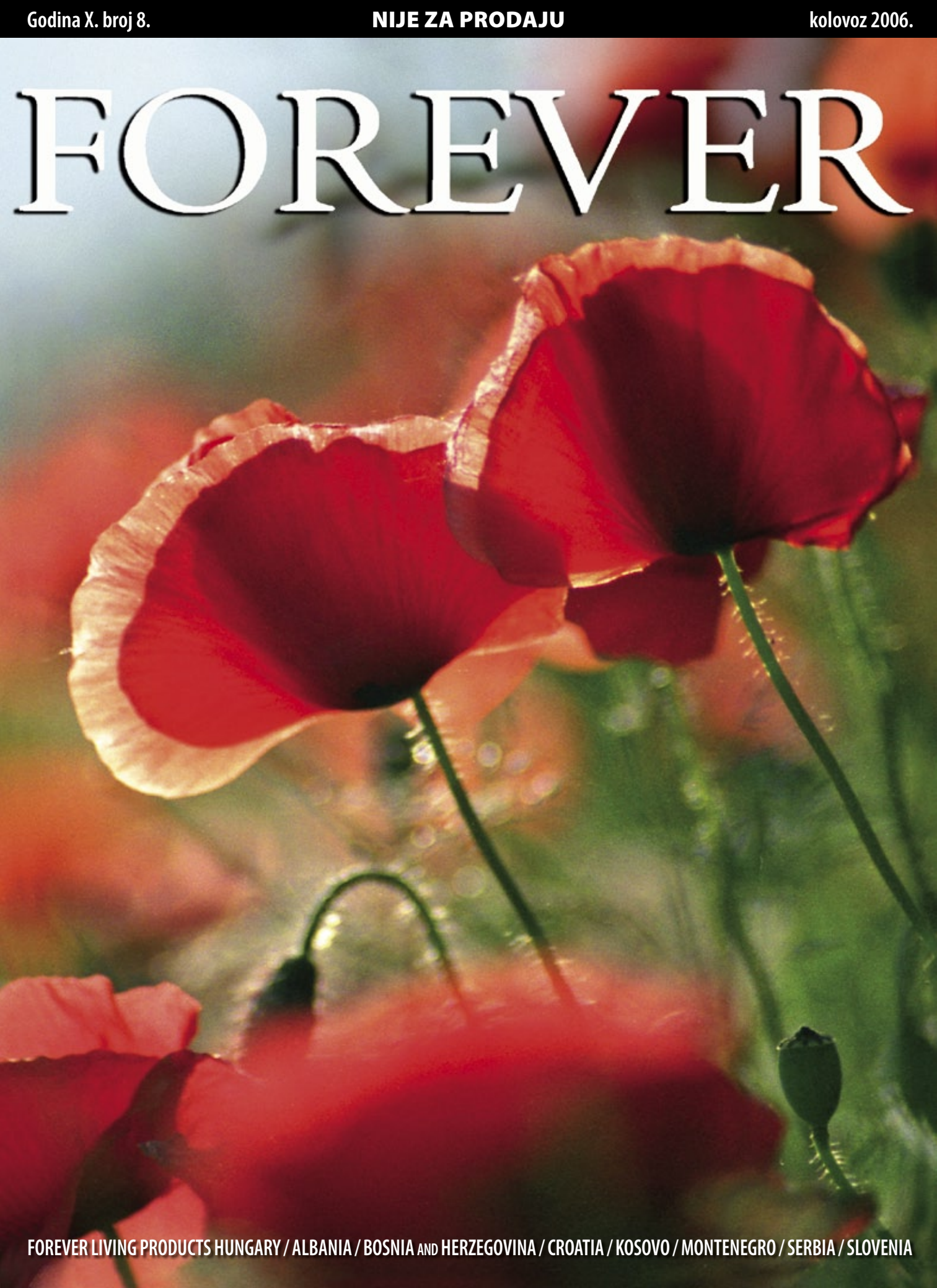


FOREVER





Ovo se mora voljeti!

„Odlučili smo se da ćemo u svoju kuću pozvati *Ljubav*!”

Ljubav ustane i krene put kuće. Nakon toga i ostala dvojica pođu za njim! Zatečena žena uputi *Bogatstvu* i *Uspjehu* pitanje: „Ja sam pozvala *Ljubav*, kako to da ste krenuli sva trojica?” Na to joj starci odgovore: „Da ste pozvali *Bogatstvo* ili *Uspjeh*, ostala dvojica ostali bi vani. Ali budući da ste se odlučili kako ćete od nas trojice u svoju kuću pozvati *Ljubav*, idemo sva trojica, jer ga mi pratimo kamo god on pošao. Kamo *Ljubav* zađe, *Bogatstvo* i *Uspjeh* slijede ga u stopu!”

dobivaju oni, njihovi voljeni, odnosno suradnici dobivaju za svoju djelatnost koju provode u sklopu Forevera. Naravno, kad govorim o ljubavi u svezi s radom, poslovanjem ili poduzetništvom, pritom ne mislim na one duboke osjećaje koje gajimo prema svojoj obitelji, prema svojim voljenima. Ovo je više ona strast koja nas tjera sve više i više da posvetimo vrijeme i energiju svojoj djelatnosti, da ulažemo sve veće i veće napore kako bismo postali sve bolji. Mehanizam funkcionira ovako: što više vremena poklanjamo učinkovitoj djelatnosti u FLP-u, to postajemo sve bolji i uspješniji. Što više pozitivnih reakcija primamo, to nam postaje draže provoditi vrijeme s ovom djelatnošću. A što mu više vremena poklanjamo, to postajemo sve uspješniji. U konačnici pak, kako se rađaju sve bolji i bolji rezultati, tako rastu i naša ljubav i strast prema poslu, i krug se nikada ne zatvara.

Volite li vi svoj posao? Ja ga doista jako volim! Naš posao pruža golemu mogućnost da postanemo uspješni i bogati, kako bismo zatim imali mogućnosti živjeti onako kako bismo željeli.

Kako je to učinila i vremešna starica: neka ljubav bude s vama u vašoj svakodnevnoj djelatnosti, a ona će biti popraćena bogatstvom i uspjehom!

Rex Maughan
REX MAUGHAN

Na jugu Francuske, u Cannesu, na ovogodišnjem Europskom Rallyju, čuo sam jednu dražesnu priču koju bih ovom prilikom želio podijeliti s Vama. Izvorni autor je nepoznat, međutim poučak je jasniji od svjetla dana.

Bila jedna siromašna vremešna starica koja je jednoga dana, tik uza svoju ogradu, primijetila tri starca. Odmah se vidjelo da su gladni, stoga ih je starica uljudno pozvala u svoju kuću kako bi ih ponudila jelom. Oni su, međutim, zahvalili na srdačnom pozivu odgovorivši da će ući samo onda kada i gazda bude u kući. „Moj muž radi vani u vrtu, idem odmah po njega”, odgovori starica.

„Prije nego što odete po njega, dopustite da se predstavimo. Moje ime je *Bogatstvo*, jedan od mojih prijatelja je *Uspjeh*, a treći od nas je *Ljubav*. U vašu kuću može ući samo jedan od nas, a vi ćete morati zajedno sa svojim suprugom odlučiti kojega ćete od nas pozvati.”

Kad je žena sve to ispričala svojem suprugu, on je donio sljedeću odluku: „Draga moja, neka *Bogatstvo* bude taj čovjek kojega ćemo pozvati u svoju kuću!” Žena se malko zamisli, da bi stigavši do tri starca po svojem nahođenju rekla:

Poučno je koliko su žene često puta mudrije, međutim gornja priča ima i dodatnih poučaka. Za mene je bit poruke u ovom — o čem god da se radilo, moramo voljeti ono što radimo. Sjetimo se samo onih aktivnosti s kojima se rado bavimo. Bilo da je riječ o igranju golfa, vrtlarstvu, FLP-u, ili igranju šaha — uvijek se aktivira isti mehanizam. Recimo da je vaša omiljena aktivnost igranje golfa. Sasvim sigurno ste i prvi put uživali u igri, ali zasigurno niste bili najspretniji. I kako ste postajali sve bolji i bolji, to ste više uživali u igri i sve ste više i više znali cijeniti samu igru. Sasvim sigurno danas ste znatno bolji igrač nego na početku.

Slično tome funkcionira i naša djelatnost u Foreveru! Bacimo samo jedan pogled na naše najuspješnije distributere, oni doista svi vole to čime se bave. Drago im je što mogu podijeliti naše proizvode i mogućnosti sa svima, i nalaze veliko zadovoljstvo u svim nagradama koje



„Čuda za kojima tragamo u svijetu, nosimo u sebi.“ (Eric Butterworth)

Tragaj za čovjekom...

Drugi čitatelju, kad ste se prvi put susreli s tvrtkom Forever, vrlo je vjerojatno kako vas je nekolicina informirala o tome da je ovaj posao tvrd orah, jedna čvrsta tržišna utakmica.

Vaše su misli preplavljene brojkama, postocima, razinama, mnogi Vam bez prestanka govore o poslovnim potezima, stepenicama. Nekolicina od onih koji se, za razliku od Vas, ne usude upustiti u nju, servisirat će Vas korisnim savjetima, pokušat će Vas odgovoriti, dokazivat će Vam kako ovo u biti ne funkcionira, kako ovo nije za Vas.

Doista, ovo je poslovni pothvat koji je popraćen s ne malo poteškoća, međutim, ovaj je posao prepun lijepih i pozitivnih strana, koje drugdje, na drugim radnim mjestima, ne možemo susresti. Tvrtka Forever izgrađuje se na temeljima međuljudskih odnosa, uzajamnog povjerenja, razumijevanja, pozornosti i predanosti ljudi. Iza ovoga posla uvijek tragajmo za Čovjekom. . . koji diše, koji percipira, osjeća, obraća pozornost, koji je željan ljubavi. Želi li netko doista biti uspješan u Foreverovu poslu, a ako u svojem prethodnom životu nije znao ophoditi se s ljudima, nije znao izgrađivati istinski dobre odnose, ako nije ovladao

načinima komunikacije, morat će sve to naučiti. U svakom su čovjeku usađene ove sposobnosti, treba im samo dopustiti da isplivaju na površinu, treba ih osloboditi.

