

XIII godina 8. broj / avgust 2009.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Gidófalvi Attila & Attiláné

new diamond-sapphire
managers





Uživajte u letnjim danima!

Leto je u jeku i ovo je veoma produktivan period. Obožavam ovaj deo godine! Trava je zelena, ptice cvrkuću, a nebo je čudesno plavo. Kada mislim na leto, uvek se setim vatrometa, domaćeg sladoleda i divne graje dece koja se igraju.

U Centralnoj kancelariji (Home Office) se punom parom pripremamo na Super reli. Vazduh je pun uzbuđenja i ubrzanog tempa u našem svakodnevnom radu. Moji saradnici veoma naporno rade da bi reli svi doživeli na poseban način, koji će svima ostati u nezaboravnom sećanju. Svake godine neumorno radimo da bi reli bio veći i bolji od onog od prethodne godine. Voleli bi da to bude svima avantura, koja će vam obeležiti ceo život. Ujedinjenje ljudi koji dolaze iz celog sveta, a koji se skupljaju zbog jednog cilja – to je doživljaj koji nikada nećete zaboraviti. Ponesite sa sobom energiju i oduševljenje da bi čudesne mogućnosti Forevera podelili sa drugima.

Reli je događaj kada predstavljamo naše nove proizvode. Možemo vam obećati da ćemo i ove godine predstaviti nekoliko interesantnih i čudesnih proizvoda. Želite li da znate koje?

... Trenutno ne mogu da vam odam tajnu, ali dođite u Dalas i budite prvi koji će čuti o tim proizvodima. Siguran sam da ćete obožavati naše nove proizvode!

Za vreme ovogodišnjeg relija ćete dobiti mogućnost da posetite našu fabriku u Dalasu, Aloe Vera of America (AVA). Izuzetni ljudi koji u fabrici rade pod rukovodstvom potpredsednika Krisa Hardija, željno očekuju da vas upoznaju sa pogonom i načinom izrade naših proizvoda. Posle toga nam se u izuzetno dobrom raspoloženju priključite na izletu u Soutfork ranč. Pripremamo izuzetnu žurku za vas i siguran sam da ćete se svi veoma dobro osećati.

Bez obzira na letnje aktivnosti nemojte zaboraviti da posvetite vreme sebi i onima koji žive u vašoj sredini. Koliko ste vremena proveli sa njima? Jeste li im skinuli teret sa ramena? Jeste li izmamili osmeh na lice, onima sa kojima ste se sreli? Nikada nije kasno da pozitivno utičete na svet ili makar na krug prijatelja i na one koje volite. Budite sigurni da ljudi koji žive u vašoj sredini osećaju i znaju da mogu da računaju na vas. Nemojte štedeti vreme da im stavite do znanja da su vam oni veoma važni. Pružite sebi taj plus i siguran sam da će vam se to desetostruko vratiti.

Uživajte u preostalim letnjim danima – gledajte vatromet, jedite sladoled, slušajte pesmu ptica i obratite pažnju na vaše bližnje. Vidimo se u Dalasu!

Pravac Amerika!



Za mnoge ljude putovanje ima ogroman značaj. Cela porodica se danima priprema da bi bila spremna da na očekivani dan, krene na letovanje. Dok putuju avionom, uvek budnim okom merkaju svoje putne torbe, da ni slučajno ne budu teže od dozvoljene granice. Prate meteorološke izveštaje i postaju sve više uzbuđeni približavanjem dana kada kreću na putovanje. Oni koji prvi put kreću na preokooeansko putovanje, postaju uzbuđeniji od drugih. Imaju tako žarku želju za putovanjem, da se osećaju kao da će iskočiti iz svoje kože.

Taj osećaj polako počinje da vlada i nad skoro 200 naših saradnika, sa kojima se pripremamo za **Super Rally Forever International** 2009. godine, koji će se održati u Dalasu. Naš generalni direktor **Reks Mun** nas očekuje sa čudesnim programom. Naša potpredsednica firme **Navaz Gašvala** je našla divno mesto za održavanje relija (http://www.foreverrally.com/2009SuperRally/2009_Super_Rally/videos/gaylordResot/OPEN.html). Naravno, tamo će biti prisutan i naš potpredsednik **Greg Mun** i potpredsednik za Evropu **Aidan O'Hare**, koji na reli dolaze pravo iz Dominikanske Republike sa Susreta orlova (Eagle Summit), senzacionalnog programa za izgradnju timskog rada. Izuzetno me raduje što mogu da kažem kako će u tom timu biti i dva vodeća distributera iz Mađarske: **Jožef Sabo**, safir menadžer i **Mikloš Berkič**, dijamant safir menadžer.

Kako se organizuje ovo putovanje? Koliko treba da uplatimo u kasu firme da bi videli najlepše delove Teksasa? Za to uopšte ne treba da otvorimo naš novčanik, ni brižno da štedimo svakog meseca tokom godinu dana, da bi imali dovoljno novca za avionsku kartu, a ne treba ni da razmišljamo da li će se hotel sa tri ili četiri zvezdice uklopiti u porodični budžet. Tu sve plaća Forever Living. Hotel sa pet zvezdica, najluksuzniju uslugu, višednevno učenje i obučavanje, posetu najvećem Aloe vera centru na svetu i obilazak širom sveta čuvenog Soutfork ranča – sve ćemo to dobiti na najvišem nivou. Naša firma od nas očekuje samo da svakog dana radimo svoj posao i da sa što više kupaca i saradnika podelimo mogućnosti koje pruža Forever. Ako taj posao radimo korektno i pošteno, onda će naš porodični album postati bogatiji i sa ovim poslovnim putem na kojem će naravno, biti banketa, zabave, sklapanja novih prijateljstava sa kolegama, koji dolaze sa svih strana sveta.

Želim da se svi oni koji do sada u životu nikada nisu čuli o ovoj mogućnosti u bliskoj budućnosti priključe ovom timu, koji sada predstavlja našu regiju. Ponesimo na pozornicu zastavu naše zemlje, pevajmo naše pesme i radujmo se svi zajedno, jer pripadamo jednom ogromnom, snažnom timu – Forever timu! Želim svima dobar boravak, ugodno letovanje i mnogo učenja.

Napred FLP Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje

Pokažimo svetu!



Goste je zabavljao mladi humorista **Peter Šaš**, sa odlično izvedenim parodijama.

Arena je utihnula kada je „glas Forever“ (**dr Adolf Koša L.**) predstavio domačine priredbe **Oršuju Lenko Lapicne i Tibora Lapica**, braćni

par senior menadžera, koji već šest godina gradi svoju mrežu.

Dr Šandor Miles direktor zemlje, nas je u pozdravnom govoru uverio da u ovom preduzetništvu mogu računati na uspeh svi oni koji donesu čvrstu odluku da će ostvariti svoje ciljeve. Podsticao nas je da po-

kažemo svetu da smo najbolji – jer smo sa aspekta ostvarenog prometa po osobi, mi zaista najbolji! Detaljno nam je govorio o stručnim i socijalnim programima našeg najbližeg cilja: Holidej relija u Poreču.

Dr Čaba Gotar je ovom prilikom podelio sa nama bri-

gu stručnjaka, na temu mineralnih materija i vitamina. Govorio je o rezultatima jednog ispitivanja koje dokazuje pad kvaliteta domaćih proizvoda u Mađarskoj. Zaključio je da je sa aspekta zaštite zdravlja veoma važno da koristimo samo one dodatke ishrani,





koji su čisti i potiču iz pouzdanih izvora.

Dr Iboja Bagoj senior menadžer je proširila taj tok misli i osvetlila je veoma prisnu vezu između načina života i zdravlja, koja je nažalost očigledna samo za mali broj ljudi. Predavanje je zaključila sa formulacijom misije Foreva-

ra: Smanjićemo broj bolesnika, ako ljudima pružimo mogućnost da žive kvalitetan život.

Dr Eva Doci menadžer je vodila deo programa u kojem smo od korisnika proizvoda čuli brojna korisna iskustva, prihvatljive savete i predloge.

Posle toga su novokvalifikovani supervizori i asistent

menadžeri na pozornici preuzeli svoja odličja od dr Šandora Milesa. Kvalifikacije su protekle uz gromoglasne ovacije i čestitke sponzora i prijatelja.

Imre Kiš-Mate senior menadžer je govorio o uspešnoj izgradnji posla. Upoznao nas je sa uslovima i mogućnostima članstva u Biznis bilders







klubu (Business Builders). Predstavio nam je najvažnije sredstvo za uspeh, koristeći svoje rukovodeće iskustvo u izgradnji posla: ličnu verodostojnost. Predavanje je pomoću projekcije dva kratka filma, učinio nezaboravnim.

Odali smo priznanje članovima Kluba osvajača, novim menadžerima i vodećim menadžerima, a na pozornicu smo uz njih pozvali i **Atilu i Katalin Gidofalvi**, koji su pored dijamant-safir odličja primili titulu „Najbržih dijamant-safir menadžera na svetu“. Oni su veoma jednostavno i uverljivo potvrdili razlog

zbog kojeg je njihov izbor pao na FLP.

Klara Hertelendi senior menadžer je FLP nazvala nagradom koju je dobila od svog sponzora. Iskreno nam je priznala da ju je red vrednosti FLP-a – rad, znanje, poštenje – naučio da pobednički napreduje i da sebi uvek postavlja više ciljeve.

Popularne pesme umetnika **Piroške Pandi i Geze Ed-hazija** su nam pomogle da se opustimo posle izvanrednih stručnih predavanja. Ugodne melodije su zagrejele srca prisutnih, pa su mnogobrojni parovi zaplesali ispred pozornice.







Robert Varga dijamant safir menadžer je u zaključnom predavanju naše priredbe stao pred mikrofon. Sve prisutne je harizmatično hrabrio svojom odanošću, za njega karakterističnim stilom. Formulu uspeha je preveo na svakom razumljive reči: svake nedelje jedan novi čovek. Njegovo predavanje je u mnogima probudilo nove vizije!

Dan uspeha se završio najvećim uspehom: kvalifikacijom asistent supervizora. Impozantan broj od više hiljada ljudi je stao u red ispred pozornice. Svi su bili ponosni, radosni i dirnuti, dok su preuzimali svoje prvo odličje.

Svojim su nas gostoprivstvom, kao domaćini seminara, dočekali **Olga i Miodrag Ugrenović**, senior menadžeri. Pored toga što su izuzetan plesni par, oni su i sjajni graditelji mreže, koji sa svojim timom rade zajedno na ostvarivanju novih ciljeva u FLP-u. Hvala im na izuzetnom vođenju programa, a njima i njihovoj grupi želimo još mnogo uspeha.

Drugi domaćin seminara je bio regionalni direktor

FLP-a Srbije **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je prisutne podsetio na događaje koje je FLP organizovao u toku ovog meseca za svoje saradnike, kao i na pregršt poslovnih projekata i povoljnosti koje nudi FLP preko svojih podsticajnih programa, gde jednostavno, kroz jednu aktivnost odrađujete nekoliko nagrada. Nadamo se da će svi podsticajni programi dodatno motivisati sve saradnike, da uz malo veći napor dođu do vrednih nagrada.

Velika nam je čast bila što smo tog dana ugostili izvršnog direktora FLP-a za Evropu, **Petera Lenkeija**. FLP je igra napornog rada i vrhunske zabave, kompanija gde jedan osmeh može da uradi mnogo, sredina gde marljiv rad uvek donosi povoljan rezultat, odnosno vizija vlasnika firme **Reksa Muna**, gde svi snovi mogu da se ostvare. Zahvaljujemo se direktoru Lenkeiju na osećaju da je u Srbiji kao kod kuće i činjenici da je u svoj

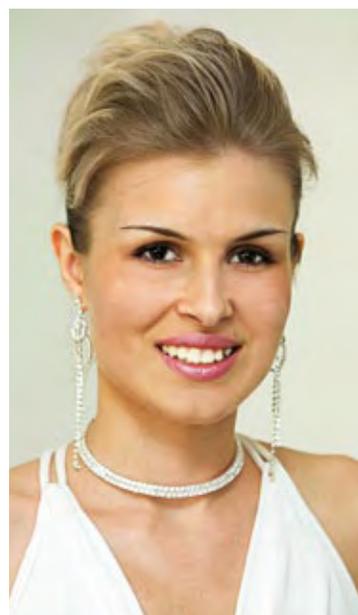
pretrpan kalendar obaveza, ubacio i napomenu da je u Srbiji više nego dobrodošao.

Jedan od mnogobrojnih podsticajnih programa koji upravo počinju je i Evropski reli, seminar najboljih saradnika iz cele Evrope. Majstori tog posla, safir menadžeri **Marija i Boško Buruš** su nam do detalja preneli recept, kako se efikasno odrađuje ovaj podsticajni program. Timski rad je recept koji donosi povoljan rezultat, a FLP nesebično

Jedna firma, u kojoj **osmeh** **čini čuda**



Prvi letnji Dan uspeha u Beogradu je protekao u izuzetnom raspoloženju, sa nadom da ćemo količine pozitivne energije koje su se tom prilikom oslobodile, iskoristiti za nove uspehe u Foreveru.



pruža mogućnost da se kroz jednu aktivnost ostvari nekoliko nagrada.

Koža je naš najveći organ i pri njenoj svakodnevnoj nezi, veoma važnu ulogu imaju FLP-proizvodi, zahvaljujući svojim blagotvornim dejstvima. Predavanje **dr Mirjane Nedić**, dermatologa, se zasnivalo na njenom velikom stručnom iskustvu, koje je bogato ilustrovala. Dr Mirjana Nedić nam je pokazala, kako aloja sa svojim hranljivim sastojcima pomaže da se sačuva narušena ravnoteža ljudske kože.

Nesebično smo podelili iskustva saradnika i distributera u korišćenju proizvoda sa svima u publici, a dodatno su nas iznenadila iskustva u primeni naših proizvoda u lekarskoj praksi. Veliki stručnjak i vrsni poznavalac proizvodnog programa FLP-a **dr Božidar Kaurinović** je maestralno vodio ovaj segment programa i svojim komentarima dopunio praznine koje su nedostajale da bi jedna preporuka bila kompletirana.

Na sceni dvorane Doma sindikata smo nagradili nove **supervizore** i poželeli im još mnogo sreće i uspeha u daljem radu.

Poznati majstor dobre atmosfere i odličnog provođa – **Luis** sa svojim proši-

renim bendom, nam je priredio odličnu žurku koja je samo dodatno „podgrejala“ atmosferu u Domu sindikata. Ovom vrsnom majstoru scene dugujemo veliku zahvalnost za mini koncert i očekujemo ga na nekom od naših narednih seminara.

Želela sam da moj tim uspe i ličnim primerom sam i do toga došla, poručuje menadžer **Ivona Tintar**. Rezultat njenog tima je upravo i bila želja koju je Ivona želela, a uspeh je sve vreme i bio u njenoj glavi. Naporan rad, mnogobrojni sastanci i prezentacije, telefonski pozivi i rad sa grupom su ovom mladom menadžeru već u

20. godini života dali ogromnu poslovnu slobodu.

Odluka je rešenost da se nešto ostvari, a ta ista odluka mora biti samo naša. Odgovornost za naš uspeh je na nama samima, naša aktivnost je mudrost za njegovo stvaranje, moć da se definišu ciljevi samo olakšava celu proceduru, poručuje menadžer **Marica Kalajdžić**. Na svom putu do uspeha ona će istrajati, jer se čvrsto pridržava svojih poslovnih principa i svojih snova, i tako će biti FOREVER.

Ogromna snaga i potencijal FLP-a se krije u distributerima i asistent supervisorima. U našoj kompaniji

sadimo i verujemo da će iz semena koje sadimo da iznikne fantastična biljka sa puno plodova, odnosno uspešan saradnik koji će dalje samostalno, ali uz uputstvo sponzora da nastavi marketinšku aktivnost. Senior menadžer **Mirjana Mičić** poručuje da su najveći problemi u izgradnji biznisa strahovi, a strahovi se najbolje eliminišu kroz svakodnevnu aktivnost.

Emocije pokreću sve u nama, odnosno mogu da budu naše osnovno gorivo u izgradnji posla. Fantastično je u FLP-u što se ostvareni rezultat odmah nagrađuje i nikada ne potire. Njegov sponzor je odlučio da mu





promeni život i na tome mu je beskrajno zahvalan soaring menadžer **Zoran Oco-koljić**. Svi možemo da se menjamo onoliko koliko mi sami hoćemo, kako bismo postigli najbolji rezultat.

Novim **asistent supervi-zorima** smo poželeli mnogo uspeha u daljem radu i upu-tili smo im iskrene čestitke za najvažniju poziciju u FLP-u koja im omogućuje da dalje sponzorišu svoje saradnike.

Naredni Dan uspeha u Beogradu će biti održan 19. septembra u dvorani Doma sindikata.

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor FLP-a Srbije

Oni koji se bore da uspeju, nemaju ga previše. Danas govorimo samo o takvima! Svako ko mudro koristi vreme, biće nagrađen bogatim i produktivnim životom. Stoga je jedno od fundamentalnih učenja, učenje upravljanja svojim vremenom. Veoma je važno da znate kako treba da koristite svoje vreme.

Svi imamo na raspolaganju 24 sata dnevno i to svi jednako, ni minut više, ni minut manje. Postoji opšta podoba vašeg dana:

Prvih 8 sati je predviđeno za spavanje. Dragi distributeri, imajte veoma odgovoran odnos prema ovom vremenu, jer u suprotnom može doći do velike štete po vaše zdravlje. Mnoga istraživanja pokazuju da nedovoljna količina sna može da izazove ozbiljne zdravstvene probleme. Možete povremeno ukrasti sat ili dva od sna, ali nemojte nikako da vam to pređe u naviku.

Drugih 8 sati je 8 sati rada. Naše društvo i naš život su sve komplikovaniji. Uz takav život ide i sve veći obim posla, tako da posao i vreme za posao zauzimaju sve veći i veći deo naših života.

Trećih 8 sati slobodnog vremena nas upozorava da ne smemo postati zavisni od rada. U životu postoje i druge stvari, a ne samo posao, i tim drugim stvarima treba da posvetimo vreme. Ako to ne uradimo, uspeh će izgubiti svaki značaj.

Zato uspešni ljudi posvećuju svoje vreme porodici, smeju se i igraju sa decom, odmaraju se u samoći, čitaju knjige, rekreiraju se, idu na utakmice, zure u nebo i oblake...

Naveo sam vam dosta razloga zbog kojih treba da nastojite da svakodnevno



Upravljanje vremenom

Dragi distributeri FLP-a, recite mi kako koristite svoje vreme, a ja ću vam reći gde ćete da budete za 10 godina. Zsigurno ću vam to reći. Vreme je vredna imovina.

primenjujete opštu podelu 3 x 8. Vreme za posao zauzima najveći deo našeg vremena i danas govorim, pre svega, o korišćenju tog vremena. Bez obzira kako mi organizujemo ta 24 sata, vreme ne čeka nikoga – ono neumitno prolazi.

A sada vas molim da zamislite da postoji banka, koja svako jutro na vaš račun položi 86 400 dinara, ali vam nije dozvoljeno da bilo šta prenesete u sledeći dan ili da podignete ili sačuvate u kešu. Na kraju svakog dana, banka vam oduzima sve što imate na računu, a niste potrošili tog dana. Šta biste uradili? Naravno, potrošili bi svaki dinar i to sa velikim zadovoljstvom.

Dragi distributeri, svako od vas ima takvu banku. Njeno ime je Vreme. Svako jutro na vaš račun vaša banka zvana Vreme, polaže 86 400 sekundi i svako veče vam oduzima sve što niste investirali u pametne svrhe – nema prenosa. Svako jutro vam banka otvara račun i svako veče vam zatvara račun. Ako ne uspete da iskoristite depozit tog dana, gubitak je vaš, nema povratka i pozajmice od juče, nema rezerve za sutra, morate živeti sada i živeti od današnjeg depozita.

Postavlja se pitanje: Kako taj depozit iskoristiti na najbolji način? Kako izvući maksimum iz danas? Sve se odigrava u jednom danu. Kako pobediti sat koji otkucava i napraviti najbolje investicije u životu?

Ako želite da postignete uspeh morate da počnete da kontrolišete svoje vreme. Osećaj kontrole je ključ moći, samopouzdanja i sreće, a on je moguć jedino ako posedujete veštinu upravljanja vremenom. Koliko god da ste skloni odugovlačenju i dugotrajnom petljanju sa ne-

važnim stvarima, stvaranjem ove veštine, možete postati jedna od najproduktivnijih i najefikasnijih osoba.

Uspešni ljudi, odlično plaćeni ljudi, nastoje da ova-ko rade.

Koji je to prvi korak koji treba da napravite da biste stekli veštinu upravljanja vremenom?

Prvi korak koji treba da napravite, jeste da izvršite analizu vaše polazne tačke, da izvršite analizu vaše trenutne situacije: na šta trošite vreme, koliko ga trošite i kako ga trošite. U toj analizi morate biti brutalno iskreni, jer se radi o vama. Kada se ljudi upitaju kako troše vreme, većina odgovara da troši na najvažnije poslove, ali su ustvari stalno u frci i stalno su nezadovoljni svojim korišćenjem vremena. Ali kada im se predloži da par dana vode evidenciju o tome kako troše vreme, da bi dobili potpuni uvid na šta i kako troše vreme, oni kažu da to ne žele, jer oni to već znaju. Ali oni drugi, koji su iskreni prema sebi, koji su spremni da uđu u to, kada par dana, ili nedelju dana vode evidenciju o tome, bivaju sami iznenađeni saznanjem koliko vremena troše na gluposti. Dakle, oni ljudi, koji su spremni da budu iskreni prema sebi i koji su spremni da otvoreno uđu u ovu analizu, oni su spremni i za promene u upravljanju svojim vremenom.

Zapamtite: promena upravljanja vremenom nije nikakva promena tehničke prirode. Ona u svojoj srži, u svojoj biti, znači promenu perspektive s koje posmatramo život – promenu pristupa životu.

Da bih vam ovo još više približio, upoređiću ga sa programom za mršavljenje. Kada neko odluči da smrša,

zbaci sa sebe svu garderobu, stane na vagu i izmeri se. To što vaga pokazuje, to je ta sadašnja tačka i to je ta trenutna situacija. I na osnovu te trenutne situacije pravi se program za mršavljenje. Ako je vaga 1. februara pokazala 86 kilograma, a 1. marta 96 kilograma, program za mršavljenje ne funkcioniše kako treba, ali ako je 1. februara bilo 86 kilograma, a 1. marta 83 kilograma, program za mršavljenje je krenuo. Isto tako treba da napravite analizu vaše trenutne situacije, o tome na šta i kako trošite vreme. Da li na gledanje TV programa odlazi 4 sata, da li na čitanje žute štampe odlazi 1 sat, da li na kafenisanje odlazi 2 sata i da li za rad u ovom programu ostaje svega 2 sata? Dakle, od te trenutne situacije treba da napravite program o tome kako da koristite svoje vreme, sa ciljem da dođete barem do 8 sati rada u poslu, koji je posvećen širenju mogućnosti, koje pruža Plan marketinga FLP-a. Ali se postavlja pitanje, kako da to uradite.

Prvi odgovor na to pitanje jeste definisanje ciljeva u službi korišćenja vremena. Polazna tačka upravljanja vremenom jeste da zacrtate svoje ciljeve. Bez ciljeva i najbolje planiranje i metodologija rada vam neće pomoći. Ciljevi imaju veliku snagu, svi oni daju smernice našem poslu i celokupnom našem životu. Samo onaj ko je definisao svoje ciljeve, može da zadrži pregled u svakodnevnoj jurnjavi i u situaciji velikog stresa, da lako i sigurno dođe do onoga što želi. Zato, dragi distributeri, definišete svoje ciljeve. Danas cilj – sutra uspeh!

Ali cilj bez krajnjeg roka je prazna priča – takav cilj nema nikakvu snagu. Cilj bez krajnjeg roka je kao metak bez barutnog punjenja, tako da ćete, ako niste definisali ciljeve i odredili im krajnje rokove, proći pucajući čorcima

i u privatnom i u poslovnom životu. Bukvalno je nemoguće kontrolisati vreme ako nemate jasne svoje ciljeve.

Sledeći način kako da upravljate vremenom jeste da definišete prioritete. Svaki cilj se sastoji od više zadataka. To su višeslojni zadaci. Ali oni nisu podjednake važnosti, neki su veoma važni, a neki su manje važni. Mi treba da ih poređamo tj. da napravimo spisak prema prioritetu, spisak zadataka aktivnosti prema važnosti. Važnost svakog zadatka se ocenjuje na osnovu mogućih posledica. Što su posledice veće, zadatak je važniji. Uspešni ljudi, odlično plaćeni ljudi, sve vreme troše radeći na zadacima visokog prioriteta. Oni drugi, slabo plaćeni, neuspešni ljudi, sve vreme ubijaju radeći na zadacima male vrednosti. Veoma je bitno šta ćete uraditi prvo u toku dana, šta ćete uraditi drugo, treće, a šta uopšte nećete raditi. Ono što je bitno, je to da svaki zadatak treba da izgurate do kraja. To je najbolji način upravljanja vremenom i samim sobom. Kad god radite nešto što vas približava vašem cilju, vi postupate inteligentno. A kad god radite nešto što vas ne približava vašem cilju, postupate neinteligentno, odnosno glupo.

Dakle, osnovno sredstvo za upravljanje, jeste spisak organizovan prema prioritetima, koji se koristi kao konstantno sredstvo za lični menadžment.

Sada ću vam navesti primer gospodina **Čarlsa Švaba (Charles Schwab)**. On je još pre sto godina kao vlasnik poznate čeličane, zatražio pomoć od stručnjaka da mu poveća produktivnost rada. Stručnjak koji mu je garantovao da će mu to uraditi se zvao **Ajv Li (Ivy Lee)**. **Čarls Švab** kao i svaki privatnik odmah je pitao koliko će ga to koštati. **Ajv**

Li je odgovorio ništa, ako ne uspe. Ali ako posle 90 dana uspe, onda ćete mi platiti onoliko koliko vi budete procenili da to vredi – rekao je **Ajv Li**. **Ajv Li** je tražio da razgovara sa menadžerima u čeličani, samo po deset minuta, sa svakim pojedinačno. U tih deset minuta svakome je rekao da na kraju dana napravi spisak svih poslova koje treba sutra da uradi i da ih poreda po važnosti. Svaki od njih treba sutra da počne da radi posao pod brojem 1, dalje pod brojem 2 kaže, a što ne završe nastaviće sutra. Svi su menadžeri bili zapanjeni i pitali su: „Zar je to sve?“. On je rekao da je to sve. Posle 90 dana je izuzetno povećana produktivnost čeličane. **Čarls Švab**, kao poznati privatnik je rekao da je to najbolji savet koji je on u životu čuo i on je na ček **Ajv Lija** stavio 25 hiljada dolara. Koliki je to iznos bio pre 100 godina, možemo proceniti ako vam kažem, da je pre sto godina dnevnicu u Americi bila dva dolara.

Treći način da na pravi način koristimo svoje vreme, jeste da primenjujemo pravilo 80 prema 20, odnosno „Pareto princip“. To je italijanski ekonomista koji je primetio da 20% ljudi u svetu drži 80% kapitala. A pravilo 80 prema 20 kaže da je 80% naših najvećih dostignuća, realizovano u samo 20% našeg vremena. Dragi saradnici, postavlja se pitanje, šta je sa onih 80% našeg vremena? Kao da nam neko ili nešto krade vreme. Niko nam ne krade, nego ljudi rade na zadacima male vrednosti. Treba da se pridržavate ovog pravila. Da budete ekspert u njegovom korišćenju. Jer jedno od ključnih stvari je da provodite vreme radeći visokokvalitetne poslove, koji daju najveće rezultate.

Četvrti način da najbolje koristite svoje vreme, jeste da disciplinujete sebe, da neprestano, najmanje jed-

nom u toku sata, pitate sebe, da li trenutno na najbolji način koristite svoje vreme. Kada vaš odgovor uvek bude potvrđan na ovo pitanje, onda ste došli u tu fazu da radite zaista samo one poslove, koji vas vode ka vašem cilju, i tada ćete sigurno postizati dva i tri puta više od drugih ljudi, jer radite na najvažnijim poslovima.

Dragi saradnici! Ako niste do sad naučili da koristite reč „ne“, od sada je koristite. Sasvim odlučno kažite „ne“,

odgovorite „ne“ na svaki zahtev za vašim vremenom, koji toga časa ne predstavlja njegovo najbolje korišćenje. Zazvonio vam je telefon, prijateljica hoće da se ispriča sa vama. Ne! Komšija vas je pozvao, jer je kupio kućnog ljubimca. Kažite ne! I tako dalje i tako dalje. Izuzetno mnogo vremena se prosipa zbog nepotreblljavanja reči – ne.

Volite da radite ono što radite. Uživajte u tome. Tada ćete sigurno raditi na prioritetnim zadacima i tada ćete

sigurno odvojiti dovoljno vremena za taj rad. Da bih ovo sve što sam sad rekao ilustrovao na najbolji način, pročitacu vam tri teksta koji govore o vrednosti vremena:

Za poznavanje vrednosti jedne godine, pitajte studenta koji je pao godinu. Za poznavanje vrednosti jednog meseca, pitajte ženu koja je preuranjeno rodila. Za poznavanje vrednosti jedne nedelje, pitajte urednika nekog nedeljnika. Za poznavanje vrednosti jednog dana,



pitajte čoveka koji radi za dnevnicu, a mora da nahrani decu. Za poznavanje vrednosti jednog sata, pitajte par zaljubljenih koji nestrpljivo čekaju da se ponovo vide. Za poznavanje vrednosti jedne minute, pitajte nekog ko je zakasnio na voz, autobus ili avion. Za poznavanje vrednosti jedne sekunde, pitajte nekog ko je upravo preživio neku nesreću. Za poznavanje vrednosti jedne desetinke, pitajte nekog ko je osvojio srebrnu medalju na olimpijskim igrama.

Izvesni **Vilijam Sidni Porter** (William Sidney Porter) je sedeo u zatvorskoj ćeliji i razmišljao o gluposti pronevere koju je učinio, a koja ga je tu dovela. Jedino što je uspeo da zaključi, jeste da je time dobio mnogo slobodnog vremena. Ali i u tim okolnostima je uspeo. Počeo je da piše kratke priče. Prodavao ih je časopisima pod pseudonimom O'Henri (O'Henry). Kada je izašao iz zatvora, bio je najpopularniji pisac kratkih priča u zemlji. Iz zatvora je

zakoračio u uspeh. Shvatio je da će njegov život imati vrednost, samo ako krene putem uspeha i ako počne da kontroliše svoje vreme.

Pismo mužu informatičaru. „Dragi mužu! Šaljem ti ovo pismo u lažnoj kovrti jedne kompjuterske kompanije, da bih bila sigurna da ćeš ga pročitati. Molim te oprost mi za ovu prevaru, ali mislila sam da bi trebao da znaš šta se dešava u kući u poslednje dve godine, otako si kupio taj kompjuter.

Deca su dobro. Marko ima već sedam godina i nacrtao je portret cele porodice. Tako bi bio ponosan na njega da samo vidiš kako je tebe nacrtao. Stolica i zadnji deo tvoje glave izgledaju vrlo realistično. Maja je napunila tri godine ovog jula. Još uvek je presrećna što si proveo sa njom njen rođendan. Kaže da je to bilo najbolji dan, iako je padala kiša i nije bilo struje. Ja sam takođe dobro. Ofarbala sam se u plavo prošle godine. Moj šef se brine o mojoj karijeri i postao je jako dobar porodični prijatelj. Kad sam shvatila da ti ne smeta što usisavam oko tvoje stolice, održavanje kuće je postalo mnogo lakše. Kuća dobro izgleda. Nisam sigurna da li si primetio da sam okrećila zidove prošlog proleća. E dragi moj, moram da se pakujem. Moj šef nas vodi na skijanje. Zaposlila sam čistačicu da se brine o tebi i o kući dok nas nema. Skuvaće ti kafu, doneće ti jelo za sto, baš onako kako ti voliš. Nadam se da ćete ti i tvoj kompjuter provesti lepo vreme zajedno, dok nas nema. Marko, Maja i ja često mislimo na tebe. Pokušaj da nas se setiš bar dok restartuješ kompjuter. S ljubavlju, tvoja žena.”

Dragi saradnici, ne dozvolite da ova priča bude i vaša priča. Izbalansirajte svoje vreme.

Mnogi su ostvarili uspeh, ali to niko nije postigao preko noći. Mada dobrobiti uspeha mogu doći brzo, istinski uspešnim ljudima biće potreban veći deo života da ostvare sve što žele. To su dobro potrošeni životi. Dragi saradnici, nadam se da sam vas podstakao da bolje koristite svoje vreme, da sam vas podstakao na bolju efikasnost i produktivnost.



IN MEMORIAM
CVETKO RATKOVIĆ
safir menadžer
1943–2008.



Forever daje velikodušno

Dugujemo veliku zahvalnost dr Šandor Milesu što nam je ukazao poverenje i dao priliku da organizujemo prvi sastanak menadžera FLP-a u Srbiji.



U predivnom ambijentu hotela „President“ u Beogradu smo proveli nezaboravan dan družeći se i radeći. Inače, ambijent održavanja ovakvog skupa je dostojan menadžera FLP-a budući da ga srpski Olimpijski komitet koristi za pripreme svojih sportista. Sve je bilo na našoj strani: lepo vreme, prijatan ambijent, raspoloženi saradnici i više nego ljubazno osoblje hotela.

Sve menadžere je pozdravio domaćin skupa, direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. FLP je kroz svoje menadžere

pokazao da lojalnost, vera u sebe i u ljude oko sebe, naporan i pošten rad itekako mogu da promene tok života i učine ga mnogo bezbrižnijim, kvalitetnijim i lepšim. Iskoristimo priliku da pružimo i ostalim ljudima ono što je nama nekada neko ponudio kao mogućnost, a ta sitnica, odnosno članstvo u Foreveru nam je svima promenilo život.

Veliko nam je zadovoljstvo bilo, da među sve nas primimo i osvajače podsticajnog programa 1+5, čija je nagrada bila da rame uz rame sa kolegama me-

nadžerima, pod posebnim statusom, učestvuju u programu ovog sastanka.

Imali smo veliku čast da nam u goste dođe i sa menadžerima podeli svoje ideje i vizije niko drugi nego izvršni direktor FLP-a za Evropu **Peter Lenkei**. Naš uvaženi gost nam je preneo ljubav i poverenje od **Reksa, Grega i Aidana**. Ukazao nam je na to da imamo privilegiju da radimo u kompaniji koja je samo malo drugačija od svih ostalih koje srećemo oko nas, jer Forever velikodušno daje, dok ostali samo uzimaju.

Reksova plemenita vizija boljeg života je dostupna svima nama kroz aktivnost u FLP-u. Veoma smo zahvalni gospodinu Lenkeiju za vreme koje je odvojio da bude sa nama, kako je i sam rekao, na mestu gde se oseća kao da mu je druga kuća.

Vodeći menadžer FLP-a Srbije **Veronika Lomjanski** je svima stavila do znanja da je pozicija menadžera samo trenutna pozicija u kompaniji, odnosno da treba nastaviti dalje sa istim žarom i sa istom energijom, kao kada smo i postajali menadžeri. Naš je posao da



mnogim ljudima koji su oko nas predstavimo apsolutno sve mogućnosti koje nudi FLP, počev od osnovnog bonusa, pa sve do velikog broja podsticajnih programa, koji vas višestruko nagrađuju za isti posao koji jednom odradite. Rex daje, naše je samo da sve to iskoristimo u uzmemmo.

Nakon kraćih predavanja došlo je vreme da se svi menadžeri oprobaju u nekoliko sportskih disciplina. Izgleda da je svima bilo najinteresantnije pucanje na glinene golubove, koje je u svima pobudilo onaj pravi takmičarski duh, koji nikada nije ni napuštao lidere Forevera u Srbiji. Sa nadom da ćemo se i naredne godine družiti u istom ili sličnom okruženju, ali u mnogo većem broju, srdačno se zahvaljujemo svim menadžerima naše zemlje na svesrdnoj pomoći oko organizacije i realizacije ovog fantastičnog događaja.



BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor FLP-a Srbije

„Šta ljudski um može zamisliti i poverovati, može i ostvariti.“ (Napoleon Hil)



Dugo sam razmišljala o tome šta da pišem, jer želim da Vam pružim nešto novo, čime ću pomoći Vaš svakodnevni rad u redovima FLP-a. Možda ćete iz celog članka prihvatiti samo jednu reč ili rečenicu, ali već i ako bude tako, i onda je vredelo „da se prihvatim pera“.

Moje misli o FLP-u

Dragi čitaoci, poštovani prijatelji, srdačno Vas pozdravljam!

Mislim da ste do sada, od najboljih graditelja mreže, već mnogo toga čuli o poslovnim mogućnostima FLP-a, o snovima, ciljevima i praktičnim koracima. O blagotvornom dejstvu naših proizvoda možete učiti od fantastičnih lekara, a pored toga i steći lična iskustva u njihovoj primeni. Ja želim da Vam predam emocije i veru, koje su u meni nastajale u proteklih 11 godina, od kada poznajem firmu Fiorever Living Products i **Reksa Muna**.

Zdravlje, prijateljstvo, ljubav, osmeh, harmonija, oduševljenje, bezbednost, zabava, putovanja, priznanja, uspeh, životna forma, sloboda... I pored svega nabrojanog, jedno sredstvo, a to je novac!

Kada nekome govorim o mogućnostima koje pruža FLP, ja nabrojim sve gore navedeno.

Svako može da bira za koji deo će se odlučiti.

Kada sam nekada, pre 11 godina od **dr Andre Nemeta** čula o svemu tome, u meni se rodila ideja: „Ako je samo pola od ovoga istina, već je i to dovoljno!“ Tada sam imala jako težak period u životu, pa mi je ova mogućnost značila zrak svetlosti u tami

i osetila sam da je moram pratiti! Morala sam da pratim moje sponzore **Andrea** i njegovu suprugu **Agi Lukač** i onu ideju koju Reks širi od prvog dana: **„Pomozi drugima, jer time pomažeš i sebi.“**

Ovih dana su Reksove reči naišle na još veću potvrdu, jer gledajući na svet oko nas, vidimo negativne stvari kojima se pune glave ljudima. Znam da je teško pričati ljudima u ovoj situaciji, pogotovo kada uz to moraš i da zračiš oduševljenjem, a istog trenutka vrlo često nailaziš na odbijanje. Bez obzira na to, ja sam sigurna, jer iskreno verujem da postoje ljudi koji ne jadikuju, već traže rešenje za svoje zdravlje i promene u svom životu.

Možemo reći da izgleda kao da čekaju da ih neko ili nešto pronađe.

Ti ljudi žele da ŽIVE – takve ljude treba tražiti!

Nemoj gubiti previše vremena sa ljudima koji žele samo da ti se žale i da ti se isplaču na ramenu, jer oni jednostavno ne žele da saznaju rešenje za svoje probleme.

Ja sam već doživela mnoge fantastične stvari sa FLP-om i osećam obavezu da sve to prenesem i drugima, jer predstavljam izuzetnu stvar. Ako i ti iskreno veruješ u to, onda će te ljudi nagraditi svojim povere-

njem i prihvatitiće pomoć koju im pružaš.

Preduzetništvo gradi strastveno i vatreno!

Žudno upijaj znanje i informacije o čudesnim proizvodima i predaj to drugima sa puno ljubavi. Pomozi drugima da postanu uspešni uz pomoć izuzetne poslovne mogućnosti i izazova koje nudi sistem provizije FLP-a. Unesi sreću u život svake porodice.

Emocije, emocije, emocije!

Ovo preduzetništvo se ne može graditi mehanički i bez emocija, jer je jedan od njegovih najvažnijih elemenata **LJUBAV**, koja nas FLP-ovce **SJEDINJUJE**, bez obzira na mnoge negativne stvari koje se dešavaju oko nas!

Veoma sam ponosna, jer moj tim sledi ovu ideju i prihvata je od mene. Srećna sam, jer su dve porodice koje su u mojoj neposrednoj liniji već dobile ljudsku i materijalnu slobodu, koju pruža kvalifikacijski nivo menadžera i ne štedim truda da to postignu i moji ostali saradnici.

Ja neumorno širim Reksovu ideju!... A TI?

Svima želim uspešan rad!



MAGDI KOVAČNE
menadžer

Sloboda rada

U prelepom ambijentu bisera turizma Srbije, proveli smo nezaboravan vikend sa vodećim distributerima FLP-a Srbije, sa nadom da ćemo atmosferu i energiju koju smo stvorili tokom boravka na ovoj planini, iskoristiti na najbolji mogući način za još uspešnije građenje mreže i poslovanje naše kompanije.



Predavači na seminaru su bili direktor FLP-a za Južnoslovensku regiju, **dr Šandor Miles** i članovi Prezidents kluba Forevera u Srbiji.

Domaćin seminara je bio direktor FLP-a u Srbiji, menadžer **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je istakao da je timski rad nešto najbolje što može da se zamisli, kao i da su seminari ovakvog tipa više nego dobrodošli svim gradite-

ljima mreže, unutar naše kompanije. Sve vas očekujemo sledeće godine, u još većem broju.

Raditi planski, svakodnevno, izgraditi sebe kao ličnost i kao lidera kroz marketinški plan FLP-a, samo su preduslovi za uspešnu FLP karijeru i formiranje istinskih lidera u poslu. Najbolji i najefikasniji regionalni direktor FLP-a u svetu **dr Šandor Miles** nam poručuje, da nam mrežni marketing pored





slobode poslovanja, daje slobodu i raspolaganja vremenom, što je ključna stvar. Novu energiju poslovanja moramo pronaći u novim saradnicima i velikom broju mladih ljudi koji prosto moraju da upoznaju Forever.

Marija Nakić je očiti primer da osobe koje se penzionišu mogu da budu idealni saradnici i lideri u svojim strukturama, da budu u celosti posvećeni deci i unucima, i da pritom imaju onaj predivan osećaj da su korisni za društvo kao njegovi aktivni učesnici. Hvala Mariji na njenoj energiji i odanosti FLP-u.



Recept „Kako razmišljaju milioneri” nam je objasnila soaring menadžer **Dragana Janović**. Uspešni ljudi uvek teže ka visokim ciljevima, imaju velike planove i jasnu viziju svog posla. Uspešni ljudi su posvećeni svom napredovanju, stalnom usavršavanju i maksimalno su lojalni firmama koje predstavljaju.

Kako nastaviti dalje, kada je Plan marketinga isti za sve, a neki su i dalje uspešni, dok neki drugi stalno imaju problem u poslu? Nismo mogli naći boljeg predavača nego li dijamant menadžera **Stevana Lomjanskog**, da nam da odgovor na ovo krucijalno pitanje. Hrabrost svih saradnika, lojalnost firmi, odluka i pobednički duh, pravičnost i lična odgovornost su preduslovi uspeha u FLP-u!



Soaring menadžer **Miloš Janović** radi svoj FLP posao u istom kontinuitetu i sa istom vedrinom kao i prvoga dana. Strast u poslu tera čoveka da stalno uči, ne samo o stvarima vezanim za posao, nego i o ključnim životnim pitanjima.





Safir menadžer **Boško Buruš** svima poručuje da ego ostavimo sa strane, promenimo sebe i definišemo ciljeve u čijim okvirima i želimo da se menjamo. Nesebičan rad u ovoj vrsti poslovanja donosi svima uspeh u radu, a ukoliko stavimo akcenat na podsticajne programe, napredak cele grupe je neminovan.

Sve znamo, samo nam je ostalo da radimo, – poruka je safir menadžera **Marije Buruš**. Jednom smo u životu u dva uzastopna meseca imali 120 bodova, zašto ne bismo to stalno ponavljali? Iskoristimo priliku da timski duh izgradimo kroz podsticajne programe, nešto što nam je Reks obezbedio pored onih, „redovnih“ mogućnosti u Foreveru! Oduševljenje u poslu donosi entuzijazam, novu energiju i odličan rezultat.

U ovom trenutku dajemo sve od sebe i radimo najbolje što znamo. Koliko uložimo sebe u posao, toliko i dobijemo. Moramo da donesemo odluku da načinimo ogroman korak napred u svom poslovanju. Sigurni smo dobitnici! Unazad ne možemo nikako krenuti, pošto marketinški plan FLP-a ne dozvoljava. Veliku zahvalnost dugujemo dijamant menadžeru **Veroniki Lomjanski**, za nesebičnu ljubav u širenju vizije poslovanja FLP-a na prostoru Srbije i cele Evrope.

Vidimo se naredne godine, u još većem broju!

Samo naš rad sa novim saradnicima, vera u sebe i entuzijazam u poslu uz poštovanje sponzora i timski rad mogu voditi dalje ka uspehu!

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor FLP-a Srbija

Jedno sunčano subotnje prepodne u Ljubljani

Okupili smo se u suncem obasjanoj Ljubljani, da bi uživali u ugodnom druženju i učenju. Leto je već uveliko kucalo na naša vrata, pa su u tom ambijentu mlade pevačice v.i.s. **Foksi Tinsa** (Foxy Teens) na sceni dočarale pravo letnje repoloženje. Temperamentne pesme su nas potpuno razbudile i željno smo očekivali interesantna predavanja koja su nam pripremili naši distributeri.

Dočekali smo velikim aplauzom našu saradnicu **Špelu Salabir** koja se bavi kozmetikom i masažom. Ona nam je predstavila **Body Toning Kit** – paket proizvoda. Govorila je i o osnovama i režimu zdrave ishrane, kao i o tome kako da pažljivo koristimo brižljivo izrađene **Clean, Lifestyle** i **Nutri-Lean** programe, čijom odgovarajućom primenom postizemo idealnu težinu i dobro raspoloženje.

Prisutne je pozdravio regionalni direktor FLP Slovenije **Andrej Kepe** i najavio je podsticajni program relija u Poreču 2009., i pozvao je sve da motivišu svoje nove saradnike da ispunе uslove programa i da nam se priključe u Poreču na novom nezaboravnom susretu u oktobru. Predstavio nam je i ostale podsticajne programe i bio je veoma srećan, jer nas je obavestio da se u Trzinu otvorio novi Sonja salon. Pozvali smo sve distributere da dođu i da se prepuste visokostručnoj koz-



metičkoj nezi i masaži, a za to vreme će im Andrej ugađati Sonja kolekcijom, kao i celim spektrom Forever proizvoda. U salonu se mogu dobiti i nagradni kuponi za negu u salonu.

Jožica Zore naš saradnik, senior menadžer, veoma dobro zna da je dobro raspoloženje osnovni preduslov njenog efikasnog rada u izgradnji mreže.

Jožica Zore je ispunila uslove podsticajnog programa za Svetski reli (World Rally) i bila sa najuspešnijim distributerima naše regije u Južnoj Africi. Zastajao nam je dah dok smo slušali njene doživljaje sa putovanja i svi smo u sebi poželeli da lično uživamo u gostoprimstvu **Reksa Muna**, jer on najuspešnijim distributerima uvek pruža

nezaboravne doživljaje. Zahvalni smo Jožici, jer je svoje divne doživljaje i emocije podelila sa nama i želimo joj da uživa u što više ovakvih nagrada.

Predali smo lente koje potvrđuju članstvo u **Klubu osvajača** svima koji su vredno radili tokom proteklih meseci. Čestitamo na ovom uspehu svim „osvajcima“!

U nastavku programa su nas ponovo zabavljale pevačice v.i.s. Foksi Tinsa. Posle divnih pesama je sledilo predavanje menadžera **Danice Bigec**. Ona je čuveni fizioterapeut i već dosta godina je u redovima Forevera. Prikazala nam je proces zarastanja rane i drugih povreda na koje agensi naših proizvoda imaju



blagotvorno dejstvo. Izuzetno smo zahvalni Danici na odličnom predavanju i na dobrom raspoloženju. Želimo da i u buduću ostvaruje odlične rezultate u fizioterapiji koju kombinuje sa Foreverom!

Posle Danice nam se ponovo priključila Špela Salabir, koja je na jednoj gošći iz publike

prikazala kako možemo temeljno očistiti kožu pomoću Sonja kolekcije, kojoj dodajemo beli čaj. Čišćenje odnosno nega lica se sastoji od pet koraka koje sve redom treba uraditi ukoliko želimo lepu i zdravu kožu lica. Hvala Špeli na oba predavanja!

Na kraju programa smo na pozornicu pozvali one sarad-

nike kojima smo predali zaslužena odličja orla, jer će oni u buduću visoko nositi zastavu Forevera.

Dragi distributeri, želim ponovo da Vas podsetim na akciju koju smo počeli u kancelariji u Trzinu u okviru koje ćete dobiti nagradne kupone sa kojima možete uživati u

nezi lica odnosno masaži leđa u Sonja salonu, ukoliko kupite bilo koji **Touch** ili **Body Toning Kit** (oba proizvoda) odnosno **Aroma Spa** ili **Sonya Skin Care** kolekciju (oba proizvoda).

ANDREJ KEPE

regionalni direktor FLP-a Slovenije

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK



Dragi naši stalni i budući gosti!

Leto je u jeku, sada je već najveći broj ljudi odlučio gde će se odmoriti i za nekoliko dana akumulirati energiju. Želimo pomoći svima koji još nisu doneli tu odluku. U daljem tekstu ćemo nabrojati povoljne pakete ponude, kojima pružamo mogućnost za odmor i to po veoma povoljnim cenama!

Provedite kod nas nezaboravan vikend, po veoma povoljnoj ceni!

Telefon: 06-32-485-300, Imejl: kastelyszirak@globonet.hu

Srdačno čekamo vaše prijave. Stojimo Vam na raspolaganju u vezi svih daljnjih pitanja!

VIKEND PAKET (sa dolaskom u petak)

2 noćenja u jednom divnom apartmanu
Doručak i večera
Polusatna masaža
Upotreba velnesa i teniskih terena
umesto 59 280 Ft – **41 600 Ft po osobi / dnevno**

2 noćenja u jednoj dvokrevetnoj sobi kao iz bajke
Doručak i večera
Polusatna masaža
Upotreba velnesa i teniskih terena
umesto 53 280 Ft – **37 500 Ft po osobi / dnevno**

2 noćenja u čudesnoj dvokrevetnoj sobi u krilnoj zgradi
Doručak i večera
Polusatna masaža
Upotreba velnesa i teniskih terena
umesto 34 430 Ft – **29 450 Ft po osobi / dnevno**

1. VELNES PAKET (u glavnoj zgradi), 2 noćenja

Doručak i polupansionska usluga
Polusatna masaža za osveženje
Nega lica za dame i gospodu – „Čarolija mora”
Koktel
Upotreba penušave kupke, saune, solne komore i bazena
42 500 Ft paket /po osobi/

2. PAKET ZA MLADENCE – INTIMNI KUTAK (u glavnoj zgradi) 4 noćenja

Doručak i večera uz sveće
Šampanjac dobrodošlice
Aloe mlečna kupka
Polusatna masaža za osveženje / po osobi
Upotreba džakuzija, saune, solne komore i bazena
75 500 Ft paket /po osobi/

3. BEATY PAKET (u krilnoj zgradi), 3 noćenja

Doručak i polupansionska usluga
Kozmetički tretman za dame – „Cvet mladosti”
Oblog za regeneraciju i lepotu za gospodu
Solna komora – terapija za oslobađanje organizma od štetnih materija
Aloe mlečna kupka
Polusatna švedska masaža
Upotreba džakuzija, saune i bazena
55 750 Ft paket /po osobi/

4. PENZIONERSKE SVAKODNEVICE (u krilnoj zgradi) 4 noćenja

Doručak i polupansionska usluga sa dijetalnim menijem
Pripremljena penušava kupka sa porcijom voća
Polusatna aromatična švedska masaža
Kozmetički tretman – „Borba protiv bora”
Koktel
Upotreba džakuzija, solne komore, saune i bazena
61 500 Ft paket /po osobi/



DATUMI I TERMINI

Termin održavanja relija:
Petak, 5. mart 2010. godine,
Subota, 6. mart 2010. godine

Kao što je to bilo 2009. godine u Malagi na Euro reliju i Profit šeringu i ove godine će se kvalifikacije za Profit šering održavati tokom dva dana. Još nije poznat tačan vremenski raspored programa na reliju, ali će najverovatnije biti kao na reliju u Malagi: u petak od 13:00 do 19:30, a u subotu od 11:00 do 17:00. Posle brojnih konsultacija smo odlučili da na ovom reliju ne organizujemo banket za kvalifikovane. Tako će pojedinci i grupe dobiti veću slobodu, kako bi u subotu uveče organizovali program u ličnom aranžmanu.



LOKACIJA

Lokacija relija: Wembley Arena koja se nalazi 12 kilometara od centra Londona i do nje se lako može doći podzemnom železnicom, železnicom, autobusom ili automobilom. Adresa na veb stranici: <http://www.wembley.co.uk/WembleyArena.htm>



ULAZNICE ZA RELI

Ulaznice omogućavaju prisustvo programu tokom oba dana. Od novembra ćemo obezbediti ulaznice i za one zainteresovane, koji se ovom prilikom ne kvalifikuju.



AERODROM

Sa sledećih aerodroma je organizovan centralni transfer:
LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELI

Smeštaj kvalifikovanih će biti organizovan u sledećim hotelima:
HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HYATT REGENCY HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL



METEOROLOŠKI USLOVI

Ovo je London, Engleska – čuven po kišnom vremenu i zato se pripremite za te vremenske uslove. Očekivana temperatura vazduha će biti između 3 i 10 °C i zato svakako ponesite sa sobom toplu odeću i kišobran!

Srdačno Vas očekujemo u Londonu!



KLUB OSVAJAČA

Najuspešniji distributeri na osnovu
ličnih i non-menadžerskih bodova u junu 2009. godine



Mađarska

1. Klaj Ágnes
2. Éliás Tibor
3. Berkics Miklós
4. Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
5. Hertelendy Klára
6. Bíró Attiláné i Bíró Attila
7. Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória
8. Mezőfi Emil i Mezőfiné Jakab Ildikó
9. Utasi István i Utasi Anita
10. Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor

Srbija, Crna Gora

1. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
2. Petrović dr Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana
3. Tumbas dr Dušanka
4. Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj
5. Kota Izabela Barbara i Kota Mihajlo
6. Petrović Milena i Petrović Milenko
7. Petković Aleksandra i Petković Bogdan
8. Zečević Boban i Zečević Dušanka
9. Zurka Dragana i Zurka Radiša
10. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

- 1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
- 2. Petrović Jasminka i Petrović Mirko**
- 3. Čalušić Dubravka i Čalušić Ante**
4. Grbac Silvana i Grbac Vigor
5. Blažević Bojana
6. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
7. Zantev Andrea
8. Banić Nedjeljko i Banić Anica
9. Bojović Branko
10. Samardžija Marija i Samardžija Vlado

Bosna i Hercegovina

- 1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
- 2. Njegovanović Vaselije**
- 3. Varajić Savka**
4. Franjić dr Goran
5. Garić Goran
6. Varajić Zoran i Varajić Snežana
7. Darkecco-Spasojević Anna i Darkecco-Spasojević Dario
8. Bahtijarević Larisa
9. Njegovanović Grozdana i Njegovanović Sreten
10. Bahtić dr Nedim i Bahtić Belma



Slovenija

- 1. Iskra Rinalda i Iskra Lucano**
- 2. Sahrokova Ina i Sahrokova-Pureber Alojz**
- 3. Obid Lidija**
4. Krejci Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
5. Tonejc Saša
6. Sijanec Zdenka
7. Brulc Anica
8. Okroglič Nadja
9. dr Herlić Srečko
10. Lozar Martin i Božić Lozar Neva

Zajedno na putu uspeha



Nivo senior menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka (*Molnár János i Molnárné Reményi Ilona*)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória (*Dörflinger László i Dörflinger Lászlóné*)
Kondi Gabriella i Kondi Péter (*Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka*)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Bellér Szilvia i
Tari Attila
Burger Katalin

Kovács Virginia
Kúthi Szilárd
Nagy-Iván Csaba i

Nagy-Ivánné Kovács Zita
Petrović Jasminka i Petrović Mirko
Végh Karina



Nivo supervizora su postigli:

Ábrahám Ilona
Ábrahám Ottó
Bíró József i
Bíró Józsefné
Bahtić dr Nedim i Bahtić Belma
Balogh Istvánné
Belan Josipa
Berta Ágnes i Incze Gyula
Bodnár Lukács
Boldizsár Beáta
Bunyeváczné Méh Zsuzsa i
Bunyevácz Viktor
Csehné Oltyán Krisztina i
Cseh Gábor
Csorba Norbert
Čvorović Radeta i Čvorović Lence
Dér Zsolt
Déri Mátyás

Dlačić Zarja i Dlačić Antun
Dorogi Tibor
dr Árvai Éva
dr Hegyközi Éva
dr Tatárné Bozsik Erika
Farkasné Danyi Rózsa i Farkas
Imre János
Gál Éva
Gloiberné Dobszai Edit i
Gloiber Jenő
Gogolya Ildikó
György Judit
Hajdu Gabriella Beatrix
Horváth Lászlóné
Hódiné Ménesi Klára i Hódi Tamás
Juhász Zoltán
Katona Gábor
Kukor Dávid

Márton Zsuzsanna i Vanyó Imre
Máthé Zsolt i Horváth Éva
Majoros Tibor
Mandel Helga
Mihók Gizella i Mihók László
Molnárné Vincze Andrea
Móczárné Putnoki Zita i
Móczár Béla
Nagy Norbert
Olasz Nikoletta
Pék Szabolcs
Péter Ignác István
Pallang Zsuzsanna
Petrović Anka
Pribanić Marija
Pusztai Pál i Pusztai Pálné
Radnóti Eszter
Reiner Magdalena

Samardžija Marija i
Samardžija Vlado
Schwarz Kinga i Vécsei László
Szabó Veronika
Szegi István i
Szegi Ildikó
Sziklai Tibor i
Toth Mónika
Szloboda István i
Szlobodáné Pesti Katalin
Szörényi Gusztáv
Tamási Ilona
Tonejc Saša
Törökné Szeles Ildikó i
Török Attila
Tóth István
Végh Imre
Zöld Zsuzsanna



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i
Ádám István
Bakó Józsefné i
Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia

Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i
dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i
Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor

Fittler Diána
Anton Gajdo i
Olivia Gajdo
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné i
Geczó László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i
Haim József
Hajcsik Tünde i
Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita i

Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i
Kása Istvánné
Kemenczei Vince i
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knežević i
Nebojša Knežević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić i
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona i
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
dr Predrag Lazarević i
dr Biserka Lazarević
Léránt Károly i
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović i
Marija Mihailović
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i
Harmoš Vilmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i
Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i
Márkus József
Nagy Zoltán i
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i
dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i
Péterbencze Anikó

Papp Tibor i
Papp Tiborné
Radics Tamás i
Poreisz Éva
Radóczki Tibor i
dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i
Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Tihomir Stilin i
Maja Stilin
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
dr Szabó Tamásné i
dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i
Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i
Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i
Térmegi László
Tordai Endre i
Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr Dušanka Tumbas
Túri Lajos i
Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

II nivo:

Botis Gizella i
Botis Marius
Budai Tamás

Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović i
Miloš Janović
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
dr Marija Ratković i
Cvetko Ratković
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i
Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit i
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i
Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i
Orosházi Diána
Bruckner András i
dr Samu Terézia
Marija Buruš i Boško Buruš
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i
Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski i
Veronika Lomjanski
dr Németh Endre i
Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i
Szabó Józsefné
Tamás János i
Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i
Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i
Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00– 16:00, petkom 14:00-16:00

dr Božidar Kaurinović tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

STRUČNI LEKAR U CRNOJ GORI:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP.

– Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji.

– Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po veoma povoljnim cenama.

- Radno vreme centra: ponedeljkom i sredom 09:00 – 12:00, utorkom i četvrtkom 15:00 – 20:00 i petkom 14:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta 2008. – ukoliko kupujete proizvode u vrednosti većoj od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarko dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510, neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U HRVATSKOJ:

dr Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(parnim danima: 08:00 – 10:00)



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE KANCELARIJE U SARAJEVU:

– Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535 Regionalni direktor: Atila Borbat Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811 Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00. imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOVOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +386-2-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Obaveštavamo Vas da je otvoren salon za kozmetiku i masažu pri kancelariji u Trzinu. Informacije i zakazivanje termina su mogući na broj tel.: +386-1-562-3640. Srdačno Vas očekujemo!

– Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563-7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BRJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788



Kancelarija u Lendavi

PREDSTAVLJAMO

Zaposleni u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici



U bašti hotel-dvorca u Siraku, debeli hlad prave divne zelene krošnje ogromnih stabala, starih više stotina godina. Na izuzetno lepo negovanom travnjaku, koji presecaju uski puteljci, stoje snežnobeke stolice. Danas je pravi topli letnji dan. Pored mene je prošla čudesno lepa devojka, u lepršavoj haljini, sa šminkom u zeleno-plavim tonovima i neverovatno dugim noktima, koji su bili u skladu sa njenom šminkom.

Kako li se ta čudesna devojka pojavila u bašti?!

Snima se video-klip – odgovara mi današnji sagovornik, **Ildiko Hrnčjar**.

Devojka izgleda dosta futuristički.

Njen izgled savršeno odgovara muzici iz klipa. Naš direktor zemlje dr Šandor Miles je pozvao svoje kolege iz stare grupe i tako su ponovo formirali čuvenu muzičku grupu „Android“. Sada upravo snimaju spot.

Stvarno, šta Ti radiš u Siraku?

Zaposlena sam u velnes delu dvorca.

Kako to da ne radiš u Budimpešti?

To je dosta duga priča...

Dobro, da onda počnemo od početka. Gde si se školovala?

1995. godine u Budimpešti sam postala frizer i u struci sam radila do 2004. godine. Posle pranja kose sam gostima uvek masirala glavu i vrat i svaki put sam dolazila do zaključka da im to veoma prijia. 2005. godine sam skupila hrabrost i odlučila da završim kurs švedske masaže. Posle toga nije bilo povratka u staru struku, jer sam izučila razne grane masaže, kao što su taj, jumeiho, taj masaža stopala, lomi-lomi, kao i indijska masaža glave.

Toliko ih je mnogo, da ih je teško nabrojati, a kako li je tek završiti sve te kurseve?! Imaš li omiljenu među svim tim masažama koje si nabrojala?

Najviše volim indijsku masažu glave. Prošle godine sam bila u Indiji i usavršila sam zahvate kod najboljih indijskih majstora.

Moram reći da sam bila na masaži glave kod tebe i da si savršeno izučila zanat, jer uživam dok me masiraš! Volim kada mi opuštaš kičmu, vrat, ramena i na kraju glavu! To jednostavno obožavam! Ima li još nešto čime se baviš pored ovih brojnih masaža?

Veoma me interesuje lečenje energijom. Završila sam I i II stepen Prana-Nadija.

I šta je bilo posle tih kurseva? Jesi li ostala u Budimpešti?

Nisam. Preselila sam se u Sirak, gde sam provela detinjstvo. Radila sam u Pastu u jednom fitnes salonu, a za to vreme sam masirala i u hotel-dvorcu. 2006. godine sam se u hotelu upoznala sa dr Šandorom Milesom i njegovom suprugom Adrijen, koji su mi često dolazili na masažu. U maju sam dobila mogućnost da radim u Sonja salonu koji se tada baš otvarao.

Jesi li teško donela odluku?

Istog trena sam rekla: Da! Tada sam već poznavala proizvode. Odmah sam se vratila u Budimpeštu u moje staro podstanarstvo. Od tada masiram u Sonja salonu u Sondi ulici, odnosno, pomažem i u siračkom dvorcu.

Sada već razumem zašto si sada tu: radiš. Da li te sada zadržavam?

Nema problema, jer radim sa unapred najavljenim gostima i ako mogu, uvek držim pauzu od 5–10 minuta između dve masaže. Sigurna sam da čistu energiju mogu predati samo kada se i ja napunim energijom, jer tada sa svakim gostom mogu da radim savršeno staloženo, mirno i koncentrisano.

Koristiš li naše proizvode?

Koristim ih veoma rado, jer imaju rešenje za svaki problem. Volim da mešam različite kreme. To je posebno efikasno pri likom popularne švedske masaže.

Kako izgleda tvoj privatni život?

Još čekam partnera sa kojim bih provela ceo život!

U Sondi ulici u poslednje vreme radite samo utorkom. A ostalim danima?

Drugim danima očekujem goste na osnovu dogovorenog termina u Sonja salonu u Nefelejč ulici.

Ildiko je tada pogledala na svoj sat i znala sam da je došlo vreme da se

oprostim od nje. Pozdravili smo se i ona je brzo utrčala u velnes centar.

Posle razgovora sam zamišljeno sedela diveći se letnjem pejzažu. Gledala sam moje omiljeno drvo. Naime, među stablima postoji jedno, najlepše drvo koje sam iz milošte nazvala drvo-pesnik. Već dugo znam kako tokom jeseni izgleda njegova bogata krošnja, kada sa nje polako opada lišće, videla sam kako izgleda prekriveno snegom, a i onda kada se na njemu otvaraju bezbrojni pupoljci...

Prolade godine i svi distributeri FLP-a imaju mogućnost da uživaju u čudesnom dvorcu u Siraku. I to po povoljnoj ceni! Da li ponekad zastanete u svakodnevnoj trci da bi se zapitali, koliko i kakve ugodnosti FLP pruža nama distributerima?

Nemojte oklevati! Pozovite broj telefona hotel-dvorca i tokom vikenda prepustite sebe, porodicu i sve bližnje nezi u Siraku, a svakako se javite i na masažu! Svima želim lepo leto i ugodan odmor!



KATA UNGAR
menadžer

SONJA SALON U NEFELEJČ ULICI

masaža: Čila Filep (+36-20) 981-7894

kozmetika: Ivet Rac (+36-20) 416-6329

manikir: Kristina Hasnoši (+36-20) 594-7437

frizer: Barbara Benko (+36-20) 369-7579

SONJA SALON U SONDI ULICI

masaža: Ildiko Hrnčjar (+36-20) 457-1155

kozmetika: Ildiko Bagi-Mesaroš (+36-20) 500-3889

Naši saradnici Vas srdačno očekuju da bi Vam ugodili.

Najavite se i uverite se u istinitost mojih reči.

Želim Vam prijatne trenutke!

www.flpseu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Milesz • Urednik: dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Attila Földi • Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Kanyó Béla, Darko Baranašić • Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor • Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 26 500 primeraka • Prevodioci i lektori za:

Albaniju: dr Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

Saopštenja

NOVOSTI

FLP d.d.o. Mađarska ulaže velike napore da Vaš posao bude što uspešnij! Zbog toga smo od marta 2009. godine uneli izmene u distribuciju mesečnog lista FOREVER. Voleli bi da što više distributera neposredno i odmah dobije naše novine i zbog toga ih više nećemo slati uz mesečni obračun bonusa, već ćemo prilikom svake kupovine za bodovnu vrednost, pokloniti po jedan primerak u svim zemljama naše regije.

Takva distribucija novog broja magazina počinje svakog 15. u mesecu i traje do 14. sledećeg meseca. Naravno, na mestima za bezbodovnu kupovinu i dalje možete kupiti naš aktuelni magazin, kao i njegove starije brojeve.

FLP Mađarska d.d.o. kontinuirano nastoji da poboljša efikasnost komunikacije sa distributerima. Želimo da lako i brzo dođete do važnih informacija.

Zbog toga Vas molimo i predložemo Vam da se javite u što većem broju na našu dopisnu listu. To možete uraditi i tako, što ćete u našoj kancelariji našim kolegama u računovodstvu, lično dati

Vašu imejl adresu, koju ćemo uneti u naš sistem.

PODSTICAJNI PROGRAMI

U aprilu 2009. godine počinje ALOE TRAVEL SERVIS (ATS). To je klub za putovanje, koji je poseban i zatvorenog tipa. Distributeri koji postanu članovi ovog kluba, mogu koristiti snižene cene od 20 do 50%.

– Distributeri sa 2 boda i iznad toga mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Cena pristupa klubu iznosi 49 evra / po osobi / godišnje.

– Naši partneri koji još nisu dostigli nivo kvalifikacije asistent supervizora, takođe mogu kupiti članske karte, ako pre toga kupe jedan Travel Pack – paket proizvoda koji vredi 1,0550 bodova.

– Za prijavu je dovoljno ispuniti jednostavan formular na kojem se traže podaci distributera **i imejl** adresa.

– Distributer sa članskom kartom se može registrovati na veb stranici ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

– ATS prenosi predloge najvećih zapadnoevropskih putničkih agencija sa 4, 5, i 6 zvezdica.

Uvereni smo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a dobiju mogućnost posebnog popusta za svoja putovanja.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja se mogu naći u 12. poglavlju Međunarodne politike. Važno je da responzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu samo posle uručjenja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovarajućih uslova. Svi krše pravila opisana u Poslovnoj politici, ako – ne uzimajući u obzir pravila responzorisanja – po drugi put učlane distributere saradnike, koji su jednom ranije već registrovan.

INTERNET

Obaveštavamo naše poštovane distributere da informacije o našem Društvu mogu naći na dve veb stranice.



Prva veb stranica www.flpseeu.com se odnosi na našu regiju i pruža mogućnost pristupa na veb robnu kuću u Mađarskoj. Za pristup u veb robnu kuću je potrebna lozinka koju možete dobiti u našoj kancelariji. Na veb stranici možete doći do aktuelnih brojeva Forever časopisa sa lozinkom „forever“ a do foto galerije sa lozinkom „success“.

Centralna veb stranica naše firme, popularna „američka veb stranica“ – www.foreverliving.com – pruža informacije o FLP vestima, međunarodnim mogućnostima i drugim korisnim informacijama. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „Guest“. Na stranicu za distributere možete pristupiti, ako kliknete na „Distributor login“. Tu možete proveriti i dnevno stanje Vaših bodova. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD), koje možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (obračun preduzetničke nagrade).

Obračun bonusa na našoj veb stranici. Svi saradnici koji raspolažu lozinkom, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. O upotrebi ove usluge možete naći uputstvo na početku veb stranice foreverliving.com za distributere.

Forever You Tube. Naša matična kancelarija (Home Office) je pripremila svoj Forever You Tube kanal, koji možete naći na <http://www.youtube.com/user/ALoePod>. Preporučujemo Vam uvodne video filmove o FLP proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge marketing prezentacije na više jezika. Ubrzo će Vam se pružiti mogućnost i za slanje pismenih poruka, a biće dostupan i Blackberryn.

U vezi distributerskog objavljivanja, predstavnici matične firme žele da Vas upozore na sledeće:

- na veb stranici nije dozvoljeno davati lekarske, odnosno isceliteljske savete;
- na veb stranici nije dozvoljeno davati bilo kakva obećanja koja se odnose na prihod, odnosno na zaradu;
- veb stranica obavezno mora da sadrži obaveštenje da je vlasnik stranice nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena stranica FLP-a:

Nadalje, ponovo želimo da Vam ukažemo na to da je u skladu sa 14.3.3.5 tačkom naše Međunarodne poslovne politike zabranjena prodaja/aukcija na Internetu (kao npr. Vatera, E-bay, itd.). Molimo Vas da svako oglašavanje na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedena pravila i

pre publikacije u svakom slučaju tražite dozvolu od našeg Društva. Link veb stranice očekujemo na našem centralnom imejlu: flpbudapest@flpseeu.hu

Nepravilno je! Nikada nemojte kupiti ili prodati proizvode putem drugih kanala, elektronskih medija ili trgovinskih jedinica. Uzimajući u obzir mogućnosti raznih oblika prodaje na kanalima elektronskih medija po mišljenju Forever Living Productsa, te jedinice se karakterišu kao trgovinski objekti. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena bilo kakva prodaja ili izlaganje FLP proizvoda ili štampanih materijala u maloprodajnim jedinicama. Distribucija proizvoda putem elektronskih medija se može odvijati isključivo na www.flpseeu.com veb stranici.

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima, kako bi došli do dnevnih podataka o prometu i bodovnom saldu.

Putem **Interneta**. Podatke o ovom načinu informisanja možete naći u poglavlju o saopštenjima koja se odnose na INTERNET.

Do bodovnog salda možete doći i putem **SMS sistema**, koji uspešno funkcioniše već više godina.

U našoj centralnoj kancelariji stoje Vam na raspolaganju saradnici koji rade na **telefonskom dežurstvu za stranke** i pružice Vam sve sa aktuelne informacije o prometu. Bodovni saldo, distributeri iz Mađarske, mogu dobiti na broj telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na tel.: +36-1-332-55-41.

Molimo Vas, informišite se samo o svom saldu bodova i preduzetništvu!

Molimo poštovane distributere da i ubuduće obrate pažnju da pravilno ispune formulare sa posebnim osvrtom na distributerski prijavni list, koji predstavlja ugovor između distributera i FLP-a! U cilju izbegavanja nesporazuma, ne možemo prihvatiti prijavni list ili formular za naručivanje robe sa ispravkama ili bez potpisa. Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi način potpisivanja spada u kategoriju falsifikovanja službene isprave!

Za prijavljivanje promene imena ili adrese, nije dovoljno te podatke upisati na narodžbenicu. Molimo Vas da u tu svrhu koristite formular za promenu podataka!

Molimo Vas da u cilju finansijske bezbednosti, u slučaju informisanja o preduzetničkoj nagradi putem opunomoćene osobe, dotična osoba ponese ličnu kartu sa sobom!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavni list (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni, neposredno od FLP-a. Međutim, status registrovanog distributera stiču tek posle prve kupovine i prikazivanjem 2. primerka prethodno predatog prijavnog lista, koji je overen pečatom.

FLP TV

program

od 19. avgusta do 19. septembra
2009. godine na Internetu

18.00-06.00	Forever himna
18.05-06.05	Peter Šaš: VANmen šou
18.25-06.25	dr Čaba Gotard: Ogromne promene na Zemlji
18.45-06.45	Žoka Vesa: Timski rad
19.10-07.10	dr Iboja Balog: Hrana
19.35-07.35	Berkeš Gabi: Svetski uspesi
20.00-08.00	Supervizori, asistent menadžeri... . .
21.10-09.10	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
21.15-09.15	Kvalifikacije menadžera, vodećih menadžera, osvajača, Holidaj reli
23.05-11.05	Piroška Pandi i Geza Edhazi: Pesma
23.30-11.30	Supervizori, asistent menadžeri... . .
23.45-11.45	Menadžeri, vodeći menadžeri, osvajači
23.55-11.55	Atila Gidofalvi: Našao sam svoje mesto
00.35-13.35	Atila i Katika Gidofalvi: Kvalifikacije za dijamant safir menadžera
01.15-13.15	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
01.20-13.20	Robert Varga: Na putu prema dijamantu
01.30-13.30	Kvalifikacije za Euro reli u Londonu: I nivo
01.35-13.35	Kvalifikacije za Euro reli u Londonu: II nivo
01.40-13.40	Kvalifikacije za Euro reli u Londonu: III nivo
01.45-13.45	Maja Šuput: Koncert
01.55-13.55	Vaš san – naš plan: Mogućnosti koje pruža FLP
02.00-14.00	Klara Hertelendi: Uvek više i više
02.35-14.35	Imre Kiš Mate: Uspešna izgradnja posla – Biznis bilders
02.55-14.55	Robert Varga: Korak po korak tokom letnjih meseci
03.35-15.35	Maja Šuput: Koncert II
03.45-15.45	Holidaj reli: Troje učesnika pričaju svoje doživljaje sa relija u Poreču
04.05-16.05	Andraš Banhidi: Poreč i Malaga
04.30-16.30	Tibor Pap i Tiborne Pap: Timski rad
04.55-16.55	Išvan Halmi: Rukovodioci u Foreveru
05.20-17.20	Veronika Nadaši, Atila Šerban, Adrien Segó: Pesme iz mjuzikla „Doktor Džekil i Mister Hajd“
5.40-17.40	Mikloš Berkič: Na čelu Evrope

www.flpseeu.com



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolaže i sa ZELENIIM brojem: 06-80-204-983. Ova usluga funkcioniše svakog radnog dana od 12:00 do 16:00 i pozivi su besplatni. Naravno i dalje možete zvati Telecentar na prethodno datim tel. brojevima: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDAR

BUDIMPEŠTA – Dani uspeha 19. 09. 2009; 17. 10. 2009; 21. 11. 2009; 19. 12. 2009.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Naši kupci koji do proizvoda ne dolaze lično ili ih kupuju putem opunomoćene osobe, svoju narudžbu mogu predati na sledeći način:

- **telefonom** i tada će naši saradnici pružiti tačne informacije o ceni i bodovnoj vrednosti narudžbe kao i o naknadi isporuke. +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobilni: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- pozivanjem **zelenog broja**: +36-80-204-983 (može se zvati besplatno svakog radnog dana od 12:00 do 16:00)
- **sms-om** na sledeći tel. broj: 06-20-478-4732
- **preko Interneta: naručite proizvode na veb stranici www.flpseeu.com!** Ovo je najlakše i najbezbednije rešenje – ne samo sa aspekta neposredne kupovine, već i zbog evidencije narudžbina. Ovo je izuzetno sredstvo i u toku prezentacija, jer predstavlja izuzetnu ponudu za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti narudžbe se za 24 sata dodaju aktuelnoj vrednosti. Do naše robne kuće na Internetu možete doći i neposredno na veb stranici www.flpshop.hu, a promenu bodovnog stanja možete pratiti na veb stranici www.foreverliving.com.

POVLAŠĆENA KUPOVINA

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, deo bonusa koji im sledi na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u vidu povlastice. Na njihovu molbu ćemo za povlasticu smanjiti račune njihove kupovine i tako će platiti račun koji će biti manji za iznos povlastice.



Kancelarija u Debrecinu

Proces povlašćene kupovine obuhvata sledeće:

1. Izjava. Ako želite da koristite ovu mogućnost, onda o tome treba da ispunite izjavu na odgovarajućem formularu.

2. Kupovina. Sistem automatski smanjuje krajnji iznos računa za visinu povlastice. U toku svake pojedinačne kupovine ova svota ne može da pređe 35% od neto iznosa krajnjeg računa. Ako ste na svoje ime skupili veću povlasticu od te svote, ostatak ćemo uračunati kod sledeće kupovine – ponovo do 35% novog krajnjeg računa – i taj proces se ponavlja.

3. Pružanje informacija. Svoti koju možete koristiti svakog 15. u mesecu dodajemo nove povlastice, koje ste ostvarili tokom kupovine prethodnog meseca. Naši saradnici će Vama ili Vašoj ovlašćenoj osobi dati informacije o aktuelnoj sumi povlastice, samo ako dođete lično ili ovlašćena osoba pokaže legitimaciju sa fotografijom.

ISPORUKA

Želimo da naglasite distributerima u Mađarskoj, da naša firma nudi uslugu isporuke naručenih proizvoda. Zahvaljujući toj usluzi mi ćemo Vašu narudžbu dostaviti u roku od dva dana – posle usklađivanja termina – u bilo kom delu zemlje. Paket se obavezno mora preuzeti u roku od 48 sati (od dogovorenog termina) u protivnom ćemo stornirati račun, a bodove ćemo povući. Cena naručenih proizvoda i isporuka se plaćaju po prijemu pošiljke. U slučaju kupovine u vrednosti iznad 1 boda, naše Društvo snosi troškove isporuke.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da i u buduće pored prijavnice predaju fotokopiju svoje preduzetničke legitimacije (i za prošli period), kao i fotokopiju prijavnice liste

koju ste predali poreskim vlastima! Vaše honorare u buduće možemo isplatiti samo u slučaju da raspoložete navedenim dokumentima. Naši partneri u Mađarskoj koji traže račun na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu učiniti samo u slučaju ako u našoj kancelariji predaju ispunjene formulare koji odgovaraju tom zahtevu, odnosno fotokopiju dokumenata koji potvrđuju da su oni vlasnici firme. Podrobne informacije u vezi gore navedenog su okačene u našim kancelarijama, a od naših saradnika možete tražiti i usmenu informaciju.

Brojevi telefona naših stručnih lekara:

dr Gabrijele Kašai 20-234-2925

dr Brigita Kozma 20-261-3626

dr Laslo Mezoši 20-251-9989

dr Endre Nemet 30-218-9004

dr Edit Reves Šiklošne 20-255-2122

Broj telefona našeg nezavisnog stručnog lekara:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959

Proizvode Forever Living Products prodajemo po savetu Saveza za alternativnu medicinu Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centralna uprava:
1067 Budimpešta, Szondi ulica 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Uprava prodaje u Budimpešti
1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Direktor prodaje: dr Čaba Gotard
- Regionalna uprava u Debrecinu:
4025 Debrecin, Erzsébet ul. 48.
tel. +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu:
6721, Segedin, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru
8000 Sekešfehervar, Sóstói ut 3.
Tel.: +36-22-333-167
Regionalni direktor: Atila Fodi

Forever Resorts

- Hotel dvorac Sirak
3044 Sirak, Petofi ul. 26.
tel.: +36-32-485-300,
faks: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Kiralj

Sonya[®]

Colour Collection

Srdačno Vas očekujemo u salonu lepote!



NEGA LICA
KRATKI TRETMANI
NEGA TELA
ŠMINKANJE
MASAŽA
DEPILACIJA
MANIKIR
PEDIKIR
NADOGRADNJA
NOKTIJU
OBLIKOVANJE
I FARBANJE KOSE



Prijavljivanje i zakazivanje termina:

Kozmetika – Ildiko Bagi-Mesaroš: +36-20/500-3889 • Ivet Rac: +36-20/416-6329

Masaža – Ildiko Hrnčjar: +36-20/475-1155 • Čila Filep: +36-20/981-7894

Pedikir, manikir – Kristina Hasnoši: +36-20/594-7437 **Frizer** – Barbara Benko: +36-20/369-



Sondi ulica: 1067 Budimpešta, Szondi u. 34., tel.: +36-1/269-5370/151 • **Nefelejč ulica:** 1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1/291-8995/151



Forever Pomesteen Power®

Antioksidansi su definitivno neizostavni za očuvanje zdravlja i dobrog fizičkog stanja. Bez obzira na to, stručnjaci za ishranu teško nalaze zajednički jezik, kada treba odlučiti koje vrsta voća, po sadržaju i količini ksantona, treba uvrstiti u zaista efikasne antioksidanse, i gde se oni nalaze na ORAC (Oxygen Radical Absorbance Capacity) listi. Forever Pomesteen Power je najefikasnija smesa, jer sadrži voćne sokove i ekstrakte kao što su nar, kruška, mangostan, malina, kupina, borovnica i koštice grožđa.

Mangostan je u Aziji veoma popularno voće. Njegov poseban ukus se toliko dopao kraljici Viktoriji da je izjavila da je to njeno najomiljenije voće, pa se zbog toga za njega koristi i naziv „kraljicino voće”. Njegov sastav je izuzetno bogat blagotvornim ksantonima. Ksantoni su prirodne materije i nalaze se u onom voću za koje se smatra da je izuzetno efikasan antioksidans.

Isprobajte snagu antioksidansa sa Forever Pomesteen Powerom koji sadrži nar, mangostan i druge vrsta voća!

Neto zapremina: 473 ml



Dodatni podaci

	100 ml	1 doza (30ml)
	sadrži	sadrži
Energetski sadržaj	452 KJ (106 Kcal)	136 KJ (32 Kcal)
Ugljeni hidrati (g)	26,6	8
— od toga šećer (g)	23,3	7
Natrijum (mg)	33,3	10
Vitamin C (mg)	792 (132%)*	24 (40%)*

*RDA% — dnevno preporučena doza za odrasle, izražena u procentima

DOZIRANJE:

Pre upotrebe, dobro promućkati. Dnevno koristimo oko 30 ml, ili po svom ukusu, po mogućnosti pre jela. U cilju najboljeg efekta, proizvod posle otvaranja držite u frižideru ili ga iskoristite u roku od 30 dana.

SASTAV:

Sok nara, kruške, mangostana (Garcinia mangostana), maline, kupine, borovnice, ekstrakt koštice grožđa, konzervans (kalijum sorbat), askorbinska kiselina.

- izuzetan antioksidans
- jedinstvena smeša voćnih sokova i ekstrakata
- izuzetno ukusan

PRODUCT #262