

Godina XIII. broj 2. – veljača 2009.

NIJE ZA PRODAJU

FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



2008. godina bila je veličanstvena!



Velika je radost što smo snažniji nego ikada. Gospodarska kriza ozbiljno zahvaća gotovo sva područja, ali mi se nalazimo u sretnoj situaciji da i dalje pokazujemo rast, i dalje smo uspješni. Sjajno je što u svojstvu rezultata naše zajedničke djelatnosti, predanosti i zajedničkih npora možemo prikazati rast u svim Foreverovim regijama. Razvoj, naravno, predstavlja i izazov. Potkraj prošle godine došlo je i do nekoliko imenovanja.

Započnimo s Afrikom. Sve dosad upravljanje afričkim tržištem nalazilo se u rukama Foreverova predsjednika **Gregga Maughana**. Gregg je s neposustalom energijom i odlučnošću doveo do progresa afričkoga tržišta surađujući izuzetno efikasno s regionalnim direktorima. Ali kako je i sam Gregg konstatirao: „Došlo je vrijeme da prepustim upravljanje afričkim tržištem, kako bih se s većom energijom mogao okrenuti poslovima koji se tiču Foreverova svijeta u cijelosti.“ Osoba koja preuzima posao u Africi nije nitko drugi nego **Gary Shreeve**, prijašnji direktor marketinga naše tvrtke, koji je još prije toga bio regionalni direktor za prodaju za Houston u Teksasu. Savjesnim radom i uskom suradnjom s distributerima vodio je jednu od najuspješnijih

regija Sjeverne Amerike. Zna sve što se o našem poslu znati može, te će Forever Afrika biti u pravim rukama i od sada na dalje. Želimo sve najbolje Garyju i čestitamo mu na imenovanju za afričkog dopredsjednika.

Vrlo nam je draga što možemo najaviti imenovanje **Jacksona Adagalu** na funkciju operativnog direktora za Afriku. Prethodno je bio glavni revizor FLP-ove Regije Istočne Afrike, a vjerojatno ga se mnogi i sjećaju s Afričkog Rallyja 2008. u Nairobiju, gdje je bio jedan od domaćina priredbe. Jackson će odsada u suradnji s Garyjem pružati potporu djelatnosti afričkih regija. Čestitamo ti Jacksonu i želimo ti uspješan rad!

U svjetlu gore navedenoga vjerojatno postaje jasno kako su našem odjelu za marketing potrebna pojačanja. Vrlo nam je

drago što u Foreverovoj obitelji možemo pozdraviti **Paula Muehlmannu**, našega novoga direktora marketinga. Paul već dugi niz godina radi u industrijskoj grani MLM-a i ima vrlo razgranata iskustva na području brand managementa i pojavljivanja na internetu. Želimo mu puno uspjeha!

Također me obuzima veliko oduševljenje što možemo najaviti imenovanje **Davea Hala** na funkciju starijeg potpredsjednika za financije. Dave je već niz godina vrijedan i cijenjen član naše ekipe, želimo mu sve najbolje u radu, u okviru kojega će voditi i davati potporu djelatnosti svih regija, uključujući i skupinu Forever Resortsa u Južnoj Africi.

Međutim, nije Dave jedini koji je s mješta potpredsjednika napredovao na mjesto starijega potpredsjednika. Imenovanje je



Gary Shreeve



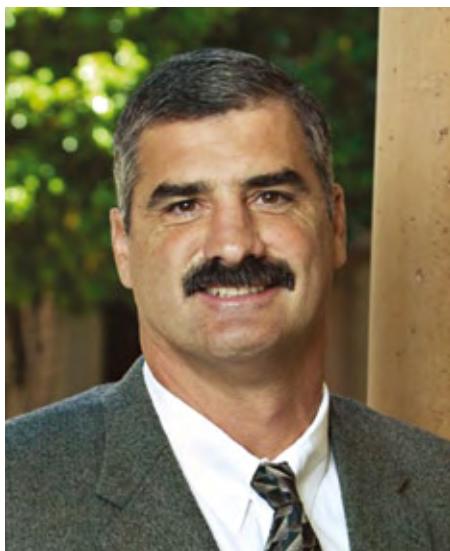
Dave Hall



Scott Gold



Jackson Adagala



Carl Zander



Matt Harvey



Paul Muehlmann



Yves Hamon

dodijeljeno i **Carlu Zanderu**, višegodišnjem članu predsjedništva, koji je postao stariji potpredsjednik za prodaju na području Amerike. Carl je već godinama upravljao djelatnošću regionalnih voditelja prodaje u Sjevernoj Americi. Njegov će posao ubuduće pokrivati američko tržište u cijelosti.

POZDRAV PREDSJEDNIKA

Željeli bismo vam predstaviti i **Yvesa Hamona**, novoga člana Foreverove uprave za Europu. Yves je u Foreverovo središnjici u Francuskoj dugi niz godina radio kao direktor za finansije. Čestitamo mu na imenovanju na položaj direktora interne revizije za Europu. Pod upravom Davea Halla on će u

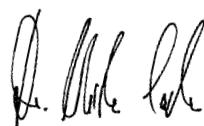
svojim rukama imati interne revizore europskih regija Forevera.

Na kraju s ponosom možemo najaviti da je Forever Resort također prikazao značajan rast tijekom 2008. godine. Vrlo nam je dragoo pozdraviti **Scotta Golda i Matta Harveyja**, regionalne potpredsjednike, na svojim novim položajima. Obojica već niz godina rade kao glavni direktori Mormon Lake Lodgea, odnosno Fun Country Marine, iščekujući spremno nove izazove.

Od samih početaka naša je najvažnija zadaća osigurati zdravlje i blagostanje Vama, distributerima. Skupina distributera je u 135 zemalja do danas dostigla ukupnu brojku od 9,25 milijuna. Hvala svima vama što i dalje možemo zajednički raditi na tome kako bi sa što većim brojem ljudi mogli podijeliti ovu mogućnost za sretniji i zdraviji život koju nudimo posredstvom svojih proizvoda i svoje tvrtke.


S vječnim poštovanjem,
REX MAUGHAN

FOREVER 2009/2 **3**



Tijekom svojega svakodnevnog posla suočavamo se s pitanjem naših suradnika početnika, ili pak zainteresiranih, funkcionira li doista naš marketinški plan, i bi li po mojem mišljenju funkcionirao i u njihovu slučaju?



Živi marketinški plan

Poput svakoga pitanja, moramo i na ovo dati promišljen, ali i jednostavan odgovor. Naravno, moramo razumljivo objasniti i zbog čega odgovaramo na ovo pitanje s DA!

Možemo navesti na stotine, tisuće, štoviše i milijun primjera iz Foreverova svijeta, kojima je već potvrđena činjenica da naš sustav funkcionira, štoviše, funkcionira odlično, i da naš budući suradnik drži u rukama jednu od svjetskih šansi.

Kako ćemo ga moći uvjeriti da je ovo doista savršen, tijekom desetljeća razvijan i izrađivan marketinški plan? Mi ljudi ponajviše vjerujemo svojim očima, i tek kad nešto vidimo možemo reći: Ovo jest, ovo doista postoji.

Izvrsno mjesto za prezentaciju našega živog marketinškog sustava jest naš Dan uspješnosti. To je događaj u sklopu kojega se mogu sresti suradnici raznih skupina, oni koji zajednički izgrađuju jednu veliku cjelinu, Foreverovo društvo, jedan gigantski marketinški sustav. Toga se dana neki distributer može sresti sa suradnicima iz drugih skupina koji se nalaze s njim na istoj razini, i može vidjeti, uvjeriti se vlastitim očima, da se doista iz mjeseca u mje-

sec po nekoliko tisuća distributera kvalificira na prvu razinu marketinškog sustava, na razinu assistant supervizora.

Preuzimaju svoje značke od regionalnog direktora stojeći u dugim, vijugavim redovima, snime po fotografiju, te ga slave suradnici koji se nalaze u prostoru oko pozornice.

To je nezaboravan doživljaj za brojne ljudi u tom i takvom društvu, gdje je moralno priznanje gotovo nepoznata stvar, odnosno postoji možda tek unutar obitelji, gdje roditelji pohvaljuju svoje dijete kad postigne kakav dobar rezultat, odnosno gdje članovi obitelji međusobno iskazuju hvalu za pripremu kakva ukusnog ručka, ili za uspješno organiziranje lijepog obiteljskog izleta i sl.

Naši assistant supervizori tijekom Dana uspješnosti mogu promotriti funkcioniranje živoga marketinškog sustava u okviru vlastitog napretka, jer svatko priželjkuje sljedeću, supervizorskiju razinu. Iz mjeseca u mjesec možemo ispratiti mnoštvo supervizora na pozornici.

Naši suradnici na pozornicu pristižu oboružani buketima cvijeća i darovima, a usred veličanja pripadnika svojih ekipa i suradnika drugih skupina. To je nezaboravan osjećaj koji godi čovjeku. One, koji to još nisu iskusili,

li, srdačno očekujemo na našem sljedećem Danu uspješnosti. Sudjelovat će u nezaboravnom, vječnom doživljaju. Što pokreće, za što zapravo rade umjetnici, glumci, pjevači i rock zvijezde? Da, upravo za taj pljesak, priznanje, skandiranje, suze radosnice!

Svakome je ugodan osjećaj zakoračiti na pozornicu slave. To je takav korak koji čovjeku ostaje u sjećanju cijeli život, štoviše, o tome priča svojoj djeci, unucima, prijateljima. A postoje još i assistant manageri i manageri, te viši manageri, od kojih na stotine, na tisuće, dolaze na dane uspješnosti i koji se kvalificiraju na pozornici.

Naš marketinški sustav, koji je zasnovao i stavio na papir naš predsjednik generalni direktor **Rex Maughan**, na pozornici se pretvara u krv i meso. Budi i ti dijelom ovoga čuda, uvjeri se da ovo funkcionira i u tvojem slučaju, poduzmi nešto za to, promijeni način svojega razmišljanja, odluci se i uživaj u uspjehu na pozornici.

Naprijed FLP Mađarska!

DR. SÁNDOR MILESZ
regionalni direktor

POZDRAV PREDSJEDNIKA

International Super Rally



7-9. kolovoza 2009.

u Dallasu, Teksas

Dok su prošlogodišnji kvalificirani mogli posjetiti Središnji ured u Scottsdaleu u Arizoni, ovogodišnji kvalificirani moći će posjetiti novu tvornicu Aloe Vera of America, a pozvat ćemo ih i na glasoviti Southfork Ranch, koji se nalazi u vlasništvu lanca Forever Resorts. Vidimo se na Super Rallyju 2009. godine u Dallasu!



SILVER POST RALLY TOUR



Vrlo nam je dragو što vam možemo najaviti da će se Silver Post Rally 2009. organizirati na prekrasnom Lake Tahoeu. Smještaj kvalificiranih bit će osiguran u prekrasnom Montbleu Resortu koji ima jedno luksuzno ljekovito kupalište, 6 restorana, 4 elegantna bara, 1 renovirani kasino na površini od približno 4000 m². Samo jezero Tahoe nalazi se na udaljenosti od lagane šetnje. Može se računati s brojnim mogućnostima za rekreaciju: planinarenje, golf, jahanje, vožnja biciklom u prirodi, veslanje na čamcima, jedrenje, vožnja kajakom, pecanje i wakeboard. Ondje će svatko za sebe pronaći mogućnosti za rekreaciju! Sve što trebate učiniti jest da postignete 2.500 cc-a u razdoblju od 01. travnja 2008. do 31. ožujka 2009. godine. Nadamo se da ćemo se vidjeti u kolovozu.

2009 Lake Tahoe

Važnost zajedničke izgradnje ekipе



Svečano ozračje proširilo se pozornicom Arene kada je ugodnim melodijama **Lesliene** glazbe na gitari započeo naš prosinacki Dan uspješnosti.





Poznati violinist **Zoltán Mága** došao je povodom blagdana kako bi, zajedno s Foreverom, pozdravio novu godinu.

Uz sjajno vođenje programa **Csabe Juhásza** i **Enikő Bezzeg**, te uz sudjelovanje naših 5000 suradnika, započela

je naša tradicionalna priredba ispraćanja godine.

Naravno, priredba nije mogla proći bez Djeda Mraza, uz tradicionalnu pomoć našega senior managera **László Hárija** i njegove drage obitelji.

U svojem pozdravnom govoru, u kojem je davao ocjenu

protekle godine, krovni regionalni direktor **dr. Sándor Milesz** istaknuo je važnost zajedničke izgradnje tima i zahvalio članovima President's Cluba 2008. godine na aktivnoj i istaknutoj djelatnosti, te na predanosti.

Naš dijamantno-safirni manager **Miklós Berkics** zorno je

predstavio naš novi poticajni program nazvan Business 20, novu motivaciju za širenje mrežne strukture, koji će izvanredno obnoviti i poticati djelatnost naših graditelja mrežne strukture.

Naša suradnica senior managerica **dr. Anna Schmitz**, svojom već uobičajenom te-





meljitošcu i velikim iskustvom, predstavila je nove proizvode naše tvrtke Spa Collection i sapun Avocado.

Već je godinama tradicija da na našemu blagdanskom božićnom Danu uspješnosti naši soaring manageri **dr. Terézia Samu i András Bruckner** razgovaraju s djecom o tome na koji su način naši proizvodi utkani u njihove malene svjetove i u kojoj mjeri oni vole te proizvode. Tom prigodom od djece dobivamo odgovore koji nas katkad i nasmiju, ali su njihova mišljenja iskreno ozbiljna. Zahvaljujemo na aktivnom sudjelovanju djece, a naravno i roditelja.

Na pozornici je uslijedila kvalifikacija naših novih **supervizora**, što je jedan od najvažnijih elemenata našega Dana uspješnosti. Već ubičajeno ispratili smo naše assistant managerere koji su značku, što simbolizira priznanje, mogli preuzeti od našega regionalnog direktora,

dok su u međuvremenu njihovi suradnici na pozornici proslavili uspjeh frenetičnim pljeskom.

Naša suradnica managerica **Ilike Lajosné Tasnádi** priredila nam je iznenadenje – koliko mladenačke energije, snage i budućnosti ona vidi u našem poslu. Njezina su ustrajnost i rezultati nešto što vrijedi slijediti, i

nadamo se da su od nje ponešto naučili i ostali, a ne samo priпадnici njezine generacije.

Na prvo mjesto u redu kvalificiranih **Kluba osvajača** tijekom studenoga dospio je naš safirni manager **Mikulás Vareha**. Zatim je na pozornici uslijedilo uručivanje i kratko predstavljanje suradnika, naših

novih managera. Naravno, nije izostavljeno ni priznanje novih kvalifikacija u sklop našega poticajnog programa **kupovine automobila**. Čestitamo novim vlasnicima motornih vozila.

Svoje su zaslужene značke među našim suradnicima senior managerima preuzele **Endre Tordai i Irma Szép Tordainé**.







a među soaring managerima **Tamás Budai**, koji su se zahvaliti svojim sponzorima, ekipi, što su im bili od pomoći u postizanju ovoga fantastičnog rezultata.

Zaslugom **Katike i Attile Gidófaluja**, na Foreverovoj se pozornici prvi put pojavila nova foreverovska vizija, nov način promatranja. Ovo je predavanje emitiralo beskrajnu profesionalnost, samouvjerenost i predanost, a naši su ga suradnici poslušali s iznimnom pozornošću, a na kraju i nagradili burnim pljeskom. Čestitamo na uspješnom predavanju!

Sudionike Dana uspješnosti očarala je svojim prekrasnim glasom **Lilla Polyák**, koja je time ovaj dan učinila nezaboravnim.

Naša suradnica senior managerica **Tünde Hajcsik** dala je božićnim idejama svoj doprinos prodajnoj djelatnosti naših suradnika. Iz predavanja, koje se osvrnulo i na najbitnije detalje, mogli smo naučiti brojne fineze i trikove o tome na koji način možemo postati još uspješniji.









Naši suradnici soaring manager **Márta Zsiga** i **István Tóth** održali su vrlo atraktivno, jasno i za sve nas podjednako poučno predavanje o jednom od najvažnijih poticajnih programa – Profit Sharingu. Samostalni predavač **A. J. Cristian** prikazao je, za nas u novom svjetlu, bit komunikacije i izgradnju kontakata.

Posljednji Dan uspješnosti Forever Living Products Mađarske u 2008. godini okončali smo kvalifikacijama naših novih **assistant supervizora**, što je jedan od najvažnijih koraka na putu našeg samostvarenja.

OSJEĆAJI – VRIJEDNOSTI



Otkada sam neovisan distributer proizvoda ove tvrtke, posebno puno razmišljam o rečenicama i izrazima koji mi prije nisu bili dragi, nisu mi bili jasni, ili nisam ulagala truda da ih bolje razumijem, promislim o njima. Budući da mi (ljudi koji rade u ovom poslu) u nekoliko godina sažimamo životne situacije s radnoga mjesta koje su drugi proživjeli u 40 godina, imam vremena napretek meditirati o svemu. Imam sreću, naime mogu se sretati s ljudima koji imaju razne sudbine i vrijednosne sustave, te na taj način imam odakle crpiti, prikupljati iskustvo.

Budući da sam učiteljica, u školi sam već naučila da moram pronaći put do djeteta, naime svako je malo biće drugačije, posebno. Put vodi prema svakomu i samo o mojoj snalažljivosti, ljudskosti ili znanju ovisi hoću li pronaći taj put. U odraslih to funkcioniра isto tako, samo ne toliko jednostavno. Puteljci koji vode do njih već su mjestimično zrasli u bilje kojemu ondje nema

mjesta. Kao sponzoru moja je zadaća ista! Pronaći put koji vodi do suradnika na način da nikada ne prekoračim granice korektnosti, iskrenosti i poštenja!

Nije ni put koji je vodio do mene bio jednostavan i kratak. U mojoj duši trebalo je, ciglu po ciglu, rušiti zidove koje sam ja sama podignula kako bih ponovno postala svjesnom svoje snage, znanja i ljubavi prema sebi samoj. I kakvi su se osjećaji probudili u meni? Jesi li ikada vidjela/vidio malo dijete kada se raduje, kada uoči svoje roditelje? Kada mu lice zatitra od radosti u trenutku prepoznavanja – da doista, to su oni! I tada razvuče usne u osmjeh. Kod mene se ovo prepoznavanje nije dogodilo u jednom trenutku, ali danas mi već osmjeh krasи dušu. Ipak, što me je guralo naprijed? Prvo su mi snagu dali proizvodi, kako bih se nakon operacije kralježnice mogla u kratkom roku oporaviti i ponovno postati cjelovitom osobom. Zatim su nailazile faze kada su me okolnosti učinile sumnjičavom u svezi s

Što meni zapravo znače ove riječi? Želim li ukratko objasniti: sve. Kako u ovome materijalno orijentiranom svijetu očuvati vrijednost osjećaja. Ali promotrimo to u malo širem kontekstu.

poslom, unatoč činjenici što je taj posao kod drugih već funkcioniраo. Što me je vodilo naprijed u poslu? Sve sam više učila i stjecala takve kupce, suradnike, za koje sam već postala odgovornom. Morala sam ih voditi putom. Kakav je to osjećaj? Poput onoga kad dijete prohoda i uživa sa svim poteškoćama koje to prate. Pa i kad tu i tamo bubne o pod, ponovno se digne i nastavi dalje, i tako opet iznova. U međuvremenu je i meni postalo potpuno jasno da se nalazim na pravom putu, i da je ovo i MOJ PUT!

Uzbudljiv je ophod toga puta. Ne bih mogla autentično, iskreno prenijeti iskustva svojim suradnicima da sama nisam prošla njime, jer svako je iskustvo i svaki suradnik priča za sebe. Svakome od njih FLP znači, i u njemu traži, nešto drugo. Imam neke suradnike kojima je važnije od svega dokazati svojoj sredini da su samostalne individue koje posjeduju stanovite vrijednosti. Ima onih koji su vođeni svojim ciljevima i otkrivanjem samoga sebe. Ima i onih koji su očarani činjenicom što je ovdje stalo jednima do drugih, što su njihove ličnosti i njihov rad ovdje važni. Mogla bih tako nastaviti nizati primjere, ali vjerujem da već i ti shvaćaš što znači kada kažem osjećaji – vrijednosti. Pružanje potpore u pronalaženju ovih putova onaj je pravi izazov. Činiti sve to na način da nisi nikome nadređen, nego da si vodič drugima. Ovo je prekrasan posao!

Materijalnu stranu nisam još ni spomenula, iako i taj segment

predstavlja vrijednosti. Naime, to je sredstvo održavanja naše egzistencije. To nam je potrebno za našu svakodnevnicu. U ovom poslu možeš postići i jedno i drugo, kako materijalno priznanje, tako i otkrivanje samoga sebe. Njihove dimenzije mogu premašiti bilo čiju maštu, međutim, koliko ćemo snova skovati za sebe i koliko ćemo učiniti da bismo ih postigli, ovisi samo o nama.

Unatoč činjenici što sam odrastala u obitelji u kojoj osjećaj znači vrijednost, te u kojoj je prioritet pružati sebe, pomoći drugima (a sve to zahvaljujući mojim roditeljima), na svojim prethodnim radnim mjestima takav način viđenja stvari počeo mi se pomalo zamagljivati.

Zahvaljujem **Beáti Tasnády** što je svojim beskrajnim strpljenjem i znanjem ovu početnu mrenju uklonila s mojih očiju i učinila moj vid jasnijim. Hvala joj, nadalje, što mi je otkrila da postoji radno mjesto na kojem se može sačuvati primarni status obitelji uz postizanje materijalne sigurnosti.

Na kraju, nikada ne zaboraviti!

"Sve što je iza tebe i sve ono što je ispred tebe nije ništa u usporedbi s onim što se skriva u tebi."

(Robin Sharma)



**TÜNDE GOMBOS ANTALNÉI
ANDRÁS ANTAL**
assistant manageri

HOTEL DVORAC SZIRÁK



AKCIJSKI PAKET 2009.

Dvokrevetna soba u glavnoj zgradi, dva noćenja: umjesto 26.500 Ft/osobi > 21.320 Ft./osobi

Dvokrevetna soba u glavnoj zgradi, tri noćenja: umjesto 39.750 Ft/osobi > 31.980 Ft./osobi

Dvokrevetna soba u sporednom traktu zgrade, dva noćenja: umjesto 19.900 Ft/osobi > 15.550 Ft./osobi

Dvokrevetna soba u sporednom traktu zgrade, tri noćenja: umjesto 29.850 Ft/osobi > 23.330 Ft./osobi

Cijene uključuju doručak, te uporabu saune, solne kabine, bazena s nasuprotnim strujanjem vode, te jacuzziju.

U našem restoranu I. klase (koji od 12:00 do 22:00 sata radi neprekidno), postoji mogućnost za jela à la carte i za pansionsku prehranu.

Cijena polupansiona stoji 3.900.- Ft /osobi/danu, a punog pansiona 7.600.- Ft osobi/danu.

Naše dodatne usluge uključuju:

solarij, frizerski salon, kozmetiku, masažu, kuglanu, igraonicu.

Unavedenim uslugama FLP-ovi distributeri moći će uživati s popustom u visini od 50% od cijene usluga.

Za korištenje naših usluga potreban je prethodni dogovor.

Nadamo se da će vam naša ponuda biti privlačna, te da ćemo Vas moći pozdraviti među našim gostima!

HOTEL DVORAC SZIRÁK

3044 Szirák, Petőfi út 26.

Tel.: +36-32-485-300, +36-32-485-117

E-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Tvrtka kojoj predstoji najbolja budućnost

U subotu 4. prosinca 2000. godine održali smo naš prvi FLP-ov skup u Bijeljini. Protekle godine izvrtjele su se gotovo u tren oka.

I osam godina nakon našega prvog susreta održali smo Dan uspješnosti također u subotu – 6. prosinca 2008. našli smo se u istoj dvorani i susreli se sa starim znancima, prijateljima i mnoštvom novih lica.



Prisjetili smo se našega suradnika, safirnoga managera **Cvetka Ratkovića**, koji je pripadao najboljima, ali nažalost nije više među živima. Bio je radišan, pošten, tih i velikodušan čovjek. Nedostaje nam jako, svima nama. Uvijek ćemo ga se sjećati s vječnom zahvalnošću i poštovanjem. Život je takav – često nam daje, ali katkad nešto i uzima od nas. Unatoč svemu tome, ne smijemo se zaustavljati, svoj posao moramo obavljati još energičnije i odrješitije.

Program naše priredbe vodili su **Meliha Dragić** i **Gabiija Čatić**, koji su to činili s velikim entuzijazmom i vrlo profesionalno. Od početka

do kraja osigurali su izuzetnu atmosferu. To su uvelike cijenili i naši distributeri, koji se u Bijeljini još nikada prije nisu pojavili u toliko velikom broju.

Regionalni direktor FLP-a Bosne, **dr. Slavko Paleksić**, pozdravio je nazočne regionalne direktore i govorio o proteklih osam godina u ovoj regiji. Rekao je da se ništa nije promjenilo: proizvodi su sjajni, Rexov Marketinški plan je fenomenalan, poštujemo poslovnu politiku naše tvrtke, isplate po bonusima dospijevaju redovito, cijene proizvoda nisu se mijenjale, a povrh svega toga stekli smo brojne nove prijatelje, vrijedna iskustva i nasmijana lica. S pomoću FLP-a postali



smo bolji ljudi – zaključio je pozdravni govor dr. Paleksić.

Naš najdraži gost, krovni regionalni direktor **dr. Sándor Milesz**, rekao je da se među nama osjeća kao kod kuće. On je u svojem pozdravnom govoru istaknuo da naša tvrtka odlično funkcionira i to podjednako u bezbrižnim kao i u teškim vremenima, te da je s pomoću naših novih proizvoda i poticajnih programa naš razvoj i dalje bez zastoja i dinamičan. Čestitao nam je na našim rezultatima, dok su okupljeni u publici dugotrajnim pljeskom pozdravili viziju budućnosti, vođenje Rexa Maughana i dr. Milesza, kao i zajedničke uspjehe postignute uz njihovu pomoć.

Na našoj smo priredbi u dva navrata mogli pozdraviti plesnu skupinu iz Bijeljine „**Grupu 101**“. Za vrijeme njihova sjajnog nastupa publika je s najvećim oduševljenjem pozdravila najmlađe članove škole, jer razigrana je mladost širila enormnu snagu u smjeru gledališta.

Naša suradnica senior managerica **dr. Olivera Miškić** u svojem je predavanju govorila o pravilnoj prehrani, oralnoj higijeni, održavanju čistoće zubi, te o tome na koji si način možemo osigurati lijep i blistav osmjeh, kao i uvjete potrebne za zdrav život. Naše proizvode odsrca preporučuje kolegama stomatolozima i ostalim našim suradnicima Dužni smo

zahvaliti doktorici Miškić, jer je u svojem predavanju spojila ugodno s korisnim.

Naš suradnik soaring manager **Boro Ostojić** uvijek izuzetno toplim i iskrenim riječima govori o svojem poslu. Boru sudbina nije nimalo pošteldjela. Uz kratak film predstavio je kako je izgubio sve u vihoru rata, ali i kako otada iznova živi u blagostanju. „Ima od gotovo svega i više nego što bi trebalo! FLP je posao budućnosti! Nemoj se nikada predavati, radije pripremi popis imena svojih prijatelja, poznanika, izradi svoj plan i ovu ideju prenesi što većem broju ljudi. Time će ti se u kratkom roku isplati-

ti uloženi trud, štoviše i znatno šire od toga!“, rekao je na kraju svojega predavanja. Zahvaljujemo na odličnom poticanjnom predavanju.

Naši suradnici liječnici, domaće, profesori i suradnici drugih profesija govorili su o svojim iskustvima stečenima tijekom svojega rada. Vođenje ovoga dijela programa preuzeala je naša suradnica managerica **Sanja Ljubojević** istaknuvši da ljudi vjeruju u ono što se o nama pišta, te da je najbolje vlastito iskustvo, jer ono je i najvjerojatnije.

Naša tvrtka svim svojim suradnicima osigurava jednakе šanse. To odlično potkrjepljuje primjer naše suradnice mana-





gerice **Zrinke Vraneš**. Zrinka je toplim riječima i poput prave majke ispričala tajnu uspjeha. „Govorite o našim proizvodima, ali nemojte zaboraviti spomenuti ni mogućnost poboljšanja materijalnoga stanja, jer jedno bez drugoga ne funkcionira. Pružite nadu novim suradnicima, uvedite ih u posao, potaknite njihovu djelatnost i upozorite na vlastite pogreške kako ih oni ne bi činili. Predstavite im uspješne suradnike kojih u FLP-u možete pronaći u vrlo velikom broju. Ja sam vjerovala u svoje suradnike i postala sam uspješna!“, time je zaključila svoje izlaganje ova sjajna gospođa iz Sarajeva.

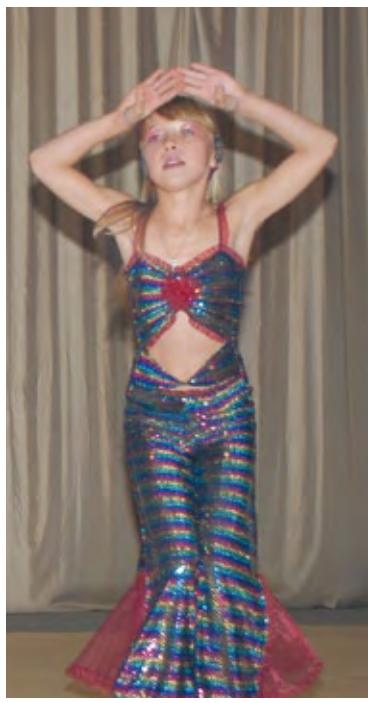
Dosjetljivo predavanje našeg suradnika senior managera

Safetu Mustafiću postiglo je velik uspjeh među svima već i na Holiday Rallyju u Poreču. Vrlo je zorno prikazao kako možemo u kratkom roku postići supervizorsku i još više razine. Rekao je na koji način trebamo tretirati izgovore, ali i kako možemo prevladati poteškoće. Po-dijelio je s nama put koji ga je vodio prema uspjehu u FLP-u. „Moja obitelj može živjeti bezbrižno zahvaljujući FLP-u! Ovo možete i vi priskrbiti sebi i svojoj obitelji!“ – rekao je na kraju svojega predavanja. Moramo vjerovati, jer unatoč sudbini koja ga nije štedjela, ostao je primjerom ustrajnosti, poštovanja i uspjeha. Postigni što prije nove kvalifikacijske razine! – poželjeli su Safetu svi nazočni.

Naša suradnica managerica **Marija Nakić** govorila je u svojem predavanju o Marketinškom planu i o važnosti postizanja razine od četiri boda iz mjeseca u mjesec. Istaknula je da uspjeh očekuje svakoga tko se dosljedno pridržava poslovne politike naše tvrtke i Marketinškoga plana. To je dokazala vlastitom uspješnom karjerom. Svima je postalo jasno čemu može zahvaliti na povjerenju toliko velikoga broja ljudi, kao i na zamašnom razvoju svoje skupine. Odsrca joj čestitamo na predavanju!

Ovako su voditelji programa najavili našu suradnicu dijamantnu managericu **Veroniku Lomjanski**: „Već smo pomislili da sve znamo o Veroniki i Stevi. Pogriješili smo. Oni





za sobom nezaustavljivo vuku kompoziciju vlaka uspjeha na kojem se vozimo mi."

"Nemojte sjediti pasivno! Vucite i vi kompoziciju vlaka! Mi smo također započeli s dva boda, a po našem mišljenju još se uvijek nalazimo na početku svojega puta. Hvala Rexu i Sándorul! Mi smo postali uspješni u ovoj čudesnoj FLP-ovoј tvrtki, jer smo iskoristili njezine bogate mogućnosti. Mi napredujemo dalje! Nemojte oklijevati ni vi! Pridružite nam se! Vaša Vas kompozicija očekuje! Ukrcajte se brzo!", tim je riječima Veronika motivirala okupljene. Veronika i Stevo, hvala vam na svemu!

Našim novokvalificiranim suradnicima uručili smo zaslužene značke i nagradili smo one najbolje. Novi "orlići" uručeni su u velik broj ruku. Želimo svim orlovima da se vinu u što veće visine.

Nastup **skupine „KUM i KUM”** na pozornici Hotela Drina svim je okupljenima priredio frenetičnu zabavu.

DR. SLAVKO PALEKSIĆ
regionalni direktor,
FLP Bosna

FOTOGRAFIJE: Foto Tomic

Presidents' Club

2009.



MAĐARSKA



Tibor Éliás

Total CC 2158,847; Personal & Non-manager CC: 1631,298

"Za najljepše ciljeve, s najboljom ekipom, s najkorisnijim informacijama, s najkorektnijom tvrtkom ...
granica je sâmo zvjezdano nebo!"

Függetlenség (=neovisnost) – Létbiztonság (=sigurna egzistencija) – Pénz (=novac) – to je **FLP**"



Csaba Juhász & Enikő Bezzeg

Total CC: 2865,464; Personal & Non-manager CC: 1506,934

"Ovo je moj život, to je poziv za nas."



István Tóth & Márta Zsiga

Total CC: 2351,846; Personal & Non-manager CC: 1406,187

"Želiš li živjeti drugačije, tada moraš i činiti drugačije."



Tünde Hajcsik & András Láng

Total CC: 1792,769; Personal & Non-manager CC: 1193,763

"FOREVER LIVING za nas je sloboda izbora. Značenje ovog imena za nas poklapa se s kvalitetom koja je prisutna na svim područjima našega života. Naša je misija što većem broju ljudi pružiti ovu MOGUĆNOST!"



Róbert Varga

Total CC: 5885,240; Personal & Non-manager CC: 1140,153

"Koliko vrijedi neki čovjek otkriva se u činjenici koliki broj ljudi uspijeva poslužiti!"



Ágnes Krizsó

Total CC: 5526,888; Personal & Non-manager CC: 734.798

"Imamo mogućnost pripadati najizvrsnijoj tvrtki svijeta. Tvrta Forever Living Products nagrađuje rezultate koje mi pružamo drugima. Zadovoljna sam i sretna što je ova zadaća postala mojim životnim projektom."



Dr. Adolf L. Kósa

Total CC: 4081,928; Personal & Non-manager CC: 1077,680

"Ponasan otac dvoje djece i voditelj najbolje FLP-ove ekipe. Nekoć televizijski, radijski djetalnik, odvjetnik, a danas slobodan čovjek."



Miklós Berkics

Total CC: 7411,206; Personal & Non-manager CC: 804,282

"Realiziraj uvijek više od onoga koliko drugi očekuju od tebe."



István Halmi & Rita Mikola Halminé

Total CC: 4236,114; Personal & Non-manager CC: 893,353

"Obično se kaže prvo posao, a onda zadovoljstvo. Mi velimo prvo obitelj, drugo posao, ali ovaj posao je zadovoljstvo!"



Aranka Vágási & András Kovács

Total CC: 3336,284; Personal & Non-manager CC: 618,359

"Palimo svijeću, pružamo vjeru, mi smo poslanici duhovnosti, to je naša ars poetica."

**Dragana Janović & Miloš Janović****Total CC: 1630,634; Personal & Non-manager CC: 768,818**

Dragana je dipl. ing. ekonomije, bila je savjetnikom ministra gospodarstva za vanjsku trgovinu. Miloš je dipl. ing. strojarstva, radio je kod Frigostroja. Od 2002. godine samo su distributeri FLP-a. Nekoliko smo godina članovi President's Cluba, zatim kvalifikanti Profit Sharinga, Europskoga Rallyja i Super Rallyja. II. razina poticajnog programa kupovine automobila.

**Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski****Total CC: 5622,549; Personal & Non-manager CC: 727,967**

"Nalaziti se u President's Clubu rezultat je kontinuiranog rada, predanosti poslu i lojalnosti prema tvrtki koja nam pruža sve. Za nas je to velik izazov, motivacija, iskazana čast i odgovornost kako prema sebi samima, tako i prema svima onima koji nas slijede."

**Marija Nakić****Total CC: 1336,452;****Personal & Non-manager CC: 1336,452**

"Za mene je izuzetno velika čast biti članom President's Club-a. 11 godina sam zadovoljni potrošač proizvoda, u potpunosti predana FLP-u, uz veliku radost i želju da ovi proizvodi nađu put do svake kuće."

**Marija Buruš & Boško Buruš****Total CC: 3103,088; Personal & Non-manager CC: 722,738**

"ZADOVOLJNI SU POTROŠAČI I VRIJEDNI SURADNICI FLP-A! PONOSNI SU SPONZORI JEDNE USPJEŠNE SAPPHIR EKipe!"

**Aleksandar Dakić****Total CC: 112,930;****Personal & Non-manager CC: 112,930**

"Kao prvo moram reći da mi je kao regionalnom direktoru za Crnu Goru vrlo draga što Crna Gora ima jednoga člana President's Cluba FLP-a. Članstvo u President's Clubu za mene je velika čast a ujedno mi je i draga što ču s kolegama iz regije zajednički provoditi one zadaće koje idu uz članstvo u President's Clubu. Ovom bih prigodom želio pozdraviti Rexa Maughana, dr. Sándora Milesa, direktore regionalnih ureda regije kao i članove President's Cluba."



Hrvatska



Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić

Total CC: 1109,445; Personal & Non-manager CC: 738,027

"Znamo uživati u životu, ali tek danas s Foreverom možemo uživati i u svakome danu."



Stilin Tihomir & Stilin Maja

Total CC: 1825,540; Personal & Non-manager CC: 455,996

Senior manageri iz Rijeke Maja i Tihomir Štilin, sa svojom mladom FLP-ekipom, kćerima Teom, Leom i Eni, te sa svojim suradnicima, uz čiju su pomoći postali članovima uglednog President's Cluba.



SLOVENIJA



Jozefa Zore

Total CC: 1408,252;

Personal & Non-manager CC: 688,76

Bila je prva u Sloveniji, a otada kao uzor vodi svoju ekipu, koja ima stabilnu djelatnost već osam godina, što upućuje na činjenicu da predano i ustrajnim radom pruža potporu svojim suradnicima.



Tomislav Brumec

Total CC: 1385,723 Personal & Non-manager CC: 388,287

On je bio prvi sljedbenik u Sloveniji koji je s enormnom energijom i predanošću izgrađivao poslovnu strukturu, a za njega vrijedi izreka: Pomogni drugima i sam ćeš si pomoći – jer za njega je prvo čovjek, a tek na drugom mjestu posao.



BOSNA I HERCEGOVINA



Vaselije Njegovanović

Total CC: 956,973;

Personal & Non-manager CC: 226,458

Senior manager iz Sarajeva. Prvi je distributer i manager u zemlji. Razvio je obiteljsko poduzeće, pri čem su mu i kći i sin manageri. Radi u nekoliko zemalja, vrlo je aktivna na dianima uspješnosti i na seminarima. Stalni je član President's Cluba.



Meliha Dragić & Dragan Dragić

Total CC: 426,287;

Personal & Non-manager CC: 378,913

Svoju su poslovnu mrežu izgradili i proširuju je u vrlo teškim okolnostima u Bosni. Za njihov promet karakterističan je stalni i dinamičan rast. Oni su lojalni i odgovorni ljudi, koji pružaju veliku pomoći FLP-u u organiziranju seminara i prezentacija. Stalni su članovi President's Cluba.

KLUB OSVAJAČA

Deset najuspješnijih distributera u mjesecu prosincu 2008. godine po osobnim i non managerskim bodovnim rezultatima



Mađarska

1. Rusák Patrícia
2. Tóth Csaba
3. Haim Józsefné i Haim József
4. Révész Tünde i Kovács László
5. Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
6. Rusák János i Rusák Rozália
7. Szanyi Imre
8. Wehliné Mezei Aranka i Wehli Péter
9. Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
10. Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde



Srbija, Crna Gora

1. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
2. dr. Petrović Aleksandar i Djuknić Petrović Mirjana
3. Munjas Aleksandra i Munjas Mile
4. Marić Vlastimir i dr. Marić Višnja Vera
5. dr. Miškić Olivera i dr. Miškić Ivan
6. Tintar Ivona
7. Čoček Biljana i Čoček Aleksandar
8. Žurka Dragana i Žurka Radiša
9. Stevanović Verica i Stevanović Rade
10. Strboja Jovanka i Strboja Radivoj



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

- 1. Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
- 2. dr. Molnár László i dr. Molnár-Stantić Branka**
- 3. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
- 4. Brence-Jović Vesna i Jović Dušan**
- 5. Orinčić Marija Magdalena**
- 6. Čalušić Dubravka i Čalušić Ante**
- 7. Miljak-Rill i Ivanka Rill Rolf**
- 8. Katić Ivan i Katić-Mesaroš Mirjana**
- 9. Grbac Silvana i Grbac Vigor**
- 10. Banić Nedjeljko i Banić Anica**

Bosna i Hercegovina

- 1. Ilijic Zdravka i Ilijic Filip**
- 2. Varajic Savka**
- 3. Medic Stana i Medic Bogdan**
- 4. Varajic Zoran i Varajic Snezana**
- 5. Marić Slavica**
- 6. Njegovanovic Vaselije**
- 7. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir**
- 8. Markovic Danijel**
- 9. Džaferović Dževad i Džaferović Albina**
- 10. Lukač Ljubica**



Slovenija

- 1. Smiljanič Petra i Smiljanič Marko**
- 2. Jazbinšek Kim**
- 3. Batista Ksenija**
- 4. Božnik Slavica**
- 5. Cvijanovič Ana i Cvijanovič Božidar**
- 6. Novak Jožica**
- 7. Žabkar Alain i Kević Zorana**
- 8. Kuder Justina i Kuder Vinko**
- 9. Polšak Alenka i Polšak Blaž**
- 10. Lončarič Erika i Lončarič Franc**

CONQUISTADOR CLUB 2008





Klub osvajača 2008



Mađarska:

Vareha Mikulas (Top Total 1607, 60 cc)

Juhász Csaba i Bezseg Enikő
dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Klaj Ágnes
Olajos András
Budai Tamás
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Major István i Majorné Kovács Beatrix
Bánhidy András
Gáspár József i Hegedűs Judit
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Futaki Ildikó
Molnár Zoltán
Térmegei Lászlóné i Térmegei László
dr. Horváthné Ollram Tünde i
dr. Horváth István
Senk Hajnalca
Csillag Adrienn i Lányi Roland
Veres Zoltán i Veresné Csernák Mónika
Abuczki Attila i Abuczkiné Kiss Ágnes
Tóth Róbert László i Tóth Róbert Lászlóné
dr. Rokonay Adrienne i dr. Bánhegyi Péter
Váradi Éva
Bodnár Daniela
Rusák Patrícia
Takács Andrea
Hegedűs Ervin i Hegedűsné Ponyi Tímea
Bárszky Balázs i Bárszkyne Gulyka Krisztina
Futó Lászlóné i Futó László
Mohácsi Viktória
Balázs Nikolett
Keneseiné dr. Milics Margit i Kenesei Gyula
Hollóné Kocsik Judit i Holló István
Damásdi Ildikó
Seres Máté
Boskó Hilda i Boskó Béla
Réfi Lászlóné
dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária i dr. Rédei Károly
Kovács Tímea

Péter Gabriella i Péter Zsolt
Makai István i Makai Istvánné
Mészáros Istvánné
Futaki Gáborné
Csehi Attiláné i Csehi Attila
Simon János
Siposné Hirsch Judit i Sipos Ernő
Szabó Péter
Pápai Zita
Lukács László György
Oláh Gábor
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Kárpáti Zoltánné i Kárpáti Zoltán
Rácz Zoltán i Rácz Gabriella
dr. Kiss Ferenc i dr. Nagy Ida
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Jozó Zsolt i Molnár Judit
Mentes Gábor i Mentesné Tauber Anna
Greksa Zsolt i Greksáné Martin Mónika
Mészárosné Varga Márta i Mészáros István
Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
Fittler Diána
Horváth Lászlóné i Horváth László
Varga Andrea
Téglás Gizella
Kárpátiné Novák Ágnes i Kárpáti József
Vargáné Házi Ildikó i Varga Mihály
Vanyáné Dánffy Beáta i Vanya László (5562,1%)
Gerő János i Gerőné Jócsák Julianna Katalin



Srbija:

dr. Petrović Aleksandar i Đuknić-Petrović Mirjana



Hrvatska:

Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad

CONQUISTADOR CLUB 2008



CONQUISTADOR CLUB 2008



Mnogi postavljaju sebi sljedeće pitanje: Jesam li ja sposoban izgraditi poslovnu strukturu FLP-a? Odgovor bi glasio k' o iz puške: Naravno, pa sposoban je bilo tko!



Tko, ako ne TI?!

Je li tomu doista tako? I ako jest, zbog čega to ne čine svi?! Paaaa, možda i nije svatko sposoban za to. Ali Ti jes! Paradoks?! Može biti, ali koga je briga za to? A što bi sada ti htio čuti? To da Ti ipak nisi? U redu, eto ti onda: TI NISI SPOSOBAN ZA TO! Jesi li sada sretan? Zbog čega to govorim? Nisi li koji trenutak prije upravo to htio reći, naime da Ti nisi sposoban? Što si tražio, to si i dobio, što bi još htio?! Iđi i prelistavaj neko žutilo, ili već nešto što te usrećuje!!

Što? A sada si se i naljutio?! E, to je dobro, ovo prije nije bilo namjenjeno Tebi! Krenimo ispočetka.

Dakle, ti si za to sposoban. Oko toga se možemo složiti. Što te onda sprječava da se popneš na razinu **Józsiya Szabóa, Mi-**

kija Berkicsa, Robija Varge, Aranke Vágási s partnerom, ili pak **Adolfa L. Kóse**? Prije nego se oglasi vražićak sumnje, razjasnimo nešto: **Adolf** je u Mađarskoj bio otprilike 80.000. po redu, a sada je u skupini top 10!

Ajme, nemoj mi sada početi u stilu da je On bio uspješan! S jedne strane zato što si i Ti mogao postati uspješan da si učinio sve ono što je i on učinio, a s druge strane zato što Njemu svi govore sljedeće: ja nisam toliko uspješan kao Ti, stoga ja to ne bih mogao raditi! I tu su zapeli svi argumenti – a i mreža...

Slušaj! Što bi bilo kada bi na neko vrijeme zaboravio svoje izlike i dvojbe i obratio svu svoju pozornost na mene? Jer ako želiš saznati – ali samo ako te doista

zanima – otkrit ću ti kako zapravo funkcioniše sve ovo.

Dakle, trebao bi se odlučiti ZBOG ČEGA bi ti ovo radio – već kad bi radio stvarno, jesli već razmišljao o tome koliko bi trebao zarađivati u mrežnom marketingu kako bi bio spreman naučiti i provoditi ovu djelatnost? I zbog čega bi bilo potrebno baš onoliko? Bi li napustio svoje radno mjesto? Možda bi trebao zamijeniti automobil ili stan novima? Eventualno samo još novi hladnjak ili perilicu? Tvoja vjera sada seže tek dotele? Nema veze! Po mraku i svjetla automobila osvijetle tek 100 m pred sobom, možeš vidjeti tek dotele, a ipak se iz večeri u večer uspijevaš vratiti kući! Znaj ZBOG ČEGA i znaj NA ŠTO!

S KIM bi rado surađivao? I TKO bi bili tvoji "kupci"? Smatram da bi sa svojim prijateljima, s pojedinim svojim rođacima i dobrostojećim znancima, rado surađivao. Međutim, moguće je da oni ne bi rado... A tko će kupovati FLP-ove proizvode na temelju onoga što ćeš im reći Ti, zar nije svejedno? Nemam baš nešto puno neprijatelja – nadam se – ali da su svi "kod mene" koga bi bilo brigal! Da doznaš TKO je zainteresiran, najjednostavnije je upitati ih. Najveća je pogreška ako umjesto njih doneseš odluku. O čemu bi odluku donosio Ti? Da ga neće najuriti s radnoga mjesta? Ili da ono neće biti ukinuto? Ni on sam još ne zna, odakle bi znao Ti? Ili, ima li mu dijete alergiju, ima li mu djed šećernu bolest? Eventualno, bi li

se rado upustio u nešto novo? Ili, bi li rado postao bogat kao **Attila i Kati Gidófalvi?** Smiri se, nije to tvoja brig! Zapiši ih samo u svoj popis, i idemo, razgovoraj s njima!

Znaš što? POZOVI IH NA prijateljski razgovor u neki kafić ili k sebi u stan. Ako treba i više njih. To će ići, zar ne? Pozvati nekoga na vjenčanje, na tulum, u kino – imaš taj običaj, zar ne? Aha, pozivati ljudi tim povodima lako je, jer oni to vole?! Zašto zdravlje, ozdravljenje, stabilne materijalne prihode, bogatstvo ne vole? Jer pozivamo ih tim povodom, samo da ti bude jasno...

Pričaj im o poslu, o proizvodima, o našim mogućnostima, PREDSTAVI IM ono što imaš u rukama! Ne znaš to ispričati? Pričekaj, pokušat ću ti pomoći. Ja bih na tvojem mjestu rekao sljedeće: Drago mi je što si došao/što ste došli, siguran sam da će se vrijeđate koje provedemo zajedno pokazati korisno. Naime, postoji jedna američka tvrtka, koja je vođa na tržištu dodataka hrani. Njihov glavni proizvod su napitci proizvedeni na bazi ljekovite biljke Aloe vera, ali imaju i druge dodatke hrani, opće proizvode za osobnu higijenu i kozmetičke proizvode – preparativne i dekorativne. A zašto Aloe vera? Zato što je ona najkompleksnija ljekovita biljka na Zemlji, ali vjerujem da to već ionako znaš. Ako ipak ne znaš, eto znaj, sadrži približno 240 spojeva od vitalne važnosti, vitamine i minerale, aminokiseline itd., zatim ona čisti i hrani, normalizira životne funkcije, kako bi to reklam i jedna od najvrsnijih liječnica u redovima FLP-a, **dr. Terézia Samu.** To je u današnjim okolnostima, u postojećoj prehrani i načinu života, nužno, a to vjerujem i Ti znaš. Očuvanje zdravlja je važno, jer ja poznajem isključivo ljudе koji su bolesni nakon što su prije toga bili zdravi. Za one pak koji su zdravi, osim medicinskog tretmana nije svejedno čime se hrane! Ovo ovdje je katalog, a budeš li imao bilo koje pitanje, razgovarat ćemo o njima. Možemo li se složiti da velik broj ljudi ima pogrešne prehrambene navike i da je mnogo onih koji imaju neku bolest? Pretpostavljam da i ti upotrebljavaš kakvo

sredstvo za tuširanje, pastu za zube, dezodorans, eventualno neke kozmetičke proizvode, užimaš neke vitamine. Iskušaj naše, naime to je najviša kvaliteta po prijateljskoj cijeni. Ako ti se počuši dobiti, pomogni i ti svojim prijateljima, pozanicima kako bi ih i oni upoznali. Ako ne želiš, ne moraš. Međutim, pomogneš li, ova će ti američka tvrtka na američki način honorirati tvoju reklamnu i marketinšku djelatnost! Ako si zainteresiran, vrlo ću ti rado ispričati na koji način proizvodi mogu postati eventualno i besplatni, ili na koji ćeš način moći zarađivati od nekoliko desetaka tisuća do nekoliko milijuna forinta mjesečno. Može to biti i pasivni prihod na bazi naknade za stecena prava. Uspit, ti si više zainteresiran za zdravlje ili za novac? Eventualno za obe?

Ako ti na početku ne ide od ruke samostalno održati PREZENTACIJU – na početku to Ti i ne mora ići – zatraži pomoći od svojega "sponzora".

Predstavi ga svojim prijateljima, IZGRADI GA, zatim ga pusti da radi za Tebe, za vas. Naime, njemu je u interesu da silno želiš zajednički uspjeh!

Nemoj – nemojte – odugovlačiti, radite uruči nekome jedan

CD i katalog proizvoda, dogovori se kada ćeš pružiti odgovore na pitanja koja će se pojavit, kada će ti vratiti CD, zatim briši, idi kod sljedećeg zainteresiranog!

Nadete li se ponovno u dogovorenom terminu na razgovoru KAKO DALJE, postavi ponovno pitanje što mu se svijet, zdravlje ili novac, i iz kojeg razloga bi mu ovaj program mogao biti zanimljiv.

Prijatelju, možeš li to odraditi? Jer ako možeš, kod nas možeš postati uspješan! Još ako k tome i UČIŠ, preslušavaš CD-ove, odlaziš na seminare, priredbe, tada je sigurno da ćeš i postati uspješan!

Kada bih ti sada rekao da ćeš predati u ruke jedno odlično poduzeće, da ćeš na svoj teret preuzeti njegove terete, kapital, sustav održavanja u pogonu – transport, skladištenje itd. – a ti se samo moraš pridržavati nekoliko pravila i možeš postati bogat, bi li bio zainteresiran? Toliko.

Ali ako još i sada sumnjaš, navest ćeš ovdje kao osiguranje nešto na što možeš biti ponosan!

Jer znaj, prijatelju, možeš biti da ti sumnjaš u sebe, ali svijet poštuje i cijeni nas Mađare. Oni ponajveći cijene ponajviše Nas, Tebe!

ISAAC ASIMOV, poznati pisac znanstvenofantastičnih romana

na, rekao je: "Diljem Amerike priča se da na Zemlji postoje dvije intelligentne rase: ljudi i Mađari."

Talijanski atomski fizičar **ENRICO FERMI**, kada su mu postavili pitanje vjeruje li u izvanzemaljce, odgovorio je: "Već su među nama, a zovu se Mađari!"

GEORGE BERNARD SHAW, irski dramski pisac, rekao je: "Uz veliku dozu smjelosti izjavljujem, nakon što sam godinama proučavao mađarski jezik, uvjeren sam da kad bi mađarski bio moj materinski jezik, moj bi životni opus mogao biti znatno vrijedniji."

OVE BERGLUND, švedski liječnik i književni prevoditelj, rekao je: "Danas kada mi je jasan pojam strukture jezika, mišljenja sam da je mađarski jezik vršni proizvod ljudske logike."

Prijatelju! Koji ti jezik govorиш? Na kojem jeziku ćeš nešto zaprositi, sanjati? I da baš Ti ne bi mogao? Baš ovo ne bi mogao? PA TKO AKO NE TI?

Jer izum je Mađara PADOBRAN, VJETROTURBINA, MLIN NA NOŽNI POGON, ROVOKOPAČ, DINAMO, LANČANI MOST, DIZALO, HIDROTURBINA, PARNA TURBINA, AUTOMOBIL S BENZINSKIM MOTOROM, TORZJSKO NJIHALO, UREĐAJ ZA ELEKTRIČNO PALjenje, ELEKTRIFIKACIJA ŽELJEZNICE, AUTOMATSKI MJENJAČ, BAKELITNA GRAMOFONSKA PLOČA, TELEFONSKA CENTRALA, RAČUNALO, KUGLIČNA TINTNA OLOVKA, ŽIGICA, HELIKOPTER, ZRAKOPLOV NA MLAZNI POGON, BESPILOTNA LETJELICA, SVJETLEĆA DIODA (LED), RADAR, ZVUČNI FILM, TELEFOTO (FAKS), HOLOGRAM, KOTAČ, LONČARSKO KOLO, MILJEKO U PRAHU, ORMA, DUGME, LUK, RUBLJE, SAUNA, CENTRALNO GRIJANJE, BAKAR, ČELIČNA OPRUGA, KOČIJA...

ŠTO JOŠ OKLJEVAŠ? TKO AKO NE TI? KADA AKO NE SADA? POKAŽI I TI, DOSTOJAN SI NAŠIH PREDAKA!!! TO OČEKUJU OD TEBE TVOJA OBTELJ, TVOJI PRIJATELJI – ALI I JA!!



Puno uspjeha:
ISTVÁN HALMI
ponosan, slobodan i Mađar
saferni manager



Poštovani suradnici!

Kalendar priredbi 2009. Budimpešta: Success Day: 28. 03. 2009., Success Day: 23. 05. 2009., Success Day: 20. 06. 2009., Success Day: 18. 07. 2009., Success Day: 19. 09. 2009., Success Day: 17. 10. 2009., Success Day: 21. 11. 2009., Success Day: 19. 12. 2009.

DRAGI SURADNICI!

- Središnji ured izradio je za nas naš vlastiti kanal Forever You Tube koji se nalazi na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njemu su ponuđeni videoklipovi kojima se promoviraju FLP-ovi proizvodi, predavanja viših managera i razne druge marketinške prezentacije na raznim jezicima. Uskoro će biti ostvarena mogućnost i za obradu tekstualnih poruka, odnosno bit će dostupno i na blackberryju.
- Na sastanku europskih regionalnih direktora, a u svezi s pojavljivanjem na internetu, predstavnici matične tvrtke upozorili su nas na sljedeće pojedinosti:
 - na web-stranici ne smiju biti objavljeni savjeti medicinskog/terapeutskog tipa
 - na stranici ne smiju biti objavljena bilo kakva obćanja koja se odnose na ostvarivanje prihoda odnosno zarade
 - web-stranica obvezatno mora sadržavati da je njezin vlasnik neovisan distributer FLP-a, te da ona nije FLP-ova službena stranica
 - internetska prodaja ne smije se provoditi na distributerskim web-stranicama

Nadalje, opetovano skrećemo pozornost da se, sukladno točki 14.3.5 naše Međunarodne poslovne politike, naši proizvodi ne smiju prodavati ni na elektroničkim tržištima/dražbama (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay itd.).

Molimo vas da sva svoja objavljivanja na internetu planirate uzimajući u obzir navedene napomene, te prije objavljanja ni pod kojim uvjetima nemojte propustiti zatražiti njihovo odobrenje od našega društva. Link home-pagea očekujemo na adresu elektroničke pošte središnjeg ureda flpbudapest@flpseeu.hu.

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com. Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata dodaje se ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta možete je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com) Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom

trakom možete preuzeti osobno u uredima tvrtke svakoga radnog dana!

Naša tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesечно primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke našega središnjeg ureda u Budimpešti.
- Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41.

Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

INTERNETINFO

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je www.flpseeu.com – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktuelni i raniji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a foto-galerija lozinkom „success“. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest www.foreverliving.com. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani klikнуvši na „Come in“. Na stranicu za distributere možete pristupiti klikнуvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtice). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca!

Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podaci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvati! Molimo Vas, povedite računa i da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas da ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi finansijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavnji list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjera prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA

Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP-a u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com. Obavještujemo Vas da neovlaštena predaja ugovora nije u skladu s pravilima. Možemo prihvati samo vlastoručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi smatrati će se krivotvorenjem službenih dokumenata.

RESPONZORIRANJE!

Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarivši postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.



OBAVIESTI UREDA U MAĐARSKOJ

DRAGI NAŠI SURADNICI!

Radno vrijeme središnje skladišne prodaže u ulici Nefelejcs **Ponedjeljak:** 9-20, **utorak-srijeda-četvrtak:** 8-20, **petak:** 8-19. U Telecentru se bez promjene primaju pozivi svaki dan od 8-20 h. Zatvaranje blagajne je svaki dan petnaest minuta prije kraja radnog vremena.

- Adresa središnjice u Budimpešti:
1067 Budapest, Szondi utca 34,
tel.: +36-1-269-5370.
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti:
1183 Bp., Nefelejcs u. 9-11,
tel.: +36-1-291-8995.
Komercijalni direktor: Dr Gothárd Csaba
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505.
Regionalni direktor: Tibor Radóczki.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Födi

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavljenja kupnje s popustom, molimo Vas da poštujete sljedeća pravila:

1. Izjava: Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom, za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!

2. Kupnja: Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno predložiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!

3. Davanje informacija: Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predloženja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stormirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- ÷ telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel: 36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- ÷ putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- ÷ putem SMS-a na broj telefona +36-20-478-4732.

OBAVIESTI IZ SZIRÁKA:

Hotel Kastély Szirák,
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285.
Direktorica hotela: Katalin Király

BROJEVI TELEFONA MEDICINSKIH EKSPERATA:

Dr. Kissai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezősi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósne dr. Révész Edit	20/255-2122

BROJ TELEFONA SAMOSTALNOG LIJEĆNIKA-SAVJETNIKA:

Dr. Bakanek György	20/365-5959
---------------------------	-------------

FLP TV

program na internetu
od 19. veljače do 28. ožujka
2009. godine

18.00 i 06.00	Tvoj san naš je plan	Uvod u FLP
18.05 i 06.05	Leslie Szabó	
18.15 i 06.15	Dr. Anna Schmitz: Novi proizvodi	
18.35 i 06.35	Tvoj san naš je plan: FLP-ovi proizvodi	
18.40 i 06.40	Supervizori, sssistant manageri	
19.00 i 07.00	Hajnalka Senk: Početak nove godine	
19.20 i 07.20	Manageri, viši manageri	
20.45 i 08.45	Tvoj san naš je plan: FLP-ova mogućnost	
20.50 i 08.50	Miklós Berkics: Svaki dan je Božić	
21.00 i 09.00	Dr. Terézia Samu: Blagdanska iskustva s proizvodima u djeci	
21.35 i 09.35	Klára Hertelendy i Diána Oroszázi: Na pozornici Super Rallyja	
21.55 i 09.55	Emil Tonk: Edukacija za voditelje	
22.20 i 10.20	Lepi Dečki	
22.40 i 10.40	Profit Sharing čekovi	
22.55 i 10.55	Miklós Berkics: Svaki dan je Božić	
23.05 i 11.05	Lilla Polyák: Predavanje uz glazbu	
23.25 i 11.25	Supervizori, assistant manageri	
23.45 i 11.45	Attila Gidófalvi: Kvalifikacija na razinu safirnoga mamagera - predavanje	
00.55 i 12.55	A.J.Christian: Komunikacija, izgradnja kontakata	
01.30 i 13.30	Manageri, viši manageri, osvajači	
02.30 i 14.30	Károly Rékasi: Njegovani muškarac u Foreveru	
02.55 i 14.55	Dr. Csaba Gothárd: Komunikacija je sredstvo uspostave kontakata	
03.30 i 15.30	Gusztí Bódi: Koncert	
03.55 i 15.55	Tünde Hajcsik: Foreverov Božić	
04.20 i 16.20	Gábor Oláh: Poticajni program	
04.40 i 16.40	Márta Zsigi i István Tóth: U gužvi profitno-poticajnog programa	
05.05 i 17.05	John Curtis: Možeš i ti zasjati sjajem dijamanta	

www.flpseeu.com

NUTRI

Forever Nutri-Lean™ razvili smo s ciljem da Vam pružimo opsežne spoznaje o tome kako živjeti bez dijeta s jojo-efektom, bez nepravilnih prehrabnenih navika, te zabluda povezanih s prehranom i kondicijom. Ovaj program podrazumijeva promjenu načina života.

Pomaže nam krenuti putom prema uspostavi ravnoteže u našem životu i prema tomu da uspijemo razviti zdrav način života za cijeli život.



294 Nutri Lean PAK W/Van & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom
Aloe Vera Gel®	3 kom
Forever Lean™	1 kom
Garcinia Plus®	1 kom
Forever Aloe Probiotic®	1 kom

302 Nutri Lean PAK W/Van & Nectar

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom
Aloe Berry Nectar®	3 kom
Forever Lean™	1 kom
Garcinia Plus®	1 kom
Forever Aloe Probiotic®	1 kom

298 Nutri Lean PAK W/Van & BNP

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom
Aloe Bits 'n Peaches	3 kom
Forever Lean™	1 kom
Garcinia Plus®	1 kom
Forever Aloe Probiotic®	1 kom

296 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom
Aloe Vera Gel®	3 kom
Forever Lean™	1 kom
Garcinia Plus®	1 kom
Forever Aloe Probiotic®	1 kom



Navedene tvrdnje nisu stručno stajalište Državnoga farmakološkog instituta.

-LEAN™

Doručak	Forever Lite Ultra® Voće
Marenda	Aloe Vera Gel®*
	Lagani prepečenac s maslacem
Ručak	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Lite Ultra® Svježe povrće s namazom od slanutka ili s laganim preljevom
Užina	Aloe Vera Gel®** Fast Break Ultra**
Večera	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Active Probiotic® Niskokalorični jelovnik



* Može se zamijeniti s Aloe Berry Nectarom ili Bits n' Peachesom

** Ovo nije uključeno u paket Nutri-Lean

Jelovnik se može mijenjati ako je cilj održavanje tjelesne težine, ili njezino povećanje.

Ne zaboravite, obvezno konzultirajte svojega liječnika ili dijetetičara prije nego što se upustite u bilo koji dijetu ili plan treninga!

300 Nutri Lean PAK W/Choc & BNP

Ultra/Vanilla-lite®
Aloe Vera Gel®
Forever Lean™
Garcinia Plus®
Forever Aloe Probiotic®

2 kom
3 kom
1 kom
1 kom
1 kom

Forever Nutri-Lean™ sadržava sljedeće:

Aloe Vera Gel®*
(tri boce od 1 litra)
Forever Lite Ultra®
Vanilija ili čokolada
Forever Garcinia Plus®
(70 kom. mekane želatinske kapsule)
Forever Lean™
(120 tableta)
Forever Active Probiotic®
(30 kom. kapsula)

Metar

* Možete birati između Aloe Vera Gela®, Aloe Berry Nectara® ili Bits'n Peachesa®

304 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®
Aloe Vera Gel®
Forever Lean™
Garcinia Plus®
Forever Aloe Probiotic®

2 kom
3 kom
1 kom
1 kom
1 kom



Proizvodi nisu namijenjeni za tretman ili liječenje bolesti.



Obavijesti ureda Jugistočne Europe



OBAVIESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1, tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11:00–19:00 h, utorkom, srijedom i petkom 9:00–17:00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme: radnim danom 9:00–17:00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.
- Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troš-

kovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.

- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnici i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SRBIJI:

- dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević:** +381-23-543-318, konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h
dr. Kaurinović Božidar tel.: +381-21-636 9575 konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br.



OBAVIESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel.: +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402. Radno vrijeme: ponedjeljkom 12:00–20:00. Ostalim radnim danima 9:00–17:00. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan. Radno vrijeme: 9:00–14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić



OBAVIESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16. Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00. Tel.: 01/ 3909 770; faks: 01/ 3704 814.
- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12.00 do 20.00; utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 09.00 do 17.00.
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

- Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP.
- Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjeljkom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.
- Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a.

- Radno vrijeme centra: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00, utorak i srijeda 11:00 – 19:00 i petak 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBAVIJEST: od 1. ožujka 2008. moguće je obročno plaćanje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske liječnice dr. Ljube Rauški Naglić: 091 5176 510 – svaki neparni datum od 16:00 do 20:00. Iskoristite mogućnost povlaštene kupnje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNICA SPECIJALISTICA U HRVATSKOJ:

- dr. Ljuba Rauški-Naglić:** +385-9151-76510
dr. Eugenija Šojat-Marendić: +385-9151-07070



OBAVIESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati.



Ured u Bijeljini

- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duška Kočića 22, tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Radno vrijeme radnim danom 9.00-16.30 h. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima

- Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

OBAVIESTI UREDA FLP-A SARAJEVO

- Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.
- U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



OBAVIESTI UREDA U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535
Regionalni direktor: Attila Borbáth
Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355 694066 811
Dostupnost: Radnim danom 9–13h, 16–20h
e-mail: flpalbania@abcom.al



Ured u Albani



Ured u Lendavi

OBAVIESTI



OBAVIESTI UREDA U KOSOVU

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

Zajedno na putu uspjeha



Soaring managersku razinu postigao je (sponzor)

Haim Józsefné i Haim József (*Berkics Miklós*)



Senior managersku razinu postigli su (sponzor)

Rusák Patrícia (*Knisz Péter i Knisz Edit*)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

dr. Mokánszki Istvánné i dr. Mokánszki István
(*Bodnár Józsefné i Bodnár József*)
Kiss István (*Haim Józsefné i Haim József*)
Marić Vlastimir i dr. Marić Višnja Vera
(*Rakovac Radmila i Rakovac Budimir*)

Melcherné Nagy Bernadett i Melcher Zsolt (*Rusák Patrícia*)
Munjas Aleksandra i Munjas Mile (*Buruš Marija i Buruš Boško*)
Nagy Lajosné i Nagy Lajos (*Albert Ilona*)
Nagy Erika (*Wehliné Mezei Aranka i Wehli Péter*)
Radics Tamás i Poreisz Éva (*dr. Kósa L. Adolf*)



Razinu assistant managera postigli su:

Boros János
Čoček Biljana i Čoček Aleksandar
Czuczi Bernadett i Varga András

dr. Dezsényi Emese
Haim Beáta
Kalapos György

Kondor Jánosné i Kondor János
Szanyi Imre
Tintar Ivona



Supervizorsku razinu postigli su:

Bagi Károlyné i Bagi Károly
Balk Henrietta
Beéry Imréne
Beéry Réka
Besze Józsefné
Bogdanović Jela i Bogdanović Miloš
Csonka József Lászlóné i
Csonka József László
Csusz Peter i Csuszova Maria
Cvetković Violeta i Cvetković Dejan
Despotović Zoran i
Despotović Slađana
dr. Berkovits Csaba
dr. Francia Boglárka
dr. Hornyák András i Csiki Lászlóné
dr. Szelei Nóra
Fodor Valéria
Forgács Éva
Gáspár László
Georgievská Jelena
Hafnerné Berta Ildikó
Haim Csaba
Hajdu Zoltán
Halász Zoltán
Herold Györgyi Ilona
Jeszenszki Györgyné
Kern Béla i Kern Béláné
Kiss Zsolt

Kiss Richárd i Varga Renáta Annamária
Kovács Andrea
Kovács Péter
Kovács Erika
Krstić Jasminka
Lakatos Ildikó
Lazókné Rózsás Klaudia i
Lazók Norbert
Leelőssy Miklós
Leszkovich Szilvia
Lukács Éva
Lőrinczné Kis Andrea Anita
Megyeriné Szilágyi Katalin
Milanović Olivera i
Milanović Branislav
Mokánszki Milán
Mozsolics Judit
Munjas Borislav
Munkácsiné Vincze Edit i
Munkácsi László
Nikolić Zdravko i Petrović Dragica
Parezanović Biljana
Petik Istvánné i Petik István
Popovics László
Rácz Tamásné i Rácz Tamás
Ragats Krisztina
Ragatsné Puszai Julianna
Rozgonyi Istvánné

Seprényi Zoltán
Somoskői Péter
Svédvis Renáta
Szabadi Attiláné i
Szabadi Attila
Szabics Dániel
Szabó Judit Zsuzsanna
Szabó-Nagy László
Szlányi Istvánné i Szlánya István
Szöllősi Sándorné
Tasić Dušica i Tasić Tugomir
Teta Mimoza i Teta Bekim
Todorović Dejan
Tomić Ana
Trajkovski Biljana
Tóth Zsuzsanna i
Markó Tamás Dezső
Varga István
Vlasits Tamás i Wlasits Tímea
Winkler Attila
Zilahi János i Zilahiné Csáthy Ildikó
Ózse Mihály i Brandt Mária



Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

1. razina

Ádámné Szőllősi Cecília i Ádám István
 Babály Mihály i Babály Mihályné
 Bakó Józsefné i Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Balázs Nikolett
 Bali Gabriella i Gesch Gábor
 Balogh Anita i Sűle Tamás
 Bánhegyi Zsuzsa i dr. Berezvai Sándor
 Bánhidy András
 Barnak Danijela i Barnak Vladimir
 Becz Zoltán i Becz Mónika
 Bodnár Daniela
 Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán i Botka Zoltánné
 Brumec Tomislav
 Csepeli Ildikó i Kovács Gábor
 Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné
 Czeléné Gergely Zsófia
 Darabos István i Darabos Istvánné
 Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
 dr. Dóczy Éva i dr. Zsolcza Sándor
Dragojević Goran i Dragojević Irena
 Éliás Tibor
 dr. Farády Zoltán i dr. Farády Zoltánné
 Farkas Gáborné i Farkas Gábor
 Fittler Diána
 Futaki Gáborné
 Gajdo Anton i Gajdo Olivia
 Gecse Andrea
 Gecző Éva Krisztina
 Gecző László Zsoltné i Gecző László Zsolt
 Gulyás Melinda
 Haim Józsefné i Haim József
 Hajcsik Tünde i Láng András
 Halomhegyi Vilmos i
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Hári László
 Heinbach József i dr. Nika Erzsébet
 Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
 Jakupák Vladimír i Jakupák Nevenka
 Jancsik Melinda
 Jozó Zsolt i Molnár Judit
 dr. Kálmánchey Albertné i
 dr. Kálmánchey Albert
 dr. Kardos Lajos i dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
 Kása István i Kása Istvánné
 Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
 Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
 Kibédi Ádám i Ótos Emőke
 Klaj Ágnes
 Knežević Sonja i Knežević Nebojša
 Knisz Péter i Knisz Edit
 Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
 Kovács Zoltán i Kovácsné Reményi Ildikó
 Köves Márta
 Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
 Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
 Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya

dr. Lazarević Predrag i dr. Lazarević Biserka
 Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
 dr. Lukács Zoltán i dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
 Mayer Péter
 Márton József i Mártonné Dudás Ildikó
 Mészáros Istvánné
 Mičić Mirjana i Harmoš Vilmoš
 Mihailović Branko i Mihailović Marija
 Miklós Istvánné i Tasi Sándor
 Milanović Ljiljana
 dr. Miškić Olivera i dr. Miškić Ivan
 Mohácsi Viktória
 Molnár Zoltán
 Molnárné Kalcsu Klára
 Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
 Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
 Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
 Nagy Gabriella i Márkus József
 Nagy Zoltán i Nagyné Czunás Ágnes
 Nakić Marija
 Oltvölgyiné Zsidai Renáta
 Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
 Orosz Lászlóné
 Ostojić Boro
 Papp Imre i Péterbencze Anikó
 Papp Tibor i Papp Tiborné
 dr. Pavkovics Mária
 Perina Péter
 Radóczki Tibor i dr. Gurka Ilona
 Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
 Ráth Gábor
 Révész Tünde i Kovács László
 Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit
 Róth Zsolt i Róthné Grgin Tímea
 Rudics Róbert i Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák Patrícia
 Schleppné dr. Kász Edit i Schlepp Péter
 dr. Steiner Renáta
 Stilin Tihomir i Stilin Maja
 Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
 Szabados Zoltán i Szabadosné Mikus Emese
 Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
 Szabó Ildikó
 Szabó János i dr. Farkas Margit
 Szabó Péter
 Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
 dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás
 Szegfű Zsuzsa i Pintér Csaba
 Szeghy Mária
 Székely János i Juhász Dóra
 Székér Marianna
 Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
 Tanács Erika
 Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
 Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
 Téglás Gizella
 Térmegi Lászlóné i Térmegi László
 Tóth Tímea
 dr. Tumbas Dušanka
 Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
 Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga

Vareha Mikulás
 Varga Zsuzsa
 Visnovszky Ramóna
 Vitkó László
 Zakar Ildikó
 Zore Jožefa

2. razina

Botis Gizella i Botis Marius
 Budai Tamás
 Czeléné Gergely Zsófia
 Császár Ibolya Tünde
 Dominkó Gabriella
 Gajdo Anton
 Gecse Andrea
 Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Janović Dragana i Janović Miloš
 Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
 Milovanović Milanka i Milovanović Milisav
 Ocokoljić Daniela
 dr. Ratković Marija i Ratković Cvetko
Révész Tünde i Kovács László
 Rózsahégyi Zsoltné i Rózsahégyi Zsolt
 dr. Schmitz Anna i dr. Komoróczy Béla
 Siklósné dr. Révész Edit i Siklós Zoltán
 Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
 Tóth Csaba
 Varga Géza i Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
 Bíró Tamás i Oroszáhi Diána
 Bruckner András i dr. Samu Terézia
 Buruš Marija i Buruš Boško
 Éliás Tibor
 Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
 Halmi István i Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
 Kis-Jakab Árpád i Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 dr. Kósa L. Adolf
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan i
 Lomjanski Veronika
 dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
 Ocokoljić Zoran
 Senk Hajnalka
 dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
 dr. Seres Endre
 Szabó József i Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
 Tamás János i Tamás Jánosné
 Tóth István i Zsiga Márta
 Tóth Sándor i Vanya Edina
 Utasi István i Utasi Anita
 Vágási Aranka i Kovács András
 Varga Róbert i Vargáné Mészáros Mária



TOP 2008

NAJUSPJEŠNIJI DISTRIBUTERI



Mađarska
Berkics Miklós



Slovenija
Zore Jozefa



Bosna i Hercegovina
Njegovanović Vaselije



Srbija
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika



Hrvatska
Stilin Tihomir i Stilin Maja

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
• **Glavni urednik:** Dr. Sándor Milesz • **Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Priprema za tisk:** TIPOFILL 2002 Kft. **Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy • **Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 30000 primjeraka • **Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



Sve drage zainteresirane goste iz dana u dan očekujemo s raznovrsnim menijima i s ponudom à la carte!

U našem se restoranu mogu organizirati priredbe na visokoj razini, obiteljski skupovi, poslovni ručkovi i večere.

Očekujemo individualne i grupne upite!

Radno vrijeme: svaki dan od 10.00 do 21.00 sat.

1183 Budapest, ulica Fonal (iza Skladišta u ulici Nefelejcs) • Telefon: +36-1-291-5474
Mail: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

6.

MAGYAR BÁL

HOTEL KASTÉLY
SZIRÁK

U Sziráku, 7. ožujka 2009.

Forever Living Products Mađarska će s namjerom očuvanja, odnosno stvaranja tradicije održati svoj šesti po redu „Mađarski bal“ u jednom od najljepših povijesnih spomenika kulture u Dvorcu u Sziráku, 07. ožujka 2009. godine.

- 19:00 otvaranje vrata, dolazak gostiju
19:30 glazba za doček u predvorju u izvedbi polaznika *Glazbene škole Krónikásének* koju je utemeljila *Kamille Nagy Dévai*
20:00 pozdravni govor u svečanoj dvorani - *dr. Sándor Milesz*: *Anita Ábel* i *Zsolt Frenkó*
20:05 *Mónika Sáfár* i *Sándor Sasvári* izvode dijelove iz rock-oratorija
László Tolcsvayja pod naslovom: Mađarska misa uvodni valcer – u izvedbi umjetnika baletnog plesa *Judit Szamosi* i *Csabe Sebestyéna*, te plesnih umjetnika *Operetnoga kazališta u Budimpešti*
20:25 večera – uz glazbu u izvedbi umjetnice harfistice *Kláre Bábé*
22:00 ples u svečanoj dvorani (nakon valcera i polki slijedi rock&roll), svira *Babicsek Band*
23:00 u vinarnici goste će zabavljati *Gyula Fehér* i njegov ciganski orkestar (članovi svjetski popularne Skupine Rajkó), a mladi umjetnici Operetnoga kazališta u Budimpešti *Szilvi Szendi* i *Dávid Szabó* izvodit će hitove iz opereta
23:30 *Mónika Sáfár* i *Sándor Sasvári* izvodit će dijelove iz mjuzikla, a *Bernát Babicsek* zasvirat će na tango-harmonici
23:45 Proglašenje Kraljice i Kralja Bala u svečanoj dvorani
U ponoć vratomet ispred dvorca
do 02:00 u svečanoj dvorani moći ćemo zaplesati na glazbu *Babicsek Banda*
do 03:00 u restoranu možete uživati u glazbi *Gyule Fehéra* i njegova ciganskog orkestra



FOREVER RESORTS