Razmišljajmo zajedno, zamislimo kako stojimo u središtu velike skupine ljudi, a svi od nas očekuju nešto pozitivno, lijepo, neku pomoć. Što ćemo trebati učiniti? Obratimo pozornost. Prestanimo govoriti i poslušajmo njih. Poslušajmo što je to što bi oni htjeli, koja je zapravo njihova uloga na ovome svijetu. Eventualno svojim pitanjima pomognimo da govore oni. Neka govore o svojoj obitelji, o svojoj djeci, a ako ih još nemaju, onda o svojim planovima, o zamišljenoj budućnosti, a mi ih slušajmo pažljivo, svakoga pojedinačno, strpljivo. Svoje znanje usredotočimo na to na koji način, s pomoću čega, kome i kada možemo život malo poboljšati. Uspijemo li se usredotočiti na isto, i naš će život postati ljepši i uspješniji, jer mi, ljudi djelujemo u interakciji.

Svi su u potrazi za najadekvatnijom metodom za formiranje vlastitoga posla. Pratimo pažljivo one koji su već uspješni u našoj sredini. Pratimo pažljivo i analizirajmo snagu grupnih treninga/seminara, djelovanje Foreverovih priredbi,

učimo. Učimo jedni od drugih, od onih, koji već poučavaju ono što bismo mi doista željeli čuti, ili možda i znamo nesvjesno što nam je prirodno, samo što nije nikada dospjelo u središte naše pozornosti.

Pratimo pažljivo, tražimo jedni druge i pomažimo jedni drugima. Budemo li to činili, bit ćemo uspješni, bit će uspješan naš posao u Foreveru, i kad već budemo znali dovoljno, to ćemo znanje znati prosljeđivati i drugima. Prosljedimo ga. . .

Naprijed, FLP Mađarska!

DR. SÁNDOR MILESZ
regionalni direktor



**ARANKA VÁGÁSI**

članica Senior Presidents Club

I MIKLÓS BERKICSčlan Royal Presidents Club
dijamantno safirni manageri
voditelji programa

Unatoč nesnosnim vrućinama 24. lipnja 2006., je uz sudjelovanje nekoliko tisuća zainteresiranih započeo izniman Foreverov dan u Športskoj areni Budapest uz vođenje programa dijamantno safirnih managera Aranke Vágási i Miklósa Berkicsa. To je bio ujedno i debitantski „nastup” nove scenske tehnike za spektakle, koji je tijekom dana u nekoliko navrata naišao na velik uspjeh u krugu gledateljstva.

FOTOGRAFIJA: ERIKA TÓTH

Forever Success Day i Sonya Show

U svojem je pozdravnom govoru regionalni direktor **dr. Sándor Mílesz** prizvao u sjećanje najvažnije događaje za Mađarsku i Južnu regiju, a na pozornici smo mogli pozdraviti safirne managere **Mariku i Józsefa Szabóa**, suradnike koji posjeduju petu najveću mrežu u Europi, dijamantno safirnog managera **Miklósa Berkicsa**, soaring managera **Istvána Halmija i Ritu Mikola**, bez kojih bi osvajanje prvog mjesta Europskog Spirit Awarda bila nemogućom misijom.

Imali smo priliku uvjeriti se u važnost našeg novog Uslužnog i edukacijskog centra Sonya i razvijanju/izgradnji mreže, o čijoj je djelatnosti gledateljima prikazano nekoliko snimaka, a na koncu smo u sklopu jedne televizijske reportaže mogli zaviriti u domaće tajne konzumiranja Aloe vere **Attile Patakya**.

Na pozornici Športske arene pobjednici programa **Clean and Lean** mogli su preuzeti zasluženu nagradu. Pobjednici programa Clean and Lean za 2006. godinu su: na trećem mjestu **Sándor Pattzai**, čija je nagrada mali paket Clean & Lean + 3 tretmana u Centru Sonya. Na drugo mjesto plasirao se **Zoltán Siklós**, čija je nagrada veliki paket Life Style + 3 tretmana u Centru Sonya. Na prvom mjestu završio je dr. **Gyula Rosner**, čija je nagrada jedan fitness-vikend u hotelu dvorcu u Sziráku.

Pozornicu su zauzeli svjetski prvaci u plesu, **Gergely Gyurka i Dávid Krizsai**, koji su nam otkrili svoje nesvakidašnje mogućnosti, na čiji je nastup zahvalna publika uzvratila pljeskom koji nije prestajao. Čestitamo dečkima!

U svojem predavanju managerica **dr. Mária Fábián** govorila je o onim jednostavnim i složenim tvarima koji se pronalaze u našem okruženju u prirodnom obliku u biljkama. To su one tvari koje štite civilizaciju od štetnih tvari, slobodnih radikala, koji su u stanju uništiti ljudski organizam. Te su zaštitne tvari antioksidansi, čija je uloga i prisutnost bila od životne važnosti za opstanak u povijesti čovječanstva. Čestitamo na iznimno preciznom i temeljitom predavanju!

Pod vodstvom naše suradnice managerice **dr. Edit Kász Schleppe** mogli smo poslušati nekoliko iskustava s proizvodima, koja će nam dati dovoljno elana da nam doista vrijedi raditi, jer rezultati govore sami za sebe. Bilo je vrlo ugodno na Foreverovoj pozornici vidjeti velik broj liječnika koji su profesionalno, ili u sklopu sekundarnog zanimanja činili dosad i činit će još i u budućnosti mnogo za Forever, te nam pružaju jednu vrstu stabilnog zaleđa koje ulijeva povjerenje. Hvala im na njihovu radu!

Na pozornici je uslijedila kvalifikacija niza, gotovo bez kraja i konca, **supervizora** koji su ispunili uvjete kvalifikacije tijekom

travnja i svibnja. Ovo je izniman trenutak ne samo za one na pozornici, nego i za one koji slave u gledalištu, naime iza plasmana na neku kvalifikacijsku razinu uvijek se povlači mukotrpan rad cijele ekipe.

Prvi dio Foreverova Success Daya završio je s kvalifikacijom **assistant managera**, nakon čega je na pozornici uslijedilo zasluženo priznanje, čestitanje kvalificiranima, snimanje zajedničkih fotografija, uručivanje poklona i cvijeća.

Nakon pauze na red je došao promotivni koncert **skupine Mona Lisa**, o čemu je reportažu snimilo i nekoliko televizijskih kuća. Izuzetno atraktivan nastup popraćen je burnim pljeskom publike koja je zajednički zapjevala. Čestitamo umjetnicama **Ildikó Jakab, Adél Mészáros i Krisztini Dörnyei** na izvedbi u kojoj smo iznimno uživali!

Nakon atraktivnog predavanja uslijedilo je predavanje naših područnih direktora za Budimpeštu **Zsuzse Lenkey i Pétera Lenkeyja**, novih managera, u kojem su na sugestivan način podijelili sa suradnicima uzvišeni osjećaj zbog toga što su postigli razinu managera u našoj tvrtki. Rezultat njihova ustrajna rada može poslužiti primjerom velikom mnoštvu graditelja mreže, a iznimno atraktivan način izlaganja ponio je sa sobom publiku.

U svojem predavanju naša suradnica senior managerica **Krisztina Király** govorila je o onom putu tijekom kojega je postigla razinu senior managerice, a ovaj put je za nju predstavljao po jednu stepenicu, po jedan korak uspjeha. Na samom putu uvijek je uspijevala učinkovito prevladati zapreke koje su se pojavljivale pred njom, a ovaj ju je uspjeh

ponio na krilima do zaslužene nove razine.

Nakon toga program je nastavljen kvalifikacijom **Kluba osvajača** na pozornici. Zajednički smo proslavili uspjeh **Zoltána Molnára**, prvoplasiranog za mjesec travanj, nadalje managera **Ferencné Szabó i Ferenc Szabóa**, plasman na prvom mjestu u mjesecu svibnju, nakon čega je uslijedila kvalifikacija naših **novih managera**.

Nakon izuzetno atraktivnih kvalifikacija managera uslijedila je kvalifikacija **senior i soaring managera**. Razinu soaring managera tijekom mjeseca travnja postigli su **Tibor Radóczki i dr. Ilona Gurka Radóczkiné**, a u svojstvu senior managera na pozornici su se kvalificirali **Károly Léránt i Edina Tóth Lérántné**. Čestitamo svojim novokvalificiranim suradnicima!

Nakon kvalifikacija brigadni general dr. János Karászy-Kulin u svečanim okvirima uručio je dr. Sándoru Mileszu naslov Kentucky Colonel.

Pozornica se zamračila i započeo je jedan fantastični program, pravi show, mimohod blještavila boja **Sonya Colour Cosmeticsa**. Mogli smo vidjeti čudesne boje, frizure, odjeću, modele, dok su u međuvremenu golemom dvoranom Arene odzvanjale prekrasne melodije. Na pisti su se izmjenjivale očaravajuće, sve ljepše i ljepše boje, a pred nama se otkrivala čarolija koja se može postići našim sustavom Sonya. Zahvaljujemo svim sudionicima: plesnoj skupini Positive Force, Projektnoj skupini Žena puta četiri — Piroski Bucsházy, Antóniji Kolyvek, Adrienne Körtvély i Magdolni Teigesser — vizažistici

Ági Horacsek, frizeru Róbertu Mokosu i redatelju Zsoltu Frenku.

Nakon frenetičnog show programa na pozornici su se pojavili soaring manageri **Emőke Ótos i Ádám Kibédi**, koji su u svojem predavanju opisali uspjehe postignute u Foreveru, one stupove na kojima počivaju spomenuti uspjesi, kao i one graditelje mreže bez kojih ovaj uspjeh ne bi bio ostvariv. Publika Arene mogla je zahvaliti na njihovu predavanju koje je predstavljalo izniman užitak.

Soaring manager i član President's Cluba **Tibor Éliás** govorio je o golemoj mogućnosti svjetskih razmjera koja se skriva u Foreveru, o poslovnoj, ljudskoj mogućnosti, te mogućnosti za prijateljstvo koja za nas proširuje horizonte i praktički bezgranično možemo razvijati izgradnju svojeg poslovanja — „Granica je samo zvjezdano nebo“.

Tibor Virág, instruktor network marketinga, svojom profesionalnošću i duhovitošću prikovao je pozornost na pozornicu naših nekoliko tisuća suradnika graditelja mreže i dao je odgovore na ona pitanja koja u najvećoj mjeri zanimaju nove graditelje mreže, a doznali smo i rješenje: Rješenje se skriva u Vama. Zahvaljujemo našim predavačima na naporima koje su uložili, odnosno koje ulažu za Forever.

U svojstvu završetka Forever Success Daya uslijedilo je kvalificiranje novih **assistant supervizora**, koji su s velikim strpljenjem, u trajanju od gotovo jednoga sata, preuzimali od regionalnog direktora svoju značku koja simbolizira njihov prvi veliki korak. Želimo im da im ovo bude prvi korak, početak jednoga dugačkog niza u njihovu foreverskom životu! Hvala!

