

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

# FOREVER

June 2014 | XVIII Issue 06





# 2014 GLOBAL RALLY LONDON

Imao bih mnogo toga da  
kažem nakon Global relija,  
ali jednostavno mi je zastao  
dah od vas. Jedina stvar,  
koju mogu reći je:

# HVALA VAM!

Zahvaljujem se svim distributerima  
i kvali ikovanima koji su doputovali  
u London! Hvala svim dostavljačima,  
partnerima, zaposlenima: bez vas se  
ne bi dogodio Global reli. Želeo bih  
da se zahvalim svima vama za sve  
ono što ste učinili i žrtvovali, kako  
biste pomogli u pisanju istorije. Jedva  
čekam da se sledeće godine vidimo  
u Singapuru!



# Gradi veliki biznis!

**Z**a nas je veoma važno da nam saradnici budu zadovoljni, zato vam dajemo sva moguća sredstva, kako biste mogli da izgradite najveći Foreverov biznis na svetu. Šta vam za to u prvom redu treba? Ne pomišljajte na neke velike stvari. U prvom redu misli se na promenjeni način razmišljanja, da se svako usudi da mašta na veliko i da razmišlja na veliko. Jedan moj veoma bogati prijatelj ima naviku da govori kako i mali biznis donosi bar toliko brige kao veliki. Onda, zašto ne bismo uložili istu energiju u veliki biznis? Želeo bih da taj način razmišljanja preovlada i u našoj gradnji mreže, pa bi se svi usudili da maštaju na veliko. Ako u glavi sagradiš veliko preduzeće i u njemu pronadeš ulogu za sve svoje saradnike, onda ćeš uspeti da izgradiš ogromno preduzeće. Znači, prvi korak: razmišljaj na veliko! Drugi korak: traži društvo ljudi, koji se takođe usuduju da razmišljaju na veliko! Treći korak: gledaj na naš marketing sistem kao na temelj, stub tvog svetskog preduzeća! Četvrti korak je Aloe vera, pokretač celog sistema, koja donosi zdravlje i blagostanje u 158 država sveta, pa tako i tvojoj državi i tvojoj mreži, i tvom svetski razgranatom biznisu. Peti korak jesi Ti sam: duša celog preduzeća. Od prvog minuta otkada stupiš u Foreverov biznis deluj tako, kao da već gradiš svetski rasprostranjenu mrežu, jer ako bolje razmisliš, deo si upravo takvog biznisa. Sasvim mirno možeš da govoriš kako je tvoj biznis deo preduzeća vrednosti od 3 milijarde dolara, a ti, kao novopečeni asistent supervizor još ćeš više da uvećaš to svetsko preduzeće. Za mene, kao rukovodioca preduzeća ovde na Balkanu i Mađarskoj, veoma je važno da Forever gledaš kao sopstveno preduzeće svetskih razmera. Za Reksa, za Grega, za Ejdana, za Petera Lenkeija kao i za mene, veoma je važno da budeš zadovoljan preduzetnik. Na svakoj pojedinoj prezentaciji prikazuj ovo preduzeće na način kako to deluje širom sveta, jer ovo je jedno od najvećih preduzeća sveta. Lično razmišljam o njemu kao najvećem preduzeću, razmišljaj i ti tako!

Budi deo ove fantastične mogućnosti i ideje što ju je Reks Mon pre 36 godina osmislio, razvio pa je sada gradi već više od 10 miliona ljudi širom sveta. Budi ponosan što spadaš u taj tim i u svakom svom predavanju, na svakoj prezentaciji pokaži obeležja velikog preduzeća! Ali u prvom redu veruj u STVARNOST! A stvarnost je: gradiš preduzeće svetskih razmera, ciljevima bez granica. Možeš da kažeš, da su ti granica zvezde na nebu.

Tokom gradnje mreže i sam srećem kandidate koji Forever pokušavaju da uporede sa nečim, ili pitaju: i ovo je firma kao ona druga ili treća? A ja uvek odgovaram kako postoje preduzeća i postoji Forever. Forever je najveće preduzeće na svetu. Držite to uvek pred očima, uvek neka vas vodi, da ćemo sagraditi najveće, a u toj gradnji megapreduzeća uvek stoji iza vas ceo Foreverov vodeći tim. Proizvodi su nam više od trideset godina natprosečni na tržištu očuvanja zdravlja i velnesa. Prvi smo na svetu u distribuciji Aloe vere, izgradi i ti prvo preduzeće sveta! Razmišljaj, a i deluj tako, da gradiš najveće preduzeće sveta. To možeš da učiniš ako se svakoga dana tako budiš i svake večeri zadovoljno piješ decilitar gela.

Ukoliko dan počneš snažan, a završavaš ga zadovoljan, onda ćeš za godinu dana moći da kažeš: da, uradio sam sve da izgradim najveće preduzeće sveta. Ukoliko si još „novi“ onda te pozdravljam, ako si „stari“ onda jačaj i razvijaj već postojeći fantastičan tim! Neka bude Forever najveće preduzeće koje menja svet, a ti budi privilegovani broj jedan tog preduzeća!

Napred Forever!



**dr Šandor Miles**  
državni direktor







# VIVA FOREVER.

**Eagle Manager je relativno novi podsticajni program koji smo na međunarodnom nivou uveli distributerima Forevera, koji su željni postizanja novih uspeha.**

Centralna kancelarija u Skotsdejlu, u Arizoni, pokrenula je podsticajni program, kako bi obezbedila novo sredstvo distributerima, da nakon menadžerskog nivoa mogu svoj biznis da podignu na viši nivo, a usput da ispune i uslove Chairman's bonusa, kao i ostalih velikodušnih motivacionih programa kompanije.



# CANCUN

## 2015

EAGLE  
MANAGERS  
RETREAT



**Podsticajni program Eagle Manager uveden je juna 2010. godine. Širom Evrope kvalifikovalo se 357 Eagle Managera, njih 306 u Latinskoj Americi, a u Africi je dodatnih 392 saradnika postiglo taj veliki rezultat.**

Pošto je širom sveta tako veliki broj distributera postiglo taj nivo, očito je:



program je važan,



bilo za koga je dostižan, ukoliko je skoncentrisan na to da se kvalifikuje.

### **A šta je cilj podsticajnog programa Eagle Manager?**

**Objašnjava nam Greg Mon, predsednik Forever Living Productsa:**

„Nekolicina, kada započne gradnju biznisa sasvim se zagreje, generiše ushićenje, energiju. A onda stignu do menadžerskog nivoa... Počnu da upravljaju svojim timom, a zaboravljaju osnovne stvari (na primer, sponzorisanje), kao i ono što su prvo uradili da bi postali menadžeri. Usled toga ponekad, kada distributer stigne do menadžerskog nivoa, sklon je da postane pasivan. Na taj način ni biznis mu ne

napreduje toliko, koliko bi mogao u cilju postizanja pravih uspeha. Onda postavlja sebi pitanje, na koji način bi mogao da postane uspešan? To je ona tačka, kada u prvi plan dolazi Eagle Manager podsticajni program.”





# LOVE YOUR BUSINESS

Forever Living Products raspolaže najvećom plantažom Aloe vere na svetu, a prostire se u tri države. Nudimo najkvalitetnije proizvode za ličnu higijenu i kozmetičke preparate na bazi aloje. Raspolažemo najboljim sistemom u istoriji mrežnog marketinga. Ali najviše smo ponosni na to što Forever nudi pojedincima i porodicama budućnost i privredne ciljeve o kojima su samo mogli da maštaju.

U Foreveru smo uspešni kao distributeri, najuspešniji članovi počev od ekipe Global lideršipa pa do najnovijih distributera koji su upravo potpisali prijavni list. Sve što radimo u Centralnoj kancelariji u interesu je pomoći distributerima i postizanju njihovih uspeha. Samo jedno im ne možemo dati, što je veoma važno za uspeh, a to je strast pomaganja drugima.



Naš biznis je preduzetništvo koje se zasniva na prijateljstvima, starim prijateljima, poznanicima i upoznavanju novih ljudi. Reks uvek govori: „Foreverova snaga je snaga ljubavi”. Citat od pisca Roberta Heinleina, koji uvek takne moga oca: „Ljubav je stanje koje daje sreću drugima, a ujedno je od životne važnosti za nas”. Marketing plan Forevera jedan je od najlogičnijih, a u privrednom smislu najupotrebljivijih na tržištu. Čudesno je živeti tako, da koristeći se sopstvenim uspesima pružamo pomoć drugima, a na taj način i oni postaju uspešni.

Ostani uvek u vezi u najširem krugu (lično ili onlajn), poseti svoje poznanike lično ili ih nazovi telefonom, pošalji im SMS ili podeli sa njima svoj omiljeni citat ili video na Fejsbuk stranici! Pomozi onima koji će sa drugima da podele Foreverovu mogućnost da upoznaju proizvode! Pripazite da oni budu pipremljeni i da mogu da prenesu informacije u vezi raznih proporcija i podsticajnih programa. Pokažite svima, koliko dobro izgledate, koliko se dobro osećate zahvaljujući tim čudesnim, ekskluzivnim proizvodima! Pripazite na psihičko i privredno stanje drugih, kao što bi pazili na sopstveno, a zauzvrat će Foreverov marketing plan da brine o vama.

FINANCIAL GOALS FOREVER  
CARING RELATIONSHIPS RETENTION  
FAMILY NETWORK M  
SUCCESSFUL DREA  
EAGLE MANAGER  
NURTURING OPPORTU

**Greg Mon**  
predsednik



# CHAIRMAN'S BONUS

## III NIVO



Gidófalvi Attila & Gidófalvi Kati



Berkics Miklós

## I NIVO



Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski



Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea



Haim Józsefné & Haim József



Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre



Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona



Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor



Manda Korenic & Ecio Korenic



Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida



Muladi Annamária



**2014. 05.17.  
SUCCESS  
DAY**

**KAO I UVEK I SADA NA  
OVOM DANU USPEHA  
IMAMO VIŠE RAZLOGA  
ZA SLAVLJE: FOREVER  
U MAĐARSKOJ SLAVI 17  
GODINA, OBJAVLJENA  
JE KNJIGA O ALOE VERI  
DR ŠANDORA MILESA,  
DIREKTORA ZEMLJE KOJI JE  
UJEDNO PRIMIO I VREDNA  
ODLIKOVANJA, A BROJ  
KVALIFIKOVANIH DA  
NI NE SPOMINJEMO...**





**D**an uspeha otvara defile rukovodilaca mreža. Ispred nas su naši uzori i bilo ko može da vidi, dokle može za nekoliko godina da se stigne odanim radom.

Par koji vodi program, ovog puta su **Anamarija Muladi i Janoš Tot**, koji u privatnom životu imaju obrnuti odnos sponzor – sponzorisan. Zajednički non-menadžerski rezultat mesečno im prelazi 100 bodova. Anamarija je senior, a Janoš soaring menadžer. U dobrodošlici govore da će danas svaki tip ljudi osvojiti nešto na priredbi: sangvinici će slaviti, kolerici će dobiti činjenice, melanholici puno analiziranja, a flegmatici pouzdanu pozadinu.

Reč preuzima **dr Šandor Miles**, čovek, pod čijim je vođstvom Forever Mađarske i Južnoslovenske regije prerastao u teritoriju sa ogromnim prometom. Dr Šandor Miles od početka vodi ovu regiju, rukovodi sa osam zemalja, otac je šestoro dece i safir-menadžer. Izjavio je, da će ovu našu priredbu uveličati dolazak potpredsednika mađarskog Parlamenta i brojni predstavnici vodećeg kora. Poželeo nam je srećan rođendan, i istakao da smo sedamnaest godina naporno radili.

Nekad smo se samo nadali da će se nešto veliko desiti u svetu, a sada vidimo da se to i ostvarilo. Ova firma je kraljevstvo sa bezbroj mogućnosti, koje nam sve daje, a naše je samo da to uzmemo. Zato hvala **Reksu Monu**, koji je prvi ostvario svoj san.







