

FOREVER





Ovaj posao se može samo voleti!

Čuo sam jednu veoma simpatičnu priču u Kanu, na jugu Francuske, na ovogodišnjem Evropskom reliju i želeo bih da je podelim sa Vama. Ne zna se od koga potiče ova priča, ali je njena pouka kristalno jasna.

Jedna siromašna žena je jednog dana videla tri starca koja su sedela u senci jedne ograde. Po njima se odmah videlo da su gladni, pa ih je žena ljubazno pozvala u svoju kuću da bi ih ugostila. Oni su odbili njen srdačan poziv, objašnjavajući da će ući samo ako i njen muž bude kod kuće. „Moj muž sada radi u bašti, odmah ću ga pozvati.“ – odgovorila je.

„Pre nego ga pozovete, dozvolite mi da Vam se predstavim. Moje ime je *Bogatstvo*, a moji prijatelji su *Uspeh* i *Ljubav*. Samo jedan od nas može ući kod Vas. Odlučite sa mužem koga ćete od nas trojice pozvati u Vaš dom.“

Kada je žena ispričala svom mužu šta se dogodilo, on je doneo odluku: „Draga moja, pozovimo u kuću *Bogatstvo*!“ Žena je jedno vreme razmišljala pa je, vrativši se kod staraca, donela svoju odluku: „Odlučili smo da ćemo u kuću pozvati *Ljubav*!“

Starac koji se zvao *Ljubav* je ustao i krenuo prema kući. U tom trenutku su ustali i njegovi prijatelji i pošli za njim! Žena se začudivši obratila *Bogatstvu* i *Uspehu*: „Ja sam u kuću pozvala *Ljubav*, zašto ste onda došli sva trojica?“ Na to su starci odgovorili: „Da ste pozvali *Bogatstvo* ili *Uspeh*, ostala dvojica bi ostali napolju. Pošto ste odlučili da u Vašu kuću uđe *Ljubav*, onda smo ušli svi, jer našeg prijatelja pratimo u stopu bilo gde da ide. Gde god je *Ljubav*, tamo su i *Bogatstvo* i *Uspeh*!“

Poučno je koliko su žene često mudre, ali ova priča krije i druge poruke. Za mene suština priče nije ništa drugo već to, da treba voleti ono čime se bavimo. Pomislimo samo na one aktivnosti kojima se rado bavimo. Može to biti golf, rad u bašti, FLP, šah — na sve deluje isti mehanizam. Pretpostavimo da vam je omiljena aktivnost golf. Najverovatnije ste i prvom prilikom uživali u igri, mada tada niste bili među najveštijim igračima. Vremenom, kada ste golfu posvećivali sve više i više vremena, postajali ste sve bolji. Kako ste postajali bolji igrač, tako ste sve više uživali i cenili tu igru. Sigurno je da ste sada već mnogo bolji igrač u poređenju sa onim kakvi ste bili na početku.

Slično se dešava i tokom našeg delovanja u Foreveru! Pogledajte samo naše najuspešnije distributere — oni svi vole svoj rad. Sa radošću dele svima naše

proizvode i mogućnosti ovog posla i uživaju u svim nagradama koje oni, njihovi bližnji i saradnici dobijaju za delatnosti koje obavljaju u Foreveru. Kada u vezi rada, preduzimaštva ili poslovanja govorim o ljubavi, ne mislim na one duboke emocije koje osećamo prema svojoj porodici ili svojim bližnjima. To je više strast, koja nas navodi da svom delovanju posvetimo vreme, energiju i da se trudimo da postanemo što bolji. Mehanizam deluje: što više vremena posvećujemo delotvornim aktivnostima u FLP-u, time ćemo postajati bolji i uspešniji. Što više i više dobijamo pozitivnih povratnih reakcija, to ćemo radije posvećivati sve više vremena ovoj aktivnosti, a time ćemo ostvariti veće uspehe. Krajnji rezultat će biti da u toku ostvarivanja sve većih uspeha, raste i naša ljubav i strast prema poslu i tako nastaje beskrajni magični krug.

Da li Vi volite svoj posao? Ja ga veoma volim! Obezbeđuje ogromne mogućnosti, zahvaljujući kojima možemo postati uspešni i bogati i možemo živeti onako kao smo oduvek želeli.

Kao što je žena iz priče odlučila: neka u toku Vaših svakodnevnih aktivnosti bude prisutna *Ljubav*, a znajte da će nju pratiti *Uspeh* i *Bogatstvo*!


REX MAUGHAN



„Sva čudesa koja tražimo u spoljnom svetu, nalaze se u nama.“ (Erik Batervort)

Traži Čoveka...

Poštovani Čitaoci. Kada ste se prvi put sreli sa Forever preduzimaštvom, verovatno je bilo onih „dobročinitelja“ koji su Vas informisali o tome da je ovo mukotrпно preduzimaštvo i veliko poslovno takmičenje. Preplavili su Vam misli brojkama, procentima, nivoima, mnogi su stalno govorili o poslovnim koracima i stepenicama. Neki od njih, koji u suprotnosti od Vas, nisu skupili hrabrosti da počnu ovaj posao — žele da Vam daju „korisne“ savete, da Vas odgovore od početka i pokušaću da Vam dokažu da ovaj posao ne može funkcionisati i da nije za Vas.

Ovo je zaista poslovno preduzimaštvo, sa mnogim preprekama, ali je ovaj posao prepun i onih lepota koje na drugom radnom mestu ne možemo sresti. Forever preduzimaštvo se zasniva na međuljudskim vezama, na međusobnom poverenju, razumevanju, pažnji, kao i međusobnoj odanosti. Iza tog preduzimaštva uvek tražimo Čoveka... koji diše, oseća, sluša i koji je željan ljubavi. Ako neko zaista želi da postane uspešan u Forever preduzimaštvu, a do tada nije znao da se odgovarajuće ophodi sa ljudima, da gradi dobre međuljudske

odnose, nije znao da odgovarajuće komunicira sa drugima, sve to treba da nauči. Svaki čovek raspolaže ovim sposobnostima, treba ih samo pustiti da izađu na površinu i da se oslobode.

Razmišljajmo zajedno i zamislimo da se nalazimo u centru jedne velike grupe ljudi, koji od nas očekuju nešto dobro, lepo, neku pomoć. Šta treba da uradimo? Ostanimo tihi i slušajmo ih. Obratimo pažnju na njihove želje i na ono šta je pravi cilj njihovog života na ovom svetu. Pomožimo im našim pitanjima, ako će tako lakše govoriti. Neka govore o svojoj porodici, a ako je još nisu osnovali, onda o planovima o zamišljenoj budućnosti, a mi ih za to vreme slušajmo pažljivo i strpljivo, svakoga ponaosob. Naše znanje koncentrišimo na to kako, čime, i kada možemo bar malo drugima ulepšati život. Ako se koncentrišemo na to i naš život će postati lepši i uspešniji, jer je to povratna veza među ljudima.

Svako traži najbolji metod za razvoj svog preduzimaštva. Pratimo one koji su u našoj okolini već uspešni. Obratimo pažnju na njih, analizirajmo snagu grupnih obučavanja i Forever priredbi,

učimo. Učimo jedni od drugih, od onih koji već uče druge. Obratimo pažnju na ono što zaista želimo čuti ili što već znamo, jer nam je urođeno, samo još nije u centru naše pažnje.

Slušajmo, tražimo i pružajmo pomoć jedni drugima. Ako budemo tako postupili, postaćemo uspešni ljudi, Forever preduzimaštvo će biti uspešno i ako već budemo znali dovoljno, to znanje možemo predati i drugima. Predajmo ga...

Napred FLP Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje



**ARANKA VAGAŠI**

član Senior President's kluba

I MIKLOŠ BERKIČ

član Royal President's kluba
dijamant menadžeri
voditelji programa

Bez obzira na užarenu vrućinu, u prisustvu više hiljada prisutnih saradnika i interesenata, uz vođenje programa naših saradnika, dijamant menadžera Aranke Vagaši i Mikloš Berkiča, počeo je jedan izuzetan Forever Dan u Sportskoj areni Budimpešte. Tog dana je bila promocija nove scenske tehnike Forever Mađarske, koja je tokom dana više puta naišla na gromoglasno odobravanje u redovima prisutnih.

FOTOGRAFIJA: ERIKA TOT

Forever Dan uspeha (Success Day) i Sonja šou

Dr Šandor Miles, direktor zemlje je u pozdravnom govoru evocirao ona najvažnija zbivanja na Evropskom reliju, u kojima su Mađarska i Južnoslovenska regija igrali važnu ulogu.

Na pozornici smo pozdravili safir menadžere, **Jožefa i Mariku Sabo**, naše saradnike koji raspolažu petom, najvećom mrežom u Evropi, **Mikloš Berkiča** dijamant safir menadžera, **Ištvan Halmija i Ritu Mikola** soaring menadžere, bez kojih se ne može ni zamisliti osvajanje prvog mesta na Evropskom Spirit avardu.

Mogli smo se uveriti u važnost uloge našeg novog Sonja — edukacionog i uslužnog centra u izgradnji mreže. Videli smo i fotografije o radu centra, a na kraju smo se upoznali sa malim tajnama o upotrebi Aloa Vere kod **Atile Patakija**, na osnovu jedne TV-reportaže.