FOREVER



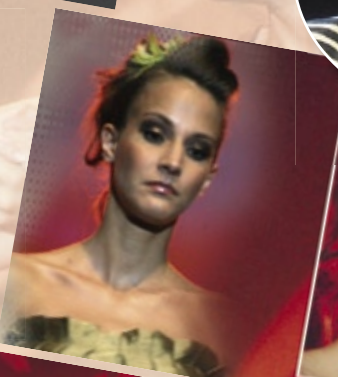
FOREVER



FOREVER



Sonya
Color Collection



Sonya
Color Collection



FOREVER



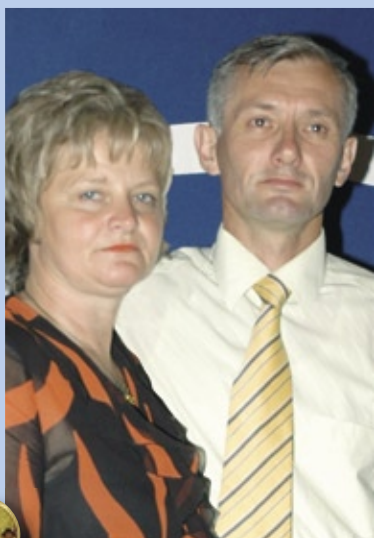
Sonya[®]
Color Collection

Sonya[®]
Color Collection



Sonya[®]
Color Collection





MILENA PETROVIĆ I MILENKO PETROVIĆ

senior manageri
voditelji programa

Ni paklena vrućina nije mogla spriječiti najbolje suradnike Forever Living Productsa Srbije u tome da svojom nazočnošću iskažu čast najnovijem dragulju naše tvrtke – priredbi koja se održava svakog mjeseca, a koju ćemo odsad nadalje susretati pod imenom Success Day.

FOTOGRAFIJA: ALEKSANDAR OLČAN

Dobra organizacija već je pola uspjeha

Domaćini našega **Dana uspjeha** bili su naši iznimno uspješni suradnici senior manageri **Milena i Milenko Petrović**. Njihova uspješna djelatnost uzoran je primjer za to koliko se iznimni rezultati mogu postići ustrajnošću, marljivošću i suradnjom cijele mreže suradnika. Zahvaljujemo na iznimnom radu naših senior managera i nadamo se kako će njihovi uspjesi i u budućnosti biti toliko iznimni.

Regionalni direktor FLP-a Srbije, **Branislav Rajić**, srdačno je pozdravio naše suradnike. Izrazio je zahvalnost svima onima koji su prošli mjesec dostojno predstavljali Srbiju i Mađarsku u okviru Južne regije na Europskom Rallyju održanom u Nizzi i Cannesu. Podsjetio nas je kako nam još predstoji Holiday Rally iz Poticajnog programa, koji će se koncem rujna održati na hrvatskoj obali.

Dragan **Vujić Vujke**, glumac beogradskoga Kazališta Terazije, prvi je put nastupio na našoj priredbi. Imali smo priliku uživati u njegovu glumačkom i pjevačkom talentu, kao i u tome što su pjesme skupine Legende doživjele nesvakidašnju izvedbu. Svojim frenetičnim humorom do suza je nasmijao naše suradnike, stoga se iskreno nadamo kako ćemo našega glumca moći pozvati u goste i u budućnosti.

Zahvaljujemo našoj suradnici managerici **dr. Dušanki Tumbas** na stručnom vođenju programa i na nesebičnoj potpori kojom je pomagala svima onima koji su podijelili svoja iskustva kao potrošači proizvoda s mnogobrojnom publikom.

Naš probavni sustav takva je vrsta pogona koji danju i noću radi. Njegovu funkciju mogu otežati brojni čimbenici. U svojem je predavanju **dr. Snežana Kontra** vrlo precizno i sažeto predočila širok spektar djelovanja FLP-ovih proizvoda koje postižu na području prevencije oštećenja probavnog sustava i eliminiranja pravodobno otkrivenih nepovoljnih promjena.

Na pozornici smo pozdravili velik broj naših suradnika koji su se kvalificirali na novu razinu **supervizora, assistant managera i managera**, i želimo im još puno uspjeha u njihovu radu.

Već je diljem zemlje poznata djelatnost na očuvanje plesačke folklorne tradicije **Prosvjetnog društva „Dimitrije Tucović”**. Svojom mladošću, poletom, ljepotom i očaravajućim načinom izvedbe velikim su dijelom pridonijeli svečanom ozračju naše priredbe.

Na putu koji vodi prema našim najvećim uspjesima vodi nas vjera

koju polažemo u ispunjenje svojih snova. Tijekom naše djelatnosti iz dana u dan stječemo sve više takvih iskustava crpeći snagu i iz njih si zacrtavamo sve novije i novije ciljeve. Svoje rezultate dobivamo iz ukupnosti uložениh napora, te ohrabrenja i potpore svojih suradnika i sponzora. Dužni smo u velikoj mjeri zahvaliti našem suradniku **Dušanu Pavloviću**, stručnjaku za kakvoću proizvoda svjetskoga glasa, koji je sveučilišni profesor u Sjedinjenim Državama. Nadamo se kako ćemo našu uspješnu suradnju moći nastaviti i u budućnosti s ovim stručnjakom svjetskoga glasa, jer on bi pružio veliku pomoć daljnjem razvoju naše tvrtke.

Odsrca čestitamo onim suradnicima koji su postigli uvjete za kvalifikaciju za **managera**, kao i novim

članovima **Kluba osvajača**. Želimo im da svoju djelatnost u FLP-u nastavljaju s tako neposustalim zanosom i u budućnosti.

Naši suradnici **Danijela i Vladimir Barnak** postigli su kvalifikacijsku razinu senior managera. Svoj put prema uspjehu popločili su timskim radom. Povrh kvalificiranja na razinu senior managera, oni su ujedno i novi pobjednici poticajnog programa kupovine automobila! Čestitamo!

Dopusti svojim snovima da se na krilima vinu u visine i poleti visoko prema uspjesima s onim mogućnostima koje ti pruža FLP. Čudesna slika mozaika FLP-a sastoji se od putovanja, druženja, savršenog marketinga i najkvalitetnijih proizvoda. U ovo nas je uvjerilo predavanje naše suradnice soaring managerice, članice President's Cluba

Dragane Janović, naime ona je tu sliku i ostvarila, ruku pod ruku sa svojim suprugom Mišom i svojom ekipom.

Dobra organizacija već je pola uspjeha. U svojem predavanju naša suradnica soaring managerica **Ljilja Milanović** osvrnula se na važnost FLP-ova kalendara, jer ona nas vodi prema uspjehu, iz njega proizlaze manje i veće prezentacije proizvoda kao i priredbe, nadalje redovita isplata bonusa, a otkriva nam i ostale čudesne mogućnosti koje FLP-ov Marketinški plan može pružati našim suradnicima.

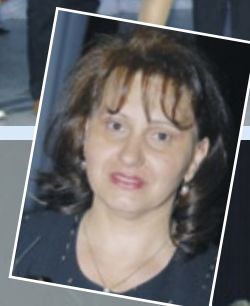
BRANISLAV RAJIĆ

regionalni direktor
Forever Living Products Srbije

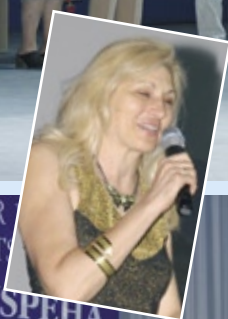




FOREVER



FOREVER



**KARMELA GOLUBOVIĆ**

managerica
voditeljica programa

Svečana priredba FLP-a održana je treći put u Rijeci, u teatru Fenice, uz izuzetno vođenje managerice Karmele Golubović.

FOTOGRAFIJE: DARKO BARANAŠIĆ

FLP pomaže u ostvarivanju snova

Ona nas je podsjetila na tridesetogodišnje postojanje FLP-a koji svojim proizvodima i poslovnim mogućnošću pomaže promijeniti život ljudima diljem svijeta. Karmela je zahvalila **dr. Sándoru Mileszu**, regionalnom direktoru FLP-a, koji je svojim dolaskom uvećao našu svečanost, odao priznanje radu i dao dodatni poticaj riječkim managerima. Nakon pozdrava prisutnim suradnicima iz svih krajeva Hrvatske i gostima iz Slovenije i Mađarske, posebice najuspješnijim suradnicima **Miklósu Berkicsu i Tamásu Bíróu**, zamolila je voditelja hrvatskog ureda da nam iznese novosti rada ureda u protekla tri mjeseca.

Mr. László Molnár zahvalio je suradnicima iz Rijeke na srdačnom dočeku i organizaciji svečanosti. Manageri iz Rijeke i Istre svojim su radom zaslužili da se dani edukacije održavaju jedanput godišnje u Rijeci. Posebno je zahvalio **dr. Albertu Keresztenyiju**, koji je uložio golem trud oko organizacije i dočeka gostiju.

Mnogo je novosti u radu ureda. Osim novih proizvoda, tu je i poticajni program za supervizore. Tvrtka FLP nagrađuje kvalificirane s tri dana besplatnog boravka na Jadranu. To je poticajni program za one koji nisu u vrhu. Rijetke su tvrtke u svijetu koje nagrađuju svoje početnike. **Forever Holiday Rally** okupit će kroz tri dana druženja sve one koji su tijekom lipnja, srpnja i kolovoza ostvarili poziciju supervizora. Veselimo se druženju s njima.

Još je jedna novost – od mjeseca rujna u zagrebačkom uredu na pola radnog vremena radit će profesionalna kozmetičarka i maserka koja će svoje tretmane izvoditi isključivo s proizvodima FLP-a.

Naš dragi gost, regionalni direktor FLP-a, ispričao nam je što mu je FLP donio u ovih devet godina. Pomogao mu je da ostvari svoje snove – od onih najmanjih, pa do onih koji su mu se činili neostvarivi. FLP mu je dao mnogo prijatelja i poznanika, koje najvjerojatnije ne bi ni upoznao, dao mu je životno iskustvo. Prekratko je bilo vrijeme u kojem je trebao

opisati čime je obogaćen u ovih devet godina, stoga smo čuli nekoliko najdražih priča od samog početka do danas. Zahvaljujemo dr. Mileszu što je svojim dolaskom uvećao ovaj dan i pokazao koliko mu je stalo do vrijednih suradnika ove regije, i s nama podijelio svoja iskustva.

Mihaela i Toni članovi su **popularnih Gustafa**, ali i voditelji studija za kreativne glazbene aktivnosti «Skroz music Oz» za klinge i klince od 5 do 9 godina. Poslušali smo njihove pjevačke početke i sve što su kroz igru i simbole, primjerene svojoj dobi, naučili o puhačkim instrumentima.

Dr. Jasna Žirovnik upoznala nas je kako pripremiti kožu za ljeto. Iz njezina poucnog predavanja mogli smo saznati sve o koži, njezinoj funkciji te kako je štititi kroz cijelu godinu, a posebice ljeti. Tu je i široka paleta FLP-ovih proizvoda koji pomaže štititi kožu izvana i iznutra. Dr. Žirovnik također je ponudila pomoć FLP-ovih proizvoda kod opekline, te posebno naglasila kako treba paziti nježnu dječju kožu. Hvala dr. Jasni na korisnu predavanju.

Tamás Bíró jedan je od najuspješnijih graditelja mreže u FLP-u. Tamás je dio ekipe koja bilježi najveći rast. Velike seminare održavaju svaki drugi mjesec i fenomenalan je osjećaj biti dio grupe koja je u tolikom porastu. Poseban naglasak Tamás pridaje edukaciji i čitanju. U Mađarskoj se prosječno godišnje pročita jedna knjiga po stanovniku. Njegova struktura

pročita jednu knjigu tjedno. Čitajući i učeći dobivamo 50% više informacija i znanja, ali i 50% veću zaradu od prosječnog čovjeka. Da biste bili uspješniji, čitajte i učite – poručio nam je Tamás Bíró.

Slijedila su iskustva korisnika koja je održao **dr. Albet Kereszteni**. Albert je osoba koja živi FLP. A njegovo golemo znanje i iskustvo od neizmjerne su važnosti svakom članu i korisniku. Svoje znanje Albert će nesebično podijeliti sa svakim korisnikom, a naša iskustva upotpunit će korisnim savjetom. I to sve na vrlo dinamičan i duhovit način, onako kako samo on zna i zbog čega je omiljen među suradnicima.

Nakon pauze i ugodna druženja na suncu ispred kazališta, **poslušali smo Tanju Jazbinšek, Jožicu i Mirana Arbajtera, jedne od najuspješnijih managera i senior managera Slovenije**, koji su pjevali *a cappella*. Na glazbu popularne pjesme *Marina, Marina, Marina*. . . osmislili su tekst FLP-ove himne. *Forever, Forever, Forever – ulovio si nas u mrežu, Forever, Forever, Forever – za marljivost nagrađuješ blagom*. Višeglasno, duhovito, veselo. Neizmjereno hvala prijateljima iz Slovenije na dolasku i prekrasnoj pjesmi.

Zlatko Jurović posebna je priča FLP-a. Takvo je i njegovo predavanje. Zlatko nam je na iznimno duhovit i pristupačan način objasnio kako izbjeći neuspjeh na poslu. S

neuspjehom se treba suočiti, jer neuspjeha ima. Nije uvijek put posut ružama, a kad neuspjeh postane svakodnevnica, treba naći snage, upornosti i truda da ga se prevlada i opet krene putem uspjeha. A ti sitni padovi pomažu nam da se vratimo još odlučniji i da shvatimo kako mi sami moramo raditi na sebi, ali i na svojim suradnicima, da bismo izbjegli neuspjeh.

Ivanka Vidiček managerica je iz Zagreba. Iznimno vedra i pozitivna, odana svojem poslu i kolegama iz FLP-a neovisno o strukturi kojoj pripadaju. Zatrebate li tko savjet, uvijek će rado pomoći i osmijehom uljepšati dan. Trebate li podršku, Ivanka je uvijek tu, za svakoga. 25-75-120... Ivanka nam je objasnila o kakvim se mjerama radi. To su stepenice uspjeha FLP-a. A kako postići koju stepenicu, na što paziti na tom putu uspjeha – objasnila nam je Ivanka u svojem izlaganju.

Slijedio je najsvečaniji dio programa. Nakon dugo vremena na pozornici su stajali **senior manageri**. Proglasili smo i **managere, assistant managere i supervizore**. Veselili smo se s našim **osvajачima automobilskeg programa**, a zanimanje je izazvalo proglašenje Top tena za protekla tri mjeseca. Najuspješniji manageri smjenjivali su se na 10 vodećih mjesta i gotovo je postalo natjecanje tko će na toj listi biti prvi. Svaki se put s veseljem očekuje proglašenje prvog mjesta, kojemu se svi zajedno vesele,

FOREVER

ali s obećanjem „oštre“ borbe za pobjedom sljedećeg mjeseca.

Miklós Berkics je dijamantno safirni manager. Svakako je jedan od najuspješnijih FLP-ovaca u regiji. Dvaput je osvojio najveći ček profitno-poticajnog programa treće razine. Član je Senior president cluba i predstavnik

Mađarske na Rallyju. Koja je tajna njegova uspjeha? Kako se od obična čovjeka pretvorio u najuspješnijeg? „Otkrit ću vam brojeve dobitne kombinacije lota“, obećao je Miki na početku predavanja. Brojeve lota usporedio je s onim što u ovom poslu smatra važnim. Broj 1 = Slušajte, broj 22 = Učite, broj 32 = Sudjelujte

u seminarima i na priredbama FLP Success Day. Prava tajna uspjeha i njegova dobitna kombinacija je kao rad motora u automobilu. Treba uložiti rad jednoga čovjeka, zatim grupe ljudi, a to se sve pretvara u energiju koja pokreće automobil, odnosno FLP. Naučili smo doista puno iz Mikijeva izlaganja i neizmjeru mu



FOREVER

zahvaljujemo na odazivu da bude predavač na našem danu edukacije.

I tako smo, učeći i zabavljajući se, stigli do kraja ovoga prekrasnog dana edukacije i druženja. Na samom kraju podijelili smo galebove našim suradnicima početnicima i poželjeli da već na samom početku

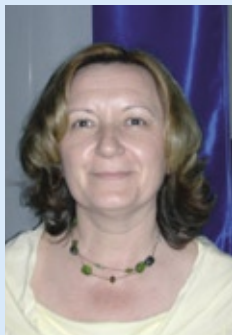
ostvare mogućnost iz **Forever Holiday Rallyja** i s nama krenu putem uspjeha naših današnjih predavača, koji su im nesebično prenijeli svoje znanje u svojim predavanjima i podijelili s nama tajnu svojega uspjeha.

Sljedeće druženje je na Forever Holiday Rallyju, a Jonathanov dan

na kojem ćemo proslaviti svoj sedmi rođendan održat će se 22. X. 2006. u kazalištu Komedija.

**MR. SCI. LÁSZLÓ MOLNÁR,
DIPL. ING.**

Regionalni direktor FLP Hrvatske



CONQUISTA

Najuspješniji distributeri

Klub
osvajača

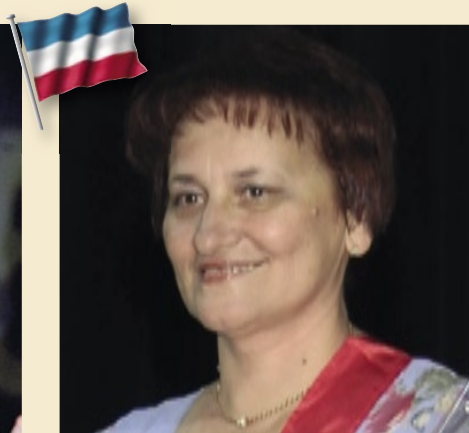
Prvih deset
distributera po
osobnim i
non-managerskim
bodovnim
rezultatima

MAĐARSKA



1. Császár Ibolya Tünde
2. Kompp Rezsőné Czervá
Ibolya i Soltész József
3. Hajcsik Tünde i
Láng András
4. Gulyás Melinda
5. Tanács Ferenc i
Tanács Ferencné
6. Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
7. Tóth Sándor i
Vanya Edina
8. Tóth Tímea
9. dr. Tombáczné Tanács Erika i
dr. Tombácz Attila
10. Kovalcsik Pálné

SRBIJA I CRNA GORA



1. Mitrović Jelena
2. Milić Tanja i
Purišić Dragan
3. Milić Mira i
Milić Marko
4. Antonijević Slobodan
5. Glogovac Dragan
6. Stojanović Emilija i
Stojanović Nenad
7. dr. Jović Rađenović Sonja i
Rađenović Dragan
8. Dragojević Goran i
Dragojević Irena
9. Gomilanović Snežana

ADOR CLUB

proizvoda u lipnju 2006.

HRVATSKA



1. Ciler Dominik i Ciler Stefaniya
2. Calušić Dubravka
3. Golub Vasilija
4. Vidiček Velimir i Vidiček Juka
5. Orinić Marija i Orinić Magdalena
6. Orešković Milica i Orešković Nikola
7. Petrović Mara i Petrović Blaž
8. Golubović Karmela i Golubović Romar
9. Prodanović-Belić Marija
10. Pölhe Zsolt i Pölhe Sanja

BOSNA I HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
2. Vraneš Zrinka
3. Smajić Mevludin
4. Ilijić Zdravka i Ilijić Filip
5. Glavinka Željko
6. dr. Hodžić Sead
7. Njegovanović Svetlana
8. Duradbegović Razija
9. Drašković Janja
10. Mladenović Milena i Mladenović Milenko

SLOVENIJA



1. Zore Jožefa
2. Arbeiter Jožica i dr. Arbeiter Miran
3. Jazbinšek Tanja
4. Jazbinšek Kim
5. Brumec Lovro
6. Kovačič Peter i Panjan Saja
7. Bigec Danica
8. Mohorič Brigitta
9. Bole Natali i Bole Matej
10. Cijanović Ana

FLP Mađarska, Bosna i Hercegovina, Hrvatska, Srbija i Crna Gora, Slovenija

Zajedno na putu uspjeha

Razinu senior managera postigli su



Szabó Ferencné i Szabó Ferenc

Managersku razinu postigli su



dr. Fülöp Lászlóné
dr. Gáncsné Braun Andrea i
dr. Gáncs László
Galánfy Lászlóné i
Galánfy László

Lajosbányai Györgyné i
Lajosbányai György
Lukács Péter i Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira i Milić Marko

Mitrović Jelena
Révainé Kompp Szilvia i
Révai Zoltán
Téglás Gizella
Uzoni Zsuzsanna

Razinu assistant managera postigli su



Balogh Attila i Balogné Ardai Zsuzsanna
Bernáth Andrea i Ludányi Gyula
Bertalan László i Bertalanné Koskai Orsolya
Borbély Gáborné i Borbély Gábor
Burgermeister Edit i Verebélyi András
Cvijetinović Mila i Cvijetinović Milorad
dr. Lázárcsik Ildikó
dr. Miszné Veres Klára i dr. Misz Mihály

