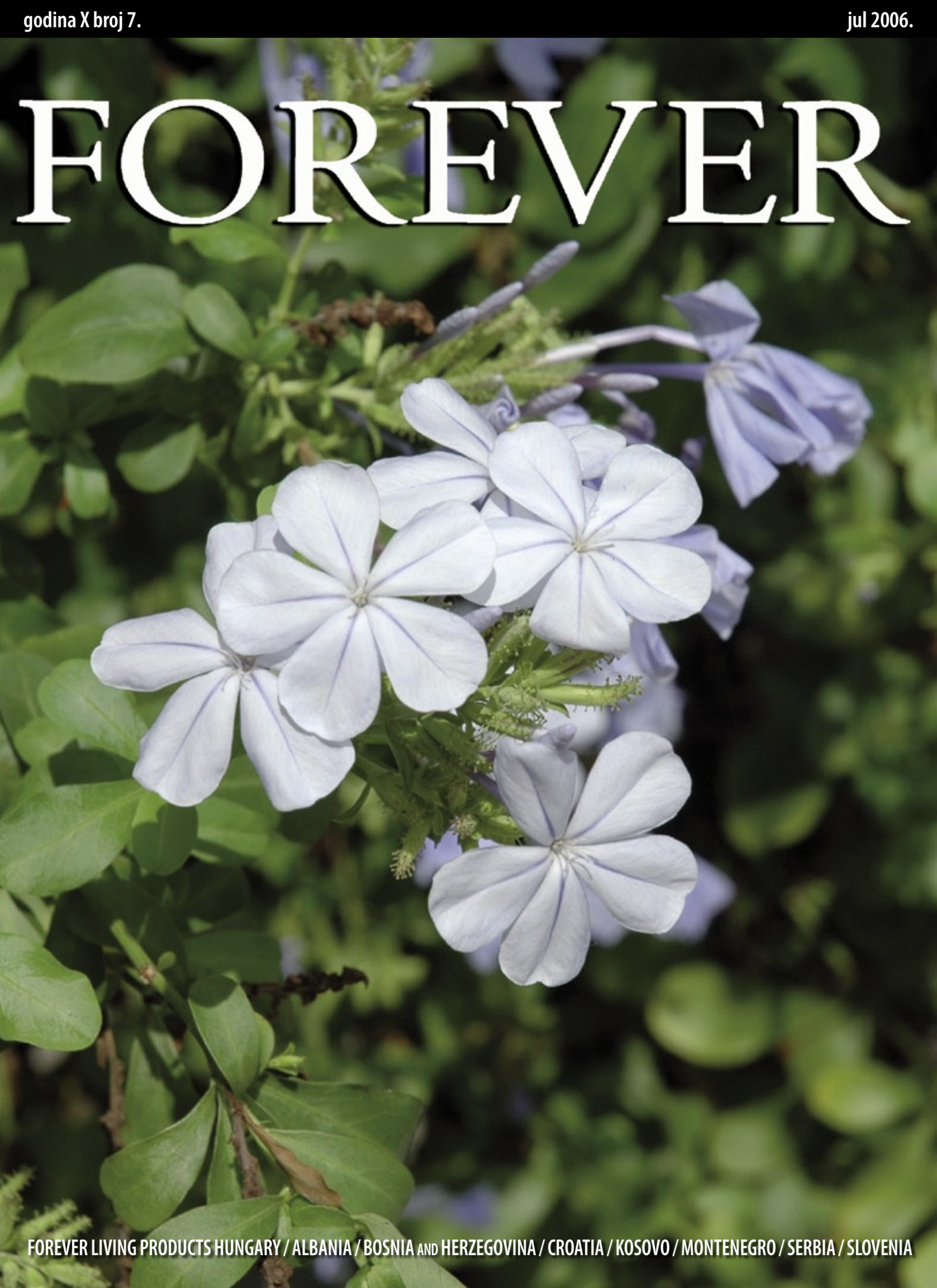


FOREVER





Jesi li i ti orao?

Protekao je još jedan neverovatan mesec. Osećamo se izuzetno dobro u svojoj koži i radujemo se u tolikoj meri da nam suze same pođu: vreme proleti za tren.

Čini mi se da je samo nekoliko dana proteklo od kada sam pisao prethodni Pozdrav predsednika. Ustvari, protekao je jedan ceo mesec, a to potvrđuje i ovo pismo.

Verujem da je ključ uspeha našeg života da prihvatimo mogućnosti koje nam se pružaju i da svaki naš dan učinimo savršenim.

Nadam se, da svako ima mogućnosti da na našoj veb strani pogleda

proslavu 28. godišnjice! Tu naime predstavljamo i novi logo naše firme. Odlučili smo se za simbol orla, koji u najboljoj meri izražava našu posebnost. Ova ptica predstavlja one vrednosti koje su neophodne da bi postali i ostali uspešni ne samo u našem poslu, već i u svakom deliću našeg svakodnevnog života. Od bezbroj čudesnih osobina koje karakterišu orla, postoji osam koje bih želeo da vam predstavim:

VISINA NA KOJOJ LETI

Orlovi imaju mnogo dobrih osobina. Neke njihove karakteristike su opšte poznate, dok se za neke manje zna. Jedna od njihovih najznačajnijih karakteristika je visina na kojoj lete.

Nije retko da orlovi lete i na 10 000 stopa (3000 metara) i na taj način – bukvalno – nadmašuju druge ptice. Ako želimo da budemo kao orlovi, onda se moramo dići iznad negativnih osećaja koji nas mogu sputavati. Treba da prevaziđemo brojne loše osobine, kao što su na primer sitničarstvo, ponos, strahovi, ljubomora, osveta itd. Ako ih ne budemo držali pod kontrolom, onda je skoro sigurno da će nas voditi baš ti osećaji, koji će i ograničiti domet našeg uspeha.

RASPON KRILA

Raspon krila orlova je između 5–7 stopa (4–5 metara). Pored toga, njihova krila imaju i veliku površinu.

Ova kombinacija dužine i širine čini orlova krila savršenim, tako da mogu uz pomoć strujanja vazduha, duže vreme ostati u vazduhu – uz minimalnu potrošnju energije. Tajna našeg dugoročnog uspeha u poslu se zasniva na istom principu: sponzoriramo u širokom krugu i duboko! Nastojmo da sa što manje energije, zadržimo nivo uspeha koji smo jednom već dostigli.

ČULO VIDA

Svi znamo da orlovi imaju veoma dobar vid. Za ljude koji imaju oštar pogled, često se kaže da imaju vid kao orlovi. Činjenica je da orlovi poseduju četiri puta bolji vid od nas. Oči orlova imaju po dva fokusa, i to im omogućava da istovremeno gledaju napred i u stranu. Sa nekoliko stotina stopa mogu videti ribu u vodi, a zeca primete i sa jedne milje. Koliko je važno u našem životu da vidimo ono što drugi ne vide ili ne primećuju?! Posedujemo izuzetnu osobinu ako oštrim okom prepoznamo budućeg saradnika. To je fantastična mogućnost kojom ćemo otkriti nove oblasti i izgraditi nove timove oko sebe.

PRILAGOĐAVANJE

Sledeća čudesna karakteristika orlova je sposobnost da ostaju u životu na niskim temperaturama. Njima nije potrebno da se zbog zime sele na jug. Imaju više slojeva perja i to im omogućava prilagođavanje na promenljive vremenske uslove (oni ustvari menjaju ugao nagiba perja). Mi se takođe prilagođavamo različitim okolnostima, umesto da bežimo od njih. Obično se

prilagođavamo tako što menjamo svoj način delatnosti, običaje, pristup i tako možemo neprekidno da se razvijamo i napredujemo ne uzimajući u obzir trenutne okolnosti.

ODANOST

Za razliku od najvećeg broja ženki u životinjskom svetu, koje svake godine mladunčad donose sa drugim mužjakom, veza između ženke i mužjaka orla je za ceo život. Odanost je veoma bitan faktor i u našem poslu. Da bi bili uspešni FLP distributeri, potrebno je da ostanemo odani firmi, potrošačima i svojim distributerima. Važno je i da radimo samouvereno, i da ne zaboravimo da FLP osigurava našu budućnost. Ta stabilnost daje još veći značaj našem radu i primorava nas da radimo još odgovornije.

SAMOUVERENOST

Orlovi imaju kraljevsko držanje. Kada lete ili stoje na vrhovima najvišeg drveća na svetu, iz njih zrači ponos i samuverenost. Mi takođe možemo plemenito gledati svetu u oči. Možemo biti ponosni, jer smo saradnici jedne jake firme, koja raspolaže proizvodima izuzetno visokog kvaliteta i neviđeno dobrim Planom marketinga! Pruža nam se mogućnost da i druge upoznamo sa FLP poslom, koji nam može osigurati nivo takve materijalne nezavisnosti kakvu zaželimo.

POLET

Nema ničeg neobičnog u tome da vidimo na nebu orla, koji bez naprezanja leti raširenih krila. Ustvari, orlovi samo vešto koriste

ubrzanje, koje dobijaju strujanjem koje opet nastaje zbog spuštanja hladnog vazduha, a visinu dobijaju zahvaljujući toplim strujanjima koja idu naviše. Izuzetno vešto nalaze i koriste ta strujanja. Tako možemo i mi okrenuti u svoju koristi poslovnu „klimu“ koja se sve vreme menja. Na primer, iskoristimo aktuelnu ponudu, bez obzira na to da li se ekonomija izuzetno snažno razvija ili je u padu. Ako budemo naizmenično koristili korisnu brzinu i visinu, naš posao će premašiti sve.

UPORNOST

Na kraju: orao u toku lova svojim savršenim vidom, čudesnom brzinom, plemenitim držanjem i snažnim kandžama, od četrnaest pokušaja, trinaest puta promaši svoju žrtvu. To ga ipak ne obeshrabruje i ponovo se diže u visine i ponovo napada. Kao što orao uporno lovi dok ne uhvati svoju žrtvu, tako mi kao distributeri ne bi smeli dopustiti da sitni neuspesi utiču na naše napore, koje ulažemo u izgradnju posla.

