

XII godina 11. broj / novembar 2008.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Otkrijmo ZAŠTO?!

osvajanju novih nivoa na stepenicama marketinga, sve dok ne ostvari zacrtani cilj.

Naravno, uspeh niko ne može garantovati, ali se tačno vidi kako se u našim redovima postaje uspešan. Ako pratite dobro uhodan sistem, čvrsto, vredno i istrajno radite, možete biti sigurni da ćete ostvariti uspeh sa Foreverom. Uspeh će sigurno rešiti one teškoće zbog kojih ste počeli da se bavite ovim poslom. Čim se to dogodi, znači – služeći se prethodnim primerom – čim otplatite dugove, važno je zacrtati nove ciljeve i naći novu snagu koja motiviše, jer u protivnom nećete imati faktore koji bi vas podsticali na rad. Znači, kod ostvarivanja svakog cilja – u svakoj prilici kada postanete zadovoljni – pružaju vam se dve mogućnosti: možete stati i prestati sa radom. Tada nećete više organizovati prezentacije, niti se sretati sa novim ljudima, a može se desiti čak i da više ne shvatate ozbiljno svoju potrošnju, kao ni potrošnju svog kruga potrošača. To je klasična bolest menadžera, koja je između ostalog veoma opasna i zbog toga što pored poslovnog sloma, opada i naša vera u sebe i naše samopouzdanje, postajemo kritičniji prema svim uslovima, bilo da su u vezi firme, ili u vezi članova našeg tima ili prema sebi. Ovaj kritički pogled često uopšte ne pokazuje realnu sliku. Dešava se samo to da ste iscrpili ciljeve i više nemate ono: „ZAŠTO?“

Druga mogućnost je da nastavite dalje. Treba naći novu strast, novu motivaciju i novi cilj. Znači, čim čujemo naš unutrašnji glas koji nas pita: „Kako dalje?“ u svakom slučaju je važno da postavimo nov, dalekosežan i značajan cilj. Taj cilj – pored materijalnih dobara – može biti želja da se pomogne drugima, školovanje dece, putovanje, razvoj ličnosti ili izgradnja međuljudskih kontakata. To su samo neki od mnogobrojnih ciljeva, koji svakoga mogu motivisati. Zadatak nije lak, jer često ne uspevamo sa jednog dana na drugi naći pravi cilj u životu, koji bi zame-

nio naše kratkoročne ciljeve. Verovatno se u korist toga moramo promeniti.

Ovog leta na Skupu orlova (Eagle Summit) u Grand kanjonu (Grand Canyon), među najboljim rukovodiocima FLP sveta se vodio čudesan razgovor. Greg je govorio o tome kako je interesantno to što u kanjonu reka teče već stotinama godina, a ipak povremeno (istina, veoma retko) nalazi novo korito i ne teče dalje uvek u istom udubljenju. Fascinantno je da je tačno nedelju dana posle odlaska grupe sa Sastanka orlova, kanjon poplavila reka, baš na onom delu, gde su se ranije zadržavali naši saradnici. Posle smirivanja stihije, reka je nastavila tok u novom koritu u kojem to – na osnovu više stotina godina iskustva – niko nije očekivao. Sada u kanjonu reka teče u sasvim drugom delu nego ranije. Tamo gde je do sada bio vodopad, sada je suša, ali na drugom mestu su se pojavili vodopadi i korita koja čekaju da ih neko otkrije. Naravno, reka je ista i dalje snabdeva vodom one koji žive na njenoj obali, ali kao da ništa nije ostalo po starom. Oslobodile su se nove energije i obnovila se cela okolina. Sve to može da se desi i sa nama. Možemo naći novu motivaciju i uneti novu strast u našu svakodnevicu. Ona će možda biti još jača od onih koje su nas na početku podstakle da počnemo Forever posao. Novi ciljevi nam pomažu da osvojimo nove vrhove i tako ćemo biti zadovoljni partneri našoj izuzetnoj firmi.

Nalazimo se u poslednjem kvartalu 2008. godine i uskoro će stići i kraj godine. Ovih nekoliko nedelja treba da dobiju na važnosti! Nemojte dozvoliti da proteknu samo tako, u neradu i bez rezultata. Treba da radimo punom parom, čak i ako tako imamo nešto manje vremena za spavanje, jer ćemo se tako na početku nove godine zadovoljno osvrnuti na protekli period i reći sebi: „Uradili smo sve što smo mogli.“ Verujte mi – više od toga i ne treba.

Više puta sam govorio o tome da je naš posao najbolja mogućnost na svetu, ali mi se čini da do sada nikada nije bila potrebna, kao ovih dana. Širom sveta raste naša firma, naš promet se povećava čak i u ovo vreme kada je svetska privreda puna neizvesnosti. Razlog tome nije ništa drugo, već taj što poslovne partnere FLP firme čine najizuzetniji ljudi na svetu. Siguran sam da će mnogi naši poznanici koje smo davno prešli na listi imena – jer su tada bili sigurni da im je obezbeđen dobar život i nisu bili otvoreni prema našem preduzimaštvu – ovom prilikom biti srećni kada ih ponovo potražimo, jer su se mnogima od njih izmehnili životni uslovi, kao i njihove predstave o materijalnoj sigurnosti.

Postoje brojne motivacije i mnoge stvari koje privlače ljude u FLP svet i nekoliko opravdanih razloga, kao što su materijalna sigurnost, zdravlje, privlačan životni stil. Ti faktori motivacije, odnosno pravi razlozi naših saradnika su od ključnog značaja kod pristupanja i kasnije za vreme izgradnje posla. Naime oni podstiču ljude da napreduju sa jednog nivoa na sledeći. Ako na primer neko želi da se oslobodi steg dugova, za njega će najverovatnije baš to biti snaga koja motiviše i koja će mu sve vreme pomagati u



Jedna godina sa članovima Prezidents kluba

Čini mi se kao da smo samo pre nekoliko dana počeli saradnju sa rukovodećim članovima FLP Mađarske i Južnoslovenske regije, a ustvari je protekla jedna cela fantastična godina u radu, sa puno uspeha, radosti i bezbroj uspomena.

Kod nas u Foreveru postoji jedan klub. Društvo i svi distributeri sanjaju da će jednom postati članovi tog kluba. Članstvo u klubu je povezano sa rezultatima u poslu, a to znači da oni saradnici koji postanu članovi ovog kluba, već veoma ozbiljno uživaju u materijalnoj slobodi – pa ovaj mali dodatni zadatak, koji vrše u korist drugih, za sve njih znači čast, jer ih je za to zamolio predsednik naše firme Reks Mun.

U dobrom timu je lako raditi. Lako je i saradivati sa ljudima sa kojima imamo zajedničke ciljeve i ideje. Zajednički

nastojimo da olakšamo rad više stotina hiljada naših saradnika, širom sveta.

Zadatak svakog rukovodioca se sastoji od mnogo organizovanja, putovanja i svakodnevnog rada. Širom Evrope svakodnevno možete sresti samo kamione i „foreverovce“. Protekla godina je za članove Presidents kluba, Mađarske i Južnoslovenske regije, bila najuspešnija od postanka Forever Mađarske. Postali smo najveća firma koja u Evropi radi u multilevel marketing sistemu i time smo za više desetina hiljada naših saradnika osigurali veoma ozbiljnu materijalnu pozadinu, a za više od milion naših stalnih kupaca smo širokim izborom proizvoda za zaštitu zdravlja obezbedili lepši, bezbedniji i mirniji život. Znam da svi naši članovi Presidents kluba ovaj posao rade srcem i dušom i da slobodno možemo da tražiti pomoć

od njih, jer su uvek spremni i otvoreni da pomognu novim saradnicima, koji tek uče let među orlovima.

Dragi članovi Presidents kluba! Koristim priliku da se u ime Reks Muna, našeg generalnog direktora i predsednika, Aiden O'Hare, potpredsednika za Evropu, Lenkei Petera, izvršnog direktora za Evropu i u svoje ime, zahvalim svima članovima ponaosob na požrtvovanom radu koji ste pružili i koji ćete i u buduću sigurno pružati našoj fantastičnoj firmi, Foreveru Mađarske i Južnoslovenske regije. Želim Vama i Vašim saradnicima mnogo uspeha i u buduću, jer samo tako možemo i dalje da gradimo naš fenomenalni tim u ovom delu Evrope.

Napred FLP Mađarske!

Harmonija, en



HOLIDEJ RELI U POREČU, 3-4



Blizu hiljadudvesta Forever distributera je ove jeseni, svojim uzavrelim raspoloženjem začaralo tišinu Poreča, popularnog mesta na Istarskoj rivijeri, da se svima činilo da smo usred leta.

4 HOLIDEJ RALI

Magija je počela dolaskom duge kolone autobusa, čiji je nepregledni red donosio naše saradnike u hotel Albatros koji se nalazi na obali Zelene lagune, i u njegovoj blizini sagrađen hotel Molindrio sa pogledom na Plavu lagunu.

Mnogi od naših saradnika su stigli ranije, kao na primer svi članovi Presidents kluba, pa su grupe putnika iz autobusa na ulazu u hotel čekali **Aranka Vagaši**, dijamant safir menadžer i **Tibor Eliaš** soaring menadžer, kojima se nešto ka-

Energija, polet...