Glogovan Dragan
Gomilanović Snežana i Gomilanović Radoje
Gyurik Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jobbágy Sándor i Jobbágy Sándorné
Kočić Angelina
Koskai Ferencné i Koskai Ferenc
Mezei Aranka

Müller Zoltánné i Müller Zoltán
Paréjné Molnár Júlia i Paréj Mihály
Suti Gábor
Szöllősi Krisztina i Lay Csaba
Szöllősi Tamás
Tóth Anett
Varga Józsefné
Vaskor Gabriella

Razinu supervizora postigli su



Ábel Jánosné i Ábel János
Báló Józsefné i Báló József
Bellabás Lászlóné i Bellabás László
Blaskó Judit i Hegyi Gábor
Bodáné Pass Petra i Boda János
Bogičević Vinka i Bogičević Krsto
Budai Tamás i Budai-Galampos Andrea
Citić Ružica i Citić Dragoslav
Cseh Ferenc
Dani Zoltán i Dani Szilvia
dr. Győry Ferenc i dr. Kiss Judit
dr. Petik Edit
dr. Radeczky Éva i Horváth Tibor
dr. Koncz Andrea
Đukić Mubina i Đukić Sejdo
Entinger Ildikó
Erdélyiné Varga Gizella i Erdélyi Péter
Fébóné Krehó Zsuzsanna i
Fébó László
Farkas Attila i Farkas Attiláné
Fehérvári Béláné
Gábor Istvánné
Gogolák Zsolt
Grozdanović Snežana
Görgényi Gabriella
Halmos Hajnal Katalin
Hinger Krisztián

Hócz Tibor i Hóczáné Berczi Mária
Jošić Vesna i Jošić Siniša
Jošović-Pantelić Julka
Juhász László
Kaposi Judit
Keszler Anna
Kocsis János i Kocsis Jánosné
Koller Lászlóné i Koller László
Komár Tünde
Koncz Tiborné i Koncz Tibor
Koppány György i Koppányné Vámos Judit
Kovács Ilona
Kovačić Peter i Panjan Saja
Kozma János
Labancz István i Fehérvári Éva
Lakatos Sándor i Lakatos Sándorné
Lapajne Mitja
Lehoczki Tamásné i Lehoczki Tamás
Lele Gyöngyi
Majlinger László
Malatinski János i Malatinszki Jánosné dr.
Mandić Mara
Marázné Marcsek Csilla i
Maráz Sándor
Milivojević Vojislavka
Milutinović Olivera i
Milutinović Nenad

Mohorić Brigita
Molnár Kinga i Búzás Csaba
Nagy Katalin i Kovács András
Nagy Veronika
Olajos Szilvia
Orlikné Horváth Judit i
Orlik István
Páger Beáta i Páger István
Pálfi Tiborné i Pálfi Tibor
Petik Zoltán i Petikné Nagy Andrea
Petrović Draga i Petrović Slobodan
Popović Viktorio
Prokić Nebojša i Prokić Marina
Rabi Zoltán i Rabiné dr. Nyirati Ildikó
Repka Sándor
Šarenac Zoran i Šarenac Milica
Sasvári Jánosné i Sasvári János
Schmidt Zoltánné i Schmidt Zoltán
Stanić Čedo i Stanić Smilja
Stefanović Zorica
Stipetić Lazar i Stipetić Rada
Strubl Jánosné i Strubl János
Szabó Zsolt
Sztás Gyöngyi
Szócs Gábor
Takács Éva
Turjačanin Snežana

Tömöri Mihály i Tömöri Bihari Beáta
Török Julianna
Tóth Roland
Vajna Gábor i Vajnáné Zonda Júlia

Vaszily Andrea
Vejtey Miklós
Verő János i Verő Jánosné
Vesović Radmila i Vesović Milojko

Vincze Aranka
Vitányi Tiborné
Wirthné Búrge Alíz
Wolf Hajnalka i Orosz János

Pobjednici programa poticanja kupovine automobila



I. razina

Atanasov Divanis
Babály Mihály
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Barnak Danijela i
Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa i
dr. Berezhvai Sándor
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bégić Zemir
Bertók M. Beáta i
Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella i
Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna i
Bognár Kálmán
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
Brumec Tomislav
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza i Csürke Bálintné
Darabos István és
Darabos Istvánné
Davidović Mila i Davidović Goran
Dragojević Goran i
Dragojević Irena
Dr. Csísztu Attila i
Csísztu Péter Erika
Dr. Dóczy Éva i Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán i
Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit i Szabó János
Fejszés Ferenc i
Fejszésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné i Haim József
Hanyecz Edina
Hári László i Hegyi Katalin
Heinbach József i
Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir i
Jakupak Nevenka
Kása István i Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótós Emőke
Knisz Péter i Knisz Péterné

Kuzmanović Vesna
Dr. Kovács László i
Dr. Kovács Lászlóné
Kovács Zoltán
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenke Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária i Markó Antal
Márton József és
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana i Harmos Vilmos
Milovanović Milanka i
Milovanović Milislav
Milanović Ljiljana
Dr. Miškić Olivera i Dr. Miškić Ivan
Molnár Attila
mr. sci. Molnár László i
Dr. Molnár Stantić Branka
Molnár Zoltán
Nakić Marija i Nakić Dušan
Dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Németh Sándor i
Némethné Barabás Edit
Oczkoljić Daniela i
Oczkoljić Zoran
Orosz Ilona i Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr. Pavković Mária
Perina Péter
Petrović Milena i
Petrović Milenko
Radóczy Tibor i Dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán i Ramháb Judit
Révész Tünde i Kovács László
Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegená Éva
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
Schleppné dr. Kasz Edit i
Schlepp Péter
Szabó Ferencné i
Szabó Ferenc
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika i Miklós
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag i
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika i Virág Tibor
Viték László

II. razina

Ádám István i
Ádámné Szöllősi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa i
Dr. Berezhvai Sándor
Bíró Tamás
Botis Gizella i Botis Márius
Czele György i
Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin i
Dr. Seres Endre
Erdős Attila i Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre i Péterbenicz Anikó
Rózsahegy Zsoltné i
Rózsahegy Zsolt
dr. Schmitz Anna i
dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit i
Siklós Zoltán
Székely János i Juhász Dóra
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Varga Géza i
Vargáné Dr. Juronics Ilona

III. razina

Berkics Miklós
Bruckner András i Dr. Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia i Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
Dr. Ratković Marija i
Ratković Cvetko
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka i
Kovács András

USLUŽNI I EDUKACIJSKI CENTAR SONYA FOREVER LIVING PRODUCTS MAĐARSKA d.o.o.

1067 Budimpešta, Szondiyeva ulica 34. II. kat

Sonya[®]
Color Collection

*Suradnike koji imaju veletrgovinsku iskaznicu
u našem centru očekuje stručno osposobljeno osoblje!*

Kozmetički tretmani:

Cvijet mladosti	3000 Ft
Borba protiv bora	2900 Ft
Čarolija mora	2900 Ft
Dubinska hidratacija	3000 Ft
Vitalizirajuća bomba	3100 Ft

Masaža:

Indijska masaža	3700 Ft
Thai masaža	3800 Ft
Masaža tabana	3900 Ft
Aromaterapijska, relaksirajuća masaža/	
Švedska masaža	4100 Ft
Anticelulitna i masaža za mršavljenje	4600 Ft

Rezervacija i dogovaranje termina se odvija na broju telefona 0036-1-269-5370/151, ili
• za kozmetičke usluge možete se obratiti Magdolni Darvas na broju telefona 06-1-269-5370/124,
• u slučaju programa masaža vaš poziv očekuje Mónika Vida na broju telefona 0036-20-457-1155.



Suradnice novog centra maserke Ildikó Hrncsár i Csilla Fülöp, te kozmetičarka Ildikó Mészáros
žele svima uspješno uljepšavanje, odmor i relaksaciju.
Kata Ungár do daljnjega očekuje sve željne uljepšavanja i znanja
u edukacijski centar utorkom i četvrtkom od 10 sati!

USLUŽNI I EDUKACIJSKI CENTAR SONYA FOREVER LIVING PRODUCTS MAĐARSKA d.o.o.

1067 Budimpešta, Szondijska ulica 34. II. kat

Sonya[®]
Color Collection

*Suradnike koji imaju veletrgovinsku iskaznicu
u našem centru očekuje stručno osposobljeno osoblje!*

- Rezervacija i dogovaranje termina se odvija na broju telefona 0036-1-269-5370/151, ili
- ♦ za kozmetičke usluge možete se obratiti Magdolni Darvas na broju telefona 06-1-269-5370/124,
 - ♦ u slučaju programa masaža vaš poziv očekuje Mónika Vida na broju telefona 0036-20-457-1155.

CJENIK KOZMETIČKIH TRETMANA

Tretmani lica:

- ♦ Tretman lica s čišćenjem: 4800 forinta
- ♦ Tretman za tinejdžerice s čišćenjem: 3500 forinta

Kratki tretmani (bez čišćenja):

- ♦ Cvijet mladosti: 3000 forinta
- ♦ Borba protiv bora: 2900 forinta
- ♦ Čarolija mora: 2900 forinta
- ♦ Dubinska hidratacija: 3000 forinta
- ♦ Vitalizirajuća bomba: 3100 forinta

Make up:

- ♦ Dnevni: 2800 forinta
- ♦ Prigodni: 3500 forinta
- ♦ Za vjenčanje: 4000 forinta
- ♦ Ugradnja umjetnih trepavica:
 - s pramenovima 150/pramen
 - po recima 2000 forinta

Bojenje:

- ♦ Bojenje obrva: 500 forinta
- ♦ Bojenje trepavica: 700 forinta
- ♦ Izbjeljivanje nosnica: 500 forinta
- ♦ Izbjeljivanje lica: 1000 forinta

Depilacija:

- ♦ Depilacija (i oblikovanje) trepavica: 500 forinta
- ♦ Depilacija nosnica: 500 forinta
- ♦ Depilacija lica: 1000 forinta
- ♦ Depilacija pazuha: 700 forinta
- ♦ Depilacija bikini zone: 900 forinta
- ♦ Potpuna depilacija bikini zone: 1100 forinta
- ♦ Depilacija cijelih nogu: 2500 forinta
- ♦ Depilacija potkoljenice: 1700 forinta
- ♦ Depilacija ruku: 1000 forinta
- ♦ Depilacija prsa za muškarce: 1200,-/1500 forinta
- ♦ Depilacija leđa za muškarce: 1500 forinta



Suradnice novog centra maserke Ildikó Hrncsár i Csilla Fülöp, te kozmetičarka Ildikó Mészáros
žele svima uspješno uljepšavanje, odmor i relaksaciju.
Kata Ungár do daljnjega očekuje sve željne uljepšavanja i znanja
u edukacijski centar utorkom i četvrtkom od 10 sati!

Poštovani suradnici!

PRIOPĆENJA SREDIŠNJE REGIJE:

Naši uredi u Mađarskoj

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370. Ravnatelj za međunarodnu suradnju: Péter Lenkey
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Péter Lenkey.
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczy.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Fódi

Adresa naših ureda u Bosni i Hercegovini:

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3., tel.: +387-55-211-784
- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22, tel.: +387-51-211-098
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.

Adresa naših ureda u Hrvatskoj:

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21, tel.: +385-1-390-9770.
- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

Adresa našeg ureda na Kosovu:

- Priština, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.

Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhiu.

Adresa središnjice u Crnoj Gori:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb, tel.: +381-81/621-201, tel./fax: +381-81/621-301.

Regionalni direktor: Branislav Rajić

Adresa naših ureda u Srbiji:

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127.
- Ureda u Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69, tel.: +381-18-263-534.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80, tel.: +381-24-792-195

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

Adresa središnjice u Sloveniji:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.
- Skladište u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava

Regionalni direktor: Andrej Kepe.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA: Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP-a

u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com.

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com. Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata biva dodana ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta može je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com) **Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima Tvrtke svakog radnog dana.**

Naša Tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke. **Osobne informacije o vrijednosnim bodovima** mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41. Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Internetinfo: Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem s ciljem informiranja želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je www.flpseeu.com – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest www.foreverliving.com. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani. Na stranicu možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtica). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju **narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca!** Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podatci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! Molimo Vas, isto tako, da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim

slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas, ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi financijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju **traženja informacija o bonusima** putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Registriranim distributeri postaju tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

RESPONZORIRANJE! Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavlju *Poslovne politike*. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila *Poslovne politike* krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.

OBAVIJESTI SREDIŠNICA U MAĐARSKOJ

Obavješćujemo svoje poštovane distributere da je mjesto održavanja našega Forever Success Daya 23. rujna 2006. s početkom u 10 sati: Sportska Arena, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Srdačno očekujemo sve zainteresirane!

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata o posjedovanju tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Aktualni i raniji brojevi našega časopisa dostupni su na našem home-pageu po upisivanju lozinke „jonathan“!

Ured u Debrecenu

**FLP-ovo skladište,
Budimpešta**



Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavljivanja kupnje s popustom molimo Vas da poštujuete sljedeća pravila:

1. Izjava: Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!

2. Kupnja: Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno predložiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!

3. Davanje informacija: Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predocjenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Oni partneri iz Mađarske koji kupnju žele obaviti pouzecem,



trebaju svoje narudžbenice slati na sljedeću adresu: **Forever Living Products Magyarorszá Kft. 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.**

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret. Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539
- putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- putem SMS-a na broj telefona 0620-478-4732.

Naknade dostave:	Budimpešta	izvan Budimpešte
0–5 kg	640 Ft	1260 Ft
5–10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10–30 kg	1520 Ft	1940 Ft
Iznad 30 kg	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Gore navedene cijene vrijede za po tri naslovjena na narudžbenici, a preko tri, zaračunat ćemo dodatne troškove u iznosu od 200 Ft po svakom naslovu na narudžbenici
- Naknada za pouzeće iznosi 360 Ft/adresa
- Naknada za osiguranje do 200 000 Ft uključena je u cijenu dostave, iznad toga nakon svakih započelih 10 000 Ft iznosi po 50 Ft

Gore navedene cijene ne uključuju PDV. Isporuka se obavlja nakon prethodnog dogovora putem telefona. Gore navedene cijene uključuju telefonske troškove.

OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI

Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar. Sva se roba može naručiti na brojevima telefona: 011/309-6382. Radno vrijeme telecentra i ureda u Beogradu: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena nakodnom broju. Naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju PTT Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda. Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona. Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene za izmjenu podataka. Termin održavanja našega sljedećega Forever Success Daya je 23. rujna 2006.



Ured u Beogradu

OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI:

U slučaju telefonske narudžbe u uredima Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): Bijeljina: 055/211-784. Radno vrijeme: 9:00–16:30 sati. Sarajevo: 033/760-650. Radno vrijeme: 9:00–16:30. Srijedom: 12:00–20:00.

U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, troškove dostave poštom plaća naručitelj.

Adresa ureda u Bijeljini: Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3, 76300 Bijeljina. Tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.

Adresa ureda u Banjoj Luci: Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

Obavještavamo svoje potrošače i suradnike da se ured FLP Zagreb nalazi u Ulici grada Mainza 21. Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00; utorak, srijeda i petak od 09:00 do 17:00. Tel.: 00 385 1 3909 770 i faks: 00 385 1 3909 771. Telefonske narudžbe mogu

se predati na broj: 00 385 1 3909 773. Ako pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu dostave robe plaća FLP. Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u središnjem uredu.

Također vas obavještavamo da poslujemo i u Splitu – na adresi Križine 19. Tel.: 00 385 21 459 262. Radno vrijeme splitskog ureda: ponedjeljak od 12:00 do 20:00; utorak, srijeda, četvrtak i petak od 09:00 do 17:00.

OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI:



Ured u Lendavi

Obavještavamo Vas da je u tržišnom skladištu radno vrijeme ureda ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorak, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00. Ovo radno vrijeme vrijedi i za telefonske narudžbe. Broj telecentra (telefonske narudžbe): 01/ 563 – 7501

Adresa skladišta u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava.
Telefon: +3862-575-1270. Skladište u Lendavi otvoreno je četvrtkom od 9-17 sati.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Mađarskoj:

dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426
dr. Bakanek György: +36-30-9428-519
dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442
dr. Mezősi László, veterinar: +36-20-552-6792

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Hrvatskoj:

dr. Ljuba Rauški-Naglić: +385-9151-76510
dr. Eugenija Šojat-Marendić: +385-9151-07070

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Srbiji:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Sloveniji:

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788
dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163

Broj telefona naših liječnika specijalista u Crnoj Gori:

dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

FLP TV na internetu

www.flpseeu.com

RASPORED PROGRAMA

17. VII. – 20. VIII. 2006.

- 10.00 **Vijesti**
- 10.05 **Od biljke do proizvoda**
- 10.18 **Jonathanov dan** – István Darabos
- Azurna obala** – snimke
- 10.40 **Conquistador Club**
- 11.45 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Probiotic
- Houston** – snimke
- 12.00 Rolf Kipp – Metode rada
- 12.40 **Jonathanov dan** – Nikolett Pál
- 13.00 **Managerski skup 2005.** u Sziráku
- 13.35 **FLP - Marketing terv**
- 13.55 **Jonathanov dan** – Dr. Edit Révész Siklósné
- 14.15 **Profit Sharing 2006.**
- 15.40 Katrin Bajri 1.
- 17.05 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Priča o šamponu
- 17.10 **Jonathanov dan** – Dr. Samu Terézia
- 17.30 Emil Tonk – Profesionalno ili amaterski
- 18.00 **Vijesti**
- 18.05 **Od biljke do proizvoda**
- 18.18 **Jonathanov dan** – István Darabos
- Azurna obala**
- 18.40 **Conquistador Club**
- 19.45 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Probiotic
- Houston** – snimke
- 20.00 Rolf Kipp – Metode rada
- 20.40 **Jonathanov dan** – Nikolett Pál
- 21.00 **Managerski skup 2005.** u Sziráku
- 21.35 **FLP - Marketing terv**
- 21.55 **Jonathanov dan** – Dr. Edit Révész Siklósné
- 22.15 **Profit Sharing 2006.**
- 23.40 Katrin Bajri 1.
- 01.05 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Priča o šamponu
- 01.10 **Jonathanov dan** – Dr. Samu Terézia
- 01.30 Emil Tonk – Profesionalno ili amaterski
- 02.00 **Vijesti**
- 02.05 **Od biljke do proizvoda**
- 02.18 **Jonathanov dan** – István Darabos
- Azurna obala**
- 02.40 **Conquistador Club**
- 03.45 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Probiotic
- Houston** – snimke
- 04.00 Rolf Kipp – Metode rada
- 04.40 **Jonathanov dan** – Nikolett Pál
- 05.00 **Managerski skup 2005.** u Sziráku
- 05.35 **FLP - Marketing terv**
- 05.55 **Jonathanov dan** – Dr. Edit Révész Siklósné
- 06.15 **Profit Sharing 2006.**
- 07.40 Katrin Bajri 1.
- 09.05 **Televizijska prezentacija proizvoda** – Priča o šamponu
- 09.10 **Jonathanov dan** – Dr. Samu Terézia
- 09.30 Emil Tonk – Profesionalno ili amaterski



ZSUZSA LENKEY
managerica

Pétera sam upoznala još dok smo bili studenti na Debrecinskom sveučilištu. Nakon toga započeo je život ispisan velikim slovima. Naša svakodnevica bila je ispunjena prvim radnim mjestima, prvim malim stančićem i popratnim ushićenjima u trenutku kada je u naš život prvi put zakoračio dr. Sándor Mílesz i FLP. Péter je vrlo srdačno prihvatio od Sándora čast koju predstavlja vođenje Središnjice u Budimpešti je iskazao, naime, dotad mu se već godinama obraćao s dubokim poštovanjem, ljubavlju i s povjerenjem, a njegova je osoba predstavljala jamstvo i u pogledu odličnosti i profesionalizma, tako da nije bilo nikakve dvojbe, iskoristit ćemo priliku.

Darak

Sándor i FLP zastupaju takvu vrstu ljudske odanosti, predanosti, želje za pružanjem pomoći i svijest o svojoj misiji, s kakvom se nikada ranije nismo susretali. Vidjevši američki i međunarodni prosperitet tvrtke, bilo je nedvojbeno da se pred FLP-om nalazi veličanstven put, te da nas i sa stručnog i ljudskog stajališta očekuje nenadmašiv napredak. I doista, iz mjeseca u mjesec, iz godine u godinu, tvrtka se sve više širila, napredovala, nebrojeni distributeri željni uspjeha i spremnih da za to poduzmu nešto, izgradilo je i ostvarilo svoje ciljeve i želje iskoristivši mogućnosti koje FLP pruža.