Aloe vera – najpoznatija lekovita biljka u 21. veku: to je naslov nove knjige dr Šandora Milesa, koju prvi put ovde mogu videti graditelji mreže. Knjiga hronološki prikazuje istoriju lekovite biljke od kad su je prvi put spomenuli do današnjice - sa puno ilustracija, propratnog teksta i stručnog materijala svrstano u 21 poglavlje. Autor se zahvaljuje na radu svima onima koji su potpomogli u stvaranju ove knjige. Reč dobija **dr Ištvan Tarackozi**, predsednik Mađarskog Saveza lekara za lečenje prirodnim putem. Kako je rekao, aloe eliksir za telo i dušu, svrha postojanja mu je spremnost da pomogne, što je to tačno i u slučaju direktora zemlje. „To je zajednički put dr Šandora Milesa i aloje" - ističe dr Ištvan Tarackozi. „Odavde imamo samo jedan posao: da nastavimo viziju, koju je Reks zamislio" - dodaje na to dr Šandor Miles – „i želim i njemu i nama da nam se svaki cilj ostvari i da se srećemo na svakoj manifestaciji od Kankute do Singapura. Znate da se nikad neću predati: Mađarska i Južnoslovenska regija će stajati na bini, još uvek postoji šansa da budemo najbolji na svetu, a duhovno smo već najbolji. Hvala vama što postojite!"

Svojim prisustvom je uvećao priredbu i dolazak OUN (Organizacija Ujedinjenih Nacija) odbora i funkcionera Balkanske misije na visokim položajima: **dr Hysa Shefki**, predsednik Balkanske misije i **dr Krishan Madhu**, počasni predsednik OUN Diplomatske misije. Dr Hysa je pohvalio borce za mir kao što su Gandhi, Eisenhower, Kenedi ili Imre Nađ i nastavio da je naš posao da koračamo njihovim stopima, ali samo je nekolicina sposobna da to i uradi. Među takvima je i dr Šandor Miles koji danas za postignute rezultate u stvaranju mira i održavanju zdravlja, dobija nagradu počasnog ambasadora u OUN Diplomatskoj misiji i međunarodnoj diplomatiji i dobija naziv počasnog doktora međunarodnog zdravstva u delu Svetske asocijacije za mir. Kao što je dr Hysa rekao, dr Šandor Miles je napravio jedinstven posao na polju dodataka ishrane u Mađarskoj i na Balkanu u korist svih ljudi. Povodom priznanju čestitke mu je putem pisma poslao i Reks Mon.

Dr Šandoru Milesu i firmi koju vodi, upućuje čestitke i dr Madhu Krishan motivacioni trener, borac za mir, prirodnjak, pravni savetnik: „Dobrodošao dr Šandor Miles! Čestitamo ti na svetskom rezultatu i čestitamo ti sedamnaesti rođendan! Mir nije samo jedna aktuelna tema, već i svetski ostvarujuće praktično pitanje. Ako nema zdravstva i prevencije, ne možemo da pričamo o izobilju. Ako ih ima, time bi stvorili bolje mesto od ovog sveta. Ne dozvolimo da nas rastavi rat i rasizam. Zajednička misija nam je da, saznaju ljudi, šta znači mir u stvari: Prvi Božji dekret."







Nakon predaje medalja, na binu stupa **Edvin Marton** violinista, a zatim govor drže prvi dijamanti regije **Veronika i Stevan Lomjanski**. Oni su započeli posao pre sedamnaest godina u strasnim teskoćama, ratu, raspadu, siromaštvu. Time su svima pokazali: u ovom poslu ne postoji nemoguće: „Vi ste najvažniji firmi - kaže Veronika – a firma daje svima onoliko koliko su zaslužili, zato uzmite to što vam pružaju. Radite svaki dan malo više i brže, i najvažnije: uvek imajte na umu gde ste krenuli. Gde bih ja bila danas, kad bih rekla: ne želim? Vidite: i moj život je skroz drugačiji. Prihvatite odgovornost i na višem nivou. Volite druge, ali volite i sebe! Ključ je poverenje i vera u sebe, želja za novim i akcija: ne gledaj nazad, vec koračaj napred!”

Pozdravljamo nove konstituisane supervizore i asistent menadžere, zatim reč preuzima **Peter Lenkei**, generalni menadžer. Skreće nam pažnju na prednosti kupovine preko webshopa: brzo, jednostavno, od kuće ili sa puta možeš jednostavno pokrenuti narudžbinu, koju će za kratko vreme do kuće doneti kurir (služba za dostavljanje).

**Dr Reves Edit Šiklošne** konsultant doktora, soaring menadžer, predsednik komisije Forever doktora priča nam o Clean9 programu, čiji je moto: Lepota dolazi iznutra. Treba isprobati, jer kao što je Edit naglasila, dobra iskustva drže ljude u ovom poslu. Šta je to, što nam povremeno treba i pored obilne detoksikacije, čišćenja i zdrave ishrane? Danas je već poznata činjenica, da su vitamini u voću i povrću proteklih trideset godina opali 60-80 posto. Pored toga, godišnje 23 tone hemikalija dospe u zemlju, tako da otrovne supstance već mogu da se vide i u krvi pupčane vrpce. Ozonska rupa, deponije, veštačko đubrivo, manipulacija gena. Štetne stvari modernog društva uništavaju sve. Zato je važno, da „ne unosimo samo namirnice već da unosimo hranljive materije” - govori dr Edit Reves, koja misli da je za pravu detoksikaciju potrebna odlučnost, postavljanje cilja, čista okolina, čišćenje tela, unos odgovarajućih čvrstih i tečnih materija, dodaci ishrani, fizička aktivnost, sauna kao i stabilnost emocija. Dr Edit Reves nas poziva da obratimo pažnju na pozitivne ishode koji nas očekuju: učinak raste, smanjuje se nesanica, poboljšava se kvalitet života i duševno stanje.







„Velike koristi teškoća“ – u početku nam deluje kao kontradikcija naslov predavanja menadžera **Silvije Viranji**, ali se stariji foreverovci ne čude tom naslovu. Silvija je ranije radila kao inženjer prehrambene tehnologije, ali je dala otkaz, živi za Forever, i sad joj je novi cilj da što više ljudi pošalje u Opatiju. „Dobar je osećaj biti deo sna“ – započinje svoje predavanje, zatim nastavlja sa dobrodošlicama. Priča, kako je u ono vreme sreća Forever dva puta za samo dva dana. „Samo je bila potrebna otvorenost“ – govori Silvija, koja je u početku zajedno sa suprugom, za dva meseca postala supervizor. „Ono što ova firma obeća, to i ispuni. Ako ne napreduješ, pogledaj sebe. I nama su nailazile poteškoće, ali mene je jedna stvar vodila: dati veru drugima, porodici, pa makar ići i protiv vetra. Teškoće postoje zato da te ojačaju. Svaki problem u sebi nosi klicu dobročinstva. U svakom problemu je zapakovan jedan poklon. Pa prihvati odgovornost, idi ka onome što te je sprečilo, fokusiraj se na ono što želiš. I ne zaboravi da se zahvališ za sve, pa čak i za to što si ustao ujutro iz kreveta. Volim samo sebe i nisam odgovaran nikome: to je ono što je nedopustivo.“

Ponovo na binu dolaze kvalifikovani: 60cc+, Klub osvajača, menadžeri, vodeći menadžeri, kvalifikovani za Holiday Rally, novi Eagle menadžeri, i vlasnici čekova Chairman's Bonus. Zatim dolazi **Jožef Sabo safir menadžer** „otac“ firme (osnivač firme u Mađarskoj), koji je pre sedamnaest godina doneo ovu mogućnost u Mađarsku, i upoznao današnje rukovodioce s tim. Ako neko zna gde je obećanje uspeha, i ima talenat da to i pokaže drugima, onda je to on. „Sa poniznošću, možeš u trenu da stojiš na bini kao menadžer. I onda primetiš, da je napokon počeo ostatak tvog života. U ovom poslu ćeš prezentovati sebe u boljem izdanju. Pazi na jednu stvar: ne radi ništa izveštačeno, jer tako nećeš postati menadžer – to će doći samo kada promene nastanu u tebi. Odatle više nema stajanja - na menadžer nivou ti rastu i snovi. Da li ćeš imati tržište? Ovde sede ljudi koji se nisu ni bili rodili kad smo počeli sa poslom. Smenjuju se generacije, menja se svet. Više puta ljudi sami sebe izbacaju iz igre i ne iskoriste pružene prilike. Ne budi prepreka samom sebi. Kreni, ali nemoj stati, jer sve od toga zavisi. Ne postoje problemi, već samo rešivi zadaci. Svi su sposobni za sve, ali moraš da se promeniš. Nikad ne gubi cilj ispred očiju, i postani bolji čovek pa pomoz i drugima da postanu bolji ljudi. Veruj u sebe, u snagu volje, u čistotu ljudi, jer to je najbolja poruka svetu.“







Asistent supervizor saradnici preuzimaju nagrade - i sada razumeju **Roberta Vargu** i njegove probleme kada je on počinjao. Dijamant-safir mreža je 1998. počela sa poslom i to sa velikim dugovima. Možda je tajna, da krajnje pozitivan čovek može da pokrene posao. Još jedan primer šta sve može da se postigne u ovom biznisu: iz dubine može da se dospe do visina. Robert Varga, danas ima 18 sponzoriranih menadžera, i on je na putu da postane Dijamant. Po poenima non-menadžera, on je četvrti u regiji. Ima odgovor na sve izgovore. Ne veruje recimo u to „da nema para za održavanje zdravlja“. Naprotiv, on statistikama pokazuje koliko para trošimo na lekove, ili na primer koliko se cigarata popuši na dan u Mađarskoj. Govori, kako je svaki treći čovek koga je upoznao patio od tumora, da tri miliona ljudi pati od visokog pritiska, i jedan million od dijabetesa. 70 posto Mađara pati od viška kilograma, a 1,2 miliona njih svaki dan koristi po 10 lekova. Na kraju, svaki drugi čovek umire zbog visokog pritiska i oboljenja krvnog sistema. „Strah nastaje iz neznanja: i samo u našoj glavi postoji. Srećom, postoji i važi zakon privlačnosti: samo zavisi kakvim ljudima si okružen, i kakvo ti je raspoloženje. Ljude samo dve stvari motivišu: sreća i bol. Samo onda ćeš postići svoj cilj, ako znaš koji cilj je najbolji: a to ćeš osetiti. Za to su potrebne ohrabrujuće zvučne poruke, napisani ciljevi, čak iako se oni menjaju. Naravno, nekad ćeš pasti, ali i odatle ćeš znati da si na dobrom putu. Uspeh ima cenu, neka te to ne demoralise. Uvek treba da imaš trajne ciljeve. Razmišljaj na veliko, i imaj i kratkoročne ciljeve. Ljudi ionako troše, a od tebe zavisi na šta. Ali hoćeš li ti tražiti onoliko koliko vredis? Ako ne, imaj na umu da postoji rešenje – i to blizu tebe.“

Na kraju smo prisustvovali pravom rok koncertu i novoj muzičkoj formaciji dr Šandora Milesa „Tamássy Band és Biga jóvoltából“, a atmosferu koncerta su poboljšali baloni koji su visili sa plafona. Na binu dolaze domaćini, i predavači dana: Vidimo se u junu na Dijamantnom treningu Mikloša Berkiča.



Audio zapis sa  
Success Day-a od  
17. maja 2014. godine  
moći ćete da kupite u  
ograničenoj količini na  
Success Day-u 19. jula 2014.  
u Syma dvorani.







# CILJEVI SU MI UVEK PRED OČIMA

**MANDEL HELGA** MANAGER

**Helga Mandel je svestrana osoba: u slobodno vreme voli da pliva, glumica je, u svom preduzeću radi kao direktor kastinga, radi u pozorištu, svira, a kao mlada se priključila NBI-u kao košarkašica.**

**Sponzor: Đurik Eržebet i Jožef Šandor**

**Viša linija: dr Nemet Andrea, dr Šandor Miles, Reks Mon**

**Nakon nekoliko pokušaja, pronašla si svoj put u Foreveru. Da li bi nam rekla nešto o tome?**

Ne sećam se kako je kod mene dospelo prvi First, ali sam počela da ga koristim. Onda sam dobila jedan flakon Berry-ja, ali mi se nije svideo, pa je mesecima stajao u frižideru. Zatim sam pet godina nakon toga, na poziv jednog prijatelja počela da gradim mrežu. Počela sam sa dva

poena, i za kratko vreme sam postala supervizor, ali on mi nije odgovarao, nismo našli zajednički jezik. Tri godine posle toga sam se sreła sa Eržebet Đurik. Nakon dužeg razgovora, Bube je bila ta koja je od prvog trenutka tako delovala na mene, kao i ja na nju: da smo postale prijateljice. Koristila sam proizvode, i sve preparate kod kuće sam zamenila sa Forever preparatima, sve osim vitamina za muškarce. Prosto obožavam ove proizvode. I tako je prošlo dve godine, i ja sam se registrovala ispod Bube, koju sam gledala kao prijatelja, kao osobu sa kojom se dobro osećam, i koja ima isti sistem vrednosti kao ja, ali bez obzira na sve to, ipak nismo počele da radimo zajedno.

## Šta je bio razlog tome?

Uvek sam imala izgovor kako nemam vremena, a upravo taj manjak vremena me je naterao na ovaj biznis. Bube je odmah na početku govorila kako ćemo imati veliki biznis, ali ja sam se uvek izvlačila na to kako od 24 časa ja radim 25, i kako stvarno ne mogu to. Sponzor me je zvala i zvala na priredbe, ali ja nisam stizala. Ipak sam u januaru otišla na jednu otvorenu konferenciju. Znala sam za podsticaje, ali kad je Adam Nađ spomenuo podsticajni program za automobile, lupila sam se po glavi: pa ja sam upravo veliku svotu novca dala na nov auto. To mi je bio prvi vetar u leđa. Onda sam u martu otišla na dvodnevnu obuku u Šiofok, na to sam već stizala. Bila sam jako umorna, i naslonjena na zid sam slušala predavanja. Tada sam doživela iznanađenje: sreła sam se sa starim poznanikom, kog sam ja pre pet godina nudila Foreverom, ali on nije došao kod mene već je nekom drugom rekao „da”. Onda mi je neko za doručkom rekao da sam ja srećnica, što imam tako divnog sponzora. To mi je bio drugi vetar u leđa, jer tu je Bube koja mi tri godine konstantno nudi mogućnost, i ja je ne prihvatam, jer ne vidim u sebi ono što ona vidi u meni. Posle podne je bilo još jedno predavanje, gde sam prvi put imala priliku da čujem i vidim Bube kao predavača. Kod druge rečenice, suze su počele da mi liju: odjednom se stvorila neka napetost i euforija u meni, kad je na bini rekla moje ime, a ja sam tad imala 2 poena i bila „niko” u biznisu.

## Dobila si svoju „pravu rečenicu”?

Da. Iako je rekla to pred celim auditorijumom, znala sam da je Bube tu rečenicu meni namenila. Rekla je kako ona može da radi isključivo sa ljudima koji imaju isti sistem vrednosti kao ona. A ja sam bila takva: sa onim ko živi, razmišlja, i ima srce i dušu kao i ja, mogu bilo šta da uradim. Čovek se veže za čoveka. Na kraju predavanja sam joj rekla, da moram da dođem do nivoa menadžera sad ili nikad. Za dve nedelje sam postala supervisor, a za šest menadžer.

## Šta se desilo za šest nedelja?

Sve se dešavalo tako brzo. Tim mi je mali, ali svi rade velikom brzinom. Iako nisam imala iskustva sa građenjem mreža, za pet godina sam shvatila kako radi biznis. Imala sam i druge obaveze koje sam morala da uradim, ali sam se fokusirala na Forever.



Logično razmišljam i jako sam hrabra. Imam velike ciljeve i mogu puno emocija da pokažem. Verovatno zbog pozorišta mogu da ostavim efekat na druge, a to ne može svako. Kada sam fokusirana na određene ljude i stvari, niko ne može da me zaustavi.

**Da li vaše prijateljstvo funkcioniše i u poslu?**

Prijateljstvo nam se nije promenilo, štaviše, postalo je jače i prisnije. Obe prolazimo kroz veliko napredovanje. Svaki dan svatamo šta smo mogli da uradimo pre tri godine i kakav bi biznis imale sada. Ali znamo da tek sada počinje naša istorija.

**To znači da nivo menadžera nije vaša poslednja stanica?**

Naravno da nije. Sad mi je cilj osvajanje autoprograma I-II, a posle Kankun, i sigurno će se o ovome pisati.

**Vidim, da se pored tvog racionalnog i umetničkog JA, zahvaljujući Foreveru razvilo i tvoje svrsishodno JA?**

Isprobala sam se u mnogim umetničkim granama, osećam da sam talentovana, čak su mi to mnogi i potvrdili, ali delom zbog košarke celog života sam bila timski igrač. Roditelji su mi otvoreni (komunikativni) i vole ljude (druženja), a i ja sam takva. Znam da sam se rodila zato da bih pomagala drugima, a svojim kolegama iz pozorišta, tako što ih zovem na kastinge i imaju priliku da budu u dobro plaćenju produkciji. Sad je to Forever i znam da je to moj put i da mogu da pomazem ljudima time što im nudim ovu mogućnost. Ne nudim im samo šansu za zdraviji život, već i materijalnu sigurnost. Obožavam pozorište i filmove, ali plaćaju malo i ponekada i mesecima kasne. Nikada se nisam susrela sa kompanijom koja toliko vodi računa o redovnim isplatama svojih ljudi – svakog dvanaestog u mesecu, tačno u minut.

**Govoriš za sebe da si se rodila sa ciljevima i snovima...**

U stvari, meni nije popotrebna sveska za ciljeve, jer ja ih nikad ne gubim iz vida, uvek su ispred mene. Od malena sam volela pozorište, a Forever mi je sad dao priliku da mi poziv bude hobi. Radim samo ono što volim, i ne radim zbog para.

**Kakva je razlika u osećaju, kada si bila na pozornici kao glumica i sada kada si primila menadžersku značku?**

Skroz drugačija. Bila sam nervozna već kad sam stala na binu. U pozorištu je drugačije, tamo su kolege i uloga. Sada, sam trebala da stojim pred hiljadu ljudi i da kazem mnoge stvari za koje znam da će uticati na druge. To je ogromna odgovornost, mnogo veća nego u pozorištu.







# SUCCESS DAY – ZAGREB – 10.05.2014.

Po mnogo čemu ćemo pamtili ovaj dan... Po organizacijskim preprekama koje smo uspešno pobedili timskim duhom, po suzama radosnicama koje smo pustili od sreće, ali i suzama ogromne tuge koju smo osetili. Život nosi i lepe i tužne trenutke... i zato je ovo dan... koji ćemo zauvek nositi u sećanju. Nakon defilea najuspešnijih hrvatskih saradnika, predstavili su nam se voditelji programa - dugogodišnji prijatelji i kolege psihijatri, menadžeri **dr Draško Tomljanović** i **dr Zoran Vrcić**.

Toplim rečima su pozdravili sve saradnike i naše drage goste dijamant menadžere iz Novog Sada – **Veroniku i Stevana Lomjanskog**. Direktor **mr Laslo Molnar** imao je mnogo razloga za zadovoljstvo. Povećan je promet, mnogo više saradnika osvojilo je odlazak na Global Rally i vratilo su se iz Londona puni lepih utisaka. Ali i novih proizvoda. Imamo prve osvajače Chairman's Bonusa – **Mandu i Ecija Korenić**.

Čeka nas put na Lake Tahoe – koji je osvojilo čak sedam saradnika iz Hrvatske. Pred nama su nove kvalifikacije za Rally u Singapuru, Eagle u Cancunu, Holliday Rally u Opatiji. Podelili smo i nagrade za saradnike koji su napravili najviše narudžbi na webu. Osvajači Go Londona – rečju i slikom su nas proveli kroz svoje fantastično putovanje na Rally u Londonu. Kako je bilo u dvorani, ali i van nje, pokazali su nam na fotografijama i ispričali osvajajući.

**Dina Zastavniković** – osoba zadužena za web i društvene stranice u Hrvatskoj – objasnila nam je korak po korak kako koristiti web shop. Webshop ili Internet prodaja, način je onlajn naručivanja i plaćanja proizvoda iz udobnosti našeg doma – poručila je Dina.

Kako se ulogovati, naručiti i registrovati – mogli smo da naučimo iz ovog predavanja. Način korišćenja weba dostupan nam je na [www.flp.hr](http://www.flp.hr) Izuzetno korisno predavanje o Clean 9 – detoksikaciji organizma za 9 dana i našem fenomenalnom dijetalnom programu – opis celog paketa, sastava, načina delovanja pojedinačnih proizvoda – ispričao nam je naš supervizor **Milica Sirotković**. Hvala Milici na izuzetnom predavanju i edukacijama koje redovno održava u FLP kancelariji i svoje znanje prenosi svim saradnicima. Sledio je fenomenalan nastup **Hane i Benjamina Polhea** – koji je publiku podigao na noge. Hana i David su deca našeg menadžera Žolta i očekivali smo jedan simpatičan dečji nastup. Ali ono što smo čuli i videli – ODUŠEVILO je sve prisutne. Osim suza radosnica – svi u dvorani su bili svesni da su pred nama nastupale buduće zvezde. Današnji dan je bio prepun proglašenja najuspešnijih saradnika. Proglasili smo nove supervizore – njih čak 18, Eagle menadžere – 4 i 3 Senior Eagle menadžera.

Neverovatan uspeh Hrvatskih saradnika – **Andree Žantev, Dubravke Čalušić, Alena Lipovca**, bračnih parova **Snježane i Stjepana Beloše, Maje i Tihomira Stilina, Jadranke i Nenada Pavletića i Mande i Ecija Korenić**. Iskrene čestitke. **Ružica Gregov** je tek postala menadžer. U svom predavanju pokušala nam je objasniti šta za nju znači biti menadžer. Zanimljivo motiva ciono predavanje o preprekama i uspesima na tom putu. Ružica je prebrodila sve i uspeła. Čestitamo joj na velikom uspehu. Svojim radom i bodovima **Maja Stilin, Sonja Jurović, Manda Korenić i Jadranka Kraljić Pavletić** osvojile su Global Rally.







Prvi ček u istoriji hrvatskog FLP-a osvojili su Manda i Ecio Korenić. Manda nam je ispričala kako je prošla dodela čeka. Senior menadžer Maja Stilin objavila je gde se održava sledeći Rally. A za sve to zaslužni su i njihovi partneri koji su ih i dopratili na pozornicu. Na proglašenju osvajača za 60+ i Top ten kroz celu prošlu godinu smenjuju se naši eagli: **Snježana i Stjepan Beloša, Iskra Rinalda i Lučano – te Andrea Žantev i Alen Lipovac**. Čestitamo na kontinuiranom uspehu i izuzetnom radu. Dodela značke orla za poziciju asistent supervizora, napunila je pozornicu novim mladim nasmejanim licima. Uz fotografisanje i prve poklone – obećali su da se vidimo na dodeli za poziciju više, na rođendanskom Danu uspeha.



I na samom kraju uživali smo u fenomenalnom predavanju naših **Stevana i Veronike Lomjanski**. Prvo nam se sa nekoliko reči pozdrava obratio Stevan Lomjanski, a Veronika je u svom predavanju insistirala da budemo jedinstveni i da radimo zajedno. Tim pobeđuje. Kada smo doneli odluku - FLP postaje naša misija. Veronika je počela pre 17 godina i danas radi sa istim žarom kao i prvog dana. Ona živi FLP. Izato je sa svojim Stevom DIJAMANT. Pohvalila je rad hrvatskih distributera. „Pozitivan ste primer i uzor za celu regiju” – Veronikine su reči koje su izazvale oduševljenje. Veronika nam je predstavila i paket Vital 5. Puno hvala našim dijamantima Veroniki i Stevanu koji su nam uvek dragi gosti. Naš sledeći Dan uspeha je naš 15-ti rođendan: 18.10. 2014. u Opatiji u Hotelu Ambassador. Voditeljke programa su Jadranka Kraljić Pavletić, senior menadžer i Sonja Jurović, soaring menadžer.

Želimo vam puno uspeha u radu!