4. OKTOBRA 2008. GODINE



snije priključila i **Veronika Lomjanski** dijamant menadžer. U hotelima se štab FLP-a brinu o tome da svi što pre dobiju smeštaj, da bi se odmorili od napora celonoćnog puta. Neiscrpu energiju tima dokazuje i to da je najveći broj distributera umesto

prepodnevnog odmora, vreme proveo u obilasku okoline, upoznavajući se sa znamenitostima dve susedne lagune.

U 14 sati, nije bilo žive duše na obali, jer su se svi preselili u sportsku halu, koju su distributeri popunili do poslednjeg

mesta. Počela je priredba za koju se više stotina distributera mesecima pripremalo svom snagom. Tokom dva dana je distributerima držao predavanje tim predavača – za koje je **Robert Varga** dijamant safir menadžer sa pravom

rekao – da bi svako od njih i pojedinačno mogao održati celodnevnu edukaciju. Robert je program dvodnevnog reljia vodio zajedno sa poletnom i fascinantnom **Jadrankom Kraljić-Pavlečić**, menadžerom iz Hrvatske.

Učesnike priredbe iz raznih delova naše regije, koji su se na ovoj čudesnoj dvodnevnoj priredbi okupili zahvaljujući zajedničkom cilju i volji, prvo je pozdravio direktor zemlje **dr Šandor Miles**.

Predavanje je počelo uz izuzetan trio popularnih lekara: **dr Edit Reves Šiklošne**, soaring menadžer, je govorila o čudesnom dejstvu aloje u zaštiti zdravlja; **dr Ana Šmic**, senior menadžer je predavanje posvetila uticaju ishrane na nastanak bolesti, dok je **dr**

Terezija Šamu, soaring menadžer, govorila o temi zdravog života u redovima FLP-a. Posle predavanja je sledilo opuštanje uz program profesionalnih plesača, standardnih i latinskih plesova.

Teme sledećeg bloka predavanja su se odnosile na motivaciju. **Tamaš Biro**, soaring menadžer je njemu svojstvenim poletnim i duhovitim stilom govorio o uspesima koje je ostvario u FLP-u i o doživljajima koji su vezani za te uspehe. Posle njega je **Aranka Va-**

gaši, dijamant safir menadžer, poletno i energično govorila o podsticajnoj snazi Holidej relija. **Križo Agneš**, safir menadžer je u predavanju „Kada sam ja počela u FLP-u...” rad distributera otkrila sa emocionalne strane. Ovaj blok predavanja se takođe završio plesom profesionalnih plesača, koji su na kraju učesnike pozdravili i na mađarskom jeziku.

Voditelji programa su **Jožefa Saboa**, safir menadžera, najavili kao deku FLP-a, ali je Jožefova atituda bila jako da-





leko od starog čoveka, jer se na pozornici pojavio u punoj opremi u kojoj je bio u Grand kanjonu. U predavanju kome je dao naslov „Ti možeš postati najbolji“ je govorio o tome kako je izgledala avantura u Grand kanjonu, kada se niko od članova FLP-a nije uplašio od velikih izazova. **Atila Gidofalvi**, soaring menadžer je ponovo dokazao da je s pravom popularan i priznat graditelj marketing mreže. Svoje bogato iskustvo je u predavanju „Naš cilj je nivo dijamant menadžera“ sa nama podelio kristalno jasnim i veoma mudrim mislima. Krupa predavača prvog dana je bila gost predavač **Katrin Bajri**, dvostruki dijamant menadžer iz Nemačke. Ona je u predavanju „Dijamantski životni stil“ (Diamond life style) uporedila svoj život pre stupanja u

redove FLP-a, sa današnjim životom. Prikazala nam je sve ono čime je njen život postao bogatiji, zahvaljujući FLP-u, u kom nije stekla samo materijalnu sigurnost, već i iskrene prijatelje širom sveta.

Na kraju prvog dana su učesnici mogli da biraju između odmora i plesa, uz odličnu živu muziku, gde su mogli neiscrpno plesati.

U subotu ujutru je **Peter Lenkei**, operativni direktor FLP-a za Evropu, u pozdravnom govoru svima nama, svojim životom pokazao divan primer privrženosti našoj firmi.

Raznobojnost FLP tima, izvanredno dokazuje ono što smo čuli od **Tibora Elijaša**, soaring menadžera. Ovom prilikom nije govorio o proizvodima ili marketing sistemu, već nas je iznenadio pesmom. Uživali smo u njegovom kri-

stalno čistom tenoru, jer je on izuzetan operски pevač. Posle divnog operskog programa, na pozornici su sledili **Ferenc Tanač** i njegova žena **Irčike**, senior menadžeri, koji su držali vredno predavanje o osnovnim principima sponzorisanja. Zatim je **Marija Buruš**, safir menadžer, govorila o važnosti upotrebe FLP proizvoda u svakodnevi. **Robert Varga**, dijamant safir menadžer se na pozornici pored uloge voditelja programa, pokazao i u ulozi predavača. Podelio je sa nama svoje misli u predavanju „Ciljevi su naša unutrašnja motivacija“.

Drugog dana relija se za zabavu učesnika brinula popularna estradna umetnica **Maja Šuput**. Posle Majinog programa smo slušali duhovito predavanje **Tinde Hajčik**, senior menadžera, koja je učesnicima priredbe u pre-



davanju „Šta očekujemo od menadžera“ govorila o tome šta je najvažnije za njihov sledeći korak. **Andrej Kepe**, menadžer, regionalni direktor FLP Slovenije je na pozornicu pozvao nekoliko životinja, uz pomoć kojih je slikovito i du-

hovito prikazao raznobojnost jedne menadžerske grupe i način kako se može stići do nivoa menadžera. Profesionalizam **dr Adolfa Koše L.** safir menadžera, izvanredno dokazuje da i o statističkim brojkama – koje su na prvi pogled

dosadne – zna da govori tako poletno i sa mnogo duha, kao malo ko. Brojke su tvrdoglavi podaci, pogotovo ako ih Adolf u svom predavanju koristi da bi dokazao sledeće: ovaj posao se može planirati, rezultati uloženog rada se mogu doka-

zati podacima, a rezultati govore sami za sebe.

Posle pauze za ručak je takođe sledio izvanredan tim predavača. Red je počeo **Ištvan Utaši**, safir menadžer. Ištvan je u svom predavanju „Zacravanje ciljeva“, dokazao





da razmišlja logički i svoje vredne misli tumači kristalno jasno u veoma duhovitom stilu. **Safet Mustafić**, senior menadžer iz Bosne i Hercegovine je u svom predavanju „Od supervizora do menadžera“ govorio o putu koji zaokuplja najveći broj prisutnih distributera. Predavanja **Ištva-na Halmija**, safir menadžera su uvek nezaboravna, pa nije bilo drugačije ni u Poreču. Vi ste u najboljem timu! – tvrdi Ištvan i njegove reči imaju takvu uverljivu snagu, da je svakome u sali srce bilo puno ponosa.

Na scenu je ponovo stupila **Maja Šuput**. Njen temperament uvek tako ponese ljude, da su joj se prvo priključile

Glamur devojke, a zatim je sa njom zaplesao čak i direktor zemlje. **Gabrijela Domin-ko**, senior menadžer je sebi svojstvenim stilom koji zrači pozitivnom energijom, držala predavanje o važnosti podsticajnih programa. Posle Gabrijele je na scenu stupila **Veronika Lomjanski**, dijamant menadžer. Njeno predavanje puno poletne snage se odnosilo na to, da za svoj uspeh između ostalog može zahvaliti tome što nikada nije zaboravila da je i ona bila supervizor. Slušajući Veroniku, sve u ovom poslu izgleda tako jednostavno, sve se razume samo po sebi i izgleda kao da to svako

može ostvariti, već i sa delićem Veronikinog dinamizma. Imamo samo jednog **Mikija Berkiča**. Svako je jedinstven i neponovljiv, ali je Miki – Miki! Istovremeno pobuđuje na razmišljanje, ponese nas sve, duhovit je i zabavan i nije na odmet da zapamtimo sve što čujemo od njega, jer je od prve do poslednje reči sve veoma korisno. Neki postanu uspešni, a drugi ne. Ova misao se često javljala u njegovom predavanju, dok je o našem poslu govorio sa različitih aspekata. Ko ne bi želeo da bude uspešan?! Ova priredba se održava baš zato, da pomogne svakom, ko pruži ruke i prihvati

ovu pomoć. Dragi saradniče FLP-a, koji čitaš ovaj časopis, ako ozbiljno misliš da se baviš ovim poslom, onda već sigurno imaš kalendar za 2009. godinu i u njemu si označio događaj oko sredine sledeće godine: ne treba upisati ništa dugo, već samo ime jednog grada u Istri: Poreč.

Zahvalni smo voditeljima programa na izuzetnom dvodnevnom radu. Hvala predavačima koji su svoje znanje podelili sa nama. Hvala ekipi kancelarije u Hrvatskoj i nesebičnim domaćinima. Hvala ekipi FLP-a na pripremi relija i na pozadinskom radu na licu mesta. Ovo je izvanredan tim i to se vidi!

