

XIII godina 10. broj / oktobar 2009.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / ... / SERBIA / SLOVENIA



STVARNOST



Ponekad – kada imamo mogućnosti – Rut i ja sednemo ispred televizora i gledamo utakmice Univerzitetske lige američkog fudbala. Tu, u Sjedinjenim Državama mnogi od nas vole ambijent i takmičarski duh, koji vlada na ovim utakmicama, a još ako navijamo za isti tim, onda uvek imamo izuzetno veće. Jednom, kada smo menjali kanale na TV-u, na kratko vreme smo se zadržali na jednom reality šou. Svima vam je već poznata ta vrsta programa, kada grupu prijavljenih kandidata izoluju u jednoj kući, sa ciljem da što više razbiju njihove međusobne emocije i odnose, i da na kraju neke od njih izbace iz kuće. Već je i posle letimičnog pogleda jasno da će pobednik postati najantipatičniji, najsebičniji, najgori učesnik. Postoji i jedan drugi program – sličan ovom – u kojem jedan srećan pobednik, mladić ili devojka, dobijaju mogućnost da odaberu bračnog druga za 12 sati – naravno, za to vreme nas obasipaju i reklamama.

Nemojte se uplašiti, neću priložiti nikakav socijalni komentar karakterističnim TV programima današnjice, već samo jedno opažanje o načinu poslovanja u stvarnom svetu u suprotnosti sa irednošću reality šoa. TV scenarija nemaju realnu osnovu. Loši, sebični ljudi

u stvarnom svetu, nikada ne bi postali uspešni tokom dugoročnog perioda. I oni bi sigurno postigli kratkoročne rezultate, ali osnove dugoročnih rezultata čine dobri međuljudski odnosi. Slična je situacija i sa onom mladom devojkom, koja pred sobom ima mogućnost izbora sebi dostojnog partnera i jednu od najvažnijih odluka treba da donese na osnovu nekoliko izgovorenih rečenica ili nekoliko dana provedenih na katamaranu na Havajima.

Izgradnja i održavanje stabilne partnerske veze zahteva izuzetno zalaganje, isto kao kada prihvatamo odgovornost u „Foreverovskom“ sponzorisnjaju. Nekada svi mi sponzorismo nekoga ko donosi odluku da se priključi Foreveru, zahvaljujući oduševljenju koje zračimo i nadi koju budimo u njima. U TV-svetu bi i to išlo sasvim lako – sponzorivali bi super-zvezde, posle čega se uopšte ne bi bavili njima. Nikada im ne bi pomagali u ostvarenju poslovnih planova, nikada ne bi seli sa njima da napišu listu sa ciljevima, nikada im ne bi pokazali kako treba da rade, ne bi im pomagali na prvim prezentacijama i nikada ne bi vodili sa njima maratonske telefonske razgovore. Nikada ih ne bi vodili na rođendanski ručak, ali naravno, oni bi postali dijamant menadžeri, sa 12 500 bodova već posle šeste epizode! Svi znamo da se to u stvarnom svetu odvija sasvim drugačije. Svima nama je potrebno vreme i energija da bi postigli uspehe sa ljudima koje sponzorismo: treba da im pomognemo u nošenju tereta, a time postajemo učesnici i u njihovom uspehu. U stvarnom životu ne postoje isečeni, režirani ili ponovo snimljeni delovi. Od nas se očekuje da radimo iz prvog pokušaja: ne savršeno, ali dobro.

Ogromna snaga međuljudskih veza se u meni ponovo potvrdila prošlog meseca na Super reliju u Dalasu. Ponovni susret sa Vama je bio divan doživljaj, jer smo videli izazove koji su stajali pred Vama, kao i rezultate koje ste ostvarili. Nadamo se da ste se i Vi osećali dobro i mogu Vas uveriti da ćemo uraditi sve da naši izuzetni novi proizvodi što pre stignu i u Vašu zemlju! Veoma sam uzbuđen, jer je moto Forevera za sledeću godinu: „MAKE A DIFFERENCE!“ To je izuzetan izazov za sve nas, kristalno čist podsetnik, čiju vrednost treba da čuvamo i – ako dobro radimo – dodamo i u život drugih. Pored toga šaljem VELIKU ČESTITKU u Brazil, koji je na osnovu podataka o prometu osvojio prvo mesto u Forever svetu!

Želim Vam da svi imate izuzetan mesec! Polako se bliži kraj 2009. godine. Ovo je jedinstvena mogućnost za uspeh. Nemojte je propustiti i nikada nemojte zaboraviti da je naša odgovornost da reality šou, koji snima Forever Living, uvek jača stvarnu, a nikada krivu sliku o svetu.

REKS MUN

predsednik uprave i generalni direktor

Rodili smo se da živimo u slobodi

23. OKTOBAR 1956.

PRISETIMO SE SA POŠTOVANJEM
BORACA IZ 1956. GODINE!

To je izuzetno važan dan u istoriji malog naroda u srednjoj Evropi. Pobunili smo se, jer smo želeli lepšu budućnost u kojoj ćemo biti slobodni. Bilo nam je dosta da nam drugi govore šta treba da radimo. Želeli smo da budemo slobodni, žudeli smo za jednim novim svetom, mada smo znali da ljudi na zapadu žive i razmišljaju drugačije od nas. Želeli smo i mi da slobodno iznosimo mišljenje, slobodno glasamo, slobodno živimo, da naša deca slobodno uče i da se pred njima otvori svet.

Svima se u glavi motala jedna te ista reč: „Sloboda!“ Želeli smo da se osamostalimo i da budemo slobodni!

Tadašnje formulacije nisu izgubile aktuelnost ni na početku 21-og veka, bez obzira na to što već slobodnije razmišljamo, slobodnije učimo i živimo u zemlji u kojoj ima više slobode nego pre. Međutim, čovekova unutrašnja sloboda duha zavisi od veoma mnogo faktora – u prvom redu, niko ne sme da bude u ekonomski podređenom položaju. To je ona bitna činjenica koja nas, članove Forevera, razlikuje od zaposlenih na „klasičnim“ radnim mestima. U drugom redu, to je sloboda koja nam pruža mogućnost da čuvamo svoje zdravlje.

To su one važne činjenice u našem životu, koje određuju način života u porodici i partnerskom odnosu i bitno utiču na naš način razmišljanja. Rečju, ovo stanje možemo okarakterisati kao ostvarena sloboda.

Na neki način, svi žele ovo stanje, koje se ne može dobiti besplatno, jer se za to mora mnogo raditi i zbog toga ono ima svoju cenu.

Dobar je osećaj kada postigneš nešto i kada na pozornici slušaš aplauz više hiljada prisutnih, koji slave uspeh koji si postigao. Raduju se sa tobom, poštuju te i vole.

Želim ti da mnogo puta doživiš tu snagu radosti i one korake koje te vode sve bliže i bliže davno željenoj slobodi.

Napred FLP Mađarske!



DR ŠANDOR MILES

direktor zemlje



Ogromna reka ljudi koja se u gustim redovima kretala putevima i ulicama prema Areni je delovala kao pulsirajuće srce. Zaista je tako: na našim Danima uspeha, Arena postaje srce Forevera, koje kucajući daje dinamiku životu.

U znaku iznenađenja

Pristigle goste je već na prvom koraku čekalo iznenađenje: nova pozornica, grandiozna i izuzetno kreativna! Dekorisana je ogromnim i lepo osvetljenim zavesama, a fosforescentna površina je pružala divne slike na impozantnom platnu za projekciju. Aloje u cvatu, oblikovane od prelepih balona su leljale u ritmu Forever himne.

Svi prisutni su još jače osetili iluziju kucajućeg srca, jer su nastupili plesači **baletne grupe Jelenski iz Vaca** sa koreografijom latino-plesova. Arena je bukvalno pulsirala kao ogromno srce!







U takvom raspoloženju su na pozornicu stupili domaćini priredbe: **Agneš Križo i Žolt Fekete** safir menadžeri. Oni su nam posle reči dobrodošlice saopštili jednu izvanrednu vest: svi učesnici priredbe su dobili jednu „Karticu zaveza“ na koju mogu napisati svoje ciljeve u vezi Euro relija, i svi koji ubace svoje kartice u za to postavljene kutije, učestvovali u nagradnom izvlačenju.

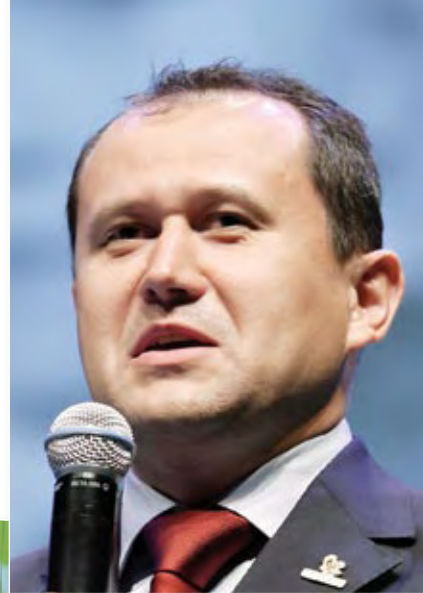
Sa tradicionalnim pozdravnim govorom **dr Šandora Milesa**, počeo je stručni deo programa. On nam je preneo priznanje i dobre želje najvišeg rukovodstva firme iz Dalasa. Naša regija je na osnovu prometa među skoro 140 zemalja osvojila 3. mesto. Ma šta osvojila?! Našim radom smo zaradili to treće mesto! Zatim nas je podsticao da ostvarimo uslove Holidej relija u Poreču i po-



menuo je da je ostalo samo nekoliko slobodnih mesta za ovu izuzetno cenjenu priredbu, na kojoj uvek vlada veoma dobro raspoloženje.

Tokom predavanja **dr Šandora Žolcaija** smo čuli dramatične podatke o zdravlju stanovništva Zemlje. Protiv zloćudnih bolesti i oboljenja kardiovaskularnog sistema se u prvom redu moramo boriti zdravim načinom života.

Ukazao je na korisnu ulogu aloja biljke i pokazao nam je smernice za ulogu Forever proizvoda u ishrani. **Dr Gabrijela Kašai** je na pozornicu pozvala njene kolege lekare, da bi sa nama podelili iskustva iz njihove prakse. Moram priznati, da ih ni pored najbolje volje nisam mogao izbrojati, jer ih je bilo jako mnogo. Menja se shvatanje – primetio sam veoma zadovoljno.





SUCCESS DAY, BUDIMPEŠTA



Jožef Sabo safir menadžer je naša živa legenda! Govorio nam je za njega karakterističnim poletom i divnim, a istovremeno jednostavnim rečima koje uvek privlače pažnju svih prisutnih. Bilo ga je lepo slušati, jer naša istorija pruža nadu! Nosi sebi sliku blistave budućnosti.

Zatim nas je dočekalo novo iznenađenje! Uživao, putem onlajn uključenja su nas pozdravili **Tomas Rajhart i Rolf Kip** iz Nemačke. Zadivilo nas je njihovo iskustvo i znanje kojim su nam prikazali karijeru FLP-a u Evropi.

Program priredbe se nastavio kvalifikacijama čudesnog raspoloženja. Kako se povećavao broj **supervizora i asistent**

menadžera na pozornici, tako su jačali aplauzi i ovacije publike. Skoro da nismo mogli smestiti sve oduševljene kvalifikovane saradnike koji su srdačno mahali sa pozornice. Ljudi iz osiguranja su već počeli da se brinu, a mi smo bili izuzetno srećni.

Mihalj Molnar, menadžer je govorio o mogućnostima Forever Marketing plana, koji svi mogu prihvatiti. Nije ostavio pod velom tajne informaciju da se osnove uspehu mogu postaviti samo upornim radom i svesno postavljenim ciljevima.

