

X godina 9. broj

septembar 2006.



FOREVER

FOREVER LIVING PRODUCTS HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Letimo u neslućene visine!

mного Majkl Kolinsa – oni su spremni da obavljaju svoju dužnost, da ostanu u vasijskom brodu, dok drugi „šetaju po Mesecu“. Pozdravljam članove FOREVERA, zaposlene u njemu i sve one koji širom sveta daju podršku velikom međunarodnom timu distributera. Svima vama zasluženno pripada veliko HVALA!

Armstrong i Oldrin su na Mesecu ostavili otiske svojih stopala, koji će tamo ostati još milionima godina – kao večiti podsetnik i nemi dokaz posete ljudskog roda. Isto se može reći za međusobne odnose ljudi. Često se radi samo o susretima koji traju nekoliko trenutaka, ali svaki susret ostavlja trajan trag i zbog toga sa „smrtnicima“ kojima saradujemo moramo uvek biti nežni i pažljivi...” (C. S. Luis)

NASA je snosila neposrednu odgovornost za neverovatno energičnu izjavu da „neuspeh nije mogućnost za koju se treba odlučiti“. Ovu izjavu su dali članovi tima zemaljskog centra za upravljanje vasijskim brodom Apolo 13, kojim je rukovodio Džin Kranc. On je uprkos brojnim katastrofalnim

malerima, vasijski brod sa tri astronauta uspešno vratio na Zemlju. FOREVER neuspeh nije mogućnost za koju se trebamo odlučiti. Naravno, tu se ne radi o životu ili smrti, kao što je to bilo u slučaju astronauta u Apolu 13. Ipak, FOREVER je ono čime se bavimo, on nam je važan i moramo nastaviti rad sa onim istim elanom i strašću kao što su to radili NASA-ini heroji vasiona. Dobijamo mogućnost za izuzetnu inspiraciju kada pomislimo da ljudi kao što ste Vi ili ja mogu pomeriti granice ljudskih mogućnosti!

LETIMO U NESLUĆENE VISINE: to je glavni motiv 2006. i 2007. godine. Motivirajte svakoga od nas da se vine iznad oluje i izazova i stupi dalje od očekivanog, jer tako može postaviti svoj rad na nove osnove.

Šta nas još čeka u budućnosti? Vežite čvrsto pojaseve i poletite, a ja želim svima fantastičnu godinu!


REX MAUGHAN

Završio se još jedan divan Super reli. Svi su poneli čudena iskustva, jer su se na skupu našli najbolji distributeri na svetu. Siguran sam da ćete i Vi zavoleti nove proizvode i edukacioni materijal koji smo prikazali na reliju.

Ove godine smo Super reli održali u Teksasu, Hjustonu u predgrađu NASA-e. NASA je pokazala ljudima kako treba pobediti okove gravitacije i poleteti visoko, izvan onih granica koje su ikada zamišljane. Iz NASA zemaljskog centra za upravljanje su pružali pomoć Nil Armstrongu i Baz Oldrinu koji su postali prvi ljudi koji su stupili na tlo Meseca. Tog dana je u kosmosu bio i treći heroj: Majkl Kolins, iskusni test-pilot i astronaut, koga su zamolili da ostane u vasijskom brodu, dok Armstrong i Oldrin šetaju po Mesecu. U našem preduzeću postoji



4 x 3... Ostvareno čudo!

U spešan tim Forever Living Products Mađarske, Južnoslovenske regije i Albanije je na Međunarodnom Super reliju ponovo dobio odličnu ocenu. Već četvrti put smo, posle Dalasa, San Dijega i Las Vegasa, u Hjustonu među 120 zemalja, osvojili treće mesto. Ostvarili smo veliko čudo, koje je skup svakodnevnih malih čuda, više stotina hiljada saradnika i potrošača. Ceo svet, distributeri mađarskog porekla koji žive u SAD i naravno, celo rukovodstvo FLP International su nam sa poštovanjem i ljubavlju čestitali.

Naš uspeh oslikava jedan veoma merljiv rezultat: naša ostvarenja nisu kratkog daha, već su deo ogromne, stabilne mreže zadovoljnih potrošača, iza kojih stoje odlični, privrženi rukovodioci koje prati ogromna, oduševljena nova generacija sposobna za nov razvoj. Iz dana u dan, iz sata u sat se pojavljuju nova lica, nove želje, nove mogućnosti i naša je obaveza da im pomognemo na novom putu. Treba ih pustiti da lepršaju, ne sputavati ih, već im dati poleta da se vinu u nebeske visine. Tada će i oni doživeti čudo koje pruža Forever preduzimaštvo svojim saradnicima širom sveta, kojih već ima više od 8,5 miliona. Svake godine, iz meseca u mesec i u Foreveru jača takmičarski duh, kao i na svakom drugom mestu. Slede nas novi izazivači, dragi suparnici kao što su Skandinavija, Meksiko i Brazil, a mi u stopu pratimo Nemačku i Japan. Čudesno je učestvovati na ovakvom takmičenju.



Sledeće svetsko prvenstvo će se održati u Los Anđelesu, Anahajmu i mi ćemo i peti put učestvovati na takmičenju za jedno od prva tri mesta. Mi smo svakog sata, svakog minuta spremni za takmičenje. Ti, koji sada prvi put držiš izdanje Forevera u ruci, jesi li i Ti spreman za takmičenje? Iskoristi priliku, jer je moguće da Ti se ovakva prilika pruža samo jednom i da Te sudbina nagrađuje samo jednom ovakvim čudom, koje možda i ne primećuješ... Sledi one koji su na ovom reliju dostojno predstavljali zemlju kojoj pripadaju, najveće graditelje mreže Forevera na svetu, a to su: **Mikloš Berkič**, dijamant safir menadžer (5000 bodova); **Veronika i Stevo Lomjanski**, dijamant menadžeri (5000 bodova); **Robert Varga**, safir menadžer (5000 bodova); **Agneš Križo**, safir menadžer (7500 bodova); i **Jožef i Marika Sabo**, safir menadžeri (10 000 bodova) koji raspolažu mrežom koja je po veličini među prvih pet u svetu. Uči od nove generacije kao što je dr Adolf Koša L. koji je promociju u safir

menadžera doživeo na Super reliju, i od soaring, senior menadžera.

Naravno, najviše možemo naučiti od onog za koga osećamo da je sa nama svakog trena, koji svim silama, pojednostavljenjem i širenjem već postojeće ogromne palete mogućnosti, pomaže našu delatnost, od čoveka na koga se uvek možemo osloniti, sponzora svih članova Forevera, predsednika-generalnog direktora Forever Living Products Internationala, Rex Maughana... Zahvalni smo na svakodnevnoj pomoći, dobrom raspoloženju i ogromnoj energiji!

Data nam je mogućnost, novo čudo i mi to spremno dočekujemo. Uzmi i Ti udela u ostvarivanju cilja, da se i 2007. godine popnemo na postolje Forevera i da se sa tog mesta zavijori naša zastava u Los Anđelesu.

Napred FLP Mađarska!

DR ŠANDOR MILES

direktor zemlje





**IŠTVAN HALMI I
RITA MIKOLA HALMINE**

soaring menadžeri
članovi Prezident's kluba

Živeti i leteti. Nekada, na fakultetu, je za mene to značilo jedno te isto – bio sam pun snova, želja, ponosan i raspuštenih krila. Spremao sam se za pilota. To su bile osamdesete godine, sa svim radostima i tugom, kada je i FLP pravio svoje prve zamahe krilima.

ŽIVETI I na najvišem

Prošlo je „nekoliko“ godina. Želje su se izgubile, pa ponovo vratile. FLP im je dao novu snagu. Živeti i leteti. Moto oko kojeg se izgradila FLP godina koja je i krunisana na Super reliju u Hjustonu. Šta znači ovaj životni moto? Znači li svima koliko i meni? Ne verujem!

U Hjustonu smo prisustvovali pravom čudu koji se rečima jedva može opisati. U četvrti najveći grad SAD,

Hjuston smo stigli posle leta, koji je protekao bez ikakvih komplikacija, sa svim prtljazima od kojih se ni najmanji nije zagubio. Krenuli smo ujutro, a stigli poslepodne. To je, zahvaljujući organizatorima – čak i kada se uzme u obzir sedam sati razlike u vremenu – neverovatno.

Pomoću američkih saradnika Forevera smo za tren stigli u Hilton – a gde bi drugde?! – gde su nas već očekivali.





FOREVER

LETETI nivou!

Samo radi informacije, bilo nas je oko 4000 iz celog sveta!

Bez obzira što su nam već kod kuće na tekući račun uplatili džeparac, prvi putnici su iznenađeno primetili da smo dobili koferne sa točkićima koji su bili puni FLP proizvodima: gelovima, šamponom, gelom za tuširanje, lipsovima, fest brejkovima, pastom za zube, beležnicama, hemijskim olovkama, majicama i još

mnogim iznenađenjima. Naše koferne je izdao lično Greg. Iznenađujuće, mada ovako, na četvrtom putu već i nije tako neubičajeno, ali je ipak neverovatno ugodan osećaj! „Zdravo prijatelji, kako ste?“ – pozdravio nas je. (kako bih bio, kada sam od prvog trena u Americi, Hiltonu okružen pažnjom sina vlasnika FLP-a?) „Odlično! Hvala na pitanju.“ – odgovorio sam, ali sam tada najviše želeo svima vičući dati do znanja: „Ej,



FOREVER





FOREVER

neverni Tomo, sumnjičavče i ostali! Tu sam sa ženom mog života, a ti giljaš na radnom mestu!" (Rekao si mi: „Neće ti uspeti! Svako se bavi time! Postoje bolji proizvođači! Postoji bolji posao!"... Gde si sada?! Još bolje. U kom pravcu ideš?!)

Mi smo bili u Hjustonu, nas 200, najbolji među najboljima. Kao novokvalifikovani sa nama su bili: dr Adolf Koša L. safir menadžer; Tibor Eliaš, Adam Kibedi i Emeke Otoš, Imre Pap i Aniko Peterbence soaring menadžeri; dr Renata Štajner, Čaba Juhas, Ilona Oros i dr Žolt Genci, Janoš Tamaš senior menadžeri i Mariane Sas menadžer. Fantastična prijemna



večera, obilni obroci, neverovatno kvalitetna predavanja, priznanja. Sve na vrhunskom nivou. Kako se ono kaže: „Oni znaju kako treba živeti!”

Pored priredbi, priznanja i genijalne pozornice (u pozadini sa svemirskim brodom) prisustvovali smo i pravom šou-programu.

Drugog dana su nam predstavili nove proizvode. Prikazali su nam budućnost na Internetu, pružajući istovremenu pomoć korisnicima proizvoda i graditeljima mreže. Genijalna je ideja proizvod Aloe 2 Go, energetski i zdravstveni napitak u pakovanju od oko 1 decilitra. Ne treba više razmišljati u čemu ću nositi Gel i Pomesteen za tri dana ili šta ću piti posle fudbala. Nedostatak nadomeštava i Natures 18, koji sadrži 18 ekstrakata specijalno izabranog voća i povrća u pakovanju za dnevnu i mesečnu upotrebu.

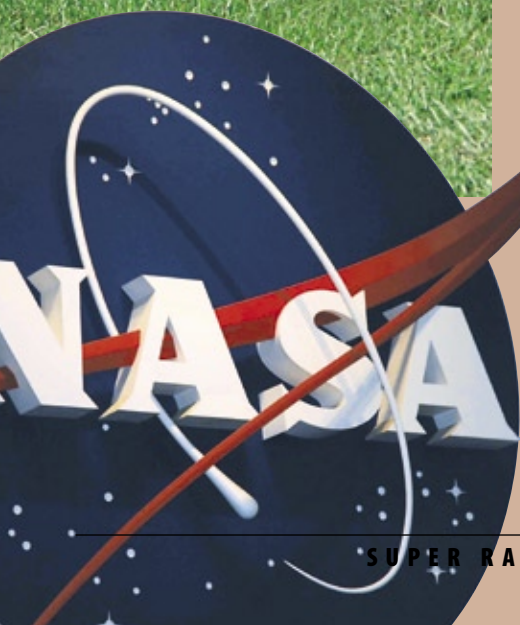
Na kraju dana su u pratnji fascinantnog vatrometa i fanfara predstavili novi logo FLP-a: ORLA koji u kandžama nosi Aloe. Orla koji je najplemenitija ptica koji leti iznad svih. Ne menja partnere i bračnog druga, ostaje im veran celog života. Razumeš li? FOREVER! (ZAUVEK!) Najvećeg lovca koji se

bez obzira na tu titulu, tek sa svakog 14-og lova vraća uspešno, koji ne očajava ako lov nije bio uspešan i ne govori da je tržište puno. I ako se svako bavi ovim poslom, ipak svaki orao ima svog zeca...

Trećeg i četvrtog dana su se dodeljivala priznanja po zemljama. Skoro je neverovatno, ali su 4. najuspešniji graditelji mreže u SAD iz Mađarske! Čestitam! Norbi i Anita Vi ste stvarno posebni, imate jako dobar tim i izuzetne sponzorske linije, da pomenem samo Rožahedijeve, Šanjikine Tot ili Mikija Berkiča i Sabo Jožijeve. Sa pravom možete biti ponosni, jer smo i mi ponosni na sve Vas!

Rex je svakom ponaosob čestitao, poljubio je svaku damu i sa svakim se posebno i fotografisao. Kako bi izdržao sve to, da ne koristi FLP proizvode?

Članovi FLP Mađarske su zahvaljujući upornom radu, odličnom rukovodstvu ponovo osvojili treće mesto među najuspešnijim distributerima na svetu, što bi bilo zaista neverovatno da ne znamo da sa ovih prostora potiče najveći broj Nobelovaca, vrhunskih sportista, kulturnih stvaralaca sveta, jer su skoro sve izumeli ili svim





izumima osnove postavili naši ljudi – od dugmeta do računara, od zaprege preko automobila do mlaznih aviona, od pluga do padobrana... Nalazimo se među najboljim FLP-ovcima na svetu, radimo i živimo na najvišem nivou!

Sve to su videli i osetili oni srećnici koji su sa nama zajedno bili prisutni ovih dana u Hjustonu.

Ja sam, kao nekadašnji pilot, video i osetio mnogo više. Ostvario mi se jedan veliki san, jer smo ušli u NASA

Centar za istraživanje vasione, u prestonicu letenja.

Videli smo simulatore za obučavanje leta u vasioni, postali smo deo istorije, istorije letenja. Borio sam se sa suzama, dok sam odavao počast poginulim putnicima Čelendžera. (Trebalo da znate da je nas nekoliko studenata sa fakulteta plaćuci poslalo telegram saučesća vladi SAD, kada se Čelendžer srušio i zbog toga su nas skoro izbacili sa studija. Sada već i oni, koji su nas tada hteli isključiti sa fakulteta, odaju počast žrtvama Čelendžera... Vremena se menjaju...) Plakao sam, jer sam se setio svojih kolega pilota koji su se srušili, svih prijatelja, poznanika i nepoznatih koji su ikada probali: živeti i leteti to je jedno te isto. Bio sam tamo, bio sam prisutan zajedno sa Ritom, kao što smo bili i na mnogim pogrebima pilota.

Ali smo se tada preporodili, kao i oni kojima je to dato – ma šta dato, mi smo radili za to – kao što su to radili iz naše grupe dr Žolt Genci, Ilona Oros, Janoš Tamaš, Čaba Tot i Andi.

Oni su osetili šta znači živeti i leteti! To raditi na najvišem nivou – vredi i isplati se.

Zahvalni smo na tome rukovodstvu zemlje, dr Šandor Milesu, sponzorskim linijama, Teci i Šanji Herman, Tamaš Birou, sa kojim smo pravili prve zamahe krilima, Zoli Bec, Moni, Ari Vagaši koja uvek zna gde je naše dugme za start, Mikiju Berkiču koji hladi našu vodu, ako se pregreje i našim velikim prijateljima Joži i Mariki Sabo, našim srodnicima linijama, inspiratorima, ali smo zahvalni i onima koji su sumnjali u nas, jer su u nama pokrenuli za inat – rezervne pogone.

Pre svega, ipak zahvaljujemo jedan drugom, jer se volimo i uvek ćemo se voleti i nemamo potrebe da se borimo sa svakodnevnim nesuglasicama. Dovoljno je da jedan drugom pogledamo u oči, da se sa decom uhvatimo za ruke i pratimo ideju Rex Maughana. Sada do Los Anđelesa, Anahajma, i znaš već: Videćemo se na Havajima!





FOREVER





TRADICION



**MARTA ŽIGA I
IŠTVAN TOT**

**Jutro, pola pet, 2 avgust.
Na Feriheđu, aerodromu
Budimpešte, vidno uzbuđeni
čekamo polazak za Ameriku
– na reli. Godinama smo
priželjkivali ovo putovanje i
izgleda da smo sada već zreli
da krenemo.**



Posle dugog putovanja smo najzad stigli u Hjuston. Prva četiri dana smo u šarolikoj masi od 6000 prisutnih, našu regiju zastupali nas oko 200. Upoznali smo se sa najnovijim proizvodima naše firme, njenim planovima za budućnost, najboljim distributerima na svetu i ne u poslednjem redu sa novim simbolom, orlom, koji dižući se u vis, u kandžama drži list Aloe. Jednoglasno smo se sporazumeli da je Rex ponovo doneo pravilnu odluku i naš logo će dostojno predstavljati ideju naše firme!

Odveli su nas u NASA centar u Hjustonu, gde smo proveli jedno prijatno poslepodne, na mestu koje je danas već postalo istorijsko.

Posle četiri dana, naša ekipa više nije ostala na okupu, jer su se neki puni utisaka vratili kući, drugi su se pripremali za Silver reli, a nas devetnaest iz regije smo se priključili društvu od 260 gostiju i prisustvovali Tradicionalnom reliju. Nismo stali sve do Mek Elena, gde smo dočekani tradicionalnom meksikanskom večerom, odakle smo u hotel otišli



ALNI POST RELI

bogatiji za mnoštvo ukrasa lokalnih narodnih umetnika. Sledećeg dana smo videli deo nasada Aloe i jednu fabriku gde se vrši stabilizacija. Posle ručka smo ponovo seli u avion i posle sitnih komplikacija stigli u Dalas (za deset dana smo tačno deset puta leteli avionom). Pošto smo bili u malom zakašnjenju, samo što smo ostavili svoj prtljag i već smo krenuli na Sout Fork ranč, gde smo jeli – kako je to Miki rekao – najbolji stek na svetu. Videli smo kuću u kojoj je „živela“ porodica Juing. Neke naše devojke su isprobale kako je ležati u krevetu Džej Ara, i čini nam se da se Miki domogao najvećeg dijamantskog prstena na svetu! Sledeće jutro smo obišli tvornicu za preradu, bilo je fascinantno videti kako se ceo proces odvija bez problema, bez greške, izuzetno profesionalno organizovano, bez obzira na ogroman kapacitet. Videli smo ogroman magacin zalihe, dug kao ulice, i naređane proizvode na više spratova koji nikada ne stoje u magacinu duže od dve nedelje. Posle



odlične pice i bezgranične potrošnje gela, ponovo smo se našli u avionu i leteli za Feniks. Pošto smo zauzeli mesta u hotelu *Scotsdejl Plaza* i dovoljno se divili čudesnom pogledu, autobusima su nas odveli do tržnog centra, gde su svi mogli kupovati do mile volje.

Organizovali smo i osvežavajuće noćno kupanje u bazenu hotela. Ujutro smo se u Robson Haniju uverili kako se sprema deo proizvoda i tablete iz pčelinjeg saća. Sledeći program su

svi već uzbuđeno očekivali, jer smo krenuli u centar firme u Hom Ofis. U „glavnoj komandi“ koja se prostire u divnom okruženju, smo imali prilike da sednemo na Rexovu stolicu i da se upoznamo sa gotovo svim rukovodiocima (Navaz, dr Z, Er Džej, itd.) kojima možemo da zahvalimo na velikom delu našeg uspeha, jer u pozadini oni vrše koordinaciju celog toka naše delatnosti, da bi nama, „glasonošama“ rad bio što jednostavniji. Čim sam video centar, shvatio sam da Rex čini sve da se





svi zaposleni osećaju ugodno, kako bi mogli svim svojim znanjem i aktivnošću doprineti ostvarivanju uspeha naše firme.

Šta se dogodilo posle ručka? Naravno, krenuli smo na aerodrom, da bi što pre stigli na poslednju stanicu u Las Vegas, gde smo proveli dve noći. Svi se sećamo osećaja kada smo kao mala deca bili u luna-parku, i kada smo se širom otvorenih očiju čudili tom blještavom šarenilu. Taj isti osećaj se probudio u nama, kada nas je bus-transfer proveo kroz grad. Svi su u glas vikali: „Gledajte! Ovo je divno! Pa ovo je pravo čudo!” Hotel u kome nam je firma obezbedila smeštaj, bio



je na licu mesta gde se prošle godine organizovao Silver reli – hotel Venecija, koji je najverovatnije najelitniji hotel Vegasa! Poslepodne nam je proteklo u tome što smo se divili pogledu na kasino, trg Svetog Marka (Nije lapsus! U unutrašnjosti hotela između drugog i šestog sprata su izgradili kompletnu malu Veneciju sa lagunama, gondolama, trgovom Svetog Marka i sve to je imalo svoje nebo koje je bilo svetlo čak i u ponoć, a da slika bude potpuna, na „nebu” iznad nas su se povremeno pojavili i oblaci!), a dobili smo i orijentacione karte kako bi sledećeg dana našli mesto susreta. Miki je sazvaio celo društvo, (tamo





FOREVER



nismo bili bratske linije već PRIJATELJI), da se okupimo u osam i petnaest ispred hotela. Tu se tačno na vreme pojavila jedna divna, dvanaest metara duga, limun-žuta Hamer limuzina. Kada smo došli sebi od iznenađenja, napravili smo zajedničku fotografiju gde se u pozadini videla limuzina, i svi smo se ukrcali. Prošli smo čuvenim redom hotela Las Vegasa i bio je pravi doživljaj kada su se mnogobrojni ljudi na ulici bez izuzetka, okrenuli da vide našu limuzinu kojom smo prolazili pored njih. U ime svih Ti se zahvaljujemo Miki na nezaboravnom osećaju i Tvom društvu na ovom putu!

Rano ujutro smo autobusima krenuli prema Blek Kanjonu, gde smo se kod Huver Dama (prva hidrocentrala u SAD) ukrcali u ogromne gumene čamce, koji su nas vozili delom divne reke Kolorado. Iskricali smo se u jednom risortu naše firme, koji se bavi izdavanjem brodova. Snabdeli smo se osvežavajućim napicima i voćem i ukrcali se u manje, ali brže, brodiće za po šest putnika. Vratolomno brzom vožnjom smo prolazili pored predivne obale i posle pola sata stigli u čudesan Kotonvud Kov end Merin, izletnički raj, koji takođe pripada našoj firmi. Ponovo smo se našli na divnom mestu, gde su nas dočekali obilnim ručkom, posle čega smo išli na plivanje, a ja sam sa većim društvom otišao da milujem „pitome“ ribe u vodi! Dva sata su protekla kao tren, pa smo krenuli

nazad u grad gde smo uveče u jednom od tri velika pozorišta, prisustvovali predstavi: „Fantom u operi“. Neki su u Budimpešti već videli ovu prelepu predstavu, (njima je nedostajao glas Šandora Šašvarija), ali je način izvođenja predstave premašio budimpeštansku, jer je bilo više šou elemenata i efekata. Posle šou programa je više njih krenulo u obilazak grada, da bi skupili još više uspomena, dok su drugi posetili mnogobrojna zbijanja u okrilju hotela, a ostali su bili zauzeti pakovanjem.

U zoru smo krenuli prema aedromu sa kojeg smo preko Denvera, sa presedanjem u Frankfurtu leteli kući oko 26 sati.

Na ovom putu smo doživeli najlepše stvari u životu! Bogatiji smo za mnogobrojna iskustva i puno toga smo i naučili!

Mirne duše mogu svakome savetovati da radi da bi ostvario postavljene ciljeve, jer će time moći i on na ovaj put koji organizuje i finansira naša firma!

Ni mi ne bi stigli na ta daleka mesta, da nam naš prijatelj Vilmoš Halomheđi nije ukazao na ovu mogućnost. On nas je efektno pokrenuo na ovom putu, kojim smo napredovali sa oduševljenim timom, divnim prijateljima na koje smo veoma ponosni, jer bez njih sve ovo ne bi ostvarili. Hvala svima!





**EVA KESI SEPNE I
MIHALJ SEP**

soaring menadžeri

„Čuda ipak postoje!“

**Mnogi sumnjaju u
postojanje čuda, ali u FLP-
u možeš sve češće doživeti
svakodnevna čuda, koja
postaju sve veća i veća.**

SILVER POST sa krstarenja po

Ja nisam verovala da se nešto tako može desiti... Kada smo se uzeli, kada smo povezali život sa FOREVEROM, nismo verovali da ćemo od 6. do 12. avgusta 2006. godine uživati na jednom luksuznom krstarenju iz snova Karipskim morem i da ćemo sve to dobiti na poklon.

Kako je sve to počelo? Avgust 2003. godine – Branson, 2004. – Kankun, 2005. – Las Vegas, 2006. – Meksički zaliv. Ustvari, nismo ni shvatili šta je sve ono šta smo opet dobili, uz sve već dobijeno od Rexa i Gregga, od FLP-a.

NAGRADNO PUTOVANJE – NAGRADNO LETOVANJE

Kao da rukovodstvo FLP-a poznaje onu mađarsku uzrečicu koja u prevodu zvuči ovako: „Sladak je odmor posle rada.“ Ulepšavaju nam život, zasipaju nas priznanjima, ljubavlju, brigom.

Šta je ustvari Silver post reli?

FLP svakog distributera koji u toku poslovne godine ostvari najmanje 2500 bodova, zajedno sa pratiocem nagrađuje sa 6-to dnevnom putovanjem. Ozbiljno govorimo, da sve to 2003. godine

nismo shvatali. Nekako je mnogima od nas tek sada postalo jasno da su nas Rex Maughan i Gregg Maughan, ponovo uspešno iznenadili time što su uvek ispred nas i pružaju nam lični primer. Odaju priznanje i izuzetno ponizno služe ljude. Samo jedan primer: Gregg i Gerryn su na Silver post

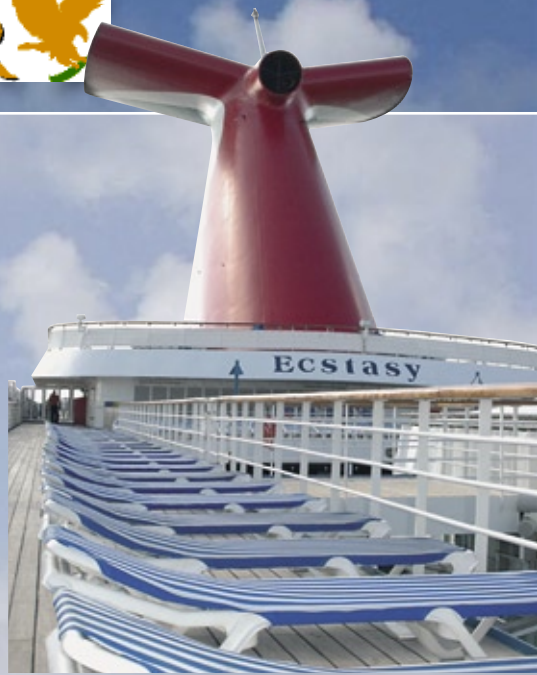




FOREVER



RELI Karipskom moru



reliju svim 350 pozvanim članovima, na prijemnoj (inače veoma ukusnoj) večeri, lično registrovali i svojeručno podelili nagradne pakete (to je bio već drugi nagradni paket na putu). U paketu su bili proizvodi koji su nam osigurali bezbrižno putovanje. Još mali dodatak: na brodu nas je čekalo još 100

USA dolara džeparca, koje smo mogli potrošiti na ono što smo želeli, jer su svi troškovi putovanja već bili plaćeni.

Kako je izgledao brod? Zamislite grad koji pliva na moru, sa 12 spratova, 300 m dug, 100 m širok, 75 000 tona težine, u kojem je sve podređeno

komforu i dobrom raspoloženju putnika. Na 1500 putnika je bilo 1000 članova osoblja. Pored kapetana broda i 20 članova rukovodeće momčadi u svakom restoranu su goste posluživali mnogobrojni konobari, članovi kabinske-službe, kompletan orkestar sa pevačima i plesačima (oko 40





članova), fotografi, 15–20 prodavaca u različitim radnjama i još mnogi, koji su odano doprineli komociji putnika na brodu. Na terasama za sunčanje i pored bazena su posluživali koktele, dobro raspoloženi konobari sa veoma finim manirima. Poslepodne su na otvorenoj pozornici svirali rege-muzičari. Večera je bila uvek vrhunac dana, jer smo u restoranu za 500 osoba mogli uživati u čarobnoj poeziji ukusa, uz elegantno posluživanje. Svaki sto je imao svoja 2 lična konobara, a na kraju večere su konobari izveli program: odlično su nas zabavljali pesmom i plesom. Uveče posle 10 je počela noćna zabava, jer smo od 10.45 uživali u muzičko-plesnom programu u pozorištu koje je primalo oko 400 gledalaca. Oni koji su patili od nesаницe, mogli su na palubi uživati u noćnom mirisu mora i igrama svetla na njegovoj površini.

Za vreme krstarenja smo se iskrcali u Meksiku, na dve znamenite tačke poluostrva Yucatan: u gradu Progreso

i Kozumelu. Kozumel je raj za ronioce, najlepší u Meksiku i drugi najdivniji na svetu. Svi koji su mogli, ronili su među koralima i ribama svih duginih boja, uživali su u blagom lelujanju ugodno toplog mora, drugi su vratolomno vozili džet-ski, a neki su samo jednostavno uživali u pogledu na magično plavu boju mora Meksičkog zaliva. Ovakvu plavu boju možemo videti samo na razglednicama – kažu. Tu je razglednica oživila i mi smo dobili glavnu ulogu na njoj. Šta je ovo ako nije magija?

Rukovodioci FLP-a su sve vreme bili sa nama i organizovali su dva foruma, na kojima su se konsultovali sa vodećim distributerima. Silver post reli u Las Vegasu je bio prvi takav susret, na kojem su od najuspešnijih distributera tražili predloge i mišljenja, na osnovu kojih se mnogo ideja ostvarilo na ovogodišnjem reliju. Na brodu su u toku prvog susreta svi članovi tima-putnika bili zajedno. Prepodne je proteklo u odličnom raspoloženju i veoma korisno i raspravljali smo o mnogobrojnim važnim predlozima rukovodilaca. Na drugom forumu se skupio uži krug onih menadžera koji imaju 7500 i 10 000 bodova, da bi se sa rukovodiocima firme dogovorili o najvažnijim pitanjima. Posebno nas raduje i ponosni smo što su tri naša menadžera učestvovala na susretu 18 najuspešnijih menadžera sveta: Jožef i Marika Sabo, Veronika i Stevan Lomjanski i Agneš Križo.

Poslednjeg poslepodneva smo razgovarali sa svim putnicima koje smo našli na bazenu, terasi za sunčanje, za barom, dok su neki već u kabinama

pakovali svoje stvari. Jedno je sigurno, nikoga nismo izostavili.

Jožef i Marika Sabo, safir menadžeri

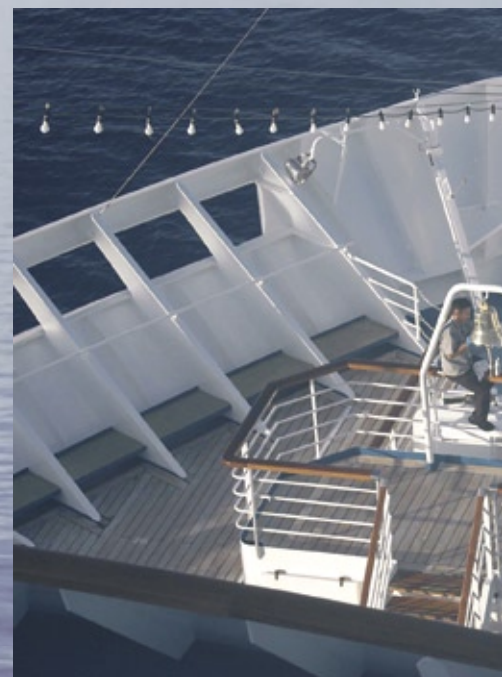
– Zašto vredi baviti se ovim poslom?

- Zbog života, sudbine i snova!
- **Kakva je Vaša poruka onima koji su ostali kod kuće?**
- Odaberite dobre primere koji se mogu slediti, jer treba da pratite samo one ljude, čiji život, stil života i rad, nailazi na vaše odobravanje.

Veronika i Stevan Lomjanski, dijamant menadžeri

– Kako vredi raditi?

- Ako radiš FLP na profesionalnom nivou, onda treba da budeš tu, u protivnom tvoj rad nije profesionalan! Svidelo nam se celo krstarenje, jer još nismo bili na ovakvoj vrsti putovanja. Posebno nas je radovalo što smo od 8 miliona distributera, baš mi bili





FOREVER



na brodu, i što su sa nama bili naši sponzori i dva naša saradnika.

dr Marija i Cvetko Ratković,
safir menadžeri

– ***Kako se osećate na brodu?***

– Osećamo se divno, jer pripadamo najboljima u svojoj regiji i širom sveta.

Marija i Boško Buruš,
soaring menadžeri

– ***Šta mislite o nagradama Silver post relija?***

– Ovo je prava nagrada. Ovaj posao bi uradili i da ne postoji dodatna nagrada. Ne postoji na svetu takav „šef“ kao što je Rex. Plaća te za sve što ostvariš i još te posebno nagrađuje.

Ištvan Utaši, safir menadžer

– ***Šta misliš o sistemu priznanja na osnovu bodova?***

– Slažem se. To je dobro „ogledalo“
Ponosni smo što u svim kategorijama (1500, 2500, 7500, 10 000) imamo

distributere iz naše regije. Poželeo sam da dospem u sledeću grupu. Računao sam na osnovu prometa i došao sam do zaključka da ne postoji još jedna firma na svetu kao što je FLP, koja toliko profita deli svojim distributerima. Vidi se da su u ovoj firmi distributeri najveća vrednost.

Ištvan Halmi i Rita Mikola,
soaring menadžeri

– ***Koje su uspomene za vas ostale nezaboravne?***

– Ostrvo Kozumel smo proputovali iznajmljenim džipom i to je bio izuzetan doživljaj. Poručujem onima koji su ostali kod kuće, da u Los Anđeles na sledeći Super relij vredni doći, a onima koji nisu u potpunosti zaslužili ceo put, da ozbiljno shvate ovu mogućnost koja im se pruža, da je drugi put ne bi propustili.

Žolt Fekete, soaring menadžer

– ***Kako ti se svidelo nagradno putovanje?***

– Ovde je „srebrnasto“ lepo raspoloženje! (Silver–srebro). Priznaju onaj konkretan rad kojim tokom jedne godine održavamo svoju ekipu na okupu, kako ih motivišemo i pomažemo svoje menadžere. FLP ovim sistemom priznanja, ceni i podržava razmišljanje na dugi rok i izgradnju stabilne mreže. Od srca savetujem svima da prisustvuju međunarodnim priredbama naše firme i da pređu na put kojim se ide najvećom brzinom!

Aranka Vagaši i Andraš Kovač,
dijamant-safir menadžeri

– ***Zbog čega vredi dostići sve ovo?***

– Vredi i više puta dostići nivo



iznad 2500 bodova. Naime, svake godine možemo uživati u nagradi Rexa, koja se širom sveta umnogostručava u našoj duši. Izuzetna nagrada za izuzetno dostignuće. Nikada nisam mislio da ću jednom tako relaksiran, čekati zalazak sunca na brodu za luksuzno krstarenje.

Tibor Eliaš, soaring menadžer

– ***Kako se osećaš?***

– Super silver! Nikada još nisam doživeo ovako potpuno opuštanje, kao u meksičkom gradiću Kozumel. Pružila nam se izuzetna mogućnost da se upoznamo sa prastarom kulturom drugog naroda. Za vreme ovakvog letovanja se možeš potpuno odmoriti i punom obnovljenom snagom vratiti da radiš.

Robert Varga, safir menadžer

– ***Šta misliš o nagradnom putu Silver post relija?***





– Dobra je ideja firme zacrtavanje različitih nivoa, da bi se stvorio vakum kod menadžera koji su se raskomotili na dostignutom nivou. To je više od toga, da se godišnje sa 2000 bodova već može dobro zaraditi. Ovo je već igra sa strane pravih menadžera. I njima znači razliku mesečno 125 ili 210 bodova. Za ovo poslednje su već potrebni rukovodeći kvaliteti. Da bi to neko postigao, treba da uči i da se obučava. 2500 bodova niko ne može dostići na „o-ruk“. Fantastično je kako su nas ponizno služili rukovodioci firme, pokazujući nam time ličnim primerom šta treba da radimo i pratimo. Među nama je stajao milijarder koji nas je slušao, pomagao nam i delio nam poklon-pakete..

Marika i Žolt Rožahedi, soaring menadžeri

- **Zašto vredi sve ovo dostići?**
 – Zbog osećaja kada postanemo bliski sa rukovodstvom firme i pratimo

naše primere: Rexa i Gregga. Veoma me raduje što veći rezultat osigurava veću nagradu. Dobro je da se među FLP-ovcima nalazimo među najboljima. Ne treba svim silama nastojati da se osvoji odličje, već treba graditi stabilnu mrežu koja je sposobna za život. Jedva čekamo da iz našeg tima što više članova bude sa nama zajedno.

Adolf Koša L., safir menadžer – **Jesi li doživio neku avanturu na putu?**

- I te kakvu! Stajao sam na ulici u Meridi na užarenom suncu, od taksija i autobusa ni traga, sa sobom sam poneo samo kupaće gaćice, i znao sam da brod kreće i da će me ostaviti. U tom nepoznatom gradu sam mahnuo nepoznatom vozaču koji je stao! Hvala Bogu brod me je sačekao i 2500 putnika me pozdravilo pljeskom. Drugi doživljaj je bio roniti pored drugih najčuvanijih koralskih zatona na svetu.

Agneš Križo, safir menadžer

– **Šta misliš o Silver reliju?**

- Osećam način razmišljanja i brigu rukovodilaca FLP-a. Osiguravaju nam slobodu, odmor i uslove da se osećamo prijatno. Nisu se trudili da nam svaki slobodan minut ispune programima, već su nam osigurali uslove da se zaista odmorimo. Ovaj reli je posvećen onima koji znaju da rade, tako da stabilnim kvalifikacijama produkuju dugoročne rezultate.

Terezia Herman, senior menadžer

– **Šta te je najviše radovalo?**

- Za mene je sve to bio izuzetno lep doživljaj, jer sam putovala zajedno sa ćerkom. Izuzetno je saznanje da smo ovu nedelju proveli sa najboljim distributerima na svetu.

Gizela i Marius Botis, safir menadžeri

– **Šta poručuješ onima koji su ostali kod kuće?**

- Članovi tima dođite sa nama! U vašoj glavi se donose odluke hoćete li biti ovde.

Ilona Juronič i Geza Varga, soaring menadžeri

– **Zaslužujemo li sve ovo?**

- Kao što se i u sportu rezultati proglašavaju na osnovu učinka i FLP nagrađuje na isti način. Šta mislite, da li je rezultat od 2500 bodova za godinu dana odgovarajući učinak? Treba da znaš da ti odluke određuju budućnost. FLP je najbolje preduzimaštvo. Iskoristi ga!





FOREVER



Arpad i Iboja Kiš-Jakab, senior menadžeri

– Šta poručuješ onima koji su ostali kod kuće?

– Neka se trude da i oni budu sa nama i neka urade sve da bi bili što bliže ovom čudu.

Šandor Tot i Edina Vanja, senior menadžeri

– Šta poručuješ sa broda?

– Sa ponosom smo predstavljali našu regiju i bilo je lepo pripadati ovom timu! Rex je darežljiv i mi smo srećni, što smo odabrali FLP firmu. Ponosni smo na naše rukovodioce, a posebno na bračni par Sabo, koji su na osnovu svojih rezultata u 2005. godini 4. najuspešniji distributeri na svetu.

Žolt Leveleki, senior menadžer

– Šta misliš o Silver post reli nagradnom putu?

– Veoma mi se sviđa. Distributerima svake godine omogućava uslove za idealan odmor. Veliko priznanje – sve će uraditi da bi nam ugodili. Svejedno je gde ćemo putovati sledeće godine, jer ma gde to bilo, uvek osećamo veliku brigu prema distributerima. Njihov cilj je da se mi potpuno odmorimo. Onima koji su ostali kod kuće poručujem da je Joži Sabo imao pravo kada je na samom početku rekao da je ovo najpoštenija firma kojoj vredi posvetiti život.

Andraš Brukner i dr Terezia Šamu, soaring menadžeri

– Šta misliš o Silver post reliju?

– Super! Nismo ni pomislili pre osam godina da ćemo zahvaljujući Rexu obići mnogobrojna čudesna mesta širom sveta: Branson, Kankun, Las Vegas i Karipsko more.



Karipsko more je čudesno plavo. Uvek sam sanjao o tome da jednom letujem na ogromnom luksuznom brodu od 7500 tona i ta želja mi se ispunila. Ponosni smo, jer smo na brodu zajedno sa našim sponzorom i gornjim linijama. Za poštenu produktivnost se nigde na svetu ne plaća toliko, kao u našoj firmi!

Sunce je već bilo zašlo kada smo obišli sve i dočekali poslednje veče na brodu. Pre nego što sam zaspala u ušima su mi odzvanjali odgovori. Bio je neobičan doživljaj slušati rukovodeće menadžere dok su svoje misli govorili u mikrofoni. Svi razmišljaju na sličan način, a ipak su poruke odgovora drugačije. Mnogo sam naučila od njih i srećna sam zbog toga, što je meni poveren ovaj intervju.

Dušu mi je ispunio divan osećaj: radimo u najizuzetnijoj network marketing firmi. Tvrdim, bez neke lažne skromnosti, da se u našoj regiji nalaze najtalentovaniji graditelji mreže na svetu. Mi smo izuzetan tim.

Među nama se nalaze ljudi koji vole proizvode, obožavaju svoj posao, privrženi su firmi, a još privrženi su svom timu. Mi ne bi dospelili na to putovanje da nemamo ovakav tim, da nemamo rukovodioce sa kojima rame uz rame, verno i uporno radimo u svojoj svakodnevnici. Zahvalni smo našem timu na radu i rezultatima i svi verujemo da će nas iz godine u godinu biti sve više i više na ovim izuzetnim nagradnim letovanjima.

Ars poetika FLP-a je: porodica, stil života, ljudi. Menja se život porodice, popravljaju se na bolje, a zatim na izuzetno dobro. Rađaju se prijateljstva, vredni međuljudski odnosi koji traju celog života. FLP život je sjajan.

Pitam i Tebe: Želiš li nadalje u toku celog preostalog života putovati **prvom klasom**?! Ako si odgovorio potvrdno, onda počni zaista da gradiš FLP posao i priključi se uspešnom timu!



**DR TEREZIA ŠAMU I
ANDRAŠ BRUKNER**

soaring menadžeri
članovi Prezident's kluba
voditelji programa

U najvrelijem mesecu 2006. godine, smo pod rukovodstvom dr Terezije Šamu i Andraša Bruknera soaring menadžera, uživali u jednom zaista izuzetnom Danu uspeha. Bez obzira na paklenu vrućinu, više hiljada naših saradnika su ostavili za kasnije ili su prekinuli svoje godišnje odmore, da bi prisustvovali dodeli priznanja. Zbog te privrženosti i istrajnosti, svi prisutni zaslužuju veliko poštovanje. Nije bilo toplo samo izvan bine, već je i u hali vladalo pravo uzavrelo raspoloženje, zahvaljujući velikom broju kvalifikacija naših saradnika.

U znak poštovanja, odanosti i istrajnosti

Dr Šandor Miles, direktor zemlje je u svom pozdravnom govoru podsetio prisutne na izuzetno veliki porast prometa naše firme u prethodnom periodu i pružio informacije u vezi Super relija, koji će se održati u bliskoj budućnosti.

Na pozornici Forevera smo mogli pratiti senzacionalni nastup **Dečjeg i omladinskog Step dens sport kluba iz Đerđsentmikloša**. Njihov ples je podigao raspoloženje celom gledalištu. Plesnu produkciju talantovane dece je publika nagradila gromoglasnim aplauzom.

Dr Eržebet Nike, naša saradnica menadžer je pažnju Forever publike usmerila na jedan veoma aktuelan problem: leto pored mnogobrojnih ugodnih dejstava sa sobom donosi i neugodnu pojavu, a to je polen. Objasnila nam je kako možemo da se branimo, kako da ojačamo organizam i koje su mogućnosti sa kojima možemo sačuvati dobro zdravlje. Zahvalni smo dr Nike, na veoma kvalitetnom predavanju.

Deo programa kada su naši saradnici sa pozornice Forevera govorili o svojim

iskustvima sa proizvodima, vodila je **dr Katalin Pirkhofer dr Šerešne**, naša saradnica soaring menadžer. Na pozornici smo upoznali i one lekare koji savetuju zdrav način života, koji su svoj život posvetili prirodnoj zaštiti života i širenju te ideje u svojoj praksi. Hvala im na veoma korisnom i važnom radu.

Na pozornici Arene je sledila kvalifikacija **supervizora**, zatim **asistent menadžera**. Čestitamo veoma velikom broju naših saradnika, koji su se





kvalifikovali na više nivoe i nadamo se da ćemo ih na pozornici uskoro pozdraviti na još višim stepenicama kvalifikacija.

Posle pauze smo uživali u koncertu umetice **Ildiko Keresteš**, koja nam je predstavila svoju novu ploču. Divili smo se njenom izuzetnom talentu, uživali smo u muzici i zahvalno smo je nagradili dugim gromoglasnim aplauzom. Zahvalni smo joj što svoj izuzetni talenat nesebično predaje ogromnom broju ljudi.

Dr Laslo Ganč i Andrea Braun dr Gančne, menadžeri, su u svom predavanju naglasili bitnu ulogu relija za rad na izgradnji mreže. Ako aktivno učestvujemo u onim programima kojima je cilj da stignemo na relije, onda ćemo sve zacrtano postići u toku svog rada i otvoriće nam se novi putevi i nove mogućnosti za ostvarenje još viših nivoa kvalifikacija. Hvala bračnom paru Ganč na veoma važnom predavanju.

Žolt Almaši, naš saradnik menadžer, je njemu svojstvenom preciznošću i

važnošću opisao uslove novog Evropskog relija u Stokholmu, delatnosti koje su potrebne za ostvarenje uslova i sve mogućnosti koje mogu pomoći da stignemo u ovaj čudesni grad na severu Evrope. Zahvalni smo Žoltu na vrednom predavanju.

Na pozornici Forevera je sledila dodela priznanja članovima **Kluba osvajača**, u toku koje je naša saradnica, senior menadžer, **Tinde Iboja Časar**, primila zaslužnu nagradu za prvo mesto.

Posle članova **Kluba osvajača**, na pozornici je sledila **kvalifikacija novih menadžera** i naših saradnika, **senior menadžera Ferenc Sabo i Ferencne Sabo**, koji su priznanje primili od direktora zemlje.

Karolj Lenart, naš saradnik senior menadžer, je u svom predavanju opisao sve one mogućnosti koje se mogu ostvariti u našem foreverovskom životu, one puteve koji se ponekad mogu učiniti neprohodnim i ciljeve koji se onima koji sede u hali mogu učiniti neostvarivim, ali

će u našim redovima ipak biti dostižni. Čestitamo na lepom predavanju.

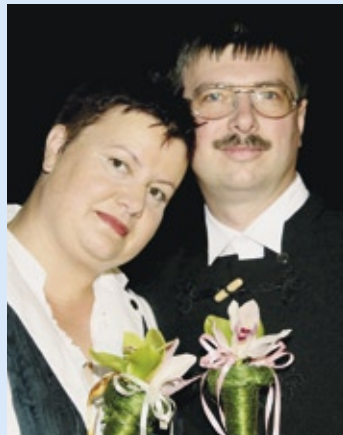
Predavanje našeg saradnika menadžera **Tibora Radockog**, je bila duboko emocionalna i sve prisutne je dirnula u srce. Govorio je o onim emocijama koje se u njemu svakodnevno bude, od kada živi život koji je odan Foreveru. Za izuzetno lepo i dirljivo predavanje, Tiboru je publika zahvalila dugim aplauzom. Hvala na izuzetnom predavanju.

Kristina Kovač Jungne je svojim predavanjem veoma efektno ukazala na suštinu delatnosti distributera u Foreveru: šta treba da radimo iz dana u dan, koji su naši svakodnevni zadaci koje treba da uradimo u korist uspeha. Čestitamo na veoma korisnom predavanju.

Na pozornici Forevera su svoja odličja mogli preuzeti **asistent supervizori**, jer je to priznanje njihovog prvog koraka, koje vodi prema pravom graditelju mreže Forevera. Nadam se da ćemo se videti na pozornici sledećeg Dana uspeha!



FOREVER



FOREVER





**VESNA ČIPE I
LASLO ČIPE**

menadžeri
voditelji programa

U zenitu leta seminar pod novim imenom Dani uspeha je bio više nego primamljiv razlog da se najuspešniji distributeri kompanije Forever Living Products Srbije zajedno sa svojim gostima okupe i podele među sobom nova iskustva i započnu nove poslovne poduhvate.

Materijalna sigurnost, miran život

Domaćini seminaru su bili **Vesna i Laslo Čipe**, menadžeri iz Novog Sada. Njihove brilijantne i odmerene najave su bile uvod u odlična predavanja i budile su pažnju svakog slušaoca ponaosob. Zahvaljujemo se bračnom paru Čipe na savršenom vođenju programa i želimo im da u narednim mesecima zajedno sa svojim timom saradnika dostignu željene ciljeve.

Pored voditeljskog para, drugi domaćin seminaru je bio regionalni direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je uz pozdrav prisutnima, istakao ogromne mogućnosti koje nudi FLP kroz redovnu mesečnu nadoknadu i dodatne podsticajne programe u organizaciji kompanije. Sigurni smo da će putem svih mogućnosti koje nudi FLP mnogi saradnici u njima prepoznati svoje mogućnosti i ostvariti svoje snove.

Slobodno možemo da kažemo da su oni sada već „radnici“ FLP-a zaduženi sa pravljenjem dobre atmosfere. Novosadska grupa „**Garavi Sokak**“ sa svojim vođom

Banetom Krstićem su zaštitni znak specifičnog zvuka i stvaralaštva. Kao i prethodnih, i ovoga puta su napravili odličnu atmosferu. Nadamo se da će i nadalje vrlo rado biti gosti na Danima uspeha.

Iskustvo čoveka ga pokreće da dalje radi i ispravljaajući sopstvene nedostatke na osnovu istih iskustava pomogne sebi i drugima. Na seminarima u organizaciji naše kompanije imamo priliku da čujemo zaista fantastična iskustva u vezi primene visokokvalitetnih preparata iz palete FLP-a kroz upečatljive priče svih korisnika i lekara koji preparate više nego efikasno primenjuju u svojoj praksi. Zahvaljujemo se **dr Mileni Filipović** na odličnom vođenju ovog dela programa.

Centralni nervni sistem je žila kucavica ljudskog organizma i promene u njegovom funkcionisanju mogu da dovedu do ozbiljnih poremećaja. Ove promene ne biraju kod koga će se pojaviti pa su njihovim pretnjama ugroženi pripadnici oba pola i svih starosnih struktura. U svom predavanju

dr Rozmaring Mirkov nam je objasnila kako preparati FLP-a pomažu da se što efikasnije prebrode tegobe u sistemskim promenama CNS-a.

Scenu su ispunili novi **supervizori, asistent menadžeri i menadžeri**. Zajedno sa svojim saradnicima su proslavili uspešnu kvalifikaciju i približili se višem nivou ostvarenja svojim ciljeva.

Jedan od podsticajnih programa u organizaciji FLP-a je i seminar najuspešnijih distributera iz cele Evrope pod nazivom **Evropski reli**. Naredni godine će najbolje saradnike ugostiti prestonica Švedske, Stokholm. Kvalifikacija za ovu kategoriju znači i stabilnu i uspešnu distributersku mrežu i potvrdu timskog rada. Zahvaljujemo se soaring menadžeru **Bošku Burušu** na preciznim vodiljama kako

u potpunosti ostvariti Evropski reli. Duboko verujemo u savete koje nam je Boško dao, jer on do sada sa svojom suprugom Marijom nije propustio niti jedan seminar ove vrste.

Finansijska sigurnost, miran život, timski rad i sloboda poslovanja daju odgovor na pitanje zašto je **Milanka Milovanović**, senior menadžer u programu FLP-a. Jednostavnost kod ljudi je vrlina koja treba da izraste vremenom, a u marketinškom planu FLP-a ona znači efikasnost i donosi zdrav život i pun novčanik. Samo je zdrav čovek ujedno i srećan!

Svaki čovek ima moć da se kreće u pravcu svoje pozitivne misli. Dovoljno je da znaš šta hoćeš i to da voliš. Marketinški plan FLP-a omogućuje da svima koji žele da napreduju u životu i dostignu svoj maksimum preuzmu odgovornost na sebe i

približe se postavljenim ciljevima, poruka je soaring menadžera **Daniele Oכולjić**.

Sa velikom radošću vas pozivamo na naredni seminar koji će se održati 16. septembra u dvorani Doma sindikata u Beogradu.



BRANISLAV RAJIĆ
direktor FLP Srbija



FOREVER



FOREVER





CONQUISTA

Najuspešniji distributeri

Klub osvajača

Prvih deset distributera na osnovu non – menadžerskih bodova

MAĐARSKA



1. Császár Ibolya Tünde
2. Tanács Ferenc i
Tanács Ferencné
3. Téglás Gizella
4. dr Kósa L. Adolf
5. Gyüre Endre i
Gyüréné Deák Magdolna
6. dr Tombáczné Tanács Erika i
dr Tombácz Attila
7. Túri Lajos i
Dobó Zsuzsanna
8. Berkics Miklós
9. Börcsök József i
Börcsökne Monostori Ibolya
10. Révész Tünde i
Kovács László

SRBIJA I CRNA GORA



1. Lazarević dr Predrag i
Lazarević dr Biserka
2. Glogovac Dragan
3. Ratković dr Marija i
Ratković Cvetko
4. Klenkovski Svetlana i
Klenkovski Branko
5. Čipe Laslo i
Čipe Vesna
6. Novaković Olga i
Novaković Slobodan
7. Stojanović Emilija i
Stojanović Nenad
8. Halas Tijana i
Halas Leon
9. Švabić Radmila i
Švabić Radoslav
10. Antonijević Slobodan i
Antonijević Biljana



ADOR CLUB

stributeri u julu

HRVATSKA



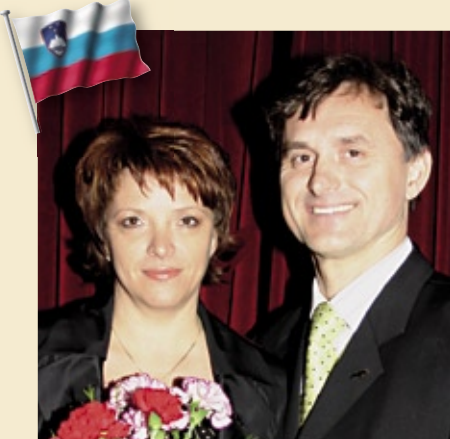
1. Sukser Margareta i Sukser Marijan
2. Stilin Tihomir i Stilin Maja
3. Korenić Manda i Korenić Ecio
4. Draščić Dušan i Draščić Marija
5. Žutinić Momo i Žutinić Mare
6. Jurović Zlatko i Jurović Sonja
7. Deković Nevenka i Deković Silvano
8. Orinić Marija Magdalena
9. Vidiček Velimir i Vidiček Ivka
10. Golubović Karmela i Golubović Roman

BOSNA I HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
2. Mišić Cvjeta
3. dr Paleksić Slavko i Paleksić Mira
4. Smajić Mevludin
5. Njegovanović Svetlana
6. Glavinka Željko
7. Njegovanović Vaselije
8. Varajić Zoran i Varajić Snežana
9. Hodžić dr Sead
10. Đorđević Radmila

SLOVENIJA



1. Arbeiter Jožica i dr Arbeiter Miran
2. Jazbinšek Tanja
3. Jazbinšek Kim
4. dr Herlić Srečko
5. Iskra Rinalda i Iskra Lucano
6. Bigec Danica
7. Bizjak Marija
8. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
9. Zitko Ema i Zitko Miran
10. Sraml Marija i Sraml Lojze



FLP Mađarska, Bosna i Hercegovina, Hrvatska, Srbija, Crna Gora, Slovenija

Zajedno na putu uspeha

Postigli su nivo soaring menadžera:

Tóth Sándor i Vanya Edina

Postigli su nivo senior menadžera:

Császár Ibolya Tünde

dr Tombáczné Tanács Erika i

dr Tombác Attila

Postigli su nivo menadžera:

Farkas Gáborné i Farkas Gábor

Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor

Soós István i Soósne Zelei Mária

Glogovac Dragan

Mezei Aranka

Szöllösi Krisztina i Lay Csaba

Gyüre Endre i Gyürene Deák Magdolna

Mitró Attila i Mitró Éva

Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna

Postigli su nivo asistent menadžera:

Illés Kálmáné

Novaković Olga i Novaković Slobodan

Švabić Radmila i

Kalmár Edit Krisztina

Petrović Svetlana i Petrović Vasilije

Švabić Radoslav

Kovács Zsolt i Kovácsné dr Szabó Alíz

Ruta Hajnalka i Szabó Richárd

Tóth Sándor Tamás i Nagy Marianna

Postigli su nivo supervizora:

Ábrahám Katalin

Jancovicsné Pál Klára

Savković Tanja i Savković Goran

Bánóczkiné Fehérvári Marianna

Kalmár Istvánné i Kalmár István

Serlegi Lászlóné i Serlegi László

Balázs Zsuzsanna

Kirnbauer Andrea i Czéh Péter

Sitkei Tamásné i Sitkei Tamás

Balaton Katalin i Bischof Antal

Kirnbauer István

Spasov Zora i Spasov Rinaldo

Barna Marika i Barna Duško

Kovács Ferencné i Kovács Ferenc

Strublik Andrea i dr Strublik Sándor

Bathó László i Bathó Kinga

Kungl Róbert

Švabić Katarina

Bodnár László i Varga Krisztina

Küri Attila i Küri Szilvia

Szabó Erzsébet Margit

Bogdanović Gordana i Bogdanović Božidar

Lábodi Éva

Szenttamásiné Horváth Jolán i

Bölcskei Istvánné

Lovas Sándor Mihály i

Szenttamási István Tamás

Cenić Snežana i Cenić Miodrag

Lovas Sándor Mihályné

Szolnoki Mónika

Cica Sofija i Cica Jovan

Márkus Miklósné

Szonda Tünde

Csinádi Lili i Csinádi Alto

Magócs Jánosné i Magócs János

Terhes Mariann

Csonkáné Varga Erika

Mesaroš Vesna i Mesaroš Ištvan

Timár Béla

Demcsák L. Miklós

Mihailović Dragana

Trencsényi Piroška

dr Boha Katalin

Milovanov Dragan i

Törökné Major Zsuzsanna

dr Tóth Gábor Tamás i

Milovanov Radmila

Urbán Éva

dr Horváth Laura

Nagy Géžáné i Nagy Géza

Urbán Katalin

Durayné Környei Emese

Nagyné Kovács Judit i Nagy Zoltán

Vargáné dr Fekete Valéria i Varga István

Farkas Tamás i Farkasné Fülöp Gabriella

Obradović Stojanka i

Varjú Istvánné

Fischer György i Fischerné Nádor Katalin

Obradović Aleksandar

Vata Józsefné

Forrai Szabolcs i Forrainé Bárkányi Piroška

Obradović Siniša

Vitai Lászlóné i Vitai László

Füle Sándor i Füléné Szabó Krisztina

Pájer Zsolt

Zséder Károly

Győriné Nagyszegi Mária

Pantelić Predrag

Harangozóné Balázs Edit i

Popović Hermina i Popović Zdravko

Harangozó Béla

Rac Mihály i Rac Erzsebet

Havas András i Havas Andrásné

Sárközi Leila i Sárközi Tamás

Herczeg Attila

Samu István



Pobednici podsticajnog programa za kupovinu automobila:



I nivo

Atanasov Divanis
 Babály Mihály i Babály Mihályné
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella i Gesch Gábor
 Barnak Danijela i Barnak Vladimir
 Bánhegyi Zsuzsa i dr Berezvai Sándor
 Becz Zoltán i Becz Mónika
 Begić Z Emir
 Bertók M. Beáta i Papp-Váry Zsombor
 Botis Gizella i Botis Márius
 Bognárné Maretics Magdolna i
 Bognár Kálmán
 Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
 Brumec Tomislav
 Budai Tamás
 Császár Ibolya Tünde
 Csepi Ildikó i Kovács Gábor
 Csuka György i dr Bagoly Ibolya
 Csürke B. Géza i Csürke Bálintné
 Darabos István i Darabos Istvánné
 Davidović Mila i Davidović Goran
 Dragojević Goran i Dragojević Irena
 dr Csisztu Attila i
 Csisztuné Pájer Erika
 dr Dóczy Éva i dr Zsolczai Sándor
 dr Farády Zoltán i dr Farády Zoltánné
 dr Farkas Margit i Szabó János
 Fejszés Ferenc i Fejszésné Kelemen Piroška
 Futaki Gáborné
 Gulyás Melinda
 Hajcsik Tünde i Láng András
 Halomhegyi Vilmos i
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Haim Józsefné i Haim József
 Hanyecz Edina
 Hári László i Hegyi Katalin
 Heinbach József i dr Nika Erzsébet
 Hertelendy Klára
 Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
 Kása István i Kása Istvánné
 Keszlerné Ollós Mária i
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám i Ótós Emőke
 Knisz Péter i Knisz Péterné
 dr Kovács László i dr Kovács Lászlóné
 Kovács Zoltán i
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
 Lapicz Tibor i
 Lapiczné Lenkó Orsolya

Mayer Péter
 Markó Mária i Markó Antal
 Márton József i
 Mártonné Dudás Ildikó
 Mičić Mirjana i Harnos Vilmos
 Milovanović Milanka i
 Milovanović Milislav
 Milanović Ljiljana
 Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
 Molnár Attila
 mr Molnár László i
 dr Molnár Stantić Branka
 Molnár Zoltán
 Nakić Marija i Nakić Dušan
 dr Németh Endre i Lukács Ágnes
 Németh Sándor i
 Némethné Barabás Edit
 Ocoljić Daniela
 Ocoljić Zoran
 Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
 Orosz Lászlóné
 Ostojčić Boro
 Papp Tibor i Papp Tiborné
 dr Pavkovič Mária
 Perina Péter
 Petrović Milena i Petrović Milenko
 Radóczy Tibor i
 dr Gurka Ilona
 Ramháb Zoltán i Ramháb Judit
 Révész Tünde i Kovács László
 Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
 Senk Hajnalka
 Stegena Éva
 Stilin Tihomir i Stilin Maja
 Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
 Schleppe dr Kasz Edit i
 Schleppe Péter
 Szeghy Mária
 Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
 Szabó Péter i
 Szabóné Horváth Ilona
 Szekér Marianna
 Szidiropulosz Angelika i Miklós
 Tamás János i Tamás Jánosné
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
dr Tombáczné Tanács Erika i
dr Tombácz Attila
 Tóth Csaba
 Ugrenović Miodrag i
 Ugrenović Olga
 Virágné Tóth Erika i Virág Tibor
 Vítkó László

II nivo

Ádám István i
 Ádámné Szöllősi Cecília
 Bánhegyi Zsuzsa i
 dr Berezvai Sándor
 Bíró Tamás
 Botis Gizella i Botis Márius
 Czele György i
 Czeléné Gergely Zsófia
 dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
 dr Seres Endre
 Erdős Attila i Bene Írisz
 Gecse Andrea
 Illyés Ilona
 Janović Dragana i Janović Miloš
 Kis-Jakab Árpád i
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 Nagy Gabriella
 Nagy Katalin
 Papp Imre i Péterbencze Anikó
 Rózsahegy Zsoltné i
 Rózsahegy Zsolt
 dr Schmitz Anna i
 dr Komoróczy Béla
 Siklósné dr Révész Edit i
 Siklós Zoltán
 Székely János i Juhász Dóra
 Tóth István i Zsiga Márta
 Tóth Sándor i Vanya Edina
 Varga Géza i
 Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo

Berkics Miklós

Bruckner András i dr Samu Terézia
 Buruš Marija i Buruš Boško
 Éliás Tibor
 Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
 dr Kósa L. Adolf
 Halmi István i Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia i Pattzai Sándor

Krizsó Ágnes

Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
 Ratković dr Marija i Ratković Cvetko

Szabó József i Szabó Józsefné

Szépéné Keszi Éva i Szép Mihály
 Utasi István
 Varga Róbert
 Vágási Aranka i Kovács András

Poštovani distributeri!

SAOPŠTENJA CENTRALNE REGIJE:

Kancelarije u Mađarskoj:

– Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.

Direktor za međunarodne kontakte: Peter Lenkei

– Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Peter Lenkei

– Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša

– Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki

– Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Földi Attila

Kancelarije u Bosni i Hercegovini:

– Kancelarija u Bijeljini:

76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3.,

tel.: +387-55-211-784

– Kancelarija u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

– Kancelarija u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do 10., tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: Enra Hadžović

Kancelarije u Hrvatskoj:

– Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770

– Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

Kancelarija na Kosovu:

– Priština, Rr. Zagrebi PN, tel. : +381-38-240-781

Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhju

Kancelarija u Crnoj Gori:

– 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb., tel.: +381-81/621-201,
tel/faks: +381-81/621-301. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Kancelarije u Srbiji:

– Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127

– Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69., tel/faks: +381-18-263-534

– Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80., tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić

Kancelarija u Sloveniji:

– 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.

– Magacin u Lendavi: Kolodvorska 18., 9220 Lendava.

Regionalni direktor: Andrej Kepe

NEPRAVILNO JE: Nikada nemojte kupovati ili realizovati proizvode drugim elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskog medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao

maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskog medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane.

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

– U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.

– Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.

– I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.

Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih **ličnih bodova** na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

Internetinfo: Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana www.flpseeu.com je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana“ – www.foreverliving.com pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login“, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste. Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje **narudžbenice i drugih formulara!** Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na

pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o **bonusima Vašeg preduzimaštva** ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

RESPONZORISANJE! Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja“ koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisaniu, novi prijavni list) i provere odgovara li novosponzorisan traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

Obaveštavamo naše cenjene distributere da ćemo sledeći Forever Dan uspeha održati 23. septembra sa početkom u 10 sati u Budimpešti. Adresa je: 1143 Budimpešta XIV. Stefánia út 2. Budapest Sportaréna (Sportska arena u Budimpešti). Sve Vas srdačno pozivamo! Tog dana će magacin u Nefelejcs ulici biti otvoren od 17-20 sati.

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme.

FLP magacin, Budimpešta



Kancelarija u Debrecenu

Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako date lozinku „forever“.

Informacije o povoljnoj kupovini

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

– **Izjava:** Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

– **Kupovina:** Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupe kupovine, treba da ponesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspoložu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!

– **Pružanje informacija:** Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.





Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme.

Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

– putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke.

Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539,

mobilni: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149

– Internetom na adresi „www.flpshop.hu“

– SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

Cena isporuke: Budimpešta izvan Budimpešte

0-5 kg 640 HU Ft 1260 HU Ft

5-10 kg 1240 HU Ft 1720 HU Ft

10-30 kg 1520 HU Ft 1940 HU Ft

preko 30 kg 30 HU Ft /kg 30 HU Ft/kg

– Ove cene važe za 3 narudžbe po naslovu, a iznad 3 narudžbe zaračunavamo dodatni trošak od 200 Ft po svakoj narudžbi.

– Taksa pouzeca je 360 Ft po naslovu

– Taksa osiguranja: do 200 000 Ft je uračunata u cenu transporta.

Iznad te svote se dodaje 50 Ft na svakih započelih 10 000 Ft.

Gore navedene cene ne sadrže porez od 20%.

Isporuka se vrši posle prethodnog dogovora telefonom.

Gore navedene cene sadrže telefonske troškove.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00 – 19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva. Proizvodi se plaćaju pouzecom. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi PTT Srbije na dan kada se vrši isporuka. Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručioc kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda. Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona. Naši distributeri mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka. Sledeći Forever Dan uspeha će biti 16. septembra 2006. godine.



Kancelarija u Beogradu

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

U slučaju naručivanja telefonom u kancelariji Forever Living Products Bosne i Hercegovine, možete zvati sledeći broj telefona (pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona): Bijeljina +385-55-211-784. Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30 sati Sarajevo: +387-33-760-650. Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30, sredom 12:00 – 20:00 sati

Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručioc sam plaća troškove isporuke.

Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780.

Adresa centrale u Banja Luci: Duško Koščica 22, Tel.: +387-51-228-280, Fax: +387-51-228-288

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

Obaveštavamo svoje potrošače i saradnike da se kancelarija FLP Zagreb nalazi u Ulici grada Mainza 21. Radno vreme: ponedeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00.; utorak, sreda i petak od 09:00 do 17:00. Tel: +385 1 3909 770 i faks: +385 1 3909 771. Telefonske narudžbe



se mogu predati preko tel. broja: +385 1 39 09 773. Ukoliko pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu isporuke proizvoda plaća FLP.

Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u centralnoj kancelariji. Obaveštavamo Vas takođe da radimo i u Splitu – na adresi Križine 19. Tel: 00 385 21 459 262. Radno vreme splitske kancelarije je ponedjeljak od 12:00 do 20:00; utorak, sreda, četvrtak i petak od 09:00 do 17:00.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI



Kancelarija u Lendavi

Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magazina u Trzinu: ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00
utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
Ovo radno vreme odgovara i u slučaju telefonskog naručivanja.
Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): 01/563 7501
Adresa magazina u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava
Telefon: +3862-575-1270.
Radno vreme magazina u Lendavi: četvrtkom 9-17 sati.

Brojevi telefona stručnih lekara u Mađarskoj:

dr Gabriela Kašai: +36-30-307-7426;
dr Đerđ Bakanek: +36-30-9428-519;
dr Laslo Kerekeš: +36-20-9-441-442;
dr Laslo Mezoši, veterinar: +36-20-552-6792.

Brojevi telefona stručnih lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič: +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.

Broj telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.

Brojevi telefona stručnih lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788;
dr Olga Čanzek: +386-4182-4163.

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +381-69-327-127.

FLP TV

Na Internetu

www.flpseeu.com

PROGRAM FLP TV

od 21. avgusta do 15. oktobra 2006. godine

- 10:00 Vesti
- 10:05 Od biljke do proizvoda
Leti kao orao!
- 10:20 Znaš li zašto te plaćaju? – Kristina Kovač Jungne
- 10:45 Klub osvajača (Conquistador Club)
- 11:50 Dan uspeha (Success day) – Kristina Kiralj
- 12:10 Edukacioni film o proizvodu – Forever Pomesteen
Leti kao orao!
- 12:15 Evropski reli 2007. godine – Stokholm – Žolt Almaši
- 12:35 Dan uspeha (Success day) – Žolt Fekete
- 12:55 Susret menadžera – Sirak
- 13:50 FLP – Plan marketinga
- 14:10 Dan uspeha (Success day) – Veronika Lomjanski
- 14:45 Podela profita (Profit Sharing) 2006. godine
Leti kao orao!
- 16:10 Evropski reli 2006. godine – Kan, Nica
- 17:15 Edukacioni film o proizvodu – Probiotic
Leti kao orao!
- 17:25 Rolf Kipp – Zašto FLP?!
- 17:40 25 godina FLP-a
- 18:00 Vesti
- 18:05 Od biljke do proizvoda
Leti kao orao!
- 18:20 Znaš li zašto te plaćaju? – Kristina Kovač Jungne
- 18:45 Klub osvajača (Conquistador Club)
- 19:50 Dan uspeha (Success day) – Kristina Kiralj
- 20:10 Edukacioni film o proizvodu – Forever Pomesteen
Leti kao orao!
- 20:15 Evropski reli 2007. godine – Stokholm – Žolt Almaši
- 20:35 Dan uspeha (Success day) – Žolt Fekete
- 20:55 Susret menadžera 2006. godine – Sirak
- 21:50 FLP – Plan marketinga
- 22:10 Dan uspeha (Success day) – Veronika Lomjanski
- 22:45 Podela profita (Profit Sharing) 2006. godine
Leti kao orao!
- 00:10 Evropski reli 2006. godine – Kan, Nica
- 01:15 Edukacioni film o proizvodu – Probiotic
Leti kao orao!
- 01:25 Rolf Kipp – Zašto FLP?!
- 01:40 25 godina FLP-a
- 02:00 Vesti
- 02:05 Od biljke do proizvoda
Leti kao orao!
- 02:20 Znaš li zašto te plaćaju? – Kristina Kovač Jungne
- 02:45 Klub osvajača (Conquistador Club)
- 03:50 Dan uspeha (Success day)
- 04:10 Edukacioni film o proizvodu – Forever Pomesteen
Leti kao orao!
- 04:15 Evropski reli 2007. godine – Stokholm – Žolt Almaši
- 04:35 Dan uspeha (Success day) – Žolt Fekete
- 04:55 Susret menadžera 2006. godine – Sirak
- 05:50 FLP – Plan marketinga
- 06:10 Dan uspeha – Veronika Lomjanski
- 06:45 Podela profita (Profit Sharing) 2006. godine
Leti kao orao!
- 08:10 Evropski reli 2006. godine – Kan, Nica
- 09:10 Edukacioni film o proizvodu – Probiotic
Leti kao orao!
- 09:25 Rolf Kipp – Zašto FLP?!
- 09:40 25 godina FLP-a



TIBOR RADOCKI
soaring menadžer

„Svaki dan proživi tako, da ti bude najbolji u životu“

Forever-filing

U životu svakog čoveka postoje periodi kada se događaju velike promene. Svakom periodu života, pripada i odgovarajući osećaj – obično kažemo: U životu sam imao dobre i loše periode. I među periodima života, postoje prirodni procesi (školsko doba, studentski dani, vojska, prvo radno mesto) i oni koja su značajni i određuju sudbinu: život pre i posle sklapanja braka, pre i posle rođenja dece i danas već znam da tu spada život pre i i posle stupanja u redove FLP-a. On nije više samo period života, već način života, naša svakodnevica, poklon i naknada za sve ono šta nas je eventualno učinilo nesrećnim i nezadovoljnim u prethodnom životnom periodu.

Od FLP-a sam dobio sve: zdravlje mojih roditelja, prvi osmeh na licu moje majke posle duge bolesti, jedan svet u kome postajemo srećni, samo onda kada pomažemo drugima da postanu uspešni, srećni i bogati (a ne gazimo ljude oko sebe, kako se to radi izvan FLP-a).

FLP je najlepše preduzimaštvo na svetu: saraduješ sa ljudima koji su

ti slični ili još bolji. Slični ljudi se privlače međusobno. Privlačimo ljude sa sličnim osećajima. Često nam se dešava da se nađemo u društvu nepoznatih ljudi, među kojima se već posle nekoliko reči ne osećamo dobro, mada ne znamo zašto – ili se posle nekoliko minuta osećamo potpuno opušteno, srećno, vodimo tečne razgovore, imamo osećaj kao da te ljude poznajemo već godinama. To je klasičan zakon privlačenja. Iz njega proizilazi da će u tvojoj mreži biti saradnici koji su ti slični; oni koji ti se neće priključiti (biraju drugog sponzora), njima je mesto baš tamo, sa njima nikada ne bi znao da saraduješ. Nasuprot tome, oni saradnici koji su sa tobom, za tebe predstavljaju najčudesnije ljude, jer su ti slični, šta više i bolji od tebe.

Ljudi donose emocionalne odluke. Ne priključuju se FLP-u, crvenoj kremi ili gelu – oni će se priključiti emocijama koje zračiš, tvom duševnom miru, iskrenosti, oduševljenju i držanju (ili ti se neće pridružiti baš zbog stila života).

„Trebalo da pitamo šta ih oduševljava, jača, uzbuđuje, pokreće i čini zaista



zadovoljnim. To je ono što će nas izležiti i ne samo nas, već i ceo svet” – Šakti Gavejn.

Ideja FLP-a znači tri veoma važne emocije: sreću, sigurnost i poverenje. Tri najjače želje u životu. FLP govori o tome da ove tri emocije budu zajedno tokom celog života. Za mene je to bilo senzacionalno otkriće.

Sreća: Zdravlje mojih roditelja, kvalitetan život u kojem više nikada nećemo brojati dane do kraja meseca, rađanje oba deteta i fantastične, nove prijateljske međusobne veze.

Sigurnost: tek sam u FLP-u, prvi put u životu, uspeo planirati budućnost svoje porodice. Ovde se sve može unapred izračunati, preduzimaštvo je čisto i jednostavno, u našim redovima ne postoje slučajnosti. Za skoro 30 godina ni u jednoj od 120 zemalja se nije dogodilo da neko nije

dobio ono što je zaradio; ova FIRMA nije nikada kasnila ni minut sa isplatom autorskih honorara; tu niko nije otpušten sa posla ili izbačen na ulicu ili poslat u pre vremenu penziju, koja će jedva pokrivati troškove režije. Sa FLP-om pred pojedincima, porodicama stoji tačno zacrtana slika budućnosti, tačno možemo upravljati, planirati i „izračunati” svoju sudbinu u perspektivi 1, 2, 5, 10 ili 20 godina. Materijalna sigurnost, mogućnost stalnog povećavanja prihoda i mogućnost realnog planiranja su fantastično dobri osećaji.

FLP, širom sveta sinonim zdravlja i materijalne dobrobiti – sam po sebi je kvalitetan život: zdravo, sa punim džepovima, iskrenim prijateljstvima, saradnicima koji ti veruju i nagradili su te svojim poverenjem, putujete zajedno najčarobnijim predelima sveta, zabavljate se, nekada plaćete,

ali se mnogo više smežete, vozite se kolima koja ste dobili od firme i već posle 4–5 godina ugodnog rada, možete sagraditi divnu kuću bez kredita... ponizno i sa dužnim poštovanjem se zahvaljujem na svemu tome svojim menadžerima u prvoj generaciji (Zoranu i Ani Sinđelić, Sanji Ljubojević, Tiboru Đevi Boroš, Zvezdani Jovanović, Kati Totne i Laslo Robert Totu) i onim hiljadama izuzetnih ljudi kojima sam obećao svoju pomoć.

Poverenje: ogromna snaga koja može pokrenuti i planine. Nikada u životu nisam osetio ovoliko poverenje, ljubav i veru, kao što sam dobio već prvi put od čoveka koga poštujem jednako kao roditelje i svoju porodicu. Za mene je On: direktor zemlje FLP-a, moj neposredni šef, sponzor, kum i doživotni iskreni prijatelj.

Pre osam godina, posle kratkog upoznavanja mi je poverio osnivanje i razvoj centra u Segedinu, a kasnije, pokretanje još dva FLP centra u Mađarskoj i četiri u inostranstvu. Njemu mogu zahvaliti što sam postao bolji čovek, što raspoložemo sa porodičnim FLP preduzimaštvom u procvatu, koje je ispunjeno izuzetnim saradnicima i za to što je moj životni moto: najbolje sponzorisanje je davanje ličnog primera. Moja žena, dr Ilona Gurka je na samom početku rekla: „Ja sam FLP prihvatila i na neviđeno, jer je ubedljiva duhovnost ČOVEKA, KOJI JE ZA MENE OD PRVOG TRENA VERODOSTOJAN.” U ime mojih saradnika i cele porodice hvala Ti dr Šandor Miles što postojiš.



Zacrtajte sebi cilj da ćete učestvovati na najvećoj priredbi Evrope! Odlučnim radom, privrženošću i primenom multi-level sistema možete ostvariti nivo kvalifikacije i 13-14. aprila 2007. godine biti među najboljima!

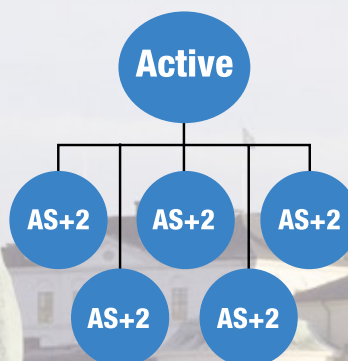
VORLWD/PROFIT Stokholm, Švedska,

Program motivacije
Evropskog relija

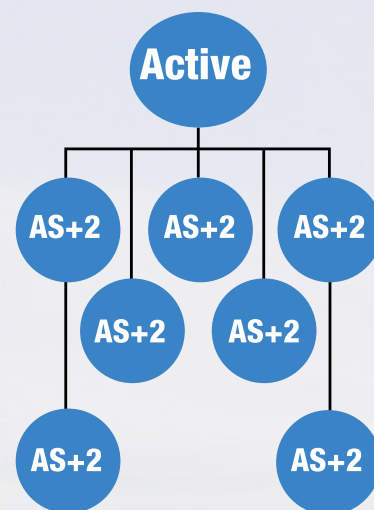
2 nivo:

Period kvalifikacije traje za vreme četiri uzastopna meseca: u **avgustu, septembru, oktobru i novembru 2007. godine** i za to vreme možete ostvariti 3 nivoa:

1 nivo:



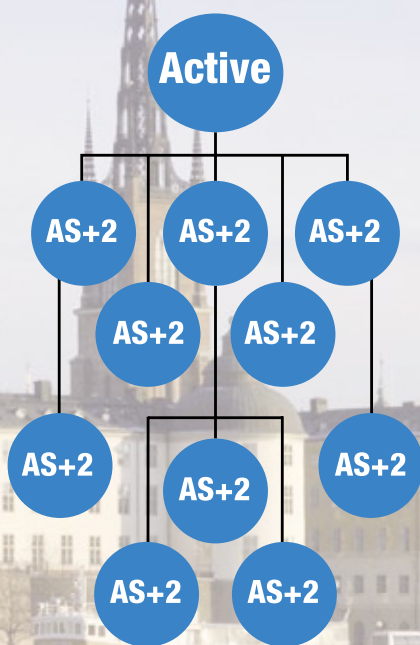
- Sponzorirate pet novih distributera u prvoj generaciji posle 1. avgusta, od kojih će svi dostići nivo asistent supervizora i ostvariti dodatna dva boda! * (vidi Pravila)
- Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije. Novi distributeri koji u naše redove stupe posle avgusta, takođe mogu učestvovati u Programu ako u FLP-u aktivno rade tokom celog prvog meseca**



- Sponzorirate najmanje dva nova distributera u drugoj generaciji. Pomozite im da i oni dostignu nivo asistent supervizora i da ostvare dodatna dva boda svaki ponaosob.
 - Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije!
 - Skupite 45 bodova za četiri meseca u ovoj grupi distributera, zajedno sa vrednošću Vaše kupovine. **Tako će u Vašoj novoj grupi biti sedam distributera.**
- 3 nivo:
- Sponzorirate najmanje pet novih distributera u drugoj generaciji. Pomozite im da i oni dostignu nivo

ŠER /EVROPSKI RELI 2007. godine!

asistent supervizora i da svaki od njih ostvari dodatna dva boda! Pet novih distributera u drugoj generaciji treba da se priključi na najmanje tri linije u prvoj generaciji.



- Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije!
- Za četiri meseca u ovoj grupi distributera skupite 75 bodova zajedno sa vrednošću Vaše kupovine. Tako ćete imati deset novih distributera: pet u prvoj generaciji i pet u drugoj.

Čestitamo!

Dostigli ste najviši nivo i najveću nagradu.

Nagrade za one distributere koji dostignu naznačene nivoe kvalifikacije

1. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli + 3 noćenja u hotelu
2. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli + 3 noćenja u hotelu
3. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli + 3 noćenja + avionska karta

(Sa ulaznicom imate pravo da učestvujete na dvodnevnoj priredbi i na večeri u petak.)

Pravila Programa motivacije Evropskog relija za 2007. godinu:

Konkurs počinje 1. avgusta 2006. a završava se krajem novembra 2006. godine. Uslovi konkursa treba da se ispunjavaju tokom celog perioda trajanja takmičenja.

* Sponzorišite nove distributere koji će prvi put dostići nivo asistent supervizora, i POSLE TOGA ostvariti dodatna dva lična boda. To mogu ostvariti tako što će u prvom slučaju kupovati u vrednosti od dva boda ili u drugom, ako u mesecu dostizanja nivoa asistent supervizora ili u narednom mesecu sponzorišu novog distributera (nove distributere).

** Oni distributeri koji žele da se kvalifikuju u prvom celom mesecu treba da ostvare 4 boda i da ostanu aktivni tokom svakog meseca u celom periodu trajanja konkursa. (Ako, na primer jedan distributer sredinom ili krajem avgusta pristupi FLP-u, treba da postane aktivan tek tokom septembra. Naravno, u ceo zbir bodova koji su potrebni za kvalifikaciju računaju se i oni bodovi koje ostvari u avgustu.) Novembar je izuzetak. Oni novi distributeri koji će se na 1., 2., ili 3. nivo kvalifikovati tokom novembra, treba da budu aktivni tokom novembra.

Vreme prijave distributera je datum kada se podaci sa Prijavne liste unesu u računar matične firme. * Nagrade se ne mogu unovčiti. * Nagrade se ne mogu preneti na druge. * Konkurs se raspisuje samo za distributere u Evropi. * Svaki distributer je odgovoran da gore navedene uslove tumači na odgovarajući način. * U slučaju bilo kakvih pitanja, možete da se obratite direktoru zemlje. * RESPONZORISANI DISTRIBUTERI SE NE RAČUNAJU U KVALIFIKACIJU. * VAŽNO JE DA SVAKI ČLAN TIMA U DONJOJ LINIJI BUDE IZ ISTE MATIČNE ZEMLJE.



DR ENDRE NEMET

menadžer



DR PETER LOVAŠ

senior menadžer

„Lekar leči, ali priroda je ta koja isceljuje.“

(latinska izreka)

Ovim lekarskim člankom, želim da pružim putokaz onima koji pomoću lekovitih biljaka, pravilnom ishranom, kao i redovnim fizičkim aktivnostima, žele pomoći sebi u prevenciji razvoja osteoporoze.

Razvoj osteoporoze

Ranije lekari skoro nisu ni prepoznavali porozne i lako lomljive kosti, jer je to bila retka pojava. Do kraja XX-og veka, osteoporoza se razvila u opštenarodnu bolest. U takozvanim razvijenim zemljama, preti pravom katastrofom. Širom sveta, oko 200 miliona ljudi pati od osteoporoze. 10% stanovništva Evrope, (znači svaki deseti), se može smatrati obolelim od osteoporoze. U Mađarskoj je takođe zastrašujuće stanje, jer se računa da ima oko 1 milion obolelih, od kojih su žene u značajno većem broju.

Najteže posledice osteoporoze su lomovi kostiju i oštećenja pršljenova. Pored frakture kostiju u području kuka (17 000 godišnje), u Mađarskoj se godišnje dogodi 40 000 oštećenja pršljenova, 30 000 lomova ručnog zgloba i 10 000 nadlaktice. Treba napomenuti da blizu 100 000 fraktura godišnje, ne otežava život samo povređenom, već posredno i životu cele njegove porodice.

Izgradnja koštanog sistema počinje već u materici i od rođenja traje sve do 20. godine života. U izgradnji koštanog tkiva ćelije-stvaraoci i ćelije-razgrađivači igraju značajnu ulogu. Stvaranje i razgrađivanje se stalno odvija u našim kostima. Za 10 godina se obnovi skoro ceo koštani sistem.

Osteoporoza podrazumeva smanjenje količine i mase koštanog tkiva – najčešći uzrok je izmena njenog sastava mineralnih materija – koje

može uzrokovati povećavanje sklonosti frakture kostiju.

Da li osteoporoza boli? Nažalost ne. Zbog bezbolnosti se razvija podmuklo i zaista je zaslužila naziv „nema epidemija“. Osteoporoza je bolest civilizacije. U njenom razvoju zdravstvo (uzimanje određenih lekova!), genetske sklonosti, sredina i način života igraju važnu ulogu. Za nastanak osteoporoze su najvažniji faktori sredine i način života koji su odgovorni u 70% slučajeva.

Kod koga je rizik veći? Stepem opasnosti pojave osteoporoze možemo odrediti na osnovu upitnog lista. Između ostalih i sledećim pitanjima: Da li su vaši roditelji, braća, sestre imali prelome kostiju u području kukova kao posledica pada? Da li ste imali lomove kostiju posle manjih povreda, trauma? Da li ste duže vreme uzimali lekove koji sadrže steroide? Da li se vaša visina smanjila za najmanje 3 cm? Pijete li redovno alkohol? Pušite li redovno? Imate li često proliv? Kod žena se upitni list dopunjuje sa dva pitanja: Kada Vam je počela menopauza? (pre navršene 45-te godine?) Da li vam je menstruacija izostala duže od godinu dana? Ako i na jedno od pitanja postoji potvrđan odgovor, onda se povećava opasnost od pojave osteoporoze.

Prevenciju treba početi još u detinjstvu, šta više još u materici! Način života i ishrana trudnice pružaju osnove za koštanu strukturu bebe. Najveći



deo koštane mase se razvija do kraja puberteta.

U Mađarskoj čvrstina koštane strukture mladog naraštaja nije odgovarajuća; sa jedne strane zbog nepravilne ishrane, a sa druge zbog neadekvatne fizičke aktivnosti.

Na osnovu najnovijih analiza, najveći broj obolelih su žene, ali i koštana struktura muškaraca permanentno slabi. Kod žena se osteoporoza ubrzava posle menopauze. Tada, za 10 godina mogu izgubiti 25% svoje koštane mase. Na taj proces mogu pozitivno ili negativno uticati način života i duševna uravnoteženost.

Štetne navike i koštana struktura: Pušenje — pored ostalih štetnih dejstava — povećava rizik od rane pojave osteoporoze. Treba napomenuti da su žene mnogo osetljivije na dejstvo nikotina nego muškarci i da menopauza počinje ranije kod žene-pušača. Alkohorna pića takođe oštećuju koštanu strukturu. Sa jedne strane neposredno, a sa druge na taj način što pospešuju izbacivanje kalcijuma iz organizma.

Kofein, kafa, čaj, kola-pića, kakao, čokolada i određeni lekovi za smanjenje bolova (analgetici) takođe povećavaju količinu izbačenog kalcijuma. Prosečno unošenje kafe u organizam, tek u maloj meri povećava izbacivanje kalcijuma iz organizma. Problem je da se kafenisanje povezuje sa pušenjem, stresom, načinom života u kojem nema dovoljno fizičkih aktivnosti i na taj način udruženim delovanjem izazivaju snažno osteoporotičko dejstvo koje vodi lomovima kostiju.

Mineralne materije: Nesumnjivo je da su **mineralne materije** veoma važne da bi koštana struktura bila čvrsta i nelomljiva. Ipak, naučnici su već utvrdili da samo mineralne materije nisu dovoljne. Zdrave kosti traže kalcijum, fosfor, magnezijum, kao i bazične elemente. Veoma su važne još i belančevine u odgovarajućoj količini i strukturi kao i K-, i C-vitamin. Potrebno je još prisustvo dva faktora za jačanje kostiju (možda i više od kalcijuma): *D-vitamin* (odgovoran je za apsorpciju kalcijuma) i *redovna fizička aktivnost* (pospešuje rad ćelije za izgradnju kostiju). Znači, bavimo se dovoljno fizičkim aktivnostima i unosimo gore pomenute elemente u organizam i tako možemo prekinuti kalcijum-paradoks. Šta je ustvari kalcijum-paradoks? Ako se koncentrišemo samo na unošenje kalcijuma, a ne obraćamo dovoljno pažnje na ostale faktore, onda nećemo postići željeni rezultat! Naprotiv! Uzalud pijemo sve više mleka i unosimo mlečne proizvode, broj fraktura kostiju se svakih 10 godina udvostručuje i raste broj onih kojima prete frakture, a neadekvatna ishrana može dovesti do velikog neuspeha. Unošenje velike količine belančevina, poput sundeča izvlači kalcijum iz našeg organizma. Interesantno je da se belančevine koje se nalaze u mleku, koriste samo u malim količinama, dok iste u velikim količinama oštećuju razmenu kalcijuma.

Kalcijum pored izgradnje koštane strukture, ima ulogu i u: **1.** prenosu nervnih impulsa, **2.** kontrakciji mišića (na primer: regulisanje srčanog ritma), **3.** aktivaciji enzima, **4.** pospešivanju stvaranja hormona, **5.** smanjenju rizika od karcinoma debelog creva.

U Mađarskoj, otprilike samo jedna polovina od ukupnog stanovništva unosi dovoljnu količinu kalcijuma u organizam.

Neophodna **količina kalcijuma:** 1 u proseku 1000 mg/ dnevno; 2 iznad 51 godine 1200 mg/dnevno; 3 u pubertetu 1300 mg/dnevno; 4 u trudnoći i za vreme dojenja 1200 mg/dnevno.

Dnevna potreba **magnezijuma** iznosi 420 mg za muškarce i 320 mg za žene. U Mađarskoj skoro 2/3 celog stanovništva ne unosi dovoljno magnezijuma.

Naš organizam zahteva samo malu količinu **bazičnih elemenata**, ali ne sme izostati ni jedan, ako želimo čvrstu koštanu strukturu. Bazični elementi imaju ulogu u prenosu kiseonika, u zgrušavanju krvi i u prevenciji određenih bolesti. Nedostatak bazičnih elemenata može izazvati brojne negativne genetske promene. U našoj današnjici se masovno javlja ovo kvalitativno gladovanje, stanje nedovoljnog unošenja hranljivih materija (to se najčešće odnosi na bazične elemente). Zbog toga treba koristiti dopune ishrani u kojima ima puno bazičnih elemenata.

D-vitamin pomaže apsorpciju i ugradnju kalcijuma u koštano tkivo.

Dnevna potreba je ista i kod muškaraca i kod žena: 1. između 31–50. godine 200 i.u. 2. između 51–70. godine 400 i.u. (i.u. = međunarodna jedinica). Unošenjem potrebne količine se smanjuje sklonost ka frakturi kostiju. Savetuje se unošenje veće količine D-vitamina (na primer 1000 i.u.) u slučaju



prevencije nastanka karcinoma debelog creva, dojke ili jajnika.

D-vitamin organizam dobija unošenjem namirnica, a delom zahvaljujući uticaju sunčeve svetlosti – proces stvaranja vitamina počinje u koži i nastavlja se kroz jetru i bubrege. Za vreme sunčanih letnjih dana, preporučljivo je sunčanje otkrivenih podlaktica i potkolenica, dnevno 2–3 puta po 5–10 minuta. To isto zimi predstavlja problem. Malo je sunčanih dana, vazduh je zagađen i za vreme niskih temperatura pokrивamo podlaktice i potkolenice. Tada kao dopunu ishrani, koristimo proizvode koji sadrže D-vitamin.

Na primer, ako jedna tableta sadrži:

1. 250 mg kalcijuma, **2.** 100 mg magnezijuma, **3.** 100 i.u. D-vitamina. onda je to u optimalnoj srazmeri. Znači dobar srazmer je: kalcijum 2.5, magnezijum 1. Ako gore navedene količine pomnožimo sa četiri, dobijamo potrebnu dnevnu dozu.

Znači, **dnevna doza** iznosi: **1.**

1000 mg kalcijuma, **2.** 400 mg magnezijuma, **3.** 400 i.u. D-vitamina.

Nedostatak D-vitamina kod dece može izazvati rahitis, a kod odraslih osteomalaciju (omekšavanje kostiju) i povećava sklonost za pojavu raka (debelog creva, dojke, jajnika). Na osnovu najnovijih merenja u Mađarskoj, 40% starijeg stanovništva pati od nedostatka D-vitamina.

C-vitamin je važan antioksidans i ima opšte poznat značaj. Neophodan je za stvaranje kostiju. Pomaže srazmernu apsorpciju kalcijum-magnezijuma i bazičnih elemenata. Ako smo u

moćnosti da biramo, uvek birajmo prirodni, a ne sintetički C-vitamin, jer se bolje apsorbuje i organizam ga „bolje poznaje“. Ako je njegova apsorpcija još i produžena, (takvi su proizvodi koji su ugrađeni u zobne mekinje!) onda efekat ne može izostati!

I K-vitamin je neophodan za stvaranje kostiju. Pored toga ima važnu ulogu i u zgrušavanju krvi. Njegov nedostatak može dovesti do nastanka hemofilije. Dnevna potreba: **1.** kod muškaraca 120 mcg, **2.** kod žena 90 mcg. K-vitamin unosimo u organizam jednim delom namirnicama, a drugi deo stvaraju korisne bakterije u organizmu (nekada čak polovinu dnevne potrebe!).

Unosimo dodatke korisnim bakterijama (**probiotikume**) koji sigurno sadrže: *L. acidophilus*, *B. longum*, *B. lactis*, *L. rhamnosus*, *L. bulgaricus*, *L. plantarum*! Kapsule treba da se rastvaraju u tankom crevu! Izuzetno su povoljni oni proizvodi, koji se mogu držati i prevoziti bez hlađenja!

Biljke koje sadrže K-vitamin: list zelenog ječma, list pirovine, list lucerne, sirova salata, kupus, krastavac, brokola, maslačak.

Veoma su korisne tablete koje sadrže sirovo presovane listove zelenog ječma, pirovine i lucerne! Nisu uvek najbolji izvor kalcijuma one namirnice i dodaci koji sadrže najviše kalcijuma, već one multifunkcionalne namirnice koje pored kalcijuma sadrže najpovoljniji srazmer materija za izgradnju kostiju i sinergije (pomoćne materije). Pored redovnih fizičkih aktivnosti, efikasno koristimo i gore pomenute mineralne materije,

bazične elemente, vitamine i biljne bioaktivne materije, da bi naša koštana struktura bila čvrsta i nelomljiva, a i da bi sprečili nastanak drugih ozbiljnih oboljenja.

„Lekar leči, ali priroda je ta koja isceljuje.“



Izdavač:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Redakcija:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373,
Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik:

dr Sándor Miliesz

Urednik:

Kismárton Valéria, Zsuzsanna Petrőczy,
Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Priprema za štampu:

TIPOFILL 2002 Kft.

Tehnički urednici:

Teszár Richárd, Buzássy Gábor

Štampa:

Veszprémi Nyomda Zrt.
Tiraž: 48 750 primeraka

Foto za naslovnu i poslednju stranu:

dr Sándor Miliesz

Odgovornost za sadržaj
članaka snose autori članaka!
Sva prava zadržana!

Prevodioci i lektori za:

Albaniju: dr Marsel Nallbani
Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko
Srbiju i Crnu Goru: Tóth-Kása Ottília,
Molnár Balázs, Meseldžija Dragana
Sloveniju: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana

SONYA USLUŽNI I EDUKACIONI CENTAR FOREVER LIVING PRODUCTS MAĐARSKE d.d.o.

1067 Budimpešta, Szondi utca 34. II. sprat

Sonya[®]
Color Collection

*Saradnike koji imaju veleprodajnu kartu
u našem centru očekuje stručno osposobljeno osoblje!*

- Rezervacija i dogovaranje termina se obavlja na broju telefona +36-1-269-5370/151, ili
- ♦ za kozmetičke usluge možete se obratiti Magdolni Darvaš na broju telefona 06-1-269-5370/124,
 - ♦ u slučaju programa masaža, Vaš poziv očekuje Monika Vida na broju telefona +36-20-457-1155.

CENE KOZMETIČKIH PROIZVODA

Nega lica:

- ♦ Nega lica sa čišćenjem: 4800 HU Ft
- ♦ Nega tinejdžera sa čišćenjem: 3500 HU Ft

Manja nega (bez čišćenja):

- ♦ Cvet mladosti: 3000 HU Ft
- ♦ Borba protiv bora: 2900 HU Ft
- ♦ Morska čarolija: 2900 HU Ft
- ♦ Duboka hidratacija: 3000 HU Ft
- ♦ Bombastična vitalizacija: 3100 HU Ft

Šminka:

- ♦ Dnevna: 2800 HU Ft
- ♦ Prigodna: 3500 HU Ft
- ♦ Za svadbu: 4000 HU Ft
- ♦ Lepljenje veštačkih trepavica:
 - pramenovi 150 HU Ft /pramen
 - red 2000 HU Ft

Bojenje:

- ♦ Bojenje obrva: 500 HU Ft
- ♦ Bojenje trepavica: 700 HU Ft
- ♦ Posvetljavanje nosnica: 500 HU Ft
- ♦ Posvetljavanje lica: 1000 HU Ft

Depilacija:

- ♦ Čupanje obrva: 500 HU Ft
- ♦ Depilacija nosnica: 500 HU Ft
- ♦ Depilacija lica: 1000 HU Ft
- ♦ Depilacija pazuha: 700 HU Ft
- ♦ Depilacija bikini linije: 900 HU Ft
- ♦ Potpuna depilacija intimnog dela: 1100 HU Ft
- ♦ Potpuna depilacija nogu: 2500 HU Ft
- ♦ Depilacija potkolenica: 1700 HU Ft
- ♦ Depilacija ruku: 1000 HU Ft
- ♦ Depilacija grudnog dela muškaraca: 1200/1500 HU Ft
- ♦ Depilacija leđa muškaraca: 1500 HU Ft



Saradnice novog centra, maserke Ildiko Hrnčjar i Čila Filep, zatim kozmetičarka Ildiko Mesaroš žele svima uspešno ulepšavanje, odmor i relaksaciju. Kata Ungar do daljnega očekuje sve željne ulepšavanja i znanja u edukacioni centar utorkom i četvrtkom od 10 sati!



FOREVER LIVING PRODUCTS

