

XI godina 10. broj / oktobar 2007.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Ove godine smo već u više navrata govorili o tome, kako možemo doprineti da u 2007. godini naš posao doživi još veći i prodorniji uspeh. Možda se još sećate da sam u pozdravu početkom godine, na prvoj strani naših novina govorio o važnosti organizacije vremena, jer je to ključ tajne, kojom svaku moguću priliku možemo iskoristiti za procvat naše firme. Svi smo smrtnici, a uz to je karakteristično da nam vreme leti neverovatnom brzinom, pa nije ni čudo, da smo već stigli do poslednje trećine ove godine. Zbog toga je došlo vreme da se osvrnemo na dosadašnji rad, sagledamo šta treba još da se ostvari i šta je ono što nam nedostaje za ostvarivanje programa motivacije – za Euro Rally – odnosno, za ciljeve koje smo zacrtali u timu.

Prošlo je samo nekoliko nedelja od kada smo se vratili iz Anahajma, sa Super Rallyja. Nadam se da su se svi osećali bar toliko posebno koliko i ja! Zajedno smo uživali u lojalnosti koja je zračila iz naših izuzetnih i upornih saradnika. Pružila nam se prilika da se upoznamo sa najnovijim proizvodima, koji su se izvanredno dobro uklopili u našu široku ponudu i dostojno prenose poruku zdravog života. Treba se što bolje informisati o njima i sve isprobati, da biste ih posle toga mogli ponuditi drugima, jer će tako obim i snaga našeg posla rasti vratolomnom brzinom!

Zahvaljujemo se svima koji su došli u Kaliforniju, jer smo tako bili na okupu! Osećali smo se izuzetno lepo, zbog svih poznatih lica, a upoznali smo se sa novim izuzetnim članovima naše velike porodice. Čestitam učesnicima Post Toura i Silver Post Toura! Nadam se da ste se dobro osećali u toku obilaska naše firme i odmora na Havajima. Verujem, da ste imali doživljaje koji će vas još više inspirisati. Naravno, voleo bih da i sledeće godine možemo da budemo zajedno na putovanjima!

Verovatno već znate, da ćemo sledeće godine Super Rally održati u Feniksu, u državi Arizona. Tada ćemo slaviti tridesetogodišnjicu naše firme i mislim da od Feniksa nismo mogli naći mesto koje bi više odgovaralo prilici, jer je to dom naše firme i mesto odakle smo krenuli ka uspehu. Biće to izuzetna prilika i želeo bih da i Vi učestvujete na njoj! Silver Post Tour za one saradnike koji ostvare nivo kvalifikacije od 2500 bodova biće u Puerta Valarti koja je pravi biser zapadne obale Meksika.

Svi možemo ponosno da slavimo tridesetogodišnjicu naše firme, jer smo za sve ove godine nastojali da budemo izuzetni. U toku proteklih trideset godina, Forever je sa izuzetno kvalitetnim proizvodima i neviđeno velikim poslovnim mogućnostima postao kamen temeljac sigurnosti za više miliona ljudi širom sveta, jer im je pomogao da ostvare snove. Ja sam najponosniji na naše zajedničke uspehe i pun sam iščekivanja i pozitivnog uzbuđenja, zbog svega što nas očekuje u narednih trideset godina!

Ostalo nam je još samo tri meseca u 2007. godini. Još imamo dovoljno vremena da ostvarimo postavljene ciljeve i zbog toga ne smemo da dozvolimo da u decembru imamo osećaj da nismo dobro iskoristili proteklo vreme. Znam, da svi mi do ostvarivanja naših ciljeva dolazimo savesnim i odanim radom. Dok nam se snovi ostvaruju i dostižemo više nivoje kvalifikacija, možemo sve većem broju saradnika da pomazemo da lepršaju prema uspehu. Radimo da bi se ostvarili i njihovi snovi i uživajmo u njihovom uspehu – jer nam je to najveća nagrada!

A portrait of Greg M. Magellan, a middle-aged man with grey hair, wearing a dark suit, a light blue and white checkered shirt, and a patterned tie. He is smiling and has his arms crossed. The background is a blurred indoor setting with a decorative metal railing.

Greg M. Magellan

Kao stalni učesnik i organizator Forever priredbi, često primećujem nesigurnost u redovima novih distributera, kada se radi o jačini zvuka na našim priredbama. Naravno, radi se o jačini glasa naših saradnika, a ne o razglasnim uređajima.

Glasno ili tiho...?

Moramo međutim priznati i to da mnogi od nas još uvek ne smeju bez ustručavanja da iskažu svoja osećanja, mnogi od nas ne aplaudiraju uvek dovoljno glasno, ne raduju se onako kako bi to voleli. U nama se često javlja neka suzdržanost, kao da nas sprečava neka nevidljiva ruka, koja nam ne daje da slobodno dišemo, i stavlja nam knedlu u grlo.

Naravno, među nama ima onih koji su veoma tihi kada se jako raduju, ali su za razliku od toga, glasni kada tuguju.

Mi, članovi Forevera širimo ideju slobode. Mnogi od nas su već osetili ukus slobode, i srećni smo što imamo ovakav život i rado prenosimo i na druge ovu radost, jer tako možemo uživati u plodovima našeg izuzetnog posla.

Budimo slobodni i veselimo se na sav glas. Radujmo se uspesima drugih, aplaudirajmo, vičimo, pevajmo svi zajedno, jer je ovo radostan posao.

Na pozornici pored mene se objavljuju kvalifikacije srećnih i uspešnih ljudi. Vidim i osećam da bi svi oni sa pozornice najradije povikali publici: „Ljudi! Probudite se! Pođite mojim stopama, pa ćete i Vi stići do pozornice.”

Pošto je naš posao pun radosti i veselja, onda je najprirodnije da smo glasni. Oni koji nisu dovoljno glasni danas, biće sutra, prekosutra, onda kada se njihovom timu bude odavalo priznanje na pozornici.

Oslobodimo se stege suzdržanosti, pustimo da vazduh iz naših pluća izleti slobodno i jasno, podignimo ruke u vazduh i aplaudirajmo, jer ćemo tako odati priznanje i hrabriti druge, a pored toga ćemo se i mi sami približiti cilju. Najbolji su sebi zacrtali ovaj put i sve brže napreduju, a mi želimo da postanemo najbolji u Evropi – a u bliskoj budućnosti – i na svetu!

Napred FLP Mađarske!



Veliki snovi i još veći ciljevi



DR RENATA ŠTAJNER
senior menadžer



ANDRAŠ BANHIDI
menadžer



Dr Renata Štajner, senior menadžer i Andraš Banhidi, menadžer su otvorili Success Day Forever Living Products Mađarske d.d.o. 15-og septembra 2007. godine, u prisustvu više hiljada naših saradnika.

Dr Šandor Miles, direktor zemlje se u svom pozdravnom govoru posebno osvrnuo na izuzetan uspeh Forevera u Mađarskoj i Južnoslovenskoj regiji. Naglasio je značaj, kao i opšte priznanje Sonya edukacije od strane centralne kancelarije, jer je zahvaljujući tome našu regiju predsednik-generalni direktor Rex Maughan iznenadio i nagradio Sonya plaketom.

Plesna grupa „Breakdance” je programom izuzetno visokog kvaliteta i tehnike pozdravila učesnike Success Daya. Publika je produkciju nagradila gromoglasnim aplauzom.

Dr Ilona Juronič Vargane, soaring menadžer, nas je u svom predavanju upoznala sa metodama, tehnikama i mogućnostima pomoću kojih mi, članovi Forevera, možemo pripremiti svoju decu na jesen, da bi zimu mogli pozdraviti potpuno zdravi.

Uz rukovodstvo **dr Ane Šmic**, senior menadžera, naši saradnici su podelili svoja veoma dragocena iskustva sa publikom. Posle njih su na scenu stupili predstavnici zdravstvene struke, koji su svojim prisustvom potvrdili da će nam i ubuduće obezbeđivati stručnu pozadinu, koja nam svakog dana pomaže u radu.

Na pozornicu Forevera su stupili novi **supervizori** - oni saradnici koji su se za ovaj nivo kvalifikovali tokom jula i avgusta. Oni su već posle nekoliko minuta potpuno ispunili pozornicu, koja je veća od 200 kvadratnih metara. Na pozornici i u redovima publike su se svi radovali i slavili, kao jedna velika zajednica.

Bilo je ugodno osećati snagu ovog tima, jer je on zračio, a to se osećalo u celoj hali. Posle ogromnog broja supervizora je sledila objava kvalifikacija novih **asistent menadžera**.