Sledila je objava kvalifikacije **Kluba osvajača, menadžera, senior menadžera i Podsticajnog programa za kupovinu automobila**. Na pozornici je

predstavljena velika grupa saradnika, koji su ostvarili kvalifikaciju za **I i II nivo Holi-dej relija** – u dva čina, jer svi istovremeno nisu mogli da stanu na pozornicu.

Ugodno smo se odmorili i osvežili od izuzetnog tempa stručnog dela programa uz obradu popularnih šlagera u izvođenju **Dije Biro, Ester Vegvari i Oto Magoča**, kao i muzičke-plesne koreografije ansambla **Positiv Fors**.

Marika Rožahedi, soaring menadžer je izjavila da svi zaslužuju bolji život i dodala: svi u sadašnjosti treba da donesu odluke koje će odrediti njihovu budućnost. Njeno predavanje je sve nas inspirisalo da donesemo svesne i pravilne odluke.







Marta Žiga, član Prezidents kluba, soaring menadžer je u žižu svog predavanja stavila strategiju motivacije i nagrade.

Hajnalka Šenk, soaring menadžer je putem svoje uspješne karijere poručila da svako stvara svoje rezultate. Bez obzira da li plaćemo ili se smejemo, u najvećem delu sve zavisi od nas.

Naši gosti **Slavka Mohava** i **Deže Sabo** senior menadžeri su nam preneli pozdrave naših kolega iz Češke.

Priredbu smo završili kvalifikacijom novih asistent supervizora.

Tokom priredbe u pauzi između predavanja izvukli smo imena deset srećnih dobitnika, koji su postali srećni vlasnici tašne za laptop sa znakom Euro relija, kao i dvanaest dobitnika, koji su osvojili ulaznice za naš sledeći Dan uspeha. Dobitnike, a i sve Vas srdačno očekujemo 17. oktobra na istom mestu, u Sportareni.

Sonya Aloe Mineral Makeup se čudesno lako nanosi, izjednačava Vaš ten, sužava pore i daje koži blistav sjaj. Deluje kao korektor, podloga i puder u jednom. Ovaj proizvod, nesumnjivo pruža uverljiv prirodni izgled vašoj koži.

Sonya Aloe Mineral Makeup



Sonya Aloe Deep Moisturizing Cream

Sonya krema za dubinsku hidrataciju sa ekstraktom (**pink bine**) je najnoviji dodatak našoj novoj izvanrednoj Sonya Skin Care kolekciji. **Pink bine** ekstrakt je namenjen za neutralizaciju slobodnih radikala i tako održava zdravim i balansira kolagen kože, kao najzastupljeniji protein tela. Borba protiv slobodnih radikala je po naučnicima jedna od najboljih strategija u borbi protiv znakova starenja. Dopustite Sonya Aloe kremi za duboku hidrataciju, da održava vlagu kože i hidrira njene unutrašnje slojeve, kako bi održala i zadržala mladalački sjaj i utolila žeđ kože lica ovom fantastičnom hidratacijom!



Forever Freedom2Go

Uživajte u svim prednostima Forever Freedom, kombinovanog sa egzotičnim ukusom nara, u praktičnom pakovanju. Forever Freedom2Go, od našeg patentovanog Aloe Vera Gela, sa glukozaminom, hondroitinom i MSM-om i slatkim ukusom antioksidantima bogatog soka od nara, blagotvorno deluje na zdravlje. Samo uzmite vrećicu, otvorite je i uživajte u ukusu Forever Freedom2Goal!

NOVI PROIZVOD, 2009

Od 12. oktobra počinje kurs za šminkanje u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici. Termini kursa: svake druge sedmice ponedeljkom od 10:00 do 17:00, sa pauzom za ručak. Kurs se sastoji od šest delova (5+1), od koji je šesti deo ispit. Učesnici dobijaju diplomu po završetku kursa. Cena: 50 000 Ft (ukupno za 5+1 delova)

Sonja

kurs za šminkanje



Registracija:

Ildiko Bagi-Mesaroš
+ 36 20 500 3889, Sonja Centar
za edukaciju,
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.

Srdačno očekujemo sve zainteresovane koji imaju na raspolaganju Sonja stub!

ROUDŠOU

Počela je Sonja sezona

Obnovljeni, apsolutno u svakom pogledu, pružamo nadu svakome ko vidi poslovnu mogućnost u ovom radu i želi da koristi Sonja proizvode za proširenje preduzetništva.



Sonja kao sredstvo za izgradnju posla, svima nama pojednostavljuje mogućnost da sponzoriramo uz pomoć najboljih. Naime, naši vodeći distributeri nam svesrdno stoje na raspolaganju, da bi niže linije ponosno mogle sponzorirati sa njihovim licem, jer su i ONI tako lepi, zahvaljujući Sonja proizvodima.

Helena Rubinstajn je jednom izjavila: „**Nema ružnih žena, ima samo lenjih.**“ Zbog toga mi u okviru Roudšoua i Sonja dana podstičemo na aktivnost sve one koji iz sebe, i iz svih svojih poznanica i posla žele da izvuku najviše, jer se na pozornici može videti istovremeno ostvarenje teorije i prakse. Naše kozmetičarke: **Ildiko Bagi-Mesaroš**,

– o kojoj ćete u buduće još čitati u vezi njene škole za šminku – kao i **Ivet Rac**. Obe Vam srdačno stoje na raspolaganju u vezi stručnih pitanja u Nefelež ulici u Sonji, kao i u Sonja referencija kozmetički u Sondi ulici; maserke koje se brinu za negu našeg tela: **Ildiko Hrnčjar**, odnosno **Čila Filep** i naravno **Mingi**, koja je originalna predstavica





taj-masaže. **Kristina Hasnoši** je izuzetan majstor za negu ruku i nogu. Na kraju, ali ne u poslednjem redu, tu je i jedini muški član profesionalnog tima, **Robert Horvat**, koji je na Sonja danu već bljesnuo sa svojim talentom, kada je prikazao šta se može ostvariti u svetu, u kome vlada čarobna harmonija između muške mode i kreativnog oblikovanja frizure.

Možete biti sigurni da će Vas naši predavači uvek očarati dinamičnim, a ujedno i profesionalnim predavanjima.



Njihove zajedničke crte su neverovatna poniznost i lojalnost prema firmi, privrženost profesionalnom znanju, što već samo po sebi može poslužiti svakome za primer. Zahvalni smo, jer možemo da saradujemo sa tako izuzetnim timom i nadamo se da ćemo kao Sonja domaćice dostojno dočekati sve zainteresovane na našim priredbama.

Pošto smo nas tri u prvom redu distributeri, na priredbama stavljamo akcenat na to potrebno stečeno znanje, kako bi ovo izvanredno sredstvo za iz-





gradnju mreže znali koristiti upravo kao sredstvo za proširenje vašeg posla.

U okviru Roudšoa želimo da realizujemo što više promocija, da bi u graditeljima mreže i u našim gostima izgradili pravi odnos prema upotrebi proizvoda iz Sonja porodice.

Hvala **dr Šandoru Milesu** na ukazanoj časti i poverenju, kojim nam je u ruke dao mogućnost da utičemo na pristup naših saradnika i na razvoj njihovog Sonja posla.

Jedan od gitarista čuvenih Rolling Stonsa je jednom rekao: „Možda pojedinačno nismo ništa posebno, ali smo zajedno nepobediv tim!”

Sa ogromnim poštovanjem i ljubavlju:

TINDE HAJČIK
DIJANA BIRO I
PATRICIJA RUŠAK
 senior menadžeri



KVALIFIKOVANI ZA POREČ

I NIVO:

BOSNA I HERCEGOVINA:

Bahtić dr Nedim i Bahtić Belma

HRVATSKA:

Božić Petra i Božić Marijan

Buterin Goranka

Pribanić Marija

Samaržija Marija i Samaržija Vlado

MAĐARSKA:

Alb Attila György i Gara Ágnes

Ámán Krisztián

Ambrus Ferencné i Ambrus Ferenc

Apróné Farsang Szilvia i Apró András

Balogh Istvánné

Bauer Attila

Berta Ágnes i Incze Gyula

Biodrowicz Péter i

Biodrowicz Tamás Mónika

Bíró Babet

Bíró József i Bíró Józsefné

Bódi Tímea

Bohus Mixtaj mr Judit i Bohus Lorand

Borsosné Vallus Ágnes i Borsos László

Burger Katalin

Burján Attila i Horváth Andrea

Czakó József Béláné

Czékmán Ernő

Csertusné Kocsis Ágnes

Darányi Andrásné i

Darányi András

Déri Mátyás

dr Árvai Éva

dr Ernhaft József

dr Fullér Istvánné

dr Hegyközi Éva

dr Képes Ildikó

dr Prókay Edit i dr Lipták József

dr Tatárné Bozsik Erika

Dudas Oliver Mudr.

Felde Istvánné

Ferró Zoltánné

Font István

Gál Richard

Ganzsa Jevgenyija

Gloiberné Dobszai Edit i Gloiber Jenő

Gogolya Ildikó

Gorazova Adriana

Hacskó Anikó

Hajdú Erzsébet

Hegyes Katalin

Herman Gyuláné i Herman Gyula

Horváth György

Horváth Ildikó

Jordán Mária

Kalló István

Kator Balázs

Kator Péterné i Kator Péter

Kávássy Judit

Kerese Lajosné

Kis Zoltán i Vatai Tünde

Kiss Gábor i Kissné Kovács Mária

Kiss Sándorné

Kiss Viktória

Kovács Virginia

Kovácsné Tardi Tímea i Kovács Péter

Kukor Dávid

Kun-András Márton i

Kun-András Zsuzsanna

Lovas István i Lovasné Borbély Éva

Majoros Tibor

Mandel Helga

Márton Zsuzsanna i Vanyó Imre

Máthé Zsolt i Horváth Éva

Mihók Andrea

Móczárné Putnoki Zita i

Móczár Béla

Molnár Béla i Molnárné Szabó Mária
Molnár Imréné
Molnárné Vincze Andrea
Móric Henriett
Nagy András
Nagy Norbert
Nagyné Schalk Andrea i Nagy Imre
Orgován Zoltán
Pavlovics István
Pék Szabolcs
Péter Ignác István
Pohl Szilvia i Garai Gábor
Radnóti Eszter
Rados Tibor
Reiner-Visi Sabine i Visi Róbert
Rúder Csaba
Schwarz Kinga i Vécsei László
Seres Bernadett
Szakács Szilvia
Szalai Ferencné i Szalai Ferenc
Szántó Mihályné
Szentgyörgyi Csaba
Szentgyörgyi János
Szórádi Livia
Szörényi Gusztáv
Szűcsné Kertész Lilla i Szűcs Sándor
Takacs Klara

Tógyer Andrea
Tóta Lajosné i Tóta Lajos
Tuboly Zsuzsanna i Vörös György
Varga Zoltán
Végh Karina
Veszprémi Borbála Zsófia i Veszprémi Péter
Vidó Irén
Zemlényi Katalin

SRBIJA:

Čvorović Radeta i Čvorović Lenče
Josimov Željena
Petrović Anka
Radojković Vidosava
Sokolović Slađanka i Nestorovski Zoran
Sosberger Sanja i Sosberger Eli

II NIVO:

BOSNA I HERCEGOVINA:

Đerić Tatjana
Marković Ljiljana i Marković Stojan
Simić Draženka

HRVATSKA:

Stipetić Anton
Turk Marija


MAĐARSKA:

Badár Éva i Andó András
Baumann Brigitta
Bencsik Szilárd

Bognár János
Botos Tibor
dr Takács Anikó
dr Tovtin Mihály i Farkas Hajnalka
dr Mendege Dóra
Együd Katalin i Domboróczky Csaba
El Zleetni Zsuzsanna
Gerebenics Istvánné i Gerebenics István
Hocsi Sándorné
Horváth Nikolett
Hosszú Gabriella
Joó Julianna
Keresztes Szilvia
Kiss Józsefné
Kovács Judit
Krassói Karolina
Kun-András Levente i
Kun-András Leventéné
Marton Judit
Mikhael Emad i Cordahi Desirée
Murányi Hajnalka i Murányi László
Pálfi Zsóka
Palócz Gabriella
Patakfalvi Gabriella i Szendrey László
Sághi Tünde
Sebők Krisztina
Szabó Melitta
Szénási Zita
Szepesi Tímea i Guzzi István
Tar József
Tóth Attila József
Valencsicsné Schreiber Mónika i
Valencsics Ede
Varga Tamás

SRBIJA:

Atanasovski Aleksandar i
Milutinović Atanasovski Zorica
Atanasovski Petar
Bajčić Marija i Bajčić Ivan
Čorba Marina
Čvorović Milan
Đukić Jovana
Đukić Cvijeta
Glumičić Milutin
Golubović Selimir i
Nikolić Živka
Jakupak Ana
Jovičić Milena i Jovičić Dragorad
Kojičić Radmila i Jeremić Miroslav
Koldžić Goran
Koldžić Zoran
Kujović Vladimir i Filipović Mirna
Lukač Vladimir
Mahalup Silvija i
Mahalup Marjan
Marković Jelena
Mernik Branislav
Milovanović Slađana i
Milovanović Branimir
Molnár Nikolett
Nojčić Danijela i Nojčić Zoran
Petrović Mirjana i Petrović Milan
Šljivić Predrag i Šljivić Jasna
Stanojković Vesna i Stanojković Vladimir
Stefanović Ana
Urošević Goran i Urošević Veselinka
Živković Snežana i Živković Dušan
Zurka Tijana

A silhouette of a person sitting on a hill, looking towards a bright sun on the horizon. The person is in the foreground, and the sun is in the background, creating a strong backlight effect. The sky is a gradient of blue and white, and the ground is dark.

Nadam se da Ti koji sada čitaš ovaj
članak: Zaista želiš! Zašto je to važno?
Možda i ne bi trebalo reći, jer toliko je
očito: Ako zaista želiš!

Ako zaista želiš...

Možda će Ti jedna priča pomoći da se izvučeš iz ovog magičnog kruga. To je priča o meni, u kojoj je neko zaista ŽELEO nešto, a neko drugi NIJE.

Moj prijatelj Atila Dobša i ja smo išli u isti razred gimnazije. On je u toku 5 godina zaista želeo da se ja upoznam sa izuzetnim svetom FLP-a, a ja to uporno, odlučno, ali naravno ljubazno nisam želeo. Koliko je onih koji sada čitaju ovaj članak, koji su u istoj situaciji kao što je tada bio Atila?

Kada sam tokom leta 2006. godine i ja zaista želeo, onda je bilo potpuno prirodno da prvo potražim Atilu.

Siguran sam – kako i ne bih bio, kada se to desilo samnom?! – jer za to mogu zahvaliti isključivo tome što je Atila zaista želeo da ja postanem član FLP-a.

Kada sam doneo odluku, ja nisam želeo da postanem član FLP-a, samo sam hteo nešto, nešto drugačije od onoga što sam do tada radio u životu – mada sam bio uspešan u poslu kojim sam se do tada bavio – nešto bolje, mirnije, nešto u čemu se lakše može predvideti budućnost. Većito ću biti zahvalan Atili, što mi je tada baš on pao na pamet, i što sam bio siguran da mogu da računam na njega!

Ako to zaista želiš, onda ćeš i ti dobiti saradnike koji će te odjednom nazvati i reći ti da i oni zaista žele isto što i ti... Ali moraš zaista želeći!

Već mnogo godina govorim da se u ovom poslu razvija ličnost. Mnogo sam više naučio i verujem da sam se više razvio u toku poslednje 3 godine od kada sam u FLP-u, nego tokom celog svog života.

Kada sam 22. juna 2006. godine kupio Tač i posle tri dana otišao na Dan uspeha – i tamo pojma nisam imao kako neko dostiže nivo od 8% – „prodali” su mi Holidej reli u Poreču, a da toga nisu ni bili svesni, jer sam tada prvi put bio na takvoj priredbi.

Možda si i ti u sličnoj situaciji, ako baš sada počinješ da se baviš ovim poslom. Veruj mi da na početku ne moraš ni da znaš na šta si sve sposoban. Dovoljno je da imaš snove i ciljeve i znaš da želiš da promeniš svoj život. Sponzor će ti reći šta je tvoj „zadatak”, a ti treba „samo” da želiš da to uradiš.

Kim Madsen je jednom rekao da je postao menadžer za 30 dana, jer mu niko nije rekao da se to ne može postići.

Ukaži 100% poverenja svom rukovodiocu i ako to zaista želiš, onda je svejedno šta ste postavili za cilj, to će se ostvariti. Ako to zaista želiš!

To saznanje prati moj život u FLP-u. Nisam samo na sebi primetio da dostizanje bilo kojeg nivoa ili ostvarenje podsticajnog programa u velikoj meri zavisi od toga da li je dotični to zaista želeo.

Tako sam posle dva meseca po pristupanju u FLP, dostigao nivo supervizora i istovremeno s tim i Podsticajni program Holidej reli u Poreču.

Tako sam pet meseci po učlanjenju ostvario treći nivo Euro relija, a posle šest meseci sam postao asistent menadžer.

Neću opširno da govorim u kakvim uslovima i pored kakvih uzbuđenja sam sve to postigao, ali veruj mi da sve to nije bila obična šetnja. Navešću samo jedan primer, da bi me bolje razumeo:

Oni koji su tokom 2006. godine vredno radili da bi dostigli treći nivo Euro relija se sigurno sećaju da je dva dana pre završetka programa, došla vest da smo loše protumačili uslove programa i izvesni bodovi se ne mogu računati u kvalifikaciju. Ja sam tog jutra mislio da imam 80 bodova koji su bili potrebni za ostvarenje nivoa, a tada je odjednom nestalo šest bodova bez kojih se nisam mogao kvalifikovati. Već sam i pre toga bio siguran da je svako iscrpeo sve svoje rezerve, a sada smo imali i minus od 6 bodova. Imali smo jedan dan i jedan potpuno iscrpljen tim. Koliko bi svežih saradnika sa samo pet meseci staža reklo da im je dovoljno dobar i drugi nivo? Ja sam tada sve isterao iz sobe i posle pola sata računanja i nekoliko telefonskih poziva sam ostvario nedostajućih 6 bodova, jer sam to zaista želeo!

Naravno, sledećeg dana su mi rekli da ipak prihvataju one „izvesne” bodove, pa smo mi tako imali 86 bodova, ali koga je to tada interesovalo?! Nešto smo zaista hteli i uradili smo sve, da bi to i ostvarili!

A ti? Postoji li nešto šta zaista želiš?

O uspešnim ljudima mnogi misle da pored ostalog imaju i sreću.

Ja sam tu u Foreveru našao ženu svog života, Brigitu Saraz-Nadž, sa kojom od tada živim u srećnoj zajednici. Ona je ljubazni saradnik i izuzetna majka našem sinu Akošu.

Od tada smo naravno postali menadžeri i u naš tim su stizali izuzetni ljudi, koji su takođe uspešni.

Nabrojaću samo neke: dr Marija Hoči – naša omiljena doktorka, čija se predavanja traže širom cele zemlje. Bela „ajron-men” Vetro, koji svojom upornošću služi za primer svima nama. Kada se pojavi ovaj članak, oni će takođe postati menadžeri.

Mi smo kao na tacni dobili fantastičnu višu liniju, na kojoj nam mnogi zavide. Marči Haimne zna da motiviše kao niko drugi. Ona je uvek vesela, nasmejana i na nju uvek mogu da računam. Joži Haim je najbolji rukovodilac u Segedinu i okolini i njega s pravom nazivam svojim Mentorom.

Njihov sponzor je najbolji i najuspešniji graditelj mreže na svetu, prava ikona: Mikloš Berkič. Možda sada zaista misliš da smo mi srećni, jer u našoj okolini ima tako mnogo uspešnih ljudi.

Veruj mi da je uprkos tome „sreća” najmanje što je trebalo za sve naše uspehe. Sada s pravom postavljáš pitanje: U čemu je naša tajna?

Možda si već i ti čuo da uspeh nema tajnu, već cenu!

Ne mogu da znam u kakvoj si životnoj situaciji trenutno, ti koji upravo čitaš ovaj članak.

Da li o sebi ovog trenutka misliš da si uspešan ili da si neuspešan? Da li si srećan ili nesrećan? Jesi li bogat ili siromašan? Imaš li ciljeve ili ne? Želiš li da menjaš svoj život ili ne?

Ja znam da tokom leta 2006. godine nisam bio neuspešan, nisam bio nesrećan, nisam bio siromašan, ali sam imao ciljeve, snove i želeo sam da promenim svoj život. Možemo reći da sam „na 19 tražio još jednu kartu”.

Tada sam samo osećao, a danas već znam da sam doneo dobru odluku. Želeo sam to i radio sam da bih to ostvario!

Na kraju, želim ti – ako imaš snove, ciljeve i ako želiš da promeniš svoj život – da radiš na tome, kako bi to i ostvario. Svejedno je šta govore ljudi u tvojoj sredini, jer ćeš uspeti ako to želiš. Ako to zaista želiš!



**IMRE KOČIŠ I
BRIGITA SARAZ-NAĐ**
menadžeri

KLUB OSVAJAČA

Najuspešniji distributeri na osnovu
ličnih i non-menadžerskih bodova u avgust 2009. godine

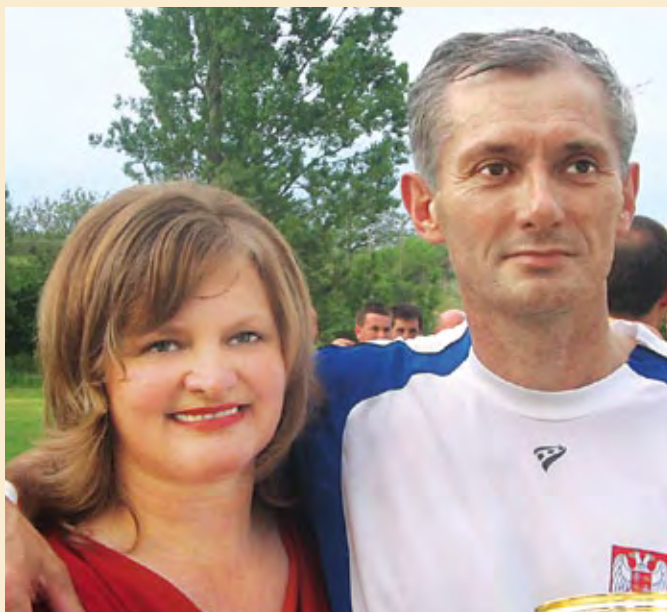


Mađarska

- 1. Vágási Aranka i Kovács András**
- 2. dr Kósa L. Adolf**
- 3. Csuka György i dr Bagoly Ilona**
4. Varga Józsefné
5. Vetró Béla
6. Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
7. Muladi Annamária
8. Kocsis Imre i Száraz-Nagy Brigitta
9. Borbély István i Borbély Istvánné
10. dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes

Srbija, Crna Gora

- 1. Petrović Milena i Petrović Milenko**
- 2. Zurka Dragana i Zurka Radiša**
- 3. Zečević Boban i Zečević Dušanka**
4. Jurišić dr Radmila i Jurišić Predrag
5. Micašević Nada
6. Paunović Ivica i Paunović Dragana
7. dr Tumbas Dušanka
8. Ocokoljić Daniela
9. Koródi Kovács Elizabetta i Koródi József
10. Radovanović Slavica



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

1. **Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
2. **Zantev Andrea**
3. **Petrović Jasminka i Petrović Mirko**
4. Calušić Dubravka i Calušić Ante
5. Grbac Silvana i Grbac Vigor
6. Blažević Bojana
7. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
8. Banić Nedjeljko i Banić Anica
9. Buterin Goranka
10. Turk Marija

Bosna i Hercegovina

1. **Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
2. **Varajić Savka**
3. **Varajić Zoran i Varajić Snežana**
4. dr Petković Nedeljko i Petković Milojka
5. Djerić Tatjana
6. Džaferović Dževad i Džaferović Albina
7. Marković Danijel
8. Simić Draženka
9. Franjić dr Goran
10. Marković Ljiljana i Marković Stojan



Slovenija

1. **Arbeiter Jožica i dr Arbeiter Miran**
2. **Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar**
3. **Bigec Danica**
4. Kepe Andrej i Hofstätter Miša
5. Tonejc Saša
6. dr Herlić Srećko
7. Kostadinovski Zorica i Kostadinovski Mladen
8. Krejci Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
9. Komidar Francišek
10. Godec Danica

Zajedno na putu uspeha



Nivo senior menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Jurović Zlatko i Jurović Sonja (*Stilin Tihomir i Stilin Maja*)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Borbély István i Borbély Istvánné (*Csuka György i dr Bagoly Ibolya*)
 dr Hoci Mária (*Vetró Béla*)
 Duday István (*Balogh Tünde*)

Tóth János (*Muladi Annamária*)
 Vetró Béla (*Kocsis Imre i Száraz-Nagy Brigitta*)
 Zantev Andrea (*Jurović Zlatko i Jurović Sonja*)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Ácsné Koppányi Ágnes
 Bánfi Zsolt i Bánfi Zsoltné
 Bencsik Zoltánné i Bencsik Zoltán
 Dragičević Danijela i

Dragojević Vlada
 Jancsó Andrásné Czigány Edit i
 Jancsó András
 Jurišić dr Radmila i Jurišić Predrag

Kiss Gábor i Kissné Kovács Mária
 Kovács Lászlóné
 Kovács Erika i Szűcs István
 Leelőssy Miklós

Marković Mirjana
 Rónaszéki Dóra i
 Bánfi Csaba
 Valkai Anett



Nivo supervizora su postigli:

Abella Judit
 Alb Attila György i Gara Ágnes
 Ambrus Ferencné i Ambrus Ferenc
 Apróné Farsang Szilvia i Apró András
 Atanasovski Petar
 Atanasovski Aleksandar i
 Milutinović Atanasovski Zorica
 Atkány Lajos
 Badár Éva i Andó András
 Bajić Marija i Bajić Ivan
 Bauer Attila
 Baumann Brigitta
 Bencsik Szilárd
 Bencsik Richárd
 Bognár János
 Bordás Györgyné
 Borsosné Vallus Ágnes i Boros László
 Botos Tibor
 Brajković Zdenka i Brajković Milorad
 Buterin Goranka
 Bódi Tímea
 Čorba Marina
 Csizmadia József
 Čvorović Milan
 Darányi Andrásné i Darányi András
 Đeric Tatjana
 Đukić Jovana
 Domján József i Domjánné Hamzai Elvira
 dr Nagy Zsanett
 dr Takács Anikó
 dr Tovtin Mihály i Farkas Hajnalka
 dr Mendege Dóra
 Đukić Cvijeta

Együd Katalin i Domboróczky Csaba
 El Zleetni Zsuzsanna
 Font István
 Gál Richard
 Gémes József
 Gerebenics Istvánné i Gerebenics István
 Glumičić Milutin
 Godó Norbert
 Golarits Katalin
 Golubović Selimir i Nikolić Živka
 Guczogi Gáborné i Guczogi Gábor
 Hajdú Erzsébet
 Hegyes Katalin
 Hoci Sándorné
 Homlok Terézia
 Horváth Nikolett
 Horváth Eszter
 Horváth Edina
 Horváth András
 Horváth György
 Hosszú Gabriella
 Idrizović Almasa i Idrizović Bilsen
 Jakupak Ana
 Josimov Željena
 Joó Julianna
 Kávássy Judit
 Keresztes Szilvia
 Kiss Viktória
 Kiss Józsefné
 Kojičić Radmila i Jeremić Miroslav
 Koldžić Zoran
 Koldžić Zoran
 Kovács Alíz

Kovács Zoé
 Kovács Judit
 Krassói Karolina
 Kristályné Kertész Zsuzsanna i
 Kristály Sándor
 Kujović Vladimir i Filipović Mirna
 Kun-András Márton i Kun-András Zsuzsanna
 Kun-András Levente i Kun-András Leventéné
 Lukač Vladimir
 Mahalup Silvija i Mahalup Marjan
 Marković Jelena
 Marković Ljiljana i Marković Stojan
 Marković Kostić Aleksandra i Kostić Dragan
 Marton Judit
 Mernik Branislav
 Mihály Sándorné i Mihály Sándor
 Mikhael Emad i Cordahi Desirée
 Milovanović Slađana i Milovanović Branimir
 Molnár Károlyné
 Molnár Lívía
 Molnár Béla i Molnárné Szabó Mária
 Molnárné Beller Ildikó i Molnár Tibor
 Molnárné Dradic Agnes i Molnár Attila
 Mrđa Jovan i Mrđa Ljubica
 Murányi Hajnalka i Murányi László
 Nagy András
 Nagyné Schalk Andrea i Nagy Imre
 Nojić Danijela i Nojić Zoran
 Orgován Zoltán
 Pálfi Zsóka
 Palócz Gabriella
 Partics Balázs
 Patakfalvi Gabriella i Szendrey László

Petrović Mirjana i Petrović Milan
Rúder Csaba
Sági Tünde
Sándor Tünde i Németh Gergely
Samu Mona Liza
Sebők Krisztina
Seres Bernadett
Siklódi István
Simić Draženka
Šljapić Maja i Šljapić Zoran
Šljivić Predrag i Šljivić Jasna
Sokolović Slađanka i Nestorovski Zoran

Stanojković Vesna i Stanojković Vladimir
Stefanović Ana
Szénási Zita
Szabadiné Kun-András Annamária i
Szabadi István
Szabó Melitta
Szakács Szilvia
Szalai Ferencné i Szalai Ferenc
Szepesi Tímea i Guzzi István
Szűcsné Kertész Lilla i Szűcs Sándor
Takácsné Hartmann Anita i Takács András
Tar József

Turk Marija
Tóth Tamás i Bostyai Emília
Urošević Goran i Urošević Veselinka
Valencicsné Schreiber Mónika i
Valencics Ede
Varga Zoltánné
Varga Tamás
Veszprémi Borbála Zsófia i
Veszprémi Péter
Živković Snežana i Živković Dušan
Zsoldos András
Zurka Tijana



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllösi Cecília i
Ádám István
Bakó Józsefné i
Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné
Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
Dragojević Goran i Dragojević Irena
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán i dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita i Galavolics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula

Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić i
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i
Lazarević dr Biserka
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Mihailović Branko i
Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mičić Mirjana i Harmoš Vilmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i
Nagyné Czúnás Ágnes
Nakić Marija i Nakić Dušan
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i
Péterbencke Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya

Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i
Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr Dušanka Tumbas
Túri Lajos i
Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Milovanović Milanka i
Milovanović Milisav
Ocokoljić Daniela

Ratković dr Marija
Révész Tünde i
Kovács László
Rózahegyi Zsoltné i
Rózahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit i
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i
dr Samu Terézia
Budai Tamás
Buruš Marija i Buruš Boško
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i Kis-Jakabné
Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Ocokoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i
Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Saopštenja

NOVOSTI

FLP Mađarska d.d.o. ulaže velike napore da Vaš posao bude što uspešniji! Zbog toga smo od marta 2009. godine uneli izmene u distribuciju mesečnog lista FOREVER. Voleli bi da što više distributera neposredno i odmah dobije naše novine i zbog toga ih više nećemo slati uz mesečni obračun bonusa, već ćemo prilikom svake kupovine za bodovnu vrednost, pokloniti po jedan primerak u svim zemljama naše regije.

Takva distribucija novog broja magazina počinje svakog 15. u mesecu i traje do 14. sledećeg meseca. Naravno, na mestima za bezbodovnu kupovinu i dalje možete kupiti naš aktuelni magazin, kao i njegove starije brojeve.

FLP Mađarska d.d.o. kontinuirano nastoji da poboljša efikasnost komunikacije sa distributerima. Želimo da lako i brzo dođete do važnih informacija.

Zbog toga Vas molimo i predlažemo Vam da se javite u što većem broju na našu dopisnu listu. To možete uraditi i tako, što ćete u našoj kancelariji našim

kolegama u računovodstvu, lično dati Vašu imejl adresu, koju ćemo uneti u naš sistem.

PODSTICAJNI PROGRAMI

U aprilu 2009. godine počinje ALOE TRAVEL SERVIS (ATS). To je klub za putovanje, koji je poseban i zatvorenog tipa. Distributeri koji postanu članovi ovog kluba, mogu koristiti snižene cene od 20 do 50%.

- Distributeri sa 2 boda i iznad toga mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Cena pristupa klubu iznosi 49 evra / po osobi / godišnje.
- Od 1. oktobra 2009. godine umesto Travel Pak-a u prodaji je Travel Tač koji vredi 2,007 cc. Kupovinom ovog paketa, stičete pravo na AST-karticu i ekskluzivan poklon, koji ste do sada mogli dobiti samo u Forever Resorts odmaralištima.
- Za prijavu je dovoljno ispuniti jednostavan formular na kojem se traže podaci distributera **i imejl** adresa.

- Distributer sa članskom kartom se može registrovati na veb stranici ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

- ATS prenosi predloge najvećih zapadnoevropskih putničkih agencija sa 4, 5, i 6 zvezdica.

Uvereni smo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a dobiju mogućnost posebnog popusta za svoja putovanja.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja se mogu naći u 12. poglavlju Međunarodne politike. Važno je da responzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu samo posle uručjenja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovarajućih uslova. Svi krše pravila opisana u Poslovnoj politici, ako - ne uzimajući u obzir pravila responzorisanja - po drugi put učlane distributere saradnike, koji su jednom ranije već registrovani.



INTERNET

Obaveštavamo naše poštovane distributere da informacije o našem Društvu mogu naći na dve veb stranice.

Prva veb stranica www.flpseeu.com se odnosi na našu regiju i pruža mogućnost pristupa na veb robnu kuću u Mađarskoj. Za pristup u veb robnu kuću je potrebna lozinka koju možete dobiti u našoj kancelariji. Na veb stranici možete doći do aktuelnih brojeva Forever časopisa sa lozinkom „forever“ a do foto galerije sa lozinkom „success“.

Centralna veb stranica naše firme, popularna „američka veb stranica“ – www.foreverliving.com – pruža informacije o FLP vestima, međunarodnim mogućnostima i drugim korisnim informacijama. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „Guest“. Na stranicu za distributere možete pristupiti, ako kliknete na „Distributor login“. Tu možete proveriti i dnevno stanje Vaših bodova. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD), koje možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (obračun preduzetničke nagrade).

Obračun bonusa na našoj veb stranici. Svi saradnici koji raspolažu lozinkom, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. O upotrebi ove usluge možete naći uputstvo na početku veb stranice foreverliving.com za distributere.

Forever You Tube. Naša matična kancelarija (Home Office) je pripremila svoj Forever You Tube kanal, koji možete naći na <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Preporučujemo Vam uvodne video filmove o FLP proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge marketing prezentacije na više jezika. Ubrzo će Vam se pružiti mogućnost i za slanje pismenih poruka, a biće dostupan i Blackberryn.

U vezi distributerskog objavljivanja, predstavnici matične firme žele da Vas upozore na sledeće:

- na veb stranici nije dozvoljeno davati lekarske, odnosno isceliteljske savete;
- na veb stranici nije dozvoljeno davati bilo kakva obećanja koja se odnose na prihod, odnosno na zaradu;
- veb stranica obavezno mora da sadrži obaveštenje da je vlasnik stranice nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena stranica FLP-a:

Nadalje, ponovo želimo da Vam ukažemo na to da je u skladu sa 14.3.3.5 tačkom naše Međunarodne poslovne politike za-

branjena prodaja/aukcija na Internetu (kao npr. Vatera, E-bay, itd.). Molimo Vas da svako oglašavanje na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedena pravila i pre publikacije u svakom slučaju tražite dozvolu od našeg Društva. Link veb stranice očekujemo na našem centralnom imejlu: flpbudapest@flpseeu.hu

Nepravilno je! Nikada nemojte kupiti ili prodati proizvode putem drugih kanala, elektronskih medija ili trgovinskih jedinica. Uzimajući u obzir mogućnosti raznih oblika prodaje na kanalima elektronskih medija po mišljenju Forever Living Productsa, te jedinice se karakterišu kao trgovinski objekti. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena bilo kakva prodaja ili izlaganje FLP proizvoda ili štampanih materijala u maloprodajnim jedinicama. Distribucija proizvoda putem elektronskih medija se može odvijati isključivo na www.flpseeu.com veb stranici.

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima, kako bi došli do dnevnih podataka o prometu i bodovnom saldu.

Putem **Interneta**. Podatke o ovom načinu informisanja možete naći u poglavlju o saopštenjima koja se odnose na INTERNET.

Do bodovnog salda možete doći i putem **SMS sistema**, koji uspešno funkcioniše već više godina.

U našoj centralnoj kancelariji stoje Vam na raspolaganju saradnici koji rade na **telefonskom dežurstvu za stranke** i pružice Vam sve aktuelne informacije o prometu. Bodovni saldo, distributeri iz Mađarske, mogu dobiti na broj telefona + 36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na tel.: +36-1-332-55-41.

Molimo Vas, informišite se samo o svom saldu bodova i preduzetništvu!

Molimo poštovane distributere da i ubuduće obrate pažnju da pravilno ispune formulare sa posebnim osvrtom na distributerski prijavni list, koji predstavlja ugovor između distributera i FLP-a! U cilju izbegavanja nesporazuma, ne možemo prihvatiti prijavni list ili formular za naručivanje robe sa isprawkama ili bez potpisa. Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi način potpisivanja spada u kategoriju falsifikovanja službene isprave!

Za prijavljivanje promene imena ili adrese, nije dovoljno te podatke upisati na narodžbenicu. Molimo Vas da u tu svrhu koristite formular za promenu podataka!

Molimo Vas da u cilju finansijske bezbednosti, u slučaju informisanja o predu-

zetničkoj nagradi putem opunomoćene osobe, dotična osoba ponese ličnu kartu sa sobom!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavni list (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni, neposredno od FLP-a. Međutim, status registrovanog distributera stiču tek posle prve kupovine i prikazivanjem 2. primerka prethodno predatog prijavnog lista, koji je overen pečatom.

FLP TV

program

od 19. oktobra do 23. novembra
2009. godine na Internetu

06:00 i 18:00	FLP Himna
06:10 i 18:10	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
06:15 i 18:15	dr Ilona Juronič Vargane: Pripreme za jesen
06:35 i 18:35	Plesna produkcija
06:50 i 18:50	Hilda Pere: Uspešna karijera
07:15 i 19:15	Supervizori, asistent menadžeri. . .
07:35 i 19:35	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
07:55 i 19:55	Žolt Fekete: Stvaranje kontakta
08:30 i 20:30	Karner Eva: Pisma (iz Austrije)
08:45 i 20:45	Tinda Hajčik: Kako koristiš mogućnosti?
09:25 i 21:25	Ištván Halmi: Razvij posao u širini
10:15 i 22:15	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
10:20 i 22:10	Adađo: Koncert
10:45 i 22:45	Vaš san – naš plan: Mogućnosti koje pruža FLP
10:50 i 22:50	dr Šandor Žolcai: Aloja u lekarskoj praksi, izvanredni proizvodi Forevera
11:15 i 23:15	Jožef Sabo: Počeo sam u Štutgartu – i uživo uključenje iz Nemačke
11:55 i 23:55	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
12:00 i 24:00	Plesna produkcija
12:10 i 00:10	dr Čaba Gotard: Pobeda nad iskonskim protivnicima graditelja mreže
12:20 i 00:20	Mihalj Molnar: Bezgranične mogućnosti sa FLP-om
12:45 i 00:45	Supervizori, asistent menadžeri
13:25 i 01:25	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
13:30 i 01:30	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
14:25 i 02:25	Kvalifikacije za Poreč 2009.
14:40 i 02:40	Diana Biro: Pisma iznenađenja
14:45 i 02:45	Marika Rožahedi: Videčeš i sam, veruj
15:15 i 03:15	Marta Žiga: Gradi druge, jer tako gradiš i sebe
15:45 i 03:45	Hajnalka Šenk: Hoćeš da plačeš ili da se smeješ?
16:20 i 04:20	Vaš san – naš plan: Mogućnosti koje pruža FLP
16:25 i 04:25	Ester Vegvari i Oto Magoč: Muzički program
16:50 i 04:50	Slavko Mohova i Deže Sabo: Motivacija iz Češke Republike
17:35 i 05:35	Mikloš Berkič: Vi ste najbolji

www.flpseeu.com



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolaže i sa ZELENIIM brojem: 06-80-204-983. Ova usluga funkcioniše svakog radnog dana od 12:00 do 16:00 i pozivi su besplatni. Naravno i dalje možete zvati Telecentar na prethodno datim tel. brojevima: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDAR

BUDIMPEŠTA – Dani uspeha 17. 10. 2009; 21. 11. 2009; 19. 12. 2009.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Naši kupci koji do proizvoda ne dolaze lično ili ih kupuju putem opunomoćene osobe, svoju narudžbu mogu predati na sledeći način:

- **telefonom** i tada će naši saradnici pružiti tačne informacije o ceni i bodovnoj vrednosti narudžbe kao i o naknadi isporuke. +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobilni: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- pozivanjem **zelenog broja**: +36-80-204-983 (može se zvati besplatno svakog radnog dana od 12:00 do 16:00)
- **sms-om** na sledeći tel. broj: 06-20-478-4732
- **preko Interneta: naručite proizvode na veb stranici www.flpseeu.com!** Ovo je najlakše i najbezbednije rešenje – ne samo sa aspekta neposredne kupovine, već i zbog evidencije narudžbina. Ovo je izuzetno sredstvo i u toku prezentacija, jer predstavlja izuzetnu ponudu za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti narudžbe se za 24 sata dodaju aktuelnoj vrednosti. Do naše robne kuće na Internetu možete doći i neposredno na veb stranici www.flpshop.hu, a promenu bodovnog stanja možete pratiti na veb stranici www.foreverliving.com.

POVLAŠĆENA KUPOVINA

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, deo bonusa koji im sledi na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u vidu povlastice. Na njihovu molbu ćemo za povlasticu smanjiti račune njihove kupovine i tako će platiti račun koji će biti manji za iznos povlastice.



Kancelarija u Debrecinu

Proces povlašćene kupovine obuhvata sledeće:

1. Izjava. Ako želite da koristite ovu mogućnost, onda o tome treba da ispunite izjavu na odgovarajućem formularu.

2. Kupovina. Sistem automatski smanjuje krajnji iznos računa za visinu povlastice. U toku svake pojedinačne kupovine ova svota ne može da pređe 35% od neto iznosa krajnjeg računa. Ako ste na svoje ime skupili veću povlasticu od te svote, ostatak ćemo uračunati kod sledeće kupovine – ponovo do 35% novog krajnjeg računa – i taj proces se ponavlja.

3. Pružanje informacija. Svoti koju možete koristiti svakog 15. u mesecu dodajemo nove povlastice, koje ste ostvarili tokom kupovine prethodnog meseca. Naši saradnici će Vama ili Vašoj ovlašćenoj osobi dati informacije o aktuelnoj sumi povlastice, samo ako dođete lično ili ovlašćena osoba pokaže legitimaciju sa fotografijom.

ISPORUKA

Želimo da naglasite distributerima u Mađarskoj, da naša firma nudi uslugu isporuke naručenih proizvoda. Zahvaljujući toj usluzi mi ćemo Vašu narudžbu dostaviti u roku od dva dana – posle usklađivanja termina – u bilo koji deo zemlje. Paket se obavezno mora preuzeti u roku od 48 sati (od dogovorenog termina) u protivnom ćemo stornirati račun, a bodove ćemo povući. Cena naručenih proizvoda i isporuka se plaćaju po prijemu pošiljke. U slučaju kupovine u vrednosti iznad 1 boda, naše Društvo snosi troškove isporuke.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da i u buduće pored prijavnice predaju fotokopiju svoje preduzetničke legitimacije (i za prošli period), kao i fotokopiju prijavnice liste

koju ste predali poreskim vlastima! Vaše honorare u buduće možemo isplatiti samo u slučaju da raspoložete navedenim dokumentima. Naši partneri u Mađarskoj koji traže račun na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu učiniti samo u slučaju ako u našoj kancelariji predaju ispunjene formulare koji odgovaraju tom zahtevu, odnosno fotokopiju dokumenata koji potvrđuju da su oni vlasnici firme. Podrobne informacije u vezi gore navedenog su okačene u našim kancelarijama, a od naših saradnika možete tražiti i usmenu informaciju.

Brojevi telefona naših stručnih lekara:

dr Gabrijele Kašai 20-234-2925

dr Brigita Kozma 20-261-3626

dr Laslo Mezoši 20-251-9989

dr Endre Nemet 30-218-9004

dr Edit Reves Šiklošne 20-255-2122

Broj telefona našeg nezavisnog stručnog lekara:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959

Proizvode Forever Living Products prodajemo po savetu Saveza za alternativnu medicinu Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centralna uprava: 1067 Budimpešta, Szondi ulica 34. tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Uprava prodaje u Budimpešti 1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11. tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280 Direktor prodaje: dr Čaba Gotard
- Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecin, Erzsébet ul. 48. tel. +36-52-349-657, +36-20-914-2945 Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu: 6721, Segedin, Tisza Lajos krt. 25. tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712 Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru 8000 Sekešfehervar, Sóstói ut 3. Tel.: +36-22-333-167 Regionalni direktor: Atila Fodi

Forever Resorts

- Hotel dvorac Sirak 3044 Sirak, Petofi ul. 26. tel.: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285 Direktor hotela: Katalin Kiralj



Dozvolite da Vam predstavimo i da Vas pozovemo u restoran u predgrađu Pešsentlerinca. U našoj kuhinji rade vrsni kuvari, koji očekuju sve Vaše želje i strikno saraduju sa osobljem nadležnim za gastronomiju u **hotel dvorcu Sirak**, jer pripadamo istom ugostiteljskom kompleksu. Kada smo sastavljali jelovnik, imali smo u vidu potrebe moderne kuhinje, ali smo ostali verni i ideji koju sprovodimo u dvorcu. Zahvaljujući tome, u širokom izboru ponude možete naći jela od divljači i druga ukusna jela od mesa, kao i specijalitete sa školjkama. Za slatokusce smo pripremili specijalne vrste vina i rakije u posebnoj prostoriji na spratu. Našim dragim gostima svakodnevno nudimo raznovrsni meni i a'la kart! U našem restoranu postoji mogućnost za održavanje priredbi, porodičnih skupova, poslovnih ručkova i večera na visokom nivou.

Gostima obezbeđujemo parking koji je pod stalnim nadzorom. Predlažemo Vam da pre dolaska, rezervišete i sto.

SVE GOSTE OČEKUJEMO S LJUBAVLJU!

Radno vreme: svakog dana od 10:00 do 21:00

1183 Budimpešta, Fonal ulica 2/a. Telefon: +36-1-291-5474 • imejl: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00– 16:00, petkom 14:00-16:00

dr Božidar Kaurinović tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U CRNOJ GORI:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. Telefon: +385-1-3909-770; faks: +385-1-3909-771. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– Telefonske narudžbe: +385-1-3909-773. Troškove narudžbe iznad 1 boda plaća FLP.
– Edukacija o proizvodima: ponedeljak, utorak i sreda od 17:00 h.
– Moguće je plaćanje u 2–3 rate putem Diners kartice za kupnju proizvoda u iznosu od 1500 kn i više.

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U HRVATSKOJ:

dr. Ljuba Rauški Naglič, neparnim danima od 16. do 20. časova.
Broj mobilnog telefona: 091 51 76 510



Kancelarija u Zagrebu



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.
- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE KANCELARIJE U SARAJEVU:

– Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +386-2-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe
- Obaveštavamo Vas da je otvoren salon za kozmetiku i masažu pri kancelariji u Trzinu. Informacije i zakazivanje termina su mogući na broju tel.: +386-1-562-3640. Srdačno Vas očekujemo!
- Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563-7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788



Kancelarija u Lendavi



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535 Regionalni direktor: Atila Borbat Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811 Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00. imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOVOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

Videćeš tek kada počneš da razmišljaš...

...INAČE ĆEŠ SAMO RAZGLEDATI.

Samo bacati pogled okolo i razgledati? Ili gledati svesno i razmišljati? Sada je ta razlika za mene kristalno jasna. U tome sigurno veliku ulogu igraju životno doba, iskustvo i vreme koji pružaju mogućnost ljudima da steknu ovu sposobnost.

Materinstvo i izgradnja mreže su u moj život stigli brzo, jedno za drugim. Oba su – svako na svoj način – na mene imala snažan uticaj (sa sobom su doneli do tada nepoznate zadatke, izazove, ciljeve). Prvo sam jako želela i borila sam se za to tokom šest godina, dok drugo nisam želela, ali me je uprkos tome našlo.

Pre isteka porodiljskog odsustva, počela sam da tražim rešenje: kako da pored dvoje male dece pronađem radno mesto sa dobrom platom, na kojem će biti toleratni i fleksibilni, u slučaju da moram da ostanem kod kuće, ako mi deca budu bolesna. Na muža se nisam mogla osloniti, jer je on „zahvaljujući“ poslu u ugostiteljstvu više bio odsutan, nego kod kuće.

U periodu traženja takvog posla Angelika Sidiropulos mi je pružila ključ za rešenje mojih problema. Taj ključ mi je, kao mudar učitelj, izuzetno strpljivo tokom dve godine nudila na baršunastom jastuku, dok sam ja sa distance gledala čudan život graditelja mreža, ponekad zavidno, ali sam odolevala. S jedne strane me je taj život privlačio, ali s druge strane nikako nisam mogla da zamislim sebe u takvoj ulozi. U toj mogućnosti nisam primetila svoju mogućnost!



Slika je polako postajala sve jasnija.

Transformisale su se potajno gajene karakteristike, pečati i predrasude koje sam imala prema graditeljima i gradnji mreže i počela sam drugačije da gledam na te stvari. Umesto prepotentnih, bogatih, stalno nasmejanih snobova, primetila sam samouverene, imućne, uporne ljude, koji čvrsto rade, svesni su svojih ciljeva i zahteva, željni su učenja i sposobni za razvoj...đaci, muževi, supruge, očevi, majke... postali su LJUDI, a to sam postala i ja.

Promenila mi se slika o izgradnji mreže i o svetu uopšte. Problemi su dobili drugačiji karakter, a od zadataka su nastali izazovi koje treba rešiti.

Svet je postao razumljiviji i mirniji!

Našla sam ono što sam tražila i ono što u sebi nosi širok spektar mogućnosti – baš sada kada naše društvo pati od mnogobrojnih nemaština. Našla sam sigurnost, prijatelje, učenje, razvoj, uspeh, poštovanje, novac, putovanja i priznanja.



BEATA TAŠNADI
menadžer

„Nauči ljude kako da vide, jer će sva pomoć koju u toku života pružaš drugima, na neki način zauvek ostati tvoja!”

New Distributor Pricing

UBACI POSAO U TURBO BRZINU!

Svi znaju da će bilo koji motor postati drastično jači, ako se doda deo za postizanje turbo ubrzanja. Šta bi bilo kada bi ti dao polet svom razvoju i povećanju prihoda, time što ćeš dodati turbo ubrzanje? Ili bi bilo još bolje da svakom distributeru u svojoj grupi možeš da dodaš takvo turbo ubrzanje? Tako bi i tvoj posao dobio pravo turbo ubrzanje! FLP je postigao baš to uvođenjem New Distributor Pricinga (nova distributerska cena)!

Obratimo pažnju na one situacije koje usporavaju rast onih distributera, koji su tek nedavno počeli da se bave ovim poslom. Mnogi među njima su se suočili sa sledećim problemom: da li oni kao distributeri treba da na osnovu Marketing plana sponzorišu klijente u maloprodaji ili to nije njihov zadatak. Taj problem je realan, jer u slučaju da ih sponzorišu onda će tokom prodaje izgubiti svoj Retail profit (razlika u maloprodajnoj ceni); ali ako ih ne sponzorišu, postoji mogućnost da će to učiniti neko drugi. Ovu dilemu još više naglašava saznanje da je osnova Marketing plana da svaki asistent supervizor, kao i viši nivoi održavaju jednu sigurnu bazu kupaca, koji svakog meseca ostvare 4 boda. Zbog toga se nameće pitanje: kako ćemo još više povećati posao uz pomoć sponzorisanja, a da za isto vreme štitimo i svoj krug kupaca?

New Distributor Pricing daje mogućnost distributeru da sponzoriše svoje kupce, a da istovremeno zadrži krug kupaca i deo od nastalog profita. To je zaista genijalno! To će još više motivisati distributere da sponzorišu svoje kupce, jer će pored toga što će imati korist i oni podsticati kupce da se pridruže našoj firmi i da tako proizvode isprobaju po diskont cenil!

Ovaj metod funkcioniše na sledeći način:

U slučaju sponzorisanja jedan novi distributer kupuje neposredno od firme na osnovu nove distributerske cene (NDP). Ta cena je niža otprilike za 15% od preporučene maloprodajne cene. Pošto je cela veleprodajna cena niža otprilike za 30% od preporučene maloprodajne cene, preostali deo od 15% popusta se neposredno isplaćuje sponzoru. Sponzor dobija bonus sve dok jedan novi distributer ne ostvari kvalifikaciju za nivo asistent supervizora.

Na primer: pretpostavimo da si ti jedan asistent supervizor i sponzorišeš jednog novog distributera koji će naručiti šest Aloe Vera Gelova. U daljem tekstu ćemo opisati razliku između nove distributerske (NDP) i veleprodajne cene, koja se isplaćuje sponzoru:

6 x 25,93 evra (preporučena maloprodajna cena)	= 155,58 evra ukupno
6 x 22,00 (NDP – nova distributerska cena)	= 132,00 evra, cena koju plaća novi distributer
6 x 18,16 evra (veleprodajna cena)	= 108,96 ukupno
	23,04 evra – je svota koja se plaća sponzoru ukoliko je on asistent supervizor ili je na višem kvalifikacijskom nivou

Ako jedan novi distributer ostvari kvalifikaciju za nivo asistent supervizora – zaredom u toku dva meseca kupi proizvode u vrednosti od 2 boda – onda može kupovati po redovnoj veleprodajnoj ceni. To znači da će zaraditi celu razliku u ceni posle svake kupovine po maloprodajnoj ceni, plus bonus na osnovu nove distributerske cene posle svakog novog distributera koga sponzoriše.

Veoma važna prednost Nove distributerske cene (NDP) je i da novi distributeri (na primer asistent supervizori i supervizori) ostvaruju veći prihod, a istovremeno grade više nivo kvalifikacija – jer pored ličnih bonusa dobijaju prihod i na osnovu kupovine svojih novih distributera.

Zahvaljujući novoj distributerskoj ceni (NDP) postoji proces od tri koraka sa kojima možeš motivisati nove distributere, da i oni postanu graditelji posla!

PRVI KORAK

Novi distributeri dobijaju 15% razlike u ceni

DRUGI KORAK

asistent supervizori dobijaju 30% razlike u ceni + 5% ličnog bonusa

TREĆI KORAK

sponzoriši druge za NDP razliku u ceni + lični bonus

Svaki korak motiviše distributere da dobro prouče firmu i veruju u Marketing plan.

Novi kandidati su tako još motivisaniji da postanu distributeri, jer mogu kupiti proizvode sa popustom od 15% (NDP). Novi distributeri se mogu motivisati dalje, kako bi postigli nivo asistent supervizora, jer tako mogu kupiti proizvode po veleprodajnoj ceni sa popustom od 30%, a pored toga dobijaju i 5% ličnog bonusa. Kada dostignu nivo asistent supervizora, oni se i dalje mogu motivisati da sponzorišu druge, jer će tako dobiti profit na osnovu nove distributerske cene (NDP), a pored toga i bonus na osnovu kupovine njihovih novih članova.

Znači, ubaci u turbo brzinu svoj posao uz pomoć novih dopuna našeg Marketing plana!

Pomozi svojim distributerima da shvate kako ova značajna novost može da pomogne – pogotovo asistent supervizorima – da dođu do prvostepenog prihoda. Ubrzo ćeš videti rezultate na svom žiro računu!



Forever Living
Mađarska d.d.o.
obavlja svoju seriju
takmičenja „**FLP**
zvezde“. Na
takmičenje za izbor
talenata mogu da se
prijave distributeri
naše firme

Cilj takmičenja:

Otkriti, odnosno pred širokim auditorijumom prikazati talente – već poznate ili još nepoznate ličnosti, u nekim umetničkim oblastima, koji mogu pružiti izuzetne rezultate i prikazati produkciju na visokom nivou.

Nećemo praviti razliku između profesionalnih i amaterskih izvođača, znači u donošenju odluke neće biti merodavni prethodno postignuti rezultati, već prikazana produkcija.

