

XV. GODINA BROJ 9./ SEPTEMBAR 2011.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

Holiday Rally

POREČ

30.09. – 01.10.2011.





Budi SLOBODAN!

Kao i svi drugi i ja merim godinu važnim događajima u njoj. Od godišnjeg odmora do praznika, od godišnjice do rođendana. Dok su se u toku protekle 33 godine zaista dešavali važni događaji u mom životu, jedan sasvim drugi i poseban događaj je takođe označavao prolazak svake naredne uspešne godine. Taj događaj nije ništa drugo već Super reli na kom sam imao sreću da se sretnem sa vama.

To je bio čudesan susret! Pustili smo u prodaju više novih fantastičnih proizvoda, proslavili uspehe i pobeđe. Proveli smo zajedno nezaboravno vreme. Hvala svima na uloženoj trudu! Hvala vama, koji ste se kvalifikovali, jer ste dvanaest meseci veoma uporno radili, kako bi osvojili ovu značajnu nagradu i kako bi na Super reliju bili zajedno samnom. Podstičem vas da ovako nastavite i dalje i onda ćemo se sigurno sresti i sledeće godine! A vi, koji ove godine niste uspeali da budete sa nama, želim da uložite sve napore i sav mogući trud, i da upišete u svoje ciljeve i učesće na Super reliju. Motivirajte niže linije kako bi i oni postavili svoje ciljeve. Želim vam da stignete do njihovog ostvarenja!

Vašington je fascinantan grad. Nadam se da su svi koji su učestvovali na Super reliju imali mogućnost da obiđu sva mesta koja u ovom gradu zrače pravom inspiracijom. Siguran sam, da je za sve stanovnike Amerike, ali i za više miliona ljudi širom sveta, Vašington simbol slobode. Spomenici Vašingtonu, Tomasu Džefersonu i Linkolnu, te čudesne skulpture nas podsećaju na žrtve, cenu koja se plaća za dobijanje slobode. Zbog toga smo mislili da moto za 2011-2012. godinu bude: „BUDI SLOBODAN!” Mnogo je veličanstvenih ljudi govorilo o slobodi i o njenom značaju. Dozvolite mi, da sa vama podelim one misli koje najviše volim:

„Prava individualna sloboda ne postoji bez ekonomske sigurnosti i nezavisnosti. Oni ljudi koji gladuju i žive bez posla, predstavljaju samo masu koja hrani diktaturu.”

Frenklin D. Ruzvelt

„Svaki ljudski stvor ima četiri osnovna dara: svest, savest, slobodnu volju i kreativnu maštu. Oni nam daju osnovnu ljudsku slobodu i pravo odlučivanja, kako bi se čula naša reč i kako bi mogli promeniti svet.”

Stiven Kovi

„Sloboda nema smisla, ako ne znači ujedno i slobodu da se učini greška.”

Mohandas K. Gandi

„Biti slobodan ne znači samo da smo se oslobodili okova, već i živeti život u kojem poštujemo i naglašavamo slobodu drugih ljudi.”

Nelson Mandela

Forever proizvodi i naš fantastični Marketing plan nude slobodu u mnogim oblastima našeg života. Slobodu kojom možemo rešiti novčane probleme. Slobodu, da možemo raditi ono što volimo. U ruci imamo zaštitu svog zdravlja. Naša kompanija nas čini slobodnim onoliko koliko mi to želimo. Ujedno ne smemo zaboraviti da sa bezgraničnom slobodom dobijamo i ogromnu odgovornost. Odgovornost da mogućnost koju imamo u ruci podelimo sa drugima. Odgovornost, da ovaj posao vodimo kako to odgovara pravilima koje je postavila kompanija. Odgovornost da pomažemo niže linije, kako bi postale uspešne onoliko koliko one to žele.

Nadam se da ćete naš novi moto „BUDI SLOBODAN!” staviti na svako značajno mesto kada počnemo ovu novu Forever-godinu. Stavite ga na zid u vašoj kući, u kancelariji, automobilu i na svako mesto na kojem svakog dana provodite najviše vremena. Neka ovaj moto bude podsetnik, kako biste stalno imali na umu šta vam nudi ovaj fantastični Forever-posao. Ovo je najveća mogućnost na svetu, zahvaljujući kojoj zaista možete postati slobodni.



FOREVER GOING GLOBAL



FOREVER ŠIROM SVETA



Super reli Forever Living Productsa 2011. godine, možemo nazvati istorijskim. Moto „Going global” dokazuje kako je Reks Mon ostvario napredak Forever Livinga širom sveta i tako pretekao vrhunske timove ostalih kompanija, koje se bave multilevel marketingom. U Vašingtonu smo bili svedoci promene pogleda na svet svetskih razmera, jer je to od velikog značaja u konkurenciji vodećih kompanija na svetskom tržištu.

Forever je jedina vodeća kompanija na svetu, koja značajan broj svojih saradnika – tu bih naglasio da se radi o više hiljada saradnika – o svom trošku poziva i vodi na put za svaki svetski susret: Global reli.

Oni koji u periodu kvalifikacija od januara do decembra (kvalifikacija počinje 2012. godine) skupe najmanje 1200 karton-bodova ili se kvalifikuju u podsticajnom programu za Profit šering, automatski dobijaju avionsku kartu za put u jedan od najegzotičnijih delova sveta. Sa divljenjem i poštovanjem gledamo na vlasnika i rukovodioca Forevera, jer nam pruža mogućnost, da postavimo nov cilj i realno ostvarimo izuzetno vredan san. Ovaj izazov je veoma značajan, i namenjen je svima koji ozbiljno razmišljaju o svojoj budućnosti, kao i budućnosti svoje porodice i svih bližnjih. U ime svih nas, koji smo lično bili u Vašingtonu, mogu izjaviti da nas je ispunila ogromna energija kojom smo dali zavet da ćemo ostvariti uslove novog izazova, jer i u budućće želimo prisustvovati svakom Global reliju. Uz pomoć podsticajnog programa profitom 2.0 Forever Living Profit je i ovom prilikom postigao ogromnu motivaciju širom sveta. Na kraju se sumiraju rezultati svih profit menadžerskih timova i tako praktično tvoj uspeh, kao i uspeh celog Forever-sveta određuje visinu profit-čeka, koji nema gornju granicu. U Forever preduzetništvu nas tokom sledećih godina čekaju neverovatno velika iznenađenja.

U okviru Forevera se ostvaruju preduzetništva u više od 150 zemalja širom sveta i to znači da se većina sveta priključila Forever porodici. Počastvovani smo jer je zahvaljujući upornom i vrednom radu naših saradnika u konkurenciji od 150 zemalja, reprezentacija Mađarske i Južnoslovenske regije osvojila elitno šesto mesto. Svakom pojedinačnom saradniku želim da izrazim zahvalnost za uloženi trud i obećavam, da ću tokom sledećih godina uraditi sve kako bi i ubuduće bili među najboljima – jer se pozicija među deset najboljih preduzetništva na svetu može ostvariti samo uz pomoć posebnih sposobnosti.

Zahvaljujem za upornost, marljivost i izdržljivost velikih preduzetnika u svim zemljama naše regije.

Uspeh koji je naš tim postigao u Vašingtonu na susretu Forevera, verovatno mogu ponoviti samo savezni selektori vaterpolo reprezentacije u zemljama naše regije.

Reks Mon, Greg Mon, Ejdan O'Hare nam nude ogromnu mogućnost, koju ne nudi više niko na svetu. Kada ostvariš njihove uslove, onda ćeš biti zdrav, bogat, slobodan i uživati u svakom trenutku života!

Probudi se FLP!

Napred FLP!

DR ŠANDOR MILES
DIREKTOR ZEMLJE



WASHINGTON

☆☆☆

SUPER RALLY 2011

DC



Već smo na početku putovanja bili počastvovani, jer nam je FLP organizovao jutarnji prevoz do sunčanog aerodroma u Budimpešti, odakle smo nastavili put prema Frankfurtu. Doručkovali smo u čekaonici, koja je namenjena putnicima prvog razreda, zatim smo posle sat i po čekanja poleteli prema glavnom gradu Sjedinjenih Država.

Mesto održavanja priredbe je bilo u jednom od najvećih kongresnih centara SAD-a, u Hotelu Gejlrod Nacional Resort i Konvencijski Centar. Sa Andrejom sam ostvario uslove kvalifikacije za nivo safir menadžera, pa smo se kvalifikovali već prvog dana priredbe. Smestili su nas u predivne sobe, odakle se pružao pogled na priredbu, koja je bila u istom hotelu. Hotel je naime tako veliki da u sredini ima vodoskok koji radi uz ritam ugodne muzike, a pored toga i šetalište, mirna mesta za odmor, radnje, restorane i mesta za zabavu na kojima smo uživali uz pijanistu koji je svirao popularne melodije. Prvog dana smo krenuli biciklom





da upoznamo Vašington i mogu vam reći, da smo obišli najveći deo znamenitosti (Belu kuću, gradsku kuću, muzeje...). Oboje smo bili iznenađeni čistoćom i mirom koji je vladao u celom gradu. Do sada sam zahvaljujući FLP-u bio u više gradova u SAD-u i mogu reći da je sa aspekta bezbednosti ovo izuzetan grad. Uveče smo se ukrkali na brod i na izletu širokom rekom Potomak smo imali osećaj kao da krstarimo morem. Raskošno osvetljeni hoteli i druge zgrade su nam pružali čudesan i nezaboravan doživljaj.

Drugog dana smo obavili registraciju i preuzeli pakete dobrodošlice: putnu torbu u kojoj je bio Gel, pasta za zube, Lips, Moisturizing Lotion, Bath Gelee, četiri kisele vode Sirona, četiri komada fast Breaka, dve majice, dve kožne fascikle i – verovali ili ne – pored džeparca od 500 dolara koje smo dobili od dr Šandor Milesa, svako od nas je dobio i koverat sa još 90 dolara za troškove. Kada o svemu tome pričam ljudima koji su zaposleni u drugim kompanijama, onda misle da sam to sanjao ili da se samo hvalim. Zaista je teško poverovati kako dobijaš proviziju od programa za kupovinu automobila, proviziju od Profit šeringa i nagradno putovanje, a u ime Forevera imamo obezbeđen visoki komfor na opšte zadovoljstvo.





Pružila nam se mogućnost da učestvujemo na FLP Biz treningu. Sa aspekta globalne budućnosti kompanije, Biz program kao i mogućnost kupovine internetom iz dnevne sobe su izuzetne pogodnosti. Širokogrudost kompanije dokazuje i fond Forever giving, koji je osnovan za pomoć nesrećenicima. Nemojte zaboraviti, da na osnovu zakona Univerzuma, iskonska snaga mnogostruko vraća uloženu pomoć.

U petak posle doručka smo preuzeli slušalice i posle toga je počela fantastična priredba – prvi dan Super relija, koji će nam zahvaljujući pozdravnom govoru **Reksa Mona** i atraktivnoj predstavi Mis Sonya zauvek ostati u sećanju. Prva tačka je bila svečana kvalifikacija safir menadžera. **Dr Šandor Miles** se pobrinuo da na vreme stignemo na pozornici. Pred svima nam je dao ogroman podsticaj i na licu mu se videlo da je ponosan. Iz Slovenije nije bilo učesnika pored nas pa nismo računali na tako oduševljen aplauz – ali su to nadoknadili predstavnici naše regije. Od srca se zahvaljujemo svima!

Poznajem zakon akcije i reakcije, a zna ga i **Atila Gidofalvi**, koji je bio prvi u redu onih saradnika, koji su nas čekali na dnu stepenica da bi nam preneo najiskrenije čestitke. Zahvalni smo svima koji su došli da nam čestitaju. Veliki ljudi ne





nastaju slučajno – **Veronika Lomjanski** nas je veoma prijatno iznenadila poklonom. Prvi dan je završen žurkom koju je organizovao dr Šandor Miles.

Drugog dana relija je sledilo jedno iznenađenje za drugim. Tog dana su se kvalifikovali dijamant menadžeri **Katalin i Atila Gidofalvi**, kao i **Mikloš Berkič**. Oni su primeri savršenih sponzora. Katalin i Atila su nam postavili novi izazov: Kako da koristimo snagu vere u našem poslu? Sledila je prezentacija novih proizvoda, koji će sigurno izazvati oduševljenje kada stignu i kod nas, jer će sigurno doprineti još većem poletu našeg posla. Novi šampon i balsam za kosu, Kids sa novim sastavom i ukusom koji će svi obožavati, nova Sonya paleta boja i jedan novi proizvod – Imublend. Ceo tim stručnjaka je zaslužio priznanje za vrhunske proizvode.

Siguran sam, da ćete obožavati i novu Aloe Fleur de Jouvence kolekciju. Iznenađenjima nije bilo kraja: sledila je objava top 10 zemalja (na osnovu prometa). Naša regija zaslužuje pohvalu, jer je među stopedeset zemalja osvojila šesto mesto, i to je u odnosu na broj stanovnika sjajan rezultat! Znam da se razvijamo i možemo biti još bolji, jer verujem





u naše distributere i molim ih, da u sve porodice zajedno odnesemo poruku o čudesnim Forever proizvodima i njegovim jedinstvenim poslovnim mogućnostima!