Na pozornici Sportske arene su zaslužene nagrade preuzeli **pobednici Programa Klin end Lin** (čisto i jednostavno). Pobednici ovog Programa su sledeći: treće mesto pripada **Šandor Pacaiju**, njegova nagrada je Klin end Lin paket + tri tretmana u Sonja centru. Drugo mesto je osvojio **Zoltan Šikloš**, njegova nagrada je Lajf Stajl paket + 3 tretmana u Sonja centru. Prvo mesto je pripalo **dr Đuli Rosneru**, a njegova nagrada je fitnes vikend u hotel-dvorcu Sirak.

Na pozornici Forevera su nastupili **Gergelj Đurka i David Križai** svetski prvaci u plesu, koji su nam prikazali svoje izuzetno dostignuće, koje je zahvalna publika nagradila gromoglasnim aplauzom. Čestitamo momci!

Tokom predavanja **dr Eve Fabiana**, naše saradnice menadžera, mogli smo se upoznati sa jednostavnim i komplikovanim materijama, koje se u prirodnom obliku, u biljkama, mogu naći u našoj okolini. Ove materije štite našu civilizaciju od onih štetnih materija, slobodnih radikala, koje mogu uništiti ljudski organizam. Te zaštitne materije su antioksidansi koji imaju izuzetno važnu ulogu u očuvanju našeg zdravlja, jer je njihovo prisustvo od bitnog značaja za održavanje i istoriju ljudske vrste. Čestitamo na veoma preciznom i dubioznom predavanju!

Pod rukovodstvom **dr Edit Kes dr Šlepne**, naše saradnice menadžera, saslušali smo nekoliko iskustava o upotrebi naših proizvoda, koja daju polet, jer dokazuju vrednost našeg rada, pošto rezultati govore sami za sebe. Sve nas je ispunio ugodan osećaj, kada smo na pozornici Forevera videli mnogobrojne lekare, koji su u institucijama i u svojoj privatnoj praksi, već i do sada veoma mnogo uradili u korist Forevera i to će činiti i u buduću. Oni osiguravaju određenu stabilnu, pouzdanu stručnu pozadinu. Zahvalni smo na njihovom radu!

Na pozornici se pojavio beskrajni red onih **supervizora**, koji su se za taj nivo kvalifikovali tokom aprila i maja. To je bio izuzetan trenutak, ne samo za one koji su stajali na pozornici već i za one koji su ih slavili u redovima publike, jer iza ostvarenja jednog nivoa kvalifikacija, uvek stoji energičan rad celog tima.

Prvi deo Forever Dana uspeha se završio objavljivanjem kvalifikovanih za nivo **asistent menadžera**. Sledilo je pozdravljanje onih koji su se kvalifikovali, zajedničko fotografisanje, predaja poklona i buketa i zaslužen priznanje na pozornici.

Posle pauze je sledio promocioni koncert **muzičke grupe Mona Liza** koji je snimalo više televizijskih centara. Koncert koji je obilovao izuzetnim scenskim efektima je publika nagradila dugim, gromoglasnim aplauzom i zajedničkim pevanjem. Čestitamo umetnicama **Ildiki Jakab, Adeli Mesaroš i Kristini Dornjei** na izuzetnom koncertu u kojem smo svi uživali!

Posle blistave predstave je sledilo predavanje naših novih menadžera, **Žuže Lenkei** i njenog muža **Petera Lenkeija**, direktora kancelarije u Budimpešti, u kojem su saradnicima veoma slikovito predstavili uzvišen osećaj koji imaju oni koji dostignu nivo menadžera u našoj firmi. Rezultat njihovog upornog rada može poslužiti za primer mnogobrojnim graditeljima mreže. Njihovo efektno predavanje je fasciniralo sve prisutne.

Kristina Kiralj naša saradnica, novi senior menadžer je u svom predavanju govorila o onom putu koji je prošla do kvalifikacije na nivo senior menadžera i o pojedinim koracima koje je pravila na stepenicama

prema uspehu. Uvek je uspešno savladavala prepreke koje su joj se našle na putu i tako se mogla vinuti na zasluženi novi nivo kvalifikacije.

Na pozornici je sledilo objavljivanje pobednika u kvalifikaciji **Kluba osvajača**. Zajedno smo slavili našeg menadžera **Zoltana Molnara**, koji je osvojio prvo mesto u aprilu, kao i **Ferencu i Ferencne Sabo** naše **menadžere** kojima je pripalo prvo mesto u maju. Posle njih je sledilo sjano objavljivanje kvalifikacija za nivo **menadžera**.

Objavljivanje kvalifikacija se nastavilo onim objavljivanjem imena saradnika koji su dostigli nivo senior i soaring menadžera. U aprilu su nivo **soaring menadžera** dostigli **Tibor Radocki i dr Gurka Ilona Radockine**, a nivo **senior menadžera Karolj Lerant i Edina Tot Lerantne**. Čestitamo novokvalifikovanim saradnicima!

Posle objavljivanja kvalifikacija, pukovnik u penziji dr Janoš Karasi-Kulin je svečano predao dr Šandor Milesu zvanje Kentaki kolonel (Kentucky Colonel).

Pozornicu je zatim prekrilo mrak i tako je počeo fantastičan program, pravi šou, kada su se u prelepim, blistavim bojama pojavili učesnici **Sonja kolor kozmetike (Sonya Color Cosmetic)**. Videli smo čudesne boje, frizure, odelu, modele dok su celu džinovsku halu Sportske arene ispunili divni zvuci poznatih melodija. Na modnoj pisti su se smenjivale prelepe boje i pred nama se stvorila takva magija, koja se može dostići samo Sonja sistemom. **Zahvalni smo svim učesnicima: plesnoj grupi „Pozitiv fors“,**

marketinškoj grupi „Žene četiri puta“ – Piroški Bučuhazi, Antoniji Koljvek, Adrieni Kortvelj i Magdolni Tajgeser – šminkeru Agi Horaček, frizeru Robertu Mokošu i režiseru Žoltu Frenku.

Posle urnebesnog šou programa su na pozornicu stupili naši saradnici **Emoke Otoš i Adam Kibedi**, soaring menadžeri, koji su govorili o svom uspehu i stubovima koji ga stabilno drže; one graditelje mreže bez koji se njihova pobeda ne bi mogla ostvariti. Svi prisutni u Sportskoj areni su uživali u njihovom predavanju.

Tibor Eliaš naš saradnik soaring menadžer, član President's kluba je govorio o džinovskim mogućnostima Forevera koji ima svetske srazmere, to je poslovna, prijateljska, humana mogućnost, koja će nam proširiti svet i sa kojom praktično možemo bezgranično graditi naše preduzimaštvo. „Krajnja granica je nebo“.

Tibor Virag, network marketing predavač je svojim profesionalizmom i duhovitošću privukao pažnju više hiljada prisutnih saradnika, graditelja mreža i odgovorio na ona pitanja koja najviše zanimaju početnike u gradnji mreže, a saznali smo i rešenja. „Rešenje leži u Vama!“ Hvala našem predavaču na trudu koji je uložio i ulaže u korist Forevera.

Forever Dan uspeha se završio objavljivanjem kvalifikacija **asistent supervizora**, koji su strpljivo, skoro sat vremena stajali u redu, da bi od direktora zemlje preuzeli ona odličja, koja simbolisu njihov prvi značajan veliki korak. Želimo da im ovo bude prvi korak u seriji uspešnih koraka u njihovoj Foreverovskoj karijeri! Hvala!

FOREVER



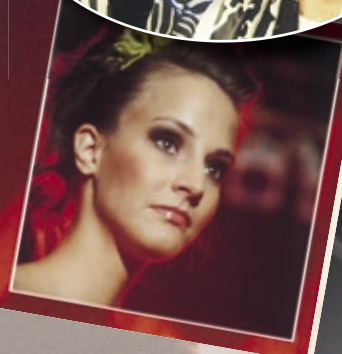
FOREVER



FOREVER



Senya[®]
Color Collection



Senya[®]
Color Collection



FOREVER



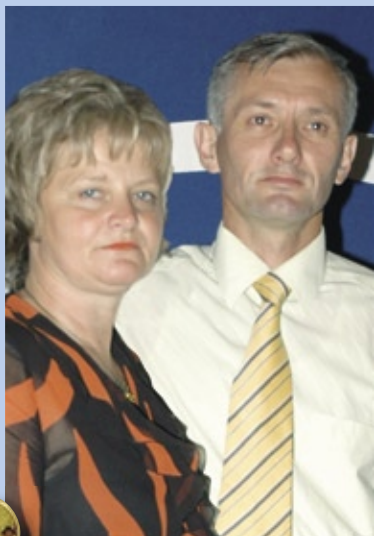
Sonya®
Color Collection

Sonya®
Color Collection



Sonya®
Color Collection





**MILENA PETROVIĆ I
MILENKO PETROVIĆ**

senior menadžeri
voditelji programa

Vrelina leta nije omela najbolje saradnike Forever Living Products Srbije da svojim prisustvom uveličaju još jedan od bisera koji nam nudi naša kompanija – mesečni seminar pod novim imenom – Dan uspeha (Success Day).

Organizacija je pola uspeha

Domaćini **Dana uspeha** su bili više nego uspešan FLP bračni par, **Milena i Milenko Petrović**, senior menadžeri. Oni su dokaz istrajnosti i upornosti u poslu, te uspeha koji je posledica timskog rada celokupne saradničke mreže. Dugujemo veliku zahvalnost našim senior menadžerima i nadamo se da će i u budućnosti imati puno uspeha.