NOVI PROIZVODI



286 RELAXATION BATH SALTS

Ugodite sebi upotrebom čuvane morske soli iz Mrtvog mora, lavande i aromatične mešavine raznih eteričnih ulja. Dovoljno je da stavite dve supene kašike soli u vodu za kupanje i ništa drugo vam ne treba za izuzetnu relaksaciju, jer će vas ova kupka potpuno opustiti. (350 g)

288 RELAXATION MASSAGE LOTION

Isprobajte ovu kremu za masažu koja ne masti kožu, a pored Aloa vere – koja smiruje i osvežava kožu – sadrži razna aromatična ulja, beli čaj i izvanredne voćne ekstrakte snažnog blagotvornog dejstva. Najbolje je ako ovu kremu koristite posle primene soli za kupanje i gela za tuširanje iz programa ove kolekcije. (192 ml)

285 FOREVER AROMA SPA COLLECTION

Ugodite svojim čulima trodelnom Aroma terapijskom kolekcijom za kupanje. Obogatite vodu za kupanje pomoću soli za relaksaciju, osvežite telo gelom za tuširanje, koji vas relaksira i opustite se pomoću kreme za relaksaciju, jer tako možete koristiti ovu kolekciju u kućnoj atmosferi.

Kolekcija sadrži:

286 Relaxation Bath Salts

287 Relaxation Shower Gel

288 Relaxatin Massage Lotion



287 RELAXATION SHOWER GEL

Uživajte za vreme svakog tuširanja u ugodnom mirisu relaksirajućeg gela za tuširanje.

Pored aromatičnih ulja i voćnih ekstrakata, ovaj gel za tuširanje sadrži Aloa veru, koja hidrira i smiruje kožu. (192 ml)

284 AVOCADO FACE & BODY SOAP

Ovaj ugodan sapun, veoma dobrog sastava, sadrži avokado mast, koja ima hranljivo i osvežavajuće dejstvo, pa će zahvaljujući tome, vašem licu i telu obezbediti čudesnu čistoću i mekoću. Za vreme svake upotrebe ovog sapuna, uživaćete i u njegovom svežem mirisu citrusa. (142 g)



289 FOREVER LEAN

Forever Lean kapsula za dopunu ishrani sadrži dva revolucionarna agensa: vlakna i hrom. Ova dva čudesna nova agensa, kombinovana sa odgovarajućim fizičkim aktivnostima i zdravim načinom ishrane, mogu pomoći da svi dostignu idealnu telesnu težinu. (tablete – 120 kom.)



FOREVER NUTRI-LEAN PAK – uskoro u prodaji

Najnoviji Nutri Lean program smo razvili u cilju da svi mogu da ostvare ravnotežu između dobrog raspoloženja i dobrog zdravlja. Ukoliko primenite program i pridržavate se njegovih principa, onda ćete naučiti da živite bez štetnih navika u ishrani i bez nesuglasica između režima ishrane i kondicije. Forever Nutri Lean možete kombinovati kako god želite: odaberete jednu vrstu Forever Lite Ultra, jedan Aloa vera napitak *, kao i po jednu kutiju Forever Leana, Forever Garcinia Plusa i Forever Active Probiotica. Dalje informacije možete dobiti od sponzora.

* izuzev Forever Freedom

Ove konstatacije nisu stručno mišljenje Saveznog farmaceutskog instituta! Ovi proizvodi ne služe za lečenje bolesti.



LEPOTA, sreća, radost!

Ceo dan smo posvetili Sonja proizvodima. Edukaciju smo održali u onoj prostoriji u kojoj će uskoro i službeno početi rad – našem Sonja salonu, na koji smo već i sada izuzetno ponosni.

Kvalifikacija novih supervizora dokazuje da Sonja proizvodi – pored lepote – pružaju i veliku radost. Čestitamo!

Kata je jedva dočekala da stupi na scenu, pa smo punom snagom krenuli sa temom dana. Nismo slušali samo teoretski deo, već smo uz pomoć jednog našeg distributera i u praksi prikazali osnovne proizvode za borbu protiv celulita.

Body Toning Kit je ponovo dokazao da njegova upotreba garantuje izuzetne rezultate.

Kata ni ovaj put nije došla sama – sa njom je bila i maserka **Čila Filep**, koja je

vešto pripremila kreme, a pored toga je i izmasirala nekoliko prisutnih gostiju.

Prikazali smo novu Aroma Spa kolekciju koja će se uskoro moći kupiti i u Sloveniji!

Bili smo izuzetno zadovoljni kako kvalitetom predavanja tako i praktičnim delom i zato obećavamo da ćemo uskoro organizovati i treću prezentaciju Sonja proizvoda.

Zahvalni smo **Kati i Čili** na trudu i zalaganju, a naše poštovane distributere podstičem da se i temeljnije, izbliza upoznaju sa ovim izvanrednim Sonja proizvodima.

Po jednoj staroj izreci, živimo da bi našli lepotu. Mi više ne treba da je tražimo, jer je to umesto nas uradio **Reks Mun**, koji ju je nazvao: Sonja!

ANDREJ KEPE

regionalni direktor FLP Slovenije

Sonya[®]
Colour Collection



Bilo je prelepo sunčano prepodne, kada smo se u Ljubljani sakupili da obeležimo drugi Sonja dan. Naša gošća je i ovog puta bila izuzetni poznavalac Sonja proizvoda – **Kata Ungar**.



Baloni, cveće, praznični rođendanska torta

Okupili smo se na proslavi devetog rođendana FLP-a u Hrvatskoj, prepuni doživljaja sa Holidej relija u Poreču. Pozorište „Komedijska” je bilo uređeno u pravom rođendanskom ambijentu.

Baloni, cveće i rođendanska torta, vesela lica saradnika, koji su se prisjećali prošlih rođendana i novih saradnika, koji su nam se tek pridružili i gostiju, koji su svojim dolaskom uveličali ovo naše rođendansko slavlje...

Rođendanski Dan uspeha su vodili bračni par **Mirjana i Ivan Katić**, koji su se i upoznali zahvaljujući FLP-u. Ispričali su nam svoju priču i put ka vrhu. Velike pozdrave su uputili saradnicima iz svih delova Hrvatske, regije i svim dragim gostima, posebno direktoru zemlje FLP Mađarske i Južnoslovenske regije **dr Šandoru Milesu**,

Andreju Kepeu direktoru FLP kancelarije Slovenije, **dr Biserki Lazarević** i **Robertu Vargi** – gostima predavačima.

Regionalni direktor **mr Laslo Molnar** nas je u pozdravnom govoru podsetio na svih devet godina koje su proletele u zajedničkom druženju i radu. Mnogi od nas su ovde od prvoga dana, ali su sa nama i novi saradnici koji će, nadamo se dati novi polet ovoj regiji.

Naš dragi gost – direktor zemlje **dr Šandor Miles** nas je srdačno pozdravio i poželeo srećan deveti rođendan. Izrazio je svoju želju da FLP

u Hrvatskoj procveta, kao što je to slučaj u Mađarskoj. Naša regija raste i napreduje, treći smo u svetu i prvi u Evropi. Otvorili smo i novu kancelariju u Albaniji. Dr Miles se osvrnuo i na Holidej reli u Poreču, kao mogućnost učenja od najboljih, za one koji su na početku svog FLP puta. Upornost i istrajnost su ključevi uspeha.

Direktor FLP kancelarije nam je zaželeo srećan rođendan i mnogo, mnogo uspešnih godina u budućnosti. Direktor **mr Laslo Molnar** nam je pročitao čestitku bosansko-hercegovačkog regionalnog direktora **Slavka**

Paleksića, u kojoj nam on poručuje da u FLP BOS imamo prijatelje zauvek. Nakon čestitki smo zapalili sveću na rođendanskoj torti.

O važnosti MLM-a nam je govorila **mr Marija Ištok Novak**. Uvek zanimljiva, jednostavnim izlaganjem pobuđuje razmišljanje. Sve poteškoće na koje nailazimo, sve naše greške i kako ih savladati i izbeći – tema su ovog zanimljivog izlaganja. MLM nam nudi nepregledno tržište. Preporuka je postala posao od kojeg možemo dobro živeti. Kako iskoristiti neiscrpnu mogućnost koju nam MLM pruža –



aznik i torta



naučili smo iz ovog korisnog predavanja.

Robert Varga – dijamant safir menadžer nam je ispričao svoju priču. Nikada ne znate ko je osoba koja će krenuti kao Vi. Nema pravila, generacijske i intelektualne granice. Svaki od njegovih 17 direktnih menadžera je priča za sebe. Svaka sudbina i pristup su drugačiji. Izuzetno interesantno i podsticajno predavanje. „Jednostavno, probajte da nađete nekoga ko je bolji od Vas“ – poručio nam je Robi. Koristim priliku da se zahvalim Robiju, jer je svojom prisustvom uvećao naš Dan uspeha i da mu u se ime svih saradnika iz Hrvatske zahvalim na odličnom vođenju Holidej relija u Poreču.

Bojana i Ante, današnji gosti muzičkog dela progra-

ma su naši stari poznanici. Oboje su svestrani i poseduju muzičko obrazovanje. U prvom bloku smo uživali u bloku stranih pesama: „Maj vej“, „Hotel Kalifornija“...

