

XIII godina 11. broj / novembar 2009.

# FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA







Stigao je novembar i skoro je neverovatno da se još jedna godina približila kraju. Ovaj period je za mene omiljeni period sa više aspekata: završava se dugo i užareno leto i dolazi zima sa svojim čarima. Ovo je izuzetna mogućnost da uživam u zimskim sportovima, koje najviše volim. Stigao je period i za proračun poslovnih ciljeva i još imamo dovoljno vremena da radimo na tome da ovu godinu učinimo još uspešnijom. Možda je pored toga ipak najvažnije da sada počnu praznici. Tu, u Sjedinjenim Državama, novembar sa sobom donosi i praznik – Dan zahvalnosti. Svi se pomalo povlačimo u sebe i puna srca mislimo na čudesni blagoslov koji smo dobili. Ovaj period je važan i zbog toga što nam nisu prioritet samo naši prohtevi, već želimo da pronađemo način da nešto pružimo i drugima, i da izrazimo zahvalnost za sve što smo dobili od njih.

Na Super reliju smo već najavili kako napreduju naši planovi u vezi dobrotvornog fonda FOREVER GIVING. Fond se može pogledati na [www.forevergiving.org](http://www.forevergiving.org) veb stranici, gde ćete naći detaljnije informacije vezane za ovu temu.

U ovom periodu svi osećaju potrebu da poklanjaju. Ta unutrašnja motivacija potiče najverovatnije iz nesvesne procene ljudi oko nas, ili jednostavno i realno uviđamo da imamo šta da podelimo sa drugima;

ali može biti i da osećamo negativne vibracije razbesnele prirode, kao i ljudi širom sveta. Svi smo već videli razne grafikone, koji prikazuju uništenja koja lišavaju ljude mogućnosti izbora: siromaštvo, glad, elementarne nepogode ili bolesti. Kada vidimo patnju, svi na neki način želimo da je ublažimo i da pomognemo. Pitanje je, znači, kako da se organizujemo: kako da damo nešto i kako da se i mi uključimo u poklanjanje. FOREVER GIVING nam pomaže u tome. Naš najvažniji cilj je da pružimo mogućnost ljudima – kao što si i Ti sam – da daruju samo jednom prilikom ili u kontinuitetu. Možemo da obećamo da će Vaši velikodušni darovi postići cilj i veoma smo počastvovani, što ste se i Vi uključili u borbu protiv siromaštva, gladi, posledica elementarnih nepogoda i bolesti.

Uveravamo Vas da će svaki dinar stići u prave ruke i da je svejedno da li dajete sto ili milion dinara – Vaši darovi će stići tamo gde su najpotrebniji! Visina iznosa nije važna! Važno je samo da želimo da pomognemo i da se i mi uključimo u borbu za izgradnju srušenih nada, rame uz rame sa ljudima koje poznamo i u koje imamo poverenja.

  
**REKS MUN**

# Nove dimenzije u marketingu: NDP

U istoriji svake firme, dođe trenutak kada – u prvom redu imajući u vidu korist saradnika – treba da se usmerimo na pružanje pomoći onima koji tek počinju da se bave ovim preduzetništvom i još su na početku rada u našoj firmi.

**Z**a one koji se tek upoznaju sa multilevelom, treba da se pruži mogućnost, kojom će se priključenje ovoj grani privrede, činiti još privlačnijim. Cilj ovog sistema je da već i oni koji tek počinju da se bave preduzetništvom na malo, dođu do prihoda koji im mogu omogućiti rad uz još bolju i izvesniju materijalnu sigurnost. Izuzetno me raduje što mogu najaviti da od 1. decembra 2009. godine u Mađarskoj i Jugoistočnoj regiji Forever Living Products, počinje SISTEM NOVE DISTRIBUTERSKE CENE (New Distributor Price – NDP). Siguran sam da ovaj trenutak već željno očekuju naši saradnici, koji grade marketing mrežu. Ovo je nova mogućnost za više hiljada ljudi i mnogim porodicama znači materijalnu sigurnost, koja im je već na dohvat ruke. Mi, članovi Forevera, od sada imamo još veću odgovornost, jer ovu novu mogućnost treba da predamo još većem broju prijatelja, poznanika i kolega i da više stotine hiljada naših saradnika i kupaca dobije precizno i jednostavno objašnjenje.

**Reks Mun** je sanjao o jednom svetu, a mi – njegovi sledbenici – ostvarujemo njegov čudesan san. I ti hrabro sanjaj, jer firma daje sve više i više sredstava. Skupi i ti hrabrost da bi video ostvarenje lepše i bezbrižnije budućnosti, jer svaki tvoj saradnik radi da bi se to realizovalo.

NDP u Marketing planu Forevera otvara jednu novu dimenziju u redovima više miliona porodica širom sveta. Međutim, odluku moraš doneti ti sam! Naš potpredsednik za Evropu **Aidan O'Hare** je to ovako formulisao: „Kompozicija Forever voza je stigla i na tvoju stanicu, pitanje je samo da li ćeš se i ti ukrcati i nastaviti put sa nama, ili ćeš propustiti ovaj voz.“ Donesi pravu odluku i imaćeš srećniju budućnost, porodicu i međuljudske odnose.

Napred FLP Mađarske!

**DR ŠANDOR MILES**  
direktor zemlje



# Put koji vodi prema slobodi

Tog dana nas je čekalo iznenadno zahlađenje, ali je to moglo samo usporiti, ali ne i sprečiti dolazak na Dan uspeha. Mada malo sporije nego što je uobičajeno, više hiljada ljudi je ponovo došlo na praznik.

Sve prisutne je dočekala ritmična mađarska narodna muzika, u izvođenju „Zađva benda“ uz program plesne grupe „Gonosok“.

Na pozornicu su stupili domaćini priredbe **Čaba Tot**, soaring menadžer i **Andrea Molnar**, menadžer, koji su spojili diskretnu eleganciju i anđeoski šarm. Posle kratkog uvodnog dela su na pozornicu pozvali dr Šandora Milesa direktora zemlje.

**Dr Šandor Miles**, direktor zemlje je pozdravio prisutne u znaku istorijskih događaja u Mađarskoj 1956. godine. Govorio je o mogućnostima koje vode putu prema slobodi i onome što Forever nudi svojim članovima da to i ostvare. Prikazao je nove inicijative, kao što su takmičenje za izbor talenata u programu „Zvezde Forevera“ i planove za Božić.

**Dr Đerđ Bakane** vodeći lekar, nezavisni medicinski stručnjak, je veoma verodostojan predavač o proizvodima Forevera za povećanje energije, jer je on čovek koji zrači energijom! Govorio je o fantastičnim







rezultatima. Podela iskustava, koja se stiču upotrebom proizvoda, sa drugima, je veoma ubedljiv segment na ovakvim priredbama. Ovom prilikom su lekari, pod koordinacijom **dr Brigte Kozme** menadžera, govorili o svojim iskustvima, na kojima se zasniva njihovo uverenje.

Program smo nastavili kvalifikacijama uz urnebesno raspoloženje. Kako se povećavao broj **supervizora i asistent menadžera** na pozornici, tako su jačali aplauz i ovacije u redovima publike.

Sledio je **dr Čaba Gotar**, koji je ovom prilikom bio u funkciji trenera za edukaciju. Govorio je o rezultatima na siračkim slobodnim seminarima. Pored njega su i drugi učesnici seminara govorili o ogromnom znanju, koje su stekli na tim edukacijama. „Svi smo doneli jednoglasan zaključak: Nastavljamo!“ – izjavio je predavač.

Nastavili smo objavljivanjem novih članova **Kluba osvajača**, kao i kvalifikacijama **menadžera** i podsticajnog programa za kupovinu automobila. U

Areni je nastao pravi orkan oduševljenja, koji je sa lakoćom nadglasao muziku, koja se do tada čula iz pozadine.

**Žolt Frenko**, umetnički rukovodilac i dr Šandor Miles su opširnije govorili o takmičenju za izbor talenata „Zvezde Forevera“. Hrabrili su prisutne da se prijave u što većem broju. Uopšte, nije tajna da je cilj Forevera da pomogne u ostvarenju naših snova.

Došlo je vreme i za opuštanje. U tome su nam pomogle neobične melodije muzičke formacije „**KRA-**







**INBEJBI". Tinda Hajčik**, senior menadžer, je dokazala prisutnima da „zaslužuju još više“ i da to svako može da ostvari. Objasnila je na konkretnom primeru, prednosti koje nude nova distributerska cena (NDP-cena) i novi distributerski profit (NDP-profit).

Sledećeg predavača su najavili kao velemajestora podsticanja. **Tamaš Biro**,

senior menadžer je – dostojno svog dobrog glasa – govorio o herojima naše svakidašnjice i o njihovim delima. Posle njega se na pozornici pojavio naš dragi gost: **Mihael Strahovic**. Publici je predao svoje tridesetogodišnje iskustvo, koje je stekao u struci. Veoma je ubedljivo govorio o tome da se posao u Foreveru ni posle tako























dugog vremena nije promenio, jer se ljudi nisu potpuno promenili i zadržali su svoje vrednosti. On je podelio ključ uspeha sa slušaocima.

Dr Čaba Gotar, direktor prodaje se posle ovog veoma uspešnog završnog predavanja zahvalio svim predavačima, kao i domaćinima, jer su svojom ličnošću i znanjem, uveličali priredbu.

Publika u Areni se uzburkala i svi su se oduševljeno radovali i slavili. Sevali su blicevi, predato je bezbroj buketa cveća, jer se odvijala kvalifikacija **asistent supervizora**.

U toku priredbe, u delu između pauza programa, nove vlasnike je našlo deset torbi za lap-top sa znakom Euro relija i dvanaest srećnih učesnika je dobilo ulaznice za naš sledeći Dan uspeha. Dobitnike i sve vas očekujemo 21. novembra na istom mestu, u Areni.



# FLP posao cveta!

Dočeka nas je divan dan. U suncem obasjanom gradu je duvao ugodan jesenji povetarac, dok smo nestrpljivo iščekivali početak priredbe.



**P**risutne je pozdravio **Andrej Kepe** regionalni direktor FLP Slovenije, koji je naglasio da se izuzetno raduje ponovnom susretu. FLP posao cveta! Naravno, potrebno je mnogo zalaganja, ako želimo da ostvarimo svoje ciljeve i zbog toga je važno da se povremeno opustimo i posvetimo nezi tela. FLP nudi odlične proizvode za to uživanje.

Maserka **Maja Marolt** nas je upoznala sa tehnikom masaže sa medom. Za to su potrebni ljubičasta krema, First, Alpha E-factor i med. Do sada nam nije palo na pamet da med – koji je inače izvanredan dodatak ishrani – ima tako blagotvorno dejstvo za opuštanje. Maja je od gore navedenih sastojaka pripremila smesu, koja je pod veštima prstima čudesno klizila po Tininom telu, dok su Forever proizvodi počinjali da deluju. Hvala Maji i Tini na prezentaciji masaže.

Forever Living Products nam svake godine priredi iznenađenje. Ni sada nas nije izneverio, jer je otvorio novu putničku agenciju „ATS“. Upoznali smo se njenim prednostima i načinom izbora putnika. U Trzinskoj kancelariji, naravno, očekujemo sve zainteresovane sa daljnim informacijama. I to još nije sve! Andrej Kepe, regionalni direktor nam je predstavio novi sistem. Forever Living Products je čudesna firma, koja je uvek za korak ispred svih i zahvaljujući tome je i sada izradila izvanredan Plan marketinga. Distributeri su na kraju informisanja o novom sistemu nagrađivanja,





oduševljenim alpauzom nagradili ovu novu i stvarnu mogućnost. Pored toga – na opštu radost – stižu i novi proizvodi. Radujemo se s pravom, jer su i ovi proizvodi izuzetni, kao što su bili svi do sada. I u Trzinском prodajnom mestu će se uskoro naći Forever CardioHealt, Freedom 2Go, Aloe Deep Moisturizing Crema i Sonya® Aloe Mineral Make up. **Rex Maughan** svake godine nagradi naš uspešan rad i kada već pomišljamo da više ne možemo dobiti ništa novo što je više i bolje, onda dobijemo iznenađenje u vidu novih proizvoda!

Predstavnice slabijeg pola su se uverile o mnogostranosti Sonja kolekcije za šminku. **Leu**, stručnjaka za sminku, sa veoma bogatim iskustvom na polju šminke, su potpuno fascinirali Sonja kozmetički proizvodi. Ona uvek šminka pevačicu **Tanju Žagar**, koja je naravno bila i na ovoj priredbi i sa Leom zajedno nam prikazala jedan radni dan. Lea je vešto baratala četkicom, podlogom za šminku, rumenilom, šminkom za oči, ružem... Tanji je pripremila pravi jesenji mejkap, koji traje tokom celog dana, šta više, savršeno stoji i do sledećeg jutra. Sonja

šminka koja je proizvedena od prirodnih materija i obogaćena Aloe verom, je jedinstvena u svetu. Hvala Lei i Tanji na prezentaciji i želimo im još mnogo šarolikih dana, uz pomoć Sonja kozmetičkih proizvoda.

Kao što svi već znate, pored materije „za bodove“ postoje i takozvani „bezbodovni“ proizvodi u izgradnji Forever posla, ali i oni imaju veoma važnu ulogu. Naše saradnice **Karmen i Tanja** su nam predstavile Program za tašne, držače ključeva, četkice i negu noktiju, kataloge i još mnogo toga. Sve se to može kupiti

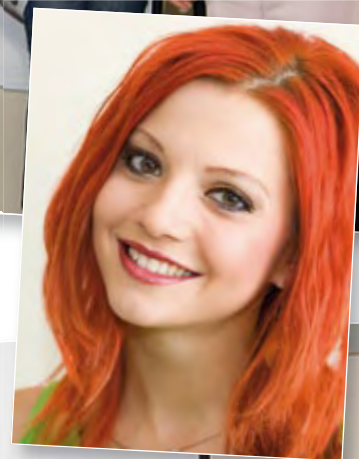


na našem prodajnom mestu u Trzinu, gde ćemo uskoro početi sa priremanjem nagradnih paketa. Nadamo se da niste zaboravili da dolazi period kada se predaju paketi!

Odličje sa orlom je najveće priznanje za zalaganje i uspehe. Program smo nastavili sa kvalifikacijama. Na pozornici smo pozdravili nove **supervizore, asistent menadžere, a pogotovu, nove menadžere i senior menadžere. Rinalda i Lučano Iskra** su ponosno preuzeli odličje i lentu senior menadžera, a zatim govorili o svom putu prema uspehu. „Taj put nije bio lak, ali je čudesno stajati na pozornici, dok nam se smeše naša







dva nova menadžera Jasminka i Mirko Petrovič!" – rekli su nam naši novi senior menadžeri.

Svima od srca čestitamo i molimo ih da lete još više. U slučaju Forever Living Productsa, to je zvezdano nebo!

Priredba se polako približavala kraju, pa smo pozvali na pozornicu one saradnike, koji su osvojili dva boda i

time su **asistent supervizori** zaslužili prvo odličje sa orlom. Ubeđeni smo da će biti još mnogo orlova, jer su oni naši budući menadžeri.

Hvala predavačima i svim dragim distributerima, koji su sa nama proveli ovaj dan! Radosno očekujemo sledeći susret koji ćemo održati 11. novembra u 11:00 u Ljubljani. Tada ćemo

na našoj rođendanskoj torti, ugasiť osmu svećicu. Dođite, povedite sa sobom vaše saradnike, da bi zajedno još više proširili Forever posao! Poletimo na još veće visine!

**ANDREJ KEPE**

regionalni direktor FLP Slovenije



# I u mladosti možemo uspeti

Sa prvim znacima jeseni, započeli smo još jedno druženje na susretu najuspešnijih saradnika kompanije Forever Living Products u Srbiji.



Voditelji seminara su bili **Irena i Goran Dragojević**, safir menadžeri u Foreveru. Bračni par Dragojević je pravi primer, kako mladi ljudi mogu imati uspešnu karijeru, fantastičnu grupu saradnika i ogromno srce, koje svakog dana kuca za FLP.

Prisutne saradnike je pozdravio direktor FLP-a za Srbiju, menadžer **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je podsetio u slici i reči na boravak najuspešnijih saradnika ovog leta











**supervizora** osvojili i jedinstvenu nagradu – mini školu: boravak u Poreču i prisustvo na seminaru gde će predavači biti najuspešniji distributeri jugoistočne Evrope. Čestitamo im, kao i svim novim **supervizorima i asistent menadžerima**, i želimo dalju uspešnu FLP karijeru.

Iskustva lekara i korisnika su jedan od najvažnijih delova svakog seminara. **Ovaj segment nam potvrđuje da su preparati naše kompanije odličnog kvaliteta i da su veoma efikasni u primeni kod poremećaja zdravlja, što se svakodnevno dokazuje u praksi.** Zahvaljujemo se svim saradnicima i lekarima koji su skupili hrabrost, da ispričaju svoja iskustva, kao i **dr Bori Vujasinu**, koji je maestralno vodio ovaj segment programa.

Veoma je diskutabilno da li hrana jede nas ili mi jedemo hranu. Kako proizvodi FLP-a mogu da pomognu, da nam preko hrane i životna energija bude na najvišem nivou, objasnila nam je na veoma slikovit način, menadžer **dr So-nja Jović**. Nismo ni svesni kolike

u Americi, kao i na sve novine, koje su nastale kao rezultat osluškivanja želja distributera, na koji način da se poveća efikasnost rada i poboljša poslovna politika.

Imali smo priliku da na sceni pozdavimo našu saradnicu **Jelenu Marković**, zvaničnu Mis Srbije za 2009. godinu i da joj poželimo puno sreće na izboru za Mis sveta krajem godine. Nadamo se da će Jelena i dalje biti verni prijatelj i saradnik naše kompanije.

Osvajači podsticajnog programa Holidej reli, su pored značke





su posledice neadekvatne ishrane na ljudsko zdravlje i mentalni sklop svakoga od nas. U ovoj, kao i nizu drugih situacija, paleta proizvoda naše firme više je nego dobrodošla.

**Grupa „Garavi Sokak”** je dugogodišnji veliki prijatelj naše firme i vrlo rado ih pozivamo da nam budu gosti i svojim ritmom dopri-

nesu još boljoj atmosferi na našim seminarima. Želimo im da se još dugo druže sa nama i da naši distributeri uživaju u njihovoj muzici.

Uspeh ne dolazi brzo kako ga saradnici očekuju. Želiš li da promeniš svoj život, moraš prvo da promeniš sebe. Osim želje i zacrtanog cilja, potrebna je promena koncepta ličnosti, psihologije, to-

lerancije, ponašanja i akcije. Senior menadžer **Sonja Knežević** poručuje da je potrebno da budeš prava osoba na pravom mestu u pravo vreme, da bi krenuo putem ka uspešnoj karijeri.

Nepoznavanje suštine mrežnog marketinga stvara kod ljudi prve i negativne utiske, tako da su zablude o FLP-u istinite, ali ispod tih za-





bluda krije se fantastična poslovna mogućnost. Ovaj posao mogu da rade samo oni koji su spremni da se trajno menjaju, a najveći problem u našim životima je upravo činjenica da moramo da promenimo sami sebe, poručuje menadžer **Slobodan Antonijević**.

Najuspešniji saradnici, koji su u odnosu na prošlu godinu značajno povećali obim svog poslovanja, svrstali su sebe u **Klub osvajača**. Čestitamo im od srca i želimo da istu kvalifikaciju potvrde još mnogo puta.

Podsticajni program popularno nazvan 1+5 je odlična stimulacija za one saradnike koji su na samom početku, ali su čvrsto rešeni da ostanu sa FLP-om do samog uspeha. Više od 80 saradnika se kvalifikovalo za ovaj mini podsticajni program i imalo priliku da provede jedan vikend sa članovima Prezidents kluba Srbije u fenomenalnom druženju i učenju.

Svoju FLP karijeru je gradio kao simfoniju, a svoj orkestar saradnika sigurno motiviše to što je FLP njihova budućnost. U naslovu svoje teme **A** (attention – pažnja), **I** (interest – interesovanje), **D** (desire – želja) i **A** (action – akcija) je opisao građenje saradničke mreže, kao







najlepše muzičko delo, prijatno za svačije uvo. Dugujemo veliku zahvalnost našem gostu predavaču iz Makedonije, soaring menadžeru, **Slavku Mihajlovskom**, za precizne vodilje u građenju uspešne karijere.

Uz reči zahvalnosti voditeljima, zakazali smo sledeće druženje u Beogradu za 28. novembar, kada ćemo proslaviti 8. rođendan Forevera u Srbiji. Na sceni smo čestitali novim **asistent supervizorima** i

poželeli im uspeh i sreću na samom početku njihove FLP karijere.

**BRANISLAV RAJIĆ**  
regionalni direktor FLP Srbije





# Proslavili smo prvi rođendan u Albaniji

Sećate li se svečanog otvaranja u Narodnom pozorištu? U Sjedinjenim Državama je gospodin Rex Maughan trideset godina pre nas snio ovu čudesnu firmu. Albanija je već čekala da i u zemlju orlova sleti FLP orao, koji već u više od 140 zemalja širom sveta, leti sve više i više.



Svi znamo da je proizvodnja dopune ishrani, privredna grana i tržište koje se najdinamičnije razvija u celom svetu. Opšte je poznata činjenica da je kvalitet prehrambenih proizvoda veoma važan za očuvanje našeg zdravlja. Pre 15 godina smo svi sanjali da ćemo se jednom priključiti Evropi. Na tržištu prehrambenih proizvoda je to Albanija već ostvarila.

Već je i pre 20 godina stanovništvo ove izolovane zemlje bilo među onim zemljama u kojim se stanovništvo hranilo veoma zdravo. Gojaznost nije bila uobičajena i mnoge moderne bolesti su bile nepoznate ovoj zemlji. Danas se već znatno smanjio očekivani životni vek. Stanovništvo se upoznao sa prokletstvom gojaznosti, a pored toga se ponovo raširio TBC, povećao se broj onih koji pate od šećerne bolesti, visokog krvnog pritiska, alergija i raznih oboljenja lokomotornog sistema. Pojavio se i H1N1 virus, kao i druge „moderne“ bolesti.

Tržište prehrambenih proizvoda je pretrpelo korenite promene. Ve-

oma je malo prirodnih, zdravih životnih namirnica. Već i u ovoj zemlji hrane živinu i životinje za klanje, sa hranom koja je obogaćena hormonima. Smanjio se i sastav vitamina i mineralnih materija u voću i povrću. Onima koji misle da preterujem kada nabrajam ove probleme, predlažem da pročitaju studiju prof. dr Islama Canija, predsednika Saveza za zaštitu prava kupaca, koji je sada baš prisutan u publici. Pretpostavljam da se sada mnogi pitaju kakve veze ima FLP sa tim i zašto nabrajam ove tužne činjenice na ovom Danu uspeha, koji je pun radosti. Moj odgovor je sledeći: da nije ovih tužnih činjenica, štetnih izduvnih gasova, stresa, ekonomskih problema onda mi, članovi FLP-a, ne bi ni trebali ljudima. Znači, ako želimo da živimo na zdrav način, onda imamo dva izbora. Možemo se odseliti na salaš, daleko od stresa i svih štetnih uticaja ili možemo da pronađemo svoje mesto u društvu.

Uz pomoć dopune ishrani i ekonomske sigurnosti, možemo postaviti osnove lepoj budućnosti. Treba da jačamo naš imuni sistem i

stavimo veliki akcenat na prevenciju i dupunu nedostataka. Mi nismo čarobnjaci, i ne možemo promeniti ceo svet, ali želimo da učestvuemo u prevenciji i u ponovnom uspostavljanju zdravog režima života. Mi, korisnici proizvoda smo prava reklama našoj firmi, jer smo sigurni da su lično iskustvo i zadovoljni potrošači, najbolje reklame. Mi vam predajemo naše lično iskustvo. Ako želite da saznate kako je moguće da firma plaća svojim potrošačima, onda tražite slobodni termin kod svog sponzora i dobićete odgovor na svako pitanje. Na besplatnim predavanjima, između ostalih, možemo naučiti kako da efikasno organizujemo vreme i šta znači mrežni marketing. Možemo naučiti kako ćemo uspostaviti kontakt sa ljudima i postati uspešni, bez znatnog novčanog ulaganja. Svi zainteresovani mogu isprobati proizvode po veleprodajnim cenama.

Hvala Vam na pažnji. Zahvalan sam višim rukovodiocima firme, što i u Albaniji imamo iste uslove, kao širom Evrope. Leti orle, leti još više i u Albaniji!



## EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

## DATUMI I TERMINI

Termin održavanja relija:  
petak, 5. mart 2010. godine,  
subota, 6. mart 2010. godine

Kao što je to bilo 2009. godine u Malagi na Euro reliju i Profit šeringu i ove godine će se kvalifikacije za Profit šering održavati tokom dva dana. Još nije poznat tačan vremenski raspored programa na reliju, ali će najverovatnije biti kao na reliju u Malagi: u petak od 13:00 do 19:30, a u subotu od 11:00 do 17:00. Posle brojnih konsultacija smo odlučili da na ovom reliju ne organizujemo banket za kvalifikovane. Tako će pojedinci i grupe dobiti veću slobodu, kako bi u subotu uveče organizovali program u ličnom aranžmanu.



### LOKACIJA

Lokacija relija: Wembley Arena koja se nalazi 12 kilometara od centra Londona i do nje se lako može doći podzemnom železnicom, železnicom, autobusom ili automobilom. Adresa na veb stranici: <http://www.wembley.co.uk/WembleyArena.htm>



### ULAZNICE ZA RELI

Ulaznice omogućavaju prisustvo programu tokom oba dana. Od novembra ćemo obezbediti ulaznice i za one zainteresovane, koji se ovom prilikom ne kvalifikuju.



### AERODROM

Sa sledećih aerodroma je organizovan centralni transfer:  
LONDON HEATROW  
LONDON STANSTED  
LONDON LUTON



### HOTELI

Smeštaj kvalifikovanih će biti organizovan u sledećim hotelima:  
HILTON ON PARK LANE HOTEL  
GROSVENOR HOUSE HOTEL  
GROSVENOR SQAURE HOTEL  
HYATT REGENCY HOTEL  
HILTON PADDINGTON HOTEL

Informacije o podeli na osnovu zemlje iz koje dolaze kvalifikovani, možemo dati tek kada se završi period kvalifikacija, odnosno kada saznamo definitivan broj kvalifikovanih.



### METEOROLOŠKI USLOVI

Ovo je London, Engleska – čuvena po kišnom vremenu i zato se pripremite za te vremenske uslove. Očekivana temperatura vazduha će biti između 3 i 10 °C i zato svakako ponesite sa sobom toplu odeću i kišobran!

Srdačno Vas očekujemo u Londonu!



# Klub osvajača

NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU  
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA  
U SEPTEMBRU 2009. GODINE

## *Mađarska*

1. **Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor**
2. **Tanács Ferenc i Tanács Ferencné**
3. **dr Kósa L. Adolf**
4. Varga Józsefné
5. Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
6. Vesza Erzsébet
7. Mayer Péter
8. Tóth János
9. Boskó Hilda i Boskó Béla
10. Varga Róbert



## *Srbija – Crna Gora*

1. **Petrović Milena i Petrović Milenko**
2. **Micašević Nada**
3. **Tumbas dr Dušanka**
4. Nužda Evica i Nužda Milan
5. Momčilović Soka i Momčilović Dragoslav
6. Mitrović-Pavlović Milan i Pavlović Biljana
7. Jurišić dr Radmila i Jurišić Predrag
8. Lozajić Dimitrovski Snežana i  
Dimitrovski Hristo
9. Stevanović Vasilije i Stevanović Branka
10. Ocokoljić Daniela







## Hrvatska

1. **Stilin Tihomir i Stilin Maja**
2. **Petrović Jasminka i Petrović Mirko**
3. **Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf**
4. Zantev Andrea
5. Belac Selma i Belac Dario
6. Rogić Elvisa i Rogić Jakov
7. Stipetić Anton
8. Boljat Stela i Boljat Zdenko
9. Turk Marija
10. Gruevski Dušanka



## Bosna-Hercegovina

1. **Varajić Savka**
2. **Varajić Zoran i Varajić Snežana**
3. **Marković Danijel**
4. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
5. Dragić Meliha i Dragić Dragan
6. Džaferović Dževad i Džaferović Albina
7. Garić Goran
8. Mišić Nada i Mišić Milan
9. Dajovac Nada
10. Petković dr Nedeljko i Petković Milojka



## Slovenija

1. **Kepe Andrej i Hofstätter Miša**
2. **Hofstätter Daša i Jazbar Marko**
3. **Feher Joze**
4. Obid Lidija
5. Zajc Simona i Mernik Matija
6. Markoš Vesna
7. Koglot Majda i Koglot Lučjan
8. Matjašič Tatjana



# Zajedno na putu uspeha



## Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Bencsik Zoltánné i Bencsik Zoltán (*Szántó Zoltán*)  
 Bocskainé Makó Enikő i Bocskai Krisztián  
 (*Borbély István i Borbély Istvánné*)

Varajić Zoran i  
 Varajić Snežana (*Mišić Nenad*)



## Nivo asistent menadžera su postigli:

Bárdosné Kiss Erzsébet  
 Csertusné Kocsis Ágnes  
 Csontos Ferenc Ifj.  
 dr Bozó Melinda  
 Kissné Szalay Erzsébet i Kiss Zoltán  
 Laskovics Melinda  
 Lengyel Anita

Marković Danijel  
 Nyíró Csaba  
 Spasojević Bosa i Spasojević Veljko  
 Stjepanović Jela  
 Szabó Róbert Lászlóné  
 Zemlényi Katalin



## Nivo supervizora su postigli:

Amberg Ilona  
 Andó András  
 Bíró István  
 Balogh Róbertné  
 Belac Selma i Belac Dario  
 Belcsik Zoltán  
 Bendekovics Márta i Bendekovics Gábor  
 Bereczkiné Nagy Katalin  
 Ciuraru Veronica  
 Cselovszki Zoltán István  
 Csertus Hajnalka  
 Đuranović Snježana i Đuranović Borislav  
 dr Szűcs Anikó  
 dr Tordai Gábor i Orbán Krisztina  
 Ekker Géza i dr Sömjéni Éva  
 Geszti János  
 Györgyfalvi András Boldizsár  
 Horváth Ildikó  
 Ifj. Takács Gyula  
 Iller Barbara  
 Kardos Anikó  
 Katona Csaba  
 Királyné Magyar Éva i Király Antal  
 Kohajda Zsolt  
 Kovács Gábor i Kovácsné Bálint Beáta  
 Mayer Zoltán

Milosavljević Milica  
 Miskei Béla  
 Nagy Katalin i Nagy Szilveszter  
 Nagy Attiláné  
 Nagy Gábor  
 Nagyné Bartus Erzsébet i Nagy Miklós  
 Pallagi György  
 Petrovics Nikolett  
 Polgár Mónika  
 Práger Zsoltné i Práger Zsolt  
 Pupić Sara  
 Puškar Zlatica i Puškar Dragiša  
 Rimócziné Németh Erika i Rimóczi Attila  
 Rosta László  
 Seres Ildikó Edina  
 Székelyhidi Gabriella  
 Szabó Tiborné Kátai Éva i Szabó Tibor  
 Szakáll Éva  
 Szily Erna  
 Szűcs Tibor  
 Takács Gyula  
 Tóbiás Zsuzsanna és Husz János  
 Ubavić Marija i Ubavić Jakšo  
 Vajdahunyadi Nóra i  
 Vajdahunyadi Csaba  
 Vargáné Jójárt Hedvig



## Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

### I nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i  
 Ádám István  
 Bakó Józsefné i Bakó József

Balázs Nikolett  
 Balogh Anita i Süle Tamás  
 Bánhidy András  
 Becz Zoltán i Becz Mónika  
 Bodnár Daniela

Botka Zoltán i Botka Zoltánné  
 Czeléné Gergely Zsófia  
 Csepi Ildikó i Kovács Gábor  
 Csuka György i dr Bagoly Ibolya  
 Csürke Bálint Géza i



Csürke Bálintné  
Dobsa Attila i  
Dobsáné Csáki Mónika  
Goran Dragojević i Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
dr Farády Zoltán i  
dr Farády Zoltánné  
Farkas Gáborné i Farkas Gábor  
Fittler Diána  
Anton Gajdo i Olivia Gajdo  
Gecző Éva Krisztina  
Gecző László Zsoltné i  
Gecző László Zsolt  
Gecse Andrea  
Haim Józsefné i Haim József  
Hajcsik Tünde i Láng András  
Halomhegyi Vilmos  
Hofbauer Rita i  
Gavalovics Gábor  
Jancsik Melinda  
Jozó Zsolt i Molnár Judit  
dr Kálmánchey Albertné i  
dr Kálmánchey Albert  
dr Kardos Lajos i  
dr Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István i Kása Istvánné  
Kemenczei Vince i  
Tamási Krisztina  
Keszlerné Ollós Mária i  
Keszler Árpád  
Kibédi Ádám i Ótos Emőke  
Klaj Ágnes  
Sonja Knežević i  
Nebojša Knežević  
Knisz Péter i Knisz Edit  
Kovács Gyuláné i  
Kovács Gyula  
Köves Márta  
Jadranka Kraljić-Pavletić i  
Nenad Pavletić  
Kulcsárné Tasnádi Ilona i  
Kulcsár Imre  
Lapicz Tibor i  
Lapiczné Lenke Orsolya  
dr Predrag Lazarević i  
dr Biserka Lazarević  
Léránt Károly i  
Lérántné Tóth Edina  
Lukács László György  
dr Lukács Zoltán i  
dr Lukácsné Kiss Erzsébet  
Major István i  
Majorné Kovács Beatrix  
Mayer Péter  
Mészáros Istvánné  
Branko Mihailović i  
Marija Mihailović  
Miklós Istvánné i Tasi Sándor  
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš  
Mohácsi Viktória  
Molnárné Kalcsu Klára

Mrakovics Szilárd i  
Csordás Emőke  
Mussó József i  
Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádám i  
Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella i Márkus József  
Nagy Zoltán i  
Nagyné Czunas Ágnes  
Marija Nakić i Dušan Nakić  
Oltvölgyiné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Papp Imre i Péterbencke Anikó  
Papp Tibor i Papp Tiborné  
Radics Tamás i Poreisz Éva  
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit  
Ráth Gábor  
Rezván Pál i  
Rezvánné Kerek Judit  
Róth Zsolt i  
Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbert i  
Rudicsné dr Czinderics Ibolya  
Rusák József i Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
dr Steiner Renáta  
Tihomir Stilin i Maja Stilin  
Sulyok László i  
Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltán i  
Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter  
dr Szabó Tamásné i  
dr Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Székely János i Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné i  
Széplaki Ferenc  
Tanács Ferenc i  
Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán  
Téglás Gizella  
Térmegi Lászlóné i Térmegi László  
Tordai Endre i  
Tordainé Szép Irma  
Tóth Tímea  
dr Dušana Tumbas  
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna  
Miodrag Ugrenović i  
Olga Ugrenović  
Vareha Mikulas  
Varga Zsuzsa  
**Visnovszky Ramóna i**  
**Bognár Gábor**  
Vitkó László  
Zakar Ildikó  
Jozefa Zore

## II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Dragana Janović i  
Miloš Janović  
Milanka Milovanović i  
Milisav Milovanović  
Daniela Ocoljić  
dr Marija Ratković  
Révész Tünde i Kovács László  
Rózsahegyi Zsoltné i  
Rózsahegyi Zsolt  
Siklósné dr Révész Edit i  
Siklós Zoltán  
Szépné Keszi Éva i  
Szép Mihály  
Tóth Csaba  
Varga Géza i  
Vargáné dr Juronics Ilona

## III nivo:

Berkics Miklós  
Bíró Tamás i Orosházi Diána  
Bruckner András i  
dr Samu Terézia  
Budai Tamás  
Marija Buruš i Boško Buruš  
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi  
Halmi István i  
Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő  
Kis-Jakab Árpád i  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
dr Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Stevan Lomjanski i  
Veronika Lomjanski  
dr Németh Endre i  
Lukácsi Ágnes  
Zoran Ocoljić  
Senk Hajnalka  
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i  
dr Seres Endre  
Szabó József i  
Szabó Józsefné  
Tamás János i  
Tamás Jánosné  
Tóth István i Zsiga Márta  
Tóth Sándor i Vanya Edina  
Utasi István i Utasi Anita  
Vágási Aranka i  
Kovács András  
Varga Róbert i  
Vargáné Mészáros Mária



# Ništa ne košta?!

Zaista ništa ne košta da ljudi sanjaju. Bez obzira na to, mnogi to ne rade. FLP nas je naučio da sanjamo i na javi. Mislim da se mnogi, već u detinjstvu odriču svojih snova, jer misle da se oni ne mogu ostvariti.



**E**lem, šta treba da se radi da se snovi ostvare? San, sam po sebi nije dovoljan. Kada sam u detinjstvu gledao američke crtane filmove, zamišljao sam kako može biti lep Jeloustoun park (Yellowstone Park) i kako bi bilo lepo jednom posetiti taj park!

Moji roditelji su pošteno radili, ali im je pored izdataka za četvoro dece, ostalo tek toliko novca, dovoljno za jedan izlet godišnje i to u granicama Mađarske.

Kada sam počeo da radim, video sam da moja plata neće biti dovoljna za putovanje o kojem sam sanjao. Bilo je dovoljno videti izdatke porodice i postao sam svestan da od putovanja neće biti ništa.

Kada su MLM poslovi stigli u Mađarsku, u prvi mah nismo razumeli zašto žele da sanjamo! FLP je bio prva mogućnost u kojoj su naši sponzori ličnim primerom dokazali da se snovi mogu ostvariti! Snove smo zapisivali sve hrabrije, određivali rok za njihovo ostvarenje i tako su snovi postali ciljevi.

Za potpun uspeh je trebalo još samo da sednemo sa sponzorima, Veronikom i Stevom Lomjanskim i da se dogovorimo o putu kojim ćemo ostvariti naše ciljeve.

Ne treba donositi odluku o samom putu i presedanima, već o broju poziva i prezentacija, traženju rukovodilaca – jednom rečju, o poslu. Naučili su nas da planiramo.

FLP nudi mogućnost da kao nagradu za pošten rad, imamo materijalnu satisfakciju i stignemo u Ameriku. Ove godine je najzad i Jeloustoun zapisan među određita putovanja. Krenuli smo na to nezaboravno putovanje u četvoro, sa Ilonom Juronič i Gezom Vargom. U toku našeg posla, smo kao dodatnu nagradu, sreli divne ljude i stekli izuzetne prijatelje.

Naravno, na Super reliju smo se sreli sa rukovodiocima firme. Napravili smo zajedničku fotografiju i sa Reksom!

Hvala našim sponzorima, jer su nam pružili ovu mogućnost!

Hvala Reksu, jer je stvorio ovu fantastičnu firmu!

Hvala našim saradnicima i rukovodiocima, jer idu sa nama rame uz rame. Svi znamo da se snovi teže ostvaruju kad si sam, nego u jednom fantastičnom timu!

**ADAM KIBEDI I  
EMEKE OTOŠ**  
*soaring menadžeri*





# PAKET PONUDE PO SNIŽENIM CENIMA



## POVOLJNA CENA PAKETA ZA ONE GOSTE KOJI STIGNU U NEDELJU

2 noći u dvokrevetnoj sobi u glavnoj zgradi, sa dolaskom u nedelju:

**Umesto 28 900 Ft / po osobi – 23 450 Ft / po osobi.**

3 noći u dvokrevetnoj sobi u glavnoj zgradi, sa dolaskom u nedelju:

**Umesto 43 350 Ft / po osobi – 35 250 Ft / po osobi**

2 noći u dvokrevetnoj sobi u krilu zgrade sa dolaskom u nedelju:

**Umesto 21 900 Ft / po osobi – 17 850 Ft / po osobi**

3 noći u dvokrevetnoj sobi u krilu zgrade sa dolaskom u nedelju:

**Umesto 32 850 Ft / po osobi – 26 800 Ft / po osobi**

## NEZABORAVNI POKLON

za Vaše bližnje – za svadbu, rođendan, Božić ili druge prilike

Cena paketa: **94 750 Ft / za 2 osobe / 3 noći, 123 850 Ft / za 2 osobe / 4 noći**

Paket sadrži sledeće usluge:

- iznenađenje koje goste čeka u sobi
  - smeštaj u izabranom apartmanu hotel dvorca
  - jedna romantična večera uz sveće
  - upotrebu bazena, saune, kabine za solnu terapiju i penušave kupke u velnes delu objekta.
- Paket ćemo rado prilagoditi individualnim zahtevima. Možete nam se obratiti bez ustručavanja.

## PAKET ZA MLADENCE

Dostojan završetak jednog nezaboravnog dana...

Ponuda hotel dvorca za mladence

U divnom ambijentu našeg hotela, mladencima je na raspolaganju restoran sa intimnom atmosferom i romantično okruženje.

**6 dana / 5 noći – 149 650 Ft / za 2 osobe / 5 noći**

Naša ponuda sadrži:

- smeštaj u našem apartmanu
- iznenađenje za mladence, koje ih čeka u sobi
- romantični doručak, koji na zahtev mladenaca poslužujemo u njihovoj sobi
- tri vrste jela za večeru
- upotrebu bazena, saune, kabine za solnu terapiju, penušave kupke, kao i teniskih terena u velnes delu objekta

## KLASIČNI PAKET

- 3 noći, sa doručkom u dvokrevetnoj sobi glavne zgrade
- svako veče (ukupno tri puta) tri vrste jela za večeru u našem restoranu
- jedna prilika za jahanje na terenu ili u ograđenom prostoru

**49 350 Ft / po osobi**

U slučaju da se koristi jednokrevetna soba, cena je niža za **9000 Ft.**

**Srdačno očekujemo sve zainteresovane goste!**  
**Telefon: (06) 32-485-300 • e-mail: [kastelyszirak@globonet.hu](mailto:kastelyszirak@globonet.hu)**



# Postani rukovodilac!



Nije lako postati rukovodilac! To je veliki izazov! Stajati na čelu tima koji napreduje i odaje nam priznanje, poštuje nas i sa kojim fantastično sarađujemo u korist zajedničkog cilja... Smejati se i plakati zajedno, držati se jedni drugih u teškoćama i uspesima.... Zbog toga već **VREDI POSTATI RUKOVODILAC!**

Zašto sam mislila da o tome treba pisati? I zašto baš ja, kada je u ovom poslu, već i pre mene bilo uspešnih rukovodilaca? Zbog toga, jer ovaj posao zaslužuje da među nama bude još više uspešnih. Izbor je pao na mene, jer imam priliku da radim u fantastičnom timu pod vođstvom izuzetnih rukovodilaca!

Našim sponzorima, izuzetnom bračnom paru **Mariki i Žoltu Rožahediju**, dugujemo večitu zahvalnost, zbog mogućnosti koju su nam pružili. Svakog dana mislimo na njih sa ljubavlju i poštovanjem, jer bez njih mi ne bi doživeli one čudesne trenutke u kojima uživamo zahvaljujući Foreveru.



Mi smo odlučili da ćemo ih kopirati, jer je za primer ono što su postigli do sada. Da bi postali veliki rukovodioci kao oni, mi sledimo ideju koju oni predstavljaju. Na višoj liniji imamo saradnike, kao što su **Šandor Totovi, Anita Balogini** i nekoga ko je u samom svetskom vrhu i koji je primer svima nama: **Mikloša Berkiča! Hvala Vam, jer postojite!**

U mojim snovima je oduvek bila i ostala želja da budem dobar i veliki rukovodilac! Šta stoji u Tvojim svesci sa snovima? **Snovi će se ostvariti**, ako im ostaneš veran, prihvataš ih pred svima i radiš na tome da ih ostvariš – onda će tako i biti!

Ostvarenje našeg sna je počelo 2000. godine. Doneli smo odgovornu odluku i posle mnogo rada, odanosti, sponzorske pomoći mi smo svesno gradili naše Forever preduzetništvo. Radili smo samo u našem preduzetništvu. Nismo imali druge mogućnosti! Nismo ni želeli ništa drugo! Imali smo dobar primer! Naučili smo ovu struku i pred našim očima je bio samo jedan cilj – pronaći sledbenike! Verovali smo da to nama sleduje, jer smo zaslužili, a Marikini su nas ubedili da mi to možemo i ostvariti.

Pronašli smo izuzetne saradnike, kao što su **Erži i Ištvan Cifra**, koji imaju primernu upornost, i **Klari Molnarne i Zolija Molnara**, koji su danas već senior menadžeri! Imamo ogroman tim sa pravim velikim rukovodiocima: **Patricijom Rušak**, koja je takođe senior menadžer, a koju već poznaje cela zemlja i **Magdolnom Farkaš**, na koju se uvek možemo osloniti.

Sa njima i zahvaljujući njihovom radu se formirao ogroman tim: **Zoli i Timi Šitkei, Žuži i Tibi Osbah, Rozal i Joži Rušak, Mark Rušak, Erika i Gabor Kesthelji, Žolti i Deti Melher, Jošti Stejner, Andriš i Niki Hargitai, Atila i Vera Kiš, Evi Labodi, Terike Ileš.**

Oni su za nas izuzetni ljudi. Veoma smo im zahvalni, jer nas slede i neizmerno smo ponosni na njih i jako ih volimo!

Ako još nemaš veliki tim i ako još nisi tako veliki rukovodilac kakav želiš da postaneš, onda u ovom poslu treba da uradiš nekoliko stvari!

Znaš i sam da se ne rađamo kao rukovodioci, već to postajemo. To ne određuje poslovni nivo, već tvoj način razmišljanja: imaš li odane sledbenike kojima služiš za primer? Niko ne sme da te prati silom – to treba da se zasluži!

Ako treba da se napravi redosled, onda bih na prvo mesto stavila **pružanje primera**. Kako bi mogao očekivati od poslovnog partnera da ostvari podsticajni program, ako Ti to ne ostvariš? Možeš li da očekuješ da neko dostigne 4 boda, ako ti sam to nisi postigao do 30. u mesecu? Najveći broj naših rukovodilaca svakog meseca do 20. već ima 4 boda, a do kraja meseca skoro svi imaju po šest-sedam bodova, na osnovu ličnog prometa. Taj primer smo pokazivali drugima: Klari Molnarne i Patricija Rušak su tako ostvarile podsticajni program profitom. To je bio ogroman rezultat! Veoma smo ponosni na njih!

Treba da prisustvuješ **svakoj priredbi!** Obučavaj se, **slušaj CD-e, čitaj knjige**, koje će ti pomoći da se promeniš! Ako želiš da postigneš rezultate, onda treba da **učiš i da se razvijaš!** Koliko si verodostojan?

**Da li si 100%-ni korisnik proizvoda?** Da li se na tebi vidi i oseća da spolja i iznutra koristiš proizvode Forevera? Bez toga nikada nećeš postati dobar rukovodilac!

Koliko si **lojalan firmi?** Da li tvoja odeća govori da predstavljaš posao, čija se vrednost procenjuje u milijardama? Znaš li **zašto radiš ovaj posao?** Imaš li ciljeve vezane za vremenski rok? Da li se držiš tih ciljeva?

Imaš li želju da ih ostvariš, bez obzira na eventualne poteškoće?

Radiš li kontinuiranu **osnovnu delatnost?** Da li podstičeš sebe na sistematski posao? Da li uvek radiš **u korist posla i tima? Da li svoj posao gradiš čisto i jednostavno?**

Ovaj posao ne funkcioniše ni bez **izgradnje!** Šta više, bez izgradnje uopšte ne funkcioniše! **Razmišljaj na pozitivan način i budi konstruktivan prema svakome:** svom sponzoru, višoj liniji, poslovnom saradniku, proizvodima, firmi, priredbama i sebi!

Treba da poseduješ dovoljnu količinu **poniznosti**, ako želiš da vodiš tim i treba da voliš članove tima! Treba da osećaju da si ti tu zbog njih i da uvek mogu da računaju na tebe. Treba da ih **podstičeš, motivišeš i ispuniš oduševljenjem!**

Ako odgovaraš kriterijumima čoveka od **ključne važnosti**, osećaš se dobro u svojoj koži i nikada ne zaboravljaš odakle si krenuo, onda će od tebe postati veliki rukovodilac i doživeti čudesne trenutke.

Mi smo ta čuda već bezbroj puta doživeli! Zahvalni smo sudbini, jer smo imali takva iskustva, a dugujemo zahvalnost i svim rukovodiocima, jer su postali deo našeg života!

Budi principijelan, trudi se da postaneš što bolji čovek, budi iskren, uradi sve ono što se mora i postaćeš veliki rukovodilac!

Od jednog mog veoma dragog saradnika, Klare Ag sam čula sledeći citat, a koji potiče od Napoleona:

**„VELIKI LJUDI SU KAO METEORITI. IZGORE PADAJUĆI NA ZEMLJU, DA BI SVET OBASJALI SVETLOŠĆU!”**

Želimo Vam mnogo uspeha na putu na kojem se postaje rukovodilac!



**EDIT I PETER KNIS**  
senior menadžeri



# Saopštenja

## NOVOSTI

FLP Mađarska d.d.o. ulaže velike napore da Vaš posao bude što uspešniji! Zbog toga smo od marta 2009. godine uneli izmene u distribuciju mesečnog lista FOREVER. Voleli bi da što više distributera neposredno i odmah dobije naše novine i zbog toga ih više nećemo slati uz mesečni obračun bonusa, već ćemo prilikom svake kupovine za bodovnu vrednost, pokloniti po jedan primerak u svim zemljama naše regije.

Takva distribucija novog broja magazina počinje svakog 15. u mesecu i traje do 14. sledećeg meseca. Naravno, na mestima za bezbodovnu kupovinu i dalje možete kupiti naš aktuelni magazin, kao i njegove starije brojeve.

FLP Mađarska d.d.o. kontinuirano nastoji da poboljša efikasnost komunikacije sa distributerima. Želimo da lako i brzo dođete do važnih informacija.

**Zbog toga Vas molimo i predlažemo Vam da se javite u što većem broju na našu dopisnu listu. To možete uraditi i tako, što ćete u našoj kancelariji našim kolegama u računovodstvu, lično dati Vašu imejl adresu, koju ćemo uneti u naš sistem.**

## PODSTICAJNI PROGRAMI

**U aprilu 2009. godine je počeo ALOE TRAVEL SERVIS (ATS). To je klub za putovanje, koji je poseban i zatvorenog tipa.** Distributeri koji postanu članovi ovog kluba, mogu koristiti snižene cene od 20 do 50%.

– Distributeri sa 2 boda i iznad toga mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Cena pristupa klubu iznosi 49 evra / po osobi / godišnje.

– Od 1. oktobra 2009. godine umesto Travel Pak-a u prodaji je Travel Tač koji vredi 2,007 cc. Kupovinom ovog paketa, stičete pravo na AST-karticu i ekskluzivan poklon, koji ste do sada mogli dobiti samo u Forever Resorts odmaralištima.

– Za prijavu je dovoljno ispuniti jednostavan formular na kojem se traže podaci distributera i imejl adresa.

– Distributer sa članskom kartom se može registrovati na veb stranici ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

– ATS prenosi predloge najvećih zapadnoevropskih putničkih agencija sa 4, 5, i 6 zvezdica.

Uvereni smo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a dobiju mogućnost posebnog popusta za svoja putovanja.

**Kontakt: (+36-70) 434-3843**

**Imejl: register@aloetravel.com**

## RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja se mogu naći u 12. poglavlju Međunarodne politike. Važno je da responzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu samo posle uručjenja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovarajućih uslova. Svi krše pravila opisana u Poslovnoj politici, ako – ne uzimajući u obzir pravila responzorisanja – po drugi put učlane distributere saradnike, koji su jednom ranije već registrovani.

## INTERNET

Obaveštavamo naše poštovane distributere da informacije o našem Društvu mogu naći na dve veb stranice.

Prva veb stranica [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) se odnosi na našu regiju i pruža mogućnost pristupa na veb robnu kuću u Mađarskoj. Za pristup u veb robnu kuću je potrebna lozinka koju možete dobiti u našoj kancelariji. Na veb stranici možete doći do aktuelnih brojeva

Forever časopisa sa lozinkom „forever“ a do foto galerije sa lozinkom „success“.

Centralna veb stranica naše firme, popularna „američka veb stranica“ – [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) – pruža informacije o FLP vestima, međunarodnim mogućnostima i drugim korisnim informacijama. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „Guest“. Na stranicu za distributere možete pristupiti, ako kliknete na „Distributor login“. Tu možete proveriti i dnevno stanje Vaših bodova. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD), koje možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (obračun preduzetničke nagrade).

**Obračun bonusa na našoj veb stranici.** Svi saradnici koji raspolažu lozinkom, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. O upotrebi ove usluge možete naći uputstvo na početku veb stranice [foreverliving.com](http://foreverliving.com) za distributere.

**Forever You Tube.** Naša matična kancelarija (Home Office) je pripremila svoj Forever You Tube kanal,





koji možete naći na <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Preporučujemo Vam uvodne video filmove o FLP proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge marketing prezentacije na više jezika. Ubrzo će Vam se pružiti mogućnost i za slanje pismenih poruka, a biće dostupan i Blackberry.

**U vezi distributerskog objavljivanja**, predstavnici matične firme žele da Vas upozore na sledeće:

- na veb stranici nije dozvoljeno davati lekarske, odnosno isceliteljske savete;
- na veb stranici nije dozvoljeno davati bilo kakva obećanja koja se odnose na prihod, odnosno na zaradu;
- veb stranica obavezno mora da sadrži obaveštenje da je vlasnik stranice nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena stranica FLP-a:

Nadalje, ponovo želimo da Vam ukažemo na to da je u skladu sa 14.3.3.5 tačkom naše Međunarodne poslovne politike zabranjena prodaja/aukcija na Internetu (kao npr. Vatera, E-bay, itd.). Molimo Vas da svako oglašavanje na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedena pravila i pre publikacije u svakom slučaju tražite dozvolu od našeg Društva. Link veb stranice očekujemo na našem centralnom imejlu: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)



Nepravilno je! Nikada nemojte kupiti ili prodati proizvode putem drugih kanala, elektronskih medija ili trgovinskih jedinica. Uzimajući u obzir mogućnosti raznih oblika prodaje na kanalima elektronskih medija po mišljenju Forever Living Productsa, te jedinice se karakterišu kao trgovinski objekti. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena bilo kakva prodaja ili izlaganje FLP proizvoda ili štampanih materijala u maloprodajnim jedinicama. Distribucija proizvoda putem elektronskih medija se može odvijati isključivo na [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) veb stranici.

### KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima, kako bi došli do dnevnih podataka o prometu i bodovnom saldu.

Putem **Interneta**. Podatke o ovom načinu informisanja možete naći u poglavlju o saopštenjima koja se odnose na INTERNET.

Do bodovnog salda možete doći i putem **SMS sistema**, koji uspešno funkcioniše već više godina.

U našoj centralnoj kancelariji stoje Vam na raspolaganju saradnici koji rade na **telefonskom dežurstvu za stranke** i pružiće Vam sve aktuelne informacije o prometu. Bodovni saldo, distributeri iz Mađarske, mogu dobiti na broj telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na tel.: +36-1-332-55-41.

**Molimo Vas, informišite se samo o svom saldu bodova i preduzetništvu!**

Molimo poštovane distributere da i ubuduće obrate pažnju da pravilno ispunite formulare sa posebnim osvrto na distributerski prijavni list, koji predstavlja ugovor između distributera i FLP-a! U cilju izbegavanja nesporazuma, ne možemo prihvatiti prijavni list ili formular za naručivanje robe sa ispravkama ili bez potpisa. Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi način potpisivanja spada u kategoriju falsifikovanja službene isprave!

Za prijavljivanje promene imena ili adrese, nije dovoljno te podatke upisati na narudžbenicu. Molimo Vas da u tu svrhu koristite formular za promenu podataka!

Molimo Vas da u cilju finansijske bezbednosti, u slučaju informisanja o preduzetničkoj nagradi putem opunomoćene osobe, dotična osoba ponese ličnu kartu sa sobom!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavni list (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni, neposredno od FLP-a. Međutim, status registrovanog distributera stiču tek posle prve kupovine i prikazivanjem 2. primerka prethodno predatog prijavnog lista, koji je overen pečatom.

# FLP TV

program od 23. novembra 2009.  
do 24. decembra na Internetu

- |                      |  |
|----------------------|--|
| <b>18:00 i 06:00</b> | FLP himna  |
| <b>18:05 i 06:05</b> | Osvrt  |
| <b>19:10 i 07:10</b> | dr Edit Reves Šiklošne:<br>Božić sa Foreverom u porodici                                 |
| <b>19:30 i 07:30</b> | dr Terezia Šamu:<br>Praznična iskustva sa<br>proizvodom uz pomoć dece                    |
| <b>20:05 i 08:05</b> | Iznenadjenje (Žolt Frenko):<br>ABBA  |
| <b>20:35 i 08:35</b> | Tinde Hajčik: Božić Forevera   |
| <b>21:00 i 09:00</b> | Supervizori, asistent<br>menadžeri . . .   |
| <b>21:25 i 09:25</b> | Menadžeri, vodeći menadžeri,<br>Klub osvajača  |
| <b>22:25 i 10:25</b> | Teri Harangozo, Kati Kovač,<br>Laslo Aradski:<br>Forever festival zabavne muzike         |
| <b>22:55 i 10:55</b> | Mikloš Berkič:<br>Božić svakog dana  |
| <b>23:05 i 11:05</b> | Vaš san – naš plan: Uvod u FLP   |
| <b>23:10 i 11:10</b> | „Rajko” ansambl  |
| <b>23:25 i 11:25</b> | Peter Sabo i<br>Ilona Horvat Sabone:<br>Osnove izgradnje mreže                           |
| <b>23:45 i 11:45</b> | dr Đerd Bakanek:<br>Prevenција sa Aloe verom   |
| <b>00:00 i 12:00</b> | Vaš san – naš plan:<br>FLP proizvodi   |
| <b>00:05 i 12:05</b> | „Golgota Gospel” hor od 150<br>članova: Praznični koncert                                |
| <b>00:30 i 12:30</b> | Aidan O'Hare: FLP Evropa   |
| <b>01:25 i 13:25</b> | Katrin Bajri   |
| <b>02:25 i 14:25</b> | Megastar:<br>Betí Balaž i Feri Varga   |
| <b>02:45 i 14:45</b> | Vaš san – naš plan:<br>Mogućnosti koje pruža FLP   |
| <b>02:50 i 14:50</b> | Supervizori, asistent<br>menadžeri . . .   |
| <b>03:10 i 15:10</b> | Menadžeri, vodeći menadžeri  |
| <b>04:35 i 16:35</b> | Ildiko Keresteš, Atila Pataki:<br>Praznični koncert                                      |
| <b>05:00 i 17:00</b> | Zoltan Njiri i Kristian Hakl:<br>Pozitivne strane i mogućnosti<br>raznih tipova ličnosti |

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)





## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ



Kancelarija u Debrecinu

### NOVOSTI

Telecentar raspolaže i sa ZELENIIM brojem: 06-80-204-983. Ova usluga funkcioniše svakog radnog dana od 12:00 do 16:00 i pozivi su besplatni. Naravno i dalje možete zvati Telecentar na prethodno datim tel. brojevima: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

### KALENDAR

BUDIMPEŠTA – Dani uspeha 21. 11. 2009; 19. 12. 2009.

### NARUČIVANJE PROIZVODA

**Naši kupci koji do proizvoda ne dolaze lično ili ih kupuju putem opunomoćene osobe, svoju narudžbu mogu predati na sledeći način: telefonom** i tada će naši saradnici pružiti tačne informacije o ceni i bodovnoj vrednosti narudžbe kao i o naknadi isporuke. +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel.: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149, **pozivanjem zelenog broja:** +36-80-204-983 (može se zvati besplatno svakog radnog dana od 12:00 do 16:00), **sms-om** na sledeći tel. broj: +36-20-478-4732, **preko Interneta: naručite proizvode na veb stranici [www.flpseu.com](http://www.flpseu.com)!**

Ovo je najlakše i najbezbednije rešenje – ne samo sa aspekta neposredne kupovine, već i zbog evidencije narudžbina. Ovo je izuzetno sredstvo i u toku prezentacija, jer predstavlja izuzetnu ponudu za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti narudžbe se za 24 sata dodaju aktuelnoj vrednosti. Do naše robne kuće na Internetu možete doći i neposredno na veb stranici [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu), a promenu bodovnog stanja možete pratiti na veb stranici [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com).

### POVLAŠĆENA KUPOVINA

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, deo bonusa koji im sledi na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u vidu povlastice. Na njihovu molbu ćemo za povlasticu smanjiti račune njihove kupovine i tako će platiti račun koji će biti manji za iznos povlastice.

Proces povlašćene kupovine obuhvata sledeće:

**1. Izjava.** Ako želite da koristite ovu mogućnost, onda o tome treba da ispunite izjavu na odgovarajućem formularu.

**2. Kupovina.** Sistem automatski smanjuje krajnji iznos računa za visinu povlastice. U toku svake pojedinačne kupovine ova svota ne može da pređe 35% od neto iznosa krajnjeg računa. Ako ste na svoje ime skupili veću povlasticu od te svote, ostatak ćemo uračunati kod sledeće kupovine – ponovo do 35% novog krajnjeg računa – i taj proces se ponavlja.

**3. Pružanje informacija.** Svoti koju možete koristiti svakog 15. u mesecu dodajemo nove povlastice, koje ste ostvarili tokom kupovine prethodnog meseca. Naši saradnici će Vama ili Vašoj ovlašćenoj osobi dati informacije o aktuelnoj sumi povlastice, samo ako dođete lično ili ovlašćena osoba pokaže legitimaciju sa fotografijom.

### ISPORUKA

Želimo da naglasite distributerima u Mađarskoj, da naša firma nudi uslugu isporuke naručenih proizvoda. Zahvaljujući toj usluzi mi ćemo Vašu narudžbu dostaviti u roku od dva dana – posle usklađivanja termina – u bilo koji deo zemlje. Paket se obavezno mora preuzeti u roku od 48 sati (od dogovorenog termina) u protivnom ćemo stornirati račun, a bodove ćemo povući. Cena naručenih proizvoda i isporuka se plaćaju po prijemu pošiljke. U slučaju kupovine u vrednosti iznad 1 boda, naše Društvo snosi troškove isporuke.

### KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da i u buduće pored prijavne liste predaju fotokopiju svoje preduzetničke legitimacije (i za prošli period), kao i fotokopiju prijavne liste koju ste predali poreskim vlastima! Vaše honorare u buduće možemo isplatiti samo u slučaju da raspoložete navedenim dokumentima. Naši partneri u Mađarskoj koji traže račun na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu učiniti samo u slučaju ako u našoj kancelariji predaju ispunjene formulare koji odgovaraju tom zahtevu, odnosno fotokopiju dokumenata koji potvrđuju da su oni vlasnici firme. Podrobne informacije u vezi gore navedenog su okačene u našim kancelarijama, a od naših saradnika možete tražiti i usmenu informaciju.

### Brojevi telefona naših stručnih lekara:

dr Gabrijela Kašai 20-234-2925, dr Brigita Kozma 20-261-3626  
dr Laslo Mezoši 20-251-9989, dr Endre Nemet 30-218-9004  
dr Edit Reves Šiklošne 20-255-2122

### Broj telefona našeg nezavisnog stručnog lekara:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959

**Proizvode Forever Living Products prodajemo po savetu Saveza za alternativnu medicinu Mađarske.**

### PREDSTAVNIŠTVA

#### Forever Living Products

- Centralna uprava: 1067 Budimpešta, Szondi u. 34.  
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Uprava prodaje u Budimpešti: 1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11.  
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280. Direktor prodaje: dr Čaba Gotard
- Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecin, Erzsébet u. 48.  
tel. +36-52-349-657, +36-20-914-2945. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu: 6721, Segedin, Tisza Lajos krt. 25.  
tel.: +36- 62-425-505, +36-20-251-1712. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru: 8000 Sekešfehervar, Sóstói ut 3.  
Tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Atila Fodi

Od 30. oktobra se svim kancelarijama izvan Budimpešte, petkom menja radno vreme. Umesto 9:00-17:00, novo radno vreme je 10:00-18:00, a računovodstva 10:00-17:00.

#### Forever Resorts

- Hotel dvorac Sirak: 3044 Sirak, Petofi u. 26..  
tel.: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285  
Direktor hotela: Katalin Kiralj



# Znanje ti pruža firma

## A OD TEBE SE TRAŽI SAMO DOBAR PRISTUP!

\*AVE FLP kolege!

U subotu na Danu uspeha smo od Mihaela Strahovica – jednog od vodećih trenera Evrope (čije smo reči čuli od profesionalnog tumača Gabora Tota) – čuli izvanredno, duhovito i nadasve, korisno predavanje. Između ostalih događaja i zbog takvih obučavanja, treba prisustvovati svakom Danu uspeha, jer je svaki minut njegovog predavanja залог našeg uspeha.

Gospodin Strahovic nam je prikazao tri temelja na kojima se zasniva uspeh: lični pristup, pogonska snaga i znanje. Naš posao se u početku može činiti dosadnim, jer u prvih 3-5 godina vršimo samo osnovnu delatnost i tek posle toga sledi kreativni period kada već trošimo dijamantski bonus! Osnovna delatnost se sastoji od veoma jednostavnog posla: pronalazimo nove poslovne partnere. Oni kojima nedostaje ta sposobnost, postaju kupci. Treći korak je da naše partnere naučimo kako treba da rade prva dva koraka. Vidite i sami da je veoma jednostavno.

Za posao su nam pored toga potrebni čepovi za uši i štitnici za oči. Čepovi su nam potrebni da ne bi čuli jadikovke onih koji žele da nas odvrte od ovog posla, a štitnici da nam pomognu da se koncentrišemo samo na cilj! (Ova dva priručna sredstva su se pojavila već sledećeg dana na treningu menadžera.)

Nabrojaću šta treba da usvojimo i naučimo da bi uspeli: hrabrost, marljivost i pristup od ključnog značaja. Obratite pažnju na sledeće cifre: govorimo telefo-



nom sa 5 ljudi i zahvaljujući tome ćemo imati jedan dogovor - prezentaciju. Svaki treći čovek od njih će nam najaviti: „Odlučio sam! Ja ću da se bavim ovim poslom!“ – ali, nažalost, znamo da jedan deo njih tada ne govori istinu. Tako će od 3 polaznika, jedan biti aktivan kao mi. Posle određenog vremena od 3 aktivna saradnika, jedan će skoro sigurno postati menadžer. Znači, recept za uspeh glasi ovako: čepovi za uši, štit za oči i 5-3-3-3... Svako ko to uradi, svakog dana tokom 4-5 godina, postaće dijamant menadžer!

Donesi odluku uz pomoć gore navedenog recepta i ceo svet će ti ležati pred nogama! Imamo i jednu lošu vest, koju smo čuli na predavanju: svaka odluka traži odricanja! Treba da se odrekneš siromaštva i prosečnosti... Neće to biti neko teško odricanje! Svakog dana dvadesetpet puta pomisli na svoju budućnost i sigurno ćeš je ostvariti.

Želim da svi oni koji tek počinju da se bave ovim poslom, prihvate sve ono što

su čuli u Areni i da zaista dorastu svojim snovima, jer svako zaslužuje bolji život!

Obuka menadžera u nedelju u Nefelejč ulici je počela veoma veselo, kada je gospodin Strahovic kroz gromoglasan smeh konstatovao da se njegova edukacija od prethodnog dana već praktikuje, jer sam ja u sali sedeo sa štitnicima za uši i oči...

Mnogo smo dobili od ovog izuzetnog čoveka i možemo biti veoma zahvalni i firmi, jer naš rad i izgradnju posla pomaže ovako fenomenalnim edukacijama. Sve to dobijamo u izvanrednim uslovima pomoću profesionalnog tumača Gabora Tota, a kao bonus – to je sve besplatno.

**GABOR LUKAČ (MLAĐI)**

**I AGI GERINGER**

menadžeri



\*AVE! (pozdrav iz starog Rima i znači: Budi blagosloven! Budi pozdravljen!)

\*AVE! (novi pozdrav u FLP-u. Znači: **ALOE VERA**)

www.flpseeu.com

**FOREVER**

**IMPRESUM**

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Milesz • Urednik: dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókas Sándor, Attila Földi • Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Aknay Csaba, Darko Baranašić • Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor • Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 39 180 primeraka • Prevodioci i lektori za:

Albaniju: dr Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



# Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a sredom i petkom 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Cenu isporuke od 600 dinara plaća naručilac.
- Troškove isporuke snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

### Brojevi telefona stručnih lekara u Srbiji:

*dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:* +381-23-543-318.  
konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00

*dr Božidar Kaurinović:* tel.: +381-21-636 9575  
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

### Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

*dr Nevenka Laban:* +382-69-327-127.



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. Telefon: +385-1-3909-770; faks: +385-1-3909-771. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

- Telefonske narudžbe: +385-1-3909-773. Troškove narudžbe iznad 1 boda plaća FLP.
- Edukacija o proizvodima: ponedeljak, utorkom i sreda od 17:00.
- Moguće je plaćanje u 2–3 rate putem Diners kartice za kupovinu proizvoda u iznosu od 1500 kn i više.

### Broj telefona stručnog lekara u Hrvatskoj:

*dr Ljuba Rauški Naglič,* neparnim danima od 16:00 do 20:00.

Broj mobilnog telefona: 091-5176 -510



Kancelarija u Zagrebu





## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00.

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.

- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka posljednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

### Saopštenje kancelarije u Sarajevu:

– Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.

Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00

- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +386-2-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00.

Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Obaveštavamo Vas da je otvoren salon za kozmetiku i masažu pri kancelariji u Trzinu. Informacije i zakazivanje termina su mogući na broju tel.: +386-1-562-3640. Srdačno Vas očekujemo!

– Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563-7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

### Broj telefona stručnog lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788



Kancelarija u Lendavi



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535

Regionalni direktor: Atila Borbat

Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811

Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00.

imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



## SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOŠOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



# Zaposleni u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici

Sada je petak uveče, prošlo je šest sati. Prozori Sonja salona su još osvetljeni. Otvaram vrata i na zvuk zvončića, koje sam otvaranjem vrata aktivirala, pojavljuje se visok, zgodan mladić. On je naš novi frizer – Robert Horvat. U ruci drži dva, otprilike 50 cm duga, plava uvojka, na stolici sedi lepa devojka sa kratkom kosom.



## **Robi, ti se baviš i produžavanjem kose?**

Mene interesuje sve sa čime se može ulepšati kosa!

## **Kada i gde bi mogli malo porazgovarati?**

Šta kažeš na to, da to bude sutra, na Danu uspeha?

Iza pozornice je uzavrelo raspoloženje. Oseća se prirodno uzbuđenje, ceo tim viši poslednje korekcije da Dan uspeha protekne u najboljem redu, kao što je to uostalom i bilo uvek do sada. Prelepe manekenke u čudesnim večernjim haljinama su „glamur“ devojke, koje radnim danima rade u računovodstvu i u kancelarijama. Danas su, kao Pepeljuga u bajci, postale čuderno lepe, zahvaljujući magičnim rukama stručnjaka. Tu su i današnji predavači, koji su u mislima već na pozornici, i zato ne moraju da brinu da li će sve biti u redu sa njihovom šminkom i frizurom. Mali kutak za ulepšavanje je tačno preko puta garderobe dr Šandora Mileša. To je veoma dobro, jer kada naš direktor zemlje prolazi, nikada ne propušta priliku da – uz ljubazan smešak – pohvali devojke i mladiće. Svima je prijatno, jer vide i osećaju da se dr Šandor Miles raduje njihovom savršenom radu i da je ponosan na njihov tim. Zahvaljujući četkicama u veštih rukama naših kozmetičarki, lica postaju porculansko lepa, a frizeri dodaju krunu lepoti, vešto oblikujući pramenove kose. Oko dvanaest sati se ova soba najčešće isprazni i tada ceo umoran, ali veoma zadovoljan tim za ulepšavanje, koji radi od ranog jutra može da se odmori. Ostali smo samo nas dvoje.

## **Robi, hoćeš li reći nešto o sebi?**

Priznajem, da sam se malo umorio, ali je to ipak prijatan osećaj, jer smo radili veoma uspešno. Nivo adrenalina je sve vreme veoma visok i ja se osećam divno!

## **Da krenemo od početka. Gde si se rodio?**

Rodio sam se u Budimpešti u januaru 1988. godine.

## **Znači da si detinjstvo proveo u Budimpešti i da si tu išao i u školu?**

Tako je. Pohađao sam dvojezičnu gimnaziju u Terezvarosu, a maturirao sam u gimnaziji Erkel Ferenc.

## **Nije uobičajeno da se posle mature odluči za ovu struku.**

Znam, ali moje roditelje ipak umiru je činjenica da mi je posle mature uvek otvorena mogućnost da nastavim školovanje, ako tako odlučim.

## **Posle gimnazije si se odlučio da izučiš frizerski zanat. Znači li to da je tvoje školovanje trajalo nešto kraće od uobičajenog?**

Nije tako. Posle srednje škole sam još tri godine išao u školu. Naime, u gimnaziji sam učio opšte predmete, a frizerska škola mi je pružila stručno obrazovanje.

## **Voliš li svoju struku?**

Jako je volim! Redovno sam se takmičio za vreme školovanja: moji najviši plasmani su 3. mesto na Saveznom takmičenju u kategoriji modernog šišanja dece, kao 9. mesto u individualnom i 4. mesto u ekipnom na Saveznom takmičenju u kategoriji modernog muškog šišanja.

## **Kada si završio frizersku školu?**

U junu ove godine.

## **Znači li da ti je ovo prvo radno mesto?**

Nije. Počeo sam da radim u Budimpešti u 16. okrugu, ali sam iskoristio prvu mogućnost da se pridružim firmi.

## **Gde si čuo za Forever?**

Već za vreme škole, kada sam u okviru studentskog servisa svakog meseca radio u Sport Areni Pap Laslo u Budimpešti, u delu za catering. Imao sam veliku sreću da se sretnem sa tim ljudima na Danu uspeha.

## **Da li bi nam odao malu tajnu o sebi i o tvom privatnom životu?**

U svakodnevici živim sam u mom stanu u Budimpešti. Pored stalnog posla, volim da igram poker. Redovno učestvujem na takmičenjima – manje-više uspešno. Volim da idem na žurke i da vreme provodim sa društvom, i na-

ravno, da upoznajem nove ljude. Znači, živim kao najveći broj mladih koji imaju dvadesetak godina. Moj cilj je da budem uspešan u struci!

## **Kratko vreme si zaposlen kod nas. Da li već imaš stalne goste?**

Srećan sam, jer već imam stalne goste. Svi su me dočekali raširenih ruku, kako zaposleni, tako i distributeri, koji su moje mušterije.

## **Da li se kod tebe dolazi posle ugovorenog termina?**

Tako je. Dolaskom na zakazani termin, moji klijenti ne moraju da čekaju na red, a moja pažnja i celo stručno znanje se tako može usmeriti samo na njih.

## **Da li bi čitaocima dao broj telefona, gde mogu da se prijave kod tebe?**

Naravno, (+36-20) 369-7579

**Robi, sada možeš da se odmoriš. Želim ti prijatan vikend i hvala na razgovoru!**

**KATA UNGAR**

menadžer



## **Sonja salon u Nefelejč ulici**

masaža: Čila Filep  
(+36-20) 981-7894  
kozmetika: Ivet Rac  
(+36-20) 416-6329  
manikir: Kristina Hasnoši  
(+36-20) 594-7437  
frizer: Robert Horvat  
(+36-20) 369-7579

## **Sonja salon u Sondi ulici**

masaža: Ildiko Hrnčjar  
(+36-20) 457-1155  
kozmetika: Ildiko Bagi-Mesaroš  
(+36-20) 500-3889

Naši saradnici Vas srdačno očekuju da bi Vam ugodili. Najavite se i uverite se u istinitost mojih reči. Želim Vam prijatne trenutke!



## 2010. SUPER RELI

Zapišite u svoj kalendar 13-15. avgust 2010. godine i počnite da se pripremate za čudesne doživljaje, koji vas očekuju na Super reliju u Denveru. Slavite sa svojim timom prvi put u istoriji Super relija, u gradu iz kojeg se pruža čudesan pogled na Stenovite planine (Rocky Mountain), u kojem vlada izuzetno lepo vreme, koje još više pogoduje letnjem putovanju. Zacrtajte već sada svoje ciljeve i uporno radite da bi i vi učestvovali u nezaboravnim doživljajima, koji vas čekaju na Super reliju 2010. godine.

**Lokacija relija:** Kolorado kongresni centar (Colorado Convention Center)







# DENVER

## COLORADO



### Uslovi kvalifikacije za Super reli:

Oni distributeri koji rade na nivou menadžera i koji između 1. aprila 2009. i 31. marta 2010. godine ostvare najmanje 1500 bodova, stiču pravo učestvovanja na priredbi FLP firme, pod nazivom FLP Super reli. Bodovi koji se ostvare u Mađarskoj u toku trajanja kvalifikacije pružaju distributeru sledeća prava na Međunarodnom super reliju:

- ostvarenjem 1000 bodova se stiče pravo na smeštaj za tri noćenja i dve ulaznice za reli
- ostvarenjem 750 bodova se stiče pravo na smeštaj za jedno noćenje i dve ulaznice za reli
- ostvarenjem 500 bodova se stiče pravo na dve ulaznice za reli
- ostvarenjem 250 bodova se stiče pravo na jednu ulaznicu za reli

# Super reli Sonya<sup>®</sup> takmičenje

## Poštovani Saradnici!

Ovom prilikom Vas obavestavam da je američki centar objavio Super reli Sonya<sup>®</sup> takmičenje, u okviru kojeg ćemo organizovati prvi krug u Mađarskoj. **Opis takmičenja možete pročitati u sledećem dokumentu. Vaše prijave imejlom (flpbudapest@flpseeu.hu) ili pismom (adresa: 1675 Budapest, Pf.: 51) primamo samo do 20. novembra.**

**Polufinale će se održati u sali za predavanja u Nefelejč ulici (1183 Budapest, Nefelejcs u 9-11.) 26. novembra u 10:00.** Obaveštavamo Vas da će polufinale biti zatvorenog tipa i da pratioci ne mogu ući u salu za predavanja. Četvoročlani žiri će doneti odluku o pobedniku. Članovi žirija će oceniti različite kategorije i na taj način će doneti odluku. Posle polufinala će pobednici koje izaberu članovi žirija proći u sledeći krug takmičenja, koje ćemo održati 19. decembra na Danu uspeha. Pobednica na Danu uspeha 19. decembra će predstavljati Mađarsku na Sonya<sup>®</sup> takmičenju, koje će se održati na Euro reliju

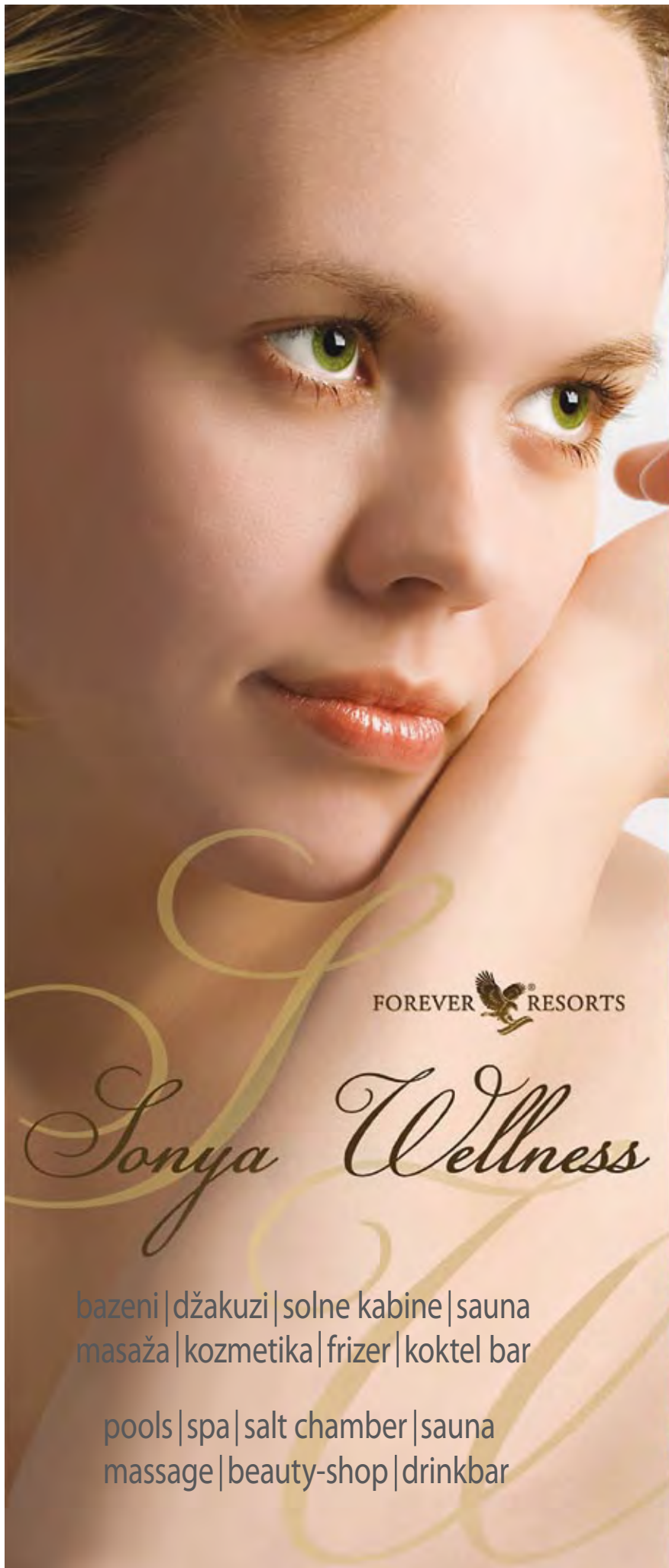
**Rok za prijave: 20. novembar 2009. godine**

Želim Vam uspešan rad!

## USLOVI TAKMIČENJA:

- Mogu učestvovati samo žene.
- Treba da budu najmanje na nivou supervizora.
- Treba aktivno da distribuišu Sonya<sup>®</sup> proizvode.
- Treba da drže treninge
- Treba da drže Sonya<sup>®</sup> prezentacije.
- Treba da raspolažu Sonya<sup>®</sup> stubom (960)
- Za učesće u takmičenju treba da pripreme jednu dnevnu i jednu šminku za veče
- Mogu da koriste samo Sonya<sup>®</sup> proizvode.
- Učesnice mogu da koriste samo svoje proizvode.
- Učesnice treba da održe prezentaciju o proizvodu povezanu sa 3-minutnim treningom.





FOREVER  RESORTS

# Sonya Wellness

bazeni | džakuzi | solne kabine | sauna  
masaža | kozmetika | frizer | koktel bar

pools | spa | salt chamber | sauna  
massage | beauty-shop | drinkbar





# Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream

Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream, koja u svom sastavu sadrži ekstrakt kore Vajmutovog bora (*Pinus Strobus*), je najnoviji proizvod iz ponude Sonya Skin Care (Sonya za negu kože). Ova krema za duboko vlaženje (hidrataciju), tako savršeno zadovoljava potrebu kože za vlagom, kao nijedan proizvod do sada. Ekstrakt kore Vajmutovog bora je jedan od najsnažnijih antoksidanata u prirodi, koji sadrži OPC (oligomerni proantocianidin). Ekstrakt kore Vajmutovog bora neutrališe slobodne radikale i na taj način štiti zdravlje naše kože i obezbeđuje održavanje stalnog nivoa kolagena, proteina koji je osnovna komponenta vezivnog tkiva. Pobjeda nad uticajem slobodnih radikala je naše najefikasnije oružje protiv starenja. Kombinacija ekstrakta kore Vajmutovog bora sa čistom, stabilizovanom Aloe verom, keramidima i najnovijom generacijom sredstava za hidrataciju, u novom proizvodu Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream, pruža sigurnu pomoć u vlaženju kože, a pored toga vraća i čuva njenu mladolikost.

#### SASTAV:

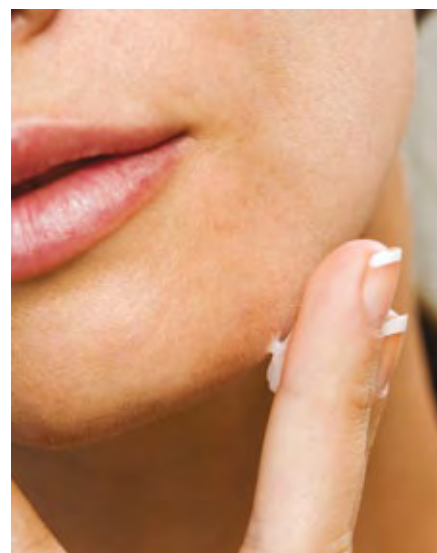
sok lista Aloe Barbadensis (stabilizovani Aloe Vera Gel), voda, propandiol, butilen glikol, ulje zrna makadamije (*Macadamia Ternifolia*), C12-15 alkil benzoat, gliceril stearat, lauril laktat, groždani šećer (sorbitol), dimetil polisiloksan (dimetikon, silikonsko

ulje), suncokretovo ulje zrna, cetilalkohol, 20-metil glukoza, izostearil hidroksistearat, arginin, PEG-100 stearat, karbomer, ekstrakt kore Vajmutovog bora, glicerol, palmitol tripeptid-5, keramid 3, keramid 6 II, keramid I, fitosfingozin, holesterol, natrijum lauril laktat, ksantan guma, natrijum hijaluronat, fenoksietanol, metilizotiazolin, parfem.

#### PRIMENA:

U cilju intenzivnog, dubokog vlaženja, koristite uveče posle Sonya® Aloe Nourishing Seruma. Izvadite plastični poklopac i štapić, koji se nalaze ispod zatvarača. Uz pomoć štapića, stavite malu količinu kreme na poklopac, sa vrhom prsta nanesite kremu sa poklopca na kožu, srazmerno razmažite po koži i blago masirajte, dok se ne upije. Posle svake upotrebe operite štapić i poklopac sa vrelom vodom, zatim obrišite čistim peškirom pre nego što ih vratite na mesto.

Neto masa: 71 gr



- Duboko vlaži, čak i veoma suhu kožu.
- Sadrži ekstrakt kore Vajmutovog bora za neutralisanje slobodnih radikala.
- Vraća i zadržava mladalački izgled vaše kože.



PRODUCT # 311