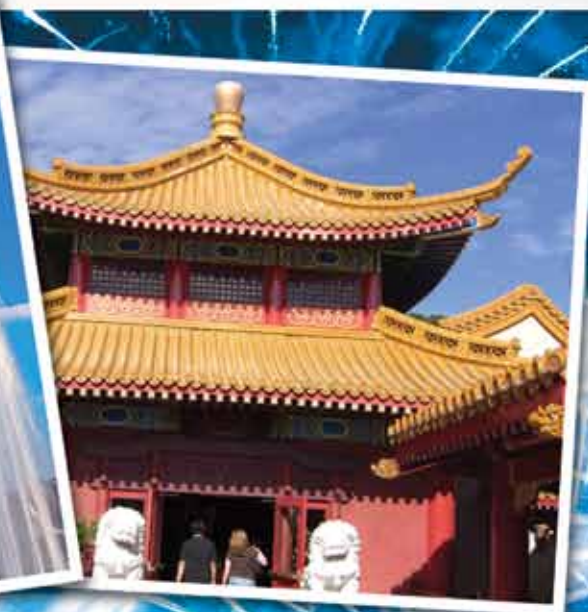
Sledeći gost i predavač je čuveni profesor, istraživač funkcije azot oksida koji se izdvaja iz aminokiselina, dobitnik Nobelove nagrade, **doktor Murad Ferid MD-Ph.** Zahvalio se Foreveru, jer je doneo na tržište izuzetno kvalitetan proizvod Argi+. Ostajemo u čudu kada vidimo, koliko naučnika, lekara i ostalih stručnjaka radi u redovima saradnika, koji su distributeri Forever proizvoda. U glavi mi odzvanjaju reči dr Marije Ratković, koja je izjavila: „Tomislave, znate li da uopšte nismo svesni, koliko su naši proizvodi čudesni? I od toga je važnije, kako njihovu upotrebu bilo ko može preporučiti, jer uopšte nemaju štetno dejstvo i ujedno ljudima možemo poboljšati kvalitet života”. Posle dr Luis Ignara je na pozornicu stupio **Greg Mon**, koji nam je predstavio novi moto kompanije: „Forever Going Global” koji znači, da u Forever poslu ne postoje granice. Možemo putovati i graditi naše preduzetništvo širom sveta, jer će se Global reli svake godine održavati u drugoj zemlji. Na ovom reliju mogu učestvovati oni koji ostvare obnovljene uslove Profit šeringa! Nova pravila Profit šeringa ukazuju na razvoj Forever posla u celom svetu i nude mogućnost još veće zarade.

Na kraju su objavili, da će sledeće godine grad Feniks dočekati učesnike Svetskog relija. Izuzetno me raduje što vam mogu najaviti, kako smo sa **Andrejom** već ostvarili 1500 bodova, i za to smo zahvalni svim distributerima i menadžerima, koji su u prvom polugodištu obavili izuzetan posao. Uveren sam, da ćemo i drugo polugodište zaključiti sa izuzetno dobrim rezultatima, jer osećam, kako smo blizu novog godišnjeg rekorda. To dokazuje, da sa ljubavlju Forevera možemo ostvariti kontakt s brojnim ljudima, koji pored povoljnih iskustava sa proizvodima daju i dodatni polet. Zahvalni smo FLP kancelariji Slovenije, hvala kancelariji u Budimpešti i tebi Forever!



Dok ste još zdravi, budite zahvalni za vaše zdravlje, jer ga je lakše sačuvati, nego ponovo vratiti. Okusite osećaj i smisao uspeha, i ponašajte se kao da ste ga već postigli i videćete, kako se dobrota uvek vraća na isto mesto, odakle je potekla!

Andreja i Tomislav Brumec
safir menadžeri



FOREVER 
GOING GLOBAL



Ovih dana smo dobili brojna pisma od gledalaca u vezi funkcionisanja FLP TV TUBE-a. Većina je javila da nije mogao da krene odabrani segment programa, ili da su nedostajali slika ili ton. Razlog tome su raznovrsni vodiči i kompatibilnost sa fajlom sa kojim radimo. Predlažem, da koristite Firefox vodič za Internet, koji možete besplatno skinuti, a pored toga ova strana dobro funkcioniše i sa novom verzijom Windows Explorera. FLP TV tim Vam želi ugodno gledanje našeg programa!

*Šandor Berkeš
FLP TV*



DRUGI DAN ZDRAVLJA U FOREVERU – POGLED U PROŠLOST

U FOREVER PORODICI JE SVAKI DAN DAN ZDRAVLJA! ŽELIMO, DA U SVEVEĆEM BROJU PORODICA SVIH 365 DANA U GODINI BUDE POSVEĆENO ZDRAVLJU. ZDRAVLJE SVETSKA ZDRAVSTVENA ORGANIZACIJA DEFINIŠE NA SLEDEĆI NAČIN: „ZDRAVLJE JE STANJE POTPUNOG FIZIČKOG, PSIHIČKOG I SOCIJALNOG BLAGOSTANJA, A NE SAMO ODSUSTVO BOLESTI I NESPOSOBNOSTI.” TA DEFINICIJA JE AKTUELNA I DANAS, ŠTAVIŠE, UJEDNO JE I CILJ KOJI SE TREBA POSTIĆI!

Na II. Danu zdravlja moj suprug i ja smo bili počastvovani, jer smo zahvaljujući zalaganju naše više linije, Aranke Vagaši, dobili zadatak da budemo domaćini sportskog programa.

Aranki Vagaši je organizacija sport-šatora prirasla za srce, jer je među prisutnima ostvarila najviše na sportskom planu, a kao dijamant-safir menadžer je ujedno i najviša po nivou kvalifikacija među predavačima. Ona je prava pobednička ličnost u Forever svetu Mađarske!

Šta je bio cilj Forevera u programu sport-šatora? Želeli smo da ukažemo na blagotvorno dejstvo sportskog života na ličnost, poslovni moral, način razmišljanja i naravno na zdravlje ljudi, pogotovo ako svakog dana koriste proizvode Forevera! Naravno, ne smemo zaboraviti ni socijalno blagostanje! I to se može ostvariti putem poslovne mogućnosti Forevera. Znači, dobijamo sve na jednom mestu!

Tokom programa u nam se predstavili izuzetni rukovodioci koji sportskim dostignućima, a ujedno i uspehom u poslovnom svetu Forevera, dostojno mogu biti primeri ljudima današnjice. Objasnili su nam, kako su ih izazovi u sportskom životu naučili kako da uvek i u svakoj situaciji cene rad, potrebnom poniznošću i otvorenošću obavljaju svakodne rutinske obaveze, podnose bolove zbog velikog naprezanja i odgovore izazovima i sportski podnesu eventualne poraze.

Svojim životnim putem i karijerom su dokazali da je plod upornog rada uvek pobjeda i kako to nije drugačije ni u poslovnom životu. Među onima koji žive sportski i u poslovnom svetu, primer uspešnih rukovodilaca je dao mnogo snage i vere svima koji su ih slušali.

S puno ljubavi vam želimo sportski, zdrav i dinamičan život:

Eva Kesi Sepne, bivša odbojkašica u drugoj ligi i Mihalj Sep višestruki prvak države u odbojki





Dan zdravlja. Jeste li bili?! Ako jeste, onda vam ne moram pričati o ogromnoj masi ljudi koja je bila pred pavilonom u kojem se vršila priprema za primenu režima za zdrav život. Ne moram da govorim o zabavnom i ujedno edukativnim predavanjima, životnim radostima i fascinantnoj energiji FLP-a. Ako si ozbiljno mislio, onda si na ovom danu imao mogućnost da sretniš lekare, da razgovaraš sa njima i da im postaviš pitanja u vezi zdravlja – a tu su bili i rukovodioci iz poslovnog dela Forevera, koji svojim delima svakog dana dokazuju fantastične mogućnosti FLP-a. Osetio si stisak ruke, zagrljaje, podsticaj, prijateljske osmehe i brižnu ljubav. Srešćemo se i sledeće godine!

Marian i Laci Geco, senior menadžeri

Tu sam se uverila u ono što sam zapravo i do sada znala, samo nisam ni sebi smela da priznam: kako bez redovne fizičke aktivnosti nema dobrog opšteg raspoloženja, koje je preduslov pravog osećaja uspeha. Važno je da se redovno i pravilno hranimo, ali je pored toga važna i fizička aktivnost. Izuzetno mi je godio i dvadesetominutni Salsa aerobik, koji je na pozornici čarobno vodila Ester Nađ.

Mariana Farkašne, menadžer



Dan zdravlja 2011. mi je pružio pomoć za ponovni početak. Slušao sam predavanja na sve tri pozornice i tvrdim, da su predavanja na svakom mestu bila na vrhunskom nivou. Ipak, predavanja sportista su za mene bila najupečatljivija. Pružila nam se mogućnost da se sretnemo sa sportistima koji nam u izgradnji posla mogu biti primeri svojim uspesima na poslovnom planu. Mene niko ne budi ujutro u četiri da trčim krug oko Budaerša, i ne moram svakog dana da dižem više tona tegova kao oni. Činjenica, da ja u znatno lakšim uslovima, obavljam znatno lakši posao za znatno više novaca, postaje očigledna tek kada se ovako uporedi.

Ištvan Škafar, menadžer

Priredba je bila izuzetno kvalitetna i njeni bogati programi su nam dali brojne korisne informacije. Svi prisutni su imali mogućnost da nađu oblast koja odgovara njihovom interesovanju. Bilo je onih koji su došli samo zbog besplatnog pregleda, ali su u međuvremenu i oni saslušali nekoliko predavanja. Videlo se, kako predavači daju najviše od sebe i otvoreno dele sa nama svoja iskustva i doživljaje. Ubedeni smo da su želeli da pruže pomoć prisutnima kako bi svi doneli dobru odluku, za izgradnju posla, upotrebi i upoznavanju proizvoda. Više prisutnih me je pitalo kada ćemo organizovati sledeću priredbu!

Janoš Tot, menadžer





Došla sam sa dve prijateljice kako bi prisustvovala pregledima. Na žalost, nismo stigle na sve planirane, jer su na svakom mestu ljudi čekali u dugim redovima. Vreme je bilo veoma lepo, pa je i čekanje u redu prošlo veoma brzo. Radovale smo se i predavanjima jer su bila veoma interesantna. Osećale smo se veoma dobro, a ono što nas je i pored toga radovalo je da smo na pregledima dobile dobre rezultate.

Žuzana Varga, asistent supervizor:

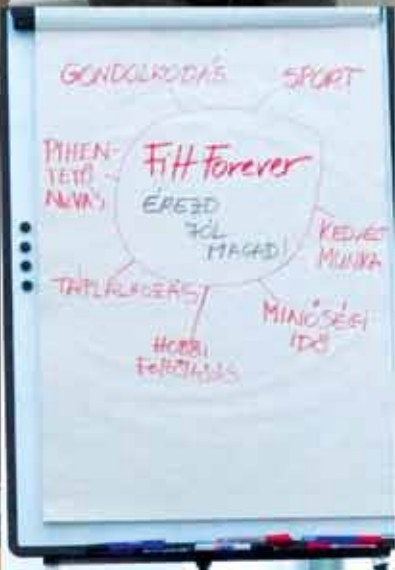
Pošto sam bivši sportista, prirodno je da sam prvo posetila sport-šator. Od fantastičnih ljudi sam čula izvanredna predavanja. „Pamet, snaga, upornost” – citiram Ištvana Halmija – karakterišu sport i izgradnju mreže. Bio je genijalan i izvanredno duhovit program „Budi u pokretu!”, koji nam je predstavio Žolt Fekete, dok su svi prisutni vežbali. U ljubavi prema sportu Tamaša Budajja su uživali i oni koji se nikada nisu bavili sportom. Aranka Vagaši – koja je bila treća na svetskom prvenstvu u bacanju koplja – nam je prikazala da tu ima mesta za sve, jer se ovde ne vodi borba za mesta. Ovo je Olimpijada, ali ovde svi mogu da osvoje zlatnu medalju! Pitanje je samo da li ćeš doneti pravilnu odliku, pa i ti to možeš ostvariti!

Eržebet Baranjai, supervizor



Posle zajedničkog otvaranja programa suprug i ja smo odlučili da ćemo prvo saslušati početno predavanje u sport-šatoru, pa ćemo posle odlučiti o nastavku. Ostali smo do kraja u tom šatoru. Apsolutno stoji slogan kako se od svakoga može nešto naučiti. Većinu predavača smo već čuli na drugim forumima, ali smo sada izbliza osetili njihovu energiju, lojalnost, upornost, odlučnost koji su potrebni i za izgradnju posla.