Prisutne saradnike je toplo pozdravio regionalni direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. Direktor Rajić je uputio reči duboke zahvalnosti svim saradnicima koji su dostojno predstavljali Srbiju u okviru Južnoslovenske regije na prestižnom Evropskom reliju u Nici i Kanu prethodnog meseca. Ono što nam svima predstoji je podsticajni program Holidej relija koji će se održati krajem septembra na hrvatskom primorju.

Po prvi put nam je gost bio **Dragan Vujić Vujke**, glumac beogradskog pozorišta na Terazijama. Uživali smo u njegovoj glumi, pesmi i sasvim

drugačijoj interpretaciji pesama čuvene grupe „Legende“. Blok šala i skečeva će dugo biti zapamćen od strane naših distributera i nadamo se da će i dalje, popularni glumac biti naš gost.

Zahvaljujemo se **dr Dušanki Tumbas**, menadžeru u programu FLP-a, na profesionalnom vođenju ovog segmenta programa i nesebičnoj pomoći svima onima koji su smogli snage da pred punim auditorijumom podele svoja iskustva u korišćenju proizvoda.

Sistem za varenje ljudskog organizma je fabrika koja radi non-stop. Veliki je broj faktora koji destimulišu rad ovog sistema, čiji poremećaj može izazvati ozbiljne probleme. U svom izlaganju **dr Snežana Kontra** je veoma precizno i sažeto predstavila spektar delovanja kvalitetnih preparata FLP-a u prevenciji i blagovremenom otklanjanju problema ovog sistema.

Na sceni su se pojavili novi **supervizori, asistent menadžeri**

i menadžeri kojima smo poželeti puno uspeha u daljem radu.

Bogatstvo pokreta i očuvanje tradicije plesa na ovim prostorima su **znak raspoznavanja KUD „Dimitrije Tucović“**. Mladost, dinamika, atraktivnost i lepota su u velikoj meri doprineli svečanoj atmosferi u dvorani Doma sindikata.

Put do vrhunskog ostvarenja je naš entuzijazam pretočen u ispunjenje naših želja. Naše iskustvo raste dok se bavimo poslom koji nas ispunjava, a samim tim menjaju se i naši ciljevi. Na kraju, naš rezultat predstavlja sumu uložene energije uz potrebno ohrabrenje i podršku saradnika i naravno, sponzora. Dugujemo veliku zahvalnost **Dušanu Pavloviću**, svetski poznatom stručnjaku iz oblasti poznavanja kvaliteta i

profesoru prestižnog fakulteta u SAD. Nadamo se daljoj uspešnoj saradnji sa ovim stručnjakom sa nadom da će u velikoj meri pomoći daljem razvoju naše kompanije.

Čestitke smo uputili našim novim **menadžerima** i članovima **Kluba osvajača**, u nadi da će ih pozitivan trend još dugo držati dok su u poslu FLP-a.

Nivo senior menadžera su dostigli **Danijela i Vladimir Barnak**, bračni par koji veoma uspešno primenjuje recept za uspeh koji donosi timski rad. Oni su takođe i novi osvajači Podsticajnog programa kupovine automobila. Čestitamo! Daj svojim snovima krila i poleti visoko putem mogućnosti koje nudi kompanija FLP. Poslovna putovanja, druženja, savršen marketing i

najkvalitetniji proizvodi, čine da svi delovi FLP mozaika daju fantastičnu sliku. Verujemo u reči soaring menadžera **Dragane Janović, člana President's kluba** koja je sa svojim suprugom Mišom i svojom grupom to i dostigla.

Dobra organizacija je više od pola obavljenog posla. Po rečima soaring menadžera **Ljilje Milanović**, FLP kalendar je vodilja ka uspehu, on je rezultat malih i velikih poslovnih prezentacija i seminara, redovnih bonus isplata i ostalih fantastičnih mogućnosti predviđenih Poslovnom politikom naše kompanije.

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor
FLP Srbije



FOREVER



FOREVER





KARMELA GOLUBOVIĆ

manadžer
voditelj programa

Svečana priredba FLP-a održana je po treći put u Rijeci u pozorištu Fenice, uz izuzetno vođenje naše saradnice, manadžera Karmele Golubović.

FOTOGRAFIJE: DARKO BARANAŠIĆ

FLP pomaže da ostvariš svoje snove

Ona nas je podsetila na tridesetogodišnje postojanje FLP-a, koji svojim proizvodima i poslovnim mogućnostima koje nudi, pomaže da se promeni život ljudi širom sveta. Karmela se zahvalila **dr Šandoru Milesu** direktoru zemlje FLP-a za Mađarsku i Južnoslovensku regiju, koji je svojim dolaskom uveličao našu svečanost, odao priznanje radu i dao dodatni podsticaj riječkim menadžerima. Nakon pozdrava prisutnim saradnicima iz svih krajeva Hrvatske, i gostima iz Slovenije i Mađarske, posebno najuspešnijim saradnicima **Miklošu Berkiču i Tamašu Birou**, zamolila je voditelja hrvatske kancelarije da nam iznese vesti o radu kancelarije u protekla tri meseca.

Mr Laslo Molnar se zahvalio saradnicima iz Rijeke na srdačnom dočeku i organizaciji svečanosti. Menadžeri iz Rijeke i Istre su svojim radom zaslužili da se dani edukacije održavaju jednom godišnje u Rijeci. Mr Molnar se posebno zahvalio **dr Albertu Kerestenjiju**, koji je uložio ogroman trud oko organizacije.

Mnogo je vesti o radu kancelarije. Osim novih proizvoda, tu je i Program motivacije za supervizore. FLP nagrađuje one koji se kvalifikuju sa tri dana besplatnog boravka na Jadranu. To je Program motivacije za one koji nisu u vrhu. Retke su firme u svetu koje nagrađuju svoje početnike. **Forever Holidej reli** će okupiti kroz tri dana druženja sve one koji su u toku juna, jula i avgusta ostvarili nivo supervizora. Radujemo se druženju sa njima.

Još jedna novost je da će od septembra u zagrebačkoj kancelariji pola radnog vremena raditi profesionalna kozmetičarka i maserka koja će svoje tretmane raditi isključivo sa FLP proizvodima.

Naš dragi gost – direktor zemlje FLP-a za Mađarsku i Južnoslovensku regiju nam je ispričao šta mu je FLP doneo u ovih devet godina. FLP mu je pomogao da ostvari svoje snove – od onih najmanjih, pa do onih koji su mu se činili neostvarivi. FLP mu je dao mnogo prijatelja i poznanika, koje najverovatnije ne bi sam ni upoznao – dao mu je

životno iskustvo. Prekratko je vreme u kojem bi trebao opisati za šta je sve bogatiji u ovih devet godina, pa smo čuli nekoliko njegovih najdražih priča od samog početka do danas. Zahvaljujemo se dr Milesu što je svojim dolaskom uveličao ovaj dan i pokazao koliko mu je stalo do vrednih saradnika ove regije i sa nama podelio svoja iskustva.

Mihaela i Toni članovi su **popularnih Gustafa**, ali i voditelji studija za kreativne muzičke aktivnosti „Skroz mjuzik Oz“ za klince i klinceze od 5–9 godina. Poslušali smo njihove pevačke početke i sve što su kroz igru i simbole adekvatne njihovom životnom dobu naučili o duvačkim instrumentima..

Dr Jasna Žirovnik nam je ukazala kako treba pripremiti kožu za leto. Iz njenog poučnog predavanja smo mogli saznati sve o koži, njenoj funkciji i o tome kako je štiti tokom cele godine, a posebno leti. Tu je i široka paleta FLP proizvoda koja pomaže da kožu štinitimo spolja i iznutra. Dr Žirovnik je takođe ponudila pomoć FLP proizvoda u slučaju da je došlo do opekotina, i posebno naglasila kako treba paziti na nežnu dečiju kožu. Hvala dr Žirovnik na korisnom predavanju.

Tamaš Biro je jedan od najuspešnijih graditelja mreže. Tamaš je deo ekipe koja beleži najveći rast. Velike seminare održavaju svaki drugi mesec i fenomenalan je osećaj biti deo grupe koja je u tolikom razvoju. Tamaš poseban naglasak pridaje

edukaciji i čitanju. U Mađarskoj se godišnje prosečno pročita jedna knjiga po stanovniku. Njegova struktura pročita jednu knjigu nedeljno. Čitajući i učeći dobijamo 50% više informacija i znanja, ali i 50% veću zaradu od zarade prosečnog čoveka. Da bi bili uspešnji – čitajte i učite – poručio nam je Tamaš Biro.

Sledila su iskustva korisnika koja je održao **dr Albet Kerestenji**. Albert je osoba koja živi za FLP. Njegovo ogromno znanje i iskustvo su od neizmerne važnosti svakom članu i korisniku. Svoje znanje Albert će nesebično podeliti sa svakim korisnikom, a naša iskustva će upotpuniti korisnim savetom. I to sve na vrlo dinamičan i duhovit način, onako kako samo on zna i zbog čega je omiljen među saradnicima.

Nakon pauze i ugodnog druženja na suncu ispred pozorišta, poslušali smo **Tanju Jazbinšek, Jožicu i Mirana Arbajtera, jedne od najuspešnijih menadžera i senior menadžera Slovenije** koji su pevali „akapela“. Na muziku popularne pesme Marina, Marina, Marina. . . su izmislili tekst FLP himne. „Forever, Forever, Forever – ulovio si nas u mrežu, Forever, Forever, Forever – za marljivost nagrađuješ blagom“. Višeglasno, duhovito, veselo. Neizmerno hvala prijateljima iz Slovenije na dolasku i prelepoj pesmi.