Oni su svi bez razlike obećali da će se u bliskoj budućnosti vratiti u Arenu kao **menadžeri**, da bi ponovo svi zajedno slavili. Čestitamo svim novim **supervizorima i asistent menadžerima**.

Klara Hertelendi i Diana Orošhazi, senior

Foto: BELA KANYO



menadžeri su Super Rally predstavile iz veoma interesantnog ugla: imali smo osećaj kao da i mi sedimo u publici kada su u Anahajmu „nastupile i njih dve”, i divnom pesmom Barbare očarale celu publiku.

Imali smo slične osećaje dok smo na našem Success Dayu u julu 2007. godine slušali predavanje **Imreta Kulčara i Ilone Tašnadi Kulčara**, senior menadžera koji su nam iskreno i sa puno emocija pričali o svojim doživljajima koje su imali u toku izgradnje mreže.

Ponovo je stiglo vreme objavljivanja novih nivoa kvalifikacija: na pozornicu su pod rukovodstvom **Andrea Tordajja, Irme Sep Tordaine i Gabriele Dominko** stupili novi članovi tima **Kluba osvajača**.

Nivo menadžera je jedan od najvažnijih činilaca osnove Forever marketinga. Novi **menadžeri** su posle preuzimanja odličja sa nama podelili svoje misli i pozdravili članove svog tima i viših linija. Čestitamo svima na velikom uspehu.

Posle objavljivanja kvalifikacija u programu motivacije automobilom, za mikrofon na pozornici su stupili **Peter Sabo i Ilona Horvat Sabone**, senior menadžeri, a njih su sledili **dr Tamašne Sabo i Tamaš Sabo** novi soaring menadžeri, da bi sa nama podelili svoje misli i nove ciljeve.

Naša saradnica safir menadžer i član President's Cluba **Agneš Križo** se u svom predavanju osvrnula na proteklih 10 godina, koje je provela u redovima Forevera i na predivno vreme na putovanjima u Mađarskoj i širom sveta koje joj je pružilo ovo preduzimaštvo. Na kraju njenog predavanja je sledila produkcija njene ćerke **Agike Sabo**, koju je publika Arene nagradila burnim aplauzom.

Predavanje dijamant-safir menadžera **Aranke Vagaši** je bilo rukovođeno poletom, temperamentnošću i velikim emocijama.

Govorila nam je o putu na kojem je do veoma visokog nivoa kvalifikacije stigla zajedno sa mužem **Andraš Kovačom**. Rexovi saveti i takmičarski duh su neizbežni pratioci njenog rada.

Dr Adolf Koša L. safir menadžer i član President's Cluba je bio poslednji u redu predavača na septembarskom Success Dayu. Adolf je mnogima u hali otvorio oči, jer je govoreći o zaista velikim snovima i još većim ciljevima, taj svoj osećaj predao publici, koju je činilo više hiljada naših saradnika.

Zahvalni smo svim predavačima koji su nam u svojim korisnim predavanjima obogatili znanje o izgradnji i razvoju mreže marketinga. Kruna Success Daya je bila kada je objavljen nepregledan red kvalifikacija novih asistent supervizora. Na pozornici ih je čekalo odlično raspoloženje i zajedničko fotografisanje.













Klub osvajajača

Prvih deset
distributera na
osnovu non-
menadžerskih
bodova

CONQUISTA

Najuspešniji distributeri



MAĐARSKA



1. Dominkó Gabriella
2. Klaj Ágnes
3. Tóth István i Zsiga Márta
4. Lopicz Tibor i Lopiczné Lenkó Orsolya
5. Tamás János i Tamás Jánosné
6. dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
7. Szekér Marianna
8. Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
9. Papp Tibor i Papp Tiborné
10. Gecző Éva Krisztina



SRBIJA, CRNA GORA, KOSOVO



1. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
2. Janović Dragana i Janović Miloš
3. Knežević Sonja i Knežević Nebojša
4. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
5. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
6. Nakić Marija
7. Baletić Sonja i Baletić Ivan
8. Buruš Marija i Buruš Boško
9. Perić Zorica i Perić Zoran
10. Dimitrić Ružica i Dimitrić Živorad



ADOR CLUB

u avgustu 2007. godine



HRVATSKA



1. **Draščić Dušan i Draščić Marija**
2. **Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
3. **Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
4. Romić Mészáros Mirjana i Katić Ivan
5. Golubović Karmela i Golubović Roman
6. Vidiček Velimir i Vidiček Ivka
7. Marelja Slaven
8. Lesinger Ivan i Lesinger Danica
9. Boljat Stela i Boljat Zdenko
10. Fadljević Snježana i Fadljević Milan



BOSNA I HERCEGOVINA



1. **Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
2. **Smajić Mevludin**
3. **Hodžić dr Sead**
4. Vraneš Zrinka
5. Dragić Meliha i Dragić Dragan
6. Marić Slavica
7. Šurković Edin i Šurković Amira
8. Čatić Gaibija i Čatić Munira
9. Njegovanović Zoran
10. Paleksić Slavko i Paleksić Mira



SLOVENIJA



1. **Iskra Rinalda i Iskra Lučano**
2. **Bigec Danica**
3. **Jazbišek Tanja**
4. Pekosak Helena
5. Jazbinšek Kim
6. Jaušovec Peter
7. Krizman Nađa i Krizman Franc
8. Praprotnik Tončka
9. Kuder Justina i Kuder Vinko
10. Batista Ksenija



Zajedno na putu uspeha



Postigli su nivo soaring menadžera:

dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás



Postigli su nivo senior menadžera:

Mustafić Subhija i Mustafić Safet Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona



Postigli su nivo menadžera:

Bárányné dr Szabó Éva i Gál Dezső Zoltán i Kun Gábor i Rakovac Radmila i
 Bárány István Gál Dezső Anita Kunné Páger Judit Rakovac Budimir
 Bíró Attiláné i Juhász Erzsébet Majoros Éva Smajić Mevludin
 Bíró Attila Juhász Júlia Zsuzsanna Perić Zorica i Perić Zoran Szávóné Lupó Andrea



Postigli su nivo asistent menadžera:

dr Ilić Zoran i Ilić Radmila Dörflinger Tamás Hodžić dr Sead Offenbacher Géza András
 dr Horváth Ildikó Ferentzi Gáborné i Hollóné Kocsik Judit i Holló István Pruzsinszky Ivett
 dr Offenbacherné Czako Judit Ferentzi Gábor Kustos Adrienn Szűcs Noémi i Dinya László
 Dörflinger Tamásné i Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória Makai István i Makai Istvánné Tejes Zsuzsanna



Postigli su nivo supervizora:

Árvainé Kolozsvári Marianna i dr Kovács Csaba Jovanović Saša i Marinković Danijela i
 Árvai László dr Milvius Hedvig Jovanović Verica Marinković Zoran
 Angyal Ágnes dr Papp Józsefné Jovin Tanja i Marić Slobodan Matyasovszky Ivett
 Bérczes Bernadett Fábrián Györgyi Kádás Zsolt i Vida Anita Éva Mikula Lászlóné i Mikula László
 Balieski Dragana i Farkas Józsefné i Farkas József Kárpáti Zsuzsanna Milutinović Snežana i
 Balieski Milovan Farkasné Szécsényi Éva i Kéri Andrea i Kreutz Balázs Milutinović Nade
 Ballóné Mező Enikő i Balló Sándor Kéri Péter i Kéri-Zsigmond Aliz Milutinović Milorad
 Balog Imre i Sejben Mónika Karácsony Alexandra Molnár Gabriella
 Balogh Zoltán Fekete Zoltán Karczag Eszter Molnár Imréné i Molnár Imre
 Banyai Melinda i Bartos Gyula Fidrik János Kecskés Ferencné Molnár-Juhász Dóra i
 Bata Orsolya Fülöp Valéria Kerékgyártó Miklós Róbert Molnár Dénes
 Berbakov Biljana i Galambos Tamás i Kezić Branka i Kezić Pejo Momčilović Soka i
 Berbakov Branislav Galambosné Pfeiffer Livia Kissné Miklós Edit i Kiss László Momčilović Dragoslav
 Bodnár Daniela Graora Radoš Kljajić Slobodanka i Kljajić Milan N. Soltó Krisztina i Soltó Csaba
 Borka Csaba i Borkáné Lévai Anikó Graora Radovan i Graora Mica Németh Istvánné
 Branković Sava Greguschi Judit Konyicsak Erzsébet Nagy Andrea
 Buzulov Ljubinka i Buzulov Milan Gróf Marianna Kovács Magdolna Nagy Attila
 Bódog Istvánné i Bódog István Gubiši Róbert i Rác Zsuzsanna Nagy Zoltánné i Nagy Zoltán
 Bónáné Válczi Teréz i Bóna Attila Gyenis Brigitta Kurecz Istvánné i Kurecz István
 Csaba Erika i Csaba Péter Gyurcsikné Balogh Edit Landi Éva
 Cserépyné Varga Mária Haber Milan i Haber Leosava Lilón Antónió
 Csernyánszki Norbert i Hartainé dr Benkő Ibolya Lipcseiné Horváth Gréta i
 Csernyánszkiné Ollé Roxána Hatos Imre i Hatos Imréné Lipcsei Zolt
 Csillik Judit Horváth Ferencné Lippáné M. Mónika i Lippa István
 Csipi Jánosné i Csipi János Hrisztov György i Hrisztov Györgyné Lovas Nikolett
 Csordás Eszter Hrisztov Tamás Lukács Emil
 Davidović Milica i Lučić Aleksandar Huber Edit Lukács Cecília
 Deákné Zsíros Enikő i Deák Zsolt Huszár Anikó Márta Majorné Balog Éva i
 dr Baran Zoltán i Baran Judit Janković Nebojša Major Zoltán
 dr Bozsik Imre Jaušovec Peter Maravić Radovan
 dr Kovácsné Papp Kata i Jovanović Tatjana Marečić Dragica

Perić Ljiljana i Perić Ljubiša
Peter Nagy Nora i Peter Norbert
Petrov Sandra
Pintér Zsuzsanna
Pohánka Tamásné
Pócsik Roland i
Pócsik-Balogh Zsuzsanna
Ruszbach Rita
Sárig Katalin
Ščekić Ljiljana i Ščekić Zoran
Senderak Svetozar i
Senderak Dragica
Sipos László

Slankamenac Aleksandar i
Slankamenac Mirjana
Somogyi Ferenc i
Somogyiné Olsovszy Patrícia
Stošović Gordana i
Stošović Zoran
Sujić-Tačić Petar
Szána-Kis József i
Szána-Kis Józsefné
Szabó Attiláné i Szabó Attila
Szabó Beatrix
Szabó László
Szabóné Székely Éva

Szakos Zsanett
Szegedy Mária
Szepesi Józsefné i
Szepesi József
Szikszay Györgyné i
Szikszay György
Szmolenné Szűcs Ildikó i
Szmolen Sándor
Szolár Lászlóné i Szolár László
Tímár Béla i
Tímár Béla Vince
Úti Jenő
Vályi Róbert

Váradi Éva
Vaczko Józsefné i
Vaczko József
Valent Samo
Valkai Anett
Varga Ernő i Vargáné Sátor Mónika
Veres Attila
Veres Károlyné i Veres Károly
Vlajin Dragana
Vujošević Miladin i
Vujošević Olgica
Weisz Lászlóné
Wortmann Istvánné



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i
Ádám István
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakó Józsefné i Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán i Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta i
Papp-Váry Zsombor
Bognárné Maretics Magdolna i
Bognár Kálmán
Bojtor István i
Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dominkó Gabriella
Darabos István i Darabos Istvánné
Davidović Mila i Davidović Goran
dr Csisztu Attila i
Csisztuné Pájer Erika
dr Dóczy Éva i dr Zsolczai Sándor
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
dr Farkas Margit i Szabó János
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
Dragojević Goran i
Dragojević Irena
dr Dušanka Tumbas
Fejzsés Ferenc i Fejzsésné Kelemen
Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i Halomhegyiné
Molnár Anna
Haim Józsefné i Haim József
Hanyecz Edina

Hári László
Heinbach József i
dr Nika Erzsébet
Jakupak Vladimir i
Jakupak Nevenka
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kása István i Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótós Emőke
Klaj Ágnes
Knisz Péter i Knisz Edit
Knežević Sonja i
Knežević Nebojša
Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
Kulcsárné Tasnádi Ilona i
Lapic Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i
Lazarević dr Biserka
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Mayer Péter
Márton József i
Mártonné Dudás Ildikó
Milanović Ljiljana
Molnár Attila
Molnár Zoltán
mg sci Molnár László i
dr Molnár Stantić Branka
Nakić Marija i Nakić Dušan
Milovanović Milanka i
Milovanović Milisav
Mičić Mirjana
Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Németh Sándor i Némethné
Barabás Edit
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Orosz Lászlóné
Ostojčić Boro

Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovič Mária
Perina Péter
Petrović Milena i Petrović Milenko
Radóczy Tibor i dr Gurka Ilona
Révész Tünde i Kovács László
Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i Rudicsné
dr Czinderics Ibolya
Stegená Éva
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Péter i
Szabóné Horváth Ilona
Schleppné dr Kász Edit i
Schlepp Péter
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
dr Szabó Tamásné i
dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Székely János i Juhász Dóra
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tamás János i Tamás Jánosné
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
dr Tombáczné Tanács Erika i
dr Tombácz Attila
Tordai Endre i
Tordainé Szép Irma
Ugrenović Miodrag i
Ugrenović Olga
Vitkó László
Zakar Ildikó

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Czeléné Gergely Zsófia
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Erdős Attila i Bene Írisz

Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Ocoljić Daniela
Papp Imre i Péterbenze Anikó
Ratković dr Marija i Ratković Cvetko
Rózsahegy Zsoltné i
Rózsahegy Zsolt
dr Schmitz Anna i
dr Komoróczy Béla
Senk Hajnalka
Siklósné dr Révész Edit i
Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Tóth István i Zsiga Márta
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Bruckner András i
dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor i Szász Marianne
dr Kósa L. Adolf
Halmi István i
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
Ocoljić Zoran
Szabó József i
Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i
Szép Mihály
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i
Utasi Anita
Varga Róbert
Vágási Aranka i
Kovács András



Poštovani distributeri!

Success Days u 2007. godini u Sport Areni Budimpešta

20. oktobar, 17. novembar, 15. decembar

Poštovani saradnici!

U našem avgustovskom broju smo saopštili da smo na osnovu odluke Forever Living Products International d.d.o. isključili Anet Tot. Kao dopunu saopštavamo da se radi o Anet Tot iz Gelenhaza, koja je na nivou distributera. Izvinjavamo se svima na nepotpunoj informaciji.

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.
- Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih ličnih bodova na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

Internetinfo

Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana „www.flpseeu.com” je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako unesete lozinku „forever”, a do fotogalerije se može doći ako unesete lozinku „success day”. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – „[www](http://www.foreverliving.com).”

„[foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)” pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste.

Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje narudžbenice i drugih formulara! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o bonusima Vašeg preduzimaštva ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

NEPRAVILNO JE!

Nikada nemojte kupovati ili realizovati proizvode elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskog medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskog medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane. Obaveštavamo Vas da je potpisivanje i predaja ugovora bez punomoći nezakonito. Možemo prihvatiti samo svojeručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi se kvalifikuju kao falsifi kati.

Responzorisanje!

Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja” koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovora li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370. Direktor za međunarodne kontakte: Peter Lenkei
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Peter Lenkei
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Földi Attila

Obaveštavamo naše cenjene distributere da ćemo sledeći Forever Success Day održati 20. oktobra 2007., sa početkom u 10 sati u Budimpešti. Adresa je: 1143 Budimpešta XIV. Stefánia út 2. Papp László Sportaréna (Sport Arena Pap Laslo). Sve Vas srdačno pozivamo!

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine.

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme. Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Informacije o povoljnoj kupovini. Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

1. Izjava: Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

2. Kupovina: Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupne kupovine, treba da ponesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!
3. Pružanje informacija: Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.

Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme. Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništit) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

Telefonski brojevi lekara savetnika u Mađarskoj:

- dr Kassai Gabriella: +36-30-307-7426
- dr Bakanek György: +36-30-9428-519
- dr Kerekes László: +36-20-9441-442
- dr Mezösi László veterinar: +36-20-552-6792





SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
 - Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. Tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
 - Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00.
- Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva. Proizvodi se plaćaju pouzecom. Poštanski

troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.

- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručioc kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

Broj telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
dr Kaurinović Božidar, konsultacije sredom i četvrtkom od 12h-14h, na tel.: +381-21-636 9575



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +381-081-245-402, tel./fax: +381-081-245-412. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +381-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00, a svakog poslednjeg radnog dana u mesecu 9:00–17:00.

- Adresa kancelarije u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Radno vreme: radnim danima 9:00–16:30. Regionalni direktor: dr Slavko Palešić.
- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Regionalni direktor: Enra Hadžović. Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

Saopštenje FLP kancelarije Sarajevo:

Obaveštavamo Vas da od septembra imamo i doktora specijalistu, savetnika za BiH, **dr Esmu Nišić**, koju možete kontaktirati na telefon: +387-62-367-545 svakog dana od 18:00 – 21:00.

- Doktor specijalista će biti prisutan u prostorijama FLP Sarajevo svake srede od 17:00 – 19:30, radi konsultacija.
- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručioc sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

Rođendanski Success Day u Hrvatskoj će se održati u subotu 27. oktobra 2007. godine u Histriomnskom domu u Ilici, broj 90. (bivši Apolo - Britanac bioskop).

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770. Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00; utorak, sreda i petak od 09:00 do 17:00.
- Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Radno vreme: ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00; utorkom, sredom i petkom od 09:00 do 17:00.
- Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– Telefonske narudžbe se mogu predati preko tel. broja: +385 1 39 09 773. Ukoliko pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu isporuke proizvoda plaća FLP.

– Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u centralnoj kancelariji.

Brojevi telefona stručnih lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič: +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

• 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00

- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00.
- Regionalni direktor: Andrej Kepe

Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501

Brojevi telefona stručnih lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788;
dr Olga Čanzek: +386-4182-4163.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE NA KOSOVU

• Priština, Rr. Zagrebi PN, tel. : +381-38-240-781



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

• Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36. Fax: +355-4230-535

Regionalni direktor: Gergő Géza Kálovits, tel.: +36-20-5755-553

www.flpseeu.com FLP TV na Internetu

FLP TV program od 20. oktobra do 17. novembra 2007. godine

10.00 Žolt Laslo Geco, Žoltne Laslo Geco – Sloboda marketing sistema	16.55 FLP Plan marketinga	01.40 Sonya šou, 2005. godine, Debrecin
10.20 Edukacioni film – Pro6	17.15 Katrin Bajri – Sa sistemom do samog vrha	02.25 Intervju sa Marijanom Seker
10.25 Edukacioni film – Nature's 18	18.10 Ilona Bence i Gabor Mesaroš – Pesme iz kabarea „Bonbonjera“	02.50 Ansambli „Rajko“
10.28 Edukacioni film – Aloe2Go	18.30 Gabriela Dominko – Upornost, polet, timski duh i vera	03.05 Predavanje Aidan O'Hare potpredsednika FLP-a za Evropu
10.30 Kvalifikacije – Super Rally	18.55 Piroška Lukači Hegedusne – Snovi su se ostvarili	03.25 FLP Himna
11.12 Koncert „Shadows Hungary Band“	19.30 Intervju sa Peterom Perinom	03.30 Predavanje Gregg Maughana potpredsednika FLP-a
11.30 dr Terezija Šamu – Priča o čudesnoj Aloj	20.20 Holiday Rally – Poreč	03.45 Koncert Atile Patakya i ansambla „Edda“
11.55 Karolj Lerant – Ne postoji neostvarljivo	21.20 Koncert-promocija nove ploče ansambla „Borago“	04.05 Govor Rex Maughana, predsednika, generalnog direktora FLP-a
12.20 Mihael Strahović – Uspešna izgradnja mreže u FLP-u	21.40 Žolt Fekete – Uhvati ritam	04.35 dr Ana Šmic – Kisela voda Forever
13.20 Koncert Luia	22.00 Žolt Laslo Geco, Žoltne Laslo Geco – Sloboda marketing sistema	04.55 FLP Plan marketinga
13.40 Sonya šou, 2005. godine, Debrecin	22.20 Edukacioni film – Pro6	05.15 Katrin Bajri Sa sistemom do samog vrha
14.25 Intervju sa Marijanom Seker	22.25 Edukacioni film – Nature's 18	06.10 Ilona Bence i Gabor Mesaroš – Pesme iz kabarea „Bonbonjera“
14.50 Ansambli „Rajko“	22.28 Edukacioni film – Alo2Go	06.30 Gabrijela Dominko – Upornost, polet, timski duh i vera
15.05 Predavanje Aidan O'Hare, potpredsednika FLP-a za Evropu	22.30 Kvalifikacije – Super Rally	06.55 Piroška Lukaci Hegedusne – Snovi su se ostvarili
15.25 Himna FLP-a	23.12 Koncert „Shadows Hungary Banda“	07.30 Intervju sa Peterom Perinom
15.30 Predavanje Gregg Maughana potpredsednika FLP-a	23.30 dr Terezija Šamu – Priča o čudesnoj Aloj	08.20 Holiday Rally – Poreč
15.45 Koncert Atile Patakya i ansambla „Edda“	23.55 Karolj Lerant – Ne postoji neostvarljivo	09.20 Koncert-promocija nove ploče ansambla „Borago“
16.05 Govor Rex Maughana predsednika, generalnog direktora FLP-a	00.20 Mihael Strahović – Uspešna izgradnja mreže u FLP-u	09.40 Žolt Fekete – Uhvati ritam
16.35 dr Ana Šmic – Kisela voda Forever	01.20 Koncert Luia	



PUERT VALLARTA je egzotično odmaralište, koje svakog posetioca dočekuje nekim iznenađenjem.

Sigurni smo da se niko neće razočarati ukoliko poželi da provede dan na obali, plivajući u bazenu, u kupovini ili u poseti umetničkim galerijama. U večernjim satima uživajte u večeri na obali, slušajući muziku maričija i plešući uz taktove temperamentne latinske muzike, predajući se čarima meksičke fiješte!

Možete da posmatrate kitove ili da jašete, a pored toga Vas čekaju i akva-parkovi

i razne mogućnosti za sport i festivale! Puerto Vallarta je savršeno mesto za ostvarivanje svih Vaših želja!

Silver Post Rally Tour

2500 bodova – Sakupite 2500 bodova i onda ćete se kvalifikovati za Silver Post Rally Tour putovanje, a uz to ćete kao distributerski status dobiti i 1000 USA dolara džeparca.

5000 bodova – Sakupite 5000 bodova i Vi ćete da dobijete sve one nagrade koje pripadaju onim saradnicima koji su ostvarili nivo kvalifikacije od 2500 bodova – PLUS dodatnih 1000 USA dolara džeparca, kao distributerski status (ukupno 2000 USA dolara), posebno priznanje na Super

Rallyju, kao i mogućnost da za vreme kupovine proizvoda koristite VIP red.

7500 bodova – Sakupite 7500 bodova i moći ćete da dobijete sve nagrade koje pripadaju onim saradnicima koji su ostvarili nivo kvalifikacije od 5000 bodova – PLUS dodatnih 1000 USA dolara džeparca, kao distributerski status (ukupno 3000 USA dolara), kao i poseban susret sa rukovodiocima firme na Silver Post Rally Touru!

10 000 bodova – Sakupite 10 000 bodova i moći ćete da dobijete sve nagrade koje pripadaju onim saradnicima koji su ostvarili nivo kvalifikacije od 7500 bodova – PLUS putovanje na Super Rally biznis klasom!



FOREVER

Puerto Vallarta
MEXICO

August 10-15, 2008

Silver Post Rally Tour

PUERTO VALLARTA is an exotic vacation destination with something for everyone. Whether you spend the day at the beach, the boutiques, art galleries or the spa - you won't be disappointed. In the evening, enjoy beachside dining, or the sounds of Mariachi music, the Latin dance scene, or enjoy a Mexican fiesta!

Activities include whale watching, horse-back riding, waterparks, sports and festivals.

Whatever you desire, Puerto Vallarta is the perfect place to play and stay!

2,500 cc Level



Earn 2,500 case credits to attend the Silver Post Rally Tour trip - PLUS \$1,000 cash per Distributorship!

5,000 cc Level



Earn 5,000 case credits and you'll receive the same benefits as a 2,500 cc qualifier - PLUS an additional \$1,000 cash per Distributorship (\$2,000 total), special recognition at the Super Rally, and use of the VIP lane in the shopping area!

7,500 cc Level



Earn 7,500 case credits and you'll receive the same benefits as a 5,000 cc qualifier - PLUS an additional \$1,000 cash per Distributorship (\$3,000 total), and a special session with the Vice Presidents during the Silver Post Rally Tour!

10,000 cc Level



Earn 10,000 case credits and you'll receive the same benefits as a 7,500 cc qualifier - PLUS you'll receive an upgrade to fly Business Class to Super Rally!

See you Phoenix, Arizona for Super Rally 2008!



Miss Forever Evrope

Polufinale Jugoistočne regije

13-og septembra 2007. godine je više stotina predivnih članova Forever Livinga u Jugoistočnoj regiji Evrope bilo u pravoj groznici, jer ih je čekalo takmičenje u lepoti, pred profesionalnim žirijima u Budimpešti, Beogradu, Bijeljini, Sarajevu, Zagrebu i Ljubljani. Sve se vrtelo oko Forever Sonya kolekcije, jer su frizeri, šminkeri i stilisti pomagali lepoticama da sa najčarobnijim izgledom svaka od njih dobije maksimalan broj glasova članova žirija. Sledećim izborom fotografija želimo da vam dočaramo raspoloženje koje je karakterisalo celodnevnu priredbu, a tako ćemo se naravno upoznati i sa 36 najlepših među njima, koje ćemo ponovo videti na finalu 17-og novembra.



Senya®

Color Collection



Kovács Gyöngyi



Horváth Sándorné



Maksa Bettina



Szűcs Eszter



Kelemen Kitti



Resán Dalma



Lázár Zsuzsa



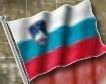
Marija Janković



Marija Petrović



Marija Minić



Polina Bule



Adrijana Strabić



Sovinc Ana



Fajc Mojca



Grubišić Anja



Kulisics Petra



Tóth Roxána



Nagy Nóra



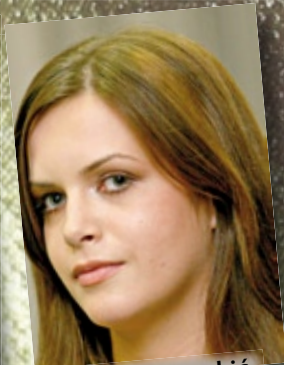
Kacsinta Anett



Farkas Anett



Tanja Stanisavljević



Aleksandra Stankić



Slađana Đurđević



Maja Rogić



Tena Marićak



Gutić Sanja



Simić Jelena



Jović Milica



Marijana Ilić



Miljana Vulović



Aurora Kordha



Mirjeta Hoxhallari



Kompleksna nega kože sa prirodnim

Prvi put sam 1990-te godine imala priliku da vidim profesionalne kozmetičke preparate, i to, kada sam pravila prve korake u TV-struci. Situacije i uslovi u kojima sam se često nalazila kao voditelj programa i reporter, zahtevali su od mene da obratim više pažnje na izgled i zdravlje svoje kože.



ANIKO PETERBENCE
soaring menadžer



Tadašnja glavna urednica emisije TV-vesti, Judit Olas je specijalista dermatovenerologije.

Ona se već tokom 1990-tih godina bavila alternativnim kozmetičkim sredstvima. Svojeručno je pripremala pakovanja za lice od latica ruža, čuvarkuće, nevena i drugih prirodnih sastojaka. U isto vreme je naručivala i najnovije kreme i maske iz Francuske i Švajcarske. U njenom impozantnom salonu sam se prvi put srela sa Estée Lauder, nekrunisanom kraljicom kozmetike, koja je mađarskog porekla.

Od Judite sam mnogo naučila, kao na primer: šta i kako da koristim da bi očuvala elastičnost svoje kože. Kozmetička industrija je samo nekoliko godina posle nje shvatila važnost prirodnih sastojaka za negu kože. Danas već sve veći broj firmi, naročito u Francuskoj (oni su uvek bili na čelu ove industrijske oblasti), pridaju važnost prirodnim sastojcima svojih proizvoda, a prate ih Španija i Nemačka, zemlje u kojima alternativna kozmetika uzima sve više maha.

Nekoliko godina posle početnih koraka u upoznavanju, uz stalni posao sam radila i u marketing mreži jedne američke firme. Završila sam više kurseva kozmetike i popularisala sam

kozmetička sredstva koje je proizvodila ta firma, mada ih ja lično nisam mogla koristiti u velikoj meri. Neprijatna iskustva koja sam stekla u toj firmi su me kasnije godinama proganjala i zbog njih sam bila veoma skeptična, a onda me je muž iznenadio poklonom – jednom crnom kutijom, punom kozmetičkih preparata. Lepo sam mu se zahvalila, a posle toga pola godine nisam ni pogledala tu kutiju.

Moju nezainteresovanost nije mogla izmeniti ni činjenica, da je moj muž, Imre Pap postajao sve uspešniji u FLP-u. Ni dan danas ne mogu u dovoljnoj meri da mu se odužim i zahvalim za njegovu neverovatnu upornost.

U vreme kada se sve ovo dešavalo, ja sam vodila jedan regionalni TV centar i 10-12 sati sam se bavila izuzetno stresnim poslom, što je naravno ostavilo traga na mom licu. Na čelu su mi se pojavile duboke bore. Uz sve to, koža mi je postala suva, sa mestimičnim masnim površinama, a oči su mi veoma burno reagovale na sve alergenske materije.

Tada sam se setila crne kutije, koja je stajala u uglu kupatila. Isprobala sam kozmetička sredstva koja sam našla u kutiji i bila sam veoma iznenađena, kada su bore na mom čelu – posle

Lepota = Zdravlje
Zdravlje = Lepota

kozmetičkim preparatima

Osnovni problemi kože:

bezbroy bezuspešnih pokušaja sa skupocanim kremama pre toga – počele bledeti, i skoro nestajati zahvaljujući FLP proizvodima. Ranije mi je koža uvek bila jako zategnuta, često me je svrbela oko nosa, ali su ti neugodni osećaji potpuno nestali i imala sam osećaj kao da mi se kože podmladila.

Za taj divan osećaj, u prvom redu, mogu zahvaliti FLP kozmetičkim proizvodima i novom shvatanju zdravlja, po kome lepota uvek počinje zdravljem. U dr Šandor Milesu, rukovodiocu FLP Mađarske i Južnoslovenske regije, čije tržište obuhvata više od 40 miliona kupaca, sam upoznala čoveka, koji sa ogromnim stručnim znanjem i izuzetnom lojalnošću upravlja procedurom odobrenja i distribucije proizvoda za dopunu ishrani i uz to neverovatno velikom empatijom rukovodi i kozmetičkom industrijom FLP-a.

Od kada u istoriji postoje zapisi, na našoj Zemlji se pojam lepote uvek stapao sa mentalnim i fizičkim zdravljem.

Počev od starog veka, sve čuvane lepoticke, kao što su kraljica Hatšepsut u XV-om veku pre nove ere, zatim Kleopatra i Nofertiti su koristile darove prirode, one prirodne agense, koji se mogu naći i u FLP proizvodima, kao na primer, Aloe Barabadsensis Miller.

Zaštita zdravlja i lepote se u XXI-om veku, zbog borbe za egzistenciju, na žalost sve češće stavlja u drugi plan.

- **KLIMATSKO-GEOGRAFSKI USLOVI**
- **UNOŠENJE NEDOVOLJNO TEČNOSTI**
- **NEPRAVILNA ISHRANA**
/dodaci ishrani, veštačke boje/
- **SOCIJALNI USLOVI**
/problemi privatnog života, egzistencijalni i seksualni problemi, stres/

Situaciju pogoršava i to, da umesto vazduha koji je bogat ozonom – koji bi nas štitio od zračenja – živimo okruženi vazduhom koji je pun olova. Karpatski basen je izuzetno zagađen zbog preopterećene putne mreže i vazdušnog saobraćaja. Iznad teritorije Mađarske je ozonski omotač najtanji, a to ujedno znači da smo sve manje zaštićeni od štetnog zračenja iz atmosfere. Pored toga, treba da govorimo i o globalnom dejstvu sve veće količine ugljen-dioksida, koja izuzetno štetno deluje na celu Zemlju. Isečeno je više od 40 % prašuma, za koje se smatra da su pluća Zemlje. Zbog neodgovornog i pohlepnog ličnog i multinacionalnog interesa, svakodnevno se uništava površina prašuma veličine oko 200 kvadratnih metara. Dok jedan kivi sa Novog Zelanda stigne u Evropu, dotle se u atmosferu izbací tolika količina ugljen-dioksida – uništitelja ozonskog omotača – koja je pet puta veća od mase tog jednog kivija. Postoje veoma veliki problemi i sa hranom koju unosimo u organizam. Na osnovu jednog ispitavanja sprovedenog u zemljama

Evropske Unije, na osnovu kvaliteta prehrambenih proizvoda, Mađarska je na pretposlednjem mestu. U Evropi svaki stanovnik sa prehrambenim proizvodima unese u organizam i 6-7 kilograma štetnih dodataka! Mađarska je vodeća zemlja u Evropi i na osnovu upotrebe antibiotika po glavi stanovnika.

Ljudi u velikom broju žive na nepravilan način i unose manje količine tečnosti nego što je to potrebno.

U Mađarskoj 90 % žena nema dovoljno hidriranu kožu, bez obzira kakvog je ona tipa – da li je ona suva, masna ili mešovita. Pre nego padnete u očaj, treba da znate da postoji rešenje!

Uslovi za zdravu lepotu:

1. **FIZIČKE AKTIVNOSTI** – u prirodi ili zdravoj sredini, najmanje 2 x 20 minuta nedeljno;
2. **UNOŠENJE TEČNOSTI** – u dovoljnoj količini i dobrog kvaliteta;
3. **IZBEGAVANJE NEPOTREBNIH LEKOVA;**
4. **OSLOBAĐANJE ORGANIZMA OD ŠTETNIH MATERIJA.** Clean and Lean, Aloe Blossom Herbal Tea + Aloe Vera Gel

Ukoliko zadovoljavate navedene uslove, možete nastaviti sa negom kože!

R3 Factor

Sastav:

- alfa-hidroksi kiselina (prirodna biljna kiselina) – pomaže u odstranjivanju oštećenog spoljnog sloja kože;
- glikolna kiselina (kiselina iz šećerne trske);
- limunova kiselina (vrsta citrusa);
- tartarna kiselina (dobija se iz grožđa);
- jabučna kiselina (dobija se iz jabuka);
- vitamin E (tokoferol-acetat) – veoma intenzivno usporava starenje kože i sprečava oštećenje ćelijske membrane,

- vitamin C;
- vitamin A;
- Aloe Vera – pomaže unošenje agensa u najdublje slojeve kože;
- natrijum-hijaluronat – vrši intenzivnu hidrataciju;
- linolinska kiselina – pomaže u sprečavanju gubitka vlažnosti.

Primena:

1. Za suhu kožu kao i za tip kože koja u površinskom i u dubljem sloju nema dovoljno vlage;
2. Za opušten tip kože i protiv bora;
3. Za izrazito masne površine.



Alpha-E Factor je sredstvo za turbo-hidrataciju

Sastav:

- stabilizovana Aloe Vera,
- vitamin E (tokoferol acetat),
- vitamin A,
- vitamin C,
- ulje iz semena volovskog uva (boražine) – snabdeva kožu sa gama linolinom, i time usporava gubitak vlažnosti,
- bisabolol (ekstrakt kamilice) – smanjuje upalu,
- lecitin – antioksidant, omekšava kožu,
- produkti kokosovog ulja, kao na primer Kaprik triglicerid koji je snažno sredstvo za hidrataciju,
- derivati sojinog ulja – snažno sredstvo za hidrataciju,

Primena:

1. Za površine koje imaju nedostatak vode, za sve tipove kože;
2. Za površine na koži lica, kojima voda nedostaje u dubljem sloju;
3. Za sprečavanje nastanka bora;
4. Za usporavanje procesa nastanka bora;
5. Pojedinačnim tretmanom, zaustavljanje procesa nastanka bora pomoću kompleksnog tretmana;
6. Smanjivanje nivoa izrazito suve kože tokom menopauze;
7. Povreda, postoperativni ožiljak na licu ili na drugim površinama tela;
8. Odstranjivanje strija posle porođaja;
9. Neka osetljivih bradavica u toku dojenja.



Posle nabrojanih uslova je jasno, da nam je jedan od najvažnijih zadataka hidratacija kože. Mi smo veoma srećni, jer posedujemo jedan par proizvoda za turbo-hidrataciju, a to su ALPHA-E Factor i R3 Factor. Istovremenom upotrebom deluju kao serum.

Dobijamo odlične rezultate i kod onih tipova kože, koja u najdubljem sloju ima najteži vid dehidracije, a sa povećanim dozama i redovnom upotrebom postizemo cilj i u grupi od 30-40, pa čak i među onima koji imaju 50-60 godina. Pre pola godine mi se javila gospođa koja je imala 55 godina. Zamolila me je da joj pomognem, jer se ona u javnosti više ne sme pojavljivati bez šala oko vrata, jer su joj jako vidljive bore na vratu. Posle pola godine i redovne upotrebe maski i povećane doze Alpha-E Factora, danas već bez šala, sa ponosom pokazuje vrat i dekolte.

Forever Epiblanc

Sastav:

- Arbutin (medvede grožđe ili uva);
- Rumex occidentalis (vrsta kiseljka);
- vitamin E;
- Aloe Vera.

Primena:

1. Za uklanjanje smeđih mrlja;
2. Za lečenje povreda;
3. Za rešavanje problema kože u pubertetu;
4. Za otklanjanje postoperativnih ožiljaka.





Već godinama organizujem prezentacije kozmetike u Budimpešti i u više gradova širom Mađarske. Do sada sam negovala kožu lica kod više od hiljadu žena. Često sam se sretala sa neobičnim problemima i neugodnim tegobama kože. Samo nekoliko primera: četrdesetogodišnja žena je posle terapije steroidima pretrpela veoma ozbiljne promene na koži i do tada nije mogla rešiti te probleme nikakvim proizvodima za negu lica. Zahvaljujući dvonedeljnom tretmanu sa Epiblancom, njene promene na površini kože su potpuno nestale.

Postoperativni ožiljak na dekolteu tridesetogodišnje žene je potpuno nestao posle redovne primene Alpha-E Factora i Epiblanca.

Najveće rezultate ipak postizemo kod dece u pubertetu. U ovom životnom dobu je veoma izražena funkcija lojne žlezde i usled toga nastaju upale na koži. Za saniranje tih upalnih površina, služe proizvodi za dopunu ishrani, koji sadrže betakarotin, vitamin E i selen, a pored njih Aloe Activator i Epiblanc. Pored toga je i Mask Powder opravdao sva očekivanja. Moja iskustva u krugu porodice potvrđuju te podatke, jer

sva trojica mojih sinova, 21-godišnji menadžer Danijel, srednji 16-godišnji Gergelj i najmlađi, 13-godišnji Mate uspešno koriste ova kozmetička sredstva.

FLP sredstva za negu kože su profesionalna kozmetička sredstva. Naime, njihov sastav je karakterističan za profesionalne proizvode (ekstra osnovni kolagen, elastin, hijaluronski derivati, vitamin E). Po mom mišljenju FLP kozmetička sredstva su među najboljima u celom svetu. Moje mišljenje se zasniva na tome da FLP proizvodi imaju kompleksne i dobre kozmetičke preparate, baš kao što ih imaju i profesionalne marke, samo što FLP kozmetički preparati imaju ogromne prednosti: ugrađuju se na nivou ćelije, sadrže stabilizovanu Aloe Veru, koja se četiri puta brže apsorbuje od vode i dopire do sedmog sloja kože.

Pomoću Aloe više od 240 fitohemijskih materija stiže do nivoa gde se stvaraju ćelije. Proizvodi ne sadrže nikakve alergenske komponente i zahvaljujući tome mogu da se nanese i na najosetljiviji tip kože. U protekle četiri godine nisam srela ni jednu ženu na čijoj koži bi i jedan od ovih proizvoda izazvao i najmanje pogoršanje ili iritaciju. Nedostižna prednost FLP

preparata u poređenju sa preparatima ostalih firmi je činjenica da nam za jače dejstvo kozmetičkih preparata na raspolaganju stoji veoma širok spektar proizvoda za dopunu ishrani sa prirodnim sastojcima. Zahvaljujući delovanju spolja, ali u prvom redu i iznutra, stvaramo uslove za lepu i zdravu kožu.

Danas već ne bih mogla zamisliti svoj život bez naših izuzetnih proizvoda, zbog njihovog svojstva da sprečavaju nastanak bora i podmlađuju kožu. Postali su deo moje svakodnevice i želela bih pomoći što većem broju žena da i one svoju kožu učine elastičnijom, mlađom, svežijom. Na veliku radost naših bližnjih i nas samih, i u zrelijem dobu možemo biti zadovoljne svojim izgledom.

Ovaj posao me ispunjava radošću, a uzor mi je čovek koji je sa stručnjacima u svojoj firmi napravio ove proizvode. Generalni direktor-predsednik naše firme, Rex Maughan svojom bezgraničnom vitalnošću i modernim humanizmom čoveku XXI-og veka pokazuje pravi primer mentalnog i fizičkog života.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE EVENT BUDAPEST HUNGARY '08



Higher than ever!





AGNEŠ HORDOŠ
menadžer

Postala sam menadžer

I ja sam stigla na onu istorijsku stanicu u svojoj karijeri do koje stižu svi koji rade istrajno: postala sam menadžer. 26. maja 2007. godine mi je odličje menadžera sa orlom uručio lično predsednik-generalni direktor Forever Living Products Internationala, gospodin Rex Maughan.

Ostala sam bez reči! Još i sada me podilaze žmarci kada pomislim na taj događaj. To je bilo nešto što ću pamtili celog života. Bila sam toliko dirnuta, da sam zaboravila da poziram pred fotografom. Nije bilo problema, jer je Rex bio blizu, pa me je blago uhvatio za ruke, privukao k sebi, pokazao prema fotografu i veselo se nasmešio. Ja sam se tada svim silama borila da ne zaplačem. Samo sam stiskala buket cveća i mislila sam da sve ovo nije stvarnost, za tren ću se probuditi i onda shvatiti da sam sve to samo sanjala. Ali to nije bio san! Rex je smešeći se stajao pored mene, zagrlio me i rukovao se samnom. Zagledala sam se u odličje menadžera i setila se reči Tece Herman,

moje više linije: „Značka menadžera je veoma lepa. Treba da je dobiješ, jer je zaslužuješ!” Hvala Ti Teca! Ta značka je zaista veoma lepa!

Morala sam da osvojim nivo menadžera i to baš tada, jer je bilo vreme za to! Baš ove godine, kada slavimo deseti rođendan Forever Living Productsa Mađarske, i kada nas je posetio lično Rex Maughan! Morala sam da osvojim taj nivo tačno u martu 2007. godine. Ni pre, ni kasnije, već baš tada!

U martu 2007. godine, kada sam potpisala pristupni list, pred mojim očima je lebdeo jedan jedini cilj: moram se nekako iskobeljati iz „otkačenog” stanja. Pitate se, šta je to „otkačeno stanje”? To osećamo kada smo ljuti i na sebe. Ništa nam nije dobro i ne ide onako kako to želimo. Ljuti smo na ceo svet, ali najviše na sebe. Ljuti smo na svakoga, ali ne znamo zbog čega. Ukratko: živimo prebrzo, previše smo opterećeni i postajemo nestrpljivi. Sasvim kratko: tada smo OTKAČENI.

E pa baš u tom periodu – na proslavi Zoltan-imendana – sam prvi put čula reči: Aloe Vera. Dobro ste pročitali Dragi Čitaoci, reči: Aloe Vera. Do tada nisam nikada čula ni te dve reči, a o firmi Forever Living Products da i ne govorimo.





Iz ruke Evike Baloga sam istrгла knjigu „Čisto i jednostavno” koju sam želela odmah da pročitam. Nisam uspjela. Ne zato jer je bila imendanska žurka, već zbog toga što Evike nije htela da mi da knjigu. Nije želela da je i drugi vide.

Nisam ja tada uzalud bila „otkačena”! Žurka se nije ni završila, a to „blago” je već bilo u mojoj torbi! Jeste, za mene je ta knjiga bila pravo blago! A kasnije mi je postalo dragoceno kao Sveto pismo. Držim to blago kod kuće kao pravu svetinju, koju moji saradnici moraju da pročitaju. Svi moji saradnici u prvoj liniji koji osvoje nivo supervizora od mene dobijaju jedan primerak te knjige – da bi im posao bio lakši i da oni ne bi postali „otkačeni”.

Posle nekoliko dana nam je u goste stigla Evike Balog u pratnji Žolti Rotai i održali su nam prezentaciju. Morala sam da joj vratim svoju knjigu-blogo, – ali to nije bio problem, jer sam ubrzo kupila nov primerak knjige – i zajedno sa Tamašom Kopanjom sam se najzad upoznala i sa proizvodima. Prezentacija se završila tako što smo oboje kupili po jednu kutiju Tača, naručili dosta proizvoda i tako počeli izbliza da se upoznajemo sa proizvodima i da stičemo iskustva sa njima. (Naravno, tada sve to nisam tako shvatala.) Nedeljama nisam znala da izgovorim Ginkgo Plus, mada sam bezbroj puta ponavljala to u sebi (danas već izgovaram bez ikakvih

problema). Zнала sam da navedem sve karakteristike proizvoda i ako me neko probudi iz sna. Na to Teca Herman uvek kaže: „Na tebi treba samo da se pritisne dugme i iz tebe izlazi bujica znanja i informacija.”

Ne poričem, volim informacije. Čitam veoma mnogo. Knjige i informacije nam pomažu da dođemo do izvora i ako smo dovoljno žedni da pijemo sa tog izvora, onda ćemo postati uspešni. Ako ste voljni da promenite zonu komfora i unesete promene u svoj život... – tako nam savetuje Marti Bako.

Bence Nogradi je moj omiljeni autor. Nije to bila uopšte „ljubav na prvi pogled”. Samo što nisam eksplodirala dok sam slušala predavanje Bencea u Egeru. Pitala sam se: ma šta hoće ovaj tip?! Zašto ja nepotrebno gubim vreme dok slušam reči ovog naduvenka? Još sam to morala i da platim! Te i slične misli su mi lebdele u glavi. Ma šta lebdele?! Rojile su mi se u glavi, pa nisam izdržala i počela sam da se bunim. Opet se pored mene našla Teca Herman, koja me je umirila rečima: „Samo ti sačekaj kraj predavanja. Nećeš žaliti.”

Tako je i bilo. Moje mišljenje o Benceu se toliko promenilo da od tada ne propuštam ni jedno njegovo predavanje. Pročitala sam sve njegove knjige i uvek su mi pri ruci, ako želim da ih ponovo prelistam. Svaki put kada otvorim neku

njegovu knjigu, dočekaju me Bencine drage reči koje mi je svojeručno upisao u knjige. Zahvalna sam Ti Bence za tvoje lepe reči i podsticaj! To u Egeru nisi mogao znati, ali sam ja baš tada odlučila da ću ostvariti ovaj nivo. Tada još nisam znala kada i kako, ali sam bila sigurna da ću ostvariti svoj cilj.

Malo ću vratiti točak vremena do „onog” predavanja u Egeru. Za vreme druge pauze smo razgovarali sa Benceom. To večer se nisam vratila kući, već sam sa nekolicinom saradnika ostala u hotelu. Doručkovali smo za Benceovim stolom. Dugo smo razgovarali o svemu. Tamaš Kopanj ga je tiho upitao: „Bence, koja je grana unosnija po tvom mišljenju, zdravlje ili osiguranje?” Bolje da vam i ne kažem šta je odgovorio... Bolje je da Vi sami prosudite. Reći ću Vam tek toliko, da je na desetom rođendanu Forever Living Productsa Mađarske odličje supervizora Tamaš Kopanj primio lično od Rex Maughana. Tamaša poznajem već dvadesetpet godina. Do tada ga nikada nisam videla tako dirnutog i ponosnog. On je veoma skroman, tih čovek, koji poseduje ogromno znanje i neiscrpno strpljenje. Ipak je o susretu sa Rex Maghanom pričao svojim roditeljima. Roditeljima, koji su ga od malena vaspitavali i pomogli mu da stane na svoje noge. Hvala im. Mogu biti ponosni na sina, jer je on to zaslužio.

Ako sada mislite Dragi Čitaoci da je sve ostalo išlo kao po loju, onda grešite. Nije bilo tako. Odjednom su tu bile „okolnosti”. Znae već..., svi imaju neke okolnosti” – kako to obično kaže Maria Segi. Imala sam ih i ja.

Vratila sam se u kolotečinu svakodnevice, radila sam kao rob u

„Ne treba da dokazujemo nikome da svi iskreno želimo priznanje i poštovanje.”

/Margaret Wilson/



svom preduzimaštvu – umesto da gradim svoju FLP mrežu. Pitate se zašto? Moje je preduzimaštvo uzalud imalo dobre osnove, kada uslovi i ekonomska situacija nisu bili povoljni i tako je ostalo sve do današnjeg dana. Ali danas već znam da se to ne odnosi na sva preduzimaštva. FLP Plan marketinga, (za mene najlepši crtež – tako ga naziva i Žolt Rot), mi je potvrdio da moram uneti promene u svoj život i krenuti pravim putem. Na tom putu nisam mogla da zalutam, jer sam se služila kartom koja mi je pokazivala pravac i ona se naziva: Marketing plan Rex Maughana.

Moja karijera u redovima FLP-a nije ubičajena. Imala sam uspehe i padove. Ako se danas osvrnem na blisku prošlost, čini mi se da sam imala više padova.