Amalia Vašar Škafarne, menadžer



Priključili smo se programu za vreme predavanja Ištvana Halmija i način njegovog izlaganja i razmišljanja nas je odmah prikovao za mesto. Mislimo da je suština njegove poruke: ako već radiš u Foreveru, onda preuzimaš obavezu da ovaj posao obavljaš brzo i da svojim bližnjima i sebi obezbediš bolji život nego do sada. Zaradi više novca, jer je novac potreban za sve u životu: zajedničke trošove, sport, učenje, slobodno vreme. Od lekara koji leči manualnom medicinom, dr Ištvana Tarackezija smo dobili interesantne informacije, a dr Edit Reves nam je dala dijagnoze na osnovu refleksnih zona na stopalima. Na ovom mestu su mi konstatovali – kao uostalom većini ljudi koji žive u mom okruženju – da je mojoj ishrani potrebna dopuna mineralnim materijama. Na kraju dana smo slušali i koncert Ildoko Keresteš. Ovo je bilo izuzetno vredno posle podne i svima koji su propustili ovaj događaj treba da je žal!

Katalin Sabo Bogdane i Ervin Bogdan, menadžeri



JA SAM MAKSIMALISTA



JOŽEF MAZAŠ MENADŽER

Tridesetpetogodišnji menadžer i građevinski tehničar, koji vodi preduzetništvo za generalnu izgradnju. Iz prvog braka ima devetogodišnju ćerku Timeu. Njegovi sponzori su Jožef Sabo i dr Renata Sabo Jožefne. Sa suprugom Emilijom Varadi živi u Budimpešti.

Nedavno si došao u kontakt sa Foreverom i već si na početku uložio ogromnu energiju u izgradnju mreže. Kako se to zapravo dogodilo?

Proizvode sam prvi put upoznao pre otprilike pet godina. Tada me poslovni deo uopšte nije zanimao. U februaru ove godine sam upoznao Mikloša Berkiča i tada sam započeo izgradnju posla.

Njegova ličnost je uticala na tvoju odluku?

Apsolutno tačno!

Da li bi izdvojio one elemente zbog kojih si za kratko vreme od korisnika proizvoda postao graditelj mreže?

Zahvaljujući mom prvobitnom preduzetništvu, već godinama imam poslovnu saradnju sa mojim prijateljem Jožefom Saboom. On me je pozvao na porodični marketing. Tada sam se sreo sa Miklošem. Njegova ličnost, pojava, ono što je govorio i način izlaganja su bili od presudnog značaja, zbog čega sam prihvatio i „poslovnu stranu”. Tog februarskog dana na susretu su skoro svi bili preduzetnici, ali nas je na kraju ostalo samo troje. Jako me interesovalo, koliko me on zaista shvata ozbiljno. Verujte mi, shvatio me je veoma ozbiljno! Posle tog susreta tokom vikenda sam sve vreme sedeo pred računarom i čitao. Pročitao sam sve što sam našao o kompaniji i Miklošu Berkiču. U ponedeljak smo se ponovo sreli i od tada saradujemo.

Koji su bili tvoji prvi koraci u ovom poslu? Kako si pristupio izgradnji posla?

Počeo sam sastavljanjem liste sa imenima, slušanjem audio materijala, veoma prisnom saradnjom sa sponzorima, Miklošem i višom linijom. Ja zbog prvobitnog preduzetništva već imam dosta dugu listu sa imenima koju smo koristili i tačno isplanirali šta i kako ćemo raditi u prve dve nedelje. Naime, dogovorili smo se da ćemo se u tom periodu baviti samo mojim marketingom. Motivisalo me je i obećanje mojih sponzora, da će mi

platiti smještaj u Beču na Evropskom reliju, ako ostvarim osam bodova.

Jesi li ostvario plan?

Osam bodova sam ostvario već u februaru! Nivo menadžera sam dostigao za osam nedelja, a od aprila svakog meseca ostvarujem plus 60 karton bodova i član sam Kluba osvajača, štaviše, u junu sam bio na prvom mestu!

Znamo, kako je tvoje prvobitno preduzetništvo vezano za građevinsku industriju, mada ta grana više uopšte nije unosna u Mađarskoj. Da li je ta okolnost značajno uticala da počneš izgradnju mreže?

Srećom, moje prvobitno preduzetništvo i dalje dobro funkcioniše, jer raspolazem velikim kontakt-kapitalom i mislim da sam čovek na dobrom glasu u građevinskoj industriji. Tim poslom se bavim već četrnaest godina i imam veliku i kontinuiranu ponudu posla zahvaljujući ugledu moje firme. Imam izuzetnog poslovnog partnera – moju drugu polovinu – koji mi omogućuje luksuz, da se Foreverom bavim i dvadesetčetiri sata dnevno, ako je to potrebno.

U čemu je razlika između klasičnog preduzetništva i Forevera?

Umesto razlike, ja vidim sličnost: oni koji su verodostojni u drugom poslu, biće verodostojni i ovde. Svejedno je u koju zemlju putujem, moje ime je brend. Kada ja izjavim, da se radi o ozbiljnom poslu i da imam ozbiljnog saradnika, za mene su sva vrata otvorena!

Kako vidiš svoju budućnost u krugu Forevera?

Moj cilj je da postanem dijamant menadžer! Kako ću to postići, još ne znam, jer ne vidim kako izgleda moja budućnost, zapravo ne znam ni kako sam postao menadžer. Ja sam uspeo tako što sam samo uradio sve kako su mi to save-tovali sponzori i Mikloš Berkič. Radili smo u timu: Mikloš Berkič, Jožef Sabo i dr Renata Santo Sabone koji su pomagali moj posao i kojima ujedno mogu da zahvalim za utrošenu energiju i vreme. U proizvode se još ne razumem u potrebnoj meri i u tome mi Renata pruža veliku pomoć, jer ima pravo profesionalno znanje i uvek me prati kada je pozovem. Nije prošla nijedna

nedelja bez zajedničkog rada i dogovora, i to je urodilo plodom, jer već imam prvog menadžera u timu!

Kako tvoja ličnost obogaćuje ovaj tim?

Ja dodajem maksimalizam. Oni koji rade samnom znaju: Kada nešto odlučim, to i ostvarim! Moji saradnici su u veoma povoljnoj situaciji, naime, od mene ne mogu da traže ništa što bi za mene bilo neostvarljivo. Svejedno je da li uveče u deset treba održati marketing ili tokom vikenda putovati u Rumuniju ili Srbiju – ja sam uvek spreman za posao.

Koliko se tvoj život promenio od februara?

Sto posto! Ostvarenje kvalifikacijskog nivoa menadžera je teško za sve, pa je tako bilo i za mene. U prvo vreme sam dnevno radio i 14 do 16 sati, što je bilo više od radnog vremena u prvobitnom preduzetništvu, ali se isplatilo! Za 14 godina koje sam proveo u građevinskoj industriji nisam uspeo da izgradim u preduzetništvu tim koji funkcioniše „samostalno”. Moj cilj je da izgradim mrežu koja može funkcionisati – ako je potrebno – i bez mene.



ESTETSKI I MEDICINSKI PEDIKIR JE OVIH DANA SVE POPULARNIJI I IMA SVE VIŠE STALNIH GOSTIJU, KOJI ZBOG OSEĆAJA KOMFORA ČESTO POSEĆUJU SALONE. KADA NEMAMO VREMENA ZA POSETU SALONU, TAJ OSEĆAJ KOMFORA MOŽEMO POSTIĆI I KOD KUĆE!

Salon za medicinski pedikir U KUĆNIM USLOVIMA

Stanje stopala i noktiju na nogama zavisi od brojnih faktora: obuće, tipa kože, higijene i od eventualnog viška kilograma koji opterećuje stopala i ostale kosti donjih ekstremiteta. Kada osetimo bol kod noktiju ili bilo kom delu stopala, treba da se obratimo stručnjaku! Kod kuće, svojeručno nemojte pokušavati da rešite problem, jer to najčešće izaziva upalu, još veći bol, a kod još težih slučajeva može biti potrebna čak i lekarska intervencija. Kada prihvatimo korisne savete, onda možemo izbeći komplikacije.

Svima savetujem, da uzmu kupku za noge jedan do dva puta nedeljno, nezavisno od godišnjeg doba. To je veoma blagotvorno, čak i onda kada neko želi samo da se opusti posle teškog, stresnog i napornog dana. Relaxation Bath Salts pospešuje cirkulaciju, a njegov sastav dezinfikuje kožu i lojne žlezde i tako osvežava i onu vrstu problematične kože koja je sklona znojenju. Obično savetujem, da posle kupke od dvadeset-trideset minuta sušimo samo delove između prstiju i tako odstranimo zaostalu vodu, dok ostale delove stopala puštamo da se sami suše, jer tako postizemo i dezodorantno dejstvo.

Kada je potrebno pranje stopala i daljnja terapija, onda u vodu možemo dodati i tečni Aloe sapun koji je veoma značajan zbog omekšanja kože. Nikada ne savetujem da se za negu u kućnim uslovima koristi oštro, nedezinfikovano sečivo, ili drugo sredstvo za odstranjenje odebljale kože, jer se na koži koja je bila u kupki dvadeset-trideset minuta može uzrokovati duboka rana, zbog koje će hodanje postati bolno. Za skraćenje noktiju koristimo kvalitetnu grickalicu, koju ćemo u svakom slučaju koristiti posle kupke, kada su nokti mekši. Za odstranjenje nečistoće ispod noktiju, zanoktica i uglova noktiju koristimo tupi štapić. Naša stopala uživaju u masaži Aloe Scrubom. Posle odstranjenja odumrlih ćelija sa gornje površine kože, vršimo hidrataciju sa Relaxation Massage Lotionom. Dezinfekciju možemo vršiti bistrim Aloe Gellyjem koji se brzo apsorbuje. Isti možemo koristiti i u slučaju nogu koje se intenzivno znoje i za vlažnu kožicu



među prstima. U slučaju upale spoljne ivice noktiju ili kože, obično savetujem negu Aloe Propolis Cremom i Aloe Firstom, jer ublažavaju upalu i pomažu u zalečenju rana. Svakodnevno kupanje, higijenu nege kože ruku i stopala možemo završiti nanošenjem bilo kojeg sredstva za hidrataciju koje sadrži vitamine (Aloe Lotion, Aloe Moisturizing Lotion).

Prilikom kupovine obuće obratimo pažnju na veličinu, ventilaciju, izradu odgovarajuće pete i đona. Kada žene ne koriste štikle svakog dana, već samo u izuzetnim prilikama, onda u manjoj meri opterećuju zglobove i ligamente. U protivnom je to veliko opterećenje za stopala i kičmeni stub. Kada je neizbežna česta upotreba cipela sa visokom petom, onda se treba truditi da to budu kvalitetne cipele, eventualno sa ulošcima i drugim sredstvima za otklanjanje opterećenja prstiju stopala. Previše uske cipele uzrokuju oticanje i bolno odebljanje kože i lako dovode do nastanka kurijeg oka.

Posao koji traži celodnevno sedenje ili stajanje može uzrokovati oticanje skočnih zglobova, koje možemo ublažiti kada noge opuštamo, tako što ih držimo iznad vodoravnog položaja i koristimo Aloe Blossom Tea koji blago oslobađa organizam od prekomerne količine vode. Kod specifičnih problema i protiv bolova ili jednostavno za korisne savete vredi potražiti pomoć stručnjaka za negu stopala, koji će po potrebi proslediti zainteresovane kod ortopeda ili hirurga.

Kristina Hasnoši
kozmetičarka





JA SAM TEREZIJA HERMAN SOARING MENADŽER NA DOBROM MESTU

Kažu da tvoj suprug ranije nije bio samo obični graditelj mreže, već je bio jako uspešan, a danas ipak radi u klasičnoj trgovini. Kako to da se nije priključio ovom poslu?

Više puta smo to pomenuli, ali do takve odluke još nije došlo. Doneće je, kada bude osetio gde, i na koji način može najbolje da se priključi ovom poslu.

Već imaš ogromnu rutinu u samostalnom ostvarenju planova.

Tako je, ali nije uvek bilo lako. Dugo sam živela sama sa ćerkom i često sam razmišljala kako bi mi dobro došao životni saputnik, koji mi neće pomagati samo iz pozadine, već će zajedno samnom nositi barjak. U početku mi je bilo teško, dok sam gledela kako mnogi bračni parovi rade zajedno, ali sam kasnije našla tim koji mi pruža podstrek.

Da li treba više da se dokazuješ jer si žena?

To je apsolutno tako, mada se taj dvostruki hendikep može pretvoriti u prednost. Sve to ne menja stvar što su mnogi muškarci u meni prvo videli ženu, a ne potencijalnog poslovnog partnera, pa je bilo teško uticati na to da ostanemo na dobroj relaciji – ali danas već znam da povučem granicu. Od tada sam upoznala mog novog životnog saputnika i postalo je važno da moji poslovni partneri i njihovi bračni drugovi oseće njegovu prisusnost i onda kada nije samnom. Uvek sam znala za pravilo, da ovaj posao ne može da funkcioniše energijom koja potiče „ispod pupka”, jer to sve može da pokvari.

Kakve ljude najradije okupljaš oko sebe?

One ljude, koji su etični prema sebi, bračnom drugu i timu. To su pravi ljudi, koji – ako ti u nešto uložiš pedeset

posto – ulažu drugih pedeset. Samo tako možemo oboje biti uspešni. Ti si sitan, ako si samo kap vode, ali je mnogo kapi vode već stihija koja ima ogromnu energiju. Za mene posao ima takvo značenje. Za mene je Nijagara!

Da li se sećaš samog početka?