Uvijek smo s velikom radošću i ljubavlju pratili djelatnost najistaknutijih suradnika naše tvrtke, koji nisu tražili izgovore, dok smo u međuvremenu mi sami bili zauzeti raznim drugim brigama svojega života. . . . Rođenjem našega sina Mátéa, kupnjom građevinskog zemljišta, gradnjom kuće, dolaskom Matyija na svijet — dakle život se odvijao punom brzinom, kao što je to uobičajeno i u drugim obiteljima.

Bili smo vjerni, svjesni i lojalni potrošači proizvoda od samih početaka, pa nije bilo ni čudno što nas doktorica jedva i poznaje, a na privikavanju u vrtić prilazili su nam u čudu, je li moguće da ovi dečki nisu

nikada bolesni. Usput i hvala, i mi smo dobro, međutim naše okolnosti, na koje se tako lako pozivati, a koje nas međutim nisu vodile naprijed, te naša odluka kojom smo riješili kako izgradnja mreže nama ionako ne bi pošla za rukom, doista su ograničile naše mogućnosti. Naše se vrijeme pokazalo ograničenim, a isto tako i naša energija i mogućnosti iako smo oduvijek imali predodžbu o tome kako bismo željeli živjeti. Znali smo koje stvari i raspoloženja trebamo osigurati da bismo bili bezrezervno zadovoljni svojom sudbinom.

I onda su nam se jednog dana odjedanput otvorile oči, uočili smo konačno što se događa u našem neposrednom susjedstvu, koja je ona izuzetna stvar za koju smo dotad mogli samo asistirati — što nije mala zadaća ni čast — ali u kojoj mi sami sudjelovati nismo mogli. Upustili smo se u razmišljanje kakvi su nas gubici dotad bili zadesili zbog toga što se nismo ukrcali na brod, te kako više nećemo dopustiti da pokraj nas samo tako prođe najveća šansa našega života.

Darak smo dobili od Sándora, našega sponzora, da možemo iskoristiti mogućnost. Bila bi pogreška ne prepoznati i ne iskoristiti to. I tada smo donijeli odluku da ćemo i mi postati „onakvi“. Postat ćemo malenim

draguljem na Sándorovoj znački, naime to je najmanje čime možemo zahvaliti na onome što nam je dao u ruke. Tako smo pod patronažom najodličnijeg sponzora počeli učiti sve trikove i finte izgradnje mreže, naime nije dovoljno samo htijenje, ovaj se zanat mora naučiti i trenirati.

Tako je ugodno osjećati i iskusiti kako postajemo sve više nepokolebljivi, ustrajni, odlučni i spremni za davanje i primanje pomoći. Ugodan je osjećaj vidjeti kako sazrijevaju plodovi našega rada, ugodan je osjećaj uživati u rezultatima uložene energije.

Ugodno je znati kako je naš uspjeh važan i drugima, kako nam nesebično pomažu da dalje napredujemo. Hvala Józsiju Szabu, Mikiju Berkicsu, Veroniki Lomjanski, Laciju Molnáru, dr. Editi Révész, Aranki Vágási, i mogla bih i dalje nizati imena sve veća jedna od drugih.

Ugodno grije oko srca osjećaj raditi s takvom skupinom, čiji članovi svi odreda ulažu napore kako bismo zajednički veliki uspjeh mogli dijeliti svi podjednako. Hvala ti na nesebičnosti Támás Biró, na predanom profesionalizmu dr. Adolf L. Kosa, hvala vam na neposustajućem radu Ádám Nagy, Kriszta Király, Kata Ungar, Csilla Székely, Zoli Barabás, i hvala vam na vašem prijateljstvu! Volim raditi zajedno s vama, volim napredovati uz vas.

Volim onaj osjećaj kad, napredujući na putu, mogu činiti u ime toga da oni koji imaju povjerenja u mene i koji su prihvatili mogućnost zajedničkog rada, također mogu napredovati i izgraditi sve ono o čemu su sanjali. Ima nas raznih kategorija, trudnica, poduzetnika, studenata, viškova i onih zaposlenika koji još čekaju da ih se

proglasi viškom, ali u nama je zajedničko htijenje da dospijemo nekamo, da izgradimo svoju sigurnu neovisnost, da živimo na način kako smo već gotovo zaboravili da se živjeti može. Drago nam je zbog vase ustrajnosti i povjerenju, Anna, Eszti, Zsóka, Éva, Vali, Bózsó, Enci, Nyirci, i

drago nam je što možemo koračati na istoj stazi i napredovati u istom smjeru sa svim našim suradnicima i s velikim brojem naših potrošača. Bilo je ugodno na pozornici, ali prava će radost biti kad ćemo moći proslaviti vaš uspjeh, koji jedva čekam!

To sto možemo sanjati koliko god želimo velike snove, i što ih možemo ostvariti FLP nam nudi na pladnju. Otkada smo distributeri tvrtke dobio je posebno veliki značaj onaj predani rad kojega Sir Alexander dr. Sándor Milesz, regionalni direktor kao sponzor čini za nas, povrh toga što iz dana u dan neumorno i s profesionalnošću upravlja životom i sudbinom FLP-a Mađarske

Neka Vam bude cilj sudjelovati na najmonumentalnijoj priredbi Europe! Odlučnim radom, predanošću i primjenom multi-level sustava možete se kvalificirati i Vi i biti među najboljima! 13-14. travnja 2007.

WORLD/PROFIT Stockholm, Šve

Poticajni program Europski Rally

2. razina:

Kvalifikacijsko razdoblje traje tijekom četiri uzastopna mjeseca: **kolovoza, rujna, listopada i studenoga**, tijekom kojih se mogu postići tri razine:

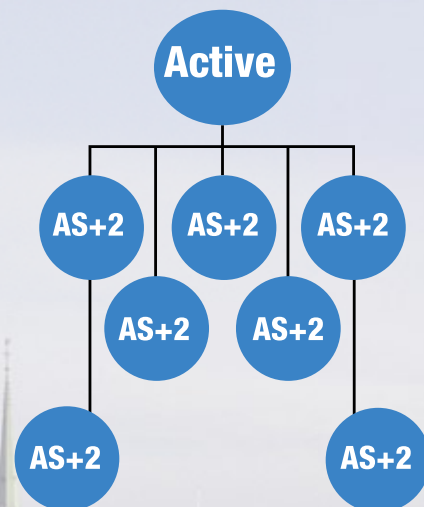
1. razina:

- Sponzorirajte pet novih prvogeneracijskih distributera nakon



1. kolovoza koji će svi postići razinu assistant supervizora, i koji još trebaju ostvariti pojedinačnu kupovinu u vrijednosti od po dva kreditna boda! * (vidi propozicije!)

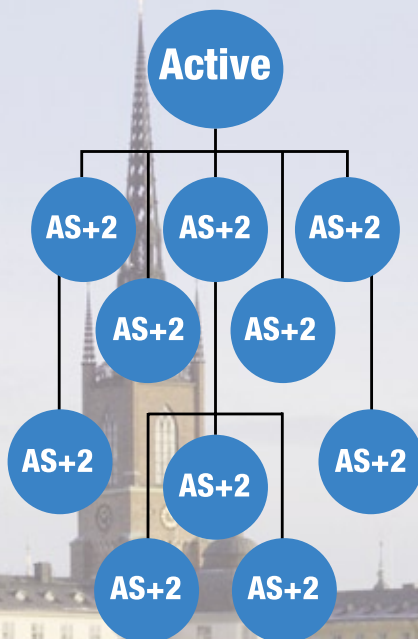
- Budite "aktivni" u svakom mjesecu kvalifikacijskog razdoblja. U programu mogu sudjelovati i distributeri koji će se priključiti nakon kolovoza ako svoj prvi puni mjesec kod tvrtke započnu aktivno. **



- Sponzorirajte najmanje još dva nova distributera koji će pripadati vašoj drugoj generaciji. Pomognite im da i oni postignu razinu assistant supervizora, te da i oni prikupe pojedinačno još po dva kreditna boda! Pomažite njihova dva nova distributera da postignu razinu assistant supervizora, te da i oni ostvare pojedinačnu kupnju u vrijednosti od po dva kreditna boda!
- Budite "aktivni" tijekom svakoga mjeseca kvalifikacijskoga razdoblja!
- Prikupite u ovoj distributerskoj ekipi 45 kreditnih bodova za četiri mjeseca, u koje spada i kupnja koju ste Vi ostvarili. **Tako će u vašoj novoj ekipi biti sedmero.**

SHARE/EUROPSKI RALLY doka 2007!

3. razina:



- Sponzorirajte najmanje još pet novih distributera koje će pripadati vašoj drugoj generaciji. Pomognite im da i oni postignu razinu assistant supervizora te da i oni prikupe pojedinačno još po dva kreditna boda! Pet drugogeneracijskih distributera moraju se priključiti najmanje trima prvogeneracijskim linijama.
- Budite "aktivni" tijekom svakoga mjeseca kvalifikacijskoga razdoblja!
- Prikupite u ovoj distributerskoj ekipi 75 kreditnih bodova u četiri mjeseca u koje spada i kupnja koju ste Vi ostvarili. Sada

već imate deset novih distributera: pet u prvoj i pet u drugoj generaciji.

Čestitamo!

Ovo je najviša razina koja se može postići i najveća nagrada.

Nagrade za postizanje pojedinih razina:

1. razina: karta (karte) za Rally
2. razina: karta (karte) za Rally + smještaj za 3 noći u hotelu
3. razina: karta (karte) za Rally + smještaj za 3 noći u hotelu + putovanje zrakoplovom

(S kartom za Rally imate pravo sudjelovati na dvodnevnoj priredbi, te na večeri koja će se održati u petak navečer.)

Pravilnik Poticajnog programa za Europski Rally 2007. godine

Raspisani natječaj traje od 1. kolovoza 2006. godine do konca studenog 2006. Moraju se ispuniti svi uvjeti za vrijeme trajanja natjecanja.

* Sponzorirajte nove distributere koji će prvi put postići razinu assistant supervizora, a koji će **NAKON TOGA** ostvariti i dodatna 2 osobna boda. Ovo mogu postići na način ili da u svojstvu vlastite kupovine ostvare dodatni promet u visini od dva boda, ili na način

da istoga mjeseca, ili u mjesecima koji slijede iza onog kada postignu razinu assistant supervizora, sponzoriraju novog distributera (distributere).

** Distributeri koji se kvalificiraju moraju realizirati 4 kreditna boda u prvom punom mjesecu, nakon čega moraju biti aktivni svih mjeseci za vrijeme trajanja programa. (Na primjer: ako jedan distributer pristupi tvrtki sredinom ili koncem kolovoza, prvi njegov aktivni mjesec mora biti studeni. Bodovi prikupljeni tijekom kolovoza pribrajaju se, naravno, u ukupan broj bodova potreban za kvalifikaciju.) Izuzetak je mjesec studeni. Oni novi distributeri koji se na 1., 2. ili 3. razinu kvalificiraju tijekom studenog, moraju biti aktivni tijekom mjeseca studenog.

Vremenom prijave distributera smatra se datum kada se podaci s Pristupnice unesu u računalno matične tvrtke. * Nagrade se ne mogu pretvoriti u gotovinu. * Nagrade nisu prenosive na drugoga. * Ovaj poticajni program odnosi se samo na distributere u Europi. * Svaki distributer sam je odgovoran za razumijevanje pravila i uvjeta Poticajnog programa. * Molimo Vas, imate li bilo kakvih pitanja, stupite u kontakt s Vašim regionalnim direktorom. * RESPONZORIRANI DISTRIBUTERI NE UZIMAJU SE U OBZIR ZA KVALIFIKACIJU NA POJEDINE RAZINE. * VAŽNO JE DA SVAKI NOVI ČLAN SKUPINE KOJI ULAZI U PRIDRUŽENE GENERACIJE MORA BITI IZ ISTE MATIČNE DRŽAVE.



DR. EDIT TERSTYÁNSZKY
dermatologinja

Tijekom djetinjstva kuća djeda i bake uvijek je mirisala na kamilicu i lavandu. Kitice su se sušile u kuhinji, a baka bi od njih katkada kuhala čaj, a katkada uvarak za konjunktivitis, ili naše ozljede zadobivene na dječjem igralištu.

Konjunktivitis i ozljede zadobivene na dječjem igralištu

Danas, kao dermatologinja, ponovno sam se suočila s djelovanjem ljekovitog bilja, koje zasluži naše divljenje, i s onim drevnim povjerenjem kojim se ljudi koji pate zbog štetnih djelovanja civilizacije okreću prema djelotvornim tvarima koje se pronalaze u prirodi. U mislima sam složila buketić nekoliko biljaka s kojima bih se na "pustom otoku" kao dermatologinja mogla poslužiti. Pogledajmo malo koji su to učestali problemi za koje bih trebala pronaći rješenje.

- Liječenje rana
- Sedativ, sredstvo protiv bolova
- Bakterijske, virusne i gljivične infekcije
- Smirivanje svrbeži
- Kontuzije, ubodi insekata
- Gnojne promjene na koži
- Zaustavljanje krvarenja
- Hidratacija kože
- Opekline (uključujući i one izazvane vrelom tekućinom)
- Iritacija kože zbog prekomjernog izlaganja suncu

Kamilica

Cvjetove kamilice stari Egipćani koristili su za liječenje rana, a zbog njezina svojstva skupljanja tkiva koristili su za obloge. Vikinzi su kamilicu upotrebljavali za pranje kose, jer je plava kosa postajala sjajnija. Tijekom XIX. stoljeća toplim oblozima od kamilice borili

su se protiv gangrene na ranama. Zbog svoje ugodne arome, sadržaja eteričnog ulja, kamilica je mirisna tvar brojnih preparata za kožu. (Danas je već poznato da stimulira imunost sustav aktivacijom makrofaga i limfocita B).

Maslačak

Ljudi ga u najvećoj mjeri poznaju kao zakletog neprijatelja uređenog travnjaka, kao korova. Njegov renome kao biljke s ljekovitim svojstvima, međutim, star je više od 1000 godina. Kineski liječnici koristili su ga za liječenje furunkula, čirova, te svrbeži. (Danas je već poznato da sadržava antioksidanse, vitamine A i C, te pomaže u sprječavanju oštećenja stanica).

Hajdučka trava (stolisnik)

Prema legendi u Trojanskom ratu, Ahilej je krvarenje iz rane svojega suborca zaustavio listom hajdučke trave. Tu su biljku upotrebljavali za liječenje rana i opekline pa su je stoga nazivali „travom za rane” ili „biljnim zavojem”. (Danas je već poznato da biljka suzbija krvarenja, smiruje bolove i sadržava tvari koje ublažavaju upale.)

Kadulja

Stari Grci i Rimljani koristili su je za konzerviranje mesa, zatim za obloge (kod

hemoroida), ispiranje grla (kod laringitisa i upale krajnika), za liječenje kontuzija, iščašenja, kod uboda insekata, krvarenja iz zubnoga mesa i za sprječavanje znojenja. (Danas je već poznato da sadržava snažne antioksidanse, stoga je odličan konzervans, a sadržaj tanina objašnjava svojstvo skupljanja, npr. kod krvarenje iz zubnog mesa te sprječavanje znojenja).

Đumbir

Kineski pomorci su protiv morske bolesti živakali đumbir. Povećava otpornost imunostava protiv infekcije, zbog čega se može koristiti i za prevenciju gripe.

Eukaliptus

Jedina hrana koala, a njegov list u obliku srpa simbol je Australije. Specifičan miris eukaliptusa djeluje osvježavajuće. U XIX. stoljeću eukaliptusovim su uljem dezinficirali katetere, tako da je postao poznat i kao ulje za katetere. Uništava viruse gripe, a zbog svojih baktericidnih svojstava pogodan je za saniranje manjih rana. (Danas je već poznato da njegovi listovi sadrže kemijsku tvar eukaliptol koja daje ugodnu aromu, miris i ljekovitu snagu).

Kristova kruna (pasiflora)

Indijanci s Anda su od cvjetova ove biljke kuhali osvježavajući čaj. U Europi su se koristili njegovim smirujućim i analgetskim djelovanjem. Sok iz listova primjenjivali su za obloge, liječenje opeklini od vrele tekućine te za zubobolju.

Majčina dušica

Danas je najveći broj ljudi poznaje kao začinsku biljku koja se koristi u kuhanju. U srednjem vijeku smatrali su majčinu dušicu kao najistaknutije sredstvo protiv dermatoloških tegoba i primjenjivali su je kao antiseptik. Tijekom I. svjetskog rata ona

je bila „ratno antiseptičko sredstvo“. (Danas je već poznato da njezino eterično ulje sadrži timol i karvakol. I jedna i druga tvar djeluju kao konzervansi, antibakterijski i fungicidno).

Aloe vera

Od početaka povijesti koristi se za liječenje infekcija i kožnih bolesti, za tretman opeklini, hemoroida, rana i iritacije kože od prekomjernog izlaganja suncu. Dokazano je i antibakterijsko, antivirusno i fungicidno djelovanje. Zahvaljujući hidratantnom djelovanju na kožu, bila je osobito cijenjena na tržištu preparata za ljepotu. (Danas je već poznato da zahvaljujući svojem sadržaju salicilne kiseline ima analgetsko i antiseptičko djelovanje, zahvaljujući mineralima veže vodu, dok antioksidansi pomažu u sprječavanju starenja, itd.).

Crni gavez

Njegova primjena za liječenje rana seže u prošlost više od 2500 godina, a bio je poznat i po ublažavanju upala. Zanimljivost: od biljke koja se kuha u vodi nastaje ljepljiva masa, koja hlađenjem prelazi u čvrsto stanje. To su svojstvo koristili u bitkama staroga svijeta kada je crni gavez, poput današnjega gipsa, služio za imobilizaciju kostiju. (Danas je već poznato da sadrži alantoin, spoj koji potiče rast novih stanica. Aktivna je komponenta brojnih krema za njegu kože.)

Propolis

Propolis je ljepljiva smola skrivena u drveću, a koju prikupljaju pčele, prerade je i zatim njome oblažu košnicu poput neke sterilne sobe. Pčelinju obitelj ovo štiti od raznih zaraza.

Antibakterijsko svojstvo pčelinjeg propolisa koristi se u kremama i otopinama za tretman površinskih rana, te kožnih procesa sekundarnih infekcija.

Znam da nabrojene biljke rastu u različitim geografskim i klimatskim uvjetima, ali poznavajući načelo sinergije, prema kojem adekvatno miješane djelotvorne tvari biljaka uzajamno pospješuju djelovanje, bilo bi odlično kada bismo na „nekom pustom otoku“ imali jedan „sveznajući“ pripravak koji bi sam bio pogodan za sigurno liječenje navedenih, najčešće dermatoloških tegoba.

FOREVER

Izdavač:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Uredništvo:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373
Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik:

Dr. Sándor Miliesz

Urednici:

Valéria Kismárton,
Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa

Priprema za tisak:

TIPOFILL 2002 Kft.

Naklada:

Veszprémi Nyomda Zrt.
Tisak: 48 750 primjeraka

Naslovnica: Veronika Bakos

Zadnja stranica: Dr. Sándor Miliesz

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

Prevoditelji, lektori:

albanski Dr. Marsel Nallbani

hrvatski: Darinka Aničić,

Žarko Anić Antić

srpski: Ottília Tóth-Kása,

Balázs Molnár, Meseldžija Dragana

slovenski: Jolanda Novak Császár,

Eurotranslate Ljubljana

Foreverovi treninzi/seminari u Hotelu-Dvorcu Szirák

Imajući u vidu velik uspjeh prvih Foreverovih treninga, ovim putem skrećemo pozornost naših dragih suradnika – svojih budućih gostiju – na održavanje treninga/seminara koji se mogu organizirati u hotelu dvorcu u Sziráku.

U glavnoj zgradi dvorca smještenog u pitoresknom okruženju stoji na raspolaganju specijalna konferencijska dvorana pogodna za održavanje tečajeva u manjim i većim skupinama. Raspoložemo punom tehničkom opremom: videoprojektorom, VHS-playerom, raznim prezentacijskim pločama, zvučnom tehnikom. Za provođenje slobodnog vremena nudimo: uporabu saune, jacuzzija i teniskog terena – gratis, nadalje na raspolaganju su solarij, jahanje, vožnje zaprežnim kolima, kuglana, streljana, biljar, mini hokej i pikado.

Restoran našeg hotela jedna je od kuća s cehovskim certifikatom Kuharskog i slastičarskog saveza Mađarske. Našim gostima nudimo izvrstan izbor iz mađarske i međunarodne kuhinje.

Nudimo sljedeće pakete – samo za Foreverovce

Mogućnosti smještaja:

U sobi s kupaonicom 11.900 forinta po osobi

U konačistu – turistički smještaj 8.900 forinta po osobi

Cijena uključuje troškove smještaja, doručka, ručka i večere. Nadalje i naknadu za saunu, jacuzzi i uporabu teniskih terena.

Srdačno očekujemo sve naše drage zainteresirane skupine!

Király Katalin
direktorica



HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

**Adresa: Hotel Kastély Szirák. 3044, Szirák, Petőfi út 26.
Tel.: (0036)32-485-300 e-mail: kastelyszirak@globonet.hu**





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS