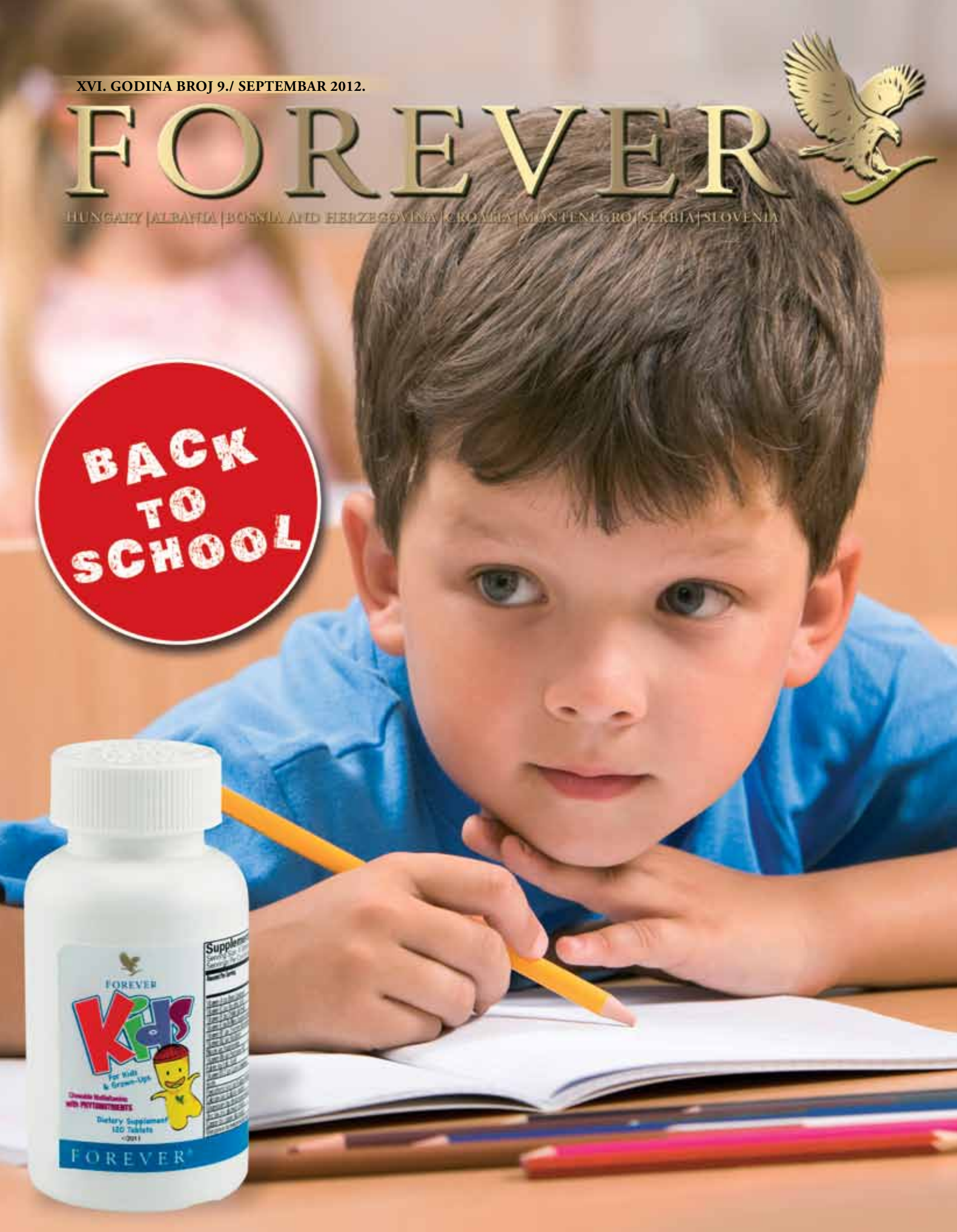


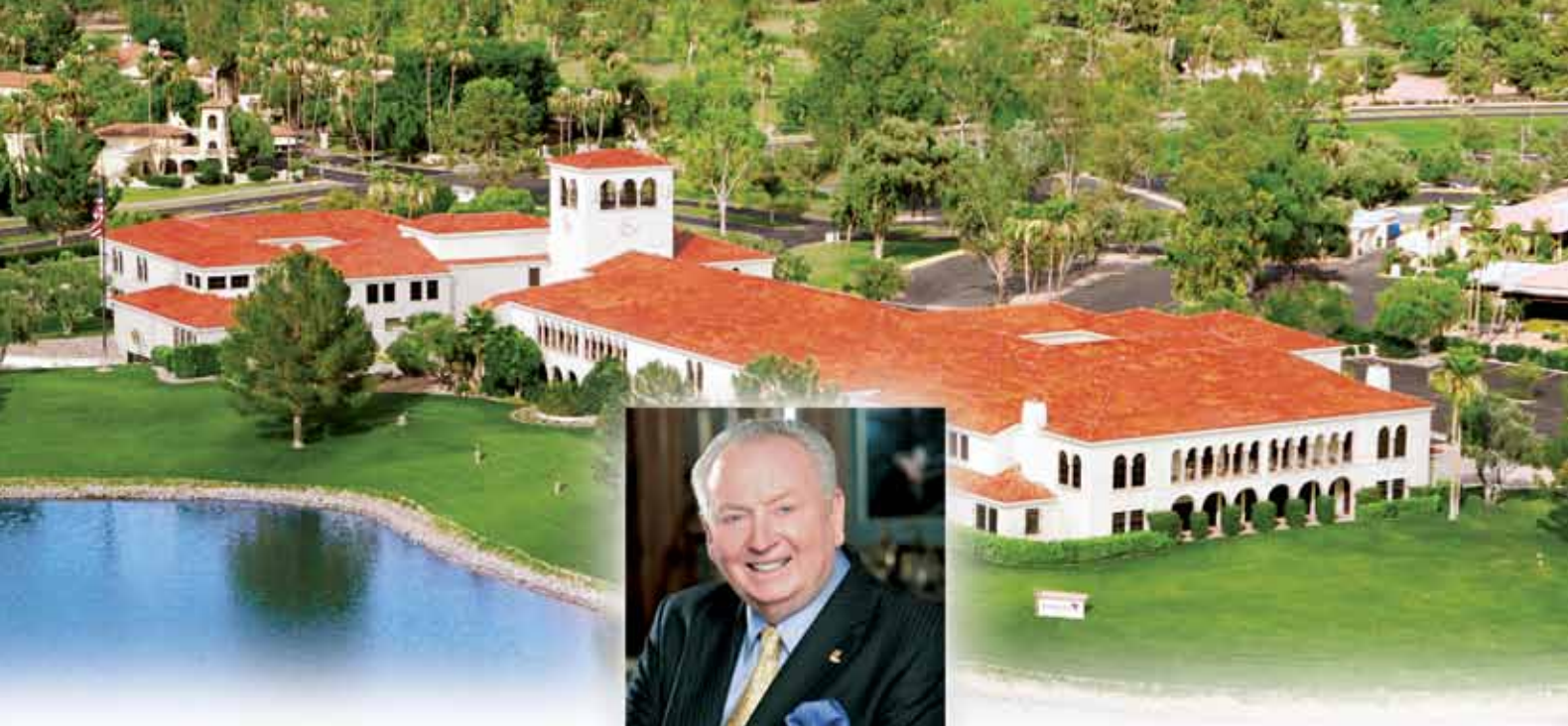
XVI. GODINA BROJ 9./ SEPTEMBAR 2012.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





VERUJ



U USPEH!

Neizrecivo sam bio srećan, kad sam u Feniksu, na Super Reliu vidio toliko dragih distributera, prijatelja. Iskreno vam kažem, uživao sam u Super Relijima u Denveru i Vašingtonu, ali ovaj put bio je zaista naročiti doživljaj, pošto sam se ovde sreo sa vama „na domaćem terenu“, u domu Forevera. Nadam se, da je i Vama bio nezaboravan izlet u Hom Ofis. Čestitam svima vama, koji ste mukotrpnim radom stekli pravo kvalifikacije na Super Reli odnosno Silver i Tradicional Post Reli. Zahvaljujem vam, što ste svojim prisustvom učinili ovaj niz događaja veličanstvenim!

I dok sam uživao u Super Reliu u Feniksu, pomišljao sam i na to, koje fantastične mogućnosti skriva, koja će nam nova čuda doneti naš novi Globalni Reli. Možda se sada pitaš: „Da li sam sposoban na to? Da li je zaista moguće, da će mi 2012. biti najuspešnija od svih dosadašnjih? Stići ću na Havaje!“ Još uvek imaš vremena do 31. decembra, kvalifikovati se na avanturu života. Najvažnija stvar, koja ti je potrebna da stigneš do cilja je samopouzdanje.

Kad razmišljam a samopouzdanju, padaju mi na um reči Elenor Ruzvelt: „Šta bi još učinili, kad bi znali, da ne možemo izgubiti?“ Zamisli se na trenutak, šta ti je učiniti, kako bi se kvalifikovao na Globalni Reli. Treba ti svega 1500 cc, da bi stigao tamo. Forever ti daje sve mogućnosti za ostvarenje svojih ciljeva, kako bi živio u materijalnoj nezavisnosti, pazio na svoje zdravlje, bio član jakog tima, te davao i drugima. Trebaš jedino samopouzdanje. Krećes zanjući, kako iza tebe stoji Forever, zato i ne možeš izgubiti.

Postoje mnoge stvari, kojima možeš jačati samopouzdanje, kako bi ovu godinu učinio najuspešnijom od svih u Foreverovom biznisu. Kao prvo seti se, koliko je već ljudi pre tebe postiglo ogromne uspehe u ovom preduzeću. Čitaj Forever magazine, u kojima uzdižemo i stavljamo pred vas kao uzore fantastične ljude, koji su postigli lepe rezultate, i stigli u velike visine. Kad su oni bili sposobni, bit ćeš i ti. Svega trebaš pomisliti na distributere, koji su već stigli do vrha pred tobom. Uzdaj se u sebe i svoje sposobnosti, veruj, i ti si sposoban na iste stvari! Kao drugo: budi ponosan na već postignute uspehe. Zastani na trenutak, i pregledaj učinke proteklih godina. Šta si uradio dobro? Važno je fokusirati se na pozitivne stvari. Jer one su te, koje kad ih ponovo pregledaš i razvijaš ih postižeš još ozbiljnije uspehe. Ne zastani, ne gnjavi se previše učinjenim greškama! Zapiši kratku napomenu o propustu, i reci: „Sledeći put bit ću mnogo bolji.“ Razmišljaj: šta ti treba, da bi do kraja godine postigao ciljeve. To, da tačno znaš, šta ti je činiti, da poveruješ: sposoban si na to, i kad budeš učinio potrebne stvari, nagrada će mnogostruko pokriti uloženu energiju. Ne postoji baš pre mnogo polja u životu, gde se pružaju tolike prilike za uspeh, kao što ih je Forever pružio za tebe. Jednom reči: čestitam ti na dosadašnjim uspesima, i bodrim te, usudi se verovati u sebe, i učini ovu godinu najuspešnijom!



Reks Mon
REKS MON



Očekuje vas *Holidej reli!*

Holiday Rally



Stigao je septembar. Svako se ponovo priprema za Globalni reli 2013. Mi smo se vratili iz Sjedinjenih Država, i nastojimo da sledeće godine budemo na Foreverovom svetskom susretu, na prekrasnim Havajima. Globalno razmišljanje, svetske ideje, materijalna sloboda, lični ciljevi i slična nastojanja, okružuju nas i nose napred iz dana u dan. Razmišljajući o tome dolazimo do konkluzije, kako i naša regija treba da razmišlja drugačije: treba postaviti veliki cilj, letvicu za preskakanje treba postaviti još više.

2013. i Holidej reli će imati drugu destinaciju: jedan od najblistavijih dragulja bivše Monarhije – Opatija – omiljeno letovalište i sastajalište, mesto opuštanja i rasonode bivših careva i kraljeva. Šta više, hotel „Ambasador” je najlepší na celom Jadranu. U svetski poznatoj Kristalnoj dvorani ućice nas odlični predavaći poput Mikloša Berkića, braćnog para Lomjanski i Gidofalvi, naši dijamant menadžeri.

Ukoliko sad poćinješ biznis, pruža ti se mogućnost, koja se retko pruža u životu. Šta mi je zadatak? – možda se pitaš: treba da preporučim svojim poznanicima, prijateljima, ćlanovima porodice svetski vodeće proizvode prvoklasne firme, kako bi oni, a naravno i ja preostali život proživeli u materijalnoj bezbednosti. To je zaista neverovatna ponuda, a pored toga uz sve to, pripada ti i luksuzno putovanje. Zajedno radimo, zajedno se smešimo, slavimo i letujemo – sve to zahvaljući generalnom direktoru Reksu Monu.

Mnogo puta sam već razmišljao na koji naćin bi se mogli za sve to zahvaliti Reksu, na koji naćin izraziti na zahvalnost za sve ponuđene mogućnosti. Odgovor je veoma jednostavan: prihvatimo ponudu, ispunimo uslove i osećajmo se dobro na Holidej reliju. Opet ćemo veoma mnogo ućiti od najboljih i pripremati se sa novim poletom za narednu godinu. Ko se jednom upoznao sa Foreverom, tome je ova priredba pojam. Ovde u nekoliko dana zgusnuto naućiš sve ono, što bi inaće tek tokom više meseci uspeo iz knjiga, video i audio materijala. Na Holidej reliju ućiš od najboljih na svetu!

Od 1. septembra 2012. kreće novi podsticajni program Holidej reli III., preko koga se možeš kvalifikovati za opatijsku priredbu 2013. Uslovi su nepromenjeni, a priznanje najviše moguće. Ukoliko nešto ne razumeš u vezi uslova, ne traži informacije sa strane, već odmah nazovi svog sponzora. On je taj koji će te držati za ruku, dok ne osvojiš supervizorski ili ćak menadžerski nivo. Zatim ćeš ti trebati da držiš druge za ruke, i ućiš ih. Ukoliko želiš lep i ispunjen život, u miru i materijalnoj bezbednosti, tad kreni na Holidej reli, i vidimo se u Opatiji 2013.!

Naravno, još nam u oktobru predstoji završna Holidej priredba u Poreću. Ovi koraci su sudbonosni u našem životu. Ukoliko želiš da nešto ućiniš za sebe i svoju porodicu – tamo ti je mesto!