Itekako! Za tri meseca smo dostigli nivo menadžera i onda je nastao ozbiljan slom u mom životu: razvela sam se i bila sam mlada kada sam uz to, za kratko vreme izgubila oba roditelja. Nastavila sam sama, ali nije bilo lako, jer je sve nekako išlo otežano. Ipak je bilo čudesno što je u periodu dok sam ja bila zauzeta borbom da prebrodim gubitke u životu, moj tim sa rukovodiocima napredovao sve više i više.

Šta je bio novi cilj?

Zadržati ravnotežu, kako bi se posao razvio, a da za to vreme ja ostanem dobra majka jer imam samo jedno dete. Nas dve smo do tada sve zajedno planirale, i bilo je važno da i ona vidi ciljeve i shvati zašto moram da odem od kuće kada je to potrebno. Bilo je teško istovremeno biti majka, rukovodilac, domaćica, i uz to graditi novu vezu. Bilo je lakše dok su mi roditelji bili živi, jer su mi pružali pomoć na svakom planu. Moja ćerka, Bernadet je živela sa njima u mom rodnom selu pored Šalgotarjana, a ja u Budimpešti, da bih mogla da radim. Često me je vukla za suknju i molila da ne idem – bilo je jako teško tako sesti u automobil i ipak otići.

Šta je tvoja prvobitna struka?

Ja sam medicinska sestra za negu beba i dece, ali sam posle prestanka posla u jaslicama radila u domu za penzionere i kao medicinska sestra na odeljenju za traumatologiju. Volela sam svoj posao, ali je bio veoma naporan. Mnogo posla, a mala zarada.



**MEĐU NAJVIŠIM FOREVER
RUKOVODIOCIMA IMA MALO
ŽENA, A JOŠ JE MANJE ONIH
KOJE SAME VODE POSAO.
NARAVNO, I TEREZIJI HERMAN
NEKO POMAŽE, ALI SAMO
IZ POZADINE. MEĐU TOP 5
U MAĐARSKOJ JE STIGLA
ISKLUČIVO SVOJIM TRUDOM.**





Kada bi uporedila sadašnja primanja sa onim u prvobitnoj struci: koliko puta zarađuješ sada više, a koliko radiš duže ili kraće?

Sa dodatnim dečijim dohotkom sam ukupno zarađivala osamnaest hiljada forinti. Ovo preduzetništvo sam počela, jer je moje dete tražilo od mene kilogram banana, a ja sam mogla da joj kupim samo jedan komad.

Danas joj već možeš kupiti ceo kilogram?

Mogla bih joj kupiti i više stotina kilograma. Ali je izuzetno dobar osećaj, što sam u Top pet na nivou Mađarske – nezavisno od materijalne strane. Ovo je sasvim druga kategorija. A da i ne govorimo da saradujem sa jednim od najjačih timova u Mađarskoj i sa rukovodiocima koji predstavljaju pravu vrednost.

Nerado govoriš o vrednostima koje se mogu izraziti u brojkama.

Tako je, jer u tome volim da budem diskretna. Mnogi kažu da sam isuviše skromna. Suština je da sam zahvaljući FLP-u stvorila svoj novi dom. Istina je, da kad sam dovezla svoj prvi automobil, koji je otplaćivala firma, mama me je pitala, jesam li sigurna da neću završiti u zatvoru. Za njih je ovakva promena života bila tako irealna!

Šta je sa vremenom koje provodiš u radu?

Kao sestra sam često radila i po šesnaest sati. Kada sam počela Forever posao često se dešavalo da odem ujutro u deset i – pošto je bila poledica – došla bih kući tek naredno jutro, kada sam ćerku nosila u školu. Sada ne radim

ni četvrtinu vremena kao tada. Kada ne bih radila ništa, moj tim bi i tada funkcionisao, ali volim da radim. Sada radim samo zato što je ovo – kako Reks Mon kaže, životna forma. Potrebna mi je komunikacija, razgovor sa ljudima kao i da ih savetujem.

Da li si nekada kada si se sama borila sa problemima pomišljala da odustaneš?

Nikada! U ovom poslu mogu da ostvarim svoje planove, jer sam našla kompaniju koja je korektna prema meni. Dobila sam ogroman podstrek, kada smo prvi put bili u Americi. Nikada neću zaboraviti kada mi je Reks Mon uzeo kofer iz ruke i svojeručno stavio na autobus, a Greg Mon sredio vizu mojoj ćerki, kako bi mogla da putuje sa nama, jer je bilo problema sa njenim ulaskom i izlaskom iz Amerike... Njihova bezgranična pažnja je bila veoma dirljiva. Tada me je Greg zagrlio i šapnuo: „Nemoj da brineš! Mi nikoga ne ostavljamo u nevolji!” Skoro sam zaplakala zbog njihove pažnje i bila sam sigurna: Ja sam na dobrom mestu!

Da li ti je zdravstvena struka pomogla u ovom poslu?

Znam tačno kako organizam funkcioniše, ali mi nije bilo potrebno više. Ostalo ne zavisi od struke. Ni članovi mog tima nisu iz moje prethodne struke, jer mi je bio prioritet da nađem dobre rukovodioce. Oni su već i prvobitno bili preduzetnici i to mi je pomoglo, jer su već znali suštinu menadžmenta.

Šta ti je pomoglo? Jesi li ti prirodno talentovana za ovaj posao?

O tome nema ni reči! Ranije sam bila

ćutljiva, zatvarala sam se u sebe i imala sam bezbroj kompleksa. Za mene je bio problem, da progovorim pred više ljudi. U školi sam više puta pala u nesvest kada su me prozvali da odgovaram. Što sam više vežbala, komunikacija je išla sve lakše i danas mi nije problem kada treba da stanem pred ljude i govorim o tome kako ja radim ovaj posao. Naučila sam, da će mi se vratiti pažnja kojom se brinem za druge, jer se život trudi da održi ravnotežu.

Da li kvalitet proizvoda ima ulogu u tvom uspehu?

Znala bih prodati i druge proizvode, ali sa njima ne bih izgledala mlađe od četrdesetčetiri godine (*smeje se*). Veoma volim proizvode koje jedem, pijem i mažem i priznajem da je ugodan osećaj, kada moju ćerku u sauni pitaju, kada će joj se sestra vratiti...

Znači ideš zajedno sa ćerkom u saunu. Kakav je vaš međusobni odnos – baš kao da ste prijateljice?

Tako je, imamo međusobno bezgranično poverenje. Imala sam dvadeset i jednu godinu kada sam je rodila i imale smo samo jedna drugu kada smo ostale same. Nije imala ni klasične pubertetske probleme, u tom periodu nije bilo prepirki ni svađa, ali za to verovatno mogu zahvaliti i poslu: naučila sam kako treba da se postavim prema odbijanju, kako da me komunikacija vodi u željenom pravcu i da nikoga ne potiskujem. Nedavno sam pitala ćerku, koliko je bilo traumatično za nju kada sam je zbog posla često ostavljala kod bake i dede. Odgovorila mi je da ne bi menjala život koji sada živi sa onima koji su tada bili sa roditeljima, a sada



svakodnevno imaju egzistencijalne probleme.

Hoće li se i ona baviti FLP-om?

Sigurno je teško biti dete uspešnog roditelja, jer pred sobom ima primer koji nije uvek lako pratiti. Bernadet je sada na petoj godini medicinskog fakulteta, ali ko zna? Ovaj posao je interesuje, radoznala je, uz to je bila uvek tako blizu ovog posla da bi ga mogla raditi bez problema. Često nas mešaju kada me nazovu i ona se javi, pa se desilo više puta kada je umesto mene telefonom dala koristan poslovni savet.

Kako si upoznala Šandora, tvog novog bračnog druga?

Zapravo i za njega mogu biti zahvalina Foreveru. Jednom sam ga zamolila da odnese proizvode jednom saradniku. Kada je došao po njih, seli smo da malo razgovaramo i vreme je tako proletelo da je od pet poslepodne, ostao kod mene do ponoći. To je tako i danas: postoje problemi u poslu, i izazovi u životu koje mogu podeliti samo sa njim. Za mene je odmor već i kada šetamo držeći se za ruke i jedan drugog sto posto slušamo.

Prošle i ove godine si među Top 5 distributera u Mađarskoj, imaš poslovne interese u više od dvadeset zemalja. U kom pravcu možeš još da se razvijaš?

U prvom redu želim da još više razvijem svoju ličnost. Stalno sam nezadovoljna

sobom i željna neprekidnog razvoja. Znam da je moj status drugima nivo koji žele postići, ali to nije sve. Želela bih da još bolje shvatim ljude, kako bih znala šta i zašto rade. Ja sam već i sada strpljiva i čekam odgovarajući trenutak da neko postane moj saradnik, a do tada ih ne gubim iz vida. Čekam da se nađu u životnoj situaciji, kada oni sami poželeva proizvode, posao-preduzetništvo ili oboje. Nudim jednu ogromnu tacnu i svako uzima sa nje ono što želi i ono što mu tada najviše nedostaje. Od sto ljudi će biti samo dvadeset onih koji mi trebaju, ali za to treba potražiti i onih ostalih osamdeset. Nije mi žao zbog toga, jer je i to učenje, a to volim isto koliko i posao – možda i više...



Success Day

BEOGRAD 18.06.2011.

Domaćini junskog seminara su bili soaring menadžeri **Milena i Milenko Petrović**. Sa puno duha, pozitivne energije i optimizma su nas brilijantno vodili kroz bogat i sadržajan program.

Sve goste u dvorani Doma sindikata je pozdravio regionalni direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. Forever je uvek za korak ispred svih, zahvaljujući kvalitetu proizvoda, odličnom marketing planu, vernim i lojalnim distributerima i novinama koje omogućuju lakši, efikasniji i bolji rad. Želimo Vam prijatno leto uz Forever!



SA PRVIM DANIMA LETA SMO SE PONOVO OKUPILI NA MESEČNOM SEMINARU NAJUSPEŠNIJIH SARADNIKA KOMPANIJE FOREVER LIVING PRODUCTS.

Hrana i dodaci ishrane bi trebali da zauzmu ključno mesto u ishrani svake osobe, bez obzira na životno doba. Neophodno je da o hrani i zdravom životu brinemo još u periodu začeca, nakon toga da se disciplinujemo kroz trudnoću, detinstvo i pubertet. Nakon toga, životne navike, uključujući i ishranu, biće postavljene na pravu osnovu. Senior menadžer **dr. Dušanka Tumbas** je te principe dokazala i na samoj sebi.

Sve je više ljudi koji se rekreativno bave sportom, odnosno rekreativnim aktivnostima prilagođenima njihovom polu, životnoj dobi, ličnim afinitetima i ciljevima. Populaciju, koja se već deklarirala korisnikom wenes industrije trebamo uneti i u korisnike FLP proizvoda, jer su upravo oni neophodni za ljude koji vode aktivni život. **Siniša Blašković** i **Branislav Rajić** u svom su predavanju izneli, kako FLP proizvodi pomažu deci sportistima, rekreativcima i profesionalnim sportistima.

Na iskustvima se učimo i ona su najvažniji deo naših života. Na Success Day-u deo programa posvećen iskustvima korisnika i lekara predstavlja jedan od najvažnijih. Iskrena iskustva korisnika kao i lekara koji su preparate primenili i u svojoj praksi uz vodstvo **dr. Rozmaringa Mirkova** govore nam, da su oni korisni komplementi zdrave ishrane.





Na sceni smo uputili čestitke novim supervizorima. Nove kvalifikacije su veliki korak unapred u smislu samostalnog poslovanja i privatnog preduzetništva. Nadamo se da će novokvalifikovani saradnici narednih meseci postići nove uspehe i dostići postavljene ciljeve.

Zabava je nezaobilazni deo svakog našeg druženja, a samo oni pravi majstori podižu sve prisutne na noge. Miljenik ženskog dela publike, **Milan Topalović Topalko** je još jednom pokazao da je veliki prijatelj FLP-a.

Pitanje koje treba svakog dana da postavimo sami sebe je: Šta sam danas učinio za sebe? Na taj način postavljamo sebi ciljeve i sklanjamo sve barijere pred nama. Posao od nezaposlenog, preko rada u državnjoj, pa potom u privatnoj firmi je dovelo menadžera **Slobodana Antonijevića** pred vrata privatnog preduzetništva Forever-a. Slobodan je preko slobodnog duha preduzetništva FLP-a dostigao finansijsku nezavisnost, obilje slobodnog vremena i mogućnost upravljanja njime, priliku da upozna mnoge ljude i da svima pomogne.



Najuspešniji saradnici koji su značajno povećali obim svog poslovanja u odnosu na prošlu godinu su se svrstali u Klub osvajača. Najuspešnijim smo podelili lente i poželeli svima da se vrlo brzo nađu na bini među kvalifikovanim saradnicima.

Ovogodišnji moto FLP-a u celom svetu je: NO LIMITS! Sve što nam je nekada u životu bilo mašta, sada je dostupno sa Forever-om. Naša firma je recept za ostvarivanje snova, a zahteva predan i konstantan rad. Sa Forever-om će svako postati „neko“, ukoliko sledi principe poslovanja koje je **Reks** postavio pre tri decenije, savetuje jedan od najuspešnijih saradnika soaring menadžer **Dragana Janović**.