Usledilo je izuzetno korisno i zanimljivo predavanje naše gošće iz Zrenjanina **dr Biserke Lazarević**. Retki su ljudi koji nemaju problema sa prekomernom težinom. Koji su faktori rizika i uzroci gojaznosti? Kako se klasifikuje debljina, mnogo toga o dijetalnoj ishrani, dnevni unos kalorija i naravno fantastični FLP proizvodi kao i programi Clean 9 i Lifestyle 30. Zahvaljujemo doktorki Lazarević na izuzetnom i korisnom predavanju.

Ivanka Vidiček – menadžer iz Zagreba – nam je predstavila njen omiljeni FLP proizvod – Aloa First.

Čuli smo što sve ovaj fantastični proizvod sadrži i kako deluje. Ivanka nas je podsetila zašto je First jedan od najtraženijih proizvoda. Zajedno sa Žoltom Polheom nam je u duhovitom skeču približila korisnost Aloa Firsa u svakodnevnoj primeni.

Kapoeira je afro-brazilska borilačka veština u kojoj su isprepleteni ples, muzika i

tehnika samoodbrane kroz neagresivnu borbu. Kombinuje borilačke tehnike izvođene u skladu sa pokretima, koji liče na ples, i sve to u ritmu muzike. Dodatni elementi kapoeire su i samba – samba de roda i makulele – ratnički ples sa štapovima. Sve to su nam približili članovi **Kapoeira kluba „Amazonas“** iz Zagreba.

Prva priznanja na današnjem rođendanskom Danu uspeha – su ona koja smo podelili supervizorima i asistent menadžerima kao i Klubu osvajača – deset najuspešnijih distributera u protekla dva meseca. Zajedno smo slavili sa **Silvanom i Vigorom Grbcem**, koji su nezaustavljivo krenuli prema vrhu. Sigurni smo, da će nas

na sledećem Danu uspeha pozdraviti kao osvajači menadžerskog nivoa.

Razveselila nas je prelepa koreografija devojaka plesne grupe **„Fleš dens“ (Flash Dance) – Adrijane i Petre**. Adrijana je naša stara poznanica i predstavljala je Hrvatsku na izboru za Mis Sonja.

Dr Albert Kerestenji nas je navikao na odlična





lekarska predavanja. Ovoga puta je odlučio da sa nama podeli svoje bogate uspomene sa svog prvog putovanja u Ameriku: mnogo lepih iskustava i doživljaja i divnog druženja. Albertovo predavanje i fascinantni slajd šou nas je podstakao da obećamo Albertu da želimo da budemo među onima koji će sa njim krenuti sledeće godine na Super reli u Dalas.

Na kraju naše rođendanske svečanosti, saradnici koji su na početku svog FLP puta, su primili svoja odličja zlatnog orla iz ruku direktora zemlje dr Šandora Milesa, uz želju, da im let sa nama bude dugotrajan i uspešan.

Još jednom zahvaljujemo našim domaćinima, bračnom paru Katić kao izvanrednim domaćinima i dr Šandoru Milesu, kao i gostima koji su svojim dolaskom uveličali naše slavlje.

Sledeći Dan uspeha će se održati 17. januara 2009. godine.

Želim Vam svima mnogo uspeha u radu.

MR SC. LASLO MOLNAR,
dipl. inž.
regionalni direktor
FLP Hrvatske

FOTO: DARKO BARANAŠIĆ

Conquista

NAJUSPEŠNIJI DISTRI
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH



Mađarska

1. Farkas Gáborné i Farkas Gábor
2. Éliás Tibor
3. Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
4. Plájer Leonóra i Plájer Ferenc
5. dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
6. Berkics Miklós
7. Klaj Ágnes
8. Mohácsi Viktória
9. Vareha Mikulas
10. Sebők Noémi

Srbija, Crna Gora

1. Janović Dragana i Janović Miloš
2. Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin
3. Petrović dr Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana
4. Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
5. Kosanović Helena
6. Nikolajević Tatjana i Nikolajević Bogdan
7. Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka
8. Petković Aleksandra i Petković Bogdan
9. Stevanović Verica i Stevanović Rade
10. Savić Jovo

ador Club

KLUB OSVAJAČA

BUTERI NA OSNOVU
BODOVA U SEPTEMBRU 2008.



Hrvatska

1. Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad
2. Jurović Zlatko i Jurović Sonja
3. mr sci. László Molnár i dr Branka Molnár-Stantić
4. Sukser Margareta i Sukser Marijan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Banić Nedeljko i Banić Anica
7. Ciler Ivan
8. Grbac Silvana i Grbac Vigor
9. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
10. Banić Dragan

Bosna i Hercegovina

1. Varajić Savka
2. dr Paleksić Slavko i Paleksić Mira
3. Medić Stana i Medić Bogdan
4. Njegovanović Vaselije
5. Saf Ljiljana i Saf Vladimir
6. Varajić Zoran i Varajić Snežana
7. Lukač Ljubica
8. Đorđević Radmila i Đorđević Spasoje
9. Vukić dr Radenko i Vukić Radenka
10. Elez Vlasta

Slovenija

1. Batista Ksenja
2. Zabkar Alain i Kevič Zorana
3. Brumec Tomislav
4. Smiljanić Petra i Smiljanić Marko
5. Božnik Slavica
6. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
7. Jazbinšek Kim
8. Germek Marjana
9. Knez-Turnšek i Lilijana Turnšek Bostjan
10. Kepe Andrej i Hofstätter Misa

Zajedno na putu uspeha



Nivo safir menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Vareha Mikulas (*Bodnár Daniela*)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Baco Tibor (*Vareha Mikulas*)
 Barna Beáta i Barna Róbert (*Kajdács Zsolt*)
 Horváth-Fészki Hajnalka i Horváth Gyula (*Kremser Edit*)
 Kis-Jakab Edina (*Sebők Noémi*)
 Kiss Szabolcs (*Berkics Miklós*)

Kosanović Helena (*Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin*)
 Nyóger Dezső i Nyóger Dezsőné (*Orgován Jánosné*)
 Plájer Leonóra i Plájer Ferenc (*Mentes Gábor i Mentese Tauber Anna*)
 Sebők Noémi (*Farkas Gáborné i Farkas Gábor*)
 Tábit István i Tábitné Csányi Anna (*Kerekes József*)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Farkas Viktória
 Fodor Mariann
 Kékesi Ferenc

Kékesi Gábor
 Kecskés Ferencné i Kecskés Ferenc
 Mátyus Péterné

Magyar Győzőné
 Motyovszkiné Kovács Erika i Motyovszki Csaba
 Tőreki Georgina



Nivo supervizora su postigli:

Albert Ilona
 Antalics Pálné
 Balázs Júlia
 Banić Snježana
 Bilászné Horváth Zita
 Birgány Károlyné i
 Birgány Károly
 Bjelić Ljiljana i
 Bjelić Vlastimir
 Bognárné Vitáris Emese
 Borbáth Attila i
 Borbáth Mimóza
 Csák Ildikó i
 Havran József
 Csizmadia Dorottya
 Deljanin Gradimir
 dr Edelényi Béláné
 Duc Stefan
 Fejes Ferencné i
 Fejes Ferenc
 Ferencz Mihály
 Füle Krisztián
 Füzik Csaba i
 Füzikné Homonnai Hajnalka
 Gajić Vladan
 Galea Györgyné
 Germek Marjana
 Glišić Biljan
 Görbe Henrietta
 Hajos Árpád i
 Hajosné Surányi Ildikó
 Heiner Ferencné i
 Heiner Ferenc
 Hidvégi Judit

Ilić Nataša
 Jámborné Fehér Zsuzsanna i
 Jámbor István
 Jović Snežana i
 Jović Velizar
 Jusics Sylvia
 Kaszásné Müller Mária i
 Kaszás János
 Kerezsiné Bódi Zsuzsanna i
 Kerezsi Szabolcs Ákos
 Kiss Gabriella
 Klecsné Vigan Patrícia
 Kovács Kitti
 Kraller Lászlóné
 Liszter Sándor
 Mészáros Palma i
 Kuzma Ferenc
 Mészáros Ferencné i
 Mészáros Ferenc
 Major Katalin
 Mucsi-Vörös Henrietta i
 Mucsi Tamás Imre
 Móga László
 Nagy Lajosné i
 Nagy Lajos
 Papp Gyuláné
 Petković Svetlana i
 Petković Jovica
 Petrić Nataša i
 Petrić Ivan
 Petrović Dragica
 Potvorszkiné Fürjes Rózsa i
 Potvorszki Ferenc
 Radojčić Marija

Radovanović Vesna i
 Vulović Zoran
 Rendekné Mihály Mária i
 Rendek Ferenc
 Ružić Slavica
 Sándor Szilvia
 Somosiné Hajdu Erika
 Stadler Katalin
 Sutyák János
 Teleki Gyöngyi i
 Szóts Attila Antal
 Tothova Maria i
 Toth Robert
 Török Eszter
 Törökné Farádi Mária i
 Török István
 Törő Ágnes Noémi
 Tóth Zoltán
 Tóth Nagy Józsefné i
 Tóth József
 Varga Gitta
 Vincze Erika
 Virág Tamás i
 Virágné Fazekas Adrienn



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllösi Cecília i
Ádám István
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakó Józsefné i Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i
dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Darabos István i
Darabos Istvánné
Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
dr Dóczy Éva i
dr Zsolczai Sándor
Dragojević Goran i
Dragojević Irena
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné i
Geczó László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heinbach József i dr Nika Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir i
Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona i

Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i
Lazarević dr Biserka
Léránt Károly i
Lérántné Tóth Edina
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József i
Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana i Haroš Vilmoš
Mihailović Branko i Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Mišić dr Olivera i Mišić dr Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i
Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán i
Nagyné Czunás Ágnes
Nakić Marija i Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre i Péterbenecz Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovic Mária
Perina Péter
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde i Kovács László
Rezván Pál i Rezválné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Schleppné dr Kász Edit i
Schlepp Péter
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János i dr Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
Szegfű Zsuzsa i Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma

Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tóth Tímea
Tumbas dr Dušana
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Vareha Mikuláš
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka i
Milovanović Milisav
Ocokoljić Daniela
Ratković dr Marija i
Ratković Cvetko
Rózsahegyi Zsoltné i
Rózsahegyi Zsolt
dr Schmitz Anna i dr Komoróczy Béla
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Ocokoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Poštovani distributeri!

