

XIII godina 12. broj / decembar 2009.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Snaga Forevera je snaga ljubavi

Znam da vam svake godine u ovo vreme uvek govorim isto, ali vreme zaista brzo prolazi kada se dobro osećamo! Teško je zamisliti da ćemo uskoro iza sebe ostaviti 2009. godinu i da smo se približili kraju prve dekade ovog milenijuma. Nadam se da ste imali izuzetnu godinu i da ste mogli da napredujete u svim oblastima života. Rekao sam Rutu i Forever Društvu da je ova godina bila čudesna. Naravno, nije sve bilo savršeno, jer smo doživeli i razna iskušenja u životu. Zapravo, u toku proteklih godina sam već često bio svedok činjenice da se najviše razvijamo kada nailazimo na teškoće.

Znam, da je protekli period bio težak sa više aspekata. Bili smo svedoci neviđenog haosa u finansijskoj i privrednoj oblasti i to je duboko potreslo mnoge ljude koje lično poznajemo. Stabilnost se smanjila u SAD-u i širom sveta, vidimo da je nesigurnost veća, mnogi su izgubili radna mesta, pretrpeli poslovne gubitke, nastale su smetnje u državnim krugovima koji su „nevidljivim rukama“ još više pogoršali dinamiku privrednog rasta i pada i to je uticalo i na naš život. Jako smo osetljivi kada vidimo da drugi pate, ali Forever može uneti nadu u život onih koji se odluče za najbolji put kojim se može izaći iz finansijskih problema.

Video sam mnogo slučajeva kada distributeri rade upornije nego ikada pre: ulažu mnogostruko veću energiju i materijalna sredstva u rad u odnosu na raniji peri-



od i plivaju u suprotnom pravcu od struje koju nose mesne privredne okolnosti. Vidimo sličnu borbu i u klasičnom poslovnom svetu. Dobri ljudi se bore sa smanjenom potražnjom, ulažu sav svoj novac u posao samo da bi opstali. Saradnici Forevera se takođe bore i to tako što rade veoma uporno, savesno, sa izuzetnim pristupom i kod nas će SIGURNO postati uspešni, bez obzira u kom delu sveta rade. Video sam bezbroj primera za to tokom cele godine: mi opovrgavamo tendencije. Lepo gradite svoj posao, a mi smo srećni kada vidimo vaše pobe, bile one male ili velike.

U ovoj godini koja prolazi mnogi su me neprestano podsećali na najveće dostignuće, ključ tajne za lični uspeh, koje pruža osnovu za procvat svih država, jer se on ne može kupiti ili prodati, nema cenu, jer je besplatan. To je sposobnost i želja za lju-

bavlju. Volimo druge i sposobni smo da damo sve od sebe, da poboljšamo njihov život, jer ih volimo u tako velikoj meri da nam je svaki postupak iskren. Volimo svoj posao i trudimo se da u tome budemo najbolji. Ljubav ne poznaje granice!

Razmišljao sam o tome šta se sve može postići ljubavlju. Uskoro nam stiže praznični period – to iz nas uvek izmami najbolje osobine – i setio sam se jednog članka koji sam čitao, a koji je objavio Njujork San (New York Sun) u jednom starom broju iz 1987. godine. Jedna osmogodišnja devojčica, Virdžinija je dovela u veoma neugodan položaj svog oca, mesnog lekara, kada ga je pitala o postojanju Deda Mrza. Lekar je odgovorio svojoj ćerki: „Ako vidiš Deda Mrza u Sanu, onda mora da postoji.“ Odgovor urednika na pismo devojčice je postao novinski članak, koji je objavljen najviše puta na engleskom govornom području.

Uživajte i vi u ovom magičnom trenutku i tokom praznika treba da znate i da osećate da izuzetno cenimo sve ono što pružate Foreveru i za to vam zahvaljujemo iz sveg srca. Želimo vam da imate širok spektar mogućnosti, kojima znate da raspolazete, da biste dokazali: snaga Forevera je snaga ljubavi!

Želimo vam srećne praznike!

REX MAUGHAN

predsednik i generalni direktor

Praznik

Približava nam se nova godina i u ovom periodu svi žele da svedu račun o protekloj, izvrše analizu uspeha, uticaja neočekivanih događaja i faktora na privredu... Uobičajene fraze bih mogao nabrajati u nedogled.



Reultati Forever Mađarske u 2009. godini govore sami za sebe: na osnovu prometa se nalazimo na prvom mestu u Evropi, a na trećem mestu u svetu. Zahvaljujući našem dijamant safir menadžeru Miklošu Berkiču, profit ček sa najvišom svotom na svetu je takođe stigao u našu zemlju. Zaključili smo izuzetno uspešnu godinu, za koju možemo da zahvalimo ogromnom zalaganju, upornosti i disciplini – u ekonomskoj sredini u kojoj jedno za drugim prestaju da rade preduzetništva, slabi kupovna moć i vodimo kontinuiranu borbu protiv medijskih sredstava, koja sugerišu izuzetno jak pesimizam i depresivno raspoloženje. Sopstvene rezultate smo postigli zahvaljujući našim upornim i lojalnim kupcima, izuzetnom sastavu naših proizvoda, svakodnevnom oduševljenom radu naših saradnika koji grade mrežu, kao i kontinuiranoj aktivnosti naših vodećih menadžera na polju edukacije i organizacije.

Zahvalan sam svakom pojedinom kupcu i saradniku za ovaj poseban rezultat.

Približavaju nam se praznici, pa tako i vreme predaje poklona. Forever nam u tome pruža veliku pomoć, jer je najlepša nagrada na svetu da bližnjima darujemo zdravlje, lepotu i materijalnu sigurnost... Pored toga onima koji su najviše radili, Forever na kraju godine odaje priznanje sa profit čekom.

Mnogima su mogućnosti koje pruža multilevel marketing još uvek nepoznate i tajanstvene, a to znači da još imamo mnogo toga da radimo, jer nas širom sveta čeka ogroman broj ljudi da im pomognemo u poboljšanju kvaliteta života. Imamo težak zadatak i treba da budemo strpljivi, ali ujedno i kategorični. Treba mnogo da učimo i da se obučavamo da bi budućim graditeljima mreže na najbolji način predali naše znanje.

Pored učenja i prakse, uvek treba ostaviti vremena i za regeneraciju organizma. Posetimo Sonya salone, da bi nam priuštili zaslužen odmor, osveženje našem organizmu, kao i tretmane ulepšavanja. Posle takve regeneracije, organizam doživi pravi preporod. Tako sveži i orni radimo mnogo efikasnije, a ličnim primerom još verodostojnije predstavljamo ostvaren san Rexa Maughana. Ne treba da gubimo iz vida ni putovanja, jer se na taj način udaljavamo od uobičajene sredine, a samo se tako možemo odmoriti, zabavljati u punoj meri i ponovo napuniti rezerve energije.

Želim da svi provedemo praznike u miru i sigurnosti u krugu porodice, da naše bližnje iznenadimo sa brojnim poklonima, a veoma je važno i da razgovaramo sa njima, da se igramo sa decom i unucima i da budemo izuzetno pažljivi!

Blagosloven Božić Forever Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje

Dan za pamćenje

DAN USPEHA – 10. ROĐENDAN FLP-A HRVATSKE

Mesec oktobar ima posebno značenje u našim srcima. U mislima se vraćamo na svečano otvaranje FLP-a, u hotelu Šeraton u Zagrebu. Bilo je to pre 10 godina.

Tada smo bili ushićeni zbog nečeg novog, nečeg što je tek nastajalo. Nismo se još dobro poznavali, ali smo upijali svaku reč koju smo čuli od onih koji su upoznali proizvode i poslovnu mogućnost dve godine pre nas u Mađarskoj i ta svoja znanja bezrezervno podelili sa nama.

Sada, deset godina posle – svoju prvu dvocifrenu godišnjicu – smo proslavili druženjem u prelepoj Opatiji.

Da bi iznenađenje bilo još veće – za deseti rođendan je Hrvatska dobila najlepší mogući poklon. U Rijeci, na Sušaku u Štrosmajerovoj ulici 3A otvorena je kancelarija FLP Rijeka. Uz prisutnost medija, regionalnih direktora, vodećih menadžera i zaposlenih pod vođstvom **mr sci. Lasla Molnara**, neizmerno nam je zadovoljstvo što je kancelariju svečano otvorio presecanjem vrpce, sam direktor Jugoistoč ne evropske regije, **dr Šandor Miles**. Dr Miles je na simboličan način isekao vrpcu na mnogo kraćih, koje je poklonio saradnicima pri ulasku u kancelariju. Nakon male zakuske i ugodnog druženja, i naravno prvih kupovina – svi zajedno smo se uputili u Opatiju, koja nas je dočekala okupana suncem. U Kongresnoj dvorani hotela Adriatik – tačno u podne je započeo svečani, rođendanski Dan uspeha.





Voditelji rođendanskog slavlja su bili **Vasilija Golub**, menadžer iz Zagreba i **dr Albert Kerstenji**, menadžer iz Rijeke. Nakon kratkog predstavljanja i pozdrava dragih gostiju i učesnika, voditelji su pročitali rođendansku čestitku **Aidana O'Hare**, potpredsednika za Evropu i **Petera Lenkeija**, izvršnog direktora za Evropu. Posle mnogo lepih želja, počeli smo sa našim slavljem. A zna se, najbolje je slaviti pesmom i plesom. Riječka grupa „**Lamur**“, koja je svoj put započela u legendarnim „Putokazima“,



podigla nas je na noge. Zapevali smo i zaplesali uz hitove Magazina, Novih Fosila i još po koji evrovizijski hit.

Novosti iz kancelarije pod vođstvom mr sci. Lasla Molnara, bile su u znaku otvaranja kancelarije u Rijeci, pohvala za rast prometa u Hrvatskoj, i rođendanske čestitke svim saradnicima FLP-a. Na pozornicu je zatim pozvan direktor zemlje dr Šandor Miles, koji nam je čestitao deseti rođendan. Prisetio se sa nostalgijom ovih deset godina u kojima smo kroz druženja postali i mnogo više od saradnika. Dr Miles je ukazao na rast prometa i kvalitet proizvoda i FLP posla u današnjim teškim vremenima. U ovih poslednjih 10 godina, bilo je mnogo lepih, a ponekad i teških dana, ali je ipak bilo najviše uspeha i sreće. Ti dani su sada iza nas. Predstoje nam planovi za našu bolju budućnost. Dr Miles nas je takođe obavestio da od decembra počinje primena NDC (nove distributerske cene), koja će nas podsticati na bolji rad, ali i na bolju zaradu na samom početku rada. To je opsežan program i zato treba dobro da se pripremimo i edukujemo. Zahvalio je hrvatskim distributerima na naporom i predanom radu i podsticao ih





je da i dalje lete na krilima FLP-a, jer su mogućnosti neograničene.

Na pozornici su mu se pridružili i direktori ostalih regija. Rođendan su nam čestitali: **dr Slavko Paleksić** direktor kancelarije u Bijeljini, **Branislav Rajić**, direktor kancelarije u Beogradu, **Tibor Radocki** iz Segedina, **Kalman Poša** iz Debrecina, **Atila Fodi** iz kancelarije u Sekešfehervararu, **Andrej Kepe**, regionalni direktor FLP Slovenije, **Gabriela Rokašne Veber**, finansijski direktor i **Eržebet Ladak**, direktor za međunarodne finansije i računski centar. Zajedno smo ugasiли sveću na rođendanskoj torti FLP-a Hrvatske, sa željom da se još mnogo godina sastajemo na rođendanskim slavljinama FLP-a.

Dr Branka Molnar-Stantić je sigurno jedna od onih koje najbolje poznaju delovanje naših proizvoda. Zamolila je vodeće menadžere regije da izađu na pozornicu i podele sa nama nekoliko iskustava o primeni naših fantastičnih proizvoda. Doktorica Molnar-Stantić je svojim znanjem proširila naša saznanja i upotpunila iskustva koja su sa nama podelili dugogodišnji korisnici.