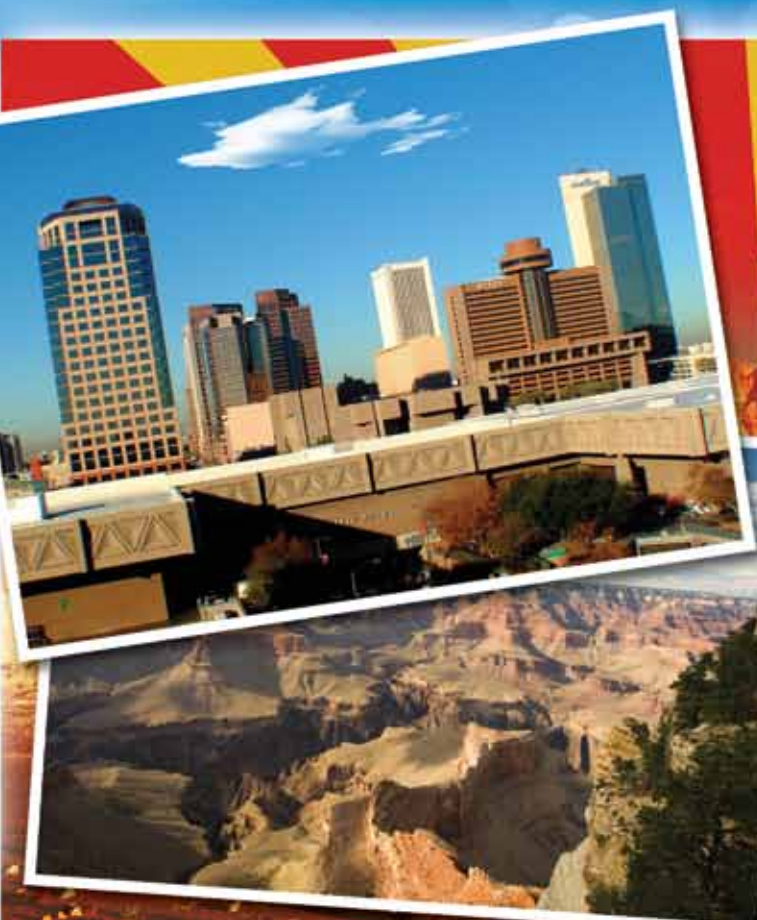


FLP pored redovnih bonusa koje isplaćuje, svim saradnicima nudi dodatne podsticajne programe. Jedan od njih je i popularno nazvan Holiday Rally koji se održava svake godine u Poreču. Prvi kvalifikacioni period je završen 30. aprila, u toku je drugi period, navalite! Na sceni smo pozdravili osvajače 1. dela podsticajnog programa, a Vama koji dalje radite na kvalifikacijama, želimo puno uspeha.

Evropski reli je skup najboljih, skup najuspešnijih i najvećih! Budimpešta je 2012. domaćin najboljima iz cele Evrope, budite i vi tamo! Prednosti podsticajnog programa, mehanizam kako se od odrađuje i poslovnu politiku koja ga prati su nam detaljno, uz pregršt slika soaring menadžer **Miloš Janović** i dijamant menadžer **Stevan Lomjanski**.

Pre nego što smo dodelili značke pobednicima, novim asistent supervizorima, najavili smo sledeće okupljanje 24. septembra u Domu sindikata u Beogradu.

Mr Branislav Rajić
Direktor FLP Srbije



Super Rally 2012
Phoenix, Arizona
16-18. 08.



KVALIFIKACIJA 07. 2011

ÉLIÁS TIBOR	DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
BUDAI TAMÁS & BUDAI SCHWARCZ ÉVA	DOBAI LÁSZLÓNÉ & DOBAI LÁSZLÓ
VARGA JÓZSEFNÉ	HLEBA ERIKA
TÓTH JÁNOS	VÁRADI ÉVA
MULADI ANNAMÁRIA	DR. FÁBIÁN MÁRIA
TANÁCS FERENC & TANÁCS FERENCNÉ	DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
OLÁH GÁBOR	& DR. MOLNÁR-STANTIĆ BRANKA
UTASI ISTVÁN & UTASI ANITA	CSIRKÉS SÁNDOR & CSIRKÉS SÁNDORNÉ
ZACHÁR-SZÜCS IZABELLA & ZACHÁR ZSOLT	DR. ZORAN VRČIĆ & MARINA BABURIĆ VRČIĆ
BÓDI TIBOR	SZOLNOKI MÓNICA
& BÓDINÉ LŐRINCZ ANDREA	SIMON IVETT
NAGY ÁDÁM & NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA	JUHÁSZ CSABA & BEZZEG ENIKŐ
HAJCSIK TÜNDE & LÁNG ANDRÁS	LÉRÁNT KÁROLY & LÉRÁNTNÉ TÓTH EDINA
BARTA BÉLA	FEKETE ZSOLT & RUSKÓ NOÉMI
ZSIDAI RENÁTA	JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
VÁGÁSI ARANKA & KOVÁCS ANDRÁS	& NENAD PAVLETIĆ
TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT	GYURIK ERZSÉBET & SÁNDOR JÓZSEF
ÓNODI ÁGNES	VARGA GÉZA & VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA
SENK HAJNALKA	KLAJ ÁGNES
MARTON JUDIT	CSIKI JÁNOSNÉ & CSIKI JÁNOS

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

SRBIJA



1. DRAGANA ŽURKA
DRAGIŠA ŽURKA
2. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
3. ALEKSANDAR RADOVIĆ
DANA RADOVIĆ
4. JASNA HRNČJAR
5. MARICA KALAJDŽIĆ
6. MARIJA KOBILJSKI
ĐORĐE KOBILJSKI
7. EMILIJA STOJANOVIĆ
NENAD STOJANOVIĆ
8. STOJANKA PALIGORIĆ
ALEKSANDER PALIGORIĆ
9. PETAR AČIMOVIĆ
MILANKA AČIMOVIĆ
10. TIBOR BOROS GYEVI

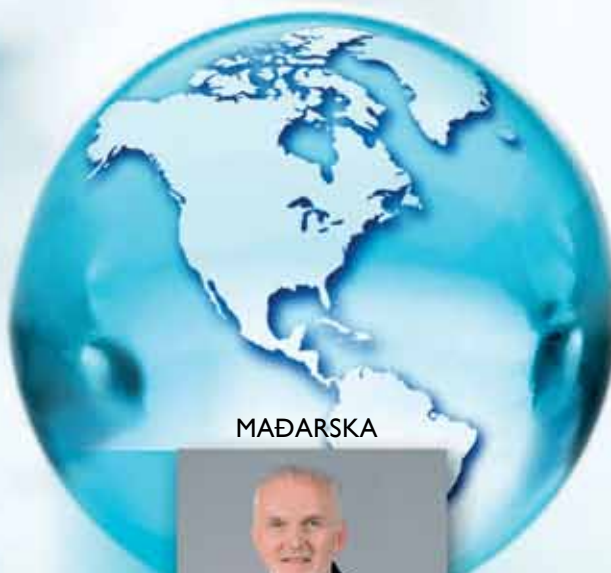
SLOVENIJA



1. ZDENKA ŠIJANEC
2. GORAZD BABIĆ
KARINA BRUMEC
3. VESNA GOLTES
4. TANJA TRGLEC
JOZEF TRGLEC
5. TANJA JAZBIŠEK
6. LOVRO BRUMEC
7. MARIJA KEGL
ALOJZ KEGL
8. LIDIJA OBID
9. RUŽICA SABOTIN
10. ALENKA ŠUMLAJ

06. 2011.

DESET NAJUSPEŠNIJIH
DISTRIBUTERA
NA OSNOVU LIČNIH
I NE-MENADŽERSKIH
BODOVA



MAĐARSKA



1. TIBOR ÉLIÁS
2. TAMÁS BUDAI
ÉVA BUDAI-SCHWARCZ
3. JÓZSEFNÉ VARGA
4. JÁNOS TÓTH
5. ANNAMÁRIA MULADI
6. GÁBOR OLÁH
7. ISTVÁN UTASI
ANITA UTASI
8. IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS
ZSOLT ZACHÁR
9. ÁDÁM NAGY
BRIGITTA BELÉNYI NAGYNÉ
10. TÜNDE HAJCSIK
ANDRÁS LÁNG

HRVATSKA



1. DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
2. DR. LÁSZLÓ MOLNÁR
DR. BRANKA MOLNÁR-STANTIĆ
3. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
4. RADOS ŠUŠANJ
IRENA ŠUŠANJ
5. IVANKA MILJAK RILL
ROLF RILL
6. MARGARETA SUKSER
7. VASILIJ GOLUB
8. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
9. SILVANA GRBAC
VIGOR GRBAC
10. ADNAN ĐELMO
VESNA ĐELMO

BOSNA I HERCEGOVINA



1. VASELIJE NJEGOVANOVIĆ
2. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
3. DR. SEAD HODŽIĆ
4. GROZDANA NJEGOVANOVIĆ
SRETEN NJEGOVANOVIĆ
5. DR. NEDELJKO PETKOVIĆ
MILOJKA PETKOVIĆ
6. MEVLA ČOVIĆ
RANKO ČOVIĆ
7. LJUBICA LUKAĆ
8. ČEDO MILOVAC
SNJEŽANA MILOVAC
9. ENRA HADŽOVIĆ
10. DAJANA MARKOVIĆ



NIVO SENIOR MENADŽERA SU POSTIGLI

Gabor Olah

(sponzor: István Halmi & Rita Halminé)

„Nije najbolji rukovodilac onaj koji ima najviše sledbenika, već onaj, koji pokaže put najvećem broju rukovodilaca.”



Janoš Tot

(sponzor: Annamária Muladi)

„Nije potrebno ništa više osim vere i prkosa, a tebi ostaje samo ono što daješ drugima.”



Violeta Vujčić i Milan Vujčić

(sponzor: Jasmina Vujović Vasić Vasić & Srećko Vasić)

„Zahvaljujući Foreveru danas živim kvalitetan i uspešan život, kao što sam to oduvek sanjao.”



NIVO MENADŽERA SU POSTIGLI



Bela Barta

(sponzor: János Tóth)

„Dve godine sam veoma zadovoljno koristio proizvode, kada mi je sponzor uz to predložio i poslovni deo. Svidelo nam se, krenuli smo i ovaj kvalifikacijski nivo smo ostvarili za četiri meseca. Pravi, ozbiljan rad tek sad počinje!”



Andrea Lerinc Bodine i Tibor Bodi

(sponzor: Tamás Budai & Éva Budai-Schwarcz)

„Svaki čovek, kao i najsitniji događaj su u tvoj život stigli tako, što si ih ti privukao. Samo od tebe zavisi, šta ćeš uraditi sa njima.”

ZAJEDNO NA PUTU USPEHA

K O S O V O , S R B I J A , C R N A G O R A , S L O V E N I J A



Šandor Čendes

(sponzor: Sándor Csirkés & Sándorné Csirkés)

„Prevalili smo dug put, pre nego što smo stigli do ove pozicije. Hvala na pomoći našim sponzorima i višoj liniji. U ovom poslu se dalje čuje glas tvojih dela, od onoga što govoriš. Mi se uvek koncentrišemo na sledeći nivo kvalifikacije. Hvala FLP!”



Marina Baburić Vrcić i dr Zoran Vrcić

(sponzor: Dr. Draško Tomljanović)

„Postali smo korisnici proizvoda – kao i mnogi prisutni – zahvaljujući predlogu naših prijatelja i zadovoljnih korisnika proizvoda, jer je zadovoljni korisnik najbolja referenca i reklama. Siguran sam da će FLP, kao proizvođač dopune ishrani na prirodnoj osnovi, zauzeti najznačajnije mesto u zaštiti zdravlja, jer se koncentriše na izgradnju potpune fizičke i psihičke harmonije.”



Erika Hleba

(sponzor: Éliás Tibor)

„Ako ne odustaneš, onda ćeš sigurno postati uspešan. Menadžerski nivo je rezultat dugog puta. To sam postigao zahvaljujući dobrom timu, dobro promišljenim sponzorskim upravljanjem i fokusiranjem. Moj cilj je da u buduće uz pomoć kamate stečenog znanja pomognem što većem broju ljudi, kako bi i oni ostvarili svoje ciljeve.”



Judit Marton

(sponzor: Zoltánné Varga)

„Donesi odluku, sledi višu liniju i ceo svet će ti se otvoriti!”



Zoltanne Palai i Zoltan Palai

(sponzor: Erika Hleba)

„Sada već znam, kako da se izborim za važne stvari kao što su zdravlje, novac i porodica ... zavisi šta je kome vredno. Ovo je najveći posao na svetu, koji je meni dao sve to. Nikada nemoj zaboraviti, da je ovo pravi timski rad i da se ovdje zaista ostvaruje pesma „Usamljeno ne ide”.



Agneš Onodi

(sponzor: Gábor Oláh)

„Ono što ljudski um zamisli i u šta veruje, to može i da postigne.”