Važni datumi 2008. godine: 20. decembar

POŠTOVANI SARADNICI!

• Matična firma (Home Office) je izgradila svoj Forever You Tube kanal, na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Savetujemo Vam da pogledate snimke sa informacijama vezanim za FLP proizvode, predavanja rukovodećih menadžera i ostala predavanja o marketingu na mnogim jezicima. Ubrzo ćete biti u mogućnosti da šaljete tekstove i da dođete u kontakt pomoću Blackberryja.

• Na sastanku direktora za Evropu, predstavnici matične firme su nam ukazali na sledeće važne informacije u vezi pojavljivanja tekstova distributera na Internetu:

- na veb stranici se ne smeju pojaviti lekarski i drugi saveti za lečenje
- na veb stranici se ne smeju pojaviti nikava obećanja u vezi prihoda, odnosno zarade
- veb stranica obavezno mora sadržavati podatke da je održava nezavisni FLP distributer i da ona nije službena starnica FLP-a
- zabranjena je realizacija proizvoda putem Interneta na veb stranici distributera

Nadalje, ponovo ukazujemo na to da je na osnovu tačke 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike zabranjena realizacija naših proizvoda putem elektronskog tržišta/licitacije (na primer Vatera, e-Bay, itd.)

Molimo Vas da u toku svakog planiranja pojavljivanja na Internetu obratite pažnju na gore navedena upozorenja i pre publikacije nikako nemojte propustiti da tražite dozvolu od našeg društva. Link veb stranice očekujemo na našoj centralnoj mail adresi: flpbudapest@flpseeu.hu

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti

za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.
- Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih ličnih bodova na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

INTERNET-INFO

Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana „www.flpseeu.com” je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako unesete lozinku „forever”, a do fotogalerije se može doći ako unesete lozinku „success day”. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – „www.foreverliving.com” pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na ovu adresu može svako doći ako odabere: „Come in”. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste.

Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje narudžbenice i drugih formulara! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo

prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o bonusima Vašeg preduzimaštva ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

NEPRAVILNO JE!

Nikada nemojte kupovati ili distribuirati proizvode elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskih medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskih medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane. Obaveštavamo Vas da je potpisivanje i predaja ugovora bez punomoći nezakonito. Možemo prihvatiti samo svojeručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi se kvalifikuju kao falsifikati.

RESPONZORISANJE!

Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja” koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovora li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

POŠTOVANI SARADNICI!

Novo radno vreme centralnog magacina u Nefelejč ulici: Ponedjeljak: 9:00 – 20:00, uto-rak-sreda-četvrtak: 8:00 – 20:00, petak: 8:00 – 19:00. Radno vreme telecentra je nepromenjeno. Vaše pozive prima svakog radnog dana od 8:00 do 20:00 sati. Banka se zatvara 15 minuta pre isteka radnog vremena.

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: dr Čaba Gotard
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Fődi Attila

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine.

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme. Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Informacije o povoljnoj kupovini.

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

1. Izjava: Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog

ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

2. Kupovina: Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupe kupovine, treba da ponesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!
3. Pružanje informacija: Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.

Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme. Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

SAOPŠTENJA O SIRAKU:

Hotel dvorac Szirak, 3044 Szirak, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Király

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA:

dr Kassai Gabriella 20/234-2925
dr Kozma Brigitta 20/261-3626

dr Mezösi László 20/251-9989
dr Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr Révész Edit 20/255-2122

SAMOSTALNI LEKAR-SAVETNIK:

dr Bakanek György 20/365-5959

FLP TV

program

od 20. novembra do 20. decembra 2008.
na Internetu

18:00 i 06:00	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
18:05 i 06:05	dr Edit Reves Siklóšne: Božični praznici u krugu porodice sa Foreverom
18:25 i 06:25	„Android“ Koncert
18:50 i 06:50	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
18:55 i 06:55	Žoka Vesa Tímiski rad
19:25 i 07:25	Reks Mun (Rex Maughan) Predavanje (sa titlom)
20:00 i 08:00	Ištvan Varga i njegova grupa: Ples
20:15 i 08:15	Vaš san – naš plan: Mogućnosti u FLP-u
20:20 i 08:20	Ištvan Varga i njegova grupa: Ples II
20:35 i 08:35	Mikulaš Vareha: Naše proizvode vole čak i jaganjci
20:55 i 08:55	Mihael Strahovic (Michael Strachowitz): Osnovu uspeha čine atituda, motivacija i tehnika
21:55 i 09:55	Emil Tonk: Preduzimaštvo je vrednost – Kako treba da predstavljamo tu vrednost
22:30 i 10:30	„Putokazi“: Koncert
22:45 i 10:45	Tinde Hajčik i Andraš Lang Nikad nemoj prestati sa radom
23:10 i 11:10	Supervizori, asistent menadžeri. . .
00:20 i 12:20	Maja Šuput: Koncert
00:35 i 12:35	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača, kvalifikacija za Holidje reli
14:30 i 02:30	Maja Šuput: Koncert II
14:40 i 02:40	Atila Gidofalvi: Našao sam svoje mesto
15:20 i 03:20	Robert Varga: Na putu prema dijamantu
15:35 i 03:35	Tibor Eliaš: Delovi iz muzikla „Fantom u operi“
15:50 i 03:50	Emil Tonk: Edukacija za rukovodioce
16:15 i 04:15	Džon Kertis (John Curtis): I Ti možeš sijati kao dijamant
17:10 i 05:10	Gabi Berkeš: Svetski muzički hitovi
17:30 i 05:30	dr Đerd Bakanek: Zdravstveno stanje sa aspekta Forevera

www.flpseeu.com

LEPO JE DAVATI POKLONE!

(Ideje za stimulisanje prazničnih obećanja)

Svi pametni poslovni ljudi poklanjaju svoje proizvode. Seti se samo, šta dobijaš od poslastičara na poklon...

Na poklone svi troše određenu sumu novca i na to se računa u svakoj porodici – znači postoje potencijalni kupci, treba ih samo pronaći. Svi znamo da je divan osećaj, pokloniti zdravlje i lepotu! Ovaj skup paketa će vam pomoći da tok novca – koji bi inače završio u džepu klasičnih trgovaca – preusmerite prema svom džepu. Kao i uvek kada se radi o upotrebi proizvoda, počnite od sebe! Izabraćemo ono što je za nas najaktuelnije. Proširićemo „paletu“ da bi stekli nova iskustva. Nemojte nikada gubiti iz vida, da vam svaki kupljen poklon, donosi nove bodove!

Na osnovu uzrasta:

„*Moja deca zbog bolesti, ne izostaju iz zabavišta i škole*“: Berry, Kids, Echinacea, Propolis, Bee Honey
„*Protiv problema u pubertetu*“: Gel, Nature's 18, A-Beta CarE, Propolis, First, Propolis krema
„*Previše sam aktivan*“: Gel, Royal Jelly, Lycium Plus, Pomesteen
„*Za vreme trudnoće*“: Berry, B12, Artic Sea, Nature Min, Royal Jelly, Pomesteen
„*Može se početi i u starijem dobu*“: Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gel
„*Šta sam ono hteo da kažem?*“: Gel, Gingko Plus, Arctic Sea

Zimske aktuelnosti:

„*Krećemo na skijanje*“: Gel, First, Heat lotion, Sunscreen, Activator, Lips, Pomesteen
„*Oporavljam se od udesa na skijanju*“: Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gel
„*Spremam ispite*“: Gel, Gingko Plus, Gin Chia, Pomesteen
„*Jačanje samopozdanja*“: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, Gin Chia, Pomesteen
„*Dobro sam raspoložen i kada je napolju tmurno vreme*“: Gel, Royal Jelly, Gin Chia, Pomesteen, Artic Sea

„*Tajna lepe kose*“: Gel, Shampoo, Conditioning Rinse, Aloe Styling Gel, Pro Set, A Beta CarE, Alpha-E factor
„*Od srca srcu*“: Gel, Garlic Thyme, Gingko Plus, Pomesteen
„*Lepe oči*“: Gel, Vision, Pomesteen, Activator
„*Paket za ženu za susret sa muškarcem*“: Aloe Bath gelee, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Lips, Marine mask, parfem za žene
„*Paket za muškarca za susret sa ženom*“: Aloe Liquid Soap, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Lips, Gentlemen's Pride, parfem za muškarce



Približavaju nam se praznici i već svi razmišljaju o poklonima. Mi imamo veliku prednost u poređenju sa drugima, jer smo članovi preduzimaštva, koje se bavi zdravljem, lepotom i nadom.



Došlo je vreme da svi rođaci primete da radiš u jednom izuzetnom preduzimaštvu! Budi ponosan što se baviš distribucijom, tako ekskluzivnih proizvoda!

Na početku nove godine svi obećavaju da će započeti novi život. Mi im možemo pomoći i u tome. Najradije bih svima predala skupocene poklone koji bi im ulepšali ceo život: jedan novi stil života (Mogućnost Forever Life Style).

Novogodišnja obećanja:

- „*Smršaću*“: Clean 9, Lifestyle 30
- „*Prestaću da pušim*“: Gel, Absorbent-C, Gin Chia, Pomesteen
- „*Oslobodiću telo od štetnih materija*“: Gel, Aloe Blossom Herbal Tea, Active Probiotic, Fields of Green
- „*Redovno ću da se bavim sportom*“: Aloe 2Go, Lite Ultra, Pollen, First, Heat lotion
- „*Sledeće godine će nas biti troje*“: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, A-Beta CarE, Nature's 18
- „*Paziću na svoje telo*“: Body Toning Kit

„*Sačuvaću mladost svoje kože*“:

- Aloe Fleur de Jouvence
- „*Boriću se protiv bora*“: Sonya Skin Care, Alpha-E Factor, Alluring Eyes, R3 Factor
- „*Paziću na svoj izgled – 1*“: A Beta CarE, Aloe Scrub, Marine mask, R3-factor
- „*Paziću na svoj izgled – 2*“: Royal Jelly, Aloe Scrub, Alpha-E factor, Recognized Night creme
- „*Dosta mi je pega i mrlja*“: Gel, Probiotic, A-Beta CarE, Fields of Greens, Epiblanç, Sunscreen
- „*Lice će mi dobiti novu nijansu*“: Sonya palette, Sonya Makeup Remover

Imamo u ruci svoju i sudbinu naših poznanika: možemo uticati na to da ljudi budu zdraviji, srećniji i bogatiji. Jeste li svi svesni toga?...Zar ćemo samo sedeti skrštenih ruku iznad rudnika dijamanata i nećemo početi sa kopanjem?! Do uspeha možemo da dođemo samo promenama! Počnimo tako što ćemo promeniti naše navike prilikom davanja poklona!

Želim vam zdravlje, blagoslovene i srećne praznike, začinjene sa mnogo, mnogo uspeha!

**MARIKA ROŽAHEĐINE I
ŽOLT ROŽAHEĐI**
soaring menadžeri,
članovi President's kluba



Saopštenja jugoistočnih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

BROJ TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

- dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:** +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00
dr Kaurinović Božidar tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom od 12:00-14:00, na



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Srdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

STRUČNI LEKAR U CRNOJ GORI:

- dr Nevenka Laban:** +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, sredi i petak: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814.
- Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262 Radno vreme: ponedeljkom od 12:00 do 20:00; utorkom, sredom, četvrtkom i petkom od 09:00 do 17:00. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

- U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP.
- Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji.
- Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po veoma povoljnim cenama.

- Radno vreme centra: ponedeljak i četvrtak 12:00 – 20:00, utorak i sredi 11:00 – 19:00 kao i petak 09:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta – ukoliko kupujete proizvode u većoj vrednosti od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarke dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510, neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U HRVATSKOJ:

- dr Ljuba Rauški Naglič:** +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

- Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00.



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Radno vreme: radnim danima 9:00–16:30. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.
- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka posljednja subota u mesecu je radna, i svake posljednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE FLP KANCELARIJE U SARAJEVU:

- Obaveštavamo Vas da od septembra imamo i doktora specijalistu, savetnika za BiH, **dr Esmu Nišić**, koju možete kontaktirati na telefon: +387-62-367-545 svakog dana od 18:00 – 21:00.
- Doktor specijalista će biti prisutan u prostorijama FLP Sarajevo svake srede od 17:00 – 19:30, radi konsultacija.
- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788
dr Olga Čanžek: +386-4182-4163.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOSOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-4230-535
Regionalni direktor: Attila Borbath
Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Kontakt: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00.



Kancelarija u Albani

Koristimo sredstva za edukaciju

Oni koji su već bili u našoj Kancelariji u Sondi ulici ili u magacinu proizvoda u Nefelejč ulici, prvi put su sigurno začuđeno konstatovali širok izbor stručnih priručnika, odnosno štampanih, audio i vizuelnih materijala.

Uočljivo je da se naša firma izuzetno trudi da zadovolji najrazličitije potrebe, kako iskusnih distributera, tako i saradnika koji prave prve neveste korake u ovom preduzimaštvu i onih koji su zainteresovani za podatke o našim proizvodima, poslovanju i firmi.

Veoma je važno da usvojimo osnovno znanje, jer na taj način ova izuzetna sredstva za edukaciju zaista funkcionišu kao priručna sredstva i efikasno pomažu našu delatnost. U rukama onih koji ne poseduju dovoljnu stručnost ni najbolja sredstva za edukaciju ne mogu doći do izražaja, dok u posedu onih koji znaju njihove prave vrednosti i koriste ih na odgovarajući način, ta sredstva znače pravo blago.

Oni koji su već organizovali prezentaciju proizvoda, tačno znaju kakve aktivnosti prethode usklađivanju termina i zbog toga nikada ne dovode u pitanje koliko je važno da posle uspešnog razgovora potencijalni

saradnik ili saradnik ponese odgovarajuće informacije i poruke koje će mu pomoći da donese odluku ili počne još intenzivniji razvoj svog preduzimaštva. Zbog toga nije svejedno – i to apsolutno zavisi samo od nas – kada, kome i šta dajemo u ruke i kada, kome i šta će pomoći da u datom trenutku efikasno napreduje na putu uspeha.

Sigurni smo da pravilno odabrani materijal – nabavljen u Kancelariji za bezbodobnu kupovinu – koji se odnosi na određeno područje, u velikoj meri može proširiti vidokrug, onako kako to bez priručnih sredstava ne bi mogao ostvariti ni najiskusniji graditelj mreže. Zbog toga treba dopustiti sredstvima za edukaciju da rade za nas i u našu korist.

U našoj prvoj seriji predstavljamo dva najpopularnija CD-a: **Turbo start** i njegovog „mlađeg brata“ **Turbo start u praksi**, koji su

omiljeno delo zaslužno popularnog asa u FLP svetu, kojeg karakteriše verodostojnost i pozniznost prema struci.

Uputstvo za upotrebu nam je dao niko drugi već sam autor – **Mikloš Berkič**.

„Možda ćete me u prvi mah smatrati sebičnim, ali sam **Turbo start** CD u prvom redu napravio zbog sebe, mada sam veoma srećan što ga koristi više hiljada ili čak više desetina hiljada ljudi. U tom delu sam želeo pojed-





nostavljeno da predstavim svoj život i rad. Materijal **Turbo starta** je relativno dug i sadrži deset veoma detaljno razrađenih tačaka i zbog toga nije mogao biti kraći. Ali tih deset tačaka sadrže sve ono što je potrebno za efikasan početak rada.

Svaka tačka predstavlja po jedna vrata, koja se otvaraju i uvode nas u novo predavanje.

Svaki novi saradnik posle registracije, odnosno, kada isproba proizvode i donese odluku da želi da iskoristi mogućnosti koje mu pruža ovo preduzimaštvo, treba da bude načisto sa osnovama. Sve to treba da im kažemo i uživo. Za to bi nam trebalo mnogo vremena. Trebalo bi nam veoma mnogo vremena i da svakome ponaosob – za osamdeset minuta – objasnimo šta, zašto i kako da radi. Bilo je jednostavnije sistematski sažeti sve potrebno znanje. Naravno, sve ovo nije isključivo moj intelektualni proizvod. Nisam ja lično izmislio šta treba da se radi, već sam sve ono što se skupilo, sazrelo i nataložilo u mojoj glavi, za više od deset godina, skupio iz stručne literature, drugih audio-materijala i sa treninga. Trudio sam se da sve to prezentujem u svom

stilu, neposredno, lako i veselo, zbog toga da bi tih osamdeset minuta mogli slušati i za vreme vožnje kolima, pa čak i kada pe-glate. Izuzetno me raduje kada čujem svoje saradnike kako citiraju šale i dosetke sa CD-a. Raduje me takođe što se veoma lako koristi. Kada se jedan moj kandidat zainteresuje za posao, dajem mu **Turbo start** i zamolim ga da sasluša CD, pravi beleške i zakazujem susret sa njim za sledeći dan. Kada se moj kandidat na konsultaciju sledećeg dana pojavi „naoružan“ beleškama i olovkom, onda sam siguran da je saslušao CD i u potpunosti razumeo materijal koji je čuo. Tada treba da se dogovorimo samo o onim stvarima u kojima je nesiguran i koje mu još nisu potpuno jasne. Taj sistem u velikoj meri pojednostavljuje moj život.

CD **Turbo start u praksi** je namenjen onim graditeljima marketnig mreže, koji su već stekli određenu praksu u ovom poslu. Oni mogu biti saradnici koji baš tada žele ostvariti kvalifikaciju za nivo supervizora, ali mogu biti i oni koji su kao safir menadžeri na pola puta do osvajanja nivoa dijamant safir menadžera.

Ne smemo gubiti iz vida, da novim saradnicima, koji tek kreću u ovaj posao, proširenje network marketing mreže još uvek predstavlja problem. Za nas je to već rutinski posao, ali je ipak važno da i mi redovno, ispočetka slušamo CD **Turbo start** i **Turbo start u praksi** (naime za sponzorisanje novih saradnika i mi koristimo osnove svog znanja). Šta više, često je korisno da u okviru tima u jednom zamišljenom ogledalu povremeno pogledamo sebi ili drugima u oči.

Ova dva CD-a jednosmi-sleno znače uštedu vremena.

Znam da ne sadrže baš svo znanje. To nije ni moguće. Ovi CD-i se mogu koristiti kao oslonac. Naravno, sa aktivnim neposrednim sponzorom ili višim linijama, treba da se dogovorite kako ćete u okviru tima najuspešnije koristiti ovaj materijal i šta sve možete iskoristiti i primeniti sa njega. Naime, u ovom poslu ništa nije obavezno, jer je ovo samo predlog puta koji vodi od registracije do nivoa menadžera. Bilo bi mi drago kada bi puno puta slušali ove CD-e i kada bi ih dali svakom novom saradniku koji tek počinje ovaj posao, jer ćemo tako na Forever pozornici slaviti još više novih menadžera.”

MIŠLJENJE O CD-IMA



KLARA HERTELENDI

senior menadžer

Moram naglasiti neprocenjivu važnost svakodnevne, redovne primene edukacionih sredstava, koja nam stoje na raspolaganju, bilo da su to CD-i ili knjige. Za poletan početak posla novog saradnika, ta sredstva su od velikog značaja. Kada se koriste u odgovarajućem vremenu i na pravi način, mogu uštedeti više meseci u periodu učenja. Turbo start je osnova turbo početka i od Mikloša Berkiča možemo naučiti „tajnu“ u kojoj je skupljeno višegodišnje iskustvo. Odgovornost sponzora i viših linija je da prošire znanje o pravilnoj primeni priručnih sredstava. Naime CD Turbo start u praksi je ciljano namenjen samo onim saradnicima koji su već stekli određeno iskustvo u ovom poslu, dok je CD Turbo start potreban svakom novom saradniku – ne samo zbog toga što je veoma koristan i razumljiv, već i zbog izuzetnog poletnog stila predavanja.



GABOR ZENTAI

supervizor

Ako bih želeo najkraće da opišem zvučne materijale Turbo start i Turbo start u praksi, rekao bih: Obavezni su! To su najbolji materijali za početak ovog posla, koje bi svako morao iznova da sasluša, bar jednom mesečno.

Zar postoji iko, ko ne bi sledio instrukcije koje znače putokaz na izgrađenom putu koji vodi prema uspehu? Tako mogu razmišljati samo oni koji ovom poslu nemaju ozbiljan pristup.

Miklós Berkič svakome čisto i jednostavno objašnjava, iz koraka u korak, one zadatke koje treba uraditi iz dana u dan, iz nedelje u nedelju, da bi ostvarili više nivoa kvalifikacija. Novim poslovnim saradnicima na početku karijere je neophodno da koriste ovaj materijal, ali ih predlažem i saradnicima na višim nivoima kvalifikacija, jer u toku našeg – poslovnog i ličnog – razvoja, već poznate rečenice u nama mogu pobuditi sasvim nove misli.

Savladajmo

Jesen je godišnje doba koje Forever Living Productsu daje novu snagu i energiju, odnosno doba, kada se radujemo uspesima koje smo postigli tokom letnjih meseci, marljivo radeći.

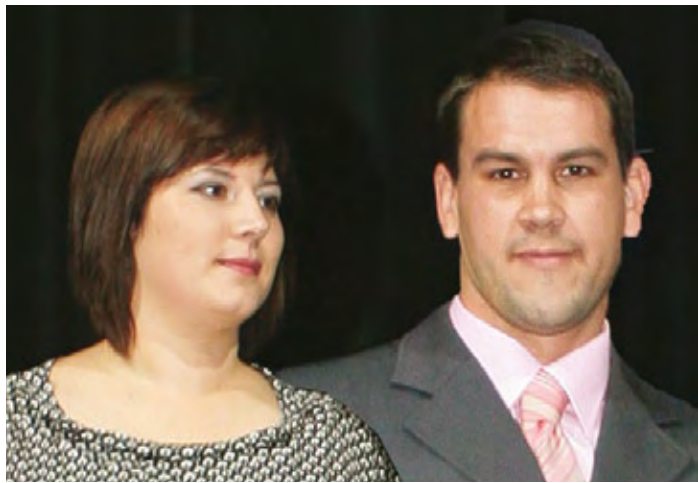
Domaćini prvog jesenjeg seminara su bili menadžeri **Tijana i Leon Halas**, mladi bračni par, koji je još davno odabrao put sa FLP-om u cilju obezbeđivanja uslova za bolji i samostalniji život. Mladost i upornost su osobine koje oni nose sa sobom i na osnovu kojih zajedno sa svojom grupom brižljivo grade karijeru u Foreveru. Zahvaljujemo im se na uspešnom vođenju programa i želimo im puno uspeha u daljem radu.

Prisutne saradnike i goste je pozdravio regionalni direktor FLP- a za Srbiju, **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je podsetio na uspešno leto koje je za nama, kao i uz nekoliko servisnih informacija, na sve ono što je pred nama da se postigne i dostigne sa Foreverom. Prvi u nizu bisera je podsticajni program Holidej reli u Poreču, zatim smo imali veliko zadovoljstvo da na sceni Doma sindikata u Beogradu čestitamo grupi od skoro stotinjak distributera, koji su se svojim radom tokom letnjih meseci kvalifikovali za ovaj seminar. Supervizorska pozicija je samo stepenik

na putu uspeha kojim su krenuli. Srećan put novim supervizorima u Poreč i želimo im da ih već za koji mesec vidimo na poziciji menadžera.

Sigurni smo da su iskustva korisnika u svakodnevnom životu, kao i iskustva lekara u primeni ovih proizvoda u svakodnevnoj praksi i jedan od najbitnijih segmenata svakog seminara. Iskustva u korišćenju preparata pretočena u reči pune emocija, zahvalnosti i vere u zdraviji život su od ogromnog značaja. Domaćin ovog dela programa je bila **dr Sonja Jović**, menadžer iz Niša, koja je svojim korisnim komentarima dopunjavala iskustva već zadovoljnih korisnika. Nadamo se da su svi gosti nakon ovog segmenta programa ostali obogaćeni za jedno veliko iskustvo i recept za kvalitetniji život.

Higijena zdravog života je jedna od najvažnijih stvari u životu, i težnja da je sprovodimo Forever (zauvek) će nas svrstati u red onih ljudi koji su zadovoljni kvalitetom svog života. Menadžer u programu FLP-a,



o prepreke!



a po osnovnom zanimanju **doktor, Aleksandar Petrović** je preneo svoje iskustvo u primeni ovih proizvoda u svakodnevnom životu, sa osvrtom na vodilju kako da redovnom upotrebom postignemo zdravlje, sreću i blagostanje.

Na sceni beogradskog Doma sindikata smo nagradili nove **supervizore i asistent menadžere** i poželili im da je nova pozicija samo trenutno stanje njihove FLP karijere, odno-

sno da vrlo brzo svrstaju sebe u red još uspešnijih graditelja mreže naše kompanije. Čestitamo!

Zabava je kategorija koja je draga svim uzrastima, a spoj mladosti i iskustva **Yu grupe** daje sigurnost kada je u pitanju dobar provod.

Generacije pamte njihovu muziku i hitove koji su obeležili mnoge igranke i zabave, ali i mlađi ih pamte kao sledbenike tvrdog zvuka i pravog roka. Veliku zahval-





nost dugujemo članovima Yu grupe za mini koncert, koji je prodrao sve saradnike i za tren ih vratio po par decenija unazad.

Njegov je doprinos kompaniji FLP uvek ogroman. Tajna uspeha ne postoji, jer je on dostupan svakome ko

god je spreman da se žrtvuje. Suština rada u FLP-u je misija zdravlja, pomoć ljudima u okruženju, lični uspeh i njegova multiplikacija, odnosno kopiranje u strukturu. Mi kao ljudska bića, jedini imamo slobodu izbora, i ukoliko ne dozvolimo prošlosti da nas progoni,

eliminisaćemo predrasude i krenuti ka ostvarenju uspeha, poruka je **dr Nikole Čanka**, rado viđenog gosta u FLP-u poznatijeg po nadimku „dr Nik“.

Čestitali smo svim onim saradnicima koji su nivo svog poslovanja u znatnoj

meri podigli u odnosu na isti period prošle godine i samim tim se svrstali u Klub osvajača. Posebne čestitke upućujemo soaring menadžerima **Dragani i Milošu Janović**, koji su tokom leta apsolutno bili prvi distributerski par ove kategorije, a pored toga su ponovo



osvojili Podsticajni program kupovine automobila – popularni auto-program.

Kao najuspešnije distributere iz Srbije i učesnike Silver post relija u Meksiku u kategoriji osvojenih 5000 distributerskih bodova predstavili smo **Veroniku i Stevana Lomjanski**, ponos FLP-a Srbije.

Koliko puta su vam rekli da to čime se bavite nije za vas? Svi smo delili istu sudbinu na samom početku, dok

nismo shvatili prave vrednosti sistema koji nam se nudi. Izgovori su samo bili alibi za neuspeh, koji je nekoga vraćao na sam početak i primoravao ga na odustajanje, dok su oni najuspešniji hrabro išli napred. Prevažići prepreke i blokade na samom početku je najvažniji korak u FLP karijeri svakoga od nas, odnosno nakon te pobede bivamo sve jači i stičemo sve više samopouzdanja za slobodan rad i život, poručuje nam menadžer **Slobodan Antonijević**.

Uspešan rad u FLP-u se meri brojem grešaka na osnovu kojih smo mnogo naučili, odnosno svaki se put podigli nakon poslovnog neuspeha ili pada. Svoj posao uvećavamo pružanjem i stvaranjem dobrih okolnosti u kojima je mnogo lakše raditi i nezadrživo ići ka uspehu. Nema osobe na ovim prostorima koja ima više iskustva u radu FLP-a do dijamant menadžera **Veronike Lomjanski**. Tim koji okuplja, energiju kojom radi i ujedno zrači, teško je naći





u bilo kojoj sferi poslovanja u ovoj zemlji. Dugujemo duboku zahvalnost biseru FLP-a na ogromnoj energiji i nesebičnom radu u pomaganju drugima, da po njenim receptima postignu ono čemu su težili čitavog svog radnog veka.

Velikim aplauzom smo nagradili sve one koji su u prethodnim mesecima dostigli nivo **asistent supervizora** i zasluženo dobili svog orla, simbol FLP-a.

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor
FLP Srbije





Na putu ostvarenja naših snova

Stigla je jesen. Ovo godišnje doba u našu firmu nije donelo tugu i loše raspoloženje, već nesmanjen polet, uspehe i bezgranično oduševljenje. Već 113. put smo organizovali Dan uspeha.



Posle FLP himne smo čuli izvanredan program tria „**Adađo**”. Na pozornicu su stupili domaćini Dana uspeha, članovi Presidents kluba **Hajnalka Šenk** soaring menadžer i **Mikloš Berkič** dijamant safir menadžer. Zahvaljujući njihovoj dirigentskoj palici, priredba se odvijala u urnebesnom raspoloženju. Ovim putem želimo da im se zahvalimo na njihovom radu.

Hajnalka i Mikloš su na pozornicu pozvali našeg direktora zemlje, **dr Šandora Milesa**. Direktor ze-

mlje je u pozdravnom govoru učesnicima programa sumirao naše ovomesečne uspehe i upoznao ih je sa čudesnim novim programima. Konkretno, sa mogućnostima učesća na takmičenju Mis Sonja šminke, na kojoj se računa na učešće naših saradnica, koje su se kvalifikovale na nivo supervizora. Finale će se održati u toku decembarskog Dana uspeha. Na ovoj priredbi imaju pravo učesća samo one zemlje, koje su ostvarile mesečno 2500 bodova, a zahvaljujući tome, našu regiju će za-

stupati Mađarska i Srbija. Dr Miles je veoma srećno najavio da će sledećeg meseca naša zemlja biti domaćin **Aidan O'Hari**, potpredsedniku FLP-a za Evropu, koji će posetiti centre naše regije. Kruna pozdravnog govora našeg direktora zemlje je bila kada je najavio da naš oreol uspeha još uvek sija na čelu Evrope.

Posle pozdravnog govora našeg direktora zemlje je sledilo predavanje **dr Endre Nemeta**, našeg saradnika, soaring menadžera. Pomno smo slušali njegove oduševlje-





ne reči o jedinstvenoj ideji Forevera, marketing sistemu i proizvodima.

Zatim smo na FLP pozornici pozdravili **dr Editu Reves Šiklošne**, našeg saradnika, soaring menadžera, koja je takođe i izuzetan lekar. U svom predavanju nas je upoznala sa blagotvornim uticajem i ulogom aloje u prošlosti i u sadašnjosti.

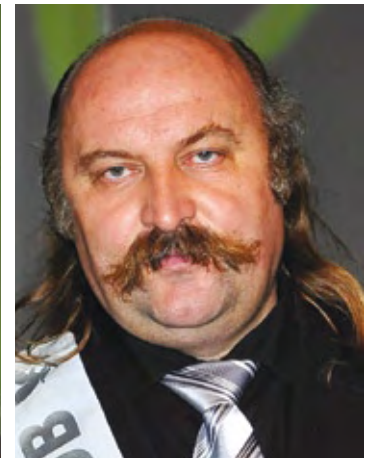
Red lekara predavača se završio **dr Brigitom Kozma**, našim saradnikom menadžerom, koja je lekar-stručni savetnik FLP-a. Ona nam je izvanrednim vođenjem ovog dela programa, pomogla da budemo bogatiji za iskustva lekara sa našim proizvodima.

Urnebesno raspoloženje je na tren prestalo i veselje je ustupilo mesto tuzi. Sa bolom u srcu smo se oprostili od **dr Petera Lovaša**. Uspomena na njega će zauvek ostati u nama. Miki i Hajni su učinili sve da bi se svima osušile suze tuge i da bi mogli da nastavimo sa priredbom, bodreći one koji su napredovali u našim redovima.

Sledilo je proglašavanje kvalifikacije supervizora i zatim asistent menadžera. Posle kvalifikacije je **Šandor Listeš**, kratkim, ali veoma frapantnim programom, razveselio prisutne.

Posle Šandorovog programa na pozornici su se pojavili odlučni







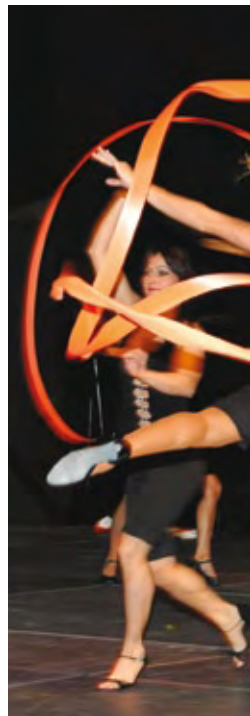
i oduševljeni supervizori **Melinda Molnarne, Robert Belšo i Nikolett Goši**, koji su bili neizmerno srećni, jer su učestvovali na Holiđej reliju 2008. godine u Poreču. U izvanrednom raspoloženju su sa nama podijelili iskustva, koja su stekli na reliju. Nagrađeni saradnici nisu uživali samo u izuzetnim mogućnostima velnes vikenda, već su u toku edukacije postali bogatiji upijajući izuzetno ozbiljan intelektualni sadržaj. Želimo da ih uskoro pozdravimo na

Forever pozornici, kao menadžere. Svi su bili izuzetno srećni, kada su saznali da će se 2009. godine Holiđej reli produžiti na tri dana.

U sledećem delu programa reč su preuzeli **Tibor Pap i Taborne Pap**, naši saradnici, senior menadžeri. Bračni par Pap je u izvanredno podsticajnom predavanju predstavio svoju karijeru i sve ono što FLP donosi u život onih koji pripadaju njegovoj velikoj porodici. Na Forever pozornici su se









zatim objavile nove kvalifikacije. Prvo mesto u Klubu osvajača su osvojili **Gaborne Farkaš** i **Gabor Farkaš**, naši saradnici menadžeri. Sledilo je objavljivanje kvalifikacija novih menadžera, a zatim smo čuli imena pobednika u Podsticajnom programu kupovinom automobila i zahvaljujući tome su na pozornicu stupili **Ištvan Utaši** i **Anita**

Utaši safir menadžeri i članovi Presidents kluba kao i **Gaborne Farkaš** i **Gabor Farkaš** menadžeri.

Posle predaje zasluženih odličja, prisustvovali smo veoma zabavom i duhovitom programu estradne grupe „**Iriđ honaljmiriđ**“.

Na Forever pozornici smo pozdravili kvalifikaciju **Mikulaša Vारेhe**, koji je u septembru ostvario

kvalifikaciju na nivo novog safir menadžera. Mikulaš-devojke su priredile produkciju iznenađenja.

Posle čudesnog programa su naši saradnici **Žolt Jozo** i **Judit Molnar**, senior menadžeri, još više podsticali oduševljenu publiku.

Poslednje predavanje na Danu uspeha je održao **Ištvan Halmi**, naš saradnik, safir me-

nadžer i član Prezidents kluba. Prisutni su veoma pažljivo slušali njegovo fascinantno predavanje o rukovodstvu, pružanju primera i istrajnosti u našem poslu.

Na kraju programa su „najmlađi“ članovi FLP-a, preuzeli svoja zasluženja odličja. Želimo, da naši distributeri svakog meseca budu što bliže ostvarenju svojih najvećih snova.

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Redakcija:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** dr Sándor Miliesz • **Urednik:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Priprema za štampu:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tehnički urednici:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Štampa:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 50 250 primeraka • **Prevodioci i lektori za:** *Albaniju:* dr Marsel Nallbani – *Hrvatsku:* Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – *Srbiju:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Sloveniju:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka nose autori članaka! Sva prava zadržana!



A TOUCH OF FOREVER