Nalazimo se u timu orlova. Spreman si da nam se priključiš, i da zajedno krenemo u ovu novu avanturu u analima FOREVERA. Ako je tako, postavi sebi pitanje: Poseduješ li one osobine koje karakterišu orlove? Ja sam siguran da ih sve poseduješ!


REX MAUGHAN

„Ko voli druge ljude i sam je okružen ljubavlju.“ (Ken Kejs)

Spirit Avard #1 x 3

U prevodu Spirit Avard znači nagrada za srčanost. Šta je njeno stvarno značenje? Šta stoji iza te nagrade koju smo mi u Evropi već tri puta zaredom osvojili? Ona ne pokazuje samo da smo najsrčaniji tim, već i da smo u duši svi zajedno i mnogo, mnogo više od toga...

Znamo da se radujemo uspesima drugih, slavimo uspehe susednih zemalja, navijamo. „Napred Rumunija! Napred Engleska!“ Znamo da aplaudiramo svima koji su se kvalifikovali na nivo menadžera, bili oni članovi našeg tima ili ne; zajedno se radujemo novim senior i soaring menadžerima, kada im Rex Maughan predsednik-generalni direktor naše firme stisne ruke. Svi kličemo u glas „Bravo Joži! Bravo Marika!“ kada Jožef i Marika Sabo od Rex Maghana preuzimaju priznanje koje pripada petom najboljem distributeru u Evropi. Svi se zajedno radujemo kada našeg novog safir menadžera Ištvanu Utašija naši saradnici svojim rukama bacaju u vazduh i gromoglasno aplaudiramo Veroniki i Stevanu Lomjanski, našim prvim dijamant menadžerima.

Zajedno, u veselju provedeno vreme, međusobno poštovanje i priznanje je sve ono šta ova nagrada sadrži. Ovu nagradu već treći put zaredom dobija naš tim i možemo sada već definitivno da je nazovemo našom. Ispunjava nas čudesno lep osećaj kada vidimo sjaj u očima, ljude koji se smeše, malu i veliku decu koja aplaudiraju; to je bio jedan zajednički veliki i lep posao koji je dobio

dostojnu nagradu. Naučili smo da se zajednički radujemo našim postignutim uspesima. Naša Sonya šminka je bila treća među najlepšima — zahvaljujući Aniki Peterbence soaring menadžeru i našoj saradnici Moniki Vida. Naravno, najbrižljivije čuvana nagrada je ona koju smo na pozornici primili uz ogromno počastvovanje — kao druga najuspešnija među svim zemljama članicama FLP-a u Evropi.

Oko nas su celog dana, bila srećna lica. Otprilike pre godinu dana kada smo po drugi put osvojili ovu nagradu, „šačica“ ljudi iz našeg tima je odlučila da tu nagradu moramo osvojiti i u 2006. godini. Posebno se zahvaljujemo na ogromnom radu u toku priprema i celodnevnoj pomoći Ištvanu Halmiju,

Riti Mikoli i Mikiju Berkiču. Sledeće godine ćemo slaviti Euro relija iz vruće Nice preseliti u hladni Stokholm, ali ćemo sa sobom poneti žar — bićemo jedno telo, jedna duša, zajedno ćemo se takmičiti i boriti, ako treba zajedno ćemo se smejeti, slaviti i svakako ćemo se uključiti u osvajanje i četvrte Spirit Avard nagrade.

**Zahvalni smo Vam — Vi ste najbolji tim Evrope!
Napred FLP Mađarske!**



DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje



FOREVER





U četvrtak uveče, kada smo već svi stigli posle manjeg ili većeg zaobilaženja, mogli smo zauzeti mesto u jednom od najelitnijih hotela Kana, u Martinezu. Tako je i službeno počeo Euro reli Forever Living Products Internationala u 2006. godini.

FOTO: ERIKA TOT

FOREVER



Euro reli 2006. godine

Za kratko vreme smo se upoznali sa predivnim hotelom u kom smo odseli i dobili reli pakete. Jedna grupa se upoznala sa znamenitostima okoline, drugi su otputovali do Monte Karla ili su posetili Grase, muzej parfema, a bilo je i onih koji su jednostavno uživali u odličnim uslugama jedne od najlepših plaža na Mediteranskom moru.

Rex Maughan predsednik-generalni direktor firme je u petak prepodne na sastanku direktora zemalja govorio o izuzetnom razvoju Evrope i posebno izdvojio 17%-tno povećanje prometa Mađarske i Južnoslovenske regije u prvoj četvrtini 2006. godine, jer je to izuzetan rezultat i zahvalio se našim saradnicima na tom dostignuću. Informisao nas je i o tome da će Euro reli 2007. godine početi 1. avgusta u Stokholmu.

Tokom popodneva smo prisustvovali jednoj izuzetnoj žurci na plaži hotela Martinez, u društvu **Rex Maughana, Gregg Maughana, Aidan O'Hare i Sean Higginsa**. Oni saradnici koji su se kvalifikovali za reli, mogli su se zabavljati kreativnim igrama i povlačenjem konopca, a za to vreme su

se na obali ili u vodi mogli osvežavati koktelima. Veliki broj prisutnih distributera je satima pravio zajedničke fotografije sa Rex Maughanom. Žurka na obali se završila rano predveče, jer su se svi pripremali za veliki dan koji ih je očekivao.

Narednog dana, u subotu, dugi red autobusa je neprekidno prevozio naše saradnike iz Kana u Nikaia dvorac u Nici, gde je u jedan sat počeo Euro reli. Na pozornicu su stizali kvalifikovani iz raznih zemalja na osnovu vrednosti realizacije, da bi preuzeli zaslužen priznanje koje potvrđuje njihovu realizaciju. Saradnici Mađarske i Južnoslovenske regije su radosno prihvatili čestitke Rex Maughana, Gregg Maughana, Aidan O'Hare i Sean Higginsa za osvojeno drugo mesto u Evropi na osnovu realizacije. **Dr Šandor Miles**, direktor zemlje je tablu koja simboliše priznanje, podigao visoko iznad glave, na opšte odobravanje i gromoglasan aplauz više od hiljadu saradnika.

Sonya takmičenje u šminkanju na kojem je učestvovalo deset zemalja, počelo je u veoma dobrom

raspoloženju. U zaista jakoj konkurenciji, naša saradnica **Aniko Peterbence**, soaring menadžer je osvojila visoko treće mesto. Čestitamo Aniki i njenom modelu, našoj saradnici **Moniki Vida**.

Za nas je ovaj reli počeo veoma povoljno, a nastavak je bio još bolji. Naime, na pozornicu su pozvani brojni distributeri, koji su se kvalifikovali na nivo **menadžera, senior menadžera, soaring menadžera**, a naš saradnik **Ištvan Utaši** je od Rex Maughana primio lentu koja simboliše nivo safir menadžera i zahvalio se na mogućnostima koje pruža FLP.

U pauzama kvalifikacija, publiku su zabavljali veoma kvalitetnim cirkuskim produkcijama. Stigao je i tako željno očekivani trenutak kada je objavljena

kvalifikacija naših saradnika, dijamant menadžera iz Srbije: **Veronike i Stevana Lomjanskog**. Na platnu za projekciju smo pratili kratki snimak iz njihovog svakodnevnog porodičnog života, čuli smo i njihovu budućnost — ćerku **Anu**, koja je takođe menadžer u redovima FLP-a. Upoznali smo se naravno i sa onim uslovima u kojima oni u Srbiji grade ovaj fantastičan posao. Iz sveg srca čestitamo Veroniki i Stevanu, i želimo da i ubuduće budu barjaktari Forevera u svojoj domovini, da i dalje ostanu primerni i odani članovi ovog čudesnog preduzimaštva.

Slavlje nije jenjavalo, štaviše, još je dobilo maha, jer smo na pozornici pozdravili saradnike iz Evrope koji su osvojili više nivoa kvalifikacija, kao što su dvostruki dijamant menadžeri

Katrin Bajri i Rolf Kip. Pozornica je „obukla novo ruho“ i na njoj smo mogli pozdraviti najveće distributere Evrope. Izuzetno smo srećni, jer su saradnici Mađarske i Južnoslovenske regije, naši **Jožef i Marika Sabo** ove godine najbolji u ovoj regiji, a napravili su veliki korak i postali 5. distributeri u Evropi. Ovaj izuzetan rezultat su naši mnogobrojni saradnici pozdravili bučnim ovacijama. Čestitamo!

U toku celog relija, tim Mađarske i Južnoslovenske regije je pokazao veliko jedinstvo i slogu i zahvaljujući tome nam se rukovodstvo Forever Living Internationala po treći put zaredom zahvalilo Spirit Avarid nagradom. Zahvalni smo svim učesnicima na njihovim aktivnostima i učešću. Nadamo se da ćemo se videti i 2007. godine u Stokholmu!



FOREVER



FOREVER



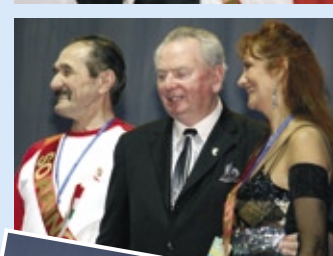
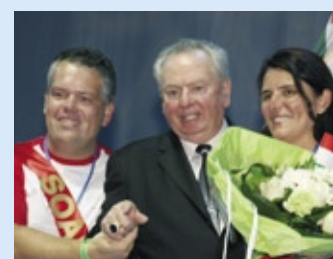
Palais Nikaia



FOREVER



FOREVER





**VERONIKA LOMJANSKI I
STEVAN LOMJANSKI**

dijamant menadžeri
članovi Senior President's kluba
voditelji programa

Pre 28 godina grupa posvećenih ljudi nije ni sanjala da će jednog dana stvoriti kompaniju koja će poslovati u svetskim razmerama sa nekoliko desetina miliona zadovoljnih korisnika širom sveta. Zahvaljujući njihovoj viziji, danas je Forever Living Products prisutan na tržištu Srbije.

