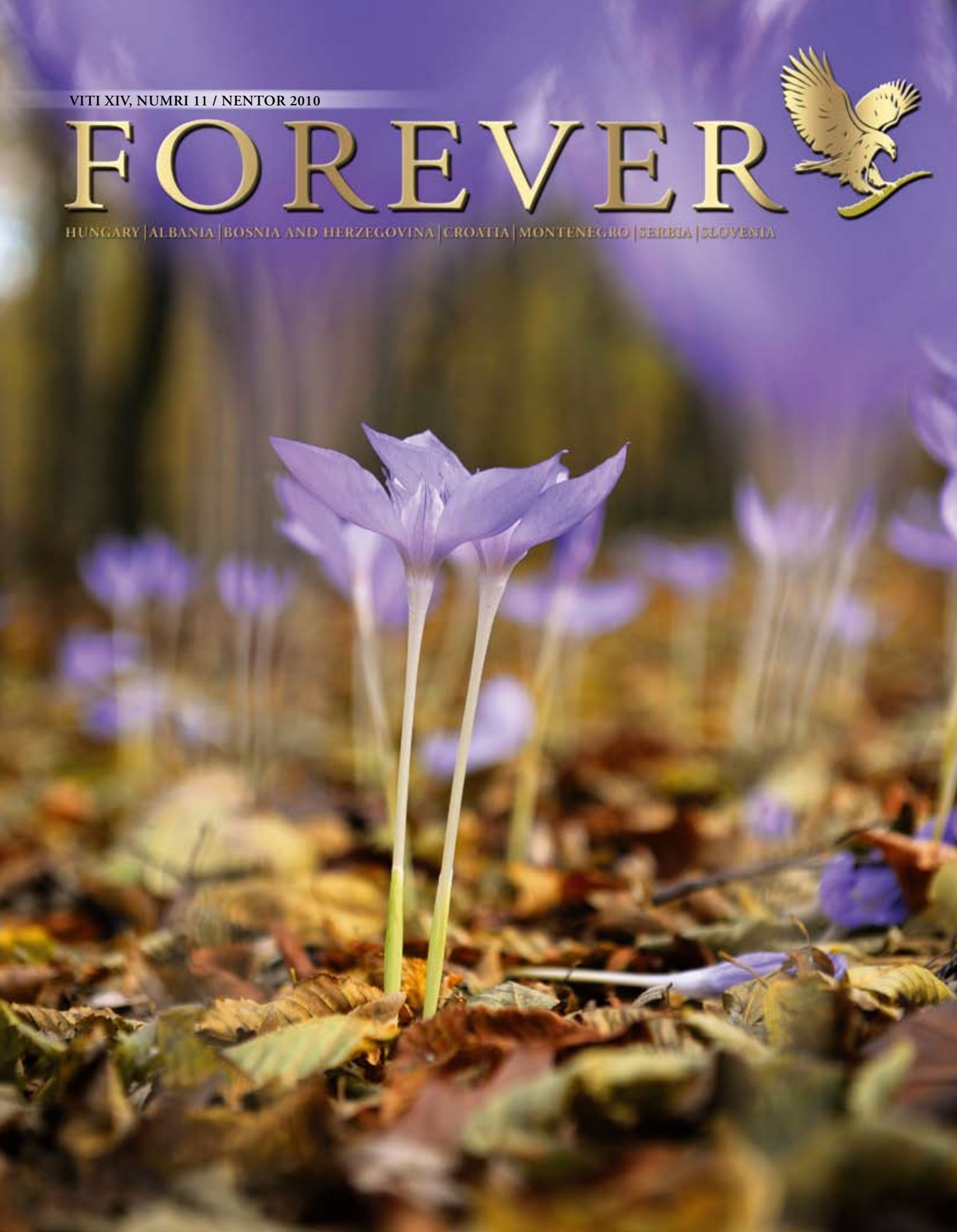


VITI XIV, NUMRI 11 / NENTOR 2010

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





Duke shikuar përpara

Për mua gjithmonë përbën një energji dhe frymëzim të madh kur udhëtoj në mbarë botën, kur takohemi dhe ndaj me ju mesazhet e FOREVER-it. Gjatë udhëtimit tim të fundit në Azinë Juglindore përsëri më ra ndërmend, se çfarë mundësish fsheh ky biznes, dhe çfarë ndryshimesh mund të sjellë në jetën e njerzve.

Shpesh nga këto udhëtime nxjerr mësim të mëdha. Herën e fundit me Navazin vizitua qytetin tempull të Angkorit të Kamboxhias. Edhe këtu mora një mësim të tillë. Në shek. 12 filloi ndërtimi i kompleksit të tempullit. Pas kësaj në shkujt që pasuan njerëz të ideologjive dhe besimeve të ndryshme vazhduan ndërtimin, ose të paktën restauruan pjesë të veçanta të kësaj çudie. Megjithë diversitetin e këtyre njerzve ky ndërtim luajti një rol të rëndësishëm në jetën e gjithkujt. Eshte magjepsës mendimi që, që brezat që rriten të investojnë kaq energji për të që të vazhdojnë punën e stërgjyshërve të tyre dhe të mos e lënë këtë thesar të humbasë. Ndërkohë që po habitesha për këtë, mendimet e mia vrapuan drejt FOREVER-it, ndërtimit të të cilës i janë kushtuar 33 vjetët e shkuar. Vallë si do të vazhdojë rritja, ndërtimi, dhe lulëzimi? Përgjigja më e gatshme është: po nëpërmjet mësuarjes të një brezi të ri distributorësh. Me një nisje perpara të brezit të ri, pjestarët e të cilit shikojnë shëndetin dhe mirëqënien po me atë përkushtim si edhe ne. Brezi i ri është çelsi i domosdoshëm i të ardhmes të biznesit tonë. Pjestarët e brezit të ri luajnë një rol po aq të rëndësishëm sa edhe ata që gjatë shekujve kanë ndërtuar tempullin e Angkor. Edhe ata pas nesh do të ndërtojnë pastaj mbi themelet e hedhura nga brezat e mëparshëm.

Edhe më tej mund të na llogarisni, që ne me çdo mjet që ju mund ta keni të nevojshëm, do tju ndihmojmë në rekrutimin dhe nisjen perpara të një brezi të ri. Këtu mund të përmend produktet tona të reja, si pija e enrgjisë FAB apo produkti tjetër Argi+ që kanë një forcë tërheqjeje për të rinjtë. Por mund të vazhdoj rreshtimin e trainimeve, informacioneve dhe sistemeve tona fantastike në internet (online) që po zhvillohen vazhdimisht. Kësaj i përkasin përsëmbull trainimet „Getting Started” dhe siminaret mujore nëpërmjet rrjeteve të internetit. Ngase i shfytëzon në masë të plotë mundësitë që fshehen në këto mjete, të jesh i sigurtë që këtë biznes do ta shikojnë si energjik dhe interesant edhe përfaqësuesit e brezit të ri. Tërhiqi ata në atë që bën ti, dhe do shikoni se vërtet kjo është rruga që të çon tek suksesi.

Në mbyllje do të doja të falnderoja ata që kanë ndihmuar me ndihma humanitare sipas programit „Forever Giving”. Kohët e fundit kemi çuar 7000 rrjeta kundër mushkonjave në Ugandën e goditur nga malaria, që ishte një ndihmë e madhe për njerëzit që jetojnë atje. Këtë qemë në gjëndje ta bëjmë vetëm nëpërmjet bamirësisë tuaj, ashtu sikurse u ndihmuar edhe banorët në Haiti. E di që në botë nevojat janë të mëdha, por edhe atë e di që do të duheshin ndihmat tuaja bujare, që programi i ndihmave nga Foreveri „Forever Giving” të mund të vazhdojë punën e tij.

Le tju kujtoj që ndihmë e vertetë është ajo kur në fakt në jetën e njerzve që janë në nevojë mund të bëjmë ndryshime që mbeten gjatë. Një mënyrë e tillë është ajo që ti njohim ata me FOREVER-in. Biznesi i FOREVER-it po tregon rritje dhe zhvillim të fuqishëm në ato vënde, ku kanë patur më pak besim në të. Në shumë pjesë të Afrikës dhe të Azisë Juglindore po ndjehen mundësi të suksessit fantastik. Shumë njerëz në këtë firmë kanë arritur në ato shkallë, në ato nivele jetese, që më parë nuk i kishin parë as në ëndërr. Ti ndihmojmë njerëzit të realizojnë ëndërrat e tyre me punën më çuditëbërëse. Vazhdoni punën e filluar dhe bëni realitet ëndërrat e sa më shumë njerzve kudo në botë!

Rex Maughan

REX MAUGHAN





Perseri në vrull!

Palma të mrekullueshme, diell që shkelqen, me të guximshmit futen në edhe në det për një larje të shpejte.... Po, jemi në bregdetin kroat, në Porec, në jubileun e trajnimit special të Foreverit për Europen Juglindore.

Ne prani të afer njemije pjesemarresve, për here të dyte gjate ketij viti, u organizua trajnimi i menaxhereve, i cili jep gjithmone një vrull të vecante në sistemin e kualifikimit në Forever. Erdhen qindra supervizore për të mesuar nga menaxheret me të mire. në degjuam seminare shume të rendesishem , mbi elementet baze të marketingut, si ftesa, trajtimi i pretekseve dhe rezultatet me të reja kerkimore mbi produktet . Ishin të pranishem prezantuesit me të mire të Europes. U njohem me boten e tyre dhe në të njejtën kohe ndihmuam gjeneraten e re që të ecin në gjurmet e paraardhesve të tyre. Nen kete shembull, rriten Zafiret dhe Diamantet e rinj në bote.

Ne u pasuruam me shume informacione, mesuam për cilesin e produkteve, avantazhin e planit të marketingut, rregullat e funksionjmit të rrjetit. Pyetja eshte që në çfare duhet të bejme? Duhet të perdorim keto informata në menyre të dobishme, dhe c fare eshte me e rendesishme duhet ti transmetojme tek të tjeret. N.q.s. cdo dite do të flasim për Foreverin me një shok ose bashkpunetor të ri atehere brenda nesh do të rilind një njeri i ri me i pasur dhe me i shendetshem. Merr persiper kete ! Mos ki turp ,qe sot neHungari ose kudo në Europe,ke një shendet të shkelqyer,nuk ke nevojë për ilace, dhe getesisht mund tju tregosh komshinjeve, që nuk ke probleme për pagimin e faturave , dhe pikerisht në kete kohe do të ndrrosh makinën e vjetër. Ose deshiron të dergosh femijet në kopesht privat sepse mendon që atje kujdesen me shume, apo të ndertosh në pranvere shtëpi për ata. Ji shpetimtari, perkrahësi dhe sponzori i vetvetes. Therrit në ndihme njohurite e fituara, shtoji ato dhe me ndihmen e tyre mund të arrish gjithshka në jete, vetem ji i vendosur, kerkues dhe besnik. Rezultati do të vijë! Ji vetvetja dhe realizo endrrat e tua.

DR. SANDOR MILESZ
DREJTOR GJENERAL





POREČ, 2.0

Te kalosh murin prej betoni

Porec...sa shume gjera mund të thote nje fjale ! të tjereve vetem nje vendpushimi në Kroaci, ndersa per ata të Foreverit eshte dicka me shume. Per disa eshte force per nisje, per disa eshter burim hovi, per disa të tjere eshte kenaqesia e vleresimit. në kete vit ishte mundesia per të marre pjese dy here





Ne historikun e Foreverit të Hungarise dhe regjionit të Ballkanit, kjo ishte nje mundesi e vecante. Nga pese vjete eshte bere si tradite, qe në periudhen vere-vjeshte që lektoret me të mire dhe shpresuesit me të medhenj takohen në Porec në Bregdetin kroat, per të transmetuar stafeten. Dy dite trajnim, dhe dy dite pushim ku njihen me njeri-tjetrin- në fillim të tetorit.

Jadranka Kraljic Pavletic dhe **Tibor Lapicz** eshte cifti prezantues që hap aktivitetin e dyte per kete vit.” në kete aktivitet jubilar jane të pranishem Diamantet dhe mbrapa tyre Diamantet e ardhshem”.

Po, në Forever të gjithë ata që janë të vendosur dhe kane besim në vetvete , mund të behen diamant. në salle jane prezente supervizoret e rinj dhe ata që janë ngritur nje ose me shume nivele. Ata i pershendeti dhe ju uroj suksese ,drejtori i pergjithshem, **Dr. Sandor Milesz**, i cili ju siguroi mundesine per tu ngjitur me lart:”Perpara jush jane lektoret me të mire në bote dhe mund ti merrni ata si shembuj. Ky rajon i vogel ka arritur rezultate të jashtzakonshme , por duhet të punoje akoma me shume që të arrije vendin e pare në bote. që tani jemi me të miret,por kur do të behemi me të medhenjte, kjo varet vetem nga ne! Atehere le të filloj mesimi!”

Ndihmen e pare edhe Soaring manager **Siklósne Dr. Edit Révész**. Doktorësja konsulente e FLP, foli per temen me të preferuar nga ne,per vlerat e aloe veres në ruajtjen e shendetit. Nuk ka pjese të trupit , ku nuk ka efekt pozitiv aloe vera. „Ka brenda saj dicka cudiberese”-pyet Edit. Po, n.q.s. do të merrnim parasysh fuqine universale të 240 elementeve perberese. Dhe se si forca e kesaj bime fiton mbi dike dhe sidomos midis profesionisteve , kete e pasqyron shembulli i **Dr. Endre Seres** dhe e bashkshortes se tij **Dr. Katalin Pirkhoffer**. Endre me profesion kirurg,sot eshte keshillues per produktet dhe ka arritur shkallen e Zafir Menaxherit.

„Firma funksionon, produktet veprojne-thekson.-Cdo gje rreth nesh ka ndryshuar: toka, uji, ajri,...njeriu nuk di që të ndjeke kete rrjedhe, pra duhet të degjojme natyren ,qe per mijra vjete ju ka rezistuar provave.” Sipas Dr. Seres celesi kryesor eshte ushqimi cilesor: asnje element kryesor nuk duhet ti mungoje trupit.

Edhe **Dr. Terezia Samu** Soaring Manager eshte dakort me parafolesin. Ashtu sikurse thote duhet të konsumojmevitamina dy –tre here me shume se para dyzet vjeteve,sepse stresi eshte me i madhe dhe ka me pak burim vitaminash. Ajo na ndihmon në pyetjen, se cfare dhe si të zgjedhim produktet mes nje larmie aq të madhe.” Me tregoni nje pune që ju afron kaq shume alternativa”- thote doktorësja, por sigurisht që pyetja mbetet pa pergjigje.





Fjalën e merr Soaring Manager **Dr. Endre Németh**, mjek gjinekolog.” A ka akoma ndonjë, që thote se jemi amator!”-buzeqesh, pastaj e kthen seriozisht: „shume gjera mund të kopjohen, por kete skuader nuk ka mundesi.”Dhe se cfare mund të realizoj nje grup me të vertete i ambientuar,kete e tregojne valletaret vendas, të medhenj e të vegjel. Pas shfaqjes se tyre, Zafir Manageri **Zsolt Fekete** tha gjithashtu , se si e bejne kete të rriturit. Agronomi per bimet tropikale me pare punonte si „skllav i kohe të luksit” ne nj firme kompjuterash deri,sa liria u be per të gjeja me e cmuar. Sot , bashke me gruan jane Soaring Manager, dhe dine shume per parat-kohen-shendetin, „trekendeshin e Bermudes”.Duhet të clirohemi nga detyrimet-thote-jo vetem me trup, por të jeni aty dhe me shpirt, perndryshe nuk do te gjendeni kerkund. Terhiq familjen , krijò mundesin per të planifikuar dhe per të llogaritur”. Mentor, mesues, drejtues, nje njeri vertete i lire- e gjithë kjo permblidhet në nje person Soaring Manager **Tamas Biró**. Gjej persen-kjo eshte parrulla. „Persen time une e di,por kjo nuk eshte e sigurt, që të ndihmon ty. Njerezit nuk e marrin, per ate që ben, por e marrin, perse e ben.Mjafton, tu tregoni atyre, në cfare besoni.”