DR ŠANDOR MILES
DRŽAVNI DIREKTOR





BUDAITAMÁS (1968-2012)

Bio jednom...

Bio jednom jedan dečak, koji je učio, bavio se sportom i karateom, borio se, smejao i zasmejavao druge. Svoj život je živeo celim srcem. Borio se sa sedmoglavim zmajem, prešao ledenjake, otkrio mora i vladao pustinjama.

„Pripremio sam dva predavanja: jedno koje se lako shvata, i jedno iskreno. Koje želiš da čuješ?”

Ova izreka je poznata svakom u svetu naše Forever regije.

TAMAŠ BUDAI. Ime pisano velikim slovima. Ime, koje označava iskrenog prijatelja, dečaka, ponosnog oca, brata koji pomaže, voljenog muža, lojalnog rukovodioca, iskrenog predavača, znači Borca.

Upoznala sam ga pre osamnaest godina u praškom hotelu, uz zvuke gitare i degustaciju sireva. Nakon toga, godinama se nismo sreli. Zatim, kada je vrativši se iz Japana – „apsolvirao” Touch kutiju, „slučajno” sam prošla kroz Đendeš... Paaa, nije bio lak početak. „Čuj, nije li to mogla biti neka elegantnija stvar? Auto ili zlato... zar baš kaktusov sok?! Šta će misliti o meni?” Šta?! Stojе u redu pored igrališta otvorenih usta, i gledaju šta se dešava. Postavio je temelje jednog carstva, uvlačivši kasnije rukovodioce.

Dugo smo radili zajedno. Kad se osamostalio, brzo i odlučno je napredovao. Osećaj za ispunjenje obaveza, na šta je bio naviknut baveći se sportom i u Foreveru ga je pratio. Obožavao je podsticajne programe, izazovi su mu bili sastavni deo života. Znao je da se bori, i učio druge da se bore.

Velikom empatijom izvodio je na put, pomagao i motivisao svoje saradnike. Pokazao, na koji način se postaje od stranca prijatelj, svoje rukovodioce vodio je očinskom ljubavlju. Bilo ko mogao mu se obratiti s poverenjem. Bio je uzor, pokazivao put. Čovek, kome mnogi mogu da zahvale što im je život postao bolji. Uvek se moglo računati na njega. Razvio se u ključnog rukovodioca Forevera, postao IKON. Nemoguće ga je bilo ne primetiti. Svojim humorom, samouverenim nastupom, elanom gospodario je scenom. Tomi, beše uvek Tomi.

Kao osnivači zajedno smo radili prilikom rađanja Eagle Tima, i radosno posmatrali njegovo uzdizanje. Aktivno je sarađivao i sa drugim rukovodiocima svoje više linije, Tecom Herman i Žoltom Levelekijem.



Tomi! Ostvario nam se zajednički san!

Ostavio si svojoj „poslovnoj” deci korene i krila. Pomoći ćemo im da lete dalje!

Posao i porodica kod njega bili su jedno. Sa velikom ljubavlju je vaspitao svoju decu, bio motor porodice, i njihov život gradio poput uzora.

„Mama, kuda ideš” – upitala me kćer.

„Oprostiti se od jednog prijatelja.”

„Putuje daleko?”

„Da, veoma daleko.”

„Dugo ostaje?”

„Dugo...” – šaptao je muž.

„Onda mu ponesi moju čokoladu, neka ne bude gladan...”

U detinjstvu čovek sanja o junacima. Čita knjige, gleda filmove, poistovećuje se sa likovima. Sa nama ostaje njegov duh, u ušima još čujemo njegov smeh... Pamtićemo ga. Stojim sa čokoladom, i mnoštvom nezapisanih doživljaja, mislima...

Živeće ono što si započeo! Miran put! Volimo te, Tomi!

Tvoji prijatelji,
Žolt Fekete i Noemi Ruško

„Tamaš, smrt je nepredvidiva, i nakon nenajavljene posete oduzela te je od nas. Svi otkucaji naših srca i sve naše molitve sad glase za tvoje voljene, prijatelje i poznanike. Molimo se, da im se bol ublaži. Borio si se junački, a primer, što si ga pokazao pomoći će onima, koji su stajali uz tebe u toj borbi.”

Ejdan O’Hare



FOREVER 

SUPER RALLY

PHOENIX

2012

16-18. AVGUSTA 2012.

Ove godine se Foreverova velika porodica sreća u američkom Feniksu. Kao i svake godine, na ovu tradicionalnu priredbu doputovali su najuspešniji distributeri. Rukovodstvo firme lično je primilo saradnike iz raznih država. Članovi Mađarske i južnoslovenske regije napisali su nam, kako su doživeli dane preko okeana.





„Sticajem okolnosti, ali upravo za vreme Super relija rodio nam se unuk, tako da sam na priredbi bio sam, ali veoma ponosan na fantastične rezultate. Osećao sam se veoma dobro!”

Atila Gidofalvi, distributer broj jedan u svetu, dijamant menadžer 12 500 cc



„Sa FLP-om su svi reliji najbolji, pošto je rukovodstvo najbolje, osvajači najbolji, a pored najboljih granice ne postoje! Učestvuj i Ti na Globalnom reliju! Aloha!”

Veronika Lomjanski i Stevan Lomjanski dijamant menadžeri, članovi Prezidents kluba, 2500 cc



„Čudesan je osećaj biti sa ljudima, kod kojih postoji samo čast, marljivost, priznanje, istrajnost. Dragi Rekse, gospodine generalni direktore, zahvaljujem se na lekciji iz poniznosti i po stoti put! Mnoge „velike face” bi mogle učiti od tebe! Poslednji reli?! Početak nečeg veličanstvenog: april 2013. – Havaji, Globalni reli! Ima mesta i za tebe! Aloha – ja sam te upozorio!”

Jožef Sabo safir menadžer 5000 cc





„U proteklom periodu između su se osećaji boli i ljubavi, zahvalnosti i odgovornosti. Ljubav, koja dolazi od firme, od Reksa Mona i „porodice“. Zahvalnost, što možemo biti članovi ove porodice i uživati u bezbednosti i slobodi, koje nam firma pruža. Odgovornost, da se ovaj blagoslov podeli sa što više ljudi, a isto tako i veličanstvenost starih i novih proizvoda, kao i sigurnost, koju ovaj biznis pruža.“

Tinda Hajčik i Andraš Lang
senior eagle menadžeri



„Želimo se zahvaliti rukovodstvu FLP Mađarske, dr Šandoru Milesu, Peteru Lenkeiju, Žužani Petroci za sveobuhvatnu pažnju, kao i na tome što smo se veoma dobro osećali na Super reliju 2012. Za nas je to bio čudesan doživljaj, kad smo od Reksa Mona preuzeli kvalifikaciju safira, zajedno sa mermernom pločom, sa ugraviranim imenima naših 9 front menadžera.“

Ištvan Kaša i Ištvene Kaša safir menadžeri,
članovi Prezidents kluba



„Ova putovanja omogućuju, da bacimo pogled na svet: primetimo lepotu prirode, zajedno se radujemo i ludujemo bratskim linijama i saradnicima na dobro zasluženom odmoru. Na reliju smo ponovo osetili, kako zastupamo dobru ideju.“

dr Ilona Varga-Juronič soaring menadžer,
član Prezidents kluba, 1500 cc



„Kad je neka prilika poslednja, uvek se u nju umeša malo tuge. Ali to ne važi za ovaj reli! FLP posluje 35 godina, Super reli se održava 20 godina, a 10 godina i Silver Post reli – za to vreme obišli smo čudesna mesta, ali sad dolazi Globalni reli, čime se svet još više širi. Možemo stići na mesta, na koja je u okviru Svetskih relija stigao samo uži krug! Takvo očekivanje i dobar osećaj okarakterisao je čitav događaj. Na neko vreme oprostili smo se od Hom Ofisa, i nestrpljivo očekujemo Havaje. Aloha!“

dr Terezia Šamu soaring menadžer 1500 cc





„Uz fantastičan osećaj relija, jedan od najupečatljivijih doživljaja bila je večera, na kraju koje smo se oslobodili strahova, i postavili nove ciljeve za budućnost. Ideja poklona je genijalna, jača osećaj lojalnosti. Zahvaljujemo se! Drugi fantastičan doživljaj bio je poseta Hom Ofisu i Forever Nutraceutikalsu. Sreli smo Rekse Mona i Stiva Hačeta, koji za nas znače garanciju rada i snabdevenosti proizvodima FLP-a.“

**dr Edit Šikloš-Reves i Zoltan Šikloš
soaring menadžeri**



„Mešavina osećanja na Super reliju je neopisiva. Za mene je to bio doživljaj za pamćenje, i čudesna poruka za svakodnevnicu. Činjenice govore same za sebe: 1. Novi proizvodi su briljantni. 2. Važniji motivi predavanja na reliju: treba postati eagle menadžer, i kao eagle menadžer izgraditi dijamantni posao. Zahvaljujem se, što sam bila na svetskom susretu 2012.“

**Melinda Gujaš
senior menadžer**



„Već smo mesecima nestrpljivo očekivali avgust. Pripremali se za veliko putovanje. Doživeti poslednji Super reli zajedno sa sponzorima u centru firme – to nam je već odavno bilo među ciljevima. Organizacija priredbe bila je profesionalna, a uprkos veličini firme i veoma prisna. Vratili smo se kući puni doživljaja. Hvala, Rekse, hvala i sponzorima!“

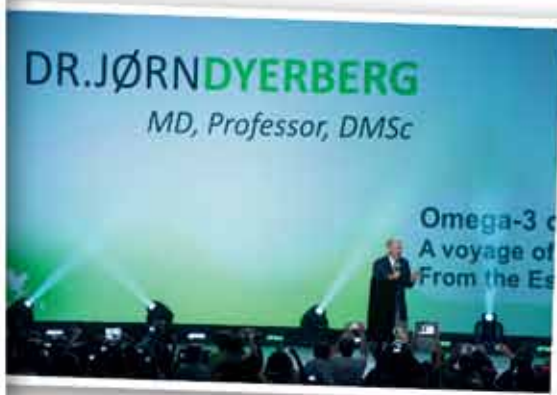
Adrien Han i dr Atila Nađ menadžeri





„Doživljaj je neopisiv. Osećaj se ne može opisati rečima, to treba svako da oseti. Vera i samopouzdanje su nam ojačali, oni će nam biti odlučujući faktori u budućem radu. Hvala na brizi mentorima, dr Tereziji Šamu i Andrašu Brukneru, a zahvaljujemo se i sponzorima na pruženoj prilici. Reli je bio fantastičan, dobili smo ogroman naboj i jačanje vere. Poručujemo saradnicima da onaj ko želi, taj je i sposoban.“

Tamaš Tot i Emilia Bošcai menadžeri



„Ovo je bio osmi Super reli, na kojem sam učestvovao. Malo sam imao nostalgiju, jer je ovaj ujedno i poslednji. Nezavisno od toga „feniks tim“ se na domaćem terenu zaista dokazao, i perfektnom organizacijom zatvorio poglavlje „Super“. Go Globalni reli! Go Havaji!“

mr Laslo Molnar senior menadžer, član Prezidents kluba 1500 cc

„Vrhunac Silver Post relija je za mene bio uz mnoga izvrsna predavanja govor Grega Mona. Pogotovo deo, u kojem priča o detetu koje odlazi na fakultet i odvaja se od porodice. Govorio je o zaista iskrenoj ljudskoj privrženosti, ljubavi. Godine brzo prolete, zato svaki trenutak kvalitetnog zajedničkog života treba da je ispunjen ljubavlju u porodici i u Foreveru.“

Aranka Vagaši dijamant-safir menadžer, član Prezidents kluba, 2500 cc



Tronedeljno putovanje sastojalo se od brojnih trenutaka za pamćenje. Celogodišnji mukotrpan rad firma nagrađuje brojnim pažnjama. A iznad toga tu je i radosna vest, kad vidiš razvoj firme, nove kvalitetne proizvode i neverovatnu pomoć, koja pruža beskrajni niz mogućnosti u ovom biznisu. Molim vas, zacrtajte svoje ciljeve, putujte sa nama na Havaje, jer bilo šta da se tamo dogodi, vredi u tome učestvovati. Treba međutim da znate, kako je FLP izvrsan organizator – sami nikad ne bi uspjeli tako nešto da doživite. A ova priča ne govori o novcu, nego o snazi zajedničkog doživljaja. Zahvaljujemo se svim članovima firme, neka se još mnogo godina bave ovom delatnošću!“

Tomislav i Andreja Brumec, safir menadžeri, članovi Prezidents kluba, 2500 cc





„Nakon svakog relija vraćamo se kući obnovljeni i uvereni: KOD NAJBOLJE SMO FIRME! Oranizacija firme, elegancija hotela, veličanstvenost okruženja, profesionalizam programa relija i ovaj put su bili zadivljujući. Reksovo strpljenje prilikom slikanja i defilea, Gregov performans slamanja stakla, kojima je želeo da doprinese brisanju naših strahova, Ejdanov veseli, motivišući elan činili su nezaboravnim svaki trenutak Super relija. Obožavamo nove proizvode, jedva čekamo, da ih i kod kuće preporučimo drugima. Završila je 20 godina duga istorija Super relija, na mesto kojeg stupa novi Globalni reli, novo razdoblje u našem i Foreverovom životu! Zahvaljujemo se na deset Super relia, vidimo se na Havajima!”

Eva Sep-Kesi i Mihalj Sep soaring menadžeri 1500 cc



„Kao prvo čestitam Katiki i Atili Gidofalvi, što su postali najbolji distributeri sveta. Od danas ih treba oslovljavati sa No1. Bilo je veoma dirljivo od strane Rekxa, kad je na velikoj večeri podelio sa nama svoje misli, kako je u samom početku i sam imao strahove, ali se nije osvrtao na njih, nego ga je vera nosila napred. Ovaj reli je bio dobra prilika, da i mi ostavimo iza sebe sve strahove, i gledamo samo napred. Svima preporučujem, neka ostave svoje strahove, neka piju više aloe i budu učesnici FOREVOLUTIONA!”

Čaba Pinter senior menadžer 1500 cc

FOREVER

SUPER RALLY

PHOENIX 2012

PROGRAM

16.AVGUSTA

Pre podne: Poslovni trening – Postani i ti eagle menadžer!

Popodne: Prezentacija novih proizvoda

Arctic-Sea – prikazao dr Jorn Dyer,

profesor nobelovac

Vitolize for Women – prikazala Sherry Torkos, farmaceut Vitolize for Men

Sonya Luscious Lips, Mini Palettes

Uveče: Večera kvalifikovanih

17. AVGUSTA

Pre podne: 1. dan Super relija

Popodne: Izlet – Hom Ofis i Forever Nutraceutical

18. AVGUSTA

2. dan Super relija

**HAWAII
GLOBAL RALLY
2013
21-29 APRIL**

We'll see you in paradise...

ALOE-HA!

Izveštaj sa Super relija nastavljamo u sledećem broju!





SENIOR MENADŽERSKI NIVO OSVOJILA JE



Andrea Nad

(sponzor: Agneš Filipov-Vaš)

„Ukoliko ti je cilj jasan, rešenje dolazi! Budi istrajan, ti si ključ sopstvenog uspeha!”



MENADŽERSKI NIVO OSVOJILI SU



Laslo Bartuš i Maria Bartuš-Calbert

(sponzor: Andrea Nad)

„Samo FOREVER daje snagu i odlučnost, koja lomi sve prepreke.”



Ana Cvijanović & Božidar Cvijanović

(sponzor: Petra Smiljanić)

„Uspeh i sreća ti idu u susret ako si otvoren, i uzdajmo se u bolje ja, zaboravimo prošlost i primimo na sebe odgovornost.”



Ferenc Kelenji

(sponzor: Andrea Nad)

„Već više godina sam znao za Foreverove proizvode, ali videvši i probavajući današnju ogromnu kolekciju shvatio sam, koliko su delotvorni. Mogu ih samo preporučiti i drugima.”



NIVO ASISTENT MENADŽERA SU OSVOJILI

Baráth György
Halmi Bence István
Matija Jagodin & Sandra Jagodin
Jónás Éva
Majda Koglot & Lučjan Koglot
Kreicsik Ilona



NIVO SUPERVIZORA SU OSVOJILI

Alekszejenkó Viktorné Dr. Simon Zsuzsanna
Alevané Utasi Zsanett & Aleva Ferenc
Vehbi Alimuca
Bedő Gábor & Bedő Mária
Cseke András László & Daróczy Orsolya
Denkné Czuczai Zsuzsanna
& Denk Zoltán
Dr. Kozó Lászlóné
Géczi Viktor
Hámori Gergő
Hasenfratz Rozália
Kirsner Erika
Komor Bettina
Kömives Benjamin
Lovró Bernadett
Mladen Pandurević
& Tatjana Pandurević
Masa Paravan
Franc Pirc
Mirijam Pirc & Marko Pirc
Pletser Krisztina
Pletser Györgyné & Pletser György
Presenszki Petra
Katica Prpić
Tatjana Tomović
Tóth Viktória
Jadranka Veličković
& Bratislav Veličković
Sonja Vranešić & Darko Vranešić
Veselinka Vukić

60GG+

KVALIFIKACIJA 07. 2012.

Nagy Andrea
Kelényi Ferenc
Erika Davis & Henry Davis
Éliás Tibor
Vágási Aranka & Kovács András
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Dr. Keresztényi Albert
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Senk Hajnalka
Predrag Židaković & Svetlana Židaković

Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Dr. Fábíán Mária
Ana Cvijanović & Božidar Cvijanović
Mázás József
Tóth János
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
Varga Józsefné
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Tóth Tamás & Bostyai Emília



ZAJEDNO NA PUTU USPEHA



PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI

1. NIVO

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter
Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Marija Buruš & Boško Buruš
Dr. Dósa Nikolett
Éliás Tibor
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Rinalda Iskra & Lučano Iskra
Dragana Janović & Miloš Janović
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Sonja Jurović & Zlatko Jurović
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Keresztényi Albert
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
Klaj Ágnes
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Kúthi Szilárd

Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Dr. Molnár László
& Dr. Molnár-Stantić Branka
Muladi Annamária
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Vaselije Njegovanović
Dr. Pavkovics Mária
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Sebők Judit
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
Szöllösi Cecília
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Varga Józsefné
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Jozefa Zore

Zsidai Renáta

2. NIVO

Haim Józsefné & Haim József
Kása István & Kása Istvánné
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Orosházi Diána
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Utasi István & Utasi Anita

3. NIVO

Berkics Miklós
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea

CONQUISTADOR CLUB

07. 2012. NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU LIČNIH I NEMENADŽERSKIH BODOVA



MAĐARSKA



1. Nagy Andrea
2. Erika Davis & Henry Davis
3. Halmi István & Halminé Mikola Rita
4. Dr. Keresztényi Albert
5. Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara
6. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
7. Mázás József
8. Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
9. Halmi Bence István
10. Tóth Tamás & Bostyai Emília



HRVATSKA



1. Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
2. Matija Jagodin & Sandra Jagodin



SLOVENIJA



1. Ana Cvijanović & Božidar Cvijanović



SRBIJA



1. Predrag Živković & Svetlana Živković



GREEN CARD IZVEŠTAJ

Akcija Green Card je započela u Srbiji polovinom Aprila i još uvek traje. U nju je bilo uključeno 12 radnika FLP-a u Srbiji, po dva radnika iz Niša i Horgoša, kao i 8 zaposlenih u Beogradu. Pre same akcije, svaki od zaposlenih je bio detaljno informisan o celokupnoj ideji i konceptu, očekivanjima od akcije i načinu uspostavljanja komunikacije sa distributerima koje pozivamo.

Osoblje FLP-a koje je učestvovalo u akciji je obavilo preko 6000 telefonskih poziva i poslalo oko 2000 elektronskih poruka. GREEN CARD je bilo poslat svim onim distributerima čiji se podaci nalaze u bazi podataka a koje nismo mogli da kontaktiramo putem telefona- u totalu, poslato je 2636 dopisa do sada. U slučaju da nismo mogli da stupimo u kontakt sa distributerom kontaktirali smo njegovog sponzora.

Oko 25% od obaveštenih saradnika je izrazilo zahvalnost što kompanija brine o njima i odlučili su da nas posete, podignu svoj bonus i obave kupovinu proizvoda. Nažalost, preko 50% kontaktiranih osoba se nije javilo na telefon.

Pozitivan aspekt ove akcije je zahvalnost i poverenje koje smo dobili od distributera u vezi iskazane brige koju o njima vodimo kao kompanija. Tokom ovih meseci rada, slali smo mesečno u proseku 1600 FLP novina na srpskom jeziku, i oko 200 na Mađarskom jeziku.

Nešto što nam je zaokupiralo pažnju je da je većina kontaktiranih saradnika izrazila želju isključivo da preuzme svoj bonus i ništa više pored toga, dok oko 1% pozvanih saradnika nije izrazilo želju niti da koristi proizvode, niti da gradi saradničku mrežu.

Plan je da se u budućnosti nastavi kampanja, da se deo aktivnosti prenese na distributere u cilju dalje i efikasnije saradnje sa saradničkim dubinama po pitanju ličnih podataka. Želeli bismo da se većina aktivnosti prebaci na internet, tako da svi zainteresovani mogu da dobijaju informacije preko svojih sponzora, zvanične internet stranice kompanije i Facebook stranice.

Branislav Rajić
Regionalni direktor
FLP Srbija



Raspodela distributera povratnika po načinu traženja (mađarska statistika)



ČITAJ INFORMACIJE O AKCIJAMA, NOVOSTIMA, KURSEVIMA IZ PRVE RUKE! PRIDRUŽI SE NAŠOJ ZAJEDNICI I NA FEJSBUKU! FOREVER LIVING PRODUCTS (HUNGARY) LTD

Forever Living Products Srbija

<http://www.facebook.com/pages/Forever-Living-Products-Srbija/171925276183620>

WWW.FOREVERUTAZAS.HU

Besplatna
registracija
do 31.12.2012.



Ovako se možeš uključiti u sistem Forever Utazás,
koji ti obezbeđuje povoljna putovanja:

1. Idi na stranicu www.foreverutazas.hu
2. Klikni na registraciju, upiši lične podatke, ili podatke firme koji su registrovani kod FLP-a!
3. Kod načina plaćanja odaberi besplatnu registraciju do 31.12.2012.
4. Podesi lozinku, koja ti omogućava pristup!
5. O uspešnoj registraciji dobijaš poruku na podešenu imejl adresu
6. Nakon što je FLP aktivirao registraciju, takođe dobijaš poruku

Informacije o Forever putovanjima

I 183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.

Lični kontakt: +36 70/777-9997



Zdrave preporuke za početak školske godine

Polako se bliži kraj leta, opet počinje škola. Sve čekaju novi izazovi, u zavisnosti od životne dobi. Ovde bismo želeli sa nekoliko saveta o zdravlju da doprinesemo što lakšem početku škole, kako bi deca što više napredovala.

1. Početak škole donosi mnogo uzbuđenja. Nepoznato novo okruženje, novi ljudi, novi nastavnici, teskobe zbog očekivanja ili pojava nekih neugodnih uspomena. Važno je, da kao roditelj pomognemo našoj deci – istaknimo im pozitivne strane. Duševna priprema može biti isto toliko važna, kao i nabavka svesaka i olovaka. U spomenutim slučajevima dobro dođe malo matične mleči za opuštanje od stresa. Važno je otvoreno i što više razgovarati o strahovima, te njihovoj prirodi, i ne treba navikavati decu, da u slučaju teskoba odmah gutaju pilule. Šetnja u prirodi, malo sporta najbolji su za opuštanje od stresa.

2. Jutarnji bol u stomaku često se javlja usled teskoba zbog očekivanja. U takvim slučajevima kašičica-dve aloe može da napravi čuda – zbog ublaživača boli i protivupalnih agensa koje sadrži.

3. Svesno pazimo na to, da nam deca započnu školsku godinu u najboljoj mogućoj fizičkoj kondiciji. Za izbegavanje infekcija pripremimo ih optimalnim imunološkim sistemom. Biljka aloe vera hrani i vitalizuje, telo dovodi u harmoniju. Na stotine studija dokazuju, kako je zdrava crevna flora koristan saveznik u sprečavanju zaraza. Važno je odabrati probiotik, koji sadrži više vrsta „prijateljskih bacila”. Bioflavonoidi biljnog porekla odnosno ehinacein ekstrakt takođe su nam važni saveznici kod jačanja imunološkog sistema. Držimo pri ruci propolis, da nas štiti od bacila. Vitamin C, cink, vitamin D, lekovite gljive maitake i šitake, frukto-oligosaharidi za prehranu crevne flore dokazano imaju povoljnih učinaka.

4. Dovoljno spavanja ključno je za dobar školski napredak. Preporučuje se iskoristiti činjenicu, kako se u časovima pre ponoći najviše odmaramo. Znam da je noć pred odgovaranje ili test teško spavati. U takvim slučajevima čaša medom zaslađenog mleka, malo minerala, omega-3 i omega-9 masnih kiselina, vitamina B i cvetni prah čine čuda.

5. U interesu stalnog dobrog učinka pomislimo i na to, da mozgu damo sve što mu treba za optimalan rad. Redovnom ishranom obezbeđujemo normalan nivo šećera u krvi. Veoma je važno, da doručak i užina ne izostanu iz života dece. Tinejdžeri radije izostave doručak, samo kako bi mogli da spavaju 15 minuta duže. Ali čašom hranljivog turmiks napitka lako dobijamo „i ovce i novce”. Najvažniji obrok dana je doručak. Insistirajmo na tome, da deca ne počnu dan praznog stomaka. Malima pakujemo i užinu!

6. Čest je slučaj, da se deca zbog strogog vremenskog rasporeda ne usude da piju dovoljno tečnosti, jer je neprijatno pred 25 osoba tražiti dozvolu da se ide u toalet. Međutim nedostatak tečnosti prouzrokuje poremećaj pažnje, zastoje stolice, glavobolju. Sprečimo zlo! Uvek spakujemo deci bočicu negazirane mineralne vode, eventualno čaj od aloe i lekovitog bilja ili prirodnog soka.

7. Na žalost, danas je zbog ubrzanog životnog tempa gotovo nemoguće obezbediti raznovrsne obroke, koji zadovoljavaju sve potrebe organizma. Sprečimo pomanjkanje vitamina i minerala. Preporučeno je telu dati prirodne, visokokvalitetne dopunske preparate ishrane. Ja kao lekar uzdam se u proizvode Forever Living Productsa, i njima čuvam zdravlje svoje dece.

8. Štitimo kičmu i zglobove svoje dece! Po preporuci ortopeda težina školske torbe ne bi smela biti veća od 10% težine deteta. Važna je i redovna fizička aktivnost. To je vreme brzog rasta. Svesno pripazimo na unos vitamina i minerala, izbegavamo upotrebu gaziranih napitaka. Stavimo akcenat na odgovarajuću dopunu vitamina D! Dermatološkim ispitivanjima je dokazano, da se aloe vera veoma dobro upija preko kože. Isplati se iskoristiti tu činjenicu, kako bi mogli uneti razne agense u dublje slojeve. Povremeno štitimo zglobove dece koja se bave sportom preparatima prirodnog porekla, koji pomažu proizvodnju hrskavice.

9. Kćerka koja ide u četvrti razred mi je pričala, kako ima u razredu dece koja iz džeparca kupuju energetske napitke. Redovno. Bila sam zaprepašćena! Po mom mišljenju deca ne bi smela piti energetske napitke. Većim uzrastima eventualno preporučujem energetske napitke od lekovitog bilja, što je zahvaljujući osvežavajućem efektu guarane, ženšena i drugog lekovitog bilja pouzdan stimulan. Umesto kafe, može se pijuckati i osvežavajući napitak koji sadrži ženšen, te zlatnu čiu (salvia columbariae). A ukoliko zatreba malo osveženja mozgu, iskoristimo učinak poboljšanja memorije ginkgo bilobe.

dr Boglarka Francia
lekar, porodični terapeut
menadžer



LITERATURA

1. Earl Mindel: Vitamin biblija, Glória Kiadó, 1985
2. Uwe Gröber: Interakciók gyógyszerek, vitaminok és nyomelemek között, Zafir Press, 2010
3. Dr. Peter Atherton: Aloe vera a gyógyító növény, Duna International, Bp., 2006
4. Csupor Dezső: Fitoterápia - növényi szerek a gyógyászatban, JATEPress, Szeged, 2009
5. Szendrei Kálmán és Csupor Dezső: Gyógynövénytár, Medicina Könyvkiadó, Bp., 2009
6. Dr. Dean Ornish: Spektrum, HVG Kiadó, Bp., 2010
7. Szendi Gábor: Paleolit táplálkozás, Jaffa Kiadó, Bp., 2009
10. B. Luban-Plozza: pszichoszomatikus betegek az orvosi gyakorlatban, Animula, Bp., 1994
11. Az iskolatáska súlya és a gyermekek gerincének egészsége (A Magyar Orvosi Kamara állásfoglalás), Bp., 2004. dec. 3.



SUCCO NEXT

SLOBODA IZBORA U FLP-U

I pre mog života u FLP-u, mislio sam da znam šta je sloboda, osećao sam se slobodnim čovekom, ali pristupivši FLP-u i postavši menadžer shvatio sam da nisam bio slobodan. Živeo sam život zatvorenika. Pitanje je šta je to sloboda? Značenje reči sloboda svi znamo i načelno – svi smo slobodni. Pitanje je da li zaista jesmo. Lično mislim da nismo slobodni. Čovek je srećan ako ima posao, dobija platu, plaća kredite. Radi po cele dane, subotom i nedeljom, pa i prekovremeno. Da li je taj čovek slobodan?

Raditi za nekoga na način kako taj neko to želi, raditi za nekoga u trenutku i u vreme kada ON to želi – znači menjati svoje radno mesto za količinu novca koji taj neko drugi odredi. Da li je to istinska sloboda? Želimo li da živimo na taj način? Svakodnevno susrećemo ljude koji rade upravo tako – za mali novac za koji su pristali da rade. I to nam govori o tome koliko nas naš poslodavac ceni ako nas tako malo plaća za naš rad. Živimo u stanovima i kućama koje otplaćujemo dugi niz godina. Vozimo automobile koji nisu naši, već vlasništvo lizing kuća. Da li je to istinska sloboda? A ako ne platimo rate kredita? Šta se događa? Ostajemo preko noći bez tih istih stanova i automobila. To nije istinska sloboda. Sloboda je provoditi vreme s porodicom, prijateljima, putovati, baviti se stvarima koje nas vesele. Hobijima. Ali ne kad nam to neko drugi dozvoli, već onda kad sami to želimo.

I ako to nije sloboda – zašto većina ljudi živi na taj način? Možda zato što ne znaju za bolje. Jer su naučeni od svoje mladosti da je to jedini pravi način života. Ali mi u FLP-u znamo da to nije tako. U Forever Living Productsu postoje ljudi koji su odlučili da žive slobodno. Koji su odlučili da će da rade kad, s kim i gde žele. Koji su odlučili da dobijaju primanja kakva žele, koji su odlučili da žive u svojim kućama, voze svoje automobile i idu na odmor kad i gde žele. Menadžeri u FLP-u znaju odgovore na ova pitanja. Oni su odlučili da uzmu sudbinu u svoje ruke, odlučili su da sami kroje svoju budućnost i budućnost svoje porodice.

Ako ste sami kreatori svoje budućnosti, onda je znate i predvideti. I to je jedini način da živite slobodno. Menadžeri FLP-a su shvatili da život nudi drugu priliku, a ona se zove – sutra. Menadžeri FLP-a su shvatili da jedina stvar za kojom bi mogli sutra požaliti je da nisu prihvatili rizik



CESS

EXIT →

prilike koja se postavlja pred njih. U poslovanju FLP-a nema rizika, ali jednostavno morate zakoračiti. U početku smo svi puni straha. Bojimo se i pitamo kako odraditi posao, ali tu su naši sponzori koji će nam pomoći. Treba prevladati početni strah i biti hrabar. Svaki menadžer FLP-a je u jednom trenutku preuzeo rizik, pokazao volju i hrabrost da dođe do cilja – da postane menadžer. Ako želite da budete bogatiji i slobodniji u životu – onda morate početi razmišljati VELIKO. Ne budite ograničeni, jer sve što postoji na kugli zemaljskoj napravljeno je za Vas. Razmišljajte veliko i na način na koji ne razmišlja velika većina ljudi. I tada ćete shvatiti da ste drugačiji od drugih i da ste na pravom putu. U našem rečniku ne postoji reč nemoguće. Nemoguće je samo izgovor onih ljudi koji nisu spremni, koji nisu hrabri i ne žele da preuzmu dozu rizika. Kad odradite zacrtano reč nemoguće prelazi u moguće. Potrebna je vera u sebe. Ako sami ne verujete u sebe, mi – vaši sponzori uzalud verujemo u Vas. Potrebna je vera u firmu FLP, potrebna je vera u naše proizvode. Kad to imate – dolazite do toga da živite istinsku slobodu.

Velika ideja velikog čoveka – Reksa Mona dotakla nas je sve, a mi moramo dotaći druge ljude s tom idejom. Činiti drugima dobro – naša je vodilja i čineći dobro i sebi i drugima počinjemo živeti potpuno slobodno. Mi nismo drugačiji od drugih ljudi. Ali različita je vera i vizija koju delimo s Reksom – VIZIJA koji omogućava svakom čoveku slobodan život. Osnovna vodilja Reksove ideje je, da svaki čovek na kugli zemaljskoj ima život dostojan čoveka. Širenje njegove ideje novim ljudima – svaki dan – to je naš posao. To će nam omogućiti život u potpunoj slobodi. Mi sanjamo velike snove, jer ako imamo želju, ako imamo velike snove i širimo ideju Reksa Mona – počecemo da živimo ISTINSKU SLOBODU.

Edvard Badurina
manager - Rijeka



POBEDA SA FOREVEROM



XXX LETNJE OLIMPIJSKE IGRE – LONDON 2012.

Džudo ekipa Mađarske na olimpijskim igrama u Londonu osvojila je 1 srebrnu, 1 bronzanu medalju, odnosno jedno 5. mesto. Tim učinkom doprinela je 9. mestu mađarske reprezentacije na tablici medalja.

Bronzana medalja Eve Černovicki, odnosno srebrna Mikloša Ungvaria bile su dobar uvod u olimpijadu: na igrama se može postići mnogo toga. Ono što nas je činilo još ponosnijim je, da sva osmorica džudista zajedno sa trenerima i državnim savezom spadaju u veliku porodicu Forever Mađarske.

Počelo je u proleće 2009., kad me je stari poznanik, Feri Moravec, selektor uspešne generacije iz 1992. (Anti „Atom“ Kovač te godine je osvojio prvu i do sada jedinu zlatnu olimpijsku medalju u džudou za Mađarsku) upitao da li bih mogao na neki način pomoći, jer ovaj sport zaista žudi za uspehom.

Upoznao sam rukovodstvo saveza, koji su i verovali i ne u ono o čemu smo razgovarali, ali preporuka Fera „starog majstora“ 7. dana (dan = majstorska titula u borilačkim sportovima) u mnogome je pomogla.

Upoznao sam i oca Eve Černovicki, sadašnjeg selektora džudo reprezentacije. Interesovalo ga je sve čime bi se moglo doprineti boljem učinku, prevenciji ozleđa, odnosno regeneraciji. Zajedno smo prodiskutovali o prednostima proizvoda, a nakon toga su članovi državne selekcije počeli da koriste preparate. Uspeh na Evropskom prvenstvu 2010. uverio je sve: Mađarska je na tom šampionatu postala prva sa 3 osvojene zlatne, 2 srebrne i 2 bronzane medalje.



Treneri su tada počeli detaljnije da upoznaju proizvode, i naučili, kako Freedom, Freedom2Go, Active HA, Nature Min, tableta kalcijuma, propolis te tableta polena, Royal Jelly, odnosno Field of Greens može pomoći, ne govoreći o zajedničkom učinku krema i Firsta.

Državna selekcija i fizioterapeut sportskog kluba Tatabanja zajedno su otkrili povoljne efekte mešavine krema, zatim počeli da koriste ARGi+, sa kojim su mešali prašak Lite. U pripremama su pomagali i FAB i Fast Break.

Svako je pio Freedom2Go, ali su sastavni deo svakodnevne ishrane bili i ARGi+, prašak Lite, FAB, Fast Break, kalcijum, tableta Nature Min, a redovno su koristili i neizostavne kreme, kreme za zagrevanje, MSM gel, kremu za masažu.

Sve to samo po sebi bilo bi naravno malo, da reprezentativci nisu sistematski obavili treninge – kako u fizičkom, tako u psihičkom pogledu.

Za kraj sam ostavio jednu zaista „veliku“ takmičarku, koja se kod mene uprkos 5. mestu izborila za najveću čast, i smatram je olimpijskim prvakom, ime joj je Abigejl Jo.

Na putu do konačnog uspeha sprečila ju je ozbiljna povreda. Povredila se u borbi sa Amerikankom, kasnijom prvakinjom. Abigejl je, kada se povredila, vodila sa ozbiljnom prednošću – u kolenu joj se odvalio deo hrskavice. Iskusni protivnik je znao, da će mu pobjedu doneti napad na ozleđenu nogu, i na žalost tako se i dogodilo.

Ali Abigejl se ipak izvukla iz te situacije – tokom borbi u sekundarnom krugu „iponom“ pobedila poljsku protivnicu, i time izborila pravo borbe za medalju. Ali ozleda je sprečila u osvajanju medalje. Protivnica je borbu dobila stalnim napadom na ozleđenu nogu, i tako postala bronzana, a Abigejl peta. Abigejl, koja je uprkos tome što ima tek 22 godine, već dvostruka evropska prvakinja, ni na trenutak nije pomislila da napusti svoje snove. Prošla je operaciju, već razmišlja o juniorskom evropskom prvenstvu u novembru. Proizvode koristi i tokom lečenja.

Za mene proizvodi znače uspeh u radu. O svemu bolje govore reči predsednika državnog saveza, koji se prilikom oproštajne večere pred olimpijadu, kad rezultati još nisu bili poznati, oprostio od mene ovim rečima: „od septembra se zajedno pripremamo za Rio“.

U proleće 2011. u ulici Sondi, gosti su mi bili na predavanju o postavljanju ciljeva Eva Černovicki, Mikloš Ungvari i Čaba Černovicki. Reprezentativci su u zapečaćenu kovertu ostavili po jednu rečenicu, koje su do dana današnjeg kod Mihalja Sepsa i Eve Sep-Kesi. Koverta očekuju, da se u okviru novog menadžerskog susreta otvore i pročita njihov sadržaj. Dva olimpijca će tada ispričati, na koji način su im se ispunile želje i ciljevi.

Laslo Rošta
assistant menadžer





BEZ CILJA

ni ne stizeš do cilja

TIBOR ÉLIÁS SOARING MENADŽER

OPERSKI PEVAČ, NOVINAR, UREDNIK ZA KULTURU DEBRECINSKE GRADSKOJ TELEVIZIJE, STJUART AVIO KOMPANIJE MALEV, OSNIVAČ PRVE „ROBNE KUĆE MAĐARSKIH PROIZVODA“, VLASNIK BIVŠE KAFANE NOSTALGIA U SENTANDREJI, RUKOVODILAC RESTORANA LUKSUZNOG HOTELA... NEVEROVATNO, ALI TIBOR ELIAŠ BAVIO SE SVIM NAVEDENIM POSLOVIMA. ALI SADA JE GRADITELJ MREŽE FOREVERA. I NIJE POČEO ZBOG NOVCA...

Sponzor: dr Maria Pavkovič

Viša linija: Ilona Ilješ, Žofia Gergelj, Aranka Vagaši i Andraš Kovač, Mikloš Berkič, Jožef Sabo, Rex Maughan

Nisi bio srećan, kao priznat operски pevač?

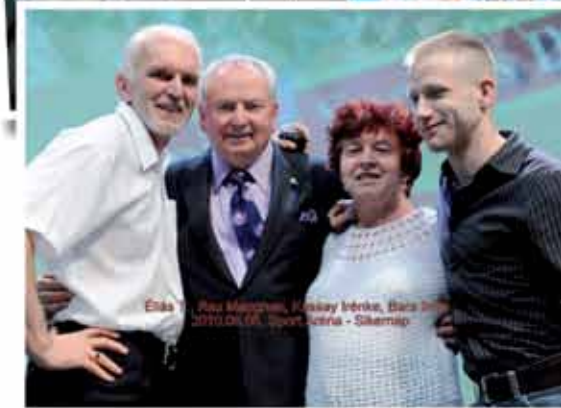
Itekako sam bio. Naime, obišao sam ceo svet. Nastupao na velikim scenama, u 130 godina jedino sam ja opevao u Mađarskoj Bizeove „Biserare“ na originalnom jeziku – bio sam uspešan... samo što me je 1998. zaustavila bolest srca. Spavao sam po dvanaest sati, ali bih se budio umorniji, nego kad sam legao. Postao sam gojazan, letargičan, bolešljiv čovek. Tad me je pronašla **dr Mária Pavkovič**. U ono vreme nisam imao pojma, šta je Aloe vera, ali bio sam više znatiželjan, ko je ta žena privlačnog imena i želeo sam da je sretnem. A onda, kad sam upoznao i počeo da pijem gel, postao sam sve uzbuđeniji. Uverio sam se u delotvornost, i u to da se može živeti i bez nje, ali je pitanje, dokle i kako. Iskustvo sam pozitivne učinke, i želeo svima da pomognem. Danas koristim praktično sve proizvode, zato i mogu toliko da radim, čak i noću, i da postizem rezultate. Svima sam delio proizvode, zato sam imao toliko bodova već u prvim mesecima. Za pola godine sam postao menadžer. Izazovi su me dodatno inspirisali, i na taj način stizali su mi redom rukovodioci – sad ih je već sedmorica. Još ove godine želim da postanem safir, u interesu toga radim veoma savesno.

Toliko je jednostavno?

Naravno. Mnogi mi govore: „ali ja nisam za to“ misleći na graditelja mreže. Zašto, kakav sam ja bio? Zar sam ja rođen za to? Ne. Ali sam postao „takav“, jer sam želeo da sakupim prave informacije i pomognem svojim blišnjima, prijateljima i samom sebi. Veličanstveno je, kad ti nakon nastupa aplaudira ponekad i po deset hiljada ljudi, ali ne postoji bolji osećaj od toga, kad nekome pomogneš u rešavanju materijalnih ili zdravstvenih problema.

Koji je bio trenutak, zbog kojeg si se „stoprocentno bacio“ na gradnju mreže?

Puknuta cev na ulici, zbog koje mi je kafana bila pola godine zatvorena, i na kraju sam je morao prodati. Uprkos tome nikada nisam bio graditelj mreže da bih preživio. Naime, mogao sam imati prihod i od drugih poslova, bilo kao pevač, novinar ili hotelijer. Ali sam zavoleo ovaj poziv, i drago mi je da gledam ljude kako se razvijaju. Pomažem u izgradnji mreže onima koji možda nemaju druge mogućnosti. Pre četrnaest godina pridružila mi se gospođa, **Irenke Kašaj** - već u zreloj dobi - koja je tek nakon trinaest godina postala menadžer. Danas sam najponosniji upravo na nju, jer je pored unuka i svega ostalog smogla snage, bila marljiva i istrajna, da bi na kraju postigla svoj cilj. Ili uzmimo za primer dečaka sa problemom u govoru, koji me je stalno upitkivao:





„Tibore, mogu li ja zaista to?“ „Ukoliko zaista želiš, možeš.“ – odgovorih. Ukoliko preuzmeš ono što deluje, u tom slučaju – da. Ali za tih nekoliko meseci ne planiraj ništa drugo, skoncentriši se! Sledećeg meseca osvojio je 32 boda, a pre toga Imre Bara jedva da je sakupio po koji bod. Danas je već i on uzor mnogima, isto kao i Irenke Kilian sa svojom ekipom, ili Gloria Gesti, dr Edit Volmut, Erika Hleba, Zoltan Palai, Kristina Ilovai, Laslo Blahunka, porodica Toro i ostali! Jer uspeh te opija, vodi te prema rezultatima. Kad vidiš da nešto funkcioniše, tada ulažeš više energije. Samo što je sa ljudima problem to što obično prvo žele rezultate, pa onda da rade, ali to tako ne ide. I u aparat za kuvanje kafe prvo ubaciš novac... Uz sve to tvrdim, kako se ova stvar ne može upropastiti, nije neizvodljiva – jedino se može propustiti prilika.

Šta je sa ostalim funkcijama?

Napustio sam ih. Naime, bilo čime da sam se bavio, uvek sam nastojao da dam sve od sebe. Bilo kao hotelijerski rukovodilac – moj tim je pobeđivao na takmičenjima – bilo kao pevač na 9 CD-a. Otvorio sam muzej istorije slatkiša i kafana, pisao knjige... Ništa ne vredi raditi samo onako, jer tad će i rezultat ispasti isto takav – ili ga čak neće ni biti! Život nam je kratak, treba da stvaramo trajne vrednosti, što ostavlja traga i živi večno. Onako „Forever“! Bolju mogućnost od Forevera nisam pronašao. Na sceni sam igrao razne uloge, ali sad po prvi put igram glavnu ulogu sopstvenog života. Nisam važan ja, nego tim, sa kojim zajedno igram... A ova scena je moja, zapravo naša! Gradimo sami sebi, zajedno, srećniju budućnost!

Šta je potrebno za uspešnu gradnju mreže?

Današnji MLM je drugačiji nego onaj od pre 15 godina. Sada ne trgujemo, ne koristimo prilike, ne treba da trčimo za nezasluzenim uspesima. Ovde na duge staze ostaju samo ljudi, koji rade čisto, iskreno i časno, a nadalje sve zavisi od toga da li dobijaš prave informacije ili ne. „Moja Marija“ (moj sponzor) pošteno se namučila dok me je uverila, kako je krajnji cilj gradnja mreže. Mislim, da joj se isplatilo što je trošila na mene vreme i energiju. Sada ja predajem

štafetu začinjenu sopstvenim iskustvima! Već dugo radim samostalno, ali o svim bitnim pitanjima prodiskutujem sa Marijom. Zbog toga je važan sponzor: on na tvoj život i rad gleda spolja, i ukoliko ga slediš, bićeš efikasan. Cilj treba da bude - ukoliko je moguće - postati uspešniji i od njega! A veruj mi, moguće je!

Kakav si ti kao sponzor?

Savladao sam ono najvažnije: znam, šta funkcioniše u ovom poslu. Jedino je pitanje, na koji način ću da predam iskustvo, i koliko će budući partner to prihvatiti. Jer, uzalud ja znam o onom drugom da je sposoban, ukoliko taj ne veruje sam u sebe. Koliko je samo ljudi stiglo uzbuđeno na predavanja, a otišlo potišteno! Sve se da naučiti, ukoliko želiš. A ono što ovde u Foreveru naučiš besplatno, možeš koristiti na svim poljima života, hiljadu puta!

Gde spomenuti ljudi čine grešku?

Najviše njih onda kad izgube veru, samopoštovanje, istrajnost. Možda nemaju prave ciljeve – a bez ciljeva se ne stiže do cilja! Verovatno nemaju temeljan plan rada, ili su posetili malo konsultacija, a ponekad postanu lenji oni kojima rezultati stižu olako. Premalo koriste proizvode ili su nepripremljeni... I ukoliko čovek nema samopouzdanja, ne usudi se da rizikuje. Ali gde je tu rizik? Ovde se može samo dobiti! Život je toliko puta išamarao ljude, da ponekad ne veruju ni sopstvenim očima. Ali stvar radi upravo suprotno: veruj, pa ćeš videti. Ja sam počeo maja 1998. U prvom mesecu postigao sam 24 boda i to potpuno sam. Zato sam postigao toliko, jer mi niko nije rekao, koliko se zapravo treba postići. Ova igra je bezobrazno jednostavna i lepa, jedino treba da sakupiš dovoljno informacija i prakse, i zaчиниš je istrajnošću i ljubavlju prema ljudima! Zar misliš da se olimpijski pobednici nisu stotinu puta oznojili na putu do naoko lako osvojenih medalja? Ali oni nikada nisu kritikovali svoje trenere, nisu se predali na pola puta, nisu optuživali druge, kad su nešto loše uradili! A tamo se deli samo jedno zlato svake četiri godine... Oni znaju: uspeh ima svoju cenu – a rezultati trajnu vrednost!

Šta te drži u pokretu?

Vidim kako nam se ispred očiju grade ličnosti svetskog formata u mađarskom Foreveru. Ali i oni su počeli prvim korakom, kako to biva na svim velikim putovanjima. Ovo sam čvrsto odlučio, a kada sam već jednom krenuo, onda uz naporan rad želim da budem među najboljima.

Zbog ponosa? Ili stila života?

Zbog slobode. Zbog sigurnosti! Kako ne bih trebao da radim stvari, koje ne želim. Ovde živim svoj život, onako kako želim. Meni je gradnja mreže igra, ali kao i sve igre, i ovu treba igrati ozbiljno i nastojati da pobediš i vaspitaš pobednike! Da, ovo je najveća timska igra na svetu u kojoj niko ne gubi, osim onoga koji izostane. Slično sportu, samo ovde umesto metara ili golova igramo na bodove! A nakon toga i pored rezultata može doći do urnebesna na nekoj prelepoj destinaciji sveta – kao gost FLP-a... Ukoliko danas učiniš ono što drugi nisu, uskoro ćeš moću da činiš, što drugi ne mogu!

Koji su ti najvažniji načini rada?

Postoje osnovne stvari, koje svako treba da poštuje, a postoje i specijalnosti, koje treba kroititi po ličnostima. Ovo nije univerzalni sos, u koji ubaciš sve, što misliš... Ne tvrdim, da sam uspeo uvek sa svakim, ali u 90% slučajeva ukoliko nešto nije išlo kako treba događalo se zato, što se neki nisu pridržavali dogovorenog recepta. Nije dovoljno samo isplanirati nešto: treba se korektno boriti za ciljeve, i to zajedno. Dobra vest u svemu je da oni, koji se danas pridružuju ne trebaju da pređu preko svih prepreka, kao mi nekada. Dovoljno je da usvoje ono uhodano, ono što „pali”. Ali i ovde važi izreka: i dobar pop uči do smrti!

Navedi jedan nezaboravni trenutak iz prošle decenije!

Možda sam jedini koji je iz menadžerske kategorije dva puta bio na Svetskom reliju u Južnoj Africi i Hong Kongu. Tamo sam zajedno živio sa **Mikijem Berkičem, Atilom Gidofalvijem, Veronikom Lomjanski, dr Šandorom Milesom**, i tom prilikom sam

rekao: takvim stilom želim da živim! Ne zato da bih trošio više novca, nego ukoliko uzimam više novca, mogu više da pomazem ljudima. Još nisu izdate sve Erkelove opere na ploči... Još ima mnogo gladnih usta, još ima mnogo talentovanih ljudi koji zaslužuju pomoć.

U čemu treba da se popraviš za nivo safira?

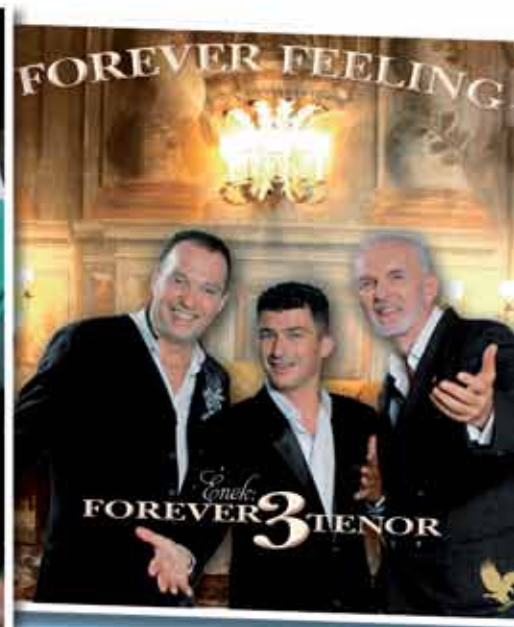
Da se još više fokusiram, da pokažem dobar primer, da postanem takav, da me stari i novi prijatelji slede.

Na sceni čujemo od tebe ne samo predavanja, nego i arije. Sa Lajošem Turi-Luijem i Mikijem Berkičem osnovao si ansambl Foreverova 3 tenora...

Ideja je bila Luijeva! Miklošu rekosmo, kako bi trebao da vežba način pevanja, pošto ima lep glas. Veoma uživamo u zajedničkom pevanju – nadam se publika takođe. Cilj nam je, da našim pevanjem damo snagu slušaocima.

Šta misliš o mogućnostima naše države?

Promet po osobi je ovde najviši u celom svetu. To nije samo rezultat, nego i dobra podloga za nastavak. Ukoliko bude sve više zdravih, tad će sve više njih biti sposobno da deluje, da zarađuje novac, a ukoliko imamo i novac i zdravlje, tad smo sposobni da uradimo bilo šta na svetu. A to „bilo šta” smo i zaslužili. Forever i mađarsko rukovodstvo svim dobronamerno pristiglim, odlučnim ljudima, može dati osnove preko kojih se uz korektan i istrajan rad mogu postići bilo šta! Verujem, kako ova mogućnost jednako pomaže i ljudima i državi da postanu zdraviji, omogućava prihode, poboljšava etičku svest, a time ljude usmerava ka boljoj budućnosti – bez „rizika i nuspojava”! Onaj, ko shvati i usvoji „Forever filing” celog života će živeti srećnije. Pružena mi je zaista dobra mogućnost, koju koristim. Ne tražim izgovore, nego rešenja. Kao i drugi, i ja sam ih pronašao... Jer onaj ko traži, taj i pronalazi!



SAOPŠTENJA

CENTRALNA SAOPŠTENJA

Naši distributeri mogu doći do našeg društva na adresi veb stranice www.foreverliving.com kada kliknu na „PRIJAVADISTRIBUTERA” (lozinku i korisničko ime koji su potrebni za prijavu možete tražiti mejlom na adresi it@flpseeu.hu). Između ostalih, možete doći do sledeće korisne informacije: dnevni rezultata bodova, robne kuće na Internetu, mesečnog obračuna bonusa. Možete naći materijale za marketing i druge informacije: Forever magazin, program priredbe, opis naših podsticajnih programa, materijal za edukaciju, kataloge kao i šablone obrazaca. Našu Međunarodnu politiku možete naći na našem međunarodnom kanalu YouTube na adresi www.youtube.com/user/AloePod.

PREPRODAJA, REKLAME

Preprodaja naših proizvoda i marketinških materijala je zabranjena na internetskim površinama. Unutar prodavnice ili kancelarije proizvodi se mogu prikazivati i prodavati na osnovu člana 16.02 tačke (h), (i), (j) i (k) Međunarodne poslovne politike. Pravila reklame u vezi distributerske delatnosti odnosno pravila izrade sopstvenog veb sajta nalaze se pod članom 16.02 (h) odnosno 17.10.

Informacije o **PODACIMA PROMETA** – na Internetu na veb stranici www.foreverliving.com u delu koji se odnosi na distributere, softveru Forever Telefonu, a MyFlpBiz usluzi na Internetu i u našim centralama za naše poslovne partnere iz Mađarske na tel. brojevima +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, a iz drugih zemalja naše regije na tel. broju: +36-1-332-5541.



MADARSKA

Centralna Uprava u Budimpešti

1183 Budimpešta, Nefelejcs ul. 9-11.
1439 Budapest, Pf.:745.

Imejl: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289
Direktor zemlje: dr Šandor Miles, mobitel: +36 70 316 0002

Direktor za marketing i komunikaciju: Bernadet Husti, lokal: 194,
mobitel: +36-70-436-4212;

Žužana Petroci: lokal 130, mobitel: +36-70-436-4276;

Dora Herman: lokal 157, mobil: +36 70 436 4197

Direktor za prodaju i razvoj prodaje: Eržebet Ladak,
tel.: +36-1-269-5370 / lokal 160, mobitel: +36-70-436-4230;

Odeljenje za međunarodnu komunikaciju: Aranka Sečei, lokal 136,
mobitel: +36-70-436-4229;

Otilija Čabradi, lokal 135, mobitel: +36-70-436-4227.

Odeljenje za marketing i razvoj edukacije (FLP TV):

Šandor Berkeš, lokal 133, mobitel: +36-70-436-4213

Centar za edukaciju

1067 Budimpešta, Szondi ulica 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285,
+36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455, radno vreme od ponedeljka do petka:
10:00-21:00

SONYA Centar za edukaciju

Dogovor termina: Veronika Kozma +36-70-436-4208, Popust kod pretplate:
popust od 10% kod 10 i 5% kod 5 poseta.,

BESPLATNA EDUKACIJA u Sonya centru za edukaciju! A Szondi ulici, utorkom u
10:00; a u Nefelejcs ulici u Sonya-kućici četvrtkom u 15:00. Prijava Forever flota-
telefonom: Kata Ungar 30-331-1883.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Proizvode možete kupiti lično u našim predstavništvima ili naručiti:
- telefonom na brojevima mobitela +36-70-436-4290 i +36-70-436-4291 ili na
brojevima +36-1-297-5538 i +36-1-297-5539, +36-70-436-4294, +36-70-436-
4295, radnim danima od 08:00 do 20:00, a radnim danima od 12:00 do 16:00
možete zvati i besplatni zeleni broj +36-80-204-983.

– u robnoj kući na Internetu: www.foreverliving.com, ili www.flpshop.hu.
Proizvode koje naručite telefonom ili putem Interneta isporučujemo posle
usklađivanja termina u roku od dva dana na datu adresu kurirskom službom.
Troškove isporuke proizvoda čija vrednost dostiže ili prelazi jedan, bod naše
Društvo preuzima na sebe.

Ponedeljkom od 12-20 časova, ostalih dana od 10-18 časova: +36-70+4364-
295. Proizvode Forever Living Productsa distribuišemo uz predlog Mađarskog
Saveza za alternativnu medicine.

Izvršna uprava

1183 Budimpešta, Nefelejcs ulica 9-11. Tel.: +36-1-269-5370,
+36-70-436-4288, -4289

General menadžer: Peter Lenkei, mobitel: +36-30-447-1927

Sekretarijat: Monika Vekaš-Kovač lokal 192, mobitel +36-70-436-4281

Radno vreme magazina: H:8-20, K-CS:10-20, P:10-18h

Finansijski direktor: Gabriela Veber Rokašne, tel.: +36-1-269-5370 / lokal 171,
mobitel: +36-70-436-4220

Finansijska recepcija: Katalin Blahut, lokal 121, mobitel: +36-70-436-4218

Direktor za kontrolu: Žolt Šuplic, tel.: +36-1-269-5370 / lokal 181, mobitel:
+36-70-436 4194,

Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecin, Erzsébet ulica. 48. Tel.:
+36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Radno vreme: od ponedeljka do petka
10:00-18:00, računovodstvo 10:00 – 17:30 časova (fakturisanje se završava 30
minuta pre zatvaranja). Regionalni direktor: Kalman Poša, mobil: +36-70-436-
4265

Regionalna uprava u Segedinu: 6721 Segedin, Tisza Lajos bulevar. 25., Tel.:
+36-62-425-505, fax: +36-62-425-342. Radno vreme: od ponedeljka do petka
10:00-18:00, računovodstva 10:00-17:30 časova (fakturisanje se završava 30
minuta pre zatvaranja). Regionalni direktor: Tibor Radocki.

Regionalna uprava u Stolnom Beogradu (Sekešfehervaru): 8000 Stolni
Beograd (Sekešfehervar), Sóstói put 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286,
+36-22-500-020, fax: +36-22-503-913. Radno vreme: od ponedeljka do petka
10:00-18:00, računovodstvo 10:00-17:30. (fakturisanje se završava 30 minuta
pre zatvaranja) Regionalni direktor: Tibor Kiš.

Forever Resorts: Hotel Dvorac u Siraku, 3044 Sirak, Petőfi ul. 26., tel.:
+36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu • restoran
„Šašfeszek” (Sasfészek), tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszeketterem.hu.
Direktor Forever resorts institucije u Mađarskoj: Katalin Kiralj.

(Phónix) Kancelarija za prodaju avionskih karata Szondi ul.: od
ponedeljka do petka 12:00-18:00, Gabriela Pitman +36-70-436-4297;

NAŠI STRUČNI LEKARI

dr Gabriela Kašai: +36-70-414-2335; dr Laslo Mezoši: +36-70-779-1943;
dr Endre Nemet: +36-70-389-1746; dr Terezia Šamu: +36-70-627-5678;
dr Edit Reves Šiklošne, predsednik Stručnog Lekarskog Odbora Forever
Mađarske, Nezavisni lekar-stručnjak: dr Đerđ Bakanek +36-70-414-2913.
Možete ih zvati u radno vreme.

PROGRAM PRIREDBE

Budimpešta, Dan uspeha-Success Day: 27. 10. 2012., 17. 11. 2012., 15. 12. 2012.,

PLAN OBRAZOVNIH PROGRAMA ZA 2013.

DANI USPEHA: 26. januara, 30. marta, 11. maja, 12. maja Dan zdravlja, 20. jula, 14. septembra, 16. novembra

DVODNEVNI TEČAJEVI: 16-17. februara, 08-09. juna, 12-13. oktobra

PODSTICAJNI PROGRAMI:

21-29. aprila Globalni Reli, 23-26. maja Eagle Menadžer tečaj, 15-22. septembra Go Diamond tečaj, 5-6. oktobra Holidej reli

SAOPŠTENJA



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: Kumodraška 162, 11010 Beograd
Tel: +381 (0)11 397 0127; Fax: +381 (0)11 397 0126, e-mail: office@flp.co.rs
Naručivanje proizvoda: naručivanje@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12.00-19.30,
sredom i petkom: 9.00-16.30
Svake poslednje subote u mesecu, kao i subotom kada se održavaju
Dani Uspeha: 9.00-12.30
Kancelarija u Nišu: Učitelj Tasina 13/1, 18000 Niš
Tel: +381 (0)18 514 131, Fax: +381 (0)18 514 130
e-mail: officenis@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 11.00-19.00
utorak, sreda i petak: 9.00-17.00
Svake poslednje subote u mesecu: 9.00-12.30
Kancelarija u Horgošu: Bele Bartoka 80, 24410 Horgoš
Tel/Fax: +381 (0)24 792 195, e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak – petak: 8.00-16.00
Svake poslednje subote u mesecu: 9.00-12.30
Telecentar: +381 (0) 11 309 6382
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12.00-18.30
sreda i petak: 9.00-16.30
Salon lepote Sonya: 063/394 171
Regionalni direktor: Branislav Rajić
Lekari konsultanti: Dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević
Tel: +381 (0)23 543 318, utorak : 13.00-16.00, petak: 14.00-16.00
Dr Božidar Kaurinović, tel: +381 (0)21 636 9575, sreda i četvrtak:
12.00-14.00
Beograd, Success Day: 23.09., 02. 12. 2012.



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.
Tel: +382 20 245 402 Fax: +382 20 245 412
Radno vreme: ponedeljak 12.00-20.00, ostali radni dani: 9.00-17.00
Svake poslednje subote u mesecu 9.00-14.00
flppodgorica@t-com.me
Regionalni direktor: Aleksandar Dakić
Lekar stručnjak: dr Nevenka Laban, Tel: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.
Tel. +386 1 562 3640, Fax: +386 1 562 3645
Naručivanje proizvoda:
Mobil: + 386 40 559 631, Tel: +386 1 563 7501
Radno vreme: ponedeljak: 12.00-20.00
utorak, sreda, četvrtak, petak: 9.00-17.00

narudbe: narocanje@forever.si
racunovodstvo: racunovodstvo@forever.si
sve ostale informacije: info@forever.si

Kancelarija u Lendavi: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
Tel: +386 2 575 1270, Fax: +386 2 575 12 71
Radno vreme: ponedeljak-petak 9.00-17.00
e-mail: lendva@forever.si

Regionalni direktor: Andrej Kepe
Lekar stručnjak: Dr Miran Arbeiter, Tel: +36 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 29.09.2012 24. 11. 2012.
Edukacije: otvorena predavanja svake srede od 19:00 sati,
Drašč center, Maribor, Pohorska 57



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel. + 385 1 3909-770, flp-zagreb@zg.htnet.hr
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 9.00-20.00
Utorak, sreda i petak 9.00-17.00
Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmyerova 3/A
Tel. +385 51 372 361, mobil +385 91 455 1905
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 12.00-20.00
Utorak, sreda i petak 9.00-17.00
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár, dipl. inž.
Lekar savetnik: dr Ljuba Rauška Naglič
mobil +385 91 517 6510
Neparnim danima 16.00-20.00
Dr. Draško Tomljanović, Utorak i petak
mobil: +385 91 781 4728
Opatija, Success Day: 03.11.2012.
Seminari: Zagreb, Trakošćanska 16., ponedeljak i sreda 18.00-19.00 h
Rijeka: Strossmayerova 3/A., ponedeljak i četvrtak 18.00-19.00 h



ALBANIJA

Albanija Tirana: Reshit Çollaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535, Novi telefonski broj Telecentera
između 10 i 18 sati: +36-70-4364-295
Flpalbania@abcom.al
Radno vreme: radnim danima od 9.00-13.00 i 16.00-20.00
Regionalni direktor: Atila Borbat
Mobil: +355 69 40 55 810, +360 70 436 4293
Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kicaj
Tel/fax: +355 69 40 66 811, Mobil: +36 70 436 4310



KOSOVO

Kancelarija u Prištini:
Priština Rr. Uçk br. 94.
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911
flpkosova@kujtesa.com
Regionalni direktor: Atila Borbat
mobil: + 355 69 40 66 810, + 36 70 436 4293



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
Tel. +387 55 211 784, +387 55 212 605, Fax. +387 55 221 780
Radno vreme radnim danima 9.00-17.00
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona)
forever.flpbos@gmail.com

Regionalni direktor: dr Slavko Palešić

Kancelarija u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Dzemala Bijedica 166 A.
Tel. +387 33 760 650, +387 33 470 682, Fax. +387 33 760 651
Radno vreme: ponedeljak, četvrtak i petak 9.00-16.30
utorak i sreda 12.00-20.00

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović
Bijeljina, Success Day: 08.12. 2012.



POŠTOVANI SARADNICI!

Čast nam je da vas obavestimo da ćemo vam od 1. septembra 2012. obračun o učinku slati elektronskim putem preko distributerskog sajta www.foreverliving.com

Ovim želimo da damo podršku ekološkom pristupu proglašenom i primenjenom od strane američkog centra. Naime, uz manju upotrebu papira, smanjuje se i opterećenje prirode. Da li ste znali na primer, da 10 000 stabala drveća, proizvede 150 miliona litara svežeg vazduha? Znali ste, da je godišnja količina otpadnog papira u Mađarskoj iznosi 81 kg po osobi, za čiju je proizvodnju potrebno 178 kg drveta i 2975 litara vode, uz sve to značajna (648 kWh) energija? A ukoliko se ti podaci prošire na 10-milionsko stanovništvo Mađarske, dobijamo zapanjujuće brojke. Tražimo dakle vaše razumevanje, a istovremeno da učinite što više za budućnost Zemlje i naše dece.

INFORMACIJE U VEZI ELETRONSKOG OBRAČUNA:

Vaše elektronske obračune pronaći ćete na obnovljenom distributerskom sajtu www.foreverliving.com u stavci menija „**Moj biznis**” pod tačkom „**Obračuni**”. Fajlove u PDF-u možete sačuvati na svom kompjuteru (tako vam se nijedan obračun neće izgubiti iz bilo kog razloga), ili odštampati potrebne stranice (dupleks štampa ne samo da štedi papir, nego je i ekološki veoma prihvatljiva). Znamo naravno, da nema svako pristup Internetu. Zato od septembra postoji mogućnost, da sa tamošnjih kompjutera isprintate svoj obračun u svim prodajnim mestima.

Novi saradnici nekoliko dana nakon učlanjivanja mogu da preko imejla it@flpseeu.hu traže lozinku za pristup distributerskom sajtu. Na taj način početkom sledećeg meseca bez problema mogu da pregledaju svoj prvi obračun. Važno je da se u imejlu u kojem se traži lozinka navedu barem tri lična podatka (npr.: ime, adresa i distributerski kod) na osnovu kojih će da vas saradnici informatičari identifikuju, i uvere se da je lozinka poslata odgovarajućem saradniku.

Skrećemo vam pažnju, da na distributerskom sajtu možete da pogledate samo one obračune koji nisu dostavljeni putem pošte.

Elektronski se obračuni stavljaju na distributerski sajt obično 10-og dana u mesecu – na taj ćete način dobiti informacije, mnogo pre nego obračunom preko pošte, koji često zbog pogrešne ili promenjene adrese ne stižu do vas.

Nadamo se, da će vam se elektronski obračun zajedno sa novim distributerskim sajtom svideti.

Želimo vam mnogo uspeha u radu!

S poštovanjem:
Rukovodstvo FLP Mađarske

DOBIJANJE LOZINKE ZA NOVI DISTRIBUTERSKI SAJT:

Pošaljite imejl na adresu it@flpseeu.hu i u njemu navedite svoje ime, adresu i distributerski kod, a mi ćemo vam u odgovoru dostaviti lozinku, koja je potrebna za pristup obračunima u distributerskom delu sajta!



Planiramo da pokrenemo novi, interaktivni mladalački televizijski kanal. U potpuno novoj strukturi, sa obnovljenim imidžom, potpuno novim i raznovrsnim programom želimo da proširimo paletu Forever TV.

U skladu sa savremenim potrebama, sastavili smo novu programsku strukturu, koja po našem mišljenju može veoma dobro da se upotrebi za ostvarivanje ciljeva. Želimo da stvorimo raznovrsnu programsku ponudu sa programima za sve generacije, šaroliku internet televiziju sa motivacionim predavanjima, portretima, magazinima koji će biti od velike koristi FLP distributerima, odnosno budućim saradnicima.

U tome bi želeli pomoć graditelja mreže.

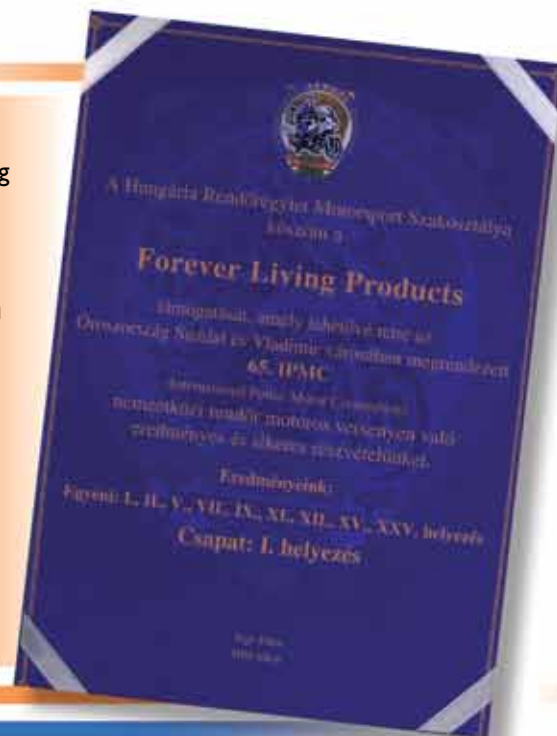
Potražite nas sa svojim pitanjima – očekujemo vaše ideje.

Očekujemo da nam se jave i oni, koji bi aktivno da učestvuju u radu!

Šandor Berkeš urednik FLP TV-a
Tel.: 70 436 4213 e-mail: flptv@flpseeu.hu



Motociklistički klub policijskog udruženja „Hungaria” uz pomoć Forever Living Mađarske, učestvovao je u Rusiji na 65. IPMC takmičenju policijskih motorista. Takmičari kluba su u ekipnoj konkurenciji osvojili prvo mesto, a u pojedinačnoj jedno prvo, jedno drugo i još mnoštvo drugih istaknutih mesta. Čestitamo im na rezultatima, i želimo mnogo uspeha u daljem radu!



lifestyle

Lifestile saveti



Paleolitska ishrana i civilizacijske bolesti

„Verovatno najvažnija veza između našeg tela i okruženja je hrana. U obliku hrane okruženje u bukvalnom smislu dospeva u telo i prolazi kroz njega. Vitamini po svojoj prilici igraju najvažniju ulogu u koordinaciji te veze. Uveren sam, da kad bi naše telo vratili u okruženje za koje se ono zaista razvilo, funkcionisalo bi isto tako besprekorno, kao i telo ostalih živih bića. Bolest je ispoljavanje disharmonije između tela i okruženja.”

(Albert Sent-Derd)

U drugoj polovini XX veka medicina je napredovala ogromnim koracima: pojava novih načina pregleda – ultrazvučni, CT, MR uređaji – novi načini hirurģije – endoskopija, zatim ugradnja stenta (koji drži vene prolaznim za krv)... kao i umnogostručavanje lekova, obeležavaju ovu tendenciju. U zapadnim civilizacijama počev od 60-ih 70-ih godina naglo je porastao broj smrtnih slučajeva usled srčanih bolesti, a postao je učestaliji i rak. Danas možemo da izjavimo, kako svaki drugi čovek pati od kardiovaskularnih bolesti, a svaki četvrti umire zbog tumorskih degeneracija. Sve više raste broj odraslih i dece sa značajnim viškom

težine, češća je šećerna bolest, alergije, autoimune bolesti, i pojava depresije. Spomenute bolesti doduše direktno nisu smrtno, ali u značajnoj meri pogoršavaju kvalitet života i/ili skraćuju životni vek, a ove civilizacijske bolesti se signifikantno pojavljuju kod sve mlađih osoba. Odgovor na to je pojava novih lekova na tržištu. Oni međutim leče samo simptome po ceni mnoštva nuspojave, ali sam problem ne rešavaju. Istina, pristalice ovog shvatanja ni ne traže uzrok problema u svom izvoru – u ishrani – već spominju spoljašnje uzroke – genetske osobine, zagađenje okoline, UV zračenje – na koje imamo malo uticaja...



60-ih, 70-ih godina počelo je ispitivanje evolucijskog aspekta ne samo razvoja vrsta, nego i drugih pojava. U to vreme započeta su istraživanja na polju humane etologije (ponašanje čoveka). Ispitivana su brojna plemena, koja žive drevnim načinom: njihov način života, običaji, ishrana. Ispostavilo se da oni, koji prežive novorođenačko doba (na mnogim mestima visoka je smrtnost novorođenčadi, što smanjuje prosečnu starost) zatim odrastu, njihov očekivani životni vek iznosi 70-75 godina, a nisu retki ni 80-90-godišnjaci. Razlika je u tome, što su oni celog života aktivni! Nasuprot tome u Mađarskoj očekivana životna starost nije viša, a veliki deo odraslog stanovništva pati od civilizacijskih bolesti, koje su potpuno nepoznate u plemenima sa drevnim načinom života. Za to postoji spreman odgovor: čisto okruženje, „ekološko domaćinstvo”. Zar je ključ samo to?

Kada se urođenici u Australiji usele u gradove, dramatičnom brzinom se ugoje, pojavljuje se visok krvni pritisak, šećerna bolest tipa 2, alergije, autoimune bolesti... – jednom rečju civilizacijske bolesti. Štetni uticaji okoline prouzrokuju bolest nakon dužeg vremena (više godina ili decenija). Obavljen je eksperiment: deo urođenika doduše nije iseljen iz gradskog okruženja, ali su se osam nedelja hranili na način, kao u originalnom okruženju: meso, masti, povrće, voće, malo uljarica. Rezultat govori sam za sebe: prosečno su izgubili po osam kilograma – bez gladovanja – nestali su simptomi šećerne bolesti tipa 2, visokog pritiska, a i simptomi ostalih bolesti su u značajnoj meri ublaženi. Sve ovo apsolutno potvrđuje, kako glavni krivci nisu štetni uticaji okoline, nego zapadnjački način ishrane! Ljudi obično misle, kako je ono što danas jedemo, uvek bilo sastavni deo ljudske ishrane, ali to je zabluda: tradicija pića mleka ima korene svega stotinak godina unazad.

Kako se sve zapravo dogodilo?

Ljudska rasa razvila se za oko 2,5 miliona godina. Ono, na šta se čovek za to vreme prilagodio, bili su: meso, ribe, masti, povrće i voće, semenke, naime živio je od sakupljanja i lova. Rast broja stanovništva doneo je potrebu razvoja ratarstva i stočarstva, jer isto područje više nije moglo snabdeti hranom povećan broj ljudi. Ali ono, što je s jedne strane bila potreba, s druge strane postalo je štetno: u ishranu su uključene biljke, na koje se ljudsko telo nije prilagodilo: žitarice, mahunarke. Počeci zemljoradnje vuku korene oko deset hiljada godina: započeta je u Severnoj Africi i Bliskom Istoku, ali

ta vremenska razdaljina u Evropi iznosi samo pet hiljada godina, i kako idemo na sever, skraćuje se na tri hiljade. Drevni Mađari bili su lovci i sakupljači. Zemljoradnju su počeli tek oko pre hiljadu godina. Brojevi se čine velikima, ukoliko se gleda životni vek čoveka, ali u evolucionom pogledu to vreme je samo trenutak. Ukoliko vreme razvoja ljudske rase uzimamo kao jedan dan, zemljoradnja je počela tek pre 2 minuta i 50 sekundi, a isto za Mađare znači pola minute... Poznata je činjenica, da je genetski sadržaj ljudske rase u poslednjih četrdeset hiljada godina praktično nepromenjen – a to je vreme dosta pre početka zemljoradnje.

Zbog čega je broj civilizacijskih bolesti značajno porastao tek u drugoj polovini XX veka, kad osnovni problem vuče korene više hiljada godina? Činjenica je da je prvi srčani infarkt opisan 1874. od strane jednog austrijskog lekara. Mnoge danas poznate bolesti, kao šećerna bolest, šizofrenija, Kronova bolest, depresija dijagnostikovane su naučno po prvi put u drugoj polovini XIX veka ili u XX veku. Koji je uzrok rasprostranjenosti navedenih civilizacijskih bolesti? Promenu je donelo vreme industrijalizacije. Stanovništvo je u to vreme masovno napuštalo seoski način života, da bi postali gradski ljudi. U to vreme se pojavio rafinirani šećer, a i dotadašnje žitarice su ukrštene, što je rezultiralo još efikasnijim ispoljavanjem svojih negativnih osobina. Iz Amerike u Evropu uvezeni su krompir i kukuruz, odnosno sa istoka pirinač kao jeftin izvor hrane. Postali su sve više rasprostranjeni i na taj način dominantni u ishrani brzo apsorbirajući ugljeni hidrati, na šta čovečji organizam nije bio pripremljen, jer pre toga – tokom evolucije – nije se hranio njima. Urbanizacija je donela sa sobom i to, da ljudi sve manje vremena provode na otvorenom prostoru i na taj način i snabdevenost vitaminom D dramatično opada, što opet doprinosi razvoju brojnih bolesti – rak, bolesti srca, autoimune bolesti... U gradovima mnogo ljudi živi na malom prostoru – neizbežna je bila pojava kanalizacije, snabdevanje vodom iz vodovoda. Sve ove promene vremenom su dovele do preterane higijene, zbog čega je smanjena mogućnost dolaženja u kontakt sa virusima i bacilima, i na taj način je sprečena mogućnost razvoja prirodnog imuniteta (što je samo pogoršao prekomerni broj preventivnih vakcinisanja). Dokazana je činjenica, kako je prekomerna higijena jedan od uzročnika razvoja alergije. Recimo ambrozija je na mnogim mestima jelo, a kod nas se iskorenjuje pod pretnjom kazne, kao da je ona odgovorna za alergiju...

Lifestyle



Pogledajmo, šta nije u redu sa brzo apsorbirajućim ugljenim hidratima (šećer, žitarice, krompir, pirinač, kukuruz)!

Brzo apsorbirajući ugljeni hidrati prouzrokuju brz porast nivoa šećera u krvi, usled toga količina insulina (hormona za regulisanje ugradnje šećera) u krvi naglo raste. Velika količina insulina prouzrokuje glad, na šta kao odgovor prilikom sledećeg obroka opet ulaze brzo apsorbirajući ugljeni hidrati, i sve počinje ispočetka. Piramide ishrane izrađene 90-ih godina - po preporukama javnog zdravstva - sugerisale su, da dnevno pet-šest puta jedemo žitarice, znači brzo apsorbirajuće ugljene hidrate, te da one treba da čine 40-50% ishrane. Ko se pridržava toga, tome sve više raste nivo insulina i šećera u krvi. Usled trajno visokog nivoa insulina, ćelije postaju rezistentne, znači nesposobne da uzmu i ugrade šećer. Višak se taloži u obliku sala, što dovodi do prekomerne težine, te šećerne bolesti tipa 2. Pored povišene kilaže, pojavljuje se visok pritisak, i već smo stigli do „metaboličkog sindroma”, koji je predoblije kardiovaskularnih bolesti, ali se kod gojaznih ljudi mnogo češće pojavljuju i rak, kao i lokomotorna oboljenja. Višak telesne težine usko je povezan sa hroničnim bolestima, koje smanjuju životni vek ljudi u zapadnim civilizacijama i značajno smanjuju kvalitet života.

Kako smo stigli dotle?

60-ih godina na zapadu naglo je porastao broj smrtnih slučajeva zbog srčanih bolesti, u to vreme je holesterol proglašen za glavnog krivca, te su prazno mesto okrivljenih mesnih proizvoda zauzele žitarice. U to vreme mast postaje smrtni neprijatelj, te je ulje proglašeno jedinom

valjanom i zdravom masnoćom, a zatim smo bombardovani i margarinima. Margarin se proizvodi od višestruko nezasićenih masti, znači tečnog ulja. Kako bi postao čvrst (sličan zasićenim mastima), više nezasićenih masti treba preinačiti u zasićene, a posledica toga je materija, koja u prirodi ne postoji... Sa uljima ima i drugih problema: pod uticajem grejanja (kuvanja, pečenja) od nezasićenih postaju zasićene masti, koje u prirodi takođe ne postoje, a dokazano je, da one povećavaju rizik smrti zbog srčanih bolesti. U biljnim uljima prisutnost omega-3 i omega-6 kiselina je veoma različita, obično je više omega-6 - na primer u suncokretovom ulju uopšte nema omega-3. Zbog čega je to problem? Omega-3 u značajnoj meri doprinosi ispravnom radu organizma: štiti krvne sudove, reguliše šećer u krvi, neizostavan je i za pravilan rad nervnog sistema, ublažava zapaljenja, pomaže rad imunog sistema... Omega-6 deluje uglavnom suprotno. Istina, imamo potrebe i za jednim i za drugim, samo što nije svejedno u kojoj su razmeri. Idealna razmera omega-3 i 6 bila bi: 3:1, dok je danas razmera obično 1:25.

U interesu zaštite zdravlja: hladno ceđena kvalitetna ulja trebalo bi koristiti u salatama.

Paleolitni način ishrane: *meso, ribe, masti, povrće, voće, malo uljarica.*

Isključuju se: *žitarice, mleko i mlečne prerađevine, brzo apsorbirajući ugljeni hidrati (šećer, krompir, pirinač, kukuruz).*

Nastavak sledi...



dr Terezia Šamu
hirurg,
soaring menadžer

LITERATURA:

1. Cordain, L.M.D.: The Paleolit Diet. John Wileyand Sons, New Jersey, 2002.
2. Szendi G.:Paleolit táplálkozás A nyugati életmód és a civilizációs betegségek. Jaffa, Budapest. 2009.
3. Szendi G., Mezei É.: Paleolit szakácskönyv. Jaffa, Budapest, 2010.
4. Szendi G.: Paleolit táplálkozás és korunk betegségei. Jaffa, Budapest, 2011.
5. Szendi G.: Paleolit táplálkozás kezdőknek. Jaffa, Budapest, 2011.
6. Szendi G., Mezei É.: Paleolit szakácskönyv II. Jaffa, Budapest, 2011.
7. Andor Á. dr: Olaj és zsír mondj meg nekem?... <http://www.paleotermek.com/Szakcikkek.html>
8. Taubes G.: The New Obesity Campaigns Have it All Wrong. Newsweek magazin, 2012. 05.
9. Tóth Cs. dr.: Paleolit orvoslás. Számolj le a betegségekkel! Jaffa, Budapest, 2012.

FOREVER U OPSEŽNOM ZDRAVSTVENO ZAŠTITNOM PROGRAMU MAĐARSKE 2010-2020.

Ako želiš saznati više
o programu, poseti veb sajt
www.egeszsegprogram.eu

Forever Living Products Mađarska kao jedina MLM firma, stekla je pravo učestvovanja u desetogodišnjem programu potpomognutom od strane Evropske Unije. O počecima i mogućnostima pitali smo menadžera **Petera Saboa**, koji ima važan udeo u tome, da se skoro svakog dana u drugom mestu pojavi kamion sa logoom Forevera, a iza foreverovskog pulta stoji jedan od naših saradnika, koji daje korisne informacije i deli prospekte pristiglim na zdravstvena snimanja.

Kako je priča počela?

Pre par meseci prisustvovao sam sportskoj priredbi, gde sam ugledao kamion zdravstvenog programa. Tražio sam kontakte organizatora, te ih posetio i lično. U roku od par dana pregovore je preuzeo **dr Šandor Miles**. Nakon provere firme, Forever Living Products je zaključio ugovor, u okviru kojeg može učestvovati u programu do 2020. kao generalni sponzor.

Bilo koja firma se može priključiti programu?

Ni govora. Kao podlogu trebali smo ponuditi petnaestogodišnje prisustvo Forevera u Mađarskoj, siguran asortiman proizvoda, ekonomsku stabilnost, međunarodnu vlasničku strukturu, kao i pouzdanost rukovodstva mađarskog ogranka, kako bi se saradnja ostvarila.

Koja su početna iskustva – kako ljudi primaju Forever?

Mnogi poznaju ime, čuli su već o nama. Ali znati o nečemu ili koristiti nečije proizvode, dve su različite stvari. Važna nam je misija da smanjimo nedostatak informacija: ne prodajemo lekove ni placebo, nego kvalitetne dopunske preparate ishrani. Važno je da ljudi osećaju, kako svojim kvalitetnim proizvodima služimo njihovoj dobrobiti. Objašnjavamo im, kako i Forever pomaže taj zdravstveni program, te je firma u službi očuvanja zdravlja.



PROGRAM U BROJEVIMA

(Prema stanju u avgustu 2012.)

Broj posećenih mesta: 429

Broj učesnika na snimanju

zdravstvenog stanja: 68 369

Broj učesnika na savetodavstvu: 132 598

Ukupan broj obavljenih snimanja: 1 845 963

Pređeni broj kilometara: 52 487

Broj časova utrošen na prevenciju: 3 864

Broj stručnog osoblja u programu: 769

Broj anketiranih o zdravstvenom
stanju stanovništva: 4 649 192

Broj podeljenih informativno-preventivnih
paketa: 93 000





ANDREA NAĐ SENIOR MENADŽER

33 godišnji ekonomista iz Budimpešte radi u porodičnoj firmi. Vaspitava dve devojčice, koje imaju 7 i 9 godina. Andrea je od menadžerske kvalifikacije u junu koraknula opet jedan nivo više, ali intervju sa njom napravljen je još sa kao svežim menadžerom.

Sponzor: Agneš Vaš

Viša linija: Ana Franjo, Antal i Andrea Nemet, Mikloš Berkič, Jožef Sabo

NEBO JE GRANICA

Na sceni si već spomenula, kako je bilo i manjih „stranputica“ dok se nisi pridružila Foreveru. Govorila bi o tome?

Da. Najbolja prijateljica, Agneš Vaš dve godine me je „maltretirala“ – ona je nakon porođaja stupila u kontakt sa proizvodima. Dve me je godine zivkala, i govorila kako sigurno zna da imamo potrebe za ovim proizvodima. Konačno smo sele da razgovaramo. Nije me previše pitala za saglasnost, jednostavno je stavila ispred mene dva flakona Freedom, i pokazala, gde treba da potpišem pristupnicu. Dogodilo se to krajem 2010.

Šta se dogodilo nakon toga?

Nisam se previše bavila sa tim, mada sam odlazila na priredbe i proučavala poslovni deo – već samo zbog profesionalne znatiželje. Uzimala sam proizvode, ali mi je krajem prošle

godine postalo neprijatno što još uvek stojim na dva boda, a meni bi mesto bilo dalje. Odlučila sam se: dobro, onda ću postati menadžer. Veoma sam želela, ali stvar nekako nije radila, nikako da se dignem na 25 bodova.

A ipak se dogodilo nešto, jer sedimo ovde.

Da. U aprilu se vodila borba za učestvovanje na priredbi u Antaliji (Turska), ali je nedelju dana pre polaska još bilo tako, da ne mogu ići. Sticajem okolnosti ipak sam otputovala, ali samo kao pratilac. Bio je to veoma neobičan, dvojni osećaj – naime nisam učestvovala na osnovu sopstvenog uspeha, mada sam znala, da mi je tamo mesto. Kad sam se vratila kući, zasela sam sa ocem, sa kojim gradim porodičnu firmu, i rekla mu: razmišljajmo, računajmo, jer želim da postanem menadžer. Maj je protekao u pripremanju, zatim sam u junu, znači za mesec dana osvojila menadžerski nivo. I ne zastajemo, sad se pripremamo za Profit šering.

Šta ti je nedostajalo u proteklom periodu?

U privatnom i poslovnom životu mnogi slušaju moje savete, ali mi je priznanje ipak nekako nedostajalo. Ovde postoje ljudi, koji stavljaju dosta toga na sto, a ostali - pa i sama firma - to priznaju. Sasvim je svejedno, da li u obliku automobila, putovanja ili značke. Uostalom, priznanje se meri i materijalno. Veoma mi je smetalo egu, što na priredbama sedim u poslednjim redovima, iako sam osećala, kako bi mi bilo mesto na sceni.

Šta je trebalo, da jedan mesec bude dovoljan za ono, za šta ti pre nije bilo dosta ni pola godine?

Mnogo puta sam skoro umirala, prošla sam kroz ogromnu promenu ličnosti. Viša linija me je postavila pred zadatke – a i ja samu sebe – te sam trebala prekoračiti sopstvenu senku. Govorila sam: imam veoma čvrst cilj, znam kuda idem. Trebala sam da pronađem rešenje, napustim određene stvari, nisam želela da budem u grču, nisam pazila na sledeći rok, jedino bi se koncentrisala na sledeći korak.

U kom smeru napreduješ?

Menadžerski nivo je za mene samo osnova. Računamo na mnogo veći biznis, odavde je granica samo nebo. Pitali su me već, šta mi je krajnji cilj, da li želim da postanem dijamant? Odgovor mi uvek glasi: cilj je beskrajn. Želim da doživim lepe trenutke, bilo u obliku putovanja ili bilo kakvih drugih doživljaja. Ako usput i boli, neka, shvatiću to kao da se nešto priprema, pa dolazi katarza.

S kim radiš?

Sada već direktno sa Mikijem Berkičem – imam veliku sreću. Porodica i prijatelji su posmatrači: ne kupuju ništa, ne uključuju se, gledaju dokle ću stići. Mada se to nakon Antalije menjalo i sve su zainteresovaniji. Znači, na dobrom sam putu. Oni sa kojima je lakša gradnja, su i inače postojeći partneri preduzeća koje se bavi poslovnim savetodavstvom. To je prirodno okruženje za to, da onima, koji nas i inače traže zbog saveta, pokažemo mogućnost, koja može doprineti poslovanju njihove firme, bilo u obliku promene profila ili delatnosti. Pokušala sam da idem posebnim stazama, ali to do sada nije palilo.

Mnogi koriste svoju reputaciju stečenu na drugim poljima života za uspeh u Foreveru. Po svemu sudeći to deluje i kod tebe.

Da, otac me „izgradi“ pred strankama, a ja im ispričam o fantastičnoj mogućnosti, koju sam pronašla.

Imaš li sopstvenu metodu?

Ovaj biznis napreduje samo ukoliko ga svako usvoji. Osnovne tehnike su date, ali kada, kome i kako ih koristiš, to je već sopstveni metod. U početku sam pokušala da se odgovorim od ovog biznisa, ali nisam mogla da obrazložim sama sebi zbog čega se ne bih bavila upravo njim.



Holiday Rally

POREČ

5. OKTOBAR 2012, PETAK (POČETAK U 9:00)



Domaćini Jadranka Kraljic-Pavletic senior menadžer

i **Tibor Lopic** soaring menadžer



POZDRAVNA REČ

dr Šandor Miles državni direktor



ALOE VERA KAO ZAŠTITNIK ZDRAVLJA

dr Edit Reves-Šikloš soaring menadžer



LEKOVITI PROIZVODI

dr Andre Šereš safir menadžer



ZDRAV NAČIN ŽIVOTA SA FLP-OM

dr Terezia Šamu safir menadžer



ISKUSTVA SA PROIZVODIMA

dr Andre Nemet soaring menadžer i

dr Ilona Juronič soaring menadžer



4CC AKTIVITET

Agneš Klaj soaring menadžer



ORGANIZUJEM SVOJ RAD

Adam Nađ senior menadžer



U NAJBOLJEM SI TIMU

Šandor Tot soaring menadžer



TI, KAO MENADŽER

Jožef Mazaš senior menadžer



GRADIM BIZNIS, PORODICU

Ištvan Halmi dijamant-safir menadžer



OD SUPERVIZORA DO MENADŽERA

Aranka Vagaši dijamant-safir menadžer



FLP MI ZNAČI ŽIVOT

Jožef Sabo safir menadžer



DIJAMANTNI NAČIN RAZMIŠLJANJA

Attila Gidofalvi dijamant menadžer

6. OKTOBAR 2012. SUBOTA (POČETAK U 9:00)



Domaćini Jadranka Kraljic-Pavletic senior menadžer

i **Tibor Lopic** soaring menadžer

ZBOG ČEGA JE FOREVER PROTIV KRIZE?

Peter Lenkei generalni menadžer



ZAŠTO FLP, A NE ZLATKO D.O.O.?

Zlatko Jurović soaring menadžer

LOJALNOST

Tinde Hajčik senior menadžer



GRADNJA

Žolt Leveleki soaring menadžer

USPOSTAVLJANJE KONTAKATA

Hajnalka Šenk safir menadžer



CILJEVI – UNUTRAŠNJA MOTIVACIJA

Robert Varga dijamant-safir menadžer

ODRŽANJE KRUGA STABILNIH KUPACA

Tomislav Brumec safir menadžer



FOREVER-ETIKA

Eva Varadi menadžer

ORGANIZOVANJE PORODIČNIH PREZENTACIJA

dr Renata Santo-Sabo i

Jožef Sabo menadžeri



POZIVNICA

Žolt Fekete safir menadžer

ŠTA I KAO TREBA RADITI?

Dragana Janović soaring menadžer



OD SUPERVIZORA DO MENADŽERA

Safet Mustafić senior menadžer

ISTRAJNOST

Agnes Križo safir menadžer



VI STE KLJUČ VAŠEG USPEHA

Veronika Lomjanski dijamant menadžer

TREĆI TALAS

Mikloš Berkič dijamant menadžer





**RASTEMO, RAZVIJAMO SE I VELIKIM KORACIMA IDEMO NAPRED!
OD 01.09.2012. DO 31.12.2012. SMO POKRENULI NAJNOVIJI PODSTICAJNI PROGRAM,
HOLIDEJ RELI III.
USLOVI KVALIFIKACIJE HOLIDEJ RELIJA III. SU ISTI KAO I HOLIDEJ RELI I-II.**

PUTUS SA NAMA!

KVALIFIKACIONI PERIOD: OD 01. SEPTEMBRA 2012. DO 31. DECEMBRA 2012.

Ko se može kvalifikovati? Svaki novi i stari distributer, koji u poređenju sa aktuelnim nivoom napreduje nivo više u marketinškom planu (sa distributerskog nivoa kvalifikovanje je moguće samo osvajanjem supervizorskog nivoa). I responsorisani imaju pravo učešća!

Koji su kvalifikacioni uslovi podsticajnog programa?

Napreduj nivo! Tokom kvalifikacionog perioda budi aktivan (4 cc svoje kupovine, ukoliko se najmanje 1 cc ostvari pod svojim kodom) počev od prvog meseca, znači ukoliko si se učlanio 15. oktobra 2012., onda od 1. novembra. U poređenju sa postojećim distributerskim nivoom napreduj nivo više u marketinškom planu (oni na distributerskom nivou neka osvoje supervizorski nivo). To je prvi nivo Holidej relija.

Nakon kvalifikacije do kraja kvalifikacionog perioda u bilo koja dva uzastopna meseca ponovo možeš ispuniti kvalifikacione uslove. Znači, ukoliko sa distributerskog ili asistent supervizorskog nivoa u oktobru stigneš do supervizorskog nivoa, tad uz očuvanje aktivnosti zajednički promet u oktobru i novembru, odnosno novembru i decembru, opet treba da bude 25 cc. Ukoliko si krenuo sa supervizorskog nivoa i u oktobru osvojiš asistent supervizorski nivo, tada uz očuvanje aktivnosti zajednički promet u oktobru i novembru, odnosno novembru i decembru opet treba da bude 75 cc – i tako dalje: kvalifikovao si se na drugi nivo Holidej relija.

Ukoliko si pristupio u poslednja dva meseca kvalifikacionog perioda, i ispunio uslove kvalifikovanja, tada na Holidej reliju ne možeš dobiti VIP usluge, ali si se naravno kvalifikovao na prvi nivo.

Onaj, ko tokom kvalifikacionog perioda u marketinškom planu napreduje dva ili više nivoa, na Holidej reliju dobija VIP usluge, znači kvalifikovao se na drugi nivo.

Smeštaj: u hotelu sa 4 zvezdice, all inclusive usluga.

Saradnike kvalifikovane na drugi nivo prevozimo VIP autobusima na mesto održavanja relija, tokom priredbe imaju pravo i na VIP bife, za njih se postavljaju VIP prodajna mesta, ne treba da čekaju u redu.

Saradnici kvalifikovani na prvi nivo putovanje plaćaju sami, naravno uz isplatu troškova mogu koristiti usluge naše firme.

Gde i kad se održava Holidej reli?

5. i 6. oktobra 2012. u Opatiju, Hrvatska.



DR ŠANDOR MILES
državni direktor
POZDRAVNA REČ



DOMAČINI PROGRAMA:
IZABELA SIČ-ZAKAR
I ŽOLT ZAKAR
eagle menadžeri



DR RENATA SABO-SANTO
enterolog, menadžer
VITALNOST



JOŽEF SABO
safir menadžer 5000cc
NA POLA PUTA DO OPATIJE

Success Day

27.10. 2012.

KVALIFIKACIJA SUPERVIZORA, ASISTENT
MENADŽERA, MENADŽERA, KLUB
OSVAJAČA, PREDAJA REGISTRACIJSKIH
TABLICA, KVALIFIKACIJA VODEČIH
MENADŽERA, ASISTENT SUPERVIZORA.



ŠANDORNE ČONTOŠ
menadžer
VAŽNOST PODSTICAJNIH
PROGRAMA



IMRE MEDEŠI
menadžer
PROFESIONALNO O PITANJU „KAKO?“



ANDREA NAĐ
senior menadžer
BORI SE ZA SNOVE!

FOREVER 

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5370, Fax: (36-1) 297-1996

Glavni urednik: Zsuzsanna Petroczy; Urednici: Valeria Kismarton, Kálmán Posa, Sándor Rokas

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft. Prevodioci i lektori: Mimoza Borbath, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Goran Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Goran (srpski), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 30500 primeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

www.foreverliving.com

CLEAN
&
NATURAL



ALOE

Hand & Face Soap

16 FL. OZ. (1 PT.) (473 mL)

©2012

FOREVER™