**mr sc. Laslo Molnar, dipl. inž.**  
**direktor FLP-a HRVATSKE**







## II KVALIFIKACIONI PERIOD: JANUAR – APRIL 2014.

### I NIVO

Abonyi Nándor  
Balázs Szilvia & Jordan Csaba  
Bánhegyi Hanna  
Bartók Lászlóné & Bartók László  
Bašarić Tijana  
Bauer István & Bauer Renáta  
Benkő Rita & Bodnár Attila  
Bulatović Miroslav  
Calušić Ana  
Csák Zoltán  
Cvitković Matea  
Czirják Renáta  
Damó Gyula  
Demeter Barbara  
Demeter Ibolya  
Dr. Molnár Livia  
Dr. Pogány Károly  
Dr. Sákovitsné Dr. Novák Marianna  
Dr. Tóth Zoltán  
Fijuljanin Irfan & Kundaković Vasvija  
Filipović Novak

Fiser-Besenyei Noémi & Fiser Péter  
Gregov Ružica & Gregov Dražen  
Heinbach Livia  
Helészova Petra  
Horváth Livia  
Husz László & Husz Lászlóné  
Ikonić Aleksandar  
Izerné Járvas Györgyi  
Jakab Attila István & Fekete Krisztina  
Jekić Vojislav & Jekić Dragana  
Kádár Magdolna  
Kaluz Ákos Bertalan  
Királyné Dr. Markovics Gyöngyi  
Kovács Gyöngyi  
Kovácsné Varga Katalin  
Lazarević Jelena  
Lelovits Brigitta Fruzsina  
Lelovits Gabriella  
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica  
Majoros Petra  
Mandel Péter & Mandel Péterné

Marinković Ivan  
Marković Dragan & Andjelković Zorica  
Matišić Zvonimir & Matišić Ljubica  
Milojević Gordana & Milojević Ivan  
Molnár Ádám  
Pintér Patrik  
Rapliné Varga Edit & Rapli Róbert  
Ružić Ružica  
Simić Vladimir & Cojbašić Biljana  
Simon Balázs & Simon Balászné  
Simon Ildikó  
Szekér Marianna  
Szénási Anita  
Takács Tamás  
Tasin Branka & Tasin Tomislav  
Tókáné Oreovecz Eszter & Tóka Géza  
Troter Zoran & Troter Maja  
Tuza Péter  
Varga Vanda & Katry Ádám  
Varga Vivien  
Völgyes Tamás

### II NIVO

Ádám Edit & Farkas István  
Ahmetović Refik & Ahmetović Samela  
Bárkányi Erzsébet  
Bartakovics Gábor  
Bartakovics Gáborné  
& Bartakovics Gábor  
Becző Ágnes  
Blažin Sofija & Blažin Nenad  
Budur Gabriella  
Dr. Fazekas Ferenc & Mészáros Károlyné  
Dr. Heringh Zsanett & Molnár Zsolt  
Dr. Korom-Vellás Zsuzsanna  
Dr. Pető Andrea  
Dr. Sándor Erzsébet  
Dula Andrea

Farády Andrea  
Faragó Gábor Bálint  
Farkas Zoltán & Farkasné André Anett  
Gönczi Tünde & Szabó Péter  
Hegyesi István  
Homor József  
Keszeg Crinela Elena  
Kocsis Dániel  
Kovács Béla & Kovács Béláné  
Leben Zsolt  
Mogyorósi Péter  
Molnár Brigitta  
Nagy Andrea  
Nagy Gábor & Sós Erika  
Németh Imre & Németh Imréné

Ötvös Lóránt  
& Sebesi Anita Réka  
Patkós Györgyi & Patkós Péter  
Petróczi Györgyné & Petróczi György  
Pólyik Enikő  
Radojević Milica  
& Radojević Zlatan  
Rumora Andrea  
Sobočanec Gordán  
Strasek Kata  
Szita Ferencné & Szita Ferenc  
Vas Goran & Vas Mirella  
Veitné Molnár Anikó & Veit Attila  
Zagyva Béláné & Zagyva Béla  
Zrakić Dubravka & Zrakić Mijo



## APRIL 2014.

Tóth Zoltán  
Dr. Kolonics Judit  
Gyurik Erzsébet & Sándor József  
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
Klaj Ágnes & Rostás László  
Lipovac Alen & Lipovac Dolores  
Dr. Szénainé Kovács Gabriella & Dr. Szénai László  
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán  
Éliás Tibor  
Patkós Györgyi & Patkós Péter  
Dr. Fábián Mária  
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
Gál István & Gál Zsuzsanna  
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
Kobza Rita Zita & Kormos Gábor  
Mandel Helga  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
Rajnai Éva & Grausz András  
Žantev Andrea  
Filipović Novak  
Szolnoki Mónika  
Dr. Sándor Erzsébet

Marić Dragana  
Stilin Tihomir & Stilin Maja  
Keneseiné Szűcs Annamária  
Tóth János  
Orbán Tamás  
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág  
Jakupak Vladimir & Jakupak Nevenka  
Berkics Miklós  
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea  
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly  
Mitrović-Pavlović Milan & Pavlović Biljana  
Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad  
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika  
Brumec Tomislav & Brumec Andreja  
Beloša Stjepan & Beloša Snježana  
Nagy Andrea  
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre  
Dr. Dósa Nikolett  
Kúthi Szilárd







## SOARING MANAGER



**Nagy Andrea**

(sponzor: Filipov- Vass Ágnes & Filipov Gábor)

*Carpe diem.*

## SENIOR MANAGERS



**Patkós Györgyi & Patkós Péter**

(sponzor: Kun Szilvia & Altmann László)

*„Ponovo je mađarski tim na vrhu Evrope!”*

## MANAGERS



**Mandel Helga**

(sponzor: Gyurik Erzsébet & Sándor József)

*„Predstava je subjektivna: sviđam ti se ili ne. Ovdje se plaća uspeh.”*



**Dr. Sándor Erzsébet**

(sponzor: Éliás Tibor)  
*Šaljem rezultate prvenstveno onima, koji ne smeju da počnu, jer se plaše neuspeha...*

*Jedno je moguće: ako počneš, biće i promašaja.*

*Ali jedno je sigurno: Ako ne počneš, nikada neće biti uspeha. Nikada. Je l tako da nije komplikovano?*



**Novak Filipović**

(sponzor: Andreja Đoković)

*Uspeh je posledica više neuspeha a da pritom ne izgubimo entuzijizam i ne odustanemo.*



**Gál István & Gál Zsuzsanna**

(sponzor: Patkós Györgyi & Patkós Péter)

*„Život je kratak, ne troši ga na to da živiš tuđi!”*

## ASSISTANT MANAGERS



Bartók Lászlóné & Bartók László  
Budur Gabriella  
Dr. Tóth Zoltán  
Faragó Gábor Bálint  
Fijuljanin Irfan  
& Kundaković Vasvija  
Fiser-Besenyei Noémi & Fiser Péter

Hoffer Andrea  
Kiss Ildikó & Balogh Oszkár  
Kurucz-Kovács Katalin  
Lelovits Gabriella  
Lepp Mónika  
Ötvös Lóránt  
& Sebesi Anita Réka

## SUPERVISORS



Bánhegyi Hanna  
Balázs Szilvia & Jordan Csaba  
Bašarić Tijana  
Bauer István & Bauer Renáta  
Benkő Rita & Bodnár Attila  
Besničanin Sabina  
Besenyeiné Vámos Nóra  
Bobošević Dario  
& Bobošević Renata  
Bodó János  
Bokor Tibor  
Bulatović Miroslav  
Calušić Ana  
Csák Zoltán  
Csak Zoltánné  
Cvijin Kokot Gabrijela  
Cvitković Matea  
Czirják Renáta  
Damó Gyula  
Demeter Ibolya  
Demeter Barbara  
Đurović Rasa  
Dr. Molnár Lívía  
Dr. Pogány Károly  
Grbac Lazar Diana & Lazar Dani  
Grgurović Ivan  
Helészova Petra  
Hermann Szilvia  
Horváth Lívía  
Horváth Andrea & Habenicht Aurél  
Ikonić Marino  
Ikonić Aleksandar  
Jakab Attila István  
& Fekete Krisztina  
Janković Viktor  
Jekić Vojislav & Jekić Dragana  
Jovanović Velibor  
& Bulatović Jelica  
Judt Petra  
Kaluz Ákos Bertalan

Kotnik Liljana Viljem  
Kovács Jenő  
Kovácsné Varga Katalin  
Lelovits László  
Lelovits Brigitta Fruzsina  
Lengyel Józsefné Betti  
Mészáros Tekla  
Magosi Andrea  
Mandel Péter & Mandel Péterné  
Marković Dragan  
& Anđelković Zorica  
Matišić Zvonimir & Matišić Ljubica  
Milevoj Morena  
Molnár Ádám  
Pallaghy Eszter  
Pendić Dragana & Pendić Srđan  
Pispek Piroška  
Ružić Ružica  
Sablić Darko & Sablić Ceko Ljubica  
Simić Vladimir & Cojbašić Biljana  
Simon Balázs & Simon Balászné  
Stević Tatjana & Stević Slavko  
Stević Nebojša  
Strenja Neda  
Szénási Anita  
Szabó Gábor  
Szabóné Vágási Szilvia Katalin  
& Szabó István  
Szekér Marianna  
Troter Zoran & Troter Maja  
Tuza Péter  
Tóth Sándor  
Varga Vivien  
Varga Vanda & Katry Ádám  
Vastag Zsolt  
Völgyes Tamás  
Zupljanin Mirza  
Zvonar Kandare Matejka  
& Kandare Rajko  
Zödös Tamásné & Zödös Tamás

## Balogh László György

(sponzor: Nagy Andrea)

*Nek sila bude s vama!*



## CONQUISTADOR CLUB

APRIL 2014. LIČNI & NON-MENADŽERSKI BODOVI



### MAĐARSKA

1. Tóth Zoltán
2. Dr. Kolonics Judit
3. Gyurik Erzsébet & Sándor József
4. Klaj Ágnes & Rostás László
5. Dr. Szénainé Kovács Gabriella & Dr. Szénai László
6. Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán
7. Éliás Tibor
8. Patkós Györgyi & Patkós Péter
9. Dr. Fábián Mária
10. Leveleki Zsolt & Leveleki Anita



### SRBIJA, CRNA GORA

1. Novak Filipović
2. Dragana Marić
3. Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak
4. Milan Mitrovic-Pavlovic & Biljana Pavlovic



### HRVATSKA

1. Lipovac Alen & Lipovac Dolores
2. Andrea Žantev
3. Tihomir Stilin & Maja Stilin
4. Jadranka Kraljic-Pavletic & Nenad Pavletic



### PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI:

#### 1. NIVO

Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória  
 Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
 Marija Buruš & Boško Buruš  
 Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
 Davis Erika & Davis Henry  
 Dobai Lászlóné & Dobai László  
 Dr. Dósa Nikolett  
 Éliás Tibor  
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
 Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág  
 Olivia Gajdo  
 Gece Andrea  
 Gombás Csilla Anita & Gombás Attila  
 Gyurik Erzsébet & Sándor József  
 Hajcsik Tünde & Láng András  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Rinalda Iskra & Lučano Iskra  
 Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak  
 Dragana Janović & Miloš Janović  
 Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
 Dr. Keresztényi Albert  
 Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
 Klaj Ágnes & Rostás László

Manda Korenić & Ecio Korenić  
 Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić  
 Kúthi Szilárd  
 Lopiczné Lenkó Orsolya & Lopicz Tibor  
 Mázás József  
 Mentésné Tauber Anna & Mentés Gábor  
 Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić Branka  
 Muladi Annamária  
 Nagy Andrea  
 Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
 Vaselije Njegovanović  
 Dr. Marija Ratković  
 Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
 Tóth János  
 Varga Józsefné  
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
 Jožefa Zore  
 Zsidai Renáta

#### 2. NIVO

Budai-Schwarz Éva  
 Haim Józsefné & Haim József  
 Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Kása István & Kása Istvánné  
 Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
 Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes  
 Orosházi Diána  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
 & Dr. Seres Endre  
 Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán  
 Tihomir Stilin & Maja Stilin  
 Tóth Sándor & Vanya Edina  
 Utasi István & Utasi Anita  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

#### 3. NIVO

Berkics Miklós  
 Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
 Halmi István & Halminé Mikola Rita  
 Herman Terézia  
 Krizsó Ágnes  
 Stevan Lomjanski  
 & Veronika Lomjanski  
 Szabó József  
 Vágási Aranka & Kovács András  
 Varga Róbert  
 & Varga-Hortobágyi Tímea



## CENTRALNA OBAVEŠTENJA

Naši distributeri na veb sajtu [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) nakon klika na tačku **DISTRIBUTERSKA PRIJAVA** (lozinku i korisničko ime tražiti preko emeila poslatog na [it@flpseeu.hu](mailto:it@flpseeu.hu)) između ostalog mogu pogledati sledeće korisne informacije: dnevni bodovi, internetska robna kuća, mesečni obračun bonusa. Na veb sajtu nalaze se i drugi marketing materijali i informacije: magazin, kalendar priredbi, opis podsticajnih programa, formulari, edukacioni materijali, katalogi, Međunarodna poslovna politika. Međunarodni youtube kanal možete gledati na adresi [www.youtube.com/user/AloePod](http://www.youtube.com/user/AloePod).



## MAĐARSKA

### Budimeštanska centralna uprava:

1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11; imail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)  
Tel.: +36-1-269-5370; +36-70-436-4288, -4289; +36-1-297-1995

Poštanska adresa: 1439 Budapest, Pf.: 745.

Državni direktor: dr Šandor Miles, tel.: +36-1-297-1995,  
mob.: +36-70-316-0002

Glavni direktor: Eržebet Ladak, tel.: +36-1-269-5370/lokal 160,  
mob.: +36-70-436-4230;

Zamenik generalnog direktora: Valerija Kišmarton, lokal 130,  
mob.: +36-70-432-4273

Šef odeljenja za prodaju: Dora Harman, lokal 157, mob.: + 36-70-436-4197

Šef odeljenja za marketing: Bernadet Albert, lokal 120,  
mob.: +36-70-436-4278;

Aranka Sečei: lokal 136, mob.: +36-70-436-4229;

Otilia Čabradi: lokal 135, mob.: +36-70-436-4227

Šef odeljenja za komunikaciju: Žužana Petroci, lokal 131,  
mob.: +36-70-436-4276

Odeljenje za razvoj i edukacije (FLP TV): Šandor Berkeš, lokal 133, mob.:  
+36-70-436-4213; dr Tamaš Kariž, mob.: +36-70-436-4271

### Centar za proizvode, Szondi

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956; +36-70-436-4285;  
+36-1-373-0025; fax: +36-1-312-8455

Rezervacija prostorije/info: Adrien Nad, mob.: +36-70-436-4272

Radno vreme: pon-pet.: 12:00-20:00

### Sonya edukacioni centar:

Katalin Aranji: +36-20-449-0077 kozmetičar

Melinda Doša: +36-70-433-2769 maser

Aleksandra Bando: +36-70-369-5699 maser

Kristina Šeleši: +36-30-223-0080 manikir

Andrea Čapkovič: +36-70-774-2985 frizer

Mihalj Purceld: +36-70-699-4449 medicinski maser

**BESPLATNI KURS** u Sonya edukacionom centru! U ulici Szondi svakog prvog utorka od 10 časova u ulici Nefelejcs u Sonya kućici utorkom i četvrtkom od 10 časova. Zakazivanje na Forever flotatotelefon: Kata Ungar +36-30-331-188-3883.

### NARUČIVANJE PROIZVODA

**Telefonom, preko telecentra:** Možete da zovete ponedeljkom 8-19:45 časova, od utorka do četvrtka 10-19:45 časova, petkom 10-17:45 časova.

tel: +36-1-297-5538; +36-1-297-5539,

mob.: +36-70-436-4290; +36-70-436-4291

ponedeljkom 12-20 časova, od utorka do petka 10-18 časova na mob. telefon: +36-70-436-4294; +36-70-436-4295

od ponedeljka do petka 12-16 časova na telefon: besplatni fiksni („zeleni“) telefon: +36-80-204-983

e-mail adresa telecentra: [telecenter@flpseeu.hu](mailto:telecenter@flpseeu.hu)

### Internet robna kuća

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) ili [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu)

Telefoni infocentra Internet robne kuće:

tel: +36-22-333-167; +36-22-500-020; +36-70-436-4286,

e-mail: [webshop@flpseeu.hu](mailto:webshop@flpseeu.hu)

Rukovodilac telecentra i infocentra Internet robne kuće:

Melinda Malik, mob.: +36-70-436-4240

Telefonom ili putem interneta naručene proizvode dostavna služba će – nakon usaglašavanja termina – da isporuči na vašu adresu u roku od dva dana. Cenu dostave u slučaju kupovine u vrednosti 1 cc ili više, naša firma preuzima na sebe.

### PREPRODAJA, REKLAME

**Zabranjena je prodaja naših proizvoda i reklamnih materijala preko interneta. Unutar prodavnice ili kancelarije proizvodi se mogu prikazati i prodavati u skladu sa tačkom 16.02 (h), (i), (j) i (k) Međunarodne poslovne politike. Pravila reklamiranja distributerske delatnosti i izrade sopstvenog veb sajta navedena su u tačkama 16.02 (h) odnosno 17.10. etók a ter-**

Informisanje o PRODAJNIM PODACIMA možete obaviti na sledeće načine:- preko interneta u distributerskom delu

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)

– preko Forever Telefon softvera

– preko internetske usluge MyFLPBiz

– i u našim centrima, za partnere iz Mađarske na broju +36-1-269-5370 i

+36-1-269-5371, a partneri iz ostalih država regije na broju +36-1-332-5541

### Operativna uprava:

1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel.: +36-1-269-5370; +36-70-436-4288, -4289

Generalni menadžer: Peter Lenkei, mob.: +36-70-436-4279

Asistent: Klara Varga-Berecz, lokal 192, mob.: +36-70-436-4281

Finansijski direktor: Gabriela Rokaš Veber, tel.: +36-1-269-5370/lokal 171,  
mob.: +36-70-436-4220

Finansijska recepcija: mob.: +36-70-436-4256

Direktor za kontroling: Žolt Šuplic, tel.: +36-1-269-5370/lokal 181,

mob.: +36-70-436-4194

### Radno vreme kancelarije i skladišta u ulici Nefelejcs:

Pon-čet.: 10-19:45 časova, 10-17:45 časova, svakog zadnjeg radnog dana u mesecu uvek 8-20 časova,

Rukovodilac: Melinda Malik, mob.: +36-70-436-4240

### Debrecinska regionalna uprava: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.tel.:

+36-52-349-657, fax: +36-52-349-187,

Radno vreme: pon. 12-20 časova, ut.-pet. 10-18 časova (fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Kalman Poša, mob.: +36-70-436-4265

### Segedinska regionalna uprava: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,Tel.:

+36-62-425-505, fax: +36-62-425-342

Radno vreme: pon. 12-20 časova, ut.-pet. 10-18 časova (fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Tibor Radocki

### Sekešfehervarska regionalna uprava: 8000 Székesfehérvár, Várkörút

17.Tel.: +36-22-333-167; +36-70-436-4286; +36-22-500-020, fax:

+36-22-503-913

Radno vreme: pon. 12-20 časova, ut.-pet. 10-18 časova (fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Tibor Kiš

### Vanredno radno vreme: Prodaja proizvoda odnosno narudžbina u

mađarskim predstavništvima poslednje subote u mesecu, kada posle te subote u tom mesecu nema više radnih dana: 12-20 časova. Tačan termin tih prilika svaki put objavljujemo na veb sajtu i u predstavništvima.

### Forever Resorts

Hotel dvorac Teleki-Degenfeld, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.,

tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285, [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu)

Restoran Sasfészek, tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu).

Direktor mađarskih institucija Forever Resortsa je Peter Lenkei,

Operativni direktor Katalin Kiralj,

Direktor marketinga i prodaje Tamaš Močnik.

**Putnička agencija Forever:** [www.foreverutazas.hu](http://www.foreverutazas.hu),

tel.: +36-70-777-9997

**Medicinski stručnjaci:** dr Edit Šikloš Reves, predsednik Medicinskog stručnog kolegijuma Forever Mađarske, dr Gabriela Kašai: +36-70-414-2335; dr Laslo Mezeši: +36-70-779-1943; dr Endre Nemet: +36-70-389-1746; dr Terezia Šamu: +36-70-627-5678, Nezavisni medicinski stručnjak: dr Đerd Bakaneč: +36-70-414-2913

### PLAN EDUKACIJA ZA 2014:

**Success Day:** 19. jula, 13. septembra, 15. novembra

**Dvodnevni seminari:** 11-12. oktobra

**Podsticajni programi:**

**Eagle Manager Retreat:** 25-29. septembra **Holiday Rally:** 3-4. oktobra

**Go Diamond obuka:** 13-20. oktobra

# SAOPŠTENJA



## SRBIJA

**Beograd:** Kumodraška 162, 1010 Beograd  
tel.: +381-11-397-0127, fax: +381-11-397-0126  
email informacije: office@flp.co.rs  
email narudžbe: narucivanje@flp.co.rs  
telecentar: +381-11-309-6382, 065-309-6382  
Sonya salon lepote 065-394-1711  
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak 12:00-20:00  
sreda i petak 09:00-17:00  
svake poslednje subote u mesecu 09:00-13:00

**Niš:** Učitelj Tasina 13/1 11800 Niš  
tel: +381-18-514-131; fax: +381-18-514-130  
email: officenis@flp.co.rs  
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 11:00-19:00  
utorak, sreda i petak 9:00-17:00  
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00

**Horgoš:** Bartok Bela 80, 24410 Horgoš  
tel./fax: +381-24-792-195; tinde.szolnoki@fl.co.rs  
Radno vreme: ponedeljak - petak 8:00-16:00  
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00

Regionalni direktor: dr Branislav Rajić  
Medicinski stručnjaci: dr Biserka Lazarević  
i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318  
utorakom i petkom: 14:00-16:00

Success Day: 21. septembar, 30. novembar, Beograd



## CRNA GORA

**Podgorica:** Serdar Jola Piletića 20. Poštanski fah 254,  
81000 Podgorica  
tel: +382-20-245-402, fax: +382-20-245-412  
Radno vreme ponedeljkom: 12:00-20:00  
ostalim radnim danima: 9:00-17:00  
Svakog meseca poslednja subota je radni dan,  
radno vreme subotom: 9:00-14:00  
Medicinski stručnjak, dr Nevenka Laban: +382-69-327-127  
email: flppodgorica@t-com.me

Success Day: 27. septembar, 22. novembar, Podgorica



## SLOVENIJA

**Ljubljana:** Borovec 3. 1236 Trzin-Ljubljana  
tel.: +386-1-562-3640, fax: +386-1-562-3645  
naručivanje proizvoda, mob.: +386-40-559-631,  
tel: +386-1-563-7501  
email narudžbe: narocila@forever.si  
email informacije: info@forever.si  
Radno vreme: ponedeljak 12:00-20:00  
utorak-petak 9:00-17:00

**Lendava:** Kolodvorska 14, 9220 Lendava  
tel.: +386-2-575-1270, fax: +386-2-575-1271  
Radno vreme: ponedeljak-petak 9:00-17:00  
email: lendva@forever.si

Regionalni direktor: Andrej Kepe  
Medicinski stručnjak, dr Miran Arbeiter:  
+386-41-420-788

Edukacija: otvorena predavanja svake srede od 19:00  
Draš Center, Maribor, Pohorska 57.

Success Day: 22. novembar, Ljubljana



## HRVATSKA

**Zagreb:** Trakošćanska 16, 10000 Zagreb  
tel: +385-1-3909-770; 390-9773; 390-9775  
faks: +385-1-3909-776  
ponedeljkom i četvrtkom: 09:00-20:00, utorakom,  
sredom i petkom 09:00-17:00

**Rijeka:** Strossmayerova 3a Tel: + 385-5137-2361, 51000 Rijeka  
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 12:00-20:00  
utorak, sreda i petak 09:00-17:00

Regionalni direktor: mr sc. Laslo Molnar  
Medicinski stručnjaci: dr Ljuba Rauški Naglič,  
mob: + 385-91-5176-510 neparni datumi 16:00-20:00  
Edukacije u kancelarijama Zagreba i Rijeke:  
ponedeljak i četvrtak od 18:00  
www.foreverliving.com – odaberite hrvatski jezik, na  
stranici možete predati i narudžbe. email: foreverzagreb@gmail.com

Success Day: 25. oktobar, Opatija



## ALBANIJA

**Tirana:** Rruga "Fuat Toptani Nr. I, Tirana  
tel/fax: +355-4450-0866  
Radno vreme, radnim danom 9:00-13:00 i 16:00-20:00

Regionalni direktor: Atila Borbat  
mob.: +355-69-4066-810; +36-70-436-4293  
Rukovodilac ureda: Xhelo Kičaj  
+355-69-4066-811, mob.: +36-70-436-4310  
email: flpalbania@abcom.al



## KOSOVO

**Priština:**  
Rr. Azem Hajdari br. 32.  
tel.: +377-44-50-3911  
Radno vreme radnim danima: 10:00-16:00  
Regionalni direktor: Atila Borbat  
tel/fax: + 355-44-500-866  
mob.: + 355-69-4066-810



## BOSNA I HERCEGOVINA

**Bijeljina:** Trg D. Mihajlovića 736300 Bijeljina  
tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55 -221-780  
Radno vreme: radnim danima 9:00-17:00

**Sarajevo:** Džemala Bijedića 166 A. 71000 Sarajevo  
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682  
fax: +387-33-760-651  
email: forever.flpbos@gmail.com  
Radno vreme: ponedeljak, četvrtak, petak 09:00-16:30  
utorak, sreda 12:00-20:00  
Rukovodilac ureda: Enra Čurovac-Hadžović

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Success Day: 8. novembar, Bijeljina



Sarajevo i Hotel Radon plaza ugostili su članove FLP-a na Danu uspeha 10. 05. 2014. Voditeljka programa **Amna Bektaš**, magistar umetnosti na svoj jedinstveni način nam je predstavila direktora FLP-a Sarajevo **Enru Hadžović-Ćurovac** i regionalnog direktora **Slavka Paleksića**, koji su pozdravili sve prisutne i poželeli im dobrodošlicu na naš 13-ti rođendan.

Da svi u sebi imamo onu pokretačku vatru i strast za boljim životom, lepim govorom nas je podsetio safir menadžer **dr Šandor Miles**, pa nam svima poželeo da zajedno ostvarimo bolju budućnost.

O tome zašto je Forever zauvek, priliv i novca i zdravlja, govorio nam je u svom odličnom govoru **dr Branislav Rajić** direktor FLP Srbije i Podgorice.

Kako sačuvati zdravlje koštano zglobnog sistema iz perspektive doktora i pacijenta, objasnio nam je u svojoj temi asistent menadžer primarijus **dr Goran Franjić**. Objasnio nam je takođe kako FLP proizvodi imaju savršen balans materija za naše kosti i zglobove, kao i to da su nezamenjivi u ljudskoj ishrani.

Veselim duhu našeg Dana uspeha doprineo je mladi plesni par **Rusmir i Lana**, koji su nas sve oduševili svojom plesnom tačkom i muzičkim nastupom.

Zašto treba da uzimamo suplemente i zbog čega su FLP suplementi najbolji obrazložio nam je u svojoj temi menadžer **Zoran Varajić**. Zoran nam je i objasnio lekovitost biljke Aloe Vere iz ugla korisnika.

Doktor prirodne medicine Enra Hadžović-Ćurovac, posvetila je svoju temu nezi kože, o tome koliko je ona važna i iznela nam je prednosti upotrebe FLP kozmetike i preparata za ličnu higijenu, a zatim je pozvala sve one koji do sada nisu koristili naše preparate da to urade što pre.

Divno predavanje o pozitivnoj strani FLP posla izneo nam je menadžer Slavko Paleksić u svojoj temi – motivacija, a ujedno je iskoristio priliku da pohvali zaposlene u FLP-u BiH, i i da skrene pažnju na uvek prisutan osmeh menadžera i zaposlenih.

VITAL 5- to je bila tema naše drage i uvek dobro raspoložene **Dragane Janović**, soaring menadžera. Zbog čega treba koristiti preparate iz kompleta VITAL 5 i kako ih ponuditi drugima, Dragana je sjajno izložila u svojoj temi uz video isečke i slikoviti prikaz.

Značka orla dobija se na prvoj stepenici FLP uspeha, i tu značku zaslužili su mnogi prisutni, pa se nadam da ih je ovaj Succes day nadahnua da krenu i na druge, ruku pod ruku sa ostalima koji će da se potrude da im taj uspon na drugu stepenicu bude lakši i uspešniji!

Naše druženje se završilo uz divan ručak i predivno druženje uz muziku i ples, jer i to je FOREVER!

Success Day  
10. 05. 2014. G. HOTEL RADON PLAZA  
SARAJEVO





KAŽE DA JE FOREVER PREDUZEĆE  
DOŽIVELA KAO ČUDESNU  
AVANTURU KOJU DOBIJETE  
JEDNOM ZA CEO ŽIVOT. DRUGI  
PUT JE OPISALA KAO ORUĐE  
KOJE NAM RAZVIJA LIČNOST,  
PODSTIČE SAMOPOUZDANJE,  
KAO POKLON, PODIŽE DRŽANJE.  
RITA KOBZA ZNA O ČEMU PRIČA.  
DOŠLA JE SA DNA, ALI SE PENJE  
KA VRHU.



# Htela sam u životu nešto što je stvarno

**Sponzor:** Kristina Kiralj

Viša linija: Brigita Belenji Nađne i Adam Nađ, Reks Aleks, Terezia Herman, Zoltan Bec i Žuzana Viktorija Kenešei, Žofija Gergelj i dr Laslo Reindl, Aranka Vagaši i Andraš Kovač, Mikloš Berkič, Jožef Sabo

Prvi put sam se sreła sa Foreverom početkom 2000. godine. Bila sam kupac, čak sam bila i registrovana, ali uopšte nisam bila spremna za posao. Bez obzira na to, krenula sam sa kutijom, došla do nivoa od 2 boda, ali pošto ništa nisam radila, ništa se nije ni dešavalo. Onda mi je, 2005. Krista Kiralj moja drugarica koja je novinar-ekonomista (kasnije moj sponzor) čijem sam se ozbiljnom i čistom sistemu vrednosti uvek divila, spomenula projekat, koji je htela da pokrene sa jednim genijalnim mladim čovekom koji ima diplomu sa Oksforda, i rekla kako je i meni tamo mesto.

## Zvuči dobro!

Jako! Onda možeš zamisliti sledeći osećaj: kao da me je neko polio kantom hladne vode, kada sam na stolu ugledala proizvode... Kristina je govorila istinu, ali ja nisam tada uopšte bio pozitivna osoba. Da dodam, brzo sam se smirila: mene ovde neće uglaviti, jer ja sam član ali na drugoj liniji. Nije prošao ni jedan sat, a ja sam od svih prijavljenih najviše zažalila. Adam Nađ, kasnije moja viša linija je komunicirao sa svojom neodoljivom strašću i na neverovatno inteligentan način. Sedeo je preko puta mene čovek, sa izvanrednim kvalitetima, sa vodećom pozicijom u firmi, milionskom platom, ženom koja je ekonomista, dvoje male dece i nije pričao samo o proizvodima već i o poslovnom planu, koji je

bio oruđe slobode i materijalne nezavisnosti... Jednostavno se nešto nije uklapalo. Ono što sam ja ranije čula o Foreveru i ovo što je on pričao nije imalo nikakve veze. Na kraju sam morala mesecima da čekam, da bih im se pridružila. Nakon nepunih godinu dana postala sam menadžer za autorska prava.

## Onda si se nekako povukla...

Ukazala mi se mogućnost u privatnom životu, a ja nisam znala kako da reagujem. Okrenula sam leđa poslu, i naredne tri godine živela od novinarstva. Sve što sam tamo uspešno koristila, ovde sam učila. Verujem, da sve što čovek ovde nauči o građenju veza, odnosu sa ljudima, komunikaciji, ili razvoju ličnosti kroz koji kasnije prolazimo, može da iskoristi bilo gde. To se desilo i sa mnom. Ali kad je na vrata pokucao krizni period, osećala sam da treba da se vratim ovde, jer je to bio moj put. Onaj ko je jednom bio slobodan čovek, teško može da živi kao vojnik. Ja celim srcem volim život Forevera, slobodu, sigurnost, spoznaju da ovde imam budućnost. Zahvalan sam što moja porodica živi zdravim životom, i što postoji firma koja na svim krajevima sveta za isti posao nagrađuje istom sumom, tj. ne misli da jeftinije radim zato što sam Mađar.







Hoću da živim, ne samo da preživim! Hoću da ostvarim snove! Forever firmu nije zanimalo odakle dolazim, a marketing plan ne poznaje ni tebe, ni mene. Poznaje samo jednu stvar: učinak, a to je po meni poštena ponuda. Nemam diplomu, ali mi je preduzeće prošlog meseca uplatilo na račun desetostruko veću platu, nego što bih 2009. imala kao novinar u nekom dobrom časopisu.

**Onda je vredelo ojačati sebe i drugi put se promeniti. Ali to si saznala tek sada nakon postignutih rezultata, a onda si krenula u nepoznato: za to treba hrabrosti.**

Treba biti hrabar ako želiš da promeniš svoj život, ali je velika prednost, ako to preduzeće ne očekuje brzu promenu: uz pomoć drugih, pored posla, nekoliko sati nedeljno smišljamo osnovu mreže, i to sa ovim pametnim, planiranim sistemom koji umnožava prihode. Osim toga, pojam siguran posao, ja danas ne bih spominjala. Iz dana u dan pričam sa ljudima koji žive stresno, pod pritiskom su, i već odavno ne daju 200 % od sebe da bi napredovali, već samo da bi zadržali ono što imaju. U Foreveru svako može da dobije moralno priznanje i materijalno poštovanje, a to ni u jednoj firmi nisam videla. Ovo nije samo jedan posao... Ovaj poduhvat je ključ za slobodan život, bez granica. I da, ako ovo zaista želiš, onda moraš biti hrabar. Na kraju ćeš videti nagradu. I moraš izdržati čak i onda kada se čini da okolnosti to ne dozvoljavaju, da bi stigao na cilj.

**Ti si više puta probala?**

To je istina. Tačnije iz trećeg puta, od 2010. počinje računanje vremena, jer sam tada sklopila sliku u glavi i shvatila kakav život zaista želim. Od kad sam donela tu odluku, stizali su pravi rezultati. Ali ko računa, koliko si puta promašio? Promašaj je potreban, izuzetno važan, da bi mogao da napreduješ, a to nikako nije isto što i poraz. Ako ne probavaš dalje i ako se predaš, to je kraj. Ja sam se pridržavala onoga što želim, pa je normalno što sam i treći put ponovo probala. Do menadžer nivoa sam gradila

posao, jer onda još nisam poznavala Gabora. Sreli smo se u one tri godine, kada nam Forever nije bio svakodnevica, ali zajedno smo se vratili. Ne možete ga videti uvek pored mene, jer on uspešno gradi svoju mrežu, obožava svoj poziv, obožava proizvode i iskreno voli Forever preduzeće. On je moja pozadina, a podrška puno znači.

**Kako si dobila ono samopouzdanje, koje ti je nedostajalo da napokon uspeš?**

Svaki pravi uspeh se hrani samopoštovanjem. Većina ljudi ne zna za šta je sve sposobna, kolika snaga se krije u njima, kolika vrednost, jednostavno zato što nemaju dovoljno samopoštovanja. I ne dopuštaju sebi ni velike snove, ni smelije ciljeve. Ja sam došla sa dna. Egzistencijalno, moralno i mentalno sam bila na dnu, ali sam nekako osećala da biznis može biti moje oruđe. U prvo vreme samopouzdanje mi je davalo to što sam znala da Kristina i moja linija veruju u mene. Oni su verovali u mene i onda kada ni sama nisam: za to sam im jako zahvalna. Vremenom mi je sa svakim malim uspehom rasla vera, sa svakim novim priznanjem mi je jačalo samopouzdanje, a sponzor mi je iz koraka u korak otkrivao i pokazivao moje vrednosti. Znaš, kada imaš jasnu sliku o tome ko si ti, koliko vrediš, i koliko možeš da dostigneš, onda sa čvrstim samopouzdanjem, vođen snovima i ciljevima radiš posao, dok ne uspeš. Beskrajno sam zahvalna Rex Maughanu, američkom i mađarskom lideru, što imam mogućnost da radim u firmi sa takvim duhom i sistemom vrednosti, gde je svaka reč istina. Ova činjenica ti sama po sebi jača samopoštovanje. Uži krug, u kojem imam priliku da radim je samo šlag na torti, ako mogu tako da formuliram. Aleks, Adam i Brigita su stvorili takav vodeći gard, u kome nas vezuje bezuslovno poštovanje i ljubav. Znaš: posle pet godina postaješ čovek, kao ljudi iz tvog okruženja. Ovde postoje mnoge reči koje za neke ljude mogu biti obične, kao što su: poverenje, poštovanje, vernost... Ja sam jednostavno želela u životu nešto što je stvarno i ovde sam to pronašla.



Ti predstavljaš smernicu, jel to tvoja poruka kandidatima? Da. Iako je ovo biznis, sviđalo se to tebi ili ne, u materijalnom svetu je novac neosporno važan, ali samo zbog novca graditi ovaj biznis nije moguće. Uz zdravlje, kvalitetno slobodno vreme, razvijanje ličnosti, moralno i materijalno priznanje je ovo više od biznisa. Za mene, to je jedna čudesna avantura za ceo život, poklon i zamisao koja u svakom pogledu pruža različite životne prilike. Često govorim kandidatima: ako nisi oduševljen dok pričaš o svom poslu, onda nisam ja ta koja je na pogrešnom mestu. Pravi čovek shvati poruku. Veliko je oduševljenje kada se sretnemo sa osobom, s kojom govorimo isti jezik, i koja vidi svet našim očima. Sretnemo se, gledamo u oči, pričamo, on i veruje i ne veruje, ali nakon što on pobedi svoj početnički strah, ja mogu da ga gledam kako napreduje kao cvet kad cveta. Korak po korak, shvata koliko je sjajan i dostiže redom svoje ciljeve. Najveća radost je što mogu da budem deo njihovih uspeha, njihove radosti. Jako sam ponosna na četiri menadžera iz naše grupe, kao i na one koji su na putu da to postanu.

#### **Da li odmah na početku vidiš mogućnost u nekome?**

Naravno da ne! Bilo bi dobro kada bih imala tu moć, ali nemam! Ovaj biznis govori o slobodnoj volji, znači neće biti uspešan onaj u kome ja vidim potencijal, već onaj ko ima cilj i ko je spreman da ide ovim putem i plati cenu za to. Ovo nije biznis talenata, a naročito ne sreće, nego biznis volje, i kao što znamo onaj ko hoće taj i može. Ako i u nekome vidim mogućnost, to je zato što taj neko ima pozitivan stav, mišljenje, duševno raspoloženje, ima ambicije za promenama, može da pronađe rešenje i oduševljen je.

#### **Sve te karakteristike se očekuju i od vođa?**

U ono vreme, vođa koga sam ja jako poštovala postavio je pitanje: koje karakteristike treba da imaju ljudi sa kojima bih ja volela da radim? Možeš da zamisliš kako je olovka klizila po papiru, kad sam počela da nabrajam: zna cilj, izdržljiv, pozitivan, primeran, vredan... A drugo pitanje je bilo, imam li ja te karakteristike, jer bilo to loše ili ne, ako hoću ovakve

ljude da privučem u svoj biznis, prvo ja moram da budem takva. Zato sam se promenila – što nije uvek lako, ali vredi! Beskrajno sam srećna, što smo se menadžer Zoltan Tot Šagi i ja kvalifikovali za putovanje u Ameriku i sad vidim da u Meksiko ide više nas. Ponosna sam, što se nalazimo u ovom užem krugu, u taboru Eagle menadžera, i moram da naglasim da ove rezultate nije postigla ista Rita, sa početka karijere. Shvatila sam, da ako želim više, moram više da radim, kao i što moram da obratim pažnju da ne mogu od partnera da tražim da radi više nego što ja mogu da postignem.

#### **Ako kažem Forever, šta je prva reč koja ti padne na pamet?**

Zahvalnost. Više puta sam to ponovila u razgovoru i stvarno to mislim! Zahvalna sam Bogu, Rex Maughanu i našem sponzoru Kristini Kiralj, što nas je spasila. Bukvalno. Ne znam, gde bi moj život sada bio, da me Kristina nije uzela pod ruku, da me nije zvala, da nije imala toliko ljubavi i strpljenja prema meni. Kada sam počinjala, bila sam toliko posvađana sama sa sobom, da bih na seminaru od 5000 ljudi, zavezanih očiju, rado pokazala na bilo kog čoveka i menjala život s njim, samo da ne budem u svojoj koži. Danas sa radošću mogu da kažem, da ne bih bila niko drugi. Život je čudesan! U ono vreme sam iznajmljivala mračan stan od 38 kvadrata u osmom kvartu i išla peške, jer nekad nisam imala para ni za prevoz. Danas u novoj kući, samo moja terasa ima 70 metara kvadratnih, i na posao idem svojim kolima koja sam platila svojim parama. A prošlo je samo pet godina, a još koliko divnih me čeka! Ali još važnije

je da sam nekad išla spuštene glave, a sad idem podignute sa dobrim držanjem, ljubavlju, u harmoniji sa sobom. Pre nekoliko godina sam sedela na ivici periferije i žalila zbog pogrešnih odluka i lošeg života. Sećam se jedne rečenice koja mi je ostala u glavi i koja je od onda moj moto. Sećam se da sam razumela pravo značenje i da je delovalo na mene jako pozitivno. Zahvalna sam svima koji su mi pomogli, hrabрили me, pričali mi iskustva, ili rekli neku dobru reč, ali sam zahvalna i sebi, jer je ostalo toliko snage i vere u meni da ozbiljno shvatim: „Nikad nije kasno da postaneš, onakav kakav si mogao da budeš!”



# lifestyle

## Lifestile saveti



## KUĆNI LJUBIMCI I BOLESTI ČOVEČANSTVA

**V**eza između čoveka i životinje je vremenski gotovo identična sa procesom razvoja čovekove ličnosti i njegovog identiteta. U početku životinje služe za ishranu, dok se kasnije uključuju u ljudski život i kao prevozna sredstva. Određenje životinje su došle u kontakt sa ljudima preko religijskih rituala. Pas je najverovatnije prva životinja koja je postala bliska ljudima i u ljudski život ulazi kao društvena životinja, tj. kućni ljubimac.

Pojam „ljubimac” se koristi već više vekova, ali se kontekst istog puno menjao tokom vremena. U početku su uglavnom zemljoposjednici i plemići koristili konje i pse za lov, dok je kasnije pri formiranju građanstva srednjeg sloja, za isti postalo popularno držanje pasa i mačaka kao kućnih ljubimaca. U siromašnijim sredinama - pogotovo na ruralnim području – životinje su se uglavnom koristile (još uvek se koriste) i za ispomoć u svakodnevnom radu. Čak su i pse držali uglavnom kao čuvar, ili pazikuće.

U današnje vreme kategorija kućni ljubimac se odnosi na potpuno drugačiju prirodu odnosa. Od 80-ih godina prošlog veka, svjedoci smo promena značenja ovog pojma u Sjedinjenim Američkim Državama. Postaje sve rasprostranjenije prisustvo pasa i mačaka kao kućnih ljubimaca u domaćinstvima i porodicama. U velikim gradovima, pogotovo u višespratnicama, pse drže kao kućne ljubimce, dok na selima i u kućama sa okućnicom, još karakteriše dvojnost: oni su i ljubimci i čuvari. Čisto radi primera, kakvi prijatelji mogu da nam budu psi?

- član porodice – prijatelj/zamena za dete
- čuvar - zaštitnik
- pas spasilac
- pas lovac
- pas za takmičenja / pas kao pratilac
- pas za slepe
- terapijski pas...



Sa „poboljšanjem” načina života produžava se ne samo čovekov život, već i život životinja, a u mnogim slučajevima kao posledica istih uslova života (identičnog načina života, ishrana, štetan uticaj okoline) bolesti koje pritom nastaju su veoma slične. Zbog toga navedene bolesti i nazivamo „civilizacijskim bolestima” ili „bolestima čovečanstva”.

### **Najčešće karakteristike „bolesti čovečanstva”:**

- drastičan pad fizičke aktivnosti (komforan gazda – razmažen ljubimac)
- prenatrpan/skućen životni prostor (više životinja na malom prostoru)
- preobilna ishrana (veštačka hrana – grickalice)
- štetan uticaj okoline

Veoma često određena bolest se javlja i kod gazde i njegovog/njenog kućnog ljubimca. Razlog može da bude komforan život, neznanje, tako da pokretač bolesti može da bude neprirodno držanje (ishrana) životinje. Uglavnom, kao uzrok pojave raznih bolesti, vidimo neumerenu ishranu i nedostatak fizičke aktivnosti.

Najčešće bolesti, čiji ishod može da bude smrt ili trajno pogoršanje kvaliteta života po stawkama su sledeće:



- gojaznost
- dijabetes (šećerna bolest)
- kardiovaskularne bolesti
- tumor (razne vrste)
- bolesti udova i zglobova
- bolesti organa za lučenje
- bolesti disajnih organa
- bolesti organa za varenje
- bolesti nervnog sistema
- alergije
- nesreće

Najvažnije (uzimajući u obzir datu vrstu životinja i njihovu starost) jeste održavanje telesne težine. Ako je životinja već gojazna, sledi poseban režim ishrane, tj. dijeta, čije su osnove sledeće:

- odgovarajuća tehnika ishrane / hranjenja
- odgovarajuće izbalansirani obroci
- odgovarajući dodaci ishrani
- redovno kretanje
- saradnja svih članova porodice

I vlasniku i njegovom psu koristeće zajednička aktivnost. Poželjno je da to bude što dalje od prometnog mesta, u što je mirnijem okruženju, gde se pas (ako je socijalizovan) može pustiti da se slobodno kreće. Pas tada može čak i da pliva, ako su uslovi odgovarajući. Naravno i psu treba zagrevanje, i treba posebno obratiti pažnju, da leti – pri jakim vrućinama – nije poželjno čak ni uveče puštati psa da previše trči, zbog opasnosti od toplotnog udara. Neke vrste su posebno podložne tome, na primer čau-čau.

Za dijetalnu ishranu postoje razne vrste specijalne hrane, ali ako vlasnik ima dovoljno vremena, može da navikne psa (još dok je štene) na ishranu po principu „B.A.R.F.”, tj. *Born Again Raw Feeders* što znači „Povraćaj korišćenja sirove hrane”.

Da li stvarno koristi? Moja ćerka ima ljubimca – jednog west highland terriera po imenu „Bodza”, starog sedam meseci – i hrani ga po tom principu, a pas tu hranu obožava. Kod šteneta je osim odgovarajuće ishrane i načina života, važno, radi preventive, u hranu dozirati sok dobijen iz unutrašnjosti lista Aloa vere, kompoziciju crevne flore i da bi osigurali dovoljnu količinu vlakana, redovno sa svakim obrokom davati sok od zelenog ječma, zubače i lucerke. Kod odraslih pasa – uglavnom iznad pet godina starosti – može da se razvije dijabetes. Karakteristični simptomi (gubljenje telesne mase, povećan apetit i potreba za vodom, i učestalo i obimno mokrenje) – osim što se često kasno primećuju –, idu zajedno sa jako visokim krvnim šećerom i drugostepenim poremećajima (krvi sudovi – vid). U takvim slučajevima, pored strogog lekarskog nadzora u određivanju insulinske terapije, možemo usporiti dalje pogoršanje zdravlja

pacijenta, podsticajem (stimulacijom) cirkulacije i zaštitom krvnih sudova u očima. Bolesti cirkulacije mogu biti urođene i dobijene. Ove druge se mogu dobiti u bilo kojem dobu, usled neke infekcije ili virusa. Na zdrav rad organizma utiče ishrana, genetika, fizička aktivnost, životna dob i razne bolesti. Najčešće bolesti koje prate starije pse su: valvularna degeneracija, slabljenje srčanog mišića (pumpe), proređivanje srčanog mišića ili suprotno: zadebljanje srčanog mišića.

Među ovim bolestima postoje i dispozitivne bolesti karakteristične za datu vrstu. Karakteristične bolesti su: visok pritisak i vazokonstrikcije, ali može doći i do pojave tromboze. Vlasnici retko kad otkriju ovakve bolesti u ranom stadijumu, jer su simptomi jedva vidljivi. Kod takmičarskih pasa koji su izloženi povećanom opterećenju, važno je dodavati ishrani Arginin i Koenzim Q-10, dok se za bolesne pse kao dopuna terapiji lekovima, mogu davati proizvodi za poboljšanje cirkulacije. Kod pacijenata sa povećanom arteriosklerozom i povećanim pritiskom, poseban značaj ima EPA i DHA i beli luk. Na početku moje prakse sa malim životinjama (kućnim ljubimcima) jedva da sam imao koji slučaj da isti imaju tumor. Danas nije retkost da čak i hrčci koji žive 2-3 godine imaju zloćudne promene koje im narušavaju život. Dešavalo se i to, da se više vrsta karcinoma odjednom razvije kod istog pacijenta. Proces lečenja karcinoma počinje od prepoznavanja istog od strane vlasnika, ispitivanja istorijata bolesti, pregleda veterinara i dodatnih pregleda, čiji ishod mogu biti operacije sa ciljem potpunog uklanjanja tumora. Po potrebi, a u zavisnosti od prirode tumora i stava vlasnika, terapija može da se nastavi uz pomoć hemoterapije ili zračenja. Alternativne intervencije još na samom početku lečenja mogu da upotpune lekarski protokol (tradicionalnu medicinu), i pored uzimanja soka od aloje, u obzir dolaze i delotvorni antioksidanti i flavonoidi. Kao primer, naveo bih godži bobice i slatki koren, ili bilo koju hranu od povrća i voća sa visokom ORAC vrednošću.

#### STRUČNA LITERATURA:

Messika, Barbara R. Schafer: B.A.R.F. – Artgerechte Rohernahrung für Hunde  
Brigitte Rauth-Widmann: Was mein Hund nicht fressen darf  
dr Jakab Csaba: Onkopatológia -  
dr Fekete Sándor: Az elhízás és a túlsúly oktana, elbírálása és diétás kezelése  
dr Vajdovich Péter: Antioxidáns terápia a mindennapi gyakorlatban -  
dr Balogh Lajos: Daganatos a kutyám –  
Topál József; Hernádi Anna: Gyógyító állatok: Tudomány vagy kuruzslás?



**dr Oto Kertes**  
menadžer  
specijalista kliničke veterine





forevergiving  
Make a Difference



**A Forever ereje a szeretet ereje! Mutassuk meg ismét, hogy együtt mire vagyunk képesek! Most te is segíthetsz az árvíz sújtotta területeken élő szerb, bosnyák, horvát és magyar családoknak! Az ALOE FIT babák megvásárlásával hozzájárulsz a Forever Giving segélyakciójához. A babák értékesítéséből befolyt teljes összeget a bajbajutottak megsegítésére fordítja a Forever Giving Alapítvány.**



**Snaga Forevera je snaga ljubavi! Pokažimo šta možemo zajedno da uradimo! Sada i TI možeš pomoći ugroženim porodicama u poplavama u Srbiji, Bosni i Hrvatskoj. Kupovinom ALOE lutke pomažeš humanitarnoj akciji Forever Givinga. Celokupan prihod od prodatih lutaka Forever Giving će donirati ugroženim porodicama u poplavama.**

**Snaga Forevera je snaga ljubavi. Pokažimo ponovno što možemo postići zajedno. Sada možete pomoći Bosanskim, Srpskim i Hrvatskim obiteljima koji žive na područjima teško pogođenim poplavama. Kupnjom Aloe Fit Baby sudjelujete u Forever Giving kampanji. Zaklada Forever Living donirati će cjelokupan iznos od kupljenih Aloe Babies direktno žrtvama poplava u južnoslavenskoj regiji.**



**Moč Foreverja je moč ljubezni. Pokažimo kaj lahko skupaj dosežemo. Sedaj lahko tudi vi pomagata družinam v Srbiji, Bosni, Hrvaški, in na Madžarskem živijo v območjih, katera so zelo prizadele nedavne poplave. Z nakupom ALOE FIT BABY se pridružujete kampanji Forever Giving. Organizacija Forever Giving bo namreč donirala celoten znesek od prodaje izdelka ALOE FIT BABY neposredno žrtvam poplav.**







## EAGLE MANAGERS RETREAT LAKE TAHOE



### SOARING EAGLE MANAGER

Herman Terézia  
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita

### SENIOR EAGLE MANAGER

Dr. Dósa Nikolett  
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida  
Hajcsik Tünde & Láng András  
Heinbach József  
& Dr. Nika Erzsébet  
Kobza Rita Zita & Kormos Gábor  
Manda Korenić & Ecio Korenić  
Jadranka Kraljić-Pavletić  
& Nenad Pavletić  
Nagy Ádám  
& Nagyné Belényi Brigitta  
Tihomir Stilin & Maja Stilin

### EAGLE MANAGER

Stjepan Beloša & Snježana Beloša  
Bertók M. Beáta & Papp-Váry Zsombor  
Dubravka Calušić & Ante Calušić  
Dobai Lászlóné & Dobai László  
Dr. Fábíán Mária  
Dr. Kolonics Judit  
Dr. Rokony Adrienne  
& Dr. Bánhegyi Péter  
Dr. Szénai László  
& Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág  
Gyurik Erzsébet & Sándor József  
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán  
Keneseiné Szűcs Annamária  
Alen Lipovac & Dolores Lipovac  
Rajnai Éva & Grausz András  
Szolnoki Mónika  
Tóth Zoltán  
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
Andrea Žantev



# Success Day

19. JUL 2014.



**Voditelji programa:**  
**DR. SAMU TERÉZIA ÉS**  
**BRUCKNER ANDRÁS**  
soaring managers



**Dobrodošlica**  
**DR. MILESZ SÁNDOR**  
državni direktor



**Zdravo telo, zdrav duh i leti**  
**DR. ROKONAY ADRIENNE ÉS**  
**DR. BÁNHEGYI PÉTER**  
eagle managers



**Ja sam igl menadžer**  
**SZOLNOKI MÓNIKA**  
eagle manager



**Igl i kao senior**  
**DR. DÓSA NIKOLETT**  
senior eagle manager



**Kao prvi soaring igl menadžeri u regiji**  
**LEVELÉKI ZSOLT ÉS LEVELÉKI ANITA**  
soaring eagle managers



**Kako da postanem dobar vođa?**  
**TÓTH SÁNDOR**  
soaring manager

**Supervizori**  
**Asistent menadžeri**  
**Klub osvajača**  
**Kvalifikacija menadžera**  
**Predaja registarskih tablica**  
**Kvalifikacija vodećih**  
**menadžera**  
**Kvalifikacija asistent**  
**supervizora**

# POSLOVNA POLITIKA U PRAKSI

## NAPREDOVANJE PREKO NIVOVA MENADŽERA

### 8.05 SENIOR MENADŽER:

Menadžer postaje senior menadžer kada ima 2 sponzorisana priznata menadžera prve generacije, a kao nagradu dobija zlatnu značku sa dva draga kamena.

### 8.06 SOARING MENADŽER:

Kada menadžer ima 5 sponzorisanih priznatih menadžera prve generacije, postaje soaring menadžer i dobija zlatnu značku sa četiri draga kamena.

### 8.07 NAGRADE GEM MENADŽERIMA

Kada ste blizu prelaska na sledeći nivo, preporučuje se da proverite da li i dalje imate sve vaše sponzorisane priznate menadžere prve generacije, kao i da se nešto nije dogodilo što bi uticalo na taj njihov status (nečija smrt, raskinut ugovor ili dobrovoljan prestanak sa radom). Ovi menadžeri spadaju u kategoriju „menadžera samo po imenu” i ne računaju se prilikom napredovanja po nivoima, te stoga moraju biti zamenjeni novim sponzorisanim priznatim menadžerima prve generacije. Kada budete spremni da napredujete na sledeći nivo, molimo da na ovo obratite posebnu pažnju, kako biste imali dovoljan broj priznatih menadžera prve generacije koje ste Vi sponzorisali.



## FOREVER

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Telefon: (36-1) 269-5370, Fax: (36-1) 297-1996

Glavni urednik: Zsuzsanna Petroczy; Urednici: Valeria Kismarton, Kálmán Posa

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft. Prevodioci i lektori: Mimoza Borbath, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Goran Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Goran, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 30500 primeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)



FLP obraća naročitu pažnju na očuvanje okoline. Forever Magazin štampa se na ekološki prihvativ papir sa FSC sertifikatom, a poreklom iz šumskih gazdinstava sa novosađenim drvim.



# Osvojili smo Global reli!

# Uraaa!!!



S nestrpljenjem smo čekali 04. da napokon krenemo za London. Već nedelju dana pre, koferi su bili spremni. Kombi, dobro, veselo društvo i evo nas na aerodromu. Prijatan let i mi smo u Londonu.

Iako je bilo veče, odmah smo se bacili u noćni život Londona. 1 sat noću, a London živi kao da je dan.

Ujutro krećemo u razgledanje. Zahvaljujući Nenadu i njegovom smislu za orijentaciju, brzo smo uspeli da vidimo najznačajnije znamenitosti Londona – ali i da popijemo kafu, pojedemo sladoled, i lepo večeramo.

29. 04. prijavljujemo kao gosti FLP-a. Tretman – kraljevski!! Dobili smo torbicu sa najpotrebnijim proizvodima, besplatno razgledanje Londona autobusom i vožnju brodom po Temzi, kao i mogućnost da izaberemo jedan izlet. Odabrali smo Stonhendž. I još jedno iznenađenje – VISA kartica na naše ime sa uplatom od 685 funti. Šta ti je Forever!

Vreme nam je proletelo.

Počinje prvi dan Global relija. Sve je organizovano. Autobusi nas voze do veličanstvene O2 hale. Reke ljudi slivaju se prema ulazima. Ali, zanimljivo, nema gužve. Svi su predusretljivi i nasmejani – jedna velika FLP porodica. Hala se puni, muzika svira, lajt šou... Šarenilo nacija, zastave, razni svetleći rekviziti... Oseća se radost, sreća, zajedništvo, ljubav.





22 000 ljudi je napunilo halu. I šou počinje. Pjesma, predavanja uspešnih, predstavljanje novih proizvoda, nezaobilazni čekovi. Ali, ove godine i Hrvatska ima svoje dobitnike Čermens bonusa. Bravo Manda i Ecio!!! Radujemo se, ponosni smo!

Vreme je proletelo! I već je sve gotovo – do sledećeg susreta u Singapuru.

Za ova dva dana punila smo se nepresušnom energijom našeg Reksa koji, nakon što nam je finansirao putne troškove, smeštaj u Hilton hotelu, počastio nas izletima i još nam dao karticu sa džeparcem, nam se na kraju zahvalio što smo došli i prihvatili njegovu velikodušnost. Ko se tako raduje tuđem uspehu? Ko ostvaruje vizije i snove milionima ljudi širom sveta?

Ono što smo osećali i doživeli u ta dva dana, ne možemo da prenesemo.

Želimo da svako sam dođe i oseti ono što se ne može opisati.

Ponovo smo dobili potvrdu da smo na pravom mestu, da radimo pravi posao, za najpošteniju firmu i najpoštenijeg i najboljeg čoveka na svetu!

Ovakvi događaji podstiču nas na donošenje nekih novih odluka. I naša odluka je – hvala ti Rekse – ne stajemo do dijamanta!!!

**Sonja i Zlatko Jurović**  
**soaring menadžeri**  
**FLP Hrvatske**



**2014**  
**GLOBAL RALLY**  
**LONDON**  
**27APRIL-5MAY**





**2014**  
GLOBAL RALLY  
LONDON  
27 APRIL - 5 MAY

# OPATIJA ZOVE

PODSTICAJNI PROGRAM FLP MAĐARSKE I JUŽNOSLOVENSKE REGIJE  
1. JANUARA – 31. AVGUSTA 2014.

## 1. NIVO:

U periodu od 1. januara do 31. avgusta, budite aktivni svakog meseca sa ličnim i distributerskim bodovima čiji zbir treba da bude veći od **6cc**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

*Kvalifikuj se  
da bi obezbedio  
svoje mesto na  
Holiday rally-ja!*

## 2. NIVO:

U periodu od 1. januara do 31. avgusta, budite aktivni svakog meseca sa ličnim i distributerskim bodovima čiji zbir treba da bude veći od **8cc**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

**BUS  
TICKET**

## 3. NIVO:

U periodu od 1. januara do 31. avgusta, budite aktivni svakog meseca sa ličnim i distributerskim bodovima čiji zbir treba da bude veći od **10cc**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

**BUS  
TICKET**



**HOLIDAY RALLY U OPATIJI: 3.- 4. OKTOBAR 2014.**

Podsticajni program je pre svega namenjen sponzorima kvalifikovanih saradnika za Holiday Rally kako bi i sami obezbedili svoje učešće. Oni moraju biti aktivni u periodu januar - avgust. Svi novi saradnici se takođe mogu kvalifikovati za Holiday Rally.

**Osnovni uslovi za kvalifikaciju za sve nivoe:** Budi „aktivan“ svakog meseca kvalifikacionog perioda. Podsticaj počinje 1. januara 2014., a završava 31. avgusta 2014. U kvalifikacionom periodu treba da se ispune svi definisani uslovi. Program važi samo za distributere Mađarske i južnoslovenske regije. Lična odgovornost svakog distributera je da gore navedene uslove protumači ispravno. Nagrade ne mogu da se spajaju. Vanredni postupak nije moguć ni u kom slučaju. Nagrade ne mogu ni da se prenesu na druge osobe. Kvalifikovani za Holiday Rally se ne mogu kvalifikovati i na podsticajni program Opatija zove; naravno mogu ispuniti uslove ali ne mogu se kvalifikovati.





**F.I.T.**™



[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)

**Look Better. Feel Better.**