„Voditi jednu firmu, je isto što i graditi brod. Ljudi treba da veruju da ih na obali velikog mora čeka novi svet, do koga treba da stignu svi zajedno.“

A to je bilo velika prepreka. Na sreću, uvek je pored mene bila prvakinja sveta u hrabrenju, Teca Herman, koja je majčinskom instinktom osećala kada me treba nazvati ili pozvati kod sebe. Uvek sam joj se odazivala. U Šarlopustu smo išle po kiši koja je lila kao iz kabla, da bi me upoznala sa Martom Bako i dr Dušanom Kovačem, da bi slušala Eržiku i Gezu Čurke, učila od Janoša Tamaša i naučila od Žolta Levelekija kako treba da raspodelim novac – iliti koliko treba da radim da bi stvorila materijalne osnove za ostvarenje svojih ciljeva. Bez obzira na moju diplomu ekonomskog fakulteta, ovo predavanje je za mene bilo veoma poučno. Nije bilo samo poučno, već i mnogo više od toga! Hvala svima!

U Šarlopustu sam dobila novi polet koji je postao još veći u Lakiteleku, jer sam tamo od Mikija Berkiča naučila kako treba pozivati, jer to niko ne radi na početku kao profesionalac. I to se mora i može naučiti.

U maju 2005. mi je jedan stalni kupac dao broj telefona i savet: „Nazovi Ester, želela bih da kupim neke proizvode.“ Nazvala sam Ester Tot – sestru Lacija Tota – i otišla sam do njenog svekra. Presentacija nije održana, ali sam upoznala Lacija Tota i Eriku Pecer. Kod njih sam održala uspešnu prezentaciju sa kutijom Tača (znate već – dobar primer se lako sledi), pred veoma otvorenim i vrednim timom.

Laci Tot i Erika Pecer Totne veoma brižno i staloženo grade posao i zasluženno ubiru plodove svog rada: na desetom rođendanu su od Rex Maughana dobili odličje menadžera sa orlom.

Oni su prvi dragulji na mom odličju. Njihov vredan rad je veoma uspešan, jer

im se tim lepo razvija i širi. Veoma sam ponosna na Lasla i Eriku i njihov tim.

Ne želim izostaviti ni druge: moj krug stalnih kupaca na koje uvek mogu računati; distributeri, koji su mi pomogli kada mi je trebalo nekoliko bodova za dostizanje nivoa asistent menadžera i nivoa menadžera. Hvala im! I ubuduće računam na njih i učiniću sve da i oni što pre stignu na više nivoa.

Naravno, moj put nije bio bez prepreka i možda me čekaju i neke nove, ali ja vidim glavni put. Cilj mi je zacrtala moja viša linija – Teca Herman, i ja sam joj obećala da ću ga ostvariti. Znam da to zavisi samo od mene.

Dok pišem ove redove u moje krilo je sletela bubamara. Otvorila sam prozor da bi mogla da izleti. I ona je poletela. Zna šta treba da radi.

A Vi, Dragi Čitaoci?
ZNATE LI ŠTA TREBA DA RADITE?



FOREVER LIVING PRODUCTS



Kada se u Sjedinjenim Američkim Državama govori o zaštiti životne sredine i očuvanju prirodnog blaga, Rex Maughan se godinama pominje kao jedan od najodanijih rukovodilaca. Od svih Resorts Forever Livinga, već 45 posедуje ocenu ISO 14001. To je međunarodni propis za očuvanje životne sredine, koji potvrđuje da dotična ustanova odgovara EMS (Environmental Management System) propisima i ne prelazi dozvoljenu granicu spoljašnjeg uticaja na životnu sredinu. Ponosno objavljujemo javnosti, da je Aloe Vera of America (AVA), fabrika za proizvodnju Forever Living Products proizvoda, dobila ocenu ISO 14001! U julu 2006. godine smo prvi put registrovali našu firmu i 9. maja 2007. u Nju Orleansu – na kraju jednog veoma uspešnog programa – smo od Službe za zaštitu

sredine Sjedinjenih Američkih Država (United States Environmental Protection Agency – EPA) počastovano preuzeli potvrdu njihove ocene. Svim mogućim sredstvima nastojimo da zaštitimo našu sredinu i tako smo na primer količinu otpadnih materija u proteklih dvanaest meseci smanjili za 3,5 miliona kilograma!

Aloe Vera of America (AVA) čini velike napore da bi dobila i potvrdu uslova OHSAS 18001. Taj propis sadrži veoma stroge uslove, vezane za zdravu i sigurnu radnu sredinu. Trenutno ne postoji ISO propis u vezi obezbeđenja kategorije zdrave i sigurne radne sredine, pošto službe koje regulišu propise još nisu usaglasile stavove o jednom opštem sistemu, koji bi bio priznat u celom svetu. OHSAS je jedan britanski sistem propisa, pored

koga sve firme u Sjedinjenim Američkim Državama moraju da odgovaraju i sistemu propisa US OHSAS.

Pored svih ovih propisa, naša firma raspolaze i ocenom za uslove regulisanja kvaliteta ISO 9001-2000. Na osnovu registrovanih podataka, naša firma je jedina u Sjedinjenim Američkim Državama koja raspolaze sa sve tri potvrde za ocenu sistema propisa.

Navedenim činjenicama želimo da potvrdimo da Forever Living Products i Aloe Vera of America ulažu sve moguće napore za zaštitu životne sredine, za očuvanje zdravlja i sigurnosti zaposlenih i postavljaju sebi za cilj, da se odano i uspešno pridržavaju svih propisa koji su vezani za proizvode najvišeg kvaliteta.

Impresum

Izdavač: Forever Living Products Magyarorszag Kft.

Redakcija: FLP Magyarorszag Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Miliesz

Urednik: Kismárton Valéria, Angéla Veress, Petrőczy Zsuzsanna, Rókás Sándor

Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor

Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 50 250 primeraka

Odgovornost za sadržaj članaka nose autori članaka! Sva prava zadržana!

Prevodioci i lektori za: Albaniju: dr Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko

– Srbiju: Tóth-Kása Ottilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana



Dvorac u Siraku je izgrađen sredinom XVIII-og veka. Ovaj dvorac je pod krošnjama stoletnog drvoreda i predstavlja jedan od najlepših bisera turizma Mađarske, koji je odnedavno obogaćen i centrom za velnes. Zahvaljujući tome, ima sve više putnika, poslovnih ljudi, turista, sportista ili lovaca pobornika zdravlja i lepote, kojima je ovo mesto omiljeno za odmor.

Uz navedenu ponudu, dočekujemo Vas i sa iznenađenjem kao i jednosatnom vožnjom konjskim zapregama i – ako bude dovoljno snega – saonicama.

– Dvokrevetne sobe u glavnoj zgradi sa dolaskom u nedelju: 32 850 HU Ft/ 2 noćenja/ za dve osobe/ sa doručkom

– Dvokrevetna soba u glavnoj zgradi sa dolaskom u nedelju: 43 800 HU Ft/ 3 noćenja/ za dve osobe/ sa doručkom

– Dvokrevetne sobe sa kupatilom u krilu zgrade, takođe sa dolaskom u nedelju: 24 750 HU Ft/ 2 noćenja/ za dve osobe/ sa doručkom

– Dvokrevetne sobe sa kupatilom u krilu zgrade, sa dolaskom u nedelju: 33 000 HU Ft/ 3 noćenja/ za dve osobe/ sa doručkom

Postoji mogućnost upotrebe dodatnih kreveta za 3500 HU Ft po osobi, sa doručkom, što je za decu do 10 godina besplatno!

Centar za lepotu u dvorcu



Dragi gosti čekamo
Vas s ljubavlju!

Obezbeđujemo obuku sa smeštajem u prelepoj sredini, za sve grupe čiji je broj članova do 70. Obično ta predavanja, kursevi kozmetike i ispiti traju dva dana i jednu noć. Saradnicima FLP-a naše usluge nudimo po veoma povoljnoj ceni, tj. 11 000 HU Ft + porez na promet/po osobi, a cena u sebi sadrži troškove smeštaja, doručak, ručak i večeru. Naše sale, sa svojom tehničkom opremom, Vam stoje BESPLATNO na raspolaganju!

Naše usluge su sledeće:

Besplatne usluge:

SONYA SPA – saune, bazeni sa strujanjem vode, penušave kupke, so-kabine i tereni za tenis!

Usluge koje se plaćaju:

SONYA Wellness – masaža, kozmetika, usluge frizera, jahanje, sala za igre – kuglana, bilijar, stoni fudbal, tajfun-sto.



BUDAPEST

www.flpseeu.com

FOREVER



35

E-mail: kastelyszirak@globonet.hu Telefon / Fax: 06-32-485-300

Senya[®]
Color Collection