Zlatko Jurović je posebna priča FLP-a. Takvo je i njegovo predavanje.

Zlatko nam je na izuzetno duhovit i pristupačan način objasnio kako treba izbeći neuspeh u poslu. Sa neuspehom se treba suočiti, jer neuspeha ima. Nije uvek put posut ružama, a kad neuspeh postane svakodnevnica, treba naći snage, upornosti i truda da se to prevaziđe i opet krene putem uspeha. A ti sitni padovi – pomažu nam da se vratimo još odlučniji i da shvatimo da mi sami moramo raditi na sebi, ali i na svojim saradnicima da bismo izbegli neuspeh.

Ivanka Vidiček je naša saradnica, menadžer iz Zagreba. Izuzetno vedra i pozitivna, odana svom poslu i kolegama iz FLP-a nezavisno o strukturi kojoj pripadaju. Zatrebate li savet uvek će vam rado pomoći, a osmehom ulepšati dan. Trebate li podršku – Ivanka je uvek tu – za svakoga. 25-75-120 – Ivanka nam je objasnila o kakvim se merama radi. To su stepenice uspeha FLP-a. A kako postići koju stepenicu, na šta paziti na tom putu uspeha – objasnila nam je Ivanka u svom izlaganju.

Sledio je onaj najsvečaniji deo programa. Nakon dugo vremena, na pozornici su stajali **senior menadžeri. Proglasili smo i menadžere, asistent menadžere i supervizore**. Radovali smo se sa našim osvajačima **Programa kupovine automobila**, a zanimanje je izazvalo proglašenje Top deset za protekla tri meseca. Najuspešniji menadžeri su se smenjivali na 10 vodećih mesta i gotovo je postalo takmičenje ko će na toj listi biti prvi. Svaki put sa radošću

FOREVER

se očekuje proglašenje prvog mesta, kojem se svi zajedno vesele, ali s obećanjem „oštre” borbe za pobjedu sledećeg meseca.

Mikloš Berkič je naš saradnik – dijamant safir menadžer. Svakako je jedan od najuspešnijih FLP-ovaca u regiji. Dva puta je osvojio najveći

ček trećeg nivoa Programa učešća u profitu. Član je Senior prezident kluba i predstavnik Mađarske na reliju. Koja je tajna njegovog uspeha? Kako se od običnog čoveka pretvorio u najuspešnijeg? „Otkriću vam brojeve dobitne kombinacije lota”. . . . obećao je Miki na početku predavanja. Brojeve lota je uporedio sa onima

koje u ovom poslu smatra važnim. Broj jedan je Slušajte, broj 22 Učite, broj 32 Učestvujte na seminarima i na Danima uspeha (Success Day). Prava tajna uspeha i njegova dobitna kombinacija je kao rad motora u automobilu. Treba uložiti rad jednog čoveka, zatim grupe ljudi, a to se sve pretvara u energiju koja pokreće



FOREVER

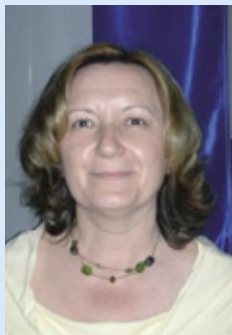
automobil, odnosno FLP. Naučili smo zaista puno iz Mikijevo izlaganja i neizmerno mu se zahvaljujemo na odazivu da bude predavač na našem danu edukacije.

I tako smo učeći i zabavljajući se stigli do kraja ovog prelepog dana edukacije i druženja. Na samom

kraju smo podělili galebove našim saradnicima, početnicima i poželeli da već na samom početku ostvare mogućnost iz Forever Holidej relija i sa nama krenu putem uspeha naših današnjih predavača, koji su im nesebično preneli svoje znanje u svojim predavanjima i podělili sa nama tajnu svog uspeha.

Sledeće druženje je na Forever Holidej reliju, a Dan uspeha na kojem ćemo proslaviti svoj sedmi rođendan će se održati 22.10.2006. u pozorištu Komedija.

MR LASLO MOLNAR, DIPL. INŽ.
regionalni direktor FLP Hrvatske



CONQUISTA

Najuspešniji dis

Klub osvajača

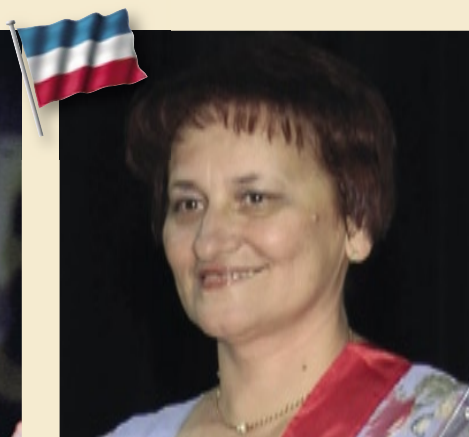
Prvih deset distributera na osnovu non – menadžerskih bodova

MAĐARSKA



1. Császár Ibolya Tünde
2. Kompp Rezsóné Czervá Ibolya i Soltész József
3. Hajcsik Tünde i Láng András
4. Gulyás Melinda
5. Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
6. Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné
7. Tóth Sándor i Vanya Edina
8. Tóth Tímea
9. dr Tombáczné Tanács Erika i dr Tombácz Attila
10. Kovalcsik Pálné

SRBIJA I CRNA GORA



1. Mitrović Jelena
2. Milić Tanja i Purišić Dragan
3. Milić Mira i Milić Marko
4. Antonijević Sobodan
5. Glogovac Dragan
6. Stojanović Emilija i Stojanović Nenad
7. Jović Rađenović dr Sonja i Ranđelović Dragan
8. Dragojević Goran i Dragojević Irena
9. Gomilanović Snežana

ADOR CLUB

tributeri u junu

HRVATSKA



1. Ciler Dominik i Ciler Stefanija
2. Calušić Dubravka
3. Golub Vasilija
4. Vidiček Velimir i Vidiček Juka
5. Orinić Marija i Orinić Magdalena
6. Orešković Milica i Orešković Nikola
7. Petrović Mara i Petrović Blaž
8. Golubović Karmela i Golubović Romar
9. Prodanović-Belić Marija
10. Pölhe Zsolt i Pölhe Sanja

BOSNA I HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
2. Vraneš Zrinka
3. Smajić Mevludin
4. Ilijić Zdravka i Ilijić Filip
5. Glavinka Željko
6. Hodžić dr Sead
7. Njegovanović Svetlana
8. Duradbegović Razija
9. Drašković Janja
10. Mladenović Milena i Mladenović Milenko

SLOVENIJA



1. Zore Jozefa
2. Arbeiter Jožica i dr Arbeiter Miran
3. Jazbinšek Tanja
4. Jazbinšek Kim
5. Brumec Lovro
6. Kovačič Peter i Panjan Saja
7. Bigec Danica
8. Mohorić Brigitta
9. Bole Natali i Bole Matej
10. Cijanović Ana

FLP Mađarska, Bosna i Hercegovina, Hrvatska, Srbija, Crna Gora, Slovenija

Zajedno na putu uspeha

Postigli su nivo senior menadžera:



Szabó Ferencné i Szabó Ferenc

Postigli su nivo menadžera:



dr Fülöp Lászlóné
dr Gáncsné Braun Andrea i
dr Gáncs László
Galánfy Lászlóné i
Galánfy László

Lajosbányai Györgyné i
Lajosbányai György
Lukács Péter i Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira i Milić Marko

Mitrović Jelena
Révainé Kompp Szilvia i
Révai Zoltán
Téglás Gizella
Uzoni Zsuzsanna

Postigli su nivo asistent menadžera:



Balogh Attila i Balogné Arday Zsuzsanna
Bernáth Andrea i Ludányi Gyula
Bertalan László i Bertalanné Koskai Orsolya
Borbély Gáborné i Borbély Gábor
Burgermeister Edit i Verebélyi András
Cvijetinović Milla i Cvijetinović Milorad
dr Lázár Csik Ildikó
dr Miszné Veres Klára i dr Misz Mihály

Glogovan Dragan
Gomilanović Snežana i Gomilanović Radoje
Gyurik Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jobbágy Sándor i Jobbágy Sándorné
Kočić Angelina
Koskai Ferencné i Koskai Ferenc
Mezei Aranka

Müller Zoltánné i Müller Zoltán
Paréjné Molnár Júlia i Paréj Mihály
Suti Gábor
Szöllösi Krisztina i Lay Csaba
Szöllösi Tamás
Tóth Anett
Varga Józsefné
Vaskor Gabriella

Postigli su nivo supervizora:



Ábel Jánosné i Ábel János
Báló Józsefné i Báló József
Bellabás Lászlóné i
Bellabás László
Blaskó Judit i Hegyi Gábor
Bodáné Pass Petra i Boda János
Bogičević Vinka i Bogičević Krsto
Budai Tamás i Budai-Galampos Andrea
Citić Ružica i Citić Dragoslav
Cseh Ferenc
Dani Zoltán i Dani Szilvia
dr Györy Ferenc i dr Kiss Judit
dr Petik Edit
dr Radeckzy Éva i Horváth Tibor
dr Koncz Andrea
Đukić Mubina i Đukić Sejdo
Entinger Ildikó
Erdélyiné Varga Gizella i Erdélyi Péter
Fébóné Krehó Zsuzsanna i Fébó László
Farkas Attila i Farkas Attiláné
Fehérvári Béláné
Gábor Istvánné
Gogolák Zsolt
Grozdanović Snežana
Görgényi Gabriella
Halmos Hajnal Katalin
Hinger Krisztián

Hócz Tibor i Hóczáné Berczi Mária
Jošić Vesna i Jošić Siniša
Jošović Pantelić Julka
Juhász László
Kaposi Judit
Keszler Anna
Kocsis János i Kocsis Jánosné
Koller Lászlóné i Koller László
Komár Tünde
Koncz Tiborné i Koncz Tibor
Koppány György i
Koppányné Vámos Judit
Kovács Ilona
Kovačić Peter i Panjan Saja
Kozma János
Labancz István i Fehérvári Éva
Lakatos Sándor i Lakatos Sándorné
Lapajne Mitja
Lehoczki Tamásné i Lehoczki Tamás
Lele Gyöngyi
Majlinger László
Malatinski János i Malatinszki Jánosné
dr Mandić Mara
Marázné Marcsek Csilla i Maráz Sándor
Milivojević Vojislavka
Milutinović Olivera i Milutinović Nenad
Mohorić Brigita

Molnár Kinga i Búzás Csaba
Nagy Katalin i Kovács András
Nagy Veronika
Olajos Szilvia
Orlikné Horváth Judit i Orlik István
Páger Beáta i Páger István
Pálfi Tiborné i Pálfi Tibor
Petik Zoltán i
Petikné Nagy Andrea
Petrović Draga i
Petrović Slobodan
Popović Viktorio
Prokić Nebojša i Prokić Marina
Rabi Zoltán i Rabiné dr Nyirati Ildikó
Repka Sándor
Šarenac Zoran i Šarenac Milica
Sasvári Jánosné i Sasvári János
Schmidt Zoltánné i Schmidt Zoltán
Stanić Čedo i Stanić Smilja
Stefanović Zorica
Stipetić Lazar i Stipetić Rada
Strubl Jánosné i Strubl János
Szabó Zsolt
Szitás Gyöngyi
Szócs Gábor
Takács Éva
Turjačanin Snežana

Tömöri Mihály i Tömöri Bihari Beáta
Török Julianna
Tóth Roland
Vajna Gábor i Vajnané Zonda Júlia

Vaszily Andrea
Vejtey Miklós
Verő János i Verő Jánosné
Vesović Radmila i Vesović Milojko

Vincze Aranka
Vitányi Tiborné
Wirthné Büрге Alíz
Wolf Hajnalka i Orosz János

Pobednici podsticajnog programa za kupovinu automobila:



I nivo

Atanasov Divanis
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezvai Sándor
Becz Zoltán i Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta i
Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella i Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna i
Bognár Kálmán
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
Brumec Tomislav
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza i Csürke Bálintné
Darabos István i Darabos Istvánné
Davidović Mila i Davidović Goran
Dragojević Goran i
Dragojević Irena
dr Csisztu Attila i
Csisztuné Pájer Erika
dr Dóczy Éva i dr Zsolczai Sándor
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
dr Farkas Margit i
Szabó János
Fejszés Ferenc i
Fejszésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné i Haim József
Hanyecz Edina
Hári László i Hegyi Katalin
Heinbach József i
dr Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir i
Jakupak Nevenka
Kása István i Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótós Emőke
Knisz Péter i Knisz Péterné
dr Kovács László i
dr Kovács Lászlóné

Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária i Markó Antal
Márton József i
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana i Harnos Vilmos
Milovanović Milanka i
Milovanović Milislav
Milanović Ljiljana
Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
Molnár Attila
mr Molnár László i
dr Molnár Stantić Branka
Molnár Zoltán
Nakić Marija i Nakić Dušan
dr Németh Endre i
Lukácsi Ágnes
Németh Sándor i
Némethné Barabás Edit
Ocoljić Daniela
Ocoljić Zoran
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojic Boro
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovics Mária
Perina Péter
Petrović Milena i Petrović Milenko
Radóczy Tibor i
dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Révész Tünde i Kovács László
Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
Schleppné dr Kasz Edit i
Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szabó Ferencné i
Szabó Ferenc
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika i Miklós
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag i
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika i Virág Tibor
Vító László

II nivo

Ádám István i
Ádámné Szöllösi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Botis Gizella i Botis Márius
Czele György i
Czeléné Gergely Zsófia
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Erdős Attila i Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre i Péterbencke Anikó
Rózahegyi Zsoltné i
Rózahegyi Zsolt
dr Schmitz Anna i
dr Komoróczy Béla
Siklósné dr Révész Edit i
Siklós Zoltán
Székely János i Juhász Dóra
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo

Berkics Miklós
Bruckner András i
dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
dr Kósa L. Adolf
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia i Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
Ratković dr Marija i
Ratković Cvetko
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Utasi István
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert

SONYA USLUŽNI I EDUKACIONI CENTAR FOREVER LIVING PRODUCTS MAĐARSKE d.d.o.

1067 Budimpešta, Szondi utca 34. II. sprat

Sonya[®]
Color Collection

*Saradnike koji imaju veleprodajnu kartu
u našem centru očekuje stručno osposobljeno osoblje!*

Manja nega (bez čišćenja):

• Cvet mladosti:	3000 HU Ft
• Borba protiv bora:	2900 HU Ft
• Morska čarolija:	2900 HU Ft
• Duboka hidratacija:	3000 HU Ft
• Bombastična vitalizacija:	3100 HU Ft

Masaža:

Indijska masaža	3700 Ft
Thai masaža	3800 Ft
Masaža refleksnih zona	3900 Ft
Aroma/relaksaciona/švedska masaža	4100 Ft
Masaža za mršavljenje/anticelulit masaža	4600 Ft

Rezervacija i dogovaranje termina se obavlja na broju telefona +36-1-269-5370/151, ili
• za kozmetičke usluge možete se obratiti Magdolni Darvaš na broju telefona 06-1-269-5370/124,
• u slučaju programa masaža, Vaš poziv očekuje Monika Vida na broju telefona +36-20-457-1155.



Saradnice novog centra, maserke Ildiko Hrnčjar i Čila Filep, zatim kozmetičarka Ildiko Mesaroš žele svima uspešno ulepšavanje, odmor i relaksaciju.
Kata Ungar do daljnega očekuje sve željne ulepšavanja i znanja
u edukacioni centar utorkom i četvrtkom od 10 sati!

SONYA USLUŽNI I EDUKACIONI CENTAR FOREVER LIVING PRODUCTS MAĐARSKE d.d.o.

1067 Budimpešta, Szondi utca 34. II. sprat

Sonya[®]
Color Collection

*Saradnike koji imaju veleprodajnu kartu
u našem centru očekuje stručno osposobljeno osoblje!*

- Rezervacija i dogovaranje termina se obavlja na broju telefona +36-1-269-5370/151, ili
- za kozmetičke usluge možete se obratiti Magdolni Darvaš na broju telefona 06-1-269-5370/124,
 - u slučaju programa masaža, Vaš poziv očekuje Monika Vida na broju telefona +36-20-457-1155.

CENE KOZMETIČKIH PROIZVODA

Nega lica:

- Nega lica sa čišćenjem: 4800 HU Ft
- Nega tinejdžera sa čišćenjem: 3500 HU Ft

Manja nega (bez čišćenja):

- Cvet mladosti: 3000 HU Ft
- Borba protiv bora: 2900 HU Ft
- Morska čarolija: 2900 HU Ft
- Duboka hidratacija: 3000 HU Ft
- Bombastična vitalizacija: 3100 HU Ft

Šminka:

- Dnevna: 2800 HU Ft
- Prigodna: 3500 HU Ft
- Za svadbu: 4000 HU Ft
- Lepljenje veštačkih trepavica:
 - pramenovi 150 HU Ft /pramen
 - red 2000 HU Ft

Bojenje:

- Bojenje obrva: 500 HU Ft
- Bojenje trepavica: 700 HU Ft
- Posvetljavanje nosnica: 500 HU Ft
- Posvetljavanje lica: 1000 HU Ft

Depilacija:

- Čupanje obrva: 500 HU Ft
- Depilacija nosnica: 500 HU Ft
- Depilacija lica: 1000 HU Ft
- Depilacija pazuha: 700 HU Ft
- Depilacija bikini linije: 900 HU Ft
- Potpuna depilacija intimnog dela: 1100 HU Ft
- Potpuna depilacija nogu: 2500 HU Ft
- Depilacija potkolenica: 1700 HU Ft
- Depilacija ruku: 1000 HU Ft
- Depilacija grudnog dela muškaraca: 1200/1500 HU Ft
- Depilacija leđa muškaraca: 1500 HU Ft



Saradnice novog centra, maserke Ildiko Hrnčjar i Čila Filep, zatim kozmetičarka Ildiko Mesaroš žele svima uspešno ulepšavanje, odmor i relaksaciju. Kata Ungar do daljnega očekuje sve željne ulepšavanja i znanja u edukacioni centar utorkom i četvrtkom od 10 sati!

Poštovani distributeri!

SAOPŠTENJA CENTRALNE REGIJE:

Kancelarije u Mađarskoj:

– Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.

Direktor za međunarodne kontakte: Peter Lenkei

– Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Peter Lenkei

– Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša

– Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki

– Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Fódi Attila

Kancelarije u Bosni i Hercegovini:

– Kancelarija u Bijeljini:

76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784

– Kancelarija u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

– Kancelarija u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do 10., tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: Enra Hadžović

Kancelarije u Hrvatskoj:

– Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770

– Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

Kancelarija na Kosovu:

– Priština, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781
Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhiu

Kancelarija u Crnoj Gori:

– 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb., tel.: +381-81/621-201,
tel/faks: +381-81/621-301. Regionalni opunomoćenik: Branislav Rajić

Kancelarije u Srbiji:

– Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127

– Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69., tel/faks: +381-18-263-534

– Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80., tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić

Kancelarija u Sloveniji:

– 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.

– Magacin u Lendavi: Kolodvorska 18., 9220 Lendava.
Regionalni direktor: Andrej Kepe

NEPRAVILNO JE: Nikada nemojte kupovati ili realizovati proizvode drugim elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskog medija, na

osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao **maloprodajne institucije**. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskog medija se može odvijati isključivo uz pomoć **www.flpseeu.com** veb strane.

Naručite proizvode na **www.flpseeu.com** veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

– U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.

– Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.

– I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.

Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih **ličnih bodova** na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

Internetinfo: Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana www.flpseeu.com je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – **www.foreverliving.com** pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste. Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje **narudžbenice i drugih formulara!** Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog

mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o **bonusima Vašeg preduzimaštva** ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

RESPONZORISANJE! Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja“ koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovara li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

Obaveštavamo naše cenjene distributere da ćemo sledeći Forever Success Day održati 23. septembra sa početkom u 10 sati u Budimpešti. Adresa je: 1143 Budimpešta XIV. Stefánia út 2. Budapest Sportaréna (Sportska arena u Budimpešti). Sve Vas srdačno pozivamo!

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme.

FLP magacin, Budimpešta



Kancelarija u Debrecenu

Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno. **Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako date lozinku „forever“.**

Informacije o povoljnoj kupovini

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

– **Izjava:** Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

– **Kupovina:** Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupe kupovine, treba da ponesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!

– **Pružanje informacija:** Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.



Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme.

Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

Cena isporuke:	Budimpešta	izvan Budimpešte
0-5 kg	640 HU Ft	1260 HU Ft
5-10 kg	1240 HU Ft	1720 HU Ft
10-30 kg	1520 HU Ft	1940 HU Ft
preko 30 kg	30 HU Ft /kg	30 HU Ft/kg

- Ove cene važe za 3 narudžbe po naslovu, a iznad 3 narudžbe zaračunavamo dodatni trošak od 200 Ft po svakoj narudžbi.
- Taksa pouzeća je 360 Ft po naslovu
- Taksa osiguranja: do 200 000 Ft je uračunata u cenu transporta. Iznad te svote se dodaje 50 Ft na svakih započelih 10 000 Ft.

Gore navedene cene ne sadrže porez od 20%.
Isporuka se vrši posle prethodnog dogovora telefonom.
Gore navedene cene sadrže telefonske troškove.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00 – 19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva. Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi PTT Srbije na dan kada se vrši isporuka. Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručioc kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda. Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona. Naši distributeri mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka. Sledeći Forever Success Day će biti 23. septembra 2006. godine.



Kancelarija u Beogradu

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

U slučaju naručivanja telefonom u kancelariji Forever Living Products Bosne i Hercegovine, možete zvati sledeći broj telefona (pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona): Bijeljina +385-55-211-784.
Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30 sati Sarajevo: +387-33-760-650.
Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30, sredom 12:00 – 20:00 sati

Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručioc sam plaća troškove isporuke.

Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3.,
tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605,
faks: +387-55-221-780.

Adresa centrale u Banja Luci: Duško Koščica 22,
Tel.: +387-51-228-280, Fax: +387-51-228-288

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

Obaveštavamo svoje potrošače i saradnike da se kancelarija FLP Zagreb nalazi u Ulici grada Mainza 21. Radno vreme: ponedeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00.; utorak, sredi i petak od 09:00 do 17:00.
Tel: +385 1 3909 770 i faks: +385 1 3909 771. Telefonske narudžbe

se mogu predati preko tel. broja: +385 1 39 09 773. Ukoliko pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu isporuke proizvoda plaća FLP.

Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljom i četvrtkom u 18:00 u centralnoj kancelariji. Obaveštavamo Vas takođe da radimo i u Splitu – na adresi Križine 19. Tel: 00 385 21 459 262. Radno vreme splitske kancelarije je ponedjeljak od 12:00 do 20:00; utorak, sredi, četvrtak i petak od 09:00 do 17:00.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI



Kancelarija u Lendavi

Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magazina u Trzini: ponedjeljom i četvrtkom: 12:00 – 20:00
utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
Ovo radno vreme odgovara i u slučaju telefonskog naručivanja. Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): 01/563 7501
Adresa magazina u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava
Telefon: +3862-575-1270 A Lendvai Raktárúrház csütörtökön 9-17 óráig tart nyitva

Brojevi telefona stručnih lekara u Mađarskoj:

dr Gabriela Kašai: +36-30-307-7426;
dr Đerđ Bakanek: +36-30-9428-519;
dr Laslo Kerekeš: +36-20-9-441-442;
dr Laslo Mezoši, veterinar: +36-20-552-6792.

Brojevi telefona stručnih lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič: +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.

Broj telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.

Brojevi telefona stručnih lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788;
dr Olga Čanzek: +386-4182-4163.

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +381-69-327-127.

FLP TV

Na Internetu

www.flpseeu.com

PROGRAM

od 17. jula do 20. avgusta 2006. godine

10.00	Vesti
10.05	Od biljke do proizvoda
10.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera – snimci
10.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
11.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
12.00	Rolf Kip – Poslovne metode
12.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
13.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
13.35	FLP – Plan marketinga
13.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
14.15	Profit šering 2006. godine
15.40	Katrin Bajri 1.
17.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
17.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
17.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou
18.00	Vesti
18.05	Od biljke do proizvoda
18.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera
18.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
19.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
20.00	Rolf Kip – Poslovne metode
20.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
21.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
21.35	FLP – Plan marketinga
21.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
22.15	Profit šering 2006. godine
23.40	Katrin Bajri 1.
01.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
01.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
01.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou
02.00	Vesti
02.05	Od biljke do proizvoda
02.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera
02.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
03.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
04.00	Rolf Kip – Poslovne metode
04.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
05.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
05.35	FLP – Plan marketinga
05.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
06.15	Profit šering 2006. godine
07.40	Katrin Bajri 1.
09.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
09.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
09.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou



ŽUŽA LENKEI
menadžer

Sa Peterom sam se upoznala kada smo bili studenti na univerzitetu u Debrecenu. Posle studija smo ušli u kolotečine svakodnevnog života. Našu svakodnevnicu je ispunjavalo uzbuđenje traženja prvog radnog mesta, prvog stana. Jednog dana su u naš život stupili dr Šandor Miles i FLP. Peter je bio počastvovan jer mu je Šandor ponudio vođenje kancelarije u Budimpešti, a i do tada smo prema njemu osećali duboko poštovanje, ljubav i poverenje, dok je njegova ličnost osiguravala tako visok stepen izuzetne profesionalnosti, da smo jednodušno prihvatili pruženu mogućnost.

Nagrada

Šandor i FLP predstavljaju veliku i humanu odanost, privrženost, želju da pomognu svima i svesnost svoje misije sa kojom se do tada nigde nismo sreli. Imajući u vidu razvoj FLP-a u Americi i širom sveta, bilo je više nego jasno da pred tom firmom stoji izuzetan put i da nas očekuje neviđen uspon, kako stručno, tako i sa aspekta humanosti. Tako je i bilo: iz meseca u mesec, iz godine u godinu naša firma se sve više razvijala i postajala sve veća, zahvaljujući bezbrojnim graditeljima mreže, koji su je izgradili željni uspeha i rada i tako ostvarili svoje ciljeve i želje, uz pomoć mogućnosti koje im je pružio FLP.

Uvek sa radošću i ljubavlju pratimo put izuzetnih saradnika naše firme, koji nikada ne traže izgovore.

U međuvremenu su se u našoj porodici dešavali veoma važni događaji: rodio se naš prvi sin, Mate, kupili smo plac, počeli smo da gradimo kuću, rodio se naš drugi sin, Maći... život nam je tekao kao i drugim porodicama.

Od početka smo bili privrženi, svesni i lojalni korisnici proizvoda, pa nije čudo da nas dečiji lekar jedva poznaje. Kada su deca krenula u zabavište, svi su se čudom

čudili kako može biti da su nam deca uvek zdrava, a i mi smo — hvala na pitanju — uvek zdravi.

Naši uslovi — na koje se tako lako može svako pozvati (ali ne vode razvoju) — i naša odluka da se nećemo baviti izgradnjom mreže, „jer nama to ionako ne bi išlo od ruke“, sve je to ograničavalo naše mogućnosti. Izgledalo je kao da smo iscrpili svu svoju energiju, vreme, pa i svoje mogućnosti. Bez obzira na to, mi smo oduvek imali viziju o tome, kako želimo da živimo. Znali smo koja dobra treba da osiguramo, i kakvo raspoloženje, da bi bili potpuno zadovoljni svojim životom.

Jednog dana nam se pogled razbistrilo i najzad smo videli šta se dešava neposredno pored nas, šta je ona jednostavna stvar uz koju smo do tada samo asistrali — mada je i to veliki zadatak koji smo ponosno obavljali — ali mi nikada nismo neposredno učestvovali u njoj. Razmišljali smo o veličini štete što se do tada nismo ukrcali na taj brod i odlučili smo da nećemo dozvoliti da najveći „brod“ našeg života prođe pored nas. Saznanje da možemo iskoristiti mogućnost i da bi bila velika greška ako je ne shvatimo i prihvatimo — smo dobili

FOREVER

od našeg sponora, Šandora. Tada smo doneli odluku da i mi želimo biti kao „oni“. Želimo biti mali biser u Šandorovom odličju, jer je to najmanje sa čime mu se možemo zahvaliti za ono šta je on nama dao u ruke. Tako smo uz pomoć najizuzetnijeg sponzora, naučili i najmanje pojedinosti oko izgradnje mreže, jer nije dovoljno biti kao „oni“ – to zanimanje se treba učiti i vežbati. Divno je osećati i videti da možemo biti svesni cilja, uporni, odlučni, pružati i dobijati. Ispunjava nas izuzetno lep i ugodan osećaj, kada možemo ubrati plodove svog rada i uživati u rezultatu uložene energije.

Raduje nas što je i drugima važan naš uspeh i što odano pomažu naš razvoj. Hvala Vam Joži Sabo, Miki Berkič, Veronika Lomjanski, Laci Molnar, dr Edit Reves, Aranka Vagaši i mogla bih nabrojati još mnoga, mnoga cenjena i draga imena.

Naše srce ispunjava divan osećaj da saradjujemo sa timom u kojem svaki član ulaže maksimalne napore, kako bi svi mogli ubrati plodove zajedničkog rada. Hvali Ti na nesebičnosti Tamaš Biro, na odanom profesionalizmu dr Adolf Koša L., na Vašem neumornom radu Adame Nađ, Krista Kiralj, Kata Ungar, Čila Sekelj, Zoli Barabaš i hvala i na Vašem prijateljstvu! Volim da radim sa Vama, volim da se razvijam sa Vama zajedno.

Volim onaj osećaj kada idem putem na kojem mogu pomoći drugima koji imaju poverenja u mene. Oni su prihvatili mogućnost zajedničkog rada, razvoja i da će izgraditi sve ono o čemu su sanjali. Nismo svi isti, među nama ima i mladih majki, đaka, otpuštenih ili onih koji čekaju na otkaz, preduzimača, ali nam je

svima zajedničko da svi snažno želimo da stignemo negde, izgradimo svoju nezavisnost i živimo onako kako smo već skoro zaboravili da bi mogli živeti. Raduje me Vaša upornost i poverenje Ana, Esti, Žoka, Eva, Vali, Božo, Enci, Njirci i zahvalna sam svim poslovnim saradnicima i

mnogobrojnim korisnicima na tome što idemo istim putem u istom pravcu. Bilo je lepo na pozornici, ali će prava radost biti kada budemo slavili Vas! Jedva čekam!

FLP nam na tacni nudi mogućnost da ostvarimo velike snove od kada napredak naše firme pomažemo gradeći njenu marketinšku mrežu. Požrtvovani sponzorski rad ser Aleksandra dr Šandor Milesa, direktora zemlje, koji nam pomaže, dobija izuzetnu važnost. A pored toga, svakog dana, nesmanjenom energijom i profesionalnošću upravlja životom i radom FLP-a Mađarske.

Zacrtajte sebi cilj da ćete učestvovati na najvećoj priredbi Evrope! Odlučnim radom, privrženošću i primenom multi-level sistema možete ostvariti nivo kvalifikacije i 13-14. aprila 2007. godine biti među najboljima!

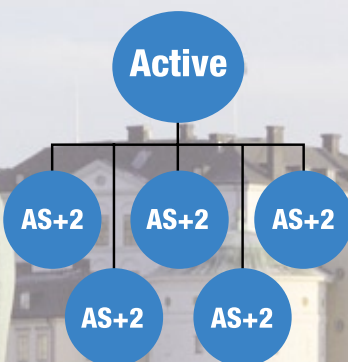
World/Profit Šer (Wo Stockholm, Švedska,

Program motivacije Evropskog relija

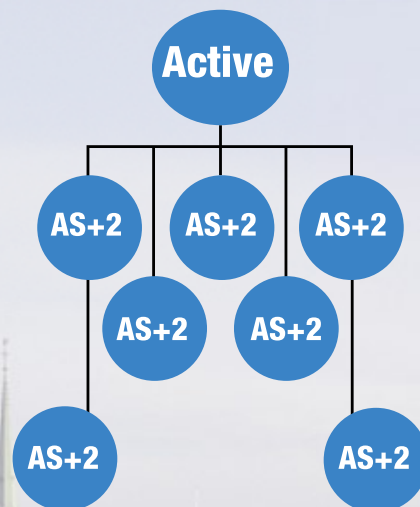
2 nivo:

Period kvalifikacije traje za vreme četiri uzastopna meseca: u **avgustu, septembru, oktobru i novembru 2007. godine** i za to vreme možete ostvariti 3 nivoa:

1 nivo:



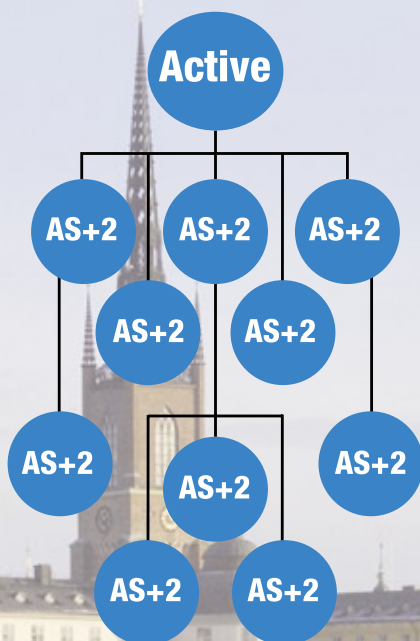
- Sponzorirate pet novih distributera u prvoj generaciji posle 1. avgusta, od kojih će svi dostići nivo asistent supervizora i ostvariti dodatna dva boda! * (vidi Pravila)
- Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije. Novi distributeri koji u naše redove stupe posle avgusta, takođe mogu učestvovati u Programu ako u FLP-u aktivno rade tokom celog prvog meseca**



- Sponzorirate najmanje dva nova distributera u drugoj generaciji. Pomozite im da i oni dostignu nivo asistent supervizora i da ostvare dodatna dva boda! Pomozite dvojici njihovih distributera da i oni dostignu nivo asistent distributera i da oni, svaki ponaosob, kupuju za najmanje dva boda!
- Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije!
- Skupite 45 bodova za četiri meseca u ovoj grupi distributera, zajedno sa vrednošću Vaše kupovine. **Tako će u Vašoj novoj grupi biti sedam distributera.**

World/Profit Share) /Evropski Reli 2007. godine!

3 nivo:



- Sponzorirate najmanje pet novih distributera u drugoj generaciji. Pomozite im da i oni dostignu nivo asistent supervizora i da svaki od njih ostvari dodatna dva boda! Pet novih distributera u drugoj generaciji treba da se priključi na najmanje tri linije u prvoj generaciji.
- Budite „aktivni“ tokom svakog meseca u periodu trajanja Programa kvalifikacije!
- Za četiri meseca u ovoj grupi distributera skupite 75 bodova

zajedno sa vrednošću Vaše kupovine. Tako ćete imati deset novih distributera: pet u prvoj generaciji i pet u drugoj.

Čestitamo!
Dostigli ste najviši nivo i najveću nagradu.

Nagrade za one distributere koji dostignu naznačene nivoe kvalifikacije

1. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli
2. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli + 3 noćenja u hotelu
3. nivo: ulaznica (ulaznice) za reli + 3 noćenja + avionska karta

(Sa ulaznicom imate pravo da učestvujete na dvodnevnoj priredbi i na večeri u petak)

Pravila Programa motivacije Evropskog relija za 2007. godinu:

Konkurs počinje 1. avgusta 2006. a završava se krajem novembra 2006. godine. Uslovi konkursa treba da se ispunjavaju tokom celog perioda trajanja takmičenja.

* Sponzorirate nove distributere koji će prvi put dostići nivo asistent supervizora, i POSLE TOGA ostvariti dodatna dva lična boda. To mogu

ostvariti tako što će u prvom slučaju kupovati u vrednosti od dva boda ili u drugom, ako u mesecu dostizanja nivoa asistent supervizora ili u narednom mesecu sponzorišu novog (nove) distributera (distributere).

** Oni distributeri koji žele da se kvalifikuju u prvom celom mesecu treba da ostvare 4 boda i da ostanu aktivni tokom svakog meseca u celom periodu trajanja konkursa. (Ako, na primer jedan distributer sredinom ili krajem avgusta pristupi FLP-u, treba da postane aktivan tek tokom septembra. Naravno, u ceo zbir bodova koji su potrebni za kvalifikaciju računaju se i oni bodovi koje ostvari u avgustu.) Novembar je izuzetak. Oni novi distributeri koji će se na 1., 2., ili 3. nivo kvalifikovati tokom novembra, treba da budu aktivni tokom novembra.

Vreme prijave distributera je datum kada se podaci sa Prijavne liste unesu u računar matične firme. * Nagrade se ne mogu unovčiti. * Nagrade se ne mogu preneti na druge. * Konkurs se raspisuje samo za distributere u Evropi. * Svaki distributer je odgovoran da gore navedene uslove tumači na odgovarajući način. * U slučaju bilo kakvih pitanja, možete da se obratite direktoru zemlje. * RESPONZORISANI DISTRIBUTERI SE NE RAČUNAJU U KVALIFIKACIJU. * VAŽNO JE DA SVAKI ČLAN TIMA U DONJOJ LINIJI BUDE IZ ISTE MATIČNE ZEMLJE.



DR EDIT TRŠČANSKI
dermatolog

U detinjstvu je bakina kuća uvek mirisala na kamilicu i lavandu. U kuhinji su visile biljke koje su se sušile, da bi kasnije moja baka od njih pripremala čaj ili lekovite obloge za lečenje upale veznice ili povrede koje smo zadobijali na igralištu.

Upala vežnjače i povrede na igralištima

Danas se u svojoj dermatološkoj praksi ponovo srećem sa čudesnim delovanjem lekovitih biljaka i sa onim iskonskim poverenjem sa kojim se ljudi koji pate od štetnih uticaja civilizacije, okreću agensima koji se mogu naći u prirodi. U mislima sam napravila nekoliko svežnjeva lekovitih biljaka sa kojima bih i na „pustom ostrvu“ mogla nastaviti dermatološku praksu. Da vidimo, koji su problemi sa kojima bih se trebala suočiti: lečenje rana, zaraze bakterijskog, virusnog i gljivičnog porekla, nagnječnja, ujedi insekata, ublažavanje krvarenja, opekotine, ublažavanje bolova, eliminisanje svraba, gnojne promene na koži, hidratacija kože, opekotine od sunca.

Kamilica

Cvet kamilice su Egipćani u starom veku koristili za lečenje rana, jer su pod oblozima od kamilice rane brže zarastale. Vikinzi su je koristili za pranje kose, jer je tako njihova plava kosa postala još sjajnija. U XIX-om veku su se protiv gangrene borili zavojima natopljenim kamilicom.

Kamilica ima prijatan miris, a zbog mirisnih ulja koja sadrži, služi kao osnovna brojnim sredstvima za negu kože.

(Danas već znamo da kamilica stimuliše imuni sistem, posredstvom aktiviranja makrofaga i B limfocite.)

Maslačak

Češće se pominje kao velika štetočina negovanih travnjaka, nego lekovita biljka. O njegovom čudesnom lekovitom dejstvu se ipak zna već duže od 1000 godina. Kineski lekari su ga koristili za lečenje čireva i svraba. (Danas već znamo da sadrži antioksidanse, A i C vitamine i pomaže u borbi protiv oštećenja ćelija.)

Hajdučka trava

Po legendi je u Trojanskom ratu, Ahil jednom povređenom ratniku zaustavio krvarenje rane zahvaljujući hajdučkoj travi. Koristili su je za lečenje rana i opekotina i zbog toga su je prozvali „lekovita trava za rane“ ili „biljni zavoj“. (Danas već znamo da hajdučka trava sadrži agense koji ublažavaju krvarenje, bol i upale.)

Žalfija

U starom veku su je Grci i Rimljani koristili za konzervisanje mesa, kasnije za stavljanje obloga (za lečenje hemoroida), ispiranje grla (kod katarata grla i upale krajnika), lečenja nagnječnja, uganuća, ujeda insekata, krvarenja desni i sprečavanja preteranog

znojenja. (Danas već znamo da sadrži veoma jake antioksidativne materije i zahvaljujući tome je dobar konzervans, a zarastanje rana kod krvarenja desni i sprečavanje preteranog znojenja se objašnjava time što sadrži tanin.)

Đumbir

Prvo su kineski mornari počeli žvakati đumbir, da bi ublažili tegobe morske bolesti. Đumbir povećava otpornost imunog sistema u borbi protiv zaraze i zbog toga se koristi u sprečavanju influenze.

Eukaliptus

List eukaliptusa je jedina biljka kojom se hrane koala medvedi. Njegov srpasti list je simbol Australije. Njegov specifičan miris ima osvežavajuće dejstvo. U XIX-om veku su uljem koje su dobijali iz eukaliptusa, dezinfikovali katetere i zbog toga je postao poznat kao kateter ulje. Eukaliptus uništava virus influenze, a zahvaljujući bakteriološkom dejstvu, služi za lečenje manjih rana. (Danas već znamo da njegov list sadrži eukaliptol, koji obezbeđuje njegov ugodan miris i lekovito dejstvo.)

Hristov venac

Indijanci u Andima su spremali osvežavajući čaj od njegovog cveta. U Evropi se primenjuje za opuštanje napetosti i ublažavanje bolova. Sok koji se dobija presovanjem njegovih listova se primenjuje za obloge, lečenje rana od opekotina i ublažavanje zubobolje.

Majčina dušica

Najčešće je pominjemo kao kuhinjski začim. U srednjem veku su majčinu dušicu smatrali za najefikasniji lek u slučajevima kožnih oboljenja. Njen agens su koristili za spoljnu dezinfekciju. U I svetskom ratu ona je bila „ratno sredstvo za dezinfekciju“. (Danas već

znamo da njeno mirisno ulje sadrži timol i karvakol. Obe materije imaju konzervativno dejstvo i uništavaju bakterije i gljive.)

Aloe Vera

Od pamtiveka se koristi za lečenje zaraznih i kožnih bolesti, kao i terapija kod raznih opekotina, hemoroida, rana i opekotina od sunca. Dokazano je njeno efikasno dejstvo u borbi protiv virusnih, bakterijskih i gljivičnih oboljenja. Na tržištu kozmetičkih proizvoda se izuzetno ceni, i to baš zahvaljujući svom dejstvu u hidrataciji kože. (Danas već znamo da salicilna kiselina koja se nalazi u njenom sastavu, uzrokuje ublažavanje bolova i antiseptičko dejstvo, mineralne materije vezuju vodu, antioksidansi sprečavaju starenje kože itd.)

Gavez

Već je 2500 godina čuven po izuzetno povoljnom delovanju u lečenju rana i ublažavanju upala.

Interesantno je da se biljka koja se kuva u vodi pretvara u lepljivu masu, koja se učvrsti posle hlađenja. Zbog tog svojstva su ga koristili u starom veku i stavljali ga za fiksaciju kao prvobitan gips. (Danas već znamo da sadrži hemijski spoj – alantoin – koji pomaže razvoj novih ćelija. On je aktivna komponenta brojnih krema za negu kože.)

Propolis

Propolis je lepljivi vosak koji se nalazi u drveću. Pčele ga skupljaju i oblažu njime košnicu pretvarajući je u sterilnu sobu. Porodice pčela se tako štite od zaraze.

Antibakterijalno dejstvo pčelinjeg propolisa se koristi kod krema i rastvora koje služe za lečenje površinskih rana i površinskih infekcija kože.

Znam da nabrojane biljke žive pod različitim geografskim i klimatskim uslovima, ali poznavajući princip sinergije po kojem agensi odgovarajuće sastavljenih biljaka pospešuju međusobno dejstvo, bilo bi dobro raspolagati takvim „sveznajućim“ preparatom na onom „pustom ostrvu“, koji bi već i sam sa sigurnošću mogao lečiti najčešća kožna oboljenja.

FOREVER

Izdavač:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Redakcija:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373,
Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik:

dr Sándor Milesz

Urednik:

Kismárton Valéria,
Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa

Priprema za štampu:

TIPOFILL 2002 Kft.

Štampa:

Veszprémi Nyomda Zrt.
Tiraž: 48 750 primeraka

Foto za naslovnu stranu:

Veronika Bakos

Foto za poslednju stranu:

dr Sándor Milesz

Odgovornost za sadržaj
članaka snose autori članaka!
Sva prava zadržana!

Prevodioci i lektori za:

Albaniju: dr Marsel Nallbani
Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko
Srbiju i Crnu Goru: Tóth-Kása Ottília,
Molnár Balázs, Meseldžija Dragana
Sloveniju: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana

Forever edukacija u hotel-dvorcu Sirak

Pošto je prvo Forever obučavanje naišlo na opšte odobravanje, ovim putem obavestavamo sve saradnike – buduće goste – o obučavanjima koja se mogu održavati u hotel–dvorcu Sirak.

U specijalnoj sali za konferencije glavne zgrade dvorca, koja se nalazi u slikovitom ambijentu, mogu se održati obučavanja za male i velike grupe. Raspolažemo sa svom potrebnom tehničkom opremom: video-, VHS-, DVD-projektorima, raznovrsnim tablama koje su potrebne za predavanja i svom audio-opremom. Naši gosti mogu provesti slobodno vreme u sauni, penušavoj kupki, koristeći besplatno naše teniske terene i solarijum, a pruža im se mogućnost i za jahanje, vožnju kočijama, streljaštvo, kao i za igranje bilijara, tajfunu i darta.

Naš restoran spada pod pokroviteljstvo Mađarskog Saveza kuvara i poslastičara. Našim gostima obezbeđujemo izuzetno širok spektar jela mađarske i internacionalne kuhinje.

Paket aranžmani za članove FLP-a

Mogućnosti za smeštaj:

- u sobama sa kupatilom 11.900 HU Ft/po osobi
- u svratištu – turistički smeštaj 8.900 HU Ft/po osobi

U cenu je uračunat smeštaj, doručak, ručak i večera, kao i upotreba saune, penušave kupke i teniskih terena.

Srdačno očekujemo sve zainteresovane grupe!

S ljubavlju:

Katalin Kiralj

direktor



HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

**Adresa: Hotel Kastély Szirák. 3044, Szirák, Petőfi út 26.
Tel.: (0036)32-485-300 e-mail: kastelyszirak@globonet.hu**





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS