

XIV. GODINA BROJ 9./ SEPTEMBAR 2010.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





FOREVER
NO LIMITS



GRANICE NE POSTOJE

Neverovatno je da je već prošlo 12 meseci od kada smo se sreli u Dalasu! Obožavam Super relije koji se održavaju svake godine. Ne postoji bolja motivacija, inspiracija ili veći praznik od toga. Nedostajace nam svi koji nam se neće pridružiti u Denveru. Zbog toga donesi odluku, da ćeš u buduće prisustvovati svakom reliju. Došlo je vreme veoma upornog rada, da bi stekli pravo da se kvalifikujete za budućnost. Budite među najboljima u FOREVERU! Obećavam vam, da će to biti najlepša žurka u vašem životu!

GRANICE NE POSTOJE – to je naš slogan sledeće godine, i ja bez sumnje verujem u te reči! Podstičem sve vas, da pobedite sve oluje i izazove. Podignite vaš posao na još viši nivo. Uvek treba da imate u vidu, da ne postoje nepobedive granice ako hrabro sanjate!

Siguran sam, da je jedan od tvojih snova da prisustvuješ reliju. Znam, da to uopšte nije lako postići. Znam i to, da je teško krenuti sa startne linije, jer je potrebno nekoliko godina da bi se stiglo na važnu stanicu od 1500 bodova... Ali kada je dostigneš, onda možeš uživati u plodovima svog rada i veruj mi, da će tvoj prvi reli biti nezaboravan. Uživaćeš u svakom trenu počev od stupanja u avion, pa sve do povratka kući. Slobodno pitaj više linije ili prijatelje, kako su se oni proveli na reliju. Pitaj ih, kako im se svidelo putovanje i to što su lično videli svaku stepenicu izgradnje FOREVER posla. Kako im je bilo na letu FOREVER avionom? Kakav je bio osećaj, kada su odseli u čudesnim hotelima sa osobljem koje ih je služilo na nivou koji je bio dostojan pobednicima – baš takvim, kao što si i ti. U našem Marketing planu ima više podsticajnih programa, ali je za mene kvalifikacija za reli jedna od najomiljenijih... Obećavam ti, da će ti se promeniti osećanja vezana za FOREVER, ako lično stekneš doživljaje na reliju.

Ispitaj podrobno svoj posao uspomoc više linije, i izradi proces koji će te dovesti na Super reli, kao kvalifikovanog sa 1500, 2500, 5000, 7500, 10 000 ili 12 500 bodova.

Ako sumnjaš da možeš dostići te nivoe, onda se seti našeg slogana: GRANICE NE POSTOJE! Seti se i uzrečice da ništa nije nemoguće. Ako si i u toku proteklih deset godina uvek bio na reliju, onda te podstičem, da postaviš cilj stupanja na novi nivo! Pregledaj svoju listu sa telefonskim brojevima, obnovi je i počni da telefoniraš. Osveži svoj talenat za stvaranje kontakata i slobodno kreni ponovo od osnova.

Nemoj dozvoliti da ti prođe još jedna godina na istom nivou. FOREVER ti pruža veoma mnogo i ne smeš propustiti ovu mogućnost. Imaj u vidu da si ovom poslu posvetio život i radi tako da ti se ostvare želje jer zaista GRANICE NE POSTOJE, i možeš postići sve što želiš!


REKS MON





BRONZANI TIM

*Peti put zaredom smo
uspješno prebrodili prepreku: reprezentacija
Mađarske i Južnoslovenske regije je osvojila 3. mesto na
svetskom takmičenju Forever Living Products Internationala.
Foreverovci su prošle godine odmerili snage u konkurenciji takmičara
iz 145 zemalja u znanju, talentu, upornosti i naša fantastična ekipa je
ulažući maksimalnu snagu ponovo postigla odličan rezultat.
Zahvalni smo svim saradnicima, graditeljima mreže i naravno svakom pojedinom
kupcu, jer smo zahvaljujući njihovom doprinosu 2010. godine postigli ovako značajan
rezultat!*

*Mnoge inostrane kolege su nas pitale za tajnu našeg uspeha. Odgovor je složen, jer se uspeh
našeg tima sastoji od mnoštva sitnih detalja. Najvažniji faktori su sloga, zajednička volja i
ciljevi, koncentracija i naravno, lojalnost prema proizvodima i marketing sistemu firme. Pre 32
godine je generalni direktor Reks Mon sanjao i napravio fantastičan tim, od kojeg je stvorio Forever
svet, koji svima prenosi informacije o Aloe veri. Izuzetno nas raduje i veoma smo pačastvovani, što
smo članovi Reksovog tima, i istovremeno gradimo svoj posao i ličnu ekonomsku slobodu.*

*Obnova je naravno veoma važna i zahvaljujući tome Forever Living Products International
– prvi put u svojoj istoriji – 17. i 18. septembra održava Dan zdravlja na Trgu slobode
(Szabadság tér). Ova priredba će pored zaštite zdravlja, predstaviti našu izuzetnu firmu,
kao i stvarnu vrednost naših proizvoda. Naši najbolji saradnici i predavači će sve
zanimljive upoznati sa neograničenim mogućnostima Forevera.*

*Molimo naše saradnike, da učine sve što je u njihovoj moći, kako bi svima
preneli informaciju o Danu zdravlja!*

*Želim uspešnu izgradnju mreže bronzanom timu!
Napred FLP Mađarske!*

DR ŠANDOR MILES
DIREKTOR ZEMLJE





24. JUL 2010.

DAN USPEHA

LETO JE U JEKU I VREME JE GODIŠNJIH ODMORA. BILI SMO RADOZNALI, HOĆE LI LETO I LETNJI ODMORI POBEDITI TRADICIONALNU FOREVER PRIREDBU, DAN USPEHA. VEROVALI SMO U DOSADAŠNJU TRADICIJU. TAKO JE I BILO. UZALUD JE LETNJI PERIOD NUDIO POGODNE USLOVE, VIŠE HILJADA NAŠIH SARADNIKA JE ODOLELO TOM IZAZOVU I RADIJE DOŠLO NA DAN USPEHA.





LETNJI ODMOR: 1-0

Čujemo uvodne reči julskog Dana uspeha: „Iza svakog uspešnog tima stoji jedna velika ličnost.” Znamo ko dolazi: posle uvoda **Tinde Hajčik** i **Patricije Rušak** senior menadžera i Diane Biro soaring menadžera na pozornicu je stupio direktor zemlje **dr Šandor Miles**.

Počinje sa evociranjem ugodnih uspomena: govorio nam je o najlepšim trenucima rođendanskog Dana uspeha i relija u Poreču. „Bićemo najveći na svetu, jer smo već dugo najbolji.” – kaže nam kroz smeh, i dodaje: „Za to nam je potrebna sloga, odnosno, da svi imamo istu želju.”

Sada baš svi želimo isto, i to novost koju dr Šandor Miles drži u ruci – uzbuđljivu i šarenu tajnu kutiju... Kasnije smo saznali da ima tri vrste kutija. To su važni elementi Vitality sistema, tematski paketi proizvoda. „Zdrav način života počinje sa njima, ali je vi morate ispuniti energijom, životom i znanjem.” – poručuje nam direktor zemlje.





Što se tiče znanja, **dr Margit Milič** vodeći lekar, specijalista radiologije i menadžer već počinje da odvrće slavinu znanja: počinje red stručnih predavanja. U publici svi vade beležnice. „Zdravlje treba smatrati najvažnijim delom naše imovine.” – kaže doktorka Milič. Sa načinom života snosimo 41% odgovornosti za naše zdravlje. Ostalo je posledica genetike, a tek posle toga dolazi na red uticaj spoljne sredine i uloga zdravstvene zaštite. Dobili smo i kompletnu prezentaciju proizvoda, govoriila nam je o unošenju odgovarajuće količine i kvalitetne tečnosti, oslobađanju organizma od štetnih materija, kao i o mogućnostima smanjenja telesne težine. Smanjenjem broja kandidata za izbor talenta „Zvezde Forevera”, sve se više zaoštrava takmičenje, ali svi takmičari imaju zahvalnu publiku. Za vreme takmičenja svi popunjavaju tajanstvene listiće: prisutne su na stolicama čekali listići za obećanja, koje su organizatori skupljali u jednu kutiju. Naravno, biće i izvlačenja nagrada, ali je suština u ispunjenim listićima...





Dr Valerija Fekete Vargane senior menadžer vodi deo programa posvećen lekarima. „Mnogi ljudi koji sede među vama su svoj život posvetili prevenciji. Oni su šampionski tim Forevera.” Zatim nam je predstavila lekare na pozornici. Ponovo smo postali bogatiji za korisne savete; pominju se najomiljeniji proizvodi počev od Firsta, preko propolis kreme do gela. Svejedno je govori li urolog, veterinar ili kućni lekar, u svim oblastima ima favoritnih proizvoda.

Praznik se nastavlja priznanjem vere i oduševljenja: odvija se kvalifikacija supervizora i asistent menadžera. Aplauzi i uzvici ohrabrenja dokazuju da svi prisutni u Areni dele radost sa kvalifikovanim saradnicima.

Dr Iboja Bagoj nekadašnji lekar hitne pomoći, senior menadžer stupa za mikrofon u ambijentu punom oduševljenja. Raduje je što ovom prilikom ne mora da govori o medicini, već o novcu. Kako i ne bi, kada je ona za 6 nedelja ostvarila nivo menadžera!





Rekla nam je da je tipična greška da ljudi imaju strah od prihvatanja činjenice da su zaslužili novac. Forever govori o sledećem: drugom čoveku nemoj dati samo zdravlje i mogućnost, već i novac. ” – poručuje doktorka Bagoj i dodaje objašnjenje: „Na nivou dijamantata vlada dijamantski osećaj i ljudi tu drugačije žive. Ako želiš da postaneš dijamant, prvo treba da raspolažeš dijamantskom atitidom, u suprotnom ti se ljudi neće pridružiti. ”

Posle predavanja smo odgledali film: na širokom platnu smo pratili predstavljanje **Lin de Gare** savetnika za šminkanje. Posle projekcije je na pozornicu stupila lično nakadašnja mis sa Filipina. Počela je kao model, zatim je otvorila svoj Studio za šminkanje i imidž u Los Anđelesu, a zatim i u Mađarskoj. Ona menja klijentovo telo i duh, jer je uverena da tajna lepote leži u harmoniji. „Ako jedna žena izgleda dobro, onda se ona dobro oseća u svojoj koži i bolje predaje informacije iz svoje struke.” – objasnila nam je Lin de Gara.



U sledećem delu programa su na pozornicu pozvani oni saradnici koji su se u prethodnom mesecu kvalifikovali na nivo menadžera i vodećih menadžera, zatim su sledili kvalifikovani u podsticajnom programu za kupovinu automobila da bi za priznanje rada primili zaslužena odličja. „Vidite da se to može ostvariti. I vi ćete uspeti!” „Pokušaćemo da izrazimo ono što sada osećamo... Zahvalni smo onima, koje možemo pratiti i onima koji nas prate.” – čujemo od slavljenika koji su se kvalifikovali.

Boriš se? To je u redu, ali je pitanje: koliko si uporan? Da li si u poslu ili ga gradiš? Šta bi bilo da si sada ti na ovom mestu i da ti aplaudiraju? – ta provokativna pitanja su bila uvodni deo predavanja **Brigite Belenji Nadne i Adama Nađa** senior menadžera. Oni su se fokusirali na Evropski reli. Ponudili su nam savete za „preskakanje lestvice” i za kvalifikaciju za priredbu





u Beču. „Nemoj tražiti izgovore, na reli se svi kvalifikuju sa iste Isti cilj ima i muzika: Viena calling. Beč zove – odjekuje Falkoova pesma iz zvučnika.

Forever Living Products je oduvek bio čuven po preuzimanju društvene odgovornosti. Ovaj put je **Peter Lenkei**, izvršni direktor Forevera za Evropu doneo jedan „slučaj”: vodi kampanju za zakon protiv nasilja u porodici, a potrebno mu je 50 000 potpisa da bi ta inicijativa stigla do cilja. Sada je prilika da njegovu listu sa potpisima obogatimo sa još nekoliko hiljada. „Koristim priliku da vam predam pozdrav iz cele Evrope. Svi budno prate razvoj Mađarske i Južnoslovenske regije.” – dodaje Peter, posle koga na pozornicu stižu novi talenti „Zvezde Forevera”, zatim mikrofon dobija **dr Terezia Šamu** soaring menadžer. Ona otvara tajnu kutiju: najzad možemo videti sadržaj Vitality kutije koja sija u ružičastoj, zelenoj i plavoj boji.

„Stvorili smo pokret u Mađarskoj! Već uveliko govore o nama! U početku ljudi nisu verovali da postoji ovakva biljka, a danas već svi znaju za aloju!” – kaže oduševljeno **Žolt Fekete** safir

Szépségápolás



menadžer. Žolt nam je ispričao, da nijedno od njegovo troje dece nikada nije bilo bolesno i svi im se čude u lekarskoj ordinaciji. „Ako nastane neki zdravstveni problem, špricamo, mažemo pojedemo.” – sumira suštinu metode mladi otac, zatim prelazi na ozbiljnu temu: „Dobru informaciju nemoj zadržati za sebe! Nauči da radiš u timu! Ja sam danas ponosan kada stojim pred pozornicom i aplaudiram svojim saradnicima!”

I zaista, od tog trena aplauz preuzima glavnu ulogu. Prvo ga dobijaju „Zvezde Forever” posle proglašenja rezultata (oprostili smo se od plesača Adama Šoje i pevača Mihaja Raganja), zatim na završnom događaju priredbe na pozornicu stiže dug i gust red asistent supervizora, da bi preuzeli prvo priznanje za lojalnost prema Forever zajednici.

Ovo je bio izuzetan dan! Dok smo korak po korak napredovali prema izlazu sreli smo ogroman broj zadovoljnih ljudi, pa slobodno možemo objaviti rezultat ubedljive pobeđe: Dan uspeha – Letnji odmor: 1 – 0!





Obećavam, da ću...

- ove godine u decembru preuzeti menadžersko odličje!
- u 2010. godini postati asistent menadžer!
- do 31. oktobra 2010. ostvariti II nivo kvalifikacije za
Evropski reli 2011. godine!
- biti u Beču sa mojim timom!
- biti lojalan svojim ciljevima, sebi, porodici i Foreveru!

ostvariti!

PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

BIRO ZA PRODAJU AVIONSKIH
KARATA



Accredited
Agent



másképp / mint mások



ŽUŽANA GERO
grupne rezervacije
reli

Kontakt:

1183 Budimpešta, Nefelejcs ul. 9-11
tel.: +36 1 269 5370 / 158
mob. tel.: +36 70 436 4272
imejl: rally@flpseeu.hu



GABRIELA PITMAN
pojedinačne rezervacije

Kontakt:

1067 Budimpešta, Szondi ul. 34
tel.: +36 1 373 0025
Mobil: +36 70 436 4297
imejl: repjegy@flpseeu.hu

JEDNOSTAVNA REZERVACIJA AVIONSKIH KARATA DO BILO KOJE TAČKE NA SVETU

www.phonixrepjegy.info

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAĐARSKA



1. FERENC TANÁCS
FERENCNÉ TANÁCS
2. TIBOR ÉLIÁS
3. JÓZSEFNÉ VARGA
4. ANITA CSILLA GOMBÁS
ATTILA GOMBÁS
5. JÁNOS TÓTH
6. SÁNDOR TÓTH
EDINA VANYA
7. MIHÁLYNÉ KOVÁCS
MIHÁLY KOVÁCS
8. MÁRIA BATHÓ SERESNÉ
JÁNOS SERES
9. ÁGNES FERENCZI TEMESVÁRINÉ
ANDOR TEMESVÁRI
10. SÁNDOR STAHLMAYER

SRBIJA



1. VLADIMIR JAKUPAK
NEVENKA JAKUPAK
2. SLOBODANKA BULJAN
STANISLAV BULJAN
3. BORO OSTOJIĆ
MARA OSTOJIĆ
4. MILANKA MILOVANOVIĆ
MILISAV MILOVANOVIĆ
5. ALEKSANDAR RADOVIĆ
DANA RADOVIĆ
6. BRANKO MIHAILOVIĆ
MARIJA MIHAILOVIĆ
7. ZORAN ŠKORIĆ
DRAGICA ŠKORIĆ
8. MARICA KALAJDŽIĆ
9. VIOLETA VUJIČIĆ
MILAN VUJIČIĆ
10. RADMILA DRENJAKOVIĆ



07. 2010.

DESET NAJUSPEŠNIJIH DISTRIBUTERA NA OSNOVU LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA

HRVATSKA



1. NEDELJKO BANIĆ
ANICA BANIĆ
2. JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
3. EDVARD BADURINA
TEA MICIC
4. Marija Magdalena ORINČIĆ
5. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
6. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
7. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
8. VESNA BRENCI JOVIĆ
DUŠAN JOVIĆ
9. JULIJANA STAZIĆ
10. IVAN VRLIĆ

BOSNA-HERCEGOVINA

1. ZDRAVKA ILIJIĆ
2. ZEČIR CRNČEVIĆ
SAMIRA CRNČEVIĆ
3. RADMILA DJORDJEVIĆ
4. MIRKO BABIĆ
NADA BABIĆ
5. MILENA MLADJENOVIĆ
MILENKO MLADJENOVIĆ



SLOVENIJA



1. TOMISLAV BRUMEC
ANDREJA BRUMEC
2. PETRA SMILJANIĆ
MARKO SMILJANIĆ
3. ANA CVIJANOVIĆ
BOŽIDAR CVIJANOVIĆ
4. JOZEFA ZORE
5. INNA KRAGOLNIK
6. STANISLAVA VINŠEK
7. LOVRO BRUMEC
8. TANJA JAZBINŠEK
9. KARINA BRUMEC
GORAZD BABIĆ
10. MAJDA KOGLOT
LUCJAN KOGLOT





NIVO MENADŽERA SU POSTIGLI:

Nedjeljko Banić & Anica Banić
(Zlatko Jurović & Sonja Jurović)

„Prije deset godina članovi, a prije dvije i pol godine odlučili smo raditi profesionalno. Rezultati su tu. Cijela obitelj vezana je za FLP, kćerka supervisor, sin supervisor. Mi kao roditelji dali smo im putokaz svojim primjerom. Kome trebamo zahvaliti? Jedno veliko, veliko hvala našim sponzorima Zlatku i Sonji Jurović. Hvala svim našim suradnicima, hvala cijelom Fiume timu. Veliko hvala FLP-u i svim profesionalnim rukoovoditeljima od kojih smo učili.”



Imre Tuboly
(József Andriská)



NIVO ASISTENT MENADŽERA SU POSTIGLI:

Edvard Badurina & Tea Mičić
Joó Julianna & Kávási Mihály
Katona Ágnes & Polgár Antal



NIVO SUPERVIZORA SU POSTIGLI:

Baráth Anett
Baranyóné Tar Terézia
Bognár Katalin & Bognár László
Karina Brumec & Goražđ Babić
Busi Gáborné & Busi Gábor
Csontos Angéla
Csontos Sándorné
Dobos Krisztina
Dr. Gombkötő Gyuláné
Dr. Kocsis Ilona & dr. Sas Vilmos
Dr. Szénai László & dr. Szénainé
Kovács Gabriella
Radmila Drenjaković

Violeta Drenjaković
Fülöpné Volf Judit
Gegely Rozsa
Verona & Antun Horvat
Komáromi Dániel
Komáromi Éva
Kónyáné Miklós Erzsébet
Lesznekne dr. Horváth Zsuzsa
Danijela & Djordje Lukić
Nagy Gábor & Nagy Gáborné
Papp Gergely Bálint
Pavlikné Molnár Piroska
& Pavlik László
Raffay László Istvánné
Sebestyén Csaba Imre
Sebestyén Tibor Dávid
Szijj Dorottya
Szabó Attila
Szabóné Jekli Judit
Triva & Ankica Terzić
Tiszai Zoltán & Tiszai Zoltánné
Virányi Szilvia & Szabó Zoltán
Ivan Vrlić
Milan & Violeta Vujić



PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI:

I NIVO:

Ádámné Szöllősi Cecília & Ádám István
Balázs Nikolett
Balogh Anita & Süle Tamás
Bánhidó András
Becz Zoltán
Bíró Tamás & Bíró Diána
Bodnár Daniela
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Csuka György & dr. Bagoly Ibolya
Demcsák-Görbics Orsolya Judit
& Demcsák L. Miklós
Dobsa Attila & Dobsáné Csáki Mónika



ZAJEDNO NA PUTU USPEHA

KOSOVO, SRBIJA, CRNA GORA, SLOVENIJA

Dr. Dósa Nikolett & dr. Farády Zoltán
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo & Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné & Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita & Gavalovics Gábor
Illyés Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt & Molnár Judit
Dr. Kardos Lajos &
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István & Kása Istvánné
Kemenczei Vince & Tamási Krisztina
Kibédi Ádám & Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević & Nebojša Knežević
Kovács Gábor & Csepí Ildikó
Kovács Gyuláné & Kovács Gyula
Jadranka Kraljić Pavletić & Nenad Pavletić
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán
& dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
& Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
& Marija Mihailović
Miklós Istvánné & Tasi Sándor
Mohácsi Viktória

Molnárné Kalcsu Klára
Nagy Ádám
& Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Nagy Zoltán
& Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre & Péterbencze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Radóczki Tibor & dr. Gurka Ilona
Ráth Gábor
Rezván Pál & Rezvánné Kerek Judit
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné & Térmegi László
Tóth Tímea
Túri Lajos & Dobó Zsuzsanna
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Vitkó László
Jozefa Zore

II NIVO:

Dominkó Gabriella
Dragana Janović & Miloš Janović

Milanka Milovanović
& Milisav Milovanović
Révész Tünde & Kovács László
Siklós dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Varga Géza
& Vargáné dr. Juronics Ilona

III NIVO:

Berkics Miklós
Bruckner András
& dr. Samu Terézia
Budai Tamás
& Budai-Schwarz Éva
Marija Buruš
& Boško Buruš
Fekete Zsolt
& Ruskó Noémi
Halmi István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& dr. Seres Endre
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth István & Zsiga Márta
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert

**FLP MAĐARSKJE JE DOKAZANI PREDSTAVNIK ZDRAVOG NAČINA ŽIVOTA I PREVENTIVE BOLESTI I ZBOG TOGA
TOGA ĆE 17 - 18. SEPTEMBRA 2010. GODINE NA SABADŠAG TERU (SZABADSÁG TÉR) ODRŽATI PRIREDBU
I DAN ZDRAVLJA.**

Najsvežije informacije u vezi sa priredbom možete pronaći na sledećoj veb strani: www.egeszsegnap.eu
Očekujemo sve zainteresovane!



NO LIMITS

Držim u ruci avgustovski broj našeg magazina, koji na naslovnoj strani ima fotografiju sa Super relija (Super Rally). Stigli smo pre samo nekoliko dana, ali ja obožavam ovaj osećaj koji imam, a koji me je i do sada uvek obuzimao posle relija. Osećam se divno dok se prisećam!

Kada smo se odmorili, posle 18-satnog leta, razmaknula sam zavesu sa prozora i razmišljala sam, za šta sve mogu biti zahvalna. Na toj listi je između ostalog stajalo i to da me je firma četvrti put dovela na priredbu Super relija... I to me je tako dirnulo, da sam zaplakala. To je bila **prava satisfakcija za sve negativne odgovore.**

Posle Los Anđelesa, Feniksa, Dalasa, trenutna stanica je **Denver**. Naš hotel je bio na najvećem bulevaru u Denveru, koji je uvek pun šetača, radnji i kafića.

Uživali smo gledajući oblakodere, čiste ulice kojima se tiho i sporo odvijao saobraćaj. Bila sam tako uzbuđena, da uopšte nisam osetila umor i htela sam da obidem ceo grad. Kako su stizale međunarodne delegacije, tako je saobraćaj u gradu postajao gušći. Odjednom se mirni centar grada pretvorio u pripreme za karneval!

Sledećeg dana je priredba počela treningom „Leti kao orao” (Fly like an Eagle) u obližnjoj monumentalnoj zgradi Konvenšn centra. Od najboljih smo

učili kako da letimo sa orlovima. Posle edukacije Line Barbose, **Jožef Sabo** je održao predavanje prepuno neopisivo velike energije. Svi znamo da u ovim prilikama Joži svima otvara svoje srce...

Posle podne je uzbuđenje postalo još veće, jer smo već u avionu počeli nagađati, kakvi nas sve novi proizvodi čekaju. Edukacija orlova i predstavljanje novih proizvoda se nastavilo jednom veoma dobro izgrađenom, frapantnom scenom. To je bila priča o Marti, koja je prošla sve stanice od registracije do nivoa



dijamant menadžera, a za to vreme su nas tajnama struke učili **Kim Medsen, Džon Kertis i Mikloš Berkič**. Zahvaljujući jednom veoma veštom dramaturškom obrtu, upoznali smo i nove proizvode. FOREVER ORAO nam je ove godine doneo prašak za pripremanje napitka sa sastavom L-arginina pod nazivom ARGi+, dobili smo žele za dezinfekciju ruku sa ukusnim medom i mirisom limuna; najzad imamo svoj, zdrav energetske napitak FAB (više nećete morati da se nervirate, ako su vam pubertetnije pile druge energetske napitke), kao i sprej za zaštitu od štetnih sunčevih zraka, tako da od sada imamo još veći izbor sredstava za zaštitu od sunca. Dobili smo informacije iz prve ruke – biće Sonja Tača, a MPD će biti duplo gušći nego do sada. Kutija Tača će dobiti novo „ruho“ i na svakoj kutiji će u buduću biti fotografije najboljih distributera na svetu. Naravno, na svakoj će biti i Mikloš Berkič, momak iz Baboče, koji je osvojio svet.





U Forever porodici je počelo veliko slavlje, jer su **Reks i njegova supruga Rut u krugu porodice – znači sa svima nama – proslavili 50. godišnjicu braka**. Bili smo izuzetno počastvovani, jer su sa nama podelili doživljaje ovog velikog događaja!

Sledećeg jutra je Reks lično držao predavanje o počecima firme i sadašnjem razvoju, uspehu, širenju i rastu.

Novi slogan firme je: No limits, i zaista: Nema granice!

Tog dana su počele i kvalifikacije sa

safirima i onim menadžerima koji su ostvarili 5000 bodova, među kojima je naša delegacija sa ponosom i ljubavlju slavila **Veroniku i Stevana Lomjanskog, Agneš Križo, kao i Katiku i Atilu Gidofalvija**.

Za vreme relija sve vreme se odvijao i Forever Giving program za skupljanje priloga stradalima na Haitiju – naime naša firma želi svakom detetu na Haitiju da pokloni mrežu za zaštitu od moskita (vrsta komaraca).

Poslednjeg dana smo zahvaljujući mašti **Bogi Čistu** dobili trobojna krila. Izgradili smo špalir pred

pozornicom zajedno sa delegacijom iz Skandinavije, pa su članovi naše dve reprezentacije sve kvalifikovane dočekali i pozdravili glasnim ovacijama i aplauzom. Saopšteni su iznosi profita, koje je firma podelila po pojedinim kontinentima. Evropa je na prvom mestu, a najviši ček na svetu u 2010. godini je ponovo pripao **Miklošu Berkiću**. Tog dana su na pozornicu pozvali prvih deset zemalja. Redosled se nije promenio. Mađarska sa Južnoslovenskim regijama je među 145 zemalja zadržala treće mesto. Drugi je Japan, a na prvom mestu je Brazil. Novo mesto održavanja relija 2011. godine će biti glavni grad Sjedinjenih



Američkih Država, Vašington. Dosta toga nisam napisala u ovom članku, ali ćeš to shvatiti samo ako si i sam bio na reliju. Skoro je nemoguće na dve stranice napisati sve o jednoj svetskoj priredbi. Ali ako ipak želiš da dobiješ sve informacije, da bi shvatio gde pripadaš i u kom pravcu napreduješ, onda ćeš sledeće godine ti lično napisati izveštaj sa relija. Znaš i sam: No limits! Nema granica!



Agneš Klaj
senior menadžer,
član Prezidents kluba



SAOPŠTENJA CENTRALNE KANCELARIJE



SAOPŠTENJA PREDSTAVNIŠTVA U MAĐARSKOJ

Distributeri na veb stranici našeg društva www.foreverliving.com (dajući lozinku i ime korisnika za pristup – koje se nalaze na poslednjoj stranici mesečnog obračuna) između ostalog mogu naći sledeće korisne informacije:

- dnevni broj bodova
- našu robnu kuću na Internetu

Na veb stranici mogu naći materijal za marketing i informacije kao što su:

- mesečni magazin firme
 - nedeljne vesti
 - kalendar priredbe
 - opis podsticajnih programa
 - formulare koje mogu popuniti sa Interneta
 - materijale za edukaciju i kataloge
 - Međunarodnu Poslovnu Politiku naše firme
- Naš kanal na You Tube-u se nalazi na sledećoj adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>

PRODAJA, REKLAMA

Zabranjena je prodaja naših proizvoda i materijala za marketing na Internetu i putem klasične trgovačke mreže! Molimo Vas da pregledate 14.2.5 i 14.9.1 tačke naše Međunarodne Poslovne Politike, koje se odnose na ovu vrstu prodaje. U istom delu možete naći i pravila o reklamama (14.14 tačka) i izradu svoje veb stranice (14.9.2 tačka).

Možete doći do **DISTRIBUTORSKIH PODATAKA**:

- na veb stranici Interneta www.foreverliving.com u delu za distributere
 - uspomocForever Telefon softvera
 - od naših službenika koje naši poslovni partneri iz Mađarske mogu zvati na sledećim telefonskim brojevima: +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, a poslovno partneri iz ostalih zemalja naše regije na sledećem telefonskom broju: +36-1-332-5541.
- Ispravka **DISTRIBUTORSKIH UGOVORA** (pristup distributera, punomoć kao i izmena, dodaci i opoziv punomoći za prijavu distributera) nije dozvoljena! Molimo Vas, da ne ispravljate eventualne greške u ispunjenom formularu, već da ispunite novi formular. Ugovorna stranka (distributor) treba svojeručno da potpiše ugovor. Ipravljene formulare i one koje umesto distributera potpiše neko drugi, ne možemo prihvatiti.

KALENDAR:

Budimpešta – Success Day 16. 10. 2010., Success Day 18. 12. 2010.

NARUČENJE PROIZVODA

Naše proizvode možete kupiti lično u našim predstavništvima i da ih naručite:

- na sledećim telefonskim brojevima +36-1-287-5538, +36-1-2875539, +36-70-436-4290 i +36-70-436-4291 svakog radnog dana od 8 do 20, kao i na zelenom broju +36-80-204-983 koji možete zvati besplatno svakog radnog dana od 12 do 16 sati.

- u našoj robnoj kući na Internetu, do koje možete doći na veb stranici www.foreverliving.com ili neposredno na adresi www.flpshop.hu

Proizvode koje naručite telefonom ili putem Interneta će vam – posle usklađenog termina – kurirska služba isporučiti u roku od dva dana. Kada vrednost naručenih proizvoda iznosi jedan bod ili je viša od toga, naše Društvo prihvata troškove isporuke.

Proizvode Forever Living Products-a distribuišemo na osnovu preporuke Saveza Alternativnih Lekara Mađarske

Telefonski brojevi naših lekara stručnjaka:

dr Gabriela Kašai: +36-70-414-2335
dr Brigita Kozma: +36-70-424-6699
dr Laslo Mezoši: +36-20-251-9989
dr Endre Nemet: +36-70-389-1746
dr Edit Reves Šiklošne: +36- 70-703-0888

Telefonski broj našeg nezavisnog lekara stručnjaka:

dr Đerđ Bakanek +36-70-414-2913

Upotrebu proizvoda Forever Living Productsa preporučuje Savez alternativne medicine Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA Forever Living Products

- Centar za edukaciju (Budimpešta):
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1/269-5370, +36-70-436-4285
Nosilac projekta: dr Čaba Gothard
Od 1. marta se menja radno vreme magacinu u Sondi ulici: od ponedeljka do petka od 10:00 do 21:00.
- Centralna uprava u Budimpešti:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.

imejl: flpbudapest@flpseeu.hu

tel.: + 36-1- 291-8995, + 36-70-436-4287
+ 36-70-436-4288

Direktor zemlje: dr Šandor Miles

Ekonomski direktor: Rudolf Kadaš

tel.: + 36-1-291-8995/103. lokal

Finansijski direktor: Gabriela Veber Rokašne

tel.: + 36-1-291-8995/171. lokal

Direktor kontrole: Žolt Šuplic

tel.: + 36-1-291-8995/181. lokal

Direktor za međunarodni obačun i računarsku

tehniku: Eržebet Ladak

tel.: + 36-1-291-8995/160. lokal

Direktor obezbeđenja: Bernadet Husi

tel.: +36-1-291-8995/194. lokal

Centralna uprava (sekretarijat):

Žuža Gero +36-1-291-8995/158. lokal,

mobil: + 36-70-436-4272

Valeria Kišmarton 107. lokal,

mobil: + 36-70-436-4273

Žužana Petroci 106. lokal,

mobil: + 36-70-436-4276

Monika Vida 159. lokal,

mobil: + 36-70-436-4278

• Regionalna uprava u Debrecinu:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945

Regionalni direktor: Kalman Poša

• Regionalna uprava u Segedinu:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25

tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712

Regionalni direktor: Tibor Radocki

• Regionalna uprava u Sekešfehervaru:

8000 Székesfehérvár

(Stolni Beograd) Sóstói út 3.

tel.: +36-22/333-167,

+36-70-436-4286

Regionalni direktor: Tibor Kiš

Forever Resorts

• Hotel Dvorac Sirak

3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel.: +36-32/485-300,

faks: +36-32/485-285

Direktor hotela: Katalin Kiraly

Veb strana: www.kastelysirak.info

POŠTOVANI SARADNICI!

OBAVEŠTAVAMO VAS, DA JE OD 1. SEPTEMBRA 2010. GODINE POČELA EDUKACIJA I U NAŠEM CENTRU KOJI SE NALAZI U SEKEŠFEHÉRVARU (STOLNI BEOGRAD). UPRAVA FLP MAĐARSKJE JE ZAHVALJUJUĆI OVOJ SALI U GLAVNOM GRADU OKRUGA FEJER, POSTALA BOGATIJA ZA JOŠ JEDNO MESTO ZA EDUKACIJU. RADNO VREME SALE JE OD 10 DO 20 SATI, I ZA TO VREME JE SVI SARADNICI MOGU KORISTITI ZA POSLOVNE PREGOVORE.



SAOPŠTENJA IZ KANCELARIJA JUGOISTOČNE EVROPE



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: 11010 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381 11 397 0127. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, sredom i petkom: 09:00–16:30. Svake poslednje subote u mesecu, kao i subotom kada se održavaju Dani uspeha od 9:00–13:00.

Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Radno vreme ponedeljkom i četvrtkom: 11:00–19:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00.

Svake poslednje subote u mesecu, kao i subotom kada se održavaju Dani uspeha od 9:00–13:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:

+381 23 543 318 Utorkom 13:00–16:00 i petkom 14:00–16:00, očekuju vaše pozive za konsultaciju.

dr Božidar Kaurinović: +381 21 636 9575

Sredom i četvrtkom 12:00–14:00 očekuje vaše pozive za konsultaciju.



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici:

8100 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.;

tel: +382 20 245 41; tel/faks: +382 20 245 402.

Radno vreme ponedeljkom: 12:00–20:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radni dan. Radno vreme: 9:00–14:00.

TELEFONSKI BROJ NAŠEG LEKARA STRUČNJAKA:

dr Nevenka Laban: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani:

1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: 386-1-562-3640.

Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 12:00–20:00, utorkom, sredom i petkom: 09:00–17:00.

Adresa magazina u Lendavi: Kolodvorska u. 14., 9220 Lendava,

tel: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71,

imejl: forever.living@siol.net Radno vreme ponedeljkom: 12:00–20:00, od utorka do petka: 09:00–17:00.

Kancelarija u Lendavi: Radno vreme radnim danima: 9:00–17:00.

Regionalni direktor: Andrej Kepe

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Miran Arbeiter: +386 4142 0788



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

Tel.: +385-1-3909-770

Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 09:00 – 20:00; utorak, sredi i petak 09:00 – 17:00.

Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A.

Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 12:00 – 20:00; utorak, sredi i petak 09:00 – 17:00.

Tel.: +385-51-372-361, mob. tel.: +385-91-455-1905

Regionalni direktor: mr dipl. inž. Laslo Molnar

Telefon našeg lekara savetnika: dr Ljuba Rauška Naglič

mob. tel: +385-091-51-76-510

neparnim danima: 16:00 – 20:00



ALBANIJA

Albanija Tirana: Reshit Çollaku 36.

Tel./Fax: +355 42230 535

Regionalni direktor: Atila Borbat

Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kiçaj,

tel/faks: +355 6940066 811.



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini:

76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,

tel.: +387 55 211 784,

+387 55 212 605, faks: +387 55 221 780.

Radno vreme radnim danima: 09:00–17:00.

(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Kancelarija u Sarajevu: 71000, Akita Šeremeta do br. 10.,

tel.: 387 33 760 650, +387 33 470 682,

faks: +387 33 760 651.

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović



KOSOVO

Priština Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911





Rejši gljiva

U poslednjih nekoliko decenija porasla je uloga svih specijalnih prehrambenih proizvoda, kao i uloga proizvoda koji predstavljaju dopunu ishrani biljnog, životinjskog i mineralnog porekla, a koji se savetuju za ublažavanje posledica nepravilne ishrane. Kako nam oni uopšte mogu pomoći? Oni služe za dopunu vitamina i mineralnih materija, očuvanje zdravlja i dobrog raspoloženja, odnosno za preventivu kod pojedinih bolesti, jer je dokazano, da se pravilnom ishranom može delovati na funkcije pojedinih organa, kao i na održavanje njihove uravnoteženosti.

GANODERMA LUCIDUM



ZALOG BESMRTNOSTI, LEK VLADARA

Na osnovu rezultata istraživanja koja su vršena poslednjih nekoliko decenija, možemo reći da režim ishrane koji ima odgovarajući odnos vlakana, esencijalnih masnih kiselina, vitamina, polifenolnih hemijskih jedinjenja, karotinoida, raznih polisaharida, fitosteroida i drugih materija biljnog i životinjskog porekla, igra veoma važnu ulogu u usporavanju procesa zakrećavanja krvnih sudova, smanjenja rizika od nastanka visokog krvnog pritiska, koronarnih bolesti srca i pojave malignih oboljenja.

LEGENDARNA GLJIVA

Rejši gljiva, odnosno *Ganoderma lucidum* je legendarna gljiva sa Dalekog istoka. U Kini je poznata i koristi se skoro 4000 godina. U kineskoj literaturi se pominje već za vreme dinastije Han (206 p.n.e. do 220 n.e.), pod imenom „ling čih” (ling chih). Jedan član dinastije, car Vu je gljivu smatrao čuvarom besmrtnosti. Značaj gljive dokazuje i to, da se za vreme dinastije Juan (1280–1368 p.n.e.) njen motiv obilno koristio kao ukrasni elemenat. Verovanje da snaga gljive može produžiti život i danas postoji u kineskoj i japanskoj kulturi. U Kini se smatra vrednim lekom i lekom vladara i zbog toga je privilegija njene upotrebe dugo pripadala samo carevima. Po kineskom uverenju gljiva poseduje magičnu snagu, i na to ukazuje jedan od njenih naziva: „Ling Ži” (Ling Zhi – spiritualna snaga).

Rejši gljiva se poslednjih nekoliko decenija ponovo našla u centru pažnje. Najčešće se koristi njen šešir, ali je dokazano da sadržaj njenih spora ima još veću koncentraciju materija lekovitog dejstva. Njeno značajno lekovito dejstvo je dokazano brojnim istraživanjima: danas već znamo da sadrži 150 vrsta

triterpena i 50 vrsta polisaharida. Na osnovu podataka koji su registrovani u Kini, u slučajevima kada se Rejši gljiva u velikoj populaciji koristi u lekovite svrhe, ona poboljšava narušeno opšte zdravstveno stanje i funkcije imunog sistema. Isto tako može imati izuzetno veliki značaj u dopuni lečenja žlezda želuca, debelog creva, jetre i gušterače (pankreas) i smanjuje posledice hemoterapije. Njeni agensi dokazano pomažu organizmu da se pripremi za neočekivane stresove, odnosno za ublažavanje njihovog nepovoljnog dejstva. Takvi stresovi mogu biti temperatura, fizičko naprezanje, prekomerno opterećenje organizma, uticaj toksičnih materija, zračenje, zaraze, psihološko opterećenje. Redovna upotreba Rejši gljive pomaže da se organizam brzo prilagodi uslovima povećanog opterećenja i da se vrati u ranije, normalno stanje.

Jedna od najvećih vrednosti gljive jeste pomoć koju pruža imunom sistemu. Zbog toga ima značajnu ulogu u preventivi, jer može sprečiti nastanak bolesti i održati dobro opšte stanje organizma. Moderna stručna medicina ovu osobinu gljive naziva „adaptogenom”. To znači, da nema specifično dejstvo, odnosno da je povećana sposobnost imuniteta nezavisna od karaktera nepovoljnog dejstva. Rejši gljiva uspostavlja promenjenu funkciju organizma, nezavisno od pravca patološke promene, nije toksična i utiče na funkciju organizma samo u potrebnoj meri.

U početku je vladalo mišljenje da je Rejši gljiva sposobna da leči skoro sve bolesti. Najnovija istraživanja su dokazala, da se njena stvarna vrednost ne krije u lečenju konkretne bolesti, već u tome da normalizuje opšte funkcije organizma i jača imunitet.



BIOLOŠKI AKTIVNE SASTAVNE MATERIJE:

POLISAHARIDI

Veliki broj prisutnih polisaharida je važan faktor lekovitog dejstva. Najznačajniji su ganoderan-A, ganoderan-B, ganoderan-C. Oni imaju značajnu ulogu u jačanju imuniteta i u smanjenju nuspojava hemoterapije malignih oboljenja. Polisaharidi imaju povoljno dejstvo i u borbi protiv virusa, a pored toga smanjuju krvni pritisak, nivo šećera u krvi i nivo holesterola.

NUKLEOTIDI

Već je pre više godina dokazano delovanje adenzina u preventivi nastajanja tromba.

AMINOKISELINE, BELANČEVINE

U plodnom telu gljive su nađene slobodne aminokiseline, belančevine koje su rastvorljive u vodi i tzv. ling-ži-8 (ling zhi-8) protein, koji ima imuno-modulno dejstvo (na osnovu konstitucije liči na imunoglobulin).

TERPENOIDI

Triterpeni Rejši gljive u značajnoj meri doprinose njenom lekovitom dejstvu. Najpoznatiji su ganoderma kiselina (A, B, C1, C2), ganosporinska kiselina, luciderna kiselina-A i lucidon-A. Ganoderma kiselina igra neposrednu ulogu u ublažavanju alergijskih simptoma i sprečavanju nastanka upalnih procesa.

DRUGE BIOLOŠKI AKTIVNE MATERIJE

Treba pomenuti lektine, oleinsku kiselinu i germanium (poboljšava apsorpciju i efikasnost kiseonika).

TERAPIJSKE OBLASTI PROIZVODA OD GLJIVE:

ČIREVI

Eksperimenti koji su vršeni na pacovima su dokazali, da izolovane frakcije polisaharida sprečavaju iritaciju sluzokože želuca, koju uzrokuju nesteroidi protiv upala (indometacin-NSAID). Dokazano je da je ekstrakt Rejši gljive unesen direktno u želudac izlečio čir.

VIRUSI

Polisaharidi i belančevine su veoma efikasni protiv raznih virusa. Istraživači su utvrdili da sprečavaju oštećenje ćelija koje nastaje zbog dejstva virusa HSV (Herpes simplex) i VSV (Vesicularis stomatitis).

BOLESTI SRCA I VASKULARNOG SISTEMA

Poboljšava cirkulaciju, povećava apsorpciju kiseonika u srčanom mišiću. Farmakološka istraživanja su dokazala, da ganoderma kiselina i njeni derivati smanjuju krvni pritisak i nivo holesterola, kao i rizik od nastanka tromba.

PROBAVNE SMETNJE

Smanjuje količinu želudačne kiseline, reguliše funkciju creva i može da spreči nastanak upalnih procesa u probavnom sistemu.

ASTMATIČNA OBOLJENJA

Zahvaljujući blagotvornom dejstvu Rejši gljive koja jača imuni sistem i smanjuje upalu, može se koristiti za ublažavanje simptoma astme, hronične upale dušnika, odnosno alergijskih simptoma. Pomaže regeneraciju sluzokože dušnika i zbog toga se može koristiti za ublažavanje napada hroničnog kašlja kod pušača.

TUMOR

Antitumorno dejstvo Rejši gljive su prvo opisali japanski naučnici (Ikekava i Sar). Veliki broj eksperimenata vršen na različitim životinjama različite starosti, koje su imali različite vrste tumora je dokazao, da se za antitumorno dejstvo može zahvaliti polisaharidima. Farmakološka istraživanja su potvrdila, da upotreba proizvoda od ove gljive pomaže sintezu prirodnih antikarcinomskih materija, kao što su interferon, interleukin I i II. Danas je relativno mali broj publikacija koje govore o povoljnim kliničkim rezultatima Ganoderma-proizvoda, ali je već dokazano, da su se zahvaljujući normalizovanju imunog sistema, ublažile posledice zračenja i hemoterapije, broj leukocita se nije promenio, a istovremeno terapija gljivom nije uzrokovala nikakve nuspojave.



LITERATURA:

- (1) Babulka P.: A XXI. század gyógyítói: a gombák Elektronikus irodalom
- (2) Berger A., et al. (2004): Cholesterol-lowering properties of Ganoderma lucidum in vitro, ex vivo, and in hamsters and in minipigs. *Lipids in Health Disease* 3, 1–12.
- (3) Kim Byong Kak (2004): Medicinal Efficacies of Ganoderma lucidum (XV) Anti-HIV Activities of Ganoderma lucidum
- (4) Chang, Shu-Ting (2000): Production of cultivated edible mushroom in China with emphasis on Lentinula edodes.
- (5) Chen, A.W., Miles, G. (1996): Biomedical research and the application of mushroom nutraceuticals from Ganoderma lucidum. *Biology and Mushroom Products*. Penn State Univ. Press, University Park. 161–175.
- (6) Gao He Ting (2002): The current situation of research and cultivation of Ganoderma lucidum
- (7) Hikino, H., et al (1991): Isolation and hypoglycemic activity of ganoderans A and B, glycans of Ganoderma lucidum fruit bodies. *Planta Med.* 51 339-340.
- (8) Hirotsu, M., Furuya, T., Shiro, M. (1985): A ganoderic acid derivative, a highly oxygenated lanostane-type triterpenoid from Ganoderma lucidum. *Phytochemistry*, 24 2055-2061.
- (9) Hobbs, C. (1995): Medicinal Mushrooms. Botania Press, Santa Cruz, California
- (10) Huie, C.W., Di, X. (2004): Chromatographic and electrophoretic methods for Lingzhi pharmacologically active components. *Journal of Chromatography*, 812 241–257.
- (11) Jones, P.J. (2002): Clinical nutrition. 7. Functional foods – more than just nutrition. *CMAJ* June 11, 166 1555-1563.
- (12) Jong, S.C., Birmingham, J.M. (1992): Medical Benefits of the Mushroom Ganoderma. *Advances in applied. Microbiology*, (37) 101–132.
- (13) Kidd Parris, M. (2000): The Use of Mushroom Glucans and Proteoglycans in Cancer Treatment. *Alternative Medicine Review* Volume 5, Number 1, 4–27.
- (14) Kliegl, D. (2004): A Ganoderma lucidum (fényes pecsétviaszgomba) termesztésbe vonására irányuló kísérletek a Korona Fajtakutató Laboratóriumában. *Magyar Gombahíradó*, XII (12) 20–21.
- (15) Lazarev N.V. (1946): Proc. Sci. Med. Board Admin. Med.-Sanitary Dept. USSR Navy. Leningrad Iss. 1. 5(17): 62–69.
- (16) Lelley J. (1991): Pilzanbau. Biotechnologie der Kulturspeisepilze. Verlag Eugen Ulmer, Stuttgart
- (17) Lelley J. (1999): A gombák gyógyító ereje. Mezőgazda Kiadó, Budapest
- (18) Lelley J. (2008): Die Heilkraft der Pilze, Wer Pilze isst lebt länger. B.O.S.S. Druck und Medien GmbH, Goch.
- (19) Leung Albert, Y., Foster, S. (1996): Encyclopedia of Common Natural Ingredients. John Wiley & Sons Inc., New York – Chichester – Brisbane – Toronto – Singapore
- (20) Marin, B. et al. (2003): Submerged cultivation of Ganoderma lucidum biomass and immunostimulatory effects of fungal polysaccharides. *Journal of Ethnopharmacology*, 103 77–86.
- (21) Maszlavér, P.: A pecsétviaszgomba, Ganoderma lucidum (Curt.: Fr) Karst hazai termesztésének lehetőségei. Készült: Budapesti Corvinus Egyetem Zöldség- és Gombatermesztési Tanszékén (2008.)
- (22) Mizuno, T. et al (1995): Reishi, Ganoderma lucidum and Ganoderma tsugae. Bioactive substances and medical effects. *Food reviews International*, (11) 151–166.
- (23) Monroe, J.A. (2003): Treatment of cancer with mushroom products. *Arch Environ Health* Aug; 58(8): 533–7.
- (24) Petri, G. (2006): Gyógynövények és készítményeik a terápiában. Galenus Kiadó Budapest, 108.
- (25) Maning, S.B., Tina, E., Flecher, C. (2000): Medicinal mushrooms: Food for Thought, *Mushroom News*, 2 20–23.
- (26) Seo, G.S., Kirk, P.M. (2000): Ganodermataceae: Nomenclature and Classification. *Ganoderma Diases of Perennial Crops*. Cabi Publishing, Cabi International, Wallingford Oxon OX10 8DE, United Kingdom. 1–267.
- (27) Wang Sheng-Yuan, Shiao Ming-Shi (2000): Pharmacological Functions of Chinese Medicinal Fungus Cordyceps sinensis and Related Species. *Journal of Food and Drug Analysis* 8(4): 248–257.
- (28) Sing, W.S. 2003.: Red reishi. World Health Publishing Inc., Vancouver, 55.
- (29) Silva, D. (2004): Cellular and physiological effects of Ganoderma lucidum. *Mini Rev Med Chem.* Oct; 4(8): 873–9.
- (30) Stamets, P. (2000): Growing Gourmet and Medicinal Mushrooms, Third Edition, Ten Speed Press, Berkeley, Toronto
- (31) Zhang, J. et al (2002): Activation of B lymphocytes by GLIS, a bioactive proteoglycan from Ganoderma lucidum. *Life Sciences*, (71) 623–638.
- (32) Wasser, S.P. (2002): Medicinal mushrooms as a source of antitumor and immunomodulating polysaccharides. *Appl. Microbiol Biotechnol.* 60: 258–274.
- (33) Wasser, S.P., Didukh Mya (2004): Dietary Supplements from Culinary-Medicinal Mushrooms: A Variety of Regulations and Safety Concerns for the 21st Century *International Journal of Medicinal Mushrooms* Volumes 3.
- (34) Zaidman, B.Z., Yassin, M., Mahajna, J., Wasser, S.P. (2005): Medicinal mushroom modulators of molecular targets as cancer therapeutics. *Appl Microbiol Biotechnol.* Feb. 23.



**dr Terezia Šamu
soaring menadžer**





FLP GRUPNA EDUKACIJA

SADRŽAJ PAKETA:

*smeštaj za 2 dana i jednu noć
dva glavna jela (ručak, večera), doručak – švedski sto
osnovne usluge SONYA velnes dela (sauna, kabina za solnu terapiju, bazeni sa strujanjem vode, džakuzi)
upotreba teniskih terena*

15 000.-Ft / po osobi

*U SONYA velnes delu objekta, pored
navedenih usluga stoje vam na raspolaganju razne kozmetičke terapije i masaža. Za FLP saradnike
dajemo popust od 50%!*

Edukacije se održavaju u Ovidius sali. Uredaji i tehnička sredstva se podešavaju na osnovu zahteva naručioca.





GNEZDO ORLOVA-RESTORAN FOREVEROVACA!

Ručaj i večeraj kod nas, mi Te čekamo sa bogatom ponudom i povoljnim cenama! Organizuj svoje poslovne susrete kod nas, jer u našem restoranu možeš u prijatnom ambijentu, uz ukusan čaj ili kafu, nesmetano graditi svoj posao!



MI ĆEMO
TE ČASTITI JEDNOM
FLAŠOM SIRONA KISELE VODE
ILI JEDNOM ESPRESO KAFOM!*



* 30. 09 uz svako glavno jelo možete besplatno naručiti mineralnu vodu Sirona ili presu kafu.



Samo SMO RADILI SVOJ POSAO

Aranka Vagaši i Andraš Kovač, dijamant-safir menadžeri su stajali na „startnoj liniji” kada smo razgovarali pre poletanja njihovog aviona u Ameriku, odnosno ne samo njihovog, već aviona njihovog tima. U svemu su takvi: Aranka i Andraš su uvek zajedno sa timom i zbog toga su u FLP-u u grupi najviše porodično usmerenih bračnih parova.

Kada sam pričala da ću voditi razgovor sa Arankom i Andrašem i kada sam pitala ljude šta ih interesuje u vezi vas, oni su iz prve ruke odgovorili: Sport! Nisu mislili „samo” na to da se radi o svetskim prvacima, već i na vaš profesionalni rad u izgradnji mreže, koji liči na profesionalni sport. Šta mislite, po čemu su ova dva rada slična?

Andraš Kovač: U sportu i u izgradnji mreže je takmičenje na veoma važnom mestu. U jednom i u drugom rezultati zauzimaju centralno mesto, samo što se u prvom to meri u metrima ili golovima, a u drugom bodovima. Sportske aktivnosti i naš posao se dele na faze koje obuhvataju period za popravljavanje i za održavanje kondicije. Ako se pripreme održe veoma temeljno, onda se na tako stečenoj kondiciji može graditi. Na početku se jačanje odvija spontano, ali kada naiđu teškoće, onda znanje dobija veću ulogu. U obe oblasti su profesionalci samo oni koji mogu održati nivo i u uslovima promenjene spoljne sredine.

Aranka Vagaši: I u Foreveru postoje

udarni periodi kao što su mart, avgust i oktobar, odnosno – za uži krug – i finiš u decembru. Ritam je dat, a time i zadatak: fokusiranje na cilj, podnošenje neuspeha, upornost, izgradnja tima. Ako napredujete pružajući primer, onda pokazujete drugima, da je vaš put prohodan i za njih, i onda će vas slediti.

A. K. : Postoji paralela između Forevera i naše ranije, pedagoške struke. Kada smo radili u školi i npr. dobili novi razred, tada je trebalo upoznati nove đake, izmeriti nivo njihovog znanja i obezbediti sve ono što je potrebno za njihov uspeh. Ni u Foreveru ne radimo ništa drugo. Treba postići maksimalni nivo znanja, prakse, sposobnosti i mogućnosti.

A. V. : Svi stižu sa najboljim ličnim rezultatom i razvijaju se različitim tempom. Treba da napreduju individualno, ali i u timu, jer članovi tima međusobno deluju jedni na druge.

Mogu imati i negativan uticaj jedni na druge?

A. V. : Svi uticaji mogu biti negativni samo ako stvari izmaknu kontroli. Na to uvek morate računati. Na sreću, oboje znamo da igramo šah, pa uvek znam unapred više poteza.

Jeste li strogi „profesori”?

A. K. : Kada sam bio profesor, nikome nisam dao opomenu. Kod mene nije bilo loših đaka, samo nemirnih. Trebalo je samo naći „centralnu” ličnost i oko nje izgraditi tim.

A. V. : Tako radimo i danas: tražimo dosetljive, vešte i komunikativne osobe, na kojima možemo graditi posao. Teško ih je naći, jer retki znaju da su talentovani, ali mi imamo oko za njih.

A. K. : Kada nekoga uvedeš u posao, on tog trenutka postaje član tvoje porodice i sa svim negativnostima.

A. V. : Nova grupa, novi rukovodilac ima i povratno dejstvo na tebe i deluje kao hidrostatski pritisak.

Grdite li članove svog tima, mada to niste radili sa đacima?

A. V. : Mi naše saradnike samo molimo i pružamo im oslonac. Podižemo ih i podstičemo. Strogost se nekada može čuti samo u nijansi glasa. Paralelno im predajemo metode i oblikujemo njihovu ličnost. Ljudi stalno treba da imaju u vidu svoje ciljeve i treba ih podsticati da ih dostignu i ostvare. Danas je mali broj onih porodica u kojima deca dobiju podsticaj da steknu zdravo samopouzdanje. Ljudi su izuzetno željni osećaja da se neko brine za njih.

Može li se to nadoknaditi u odraslom dobu?

A. V. : Uvek se može nadoknaditi. Najveći deo njih na početku ne želi ni da se popne na pozornicu. Kasnije, kada se naviknu, već žele nastup. Ja sam već 1977. godine u pojedinačnoj konkurenciji bila

među prvih deset u vrhunskom sportu Evrope. U Foreveru smo od 2005. godine neprekidno među prvih deset u Evropi, uz takve dragulje Profit šeringa (Profit Sharing) kao što su dijamant menadžeri **Veronika i Stevan Lomjanski, Robert Varga** dijamant-safir menadžer, **Editke Kaša i Istvan Kaša** soaring menadžeri i još mnogi izuzetno kvalitetni rukovodioci, koje zbog nedostatka prostora ne mogu sve navesti, ali smo izuzetno zahvalni zbog njihovog doprinosa ovom poslu. Već smo govorili o paralelama u sportu, ali nismo pomenuli, zašto je naš posao više od npr. vrhunskog sporta. Na Olimpijadi postoji samo jedno prvo mesto na vrhu postolja, mada se ogroman broj ljudi priprema da bude baš tamo. U našim redovima može nastati više stotina menadžera. Na sportskim takmičenjima samo nekoliko puta godišnje možete postići vrhunske rezultate, dok je to u Foreveru moguće

bezbroy puta. Tu čak i stariji ljudi koji imaju po 70 godina, mogu da promene svoj život.

Aranka, ima li u tebi malo suzdržanosti na pozornici?

A. V. : To bi se desilo samo onda, kada me ne bi pozvali na pozornicu. Čovek ne treba da se stidi svojih uspeha. Ja sam veoma ponosna na to što sam pored uspeha u vrhunskom sportu diplomirala sa odličnim rezultatom na tri fakulteta. To sam ostvarila pored tri-četiri treninga dnevno, sa optimalnim opterećenjem. Sa neverovatno velikim ponosom gledam na našu sponzorsku liniju: Mikloš Berkič dijamant-safir menadžer (naš izuzetni sponzor), Jožef Sabo safir menadžer, Rolf Kip trostruki dijamant menadžer, dr Šandor Miles direktor zemlje i Reks Mon predsednik-generalni direktor. Oni ulivaju nadu, zar ne?



Jeste li primetili različite periode za proteklih 13 godina od kada gradite mrežu?

A. K. : U prvih pet godina smo postavili osnove jednog stabilnog tima, koji dobro funkcioniše, a posle toga je sledio kontinuiran razvoj.

A. V. : U prvih šest meseci sam osnove postavila sa mamom, a posle toga smo relativno brzo postigli da svi članovi naše porodice budu aktivni „foreverovci”. Ja sam rezultate postigla iz zaleta, pa nisam primetila da li je bilo teško. Mada u to vreme baš i nismo verovali da ovo funkcioniše, jer su u drugim firmama obećavali mnogo više, ali se to naravno nikada nije ostvarilo. Ovde sve funkcioniše tačno i to traje već 13 godina: bilo šta da je firma obećala, ona je održala reč. U ovoj firmi na primer, svaki „foreverovac” zna, šta znači petnaesti u mesecu. U prvoj godini smo postali seniori, u drugoj soaring menadžeri, tri godine posle toga safiri, zatim još četiri godine i dostigli smo nivo dijamant-safir menadžera, a za to vreme su svi članovi našeg tima dostizali sve veće i veće nivoe.

A. K. : Te kvalifikacije su lepi trenuci, ali je prva prilika ipak najviše ostala u sećanju, kada su nas domaćini priredbe dočekali u pozorištu Erkel. Kažu, da ljudi treba da se obnove svakih osam godina. Kod profesionalaca toga nema. Kada bi nešto započeli, uvek bi se trudili da budemo među najboljima.

Šta očekuješ u sledećoj godini?

A. V. : Sada nisam optimista kao obično, mada su to prirodni procesi i sve je lakše u okviru tima.

A. K. : Vredi biti optimista, jer se onda sve može ostvariti. Tu se odvija vredan rad ali su i izazovi realni.

Kako gledate na nivo dijamant menadžera? Kao na nešto što ćete i vi posedovati?

A. K. : Suština je u timskom radu i u tome da postoje rezultati i rast.

A. V. : Zavisi od cilja koji nam postavi firma. Mi se trudimo da odgovorimo svakom izazovu Rekse Mona.

A. K. : U veličini Rekse Mona – pored njegovog upravljanja – važan je i fantastičan san koji je ostvario. U privatnom životu ima ogroman uticaj na nas od prvog trenu kada smo ga upoznali. Kupiti ostrvo i zasaditi prašumu na njegovoj površini: to može biti nečiji san. Sa Aloe Gelom dajemo čovečanstvu materijal koji će ga ojačati – to je takođe san.

Pomenula si da i vaša deca idu istim putem kao vi. Sigurna sam da ih niste primoravali na to.

A. V. : Primoravanja nije bilo, ali među mojim tehnikama postoji i blaga sila, jer sam ubeđena da će oni biti najsrećniji ako rade u ovoj firmi, makar to bilo pored stalnog posla. Botond ima 28 godina i on je već menadžer, Ksenija ima 21 godinu, diplomirala je sa odličnim rezultatom na višoj školi, Virdžinija se upravo vratila iz Sjedinjenih Država iz jedne škole za komunikaciju. Mislim da smo u proteklih deset godina našoj deci pružili neverovatne mogućnosti. Još je važnije to što su naša deca puna dobrih osećaja i što žele da pomognu drugim ljudima.

Tako je! Kao da je vaše materijalno blagostanje ili širenje vesti o tome za vas nešto sekundarno.

A. K. : Materijalno stanje za nas nije najvažnije. Vodimo velike pregovore i u veoma jednostavnim uslovima, treba da budemo u harmoniji sa kandidatom da bi nas prihvatio.

A. V. : Nose nas napred međuljudski kontakti i ljubav. Dok sam se bavila sportom dobijala sam mesečnu stipendiju Narodne Republike u iznosu od hiljadu forinti, a za bronzanu medalju na svetskom prvenstvu sam jednoronočno dobila devet hiljada forinti. Da sam znala kako će me nagraditi, danas već nisam sigurna da bih prihvatila da treniram četiri puta dnevno. To nema veze sa novcem i to je tako i u Foreveru. Ali, ako već postavljamo sistem

vrednosti, onda volim da radim tako, da za uspeh dobijem najveće moguće priznanje.

Da li se to u tebi krije neka želja za dokazivanjem?

V. A. : Svakako – prema mojim roditeljima! Za mene je uvek bilo najvažnije da oni budu srećni.

Kako ste podelili uloge u poslu?

A. K. : Aranka je menadžer marketinške logistike. Genijalno rukuje sa racionalnim pitanjima, dok je kod mene dominantna emotivna strana, a pored toga sam se specijalizovao za stručna pitanja.

A. V. : Ne bi bili ovako uspešni, da se ne pomažemo međusobno i onda, kada nismo zajedno. Tako je to već skoro četrdeset godina.

Kao se postavljate prema neuspehu?

A. K. : Šta je to neuspeh?

A. V. : Dobro, priznajem, ima i neuspeha. Uspeh i neuspeh su rođena braća. Ne možeš uvek biti uspešan. Ali šta je neuspeh za nas? Imali smo saradnike koji su posle osam godina postali menadžeri ili supervizori i to bi mali broj ljudi cenio. Potrebna je upornost, ali i dobro podnošenje neuspeha. To se odigrava u glavi. Kaži svojoj glavi, šta da ti radi srce, a srce će reći, gde da te nose noge.

Čini mi se da vas je srce dovelo na dobro mesto.

A. K. : Ja sam to oduvek znao, ali nikada me nije prožeo tako dubok osećaj u vezi toga kao u Španiji na Euro reliju, kada sam deset puta ponovio publici Reks Mon, Reks Mon i u očima tog velikog čoveka su se pojavile suze i tada me je zagrlio. Taj zagrljaj je bio nešto posebno. Imao sam osećaj da sam nešto najzad vratio od onog što sam dobio od njega.

A. V. : Verujem u razuman rad, slobodu, let i u dobra dela. Odlučna uloga međutim pripada rukovodiocima u našem timu, jer nam pružaju primer svojim držanjem i zato što su oni dragi kamen našeg napretka.







PROGRAM NA INTERNETU

23–30. 09. 2010.

18:00, 06:00	Forever film: Trostruka snaga
18:35, 06:35	dr Margit Milič: Čuvajmo zdravlje, jer je ono naše najveće bogatstvo!
18:55, 06:55	dr Iboja Bagoj: Kaži, šta bi tražio od života?
19:35, 07:35	dr Endre Nemet: Profit je moj!
20:00, 08:00	Razgovor tri lepotice: Sonya minuti
20:20, 08:20	Lin de Gara: Sonya
21:05, 09:05	dr Edit Reves Šiklošne: Reportaža (1.)
21:25, 09:25	FLP zvezde: I deo
21:55, 09:55	dr Terezia Šamu: Vitalaliti letnja kampanja
22:25, 10:25	Žolt Fekete Udvostruči svoj promet!
23:05, 11:05	FLP zvezde: II deo
23:35, 11:35	Belenji Brigita Nadne, Adam Nađ: Orlovi u Beču na Euro reliju
00:10, 12:10	Tinda Hajčik: Reportaža
00:25, 12:25	Peter Sabo: Lepote izgradnje tima
00:45, 12:45	Agneš Klaj: Postala sam član Prezidents kluba
01:05, 13:05	dr Šandor Žolcai: Aloja u kliničkom radu, naujspešniji proizvodi Forevera
01:35, 13:35	Ištvan Halmi: Reportaža
01:50, 13:50	dr Edit Reves Šiklošne: Opšte znanje o Aloa veril
02:15, 14:15	dr Ilona Juronić Vargane: Priprema za jesen
02:40, 14:40	Čaba Tot: Osnove mreže
03:10, 15:10	Mikloš Berkič: Tri puta osam
03:30, 15:30	Džon Kertis: I ti možeš sijati kao dijamant!
04:25, 16:25	Judit Molnar, Žolt Jozo: Podsticajni faktori u FLP-u
04:50, 16:50	Ištvan Halmi: Kako je biti rukovodilac u Foreveru?
05:15, 17:15	Noemi Šebek: Postala sam menadžer u FLP-u
05:35, 17:35	dr Iboja Bagoj: Hrana, obroci

23. 09.– 21. 10. 2010.

30. 09.– 07. 10. 2010.

18:00, 06:00	Forever film: Trostruka snaga
18:35, 06:35	dr Edit Reves Šiklošne: Reportaža (2.)
18:50, 06:50	Reks Mon: Reportaža (Klaudia Pacolai)
19:10, 07:10	Mikloš Berkič: 13 godina uspeha
19:45, 07:45	Reks Mon
20:35, 08:35	Sonya minuti 1-2. deo: Masaž medom, higijena
20:45, 08:45	Ejdan O'Hare
21:40, 09:40	VIS „Android“: takmičenje za izbor Mis Sonya
22:40, 10:40	Mihael Strahovic: Tri ključa za uspeh
23:30, 11:30	Ištvan Halmi: Razvijajte se u širinu!
00:25, 12:25	Doživljaji sa Svetskog (World) relija
01:05, 13:05	Mikoš Berkič: Vi ste najbolji
01:30, 13:30	Ejdan O'Hare: FLP Evrope
02:30, 14:30	Tiborne Pap, Tibor Pap: Timski rad
02:55, 14:55	Sonya minuti 3-4-5. deo: Higijena, nega kose, nega kože, Sonya Skin Care
03:10, 15:10	Veronika Lomjanski
03:35, 15:35	Sonya – VIS „Android“
04:05, 16:05	Sonya minuti 6. deo: Fleur de Jouvence
04:10, 16:10	Mikloš Berkič
04:35, 16:35	Sonya minuti 7-8-9. deo: Scrub, Marine Mask, Epiblanč
04:45, 16:45	dr Čaba Gotard: Ja učim, ti učiš, mi se razvijamo
05:10, 17:10	Hilda Pere: Uspešna karijera
05:35, 17:35	Eva Varadi: Koje su naše mogućnosti?

07–16. 10. 2010.

18:00, 06:00	Katrin Bajri
19:00, 07:00	Forever film: Trostruka snaga
19:40, 07:40	Čaba Tot: Radim na ostvarenju Profit šeringa (Sharing)
20:30, 08:30	Imre Kočiš: Svi imamo snove
21:10, 09:10	Žoka Vasa: Timski rad
21:35, 09:35	Tamaš Budai: Tehnike za izgradnju posla
22:05, 10:05	Emil Tonk: Shvati ozbiljno!
22:45, 10:45	dr Čaba Gotard: Šta je postalo od tebe draga naša planeto?!
23:05, 11:05	Sonya minuti 11-12. deo: Sonya Colour Collection, podloga za šminku
23:35, 11:35	Mikloš Berkič: Forever je tvoja budućnost
00:05, 12:05	Emil Tonk: Edukacija za rukovodioce
00:30, 12:30	Jan Mary Lurel
01:40, 13:40	Ištvan Halmi: FLP sa mog aspekta
02:05, 14:05	Erika Tanačne dr Tombacne: Uživaj u svakom trenu života!
02:30, 14:30	dr Ištvan Tarackezi: Prirodni način života – voli sebe
02:45, 14:45	Gabor Rot: Prva odskočna daska našeg Marketing sistema
03:15, 15:15	Šandor Tot: Traženje kupaca i potrošača, poslovne tehnike
03:45, 15:45	Sonya minuti 13. deo: Paleta boja
03:50, 15:50	Sonya prezentacija
04:10, 16:10	Tinda Hajčik: NDP, jer zaslužuješ još više
04:50, 16:50	Tamaš Biro: Naši heroji
05:20, 17:20	Veronika Lomjanski I ja sam bila supervizor
05:50, 17:50	Sonya-percek 15–16. réz Sonya minuti 15-16. deo: R3 Factor, Alluring Eyes
05:55, 17:55	Jožef Sabo: Lojalnost prema firmi

**16–21. 10. 2010.
NON STOP DAN USPEHA**





EUROPEAN & WORLD RALLY VIENNA 2011

BEČ, AUSTRIJA 15-16. APRIL 2011.

Period kvalifikacije: od 1. jula do 31. oktobra 2010.

3. NIVO

Ostvarite 95 bodova (sa ličnim bodovima ukupno) sa novom grupom

- ★ ULAZNICE ZA RELI
- ★ 3 NOĆENJA U HOTELU
- ★ AVIONSKA KARTA



2. NIVO

Ostvarite 50 bodova (sa ličnim bodovima ukupno) sa novom grupom

- ★ ULAZNICE ZA RELI
- ★ 3 NOĆENJA U HOTELU



1. NIVO

Ostvarite 20 bodova (sa ličnim bodovima ukupno) sa novom grupom

- ★ ULAZNICE ZA RELI



Novi uslovi za kvalifikaciju za sve nivoe: Kandidat treba da sponzorise najmanje tri distributera u prvoj generaciji, koji će dostići nivo asistent supervizora. Svaki novi distributer treba da dostigne vrednost bodova koji su dati na crtežu.

Kvalifikacija treba da bude „aktivna” u svakom mesecu kvalifikacionog perioda. Svi uslovi kvalifikacije se ostvaruju u periodu između 1. jula i 31. oktobra 2010. godine. Nove distributere treba priključiti u periodu kvalifikacije, a oni koji među njima takođe žele da ostvare kvalifikaciju, treba da budu aktivni već u mesecu kada pristupe. Datum pristupa je dan, kada podaci novog saradnika stignu u računarski sistem matične firme. U ovom podsticajnom programu se računaju samo one kupovine, koje se obave unutar regije. Svaki distributer u nižoj liniji treba da ima adresu u regiji. Odgovornost svakog distributera je da pravilno primeni pravila podsticajnog programa. Poseban proces nije moguć ni u jednom slučaju. Podsticajni program sadrži samo one uslove i nagrade koje su navedene na crtežu. Sa eventualnim pitanjima se možete obratiti direktoru zemlje. Nagrade se ne mogu unovčiti, niti preneti na treće lice.



Budite radoznali!

Ove reči u članku ne bi ni stigle do vas, da ne koristite izuzetno kvalitetne FLP proizvode ili da nije bilo nekoga ko vam je saopštio informacije o njima. Oni su vam doneli novosti koje do tada niste čuli ili koje niste želeli da čujete.



Ovaj članak je posvećen:

- svima koji još nisu doneli odluku da žele bolji, lepši i srećniji život,
- svima koji će uraditi sve da ostvare svoje planove,
- svima koji će uneti promene u život, da bi iskoristili sve mogućnosti (kako to obično kaže Tamaš Biro),
- svima koji žele da oni i njihova deca imaju najlepší život – kakav su i sanjali!

Odgovorite iskreno svi vi, koji još niste prihvatili ruku onih koji su vam ponudili ovu mogućnost: ŠTA ČEKATE?!

Pitajte ih, šta treba da radite, da bi u današnjem svetu punom velikih promena, neizvesnosti i gorčine i vi imali život kao oni koji su zahvaljujući Forever poslu bezbedni, mirni, bez materijalnih problema. Oni ne razmišljaju kako da prežive svakodnevicu, već kako da uživaju u životu.

Oni ljudi koji su mi pomogli i dan danas mi pomažu u izgradnji posla, i žive baš na način kakav i zagovaraju. Uverila sam se da mogu da pomognem drugima, da žive primerenim životom. Zahvaljujući Andrašu Banhidiju, koji je uvek svestan svojih ciljeva, Gabrijeli Dominko, kojoj je veoma važna humanost i razvoj ličnosti, maksimalizmu Klare Hertelendi, ogromnom poletu Hajnalke Šenk, profesionalizmu Adolfa L. Koše i hrabrim velikim ciljevima Tamaša Biroa, ja živim život kakav sam oduvek sanjala i izgradila sam tim pun dostojnih sledbenika.

Ima li među vama onih koji misle da kod njih ovaj posao neće funkcionisati

tako uspešno i da ne može pružiti rešenje za njihove probleme? Da li ima onih, koji misle da ne mogu da ostvare bolji život ili da ga nisu zaslužili? Ako neko tako misli, onda to može biti samo zbog neinformisanosti. Da li iko u knjizi koja ima samo prazne listove, može pročitati roman „Na Drini ćuprija”? Ako je međutim knjiga ispisana od prve do poslednje strane, onda ćete uživati u njoj, shvatićete celu priču, zajedno ćete se smeјati i plakati sa likovima iz romana i tako ćete lakše odlučiti, da li vam se to delo sviđa. Šta će biti ako je neko tako iškrabao celu knjigu, da se ne može pročitati ni jedno slovo?

Kome bi dopustili da tako uništi vašu knjigu? Ako to niko ne sme, zašto dozvoljavate da mišljenje drugih ljudi utiče na vaš život i da njihovo „škrabanje” zamagli vaš vid? Odaću vam tajnu: gumica za brisanje je u rukama onih ljudi koji imaju veliku ulogu u pojavi ovog članka u našem magazinu. Zamolite ih, da vas povedu na jednu priredbu, prezentaciju, Dan uspeha, obučavanje. Zamolite ih, da vas predstave onim ljudima kojima je vaša velika zarada u ovom poslu moralna i materijalna obaveza i korist! Tražite od njih sve moguće informativne materijale koji će dati odgovor na ona pitanja na koja još niste dobili odgovore. Za to naša firma ima izvanredne CD-e, DVD-e, prospekte, službena izdanja i knjige. Budite radoznali!

Sakupljajte znanje da bi vam se potpuno razbistrio pogled, zbog moguće magle koja je prekrila

prvobitne, čiste informacije.

Ako nemate dovoljno vere u sebe i mislite da ne zaslužujete lepši život, onda vas molim da prvo verujete u one ljude koji su već izgradili ovaj posao, jer oni znaju i žele da vam pomognu. Molim vas da stanete pred ogledalo i da kažete glasno, sebi u oči: „Žao mi je, ali ti ne mogu obezbediti život koji bi želeo i ne verujem da to uopšte zaslužuješ.” Kako se osećate? Ne morate da mi odgovorite...

Zapamtila sam sledeće reči iz jednog filma: „Neki ljudi se uplaše od mogućnosti da bi mogli živeti drugačije i da svet možda i nije tako loš kao što misle. Neki se tako naviknu čak i na loše stvari, da ih ne žele menjati. Ti ljudi se predaju, a u tom slučaju svi mi gubimo.”

Treba da znate, da vaša odluka mnogima oko vas znači dobitak. Budite pobednici, da bi to mogli biti i drugi oko vas. Vaša odluka će najverovatnije promeniti život mnogim drugim ljudima!

Ja još verujem u lepšu budućnost, u kojoj će ljudske vrednosti, optimizam, želja za delom, međusobna pomoć, poštovanje i ljubav upravljati svetom. Napišimo zajednički novo poglavlje u knjizi uspešnih karijera u Foreveru. To poglavlje će govoriti o vama, vi ćete ga napisati i u njemu ćete govoriti o tome kako su se ostvarili vaši snovi. Neka to bude za ohrabrenje drugima.

Borbala Sekej
menadžer





Bezgranična sloboda

„Ako se boriš, možeš izgubiti, ali ako se ne boriš, onda ćeš sigurno biti među poraženima.”

Naša karijera u Foreveru je počela onda, kada nam je kućni lekar, dr Judit Fazekas dala kartu stalnog kupca. Posle nekoliko meseci, u januaru 2010. godine je zazvonio telefon, i meni je do tada nepoznata gospoda u ime našeg sponzora ponudila pomoć u vezi proizvoda. Tada je naša ćerka imala 5 godina, a sin 3 meseca,

pa smo imali gusto ispunjen raspored. Na moje najveće iznenađenje, kada smo predložili ponedeljak pre podne, ona je odgovorila: „U 10 ću završiti Pilates vežbe i posle toga se možemo sresti.” Kada sam spustila slušalicu, mozak je počeo grozničavo da mi radi. Ta žena poseduje ono, što ja jako želim: SLOBODU. U mom okruženju poznajem dosta ljudi,

koji žive u dobrim, pa čak i nadprosečnim materijalnim uslovima. Biću iskrena, nikada im nisam zavidela, jer većina njih ne raspolaže slobodnim vremenom koje bi bilo potrebno za uživanje u stečenim materijalnim dobrima. Oni su robovi svog preduzetništva ili su u zbog dugogodišnjeg neprestanog i teškog rada izgubili zdravlje. Svoje najlepše godine su žrtvovali da bi





postavili dobre materijalne osnove, a sada značajni deo stečenog novca troše da bi vratili izgubljeno zdravlje. Taj način života nije primer koji bih pratila, bez obzira na povoljne materijalne uslove.

Kada sam shvatila da gospođa koja me je nazvala (Erika) sigurno raspolaže slobodnim vremenom i dobrom materijalnom osnovom, bila sam sigurna, da susret sa njom može da mi promeni život. Rekla sam suprug: „Svejedno je čime se ta gospođa bavi, ja ću je pratiti, jer želim da dostignem njen nivo slobode.”

Na susretu sam se našla pred prvom, ali naizgled neprebrodivom teškoćom: trebali smo da ostvarimo 2 boda. I to za maksimalno dva meseca! Mislila sam da je to nemoguće, jer – ne za dva meseca već ni za dve godine – našom kartom ne možemo ostvariti promet od 140 000 forinti! Sledećeg dana sam to ipak ostvarila zahvaljujući najužoj porodici. Moj sledeći problem je bio da FLP funkcioniše u MLM sistemu i – kao što je to slučaj kod mnogih u Mađarskoj – nisam imala dobro mišljenje o tom obliku trgovine. Ipak sam prevazišla svoje predrasude i počela od verodostojnih ljudi da skupljam korektne informacije o marketinškoj mreži. Naime, ni automobil ne nosimo kod pekara na popravku... Jako sam se postidela kada sam dobila odgovarajuće informacije, jer sam shvatila da sam formirala mišljenje o nečemu što ranije nisam ni poznavala.

Danas već smatram da je marketinška trgovina jedan od najpoštenijih i najkorektnijih oblika trgovine, jer i tvoj uspeh zavisi od toga, koliko znaš i želiš da pomogneš drugima. Moj suprug je diplomirani arhitekta i trenutno radi kao rukovodilac gradnje u jednoj firmi, a ja sam pre rođenja naše bebe radila kao pravnik u jednoj advokatskoj kancelariji. Možda nismo bili na pravim mestima, u pravo vreme, ali na dosadašnjem radnom mestu unapređenje nije bilo vezano za znanje i volju da se pomaže drugima... Mesečno smo ostvarivali po 4 boda tako da to nismo ni primetili. Toliko smo uživali što možemo da pomognemo drugima, da smo od sponzora saznali stanje naših bodova.

Kako smo ostvarili 25 bodova?... To smo već osetili... Maj smo zaključili sa 7,801 bodova, pa nam je ostalo dosta posla za jun. Sponzor nas je na priredbama predstavljao kao bračni par koji će ovog meseca ostvariti 25 bodova. Bilo mi je jako neugodno, jer sam stalno mislila da će biti užasno ako ne uspemo. Stigao je sudbonosni 18 jun. Uveče smo uspavali decu, pa sam sa suprugom sela i pregledala planove koje smo pravili zajedno sa Erikinima. Oni su verovali u nas, jer su videli da mi to možemo ostvariti. Ostalo nam je još samo da mi sami verujemo u sebe. Tada nam je nedostajalo još 11 bodova. Odlučili smo da ćemo veliki cilj u

našem životu ostvariti već u istom mesecu i te noći se nešto promenilo. Imali smo plan i motivaciju koji su se duboko urezali u nas. Tada smo i mi postali sigurni, da ćemo već u junu ostvariti 25 bodova. Tako je i bilo. Nikada nećemo zaboraviti ogromnu pomoć koju su nam sve vreme pružali naši sponzori Erika Lupša Mušone i Jožef Mušo. U takvom izuzetnom timu ćemo uživati i na putu do ostvarenja nivoa menadžera i onda kada to ne bude lako!

Veoma nas raduje, da su nama i u nas verovali naši saradnici u timu i naši potrošači Adel, Katika, Jolika, moji roditelji i svi drugi.

Pored ćerke mnogo vremena provodimo i sa sinom koji sada ima 10 meseci i njegova nega je u velikoj meri vezana za mene. Možete zamisliti, koliko je teško u ovim uslovima pronaći vremena za poslovne aktivnosti u FLP-u.

Danas smo već srećni, što na početku nismo odabrali lakši put i izgovore, već smo krenuli težim, jer smo želeli rešenje za izgradnju našeg preduzetništva. Tako ćemo ostvariti jako željenu slobodu. Verujemo da čovek živi da bi najveći deo svog vremena proveo bezbrižno i slobodno u društvu svojih bližnjih!

dr Reka Nađ Kovačne
supervizor



U toku našeg posla se dosta često srećemo sa poznanicima koji – kada im ispričamo mogućnosti koje nudi izgradnja mreže – okreću leđa, neće da ih isprobaju, jer smatraju da ovo nije ozbiljan posao. Ovo je uprkos tome itekako ozbiljan posao, bar isto toliko kao što je to zidarski, pravnički, pekarski i mogla bih nabrajati sva ostala zanimanja. Izgradnja mreže je nauka, i njeni sastavni delovi se mogu naučiti. Moram da naglasim važnost učenja, jer uspeh ne možemo da prepustimo slučaju. Naš život nije igra na sreću, u kojoj možemo osvojiti ili promašiti glavni zgoditak. Moramo sami da upravljamo svojim životom!



Forever firmu sam upoznala pre nešto više od 11 godina i od tada neprestano učim i osećam da još mnogo toga moram naučiti. Izgradnja mreže je na prvi pogled veoma jednostavna i dostupna, i zbog toga se mnogi priključuju ovom sistemu. Jedan deo njih ipak gubi početni entuzijazam. Gde greše? Mi, sponzori imamo zadatak, da pružimo pomoć novim kandidatima, da shvate, nauče i pravilno primene naše metode.

KOJI SU NAJČEŠĆI UZROCI ZASTOJA U RAZVOJU?

1. ne shvataju mogućnost koju nudimo,
2. ne shvataju sistem izgradnje mreže,
3. ne shvataju suštinu, i zbog toga
4. ne veruju u nju, i zbog toga
5. i ne pokušavaju da je usvoje.

Gore navedeno vam je verovatno poznato. Ti ljudi još nisu shvatili suštinu i zbog toga su zbunjeni. Kada je neko zbunjen, onda ne radi ništa, i zbog toga se čini da je lenj. Zbunjenost uništava samopouzdanje i možemo reći, da je najveća „bolest” u izgradnji mreže!

Kako možemo da se borimo protiv te bolesti? Jačanjem samopouzdanja! Stasaju nove generacije koje ovu osobinu ne razvijaju u sebi, mada je ona potrebna u svim oblastima života. U toku izgradnje mreže dobijamo pomoć od sponzora, koji ima korist i odgovornost da jača samopouzdanje novih kandidata. Sponzor je kao lični trener, koji nastoji da ljude pripremi i nauči svemu što je potrebno za distribuciju i sponzorisanje, i ovaj posao ceo dan radi pun samopouzdanja i sve vreme ostaje motivisan.

Bilo koja delatnost ili posao je rezultat procesa učenja. Niko se ne rađa kao organizator programa ili tesar. Nije

nam urođeno ni da znamo da vozimo automobil i bicikl ili da plivamo. Sve postizemo učenjem i to se odnosi i na izgradnju mreže.

ŠTA SE MOŽE USVOJITI?

1. Šta treba naučiti? (znanje)
2. Šta treba uraditi? (sposobnost)
3. Šta treba osećati? (atitida)

Na primer, u slučaju sponzorisanja treba poznavati tačke predstavljanja poslovnih mogućnosti, odgovore na česta pitanja, itd. Šta treba uraditi, odnosno, kako pozvati nekoga, kako držati prezentaciju i postaviti pitanje o njihovoj odluci. Šta treba osećati, odnosno: biti oduševljen, brz, tačan, pouzdan, postaviti pitanje svakome i ne donositi unapred sud o svojim kandidatima! Ovo nije „vežba po slobodnom izboru”, jer se prvo mora usvojiti! U cilju uspeha treba raditi i učiti. Sledeće reči Mikloša Berkiča su uvek aktuelne: „Uspeh nema tajnu nego cenu.” Ima cenu, kao uostalom sve u životu. Uspešan graditelj mreže plaća tu cenu: uči, uči, uči i razvija sebe! I naši kandidati osećaju ako nismo na najvišem nivou, i ako ne znamo šta treba da kažemo ili da radimo. Nedostatak samopouzdanja ima veliki uticaj i na naše aktivnosti. Ako kandidati to osećaju, onda postaju zbunjeni, a šta radi zbunjeni distributer? NIŠTA!

Treba da dokažeš sebi da si usvojio potrebno znanje: tu nema ispita ni pritiska kao u školi! Ti si sam svoj ispitivač. Testiraj sebe, brzo ili polako, kako ti je volja. Možeš početi taj „ispit” koliko god želiš puta. Ako varaš, onda ćeš prevariti sebe. Tvoj lični trener će ti pružiti pomoć ako je tražiš i ako vidi da ti je potrebna. Kada uspešno položiš test znanja, treba da dokažeš, da možeš postići rezultate, jer znanje koje ostane na teoretskom nivou ne

proizvodi promet koji ima bodovnu vrednost. Možeš li reći, da znaš da voziš automobil, ako dobiješ vozačku dozvolu, a nikada ne voziš automobil? Može nam pomoći u velikoj meri, ako sa svakim novim kandidatom predemo proces učenja, jer će ih to umiriti i shvatiće u čemu greše.

UČENJE JE PROCES, KOJI IMA ČETIRI FAZE:

1. Dobijaš nove informacije, a još ne znaš ni šta bi trebao znati.
2. Počinješ da učiš i shvataš šta ne znaš. Vežbaš!
3. Uspešno si „položio ispit” – održao si prvu prezentaciju, ali još praviš brojne greške i treba da paziš kako, kada i šta radiš – treba da se koncentrišeš.
4. Tako si iskusan, da uopšte ne treba da razmišljaš o tome šta treba da radiš. Sve radiš instiktivno.

Uspešno učenje se bazira na sledećim karakteristikama:

Vežbanje: svaku sposobnost učimo putem pokušaja i grešaka. Samo oni ljudi ne greše, koji ne rade ništa.

Strpljenje: Za učenje je uvek potrebno mnogo vremena. I tesar uči tri-četiri godine dok ne izuči zanat, a studije medicine traju više od pet godina. Budi strpljiv sa novim kandidatom, da bi on shvatio da mora biti strpljiv i sam sa sobom.

Upornost: U cilju ostvarenja uspeha, treba uvek pokušavati iznova!

Svim distributerima želim mnogo snage i zdravlja u rešavanju ovih zadataka.

Maria Marko
senior menadžer



Dragi novi orle!



Pozdravljam te sa ljubavlju i poštovanjem! Pre nekoliko meseci (ili ranije) si se i sam priključio svojoj budućnosti, a ovo leto te je inspirisalo da u tvom izuzetnom „foreverovskom” preduzetništvu kreneš na jedno putovanje, koje se može isplanirati, gde te čeka sloboda za ceo život, a ne samo na dve-tri nedelje. Možeš čestitati sebi na odluci! Znam da si imao, a i sada imaš nedoumice, pitanja na koja još nisi dobio odgovor, ponekad postaješ nesiguran, a sigurno su te zvali i drugi koji su ti nudili naizgled „izuzetno dobar, šta više najbolji” MLM. Nema problema. Tako to ide već decenijama, a neće se ni promeniti. Kako ipak možeš znati da si ti pravi član Forevera? Upoznaj temeljno činjenice vezane za 32-godišnji Forever i dodaj im veru u sebe – dobićeš fascinantno rezultate!

Septembar sam zavoleo još kao mali dečak, jer je to mesec kada sam se rodio i kada sam dobio svoj prvi slavljenički poklon. I ovog meseca će biti mnogo naših saradnika na pozornici, kojima će septembar takođe biti lep, jer je njihov vredan rad urodio plodom i stiglo je vreme priznanja, kada postaju pravi velikani.

U poslednjih nekoliko meseci su mnogi novi i ranije pristupili saradnici dostigli viši kvalifikacioni nivo. Najveći rezultat u životu „foreverovaca” koji su na početku karijere je onaj kada odluče da se neće zadržati na nivou od dva boda. Počinju da rade sa ljudima, izgrađuju tim i vode svoju prvu i najvažniju „oslobodilačku” borbu. Za nekoliko meseci oni će postati primer i rukovodilac koga će drugi pratiti. To su naši saradnici, supervizori, na koje smo veoma ponosni. Ovaj nivo je jedna vrsta „mature”. Ako jedno vreme želiš da ostaneš na tom nivou, to je tvoja odluka, imaćeš nadprosečan dohodak – ali je najvažnije, da ćeš biti na sigurnom, jer si naučio kako se gradi mreža i „imaš dokument o tome, da bilo kada možeš da nastaviš školovanje”.

Još mi i danas ozvanjaju u ušima reči mog sponzora, dr Šandora Milesa, koje mi je rekao na kvalifikaciji. Uzbuđeno, dirnuto i veoma ponosno sam čekao da moju suprugu, dr Ilonu Gurku i mene pozovu na pozornicu i da nas proglase supervizorima. Kada mi je Šandor predao odličje, rekao mi je: „Čestitam vam na ostvarenju najvažnijeg nivoa.” Jako mi je godilo to priznanje od čoveka, koji nam nije samo sponzor i prijatelj, već naš veliki uzor – ali sam tada u sebi i dalje verovao, da je nivo menadžera sa 120 bodova najvažniji. Nije! Šandor je imao pravo! Na nivou supervizora se skoro od ničega gradi jedan novi svet. Za nivo menadžera su pored znanja supervizora potrebni samo veći snovi, ali je to tehnički zaista lakše, jer na tom putu već imaš redovne potrošače, brojne saradnike sa dva boda, četiri-pet kandidata za nivo supervizora, oduševljen tim pun ambicija, a tu si i ti koji služiš drugima za primer – supervizor od krvi i mesa.

Oni koji su još asistent supervizori neka se što pre oslobode od prideva asistent. To je lep i važan nivo, jer sve počinje tu – ali vi ste to već ostvarili, i prema tom nivou više nemate nikakve obaveze. Pitajte sponzore, rukovodioce ko je postao ovih dana supervizor u vašem timu. Upoznajte se sa njima, stisnite im ruku. Osetićete, da ste vi na redu.

Tibor Radocki

SOARING MENADŽER
REGIONALNI DIREKTOR



Vas i Vašu porodicu poziva na

I. DAN ZDRAVLJA

koji će se održati

17–18. SEPTEMBRA 2010. GODINE

TERMINI:

17. septembar: 12:00 – 20:00

18. septembar: 10:00 – 20:00

MESTO ODRŽAVANJA:

Budimpešta, V kvart, Szabadság tér (Sabadšag ter – Trg slobode)

BESPLATNI PREGLEDI I SAVETOVANJE:

određivanje telesne mase i izračunavanje indeksa telesne mase (ITM), merenje nivoa šećera u krvi, određivanje masnoća u krvi i funkcionalna dijagnostika disajnih puteva, pregled kardiovaskularnog sistema, procena nivoa stresa i dijagnostičko merenje stanja lokomotornog aparata na osnovu pritiska stopala.

**NA NAŠOJ PORODIČNOJ PRIREDBI VAS ČEKA ZABAVNI PROGRAM
ZA DECU I ODRASLE, PREDAVANJA O ZAŠTITI ZDRAVLJA, PREZENTACIJE,
KAO I PRODAJA PROIZVODA!**

PREDAVAČI SU IZMEĐU OSTALIH:

Docent DR GEZA MARAI,

DR ĐERĐ BAKANÉK

(specijalista ginekologije i akušerstva, kao i sportske medicine, savetnik za zdrav način života),

DR ISTVAN TARACZKÖZI

(predsednik Saveza alternativne medicine Mađarske, dobitnik nagrade Pro vita et Natura za životno delo).

MEĐU BROJNIM IZVOĐAČIMA ĆE BITI :

LAJOŠ TURI – LUI

„DENS STAHL”

EVI ŠARI

LAJOŠ BERECKI

GRUPE „ANDROID”

KONCERTU ŠANDORA ŠAŠVARIJA
u saradnji sa ANDREOM MAHO

ANITA RIBERGER

NORA BANJOCKI

GRUPE „APOKRIF”,
„HUNGARIKUM”

„DIZEL”

KLARI BALAZ I ĐERĐ KORDA

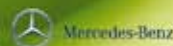
„STARLAJT DENS”

PLESNI STUDIO „PIRUTE”

I NASTUPU POPULARNIH ZVEZDA

– IZNENAĐENJA

Program i opširnije informacije možete naći na veb strani: www.egeszsegnap.eu



FOREVER 
IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373; Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Miliesz; Urednici: dr Csaba Gothárd, Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft. Projektni koordinator: Szilvia Timár; Urednica tekstova: Zita Kempf; Korektor: Ildikó Király; Prelom i uređivanje: Raden Hannawati;

Fotografije: Bácsi Róbert László, Prevodioci i lektori: dr Marsel Nallbani (albanski), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár,

Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenački). Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 30500 primeraka.

Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

www.foreverliving.com



Aloe Sunscreen Spray

Ako vi i vaša porodica vodite aktivan život, onda uvek treba da budete spremni da zaštitite kožu, kako bi vaša cela porodica bila bezbedna i kako bi bez problema svoje slobodno vreme mogli da provodite na otvorenom.

U tim prilikama uvek ponesite sa sobom Aloe Sunscreen Spray, koji sadrži aloju i štiti vašu kožu od štetnog dejstva sunčevih zraka faktorom 30. Ovaj proizvod je pored toga izuzetno otporan na vodu, pa možete bez brige da plivate i opušteno uživate. Posle samo jednog prskanja sprejom, možete otpočeti sa sunčanjem! Zaštita kože tokom leta do sada nikada nije bila jednostavnija!

SASTAV

Aloe Barbadensis Leaf Juice (Stabilized Aloe Vera Gel), Water (Aqua), Homosalate, Ethylhexyl Salicylate, Phenylbenzimidazole Sulfonic Acid, Propanediol, Butyl Methoxydibenzoylmethane, Diethylhexyl Carbonate, Butyloctyl Salicylate, Octocrylene, Polyester-7, Styrene/Acrylates Copolymer, Neopentyl Glycol Diheptanoate, Acrylates/C12-22 Alkyl Methacrylate Copolymer, Ceteareth-25, Acrylates Copolymer, Phenoxy-

ethanol, Disodium Ethylene Dicocamide PEG-15 Disulfate, Triethanolamine, Pentyleneglycol, Disodium EDTA, Panthenol, Fragrance (Parfum), Tocopheryl Acetate, Methylisothiazolinone, Citronellol, Geraniol, Hexyl Cinnamaldehyde, Alpha-isomethyl Ionone.

UPUTSTVO ZA UPOTREBU

Pre upotrebe promućkati! Na kožu nanesite ravnomerno obilnu količinu 30 minuta pre sunčanja. Nemojte raspršiti direktno na lice, već koristite kremu koju ste naneli na ruke. Posle plivanja ili kada osetite da vam se koža osušila ponovo nanesite kremu na kožu. Pre upotrebe proizvoda kod dece mlađe od 6 meseca tražite savet od vašeg lekara.



- Posедује visok zaštitni faktor (30) i zahvaljujući tome nudi efikasnu zaštitu od UVA i UVB zraka.
- Izuzetno je otporan na vodu.
- Upotreba je veoma jednostavna, jer se koristi kao sprej.