Zafir Manageri **Istvan Utasi** beson tek 50 menaxherat e tij dhe në ate, që „zgjidhja eshte në koken tende që tani”. Bota jone ndertohet në ate qe,te besojme, jemi lodrat e universit. Istvani ngre menjehere: jemi të destinuar per të drejtuar gjerat. „Njerezit prandaj nuk kane qellime ,sepse ju a mbushen mendjen, që kjo eshte dicka e pamundur”-thote menaxheri, pastaj permendi ate, që kush eshte ulur ketu eshte mbi tezakonshmit, sepse arriten të realizonin kerkesat e pjesemarrjes në Rally.

Edhe rezultati që arriti nga podiumi Zafir Manager-i **Istvan Halmi** ishte mbi të zakonshmen:gjithmone lektor argetues. Prej tij marrim gjithmone pergjigje per pyetje të vecanta. Per pyetje të tilla p.sh. si: Cfare i dallon dy firma nga njera-tjetra? Ku eshte gershetimi midis punes dhe miqesis? Me cilin autobus udheton Rex Moughan? Ose cfare ndodh , n.q.s. shefi të telefonon kur je në dush?

Pergjigjet nuk do ti japim tani, sepse ka të tilla, kur duhet të jesh personalisht atje! Kete e di dhe Soaring Manager **Marta Zsiga**. „Kam nje lajm të keq: ke lindur në nje bote jo të persosur,dhe as ti nuk je i persosur” -fillon,por menjehere shton:”as nuk duhet, që të jesh i tille, sepse duke u nisur nga kjo do të zhvillohesh, por duhet të dish të njohesh dhe gabimet e tua”. Burri i saj, **Istvan Toth**, flet per ate, se me sa aventura eshte e mbushur jeta në Forever. „Mos kerko lumturi, por ji i lumtur! Mos fito mbi të tjeret, por mbi veten tende:Ji fitues dhe atehere do të gjesh fituesa. Njerezit marrin shume pak lavderime- prandaj do të vine me ty.”

Senior Manager **Ádam Nagy** erdhi në Forever nga nje nga firmat me të medha multinacionale, i cili eshte i pandare si në pune dhe në jete nga bashkeshortja e tij **Nagyné Brigitta Belényi**. Tek shembulli i tyre shohim, se si mund të ndertosh njehersh biznesin dhe familjen, dhe gjithashtu, si mund të hidhet hapi njehersh- jo vetem në parketin e kercimit.”Sfidat e perbashketa i kane lidhur aq shume , sa që ky bashkim eshte i pandashem”-thote Adam, pastaj e shoqja flet hapur jo vetem per biznesin, por edhe per lindjen, krizen në jeten private si dhe per jeten e perditshme.





Edhe Zafir Manager **Dr. Adolf Kósa** vendos theksin ,pothuaj në të njejtat gjera. „ Si mund të drejtosh mijra vete, n.q.s. nuk je i afte per veten tende? Si mund të trajtosh kaq shume njerez, n.q.s. nuk je në gjendje të duash bashkeshorten?-pyet” Mos ji negativ me të tjeret, mos mendo dhe mos fol keq, sepse sdo të besojne. Meso, ndrysho, zhvillohu dhe në fund nuk do llogaritet ajo që mendon, por ajo se cfare ben.” Do të deshiroj të ve në dukje edhe nje mendim të Adolfit: „ Masa e suksesit nuk varet nga sasia e sfidave, sepse gjithmone do të kete, por që jane të njehta si të nje viti me pare. „ Pa besim në vetvete nuk ecen asgje”-fillon Diamant-Zafir Manager **Aranka Vágási**, kete me mire nga të gjithë, e di ajo. „Duhet ta dish, perse u zgjove ate dite. Ecim perpara pike pas pike, por alfa dhe omega e cdo gjejeeshte, që të levizesh, dhe qellimit me të vogel di ti gezohesh, si nje pjese e qellimit të madh. Porecin jetojeni si nje baze,nga mund të merrni burim forcash , dashuri dhe ta jepni me tej.” Edhe Zafir Manager **Jozsef Szabo** eshte baza per skuadren eForeverit: „jemi kudo. në Rumani, Sllovakia, Shqiperi.perfaqesojme keto vlera në të gjithë boten-thote. Sillni akoma njerez zemermire dhe shpirtmire, sepse kjo eshte si semundje ngjites! Cfare jep , ate merr. „Nismetari i Foreverit të Hungarise edhe sot FLP eshte jeta e tij. Sikurse thote:” detyre e madhe, ego e vogel”.Pastaj tregon per viziten që beri në fermen e Maughan-it ku u befusua:drejtuesit tane jane cowboy të vertete. „Merr shembull prej tyre, coje deri në fund rugen tende, por gjithmon me modesti”-keshillon. Tash pas një pune një vjeçare **Attila Gidófalvi** –manaxher Diamant Zafir si drejtues i grupit nuk kishte më pak se 5000 CC. Në Porec tashmë u gjet rasti i veçantë për atë që jo vetëm të marrim vesh për këtë dhe si ia arriti, por edhe të marrim receta se si mund të kemi sukses. „Duhet ta kesh të qartë se kush je, dhe të mësosh sesi duhet ta përvetsosh këtë profesion.Unë jam 50 vjeç, por kur punoj jam 25 vjeç -thotë duke buzëqeshur- baza e biznesit është personaliteti.Por kini kujdes, respektin nuk mund ta kërkon, atë duhet ta meritoni. Ndërsa ta ruash eshte sfida më e madhe”. Attilën e pyesin shumë, pse punon akoma. „Ky biznes kurrë nuk të vjen gati. Dua të jem Manaxher Diamant, që ta shohin edhe të tjerët, se atë që them , ajo realizohet. Mos humbisni durimin. Atë që kam thënë e kam bërë. Por duhet tju them: ai që nuk ka një objektiv të përcaktuar , a inuk mund ta realizojë.” Manaxherja **Éva Váradi** shpesh thekson: se karrierën e saj ja ka për faleminderit trajnimit të këtushëm. „Jam me fat, që në këtë biznes gjeta këtë skuadër. Kërkon, edhe juve mund tju jepet në jetë kjo mundësi” - u drejtohet ajo spektatorëve, por nuk vonon që tu ngjallë edhe ndjenjën e pergjegjesisë: „në jetën tënde, në biznesin tënd, ajo që dëshiron është





poshtë teje. Ska gjë nqse e ndjen që mund ta bësh më mirë vetëm se sa sponsor, por atëhere të jesh rezultative, dhe mos ki frikë , frikën tënde ktheje në shpresë. Sipas Manaxherit Soaring **Tamás Budai** ajo që mund të përhapet është jeta që vlen si shëmbull. „Nqse kjo energji nis nga kjo sallë , atëhere do të ndërtojmë vend, një rajon, një botë më të mirë. Por nuk mund të jesh i sukseshëm nqse nuk do të jesh njeriu kyc. Duhet të jesh i hapur për informacion dhe duhet të të bëhesh i aftë për të vepruar i pavarur” Tamasi nuk kënaq me falë boshe, ai i siguron njerzit se në 6 mujorin e dytë biznesi i tyre do të rritet. „Këtu duhet djersë, kjo nuk është lojë, duhet ti kushtosh jetën tënde! Por ajo kënaqsi e vogël, ajo do të do të mbush gjithë jetën tënde” Mendime të kundërta, justifikime, sigurisht do të ketë gjithmonë, por edhe **Róbert Varga**-Manaxher Diamant Zafir - ka idetë e tij se si mund të mbrohesh. Prej tij mund të mësojmë se çfarë është jeta „përtej çeqeve të verdhë”. –Nuk duhet të kem frikë nga e ardhmja- thotë ai dhe pastaj thekson: mund të jesh i lumtur edhe pa milionat „Mos u përpqi ti bindësh njerzit, i ka bindur ata inflacioni” - thotë një shprehje e njohur. Ndërsa vendimi është punë e një çasti, dhe pikërisht kujton: ky çast ishte në 6 Janar 1998, në orën 8 të mëngjezit. „Sa më e madhe sfida, aq më i madh shpërblimi- siguron manaxheri i njohur. Për Senior Manaxherin **Agnes Klaj** ndërtimi i rrjetit duket si një lodër fëmijësh, por të gjithë e dinë që nuk është ashtu. Por ajo u thotë dëgjuesve, ” nqse m und të plotësosh 4 pikët, mund të plotësosh edhe 14”. Ági ka një skuadër të shkëlqyer, por ajo nuk sakrifikon energjitë

e saj me një njeri, që nuk e meriton vëmendjen”. ndërsa të tjerëve u jep mundësi që të zhvillohen me ritmet e tyre, sikurse ka ndodhur edhe me vetë atë „Ndryshe-thotë ajo- nuk do ti afrohesha marketingut në rrjet”.

Manaxheri Soaring **Tomislav Brumec** beson në vlera të tilla si niveli i të menduarit, karakteri, përqëndrimi dhe identiteti. Ndryshimi nuk mund të jetë siperfaqësor, në fakt duhet depërtuar thellë në të.” Së pari duhet të zhvilloheni vetë për atë që ti tërheqësh tek vetja njerzit. Fillimi mjafton, nqse njeh veten në rrafshin fizik, shpirtëror dhe mendor” - spjegon ai.

Sándor Tóth pas 17 vjet aktiviteti privat u fut së bashku me bashkëshorten në ndërtimin e rrjetit. Tashmë ka 13 vjet: dhe në provojmë shijen e eksperiencës të kaq kohëve deri në Soaring Manaxher –ku na sjell praktikën e tij të jashtzakonshme me materialet më të rëndësishme të prezantimeve familiare. „Gjithkush do të vijë. Do tja dal...- Sandori me këtë mendim pozitiv i programon njohuritë. „Atje kua e ka vendin atje do të gjëndet- qetson ai gjithkënd- do të jesh i sukseshëm, në të njohim, në kemi besim tek ti. Realizoi shpresat që kemi në tek ty!”

Senior Manaxher **Sonja Jurovic** në mënyrë jashtzakonisht argëtuese na tregon për shembujt e sjellë nga bota e kafshëve sepse e kupton të jesh i durueshëm. „Shqiponja është një nga shpendët më jetëgjatë” - thotë ajo, pastaj me një histori na sqaron sesi mund të rilindësh edhe nga situata më e vështirë. por megjithatë pa ndryshim nuk ecën: tashmë në sallë e seminareve të porecit gjithkush e di.

Manaxhere Soaring **Dragana Janovic** (intervisten e plotë të saj do ta lexoni në numurin tonë të ardhshëm-Red.) , dikur ka punuar si këshilltare ministri. Megjithse me para, për arsye të sigurisë filloi ndërtimin e biznesit 12 vjet më parë bashkë Milosin, bashkshortin e saj .Sipas anëtares të Klubit të Presidentit në shekullin e 21-të më e rëndësishme do të jetë që të bëjmë diçka për veten tonë. Pse të punojmë për





realizimin e ëndërrave të të tjerëve, kur mund ta bëjmë për vetveten? pyet ajo, pastaj tregon për hapat më të rëndësishme që çojnë tek pamvarësia. Mbasi „ të jesh milioner tanimë nuk është çështje fati por vendosmërie.”

Megjithatë po ecën shumë mirë, Bosnja Hercegovina ka përpara mundësi të mëdha. Njeriu kyç i këtij procesi, Senior Manaxheri **Safet Mustafic**, është një nga lektorët e programit 2 ditor. Ai si përparësore atë konsideron që sa më shumë ti përdorin produktet, nëpërmjet tyre rritet besimi: „duhet krijuar shpejt baza e konsumatorëve që të ndërtohet shpejt baza e të ardhurave.” –thotë ai, dhe për këtë ai siguron: „kurrë mos u angazhoni me paragjykimet, para gjithkujt të thoni me krenari , që jeni anëtar të skuadrës Forever.”

Si një nga drejtueset më të sukseshme hungareze, flet pastaj **Ágnes Krizsó**-Zafir Manaxhere, e cila në vëndet fqinje ka ngritur një rrjet shumë të madh. Nuk është për tu çuditur që tema e saj mban titullin „Qëndrushmëria”. Atdheu im i dytë është Kroacia, pa juve nuk do tia kisha dalë- bën ajo me shënjë nga grupi i saj „Një detyrë kini ju- i drejtohet ajo publikut- për gjithçka ti drejtoni njerzit, në atë që kini besim”. Duke përfunduar ajo u drejtohet me: „Jam e mirë , por do të jem edhe më e mirë!”

Ndërsa **Veronika Lomjanski** tregon se si u bë e mirë, më e mirë dhe akoma më e mirë. Nuk jemi kapur tek torira bosh, por tek pika programi të prekshme. Si Diamant Manaxhere ajo përmbledhi çështje që qëndrojnë në bazë të përvojës të 150 vetëve që ajo kontrollon. Sikurse shprehet ajo, me ndihmën e listave mund të ndjekësh këdo pa devijuar nga rruga. Suksesi i saj qëndron në atë që ajo „nuk zbriti” pse u bë Diamant Manaxhere. Dhe thënia e përhershme e saj është: mendoje mirë çfarë do: dhe në se do të ecësh përpara apo do të qaravitesh, kjo varet nga ti! Sigurisht nuk shkon larg, ngase dikujt i interesojnë vetëm suksesi, paratë dhe fama dhe harron punën që ka pranë- tërhoqi vemendjen Diamant-Zafir Manaxheri **Miklós**

Berkics. „Unë nuk u prezantoj teknikat, por i kam dhënë prova se si funksionon marketingu në rrjet dhe që hungari është më mirë se sa kurdoqoftë gjatë 13 vjetëve. E di që mendon me kokën tënde, sepse unë kam dalë në fushën e betejës- thotë Miklós dhe fjalët e tij i mbështet me një demonstrim të paharruar, spektakolar dhe me ngjyra: me ndihmën e shokëve të tij në podium ringjallen ngjarjet e viteve të shkuara. Por e para tashmë është e nesërmja.” Fillon numurimi nga e kundërta. Ai do të jetë më i sukseshëm, i cili nga dita e sotme do bëjë më shumë prezantime, do të ketë listën emërore më të mirë, jep maksimumin nga vetja dhe kalon mbi murin e betonit.” –përsëndet ai si një nga lektorët më të njohur.

Edhe këtë vit programi profesional ishte i pasur: tashmë jemi mësuar se pse shkëlqejnë fotot e çastit të radhëve të gjata të lektorëve, tashmë edhe vëndet e caktuara për raporte nga Poreci. Por nuk kemi folur për hotelin me pamje nga deti, që ishte zënë vetëm nga ne, dhe në të cilin ke mundësi të lahesh edhe në mes të Tetorit, për shetitjet e mbrëmjes me anije, për dritat e vecanta të Rovinj , për shijen e koktejit Lady Diana me mente dhe çokollate., për turmat e vallzuesve, për bisedat dhe për të qeshurat . Për të gjitha ato që përtej trainimit, përse është në qarkullim tashmë, historia 5 vjecare e Porecit.



„Kemi ardhur dy ditë më herët, me kartën turistike ATS, gjithshka me gjysëm çmimi. Ishim në Pula, në Rovinj dhe kemi parë qytetin e vjetër të porecit.. Nga dhjetë njerzit tanë, dy qenë më trima, të cilët u zhytën në det, por kishte nevojë edhe për tifoza nga jashtë! Ndërsa në mbrëmje do të kemi festimin, kemi ardhur si të kualifikuar kështu që kemi arsye për gëzim!”

Seresné Bató Mária
Törökszentmiklós-Szolnok

„Sivjet erdhën për trainim 584 vetë, ndërmjet tyre të gjithë ata të kualifikuar dy herë. Shumë vetë i blenë biletat aty, prandaj në fillim nuk kishte mjaftë vende, dhe pas fillimit qëndronin akoma në radhë tek sporteli i biletave. Duhet të mbajmë hapin me interesimin, gjithmonë duhet rinovuar diçka, prapë gjejmë diçka, që duhet ta bëjmë më mirë. Tani e pamë se në të ardhmen duhet të organizojmë ekspozitën e veturave luksoze me targën e FLP, si simbole të suksesit. Me këtë të prezantojmë mundësitë, që fsheh ky biznes. Ndërsa ajo që është e pandryshueshme është ngjitja e lektorëve më të mirë, që tanimë e kanë siguruar me punën dhe rezultatet e tyre”

Molnár László, Drejtor Rajonal i FLP në Kroaci.