1. Uslovi prijave:

- 1.1. Tačno ispunjen i na vreme predat prijavni list
- 1.2. Kandidat treba da bude distributer koji ima najmanje 2 cc (asistent supervizor).
- 1.3. U slučaju grupe ili ansambla broj asistent supervizora treba da bude veći od polovine broja članova (znači u slučaju grupe od 6 članova, taj broj je 4, dok je u slučaju grupe od 9 članova, taj broj najmanje 5 distributera koji treba da imaju po 2 cc).
- 1.4. Način predaje pristupnih listova:
 - lično u odgovarajućoj regionalnoj upravi
 - putem pošte preporučenim pismom na istu adresu
 - imejlom.
- 1.5. Rok prijave: 31. oktobar 2009. (Ako se takmičar prijavljuje putem preporučenog pisma, datum predaje pisma ne može biti posle datog roka)

2. Kategorije:

- 2.1. Muzika (vokal, instrumentalna muzička produkcija, solo pevanje, itd.)
- 2.2. Pokreti (ples, pantomima, pozorište pokreta, artistska predstava, itd.)
- 2.3. Drugo (sve druge scenske produkcije, koje se ne mogu uvrstiti u gore navedene kategorije)



CSILLAGAI

3. Dalji uslovi:

- 3.1. Vreme trajanja programa treba da bude najmanje 3, ali ne duže od 10 minuta.
- 3.2. Tehničke uslove pojedinih produkcija treba navesti na prijavnjoj listi. Navedena osnovna tehnička sredstva – kao na primer osvetljenje i razglas obezbeđujemo na priredbama.
- 3.3. Nabavka eventualnih pribora, rekvizita, maski, kao rad i transport scenskih elemenata i organizovanje muzičke pratnje, spada u zadatke takmičara.

Ako misliš da si talentovan, ako si se već dokazao u nekoj grani umetnosti ili ako želiš da se isprobaš, onda se prijavi za nadmetanje! Svim dragim, oduševljenim i talentovanim kandidatima koji se prijave, želimo dobre pripreme i uspešno takmičenje!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje
ŽOLT FRENKO
umetnički rukovodilac

4. Ocenjivanje, polufinale:

- 4.1. Četvrtfinale – u slučaju prijave potrebnog broja kandidata – ćemo održati u centru odgovarajuće regionalne uprave.
- 4.2. Na polufinalu – koje će se održati u Budimpešti – mogu učestvovati kandidati koji su bili najuspešniji u četvrtfinalu
- 4.3. Pojedine programe će oceniti vrhunski estradni umetnici Mađarske. Tročlani žiri će prikazane produkcije oceniti bodovanjem.
- 4.4. Za vreme bodovanja se može desiti da neko od pobednika na regionalnom takmičenju ne stigne do polufinala, jer među takmičarima iz druge regije može biti kandidata koji su osvojili niže mesto od njih, ali su dobili veći broj bodova za svoju produkciju.
- 4.5. Naravno, na takmičenju ćemo na izvestan način nagraditi i one učesnike koji učestvuju u regionalnom četvrtfinalu.

5. Finale i nagrade:

- 5.1. Najbolje produkcije na polufinalu u Budimpešti će se prikazati na sceni „Pap Laslo” Budapešt Sportarene.
- 5.2. Znači finale će se odvijati pred publikom na Danu uspeha, počev od februara sledeće godine.
- 5.3. Žiri će ocenjivati u istom sistemu bodovanja, kao za vreme četvrt- i polufinala.
- 5.4. Dodelićemo prvu nagradu u svakoj kategoriji, a i publika će moći da glasa za one produkcije koje su im najmilije i koje su po njihovom mišljenju na najvišem nivou.
- 5.5. Objava rezultata, gala program sa pobednicima i nagrade „FLP zvezdama” će se odvijati tokom decembarske priredbe na sceni „Pap Laslo” Sportarene u Budimpešti.

PREDSTAVLJAMO

Zaposleni u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici

Tiho rominja topla kiša i stvara meki pokrivač od kapi na živoj ogradi, dok idem zamišljeno na putu od Šašfeseke restorana do Sonja salona. Razmišljam o tome kako ću upoznati novu osobu, koja je došla iz potpuno drugačije kulturne sredine u odnosu na našu. Kada sam ušla u salon u fotelji sam ugledala jednu sitnu, vedru osobu... To nije niko drugi, već naša maserka sa Tajlanda: **Pratchayaporn Inprasit Mingi**



Već pomalo govorim mađarski – kaže i klima glavom dok mi se smeši. Brzo je uzela svoj kaputić i seli smo u Sonja salon, da porazgovaramo.

Kako si počela da radiš u FLP-u?

Radila sam u Višegradu u hotelu „Termal“, kada sam upoznala direktora firme, dr Šandora Milesa. On je bio zadovoljan mojim radom i pozvao me je da nedeljno dva puta radim u Sonja Salonu u Nefelejč ulici.

Drugim danima uopšte ne radiš?

Naravno da radim! Petkom, subotom i nedeljom sam u Siraku i stojim na raspolaganju gostima hotela.

Gde si se rodila? Odakle si došla u Mađarsku?

Stigla sam sa Tajlanda pre dve i po godine.

Došla si sama?

Tako je. Tada se završila moja velika ljubav i odlučila sam da ću da promenim život iz korena.

Da li ti je bilo teško odvajanje od porodice?

Bilo mi je veoma teško! Ja sam jedinica i moji roditelji nemaju više dece osim mene. Kod roditelja sam ostavila mog malecnog psa, Momana, četvorogodišnjeg ši-cua. I on mi veoma nedostaje. Kod kuće sam stanovala odvojeno od roditelja i ...pa moram priznati da je spavao samnom u istom krevetu.

Razumem te. Šta radiš kada imaš slobodne dane?

„Visim“ na Internetu, razgovaram sa roditeljima, jer je to izvanredna mogućnost za održavanje kontakta. Družim se sa prijateljicama koje takođe rade tu u Budimpešti, kuvam tajjela i učim engleski.

Pomenula si učenje. Gde si naučila tajmasažu?

Ove viševkovne zahvate sam naučila u Bangkoku u Vat Pu – školi za tradicionalno lečenje, gde sam stekla i zvanje majstora masaže. Ja se bavim tradicionalnom tajmasažom, koja stvara ravnotežu među elementima tela, tako da im aktivira energije. Koreni ove masaže dosežu još do stare Indije.

Kako se odvija ova vrsta masaže?

Gost leži na ogromnoj strunjači od prirodnog materijala. Obučen je u komotnu pamučnu odeću, koja liči na pidžamu, u kojoj samo stopala ostaju slobodna. Masaža počinje od stopala i ide naviše. Ritmičkim pritiskom utičem na to, da fiziološke tačke na energetskim linijama tela, na zen liniji funkcio-

nišu na odgovarajući način. To dejstvo mogu učiniti još intenzivnijim kada pokrećem i izvlačim razne delove tela gosta, izazivajući pucketav zvuk zglobova. Ova vrsta masaže ima specifičnu koreografiju, jer za masažu pored ruku, koristimo kolena i tabane.

Hodaš po gostu?

Svaku masažu radim uzimajući u obzir individualne karakteristike gosta, jer je ovo takozvana „suva“ masaža, kada smo prisutni samo gost, ja i moje znanje. Zbog međusobnog delovanja energetskih nivoa masera i gosta, za sat i po se mogu postići fantastični rezultati!

Čim se završi masaža možemo nastaviti svakodnevnu jurnjavu?

To baš i nije tako. Tajna uticaja tajmasaže je u prvom redu dovođenje energetskog sistema u ravnotežu. U fizičkom i psihičkom smislu, cilj je oslobađanje od bola i ukočenosti i dostizanje elastičnog, opuštenog, relaksiranog stanja. Na kraju se treba na kratko odmoriti, opustiti i tek nakon toga se vratiti u sadašnjost.

Tako si lepo govorila o ovoj vrsti masaže, da sam i ja poželela da jednom isprobam jedan takav tretman!

Nema problema, samo me pre toga nazovi telefonom pa ćemo ugovoriti termin.

Primaš goste posle unapred dogovorenog termina?

Tako je. Srećom već imam stalne goste.

Primenjuješ i druge vrste masaža?

Naravno. Čitatelje očekujem na tajmasažu stopala i na uljanu masažu tela, ali moram priznati da svi koji me ugledaju, odmah žele tajmasažu, jer gosti znaju da će od mene dobiti originalnu masažu, a ni moja visina nikoga ne može da uplaši.

Izgledaš veoma mladoliko. Mogu li te pitati koliko imaš godina?

Tako je. Veoma je interesantno, što vama tu u Evropi mi delujemo mladoliko, mada ja imam već 38 godina.

Na to nisam ni pomislila! Imaš li porodicu? Muža? Decu?

Sada mi je važan samo posao, ali u budućnosti svakako želim da zasnujem porodicu.

Koristiš li i ti sama neke od naših proizvoda ili ih primenjuješ samo za vreme masaže tela, odnosno stopala?

Pogledaj moje laktove. Vidiš te sićušne crvenkaste bubuljice? One se mogu negovati samo kremom na bazi aloje i Firstom. Jako volim da ih koristim.

Mingi, hvala ti, jer si mi u svom slobodnom danu pružila mogućnost da se sret-nemo i da se upoznamo. Nadam se da ćeš posle ovog članka imati stalne goste, ne samo u Siraku, već i Nefelejč ulici.

Znaš šta? Dodji, sada ću te izmasirati!

...Prošlo je nekoliko sati od kada sam završila pisanje članka. Mali strah koji sam imala na početku je nestao bez traga. Mingi mi je opustila noge, polako se kretala naviše preko potkolenica. Nije izostavila leđa, vrat, a ni glavu. Kada smo stigli do one tačke da mi hoda po leđima, moje telo je već reagovalo na njen svaki i najmanji pokret. Imala sam poverenje u nju, povremeno su nam se sreli pogledi i razumele smo se i bez ijedne izgovorene reči. Iz nje su zračili mir i sigurnost. Bilo je ugodno svakom deliću mog tela. Krećem se elastično, kolena mi se savijaju bez problema, vrat mi je sasvim opušten. Život je fantastičan! I moja duša je vesela, osmeh mi ne silazi sa lica. Mingina masaža je pravo opuštanje od uzburkanog ritma života u gradu.

Brzo nazovite i Vi njen broj telefona i ugovorite termin za masažu!



KATA UNGAR
menadžer

SONJA SALON U NEFELEJČ ULICI

masaža: Čila Filep (+36-20) 981-7894

kozmetika: Ivet Rac (+36-20) 416-6329

manikir: Kristina Hasnoši (+36-20) 594-7437

frizer: Robert Horvat (+36-20) 369-7579

SONJA SALON U SONDI ULICI

masaža: Ildiko Hrnčjar (+36-20) 457-1155

kozmetika: Ildiko Bagi-Mesaroš (+36-20) 500-3889

Naši saradnici Vas srdačno očekuju da bi Vam ugodili.

Najavite se i uverite se u istinitost mojih reči.

Želim Vam prijatne trenutke!

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Milesz • Urednik: dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Attila Földi • Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Attila Maklári Tóth, Darko Baranašić • Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor • Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 36 500 primeraka • Prevodioci i lektori za: Albaniju: dr Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



EURO RELI 2010.

LONDON, ENGLJESKA – OD 4. DO 6. MARTA

Period kvalifikacije: od 1. jula do 31. oktobra

III NIVO

Ostvarite 95 bodova (ukupno sa ličnim bodovima) sa novom grupom

- ★ ulaznice za reli
- ★ 3 noćenja u hotelu
- ★ avionska karta



II NIVO

Ostvarite 50 bodova (ukupno sa ličnim bodovima) sa novom grupom

- ★ ulaznice za reli
- ★ 3 noćenja u hotelu



I NIVO

Ostvarite 20 bodova (ukupno sa ličnim bodovima)

- ★ ulaznice za reli



Novi uslovi za sve nivoe kvalifikacija: sponzorišite najmanje tri distributera u prvoj generaciji, koji će dostići kvalifikacijski nivo asistent supervizora. Svi novi distributeri treba da dostignu broj bodova koji je dat na slici. Kvalifikovani treba da bude „aktivan“ u svakom mesecu tokom trajanja perioda kvalifikacije. Period kvalifikacije traje od 1. jula do 31. oktobra 2009. godine. Sve uslove treba ispuniti za vreme trajanja kvalifikacija. Nove distributere treba priključiti u periodu trajanja kvalifikacija; oni koji među njima žele da se kvalifikuju, treba da budu aktivni već u mesecu kada pristupe. Datum pristupa je dan kada podaci pristupelog stignu u računarski sistem matične firme. U ovom podsticajnom programu se računaju samo one kupovine koje se odvijaju u regiji. Svaki distributer u nižoj liniji treba da raspolaže sa adresom u regiji. Svaki distributer je odgovoran da uslove podsticajnog programa tumači pravilno. Izuzetni postupci nisu mogući ni u kakvom slučaju. Podsticajni program sadrži isključivo one nagrade koje su navedene. U slučaju eventualnih pitanja, obratite se direktoru zemlje. Nagrade se ne mogu unovčiti. Nagrade se ne mogu preneti na drugoga.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

DATUMI I TERMINI

Termin održavanja relija:
Petak, 5. mart 2010. godine,
Subota, 6. mart 2010. godine

Kao što je to bilo 2009. godine u Malagi na Euro reliju i Profit šeringu i ove godine će se kvalifikacije za Profit šering održavati tokom dva dana. Još nije poznat tačan vremenski raspored programa na reliju, ali će najverovatnije biti kao na reliju u Malagi: u petak od 13:00 do 19:30, a u subotu od 11:00 do 17:00. Posle brojnih konsultacija smo odlučili da na ovom reliju ne organizujemo banket za kvalifikovane. Tako će pojedinci i grupe dobiti veću slobodu, kako bi u subotu uveče organizovali program u ličnom aranžmanu.



LOKACIJA

Lokacija relija: Wembley Arena koja se nalazi 12 kilometara od centra Londona i do nje se lako može doći podzemnom železnicom, železnicom, autobusom ili automobilom. Adresa na veb stranici: <http://www.wembley.co.uk/WembleyArena.htm>



ULAZNICE ZA RELI

Ulaznice omogućavaju prisustvo programu tokom oba dana. Od novembra ćemo obezbediti ulaznice i za one zainteresovane, koji se ovom prilikom ne kvalifikuju.



AERODROM

Sa sledećih aerodroma je organizovan centralni transfer:
LONDON HEATROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELI

Smeštaj kvalifikovanih će biti organizovan u sledećim hotelima:
HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQAURE HOTEL
HYATT REGENCY HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

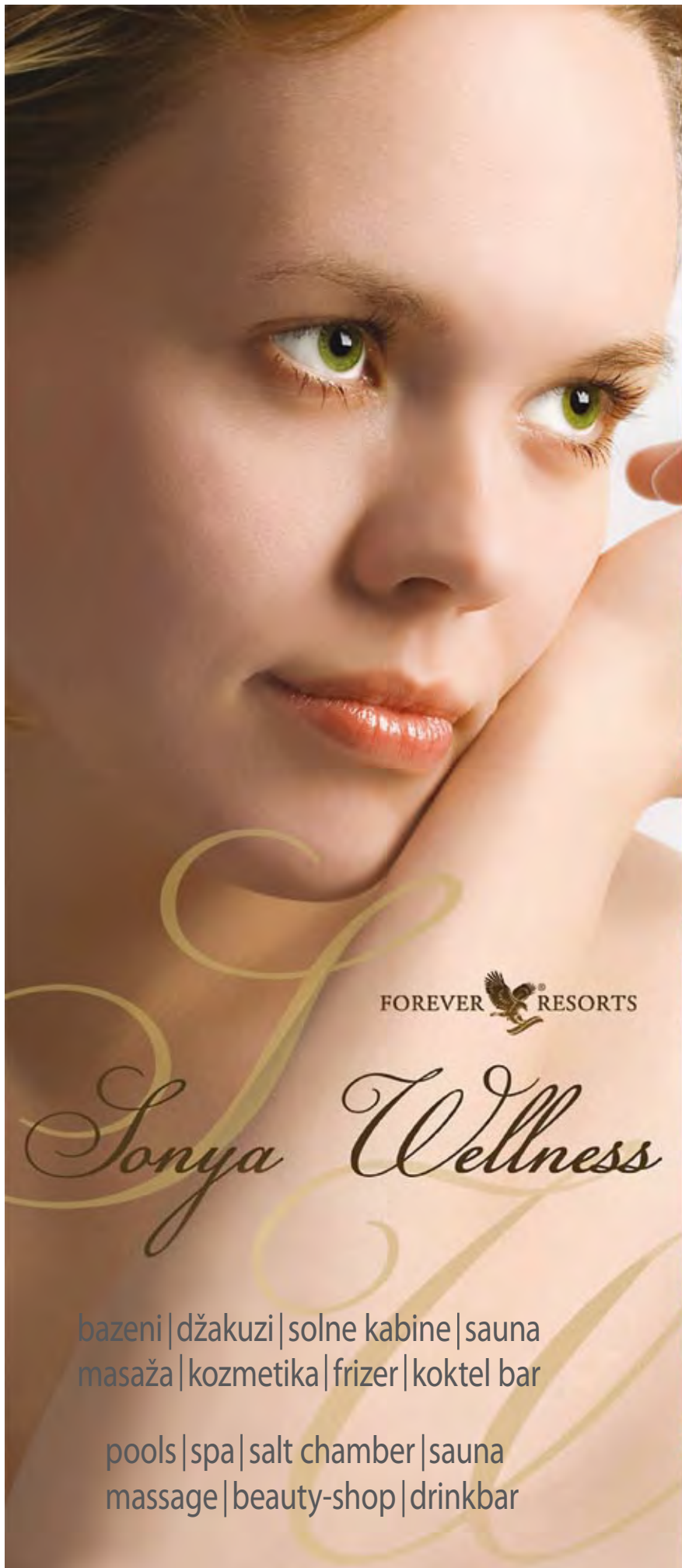
Informacije o podeli na osnovu zemlje iz koje dolaze kvalifikovani, možemo dati tek kada se završi period kvalifikacija, odnosno kada saznamo definitivan broj kvalifikovanih.



METEOROLOŠKI USLOVI

Ovo je London, Engleska – čuvena po kišnom vremenu i zato se pripremite za te vremenske uslove. Očekivana temperatura vazduha će biti između 3 i 10 °C i zato svakako ponesite sa sobom toplu odeću i kišobran!

Srdačno Vas očekujemo u Londonu!



FOREVER  RESORTS

Sonya Wellness

bazeni | džakuzi | solne kabine | sauna
masaža | kozmetika | frizer | koktel bar

pools | spa | salt chamber | sauna
massage | beauty-shop | drinkbar



PAKET PONUDE PO SNIŽENOJ CENI



POVOLJNA CENA PAKETA ZA ONE GOSTE KOJI STIGNU U NEDELJU

2 noći u dvokrevetnoj sobi u glavnoj zgradi, sa dolaskom u nedelju:

Umesto 28 900 Ft / po osobi – 23 450 Ft / po osobi.

3 noći u dvokrevetnoj sobi u glavnoj zgradi, sa dolaskom u nedelju:

Umesto 43 350 Ft / po osobi – 35 250 Ft / po osobi

2 noći u dvokrevetnoj sobi u krilu zgrade sa dolaskom u nedelju:

Umesto 21 900 Ft / po osobi – 17 850 Ft / po osobi

3 noći u dvokrevetnoj sobi u krilu zgrade sa dolaskom u nedelju:

Umesto 32 850 Ft / po osobi – 26 800 Ft / po osobi

NEZABORAVNI POKLON

za Vaše bližnje – za svadbu, rođendan, Božić ili druge prilike

Cena paketa: **94 750 Ft / za 2 osobe / 3 noći, 123 850 Ft / za 2 osobe / 4 noći**

Paket sadrži sledeće usluge:

- iznenađenje koje goste čeka u sobi
 - smeštaj u izabranom apartmanu hotel dvorca
 - jedna romantična večera uz sveće
 - upotrebu bazena, saune, kabine za solnu terapiju i penušave kupke u velnes delu objekta.
- Paket ćemo rado prilagoditi individualnim zahtevima. Možete nam se obratiti bez ustručavanja.

PAKET ZA MLADENCE

Dostojan završetak jednog nezaboravnog dana...

Ponuda hotel dvorca za mladence

U divnom ambijentu našeg hotela, mladencima je na raspolaganju restoran sa intimnom atmosferom i romantično okruženje.

6 dana / 5 noći – 149 650 Ft / za 2 osobe / 5 noći

Naša ponuda sadrži:

- smeštaj u našem apartmanu
- iznenađenje za mladence, koje ih čeka u sobi
- romantični doručak, koji na zahtev mladenaca poslužujemo u njihovoj sobi
- tri vrste jela za večeru
- upotrebu bazena, saune, kabine za solnu terapiju, penušave kupke, kao i teniskih terena u velnes delu objekta

KLASIČNI PAKET

- 3 noći, sa doručkom u dvokrevetnoj sobi glavne zgrade
- svako veče (ukupno tri puta) tri vrste jela za večeru u našem restoranu
- jedna prilika za jahanje na terenu ili u ograđenom prostoru

49 350 Ft / po osobi

U slučaju da se koristi jednokrevetna soba, cena je niža za **9000 Ft.**

Srdačno očekujemo sve zainteresovane goste!
Telefon: (06) 32-485-300 • e-mail: kastelyszirak@globonet.hu



Aloe Blossom Herbal Tea®

Ovaj lekoviti čaj je izuzetna prirodna mešavina listova, lekovitih biljaka i začina, obogaćen pupoljcima aloje, koji nam ukusom i aromom pruža specifičan doživljaj. Ne sadrži kofein, ali ipak deluje osvežavajuće na ceo organizam. Možemo ga piti kao topao ili hladan napitak. Aloe Blossom Herbal Tea je veoma zdrav i ukusan čaj, koji se veoma lako priprema.

Osnovni materijali ove izuzetno brižno sastavljene mešavine čaja, su sa velikom pažnjom sakupljeni sa raznih strana sveta: Kine, Jamajke, Egipta, Amerike i Indije. Osvežava zahvaljujući cimetu; kora od pomorandže i karanfilić mu daju toplu voćnu aromu, a pimenta (najkvirc) sa Jamajke i đumbir obezbeđuju ugodno smirujuće dejstvo. Ova mešavina čaja, obogaćena pupoljcima aloje, koji potiču sa nasada naše firme, obezbeđuje niskokaloričan i osvežavajući napitak, koji možemo koristiti kao izuzetan dodatak u toku programa kontrole telesne težine Forever Lite.

Dodatni podaci

Težina svake filter kesice: 15 grama
Kutija sadrži 25 filter kesica

Sadržaj jedne filter kesice	kalorije	dn. hran. vred. u %-ima
ukupna količina masti	0 g	0 %
natrijum	0 mg	0 %
ukupna količina ugljenih hidrata	0 g	0 %
šećer	0 g	
belančevine	0 g	

* Procenat dnevne hranjive vrednosti se zasniva na ishrani koja sadrži 2000 kalorija.

SASTAV:

Cimet, kora od pomorandže, karanfilić, listovi kupine, pimenta (najkvirc), komorač, đumbir, kardamom, pupoljci aloje, Gymnema silvestre, kamilica.

SADRŽAJ:

1 kutija sadrži 25 čajnih filtera u zaštitnim folijama.

DOZIRANJE:

Za pripremanje jedne šolje čaja, koristimo jednu filter kesicu. Na kesicu sipamo vrelu vodu, i ostavimo da odstoji 3-5 minuta. Za pripremanje ledenog čaja sipamo 2 šolje



vrele vode na jedan filter i puštamo da odstoji 3-5 minuta. Kada odstranimo filter, dodamo još 2 šolje hladne vode zatim pijemo ohlađen napitak.

- niskokaloričan
- ne sadrži kofein

PRODUCT #200