Napoleon Hil





NIVO ASISTENT MENADŽERA SU POSTIGLI

Bodnár Éva & Bogsch Tibor István
Bunyeváczné Méh Zsuzsa
& Bunyevác Viktor
Hegedúsné Varga Éva
& Hegedús György
Kiss Sándor Ferenc
Kiss Tamás
Németh Csaba
Očisnik Sonja & Očisnik Roman
Sári Zsanett
Serény Hajnalka
Zdenka Sijanec

Arbanász Tamás & Vadász Katalin
Belucz Zoltán
Marija Brajković
Bugyik Krisztián Tibor
Erza Cizik
Mevla Čović & Ranko Čović
Dallos Judit
Davcsik Istvánné
Ljiljana Dizdarević & Rade Dizdarević
Dr. Vlatko Duvnjak
Farkas Lászlóné
Gellért Judit
Ilovai Józsefné
Jachimek Attila
Verica Jovanović & Zoran Jovanović
Kardos Eszter Éva
Kerekes Éva
Kovácsné Sztahura Szilvia & Kovács Imre
Lakatos Irma
Lehotai Szilvia
Lehotainé Horkai Anna & Lehotai Árpád

Magda Gábor
Marinov Szabolcs & Marinov Anita
Mayer József
Mograbi Péter
Oláh Szabolcsné & Oláh Szabolcs
Ronta Péter
Ružica Sabotin
Schmidt István & Schmidt Istvánné
Ivana Škoro & Feda Škoro
Szabó Péter
Szakács Melinda
Szucsik Attila
Szűcs Gábor
Takács Judit
Tomony Erika
Toró Annamária
Truta Andrea Zsuzsanna
Vajda Zsolt
Vankó Mónika
Weisman Anabella Valéria
Zámbó Zoltán



NIVO SUPERVIZORA SU POSTIGLI

Aksović Ljiljana



PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI

1 NIVO

Jožica Arbeiter & dr. Miran Arbeiter
Marija Buruš & Boško Buruš
Dr. Dósa Nikolett
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Iskra Rinalda & Iskra Lučano
Kása István & Kása Istvánné
Dr. Kiss Ferenc & dr. Nagy Ida
Kis-Jakab Árpád
& Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Jadranka Kraljić-Pavletić
& Nenad Pavletić
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenke Orsolya
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Major István & Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mohácsi Viktória
Muladi Annamária

Dr. Molnár László &
Dr. Molnár-Stantić Branka
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Orosházi Diána
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokonay Adrienne
& dr. Bánhegyi Péter
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Sebők Judit
Senk Hajnalka
Dr. Seres Endre
& dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Szöllösi Cecília
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Varga Józsefné
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Jozefa Zore

2 NIVO

Dragana Janović & Miloš Janović
Révész Tünde & Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Varga Géza &
Vargáné dr. Juronics Ilona

3 NIVO

Berkics Miklós
Bruckner András & dr. Samu Terézia
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert



FOREVER 



THE GREATEST
OPPORTUNITY IN
THE WORLD

EUROPEAN PROFIT SHARE 2011

PROFIT SHARING

Program Profit šering je jedan od načina na koji Forever nagrađuje vredan i uporan rad. Ovaj podsticajni program je bonus koji se dodaje jednom godišnje, kada firma deli deo svog profita za koji se distributeri mogu kvalifikovati, da bi učestvovali u srazmernoj podeli. Uz to je na Evropskom reliju već postalo tradicionalno da se u knjizi o Profit šeringu ponosno objave imena svih kvalifikovanih distributera.

LEVEL TWO



FOREVER 
7501 E. McCormick Parkway, Scottsdale, AZ 85258 U.S.A.

DATE 16/4/2011

€ 427,344.27

PAY TO THE
ORDER OF: Berkics Miklós

LEVEL TWO PROFIT SHARE WINNERS

John Macpherson

Poštovani saradnici!

Izuzetno nas raduje što vas možemo obavestiti, kako vaš rad pomažemo sa novom mogućnošću. I naša kompanija se priključuje sistemu onih radnji koje prihvataju uputnicu za topli obrok!

Zakonski okviru Mađarske pružaju mogućnost kompanijama da svojim radnicima daju doprinos u obliku čeka za topli obrok, kojim mogu kupovati na označenim mestima. To se može ostvariti uobičajenom uputnicom ili upotrebom električne karte.

Od 1. septembra 2011. godine kod kupovine prehrambenih proizvoda i proizvoda za dopunu ishrane prihvatamo uputnice za topli obrok putem Optisoft električne karte.

USLOVI KUPOVINE KARTOM ZA TOPLI OBROK:

1. Vlasnik uputnice treba da je registrovan FLP distributer u jednoj od naših centrala i da lično kupuje Optisoft karticom do granice svote koja se nalazi na njoj.

2. Za početak se može kupovati samo onim uputnicama za topli obrok koje je izdao Optisoft.

Naravno, naše kancelarije će izdati tačne informacije o proizvodima koji se mogu kupiti u ovom sistemu!

Želim svima uspešnu izgradnju mreže!

nature



U službi zaštite naših zglobova

HONDROITIN SULFAT

HRSKAVICA, ZGLOBOVI

Hrskavica na zglobnoj površini se sastoji od ćelije hrskavice i velike količine međućelijske supstance koja se stvara u ćelijama. Ova supstanca određuje mehaničke karakteristike hrskavice (koeficijent trenja, elastičnost, otpornost). Posle završetka rasta, ćelije hrskavice se više ne množe, ali i dalje stvaraju molekule velikih dimenzija, koji grade međućelijsku supstancu. Ta hemijska jedinjenja se nazivaju proteoglikanima i sastoje se od belančevina i šećera i veoma intenzivno vezuju vodu. Kada se u hrskavici smanji količina proteoglikana, hrskavica gubi vodu, smanjuje joj se elastičnost i postepeno odumire. Dva najvažnija sastojka međućelijske supstance hrskavice su glikozamin i hondroitin sulfat. Glikozamin nije samo važan sastojak izgradnje hrskavice (pomaže u regeneraciji oštećene hrskavice u zglobovima), već i sprečava dejstvo enzima koji razgrađuju hrskavicu (hijaluronidaze) i na taj način zaustavlja, odnosno usporava proces odumiranja hrskavice. Stručnjaci su dokazali kako pored tih karakteristika ovo hemijsko jedinjenje poboljšava viskozitetne karakteristike sinovijalne tečnosti. Hondroitin sulfat je jedan od sastavnih delova hrskavice i veoma dobro vezuje vodu. U ljudskom organizmu

se može naći u hrskavici, kostima, koži, rožnjači oka i u zidovima krvnih sudova. Pospješuje stvaranje proteoglikana i kolagena, povećava nivo hijaluronske kiseline u zglobovima, povećava viskozitet sinovijalne tečnosti, smanjuje aktivnost enzima koji razgrađuju hrskavicu – na taj način ublažava odnosno sprečava oštećenje hrskavice i njenom primenom hrskavica dobija karakteristike prvobitne elastičnosti.

BOLESTI ZGLOBOVA

U slučaju osteoartritisa na međuzglobnim površinama nastaju pukotine i direktno trenje među koštanim površinama, pa zbog toga pokreti postaju bolni, a nekada i neizvodljivi. Artroza je degenerativno oboljenje zglobova koja najčešće nastaje zbog promene strukture hrskavice. Najčešći simptomi bolesnika koji pate od degenerativne bolesti zglobova su bolovi u zglobovima (najčešće se javljaju ujutro pri prvim pokretima), odnosno ograničenje pokreta koje može napredovati u tako velikoj meri u kojoj značajno ograničava svakodnevne aktivnosti. Do sada, jednoglasno nije razjašnjen uzrok ove bolesti, ali u tome značajnu ulogu imaju genetski faktor,

Prirodna blaga IX.

biomehanički stresno dejstvo, povrede i biohemijske promene hrskavičavog tkiva. Degenerativno oboljenje zglobova u razvijenom društvu postaje značajan opšte zdravstveni problem, zbog sve većeg broja stanovnika u starijem dobu i zbog toga se vode veoma intenzivna istraživanja u cilju razvoja što efikasnije terapije.

REZULTATI EKSPERIMENTATA

Brojni eksperimenti dokazuju ulogu hondroitin sulfata u slučaju brže regeneracije kod oštećenja zglobova, jer njegovim dejstvom vezivna tkiva mogu postati jača i elastičnija. Njegova upotreba je veoma povoljna kod sportista, onih koji vode aktivan način života, kao i onih koji se bore sa tegobama zglobova (povrede hrskavice), koje nastaju zbog udarca i pokreta koji se periodično ponavljaju.

U jednoj multicentričnoj, placebo-kontrolisanoj, dvostruko „slepoj”, šestomesečnoj studiji koju je finansirao Nacionalni institut za zdravlje (National Institutes of Health) ispitana je uloga hondroitina i glukozamina u slučaju upale zglobova kolena.

Ustanovili su kako je zajedničko dejstvo hondroitina i glikozamina u podgrupi koja je imala srednje i jake bolove efikasnije sredstvo za ublažavanje bolova od celekoksiba, odnosno odvojenog dejstva hondroitina i glukozamina. Ova studija je ustanovila i da terapija hondroitin sulfatom značajno smanjuje otok zgloba i patološko nagomilavanje tečnosti.

2007. godine su Brujer (Bruyere) i saradnici pacijente koji boluju od osteoartritisa lečili proizvodima koji sadrže glikozamin i hondroitin sulfat i oba proizvoda su dokazala efikasnost u cilju ublažavanja simptoma, pa je nametnuta ideja kako imaju dejstvo koje menja strukturu zglobova, odnosno hrskavice.

Međunarodni Savez za ispitivanje osteoartroze (Osteoarthritis Research Society International) predlaže hondroitin sulfat kao terapiju „druge linije” srednje teških slučajeva osteoartroze. Slično tome, Evropska liga za borbu protiv reumatskih bolesti (EULAR) na osnovu dokaza najvišeg stepena, hondroitin sulfat predlaže za terapiju osteoartroze zglobova kolena.

U jednoj studiji tehnologa i farmaceuta u Nemačkoj su ispitali ulogu hondroitin sulfata. Interesovalo ih je, na koji način utiče na pokret i pokretljivost zglobova. Hondroitin sulfat koji se razgrađuje u vodi, utiče na koncentraciju vode i mineralnih materija

ćelije hrskavice i kao takav je bio veoma efikasan u prevenciji nastanka reumatskih bolesti zglobova. Tokom jedne dvostruke „slepe” studije su vršili eksperiment tokom terapije kombinacije hidroklorida i hondroitin sulfata, kod trkačkih konja na zalasku karijere. Već je decenijama opšte prihvaćena primena navedene kombinacije za preventivu od degenerativnih bolesti zglobova konja. Primenili su dvodimenzionalnu analizu pokreta i beležili su amplitudu pokreta, ritam i dužinu koraka, kao i držanje tela. Konji su tokom dvanaest nedelja svakog dana dobijali gore navedenu terapiju, odnosno placebo. Već su posle osam nedelja terapije našli signifikantno povećanje obima pokretljivosti laktova, kolena i skočnih zglobova. Ovo ispitivanje je dokazalo odgovarajuću efikasnost terapije simptoma zglobova gore navedenom kombinacijom.

U Centru za zglobove Bostonskog medicinskog fakulteta su vršeni opsežni eksperimenti i analizirani rezultati koje su dobili između 1966 i 1999 godine. Od 37 eksperimenta je 15 odgovorilo svim uslovima (dvostruko „slepo”, randomizovano, placebo-kontrolom, najmanje 4 nedelje terapije). Dokazali



nature

su umereno, odnosno značajno ublažavanje simptoma osteoartroze posle terapije glikozaminom i hondroitin sulfatom.

2006. godine na Državnom medicinskom fakultetu Jutaha su tokom obimnog, multicentričnog, dvostruko „slepog”, placebo, celekoksib-kontrolisanog interventnog ispitivanja tokom terapije bolne upale zgloba kolena, analizirali efikasnost i bezbednost primene glikozamina, hondroitin sulfata i njihove kombinacije u 1583 slučaja. Bolesnike su podelili u grupe koje pate od umerenog, srednjeg i jakog bola. U poređenju sa placebo efektom, kombinovana terapija je pokazala signifikantno efikasnije dejstvo kod pacijenata u grupi u kojoj su se žalili na umeren i jak bol. Neželjena sporedna dejstva terapije su bila umerena i prolazna.

PREVENCIJA I TERAPIJA BOLESTI ZGLOBOVA

U terapiji ove kliničke slike je u najnovije vreme dostupan širok krug proizvoda za regeneraciju hrskavice. Dva najvažnija elementa u sastavu tih proizvoda su glikozamin i hondroitin sulfat, jer su nezamislivi za potpun oporavak i regeneraciju tkiva hrskavice. Sumporni derivat je od osnovnog hemijskog jedinjenja verovatno efikasniji,

jer molekula sumpora efikasno stabilizuju molekule koje grade vezivno tkivo. Ova terapija se najčešće primenjuje preko usta, i na taj način se u crevnom traktu apsorbuje 90 procenta agensa. Organizam koristi oko 26 procenata apsorbovane količine. Ovo hemijsko jedinjenje se u jetri vezuje sa belančevinama i taloži. Koncentracija glukozamina je najviša u jetri, bubrezima i u hrskavici zglobova, a deo hemijskog jedinjenja se izdvaja i u sinovijalnoj tečnosti. Eksperimenti su dokazali da hondroitin sulfat zaustavlja nastanak prevremene pukotine na zglobnim površinama i uspostavlja prvobitnu funkciju i pokretljivost zglobova. Tako omogućuje „bezbolni” pokret, a pored toga može pomoći u zaštiti i ponovnoj izgradnji zdrave hrskavice, šta više i tokom oporavka posle preloma ili drugih oštećenja kostiju. Hondroitin sulfat sa glikozaminom deluje sinergički u regeneraciji i jačanju vezivnog tkiva, deluje sinergički i sa vitaminom C (500-2000 mg dnevno), jer zajedno pomažu organizmu u stvaranju i stabilizaciji kolagena u vezivnom tkivu.

Njegovo dejstvo se ispoljava sporo, tek 2-3 nedelje od početka terapije, ali traje duže od završetka terapije lekom.

LITERATURA:

Effect of the counterion behavior on the frictional-compressive properties of chondroitin sulfate solutions. S.A. Baeurle, M.G. Kiselev, E.S. Makarova and E.A. Nogovitsin. Department of Chemistry and Pharmacy, Institute of Physical and Theoretical Chemistry, University of Regensburg, Universitaetsstrasse 31, D-93053 Regensburg, Germany

Double blind investigation of the effects of oral supplementation of combined glucosamine hydrochloride (GHCL) and chondroitin sulphate (CS) on stride characteristics of veteran horses. Forsyth RK, Brigden CV, Northop AJ. Animal and Equine Science Department, Myerscough College, St. Michaels Road, Bilsborrow, Preston, PR3 0RY Lancashire, UK.

Glucosamine and chondroitin for treatment of osteoarthritis: a systematic quality assessment and meta-analysis. Mc Alindon TE, La Valley MP, Gulin JP, Felson DT. The Arthritis Center, Boston University School of Medicine, Mass 02118, USA.

Glucosamine, chondroitin sulfate, and the two in combination for painful knee osteoarthritis. Clegg DO, Reda DJ, Harris CL, Klein MA, O'Dell JR, Hooper MM, Bradley JD, Bingham CO, Weisman MH, Jackson CG, Lane NE, Cush JJ, Moreland LW, Oddis CV, Wolfe F, Molitor JA, Yocum DE, Schnitzer TJ, Furst DE, Sawitzke AD, Shi H, Brandt KD, Moskowitz RW, Williams HJ. Division of Rheumatology, University of Utah School of Medicine, Salt Lake City, UT 84132, USA.



dr Brigita Kozma
lekar-savetnik

INFORMATIVNO OBAVESTENJE FOREVER TELEFONA

**UZ POMOĆ FOREVER TELEFONA
BRŽE I JEFTINIJE MOŽEŠ GRADITI MREŽU.
SOFTVER FOREVER TELEFONA UBRZAVA KOMUNIKACIJU MEĐU
ČLANOVIMA FOREVERA.**

Zahvaljujući softveru:

1. na tvoj telefon će stići najvažnije vesti, informacije o proizvodima i termini održavanja priredbi,
2. članovima tvoje mreže možeš slati poruke po nižoj ceni od tarife za sms,
3. bilo kada možeš pogledati stanje tvojih bodova, kao i bodova tvoje prve linije,
4. možeš naručiti proizvode, koje će ti kurirska služba isporučiti na datu adresu.

U krugu Forever-flote možeš besplatno razgovarati sa svojim saradnicima i zaposlenima u FLP centru. U našem najpogodnijem paketu su ponude po ceni od 6,72 forinte po minuti – možeš da razgovaraš sa poznanicima koji ne pripadaju Forever-floti

Ovo je danas jedna od najboljih ponuda za telefon-paket u Mađarskoj!

Kontakt Forever Telefon-tima:

Tel: +36 70 / 3330777

Imejl: info@forevertelefon.hu

Opširnije informacije možeš naći na sledećoj veb stranici: www.forevertelefon.hu

Saradnici Forever Telefona će ti automatski dati ponudu!
Izuzetno nas raduje, što si se i ti priključio timu Forever Telefona!



FOREVER 
GOING GLOBAL
Coming 2013

Svejedno je, gde živimo, Forever će stići do nas.
Svejedno je dokle smo stigli, Forever će se pobrinuti za nas.
Svejedno je šta smo postigli do sada, Forever nam može dati još više.

Šta znači Forever Going Global? Znači da u Forever poslu ne postoje granice!

Dugi niz godina Forever je uporno radio na tome da otkloni sve granice i postane jedinstvena i globalna kompanija, u kojoj ne postoje ograničenja. Čvrsto smo odlučili, da ćemo našim distributerima ponuditi najveće postojeće mogućnosti.

GLOBAL RELI (GLOBAL RALLY)

2013. godine budi učesnik na jednoj izuzetnoj priredbi: na Forever Global reliju!

2013. godine možemo učestvovati na prvom Forever Global reliju, koji je istorijska priredba, na koja ćemo sve regionalne relije ujediniti u jedan čudesan događaj. To je ogromna mogućnost, jer se tada možemo sresti sa najuspešnijima u ovom poslu, učestvovati na istančanim i prvoklasnim treninzima, prisustvovati na još višim nivoima kvalifikacije i postati učesnik još većih priredbi. Sve saradnike koji se kvalifikuju za Forever global reli, vodimo na jedinstveno i posebno mesto, i tamo ćemo ih upoznati sa koncepcijom našeg posla, na osnovu koje ne postoje granice.

PROFIT ŠERING 2.0 (PROFIT SHARING 2.0)

Svaki Forever distributer dobija JOŠ VIŠE mogućnosti, kako bi zaradio JOŠ VIŠE, u JOŠ VEĆEM BROJU zemalja nego do sada! Forever je našao način, da podsticajni program Profit šering proširi na ceo svet, otkloni sve međunarodne prepreke koje su se našle u prvobitnom konkursu. 2012. godine svaki distributer na svetu može dobiti deo iz Profit šeringa! Naziv tog programa je Profit šering 2.0 (Profit Sharing 2.0). Uskoro ćemo se javiti sa opširnijim informacijama, do kojih već i sada možete doći na našoj veb stranici: <http://discoverforever.com/goning-global>



FOREVER 
GOING GLOBAL

SAJAM ZDRAVLJA U BEOGRADU

SA PONOSOM SMO PRIHVATILI POZIV I PREZENTOVALI PROIZVODNI PROGRAM KOMPANIJE FOREVER LIVING PRODUCTS NA OVOGODIŠNJEM SAJMU ZDRAVLJA, KOJI SE ODRŽAO U BEOGRADU 13. I 14. MAJA OVE GODINE.

I mali smo priliku da stanemo rame uz rame sa ostalim proizvođačima koji rade u oblasti zdravlja. Ponosni smo bili na nekoliko stvari: na prvom mestu, pohvale od svih posetilaca sajma i informacija da su proizvodi Forevera vrhunskog kvaliteta, veliki broj ljubaznih saradnika koji je doprineo boljoj atmosferi na štandu i sajmu, i kao poslednje, fantastična idejna rešenja za izgled štanda koji je iskreno rečeno, bio jedan od najbolje opremljenih na celom sajmu.

Tokom dva sajamska dana kroz halu su prošle hiljade ljudi. Budući da je tema ovogodišnjeg sajma zdravlja bila prevencija kardiovaskularnih i cerebrovaskularnih oboljenja, iskoristili smo mogućnost da se posetiocima sajma obrate naši lekari konsultanti **dr Biserka Lazarević** i **dr Rozmarin Mirkov**. One su na fantastičan način kroz svoja predavanja predstavile proizvodni program naše firme i ukazale na veliki broj mogućnosti kako se disciplinom, umerenom fizičkom aktivnošću, redovnom primenom proizvoda može poboljšati kvalitet života i eliminisati faktori rizika koji dovode do poremećaja zdravlja.

Nadamo se da ćemo sledeće godine biti prisutni na sajmu zdravlja sa novim proizvodima, novim iskustvima u primeni i velikim brojem prijatelja, korisnika i saradnika kompanije Forever Living Products.

Branislav Rajić
direktor FLP Srbija



SAOPŠTENJA

CENTRALNA SAOPŠTENJA

Naši distributeri mogu doći do našeg društva na adresi veb stranice www.foreverliving.com kada kliknu na „PRIJAVADISTRIBUTERA” (lozinku i korisničko ime koji su potrebni za prijavu možete naći na poslednjoj stranici obračuna mesečnog bonusa). Između ostalih, možete doći do sledeće korisne informacije: dnevnih rezultata bodova, robne kuće na Internetu, mesečnog obračuna bonusa. Možete naći materijale za marketing i druge informacije: Forever magazin, program priredbe, opis naših podsticajnih programa, materijal za edukaciju, kataloge kao i šablone obrazaca. Našu Međunarodnu politiku možete naći na našem međunarodnom kanalu YouTube na adresi www.youtube.com/user/AloePod.

REPRODAJA, REKLAMA

Na osnovu tačke 14.2.5 i 14.9.1 tačke naše Međunarodne poslovne politike reprodukcija naših proizvoda i materijala za marketing je nezakonita kako elektronskim tako i klasičnim kanalima prodaje. Pravila (14.9.2) u vezi reklame aktivnosti i izrade lične veb stranice se mogu naći na istom mestu.

Informacije o **PODACIMA PROMETA** – na Internetu na veb stranici www.foreverliving.com u delu koji se odnosi na distributere, softveru Forever Telefonu, a MyFlpBiz usluzi na Internetu i u našim centralama za naše poslovne partnere iz Mađarske na tel. brojevima +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, a iz drugih zemalja naše regije na tel. broju: +36-1-332-5541.



MADARSKA

Centralna Uprava u Budimpešti

1183 Budimpešta, Nefelejcs ul. 9-11.
Imejl: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289
Direktor zemlje: dr Šandor Miles, mobitel: +36 70 316 0002
Direktor za marketing i komunikaciju: Bernadet Husti, lokal: 194, mobitel: +36-70-436-4212;
Žužana Petroci: lokal 106, mobitel: +36-70-436-4276;
Melinda Molnar: lokal 120, mobitel: +36-70-436-4178
Direktor za prodaju i razvoj prodaje: Eržebet Ladak, tel.: +36-1-269-5370 / lokal 160, mobitel: +36-70-436-4230;
Odeljenje za međunarodnu komunikaciju: Aranka Sečei, lokal 136, mobitel: +36-70-436-4229;
Otilija Čabradi, lokal 135, mobitel: +36-70-436-4227.
Odeljenje za marketing i razvoj edukacije (FLP TV): Šandor Berkeš, lokal 133, mobitel: +36-70-436-4213

Centar za edukaciju

1067 Budimpešta, Szondi ulica 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455, radno vreme od ponedeljka do petka: 10:00–21:00

SONYA Centar za edukaciju

Dogovor termina: Kristina Hasnoši +36-70-436-4207, Robert Horvat +36 70 436 4206, Ildiko Hrnčjar +36-70-436-4210, Veronika Kozma +36-70-436-4208, Popust kod pretplate: popust od 10% kod 10 i 5% kod 5 poseta.,

BESPLATNA EDUKACIJA u Sonya centru za edukaciju! A Szondi ulici, utorkom u 10:00; a u Nefelejcs ulici u Sonya-kućici četvrtkom u 15:00. Prijava Forever flota-telefonom: Kata Ungar 30-331-1883.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Proizvode možete kupiti lično u našim predstavništvima ili naručiti:
- telefonom na brojevima mobitela +36-70-436-4290 i +36-70-436-4291 ili na brojevima +36-1-297-5538 i +36-1-297-5539 radnim danima od 08:00 do 20:00, a radnim danima od 12:00 do 16:00 možete zvati i besplatni zeleni broj +36-80-204-983.

– u robnoj kući na Internetu: www.foreverliving.com, ili www.flpshop.hu. Proizvode koje naručite telefonom ili putem Interneta isporučujemo posle usklađivanja termina u roku od dva dana na datu adresu kurirskom službom. Troškove isporuke proizvoda čija vrednost dostiže ili prelazi jedan, bod naše Društvo preuzima na sebe.

Novi broj Telecentra koji je dostupan od 10:00 do 18:00 je: +36-70-4364-295 Proizvode Forever Living Productsa distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza za alternativnu medicinu.

Izvršna uprava

1183 Budimpešta, Nefelejcs ulica 9-11. Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289
General menadžer: Peter Lenkei, mobitel: +36-30-447-1927
Sekretarijat: Monika Vekáš-Kovač lokal 192, mobitel +36-70-436-4281
Radno vreme magazina: ponedeljkom 9:00–20:00, od utorka do četvrtka 9:00–20:00, petkom 8:00–19:00.
Finansijski direktor: Gabriela Veber Rokašne, tel.: +36-1-269-5370 / lokal 171, mobitel: +36-70-436-4220
Finansijska recepcija: Katalin Blahut, lokal 121, mobitel: +36-70-436-4218
Direktor za kontrolu: Žolt Šuplic, tel.: +36-1-269-5370 / lokal 181, mobitel: +36-70-436 4194,

Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecin, Erzsébet ulica. 48.

Tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295, fax: +36-52-349-187 Radno vreme: od ponedeljka do petka 10:00–18:00, računovodstvo 10:00 – 17:30 časova. Regionalni direktor: Kalman Poša

Regionalna uprava u Segedinu: 6721 Segedin, Tisza Lajos bulevar. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, +36-70-436-4294, fax: +36-62-425-342. Radno vreme: od ponedeljka do petka 10:00–18:00, računovodstva 10:00–17:30 časova. Regionalni direktor Tibor Radocki.

Regionalna uprava u Stolnom Beogradu (Sekešfehervaru): 8000 Stolni

Beograd (Sekešfehervar), Sóstói put 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913. Radno vreme: od ponedeljka do petka 10:00–18:00, računovodstvo 10:00–17:30. Regionalni direktor: Tibor Kiš.

Forever Resorts: Hotel Dvorac u Siraku, 3044 Sirak, Petófi ul. 26., tel.:

+36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelysirak.hu • restoran „Šašfeszek” (Sasfészek), tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszeketterem.hu. Direktor Forever resorts institucije u Mađarskoj: Katalin Kiralj.

(Phónix) Kancelarija za prodaju avionskih karata Szondi ul.: od

ponedeljka do petka 12:00–18:00, Gabriela Pitman +36-70-436-4297;

NAŠI STRUČNI LEKARI

dr Gabriela Kašai: +36-70-414-2335; dr Brigita Kozma: +36-70-424-6699; dr Laslo Mezoši: +36-70-779-1943; dr Endre Nemet: +36-70-389-1746; dr Terezia Šamu: +36-70-627-5678, dr Edit Reves Šiklošne, predsednik Stručnog Lekarskog Odbora Forever Mađarske, Nezavisni lekar-stručnjak: dr Đerđ Bakanek +36-70-414-2913. Možete ih zvati u radno vreme.

PROGRAM PRIREDBE

Budimpešta, Dan uspeha-Success Day: 17.09.2011., 22.10.2011., 12.11.2011., 17.12.2011.



SAOPŠTENJA



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: Kumodraška 162, 11010 Beograd
Tel: +381 (0)11 397 0127; Fax: +381 (0)11 397 0126, e-mail: office@flp.co.rs
Naručivanje proizvoda: naručivanje@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12.00-19.30,
sredom i petkom: 9.00-16.30

Svake poslednje subote u mesecu, kao i subotom kada se održavaju
Dani Uspeha: 9.00-12.30

Kancelarija u Nišu: Učitelj Tasina 13/1, 18000 Niš
Tel: +381 (0)18 514 131, Fax: +381 (0)18 514 130
e-mail: officenis@flp.co.rs

Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 11.00-19.00
utorak, sreda i petak: 9.00-17.00

Svake poslednje subote u mesecu: 9.00-12.30

Kancelarija u Horgošu: Bele Bartoka 80, 24410 Horgoš
Tel/Fax: +381 (0)24 792 195, e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs

Radno vreme: ponedeljak – petak: 8.00-16.00

Svake poslednje subote u mesecu: 9.00-12.30

Telecentar: +381 (0) 11 309 6382

Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12.00-18.30
sreda i petak: 9.00-16.30

Salon lepote Sonya: 063/394 171

Regionalni direktor: Branislav Rajić

Lekari konsultanti: Dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević

Tel: +381 (0)23 543 318, utorak : 13.00-16.00, petak: 14.00-16.00

Dr Božidar Kaurinović, tel: +381 (0)21 636 9575, sreda i četvrtak:
12.00-14.00

Beograd, Success Day: 24.09.2011., 26.11. 2011.



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel. + 385 1 3909-770

Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 9.00-20.00

Utorak, sreda i petak 9.00-17.00

Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmyerova 3/A

Tel. +385 51 372 361, mobil +385 91 455 1905

Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 12.00-20.00

Utorak, sreda i petak 9.00-17.00

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár, dipl. inž.

Lekar savetnik: dr Ljuba Rauška Naglič

mobil +385 91 517 6510

Neparnim danima 16.00-20.00

Dr. Draško Tomljanović, Utorak i petak

mobil: +385 91 781 4728

Opatija, Success Day: 15.10.2011.

Seminari: Zagreb, Trakošćanska 16., ponedeljak i sreda 18.00-19.00 h

Rijeka: Strossmayerova 3/A., ponedeljak i četvrtak 18.00-19.00 h



ALBANIJA

Albanija Tirana: Reshit Çollaku 36.

Tel./Fax: +355 42230 535, Novi telefonski broj Telecentera

između 10 i 18 sati: +36-70-4364-295

Radno vreme: radnim danima od 9.00-13.00 i 16.00-20.00

Regionalni direktor: Atila Borbat

Mobil: +355 69 40 55 810, +360 70 436 4293

Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kicaj

Tel/fax: +355 69 40 66 811, Mobil: +36 70 436 4310



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.

Tel: +382 20 245 402 Fax: +382 20 245 412

Radno vreme: ponedeljak 12.00-20.00, ostali radni dani: 9.00-17.00

Svake poslednje subote u mesecu 9.00-14.00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Lekar stručnjak: dr Nevenka Laban, Tel: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.

Tel. +386 1 562 3640, Fax: +386 1 562 3645

Naručivanje proizvoda:

Mobil: + 386 40 559 631, Tel: +386 1 563 7501

Radno vreme: ponedeljak: 12.00-20.00

utorak, sreda, četvrtak, petak: 9.00-17.00

Kancelarija u Lendavi: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

Tel: +386 2 575 1270, Fax: +386 2 575 12 71

Radno vreme: ponedeljak-petak 9.00-17.00

e-mail: forever.living@siol.net

Regionalni direktor: Andrej Kepe

Lekar stručnjak: Dr Miran Arbeiter, Tel: +36 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 19.11.2011.

Edukacije: otvorena predavanja svake srede od 19:00 sati,

Draš center, Maribor, Pohorska 57



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.

Tel. +387 55 211 784, +387 55 212 605, Fax. +387 55 221 780

Radno vreme radnim danima 9.00-17.00

(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Kancelarija u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Dzemala Bijedica 166 A.

Tel. +387 33 760 650, +387 33 470 682, Fax. +387 33 760 651

Radno vreme: ponedeljak, četvrtak i petak 9.00-16.30

utorak i sreda 12.00-20.00

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 02.12.2011.



KOSOVO

Kancelarija u Prištini

Priština Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



Umesto obećanja

20+1

razlog da se odlučiš za Forever

1. Cena Forever proizvoda se 14 godina skoro uopšte nije promenila
2. Nudi se stabilni kurs vezan za evro i cene proizvoda koje se uvek obračunavaju povoljnije od tržišne kursne liste.
3. Obračun mesečnog dohodka i bonusa se vrši u evrima. Nema kursnog rizika, ni uticaja inflacije.
4. U protekle tridesetčetiri godine nigde u svetu nijednom nije kasnila isplata mesečne provizije.
5. Konstantni kvalitet proizvoda, svake godine sve šira ponuda, svetski patentiran svaki novi proizvod.
6. Primena otkrića naučnika koji su nosioci Nobelove nagrade (Argi+).
7. Pristup je besplatan, ne postoji trošak za održavanje članstva, samo većito i besplatno članstvo. Ne pada se niže ni sa jednog postignutog nivoa kvalifikacije.
8. Izgrađena poslovna mreža je stabilna, nedodirljiva, međunarodno zaštićena i nasleđuje se.
9. Osnove Poslovnog marketing plana su već tridesetčetiri godine jedinstvene u svakoj od stopešest zemalja članica Forevera. Za isti posao svi dobijaju istu proviziju u svakoj zemlji širom sveta.
10. Forever je porodična kompanija svetskih razmera. Ne kotira se na berzi, evidentirana je kao jedna od petsto najbogatijih kompanija u Americi, ne može se prodati, ni kupiti. Zemljište, plantaže, fabrike, centri i logistika je u svojini kompanije. Kompanija ima kapital ogromne snage, isključivo se samofinansira, ne daje pozajmice, nikome nije dužna, nema nikakve potražnje.
11. Širom sveta raspolaže nekretninama, odmaralištima, hotelima, dvorcima u vrednosti od više stotina miliona dolara. Kompanija je više puta odlikovana zbog zaštite prirode i pomoći unesrećenima.
12. Svima nudi besplatnu uživo i on-lajn poslovnu edukaciju vrhunskog nivoa. Pomoćni materijal za edukaciju nudi po ceni od 1-2 evra.
13. Garancija na 100%-no zadovoljstvo, garancija za zamenu ili isplatu vraćenih proizvoda.
14. Pored visokih i sve većih mesečnih dohodaka, već i početnicima nudi podsticajne programe (besplatno luksuzno letovanje u Poreču i Evropski reli), kao i onima koji su duže saradnici (svake tri godine novi automobil, putovanje u Ameriku, učešće na Svetskom reliju, program za učešće u raspodeli profita).
15. Forever zemljama i regijama upravljaju visoko školovani, lojalni, opšte poznati i poštovani, stručnjaci koji raspolažu međunarodnom praksom.
16. Tridesetčetiri godine dug konstantni rast širom sveta, svake godine otvaran nov centar i pristup novih zemalja.
17. Sve veće prisustvo na međunarodnom planu. Tokom tridesetčetiri godine nijedan Forever centar nije zatvoren, članstvo ni jedne zemlje nije prestalo sa radom.
18. Sve veći broj prednosti koje daje članstvo u Foreveru: putem Vodafona pojedincima i kompanijama nudi Forever-telefon po najnižoj tarifi.
19. Aloe Trevel Servis (Aloe Travel Service) – agencija za organizaciju putovanja zatvorenog tipa – po 20-50% nižim cenama u sve delove sveta.
20. Forever Kids magazin za generaciju koja raste, tj „mladim foreverovcima” u korist zdravlja i vaspitanja za svesno očuvanje okoline.

...a sada se slobodno opusti, otvori jedan FAB, popij nekoliko gutljaja i zamisli se – za kratko vreme češ i sam naći još dvadeset razloga... nabranje možeš nastaviti i sam!

21.

Tibor Radocki
soarnig menadžer, regionalni direktor



FOREVER Success Day

22. OKTOBAR 2011.



**VODITELJI PROGRAMA
EVA BUDAI-ŠVARC I TAMAŠ BUDAI**
SOARING MENADŽERI,
ČLANOVI PREZIDENTS KLUBA 2010, 2011.



**POZDRAVNI GOVOR
DR ŠÁNDOR MILES**
DIREKTOR ZEMLJE



**VITAMINI I MINERALNE MATERIJE U KORIST
JAČANJA NAŠEG IMUNOG SISTEMA**
DR EMEŠE DEŽENJI
MENADŽER



**IZGRADNJA POSLA NA
NAJVIŠEM NIVOU**
JANOŠ TOT
SENIOR IGL MENADŽER
ČLAN BIZNIS BILDERS KLUBA



**FOREVER JE RIZNICA
MOGUĆNOSTI**
ZOLTAN TOT
IGL MENADŽER



OSNOVE POLETNE IZGRADNJE MREŽE
GABOR OLAH
SENIOR MENADŽER



**RAZMIŠLJAJ GLOBALNO
I BORI SE ZA SVOJE SNOVE!**
MIKLOŠ BERKIĆ
DIJAMANT MENADŽER,
ČLAN PREZIDENTS KLUBA 2010, 2011

KVALIFIKACIJA SUPERVIZORA, ASISTENT MENADŽERA, KVALIFIKOVANI ZA 60 KARTON BODOVA+, OBJAVLJIVANJE ČLANOVA KLUBA OSVAJAČA, MENADŽERA, KVALIFIKOVANIH ZA PROGRAM OSVAJANJA REGISTARSKIH TABLICA, VODEĆIH MENADŽERA, POZDRAV SARADNIKA KOJI SU OSTVARILI 4 KARTON BODA, KVALIFIKACIJA ASISTENT SUPERVIZORA

S PUNO LJUBAVI POZIVAMO SVE ZAINTERESOVANE. PRIREDBA POČINJE U 10:00 SATI U SIMA (SYMA) HALI (1145 BUDIMPEŠTA, DÓZSA GYÓRGY UL. 1.) ZA VREME ODRŽAVANJA PRIREDBE JE OBEZBEĐENA BESPLATNA IGRAONICA ZA DECU OD 3-8 GODINA UZ NADZOR STRUČNOG OSOBLJA. SVIMA ŽELIMO LEP PROVOD I DOBRU ZABAVU! ZADRŽAVAMO PRAVO NA IZMENU PROGRAMA.

FOREVER 
IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5370, Fax: (36-1) 297-1996
Glavni urednik: dr Sándor Milesz; Urednici: Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás
Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft. Projektni koordinator: Szilvia Timár; Urednica tekstova: Zita Kempf; Korektor: Ildikó Király; Prelom i uređivanje: Hannawati Raden; Fotografije: László Bácsi Prevodioci i lektori: Mimoza Borbath, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).
Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 30500 primeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!
www.foreverliving.com




**FOREVER
HAND
SANITIZER™**



*with
Aloe & Honey*

KILLS 99.99% OF GERMS

FOREVER™

2 FL. OZ. (59 mL)

©2010