Kao što nalaže tradicija, voditelji ovog slavljeničkog Džonatan dana su bili **Veronika i Stevan Lomjanski**, dijamant menadžeri i najuspešniji distributeri Srbije. Ovaj bračni par je utemeljivač Forevera na našim prostorima i dugujemo im veliku zahvalnost za viziju u koju su verovali kada su pokretali FLP u Srbiji. Svedoci smo, kada je u pitanju bračni par Lomjanski, da se FLP voli na jedan poseban način.

Rođendansku čestitku je uputio direktor predstavništva u Srbiji **Branislav Rajić**. Kompanija Forever Living Products poštenim radom širi ideju o individualnom privatnom preduzetništvu, a svoje saradnike nagrađuje redovnim bonusima i dodatnim stimulativnim programima. Kvalitetan proizvod, transparentnost poslovanja i pošten odnos prema svojim saradnicima su preduslovi uspešnog poslovanja, istakao je direktor Rajić.

U svom govoru direktor FLP Mađarske i južnoslovenskih zemalja, **dr Šandor Miles** je napomenuo da

nam tek predstoji uspešan period poslovanja i da svi koji pristupe kompaniji imaju pred sobom svetlu budućnost. U našim vizijama smo sigurni da svi ne mogu da razmišljaju kao mi, ali ovde se grade jake veze koje se zasnivaju na čestitosti, poverenju, poštenju i pomaganju drugima. Napred FLP!

Godine trajanja na sceni su samo podstrek za njega. Njegova iskustva sa Aloe Verom datiraju od pre par decenija, a tada nije niti slutio da će svoj scenski nastup imati baš na rođendanskom seminaru kompanije koja je i distribuira. **Ivan Saramandić**, legenda naše operne scene i veliki prijatelj FLP-a je na sebi svojstven način ulepšao Džonatan dan. Sigurni smo da ćemo ovog vrsnog umetnika ponovo slušati na našim skupovima.

Iskustva iz prethodnih perioda su ogroman pokretač vremena koje je pred nama. U FLP-u, iskustva korisnika i lekara su stvarna potvrda visokog kvaliteta proizvoda i njihovog više nego pozitivnog uticaja na kvalitet života svakog

čoveka. Zahvaljujemo se **dr Mariji Ratković**, safir menadžeru u programu FLP-a i nadamo se da će paleta naših preparata i dalje biti prisutna u njenoj praksi.

Antioksidansi su bitan faktor u normalnom funkcionisanju ljudskog organizma i čine ga jačim i otpornijim na bolesti. Savremeni način života, stres, nepravilna ishrana su samo neki od razloga koji značajno utiču na zdravlje ljudi. U svom predavanju **dr Biserka Lazarević** je ukazala na bogatu paletu visokokvalitetnih antioksidantnih preparata FLP-a. Sledimo uputstva i živimo zdravije – poruka dr Lazarević je jasna.

Scena je bila pretesna da primi novokvalifikovane **supervizore, asistent menadžere i menadžere**. Takođe smo čestitali i novim senior menadžerima, **Ljubici i Jordanu Aleksov**.

Njihovoj porodici je FLP doneo slobodu, sigurnost, samopouzdanje i normalan život. Okružili su sebe najboljim saradnicima i definitivno promenili svoj život. **Zoran Ocokoljić**, senior menadžer u programu FLP-a poručuje da nema vremena za gubljenje jer je FLP posao budućnosti.

Bila je to odluka trenutka i nakon toga se zavrtelo kolo koje joj je unelo promene u život do najsitnijeg detalja. „Veliki je posao pred nama, jer smo nakon par godina na samom početku” – safir menadžerima **Ireni i Goranu Dragojeviću** je danas

FLP stil življenja i verovanja u svetliju budućnost.

Goca Tržan je zvezda domaće pevačke scene i veliki je prijatelj kompanije Forever Living Products. Zabavila nas je svojom dinamičnošću, neposrednošću i izuzetnim pevačkim sposobnostima. Sigurni smo da ćemo se i dalje družiti sa ovim vrsnim umetnikom.

Na sceni smo aplauzima nagradili članove **Kluba osvajača**, kao i saradnike koji će ove godine biti gosti matične kancelarije u SAD-u. **Podsticajni program kupovine automobila su osvojili Ljiljana Milanović, Boro i Vesna Ostojić i Siniša Kuzmanović**. Čestitamo im i želimo srećan put!

Pozitivne misli vode ka uspehu i određuju u velikoj meri našu karijeru. Odluke koje donosimo zavise od nas samih, a za njihovu realizaciju smo sami odgovorni. Ovi preduslovi u okvirima mrežnog marketinga donose uspeh i zadovoljstvo,



poručuje safir menadžer **Cvetko Ratković**. Hvala na izuzetnom predavanju koje je sigurno mnogima podarilo odgovore na mnoga pitanja.

Tim je osnova uspeha, tim je dobitna kombinacija. Njihov tim je veliki i izuzetno uspešan. Soaring menadžeri **Marija i Boško Buruš** imaju tim za budućnost i sposobne saradnike sa kojima prelaze sve barijere i vode ih ka sigurnoj budućnosti i visokim dometima u okvirima FLP-a. Zahvaljujemo se bračnom paru Buruš na izuzetnom prikazivanju pojma TIMSKI RAD.

Čestitali smo od srca našim novim asistent supervizorima i poželeli im mnogo uspeha u daljem druženju sa FLP-om.

BRANISLAV RAJIĆ
direktor FLP Srbija



FOREVER



FOREVER



CONQUISTA

Najuspešniji dis

Klub osvajača

Prvih deset
distributera na
osnovu non –
menadžerskih
bodova

MAĐARSKA



1. Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
2. Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
3. Hajcsik Tünde i Láng András
4. Sulán László
5. Varga Róbert
6. Császár Ibolya Tünde
7. Hegedűs Árpád i Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
8. Czele György i Czeléné Gergely Zsófia
9. Petrovai Tamásné i Petrova Tamás
10. Gulyás Melinda

SRBIJA I CRNA GORA



1. Barnak Danijela i Barnak Vladimir
2. Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka
3. Gubecka Jarmilka i Gubecka Zdenko
4. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
5. Mirkov dr Rozmaring i Mirkov Jovica
6. Milić Tanja i Punišić Dragan
7. Filić Zorica i Filić Dragan
8. Koródi Kovács Elizabetta i Koródi József
9. Milić Mira i Milić Marko
10. Stojanović Emilija i Stojanović Nenad

ADOR CLUB

tributeri u maju

HRVATSKA



1. Sukser Margareta i Sukser Marijan
2. Stilin Tihomir i Stilin Maja
3. Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad
4. Ciler Dominik i Ciler Stefanija
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Stazić Juliana
7. Jurović Sonja i Jurović Zlatko
8. Jezl Vladimir i Jezl Irena
9. Vidiček Velimir i Vidiček Ivka
10. Golubović Karmela i Golubović Roman

BOSNA I HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
2. Šurković Edin i Šurković Amira
3. Glavinka Željko
4. Smajić Mevludin i Smajić Sandra
5. Njegovanović Vaselije
6. Njegovanović Svetlana
7. Hodžić dr Sead
8. Kurevija Slavko i Kurevija Biba
9. Duredbegović Razija
10. Alić Amina i Alić Fuad

SLOVENIJA



1. Brumec Tomislav
2. Brumec Lovro
3. Bole Natali i Bole Matej
4. Arbeiter Jožica i dr Arbeiter Miran
5. Jazbinšek Kim
6. Cijanović Ana i Cijanović Božidar
7. Lorbek Zlatka i Lorbek Martin
8. Iskra Rinalda i Iskra Lučano
9. Bigec Danica
10. Mohorić Brigita

FLP Mađarska, Bosna i Hercegovina, Hrvatska, Srbija, Crna Gora, Slovenija

Zajedno na putu uspeha

Postigli su nivo soaring menadžera:

Kuzmanović Vesna i

Kuzmanović Siniša



Postigli su nivo senior menadžera:

Barnak Danijela i

Barnak Vladimir



Postigli su nivo menadžera:

Brumec Lovro
Csáthyné Hengán Ágnes i Csáthy András
Csehi Attiláné i Csehi Attila
Czibolya Zoltánné i Czibolya Zoltán
Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka
Filić Zorica i Filić Dragan
Gerencsér József i

Gerencsérné Bakos Erzsébet
Gubecka Jarmilka i Gubecka Zdenko
Lajtai Tamás i Lajtainé Horváth Szilvia
Milić Tanja i Punišić Dragan
Mirkov dr Rozmaring i Mirkov Jovica
Sulán László
T. Szabó Pálné i T. Szabó Pál

Tenke János i Tenke Jánosné
Zsolnai Zsuzsanna
Zsóka László i Zsóka Mariann



Postigli su nivo asistent menadžera:

Bíró Attiláné i Bíró Attila
Bole Natali
Dévai Kovács Gyula
dr Fülöp Lászlóné
Főző Lászlóné i Főző László
Hubacsek Ágota
Ivović Milka i Ivović Radoslav

Klement Péterné i Kollár Csaba
Kovács György i Kovácsné N. Bernadett
Könczöl Ilona
Lukács Péter i Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira i Milić Marko
Molnár Tibor i Molnárné Csendes Katalin

Müllner Márta
Novák János i
Novákné Csomor Judit
Reményi József i Daragó Rita Laura
Rosza Edit i Rosza Csaba
Soós István i Soósné Zelei Mária
Uzoni Zsuzsanna



Postigli su nivo supervizora:

Anišić Biljana
Bán Zsuzsanna
Béri Júlia
Bajin Ljiljana
Bakos Antal i Bakos Éva Natália
Benedeczki Györgyné i Benedeczki György
Bocsi István
Bodnár Zsolt
Bodnár Józsefné i Bodnár József
Bojer Ana i Bojer Todor
Budavary Tamás
Buzási Izabella i Felhő István
Cehic Ingrid
Dely Ferenc
Dinčić Ana i Dinčić Stojan
dr Gajdos Blaho Ildikó i Gajdos István
Nedić dr Mirjana i Nedić dr Boško
dr Bálint Zoltán i
dr Bálintné dr Molnár Zsuzsanna
dr Barta Zita i Csima István
Durucz István
Fodor Jánosné i Fodor János
Fodor Hajnalka
Galgány Ferenc
Gubecka Vladimir i Gubecka Katarina
Hajdu Szilvia i Bocsi Péter

Hargitai Anikó
Havas Gábor
Herczeg Miklós
Hirshné Faragó Tünde i Hirsch László
Jávorka Mihály i Jávorka Ildikó
Jancsó Gusztáv
Jovanović Perunika
Jovanović Marija
Juhász László
Kaponyás Ágnes
Kis Zoltán i Kis Zoltánné
Kis Judit
Kissné Barta Tünde i Kiss László
Kissné Köszegi Mónika i Kiss István
Kocsis Gyula i Kocsisné Stefán Éva
Kojić Ivana i Kojić Boban
Komornyik György
Krupla Anett i Krupla Alexandar
Kucsera Mihály
Kuntić Alenčica
Kőszegi Zsolt i Szász Rita Csilla
László Imre
Leszó Éva
Ljumović Tatjana i Ljumović Mladen
Lorbek Zlatka i Lorbek Martin
Mészáros Gáborné

Maczi József i Macziné Repka Tünde Éva
Maravić Mileva i Maravić Milan
Marković Ivana
Mentes Éva
Miletić Milena i Miletić Goran
Milinov Mančić Aranka i Milinov Miroslav
Mojsin Veselka i Mojsin Vasa
Németh László György i
Némethné Schmidt Ildikó
Némethné Kotnyek Eszter i Németh Tibor
Nagy Erzsébet i Jinás Elek
Nagy László
Nagy Roland
Nagyné Bárkányi Erika i Nagy Imre
Nagyné Bereczki Beatrix i Nagy János
Nagyné Uhel Éva i Nagy Lajos
Neda Dojna i Neda Vaselije
Novković Gorica i Novković Željko
Obert Lászlóné
Pápa László
Palotás Béla i Wolf Edit
Pap Alexandra
Pinczelné Kavarnyik Éva i Pinczel Zsolt
Piszér István i Piszér Istvánné
Prajda Istvánné i Prajda István
Pócsné Kovács Erzsébet i Pócs György



Rákóczi Gyöngyi
Radin Slobodan i Radin Gordana
Rađenović Tijana
Rutai Hajnalka
Sarić Slavica i Sarić Bela
Solar Soka
Stojanović Dijana i Stojanović Zoran
Stojišić Slavica i Marjanović Milan

Subonj Stelji i Subonj Florina
Svonja Božidar
Szepesi Bencze
Szilvásiné Bodnár Mónika
Tomba Andrásné i Tomba András
Tomba Zoltán i Tomba Zoltánné
Torma József
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna

Ujvári Anikó i
Zsamboki János
Varga Péter
Velemir Divna i Velimir Veljko
Veres Gabriella
Vida Norbert
Zoboki Ilona
Zsiga Zsuzsanna

Pobednici podsticajnog programa za kupovinu automobila:



I nivo

Atanasov Divanis
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezhvai Sándor
Becz Zoltán i Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta i
Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella i Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna i
Bognár Kálmán
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
Brumec Tomislav
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza i Csürke Bálintné
Darabos István i Darabos Istvánné
Davidović Mila i Davidović Goran
Dragojević Goran i
Dragojević Irena
dr Csisztu Attila i
Csisztuné Pájer Erika
dr Dóczy Éva i dr Zsolczai Sándor
dr Farády Zoltán i
dr Farády Zoltánné
dr Farkas Margit i Szabó János
Fejszés Ferenc i
Fejszésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné i Haim József
Hanyecz Edina
Hári László i Hegyi Katalin
Heinbach József i dr Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir i
Jakupak Nevenka
Kása István i Kása Istvánné
Keszler Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótós Emőke
Knisz Péter i Knisz Péterné
dr Kovács László i
dr Kovács Lászlóné

Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária i Markó Antal
Márton József i
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana i Harmos Vilmos
Milovanović Milanka i
Milovanović Milislav
Milanović Ljiljana
Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
Molnár Attila
mr Molnár László i
dr Molnár Stantić Branka
Molnár Zoltán
Nakić Marija i Nakić Dušan
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Németh Sándor i
Némethné Barabás Edit
Ocokoljić Daniela
Ocokoljić Zoran
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena i Petrović Milenko
Radóczy Tibor i
dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Révész Tünde i Kovács László
Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
Schleppné dr Kasz Edit i
Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika i Miklós
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag i
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Érika i Virág Tibor
Vító László

II nivo

Ádám István i
Ádámné Szöllősi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezhvai Sándor
Bíró Tamás
Botis Gizella i Botis Márius
Czele György i
Czeléné Gergely Zsófia
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Erdős Attila i Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Rózsahegy Zsoltné i
Rózsahegy Zsolt
dr Schmitz Anna i
dr Komoróczy Béla
Siklósné dr Révész Edit i
Siklós Zoltán
Székely János i Juhász Dóra
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo

Berkics Miklós
Bruckner András i dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
dr Kósa L. Adolf
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia i Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
Ratković dr Marija i
Ratković Cvetko
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Utasi István
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert

Poštovani distributeri!

SAOPŠTENJA CENTRALNE REGIJE:

Kancelarije u Mađarskoj:

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.
Direktor za međunarodne kontakte: Peter Lenkei
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Peter Lenkei
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Földi Attila

Kancelarije u Bosni i Hercegovini:

- Kancelarija u Bijeljini:
76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784
- Kancelarija u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić
- Kancelarija u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do 10., tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: Enra Hadžović

Kancelarije u Hrvatskoj:

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770
- Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

Kancelarija na Kosovu:

- Priština, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781
Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhiu

Kancelarija u Crnoj Gori:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb., tel.: +381-81/621-201,
tel/faks: +381-81/621-301. Regionalni opunomoćenik: Branislav Rajić

Kancelarije u Srbiji:

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69., tel/faks: +381-18-263-534
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80., tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić

Kancelarija u Sloveniji:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 18., 9220 Lendava.
Regionalni direktor: Andrej Kepe

NEPRAVILNO JE: Nikada nemojte kupovati ili realizovati proizvode drugim elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskog medija, na

osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao **maloprodajne institucije**. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskog medija se može odvijati isključivo uz pomoć **www.flpseeu.com** veb strane.

Naručite proizvode na **www.flpseeu.com** veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa. Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih **ličnih bodova** na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

Internetinfo: Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana www.flpseeu.com je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – **www.foreverliving.com** pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste. Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje **narudžbenice i drugih formulara**! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog

mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o **bonusima Vašeg preduzimaštva** ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

RESPONZORISANJE! Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja“ koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovara li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

Obaveštavamo naše cenjene distributere da ćemo sledeći Džonatan dan održati 23. septembra sa početkom u 10 sati u Budimpešti. Adresa je: 1143 Budimpešta XIV. Stefánia út 2. Budapest Sportaréna (Sportska arena u Budimpešti). Sve Vas srdačno pozivamo!

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme.

FLP magazin, Budimpešta



Kancelarija u Debrecenu

Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako date lozinku „forever“.

Informacije o povoljnoj kupovini

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

– **Izjava:** Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

– **Kupovina:** Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupe kupovine, treba da ponesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolazu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!

– **Pružanje informacija:** Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.



Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme.

Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

Cena isporuke:

	Budimpešta	izvan Budimpešte
0-5 kg	640 HU Ft	1260 HU Ft
5-10 kg	1240 HU Ft	1720 HU Ft
10-30 kg	1520 HU Ft	1940 HU Ft
preko 30 kg	30 HU Ft /kg	30 HU Ft/kg

– Ove cene važe za 3 narudžbe po naslovu, a iznad 3 narudžbe zaračunavamo dodatni trošak od 200 Ft po svakoj narudžbi.

– Taksa pouzeca je 360 Ft po naslovu

– Taksa osiguranja: do 200 000 Ft je uračunata u cenu transporta.

Iznad te svote se dodaje 50 Ft na svakih započetih 10 000 Ft.

Gore navedene cene ne sadrže porez od 20%.

Isporuca se vrši posle prethodnog dogovora telefonom.

Gore navedene cene sadrže telefonske troškove.

Obaveštavamo Vas da u cilju nesmetanog zatvaranja na kraju meseca, sve narudžbe koje stignu posle 25. u mesecu, naša kancelarija može obračunati i uplatiti tek početkom sledećeg meseca, pa i bodove koji se dobijaju za njih možemo dodati tek u novom mesecu.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00 – 19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva. Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi PTT Srbije na dan kada se vrši isporuka. Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda. Pristup novih

članova se ne može vršiti putem telefona. Ako se naručuje telefonom onda se za taj mesec uzimaju samo one narudžbe koje stignu do 25. u mesecu. Posle toga proizvode možete naručiti samo lično u kancelariji. Reklamne materijale i sve vrste formulara možete kupiti i u našim kancelarijama u Nišu i Horgošu. Naši distributeri mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka. Sledeći Dan uspeha će biti 22. septembra 2006. godine.



Kancelarija u Beogradu

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

U slučaju naručivanja telefonom u kancelariji Forever Living Products Bosne i Hercegovine, možete zvati sledeći broj telefona (pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona): Bijeljina +385-55-211-784. Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30 sati Sarajevo: +387-33-760-650. Radno vreme: radnim danima 9:00 – 16:30, sredom 12:00 – 20:00 sati

Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.

Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780.

Adresa centrale u Banja Luci: Duško Koščica 22, Tel.: +387-51-228-280, Fax: +387-51-228-288

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

Obaveštavamo svoje potrošače i saradnike da se kancelarija FLP Zagreb nalazi u Ulici grada Mainza 21. Radno vreme: ponedeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00.; utorak, sredi i petak od 09:00 do 17:00. Tel: 00 385 1 3909 770 i faks: 00 385 1 3909 771. Telefonske

narudžbe se mogu predati preko tel. broja: 00 385 1 39 09 773.
Ukoliko pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu isporuke proizvoda plaća FLP.

Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u centralnoj kancelariji. Obaveštavamo Vas takođe da radimo i u Splitu – na adresi Križine 19. Tel: 00 385 21 459 262. Radno vreme splitske kancelarije je ponedjeljak od 12:00 do 20:00; utorak, sredi, četvrtak i petak od 09:00 do 17:00.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI



Kancelarija u Lendavi

Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzinu: ponedjeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00
utorkom, sredi i petkom: 9:00 – 17:00
Ovo radno vreme odgovara i u slučaju telefonskog naručivanja.
Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): 01/563 7501
Adresa magacina u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava
Tel.: +386-40-955-167

Brojevi telefona stručnih lekara u Mađarskoj:

dr Gabriela Kašai: +36-30-307-7426;
dr Đerđ Bakanek: +36-30-9428-519;
dr Laslo Kerekš: +36-20-9-441-442;
dr Laslo Mezoši, veterinar: +36-20-552-6792.

Brojevi telefona stručnih lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič: +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.

Broj telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.

Brojevi telefona stručnih lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788;
dr Olga Čanzeek: +386-4182-4163.

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +381-69-327-127.

FLP TV

Na Internetu

www.flpseeu.com

PROGRAM

od 17. jula do 20. avgusta 2006. godine

10.00	Vesti
10.05	Od biljke do proizvoda
10.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera – snimci
10.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
11.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
12.00	Rolf Kip – Poslovne metode
12.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
13.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
13.35	FLP – Plan marketinga
13.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
14.15	Profit šering 2006. godine
15.40	Katrin Bajri 1.
17.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
17.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
17.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou
18.00	Vesti
18.05	Od biljke do proizvoda
18.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera
18.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
19.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
20.00	Rolf Kip – Poslovne metode
20.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
21.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
21.35	FLP – Plan marketinga
21.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
22.15	Profit šering 2006. godine
23.40	Katrin Bajri 1.
01.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
01.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
01.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou
02.00	Vesti
02.05	Od biljke do proizvoda
02.18	Džonatan dan – Ištvan Daraboš
	Rivijera
02.40	Klub osvajača (Conquistador Club)
03.45	Informativni film o proizvodima – Probiotic
	Hjuston – snimci
04.00	Rolf Kip – Poslovne metode
04.40	Džonatan dan – Nikoleta Pal
05.00	Susret menadžera 2005. godine – Sirak
05.35	FLP – Plan marketinga
05.55	Džonatan dan – dr Edit Reves Šiklošne
06.15	Profit šering 2006. godine
07.40	Katrin Bajri 1.
09.05	Informativni film o proizvodima – Priča o šamponu
09.10	Džonatan dan – dr Terezia Šamu
09.30	Emil Tonk – Profesionalno ili na amaterskom nivou

FOREVER



Sonya[®]
Color Collection



Informacije o Sonya uslužnom i edukacionom centru

Srdačno obaveštavamo drage čitaoce da ćemo 5. juna 2006. godine u Budimpešti, u Szondi ul. br. 34. u centru FLP Mađarske na I spratu otvoriti **Sonya** – uslužni i edukacioni centar. U centru, stručni saradnici očekuju sve one koji raspolažu karticama za kupovinu na veliko.

U toku šminkanja koristimo proizvode **Sonya** kolor kolekcije. Ova grupa kozmetičkih proizvoda je po svom sastavu Aloe Vere jedinstvena u svetu – spaja dekorativnu kozmetiku sa negom. **Sonya** je specifična kombinacija prirodnog sastava – kao što je na primer čista Aloe Vera, antioksidativni vitamini, ekstrakti iz mora, ili kamilica – koje neguju našu kožu, a istovremeno pružaju i zaštitu. Ova sjajna kolekcija sadrži sve nijanse boja za sve moguće stepene zategnutosti kože i naša raspoloženja.

KOZMETIČKA NEGA

Cvet mladosti: tretman traje oko 50 minuta

Čišćenje: Aloe Eye Make Up Remover, Exfoliating Cleanser
Odstranjivanje izumrlih ćelija: Forever Aloe Scrub
Toniziranje: Rehydrating Toner
Upotreba maske: Facial Contour Mask Powder i Activator
Posle pranja: Rehydrating Toner
Dnevna krema: Firming Foundation Lotion

Borba protiv bora: tretman traje oko 50 minuta

Skidanje šminke sa očiju: Aloe Eye Make Up Remover
Čišćenje lica: Exfoliating Cleanser
Toniziranje: Rehydrating Toner
Hidratacija predela oko očiju sa Activatorom;
Nanošenje Forever Alluring Eyes na ovu površinu;
Mešavina R-3 Factor i Alpha-E Factor na lice i vrat;

Nanošenje Mask tkiva koje je natopljeno Activatorom
Masiranje u kožu reagensa koji su ostali posle odstranjivanja
Mask tkiva

Morska čarolija: tretman traje oko 50 minuta

Skidanje šminke sa očiju: Aloe Make Up Remover
Skidanje šminke: Exfoliating Cleanser
Odstranjivanje izumrlih ćelija: Forever Aloe Scrub
Čišćenje lica: Rehydrating Toner
Nanošenje Forever Marine Mask
Posle skidanja: Rehydrating Toner
Dnevna krema: Firming Foundation Lotion

Dubinska hidratacija: oko 50 minuta

Skidanje šminke sa očiju: Aloe Eye Make Up Remover
Skidanje šminke: Exfoliating Cleanser
Odstranjivanje izumrlih ćelija i pokožice: Forever Aloe Scrub
Čišćenje lica: Rehydrating Toner
Mešavina Aloe Moisturizing Lotiona i Alpha-E Factora;
nanošenje na lice
Prekrivanje Mask tkivom koje je natopljeno Activatorom
Masiranje preostale kreme uz malo prskanje Firsta

Bombastična vitalizacija: oko 50 minuta

Skidanje šminke sa očiju: Aloe Eye Make Up Remover
Skidanje šminke: Exfoliating Cleanser
Odstranjivanje izumrlih ćelija: Forever Aloe Scrub
Čišćenje lica: Rehydrating Toner
Mešavina Recovering Night Creme sa Alpha-E Factorom;
nanošenje na lice

Prekrivanje Mask tkivom koje je natopljeno Activatorom
Masiranje preostale kreme uz malo prskanje Firsta

MASAŽA

Švedska masaža za osveženje i opuštanje: (oko 1 sat)

Švedska masaža je ona tehnika masaže za vreme koje mehanički poboljšavamo opšte stanje mišića. Delovanje: koža postaje elastičnija, odstranjuju se izumrle ćelije epitela, prestaje slepljenost mišića, nestaje upala mišića i zamor; kao i čvorići u mišićima, smanjuje se bol.

Indijska masaža: (oko 1 sat)

Povećava energiju, umanjuje stres, smiruje. Usled njenog delovanja nestaje nagomilana napetost, otvaraju se i čiste čakre i obnavljaju se snage koje same leče organizam.

Tai masaža: (oko 1 sat)

Tai masaža se ne koncentriše na fizičko stanje, već na energiju u organizmu. Vrš se pritisak na energetske tačke ili se primenjuje opšti pritisak, a pored toga se rade i vežbe istezanja. Masaža energetskih linija pospešuje slobodno strujanje životne energije i pomaže u popravljajući opšteg stanja organizma.

Masaža tabana (refleksna masaža): (oko 1 sat)

Utiče na funkciju unutrašnjih organa. Njenim delovanjem se popravlja cirkulacija, raspoloženje i opušta nervna napetost.

Aroma masaža za relaksaciju: (oko 1 sat)

Fizičko i psihičko opuštanje pomoću mirisnih ulja. Ona hrane, regenerišu i smiruju kožu. Ovom masažom se poboljšava elastičnost kože.



Anticelulit masaža za mršavljenje: (oko 1 sat)

Koža postaje zategnutija posle ove masaže. Njome se smanjuju celulitske neravnine, stimuliše cirkulaciju, čisti koža. Razblažuje se nataložena tečnost i otrovne materije u organizmu.

Naravno, u toku svih tehnika masaža, koristimo Forever proizvode: Aloe Body Toning Kit, Aloe Heat Lotion, Aloe Moisturizing Lotion, Aloe Body Toner, Aloe Body Conditioning Creme, Aloe Vera Gelly, Aloe Lotion, Aloe Propolis Creme, Forever Aloe Scrub, Alpha-E Factor, First.

Profesionalnu uslugu obezbeđujemo po veoma povoljnim cenama, ali samo onim saradnicima koji raspolažu karticom za kupovinu na veliko, da bi i tako mogli da se upoznaju sa izuzetnošću naših proizvoda, sa majstorijama šminkanja i naravno, da u našem centru provedu jedan ugodan sat u odmoru i relaksaciji. To je takođe važno da bi sa još većim elanom gradili mrežu, jer i svom organizmu moramo obezbediti odmor, odgovarajuće hranljive materije, ali podjednako važno je da i inače lepe žene postanu još lepše. Najava i usklađivanje termina se odvija na sledeći način: ako želite program masaže, Vaš poziv očekuje Monika Vida na mob. tel. broj: 20/ 457-1155; za kozmetičke usluge se možete najaviti kod Magdolne Darvaš na tel. broju: 06/ 1-269-5370/124. Svima će pomoći u ulepšavanju, odmoru i relaksaciji, nove saradnice centra: Ildiko Hrnčar i Čila Filep maseri i Ildiko Mesaroš kozmetičar. Kata Ungar, sve koji imaju potrebu za ulepšavanjem i dalje čeka utorkom i četvrtkom od 10:00 u centru za obučavanje.



**TIBOR ELIAŠ**

soaring menadžer
član President's kluba

Kada neko stigne na vrh planine, ispuni ga prijatan osećaj i radosno može da se osvrne na pređeni put... Uspeo je da ostvari zacrtani cilj. Na koliko samo brda treba da se popne, da bi osvojio vrh planine?! Na kratko se odmori i srećno konstatuje: na kraju već i nije bilo tako teško, kako se to činilo na početku puta. (Meni je za to bilo potrebno osam godina...?) Onda sto puta promisli kako je bilo kada je skretao sa dobrog puta, koje su bile manje ili veće prepreke, gde je mogao naći prečicu i kuda je trebao ići da lakše i brže pređe put. „Pa da – uzdahne – ovako, posle ostvarenog cilja sve izgleda jednostavnije: šta bih uradio drugačije kada bih krenuo ispočetka?“

„Više ne poznajemo granice...“

Kada bih danas počeo... sve bih shvatio ozbiljno! Verovao bih u mogućnosti, prihvatio bih utabani put. Jedno neukroćeno ždrebe traži svoje mesto pod suncem. Zašto i ne bi, — ima neiscrpnu energiju i vreme — ništa ga ne primorava, nije u stisci, još nije došlo to vreme! Kasnije će steći iskustva, otkriće neotkriveno — i kada shvati da je pogrešio, staeće u red — ili će zaostati za drugima.

Bolno, prkosno i ljubomorno gleda: kako to da su drugi uspešni?!... Ipak, postoje ždrebad, koja i tako, zaostavši za drugima, nađu put koji vodi do planine... Možda je taj put teži i iziskuje više vremena i energije, ali ako vodi prema pravom cilju — neka i oni idu svojim istraživačkim putem. Možda je za njih baš to idealno. Kao što je to bilo i sa Džonatanom, galebom, koji se nije zadovoljio sigurnom visinom leta. Prihvatio je izazov i opasnost, izborio se sa preprekama i gle čuda — ipak je ostvario svoj cilj...

Često imam osećaj da je za mene sve ovo premalo — želim biti orao koji leti sve više i više, želim pomoći još većem broju ljudi, postići još veće uspehe, jer znam da za mene „više ne postoje granice...“!

Na vrh planine se može stići iz više pravaca... ali ipak! Ako bih ponovo počeo, brzo bih krenuo prema vrhu, jer bih išao

utabanom stazom koju je prokrio Rex Maughan, o kojoj svedoče mnogi dijamant i safir menadžeri. Ne bih nosio sa sobom nepotreban prtljag, izbegao bih nepotrebne akcije, verovao bih u ono što danas već znam, u čemu sam stekao iskustva i u ideju koju danas širim: da se zaista nalazim na najboljem mestu na svetu.

Držao bih se za njihove rukave, ne bih se odmakao od njih, slepo bih sledio sve ono što govore iskusni „planinski vodiči“. Oni su već bili na vrhu... išli su Rexovom stazom... Da li im je bilo lako? Oni su bili izviđači, koji sa sobom nisu poneli skoro nikakvu opremu. Mi treba samo da ih oponašamo! Leteo bih zajedno sa orlovima koji lete visoko, oslonio bih se na sigurnost vazduha, a ujedno bih i sam tražio savršen kurs leta, mogućnost traženja cilja i navigacije.... i na još većim visinama, dokle god ptice mogu dostići. Ne bih tražio izgovore, zaboravio bih reči: možda, jednom... Ne bih čekao na povoljan vetar i vreme, jer oni jako retko stižu, jer je uvek bilo i biće „okolnosti“. Kada bi mi život od toliko sočnog, slatkog voća ponudio baš limun, ja se ne bih ukiselio, napravio bih limunadu...!

Na obe strane staze kojim sam išao, bilo je zavodljivih, čudesnih i blistavih mogućnosti.

Znate ono: komšijina trava je uvek zelenija... Nekada je bilo veoma teško odoleti iskušenjima! Ipak, kako sam vremenom sve više i više učio, radio, skupljao iskustva i znanje, otkrio sam sve „tajne“, upoznao sam jednostavan i kristalno čist svet FLP-a, koji je sinonim za uspeh. Na kraju sam odoleo svim iskušenjima. Shvatio sam: celog života sam tražio baš ono što sam tu našao. Išao sam prema ovim ciljevima. Tu sam našao i dobio sve ono o čemu sam sanjao. Snovi će se ostvariti — samo ako ih jako, jako želiš, ako uporno i dobro radiš na tome da ih dostigneš i ako „platiš“ njihovu cenu...

Ponovo stečeno zdravlje, novi prijatelji, uspeh, materijalna nezavisnost i još više slobodnog vremena... Život mi je dobio smisao: korisna pomoć i sloboda! Vremenom sam shvatio da se prvo ja moram menjati, da bih mogao pomoći drugima. Svojim ličnim primerom takođe mogu uticati na mnoge ljude. U redovima FLP-a će oni koji traže, naći telesni, duševni i materijalni oslonac. Našoj domovini su potrebni čestiti, zdravi, kreativni ljudi, bili oni milioneri ili „samo“ zadovoljni, srećni građani.

Na planinskim stazama možete sresti razočarane, umorne planinare koji su zaostali za svojom grupom. Oni koji jednom zastanu, teško nastavljaju uspon... Zona komfora, strah, panika, lažne slike, koncentrisanje na pogrešne stvari, malodušnost, besciljnost, pogrešni koraci — i gubi se vera da se može stići do vrha! Naravno, ima onih koji odustaju. Postoje oni koje već na početku zbune i pogrešno informišu. Kao što vidiš i tu ima pobednika i gubitnika, ali stabilan uspeh zavisi samo od toga, kada i da li si spreman da uzmeš sudbinu u svoje ruke i „platiš“ njenu cenu. Meni je bilo

potrebno pet godina, da bih isprobao sve što ne funkcioniše. Zadovoljio sam se sa četvrtinom onoga šta sada posedujem — živio sam u zoni komfora. Tek sam posle tri godine, najзад, zapisao svoje ciljeve... i sada sam na prvoj petini zacrtanog puta!

Postoje ljudi kojima uzalud govoriš o svom čudesnom planinskom putu — ako su oni željni morskog vazduha. Ipak, ne treba da odustaneš. Kaži im sve, iskreno. Budi ponosan na sebe i na svoje osvojene planinske vrhove. Možda će jednom krenuti sa tobom u planinarenje i tako će i oni postati deo tvoje avanture.

Tako je dr Maria Pavković, moja pomoćnica i „planinski vodič“ u proteklih 8 godina, postala moja stalna životna „saputnica“. Ako bih danas počeo ispočetka, bilo bi mi mnogo lakše, jer se uz njenu pomoć već u „kućnoj radinosti“ mnoge generacije mogu učiti — a sa ostalim priredbama se još više dobija u brzini — kao na pravom fakultetu za uspeh. Onima koji to zaista žele i plate pravu „cenu“ slobode, dugog, zdravog i srećnog života koji sledi posle izvesnog vremena — mesto je osigurano među nama. Na ovom mestu želim da se zahvalim za pomoć na Hortobađu izuzetnoj „braći“, Halmi timu. Aranka Vagaši i njena porodica su oličenje i primer tehnike, upornosti i snage. Znanje, humanost i prijateljstvo porodice Cele; primernost, borbeni instikt, ogromna duša porodice Sabo; profesionalizam „Malog-Velikog čoveka“, Miki Berkiča, sve mi je to formiralo karakter, ličnost i sazrevanje u rukovodioca. U celom svetu čuveni stav fleksibilnog rukovodioca dr Šandor Milesa u rešavanju problema; uvek humana i korektna pomoć Lenkei Petera... i mogao bih nabrajati još mnoge drage članove sa kojima je uživanje biti u istom timu. Sa mnogima od njih zaista putujemo svetom,

zahvaljujuću FLP-u. Meni uopšte nije teško da odlazim u magacin, jer je to prijateljska poseta dobrom timu. Kancelarija i magacin me podsećaju na porodičnu kuhinju i ostavu... i dnevnu sobu. Čak me i vrt i vrtlar podsećaju na idealan dom. Dobro, kada je vreme za spavanje, ipak odem kući...

...gde me čeka moja žena koja je inspiracija mog života i moja velika pomoć: Mariana Sas. Žena koja je nekada bila svim silama protiv FLP-a (i nju su pogrešno informisali oni koji su je „uključili“), postala je stručnjak za izgradnju marketinške mreže. Pokazali smo joj Rexovu planinsku stazu! Danas je već jedan od najboljih „planinskih vodiča“. Njoj sam posebno zahvalan!

Kada čovek stigne na vrh planine, ispuni ga ugodan osećaj i radosno može da se osvrne na pređeni put... Kada pogleda oko sebe, može videti još više planine koje izazovno nude ogromne mogućnosti. Sada već nemam strah i смело krećem na put u vrtoglave visine, jer sam i ja postao planinski vodič i znam kojom stazom treba da idemo. Vinuo sam se u visine sa pet orlova, vrhunskih letača, a to su moji direktori u frontu: Gloria Gesti, Roland Sabo, Marine Sabo, Maria Salkai, dr Edit Volmut i njen muž dr Đula Virt. Naravno tu je i ptičije jato Irenke Kilijan i Zoltan Vereša, a njih u stopu slede rukovodeći galebovi u frontu: Laslo Harer, Iren Kašai, Berene Mesaroš, porodica Šuster, Balaž Laibl, Jolika Senttamaši, Jožef Raduli, Lari Hlavati, Marika Faboš, Klari Meres, porodica Šereš i drugi u dubini, koji bilo kada mogu uzleteti u visine kao orlovi. Ako idu utabanom stazom, čeka ih sadržajan, lep i uspešan život pun avantura.

Priključite nam se i letite sa nama! Naš moto je: Više ne poznajemo granice!



Forever preduzimaštvo: lični i non-menadžerski bodovi

U kakvom je stanju moja mreža?

Ako želite znati u kakvom je stanju Vaše srce, onda će Vam biti potrebno detaljno ispitivanje. Na isti način, temeljno treba da ispitajte obračun bonusa.

Bacite jedan pogled na kraj obračuna, gde ćete naći svoje lične i non-menadžerske bodove. Pokazuju vrednost koja raste? Kakvi su u poređenju sa istim periodom prošle godine? Ako ste nedavno uspeali da kvalifikujete novog menadžera, onda će Vam se broj bodova u nekoj meri smanjiti, naime, promet Vašeg novog menadžera se Vama više ne računa kao ranije. Hoće li Vam se broj bodova ponovo povećati? Važno je, da broj non-menadžerskih bodova bude najmanje

50, jer je to siguran znak da Vam se mreža povećava. Ako se ta vrednost u velikoj meri smanjuje, onda možete biti sigurni da Vaše preduzimaštvo vrtoglavo propada i da je došlo vreme da reorganizujete svoj rad.

Sa aspekta rasta i stabilnosti Vašeg preduzimaštva, **lični i non-menadžerski bodovi** su neizostavno važni. To su bodovi koji potiču iz Vašeg ličnog prometa kao i vrednosti bodova od prometa onih saradnika koji ne pripadaju drugim menadžerima.

Dok nemate menadžera u svojoj mreži, svi Vaši bodovi su lični ili non-menadžerski, znači treba raditi 100% na njihovom

*Bill Lewis: Your FLP Business
In Forever International
March 2006/issue 60.
PP. 20-21.*

rastu. Međutim, čim stvorite svog prvog menadžera, treba da naučite kako da raspodelite svoje vreme. Izuzetno je važno da i dalje pomažete rad novih menadžera, ali je važno i to da Vam ostane dovoljno vremena i pažnje da pomažete rad u ostalim non-menadžerskim grupama.

Ove aktivnosti znače ono što ste i ranije radili: traženje i zadržavanje korisnika, traženje i sponzorisanje novih distributera i njihovo pomaganje na ostvarivanju što više stepenice u sistemu autorskog honorara. Čim se Vaš saradnik kvalifikuje na nivo menadžera, treba da raspolaže sposobnošću da on sam vodi svoju grupu, da pomaže svojim saradnicima baš kao što je to naučio od Vas. Posle toga ćete imati još više vremena da pomažete rad svog tima.

Lično sponzorisanje i izgradnja grupe su najvažniji elementi preduzimaštva, i zbog

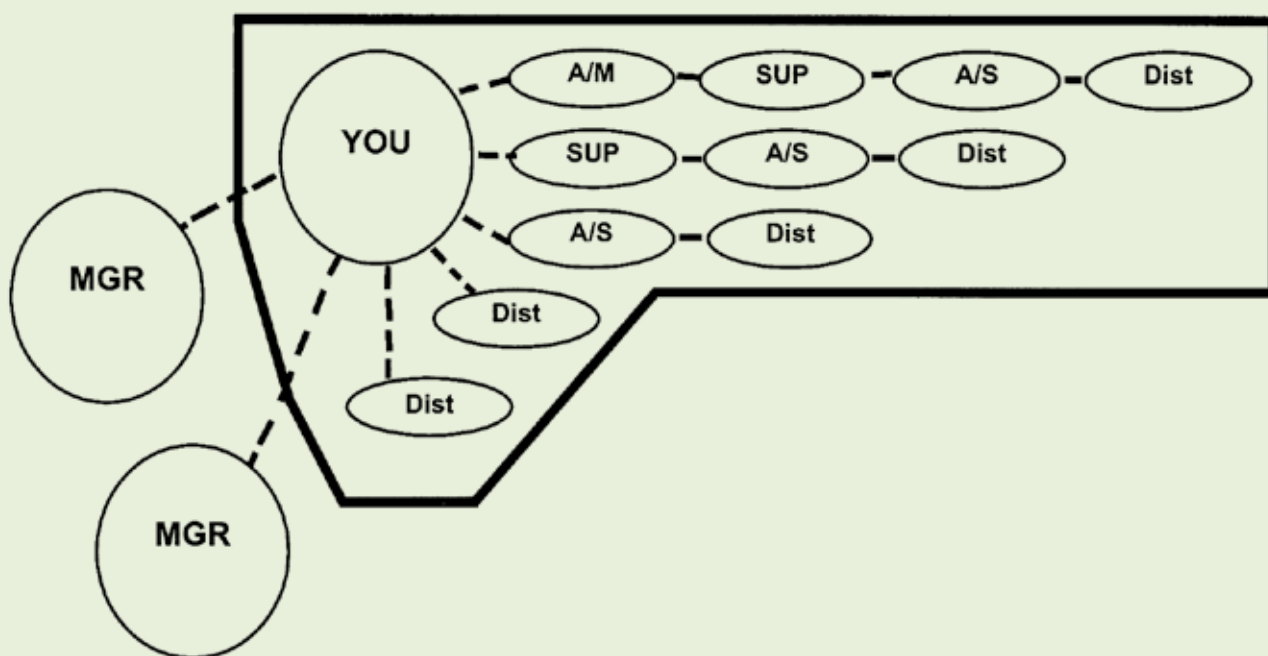
toga je aktivnost grupe, odnosno aktivnost koja daje pravo na 4 boda rukovodećeg bonusa od nivoa supervizora u svakom slučaju od velikog značaja.

U poslu, sponzorisanje osigurava rast. Sponzorisanje ne znači da samo dovodimo nove ljude u preduzimaštvo. Važno je, da ih neprekidno obučavamo i pomažemo na svakoj stepenici marketinškog plana. To daje naše lične i non-menadžerske bodove.

Razvoj grupe najbolje prikazuje sledeće poređenje: svoje preduzimaštvo zamislite kao jedan brod, kojim napredujete veslajući sa svojim saradnicima. Čim jedan distributer dostigne nivo menadžera, sa svojom grupom prelazi sa Vašeg broda na neki drugi, gde će oni nastaviti zajedničko veslanje. Ako nemate dovoljno non-menadžerskih saradnika, onda ćete teško nastaviti napredovanje. Zamislite samo, kada Vam

svaki saradnik postane menadžer i kada napuste Vaš brod i nastave veslanje svaki sa svojom grupom u svom brodu, Vi ćete ostati sami i sigurno ćete zaostati. Naravno, možete se braniti da niste imali dovoljno vremena da sponzorirate distributere, jer ste morali pomagati rad svojih menadžera, ali će krajnji rezultat ipak biti da ćete Vi zaostati (ako menadžeri nisu dovoljno samostalni, verovatno nisu odgovarajuće obučavani da postanu rukovodioci...).

Znači, ako Vam je cilj zdrav posao koji se razvija, uravnoteženo rastući bonus i prihod koji je dugoročno stabilan, skoncentrišite se na svoj brod!



FOREVER HOLI

Split/Trogir, Croatia

Forever Products International neprestano prati i podstiče rad naših saradnika, graditelja mreže i sa posebnom brigom pomaže razvoj saradnika-početnika, koji su krenuli na put popularisanja Forever proizvoda.

Forever Centralna kancelarija je za grupu distributera Forever Living Products Mađarske i Južnoslovenskog regiona, osnovala jednu takvu vrstu Forever Holidej podsticajnog programa, koji daje još veći polet novim saradnicima u izgradnji mreže i posebno nagrađuje učesnike Podsticajnog programa.

Uslovi Podsticajnog programa su sledeći:

1. U ***Podsticajnom programu*** mogu učestvovati svi novi domaći saradnici, koji su se registrovali do 1. juna ili kasnije u godini Podsticajnog programa (2006. godine) i odgovaraju uslovima kojim se postaje distributer (znači u ovom slučaju u konkursu ***moгу učestvovati domaći novi distributeri, koji su pristupili posle 1. juna 2006. godine***).
2. Forever Holidej podsticajni program počinje 1. juna i završava se 31. avgusta iste godine.
3. Distributer tokom juna, jula i avgusta treba da dostigne najmanje nivo supervizora. Distributer treba da raspolaže u svakom mesecu sa 4 boda tokom trajanja konkursa (treba da bude aktivan počevši od prvog celog meseca, ali naravno, ako se registrovao u avgustu, onda treba da bude aktivan i u avgustu).
4. U ***Podsticajnom programu*** mogu učestvovati i sponzorisan distributeri.

Distributer koji se kvalifikovao i bračni drug/životni saputnik, mogu učestvovati u Podsticajnom programu – njima društvo plaća putne troškove relija, kotizaciju i smeštaj.

Plan programa:

petak, 29. septembar 2006. godine

- polazak autobusom do Trogira;
- banket večera (samo distributerima koji su se kvalifikovali i predavačima); muzika

subota, 30. septembar

- doručak u hotelu;
- od 9:00 Trening – ***Od supervizora do menadžera!*** (obuka motivacije, sistem rada, turbo-start) u Splitu
- 13:00 – 13:30 ručak – švedski sto
- 13:30 – 15:45 – obučavanje
- posle 16:00 odmor;
- od 19:00 žurka na obali; predaja diploma (mogu učestvovati i oni koji plaćaju troškove)

nedelja, 1. oktobar

- doručak u hotelu;
- oko 11:00 povratak autobusom.

Kupovina ulaznica:

Ulaznice za reli (u ograničenoj količini) mogu kupiti i distributeri koji se nisu kvalifikovali. Supervizorima se ova obuka preporučuje.

Mogu se kupiti dve vrste ulaznica:

- ulaznica za obučavanje
- reli ulaznica (obučavanje i smeštaj)

DAY RALLY 2006

**Prisustvujte i Vi ovogodišnjem
Forever Holidej reliju, na
čudesnoj hrvatskoj obali!!!
Split/Trogir,
29.09. – 01.10. 2006.**

www.flpseeu.com





DR MARIA FABIAN
menadžer

Uvek sam smatrala da je veoma važno da poznajemo funkcionisanje svog organizma, jer će tako postati mnogo jasnije sa čime i zašto postižemo rezultate u očuvanju svog zdravlja. Prvo treba da napravimo red među nazivima!

Antioksidansi

Antioksidansi su materije koje se nalaze u namirnicama i kojima organizam neutralizuje slobodne radikale u svojim ćelijama.

Molekuli slobodnih radikala se stvaraju u toku normalne razmene materija i ako se njihova količina iz nekog razloga poveća, — na primer: bolest, unos štetnih materija (lekovi, alkohol, droga!), starenje, preterano sunčanje — onda oni oštećuju ćelije tkiva. Preterano fizičko, intelektualno i psihičko opterećenje povećava stvaranje slobodnih radikala.

Slobodni radikali veoma brzo stupaju u hemijsku reakciju sa okolnim molekulima i oštećuju ih, menjaju im strukturu — vrše oksidaciju — i na taj način utiču na njihovu funkciju.

Štetna dejstva slobodnih radikala:

- oštećuju gene u jezgri ćelije i omogućavaju nastajanje razvojnih nepravilnosti i karcinogenih oboljenja
- ugrađuju se u zid arterije zbog oksidacije holesterola u krvi i uzrokuju naslage
- stvaraju kataraktu
- mogu izazvati poremećaj rada imunog sistema

- izazivaju upalu zglobova
- zbog njihovog uticaja može doći do prevremenog starenja

Antioksidansi i njihova uloga:

Ljudski organizam i sam stvara materije koje imaju antoksidantno dejstvo i njima neutrališu slobodne radikale. Sa tog aspekta su veoma dragoceni vitamini, mineralne materije i hemijska jedinjenja u namirnicama biljnog porekla i zbog toga je u cilju održavanja zdravlja veoma važno njihovo unošenje u organizam.

Antioksidansi prirodnim putem neutrališu dejstvo slobodnih radikala. Ponovo se uspostavlja dobra funkcija ćelija, simptomi nestaju i ćelije i tkiva ponovo povoljno izvršavaju svoje zadatke.

Gde je mesto antioksidansima?

Koje materije poseduju antioksidantno dejstvo?

Možemo ih podeliti u četiri grupe:

1. Vitamini

Vitamini D, K, B i **C, E, A** imaju *antioksidantno dejstvo*.

Vitamin C – treba da ga unose u većim količinama oni koji su izloženi stalnom stresu, uzimaju lekove i pušači. Pruža zaštitu od kancerogenih oboljenja, osigurava zdrave zglobove, tetive, mišiće, jača zid kapilara i pomaže u prevenciji kijavice. Unošenjem ovog vitamina smanjujemo osećaj umora.

Vitamin E je „vitamin mladosti“. Jača imunitet organizma i smanjuje umor. Pomaže u prevenciji abortusa, sprečava nastanak trombusa. U sadejstvu sa vitaminom A štiti pluća od štetnog dejstva zagađenja disajnih puteva: sprečava oksidaciju nezasićenih masnih kiselina, vitamina C i A, kao i selen u organizmu. Sprečava proces

atrofije mišića i odumiranje crvenih krvnih zrnaca.

Vitamin A poboljšava vid, čuva zdravlje kože, kose i noktiju. Poboljšava otpornost sluzokože disajnih puteva. Značajno povećava otpornost organizma protiv zaraza.

2. Mineralne materije

Da bi se očuvalo zdravlje organizma potrebno je 60 različitih elemenata, od kojih su 22 neophodna, 7 su makro, a 15 mikroelementi.

Na primer: kalcijum, fosfor, jod, gvožđe, magnezijum, kalijum, hrom, molibden kao i **selen, mangan, cink i bakar** koji imaju antioksidantno

dejstvo. Izdvojila bih **selen**, koji štiti od kancerogenih oboljenja. Naime, odgovoran je i za celovitost DNK. Pored toga ublažava simptome katarakte, herpesa i lupusa. Selen je znatno efikasniji u sadejstvu sa vitaminima A i E.

Mineralne materije koje imaju antioksidantno dejstvo mogu da se nadoknade sa proizvodima koji sadrže prirodne materije, multivitaminima, unošenjem povrća i preparata koji štite vid.

3. Lekovite biljke

Naše obroke možemo dopuniti unošenjem najrazličitijih lekovitih biljaka. One služe za prevenciju



nastanka određenih problema ili simptoma. Opšte su poznata blagotvorna dejstva borovnice, majčine dušice, žen-šena, belog luka itd.

Biljke koje poseduju antioksidantno dejstvo sadrže biološki aktivna hemijska jedinjenja, pomoću kojih postićemo značajne rezultate u očuvanju zdravlja. Štaviše, stekli smo bogato iskustvo da se mogu koristiti i za jačanje nivoa imunog sistema i u zaštiti od upalnih i čestih zaraznih bolesti.

Jedna od najopasnijih bolesti današnjice je rak. Da bi se sprečilo njegovo nastajanje — u borbi protiv kancerogenih oboljenja — lekovite biljke takođe imaju značajnu ulogu, jer poseduju antioksidativno dejstvo, kao na primer Aloe Vera, voće licium, ginko biloba, mogranj, magnostan.

Ako unosimo ovo povrće i voće osiguravamo značajnu zaštitu zdravlja svom organizmu. Do ovih biljaka možemo doći i koristiti ih i u obliku napitaka i u obliku proizvoda.

4. U tzv. kategoriju „i drugi“ spadaju oni elementi koji su neophodni za očuvanje našeg zdravlja, a ne mogu se svrstati u prethodne tri kategorije. Takvi su na primer: riblje ulje, grupa prirodnih crevnih bakterija, aminokiseline kao graditelji belančevina, **fito hemijska jedinjenja** (na primer **flavonoidi**, **ksanton**) **Q10**.

Fito hemijska jedinjenja (na primer **flavonoidi**) su biološki aktivni prirodni molekuli u biljkama.

Stekli smo iskustvo o njihovom dejstvu da jačaju funkciju imunog sistema, smanjuju mogućnost stvaranja tromba, regulišu nivo holesterola i hormona, pospešuju funkciju ćelija jetre i tako poboljšavaju funkciju organizma u oslobađanju od štetnih materija. Vrste citrusa (limun i narandža), grožđe, kupine i borovnice imaju izuzetno visoku koncentraciju flavonoida. Zahvaljujući toj osobini, možemo ih bez ustručavanja koristiti u prevenciji prethodno nabrojanih zdravstvenih problema, kao dopunu lekarskoj terapiji za ublažavanje simptoma.

Q10 je specijalni sastavni elemenat naših ćelija. Taj materijal „pomaže funkciju enzima“ u onim procesima razmene materija, koji su skoro neprestano aktivni. To su kardiovaskularni, imuni i nervni sistemi, koji neprestano funkcionišu, tokom svih 24 sata. Naravno, ovaj materijal je potreban i ostalim ćelijama našeg organizma, ali je u nabrojanim sistemima od izuzetne važnosti.

Q10 možemo koristiti sam, ali ga možemo unositi zajedno i sa ostalim lekovitim biljkama. U tom slučaju u velikoj meri pomažemo funkciju srčanog i nervnog sistema.

Najvažniji pregled: pored pojedinih vitamina i mineralnih materija, bezbrojne lekovite biljke i voće poseduju antioksidantno dejstvo.

Želim Vam dobro zdravlje!

Ove informacije i tvrdnje nisu stručno mišljenje Mađarskog Farmaceutskog

Instituta i zato nisu putokaz terapije lekarske prakse.

Govorila sam o različitim materijalima koje se mogu naći u prirodi i o onim iskustvima koja su već vekovima i hiljadama godina skupljani, a do kojih sam i sama došla u svojoj praksi.

FOREVER

Izdavač:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Redakcija:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373,
Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik:

dr Sándor Milesz

Urednik:

Kismárton Valéria,
Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa

Priprema za štampu:

TIPOFILL 2002 Kft.

Štampa:

Veszprémi Nyomda Zrt.
Tiraž: 48 750 primeraka

Foto za naslovnu stranu:

dr Sándor Milesz

Odgovornost za sadržaj
članaka snose autori članaka!
Sva prava zadržana!

Prevodioci i lektori za:

Albaniju: dr Marsel Nallbani
Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko
Srbiju i Crnu Goru: Tóth-Kása Ottília,
Molnár Balázs, Meseldžija Dragana
Sloveniju: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana



Letnji jahački tabor u hotel-dvorcu Sirak

Počeo je letnji raspust i mi ponovo, kao što to činimo već više od deset godina zaredom, objavljujemo mogućnost prijave za veoma popularni jahački tabor. Možete se prijaviti na tel. broj: +36-32-485-300, za sledeće termine 25. 06. – 01. 07.; 02. 07. – 08. 07.; 09. 07. – 15. 07.; 16. 07. – 22. 07.; 23. 07. – 29. 07.; 30. 07. – 05. 08. 2006.

Opis tabora: Tabor se odvija u turnusima koji traju po nedelju dana; mesto zbivanja je turistički deo hotel-dvorca Sirak, odnosno konjušarnica. U tabor se mogu javiti sva deca između 9 i 16 godina. Smeštaj je u gore napomenutom turističkom delu hotel-dvorca u dvo- i trokrevetnim sobama. U sobama se nalazi lavabo sa hladnom vodom i na svakom spratu članovima tabora stoji na raspolaganju zajedničko kupatilo sa tuševima.

Svaki turnus počinje u nedelju. Prijavljena deca treba da stignu u dvorac između 8 i 12 sati. Decu očekuju vaspitači koji će ih preuzeti od roditelja. Tabor počinje ručkom. Prvog dana (nedelja poslepodne) već mogu jahati. Tog

dana se vrši procena nivoa znanja i sposobnosti jahanja i tada će se odlučiti ko će početi sa jahanjem u prirodi, a ko u ograđenom prostoru.

Svakog dana će se ići dva puta na jahanje: pre i poslepodne. U međuvremenu će se sa decom baviti vaspitači. Tabor se završava u subotu ujutro (doručak je poslednji obrok). Roditelji treba da stignu po decu do 10 sati.

Hotel obezbeđuje tri obroka dnevno, čuvanje dece i stručnu obuku pod rukovodstvom instruktora u konjušarnici. Tabor ćemo organizovati ako se javi najmanje 15 dece. Kao uplatu prihvatamo i čekove za odmor.

Cena jednonedeljnog boravka u jahačkom taboru, uključujući usluge instruktora, vaspitača, pun pension, od nedelje do subote iznosi: 44 900 HUF (u tu cenu je uračunat i porez).

Nadamo se da će naša ponuda naići na Vaše odobravanje i očekujemo Vaše prijave.





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS