

MAGYARORSZÁG BOSNA I HERCEGOVINA CRNA GORA HRVATSKA SHQIPËRIA SLOVENIJA SRBIJA

FOREVER



Maj 2019 XXIII Izdanje 05

Srećan

22.

Rodendian

Forever Mađarska!



Proširi sliku
o svetu
putovanjima!

#ForeverProud



Verujem, da dubina vaših ličnosti i otvorenost vašeg uma zavisi od toga u koliko širokom svetu živite. Pod tim ne mislim na fizičku veličinu sveta, nego onaj mali deo u kom radite, živite i provodite vaše svakodnevce. Vaše formirane rutine, obavljanje posla, obaveze prema porodicama i svakodnevni izazovi su ono zbog čega ovaj svet vremenom može da postane jako mali.

Mark Tven je napisao, da bi se u nama razvila zdrava, otvorena i dobrobitna tačka gledišta ka ljudima i stvarima, ne možemo ceo život da provedemo na jednoj tački planete – putovanje je najbolji lek za predrasude i uzak pogled na svet.

Smatram da je ovaj citat danas mnogo aktuelniji nego nekada. Što više vremena provodite u rutinama, to će vam teže biti da izađete iz njih i da drugačije posmatrate svet. Ali dobra vest je da je to lako ispraviti. Verujem da kada bi posetili druge delove sveta i postali svedoci toga kako drugi jedu, žive, rade, mole se i slave, uspeali bi da se povežete sa njima. Jednostavno nemoguće je proputovati svet, iskusiti druge kulture i sresti se sa drugim ljudima, a ne proširiti sliku sveta i stvoriti empatije.

KADA STVORITE DUBLJE I RAZUMNIJE VEZE SA LJUDIMA KOJI IMAJU DRUGAČIJU POZADINU OD VAS, DRUGAČIJU KULTURU I PRIPADAJU DRUGOM DELU SVETA, ONDA NEĆETE SAMO NADOGRADITI LIČNOST VEĆ ĆETE POSTATI BOLJI FOREVER POSLOVNI SARADNICI.

Kombinacija ovih iskustava, uživanje u putovanjima, novim kulturama, hrani, pejzažima nam pruža iskustvo koje će nam ostati u duši. Postaćete razumniji i empatičniji, i shvatićete da ste vi stanovnici sveta.

To je razlog zbog kojeg su putovanja srce podsticaja Forevera. Global Rally i Eagle Manager Retreat se uvek održava na fenomenalnim destinacijama, širom sveta, jer želimo da dospete tamo gde nikada niste bili i da iskusite ono što inače ne bi mogli. Putovanja su deo podsticaja, jer znamo kako to utiče na vaš posao.

Kada stvorite dublje i razumnije veze sa ljudima koji imaju drugačiju pozadinu od vas, drugačiju kulturu i pripadaju drugom delu sveta, onda nećete samo nadograditi ličnost već ćete postati bolji Forever poslovni saradnici.

Ove ljudske veze su jako važni delovi Forevera, i načini da pomognemo jedni drugima da napredujemo i lično i stručno. Ali ovde nije reč samo o poslovnom

putovanju. Vi ste na događanjima okruženi Forever poslovnim saradnicima sa svih delova sveta i to je jedan kulturni događaj – prilika koja vam daje mogućnost da na globalnom nivou učite od drugih.

Kada budete odlučili i krenuli i poželite da vidite svet, videćete da mesta koja ste posetili postaju deo vas. Empatija, veze, slika sveta koju ćete dobiti na tim putovanjima, obogatiće svaki segment vašeg života. Neće promeniti samo način na koji gledate na svoj maleni svet, već će proširiti vaše vidike.

S večnom ljubavlju:

Rex Maughan
Predsednik Upravnog odbora,
Forever Living Products



22. šampionske godine

Kada se prisetimo početka, onda možemo da kažemo: toliko se materijala skupilo u Forever inboks, da može u romanu da se napiše istorija Forever života u Mađarskoj i balkanskoj regiji.

Naša prva kancelarija u Bajza ulici je sad samo jedna lepa uspomena, puna dešavanja i prvih koraka jednog preduzetništva. Možemo da budemo svedoci početaka mnogih kolega: tamo su počeli i Veronika i Stevo Lomjanski, par koji se najviše pamti. Prvi Dan uspeha Mikija Berkiča bio je organizovan u jednoj prostoriji za predavanje, koje je sad samo jedna stanica u istoriji. Isto tako je deo istorije i skraćena tročasovna prezentacija predstavljanja proizvoda Jožija Saboa, koja je na kraju temelj jedne buduće generacije.

Preselili smo se u Sondi ulicu, gde smo puno pričali u društvu Rexa i Gregga – nezaboravna iskustva za nas. Zatim je došao i Evropski Rally u Budimpešti, pa

smo sve prerasli i preselili se u Nefelejč ulicu.

GODINAMA SMO NEPRIMETNO RASLI I RASLI, DOK NISMO DOSPELI NA VRH EVROPE.

Pojavili su se par Gidofalvi, Atila i Katika i postavili rekord u građenju mreže.

Neprimetno smo rasli i rasli godinama dok nismo došli na vrh Evrope. Usledila je jedna kriza koju smo prevazišli i sad smo ponovo u evropskoj liniji. Usput je narasla jedna nova generacija, ogroman tim onlajn građenja mreža, koje se na dnevnom nivou umnožavaju.

Treba se svima zahvaliti na rođendanu, koji su manje ili više doprineli Forever uspehu, ovde u srednjoj i jugoistočnoj Evropi. Hvala Vam!

Posebno treba da izdvojim ime Rexa Maughana, jer je on Forever, On je mozak, aloe čudo, sve što je vrh ove industrijske grane. Hvala ti Rex što postojiš i što sa nama slaviš. Naka vam svima Bog podari zdravlja i izobilja!

Napred Forever!

dr Šandor Miles
državni direktor

Značaj Eagle nivoa u građenju biznisa

Vrlo rado pišem o ovoj temi, jer i ja i moj muž dr Peter Banhedi možemo skoro na svemu da zahvalimo Eagle programu u građenju biznisa. Naše strategije se već devetu godinu grade na ovom podsticaju. Eagle je to što celogodišnjem radu daje princip. Do sada smo osam puta mogli da budemo uzor našem timu i Forever menadžerima.

