

XIII godina 7. broj / jul 2009.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Holiday Rally
2-4. 10. 2009 Poreč



Naš pogled je uperen u budućnost

Kao što ste primetili na naslovnoj strani, slavimo 100-to izdanje magazina Forever International. Kada se osvrnem na proteklih osam godina, ispunjen sam ponosom, jer znam šta ti magazini znače. Za sve ovo vreme smo Vam svakog meseca pokazivali da naša firma stoji na stabilnim temeljima, kao i to da se širi po celom svetu i da smo plasirali nove čudesne proizvode, koji su promenili živote milionima ljudi. Pa čak i sada, zaključno sa 100-tim brojem, možemo prikazati samo delić istorije FLP-a. Svakog meseca objavljujemo Forever magazin, jer samo tako dostojno možemo proslaviti Vaše rezultate, dragi distributeri. Uz pomoć magazina smo sa Vama podelili čudesne proizvode i predložili smo Vam izvanredne mogućnosti za edukaciju o poslovnim mogućnostima Forevera. Nadamo se da Vas je sve to motivisalo za izgradnju posla.

Toliko o prošlosti. Već jedva čekam da pročitam sledećih sto brojeva našeg izdanja, jer znam, da će govoriti o kontinuiranom rastu uspeha Forevera širom sveta. Kada već govorimo o proslavi, pomenimo da uskoro počinje Super reli! Uzbuđeno čekam da se u Dalasu sretnem sa više hiljada kvalifikovanih distributera! Treba da Vam kažem da ekipa Centralne kancelarije neumorno radi na tome, da se održi najveći Super reli koji je

ikada organizovan! Uzmite i Vi svoj udeo u tome! Super reli se jako približio, a to znači da smo stigli na sredinu ove godine. Ovo je najpogodniji period da se osvrnemo i sumiramo gde smo stigli u ostvarenju ciljeva, koje smo zacrtali u januaru. Mi u Foreveru očekujemo dobru godinu, uprkos ekonomskim nemirima i globalnoj svetskoj recesiji. Mi želimo da ovo bude IZUZETNA godina! Kako možemo doprineti da tako i bude? Kada pregledamo ciljeve iz januara, procenimo šta smo do sada postigli i odredimo šta treba još da ostvarimo u narednih šest meseci, a onda ćemo zajedničkim snagama sigurno postići zacrtane ciljeve.

Jednom sam negde čuo da su ciljevi „snovi koji imaju vremenski rok“. U meni je ova izreka uvek budila osećaj žurbe. Dozvolite da Vas upitam: Šta su Vaši ciljevi? Možda je to nov automobil, otplata kredita za stan, školovanje dece, ostvarenje Profit šeringa, otići na letovanje iz snova ili prvom prilikom na Super reli? Za ostvarenje Vaših ciljeva treba da imate strast, upornost i prstohvat žurbe koji će Vas motivisati u toku godine. Nemojte zaboraviti: nije bitno da li su Vaši ciljevi veliki ili mali, jer sa Forever Livingom svi ciljevi postaju ostvarljivi!

REKS MUN

STIGLO JE LETO!

U poslednje vreme, meteorološki uslovi često znaju da se našale sa nama, ali uprkos tome možemo reći da je stiglo leto, a sa njim i period zasluženog odmora i letovanja.

Za mnoge, odlazak na more ili druge destinacije na kontinentu predstavlja veliki problem. Forever se međutim pobrinuo i za one koji imaju materijalne probleme i ne mogu samostalno da reše odlazak na porodični odmor, pa je naša firma i zbog toga pokrenula dva podsticajna programa koji su za cilj postavili baš putovanje i letovanje.

Jedan od naših najpopularnijih programa – Holidej reli se produžio na četiri dana i tri noći sa puno edukacije i zabave. U Poreču možemo provesti divno vreme u ambijentu predivne morske obale, uživati u ukusnim primorskim specijalitetima i upoznati se sa narodnim običajima i znamenitostima.

Vreme koje ovde provedemo nije samo prijatno, već je i veoma korisno, naime, pruža nam se prilika da o tajni izgradnje multilevel marketinga učimo od najboljih predavača u Evropi. Zahvaljujući tome, svake godine više hiljada porodica ostvaruje san o tako željenom nivou kvalifikacija u Forever marketing planu i postaju menadžeri.

Ovih dana je takođe počeo period kvalifikacija za evropski Podsticajni program, čiji je cilj ove godine – London, pravi multikulturalni grad Evrope. Ovaj grad ima izuzetno bogatu istorijsku prošlost, impozantne građevine i naravno – uz specifične meteorološke uslove – izuzetno dinamičnu muzičku i pozorišnu scenu.

Sada nas Forever Living Products poziva na čudesan izlet u ovaj predivni grad. Šta treba da radimo i šta naša firma traži za uzvrat od nas? Zapravo ništa naročito, samo malo dodatne aktivnosti, tek toliko da svakog dana izvršavamo svoje zadatke. Organizujemo tako svoj posao da svakog dana gradimo mrežu i zamolimo naše sponzore da nam pruže putokaz na osnovu kojeg ćemo raditi, jer tako i pre isteka vremenskog roka možemo da ispunimo postavljene uslove. Ukoliko naš rad na izgradnji mreže postane neizostavna svakodnevna aktivnost, onda zapravo i ne treba da obraćamo pažnju na vremenske rokove, ne treba da dižemo paniku u poslednjim danima, ne treba žurno da radimo pre isteka roka, već uslove koji su potrebni za ostvarenje podsticajnih programa treba da ispunimo radeći ugodnim i mirnim tempom.

Ova dva programa se znatno podudaraju i dopunjuju. Oni koji ostvare uslove Holidej relija do 31. avgusta, treba samo da nastave isto tako da rade i time će na jednostavan način ispuniti uslove putovanja za London.

Želim svima prijatan odmor, dobre pripreme za putovanje i uspešnu izgradnju mreže!

Napred FLP Mađarska!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje



Na putu snova

Gledaj, kako on stoji tu,
sada je već siguran na putu uspeha.
Posmatraj ga i videćeš,
kako misli o svojoj prošlosti.
Gledaj sada, tu stoji prošlost,
tu bi stajalo ko zna još koliko proteklih
godina.
Ali znaj, ovo je velika stvar,
ovo nije igra.

I oni, naši dragi,
koji nas sada gledaju suznih očiju,
tu su zajedno sa tobom.
Stoje iza tebe sa bezbroj karijera,
jer su ti oni verovali,
i godinama ti to pokazivali.
Oni su te držali za ruke,
na putu snova.

Šta znači rang, ma koliko ozbiljan,
ako nema plamena i nema smeha,
ako nema vatre i strasti,
ako nema vere koja živi u tebi?
Poleti visoko, sve više i više,
i neće biti više tamnih senki.

Sudbina nije uvek laka,
nekada ima prepreka i loših poklona.
Bojiš se, ali ipak ne gubiš nadu,
muči te sumnja, svako te gazi,
nekada ti se čini da nema dalje,
kao da više nećeš izdržati breme života.
Ali ti oni drže ruke
na putu snova.

Nema povratka kada stigneš na vrh,
odatle ti se smeši ponosna prošlost.
Gori plamen i strast,
peče te vera koja živi u tebi.
Imaš reč i svetlost
igra je tvoja.

(tekst pesme je napisao **Lui** – inspirisan
pesmom „**My way**“, **Frenka Sinatre**)



Broj dvanaest ima magičnu moć, isto kao i broj tri i sedam. Kažu da donosi sreću, čak i u braku. Oni koji su već stigli do te brojke, imaju lepu sadašnjost, a naziru se i konture još lepše budućnosti. Forever Living Hungary, je pred sedam hiljada oduševljenih posetilaca u Pap Laslo Sport Areni Budimpešte, u maju, proslavio dvanaesti rođendan. Neka ga Bog blagoslovi i da nam dugo živi!

Dvanaest godina na putu snova



Naš rođendanski Dan uspeha je započeo nastupom **Šandora Listera**, pevača svadbarskih pesama i njegovog orkestra, kao i plesne grupe „**Vadrožak**“ čiji je nastup svima priuštio divno uvodno raspoloženje. Sledio je nastup **Tibora Eliaša**, koji je pevao popularne arije iz klasičnih muzičkih dela. Za to vreme su gledalište Arene sve više punili oni koji su dolazili na proslavu rođendana. Na pozornicu su tada, na zaista neuobičajan način, stupili voditelji programa: **Mikloš Berkič**, dijamant-safir menadžer i njegova atraktivna partnerka **Patricija Rušak**, senior menadžer. Oni su, na iznenađenje prisutnih, izašli iz rođendanskog poklona i pozdravili publiku. Na pozornicu su pozvali kapetana, **dr Šandora Milesa**, direktora zemlje koji je sa svojom suprugom **Adrijen** u Arenu stigao u snežnobelom rols-rojsu. „Vidim da nas ima sve više, a mi ćemo se potruditi da nas u buduću bude još više!“ – počeo je svoj rođendanski pozdravni govor doktor Miles, zatim je nastavio: „Data nam je mogućnost za napredovanje,



ali je veoma važno da složno gradimo posao i videćete da ćemo tako postati najbolji na svetu!" Svoje misli je završio sa jednom molbom: „Vi, koji ste sada tu, obećajte da ćete doći i sledeći put i da ćete sa sobom dovesti još nekoga! U redu? Budite uspešni i bogati! Napred FLP Mađarske!" Posle toga smo čuli izvršnog direktora za Evropu, **Petera Lenkeija**, koji je u predavanju punom emocija govorio o smislu

preduzetništva. Rekao je da na svetu devet miliona ljudi radi za uspeh FLP-a i svi imaju isti cilj – da promene svoj život. Ovo je čist posao, igra se otvorenim kartama, a na obe strane se nalaze pobednici, jer je **Reks Mun** izradio veoma korektan poslovni plan. Osnova nam stoji na raspolaganju, ali je veoma važno da radimo u dobrom raspoloženju. To je jedna od tajni uspeha, jer tako zaista možemo prome-

niti svoj život. „Ponosan sam što mogu biti među vama, jer vas jako volim!" – primetio je i govor zaključio rečima da su nam mogućnosti date i da svi držimo ključ rešenja u svojim rukama. „Vi ste najbolji, vi ste pravi profesionalci!"