„Gjithmonë bëjmë fotografi me Miki berkicsin , ky është motivim! I marrim me veshë për skuadrën tonë. Nuk është i lehtë ndërtimi i rrjetit, por këtu marrim një motivim të tillë nga drejtuesit e lartë, që mund ta përcjellim më lehtë kur të kthehemi tek njerzit tanë. Sigurisht edhe njihemi me njerëzit, shkëmbejmë përvojën, deri tani këtu , çdo vit kemi ardhur këtu”

Dézi József, Váradi Erzsébet,
Fülöp Valéria

„Ishim me shumë fat, që sivjet u kualifikuam për të të dy takimet e Porecit. Ngase nuk do të kishin qënë dy takimet e Porecit në nuk do të ishim manaxherë. Në këto takime fiton një forcë të jashtzakonshme. Herën e parë me në erdhni një çift, ndërsa tani dy dhe në kemi besim se ky ympuls do të vazhdojë edhe më tej”

Tóth Tamás dhe Bostyai Emília,
Rácalmás

„Çdo takim rally në Porec ndryshon pak nga tjetri. Unë nuk e shoh kështu , si mësim, si trainim por më tepër si një festë në të cilin hapim tavolinën e madhe suedeze para publikut, ku një lektor të vë në lëvizje trurin, ndërsa tjetri i afrohet zëmres tënde. Për në drejtuesit e programit kjo nuk është lodhje. Megjithatë ndjej përgjegjësi sepse është një besim i madh që unë qëndroj në podium, prandaj kërkoj të jap maksimumin. Edhe lektorët gjatë viteve janë zhvilluar, janë bërë më të hapur, i japin drejtpërsëdrejti dijet e tyre. Për mua Kjo nuk është Holiday Rally por Holiday Super Rally.”

Jadranka Kraljic Pavletic
Senior Manaxher, drejtuese e programit.

„„Jemi njerëz me fat dhe të lumtur. Para dy vetësh u takuam këtu tek FLP dhe këtu u njohëm. Unë gjithnjë kisha frikë nga plakja, nga sëmundjet, nga vetmia, dhe tani nuk kam frikë nga asgjë. Nuk është keq të sigurosh krahas pensionit një të ardhur prej 200 mijë forintash. Do të doja një shtëpi familjare, të shikoj botën dhe të jetoj i lirë... ne më parë kurrë nuk kemi udhëtuar jashtë, gjithmonë vetëm kemi punuar. Por tanimë shkojmë kudo.”

Çifti Szikszai nga
Jászberény

**DITEN E SUKSESIT TË BUDAPESTIT E FILLUAM ME MENDIMIN E DHËNIES
DHE TË BAMIREISIS. NDONESE JETA TANI PËR NE I JEP KUPTIMIN E VËRTETË KËSAJ THËNIE,
ANËTARËT E FOREVERIT MUND TË THONË PËR VETEN E TYRE: ÇDO DITË FILLON ME KËTË- SEPSE
NUK PUNOJNË VETEM PËR SUKSESIN E TYRE, POR EDHE PËR SUKSESIN E TË TJERËVE.**

BUDAPEST, 16.10.2010

Success Day





Për herë të fundit u takuam në verë, ndersa tani mund të themi që jemi futur në vjeshtë. Në Diten e Suksesit të Budapestit që u mbajt në Tetor koha ishte më e mirë. Sigurisht mund të binte shi, mund të frynte erë, por brënda atmosfera ishte e ngrohtë.

Në skenë ishte **Tünde Hajcsik** dhe **Patricia Rusak**. Flisin për atë se nga sa njerez degjojnë, që duhet të vendosin mes familjes dhe punës. Ketu në kete vend, në kete biznes nuk duhet menjehere, në Diten e Suksesit e sigurt që jo-sepse shume vijnë bashkë me fëmijet. Degjojmë „në menyre të vecante të jemi ketu, „tani”, dhe kështu duhet, sepse me këtë shtab po ndërtohet një perandori sunduese, të parët në Europë dhe të tretet në bote.

Dhe tani arrin gjithashtu, ai që drejton këtë perandori: **Dr. Sandor Milesz** drejtor i pergjithshem. në skenën e stadiumit ndodh dicka e pa zakonit: Sandori qendron i pikelluar para mikrofonit.”Mbrapa nesh qendron nje periudhe, qe nuk do ja deshiroja askujt”- fillon fjalimin nderkohe që ambjenti ka ngrirë. Gjëra të tilla nuk para kishim degjuar nga Drejtori i Pergjithshem. Pastaj e kuptuam: Sandori e kishte fjalën për katastrofat e fundit të natyrës: në fillim permbytjet, pastaj vershimi i tmerrshem i baltes se kuqe që vune në prove rezistencen e njeriut. U shkaterruan shtepi, pasuri, jete. Por si ti lehtesonte dhimbjet, Forever Living Products Hungari edhe tani beri cdo gje që mund të bente. U qendroi prane njerezve

Milyen hatása van?

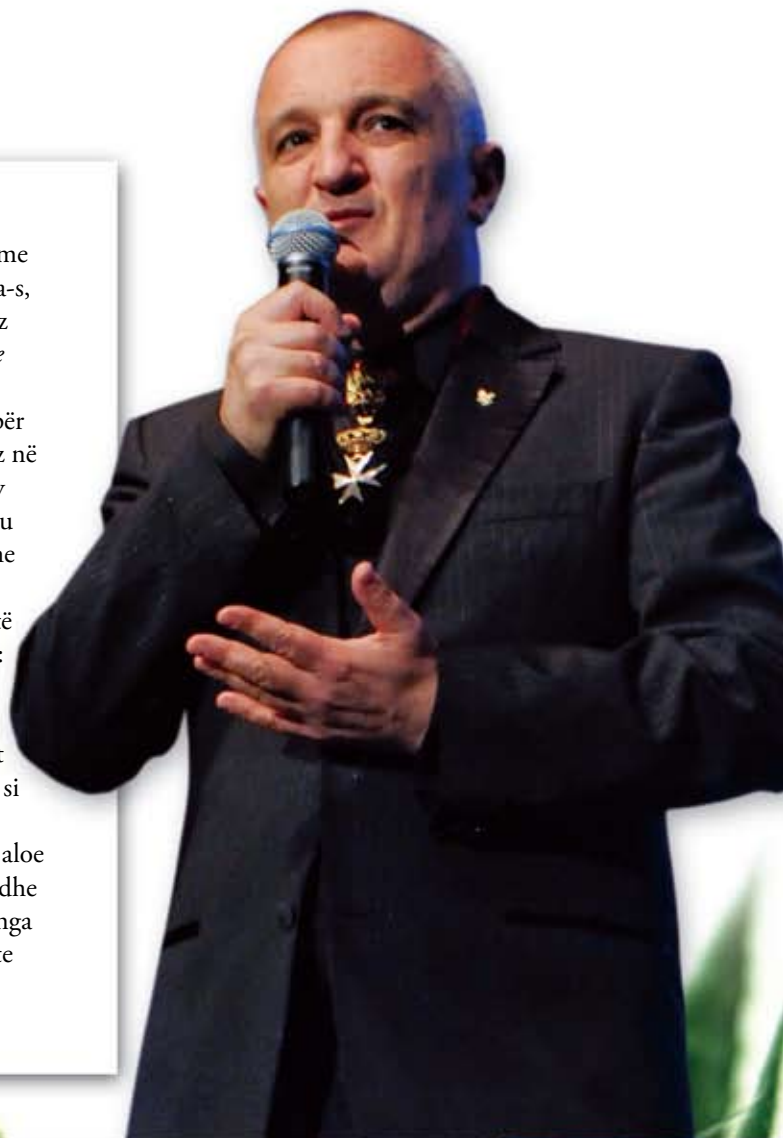
Tápanyag
Hidratáló
Véráramlás javító
Helyi érzéstelenítő
Antimikrobiális
Vérzéscsillapító
Lázcsökkentő



fatkeqe duke u dhene ndihma, duke bashkepunuar dhe duke derguar fuqi punetore. Nen frymen e Forever Giving dergoi me kamione shume produkte të rendesishme në teritorin e Ajka-s, disa distributor pastruan me duar rrenojat, ndersa Dr. Milesz vajti në vendngjarje *(per ngjarjet mund të lexoni intervisten e plote në faqen 24)*. Ndersa tani theret në skene Supervizorin **Zsolt Ivanyik** me shoket, të cilet morren lejet e zakonshme për të ndihmuar personalisht në pastrimin e baltes. Shume njerez në salle fshijne lotet nga syte, kur shohin fotografite e bera në dy fshatra. Solidariteti në fatkeqesi eshte ajo që të jep force, ashtu sikurse thote Zsolt Ivanyik: „Kini besim në shpirtmiresine dhe në humanizem”.

Jeta vazhdon me tej...-thote Dr. Sandor Milesz- ky vend ka të ardhme, pra le të ndërtojme nje vend të bukur!-dhe vazhdon: „ketu nuk ka katastrofa, por duhet ndryshim. Un cdo dite e cdo ore e rifilloj kete sipermarrje, sepse e dua”.

Ndryshim mund të jete p.sh., që bimet, kafshet dhe njerezit të mos i mendojme si entitete në varesi të njera-tjetres, por si pale të barabarta. për kete terhoqi vemendjen edhe doktori i kafsheve **Laszlo Mezösi**. Dhe cfare lidhje ka kjo e gjitha me aloe veren? Me zemer të paster dhe të qete, aloe mund tu jepet edhe kafsheve, sepse edhe ndertimi i organizmit të tyre ndikohet nga faktoret e ambientit ashtu sikurse dhe organizmi jone. „Kishte mace, që nuk hani gje tjeter vec aloes”-thote doktori Mezösi, pastaj sqaron trajtimet e semundjeve me të shpeshta.





Rradhen e përvojave mjekesore e vazhdon **Dr. Gabriella Kassai**, e cila therret në ndihme koleget e tjere. Nga gojet e tyre degjoheshin vetem thenie si „Produktet nuk me zhgenjyen asnjehere”, „Ndryshoi e ardhmja e familjes”, „Nuk kam nevojë që të pres rrogen”. Me pas një vend të rëndësishëm zune përfaqësuesit e gjeneratës së re. Dikush prej tyre thote: „Une e ndjej veten shumë mire, dhe do të dëshiroja, që secili ta ndjente veten kështu si une”.

Per kete nuk ka gabim: ne skene vershojne njerez vertet me ndjenja të mira: të sapo kualifikuarit e rinj Supervizore dhe Asistent Menaxhere marrin distiktivat, ndersa pas tyre vijne ata që mendojne të krijojne një atmosfere të kendshme për publikun: Deezel, Anita Rieberger. Évi Sari, Starlight Dance si dhe yje të tjere të njohur të FLP: konkursit të kerkimit të talenteve po i vjen fundi.

Kete hov rinor e merr edhe **Zsolt Fekete**, i cili thote, që edhe jeta e biznesit ka nevojë për rifreskim. „Teknika e vjeter eshte shume e mire, por tani jemi në shek. XXI” - thote Zsolt, i cili me pas shpjegon

se si mund të përdorim tekniken moderne të Internetit në ndërtimin e biznesit. „Nuk ka nevojë që të jemi Spielberg-fjalet e tij mbështeten nga videot e përgatitura në Diten e Shëndetit. „Perse të mos e përdosh?” - degjohet pyetja e ciles, sepse:” mund të kesh mjetet me profesioniste, por n.q.s. nuk i përdor ato, nuk ecen përpara”.

Kemi degjuar për NDP-n dhe sot do flitet për të: nuk eshte cudi, në botën e Foreverit eshte një nga lajmet me të mëdha. Edhe **Rozalia Maczo** për kete do të flasi, se sikurse thote, kur njerezit fillojne biznesin, nuk e njohin plotesisht atë. „Ashtu si përparon, ashtu fillon gradualisht ti kuptosh thelbin. Por në të vertete atehere ndodh kur vijne të ardhurat e para nga NDP-ja. „Tani mund të shjellesh cdo njeri, sepse merr pjesë nga perqindjet, në të njëjtën kohë edhe ata që bejne pak xhiro mund të ftojne para në kete biznes. Nga ky moment kane rrugë të hapur njerez të vjeter dhe të rinj.

M.q.s. eshte fjala për „të rinjtë” ketu kemi një menaxher nga grupi i **Terezia Samu**, icili do të debutoj tani si lektor. Duket nga zeri, që **Tamas Toth** flet për here të parë para publikut në Arena. Eshte i emocionuar, megjithese ka korrur suksese.” Kur e pame që, në Rally-n vete Rex Maughan jep distiktivet, vendosem që të gjithë të jemi atje. N.q.s. atehere nuk do të isha atje, tani nuk do të isha ketu” -thote Tamas i cili si temë kryesore ngriti takimet dhe shpërblimet, si



dhe forca që merr nga kalimi i kohës bashkë me idhullin tend të profesionit.” Lektorët vendosen rregullin ketu dhe ketu- tregon koken dhe zemrën, pastaj thote, që rruga e Porecit rastisi në të njejtën kohë me zgjedhjet bashkiake. „Ne në Kroaci arritem të hidhnim votën për tere jetën”-degjohet fjala mbyllesë, dhe tani mund të vije uji Sirona në këtë emocion.

Nuk ka mungesë emocioneve as atëherë kur festojnë Sunduesit, Menaxheret, realizuesit e Programit të makinave dhe të Holiday Rally. Në një farë mënyre edhe ata ashtu e filluan si **Dobai Laszlóné**, po me atë entuziazëm. „Nuk më intereson, sa punë duhet të bëj, nuk më intereson, n.q.s. do të më duhet ti telefonoja papas-thote lektorja shumë dinamike-deri tani kam punuar nga mëngjesi deri në darkë, tani do të punojë akoma më shumë.” Vali pas një pune 34 vjeçare në fushën e mjeksisë, hapi një kapitull të ri në jetën e saj. „Dua të tregoj që edhe 60 vjeç mund të ndërtojnë biznes. Nuk kam kohë që të qëndroj e të hap gojën. Do të behem Diamant brenda 5 vjetëve”-therret në mikrofon. E vërteta është që edhe i besojmë asaj.....

Sebök Attila - si shumë të tjerë – e filloi fjalën e vet me shprehje falnderimi. „Do ta shikosh kur të vish këtu: është një ndjenjë e vecantë të falnderosh ata që të kanë ndihmuar që të arrish deri aty”- thotë ai, pastaj u drejtohet „të rinjëve”, dhe sigurisht

atyre që „nuk fitojnë para të mjaftueshme”. Sqaroi se kompania nuk paguan për leksione por si përfaqësues personal i marketingut me të cilin bashkpunëtorët gjenerojnë xhiro të shitjeve.” Pervoja ndërkombëtare tregon se ndryshimet e sistemit NDP mund të rezultojnë me një rritje të xhiros deri edhe 20-30%.”- thotë Attila

Të rinjtë mund të çajnë përpara: **Váradi Éva** është një nga luftëtarët pararojë. Ajo punon me artin e vetëdijes por është në gjendje edhe për rastësi. Hedh në letër për çfarë do të bisedojë, pastaj sigurisht krejt tjetër do të jetë perfundimi- thotë ai. Por parimi themelor është „Ki shpresa tek ata që regjistrohen të rinj, sepse je ti ai që ke mundësi të në dorë. Mos paragjyko, mos premto, mos mendo nivelet, por xhiron e shitjeve, vetëm kështu mund të arrish sukses”- marrim prej tij si recetat e provuara.

Ndërsa prijësi i madh, **Szabó József**, pranon se ka ndodhur një ndryshim brezash, po vijnë të rinjtë që duan të marrin stafetën. Tua japim me gjithë zemër atyre që janë mjaft të angazhuar për tu bërë drejtues. E dëgjojmë për pershtypjet nga Shqipëria, pastaj për atë se si do të jetë nga e mundur” në „është”. Shëmbujt e Szabó Józsefit gjithnjë në mënyrë precize ndriçojnë tezën themelore: çfarë të japësh do të marrësh si këmbim.





Megjithse gjërat e mëdha padyshim shfaqen në skenë, sin ë ndërtimin e rrjeteve në pergjithsi ashtu edhe në Ditën e Suksesit një rëndësi kyçe ka sfondi. Shikojmë përreth, çfarë ndodh atje, ndërkohë që shumica dëgjon lektorët.

Në pultin e informacionit Sonya zor se mund të futemi në bisedë mbasi gjithmonë qëndron dikush para nesh. Tashmë një zonjë shikon pikërisht se çfarë parfumi mund të dhurojë për Krishtlindje.

Utasi Anita demonstron disa kampione produktesh, pastaj edhe me në mund të shkëmbejë disa fjalë. Eshte i madh interesimi- thotë ajo- njerzit kanë mjaftë pyetje, shumë produkte akoma nuk i njohin, dhe ky eshte një rast shumë i mirë që publiku të njihet me to.

Sikurse dihet sot janë më në modë pudrat dhe paletat kozmetike me lëndë minerale. – Japim këshilla edhe për tualetin, të interesuarit shkruajnë numurin kodik të produktit, dhe pastaj shkojnë ti blejnë. Sigurisht punojmë me radhë që të mos mungojmë edhe në shfaqje-qesh një vajzë e re.

Në pultin tjetër vazhdon një radhë e gjatë- Ja

vlen të presës?- pyesim një nga ata që pret. Sigurisht, sepse dua të marr biletën për Ditën e Suksesit të muajit të ardhshëm. Më vjen keq që jam vonë për fillimin e shfaqjes, por sidoqoftë ja vlen, sepse dëshiroj të jem këtu edhe në takimin e ardhshëm. Dhe në çdo takim sepse edhe mbas 5 vjetësh dëgjon gjëra të reja! – thotë **Nikolet Palinkás**, Manaxherja 23 vjeçare nga Çepeli.

Po kështu radhë ka edhe tek pulti i produkteve. **Magdi Kecskemedi** pret për mjaltë, dhe sikurse thotë e ka urgjent. Këtu nuk qëndroj kurrë në radhë, që të mos më iki diçka nga programi, por tashmë duhet, sepse më duhet urgjent mjalti. Kam gjyshen 99 vjeçe dhe i kam premtuar që do tia shpie.

Bianka ka ardhur nga Egeri. Produktet i njeh prej kohësh, por me biznesin vetëm tani ka filluar të merret realisht. "Eshtë vështirë të ndryshosh, ti bindësh njerzit, por tani i jemi futur kësaj. Vetëm se më duhej të prisja, që të kishim përvojën e duhur"- thotë me sinqeritet. Ndërsa për Ditën e Suksesit që nga fillimi shkon thënia : "Eshtë mirë të jesh në mes të shumë njerzve të lumtur" **Klaj Ágnes** kalon furishëm para nesh. "Në raste të tilla duhet të kujdesem më shumë për bashkëpunëtorët e mi. Sikur të ishte një hallkë midis drejtuesve të Foreverit dhe grupit tim." Grupi e Ágit numuron plotësisht 75 vetë, , kaq kanë ardhur nga



Egeri me autobus. „Edhe gjatë rrugës shtojmë grupin, dhe njihemi më mirë edhe me bashkpunëtorët tanë të rinj.” - thotë Ági. Sigurisht Dita e Suksestit nuk është vetëm për të mesuar dhe për tu njohur. Ajo është edhe festë: falnderim i të kualifikuarve të rinj. Sot në pultin e luleve ka jashtzakonisht shumë zambakë të bardhë. „Janë para porositur” sqaron Manaxheri **Kiss Szabolcs**, i cili prej 9 vjetësh për këtë rast furnizon me lule të sjella nga një kopsht i Dobas-it”. Më tepër pëlqehen buqetat e rrumbullakta dhe të zbukuruar me nga një fije. Më shpesh preferohen trëndafili, zambaku, antorium dhe strelícia.”

Edhe **Zsolt Zacher** nga Szöd-i merr një zambak të madh. Sikurse del, buqeta do të jetë për Anita Levelek, kjo është lulja e preferuar e saj. Pë Anitën dhe Zsoltin kjo e sotmja do të jetë një ditë e madhe. Me një grup jashtzakonisht të sukseshëm ata fitojnë titullin Manaxher Soaring, Zsolt zacher do të festojë me ta, dhe në çdo takim atje është. Pse? „Jemi manaxherë, por Foreveri është një biznes që mbështetet tek e ardhmja. Ecim përpara mirë, zgjerohemi mjaftë, stabilizohemi, por Dita e Suksestit duhet gjithnjë sepse këtu shumë vetë shikojnë për herë të parë në mënyrë reale mundësitë. Kthehemi përsëri nga skena ku janë rreshtuar të kualifikuarit. Midis tyre **Maczó Rozi**: Në fillim kështu ndodhi edhe me

mua. Nuk i kuptoja, vetëm bëja punën. Bisedoja me njerzit, mësova mjaft, mu rrit besimi në vetvete dhe tash ja ku jam. Prandaj që ta shikoni: kjo është rruga që mund të përshkohet. Provojeni, është fantastike!”

Ndoshta më të prekur nga Rozi janë **Anita dhe Zsolt Leveleki**. Veçanrisht që në një festim të tillë kanë pjesën e tyre, që zakonisht vetëm Zafir kanë marrë. Por ata Manaxhera Soaring që janë nën manaxherët e vijës sëpara, si **Varga Robert, Fekete Zsolt**, dhe çiftet e tyre, doktoresha **Simor, Szentesi Anna** apo **Dr Fabian Mária** kanë çuar deri në fund rezultatet që mund të maten me Zafir. „Jam shumë krenare për tim shoq, që ka qënë i vendosur për të ndihmuar njerzit, por edhe për anëtarët e grupit tonë tek të cilët mund të mbështetesh kurdoherë” - thotë Anita të grumbulluarve rreth saj. Zsolti është një lektor i perhershëm, por tash duket se është i emocionuar. „Njeriu vlen aq sa është në gjëndje të ndihmojë të tjerët - thotë ai „Nga kjo që tash marrim këtu, e ndjej se kemi bërë një punë të mirë. Edhe më tej mund të mbështeteni tek! Mund të mbështeteni tek në apo tek sponsorit tanë, tek bashkpunëtorët e tek drejtuesit tanë më lart, tek skuadra e madhe e Forever-it, kudo që të ndodhemi në rrjet. Dhe Dita e Suksestit këtë garanton – përsëri e përsëri.



*Në Ditën
e Suksestit kolegët që
kanë vështirësi dëgjimi kanë zënë
vend në radhën e parë, edhe për ata
është bërë i mundur kuptimi i aktivitetit
nëpërmjet perkthimit me shënja. Ju lutemi
gjithë pjesmarrsve që të kenë kujdes të mos
qëndrojnë para projektorit dhe ndërmjet
radhëve të para, mbasi
bëjnë të pamundur kuptimin
nga të interesuarit.
Ju faleminderit!*

Distributorët e suksesshëm festuan Ditën e Suksestit, e para për stinën e vjeshtës , e organizuar në Beograd, ku në bazë të rezultatit të xhiros tonë, ndërmjet degëve të Forever-it në shkallë botërore ne persëri u vlerësua në vëndin e tretë. Ky është një sukses i madh , dhe për këtë u jemi mirënjohës gjithë bashkëpunëtorëve tanë që me punën e tyre të zellshme dhe plot përkushtim kontribuan në këtë rezultat.

DITA E SUKSESIT NË BEOGRAD

Success Day



Drejtues të programit për takimin tonë të parë të vjeshtës ishin bashkpunëtorët tanë Szaphire Manaxherët **Irena** dhe **Goran Dragojević**. Irena dhe Gorani janë shëmbull i ndritur i të rinjve të sukseshëm. Tashmë, vite më parë e kuptuan rëndësinë e sipërmarrjes private në Forever dhe që nga ajo kohë ngjiten gjithnjë e më lart në rrugën e suksesit.

Rajić Branislav, Drejtori Rajonal i FLP në Serbi përshëndeti distributorët dhe miqtë që ishin prezent. Risitë që shfaqen tek FLP lindin nga dëshira dhe idetë e distributorëve, prandaj dhe kanë korrur suksese madhështore dhe i kanë dhënë asaj një hov të ri.. FLP në tregun serb për mundësi punësimi është nga më të mirat, sepse premtun një fillim pa investim të rëndësishëm, nga i cili mund të ndërtohet një sipërmarrje e shkëlqyer dhe një karrierë e ndritur.

Forever nuk do të thotë vetëm Aloe Vera, propolis dhe plan marketingu. Firma, distributorët e sukseshëm i shpërblen me një numur udhëtimesh. Në raste të tilla, ata bashkë me distributorë të tjerë të sukseshëm krahas shkëmbimit të përvojës reciproke, ata udhëtojnë në Europë dhe në mbarë botën me shpenzimet e firmës. **Miloš Janović**- Soaring Manaxher dhe **Stevan Lomjanski**- Diamant Manaxher, janë pjesëmarrës të rregullt në këto udhëtime, prandaj nëpërmjet fjalës dhe fotove dhanë në mënyrë magjike përshypjet e tyre nga Super Rally ndërkombtar i FLP të organizuar në Denver.

Uji, ajri dhe drita e diellit janë kushtet bazë për jetën në tokë. „Dritën“ që vërshon në trupin tonë ne kryesisht e marrim nga ushqimi, sepse në bimët e konsumuara drita e diellit transformohet në ushqim të shkëlqyer. Frutat dhe zarzavatet përbëjnë burimin e ushqimit më të mirë që mund të gjendet në treg, prandaj edhe ndaj produkteve të kompanisë tonë nuk mund të qëndrojmë larg. Bashkëpunëtori i FLP **Dr. Predrag Lazarević**-Soaring Manaxher njohës i shkëlqyer i produkteve të FLP prezantoi me një interes të veçantë lidhjen ndërmjet përbërësve të pasur me lëndë ushqyese dhe dritës së diellit.

Përvoja e jetës është mësuesi më i mirë, vetëm se disa herë të kushton shumë... Përvoja e besueshme e produkteve nga konsumatorët tanë dhe nga mjekët që i aplikojnë gjatë praktikës së tyre të përditshme u jep një ndihmë të madhe të gjithë atyre që do të donin të ndihmonin veten dhe të tjerët. Falnderime i shprehim **Dr. Boro Vujasinit**, aqë me perkushtim maksimal drejtori këtë program dhe që dha receta të shkëlqyera për realizimin e harmonisë midis njeriut dhe natyrës.

Me sukseset e muzikës së tyre grupi »Neverne bebe« (Bebet që s'mund tu besosh“ tashmë jo më bebe por muzikantë të rritur e me përvojë në çdo ngjitje në podium krijuan një ambient të ngrohtë që vazhdoi edhe më pas





„Çmimin e punës të bërë tek FLP duhet ta gjeni tek vetja, por në këtë punë një ndihmë të madhe japin sponsorit tuaj. Personaliteti i tyre patjetër dhe në një masë të madhe duhet zhvilluar, sepse puna në liri dhe mundësitë e pakufishme të fitimit të madh, vetëm kështu mund ti sigurojmë!“ – theksoi në fjalën e vet **Dr. Olivera Miškić** që hapi perspektiva të reja në fushën e punës të pavarur dhe të lirë

U kualifikuan si anëtar të Klubit të Sulmuesve ata distributorë që në krahasim me periudhën e shkuar kishin rritur shumë xhiron e tyre. Suksese dhe lumturi ju urojmë në punën e tyre të mëtejshme. Ndërsa **Veronika** dhe **Stevan Lomjanski** plotësuan nivelin e III-të të programit promovues të blerjes të makinës mersonale për të cilën i përshëndesim me dashuri.

Vetë nga shkëndijat dhe zjarri që fshihet tek ne mund të thyhet mallkimi „i trekëndëshit ballkanik“, dmth ajo mënyrë të menduari që në këtë punë gjithshka është e vështirë, me rrezik dhe e parealizueshme. Një e ardhme e ndritur i pret vetëm ata që janë të prirur të mësojnë dhe të ndërtojnë vetë. Kohën nuk e gjejnë ata njerëz që merren vazhdimisht me të kaluarën, pse atje janë kapur për një periudhë dhe presin që ajo të kalojë. Bashkpunëtorët e FLP më të mirën dhe më të shumtën duan ,pa pretekste dhe justifikime. **Dr. Čanak Nikola** është një nga specialistët më të sukseshëm të çështjeve të motivimit. Në fjalën e tij ai spjegoi se me Forever-in mund të realizohen qëllimet tona më të rëndësishme, jo vetëm pë pamvarësi financiare por edhe për një mendje dhe trup të shëndoshë.. „Transformoni dijen si paratë dhe dija do t'ju mbushi xhepin me ar! Punoni për këtë çdo ditë të bekuar“-theksoi ai.





Kudo që punojmë në jetë, edhe po të mos duam i perkasim rrjetit të konsumatorëve dhe dhe me rekomandimet tona rritim fitimin e të tjerëve. Por në Forever është ndryshe. “Blej dhe ndërkohë fito para!” – ishte mesazhi i Drejtorit Rajonal të Zyrës të Segedit. Soaring Manaxherit **Radózki Tibor**. „Në firmën tonë marrim produkte të cilësisë së lartë dhe pas blerjes vijnë bonuset që ndërkohë kursejmë mjaftë para. Në firmën tonë mjetet materiale që mund të harxhohen për reklama, FLP-ja , në bazë të punës së bërë dhe perkushtimit, ua kthen distributorëve në formë bonusi.

Shkalla e parë por më e rëndësishmja e kualifikimit në FLP është niveli i Asistent Supervizorit. Përsëndetje Shqiponjave të Reja dhe ju urojmë atyre që në takimin e ardhshëm ti përsëndesim ata në një nivel kualifikimi më të lartë.

Me distributorët më të mirë do të takohemi në Beograd më 13 Nëntor kur do të festojmë ditëlindjen e FLP në Sërbë.

Mr. sci. Rajić Branislav
Drejtore Rajonale i FLP Sërbë



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

HUNGARIA



1. TÚRI LAJOS
DOBÓ ZSUZSANNA
2. VÁRADI ÉVA
3. DR. ROKONAY ADRIENNE
DR. BÁNHEGYI PÉTER
4. SENK HAJNALKA
5. TÓTH SÁNDOR
VANYA EDINA
6. MACZÓ ROZÁLIA
7. DR. FÁBIÁN MÁRIA
8. LAPICZ TIBOR
LAPICZNÉ LENKÓ ORSOLYA
9. VÁGÁSI ARANKA
KOVÁCS ANDRÁS
10. KISS JÓZSEFNÉ
KISS JÓZSEF

SERBIA



1. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
2. STEVAN LOMJANSKI
VERONIKA LOMJANSKI
3. MILENA PETROVIĆ
MILENKO PETROVIĆ
4. VESNA KUZMANOVIĆ
SINIŠA KUZMANOVIĆ
5. SAVA BRANKOVIĆ
6. JASMINA DRAGOJLOVIĆ
MIROSLAV DRAGOJLOVIĆ
7. SMILJANA DJORDJEVIĆ
STEVAN DJORDJEVIĆ
8. VIOLETA VUJIČIĆ
MILAN VUJIČIĆ
9. DANIJELA LUKIĆ
DJORDJE LUKIĆ
10. MARIJA BULJUGIĆ



**DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM
NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT**

KROACIA



1. JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
2. EDVARD BADURINA
TEA MIČIĆ
3. IVAN VRLIĆ
ANA VINKOVIĆ
4. JAKOV ROGIĆ
ELVISA ROGIĆ
5. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
6. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
7. ANDREA ZANTEV
8. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
9. DUŠAN DRAŠČIĆ
MARIJA DRAŠČIĆ
10. JULIJANA STAZIĆ

BOSNIA-HERCEGOVINA



1. DŽEVAD DŽAFEROVIĆ
ALBINA DŽAFEROVIĆ
2. PRIM. DR. GORAN FRANJIC
3. DR. SLAVKO PALEKSIĆ
MIRA PALEKSIĆ
4. DR. NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
5. GAIBIJA ČATIĆ
MUNIRA ČATIĆ
6. LJUBICA LUKAČ
7. MILENA MLADJENOVIĆ
MILENKO MLADJENOVIĆ
8. RADOJKA JOVANOVIĆ
ŽARKO JOVANOVIĆ
9. SLAVKO STOJNIĆ
TONKA STOJNIĆ
10. AJLA MUSTAFIĆ

SLLOVENIA



1. TOMISLAV BRUMEC
ANDREJA BRUMEC
2. JOZEFA ZORE
3. LUČANO ISKRA
RINALDA ISKRA
4. STANISLAVA VINŠEK
5. LOVRO BRUMEC
6. MARJETA KREJČI HRASTAR
MILAN HRASTAR
7. DIJANA BEČIROVIĆ
8. TANJA LORENČIĆ
9. SLAVICA BOŽNIK
10. EMA ŽITKO





ARRITËN NIVELIN E SOARING MANAXHERIT

Zsolt dhe Anita Leveleki
(*Herman Terézia*)

Që të bëhesh Soaring Manaxher për ne nënkupton dy gjëra. Një nga ato është që në këtë nivel të falnderojmë sponsorin tonë, Herman Teca, që mendoi për ne dhe me këtë na shpëtoi. Tjetra është ajo që 5 vetë kemi mundur ti ndihmojmë që të hedhin bazat e një jete të lumtur. Për ne ky është një gëzim i madh. I dashur Sponsor i ynë dhe ju bashkëpunëtorë është nder për ne që punojmë me ju. Ju faleminderit!



NIVELIN E MANAGER-IT E ARRITËN



Maczó Rozy
(*Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna*)

E pamundura është vetëm një fjalë e madhe, me të cilën luajnë njerëzit e vegjël, sepse për ata është më lehtë të jetojnë në një botë të marrë gati sesa të zbulojnë tek vetja e tyre forcën për ndryshim. E pamundura nuk është fakt, por mendim. E pamundura nuk është shfaqje por sfidë. E pamundura është një çast kalimtar. E pamundura nuk ekziston.



NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Branković Sava
Djordjević Smiljana
& Djordjević Stevan
Dragojlović Jasmina
& Dragojlović Miroslav
Jankovich Lászlóné
Jovin Tanja & Marić Slobodan
Kukić Željko
Rakočević Nada & Rakočević Ljubomir
Szente Gáborné
Vrlić Ivan & Vinković Ana
Zokić Gordana



NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Barátné Bondor Krisztina
Bittó Erzsébet
Buljugić Marija
Bóné Boldizsár
Bóné Katalin
Čandrić Siniša & Čandrić Antonia
Csizmadiané Debreczeni Edit
Csorba Tímea & Kiss Zoltán
Čugalj Dejan
Čulum Terezija & Čulum Vladimír
Durbák Andrea
Döme Sándor

Erős István
Király Nagy Endre
Kiss Ildikó & Balogh Oszkár
Kovács Éva
Nagy Krisztina
Pešić Marko & Vranić Milena
Stepanović Nataša
& Stepanović Milenko
Szakadáti Sándorné
& Szakadáti Sándor
Vida Szilárd
& Vidané Kiss Mariann



SË BASHKU NË RRUGËN DREJT SUKSESIT

K O S O V A , S E R B I A , M A L I I Z I , S L O V E N I A



FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

NIVELI 1

Ádámné Szöllösi Cecília
Balázs Nikolett
Balogh Anita & Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán
Biró Tamás & Biró Diána
Bodnár Daniela
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Csuka György & dr. Bagoly Ibolya
Dobsa Attila & Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr. Dósa Nikolett & Dr. Farády Zoltán
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo & Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné & Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Demcsák-Görbics Orsolya Judit
& Demcsák L. Miklós
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita & Gavalovics Gábor
Illyés Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt & Molnár Judit
Dr. Kardos Lajos &
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István & Kása Istvánné
Kemenczei Vince & Tamási Krisztina
Kibédi Ádám & Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Kovács Gábor & Csepi Ildikó

Kovács Gyuláné & Kovács Gyula
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán &
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István & Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović & Marija Mihailović
Miklós Istvánné & Tasi Sándor
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Nagy Zoltán & Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre & Péterbencze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Radóczki Tibor & dr. Gurka Ilona
Ráth Gábor
Rezván Pál & Rezválné Kerek Judit
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné & Térmegi László
Tóth Tímea
Túri Lajos & Dobó Zsuzsanna
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Vitkó László
Jozefa Zore

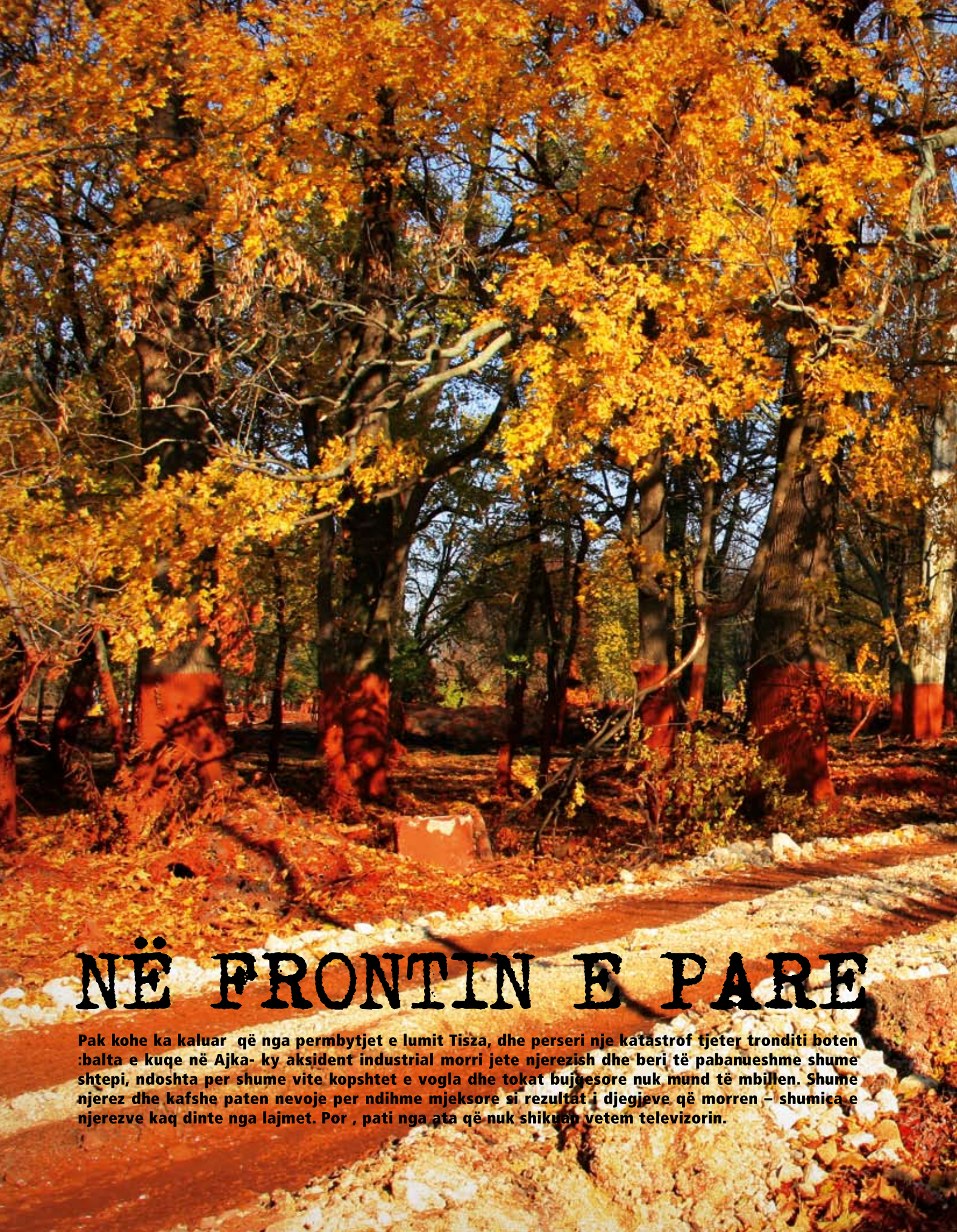
NIVELI 2

Dominkó Gabriella
Dragana Janović
& Miloš Janović
Milanka Milovanović
& Milislav Milovanović
Révész Tünde
& Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Varga Géza
& Vargáné dr. Juronics Ilona

NIVELI 3

Berkics Miklós
Bruckner András
& dr. Samu Terézia
Budai Tamás
& Budai-Schwarz Éva
Marija Buruš & Boško Buruš
Fekete Zsolt
& Ruskó Noémi
Halmi István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre
& Lukácsi Ágnes
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& dr. Seres Endre
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth István & Zsiga Márta
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert





NË FRONTIN E PARE

Pak kohe ka kaluar që nga permbytjet e lumit Tisza, dhe perseri nje katastrof tjeter tronditi boten :balta e kuqe në Ajka- ky aksident industrial morri jete njerezish dhe beri të pabanueshme shume shtepi, ndoshta per shume vite kopshtet e vogla dhe tokat bujqesore nuk mund të mbillen. Shume njerez dhe kafshe paten nevojë per ndihme mjeksore si rezultat i djegjeve që morren – shumica e njerezve kaq dinte nga lajmet. Por , pati nga ata që nuk shikuan vetem televizorin.

FAKTET:

Nga ndihma e FLP Hungari dhe nga ato të qindra distributorëve të saj u mbushën 15 kamiona me ndihma që mbërritën në destinacion.

Ndërmjet produkteve të dërdhuara kishte ujë mineral Sirona, mjete larëse e pastrimi, First, ushqime të thata, uthull e lëng limoni, konserva, pelenka për fëmijë, materiale higjienike, letër për përdorim shtëpiak dhe paisje mbrojtëse.

Dr Miliesz Sandor , Drejtor i firmës , doktor i shkencave kimike, mbajtës i urdhërist kalorsiak të Maltës, ndihmoi direkt nga vëndngjarja, me këshillat e tij profesionale për lehtësimin e dëmeve.

Në mbyllje të revistës sonë rreziku direkt për jetën në atë zonë kaloi, Ivanyik Zsolt dhe skuadra e tij u kthyen në Kazinbarcik.

Supervizori **Zsolt Ivanyik** nepermjet Tv morri vesh që në zonen e Ajka-s ka shume problem : u ca barriera ku mbahej balta e kuqe. Menjehere e mendoj që duhet të nisej. në pranvere, kur pati permbytje therriti shoket e besuar per ndihme: **Gabor Varga**, dhe **Istvan Csöppü** të cilet nuk e vune në diskutim , si zjarrfikës në zanat aty e kishin vendin, në Devecser. **Dr. Sandor Miliesz**, drejtori i pergjithshem, nderkohe nisi në vendngjarje ndihmat e para, në kete vit katastrofash ,ku vihen në prove edhe njerezit, njeriu i pare i Foreverit të Hungarise, ishte nga të paret që veproji.



Si mundet të shkoni në vendngjarje?

Zsolt Ivanyik: Kur degjova lajmin ,menjehere fillova të organizojë grupin, i pari që pyeta a vjen me mua ishte Istvan. Përgjigjen e dha për tre sekonda dhe sigurisht që ishte po. Me organizimin teknik pata shumë probleme, kështu që kontaktova me Sandor Miliesz, i cili kërkoj që të ndihmojmë në cuarjen endihmave në Devecser dhe Kolontar, sepse prej tre ditësh kishin mbetur në Ajka.

Po ti Gabor si u fute në grup ?

Gábor Varga: Brenda firmes organizuam mbledhje firmash, ftova shoket, që kush vjen me mua për të ndihmuar. Pas 5-6 telefonatash me dhane numrin e Zsolt-it, duke me thene që ai shkon në Devecser. U gezova shumë, se jemi shokë që nga femijeria. E morra në telefon dhe me tha që pas një ore do të nisemi. Kaq kohe pata për tu përgatitur dhe për të rregulluar gjerat që duhet të mbaroja në shtëpi.



Qe iket në kohen e permbytjes për ndihme, kete e kam të qarte, sepse edhe vendbanimet tuaja ishin prekur. Por nga erdhi ky perkushtim , që të udhëtoni 350 km. për të ndihmuar njerez të panjohur ?

István Csöpü: Kjo nuk ishte pyetje. Nuk trembemi nga puna dhe jemi profesionist.

Mbas mbrritjes suaj çfare ndodhi?

Gábor Varga: Njoftuam në Mbrojtjen nga Katastrofat. Ju thamë që jemi kimistë dhe zjarrfiksa, une jam i specializuar në dhenien e ndihmes se pare, pra, jemi të afte për punë

të specializuar. Për këtë na dhane tre lopata, për të filluar. Përballë erdhi një zonjë, që tha, n.q.s. keni arrdhur për të ndihmuar, atëherë ta ndihmojmë, sepse tek ajo ska vajtur njeri. U desh një ditë që të arrinim nepermjet guzhines në shtëpi. Pastaj mbledhem bombulat e gazit, që të mos i gërryejn kriperat, ilarguam nga shtëpia, ndersa zjarrfiksit i boshatisen. në pastruam oborret nga kafshet e ngordhura.

Zsolt Ivanyik: autoritetet e ndane teritorin e demtuar në tre zona, ndersa njerezit benin ato pune sipas nevojës që paraqitej. në kerkuam të na cojne ,aty ku puna eshte me e rrezikshme,sepse jemi të specializuar dhe kemi paisjet e duhura.

Gábor Varga: Kurrë nuk do ta harroj shikimin e asaj zonje, e cila kur bisedonte me në , nuk shikonte nga në por tej nesh, mbrapa nesh. Atje ku kishte shtëpinë e saj.

Si e zgjidhët strehimin e tyre?

Zsolt Ivanyik: Ditën e parë fjetëm në një famulli ku sollën 80 litra ujë për zjarrfiksit dhe për ne. Atëherë Sandori pa hezitim vendosi që të na sigurojë strehimin në Budapest, si dhe na solli mëngjezin, ndërsa në mbrëmje na solli makinën e firmës.Kjo ishte një ndihmë e madhe mbasi në orën shtatë të mëngjezet ishim atje për marrjen e detyrave. Me ndihmën e Sandorit morëm një makinë UAZ, që ishte një lehtësim shumë i madh. Nqse na thonin që diku pamë një qen, në shkonim, e kapnim, e lanim nga balta dhe e dërgonim në qendrën e kujdesit për kafshët.



Zsolt nga tre vetë që jeni, ti ke lidhje me Forever-in, je Supervisor. Çdo të thoshte kjo për ty në këtë situatë?

Zsolt Ivanyik: Që nga 2007 punoj këtu në Hungari në firmën më të madhe të marketingut në rrjet. Nga përvoja ime e vazhdueshme nuk ka një firmë si kjo që në rast permyetje apo çdo lloj katastrofe të ngrihet menjëherë dhe të plotësojë kaq mirë detyrimet humanitare me para apo energji. Rikujtoj atë kur Z.Rex u informua për përmytjen nga lumi Tisa dhe menjëherë u nisën kamionët. Unë këto vlera përfaqsoj dhe qetsisht mund të theksoj se nuk kemi parë as edhe një firmë tjetër të madhe që krijon mardhënie humanitare nëpërmjet përfaqësuesve apo ndihmave të saj. Për fat të keq ka dhe do të ketë katastrofa, dhe duhet ditur që në situata të tilla FLP është e para në gjithë botën që ngrihet dhe dërgon ngarkesat me ndihma.

Gábor Varga: Unë nuk e kam njohur deri tani firmën, por heq kapelenen para mentalitetit.

István Csöprü: As unë, deri tani nuk e kisha idenë për FLP, nga dita e sotme do të provoj ti përshkruaj aktivitetet. U njoha me Sandorin dhe në këtë kuadër me shumë njerëz të mrekullueshëm, dhe i tërë ekipi i tij ashtu mund të jetë si edhe drejtuesi i tyre.

Pas një jave të tensionuar si do të vazhdoni më tej?
Zsolt Ivanyik: pas disa ditë pushim përsëri do të shkojmë atje, për sa kohë të kenë nevojë për ne.



Megastari i Zala-s

**NJE TAKIM SHUME I
SUKESSHEM: FALÉ MIKLÓS
BERKICS SI NDERTUESI ME I
MIRE I RRJETIT NE EUROPE
DHE DREJTUESVE VENDAS,
RRETH 700 VETA PRITEN ME
KURRESHTJE, QE NDERTUES TE
RRJETIT TE NJOHUR NE SHKALLE
NDERKOMBETARE T'JU JAPIN ME
PROFESIONALIZEM NJOHURITE
DHE DINAMIZMIN E TYRE.**





Diten e filloi Drejtori Operativ i Europes **Péter Lenkey**. Ne rradhe te pare na njohu, se ku qendron firma Forever ne raportet nderkombetare. Na tha, se kjo siper marrje ka nje te ardhme te shkelqyer dhe se ne baze te rezultateve te arritura, Hungaria ndodhet ne vendin e trete.

Te jemi krenar per ate, qe Forever i Hungarise dhe regjioni i sllaveve te jugut permban rrjetin me te madh me konsulente mjeksor midis firmave tregetare, dhe sidomos, qe keta konsulente na mesojne vazhdimisht si mund te punojne me informacione cilesore edhe ata ,qe nuk kane mbarruar shkolle mjeksore. Me pas, vazhduan Zafir Menaxheret **Dr. Endre Seres dhe Dr. Seresné Dr. Katalin Pirhkoffer**. Ata theksuan, qe ne kete bote te pershpjettuar duhet patur kujdes cilesia ushqimit, pastaj trguan rendesin e perditeshme re plotesuesve ushqimore.

Nje nga ndertuesit e rrjetit me te suksesshem ne Hungari, Soaring Menaxheri **Sándor Tóth**, ishte i pari qe foli per anen teknike ne kete dite :vendosi rregull ne kokat tona ne lidhje me punen ne rrjet. Puna e tij eshte nje shembull me vlere qe mund te kopjohet nga te gjithë.

Pastaj, Senior Menaxheri **Tibor Lapicz** vazhdoi me menyren e te menduarit te linjes se siperme.Tregoi se si mund të arrijmë me teknikat perkatese suksesin e planifikuar nënyrë dinamike. Ata të dy demonstruan se e pamundura nuk ekziston.

Kush tjetër mund të fillonte serinë e leksioneve sesa ëndërrimtari i madh, mjeshtri i caktimit të objektivave, Manaxheri Diamant-Safir **Robert Varga** që tregoi se në kohën e tij „nuk kishte mundësi tjetër”, veçse sipërmarrjen ta çonte në sukses. Fjala e tij i ndihmoi pjesmarrësit, që kalojnë hijen e tyre, frikën dhe të kuptojnë se nuk ka gropë aq të thellë nga e cila të mund të mos dalësh lart.

Pastaj vazhdoi drita e diellit, njeriu që këtë ditë e ëndërrroi dhe e realizoi. Një nga drejtuesit më të suksesshëm në botë që ka bërë të vetin një nga çeqet më të mëdhenj në botë të ndarjes të fitimit- Manaxheri Diamant Safir **Berkics Miklós**. Ai tregoi se me çfarë përvojë fitoi në Samitin „Eagle” që zhvillohet me më të mirët.Kaq me zjarr e dha këtë përvojë, sikur bashkë me të kishim marrë pjesë edhe ne në udhëtimin e tij.Esenca e fjalës së tij ishte:ecjen tuaj perpara të mos ua bllokojë frika juaj!Nqse mund ti kalosh barrierat që i vë vetes, atëhere janë të arritshme ëndërrat e tua!

Ndjehej që në fund të ditës gjithkush i mbushur me një frymëzim të madh u nis drejt tremujorit të fundit.Shumë suksese i urojmë gjithkujt!

Lukátsi Piroksa dhe Mrakovits Szilárd

Mikpritësit e kësaj dite

(falnderime të vecanta Molnár Zoltán-it për punën e përkushtuar)



NDRYSHIME TË POLITIKËS NDËRKOMBTA TË BIZNESIT

Më poshtë ju paraqesim ndryshimet më të rëndësishme që janë në fuqi në Politikën Ndërkombtare të Biznesit. Përmbledhja e botuar këtu i shërben në radhë të parë tërheqjes të vëmendjes duke ju lutur që për njohjen e rregullave të shikoni tekstin e ri të Politikës të Biznesit. Politika e Biznesit (U11) që përmban edhe këto ndryshime mund të sigurohet në të gjitha zyrat tona:

2 DEFINICIONE

2.5 "**Vëndi i vet**" është vendi në të cilin një Distributor jeton të shumtën e kohës. Është ky vend ku Manaxherët duhet të kualifikohen për të marrë kualifikimin për bonus grupi dhe bonus drejtuesi edhe në vendet e tjera të FLPKur një Distributor ndryshon banimin e tij, ai duhet të njoftojë vendin e mëparshëm të banimit që të mund të ndryshohet adresa e tij dhe të përcaktohet vend qëndrimi i ri.

2.6 "**Shoqëri Ushtrimore**" është ajo shoqëri administrative në të cilën një apo disa vende përdorin një sistem të vetëm të dhënash për llogaritjen e nivelit të shitjeve, vlerës të bonusit dhe për stimujt e kualifikimit.

3 GARANCIA

3.4. plotësim:

Nqse një produkt i kthyer nga një distributor që ndërpret marrëdhëniet ishte blerë me çmimin e Distributorit të ri (NDP), fitimi NDP do të zbritet sponsorit direkt dhe nqse produkti i kthyer ka vlerën mbi 1 CC, të gjitha bonuset dhe pikët e fituara nga linja e sipërme mbi distributorin që shkëputet, do të zbriten linjës të mësipërme. Nqse pikët janë shfrytëzuar për njitje në shkallët e kualifikimit, këto ngritje në kualifikim mund të rillojten mbas zbritjes të pikëve për të përcaktuar nëse këto ngjitje duhet të mbeten në fuqi

4 BONUSI

4.8 Distributorët e Rinj deri në arritjen e nivelit të Asistent Distributorit nuk kanë të drejtë të perfitojnë bonuse sipas Planit të Marketingut të FLP. Distributori i ri që brënda 2 muajve të njëpasnjëshëm ose në një kohë më të shkurtër blen produkte nga FLP që i përgjigjen vlerës të 2 pikëve (CC), ai kalon në nivelin e Asistent Supervisorit

a. Nga 1 Nëntori 2010, ai Distributor të cilin e kanë sponsorizuar në 6 muaj plotë dhe nuk ka arritur nivelin e Asistent Supervisorit, mund të zgjedhë Sponsor të ri.

b. Distributori që ka zgjedhur sponzor të ri humbet të gjithë rrjetin e ndertuar poshte tij më parë dhe pikët e grumbulluara, si dhe nga pikepamja e të gjithë programeve promovues cilesohet si i sponsorizuar i ri.

6 MANAXHERI „EAGLE”

6.1a. Programi i Manaxherit „Eagle” ka për qëllim të inkurajojë Manaxherët të arrijnë dhe ruajnë volumin e shitjeve që siguron të ardhura të vlefshme për pozicionet e ndryshme të Manaxherëve në planin e marketingut. Statusi i Manaxherit „Eagle” fitohet dhe rinovohet çdo vit duke plotësuar kërkesat e mëposhtme gjatë vitit kalendarik mbas kualifikimit si Manaxher i Njohur:

1. të jetë aktiv dhe të kualifikohet për bonusin e drejtuesit çdo
2. të grumbullojnë në total 720 CC, duke përfshirë 100 CC të realizuara nga distributorë të rinj të sponsorizuar personalisht.
3. personalisht të sponsorizojë dhe zhvillojë 2 linja të reja Supervisorësh
4. të mbështetë takimet lokale e rajonale

b. Përveç kërkesave të përmendura më lart, Senior Manaxherët dhe sipër tyre duhet gjithashtu të zhvillojnë dhe ruajnë linjën e poshtme të Manaxherëve „Eagle”, sikurse percaktohet në modelin e mëposhtëm, me qëllim që të konsiderohen Manaxher „Eagle”. Çdo Eagle Manaxher i linjes së poshtme duhet të jetë në një linjë të veçantë sponsorizimi, pamvaresisht sa gjenerata ka poshtë. Kjo kërkesë do të bazohet në pozicionin e Manaxherit të kualifikuar në fillim të vitit kalendarik.

1. Në rastin e Senior Manager 1 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
2. Në rastin e Soaring Manager 3 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
3. Në rastin e Zafir Manaxher 6 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
4. Në rastin e Diamant-Zafir Manaxherit 10 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
5. Në rastin e Diamant Manaxherit 15 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
6. Në rastin e Dupio-Diamant Manaxherit 25 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
7. Në rastin e Tripla-Diamant Manaxher 35 Manaxher Eagle në linjën e poshtme
8. Në rastin e Diamant Centurion Manaxherit 45 Manaxher Eagle në linjën e poshtme

c. Të gjitha kërkesat duhen të arrihen në një shoqëri të vetme ushtrimore, me përjashtim të kërkesës për pikët jo menaxheriale si dhe për kërkesat Manaxherit „Eagle”, sikurse spjegohen më poshtë.

d. Manaxheri mund të bashkojë pikët jo menaxheriale të reja nga vende të ndryshme për plotësimin e kërkesës të 100 CC.

e. Një manaxher mund të bashkojë Manaxherët Eagle të linjës së poshtme nga vende të ndryshme me qëllim që të arrijë statusin e Manaxherit Eagle.

6.2 Manaxherët Eagle do të njihen si të tillë dhe do të sigurojnë nivelin e 3-të të udhëtimit për në Takimin Rajonal, duke përfshirë biletën e avionit për 2 vetë dhe 3 netë hotel si dhe 2 bileta hyrje në rally (pa ushqim).

7.2.7 Një manaxher mund të bashkojë Manaxherët e Gjeneratës së parë nga të gjithë vendet me qëllim të arritjes nga Senior Manaxher deri në Diamant Centurion Manaxher. Megjithatë çdo manaxher i gjeneratës së parë mund të llogaritet vetëm një herë.

12.2 Distributori i Risponsorizuar fillon persëri në nivelin e Distributorit dhe blen nën sponsorin e ri me çmimet NDPAta humbasin linjën e poshtme të siguruar deri në atë moment në të gjitha vendet ku ata janë sponsorizuar, dhe nuk kualifikohen për kërkesat e Programit Promovues „Profit Share”. Megjithatë ato llogariten për kërkesat e sponsorizimit që lidhen me Manaxherin Eagle dhe me Programet Promovuese të Takimeve Rajonale.

14.3.1.1 Mbas 2 vjetësh një Distributor që ka shkëputur marrëdhëniet mund të riaplikojë mbas miratimit nga Zyra Qendrore e FLP.

12.2 Distributori i risponsorizuar e fillon ndërtimin e rrjetit si Distributor i Ri pashte Sponsorit të Ri, duke blerë në sistemin e marketingut me çmimet NDP, dhe humbet linjat e poshtme që ka krijuar me parë në shtete të ndryshme. Distributorët e risponsorizuar, nuk mund të marrin pjesë në Programin e Promovimit të Fitimit, por mund të marrin pjesë në Programin e Manaxherit Eagle si dhe në Programin e Promovimit të Takimeve /Rally/ Rajonale.

14.3.1.1 Mbas mbushjes së 2 vjetëve, Distributori mund të mbushë një Fletë-kërkesë të re, e cila duhet aprovuar nga Zyra Qendrore. Në rast reregjistrimi në sistemin e FLP, Distributori do të shkojë në shkallën e Distributorit të Ri, dhe nuk mund të fitojë të drejtën të marrë me vetë injen e poshtme.

14.5 Shkëputja e marrëdhënieve si Distributor :

14.5.1 Distributori ka të drejtë që marrëdhëniet si Distributor të shkëputë, duke dorëzuar kërkesën me shkrim të firmosur prej tij. N.q.s. në statusin e distributorit Distributori figuron i martuar ose që bashkëton, atëherë në këtë rast duhet të firmosin të dy. Marrëdhëniet e Distributorit shkëputen në ditën, që Zyra Qendrore merr vendimin e shkëputjes së marrëdhënieve. Nga momenti i shkëputjes së marrëdhënieve të Distributorit, Distributori e humbet vendin e zënë në sistemin e vlerësimit, si dhe linjat e poshtme/ përfshi edhe ato që ka ndërtuar në vende të tjera/. Nga dita e shkëputjes së marrëdhënieve si Distributor duhet të mbushen 2 vjet, dhe me miratimin e Komitetit Ekzekutiv, ka të drejtë të reregjistrohet persëri në FLP. Në rast se reregjistrohet persëri Distributori në sistemin e FLP, atëherë do të regjistrohet si Distributor i Ri dhe nuk ka të drejtë që të rivendosë linjat e poshtme që ka pasur.

16.2.1 Pikët e siguruar nga një Shoqëri Ushtrimore nuk mund të bashkohen me ato të siguruar nga një Shoqëri tjetër Ushtrimore për të siguruar kualifikimet për nivelet e shitjeve, për të arritur nivelin e Eagle Manaxherit ose për të siguruar pagesat e programeve promovuese.

NJOFTIME

Në faqen e internetit www.foreverliving.com distributorët tanë duke klikuar mbi "HYRJA E DISTRIBUTORËVE" (emrin dhe fjalëkalimin e nevojshëm për hyrje e gjejnë në faqen e fundit të llogarisë së bonusave mujor) ndër të tjera mund të sigurojnë informacionet me vlerë të mëposhtme:

- rezultatit e pikëve ditore
- dyqanin tonë në internet
- llogarinë e bonusave mujor

Në faqen e internetit gjenden edhe informacione dhe materiale të tjera marketingu, si përshembull:

- revista jonë mujore
- informacionet e FBA-s
- kalendari i aktiviteteve
- informacione rreth programeve motivuese
- formularë të shkarkueshëm
- materiale mësimi, katalogë
- Politika Ndërkombëtare e Biznesit tonë

Kanali ynë i internetit You Tube gjendet në adresën <http://www.youtube.com/user/AloePod>.

SHITJE, REKLAMË

Shitja e produkteve tona dhe materialeve të marketingut është e ndaluar si në rrugë në tregëti të zakonshme, ashtu edhe në rrugë elektronike! Ju lutemi studioni pikat përkatëse 14.2.5 dhe 14.9.1 të Politikës Ndërkombëtare të Biznesit. Po këtu mund të informoheni edhe rreth rregullave në lidhje me përgatitjen e faqes personale të internetit (14.9.2.) dhe reklamës (14.14.) së veprimtarisë suaj.

Për të marrë **TË DHËNAT RRETH QARKULLIMIT** ju sigurojmë mundësitë e mëposhtme:

- në internet – në pjesë e distributorit të faqes së internetit www.foreverliving.com
- me ndihmën e softerit Forever Telefon
- nga personeli ynë i shërbimit, të cilët në Hungari mund të merren në telefon numrat +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera të rajonit në numrin +36-1-332-5541.

Korrigjimi i **KONTRATAVE TË DISTRIBUTORIT** (regjistrimi i distributorit, regjistrimi me autorizim i distributorit, si dhe modifikimi, plotësimi dhe anulimi i tyre) nuk lejohet. Ju lutemi nëse bëni ndonjë gabim gjatë plotësimit të tyre, mos e korrigjoni atë në asnjë mënyrë, por plotësoni një formular të ri. Kontrata duhet të nënshkrohet personalisht nga pala që lidh kontratë (distributori). Nuk pranojmë kontrata të korrigjuara ose të nënshkruara nga persona të tjerë.



NJOFTIMET E PËRFAQËSIVE TË HUNGARISË

KALENDARI I AKTIVITETEVE

Success Day 20.11.2010, Success Day 18.12.2010.

POROSI PRODUKTESH

Produktet mund të blihen personalisht në përfaqësitë tona, por edhe mund të porositen:

- Në telefon në numrat celular 36-70-436-4290 dhe +36-70-436-4291 ose në numrat e linjës +36-1-297-5538-as dhe +36-1-297-5539 gjatë ditëve të punës në orarin 8-20, si dhe falas në numrin e gjerlbër +36-80-204-983 gjatë ditëve të punës në orarin 12-16.
- Në dyqanin tonë në internet i cili mund të arrihet nga faqja e internetit www.foreverliving.com, ose në mënyrë të drejtpërdrejtë në adresën www.flpsshop.hu. Produktet e porositura në telefon ose në internet ua transportojmë në shtëpi brenda 2 ditëve – duke lënë takim paraprakisht. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 cc shpenzimet e transportit paguhen nga kompania. Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekëve Popullor të Hungarisë.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella +36-70/414-2335
Dr. Kozma Brigitta +36-70/424-6699
Dr. Mezösi László +36-70/779-1943
Dr. Németh Endre +36-70/389-1746
Siklósné dr. Révész Edit +36-70/703-0888

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György +36-70/414-2913

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

- Qendra Mësimore:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1/332-5956, +36-70-436-4285
Menaxher projekti: Dr. Gothárd Csaba
Ndryshon orari i hapjes së magazinës së rrugës Szondi: H-P: 10:00-21:00
Drejtoria Qendrore e Budapestit:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.

E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu

Tel.: +36-1-291-8995, +36-70-436-4288

Drejtor gjeneral: Dr. Mész Sándor
Drejtor i ekonomisë: Kádár Rudolf
Tel.: +36-1-291-8995/103

Drejtor i financës: Rókásné Véber Gabriella

Tel.: +36-1-291-8995/171-es mellék

Drejtor kontrollingu: Suplicz Zsolt

Tel.: +36-1-291-8995/181

Drejtor i Informatikës,

Llogarisë dhe Çështjeve

Ndërkombëtare: Ladák Erzsébet

Tel.: +36-1-291-8995/160

Drejtor i çështjeve të sigurisë dhe personelit:

Huszt Bernadett Tel.: +36-1-291-8995/194

Drejtoria Qendrore (Sekretaria):

Gerő Zsuzsa +36-1-291-8995/158,

mobil: +36-70-436-4272

Kismárton Valéria me kodin 107,

mobil: +36-70-436-4273

Petróczy Zsuzsanna me kodin 106,

mobil: +36-70-436-4276

Vida Mónika me kodin 159,

mobil: +36-70-436-4278

• Drejtoria Rajonale e Debrecenit:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52/349-657, +36-70-436-4286

Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.

• Drejtoria Rajonale e Szegedit:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.

tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712

Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor

• Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:

8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-20/467-8603

Drejtori i rajonit: Kiss Tibor

Forever Resorts

- Hoteli Késhtjella e Szirakit
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300,
fax: +36-32-485-285.
Drejtoresha e hotelit:
Király Katalin
Faqja e internetit:
www.kastelyszirak.info

ORARI I HAPJES GJATË FESTAVE ZYRTARE

4 DHJETOR: E SHTUNE DHE 11 DHJETOR: E SHTUNE

QENDRA E TRAJNIMIT NE BUDAPEST (1067 BUDAPEST, SZONDI ÚT 34) 10.00-14.00

MAGAZINA QENDRORE E BUDAPESTIT (1183 BUDAPEST, NEFELEJCS Ú. 9-11) 08.00-14.00

DEBRECEN, SZEGED, SZÉKESFEHÉRVÁR: 10.00-14.00

24 DHJETOR DHE 31 DHJETOR JEMI MBYLLUR.

Informacion më të zgjeruar www.foreverliving.com

NJOFTIMET E ZYRAVE JUGLINDORE



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11010 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381 11 3970 127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

Zyra e Nishit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

Drejtori i rajonit: Branislav Rajić.

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević:
+381 23 543 318

Të martën në orën 13.00 16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.



MALI I ZI

Zyra e Podgoricës: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

Numri i telefonit i specialistes mjek:

Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SLLOVENIA

Zyra e Ljubljanës: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386 1 562 3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.

Adresa e magazinës së Lendavait: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.. tel.: +386 2 575 12 70, Fax: +386 2 575 12 71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

Orari i hapjes së zyrës së Lendvait: 9.00-17.00 në ditët e punës.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Arbeiter Miran: +386 4142 0788



KROACIA

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 09.00–20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00.

Zyra e Rijekës: 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 12.00–20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00

tel: +385 51 372 361, +mobil: +385-91/455-1905

Drejtori i rajonit: Dr. Laszlo Molnar

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Ljuba Rauški Naglic, mobil: 091 51 76 510

Në ditët teke në orarin 16.00–20.00.



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535.

Drejtori rajonal: Attila Borbáth

Drejtori i zyrës: Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355 694 066 811.

Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20,

e-mail: flpalbania@abcom.al



BOSNIA-HERCEGOVINA

Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387 55 211-784, +387 55 212-605, fax: +387 55 221 780.

Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651.

Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00–16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit (ditë pune) organizojmë një Ditë Suksesi mini në zyrën e FLP-s.

Drejtoresha e zyrës: Enra Hadžović



KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



E Dashur Shqiponjë e Re

Të pershendes me dashuri në kështjellën e të tashmes tonë ku planifikohet dhe jetohet me shëndet, bukuri, pamvarsi materiale, dhe siguri! Mirëse erdhe në botën e Foreverit! Rrugë suksesi që zgjat prej 32 vjetësh, falë kombinimit të sukseshëm të tre faktorëve. Le ta shohim ku konsistojnë ata! Së pari dhe në mënyrë të padiskutueshme baza e produkteve të cilësisë më të lartë dhe të pakonkurueshëm. Kësaj i kontribuon një plan marketingu gjenial, i thjeshtë, që mësohet lehtë dhe real i cili funksionon njëllor në afro 150 vënde të botës, i mbështetur në politikën e biznesit me baza të njëjta për 32 vjet. Faktori i tretë janë njohuritë përkatse.

Sistemi i trainim-kualifikimit të Foreverit është me famë botërore. A e dini që drejtuesit, manaxherët e ndërtimit të rrjeteve në çdo vend konsiderohen nga më të mirët në kualifikimin për sisteme marketingut në rrjet (MLM)? A është e kotë që drejtues ndërtues rrjetesh të huaj vizitojnë rregullisht Ditët e Suksesit me disa mijra vetë të organizuara në rajonin tonë si dhe trainimet e grupeve prej disa qindra vetë?

Krahas atyre që janë në treg prej 10-20 vjetësh, gjithnjë e më tepër ofrojnë shërbimin e tyre në temat e MLM dhe të zhvillimit të bizneseve të tjera, për financat, për investimet, për motivimin, për përgatitjen e personelit edhe shumë firma dhe individë të rinj, të pavarur të profesionalizuar për trainime. Disa prej tyre janë plotësisht profesionistë, që tashmë janë të njohur. Por shumica prej tyre janë goja profesionistë dhe shpesh nga ata që përpigën si „shitës të suksesit”. Por në diçka janë të gjithë njëllor: asnjëri nuk jep leksione falas, asnjë prej tyre nuk është ndërtues rrjeti të FLP, asnjëri nuk është luajal as ndaj një firme MLM. Kjo do të thotë që në të vërtetë përveç

çmimit të kursit mësimor asnjë lloj interesi i tyre nuk i lidh me perparimin tuaj. Kur mbaron kursi ti mbetesh vetëm. Vallë a vlejnë kualifikime të tilla sipërfaqore të motivimit dhe përgatitjes profesionale prej 20-200 Euro? Po, ato të lektorëve më me emër, më të shtrenjtat, ngase tashmë çmimin e paguar e ke fituar në Forever.

Bazat e prezantimit dhe spjegimit të fakteve, mjeteve dhe mundësive të Foreverit, të ndërtimit të biznesit të Foreverit, jepen falas në Forever nga drejtuesit e Foreverit! Është fakt që Foreveri është e vetmja sipërmarrje MLM në botë, ku materialet mësimore mund të sigurohen me çmimin e koston. 1 CD i domosdoshëm = 1 Euro. Prezantime të hapura të produkteve, të marketingut dhe të mundësive të FLP-falas. Pjesëmarrje në Ditën e Suksesit të vëndit dhe në shtetet e tjera të rajonit tonë me 0 deri 10 Euro.

Tashmë edhe në Hungari mund të marrësh pjesë direkt në kurset më të mira në Akademinë e Biznesit të Foreverit, nën drejtimin e të Dr Gothárd Csabá – autor i mirënjohur i librit „A sikerfejlesztő-Zhivillimi i suksesit”. Kurse 1 ditore, me situata praktike, të orientuara nga personeli dhe situatat jetësore që ndihmojnë punën në FLP si ndërtues i rrjeteve – gjithsejt për 9 Euro.

Prezantime të hapura, Ditë Suksesi e permuajshme, kualifikim në grupe dhe nga Akademia e Biznesit, leximi i një libri çdo muaj, dëgjimi i CD-ve dhe konsultime me drejtuesit e tu. Por ki kujdes, mos e tejkaloni këtë sasi sepse nuk do të mbetet kohë për punën e përditshme në FLP. Ti mund të fitosh para vetëm me zbatimin në praktikë të njohurive të përditshme të marra në Forever- por mos „u bë shumë i zgjuar dhe me zero pikë”! Në forever ka një ekuilibër të shëndetshëm. Këtu kujdesen për ty, interesi shpirtëror dhe material i drejtuesve të tu është i lidhur me suksesin tënd- të vetmuar janë ata që nuk punojnë për çmimin e një bilete hyrje.

Radóczy Tibor
MANAXHER SOARING
DREJTOR RAJONAL

A middle-aged man with grey hair, wearing a dark grey suit, a yellow shirt, and a yellow striped tie, is giving a thumbs up with his right hand. He is standing against a background of stylized, overlapping yellow and orange circles.

SUBHIJA DHE SAFET MUSTAFIĆ

Dashuri e pakufishme

**DHJETË VJET NË
FLP, DHJETË VJET
DUKE PUNUAR NË
PARAROJË. ÇIFTI
MUSTAFIĆ TREGON
RRUGËN, SE SI NJË
VEND ECËN MBAS
TYRE. ATA NA JAPIN
MESAZHIN, SE PUNA
E TYRE ËSHTË NË
VAZHDIM ...**



Si konsiderohet tregu aktual në Bosnjë Hercegovinë për produktet e FLP?

Safet: Mund të them se është vëndi i mundësive. Që do të thotë se në të njëjtën kohë edhe ta kompenson por ka edhe perspektiva të mira. Aktualisht çfardo që mund të kemi realizuar, biznesin e kemi formalizuar si të tillë që të jetë i planifikuar mirë. Është fakt, se tek ne ky treg nuk është zhvilluar në një masë të tillë sikurse do të donim ne. Për këtë ka shumë shkaqe. Nga një anë çdo zhvillim ka qënë i tërhequr nga ish lufta, nga ana tjetër një pengesë të re serioze solli periudha e tanishme e vështirë financiare dhe recesioni ekonomik. Sigurisht, megjith këto nuk heqim dorë nga objektivat tona, por vazhdojmë punën.

Ku e gjeni qëndresën për këtë?

Safet: E dimë se do të jemi të sukseshëm dhe jemi të sigurtë për atë se jemi të aftë që firmën Forever Living Product ta bëjmë një markë të mirnjohur në Bosnjë Hercegovinë.

Sa të njohura janë aktualisht në vëndin tuaj këto produkte dhe sistemi i marketingut?

Safet: Shumë njerëz tashmë kanë patur rastin ti provojnë dhe ti njohin produktet dhe dihet që njerëzit janë të kënaqur me cilësinë. Për rrjedhim, detyra përparësore e çdo bashkpunëtori tonë aktiv, është që të formojë një skuadër të FLP vërtet të fortë dhe me aftësi goditëse.

Kë mund të kini parasysh në këtë punë?

Safet: Numurin e saktë të anëtarëve nuk e di, por tashmë kemi mbi 20 manaxher aktivë dhe kam bindjen se ata janë njerëz të tillë me të cilët do të mund ta ngremë këtë biznes. Unë nga ana ime do të jap, çka varet prej meje. Ky është qëllimi i jetës time që edhe në Bosnjë Hercegovinë FLP të veprojë si një firmë që luan rol shumë të rëndësishëm.

Cilat janë rezultatet e deritanishme dhe cilat janë sfidat më të mëdha aktualisht?

Safet: Njohja e produkteve është e mirë, konsumatorët tanë kryesor janë moshat e mesme dhe më të moshuarit. Po kështu nga kjo del që ata në një farë mënyre mbeten të huaj më këtë formë shitje ndryshe nga të tjerat. Nuk e kuptojnë vërtet çfarë ju ofrojmë

atyre, prandaj përqëndrohemi në atë që tu bëjmë atyre të njohur sistemin MLM dhe të shohin mundësitë e mëdha që fshihen në të.

Kjo situatë e "letrës së bardhë" mund të jetë një arsye e mirë për atë që ndofta grupi i synuar nuk është i infektuar nga paragjykimet?

Safet: Tamam ashtu është. Aloe dhe produktet e FLP në përgjithësi kanë një vënd të sigurtë në tregun e Bosnje Hercegovinës, këtë e vërteton përvoja ime 10 vjeçare por edhe sinjalizimet nga të tjerët. Thjeshtë ne nuk kemi konsumatorë të pakënaqur! Dhe as të mbyllur në vetvete, njerëzit janë të hapur, pritës, vetëm si bashkpunëtorë të ardhshëm që kërkojnë të binden. Në përgjithësi ata përgjigjen se „tashmë e kam punën“, „jam pensionist“, „jam student“ „tanimë mjaft kam punuar“, sigurisht kjo është një gjë e kohës që duhet ta kuptojmë.

Subhije, a do të na tregojë se si e ke filluar ti historinë personale me FLP?

Subhija: Aferisist ashtu si çdo njeri, edhe ne filluam si konsumatorë. Madje deri aty nuk do të guxonim të shkonim më larg, sesa direkt dhe nëpërmjet pjestarëve të familjes deri sa fituam përvojën dhe i njifnim produktet. Sigurisht shpejt i pamë avantazhet dhe që nga ajo kohë menjëherë filluam tu propozonim edhe të tjerëve që të përfshiheshin në të. Domethënë filluam ndërtimin e biznesit.

Kishit mendime të njëjlojta apo ju desh të bindnit njëri tjetrin?

Subhija: Që në momentin e parë ramë dakort dhe mbështetëm njeri tjetrin. Bashkë shkuam kudo ku duhej.

Safet, çfarë jete kini bërë më parë?

Safet: Kam patur një biznes timin të vogël, një jetë mesatare dhe fitim mesatar. Punoja me projekte më të mëdha me firma gjermane, kam udhëtuar shumë, vëndi im kryesor i jetesës ka qënë makina. Kurrë nuk kam patur kohë të mjaftueshme për familjen, për bashkshorten dhe shpesh kam qënë larg nga shtëpia për një kohë të gjatë. Pra një nga ato gjëra që kishim shumë nevojë ishte koha e lirë dhe tjetra sigurisht të ardhurat. Mbasi



atë që kishim tonën atë e humbëm në luftë. Ne nuk e filluam nga zeroja por shumë më poshtë...

Cila ishte strategjia juaj?

Safet: Së pari u njohëm me politikën e firmës. Këtë unë e studjava më shumë, dhe kur e përvetsova mirë, atëherë vendosa, që njëherë për njëherë ta ruaj punën e deri atëherëshme derisa të ardhurat që vinin nga FLP të kalonin në mënyrë të qëndrueshme të ardhurat që vinin nga puna e vjetër.

Ia arritët?

Safet: Natyrisht dhe fluturova shumë më larg. Por ajo që është vertet e rëndësishme, është koha më e madhe e lirë që kaloj me familjen, se sa dikur. dhe megjithëse duket pak sentimentale, por marr guximin të them që e duam më shumë njeri tjetrin, mbasi punojmë bashkë, ecim në të njëjtin drejtim njëllor si me miqtë e vjetër ashtu edhe me ata më të rinj. Tashmë kemi arritur nivelin e Senior Manaxherit, dhe nuk duam kurrësi të ndalemi, madje ndjehemi që jemi në fillim.

Shumë herë përmendet familjen. Çfarë mund të dimë për të?

Safet: Kemi tre vajza për të cilat jemi shumë krenarë. Dy prej tyre kanë ndërtuar biznesin e tyre në FLP, dhe rregullisht konsumojnë produktet e Aloes. Domethënë edhe ato kontribuojnë për suksesin e këtushëm. Vajza e tretë është akoma në shkollën e mesme.

Sie ndani punën?

Safet: Unë tashmë 100 përqind merrem me këtë dhe bashkëshortja më mbështet. Bashkë planifikojmë hapat dhe shumicën e gjërave i realizojmë bashkë. Sigurisht do të ishte më e lehtë nqs edhe ejo do të kishte patentën e makinës por ajo e ka frikë ngarjen. Pamvarësisht nga kjo në prezantime gjithnjë marrim pjesë sëbashku. Me të gjithë bashkpunëtorët tanë gjatë 24 orëve mund të kontaktojmë, jemi në dispozicion të tyre pa kufizim. Përpiqemi të përgatitim sa më shumë midis tyre për një punë të pavarur.

Mund të jetë pak e lodhshme të jesh në pararojë...

Safet: Ashtu është, por nqs dikush

angazhohet me atë, kjo është një lodhje e pëlqyeshme.

Subhije, çdo të thotë për juve shkëputja nga puna?

Subhija: Shetisim në male, në lumë, bëjmë xhiro, notojmë në liqen apo në det. Kemi shumë qejf të dalim në natyrë. Dhe sigurisht edhe të udhëtojmë sinë Porec, Budapest, Bjelina, këto janë ditët tona ku takohemi me të tjerët.

Amerika?

Subhija: Për atje duhen më shumë rezultate, nga ana tjetër do të më duhej të çlirohesha edhe nga frika e fluturimit...

Ç'është ajo që keni mësuar gjatë dhjetë vjetëve?

Safet: Në radhë të parë atë se si mund të shumfishojmë njohuritë tona, në të cilat edhe atë që të mos jemi egoistë. Të kuptojmë se ajo që kemi investuar për ecjen përpara të bashkpunëtorëve tanë është energjia dhe koha, ajo në fakt është investimi i tyre. Dhe për fat sot kemi nga kush të mësojmë edhe në Bosnjë Hercegovinë, dhe në të ardhmen do të kemi edhe më shumë shëmbuj model. Vetëm mendoni kur kemi filluar ne, kemi mundur të marrim njohuritë vetëm nga jashtë vendit. Kemi shkuar jashtë për kurse, për Ditën e Suksesit, për takime të ndryshme. Ndërsa atëherë kishim shumë më pak para, dhe nga ato shumicën e shpenzonim për këto gjëra. Ndërsa sot këto shpenzime na kthehen.

Çfarë mendoni, që nga ajo kohë a keni ndryshuar edhe si njeri?

Safet: Nuk e njoh veten. Në shumë gjëra biznesi ka ndryshuar, dhe vetëm në kuptimin pozitiv. Jam shumë i gëzuar që u bëra anëtar i një familje të madhe, jam shumë i lumtur që munda të njihem me jatzakonisht shumë njerëz të mirë dhe të sukseshëm. Sot e ndjej që çdo njeri i veçantë që ka një numur kodik në FLP në mbarë botën, ai na perket edhe neve dhe ai ka vend në zemrën tonë. Ndërsa ai që nuk është akoma me ne, atij mund ti themi vetëm atë që ne jemi të hapur le të bashkohet me ne. Këtu ka dashuri të pakufishme, shëndet dhe në FLP ka vend për gjikënd.





**CFARE KERKON NJE
DREJTUES EMISIONESH I
NJE RADIOJE PROVINCIALE
NE FLP ? NATYRISHT QE
PARA. POR NUK ESHTË KJO
ME E RENDESISHMJA, POR
QETESIA. CFARE? QETESI
NES KAQ REFUZIMEVE DHE
PRETEKSEVE ? PO I DASHUR
LEXUES. NE BOTEN KAOTIKE
TE MEDIAS, KY BIZNES
EHTE SHUME I THJESHTE
, I LLOGARITSEM, BILE
MUND TE THEMI QE ESHTË
QETESUES.**



Festivali i kenges popullore ne Kaposvari

Historia ka filluar ne Dombovar. Kam lindur atje dhe po atje fillova pune ne radio. Aty atehere nuk u takova me firmen Forever, sepse u transferova ne radion e nje qyteti me te madhe ,ne Pec. Jeta e punonjesve te radios ne provinca nuk eshte aq e lehte sikurse edhe atyre qe punojne ne kryeqytet. Kete mund te ma perforcoje edhe idhulli im personal dr. Adolf L. Kosa. Edhe si punonjes i radios e kam ndjekur si shembull, edhe tani e kam kete mundesi per ta ndjekur si anetar i grupit te FLP. Me pak fjale jeta ime vazhdonte ne Pec kur me gjeti sponzori im i dashur Laszlo Toth i cili eshte edhe sponzori me i madhe / 202 cm i gjate/. Ky takim erdhi ne momentin e duhur, sepse jeta ime u degezua ne drejtim te Kaposvarit. Duke vazhduar punen ne radio mu krijua mundesia te takohem me Miklos Berkics i cili nepermjet sponzorit tim me kerkoi nje nder te vogel. Ishte fjala per nje sinkronizim te nje DVD te re, pune kjo per te cilen isha i specializuar dhe kisha pervojte personale. Me duhej te gjeja personazhet e duhura per sinkronizimin e filmit . Ne vendin e punes bashkpunoj me njerez te mrekullueshem te cilet e pranuan kerkesen time qe me fjalën e pare. Nje nga bashkpunetoret e mi Peter Horvath me vone edhe ne Forever ishte i pare qe me besoi dhe bleu kutine familjare! Edhe ne radio eshte nje talent i madh, dhe une pata fatin qe ta fuse ne boten e medias ku doli si nxenes i shkelqyer. Tani ka hapur krahët ne Budapest, ose u ngrit edhe mbi mua. Shpresoj qe nje here edhe ne Forever do te bej te njejten gje. Vec ne te dyve pata nevojte edhe per shtate burra dhe nje grua. Zeri femeror u be gruaja ime e dashur Andrea. Filloi puna. Xhirime, prerje, redaktime, sinkronizime.... Duke u nisur nga ajo, qe ne kete fushe nuk kishim asnje pervojte, prape ndjeheshim shume mire, kenaqeshim me punen, dhe shpresoj qe rezultatin e kesaj pune ta shijosh edhe ti i dashur lexues. Thone qe sinkronizimi ne hungarisht eshte i mrekullueshem, dhe ky eshte edhe mendimi jone. Mendoj , qe ne ngritjen e prestigjit te firmes ne krijuam nje mjet shume praktik ne perdorim. Ishte nder per ne qe drejtuesit e FLP perdoren zerat tane.

Edhe detyra tjeter ishte nje kenaqesi per ne. Ne sinkronizuam nje prezantim te shkurter prej dhjete minutash ku ishte vendosur nje sfond i bukur. Edhe ky program prezantoi dhe ngriti me lart vlerat e firmes. Ne shpresojm qe se shpejti ky material me ndihmen e drejtorit te pergjithshem dr. Sandor Milesz do te keni mundesi te blini ne te gjitha perfaqesit e firmes, dhe ti perdorni ato ne prezantimet familjare dhe ne seminare.

Miklos Berkics me pyeti qe sa me kushton kjo pune, ndersa une i dhashe cmimin me te shtrenjte. I kerkova pak nga koha e tij. Nje konzultim mes 6 syve /bashke me sponzorin/ ka vlera me shume se cdo gje tjeter e prekshme. Gjerat qe u theksuan atje me ndihmuan shume ne stabilitetin e biznesit. Me i miri i botes , menaxheri diamant-zafir, nderkaq beri nje hap me tej. Me ftoj ne piken e perbashket te nisjes, ne Pec, ku morra me vete edhe grupin tim. Ai me fjale te embla na siguroi ne ecjen tone perpara. Mendoj, qe motivimi eshte i papaguar.

Palanca Laci
supervisor



FOREVER
IMRPRESSUM

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk. **Redaksia:** FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Kryeredaktor: Dr. Sandor Milesz Redaktor: Valeria Kismarton, Zsuzsanna Petroczy, Kalman Posa, Sandor Rokas,

Layout, pergatitje per shtypje: Crossroad Consulting Shpk. **Koordinator projekti:** Szilvia Timar Redaktor leximi: Zita Kempf Korrigjues: Ildiko Kiraly **Redaktor projekti:** Raden Hannawati

Fotografi: Robert Laszlo Bacsı **Perkthim, redaktim:** Attila Borbath, Mimoza Borbath (shqip), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (kroat), Ortilia Toth-Kasa, Balazs Molnar, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slloven). **Shtypshkronja:** Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U pergatit në 30500 kopje.

Për përmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.foreverliving.com



PROGRAMI NË INTERNET

2010.11.25.-12.02.

18:00, 06:00	Film Forever, Force e trefishte
18:40, 06:40	Sonya Show
19:10, 07:10	József Heinbach, Dr. Erzsibet Nika Ne maje ka akoma shume vende, hajde ta pushtojme se bashku!
19:30, 07:30	Dr. Istvan Taracközy Mjekesia popullore holistike
20:10, 08:10	Sándor Tóth Dhurata e planit marketing
20:40, 08:40	Minuta me Sonya-n Masazh me mjalte, Higjena
20:50, 08:50	István Utasi Rregullat e pa shkruajtura
21:10, 09:10	Supervizoret, As. Menaxheret
21:40, 09:40	Menaxheret, Menaxheret drejtues, Sundimtaret
22:25, 10:25	Minuta me Sonya-n, Higjena, trajtimi i flokeve, trajtimi i lekures, Sonya Skin Care
22:40, 10:40	József Szabó: Jeta ime eshte FLP
23:05, 11:05	Tamás Budai Teknikat e ndertimit te biznesit
23:35, 11:35	Éva Váradi Per cfare jemi te afte?
00:00, 12:00	Siklósné Dr. Edit Révész Krishlindjet ne familje me Foreverin
00:25, 12:25	Minuta me Sonya-n Fleur de Jouvence, Scrub
00:35, 12:35	Dr.Seresné dr. Katalin Pirkhoffer, U beme Zafira
01:10, 13:10	Veronika Lomjanski Edhe une kam qene Supervisor
01:55, 13:55	Safet Mustafić Nga Supervizori tek menaxheri
02:25, 14:25	Dragana Janović: Ndrysho!
02:45, 14:45	Minuta me Sonya-n Marine Mask, Epiblanc
02:50, 14:50	Ádám Nagy Ndertoj Biznesin dhe familjen
03:15, 15:15	Aranka Vágási Nga Supervizori tek Menaxheri
03:45, 15:45	Tamás Budai Me shume se parat
04:15, 16:15	Ágnes Krizsó Cfare ndodh me tej ?
04:40, 16:40	Minuta me Sonya-n pjesa 10. Loja me ngjyrt, Sonya Colour Collection, vendosja e fondatinave
04:50, 16:50	Róbert Varga Qellimet-Motivimi i brendshem
05:20, 17:20	Dr. Csaba Gothárd: Mposhtja e kundershtarit te vjeter te ndertuesit te rrjetit
05:30, 17:30	Webinar

2010.11.25.-12.23.

2010.12.02-09.

18:00, 06:00	Film Forever, Force e trefishte
18:40, 06:40	Minuta me Sonya-n, Paletet e ngjyrave
18:45, 06:45	Supervizore, As. Supervizore
18:55, 06:55	Sonya Show
19:25, 07:25	Menaxheret, Menaxheret drejtues, Sundimtaret
19:40, 07:40	Ágnes Krizsó Qendresa
20:00, 08:00	Sonja Jurovic Ti mund te jesh me i miri!
20:25, 08:25	Yjet e FLP-s pjesa 1.
21:00, 09:00	Minuta me Sonya-n pjesa 14. Praktika tualetesh
21:05, 09:05	Attila Gidófalvi Menyra e jeteses se Diamantit
22:55, 10:55	Éva Váradi Edha une ne Porec e fillova
23:20, 11:20	Minutat me Sonya-n R3 Factor, Alluring Eyes
23:25, 11:25	Yjet e FLP-s pjesa 2.
23:55, 11:55	Dr. Endre Seres Kete nuk e kisha menduar keshtu!
00:15, 12:15	Supervizore, As. Menaxhere
00:35, 12:35	Menaxheret, menaxheret drejtues, Sundimtaret
01:00, 13:00	Zsolt Fekete Organizoj punen time
01:30, 13:30	Tamás Biró Lufta e perditshme
01:50, 13:50	Miklós Berkics Vala e trete
03:20, 03:20	István Halmi Je ne skuadren me te mire !
03:45, 15:45	Márta Zsiga Duhet te djeje, ai qe do te ndeze
04:05, 16:05	Tamás Budai: Besnikeria
04:25, 16:25	Dr.Adolf L. Kósa Rregullat e pashkruara
04:55, 16:55	Ágnes Klaj: Ndihma e Sponzorit per Supervizoret
05:15, 17:15	Sándor Tóth: Prezantimet ne familje
05:45, 17:45	Aranka Vágási

2010.12.09-18.

18:00, 06:00	Film Forever, Force e trefishte
18:40, 06:40	Dr. Terézia Samu Guxo te enderroshe!
19:25, 07:25	Halminé Rita Mikola, István Halmi Bota e Forever-it
20:05, 08:05	Siklósné Dr. Edit Révész Raporti 1.
20:25, 08:25	Webinar
20:55, 08:55	Dr. Endre Seres Edhe doktori ishte Supervisor
21:20, 09:20	Siklósné Dr. Edit Révész Raporti 2.
21:35, 09:35	Zsolt Fekete Krijimi i lidhjeve
22:05, 10:05	Tünde Hajcsik Krishlindja e Foreverit
22:30, 10:30	Minutat me Sonya-n 3 Gracia-t bisedojne
22:50, 10:50	Lyn de Gara Sonya
23:35, 11:35	Miklós Berkics Tete here tre
00:20, 12:20	Aidan O'Hare Riporter: Dr. Adolf L. Kósa (perkthim me shkrim)
00:40, 14:40	Hajnalka Senk Nje biznes i ndertuar me mjeshteri
01:10, 13:10	István Utasi NDP
01:40, 13:40	Slavka Mohova, Dezső Szabó Motivim nga Cekia
02:25, 14:25	Imre Máté Kiss Ndertim biznesi i suksesshem
02:45, 14:45	Dr. Bagoly Ibolya, Csuka György Dimri mberriti-Si ta ruajm shendetin tone?
03:15, 15:15	Miklós Berkics Cdo dite eshte Krishlindje
03:30, 15:30	Hilda Pere Histori suksesi
03:55, 15:55	István Halmi Pergatitemi per Rally-n e Europes, Holiday Rally-n
04:30, 16:30	Péter Lenkey Riporter: Dr. Adolf L. Kósa
04:40, 16:40	István Utasi Ndryshimi eshte i mire
05:05, 17:05	Aranka Vágási Suksesi eshte edhe per ty!
05:25, 17:25	Sándor Tóth, Edina Vanya Enderro, planifiko, shijo!

**2010.12.18-23.
SUCCESS DAY NON STOP**





TRAINIME GRUPESH FLP-JE

Ofertë me ulje çmimi

*strehim për 2 ditë, 1 natë dy vakte kryesore (drekë, darkë),
mëngjes me tryezë suedeze shërbimet bazë të sektorit SONYA wellness
(sauna, kabinë kripe, pishina me rrymë të kundërt, xhakuzi)
përdorim i fushës së tenisit*

15.000.-Ft/person

*Në sektorin SONYA punonjësit e FLP-s mund
të marrin në përdorim edhe trajtime të ndryshme kozmetike dhe masazhe me 50% ulje çmimi!*

*Trainimet organizohen në sallën Ovidius.
Rregullimi i orendive dhe pajisjeve teknike
bëhet sipas kërkesave të porositësit.*





**GJENERATË E RE PLOTSUESISH USHQIMOR
PËR SHËNDETIN TUAJ!**
Mund ti gjeni në Hungari mbas 20 Nëntorit