Kao menadžeru, ovo je bio taj podsticaj koji smo mogli da prihvatimo, zbog kojeg smo iz godine u godinu osećali da možemo i želimo da radimo i da smo sposobni za to. Od početka smo verovali u to i konstantno smo radili po planu iz dana u dan, iz nedelje u nedelju, iz meseca u mesec. Želeli smo da budemo deo jednog užeg kruga, elitnih vođa koji su deo velike Forever porodice, da se naš rad računa i da i dr Šandor Miles oseća našu lojalnost. Taj rad koji smo uložili u razvoj našeg biznisa u interes Eagle, nam je dao sve što čovek kao menadžer može da poželi sebi u svetu Forevera. Mi kao porodica,

sa dve prakse porodičnih lekara i dvoje male dece stigli smo ovde i nismo raspolagali sa puno slobodnog vremena, šta više, ni onlajn sistem nam nije bio od velike koristi. Tako je taj čudesan program bio taj koji smo mogli da uklopimo u našu svakodnevnicu. Jedan pravi oslonac i lider za nas i dan danas: sa njim znamo sve temelje građenja biznisa. Neverovatno je iskusiti, da je priznanje mogućnost pripadanja jednom užem krugu i u kojoj meri putovanje može da motiviše čoveka. Eagle nivo ide sa dobrim bonusom, ali taj bonus i onda dobija jedan menadžer. Dok još nije postojala ta ponuda, nisu bili





DR ADRIEN ROKONAJ & DR PETER BANHEDI

Eagle menadžeri,
Senior menadžeri

Donela sam vam par misli Eagle lidera o tome šta njima znači ovaj program u građenju biznisa. Čitajte ih pažljivo i želim vam da dobijete bar onoliko inspiracije koliko su meni značile ove rečenice!

Mikloš Berkič, dijamant safir Eagle menadžer:
„Simbol biznis stabilnosti je Eagle”

Jožef Sabo, safir Eagle menadžer: „Eagle je samodisciplina, jednogodišnji fokus, razvoj, dobar uzor.”

Agneš Klaj, soaring Eagle menadžer: „Eagle je jedna odskočna daska. U mom timu su menadžeri imali zajedničku Eagle viziju, što je imalo velike rezultate.”

Barbara Bakoš, senior Eagle menadžer: „Eagle su najbolji u struci. Važno je ako nešto radim da budem i uzor za to. Budi uzor, budi Eagle!”

Ida Nad, senior Eagle menadžer: „Eagle je primer, stabilnost, sreća i novac.”

Tamaš Orban, Eagle menadžer: „Eagle je nešto u šta može da se veruje, što može da se prihvati - jedno prikazivanje uzora. To je nagrada koju dobijamo za svoj rad.”

Vica Majoroš, Eagle menadžer: „Eagle je ulaznica u profi ligu.”

Tinde Hajčik, senior Eagle menadžer: „Eagle motiviše i drži te u pokretu kao lidera. Eagle daje uzor.”

Judit Veg (potencijalni Eagle) menadžer: „Eagle daje ponude za osnovu, koja daje dobru podršku i sve ide lakše s njim.”

Edit Somjak (potencijalni Eagle) menadžer: „Za mene Eagle predstavlja to da sam postala takav čovek, kome se sa srećom i poverenjem priključuju drugi, koji me prate kao uzor.”

Gabika Molnar (potencijalni Eagle) menadžer: „Zato je važan Eagle, jer želim da budem uzor i da prosleđujem vrednosti koje sam dobila.”

Agneš Benčik (potencijalni Eagle) menadžer: „Kao Eagle-u bi mi se ostvario jedan čarobni san i mogla bih da budem uzor svojim kolegama.”

Monika Marton, Eagle menadžer: „Za mene je Eagle savladavanje mojih granica iz godine u godinu i konstantan razvoj.”

Dr Renata Sabone Santo, Eagle menadžer: „Važan je zbog uzora i s tim možemo našem timu da pokažemo šta znači postati priznati menadžer.”

Juca Kočik, Eagle menadžer: „Eagle je konstantni razvoj, porast i priznanje.”

menadžeri plus 60. Za nas je na početku našeg Eagle puta, ovo gorenavedeno imalo pravi i veliki značaj. Danas je pre to prikazivanje uzora, sa maksimalnom lojalnošću, najveća sila koja nas pokreće u pokazivanju lojalnosti prema Rexu Maughanu i Forever svetu.

Želeli bismo da budemo uzori. Da pokažemo da sa istrajnim i marljivim radom možeš ovde u Foreveru da budeš među najboljima, pa i kao menadžer.

Nama je Mikloš Berkič iz godine u godinu to savetovao, da napredujemo putem podsticaja. Tako je usput postao konstantan i Forever2Drive program, dva puta smo dobili i Chairman's Bonus. Prošle godine smo dobili i Senior nivo, a bili smo fokusirani samo na Eagle. To, da se nađemo u jednom užem krugu je u svakom slučaju ključ za dalji razvoj, jer smo okruženi takvim liderima koji imaju takvo znanje, razmišljanje i uzor da i mi možemo da postanemo lideri koji su sposobni da dupliraju i umnože svoj biznis. Naš najveći san je da svako u našem timu ko je spreman da plati cenu, uz našu pomoć postane Eagle. Vidim kako u budućnosti putujemo sa više od deset Eagle menadžera na najlepše delove sveta i uživamo u ljubavi i brizi koju dobijamo od Forevera.

Ovaj biznis vredi graditi kao Eagle. Budi i ti uzor, budi Eagle! Isplati se!

Maksimalno iskoristi vikend izlet!

Ako ne možeš da organizuješ neko duže putovanje, onda se potruđi da ovo kratko vreme bude što lepše i da ga provedeš odmarajući se. Dobro planiranje će ti pomoći da vikend doživiš kao avanturu. Evo ti nekoliko saveta!

1 Skrati putovanje!

Ako želiš što više vremena da provedeš na putovanju, onda probaj da isplaniraš neki kratak put! Nemoj zauzimati mesta na letovima gde se preseda! Neka tvoja destinacija bude mesto gde možeš da pogledaš više stvari bez puno putovanja.

2 Daj sebi jedan dan više!

Izbaci napetost koju imaš tokom nedelje tako što ćeš pokloniti sebi duži vikend! Jedan ili dva slobodna dana su dovoljna da vidiš više interesantnih stvari i da se opustiš.

3 Budi oflajn i uživaj u tišini!

Uživaj u iskustvima, skloni laptop i telefon! Pomoći će ti da se skroz isključiš ako na jedno vreme prestaneš da gledaš poslovne mejlove, telefonske pozive i isključiš se iz tog sveta. Garantujem ti da ćeš se vratiti svež na posao!



4 Putuj sa malo stvari!

Prednost kratkih putovanja je što ti ne treba puno stvari, tako da možeš da izbegneš zavrzlake koje idu uz to. Ako letiš, onda je jako važno da sve stvari staviš u ručni prtljag kako na aerodromu ne bi morao da čekaš čekiranje prtljaga i posle čekanje istog.

5 Nemoj da imaš pretrpan program!

Fokusiraj se na znamenitosti koje svakako želiš da vidiš tokom putovanja. Ne možeš puno stvari videti. Imaćeš zaista kvalitetan put ako ne budeš osećao pritisak da moraš što pre da stigneš da vidiš nešto.

6 Uživaj u izletima!

Spreman si da prikupiš nova sećanja? Kreni i uživaj u svakom trenutku! Jedan kratak put može da ti da iskustvo koje ćeš pričati svojim unucima.

Pazi na zdravlje i tokom dužih letova!

Iako je avion najsigurniji prevoz, zbog sati provedenih u zatvorenom prostoru, postoji rizik po zdravlje. Patogeni, vremenska razlika, dehidracija – tek da spomenemo neke od neprijatnosti. Nudimo razne savete kako da put bude što udobniji i prođe bez problema.