Posle nekoliko minuta su se prisutni u Areni osećali kao da se nalaze na nekoj lekarskoj konferenciji, jer je na pozornicu stupila **dr Edit Reves Šiklošne**, soaring

menadžer. U svom visokostručnom predavanju je objasnila mehanizam nastanka pojedinih bolesti, značajnu ulogu prirodnih antioksidanasa, kao i ulogu i metode prevencije, sa posebnim osvrtom na pravilnu ishranu, unošenje vitamina i ulogu pravilnog načina života. Uz sve to je naravno savetovala upotrebu odgovarajućih Aloe Vera proizvoda. Ta tema se uglavnom nastavila i u bloku





predavanja, koji je održala **dr Terezija Šamu** soaring menadžer, koja je – kao što je to običaj – na pozornicu pozvala lekare i kolege koji rade u zdravstvenoj struci, sa kojima je zajedno procenila njihov rad i iskustva onih koji žive u njihovoj sredini. Posle toga je sledila – takođe uobičajena –

kvalifikacija brojnih saradnika, koji su ostvarili nivo **supervizora i asistent menadžera**. Kada se pozornica ispraznila, ugasila su se svetla i pogledali smo jedan film u kome su sin i ćerka predstavili svoje roditelje, njihov zajednički život, napore i uspehe za koje mogu zahvaliti FLP-u.

Po završetku filma je odjeknuo gromoglasan aplauz, jer je na pozornicu stupila miljenica svih, dijamant menadžer **Veronika Lomjanski**. Odmah na početku je postavila jedno pitanje na koje je sama dala odgovor: „Zašto ste tu?“ – glasilo je pitanje, a odgovor: „Da bi zaradili no-

vac!“ To je tako jednostavno, ne treba suviše komplikovati. U njenom neposrednom predavanju, molila je sve da uvek prate i budno paze na svoje sponzore, jer uvek mogu računati na njihovu pomoć. Izgovore uvek tretirajte logičnim obrazloženjem i ne stavljajte akcenat na „zašto



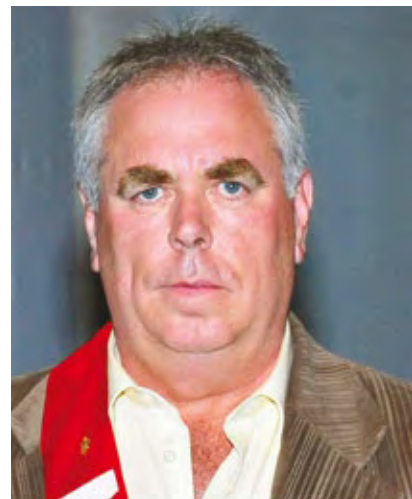
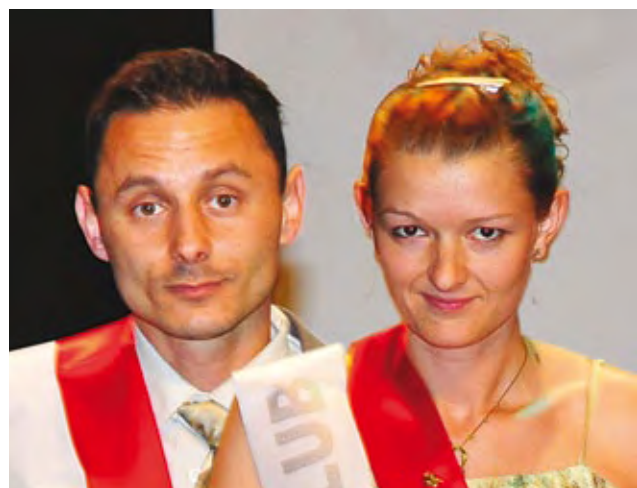
NE", već na „zašto DA". Decu naučimo na vreme kako da zarade novac, jer tako možemo imati stabilan i srećan život. Dobro raspodelimo vreme, koncentrišimo energiju na izgradnju mreže, radimo uporno i uspeh neće izostati.

Posle su ponovo sledile kvalifikacije. Ispostavilo se da

još mnogi žele da **osvajaju**, mnogi planiraju **kupovinu automobila**, porastao je broj **menadžera i vodećih menadžera**, a po već ustaljenom scenariju smo objavili i kvalifikacije za **Bi-znis 20-30-40**, odnosno, **Super reli**. Zaželeli smo se muzike uživo i zbog toga

je u cilju opuštanja usledio zabavni deo sa učesnicima, članovima FLP-a, oduševljenim graditeljima mreže. Nastala je prava žurka u Areni u saradnji **Dije Biro, Klare Hertelendi**, kao i **Andraša Banhidija, Zoltana Dandoa** i **Lesli Sabo**. Zatim su na pozornicu, izuzetni vodi-

telji programa, pozvali prvog asa – **Jožefa Saboa**. On je pre četrnaest godina sanjao san o FLP-u Mađarske, a pre dvanaest godina ga je i započeo. „Kao malo dete u Debrecinu sam mnogo sanjario o velikim putovanjima. Želeo sam da odem daleko, jako daleko. Ali, znate i sami



kako je loš osećaj sanjariti bez novca, sa praznim džepovima. Šta da radim? Da izbrišem svoje snove?" – pitao se naš safir menadžer. Zatim smo saznali da je imao već trideset osam godina kada se u Nemačkoj sreo sa čovekom koji mu je pokazao velike mogućnosti koje leže u FLP-u. „Za ovo ne treba ništa više – treba biti „samo“ čovek koji ima želju da pomaže drugima.“ – to je bio konkretan savet. I to je dovoljno.

„Otvori kovčeg sa blagom, jer se u njemu krije rešenje!“ – naglasio je. Ali, da bi to ostvarili moramo raditi, jer se za ozbiljne stvari trebamo namučiti. I naravno, pustimo kočnice, a najpre, pobedimo svoje strahove. Ne zaboravimo da je novac samo sredstvo. Mi ne proizvodimo novac, a nismo ni stvoreni od novca! Nemojte želiti da dobijete ribu – bolje je naučiti kako je uloviti. Ovo preduzetništvo je zato tako dobro, jer

funkcioniše zahvaljujući duši, poštenju i časti!“ – završio je Jožef Sabo svoje misli, koje su bile pune ljubavi i oduševljenja. Pred pozornicom se ponovo stvorio jedan snežnobeli luksuzni automobil sa dvoje putnika – voditeljima programa. Izgleda da ovo nije samo rođendansko slavlje, već i praznik fasciniranih ulazaka na scenu. **Atila Gidofalvi**, safir menadžer, ima iza sebe značajnu prošlost u izgradnji mreže. On je za-

ljubljen u motore i zaista je našao način da to i pokaže, pošto smo na platnu za projekciju videli film sa najznačajnijim stanicama njegovog života sa muzičkom pozadinom grupe ABBA „I have a dream“. On je na pozornicu za promenu stigao posle tri čudesna motora u jarko crvenom automobilu iz snova, a dočekan je kao pravi kralj. Posle fascinirajućeg ulaska, on nam se obratio ozbiljnim rečima: „Svi traže tajnu. Taj-



nu uspeha ili neuspeha. Ne treba više tražiti, jer smo mi sami ta tajna, koja se krije u našoj ličnosti. Svi govore o krizi, ali ja ću vam šapnuti: kriza ili ne, moj bonus u FLP se udvostručio. Najvažnije tri stvari su da znaš šta želiš, ko si i da daš sebe. Nemoj nastojati da budeš drugi, jer samo tako možeš ostati verodostojan. Treba da želimo da postanemo neko, zato pokažimo rezultate da bi nam zapamtili ime. Treba zaista da želimo život koji smo zamislili, ali treba i da radimo da bi se naši snovi ostvarili! FLP pruža izuzetnu mogućnost da se to ostvari, samo treba iskoristiti mogućnost – jer imamo samo ovaj život. Kako ga iskoristiti? Obrati pažnju na one koji su postali uspešni i uči od njih. Veruj u sebe, voli proizvode i osećaj se dobro. Kome želiš da pripadaš? Onima koji će promeniti svet? Zaista? Onda prvo promeni način razmišljanja i tako ćeš to i ostvariti!

Posle dinamičnog predavanja smo dirnuto slušali pesmu Frenka Sinatre „My way”, za koju je Lui napisao tekst na mađarskom jeziku, a posvetio ga je Atili Gidofalviju. Posle kratke pauze je publiku u kojoj je bio i dr Šandor Miles zabavljala muzička grupa „Android”, zatim je nastupio vođa muzičke grupe EDDA, **Atila Pataki** sa evergrin hitovima. Red predavača je zaključila **Katrin Bajri** iz Nemačke koja je najbrže na svetu postala dvostruki









dijamant. U svom predavanju je umirila svakoga: „Vi ste na odličnom mestu, jer je svet FLP-a, najkorektnije preduzetništvo koje se najbolje, najperspektivnije i najdinamičnije razvija u celom svetu. U tome Mađarska i Južnoslovenska regija uzimaju veliki udeo i zbog toga nam pripada zasluženo priznanje! Jedan komad uglja je crn i nije obrađen, a ipak može postati dijamant, ako se nađe u pravim rukama. Ru-

kovodioci se ne rađaju, već postaju vođe, ali za to treba da rade. Rukovodioci svakog dana vide budućnost, jer znaju šta žele. Ako i mi želimo da postanemo dijamanti, onda će tako i biti! Na kraju dana su pozornicu preplavili novi **asistent supervizori**, i svi su se vratili kući sa idejom da će za mesec dana, na sledećem Danu uspeha – shodno datom obećanju – svako sa sobom dovesti još nekoga...

„Tako je! Pobedićemo Brazil!”



„**Da li hrabro sanjate?**” – postavio je pitanje **dr Šandor Miles**, direktor zemlje u pozdravnom govoru učesnicima **menadžerskog susreta** u velikom šatoru, koji je postavljen preko puta dvorca u Siraku. U početku je veliki broj menadžera iz Mađarske i Južnoslovenske regije bio tih zbog ljubaznosti, ali su vremenom postajali sve

oduševljeniji. „**Nemojte previše da gledate televizore, ako zaista želite da čujete i vidite i dobre vesti!**” – naglasio je direktor zemlje. „**Izuzetak je naravno program FLP televizije, ali vi to ionako već znate.** Molim vas da me sad pažljivo slušate, jer ću vam saopštiti dobre vesti!” I zaista, ređale su se izvanredne vesti, prelepi planovi,

ostvarene zamisli, kao i one koje će se tek ostvariti. Vesti su govorile o značajnim povlasticama za kupce, o obnovi i proširenju. Priširio se dvorac u Siraku, vrše se obnove u zgradi u Sondi ulici u kojoj će se zahvaljujući tome, podići edukacija na viši nivo, jer će oprema u obnovljenim salama biti modernija i savremenija. Isto će se desiti i sa Sonja

edukacijom, a među planovima je i izgradnja centra za edukaciju u Nefelejč ulici. Sve je to u cilju da budemo još uspješniji u izgradnji mreže. U pogledu MLM sistema mi se trenutno nalazimo na trećem mestu na svetu – ispred nas su samo Japan i Brazil. To je izuzetan rezultat koji je za svako poštovanje, ali ne treba da budemo zadovoljni sa posti-



gnutim! Postavimo sebi za cilj da ćemo svakako pobediti Brazil i da treba sve da učinimo da bi to i postigli. **„Hrabro sanjajte velike stvari! Napred Mađarska! Napred FLP!”** – rekao je dr Šandor Miles, direktor zemlje, na kraju svog pozdravnog govora.

Posle pozdrava su sledili doživljaji učesnika Svetskog relija. Među njima su bili **Mikloš Berkić**, dijamant safir menadžer, **Veronika i Stevan Lomjanski**, dijamant menadžeri iz Novog Sada, **više članova Prezidents kluba** i **Katrin Bajri**, dvostruki dijamant menadžer iz Nemačke. Cilj je u svakom slučaju bio da se poveća oduševljenje i održi dinamičnost. Često grešimo, kada u toku izgradnje svoje mreže zaboravljamo na niže linije i na starije saradnike, koji su se već dokazali – čuli smo opomenu – mada je pružanje pomoći i osveženja njihovom poslu i u našem interesu. Pored uvođenja novih saradnika u posao, veoma je važno – ako ne i najvažnije – zadržavanje starih saradnika i koordinisanje njihove aktivnosti. To ne smemo da gubimo iz vida, kao što treba da slušamo i molbe onih koje sponzorishemo i pružimo im ruku, ako im je potrebna naša pomoć.



Posle „službenog dela“ je usledila atrakcija koju su verovatno svi željno očekivali – ručak – švedski sto u prirodi, što je naišlo na simpatije svih prisutnih. Na listi najomiljenih jela je na prvom mestu bilo meso sa roštilja i sveža salata.

Je li ručak ukusan? – pitao sam priznati i popularni bračni par, safir menadžere – lekara **dr Katalin Pirkhofer dr Šerešne i dr Endrea Šereša**, koji su u Sirak stigli posle dugog putovanja. – Jela su izuzetno ukusna i raznovr-





sna, – odgovorila je Katalin, pa brzo dodala – a oni koji su ujutro možda zaboravili na uobičajenu dozu Aloe Gela, to mogu nadoknaditi u velikoj Sali dvorca. – **Da li je i vama dan počeo veoma rano?** – Mi smo zaista ustali veoma rano, jer smo na put krenuli iz Lentija, a to je udaljeno više od trista kilometara. – **Ove subote slavimo FLP rođendan, a koliko znam za vikend, na praznik Svete Trojice, vas očekuju veliki događaji!** – Spremamo se za ve-

liko porodično slavlje – kaže ponosno Endre – naime, ženi se naš sin Mate, koji je inače menadžer u FLP-u i veoma aktivan u pečujskoj regiji.

Poslepodne je proteklo u pravom opušenom raspoloženju, u prvom redu zahvaljujući pozitivnom dejstvu šaljivih igara, muzici i plesu. Tada su se već stvarno svi opustili. Na velike simpatije je naišla igra stonog fudbala sa pravim učesnicima, kao i jahanje naj-

bolje pokazuju dobro raspoloženje svih prisutnih. Bilo je interesantno i onima koji se nisu uključili u ovu vrstu zabave, jer su pronašli neke druge mogućnosti za opuštanje, pošto su se obilasci oko dvorca odvijali po utvrđenom redu. To je bio umetnički doživljaj za sve učesnike, a i dobar marketinški potez, jer dvorac u Siraku funkcionise kao ekskluzivni hotel, koji svima obezbeđuje sadržajan program za opuštanje tokom cele godine.

Od prvog Aloe Lipsa, do dijamantskog odličja

Razgovor sa **Veronikom i Stevanom Lomjanski**

Veronika i Stevan Lomjanski – dijamant menadžeri. U vojsci bi to bio čin generala sa puno zvezdica. To je već rang, rezultat za izuzetno poštovanje, a da posebno napomenemo da je sve to postignuto za vreme bombardovanja u Srbiji, – tačnije u Novom Sadu – za vreme velike krize.

Znajući Veronikin temperament, pretpostavljam da je Vaša karijera počela tako što je jednog lepog dana rekla: Stevo, sutra počinjemo da radimo!

To je ogromna zabluda! Mogu reći da je bilo baš obrnuto! – kaže uz skroman smeh Stevan Lomjanski. Naša karijera je počela tako što me je sa ovom mogućnošću u junu 1997. godine upoznao jedan moj poznanik iz Segedina. Mi smo tada već poznavali klasičnu MLM konstrukciju i pokušali smo da se bavimo njome, ali moram priznati da smo se razočarali u poslednje preduzetništvo. Bez obzira na to, mene je ova nova mogućnost interesovala, jer sam u njoj otkrio izazov.

Uz to, moram dodati da su prvu prezentaciju držali gosti predavači, Laslo Hari i njegova žena Marti, koji su tako savršeno predstavili proizvode i Marketing plan, da je to sve prisutne zainteresovalo – mada Harijevi tada nisu imali ni dva boda.

Šta Vam je dalo prvi polet?

Naša pozitivna iskustva sa proizvodima. Naime, naš sin je baš u to vreme imao ma-

nji zdravstveni problem i odmah smo dobili preporuku da isprobamo Aloe Lips. Isprobali smo, uspeh nije izostao i to veći nego ikada do tada.

Do sada nisi pominjao Veronikino ime. Kako je ona prihvatila tu novu mogućnost?

Kako?! Nikako! U početku nije htela da čuje ni reč o tome. Kada sam hteo da izgovorim samo reč koja počinje na slovo „A“ već bi me prekida-la i rekla da odmah prestanem, jer je nikako ne mogu ubediti!

Jesi bio tužan zbog nje-nog odbijanja?

Ne mogu te ubediti? – mislio sam u sebi – E pa, to ćemo još da vidimo! Puno mi je pomoglo to što su nestali simptomi herpesa našeg sina, štaviše, sa Aloe Lipsom smo sprečili da se kasnije ponovo vrate, a to nije bilo diskutabilno ni za Veroniku. Ubeđivao sam je skoro dva meseca dok nije pristala.

Saslušala sam jedno predavanje Aranke Vagaši – uključila se u razgovor i Veronika – i rekla sam sebi: ako je od svega toga istina samo deset procenta, i to je dobro! Otputovali smo za Budimpeštu da uplatimo naknadu za đački dom našeg sina, ali smo uprkos tome odlučili da ćemo za taj novac kupiti početni paket proizvoda i tako krenuti sa ovim poslom.

Pretpostavljam da Vaš sin nije bio posebno rado-stan što mora da prekine školovanje u Budimpešti.

Ne misliš valjda da smo ga ostavili na cedilu! Od poslednje ušteđevine smo mu platili đački dom i počeli sa intenzivnim radom, da bi ponovo došli do novca. Za to vreme smo na svakom koraku bili osvedočeni da su ovo zaista izuzetno korisni proizvodi i da sa njima brojnim ljudima možemo pomoći u zaštiti zdravlja. Zacrtili smo cilj: ako smo već počeli, onda ćemo to pošteno odraditi do kraja!

Sve je to lepo, ali je vaša zemlja u to vreme bila pod embargom i naravno, niste imali ni magacin sa FLP proizvodima. Kako ste prebrodili tu prepreku?

Možete zamisliti kako je sve to otežalo naš posao, ali mi ipak nismo odustali i dalje smo razvijali posao, jer smo verovali u uspeh i videli smo u njemu ogromnu mogućnost, koja će nam korenito promeniti kvalitet života. Svakih šest meseci smo se penjali na viši nivo kvalifikacija, ali magacin nismo imali čak ni onda kada smo postali safir menadžeri.

Kako ste međusobno podelili posao?

Bez obzira na otpor koji je imala na početku, Veronika je postala motor pokretač našeg posla i prihvatila je ogroman deo zadatka. Ja sam u prvom redu morao da pazim da ne „sagori“ i da uvek ima snage za dalje – objašnjava Stevan. Uz sve to je bilo veoma važno da pored problema koji

se eventualno jave, mi sami ne tražimo druge, jer bi time samo gubili energiju – već smo zajedničkim snagama tražili rešenje, a samo nas je to moglo nositi napred. To je moj odgovor na pitanje koje se odnosilo na nedostatak našeg magacina.

Ovo je uobičajno pitanje, ali ga moram postaviti, jer mnoge interesuje: čemu možete zahvaliti što ste – uprkos mnogim pomenutim otežavajućim okolnostima – postali tako uspešni?

Pre svega, treba imati vere u sebe i u to da ćemo ostvariti one ciljeve koje smo zacrtali. Ne treba misliti kako ovo uspeva samo drugima, a nama sigurno neće, jer su oni „drugi“ veštiji, lepši i talentovaniji. To je glupost. Oni koji imaju takav pristup, bolje da i ne počinju. Treba imati želju da se izdignete iznad proseka, treba želeći kvalitet-niji život od onog prosečnog, koji ste do tada živeli. Pored toga je veoma važno da nikome ne nudimo proizvode silom, jer to automatski izaziva otpor u drugima. Stručno objasnimo mogućnosti i prevencijsko delovanje, pa strpljivo čekajmo dok osoba kojoj smo sve to lepo obrazložili sama to ne potraži, jer je shvatila da njoj to treba! Ona to želi. Tako će funkcionisati ovaj posao. Postavimo sebi nekoliko pitanja: Zašto? Sa kim? Kako? Kada? I dajmo zadovoljavajuće od-

„Ona je karizmatična osoba – u to se mogu zakleti. Oni koji pomisle na taj termin, sigurno misle na nju. Kada se nađe u društvu, oko nje se tog trena okupe ljudi, jer se na nju jednostvano mora obratiti pažnja. Istovremeno je i neodoljiva – kada se radi o poslu i Foreveru, jer kada nešto zamisli, to će ostvariti ne prezajući od teškoća. Sija kao najlepší dijamant. Pored nje nikome nije dosadno i ne može se lenčariti.” – tvrdi Veronikin muž Stevan. **I dodaje – „Oni koji veruju u nju i prate je, sigurno će postići svoj cilj”.**

govore: Jer želim biti zdrav i živeti kvalitetniji život. Sa onima koji to žele isto kao ja. Uporno, sa verom, privrženo, oduševljeno i ne „možda sutra” već sada odmah!

Na šta ste najviše ponosni u dosadašnjem radu?

Da počnemo sa tim da smo do dijamant nivoa imali svakog meseca prosečno trista ne-menadžerskih bodova. Zahvaljujući tome, postali smo prvi i do sada jedini dijamant menadžeri u istočnoj Evropi.

Vrhunac je bio, kada je u septembru 2005. godine Greg Mun iz Sjedinjenih Država došao u Beograd, da bi nam pred timom u Srbiji predao dijamantsko odličje i to smatramo ogromnom čašću u našem poslu. I još nešto, što bih svakako želeo da kažem, jer je veoma važno: dugujemo zahvalnost FLP-u, jer nam je pružio ovu ne-svakidašnju mogućnost, a moramo se zahvaliti i našim sponzorima, saradnicima na požrtvovanju, jer bez njih mi ne bi bili ovako uspešni!

Na kraju, kako motivišete ljude da pored izuzetnih proizvoda grade i posao?

Sa svakim proizvodom imamo mnogo pozitivnih iskustva, ali mislim da je Marketing plan najbolji proizvod. Poslovna mogućnost je fantastična i zavisi samo ŽELIŠ LI ILI NE ŽELIŠ. Po tom pristupu nas poznaju svi u našoj regiji.



MLM – posao budućnosti



Sa prvim mirisom leta smo u mesecu kada slavimo rođendan FLP-a u svetu, dočekali naše goste na redovnom majskom Danu uspeha, u beogradskoj dvorani Doma sindikata.

Voditelji rođendanskog seminara su bili najuspešniji distributeri naše zemlje, dijamant menadžeri **Veronika i Stevan Lomjanski**. Oni su saradnici koji već godinama pronose slavu naše zemlje u svetu FLP-a i šire. Veoma smo ponosni što imamo prve dijamant menadžere u ovom delu Evrope i radujemo se svi zajedno novim uspesima svih naših saradnika.

Prisutne saradnike je pozdravio direktor Forevera u Srbiji, menadžer **Branislav Rajić**. Naša kompanija po-

sluje u preko 130 zemalja širom sveta, sa jedinstvenom poslovnom politikom, nudeći milionima saradnika priliku za bolji i kvalitetniji život. Direktor Rajić je upoznao sve prisutne saradnike sa novim podsticajnim programima, koji su od skoro u ponudi FLP-a, dajući na značaju mogućnostima za dodatna putovanja u organizaciji kompanije i boljim mogućnostima za građenje mreže.

Proizvodi FLP-a mogu efikasno da se bore sa lošim životnim navikama, faktorima rizika, stresom i svim onim

činiocima koju negativno utiču na opšte stanje organizma. U današnje vreme ne postoji zdrava ishrana bez suplemenata, poručuje soaring menadžer **dr Biserka Lazarević**. Svakodnevnom i adekvatnom primenom ovih proizvoda, možemo zaista uticati na poboljšanje životnih uslova, opšteg stanja organizma i boljeg psiho-fizičkog stanja, a samim tim i bolje efikasnosti u obavljanju svih aktivnosti.

Jedan od najvažnijih delova programa je svakako posvećen iskustvima kori-

snika preparata FLP-a, kao i iskustvima lekara koji u svojoj praksi preporučuju ove fantastične preparate. Nadovezivala su se fantastična iskustva zadovoljnih korisnika na upečatljiva izlaganja lekara-saradnika FLP-a. Vreme i kvalitet su na strani proizvoda FLP-a. Zahvaljujemo se voditelju ovog dela programa, senior menadžeru **dr Oliveri Miškić**, koja je svojim iskustvom doprinela da svako svedočenje bude potkrepljeno daljim uputstvima, preporukama i sjajnim rezultatima.

Na sceni dvorane Doma sindikata smo čestitali na novim kvalifikacijama **supervizorima, asistent menadžerima i menadžerima**. Nadamo se da ćemo sve ove saradnike videti ubrzo na novim pozicijama sa svojim FLP timovima.

Legenda domaće muzike i frontmen grupe Galija, **Neša Milosavljević**, nas je oraspoložio svojom muzikom i pesmom. Uživali smo u mini koncertu ovog vrsnog autora muzike i zabavljača. Nadamo se da ćemo se uskoro opet družiti sa popularnim Nešom-Galijom na nekim od narednih seminara.

U ovim, poslovno rečeno, čudnim vremenima, bavljenje mrežnim marketingom je jedan od najefikasnijih načina da se prebrodi ekonomska kriza i zaposle oni bez posla, do novca na pošten način dođu oni kojima je on preko potreban, odnosno svoje privatno preduzetniš-



tvo postave svi oni kojima je do toga i stalo. Veliko je iskustvo u MLM-u, na leđima našeg gosta predavača **Branislava Maričića**. Godine rada u ovoj branši su mu zaista dokazale da je ovo posao budućnosti, a mi mu dugujemo veliku zahvalnost za činjenicu da je svoje višegodišnje iskustvo nesebično podelio sa svima nama.

Ključ za uspeh u ovoj vrsti posla je istrajati na putu ka uspehu. Mislite o potre-

bama i željama, i imaćete pozitivnu energiju i entuzijazam koji će vas voditi napred, poručuje senior menadžer **Milena Petrović**. Mnogi ljudi žive u procepu (rascepu) između prošlosti i budućnosti, nerealno sagledavajući ono što im sadašnjost donosi. Pozivi, sastanci, prezentacije i poslovni kontakti donose odličan rezultat, samo ukoliko su redovni, svakodnevn, planirani i sa jasnom vizijom.





Najuspešniji saradnici naše regije su rezervisali svoje mesto u **Klubu osvajača**, odnosno, kvalifikovali su se u grupu saradnika koji su u odnosu na prošlu godinu značajno povećali obim svog poslovanja. Takođe, ove godine će velika grupa naših saradnika iz Srbije, biti gost FLP-a u Americi, na popularnom Međunarodnom super reliju.

Svakom uspešnom poslovnom čoveku je poslovni ciklus vodilja ka uspešnom

poslovanju. Ključno je poverenje u posao, koji ima za osnovu određenu edukaciju i propagandni materijal, poručuje soaring menadžer **Boro Ostojić**. MLM je praktično postao privredna grana sa ogromnim potencijalom, posao 21. veka koji je dobrodošao svakom ko želi da bude slobodan, zadovoljan, srećan i finansijski nezavistan.

Naredni susret svih menadžera Forevera u Srbiji se održao u odmaralištu u selu

Babe, 26. juna, a već sledećeg dana, 27. juna smo bili domaćini svim saradnicima na redovnom junskom Danu uspeha.

Čestitamo svim novim **asistent supervizorima** na kvalifikacijama i želimo im dobrodošlicu u poslovni svet Forevera, sada kada imaju mogućnosti da grade svoju saradničku strukturu.

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor

KLUB OSVAJAČA

Najuspešniji distributeri na osnovu
ličnih i non-menadžerskih bodova u maju 2009.



Mađarska

- 1. Vágási Aranka i Kovács András**
- 2. dr Kósa L. Adolf**
- 3. Bencsik Erzsébet**
4. Zóka Margit
5. Klaj Ágnes
6. Hertelendy Klára
7. Utasi István i Utasi Anita
8. Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka
9. Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
10. Bata Orsolya i Holló Szilárd

Srbija, Crna Gora

- 1. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika**
- 2. Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan**
- 3. Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj**
4. Jelić Gordana i Jelić Siniša
5. Bajrušević Milica i Bajrušević Vuk
6. Kota Izabela Barbara i Kota Mihajlo
7. Buruš Marija i Buruš Boško
8. Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
9. Mihailović Branko i Mihailović Marija
10. Radulović Rajko i Radulović Slavka



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

- 1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
- 2. mr sci. Molnár László i Molnár-Stantić dr Branka**
- 3. Korenić Manda i Korenić Ecio**
4. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
5. Stazić Julijana
6. Zantev Andrea
7. Golubović Karmela i Golubović Roman
8. Banić Nedjeljko i Banić Anica
9. Petrović Jasminka i Petrović Mirko
10. Matulić Nataša i Matulić Mladen

Bosna i Hercegovina

- 1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
- 2. Franjić dr Goran**
- 3. Njegovanović Vaselije**
4. Bahtić dr Nedim
5. Njegovanović Grozdana i Njegovanović Sreten
6. Jovanović Radojka i Jovanović Žarko
7. Alagić Nevresa



Slovenija

- 1. Batista Ksenja**
- 2. Mavrić Tanja**
- 3. Iskra Rinalda i Iskra Lucano**
4. Zabkar Alain i Kevič Zorana
5. Germek Marjana
6. Tonejc Saša
7. Sijanec Zdenka
8. Novak Jožica
9. Kegl Marija i Kegl Alojz

„Da li ste znali da u životu postoje samo dva dana kada ne možete ništa učiniti da ih promenite. Jedan je juče, a drugi – sutra. Možemo živeti, učiniti ili promeniti samo ovo danas. Danas možemo voleti, sanjati, raditi i pre svega biti SREĆNI. . . .“



Čudesno raspoloženje, nasmejana lica

U prelepoj Opatiji, u punoj dvorani hotela „4 opatijska cvijeta“ održan je Dan uspeha za pamćenje. Od samog dočeka, izgleda dvorane, pa do broja prisutnih saradnika, sve je ukazivalo na to da će ovaj dan biti poseban. Za čast da vode današnji Dan uspeha, izborili su se novo-pečeni menadžeri **Silvana i Vigor Grbac**. Predstavili

su se duhovitim kratkim filmom o sebi, svome radu, svojim sponzorima i saradnicima. Poželeli su dobrodošlicu svim prisutnima iz cele Hrvatske i obližnjih zemalja, a poseban pozdrav uputili su safir menadžeru **Agneš Krizo**.

Program je započeo grupom „Maestral“ koja svira i nastupa od 1985. godine – a danas je pojačana ple-

sačima u vidu svih učesnika Dana uspeha.

Sa toplim rečima dobrodošlice obratio nam se regionalni direktor hrvatske kancelarije **mr sci. Laslo Molnar**. Atmosfera je sjajna i prelepo je videti vaša nasmješena lica – započeo je regionalni direktor Molnar, uz sve čestitke duhu Fiume Tima. Kažu da je u svetu recesija, ali naš pro-

met je počeo da raste. Pozdravio je sva nova mlada lica koja predstavljaju budućnost FLP-a, uz svesrdnu pomoć nas starih FLP-ovaca. Poželeo nam je dobru zabavu i još bolje učenje uz sjajne predavače.

Dr Tamara Kauzlaric Živković je održala predavanje o lakoći pokreta. Nismo ni svesni koliko svaki, pa i najmanji pokret znači,



sve dok nas telo ne zaboli prilikom njihovog izvođenja. Vežba, igra, vožnja, sve je povezano sa kretanjem. Pokret nam omogućava naša anatomija – kosti i mišići. Kako sačuvati lakoću pokreta zdravim životom i naravno uz pomoć dodatka ishrani i proizvodima FLP-a, saznali smo kroz ovo izuzetno predavanje. Zahvaljujemo doktorki Tamaru koja se potrudila da predavanje pojednostavi, kako bismo svi razumeli sve – od anatomije, bolesti, prevencije, lečenja.

Ako želite pomoć bilo koje vrste, više znanja o proizvodima – obratite se njemu. On je osoba koja poseduje ogromno znanje i uvek će vam rado pomoći. „Ako dajemo znanje obogaćujemo druge, a sami ništa ne gubimo. Šta više, vraća

nam se." Tim rečima se **dr Albert Kerestenji** obratio prisutnima. Pokušao se prisetiti svih onih koji su u FLP-u od prvog dana, ali je pozdravio i one koji su nam se tek priključili. Pozvao je sve one koji žele da podele svoja iskustva sa nama, da to uz njegovu pomoć i učine. Sledila su priznanja za rad.

Biznis 20 je osvojilo troje novih saradnika. I time smo zaključili ovu lepu akciju.

„Kako postati i ostati uspešan?" je naslov predavanja senior menadžera iz Pule – **Mande Korenić**. Svoje predavanje je započela zahvalnošću svima onima koji su joj omogućili da postane uspešna – direktorima, sponzorima, saradnicima. Da li ćemo postati uspešni je naša odluka, i to ne može niko da uradi umesto nas. Cilj je taj koji nas motiviše, a odlični proizvodi su sredstva kojim postižemo



taj cilj. Stimuliše nas izuzetna poslovna politika i provizija. Kao i svugde – mora se učiti. Mora se i raditi, ali za puno manje vremena ćete dobiti mnogo više – zaključila je Manda.

Kako je na putu prema gore – pokušala je da nam objasni menadžer **Sonja Jurović**. Ispričala nam je svoje iskustvo: od samih početaka, upotrebe proizvoda, sakupljanja bodova, pa do ozbiljnog rada, koji se odražava na žiro računu. A još ako to ravnopravno radite sa svojim partnerom – uspeh je zagarantovan. Sonja i Zlatko su dokaz da je to istina. „Utavana je staza kojom se ide ka vrhu. Ne krivudajte puteljcima, sledite nas, koji vas vodimo." – završila je svoje predavanje Sonja.

Usledila je druga dodela priznanja. Sjajno je bilo videti opet na pozornici supervizore, asistent menadžere i me-

nadžere. Podeljene su i tablice u Podsticajnom programu za kupovinu automobila. Top 10. je postao izuzetno uzbuđljiv. Pozitivna konkurencija kao rezultat ima žestoku borbu za sam vrh.

Kada su pre tri godine naši voditelji došli na Dan uspeha u Zagreb, reakcija sledećeg predavača je bila „Šta se čeka?" I šta su čekali? Dobrovoljno su pristupili FLP-u. A o tom dobrovoljnom pristupanju, ali i odgovornom radu, svoje predavanje iz Zagreba – na molbu mnogih – menadžer **Žolt Polhe** je ponovio u Opatiji. Nijedan segment ovog posla nije iz prisile. Ali ta dobrovoljnost ne znači i ne sme značiti neodgovoran rad, jer to neće dati nikakve rezultate. Predavanje koje podstiče na razmišljanje. Hvala Žoltu, jer je došao u Opatiju i vrlo odgovorno održao ovo podsticajno predavanje.





I najčešće stvari na svetu su nastale tako što je neko imao svoj san i odlučio da ga ostvari. Kako slediti svoj san – saznali smo od temperamentne **Agneš Križo** – safir menadžera, člana Prezident kluba. Uvek rado viđena – postavila je temelje Fiume tima i kada dođe na naš Dan uspeha, to se vidi po sreći koja zrači iz nje. I Agi su kao i mnoge predavače ponele emocije. Svaka sekunda današnjeg dana odisala je zajedništvom. Svi smo bodrili jedni druge i zajedno se radovali. Agneš je takođe primetila tu nakupljenu energiju i ljubav i pokušala je da prenese na nas poruku da samo zajedno možemo bolje i više, da treba da budemo zahvalni svima, od zaposlenih u kancelariji i distributera saradnika, do sponzora i saradnika u dubini, da budemo zahvalni predavačima na Danima uspeha i edukacijama, koji nesebično dele svoja znanja i iskustva sa nama – jer ćemo samo tako postići ono što želimo. Zajedno radite, pomažite jedni drugima, jer samo tako je moguće ostvariti svoj san.

Na kraju današnjeg dana, regionalni direktor **Laslo Molnar** je pozvao sve predavače da im se zahvalimo na prelepim predavanjima, a današnjim voditeljima, bračnom paru Grbac, na izuzetno dobrom vođenju programa. Nakon zahvaljivanja, pozvao je sve koji su postali asistent supervizori, da prime svog zasluženog zlatnog orla.

Završili smo ovaj divan dan uz obećanje da ćemo desetu godišnjicu FLP-a Hrvatske, proslaviti takođe u Opatiji u oktobru ove godine. Do tada želimo svima mnogo uspeha.

MRS. LASLO MOLNAR
dipl. inž.
regionalni direktor
FLP Hrvatske

Saopštenja

NOVOSTI

FLP d.d.o. Mađarska ulaže velike napore da Vaš posao bude što uspešnij! Zbog toga smo od marta 2009. godine uneli izmene u distribuciju mesečnog lista FOREVER. Voleli bi da što više distributera neposredno i odmah dobije naše novine i zbog toga ih više nećemo slati uz mesečni obračun bonusa, već ćemo prilikom svake kupovine za bodovnu vrednost, pokloniti po jedan primerak u svim zemljama naše regije.

Takva distribucija novog broja magazina počinje svakog 15. u mesecu i traje do 14. sledećeg meseca. Naravno, na mestima za bezbodovnu kupovinu i dalje možete kupiti naš aktuelni magazin, kao i njegove starije brojeve.

FLP Mađarska d.d.o. kontinuirano nastoji da poboljša efikasnost komunikacije sa distributerima. Želimo da lako i brzo dođete do važnih informacija.

Zbog toga Vas molimo i predlažemo Vam da se javite u što većem broju na našu dopisnu listu. To možete uraditi i tako, što ćete u našoj kancelariji našim kolegama u računovodstvu, lično dati Vašu imejl adresu, koju ćemo uneti u naš sistem.

PODSTICAJNI PROGRAMI

U aprilu 2009. godine počinje ALOE TRAVEL SERVIS (ATS). To je klub za putovanje, koji je poseban i zatvorenog tipa. Distributeri koji postanu članovi ovog kluba, mogu koristiti snižene cene od 20 do 50%.

– Distributeri sa 2 boda i iznad toga mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Cena pristupa klubu iznosi 49 evra / po osobi / godišnje.

– Naši partneri koji još nisu dostigli nivo kvalifikacije asistent supervizora, takođe mogu kupiti članske karte, ako pre toga kupe jedan Travel Pack – paket proizvoda koji vredi 1,0550 bodova.

– Za prijavu je dovoljno ispuniti jednostavan formular na kojem se traže podaci distributera **i imejl** adresa.

– Distributer sa članskom kartom se može registrovati na veb stranici ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

– ATS prenosi predloge najvećih zapadnoevropskih putničkih agencija sa 4, 5, i 6 zvezdica.

Uvereni smo da naši aktivni članovi zasluzuju da putem FLP-a dobiju mogućnost posebnog popusta za svoja putovanja.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja se mogu naći u 12. poglavlju Međunarodne politike. Važno je da responzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu samo posle uručenja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovarajućih uslova. Svi krše pravila opisana u Poslovnoj politici, ako – ne uzimajući u obzir pravila responzorisanja – po drugi put učlane distributere saradnike, koji su jednom ranije već registrovan.

INTERNET

Obaveštavamo naše poštovane distributere da informacije o našem Društvu mogu naći na dve veb stranice.

Prva veb stranica www.flpseeu.com se odnosi na našu regiju i pruža mogućnost pristupa na veb robnu kuću u Mađarskoj. Za pristup u veb robnu kuću je potrebna lozinka koju možete dobiti u našoj kancelariji. Na veb stranici možete doći do aktuelnih brojeva Forever časopisa sa lozinkom „forever” a do foto galerije sa lozinkom „success”.

Centralna veb stranica naše firme, popularna „američka veb stranica” – www.foreverliving.com – pruža informacije o FLP vestima, međunarodnim mogućnostima i drugim korisnim informacijama. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „Guest”. Na stranicu za distributere možete pristupiti, ako kliknete na „Distributor login”. Tu možete proveriti i dnevno stanje Vaših bodova. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD), koje možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (obračun preduzetničke nagrade).

Obračun bonusa na našoj veb stranici. Svi saradnici koji raspolažu lozinkom, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. O upotrebi ove usluge možete naći uputstvo na početku veb stranice foreverliving.com za distributere.

Forever You Tube. Naša matična kancelarija (Home Office) je pripremila svoj Forever You Tube kanal, koji možete naći na



<http://www.youtube.com/user/AloePod>. Preporučujemo Vam uvodne video filmove o FLP proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge marketing prezentacije na više jezika. Ubrzo će Vam se pružiti mogućnost i za slanje pismenih poruka, a biće dostupan i Blackberryn.

U vezi distributerskog objavljivanja, predstavnici matične firme žele da Vas upozore na sledeće:

- na veb stranici nije dozvoljeno davati lekarske, odnosno isceliteljske savete;
- na veb stranici nije dozvoljeno davati bilo kakva obećanja koja se odnose na prihod, odnosno na zaradu;
- veb stranica obavezno mora da sadrži obaveštenje da je vlasnik stranice nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena stranica FLP-a:

Nadalje, ponovo želimo da Vam ukažemo na to da je u skladu sa 14.3.3.5 tačkom naše Međunarodne poslovne politike zabranjena prodaja/aukcija na Internetu (kao npr. Vatera, E-bay, itd.). Molimo Vas da svako oglašavanje na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedena pravila i pre publikacije u svakom slučaju tražite dozvolu od našeg Društva. Link veb stranice očekujemo na našem centralnom imejlu: flpbudapest@flpseeu.hu

Nepravilno je! Nikada nemojte kupiti ili prodati proizvode putem drugih kanala, elektronskih medija ili trgovinskih jedinica. Uzimajući u obzir mogućnosti raznih oblika prodaje na kanalima elektronskih medija po mišljenju Forever Living Productsa, te jedinice se karakterišu kao trgovinski objekti. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena bilo kakva prodaja ili izlaganje FLP proizvoda ili štampanih materijala

u maloprodajnim jedinicama. Distribucija proizvoda putem elektronskih medija se može odvijati isključivo na www.flpseeu.com veb stranici.

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima, kako bi došli do dnevnih podataka o prometu i bodovnom saldu.

Putem **Interneta**. Podatke o ovom načinu informisanja možete naći u poglavlju o saopštenjima koja se odnose na INTERNET.

Do bodovnog salda možete doći i putem **SMS sistema**, koji uspešno funkcioniše već više godina.

U našoj centralnoj kancelariji stoje Vam na raspolaganju saradnici koji rade na **telefonskom dežurstvu za stranke** i pružice Vam sve sa aktuelne informacije o prometu. Bodovni saldo, distributeri iz Mađarske, mogu dobiti na broj telefona + 36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na tel.: +36-1-332-55-41.

Molimo Vas, informišite se samo o svom saldu bodova i preduzetništvu!

Molimo poštovane distributere da i ubuduće obrate pažnju da pravilno ispune formulare sa posebnim osvrtom na distributerski prijavi list, koji predstavlja ugovor između distributera i FLP-a! U cilju izbegavanja nesporazuma, ne možemo prihvatiti prijavi list ili formular za naručivanje robe sa ispravkama ili bez potpisa. Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi način potpisivanja spada u kategoriju falsifikovanja službene isprave!

Za prijavljivanje promene imena ili adrese, nije dovoljno te podatke upisati na narudžbenicu. Molimo Vas da u tu svrhu koristite formular za promenu podataka!

Molimo Vas da u cilju finansijske bezbednosti, u slučaju informisanja o preduzetničkoj nagradi putem opunomoćene osobe, dotična osoba ponese ličnu kartu sa sobom!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavi list (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni, neposredno od FLP-a. Međutim, status registrovanog distributera stiču tek posle prve kupovine i prikazivanjem 2. primerka prethodno predatog prijavnog lista, koji je overen pečatom.

FLP TV

program

od 24. jula do 19. avgusta 2009. godine
na Internetu

06.00 i 18.00	FLP Himna
06.10 i 18.10	dr Đerđ Bakanek: Prevencija sa Aloe Verom
06.30 i 18.30	„Golgota Gospel” hor, koji ima 150 članova: Praznični koncert
06.55 i 18.55	Peter Lenkei: Pozdravni govor
07.10 i 19.10	dr Edit Reves Šiklošne: Prirodni antioksidansi u prevenciji i lečenju
07.50 i 19.50	Supervizori, asistent menadžeri . . .
08.15 i 20.15	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
09.15 i 21.15	Andraš Banhidi i Lesli: Pesma
09.30 i 21.30	dr Edit Reves Šiklošne: Opšta saznanja o Aloe Veri
09.55 i 21.55	Vaš san — naš plan
10.00 i 22.00	Uvod u FLP Supervizori, asistent menadžeri . . .
10.25 i 22.25	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
11.35 i 23.35	Aidan O’Hare: FLP Evrope
12.30 i 00.30	Dijana Biro i Klara Hertelendi: Pesma
12.35 i 00.35	Žolt Jozo i Judit Molnar: Podsticajni elementi u FLP-u
13.00 i 01.00	Veronika Lomjanski: Prošlost, sadašnjost i budućnost sa Foreverom
13.20 i 01.20	Reks Mun (Rex Maughan): Predavanje (sa titlom)
13.55 i 01.55	Jožef Sabo: Rođendan
14.15 i 02.15	„Android” – muzička grupa: Rođendanski pozdrav
14.20 i 02.20	Atila Gidofalvi: Put do dijamant safir nivoa II
15.35 i 03.35	Katrin Bajri
16.35 i 04.35	Ilike Lajošne Tašnadi: Šta meni znači nivo menadžera?
17.05 i 05.05	Vaš san — naš plan FLP proizvodi
17.10 i 05.10	Atila Pataki: Rođendanski pozdrav



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolaže i sa ZELENIIM brojem: 06-80-204-983. Ova usluga funkcioniše svakog radnog dana od 12:00 do 16:00 i pozivi su besplatni. Naravno i dalje možete zvati Telecentar na prethodno datim tel. brojevima: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDAR

BUDIMPEŠTA – Dani uspeha
18. 07. 2009; 19. 09. 2009; 17. 10. 2009; 21. 11. 2009; 19. 12. 2009.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Naši kupci koji do proizvoda ne dolaze lično ili ih kupuju putem opunomoćene osobe, svoju narudžbu mogu predati na sledeći način:

- **telefonom** i tada će naši saradnici pružiti tačne informacije o ceni i bodovnoj vrednosti narudžbe kao i o naknadi isporuke. +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobilni: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- pozivanjem **zelenog broja**: +36-80-204-983 (može se zvati besplatno svakog radnog dana od 12:00 do 16:00)
- **sms-om** na sledeći tel. broj: 06-20-478-4732
- **preko Interneta: naručite proizvode na veb stranici www.flpseeu.com!** Ovo je najlakše i najbezbednije rešenje – ne samo sa aspekta neposredne kupovine, već i zbog evidencije narudžbina. Ovo je izuzetno sredstvo i u toku prezentacija, jer predstavlja izuzetnu ponudu za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti narudžbe se za 24 sata dodaju aktuelnoj vrednosti. Do naše robne kuće na Internetu možete doći i neposredno na veb stranici www.flpshop.hu, a promenu bodovnog stanja možete pratiti na veb stranici www.foreverliving.com.

POVLAŠĆENA KUPOVINA

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, deo bonusa koji im sledi na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u vidu povlastice. Na njihovu molbu ćemo za povlasticu smanjiti račune njihove kupovine i tako će platiti račun koji će biti manji za iznos povlastice.



Kancelarija u Debrecinu

Proces povlašćene kupovine obuhvata sledeće:

1. Izjava. Ako želite da koristite ovu mogućnost, onda o tome treba da ispunite izjavu na odgovarajućem formularu.

2. Kupovina. Sistem automatski smanjuje krajnji iznos računa za visinu povlastice. U toku svake pojedinačne kupovine ova svota ne može da pređe 35% od neto iznosa krajnjeg računa. Ako ste na svoje ime skupili veću povlasticu od te svote, ostatak ćemo uračunati kod sledeće kupovine – ponovo do 35% novog krajnjeg računa – i taj proces se ponavlja.

3. Pružanje informacija. Svoti koju možete koristiti svakog 15. u mesecu dodajemo nove povlastice, koje ste ostvarili tokom kupovine prethodnog meseca. Naši saradnici će Vama ili Vašoj ovlašćenoj osobi dati informacije o aktuelnoj sumi povlastice, samo ako dođete lično ili ovlašćena osoba pokaže legitimaciju sa fotografijom.

ISPORUKA

Želimo da naglasite distributerima u Mađarskoj, da naša firma nudi uslugu isporuke naručenih proizvoda. Zahvaljujući toj usluzi mi ćemo Vašu narudžbu dostaviti u roku od dva dana – posle usklađivanja termina – u bilo kom delu zemlje. Paket se obavezno mora preuzeti u roku od 48 sati (od dogovorenog termina) u protivnom ćemo stornirati račun, a bodove ćemo povući. Cena naručenih proizvoda i isporuka se plaćaju po prijemu pošiljke. U slučaju kupovine u vrednosti iznad 1 boda, naše Društvo snosi troškove isporuke.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da i u buduće pored prijavnice predaju fotokopiju svoje preduzetničke legitimacije (i za prošli period), kao i fotokopiju prijavnice liste

koju ste predali poreskim vlastima! Vaše honorare u buduće možemo isplatiti samo u slučaju da raspoložete navedenim dokumentima. Naši partneri u Mađarskoj koji traže račun na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu učiniti samo u slučaju ako u našoj kancelariji predaju ispunjene formulare koji odgovaraju tom zahtevu, odnosno fotokopiju dokumenata koji potvrđuju da su oni vlasnici firme. Podrobne informacije u vezi gore navedenog su okačene u našim kancelarijama, a od naših saradnika možete tražiti i usmenu informaciju.

Brojevi telefona naših stručnih lekara:

dr Gabrijele Kašai 20-234-2925

dr Brigita Kozma 20-261-3626

dr Laslo Mezoši 20-251-9989

dr Endre Nemet 30-218-9004

dr Edit Reves Šiklošne 20-255-2122

Broj telefona našeg nezavisnog stručnog lekara:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959

Proizvode Forever Living Products prodajemo po savetu Saveza za alternativnu medicinu Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centralna uprava:
1067 Budimpešta, Szondi ulica 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Uprava prodaje u Budimpešti
1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Direktor prodaje: dr Čaba Gotard
- Regionalna uprava u Debrecinu:
4025 Debrecin, Erzsébet ul. 48.
tel. +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu:
6721, Segedin, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru
8000 Sekešfehervar, Sóstói ut 3.
Tel.: +36-22-333-167
Regionalni direktor: Atila Fodi

Forever Resorts

- Hotel dvorac Sirak
3044 Sirak, Petofi ul. 26.
tel.: +36-32-485-300,
faks: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Kiralj

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



Dragi saradnici distributeri!

Želimo svima da skrenemo pažnju na sledeće povoljne ponude!
Hotel dvorac kontinuirano očekuje naše drage saradnike sa njihovim porodicama, na grupne, kao i na porodične proslave!

Park dvorca i drugi priključni objekti pružaju izuzetnu mogućnost za održavanje svadbi i ceremonijala na otvorenom, koji mogu da zadovolje sve zahteve.

Ove godine ponovo objavljujemo naš konjički tabor sa dnevnim boravkom i smeštajem u hotelu. Pojednost o ovoj ponudi možete naći u daljem tekstu.

*Provedite kod nas
nezaboravan vikend po izuzetno
povoljnoj ceni!*

PONUĐA ZA VIKEND (sa dolaskom u petak):

2 noćenja u predivnom pansionu;
Doručak i večera u toku celog vikenda;
Polusatna masaža;
Upotreba velnes centra i teniskih terena,
umesto **59 280 Ft – 41 600 Ft /
po osobi / 2 noćenja**

2 noćenja u dvokrevetnim sobama iz bajke;
Doručak i večera u toku celog vikenda;
Polusatna masaža;
Upotreba velnes centra i teniskih terena,
umesto **53 280 Ft – 37 500 Ft /
po osobi / 2 noćenja**

2 noćenja u čudesnoj dvokrevetnoj
sobi u krilu zgrade dvorca;
Doručak i večera u toku celog vikenda;
Polusatna masaža;
Upotreba velnes centra i teniskih terena, umesto
34 430 Ft – 29 450 Ft / po osobi / 2 noćenja

Letnji konjički tabor sa dnevnim boravkom u hotel dvorcu u Siraku

Sa početkom letnjeg raspusta ponovo objavljujemo mogućnost prijave za konjički tabor.

Možete da se prijavite za dole navedene termine na tel. broj 06-32-485-300.

TERMINI: 20. 07. – 24. 07. 2009. • 27. 07. – 31. 07. 2009. • 03. 08. – 07. 08. 2009.

• 10. 08. – 14. 08. 2009. • 24. 08. – 28. 08. 2009.

Tabor se odvija u jednonedeljnim turnusima.

Mesto održavanja je ergela hotel dvorca u Siraku, sa svim dodatnim objektima. Uзраст dece u konjičkom taboru je između 9 i 16 godina. Program počinje ujutro u 9, kada će se deca upoznati sa okruženjem, a mi ćemo proceniti njihovo znanje i iskustvo u jahanju. Svakodnevno će dva puta jahati, a mogu aktivno učestvovati i u obavezama oko konja.

Ostale mogućnosti:

upotreba velnes centra i teniskih terena, stoni tenis, badminton i kuglanje. Učesnici tabora dobijaju dnevno jedan glavni obrok – ručak – i soda vodu tokom celog dana. *Svaki turnus traje od ponedeljka do petka, između 9:00 16:00. Prevoz do tabora je individualan!* Hotel obezbeđuje jedan glavni obrok, čuvanje dece, a u ergeli – stručnog trenera. Tabor ćemo organizovati u slučaju najmanje 6 prijavljenih!

Prihvatamo i bonove za odmor!

Cena jednonedeljnog tabora sa dnevnim boravkom, upotrebom velnesa i svim gore navedenim: **2900 Ft / dnevno.** Cena obuhvata i porez na promet. Postoji i mogućnost smeštaja – u toj varijanti je cena učešća sa kompletnom uslugom **29 900 Ft / po osobi!**



S poštovanjem: *Katalin Kiralj*
Hotel dvorac, Sirak
06-20-539-0534

Nadam se da je neka od naših ponuda naišla na Vaše interesovanje! S nestrpljenjem očekujemo Vaše prijave!

FOREVER  RESORTS

Zajedno na putu uspeha



Nivo dijamant-safir menadžera su postigli (njihov sponsor)

Gidófalvi Attila i Gidófalvi Attiláné (Gidófalvi Zsanett)



Nivo menadžera je postigla (njen sponsor):

Zóka Margit (Bencsik Erzsébet)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Kocsik Szabolcs

Kondi Gabriella i Kondi Péter

Rubint Zsuzsanna

Rubint Lajosné i Rubint Lajos

Szála Ernőné

Szepesi Tibor i Szepesiné Holló Edina



Nivo supervizora su postigli:

Berecz Viktor i

Bereczné Veres Dóra

Bozsik Gábor

Burger Katalin

Burján Attila i Horváth Andrea

Czékmán Ernő i

Czékmán-Vajnai Viktória

Dobos László Mihály i

László Mihályné

dr Ernhaft József

dr Rusz Zoltán i dr Frang Emese

dr Szűcs István

Dóczi Valéria i Dóczi László

Elfrink Gizella i Eef Elfrink

Farkas Istvánné

Felde Istvánné

Gaál Tibor

Galamboš Zoltán

Gombos Péter i

Gombos Szilvia

Herman Gyuláné i

Herman Gyula

Hollósy Endre András

Horváthné Valkó Szilvia i

Horváth László

Idei Péter

Jakab Judit

Juhász András Gergely

Keresztúriné Czakó Ildikó i

Keresztúri András

Kiss Gábor i

Kissné Kovács Mária

Konta Alexandra

Kovács László i Galgóczi Anita

Kovács Magdaléna

Kun Istvánné i Kun István

Lovas István i

Lovasné Borbély Éva

Maurić Nenad i

Maurić Zora

Mihók Andrea

Miletić Helena

Miletić Dijana

Molnár Imréné

Németh-Tóth Sándorné

Nagy Attila

Nagyné Szabó Ildikó i

Nagy Imre

Oravecz Kálmán

Papp Csaba

Pataki Zsolt i Pataki Éva

Pavlović Zorica

Pavlovics István

Puskás Zoltán

Reiner-Visi Sabine i Visi Róbert

Sosberger Sanja i

Sosberger Eli

Szántó Mihályné

Székelyhidi János i

Székelyhidi Jánosné

Takács Viktor i

Takácsné Varga Kitti

Takacs Klara

Tari Szilvia i

Füleky András

Tasnádi Lajos

Topor Pal Judit

Tóth Csaba i

Tóthné Gyuricza Margit

Végh Karina

Zeltner Tamás Péterné i

Tamás Péter

Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István

Bakó Józsefné i Bakó József

Balázs Nikolett

Balogh Anita i Süle Tamás

Bánhidny András

Barnak Danijela i Barnak Vladimir

Becz Zoltán i Becz Mónika

Bodnár Daniela

Botka Zoltán i Botka Zoltánné

Czeléné Gergely Zsófia

Csepi Ildikó i Kovács Gábor

Csuka György i dr Bagoly Ibolya

Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné

Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika

Dragojević Goran i Dragojević Irena

Éliás Tibor

dr Farády Zoltán i dr Farády Zoltánné

Farkas Gáborné i Farkas Gábor

Fittler Diána

Gajdo Anton i Gajdo Olivia

Gecző Éva Krisztina

Gecző László Zsoltné i Gecző László Zsolt

Gecse Andrea

Haim Józsefné i Haim József

Hajcsik Tünde i Láng András

Halomhegyi Vilmos

Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor

Jancsik Melinda

Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Köves Márta
Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Mihailović Branko i Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija i Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramháb Zoltán i Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gegin Tímea
Rudics Róbert i Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Erika

Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Tumbas dr Dušanka
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Milovanović Milanka i Milovanović Milisav
Ocokoljić Daniela
Ratković dr Marija i Ratković Cvetko
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Ocokoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i dr Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i Vargáné Mészáros Mária

Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00– 16:00, petkom 14:00-16:00

dr Božidar Kaurinović tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

STRUČNI LEKAR U CRNOJ GORI:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP.

– Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji.

– Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po veoma povoljnim cenama.

- Radno vreme centra: ponedeljkom i sredom 09:00 – 12:00, utorkom i četvrtkom 15:00 – 20:00 i petkom 14:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta 2008. – ukoliko kupujete proizvode u vrednosti većoj od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarko dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510, neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U HRVATSKOJ:

dr Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(parnim danima: 08:00 – 10:00)



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE KANCELARIJE U SARAJEVU:

– Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535 Regionalni direktor: Atila Borbat Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811 Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00. imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOVOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedjeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788, **dr Olga Čanzek:** +386-4182-4163.



Kancelarija u Lendavi

PREDSTAVLJAMO

Na terasi restorana „Šašfesek“ su otvoreni suncobrani, jer je napolju preko 30 stepeni. Uživam u krem supi od borovnice sa šlagom. Svi su stolovi zauzeti. Jedni ručaju, drugi obavljaju telefonske razgovore, a ima i onih koji rade na laptopovima. Veselo mi prilazi moja današnja sagovornica, koja ima gustu riđu kosu. Na sebi ima mini suknju, zelenu majicu sa natpisom: Sonya. Ona se zove **Barbara Benko** i nedavno se zaposlila kao frizer u salonu.



Zaposleni u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici

Da počnemo od početka. Od kada radiš u ovoj struci?

Dvanaest godina radim kao frizer u Budimpešti i veoma volim ovaj posao, jer se neprestano srećem sa novim izazovima.

Da li si sve naučila već za vreme škole?

Nisam. U školi smo imali mogućnosti za postavljanje osnova i usvajanje nekoliko tehnika. Srž ove struke čini praksa. Ja sam struku izučila kod izuzetno dobrog majstora i bila sam u privilegovanom položaju, jer sam već za vreme škole radila kod dve frizerke od kojih sam naučila mnoge tajne ovog posla.

Da li se neke tajne ljubomorno čuvaju?

Tako je. Nije svejedno od koga učite i usvajate razne zahvate, jer svaki frizer rešava zadatke na svojstven način.

Gledala sam te dok praviš punđu. Imala si nadahnuto lice dok si uvijala pramenove i stavljala ukrasne kopče.

Bila sam na bezbroj prezentacija i sada se nalazim u zavidnoj situaciji, pošto mogu da uživam u pravljenju punđi, jer sam se u toj kategoriji takmičila još za vreme školovanja i postigla veoma dobre rezultate.

Za frizere se kaže da obožavaju da skraćuju kosu.

Razlog je veoma jednostavan. Osnova oblika frizure se dobija skraćivanjem dužine kose, i to je ono neizbežno i fascinantno.

Farbanje? Sušenje? Šta misliš o tom delu posla?

Jednom dobrom bojom mogu sa svim promeniti izgled gosta. Jako sam

ponosna što jednim sušenjem kose – koje drži frizuru u formi do 3-4 dana – učinim klijenta zadovoljnim, jer će se sa urednom i lepom kosom danima osećati dobro.

Da li planiraš dalje usavršavanje?

Naravno! To nije samo plan za budućnost, jer sam se i do sada stalno usavršavala, a i sada je jedno usavršavanje u toku. Stalno nastojim da budem u toku sa novostima i najnovijim trendovima, jer kako šišanje kose nikada ne prestaje, jer ona stalno raste, tako ni jedan frizer nikada ne može znati sve.

Kako si došla u FLP?

Imala sam jaku želju da pripadam ovoj porodici. Tokom dve godine sam stalno nastojala da postanem deo ovog profesionalnog tima i sada mi se trud najzad isplatio. Među kolegice u salonu sam dojezdila brzinom košave i mislim da sam se veoma brzo uklopila.

Da li proizvode koristiš samo na poslu ili to radiš i kod kuće?

Ja sam ozbiljan korisnik proizvoda, jer sam time „zarazila“ i mamu, a i prijateljicu.

Na Sonja danu si nam otkrila tajnu stavljanja „pakovanja“ na kosu, koju si nam pokazala i u praksi. Hoćeš li tu tajnu otkriti i čitaocima?

U sastavljanju recepta mi je mnogo pomogla činjenica da se „sve može kombinovati sa svačim“. Iskreno tvrdim da svi koji su ikada imali bilo kakav problem sa kosom i tada su grozničavo tražili rešenje, kod nas su dolazili na najbolje mesto! Možda zvuči neverovatno, ali je svejedno kakve je prirode

problem – perutanje, laka lomljivost, suva ili masna kosa – mi nudimo rešenje! Vredi probati!

Voliš li posao u salonu?

Jako! Činjenica da u Nefelejč ulici imamo mogućnost za pružanje celokupne velnes usluge, odgovara čuveno dobrom glasu ove firme.

Šta poručuješ čitaocima?

Sa puno ljubavi i prijateljstva očekujem sve goste.

Hvala Ti na razgovoru.



KATA UNGAR
menadžer

SONJA SALON U NEFELEJČ ULICI

masaža: Čila Filep (+36-20) 981-7894
kozmetika: Ivet Rac (+36-20) 416-6329
manikir: Kristina Hasnoši (+36-20) 594-7437
frizer: Barbara Benko (+36-20) 369-7579

SONJA SALON U SONDI ULICI

masaža: Ildiko Hrnjčar (+36-20) 457-1155
kozmetika: Ildiko Mesaroš (+36-20) 500-3889

Naši saradnici Vas srdačno očekuju da bi Vam ugodili. Najavite se i uverite se u istinitost mojih reči. Želim Vam prijatne trenutke!

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Miliesz • Urednik: dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Jaberits Zsolt • Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Kanyó Béla, Darko Baranašić • Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor • Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 32 080 primeraka • Prevodioci i lektori za: Albaniju: dr

Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



A L O E
T R A V E L
S E R V I C E

Be your own travel agent!

2009
Summer
Special





Aloe travel servis (Aloe Travel Service – ATS) je ekskluzivna usluga FLP-a zatvorenog tipa, koja funkcioniše isključivo putem Interneta i članovima FLP-a pruža izuzetno širok spektar mogućnosti za putovanje. Pravo na korišćenje ove jedinstvene onlajn usluge imaju samo oni koji raspolažu unapred dobijenom ATS karticom, na kojoj se nalazi registracioni broj. Usluge ovog kluba za putovanje – zahvaljujući saradnji koja se odvija samo sa međunarodno poznatim i priznatim zapadnoevropskim putničkim agencijama – svojim članovima pored izvanrednog kvaliteta, garantuju naravno i povoljne cene!

Be your own travel agent!

Sistemom za rezervaciju ATS-a, korisnicima je obezbeđena mogućnost izbora iz celog spektra ponude najvećih međunarodnih putničkih agencija. Tako i Vi možete rezervirati putovanje direktno kod organizatora putovanja, kao da imate sopstvenu putničku agenciju. Putem veb stranice se mogu dobiti informacije i za putovanja koja kreću sa raznih zapadnoevropskih aerodroma, po znatno povoljnijim cenama. Zahvaljujući ovom sistemu, odnosno svesrdnoj pomoći naših kolega, pruža Vam se mogućnost da direktno rezervišete avionske karte za odabrana putovanja.

Milionske punude širom sveta!

Putem ATS sistema, možete neposredno birati rezervaciju u višemilionskoj punudi, koja se svakodneвно osvežava. Za razliku od prakse u Mađarskoj, zadnja cena koja ostaje za uplatu kod definitivne rezervacije, sadrži sve troškove (izuzev npr. osiguranja). Na toj stranici se između ostalog mogu rezervirati razne paket-punude, kružna putovanja, krstarenja, hoteli, avionske karte, iznajmljivanje automobila, osiguranja, podsticajna putovanja...

Značajan popust, čak 20-50%!

Gore naveden popust se može ostvariti zahvaljujući eliminaciji klasičnog prodajnog lanca. Zahvaljujući sistemu za rezervaciju ATS-a, možete realizovati putovanja koja su Vam do sada bila nedostižna i možete koristiti neverovatno velike popuste.

Sigurnost, poverenje, udobnost!

Zahvaljujući onlajn prirodni sistema, putem Interneta možete bilo kada i bilo gde – pa čak i od kuće – ležerno rezervirati putovanje! Za pouzdanost i sigurnost se brinu organizatori putovanja, koji su poznati i priznati širom sveta.

Ostale fantastične pogodnosti!

U julu počinje Program prihvatnih mesta ATS kartica. Pokazivanjem kartice, članovi kluba stiču povlastice raznih nivoa na cene usluga koje nude prihvatna mesta. Povlastica se može iskoristiti odmah, na licu mesta! Broj prihvatnih mesta se kontinuirano povećava!

ATS, kao podsticajno sredstvo za rad!

Ako se uzme u obzir da je članstvo u klubu vezano za određenu produktivnost, onda je logično da se može koristiti i kao podsticajno sredstvo u toku izgradnje mreže za:

- Priklučenje novih kupaca odnosno saradnika pomoću ATS-a;
- Povećanje prometa menadžerskih grupa;
- Podsticanje inaktivnih FLP članova na kupovinu u vrednosti od najmanje 1 boda.
- Uz pomoć podsticajnih putovanja koja su vezana za produktivnost može se ostvariti povećanje prometa unutar pojedinih timova;
- I još mnogo drugih načina!

Kako možete doći do ATS kartice?

FLP je – u saradnji sa ATS-om – sastavio jedan specijalni mini kombinovani paket (Forever Travel Pack) u vrednosti od 1 boda, uz koji se može kupiti i ATS kartica. Ovaj paket se može kupiti od 1. juna u FLP magacinima. Od kvalifikacijskog nivoa asistent supervizora, kartica se može kupiti i posebno, po neto ceni od 49 evra. Bilo da se kartica kupi uz paket ili posebno, ceo iznos od 49 evra se može iskoristiti putem povlastice ATS sistema!

Više informacija u magacinu!





Forever Aloe2Go™

Već neko vreme možemo da uživamo u blagotvornom dejstvu Aloe Vera Gela. Štaviše, i Pomesteen Power koji sadrži voćni koktel sa izuzetno visokim nivoom antioksidansa, a sastoji se od nara, mangostana, kruške, maline, kupine, borovnice i ekstrakta semenki od grožđa, takođe spada među naše najomiljenije proizvode. Forever Living Products, spojivši ova dva izuzetna napitka, koji su dodaci ishrani, stvorio je Forever Aloe2Go! Upakovano u foliju po dozama, može se koristiti vrlo jednostavno, bilo gde, bilo kada: na radnom mestu, u automobilu, na izletu, uz jednostavan transport. Samo otvorite na označenom mestu i istog trenutka ćete moći popiti ovaj zdravi napitak sjajnog ukusa, koji je veoma bogat hranjivim sastojcima!

Zahvaljujući napitku Aloe2Go, imamo pristup energetskej bombi prijatnog ukusa, pri čemu svoj organizam snabdevamo najvažnijim kompleksnim ugljenim hidratima. Napitak Pomesteen koji je osvežavajućeg ukusa – između ostalih, sadrži i mangostan (koji se zbog specifično finog ukusa naziva i „kraljevskom voćkom“) – spojili smo s Aloe Vera Gelom, te smo tako uspeali da stvorimo ovaj jedinstveni antioksidansni koktel. Naš imuni sistem će biti u stanju, premašujući sva naša očekivanja, da sačuva naš organizam, ali ne slučajno.

Nivo antioksidansa u Pomesteenu viši je od nivoa u borovnici, zelenom čaju ili crnom vinu. Od svih vrsta voća u mangostanu se

zaista nalazi najveći broj spojeva ksantona, koji je sposoban da štiti naš imuni sistem, čak snažnije od vitamina C i D.

Istovremeno Aloe Vera Gel, zahvaljujući visokom nivou polisaharida, odnosno brojnih drugih prirodnih delotvornih supstanci, ima izuzetno blagotvorno dejstvo na naš organizam, a samim tim i imuni sistem.

Ako već u ovom trenutku shvatate zbog čega je važan, i ako je uspeo da vas očara svojim sjajnim ukusom, pobrinite se da kod kuće uvek imate dovoljnu količinu paketa napitka Aloe2Go.

SASTOJCI:

Aloe Vera Gel (83,51%), voćni sokovi 16,1%: (sok od kruške, nara, mangostana, maline, kupine, borovnice), limunska kiselina, konzervans (kalijum-sorbat), ekstrakt semenki od grožđa, vitamin C i antioksidans (vitamin E).

Dodatne informacije:

Hranjiva vrednost	100ml	1 doza (88,7 ml)	RDA%
Energetska vrednost	45,2 Kcal (192 Kj)	40 Kcal (170 Kj)	
Belančevine	–	–	
Masti	–	–	
Ugljeni hidrati (g)	11,3	10	
Od toga: Šećer (g)	9	8	
Vitamin C (mg)	31,6	28	46,6

*RDP% dnevno preporučena doza unosa vitamina u postocima u jednoj dozi od 88,7 ml.



DOZIRANJE:

Pre upotrebe dobro promućkati. Pakovanje od jedne doze piti jednom ili dva puta u toku dana, po mogućnosti pre obroka. Preostala količina mora da se čuva u frižideru i mora da se iskoristi u roku od 24 sata, radi optimalnog delovanja. Ako je ambalaža oštećena, nemojte koristiti proizvod.

Neto: 88,7 ml

- Spoj blagotvornog delovanja Aloe Vera Gela i Pomesteena.
- Ukusan napitak u ambalaži sa jednostavnom upotrebom.
- Jedinstveni antioksidansni koktel.

PRODUCT #196