Agneš Križo je osoba koja je stvorila riječki tim. Uz dr Alberta Kerestelnjija, ona je najzaslužnija za to što je



riječki tim sigurno najjači u Hrvatskoj. Ona je toplim rečima zahvalila na gostoprimstvu i poželela nam srećan rođendan. Sa nama je podelila veliko zadovoljstvo zbog otvaranja riječke kancelarije, koja će sigurno pomoći da ovaj deo Hrvatske napreduje još bolje, a u velikoj meri će sigurno olakšati rad svojim distributerima. Fiume tim se zahvalio Agneš toplim rečima i lepim poklonom. Takođe su se zahvalili i dr Albertu Kerestenjiju, koji je postavio kamen temeljac FLP-a u Hr-

vatskoj, a sigurno je i jedan od najzaslužnijih za veliki uspeh Fiume tima.

Sledio je nastup plesne grupe „**KSOPOS**” – grčki naziv za ples.

Devojke su naše stare poznanice. Nastupale su na Holidej reliju u Poreču, kao pratnja slovenskoj pevačici Tanji Žagar.

Nakon kratke pauze koja je takođe protekla u rođendanskom druženju, nastavili smo u veselom tonu. Grupa „Lamur” je otpevala nekoliko pesama istarskog podne-

blja, a momci su nas pozvali da im se pridružimo na slavlju nakon rođendanskog Dana uspeha.

Bračni par **Jadranka Kraljić Pavletić i Nenad Pavletić**, menadžeri iz Rijeke i **Sonja i Zlatko Jurović**, senior menadžeri, su nas nasmejali do suza u svojoj predstavi, kojom su prikazali kako ljudi reaguju kada im ponudite naše proizvode i poslovnu mogućnost. Mnogi od nas su u njihovom predstavljanju prepoznali svoje uspehe i neuspehe,



prepreke, ali i lepu stranu priče kada ljudi shvate da su dobili dobru mogućnost za bolji i zdraviji život. Zaista je iz jednog sasvim običnog susreta na Korzu nastala jedna prelepa priča. Hvala Jadranki, Neni, Sonji i Zlatku koji su nam pokazali da takav susret može završiti kao bajka.

Sledila je dodela priznanja supervizorima, asistent menadžerima i menadžerima. Bilo je prelepo videti posle dugo vremena prepunu pozornicu nagrađenih, koji su imali tu čast da svoja priznanja prime iz ruke direktora zemlje dr Šandora Mileša. Osmesi, pokloni, čestitanja saradnika i sponzora su nas ispunili pozitivnom energijom i dali nam nadu da je i u današnja vremena uspeh moguće postići.

Klub osvajača (deset najuspešnijih) za dva protekla meseca je doveo na pozornicu one najuspešnije. Svi su se zahvalili svojim saradnicima, jer jedni bez drugih ne bi bili ovako uspešni.

Jednostavnost FLP posla su pokušali da nam približe **Karmela Golubović**, menadžer i **Maja i Tihomir Stilin**, senior menadžeri iz Rijeke. Pokušali su da nas na ličnom primeru uz pomoć svojih saradnika **Andree Žantev**, **Nele Čop** i **Ivana Lesingera** nauče kako se ljudi pozivaju na prezentaciju i kako im se



nudi poslovna mogućnost. Nema odustajanja! Treba znati prihvatiti i odbijanje, ali svakako pokušati ponovno. Jer se upornost isplati. Dokaz za to je njihov uspeh u ovom poslu.

Mirela, Adrijana, Petra i još jedna Mirela iz plesne grupe „Ksopos” su izvele plesnu tačku o trošenju novca. Zahvaljujemo devojkama koje su uveličale naše slavlje.

Veronika Lomjanski, dijamant menadžer iz Novog Sada i njen suprug **Stevan Lomjanski** su uvek naši dragi gosti. Veronikina predavanja su nešto što nas sve podstiče na razmišljanje. Ovakva prilika se pruža samo jednom u životu i na Vama je da to saradnici shvate. Svi radimo za sebe, ali timski duh i zajedništvo je ono što nas čini jačima i uspešnijima. Sledite svoj san... Sanjajte ga svakodnevno i uspeh neće izostati. Hvala Veroniki na njenom poklonu koji nas je podstakao da razmišljamo o malim stvarima, koje će nas sigurno podstaći da napravimo velike.

Mr sci. Laslo Molnar je na kraju naše svečanosti pozvao predavače i voditelje na pozornicu. Zahvalio im je na današnjim predavanjima, a saradnicima je poželeo da slede njihov put. Još jednom je svima čestitao naš zajednički rođendan.





Na samom kraju su podeljena odličja orla saradnicima, koji su u proteklom periodu ostvarili kvalifikaciju za nivo asistent supervizora i time su zakoračili na put najuspešnijih.

Bio je ovo zaista dan za pamćenje...

Još jednom: Srećan rođendan FLP Hrvatske!

MR SCI. LASLO MOLNAR,
dipl. inž.
regionalni direktor
FLP Hrvatske

FOTOGRAFIJE: DARKO BARANAŠIĆ

Potrebna je upornost i uspeh neće izostati

Stalaktiti za deset godina narastu samo jedan milimetar ili još manje. Profesionalni glumci se za dvosatnu predstavu pripremaju tokom više meseci. Mi, amateri, našu priredbu za Dan uspeha, koja traje pet sati, pripremamo dve-tri nedelje.



Mada smo u ovom slučaju dobili mnoge pohvale koje ukazuju na to da je ovo bio naš najbolji Dan uspeha, uvek ima onih učesnika koji nisu zadovoljni programom. Sigurni smo da se još mnogo toga može bolje organizovati, zato molim sve da nam pomognu – ne samo predlozima, već i aktivnošću, jer je ovo naš zajednički Dan uspeha.

Ljubljana, 14. novembar 2009., hotel Lev. Nismo baš puno spavali prethodne noći, jer smo sa predstavnicima iz četiri zemlje, održavali probu do kasno u noć.

Na licima onih koji su nastupili se uprkos tome ne vidi umor i svoju misiju obavljaju punih srca. Nekima je bilo veliko iznenađenje što su među muzičarima prepoznali našeg **dr Šandora Milesa**. Svi članovi orkestra „**Android**” su počeli da se bave muzikom za vreme studiranja i muzika od tada predstavlja veoma važan segment njihovih života. Mada je ovo bio njihov prvi nastup sa plesačicama: **Eržebet Silađi, Anom Heveši, Anitom Sabo, Timeom Tepedelem-Tulaj** i plesnom grupom „**Art of Berakim**”, njihov zajednički program se odvijao neverovatno harmonično i zahvaljujući tome je naša priredba bila bolja nego ikada do sada. Salu je ispunila blaga muzika, a članovi plesne grupe su na pozornici prikazali kontradiktornosti naše svakidašnjice. Plesačice su izvodile baletske korake sa neopisivom lakoćom, da smo



ponekad imali osećaj kao da lebde, a plesači koji su bili atletske građeni, su nam dočarali retko viđene akrobatske plesove. Nastup devojaka koje su se prijavile za izbor Miss Sonya je bio na izuzetno profesionalnom nivou. Zahvaljujući Sonya kozmetičkim sredstvima, njihova šminka se mogla takmičiti sa onom u najgledanijim filmovima. Mada su devojke znale da ovo nije klasičan izbor lepote, već promocija Sonya kozmetičkih proizvoda za lepotu i negu, ipak su bile uzbuđene za vreme predstavljanja. Znale su da žiri ima zadatak

da se odluči za tri devojke koje će predstavljati Sloveniju i dve koje će predstavljati Hrvatsku 12. decembra 2009. u Bjeljini na regionalnom takmičenju. U konkurenciji je bilo po šest predstavnica iz Slovenije i Hrvatske, pa je i žiri bio mešovitog sastava. Iz Slovenije je u žiriju bio **Tomo Brumec**, a iz Hrvatske **Nenad Pavletić**. Da niko ne bi mogao dovesti u pitanje pravednost izbora, predsednik žirija nije mogao biti niko drugi već **Stevan Lomjanski** iz Srbije.

Lepota se krije u očima onih koji je gledaju, pa je svaki izbor subjektivan. Zbog toga je Stevan pre proglašenja rezultata postavio pitanje publici za koga bi ona glasala, pa je u najvećem broju slučajeva publika imala isto mišljenje kao i žiri. U Bijeljini će Sloveniju predstaviti Anja Grubišič, Tjaša Grubišič i Jana Osojnik, a Hrvatsku Sabina Sejić i Bojana Breznik.

Mi se uvek trudimo da pored prijatnog druženja, naše znanje obogatimo sadržajnim predavanjima. Imamo mnoge primerne rukovodioce,





koji svoje iskustvo i znanje nesebično dele sa svima koji su za to zainteresovani i otvoreni.

Za savršeno odvijanje programa se postarala **Danica Bigec**, menadžer.

Posle nastupa temperamentne grupe „**Kobra**“ prisutne je pozdravio **Andrej Kepe**, regionalni direktor FLP Slovenije. On je ukazao na uspehe koje smo postigli u proteklih osam godina i predskazao nam

je još lepšu budućnost. **Dr Šandor Miles** direktor zemlje Mađarske i Jugoistočne evropske regije je sa radošću sumirao da smo i ove godine na prvom mestu u Evropi, a u svetu zauzimamo treće mesto. I naravno, a to nikada ne propušta da naglasi, imamo sve potrebne potencijale da budemo bolji na svetskoj rang listi, na kojoj treba da osvojimo bar drugo mesto. Najavio je da će se 23. januara 2010. **Gregg**

Maughan predsednik firme i **Aidan OHare** potpredsednik firme za Evropu u Beogradu na svečanom prijemu sresti sa distributerima naše regije. Naglasio je da se stupanjem na snagu novog Plana marketinga 1. decembra 2009. otvaraju nove mogućnosti koje se nikako ne smeju propustiti.

Dobro je ako poznajemo blagotvorna dejstva lekovitih biljaka, koja se nalaze u sastavu naših proizvoda. U preda-



vanju **Ksenije Batiste** smo čuli mnoge interesantne informacije o tim lekovitim biljkama.

Vizualizacija – slika uvek više govori od reči. Dugo će nam ostati u sećanju **dr Miran Arbeiter**, koji se na pozornici pojavio u skijaškom odelu i sa proizvodima koje koristimo za hladne zimske dane.

Iskustva su važna, jer povećavaju poverenje u proizvode. **Jožica Arbeiter** uvek uspešno izvlači sve tajne iz onih koji nastupaju.

Priredbu smo nastavili radosnim događajem. Kvalifikacijama se nisu radovali samo oni koji su ih ostvarili, već svi mi i tako smo ponovo dokazali da je FLP





jedna velika porodica. **Tomo Brumec** se pojavio kao kometa i nesmanjenim tempom nastavlja put. On nam je odao tajnu „Kako treba početi“.

Svako ide svojim putem. **Rinalda Iskra** nam je ispričala kako je postala senior menadžer.

Naslov predavanja **Jadranke Kraljić-Pavletić** je bio „Zašto je lepo biti menadžer?“. Jadrankina predavanja su uvek poučna i u sebi nose ogromnu energiju.

Veronika Lomjanski je velika dama naše regije, koja se nikada nije hvalila svojim uspesima, ali mi ipak znamo da je ona prvi dijamant menadžer naše regije i da je izuzetno uspešna. Veronika je otvorena knjiga za sve i sa nama je







nesebično podelila svoje znanje. U današnjem predavanju je govorila o tome kako se može zaraditi novac u FLP-u. Slušali smo je sa velikim interesovanjem.

Ako su vam za vreme Veronikinog predavanja pred očima lebdeli dolari, onda ste na dobrom putu. Treba da budete uporni i uspeh neće izostati.

To je to: Čisto i jednostavno.

Zahvalni smo **Rexu Maughanu** na mogućnosti, hvala dr Šandoru Milesu na harizmatičnom vođstvu i hvala svim saradnicima, jer su sa nama!

ANDREJ KEPE

regionalni direktor FLP Slovenije

Klub osvajača

NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA
U OKTOBRU 2009. GODINE

Mađarska

1. **dr Kósa L. Adolf**
2. **Tanács Ferenc i Tanács Ferencné**
3. **Rácz Zoltán i Rácz Gabriella**
4. Hegyiné Tauber Györgyi i Hegyi Péter
5. Bíró Tamás i Bíró Diána
6. dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
7. dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
8. Tóth Zoltán i Horváth Judit
9. Matos Katalin
10. Hegedűs Árpád i
Hegedűsné Lukácsi Piroska Marietta



Srbija – Crna Gora

1. **Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša**
2. **Šljivić Predrag i Šljivić Jasna**
3. **Mićašević Nada**
4. Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
5. Torlaković Saša
6. Knežević Sonja i Knežević Nebojša
7. Mirčetić Miloš
8. Stanković Jelena
9. Nužda Evica i Nužda Milan
10. Tumbas dr Dušanka





Hrvatska

1. **Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
2. **Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
3. **Stilin Tihomir i Stilin Maja**
4. Petrović Jasminka i Petrović Mirko
5. Korenić Manda i Korenić Ecio
6. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
7. Grbac Silvana i Grbac Vigor
8. Zantev Andrea
9. Rogić Elvisa i Rogić Jakov
10. Kvaternik Janković Jasna i Janković Ivica



Bosna-Hercegovina

1. **Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
2. **Garić Goran**
3. **Franjić dr Goran**
4. Vujinović Žarko i Vujinović Dušanka
5. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
6. Čurčić Gordana
7. Bahtić dr Nedim i Bahtić Belma
8. Vuković Ivana
9. Grabo Marija
10. Alagić Nevresa



Slovenija

1. **Kepe Andrej i Hofstätter Miša**
2. **Hofstätter Daša i Jazbar Marko**
3. **Bigec Danica**
4. Jazbišek Tanja
5. Iskra Rinalda i Iskra Lučano
6. Krejci Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
7. Tonejc Saša
8. Feher Jože
9. Babić Nevenka
10. Mirt Antonija i Mirt Jozef

POREČ

Dugo sam razmišljao kakav naslov da odaberem za ovaj članak. MLM akademija, stvaranje menadžera ili citadela učenja? Svaki naslov odgovara, jer je istina! U stvari i jeste, ali i nije.

Poreč je pojam. Velikim slovima: POREČ! Mnogo je više od MLM akademije i stvaranja menadžera. Naravno, to sam shvatio tek naknadno.

Tu vlada neka posebna atmosfera koja se ne može opisati, već samo doživeti. Treba steći to iskustvo i osetiti njegov ukus. Jer ono ima ukus i pulsirajuće emocije. Jednostavno, treba biti u Poreču. Sa celim timom, bez izuzetaka. To se odnosi na tebe, ako si asistent supervizor, ali i na tebe, ako si već postao rukovodilac.

Pogledi puni znatiželje i gladi za znanjem na jednoj strani, a na drugoj naši primeri koji su bili tu zbog nas, da bi nam pomogli, predali bogato iskustvo, podelili svoje osećaje i misli sa nama.

Ima na toj priredbi nešto zbog čega posmatramo ovaj svet iz drugog ugla i stvari postaju mnogo jasnije. Kada sam stigao kući, imao sam osećaj da bih mogao zagrliti ceo svet (Gidofalvi je imao pravo). Imao sam osećaj da mogu postići sve što poželim. Ako u Poreču neko ne dobije krila, onda nigde neće naći pravi podsticaj da ostvari velika dela. To je Poreč.

Naravno u početku to nisam shvatao. Tada još nisam znao zašto mi je na jednoj edukaciji na Balatonu, moja viša linija **dr Adolf Koša L.** rekao: Ako neko posle Poreča ne postane menadžer, nije mu mesto u Foreveru.

Šta je ovo? Neko mistično mesto, posle kojeg svako postane uspešan, nauči kako treba da radi i postane menadžer?

Neka fabrika za uspeh i stvaranje rukovodilaca?

Iz dva razloga neću detaljno opisati šta je sve bilo u Poreču. Prvi razlog je taj što ima tako mnogo da se piše, da to ne bi stalo u jedan ceo broj novina, a drugi je da nema smisla. Bolje je da govorim o iskustvu i da predam globalnu sliku i osećaje koji su se rodili u meni. Znae, već sam vam rekao: ovo se ne može opisati, već se treba doživeti!

Grupa iz Segedina je krenula sa dva autobusa 1. oktobra ujutro u sedam sati. Put je bio istovremeno i kratak i veoma dug. Kažu da vreme leti u dobrom društvu i to je naravno istina, ali smo mi bili tako znatiželjni, da smo imali osećaj da nikada nećemo stići u Poreč. Na granici smo imali prinudnu pauzu zbog tehničkih problema i zato smo stigli tek uveče u osam sati i 3 minuta, da bi se smestili u sobe hotela Albatros, koji ima četiri zvezdice.

Tibor Radocki, regionalni direktor FLP-a u Segedinu nas je već čekao pred hotelom. Najzad smo stigli. Tibor je ceo tim iz Segedina pozdravio, kao pravi domaćin koji dočekuje goste, koji mu često svraćaju. To je bio veoma dobar osećaj.

I tada je počelo.

Prvo smo se smestili u sobe, a zatim smo večerali, i za tren smo do poslednjeg mesta ispunili prostoriju bara u hotelu. Svi su bili na okupu. Bili su sa nama svi koje sam do tada slušao sam sa CD-a ili sam ih video samo na pozornici Dana uspeha. Zahvaljujući mojim



sponsorima **Ferencu i Irenki Tanač** upoznali smo najveće rukovodioce, razgovarali smo sa njima i napravili bezbroj zajedničkih fotografija. To je bio nesvakidašnji doživljaj!

Reli je počeo 2. oktobra, u 9 sati ujutro. Priredba se održavala na nekoliko kilometara od hotela, u najvećoj rukometnoj hali srednje Evrope. Bilo je prisutno 1235 učesnika, kao i članovi tehničkog osoblja. Hala je bila poput onih na mini-olimpijadama. Bila je prepuna ljudi iz raznih zemalja – Slovačke, Albanije, Hrvatske, Egipta, Ukrajine, Rumunije, Srbije, Slovenije, Bosne i Hercegovine, Mađarske – sa zastavama i čudesnom atmosferom. Program smo prekinuli samo pauzom za ručak, jer su se smenjivali izuzetni predavači iz Mađarske i drugih zemalja.

Posle pozdravnih reči **dr Šandora Milesa**, upoznali smo domaćine priredbe **Tibora Eliaša i Jadranku Kraljić-Pavletić** iz Hrvatske. Kuriozitet domaćina je taj da Tibor ne govori hrvatski, a Jadranka ne zna mađarski, ali su ipak bili izuzetan par, dostojan Holidej relija.

Dr Edit Reves dr Šiklošne, dr Ana Šmic i dr Terezia Šamu su predavanjima lekara počeli službeni deo programa. One su u veoma sadržajnim predavanjima govorile o blagotvornom

dejstvu aloje, mogućnostima zaštite zdravlja pomoću ishrane i o režimu zdravog života.

Posle lekara je sledilo predavanje velikog primera i mentora **dr Adolf Koša L.**, koje sam željno očekivao. Kao i uvek i sada me je ponela njegova ličnost i fascinantna stil predavanja. Govorio je o ulozi, značaju i karakteristikama ključnog čoveka, a siguran sam da će za sve ostati nezaboravna i njegova produkcija izvedena sa **Peterom Sabo**.

Adolf Peter je skandirao: „CD, DVD, priredba, knjiga” i sigurni smo da će ta krilatica pružiti rešenje za sve probleme. Raspoloženje je stiglo do tačke usijanja, mada smo biti tek na početku priredbe!

Gabriela Dominko je postavila pitanje: „Zašto ne želim da ostanem supervizor?” Posle njenog predavanja koje je obogatila ličnim iskustvom, sledila je **Marika Rožahedi**, koja je sa nama podelila svoje misli u vezi organizovanja prezentacije.

Žolt Fekete je u svom predavanju govorio o organizovanju i efikasnosti posla. Posle njega su na pozornicu stupile ambasadorice lepote – **Tinda Hajčik, Patricija Rušak i Dia Biro** – sa veoma vrednim mislima i mogućnostima koje pružaju Sonya proizvodi.

Marta Žiga je održala veoma interesantno predavanje o pozitivnom razmišljanju i važnosti pronalaženja „dečijeg-ega” u sebi. Posle njenog predavanja je **Čaba Juhas** govorio o ulozi proširenja.

Adraš Banhidi je u svom predavanju naglasio snagu porodične pozadine, koja pruža podršku. Posle njega je sledilo interesantno predavanje **Tamaša Biroa** o važnosti odluke i pružanja primera.

Moto nezaboravnog predavanja **Aranke Vagaši** su bile sledeće reči: „Menjaj se! Aktiviraj se!” Njene reči su sa predavanjem **Jožefa Saboa** činile savršenu celinu. Njegove reči su nas veoma dirnule i mogu postati moto naše aktivnosti: „Mudanca = Menjaj se!”

Prvi dan smo završili za njih tako karakterističnim originalnim i iskrenim

predavanjem **Atile i Katinke Gidofalvi** o poštovanju sponzora i o čistoći zajedničkog rada.

Njihovo predavanje je bilo dostojno završetka prvog dana.

Vratili smo se u hotel puni doživljaja i u uzvišenom raspoloženju. Tokom večeri su se za još veće usijanje raspoloženja pobrinuli **dr Šandor Miles** i njegov **ansambl „Android”**. Društvo se nije razišlo sve do zore.

Peter Lenkei je sledećeg dana nastavio tamo gde su **Jožef Sabojevi** stali prethodnog dana. Poruka **Rexa Maughana** za 2010. godinu je „Make a difference!” „Budi drugačiji! Menjaj se!” – rekao je Peter. Bez upornosti i lojalnosti nema posla – naglasila je u svom predavanju **Agneš Križo**.

Klara Hertelendi je održala veoma interesantno predavanje o osnovama sponzorisanja i važnosti osnovne delatnosti. Dala nam je mnoge korisne savete koje ćemo svakako prihvatiti.

Motivacija, sveska za ciljeve, snovi, ciljevi – naravno, to su bile glavne tačke u predavanju **Roberta Varge**.

Ištvan Utaši nam je dao praktične savete za komunikaciju sa ljudima.

Posle predavanja **dr Endre Šereša** vodećeg lekara, specijaliste hirurgije, **Ištvan Halmi** je govorio o putovanju i Forever karti, koje pružaju neiscrpno veliki spektar mogućnosti.

Doživeli smo vema ugodno iznenađenje kada se na pozornici pojavio veliki motivator, **Bence Nogradi** i time izazvao pravu eksploziju oduševljenja u hali. Stvorio je urnebesno raspoloženje i probudio je graditelje mreže koji se kriju u nama. Bio je senzacionalan.

Hajnalka Šenk je održala predavanje, koje je bilo protkano bogatim ličnim iskustvom. Njeni doživljaji, emocije i saveti mogu biti korisni svima nama.

„Hoćeš ili nećeš?!” To je jedna od naših najpoznatijih krilatica. Naravno, sledeći predavač je bila **Veronika Lomjanski**. Rekla nam je: „Mi smo svi pobednici! Šta još treba da bi poverovali u to?!” Od

nje smo dobili izuzetno vredne misli koje nikada nećemo zaboraviti.

Poslednji u nizu predavača na Holi-dej reliju je bio **Mikloš Berkič**. Govorio je o promeni načina razmišljanja i o sastavnim faktorima uspeha. Njegove reči su bile prava nagrada svima nama. Na kraju predavanja je kao muzički desert otpevao evergrin hit muzičkog sastava „PaDoDo”: Pođi sa nama!

Visokom kvalitetu priredbe su doprneli i strani predavači veoma sadržajnim predavanjima, kao i muzičke i plesne produkcije.

Pevač legendarne grupe „EDDA”, **Atila Pataki** je napravio urnebesno raspoloženje u hali. On nam je uz to – kao dodatak – održao i jednosatni koncert u baru hotela. Naše poslednje večer u Poreču je proteklo uz muziku, ples i veselje.

Doživljaji i impulsi koje sam dobio u Poreču su me još više ubedili da sam na najboljem mogućem mestu. Ne mogu dovoljno da zahvalim mojim sponzorima, bračnom paru Tanač, višem rukovodiocu **Eriki Tanač** na poverenju i pomoći kojima su me nagradili. Hvala mom višem rukovodiocu **dr Šandoru Milesu** na primernom radu koji vrši u našu korist. Hvala **Rex Maughanu** i hvala FLP-u. Timski rad je tekao sa ogromnim polumetom i zbog toga sam veoma ponosan. Još ću se mnogima zahvaljivati u budućuće. Hvala vam moji foreverovski prijatelji!

Napunio sam 52 godine i mogu reći da sam stigao na pravo mesto.

Poreč je najbolje mesto za stvaranje rukovodilaca. Sada to već razumem i znam. Zašto Poreč to ne bi bio?

Sada se završila jedna epoha i počinje nova. Opraštamo se od Poreča. Sledeće godine će se reći održati na jednom brodu, koji na putovanje kreće iz Đenove. Jer, znaš i sam: Mudanca!

I ti treba da budeš na brodu! Vidimo se sledeće godine u Đenovi...



JANOŠ SENTĐORĐI
menadžer

Kvalifikacije za Euro reli

4 – 6 MART 2010. LONDON, ENGLJESKA

III nivo:

Bencsik Zoltánné i Bencsik Zoltán
Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin
dr Hoci Mária
dr Mokánszki Istvánné i dr Mokánszki István
Petković dr Nedeljko i Petković Milojka
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Horváth Mihály i Unghy Ibolya
Ilovai Tamás i Ilovai Krisztina
Kovács Anna Mária i Gottwald László
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
Mirkov dr Rozmaring i Mirkov Jovica
Ostojčić Boro i Ostojčić Mara
Pallagi György i Zemlényi Katalin
Schleppné dr Kász Edit i Schlepp Péter
Šljivić Predrag
Tumbas dr Dušanka
Žurka Dragana i Žurka Radiša

II nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
Atanasovski Petar
Bánhegyi Zsuzsa i dr Berezvai Sándor
Biró Tamás i Biró Diána
Bodnár Józsefné i Bodnár József
Bognár János
Boskó Hilda i Boskó Béla
Bracanović Branislav i Bracanović Marija
Branković Sava
Bruckner András i dr Samu Terézia
Busák Franciska
Csapó Mária i Kása Zsolt
Csepreghy Jánosné
Dézsi József i Dézsiné Váradi Erzsébet
Dalja Milica
Dimitrić Ružica i Dimitrić Živorad
dr Bálint Zoltán
dr Bátorfi István i dr Bátorfi Istvánné
dr Kertész Ottó i dr Kertészné Szabó Erzsébet
Ratković dr Marija
dr Lukács Zoltán i dr Lukácsné Kiss Erzsébet

Fejszés Ferenc i Fejszésné Kelemen Pirooska
Filić Zorica
Göncz Éva
Hajdu Kálmán i Hajdu Kálmánné
Heinbach József i dr Nika Erzsébet
Hutóczki Melinda i Hutóczki Ferenc
Jakupak Ana
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Kása István i Kása Istvánné
Kiss Józsefné i Kiss József
Kiss Zoltán i Kissné Szalay Erzsébet
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Koldžić Zoran
Kurucz Endre
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Mernik Branislav
Mirčetić Miloš
Molnár Zoltán
Momčilović Danica i Momčilović Novica
Muladi Annamária
Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
Nagy Norbert
Ocokoljić Daniela
Orosi Gergely
Papp Tibor i Papp Tiborné
Petrovai Tamásné i Petrovai Tamás
Popovac Dušica i Popovac Ratko
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Seresné Bathó Mária i Seres János
Spasić Ljubomir i Spasić Srbinka
Stanković Jelena
Stevanović Verica i Stevanović Rade
Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabóné dr Szántó Renáta i Szabó József
Szeghy Mária
Takács Tamás i Takács Tamásné
Tóth János
Tóth Sándor i Vanya Edina
Tóth Zoltán i Horváth Judit

Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Urošević Goran
Vágási Aranka i Kovács András
Valencsicsné Schreiber Mónika i
Valencsics Ede
Varajić Zoran i Varajić Snežana
Varga Géza i Vargáné dr Juronics Ilona
Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
Žurka Tijana

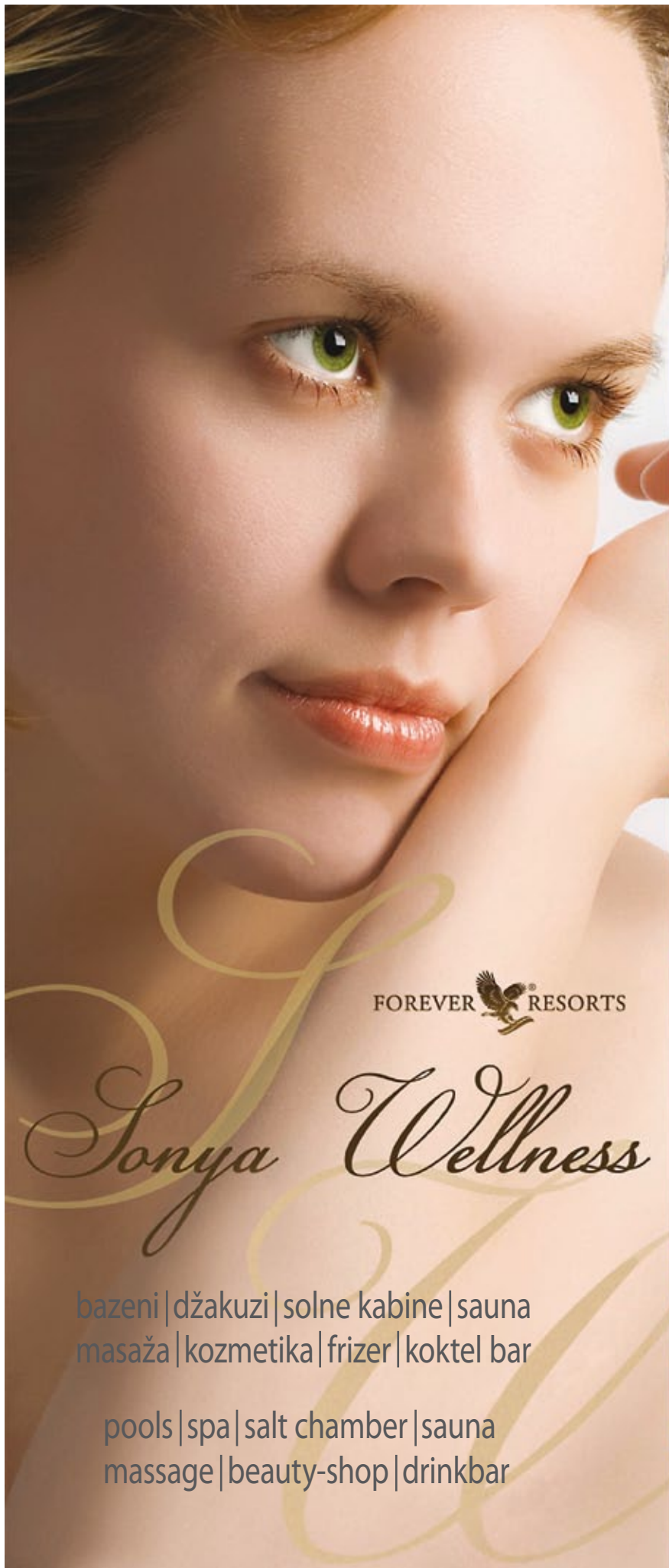
I nivo:

Aćimović Petar i Aćimović Milanka
Almásiné Menyhárt Mónika i
Almási Zsolt
Antalné dr Schunk Erzsébet i
Antal Gyula
Balázs Nikolett
Baletić Sonja i Baletić Ivan
Barna Beáta i Barna Róbert
Bendekovics Márta i Bendekovics Gábor
Beršić Olivera i Beršić Fadil
Bertók M. Beáta i Papp-Váry Zsombor
Bodnár Zoltán i Bodnárné Tóth Ágota
Bogdán Ervin i Bogdánné Szabó Katalin
Bogdanović Gordana
Bognárné Maretics Magdolna i
Bognár Kálmán
Borbély Gáborné
Borsos Ildikó i Borsos Tibor
Botis Gizella i Botis Márius
Csiki Jánosné i Csiki János
Csiki Józsefné i Csiki József
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Czupi Lászlóné i Czupi László
Darabos Tamás
Daskalovski Igor
Davidović Mila i Matić Dragan
dr Dóczy Éva
dr Fábián Mária
dr Farády Zoltán i dr Dósa Nikolett
dr Gáncsné Braun Andrea i dr Gáncs László
dr Horváthné Ollrák Tünde i dr Horváth István
dr Karácsony Sándorné
dr Kardos Lajos i dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka
dr Rédeiné dr Szűcs Mária i dr Rédei Károly
dr Surányi Katalin i Gazdig Sándor
dr Takács Anikó

dr Tordai Gábor i Oleár Krisztina
dr Vályi Péterné
dr Vörös Mariann i Sámoly Ferenc
dr Dikó Mariann i dr Kulics László
Dragojević Goran i Dragojević Irena
Duday István
Farkas Eszter i Firisz Imre
Farkas Magdolna
Ferencz László
Frühwirth István
Futaki Ildikó
Gál Sándorné i Gál Sándor
Ganzsa Jevgenyija
Gara Balázs
Gavrić Vesna i Gavrić Ivan
Golgovac Dragan
Gulyás Melinda
Gyuráki László i Gyurákiné Darabos Gyöngyi
Györfy Árpád i Györfy
Háhn Adrienn
Haim Józsefné i Haim József
Hajdu Istvánné i Hajdu István
Hajdu Tamás i Hajdu Györgyi
Hanyecz Edina
Hargitai András i Szabó Nikoletta
Hegedűs Árpád i Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
Hubacsek Ágota
Hyrossné dr Biró Judit i Hyross András
Jović Ranđelović dr Sonja i Ranđelović Dragan
Juhász Edit
Józsa Vincze Lajos i Józsa Vincze Lajosné
Kéri Péter i Kéri-Zsigmond Alíz
Kapitány Mátyás i Kapitány Mátyásné
Kecskés Adrienn
Kecskés Ferencné i Kecskés Ferenc
Keresztes Szilvia
Kertészné Vincze Andrea i Kertész Zsolt
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kis Zoltán i Vatai Tünde
Kiss Balázs i Mussó Zsófia
Kiss Péterné i Kiss Péter
Kissné Miklós Edit i Kiss László
Kljajić Ljubica i Kljajić Novak
Kocsis Norbert i Báló Barbara Zsanett
Koródi Kovács Elizabetta i Koródi József
Kostić Nada
Kota Izabela Barbara
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula

Kovács Judit
Kovácsné Csóka Bernadett i Kovács Péter
Krključ Ksenija i Krključ Stevan
Kurucz Levente i Kurucz Leventéné
Kósa Gabriella i Horváth Tamás
Kósa Gergely i Kósa Kovács Andrea
Kővári Katalin i Furi Nándor
Küri Attila i Küri Szilvia
Lancz Judit i Varga Zoltán
Lipp Szilvia i Molnár Mihály
Mészáros Istvánné
Maravić Milena i Maravić Milan
Marić Jahno Nadica i Jahno Aleksa
Marković Kostić Aleksandra i
Kostić Dragan
Mattusich Márton i
Mattusich Mártonné
Menkó Éva
Merkel Tímea i Kovács Tibor
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Miletić Prvoslava
Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
Mitrović Jelena
Mohamed Wasfi Khalid i El Zleetni Zsuzsanna
Molnár Gyula
Motyovszkiné Kovács Erika i Motyovszki Csaba
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Móczárné Putnoki Zita i Móczár Béla
Németh-Lakatos Krisztina i Németh Zsolt
Naánné Kostyál Katalin i Naán Tibor
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagyné Ország Beatrix
Nagyné Bartus Erzsébet i Nagy Miklós
Njegovanović Zoran
Novaković-Dragojlović Dragana i Ristanović Radan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Pápai Zita
Péter Gabriella i Péter Zsolt
Paizs Roland i Paizsné György Ildikó
Pakocs Yvett
Petrović Milena i Petrović Milenko
Podmaniczkiné Molnár Brigitta i
Podmaniczki Péter
Popović Tatjana i Popović Vladimir
Pupić Sara
Radović Aleksandar
Rezván Pál i Rezvänné Kerék Judit
Ristić Sara i Ristić Ljubomir

Rusák József i Rusák Rozália
Schneider László i Schneider Lászlóné
Schubertné Zsákai Ágnes
Sebők Attila
Stanković Biserka i Stanković Dragan
Stanković Milica i Stanković Nenad
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Stojanović Olgica i Stojanović Najdan
Szántó József
Székely János i Juhász Dóra
Szép László
Szép Margit i Till György
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szalontainé Bohus Éva
Szegefű Zsuzsa i Pintér Csaba
Szeles Róbert i Weigand Ágnes
Szencziné Farmasi Judit i Szenczi József
Szepesi Tímea i Gucci István
Szórád Erzsébet i Kisjuhász Bálint
Szűcs Mihály i Szűcsné Dobó Erika
Szűcs Tibor
T. Nagy Sándorné i T. Nagy Sándor
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Takács Judit
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Thuri-Nagy Lajos i Oláh Henrietta
Tokaji Éva
Tokaji Ferenc Zsolt i Szántó Szilvia
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Toroman Ljiljana
Turk Marija
Tóth Anna
Tóth Antal i Tóth Antalné
Tóth János i Tóth Jánosné
Tóth Tímea
Tóth Tamás i Bostyai Emília
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Vígh Sándorné i Vígh Sándor
Vajda Lászlóné i Vajda László
Vargáné dr Fekete Valéria i Varga István
Velkovska Vecka
Viznyai Róza
Vujinović Žarko
Vuksanović Branka i Vuksanović Vlada
Zečević Boban i Zečević Dušana
Zöld Zsuzsanna



FOREVER  RESORTS

Sonya Wellness

bazeni | džakuzi | solne kabine | sauna
masaža | kozmetika | frizer | koktel bar

pools | spa | salt chamber | sauna
massage | beauty-shop | drinkbar



EVROPSKI RELI 2010.



Kao na Euro reliju (Euro Rally) i Profit šering (Profit Sharing) priredbi u Malagi i sada će se kvalifikacije za Profit šering održavati tokom oba dana. Tačan termin relija još nije poznat, ali se može očekivati da će biti sličan kao na reliju u Malagi: petak 13:00 – 19:30 i subota 13:00 – 18:30.

Odlučili smo posle dugih konsultacija, da na ovom reliju nećemo organizovati banket za kvalifikovane saradnike. Tako će pojedinci i timovi dobiti veću slobodu da u subotu uveče organizuju svoj program.



LOKACIJA

Lokacija relija je **Wembley Arena**, koja se nalazi 12 kilometara od centra Londona i lako se može doći do nje londonskim metroom, vozom, autobusom ili automobilom. Adresa veb strane: <http://www.wembley.co.uk/WembleyArena.htm>



INFORMACIJE

Molimo one saradnike koji su se kvalifikovali za Euro reli da svoju nameru da prisustvuju priredbi i podatke pozvanog gosta* predaju pismenim putem najkasnije do 18. decembra na imejl adresu flpbudapest@flpseeu.hu Potrebni podaci su: ime, distributerski broj i nivo kvalifikacije. *Pozvani gost: Euro reli se svrstava u redove „Podsticajnog puta” zato postoji mogućnost prisustva za dve osobe. Ukoliko na distributerskom statusu nema imena bračnog druga ili je bračni drug sprečen da putuje, onda firma pruža mogućnost za jednu plus osobu – koja odgovara po uzrastu i drugim uslovima koji se odnose na mogućnost sponzorisanja – koja može putovati sa saradnikom koji se kvalifikovao. Putovanje se ni ovom prilikom ne može preneti na drugoga.



ULAZNICE ZA RELI

Ulaznice obezbeđuju ulaz na program za oba dana. Od decembra

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

Datum održavanja relija:

Petak, 5. mart 2010.

Subota, 6. mart 2010.



obezbeđujemo ulaznice, koje se mogu kupiti za one koji se nisu kvalifikovali.



ONLAJN INFORMACIJE

Euro reli i Profit šering 2010. se mogu naći na Fejsbuku (Facebook) službene stranice Forever Living Productsa. Jednostavno, samo se prijavite na Fejsbuk, nađite „Forever Living Products“ i u okviru njega kliknite na „events“ (događaji) i dobićete informacije o reliju.



AERODROM

Za one saradnike koji su se kvalifikovali za II i III nivo će se organizovati centralni transfer – ukoliko u našu kancelariju (flpbudapest@flpseeu.hu) pismenim putem, najkasnije do 8. januara 2010. pošaljite vreme dolaska/odlaska, odnosno broj leta – sa sledećih aerodroma:

LONDON HEATHROW, LONDON
STANSTED, LONDON LUTON



HOTELI

Oni saradnici koji su se kvalifikovali, biće smešteni u sledeće hotele:

LONDON HILTON ON PARK LANE HOTEL

GROSVENOR HOUSE HOTEL

GROSVENOR SQUARE HOTEL

HILTON PADDINGTON HOTEL

Svi hoteli su u centru Londona ili u blizini Park Lanea. Informacije o rasporedu po zemljama možemo dati tek posle završetka perioda kvalifikacije, odnosno kada budemo znali podatke o tačnom broju onih koji su se kvalifikovali.



METEOROLOŠKI USLOVI

Priredba će biti u Londonu, Engleskoj, koja je poznata po kiši i zbog toga se tako i pripremite. Očekivana temperatura vazduha će biti oko 3°C i 10°C i zbog toga ponesite toplu odeću i kišobran!

Srdačno Vas očekujemo u Londonu!

INFORMACIJE O LONDONU

Opšte informacije o Londonu (o znamenitostima i mogućnostima smeštaja) za one koji nisu ostvarili I i II nivo kvalifikacija, možete naći na veb adresi:

<http://www.visitlondon.com>

Kontakt: Žužana Petroci

Imejl: flpbudapest@flpseeu.hu

Telefon: 269-5370/ lokal 106

Ključni čovek

Hej, stani malo, nemoj da listaš dalje! Znam, da bi bilo lakše kada bi prošao do onih članaka koje više voliš, ali posveti malo vremena i ovoj stranici!

Znaš li zašto? Govorim ti iz iskustva i zato nemoj misliti da je ovaj deo dosadan i da je namenjen drugima! Treba da znaš da je namenjen baš tebi! Ne zato što nešto ne znaš, već zato što ne koristiš svoje znanje!

Jesam li te uvredio? Izvini, to mi zaista nije bila namera! Jesam li te isprovocirao? Odlično, to sam i hteo! Moja ljubav, Rita je jednom napisala: „Ljuta sam za tvoje dobro, a nisam protiv tebe!”

Sada već možeš proći dalje, ako želiš – ali možeš i ostati...

Znači – KLJUČNI ČOVEK. Ko je on ustvari? Da vidimo izraze: ključni momenat, ključna pozicija, ključno pitanje, ključ...

Šta misliš? Po mađarskom rečniku sinonima, to je osoba od koje u velikoj meri zavisi uspeh zajednice ili tima. Znači, to si TI. Jer uspeh tvog tima, a time i tvoj, zavisi od tebe. Kakav tim želiš? Dobro znam, ne takav kakav sada imaš, ali treba da znaš: tvoj tim je baš onakav kakav si napravio.

Želeo bi drugačiji tim? Prvo se ti promeni!

IZVRŠI PROMENE! (MAKE A DIFFERENCE)! To smo često čuli u poslednje vreme – ali da li smo i razumeli? Treba li da se menjaš? Nisam siguran, ali je veoma verovatno...

Čujem sumnjičave: „Šta to govoriš? Misliš li da si ti savršen?”

Prijatelju, znam da nisam savršen. Naprotiv, sumnjam da ću ikada biti savršen. Ali se trudim da se razvijam!

Ovo je prosto kao pasulj! Ključni ljudi se mogu osećati, kao da su u rajul!

ješta, onda su amateri! Da se vratimo na početak članka, gde se govori o tome šta je KLJUČNI ČOVEK. Od njega u velikoj meri zavisi uspeh! Znači, ako njima ne treba ključni čovek, onda im ne treba ni uspeh. Ako misliš da imaju pravo, onda slobodno plivi

DAKLE, KLJUČNI ČOVEK... NAIZGLED NEKOLIKO JEDNOSTAVNIH KORAKA I TAČAKA:

1. Budi 100% korisnik proizvoda
2. Budi aktivan, ostvari mesečno 4 lična i distributerska boda
3. Drži prezentacije – najmanje 15 svakog meseca
4. Svakog dana slušaj CD, gledaj DVD ili FLP TV program
5. Čitaj! Redovno, svakog dana najmanje 15 minuta
6. Idi na priredbe. Učestvuj na predavanjima, seminarima, priredbama koje organizuje tvoja viša linija i FLP. Otvoren dan, Start, Dan uspeha, dvodnevno predavanje, Poreč, Euro reli...
7. Budi timski igrač i lojalan rukovodilac! Osnovni principi timskog igrača su: konsultacija, izgradnja, bez unakrsnih linija...

Treba li da sumiramo? Mislim da treba, jer sada misliš da si baš ti KLJUČNI ČOVEK.

Mislim da si tek na putu da to postaneš, ali i da nestaneš u moru MLM-a... Možeš se naći i u nebranom grožđu, gde ljudi govore: „Dođi kod nas, jer tu ne treba to ključno koješta, jer se sve zasniva na binarnom sistemu. Ne treba ni da radiš, a lova do krova...!” Ili: „Tebi je mesto među nama, jer tu nema proizvoda, treba da platiš samo softver i da nađeš nama slične!” To je tipična igra po principu piramide!

Čuvaj se takvih obećanja! Ako oni ne rade, onda beži od njih! Lažu! Ako kažu za ključnog čoveka da je to ko-

njihovim mutnim vodama... (Interesantno je da od onih ljudi koji su napustili FLP zbog drugog MLM-a, niko nije postigao značajan uspeh. Zašto? Jer normalni FLP-ovci neće menjati mercedes za trabant, bez obzira na to što su oba automobila nemačke proizvodnje... „On je i u FLP-u bio uspešan, a vidi tek sada njegove ogromne uspehe od kako je prešao kod nas.” Kakvi su to uspesi?! KO JE TO?! Navedi mi bar jedno ime! Ako ipak postigne uspeh, onda je sigurno da i među njima postoji KLJUČNI ČOVEK! Bez toga se uspeh ne može ostvariti!)

Juče sam dobio telefonski poziv. Sagovornik se predstavio, rekao je da

ga se sigurno sećam iz FLP-a. Imao je jedan genijalan poslovni predlog, ali me je prvo pitao:

- Koliko si lojalan FLP-u?

- Firmi sam 100% lojalan! Kao svoj supruzi, porodici i imenu!

Počeo je zamuckivati, a zatim se brzo oprostio...

(Bilo bi interesatno jednom napraviti statistiku o rukovodiocima koji su napustili FLP. Kakav je njihov zakon vrednosti i pristup bračnom drugu, porodici, prijateljima?)

Znači KLJUČNI ČOVEK...

1. Koje proizvode svakodnevno troliš? Kako se braniš od gripe? Vakcinom? Koristi Gel, jer je tvoj imuni sistem od ključne važnosti! Oslobodi telo od štetnih materijala! Uostalom, ako čistiš stan i kola, zašto i sebe ne bi očistio? Samo dokle dopire četkica za zube? Aloe čaj dopire mnogo dublje... Spreči nastanak bolesti sa antioksidantima i vitaminima. Ako imaš zdravstvene probleme, onda se obrati lekaru – ali se moraš braniti i sam!

Koju zubnu pastu koristiš? Šta koristiš za umivanje, pranje kose i tela? Šta koristiš za pranje posuđa? MPD? Ovo nije neka stranka, jer mi ne gomilamo nečistoću, već je peremo... Neguješ li svoju kožu? Šta koristiš za negu? Držiš dijetu, baviš se sportom, imaš posla preko glave. Šta tada koristiš? Putuješ? Koristiš li ATS?

To je bolje i korisnije od bilo čega! Koje proizvode koristiš? Ako redovno koristiš 20-25 proizvoda, onda si položio ovaj ispit...

2. Sećaš se četvrte tačke: „Dođi kod nas, jer tu nije potrebna nikakva aktivnost! Ne trebaju mi nikakve obloge, ni bilo šta drugo! Nemam ni osiguranje...” Ponekad čujem tako „pametne” savete. Šta ti misliš? Ja mislim da je najbolje pobeći od takvih ljudi!

Ako koristiš proizvode, pogledaj prvu tačku i onda to neće biti prob-

lem! Ako ih ne koristiš, onda te čeka večita borba na kraju svakog meseca... Kada tvoji roditelji, bliski rođaci i prijatelji vide koje proizvode koristiš u kupatilu, kuhinji, šta imaš u torbici, onda će i oni to prihvatiti. Pogotovo, ako im to još i savetuješ... ali to već spada u sledeću tačku.

3. Pričaj i drugima o onome čime se baviš, koje proizvode koristiš i kako živiš, ali ne uz kaficu na radnom mestu, već onako kako si to naučio od nas. Znaš već: lista, pozivanje, prezentacija... Održi najmanje 15 prezentacija svakog meseca. Nema čega da se plašiš, to može biti isto kao 10–15 minutni razgovor uz kafu o tvom iskustvu sa FLP-om i njegovim proizvodima. O tome možeš govoriti sa dva tri čoveka, a kasnije i pred 15–20 ljudi. Nemoj brnuti, praksom se postaje majstor!

4. 5. i 6. Uči! Ja nemam vremena za 40 – sada je to već 45-godišnji plan! Ne želim da radim 90 000–100 000 sati do penzije, na radnom mestu ili preduzetništvu! Zbog toga sam se opredelio za mrežni marketing i učim svakog dana! Učim od onih koji su bolji od mene! Oni koji imaju CD u FLP centru su bolji od mene. Možda su bolji i od tebe? Mogu učiti i od onih koji drže predavanja. Oni koji pišu knjige su za mene oličenje znanja! Ja učim – a savetujem da i ti učiš – od njih!

– Dobro, ali ja sam već slušao sve CD-e...

– Slušao si ih samo jednom? To nije dovoljno! I ja sam već čuo skoro sve engleske – a pogotovo ruske reči, ali ih nisam zapamtio sve.

– Priredbe su skoro uvek vikendom!

– Tako je. Povedi sa sobom porodicu, budi siguran da će svi uživati!

– Ali ja ne volim da čitam!

– Ja te razumem. Ali... Oni koji čitaju uče iz iskustava drugih, a oni koji ne čitaju uče na svojim greškama...

7. Glavno sam ostavio za kraj: Ovo je timski rad! Zbog toga u Mađarskoj imaju probleme mnogi koji se bave klasičnim preduzetništvom. Oni su

navikli na monotoni rad i razna podmetanja... Odakle ja to znam? I sam sam tako radio 10 godina!

Čujem ponekad žalbe:

– Sa kim da radim? Moj sponzor je idiot!

– Ja sam siguran da je tvoj sponzor razuman. Vidiš da je našao i tebe.

– Dobro, ali mislim da sam ga prevazišao.

– Odlično, ako si ga zaista prevazišao, onda potraži aktivnog rukovodioca, koji je na liniji iznad vas...

– Ja uvek radim sam!

– U redu, ali se onda opraštam od tebe... jer ti ne mogu pomoći.

Jesi li shvatio ovaj dijalog? Ako nisi, onda se što pre konsultuj!

Izgradnja:

Nemoj nikoga vređati! Tako počinje... Istakni pozitivne karakteristike drugih, jer to ukazuje i na tvoje dobre osobine. Izgradi svoju višu liniju, sponzora, bratske linije, priredbe na osnovu njihove važnosti. Nemoj ih omaložavati ni onda, ako misliš da nisu važni!

Nemoj raditi na unakrsnim linijama:

– Ova druga grupa bolje napreduje. Sigurno zato što je njihov sponzor bolji od našeg!

– Možda je tako, ali njihovom sponzoru nije stalo do tvog uspeha. Znam da je „komšijska trava uvek zelenija”, ali ni ti nisi izbacio svoju ženu, jer si video neku mlađu...

Tvoja viša linija zna šta treba da radiš i od nje ćeš dobiti korisne savete – jer je tvoj uspeh ujedno i njihov. Slobodno voli i poštuju unakrsne linije – ali samo iz daljine...

Toliko. Je li mnogo? Je li sve jasno? Slažeš li se samnom?

Naravno, pre nego sve to primeniš, dogovori se sa svojim sponzorom ili aktivnim rukovodiocem na višoj liniji...

Budi KLJUČNI ČOVEK od kojeg u velikoj meri zavisi uspeh tvog tima!

Sa prijateljskim poštovanjem:

IŠTVAN I RITA HALMI

Izmene Poslovne politike



3.5 Ukoliko neko od Distributera prekine postojeći distributerski pravni odnos sa FLP-om, FLP prihvata obavezu – u skladu sa postojećim odredbama Poslovne politike – da otkupi sve one proizvode koji nisu iskorišteni i kojima nije istekao rok upotrebe, a kupljeni su tokom 12 (dvanaest) meseci u periodu pre prestanka distributerskog pravnog odnosa. Preduslov otkupa je da Distributer pismenim putem inicira prestanak postojećeg distributerskog pravnog odnosa sa FLP-om i da se odrekne prava koja mu pripadaju na osnovu distributerskog pravnog odnosa. U korist otkupa FLP proizvoda distributer je dužan da na odgovarajućem sistematizovanom formularu preda molbu FLP-u i da sve proizvode koje želi predati na otkup – sa dokazom o verodostojnosti kupovine proizvoda – vrati FLP-u. Ukoliko Distributer koji želi da prekine distributerski pravni odnos, vrati proizvode koji imaju veću vrednost od 4 boda, svi bonusi, NDP profit i bodovi se mogu opozvati od više linije Distributera. Ukoliko su se opozvani bodovi uzeli u obzir sa aspekta bilo kojeg unapređenja u marketing sistemu istog Distributera ili bilo kojeg Distributera koji se nalaze na njegovoj višoj liniji, može se ispitati da li su u nedostatku opozvanih karton bodova uslovi unapređenja još uvek relevantni i da li unapređenje može ostati na snazi.

4.8 Novi Distributeri nemaju prava na bonuse koji su određani na osnovu Plana marketinga FLP-a dok ne dostignu nivo asistent supervizora. Oni novi Distributeri koji u dva uzastopna meseca kupe FLP proizvode u vrednosti koja iznosi najmanje dva karton boda, stupaju na nivo asistent supervizora.

4.9 Svi Distributeri imaju pravo na NDP – profit u visini razlike u ceni između nove distributerske cene (New Distributor Price) i veleprodajne cene.

9.1.2 Na podsticajnim putovanjima – tu se podrazumevaju putovanja koja pripadaju onima koji su ostvarili 1500 i 2500 bodova za Super reli i Post reli priredbe, kao i safir menadžeri, dijamant safir menadžeri, dvostruki dijamant i trostruki dijamant menadžeri – Distributeri mogu učestovati sa bračnim drugom (partnerom). Ukoliko Distributer nema bračnog druga ili partnera, Distributer ima pravo da za saputnika izabere jednu drugu osobu koja odgovara po uzrastu i sa drugih aspekata. Gem putovanja – tu se podrazumevaju i putovanja safir, dijamant safir, dvostruki dijamant i trostrukih dijamant menadžera – deluju se Distributeru i njegovom bračnom drugu. Naravno, gore navedena pravila se odnose i na prisustvo gostiju.

12.2 Novosponzorisani Distributer počinje izgradnju mreže kao novi Distributer u poziciji ispod novog sponzora kupujući na NDP-u i gubi sve niže linije koje je ranije izgradio u svim zemljama. Novosponzorisani Distributeri se ne mogu uzeti u obzir sa aspekta ostvarenja uslova za Podsticajni program profitom ili bilo kojeg drugog podsticajnog programa.

13 NARUČIVANJE

13.1 Svi Distributeri kupuju neposredno od FLP-a. Od 1. decembra 2009. godine, oni koji se nalaze na nivou Novog Distributera kupuju po novoj distributerskoj ceni (NDP) koja iznosi 15% popusta od maloprodajne cene. Ako distributer (nezavisno od distributerskog nivoa) u periodu od dva meseca lično kupuje u vrednosti koja je najmanje dva boda, onda stiže pravo da kupuje po veleprodajnoj ceni. Razliku u ceni između NDP i veleprodajne cene sa aspekta ova dva boda dobija neposredni sponsor.



Zajedno na putu uspeha



Nivo senior menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Rácz Zoltán i Rácz Gabriella (*Utasi István i Utasi Anita*)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Hegyiné Tauber Györgyi i Hegyi Péter
(*Mentes Gábor lientesné Tauber Anna*)

Matos Katalin
(*Rácz Zoltán i Rácz Gabriella*)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Bognár János
Busák Franciska
Deák Zita
dr Fullér Istvánné
Herold Györgyi Ilona
Hofstätter Daša i Jazbar Marko
Kovács László i Galgóczi Anita

Miklós Katalin
Momčilović Soka i Momčilović Dragoslav
Olasz Nikoletta
Orbán Tamás
Pataki Zsolt Éva
Pesáné Nagy Katalin
Preiner Józsefné

Šljivić Predrag i Šljivić Jasna
Stér Györgyné i Stér György
Szabics Dániel
Szilágyi Zoltánné i Konstantinović Vojislav
Szlányi Istvánné i Szlányi István
Takács Judit
Zilahi János i Zilahiné Csáthy Ildikó



Nivo supervizora su postigli:

Babarczi Klára
Barasits Anikó
Bertus-Barcza Csabáné i
Bertus-Barcza Csaba
Buzási Istvánné i Buzási István
Cop Nela
Csányi László i Csányi Lászlóné
Csoba Attiláné
dr Čurčić Gordana
Czanik Arpad i Czanikova Judita
Daskalovski Igor
Debreceni Krisztina
Dobó Miklós i Kopornyik Gabriella
Domján Károly i Domjáné Berta Krisztina
dr Krasznai István i Huri Tünde
Dragašević Danijela i Dragašević Milan
Drenjaković Mirjana
Druzek-Horvat Erika
Feher Joze
Frühwirth István
Fülöp Edit
Gojković Dragana i Gojković Borislav
Gottwald Erzsébet
Gulyásné Bay Anikó
Görbics Orsolya Judit
Haralyiné Bodó Anita i Haralyi László
Havasi Katalin
Hesfelean Ilona
Horváth Györgyné
Ištanov Mirko i Kaić Milkica
Jakšić Desanka i Jakšić Dmitar

Jovanov Aleksandra
Kiss Beatrix i Tóth Lajos
Kontlerné Egyed Edina
Kovács Emese
Kraszna Gyula i Papp Judit
Krzelj Kaja Snježana
Kun Ildikó
Kvaternik Janković Jasna i Janković Ivica
Kósa Gergely i Kósa Kovács Andrea
Kóta Gergely
Láng Zoltán
Lazin Dragan
Lehota Bernadette
Lotrijan Stojanka i Simonović Vučina
Majoros Csaba
Markovits Ladislau i Stefan Margareta
Marosán Csaba i Marosán Csabáné
Maruzs Elemér i Maruzs Elemérné
Mayer Krisztián
Medić Dragan
Megyesi Imre i
Megyesiné Kántor Tamara
Mijajlović Tomislav i Mijajlović Maja
Mike Julianna
Mirčetić Miloš
Molnár Lászlóné i Molnár László
Nagy Ferenc i Lakatos Katalin
Nagy András
Nagy János i Nagyné Postás Judit
Nagyné Fojtó Katalin i
Nagy József

Nyári Gabriella
Perei Éva i Füleki Rudolf
Pillár Ilona
Pongrácz Lászlóné
Popović Tatjana i Popović Vladimir
Princzes Ferencné i Princzes Ferenc
Radović Ana i Radović Ivan
Randjelović Rajna
Rimavölgyi István i Rimavölgyi Istvánné
Siklósi Jánosné i Siklósi János
Skoda Andrásné
Somogyi Tibor i Somogyiné Czihai Kitti
Stanković Jelena
Stanković Biserka i Stanković Dragan
Stojanović Jelena
Stojković Dragan i Stojković Bojana
Stolczenberger Józsefné i
Stolczenberger József
Szűcs Erzsébet
Takács Andrásné i Takács András
Tepedelen Tímea Tüलय
Timárné Pelyák Emőke i Timár Zsolt
Tombác Péter
Torma Bence
Toroman Ljiljana
Vesze Rita
Vujinović Žarko i
Vujinović Dušana
Vuksanović Branka i Vuksanović Vlada
Zagyva Szilvia
Zalai László



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllösi Cecília i
Ádám István
Bakó Józsefné i Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita i
Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knežević i
Nebojša Knežević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i
Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić i
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona i
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
dr Predrag Lazarević i

dr Biserka Lazarević
Léránt Károly i
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović i Marija Mihailović
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i Vilmoš Haroš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovics Mária
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramháb Zoltán i Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezválné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Tihomir Stilin i Maja Stilin
Sulyok László i
Sulyokné Kókény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr Dušanka Tumbas

Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović i Miloš Janović
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
dr Marija Ratković
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i
Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš i Boško Buruš
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski i Veronika Lomjanski
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Saopštenja

PODSTICAJNI PROGRAMI

U aprilu 2009. godine je počeo ALOE TRAVEL SERVIS (ATS). To je klub za putovanje, koji je poseban i zatvorenog tipa. Distributeri koji postanu članovi ovog kluba, mogu koristiti snižene cene od 20 do 50%.

– Distributeri sa 2 boda u iznad toga mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Cena pristupa klubu iznosi 49 evra / po osobi / godišnje.

– Od 22. oktobra 2009. godine umesto Travel Paka u prodaji je Travel Tač koji vredi 2,007 cc. Kupovinom ovog paketa, stičete pravo na AST-karticu i ekskluzivan poklon, koji ste do sada mogli dobiti samo u Forever Resorts odmaralištima.

– Za prijavu je dovoljno ispuniti jednostavan formular na kojem se traže podaci distributera i imejl adresa.

– Distributer sa članskom kartom se može registrovati na veb stranici ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

– ATS prenosi predloge najvećih zapadnoevropskih putničkih agencija sa 4, 5, i 6 zvezdica.

Uvereni smo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a dobiju mogućnost posebnog popusta za svoja putovanja.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila respozorisanja se mogu naći u 12. poglavlju Međunarodne politike. Važno je da respozorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu samo posle uručenja određenih formulara (izjava o respozorisanju, novi prijavni list) i provere odgovarajućih uslova. Svi krše pravila opisana u Poslovnoj politici, ako – ne uzimajući u obzir pravila respozorisanja – po drugi put učlane distributere saradnike, koji su jednom ranije već registrovani.

INTERNET

Obaveštavamo naše poštovane distributere da informacije o našem Društvu mogu naći na dve veb stranice.

Prva veb stranica **www.flpseeu.com** se odnosi na našu regiju i pruža mogućnost pristupa na veb robnu kuću u Mađarskoj. Za pristup u veb robnu kuću je potrebna lozinka koju možete dobiti u našoj kancelariji. Na veb stranici možete doći do aktuelnih brojeva Forever časopisa sa lozinkom „forever“, a do foto galerije sa lozinkom „success“.

Centralna veb stranica naše firme, popularna „američka veb stranica“ – **www.foreverliving.com** – pruža informacije o FLP vestima, međunarodnim mogućno-

stima i drugim korisnim informacijama. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „Guest“. Na stranicu za distributere možete pristupiti, ako kliknete na „Distributor login“. Tu možete proveriti i dnevno stanje Vaših bodova. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD), koje možete pronaći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (obračun preduzetničke nagrade).

Obračun bonusa na našoj veb stranici. Svi saradnici koji raspoložu lozinkom, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. O upotrebi ove usluge možete naći uputstvo na početku veb stranice foreverliving.com za distributere.

Forever You Tube. Naša matična kancelarija (Home Office) je pripremila svoj Forever You Tube kanal, koji možete naći na <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Preporučujemo Vam uvodne video filmove o FLP proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge marketing prezentacije na više jezika. Ubrzo će Vam se pružiti mogućnost i za slanje pismenih poruka, a biće dostupan i Blackberry.

U vezi distributerskog objavljivanja, predstavnici matične firme žele da Vas upozore na sledeće:

- na veb stranici nije dozvoljeno davati lekarske, odnosno isceliteljske savete;
- na veb stranici nije dozvoljeno davati bilo kakva obećanja koja se odnose na prihod, odnosno na zaradu;
- veb stranica obavezno mora da sadrži obaveštenje da je vlasnik stranice nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena stranica FLP-a:

Nadalje, ponovo želimo da Vam ukažemo na to da je u skladu sa 14.3.3.5 tačkom naše Međunarodne poslovne politike zabranjena prodaja/aukcija na Internetu (kao npr. Vatera, E-bay, itd.). Molimo Vas da svako oglašavanje na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedena pravila i pre publikacije u svakom slučaju tražite dozvolu od našeg Društva. Link veb stranice očekujemo na našem centralnom imejlu: flpbudapest@flpseeu.hu

NEPRAVILNO:

Nikada nemojte kupiti ili prodati proizvode putem drugih kanala, elektronskih medija ili trgovinskih



jedinica. Uzimajući u obzir mogućnosti raznih oblika prodaje na kanalima elektronskih medija po mišljenju Forever Living Productsa, te jedinice se karakterišu kao trgovinski objekti. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena bilo kakva prodaja ili izlaganje FLP proizvoda ili štampanih materijala u maloprodajnim jedinicama. Distribucija proizvoda putem elektronskih medija se može odvijati isključivo na www.flpseeu.com_Web stranici.

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima, kako bi došli do dnevnih podataka o prometu i bodovnom saldu.

Putem **Interneta**. Podatke o ovom načinu informisanja možete naći u poglavlju o saopštenjima koja se odnose na INTERNET.

Do bodovnog salda možete doći i putem **SMS sistema**, koji uspešno funkcioniše već više godina.

U našoj centralnoj kancelariji stoje Vam na raspolaganju saradnici koji rade na **telefonskom dežurstvu za stranke** i pružiću Vam sve aktuelne informacije o prometu. Bodovni saldo, distributeri iz Mađarske, mogu dobiti na broj telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na tel.: +36-1-332-55-41.

Molimo Vas, informišite se samo o svom saldu bodova i preduzetništvu!

Molimo poštovane distributere da i ubuduće obrate pažnju da pravilno ispune formulare sa posebnim osvrtom na distributerski prijavi list, koji predstavlja ugovor između distributera i FLP-a! U cilju izbegavanja nesporazuma, ne možemo prihvatiti prijavi list ili formular za naručivanje robe sa ispravkama ili bez potpisa. Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi način potpisivanja spada u kategoriju falsifikovanja službene isprave!

Za prijavljivanje promene imena ili adrese, nije dovoljno te podatke upisati na narudžbenicu. Molimo Vas da u tu svrhu koristite formular za promenu podataka!

Molimo Vas da u cilju finansijske bezbednosti, u slučaju informisanja o preduzetničkoj nagradi putem opunomoćene osobe, dotična osoba ponese ličnu kartu sa sobom!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavi list (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni, neposredno od FLP-a. Međutim, status registrovanog distributera stiču tek posle prve kupovine i prikazivanjem 2. primerka prethodno predatog prijavnog lista, koji je overen pečatom.

FLP TV

program od 23. decembra 2009.
do 25. januara 2010. na Internetu

| | |
|---------------|--|
| 06:00 i 18:00 | FLP himna |
| 06:15 i 18:15 | dr Čaba Gotar: U šta si se pretvorila draga Zemljo? |
| 06:35 i 18:35 | Vaš san – naš plan: Uvod u FLP |
| 06:40 i 18:40 | Veronika Lomjanski: Prošlost, sadašnjost i budućnost sa Foreverom. |
| 07:00 i 19:00 | Putokazi – Prvi nastup |
| 07:15 i 19:15 | Endre Tordai i Irma Sep Tordaine: Novi snovi, novi ciljevi i novi podsticaji. |
| 07:40 i 19:40 | Putokazi – Drugi nastup |
| 07:55 i 19:55 | dr Edit Reves Šiklošne: Lekovito dejstvo aloje u zaštiti zdravlja. |
| 08:25 i 20:25 | Peter Lenkei |
| 08:55 i 20:55 | Plesna grupa „Ksopos” – Iznenadjenje. |
| 09:00 i 21:00 | Žan Mori Lorel |
| 10:10 i 22:10 | dr Đerđ Bakanek: Forever energetski proizvodi. |
| 10:25 i 22:25 | Vaš san – naš plan: FLP proizvodi. |
| 10:30 i 22:30 | Tanja Žagar: Pesma |
| 10:45 i 22:45 | Ištvan Halmi: Mogućnosti u FLP-u (sa novim Travel Packom). |
| 11:15 i 23:15 | Tanja Žagar: Pesma 2. |
| 11:30 i 23:30 | Supervizori i asistent menadžeri. |
| 11:45 i 23:45 | Klub osvajača, menadžeri, registarske tablice, vodeći menadžeri. |
| 12:05 i 00:05 | Atila Pataki – Koncert |
| 12:25 i 00:25 | dr Čaba Gotar: Ja učim, ti učiš – mi se razvijamo. |
| 12:50 i 00:50 | Brigita Belenji Nadne i Adam Nad: Kako udvostručiti promet |
| 13:20 i 01:20 | Emil Tonk: Shvati ozbiljno. |
| 14:00 i 02:00 | Plesna grupa „Gonosok” uz pratnju Žadva benda. |
| 14:15 i 02:15 | Klara Hertelendi: Sve višje i višje |
| 14:45 i 02:45 | Vaš san – naš plan: Mogućnosti u FLP-u. |
| 14:50 i 02:50 | Hilda Pere: Uspešna karijera |
| 15:15 i 03:15 | Žolt Frenko i dr Šandor Miles: Informacije o takmičenju Forever zvezda |
| 15:25 i 03:25 | „Krainbejbi-Oberkainer” bend |
| 15:50 i 03:50 | Žolt Fekete: Uspostavljanje kontakata. |
| 16:20 i 04:20 | Tamaš Biro: Naši heroji |
| 16:50 i 04:50 | Robert Varga: Efikasna izgradnja mreže |
| 17:10 i 05:10 | Mihael Strahovic: Tri ključa za uspeh |

www.flpseeu.com





SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ



Kancelarija u Debrecinu

NOVOSTI

Telecentar raspolaže i sa ZELENIIM brojem: 06-80-204-983. Ova usluga funkcioniše svakog radnog dana od 12:00 do 16:00 i pozivi su besplatni. Naravno i dalje možete zvati Telecentar na prethodno datim tel. brojevima: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDAR

BUDIMPEŠTA – Dan uspeha 19. 12. 2009.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Naši kupci koji do proizvoda ne dolaze lično ili ih kupuju putem opunomoćene osobe, svoju narudžbu mogu predati na sledeći način: **telefonom** i tada će naši saradnici pružiti tačne informacije o ceni i bodovnoj vrednosti narudžbe kao i o naknadi isporuke. +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel.: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149, **pozivanjem zelenog broja:** +36-80-204-983 (može se zvati besplatno svakog radnog dana od 12:00 do 16:00), **sms-om** na sledeći tel. broj: +36-20-478-4732, **preko Interneta:** naručite proizvode na veb stranici www.flpseeu.com!

Ovo je najlakše i najbezbednije rešenje – ne samo sa aspekta neposredne kupovine, već i zbog evidencije narudžbina. Ovo je izuzetno sredstvo i u toku prezentacija, jer predstavlja izuzetnu ponudu za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti narudžbe se za 24 sata dodaju aktuelnoj vrednosti. Do naše robne kuće na Internetu možete doći i neposredno na veb stranici www.flpshop.hu, a promenu bodovnog stanja možete pratiti na veb stranici www.foreverliving.com.

POVLAŠĆENA KUPOVINA

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, deo bonusa koji im sledi na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u vidu povlastice. Na njihovu molbu ćemo za povlasticu smanjiti račune njihove kupovine i tako će platiti račun koji će biti manji za iznos povlastice.

Proces povlašćene kupovine obuhvata sledeće:

1. Izjava. Ako želite da koristite ovu mogućnost, onda o tome treba da ispunite izjavu na odgovarajućem formularu.

2. Kupovina. Sistem automatski smanjuje krajnji iznos računa za visinu povlastice. U toku svake pojedinačne kupovine ova svota ne može da pređe 35% od neto iznosa krajnjeg računa. Ako ste na svoje ime skupili veću povlasticu od te svote, ostatak ćemo uračunati kod sledeće kupovine – ponovo do 35% novog krajnjeg računa – i taj proces se ponavlja.

3. Pružanje informacija. Svoti koju možete koristiti svakog 15. u mesecu dodajemo nove povlastice, koje ste ostvarili tokom kupovine prethodnog meseca. Naši saradnici će Vama ili Vašoj ovlašćenoj osobi dati informacije o aktuelnoj sumi povlastice, samo ako dođete lično ili ovlašćena osoba pokaže legitimaciju sa fotografijom.

ISPORUKA

Želimo da naglasite distributerima u Mađarskoj, da naša firma nudi uslugu isporuke naručenih proizvoda. Zahvaljujući toj usluzi mi ćemo Vašu narudžbu dostaviti u roku od dva dana – posle usklađivanja termina – u bilo koji deo zemlje. Paket se obavezno mora preuzeti u roku od 48 sati (od dogovorenog termina) u protivnom ćemo stornirati račun, a bodove ćemo povući. Cena naručenih proizvoda i isporuka se plaćaju po prijemu pošiljke. U slučaju kupovine u vrednosti iznad 1 boda, naše Društvo snosi troškove isporuke.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da i u buduće pored prijavne liste predaju fotokopiju svoje preduzetničke legitimacije (i za prošli period), kao i fotokopiju prijavne liste koju ste predali poreskim vlastima! Vaše honorare u buduće možemo isplatiti samo u slučaju da raspoložete navedenim dokumentima. Naši partneri u Mađarskoj koji traže račun na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu učiniti samo u slučaju ako u našoj kancelariji predaju ispunjene formulare koji odgovaraju tom zahtevu, odnosno fotokopiju dokumenata koji potvrđuju da su oni vlasnici firme. Podrobne informacije u vezi gore navedenog su okačene u našim kancelarijama, a od naših saradnika možete tražiti i usmenu informaciju.

Brojevi telefona naših stručnih lekara:

dr Gabrijela Kašai 20-234-2925, dr Brigita Kozma 20-261-3626
dr Laslo Mezoši 20-251-9989, dr Endre Nemet 30-218-9004
dr Edit Reves Šiklošne 20-255-2122

Broj telefona našeg nezavisnog stručnog lekara:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959

Proizvode Forever Living Products prodajemo po savetu Saveza za alternativnu medicinu Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centralna uprava: 1067 Budimpešta, Szondi u. 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Uprava prodaje u Budimpešti: 1183 Budimpešta, Nefejeics u. 9-11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280. Direktor prodaje: dr Čaba Gotard
- Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecin, Erzsébet u. 48.
tel. +36-52-349-657, +36-20-914-2945. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu: 6721, Segedin, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru: 8000 Sekešfehervar, Sóstói ut 3.
Tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Atila Fodi

Od 30. oktobra se svim kancelarijama izvan Budimpešte, petkom menja radno vreme. Umesto 9:00-17:00, novo radno vreme je 10:00-18:00, a računovodstva 10:00-17:00.

Forever Resorts

- Hotel Dvorac Sirak: 3044 Sirak, Petofi u. 26.
tel.: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285, Direktor hotela: Katalin Kiraly
veb strana: www.kastelyszirak.info

Naš Božić

Božić je praznik uzvišene ljubavi i ljudi koji su u istoj duhovnoj zajednici. Naši pokloni voljenim osobama, koji ih čekaju pod jelkom i za porodičnim stolom, simbolizuju našu brigu i pažnju. Lepo upakovane kutije koje su ukrašene raznobojnim mašnama, kriju našu poruku o brizi i ljubavi: evo, nisam te zaboravio, mislim na tebe, jer si mi važan!

MALA PORODICA, VELIKA PORODICA, FOREVER!

Mi smo jedna veoma brojna porodica! Šta ćemo pokloniti članovima velike distributerske porodice?

Poklonićemo našu pažnju!

Veliki uspeh na novembarskom Danu uspeha nas je potakao da organizujemo i Forever božićni vašar!

Nećemo žaliti ni vreme ni energiju i postavimo ceo spektar proizvoda u Pap Laslo Sport Areni. Ovom prilikom vam stojimo na raspolaganju za kupovinu, davanje informacija i pakovanje na dvanaest mesta sa skoro četrdesetočlanim timom – i posle Dana uspeha.

Naši proizvodi predstavljaju izuzetne poklone! Možete li pokazati više ljubavi i iskrene pažnje od toga da svojim bližnjima poklonite prirodno zdravlje i lepotu? A pored toga im pružite i mogućnost za procvat njihovog života.

Mi pomažemo na taj način što ćemo ovom prilikom ukinuti sva pravila kupovanja. Ako bilo ko od tvoje rodbine, poznanika, prijatelja želi da se učlani jednom kupovinom... onda ih svakako povedi sa sobom! Sada veoma lako mogu postati članovi naše zajednice. Ovom prilikom možeš proširiti svoj posao uz veoma elastične uslove! To je – uz NDP – neprocenljivo vredan gest!

Na jednom veoma kulturnom mestu, uz sticanje još većeg stručnog znanja, možeš doći i do najlepšeg-najboljeg poklona za svoje bližnje i bližnje tvojih bližnjih. Pored svih povoljnosti to već u januaru može doneti prihod tebi, tvojim bližnjima i bližnjima tvojih bližnjih!

Pored svega, još će se izvući i srećni dobitnici vrednih nagrada i ulaznice za daljnje Dane uspeha, među onima koji prisustvuju priredbi i kupuju na licu mesta.

Sve vas srdačno očekujemo! Verujte da je tako! Osetićete našu ljubav i pažnju kojima želimo da vam približimo POSLOVNU MOGUĆNOST.



Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a sredom i petkom 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Cenu isporuke od 600 dinara plaća naručilac.
- Troškove isporuke snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac naručio proizvode u vrednosti većoj od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

Brojevi telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00

dr Božidar Kaurinović: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. Telefon: +385-1-3909-770; faks: +385-1-3909-771.
- Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/a., mobil: +385 -91-455-1905
Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

- Telefonske narudžbe: +385-1-3909-773. Troškove narudžbe iznad 1 boda plaća FLP.
- Edukacija o proizvodima: ponedeljak, utorak i sreda od 17:00.
- Moguće je plaćanje u 2–3 rate putem Diners kartice za kupovinu proizvoda u iznosu od 1500 kn i više.

Broj telefona stručnog lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič, neparnim danima od 16:00 do 20:00.

Broj mobilnog telefona: 091-5176 -510



Kancelarija u Rijeci



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.
 - Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka posljednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović
- Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE kancelarije u Sarajevu:

- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +386-2-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

- Obaveštavamo Vas da je otvoren salon za kozmetiku i masažu pri kancelariji u Trzinu. Informacije i zakazivanje termina su mogući na broju tel.: +386-1-562-3640. Srdačno Vas očekujemo!
- Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563-7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

Broj telefona stručnog lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788



Kancelarija u Lendavi



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535
Regionalni direktor: Atila Borbat
Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811
Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00.
imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOŠOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

USLOVI KVALIFIKACIJE:

2500 cc Sakupite 2500 bodova u periodu između 1. aprila 2009. i 31. marta 2010. godine i tako ćete se kvalifikovati za Silver post reli tur – PLUS dobijate džeparac od 1000 SAD dolara po svakom distributerskom broju!

5000 cc Sakupite 5000 bodova u periodu između 1. aprila 2009. i 31. marta 2010. godine i stižete pravo na sve nagrade koje pripadaju onima koji su se kvalifikovali za nivo od 2500 bodova – PLUS džeparac od daljnjih 1000 SAD dolara po svakom distributerskom broju, posebno priznanje na Super reliju, kao i mogućnost da na licu mesta koristite VIP red kod kupovine proizvoda!

7500 cc Sakupite 7500 bodova u periodu između 1. aprila 2009. i 31. marta 2010. godine i stižete pravo na sve nagrade koje pripadaju onima koji su se kvalifikovali za nivo od 5000 bodova – PLUS džeparac od daljnjih 1000 SAD dolara pa svakom distributerskom broju, kao i poseban susret sa rukovodstvom firme na Silver post reli turu!

10 000 cc Sakupite 10 000 bodova u periodu između 1. aprila 2009. i 31. marta 2010. godine i stižete pravo na sve nagrade koje pripadaju onima koji su se kvalifikovali za nivo od 7500 bodova – PLUS na Super reliju Vam je obezbeđen put biznis klasom (Business Class).

15-19. avgust 2010.

Silver Post Rally Tour

SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Hotel Westin – St. Francis

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Redakcija:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Milesz • **Urednik:** dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Attila Földi • **Priprema za štampu:** TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Aknay Csaba, Darko Baranašić • **Tehnički urednici:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Štampa:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 39 180 primeraka • **Prevodioci i lektori za:**

Albaniju: dr Marsel Nallbani – *Hrvatsku:* Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – *Srbiju:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Sloveniju:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



Happy New Year



FOREVER  RESORTS

Vremeplov u Hotel Dvorcu Sirak

Sadržaj paketa za doček Nove godine

3 noćenja sa smeštajem
u dvokrevetnoj sobi, unapred
pripremljeno slatko iznenađenje
u sobi; polupansion (doručak i
večera sa jednim pićem)

30. decembar

- Dolazak između 12:00 i 18:00,
smeštanje u sobe.
- Pred doček Nove godine: večera
na osnovu originalnih starih
receptata u Hotel Dvorcu.
- Muzičko veče za međusobno
upoznavanje!

31. decembar

- Mogućnosti za fakultativne
programe: jahanje, vožnja
kočijama, obilazak salaša,
upotreba velnes centra,
vožnja saonicama (zavisno od
meteoroloških uslova), animacijski
programi, društvene igre,
projekcija filmova, klub crtanih
filmova za mališane
- Izbor lepotice Dvorca
- Muzička zabava u restoranu
- Disko klub (u sali za igre)
- Gala-večera, novogodišnji
pozdrav uz šampanjac
- Tombola sa vrednim nagradama

1. januar 2010.

- Upotreba velnes centra, masaža
za osveženje (30 minuta)
- Novogodišnji koncert u izvođenju
ansambla CORELLI TRIO

02. januar

- Odlazak posle doručka

Cena paketa: 3 noćenja:

89 500 – Ft/ po osobi sa smeštajem
u dvokrevetnoj sobi
119 500 – Ft/po osobi sa smeštajem
u apartmanu

**Sve zainteresovane oč ekujemo s
ljubavlju!**

(06) 32/485-300

kastelysirak@globonet.hu

Sonya



Sonya® Aloe Mineral Makeup

Nanošenje Sonya® Aloe Mineral Makeupa (puder koji sadrži aloju i mineralne materije) se vrši sa čudesnom lakoćom, daje glatku površinu, sužava proširene pore i zahvaljujući tome ulepšava kožu. Ovaj višenamenski prah služi kao podloga za šminku, korektor i puder i posle njegove primene, naša koža izgleda ubedljivo prirodno.

U Sonya® Aloa Mineral Makeupu se nalaze mikronizovani pigmenti, koji za vreme primene pružaju osećaj izuzetno glatke površine. Ovi puderi su toliko fini, da deluju skoro kao krema, ali ipak trajnije ostaju na koži, baš kao i tradicionalni proizvodi. Proces mikronizacije značajno povećava osećaj ugodnosti i savršeno se može mešati sa Sonya Mineral Makeupom i time se još više povećava njegov širok spektar primene.

Sonya® Aloe Mineral Makeup ima sledeće glavne sastojke i funkcije:

Tehnologijom mikronizacije se stvara puder koji ima glatko, kremasto dejstvo i zahvaljujući tome ne treba da brinete zbog grudvica pudera, a pored toga daje pravu,

postojanu površinu, bez sitnih delića koji otpadaju. Ovaj puder bukvalno klizi po koži, ne skuplja se u kožnim naborima, ne bleđi i tako obezbeđuje celodnevno zadržavanje na koži; u slučaju dobre aplikacije, veoma nežno pokriva kožu i održava ravnotežu njene boje.

Cink oksid i titanijum dioksid zajedničkim uticajem daju prozirnu podlogu koja deluje sasvim prirodno.

Bizmut oksihlorid je prirodni mineral koji daje koži izuzetan sjaj.

Ekstrakt ulja Aloe vere izuzetno omekšava i smiruje kožu; neguje ćelije, pomaže vlaženje (hidrataciju) kože; sadrži vitamine i druge materije koje sprečavaju starenje; pomaže održavanje odgovarajuće vlažnosti kože.

Vitamin E je vitamin koji ima antioksidativno dejstvo i pospešuje elastičnost kože; prirodnim putem vezuje vlagu i zahvaljujući tome koža slobodno diše i prirodno funkcioniše; dugo održava vlažnost kože i pomaže u prevenciji kojom se kožno tkivo čuva od štetnog dejstva slobodnih radikala.



- Dugotrajno dejstvo, ne vide se tragovi nanošenja, ne bleđi;
- Svilenkasto je blag, ima fin dodir;
- Nanošenje je veoma jednostavno. Glatko, ujednačeno pokriva površine.



308 Natural
309 Amber
310 Caramel