Odmaraj!

Odmori se pre leta!

Najbitnija stvar koju treba da uradiš pre puta jeste da se dobro naspavaš. Ako se probudiš naspavana, onda ćeš mnogo lakše podneti uzbuđenje i nervozu zbog straha da li ćeš možda doći na vreme na aerodrom, šta će se dogoditi tokom kontrole ili gde ćeš staviti kofer. Napetost i mučnina koja dolazi sa neispavanošću ti samo doprinose stresu tokom putovanja. Ako planiraš da se naspavaš tokom leta, onda razmisli još jednom! Uska sedišta, smetnje zbog zvukova, promena temperature ti neće pomoći da se opustiš. Velika je verovatnoća da nećeš spavati na letu, dakle bolje je da putovanje započneš naspavana.

Dezinfikuj!

Dezinfikuj sedište i okolinu!

Maramice za dezinfekciju su savršena zaštita protiv bacila. Prebriši tacnu, držače za ruke i sigurnosni pojas da bi se oslobodila virusa i bakterija koje inače možeš dobiti dodirujući stvari koje svi drugi hvataju. Pobrini se da poneseš maramice sa visokim sadržajem alkohola u borbi protiv bakterija!



Pokrepi se!

Probaj da se krećeš koliko je to moguće!

Možeš da imaš puno negativnih posledica ako sediš dugo u jednom mestu: loša cirkulacija, nastanak hroničnih bolova ili problemi u držanju tela. Tokom dana provedenih u kancelariji imaš mogućnost da ustaneš i napraviš jedan krug oko zgrade. Ali ako sate provodiš u avionu, onda je kretanje teško izvesti. Probaj da koristiš manje pokrete i tokom sedenja – pokreći nožne prste dok stežeš mišiće članka! Najbolji način je da ako imaš mogućnost, prošetáš između sedišta.



Hidriraj!

Ostani sveža i tokom puta!

Tokom dugih putovanja avionom možeš da se osećaš dehidrirano, ali i tvoja koža počinje da bude suva. Sadržaj pare u avionskim kabinama je uglavnom 10-20%. To je mnogo manje nego sadržaj pare 40-60% koji se nalazi u drugim zatvorenim prostorijama sa klimama. Pij puno vode tokom puta! Kada stigneš na destinaciju, opusti se i nadoknadi vlažnost kože sa **Forever Bio cellulose maskom**! Osetićeš duboko hidriranje, jer će ova maska dopreti do dubljih slojeva kože i osvežiti ih.

Misli o higijeni!

Koristi dezinfekciono sredstvo za ruke čak i posle pranja ruku!

Da li znaš da spremnici vode u avionima pružaju savršenu podlogu bakterijama? Ustanova za zaštitu okoline u SAD tvrdi da je 15% uzoraka prikupljeno sa 300 aviona bilo pozitivno na bakterije. Drži kod sebe malo dezinfekciono sredstvo za ruke, da bi se sigurno oslobodila bakterija! **Forever Hand Sanitizer** je odlično rešenje za ovo, jer sadrži veliki procenat aoe vere i čuva tvoju kožu.

Opusti se!

Opusti se i uživaj u letu!

Ako si nervozna zbog puta ili se teško opuštaš na uskim mestima, ponesi sa sobom nekoliko rekvizita pomoću kojih ćeš moći da se opustiš i da ti bude udobno! Jastuk za vrat, maska za oči i čepići za uši će ti pomoći da se privremeno oslobodiš glasnih zvukova i opustiš na miru. Kombinacija **Forever Essential Oils At Ease** ulja ti je savršen saputnik da pronađeš mir. Stavi malo ulja iza ušiju i na delove iznad dlanova i tokom leta ćeš uživati.

Uvali se u sedište, opusti se i uživaj!

Women Power

ŽENSKA KARIJERA U FOREVERU

KOLEGA, MAJKA, POSLOVNI SARADNIK, NEVEROVATNO KOLIKO ULOGA MOŽE DA POSTOJI U ŽIVOTU ŽENE. U FOREVERU MOŽEŠ DA RASPOREDIŠ VREME ONAKO KAKO TEBI TO ODGOVARA. POKAZAĆEMO TI NEKOLIKO PRIMERA USPEŠNIH GRADITELJA MREŽE!

Čila Vajdersić



♥ Menadžer
Zanimanje: knjigovođa, finansijski radnik
Majka troje dece

Pre tri godine sam se prvi put srela sa Foreverom. Tada sam radila kao čistačica u Austriji, jer bez obzira na finansijsko obrazovanje, sa prihodima u Mađarskoj nisam mogla da rešim materijalne probleme. Puno sam radila, a malo sam bila kod kuće. I moj muž je radio isto tako. Na žalost, svaki minut provodila sam bez dece. Bilo mi je žao što često kad je trebalo, nisam bila sa njima. Bilo mi je žao što sam za vreme letnjeg raspusta svako jutro ostavljala njih kod kuće. Tražila sam prilike i Forever me nije slučajno našao. Odlučila sam da ako i kod drugih funkcionise i funkcionisaće i kod mene. Krenula sam sa poslom i što sam ga više upoznavała, to mi se više dopadao. Uskoro sam zatrudnela sa trećim detetom i onda sam odlučila da će to biti moj pravi put. Kada se rodilo dete, nailazili su usponi i padovi, izgubila sam kompas i morala sam da pustim svoje snove na nekoliko meseci, da bi ih posle ponovo našla. Da sve to nisam doživela, možda ne bih bila ovde gde sam sada. Moja gornja linija je u teškim trenucima bila uz mene i dala mi snagu, jer sam znala da će me Forever sačekati i da ja ovde imam zadatak. Kako je dete počelo da raste, tako sam ja dobila energiju i počela da tražim svoj glas. Moja misija postala je jednostavna. Mnogim majkama ukazaću na priliku koju nudi ova firma: slobodu, mir, sigurnu sliku budućnosti i sve ono što je potrebno porodicama sa decom. Majke treba da znaju da ne moraju biti umorne, brinuti stalno, biti kratkog fitilja i čučati pored dece. Deci treba majka sa sjajem u očima, uravnotežena i koja se iskreno smje. Majka koja će im davati primer svojim zdravim načinom života, sa velikim snovima, koja veruje u sebe i koja je hrabra, koja se obavezala ka poslu i može da ostvari svoje snove verom, strpljenjem i voljom. Zato što biti majka, nikada ne treba biti izgovor, već razlog da se promeniš.

Gabriela Lel-Eši



♥ Menadžer
Zanimanje: preduzetnik

Mi smo mozaična porodica i imamo troje dece. Moji roditelji su, dok sam još bila na fakultetu, uveli i mene u svet biznisa. Uvek me privlačio svet lidera, nikada nisam radila kao zaposlenik. Uskoro sam počela da se bavim svojom firmom. Imala sam više preduzetništava, ali svako mi je propalo. Uvek kad bih postigla maksimum, posao bi postajao naporan. Moje omiljeno preduzeće bavilo se sportom. Obožavala sam ga, jer je nekako išlo uz mene. Ali s obzirom na to da smo živeli u mestu sa puno bazena, nakon par godina postalo je naporno da deca rastu na našem radnom mestu i da celo leto provedemo na poslu. To je bilo radno vreme do kasno i celodnevne zavrzame umesto kvalitetno provedenog vremena sa sopstvenom decom. Pored toga imali smo igraonicu gde sam svoju kreativnost mogla da izrazim kroz programe za decu. Ova dva preduzeća vodila sam paralelno. Osećala sam i prihvatila to kao deo života: moramo krenuti u posao ako želimo materijalnu sigurnost. Pre dve i po godine kada nam se rodilo treće dete, sve se promenilo u meni. Želela sam da budem majka koja će uvek biti tu za dete. U jednom video prilogu sam videla ženu/majku koja priča o poslu kod kuće i gradi veliku karijeru. Odmah sam znala da nam to treba. Krenuli smo i uz podršku moje gornje linije i nesebičnu ljubav, nakon 14 meseci postala sam menadžer. Tada sam prodala dva preduzeća i napokon osećala da sam stigla. Pronašla sam posao gde ne moram da brinem o tome da li ću propasti, jer uvek imam novi cilj. Oko mene i mog tima se stvorio fantastičan krug prijatelja. Već dve godine smo u ovom čudesom Forever svetu i još toliko stvari čeka na nas. Dobila sam ono što sam oduvek želela. Postala sam majka i žena o kojoj sam sanjala kao dete.

Forever mi je pre 19 godina na jednom kursu za frizere, dao priliku preko međunarodnog frizera Petra Perina. Jednostavno znam da je ova ponuda bila poklon za mene i ovim putem mu se zahvaljujem. Entuzijastično i sa puno strasti je pričao o porodici proizvođača na bazi aloje, koja može da se koristi i kod frizera. Pozvao me na jedan Dan uspeha na kom je držao lekarsko predavanje i tu sam mogla da čujem informacije vezane za posao. Bio je dobar osećaj doživeti atmosferu događaja i od tada je moj slogan: „Na dobrom mestu sa dobrim ljudima.” Smatram da ovaj posao mogu odlično da iskombinujem sa frizerstvom zbog proizvođača i veze se ljudima. Videla sam ljude koji su srećni i uspešni zbog toga što pomažu drugima da ostvare svoje ciljeve. Kasnije sam shvatila da je ovaj posao itekako isplativ. Pošto je i do tada moj poziv bio da pružam pomoć, pomislila sam: ovde mi je mesto i uspeću u tome. Početni set od dva boda mi je pružio brza i dobra iskustva, kao i rezultate. Puno sam učila i pomagala onima koji su prihvatili moju pomoć. Brzo se došli rezultati. Naučila sam da kažem „ne” gostima i da više vremena provedem u Foreveru. Nakon dve godine, postala sam menadžer. Usput sam dobila diplomu lekara alternativne medicine i adiktologa. Zdravlje, vreme, novac, putovanja i ostvarenje snova – sve sam to dobila ovde. Moj najveći rezultat, ono što svaki Forever lider sanja – je to da neko od moje dece prepozna i nosi dalje po svetu najlepšu firmu sveta. Zahvaljujem ćerki koja je trenutno menadžer, što svojim znanjem i iskustvom širom sveta nosi vest o jednom zdravijem i srećnijem životu. Ponosna sam na svakog člana svog tima s kojim zajedno mogu da idem u „životnu školu” i učim o ljudima, dobroj volji, priznanju i poniznosti. Sve ono što je potrebno ovom svetu.

Keveš Marta



♥ Senior menadžer
Zanimanje: frizer, akupunktura ušiju, adiktolog
Majka troje dece

Tehnologija je budućnost Forevera



Nema dvoumljenja oko toga da li tehnologija menja tržište potrošača. Tu su nova očekivanja klijenata. Bilo da je reč o dvodnevnom krstarenju ili o tome da telefonom možemo da kupujemo sa bilo kog mesta, ekonomija se uvek razvija.

Svi mi koristimo Amazon koji pruža udobnost kupovine jednim klikom i dostavom od dva dana. Zahvaljujući Airbnb-u jednim klikom možemo da organizujemo sebi letovanje. Ove promene imaju jednu zajedničku tačku: tehnologiju su koristili za preuređenje industrijske grane i za razvoj i ako neko želi da se takmiči s njima, taj mora da se prilagodi novoj situaciji.

Tehnologija menja i network marketing, ali kod nas nisu uvek imali uticaj trendovi tradicionalne maloprodaje. Lični marketing je još uvek osnovni elemenat Forevera, ali ne možemo izostaviti tehnologiju i dejstvo tog celog sektora. Očekivanja potrošača se menjaju i ispunjavanjem tih očekivanja svi mi imamo skrivenu mogućnost za rast.

Baš zbog toga smo radili naporno s ciljem da budemo sigurni da raspolazete potrebnim sredstvima i tehnologijom za to da razvijate biznis kroz regrutovanje. U SAD-u i Kanadi smo otvorili jednu novu web stranicu, koja nudi izvanrednu mogućnost sa uprošćenim procesom priključivanja.

Zbog moderne i razumljive prepravke, lako je surfovati, kupovati i zahvaljujući dodatnim funkcijama, na stranici može da se podesi i automatska isporuka – a sve to čini jednostavnijeom registraciju Forever poslovnih saradnika i građenje tima. Na dalje se trudimo da još ove godine ovu tehnologiju dovedemo na više evropskih tržišta.

Nov digitalni *First Steps to Manager* i naša obnovljena aplikacija Discover Forever u vaše ruke stavlja delotvorna sredstva sa video zapisima, putokazima i daje osnove poslovanja, koji pomažu vama i donjoj liniji da dostignete menadžerski nivo. Napravili smo i druge kurs video priloge, webinarne i marketinške materijale, koje konstantno objavljujemo i čiji je cilj da na svim poljima potpomognu razvoj biznisa.

Sva ova digitalna sredstva postoje zato da pomognu da se prilagodimo i da Forever ostane na prvoj liniji. Kao Forever poslovni saradnik najbolja stvar koju možete da uradite je da ispitajte svoje navike i shvatite kako možete da ojačate uz pomoć prednosti koje vam nudi tehnologija.

To može da znači pomeranje iz udobne zone, ali ako to učinite verujem da ćete naći nove, izvanredne načine za građenje mreže. Tehnologija daje jedinstvenu mogućnost za osnivanje sopstvenog modela korisničkog servisa. Ako želite da vaš biznis bude onlajn i da se fokusirate na potrošače koji kupuju onlajn, onda imate moć da to učinite.

Možete da razvijate i ličnu poslovnu aktivnost uz pomoć tehnologije, možete u stopu da pratite vaše mogućnosti i potrošače. Imate mogućnost da odlučite šta ćete uraditi za vaš biznis i kako ćete svojim potrošačima omogućiti iskustvo koje žele.

Zahvaljujući današnjoj tehnologiji stvarno je izvanredna stvar biti Forever poslovni saradnik. Nestrpljivo čekam da koristite ova neverovatna sredstva za to da biste što više izvukli iz svog biznisa.

Uvek se smejte!

Gregg Maughan

Predsednik, Forever Living Products

POKRENI SE!

ZAJEDNIČKO KRETANJE, ZAJEDNIČKI DOŽIVLJAJI



PREPORUKA MAJSKOG PROGRAMA:

menadžer Eržebet Barkanji (42) i njene ćerke Emeše (14), Lila (12) i Reka (11)

Kod vaspitavanja dece za sport, važno je davanje primera: ako se ja ne krećem, kako onda njih da pokrenem da se mrdnu dalje od tv-a ili laptopa? Mi smo srećni što živimo u Pečetu, na Mečeku, tako da su deca odmalena šetala po planinama. Zahvaljujući tome, naše ćerke imaju veliku potrebu za kretanjem i radije će da se bave nekim sportom, nego da sede kod kuće i čačkaju telefon.

Zajedništvo porodice, zajedničko bavljenje sportom, jača vezu između sestara i braće, kao i između roditelja i dece. Zajedno idemo na Pentaquanje, učimo, smejemo se koliko smo nespretni i radujemo se tuđim uspesima. Iako je u školi kretanje obavezno, to nikad nije toliko zadovoljstvo i iskustvo, kao kad nešto sami izaberu i rade.

Nikad nam nije bilo cilj da se ijedna od njih takmiči, jer smatramo da bi im to bio teret. Ali bez obzira na to, naša najmlađa ćerka Reka preuzima na sebe veliki teret: ona

je takmičarski nastrojena, bavi se ritmičkom gimnastikom i takmiči se. Sve tri su upoznate sa raznim formama kretanja od penjanja na zid, preko plesanja i zimskih sportova pa sve do košarke i odbojke da bi same mogle da izaberu čime žele da se bave i da bi shvatile da je lepo baviti se sportom!

Ja sam posle rođenja naše ćerke počela ponovo aktivno da se bavim sportom, jer je najmlađa ćerka bila tolika da sam mogla da je ostavim samu sa tatom kod kuće. Počela sam sa zapadnim trbušnim plesom i trenirala 7 godina. Držala sam i grupne treninge. Jako volim walkenergije, ali sam iskusila da često ne izvučem iz sebe maksimum, pa zato danas radim sa ličnim trenerom. Kao majka troje dece, pored uloge partnera, nalazi se i uloga žene. Želela bih da budem zadovoljna sobom i da budem primer ne samo ćerkama i mužu koji su zadovoljni sa mnom, već i majkama iznad 40. godina.



PETANQUE (BOĆANJE)



Pre dve godine smo u jednom hrvatskom primorskom gradiću videli igru koju su igrali muškarci iz tog mesta, igru koja je privukla celu porodicu. Biti samo navijač bilo je veliko iskustvo, kao i videti strast u igračima.

Nekoliko meseci kasnije, u Poreču na šetalištu Čeće, sreli smo se sa prijateljima koji su se takode igrali sa kuglama, ali oni su igrali petanque. Saznali smo da se u njihovim gradovima godinama igra ovaj sport i to sa fantastičnim rezultatima!

Igra deluje jednostavno, ali nam je trebalo da kažemo „da“ prvi put, jer smo tad znali sa kakvim se profesionalcima srećemo na prvom takmičenju. Ali mi nismo jaki u igrama loptom, tako da je ovo sa malim kuglama bio pravi izazov. Ubrzo su ta strast i uzbuđenje koje smo videli kod hrvatskih muškaraca prešli na nas. Stekli smo bogata iskustva toga dana!

Od tada imamo mogućnost da sa porodicom ili prijateljima igramo igru pentaque. Ima samo jednu manu: lako se zarazite igrom i teško je prekinuti, jer uvek dode ono „samo još jedan potez“!

ŠTA JE PETANQUE? (izgovor: petank)

Ovo je jedna jednostavna igra sa kuglama, francuskog porekla. Možete da igrate sami ili sa dve osobe sa po tri kugle po osobi, ili tri osobe sa dve kugle po osobi. Takmičenje se sastoji od mečeva. Cilj igre je da timovi dobace kugle bliže ciljnoj kugli (eči) od svojih suparnika. To mogu da urade jednim bacanjem ili udaranjem suparničke kugle i izbacivanjem iste. Uvek baca onaj tim čija je kugla u lošijoj poziciji. Na kraju meča poen dobija tim čije se kugle nalaze bliže ciljnoj. Takmičenje pobeđuje onaj ko prvi dostigne 13 poena.

Gde može da se igra?

Iako se takmičenja održavaju na terenima namenjenim tim igrama, dužine 12-24 metara i širine 3-4 metra, igra može da se igra bilo gde gde je teren tvrd sa malim slojem peska, šljunka ili kamenčića. Ta mesta se često nalaze na parkinzima, šetalištima ili teniskim terenima.

Ko može da igra?

Ova igra ne zavisi od godina i pola. Odlična je za igranje napolju. Pravila su jednostavna i tehnika bacanja se lako usvaja.

(izvor:petanquepecs.hu)





Zanima te kako se priprema magazin? Korake pogledaj ovde:



Na mašinama za jačanje možete da radite u paru, a uputstva možete videti na nalepnicima pored mašina. Kod vežbi sa težinom, jačaju se različiti mišići sa različitim spravama: možemo da jačamo ruke, noge, leđa i stomachne mišiće.

ARGI+

Napornije vežbanje mnogo bolje podnosim zbog visokog nivoa energije zahvaljujući ARGi+. Kod mene nema treninga bez ARGi+ i zato mogu svima da ga preporučim.

**Bibin
SAVET**



VEŽBANJE NA OTVORENOM

Od proteklih godina na raznim tačkama države, napravljeni su mali parkovi sa spravama za vežbanje i trakama za trčanje. Na sreću i u našem gradu imamo iste. To je savršena prilika da sa decom budete na otvorenom i da vežbaju na spravi koja im se dopada.

Devojčice vole da trče po tartanskim stazama za trčanje, jer je to lakše za mišiće.



Možemo da radimo i plankove za jačanje takozvanih „core“ mišića. Ako pravilno radimo (prava leđa, nagnuti kukovi za rad stomachnih mišića i uspravan stav), to može jako da nam ojača mišiće koji se opuste tokom sedenja.



Forever kuhinja



Ovoga puta naš
magazin je posetio
dr Judit Kolonič Eagle
menadžera i njenog
sina Barnabaša u
Velikoj Kanjiži.



Veliki fokus stavljamo na to da jedemo kvalitetniju hranu sa odgovarajućim sastojcima. Smatram da treba da obratimo pažnju na raznovrsnu ishranu, tj. odgovarajući unos ugljenih hidrata i masnoća. Tokom svog posla često se susrećem sa problemima ishrane koji dolaze zbog neadekvatnog unosa hranljivih materija potrebnih našem organizmu, kao i nepotrebnih materija u našim namirnicama.

Veliki mi je izazov da spremim zaista kvalitetnu i zdravu hranu za mog sina tinejdžera, koji u toku dana nema vremena da jede u menzi. Moje dete je trenutno u fazi razvoja i kao i ostali dečaci hteo bi da jede meso sa mesom i što manje povrća. Ovo jelo preporučujem zato što pored mesa ima i povrća, hranljivo je i dobro se vari.



Žuditin savet:

Forever Nature-Min

Kod tinejdžera moramo da pazimo na odgovarajući unos mineralnih materija i za to je odličan Nature-Min.

Karfiol sa sirom i piletinom, kuskus sa sušenim paradajzom i svežom salatom

SASTOJCI:

1 karfiol
½ l pavlake za kuvanje
50 dkg pilećih grudi
½ glavice belog luka
20 dkg rendanog sira
so, biber
malo putera

PRIPREMA:

Karfiol usitnite na manje delove i blanširajte ga u slanoj vodi. Pileće grudi isecite na kocke, ispržite na malo ulja sa belim lukom, soli i biberom. Vatrostalnu činiju namažite puterom i stavite u nju karfiol i belo meso. U pavlaku za pečenje stavite 2-3 čena belog luka, zatim zalijte jelo sa ovim prelivom, a na vrh izrendajte sira i stavite male komadiće putera.

Sušeni paradajz i kuskus

SASTOJCI:

1 cukini srednje veličine
4-5 kom. sušenog paradajza
2 struk mladog luka
2 dl kuskusa
so

PRIPREMA:

Kuskus zalijte sa dva puta više vode i kuvajte, dodajte soli i ostavite malo da odstoji i nabubri. Iseckajte cukini, paradajz i mladi luk na kocke. Nakon toga na malo ulja ispržite povrće i promešajte ga sa kuskusom.

Salata

Bilo kakva salata dobro ide uz ovo jelo. Ja obično koristim ledenu salatu sa rukolom i rotkvicama, malo maslinovog ulja i svežim sokom od limuna.

.....
PROMENA
ŽIVOTNOG STILA
.....

STABILAN METABOLIZAM

“ Saveti za ishranu su često nejasni i teško ih je pratiti. Još teže ih se pridržavati. Jako su retki jednostavni, dobri saveti koji se lako prate, ne samo zato što svaki čovek ima jedinstven metabolizam, sopstvenu proizvodnju i istoriju bolesti. Većina njih su opšti saveti i smernice koji mogu da se prate. Pored toga ima malo vremena da sednemo i detaljno razmislimo o našoj ishrani. Ishrana je složena nauka. ”

Dr Johannes Hinrich von Borstel



BEATA M. BERTOK

Eagle menadžer
Savetnik za dijete
i ishranu

PROMENA ŽIVOTNOG STILA

Borštel dobro objašnjava kako se odnose ljudi prema ishrani, pogotovo kad vezano za neku bolest, doktor kaže šta treba da menjamo i da treba da idemo na dijetu. Često već na početku može da se desi da cela istorija zapne, jer koristimo određene reči, ali kad bolje razmislimo često i ne znamo šta znači taj izraz. Zato smatram važnim – kada sednem da dam savet ljudima – porazgovaram sa njima i objasnim šta tačno podrazumevaju određeni izrazi. Tako je na primer i metabolizam.

Metabolizmom nazivamo kompleksni proces koji održava funkcionisanje i biološku ravnotežu organizma unosom i preuređenjem hranljivih materija i izbacivanjem bezkorisnih materija (ostaci, izlučine).



Naše ćelije u metabolizmu puštaju ugljene hidrate, belančevine i masnoće, iz njih se stvara energija koja je potrebna za određene procese.

U procesu metabolizma za vreme procesa građenja, energija koja se koristi iz jednostavnih materija koje postaju složene, kod razgradnje, složene materije koje se rastavljaju na jednostavne materije, i tada se oslobađa energija. Ova energija se stvara u procesu izvršavanja funkcija i energije koja je skladištena u ćelijama, a jedan deo se oslobodi u vidu toplotne energije.



Postoje hormoni koji igraju važnu ulogu u metabolizmu. Hormoni koji su u insulinskom i glukagonskom paru predstavljaju suprotnu energiju metabolizma – kada nivo jednog poraste, drugi opadne. Kao posledica ovog procesa u našem organizmu dominira ili slaganje masti ili nivo masnoće. Dok insulin dovede šećer u krvi do ćelija, napuni skladišta mišića i jetre ugljenim hidratima, zatim sav višak šećera u krvi pretvara u masnoću, i uskladišteno, kao masnoća tela se ostavlja sa strane, pa u slučaju nedostatka glukagona otvara ova skladišta i koristi zalihe, pušta višak masnoće tela da odatle crpi energiju.



PROMENA ŽIVOTNOG STILA



KOLIKO JE TOLIKO?

Dnevna potreba energije sastoji se od tri dela: energija potrebna za metabolizam, energija potrebna za preradu hrane i energija potrebna za fizičku aktivnost.

Bazalni metabolizam je potrošnja energije potrebna za funkcionisanje unutrašnjih organa kao što su: pluća, crevni sistem, cirkulacija i mozak, ili energija potrebna da organizam bude u stanju mirovanja i da funkcionišu osnovne aktivnosti potrebne za život. Na to utiču: pol, godište, masnoća u telu, nivo hormona, stres, spavanje, bolesti, lekovi, ishrana ili način života.

Organizam koristi energiju kako bi preradio konzumirane namirnice. Bazalni metabolizam se usporava tokom gladi i organizam tako štiti sebe.

Konzumiranje krompira, mleka i sira, kao i nedostatak vitamina i mineralnih materija usporava metabolizam.

Neke namirnice ubrzavaju metabolizam. Na primer kafa, čili, biber, đumbir, muskatni oraščić, ženšen, pečena bundeva, celer, alge, med, ruzmarin, bosiljak, origano, senf, krastavac, limun, jabuka i avokado.

30% konzumiranih vlaknastih materija sposobno je da ubrza metabolizam. Zato se preporučuje dnevno 25-30 grama vlaknastih materija, to jest voće i povrće koje sadrži vlakna.

Jako je bitan i unos odgovarajuće tečnosti tj. čiste vode, jer mi

OVAKO RAČUNAJ!

Energija potrebna u toku dana se ne računa po stvarnoj kilaži nego po idealnoj kilaži.

Energija potrebna bez obavljanja fizičkih poslova: idealna težina x 28-30 kcal

Kod lakših fizičkih poslova ta potreba raste za 30%, kod srednjih poslova za 50% dok kod teških poslova raste za 100%.

To je prosečno sabiranje i postoji mnogo tabela i kalkulatora koji mogu za svakog ponaosob da izračunaju koja je to idealna energija potrebna za njegovo stanje.

inače pijemo manje tečnosti nego što bi trebalo i to usporava metabolizam. Potrebna tečnost za jedan organizam zavisi od godišta, pola i trenutnog stanja. Idealni unos tečnosti kod odrasle osobe je minimum 3 dl po 10 kg. To može da bude i duplo u zavisnosti od fizičkog posla, sporta i toplote.

Ne preporučuje se konzumiranje energetskih pića zato što sadrže puno veštačkih sastojaka i šećera i to smanjuje šećer u krvi. Upotreba na duže staze može biti štetna za srce i vaskularni sistem, za creva i proces metabolizma.

Ai jedna šolja dobre kvalitetne kafe ili čaj od biljaka kao što su slez, nana, cimet, komorač, karanfilić i limunova trava pomažu u procesu metabolizma.

Kofein stimuliše centralni nervni sistem i poboljšava metabolizam za 5-8%. Antioksidansi koji se nalaze u zelenom čaju smanjuju masnoću za 17%.

Na jčešće možemo da delujemo na energiju potrebnu za fizičku aktivnost i energiju za proces metabolizma. Kada radimo fizički posao, oslobađa se energija i sa dodatnim kretanjem ili treniranjem sagorevamo plus kalorije. Tokom redovnog treniranja masa mišića raste tako da nam je potrebno više energije kako bi pokrenuli veće mišiće i naravno, tu raste potreba metabolizma. Merenja su dokazala da mišići sagorevaju tri puta više kalorija nego masne ćelije.



ŠTA MOŽEŠ DA URADIŠ DA TVOJ METABOLIZAM BUDE STABILAN?



1. Izračunaj trenutno stanje! Kakav je tvoj metabolizam?
2. Izračunaj koliko ti je energije potrebno!



2. Počni da pišeš dnevnik o ishrani i navikama životnog stila! Izračunaj koliko kalorija unosiš dnevno! Analiziraj koje namirnice sadrže koje sastojke, gde se nalaze ugljeni hidrati, masnoće, belančevine, mineralne materije, vlakna i koliko kalorija ima gde.

3. Tvoja lista će ti ujedno pokazati šta treba da menjaš kako bi ti metabolizam bio uravnotežen. Odluči kojim tempom ćeš jesti, kako ćeš unositi promene sa tvoje liste! Ako imaš neku bolest ili zdravstvene probleme onda se obavezno konsultuj sa stručnjacima, doktorima, pre bilo kakvih promena!

4. Jedi često, ali po malo! Najveća zabluda je da ćemo brže smršati ako budemo izostavljali obroke. Nivo šećera u krvi će ti ostati uravnotežen ako budeš jela češće na tri sata, manje obroke, ceo dan će ti metabolizam biti ubrzan, jer kada jedeš povećava se korišćenje kalorija u organizmu. Ako jako retko jedeš, onda ti se organizam usporava, jer počinje da taloži energiju za posle, onda ti nivo šećera u krvi varira i to dovodi do gladi, i kod sledećeg obroka jedeš više nego što treba. Ako ti je unos hrane savršen, onda nema šta da se taloži. Jela koja spremaš treba da budu kvalitetna, sa malo kalorija, bogata belančevinama, vitaminima, vlaknima!



5. Pazi na unos tečnosti!

6. Počni da uvodiš u životni stil kretanje! Samo 20 minuta šetnje dnevno će ti pomoći u metabolizmu. Pronađi formu kretanja koja ti najbrže i najbolje pomaže da podigneš metabolizam.

7. Odmori se! Ako je moguće spavaj koliko ti je potrebno! Umor usporava metabolizam.



8. Daj vremena sebi! Nađi svoje „ja vreme“, kada ćeš da se napuniš! Pronađi način da smanjiš stres, onaj koji ti najviše odgovara! Može to da bude kretanje. Budi raspoložena, osećaj se dobro! Smej se puno, jer smejanje sagoreva kalorije.

Važno je da pronađeš način života koji odgovara tvom telu, duši i pored kojeg ćeš moći da živiš zdravijim, punijim životom. Život u kome si srećna.



PROIZVOD MESECA

PREPORUKA MIKLOŠA BERKIČA DIJAMANT MENADŽERA

Za mene je piće za sva vremena prirodni aloe gel. Zahvaljujući tetrapak pakovanju dobijamo ga u formi kako nam ga je Bog poslao, ne sadrži ni konzervanse, ni aditive. Od ovog pića zdravije, čistije i bolje vlaknasto još nisam video. Sećam se da sam pre dvadeset i dve godine i ja na njega gledao sa sumnjom – na njegovu doslednost, ukus... U početku je bilo teško popiti prva 3 cl, zatim sam pio dnevno dva tri puta po pola decilitra, danas već otvorim pakovanje od litre koje jako brzo nestane. Normalno, kupujem paket od tri komada, praktično je pakovanje i veća je vrednost bodova. Konzumirajte ga svaki dan!

FOREVER ALOE VERA GEL®

DODATAK-ISHRANI KAO PIĆE

Prvi proizvod koji je za svoju čistoću dobio pečat priznanja od Međunarodnog naučnog aloe udruženja. Naš Aloe Vera gel sadrži 99,7% gela iz unutrašnjeg lista aloe vere. Veoma pažljivo ručno vade gel iz aloe biljke, proces pripreme se odvija u sterilnom okruženju i na taj način može da se oseti prava snaga prirode. Ne sadrži šećer.

7153 Tripack Aloe Vera Gel







SENIOR MANAGER



Like Comment Share

Žužana Katona
sponzor: Enike Lehocki

„Entuzijazam diktira tempo,
a istrajnost dostiže cilj!“



MANAGERS



Like Comment Share

Dora Balogne Čoka
sponzori: Ištvan Halmi &
Rita Mikola Halmine

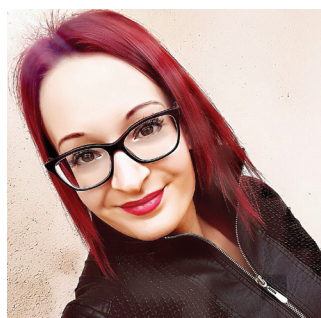
„Živi za one trenutke u životu, koje ne možeš
opisati rečima!“



Like Comment Share

**Ištvan Emedi
& Barbara Emedine Čapo**
sponzori: Ištvan Halmi
& Rita Mikola Halmine

„I'm an eagle that rides on the breeze..."
(Abba)



Like Comment Share

Katalin Papne Hubai
sponzor: Žofia Kotlar

„Svet pripada hrabrim ženama!“



Like Comment Share

Marija Salaj
sponzori: Alen Lipovac
& Dolores Lipovac

„Nikada nije kasno da pokušaš da ostvariš ono
što bi želeo. Pokušavaj, radi, veruj, nemoj da
odustaješ i dostići ćeš cilj.“



Like Comment Share

Varga Erika
sponzor: Tibor Šimon

„Ako imaš cilj, tvoj put će se iscrtati.“

KVALIFIKOVANI



Like Comment Share

Marian Horvatne Čiki
sponzor: Žužana Katona

„Dobro je raditi zajedno!“



Like Comment Share

Angelika Virovec
sponzori: Jožefne Fitoš & Jožef Fitoš

„Čini drugima dobro čistog srca i sve to što si
uradio za druge, iznenada će ti se vratiti.“

Nada Tešić
sponzor: Ivica Zeba



ASSISTANT MANAGERS

Kerényi Ádám
sponzor: Willi Viktor

Barica Mrazović
sponzor: Marija Salaj

Tóth Emese Ágnes
sponzor: Szentésiné Zaránd Mónika

Anđelka Urović
sponzor: Barica Mrazović



SUPERVISORS

Antal Zoltánné
Antall Andrea
Babocsay Réka
Ban-Bodrogi Bernadett
Barta-Szőllősi Nikolett
Basa Alexandra
Batalka Anett
Bús Eszter
Danicskáné Gémes Éva Gyöngyi
Milota Ferko
Galgóczi Alexandra
Gemici Ildikó
Glatler Róbert
Aleksandra Hrnjak
Ihász Norbert
Juricza-Bondor Adrienn
Kátai Melinda
Kristina Kirbis
Kiss Zsuzsanna
Kovács Imre
Kreicsik-Csordás Tünde
Lőczy Dávid

FOREVER²DRIVE

3. NIVO:
Rusák Patrícia

1. NIVO
Becz Zoltán
& Kenesei Zsuzsanna Viktória

Lőczy Szandra
Lugosi Mónika
Mali Emese
Markó Józsefné
Márta Katalin
Petar Martinec
Dr Mendl Károly
Molnár Tibor
Papp Andrea
Pólyik Enikő
Marko Pucek
Raikovici Erika
Ruszbach Rita
Saliné Szalai Ildikó
Simon Zoltán
Szabó Fruzsina
Szabó Károlyné
Szelácsik Nándor
Tariné Paparánszki Éva
Aleksandar Tešić
Maja Tešić
Marija Trkulja
Váradi Ramóna
Varga Zsanett
Michel Victor

Program Orlić

PERIOD: 1. FEBRUAR 2019. - 30. JANUAR 2020.

U ovom podsticaju mogu učestvovati poslovni saradnici koji su na poziciji Novus korisnika u trenutku kada podsticaj počne ili oni saradnici koji se uključe tokom trajanja podsticajnog programa.

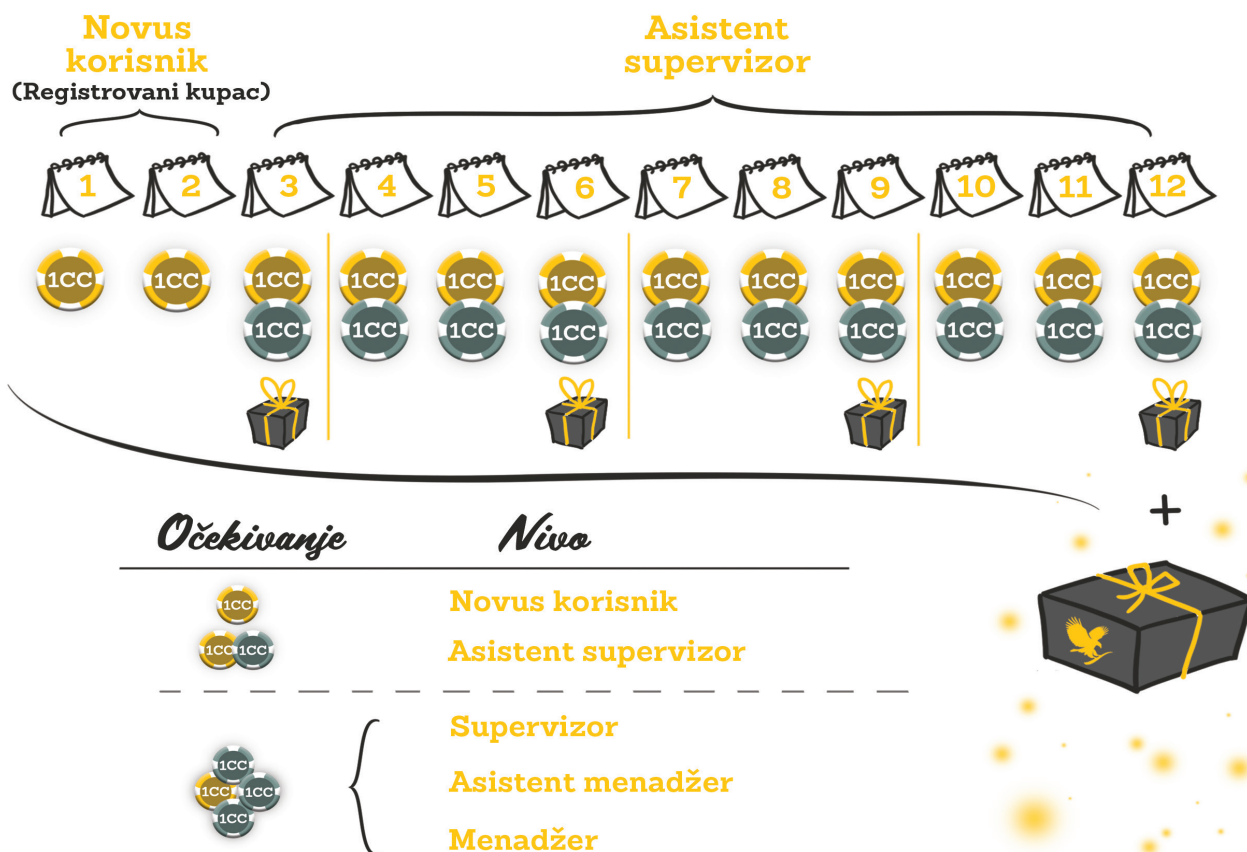
Cilj je konstantno ostvarivati dole navedene uslove, bez ikakve pauze, tokom 3, 6, 9 i 12 meseci.

Oni koji ispune uslove nakon 3, 6, 9 i 12 meseci dobijaju jedinstven poklon koji ima simbol kompanije, a ne može se naći u prodaji. Programu se može konstantno priključivati, poklon se svakako dobija nakon rezultata ostvarenih tokom 3, 6, 9, 12 meseci bez pauze.

Oni Forever poslovni saradnici koji sakupe 4 poklona (dakle strpljivo su učestvovali 12 meseci) dobijaju još 1, veći poklon, kao nagradu.

POSLOVNI SARADNIK KOJI DOSTIGNE POZICIJU MENADŽERA TOKOM PROGRAMA ORLIĆ, DOBIĆE JOŠ JEDAN POKLON, POKLON IZNENAĐENJA.

Novus korisnik:	minimum 1 bod tokom svakog meseca podsticaja
Asistent supervizor:	min. 1 lični bod i min. 1 bod od Novusa (Novusi/resp./saradnici koji su radili NDP razvoj)
Supervizor i viši nivoi:	min. 1 lični bod i min. 3 boda od Novusa (Novusi/resp./saradnici koji su radili NDP razvoj)



Kompletiraj set!





Stara želja bračnog para se ispunila, kada su ostavili svoj život u Pečuju, pre dvanaeset godina i preselili se u planinski kraj na Balatonu. Tinde je radila kao porodični lekar u Kali basenu, a Karolj kao bolničar u hitnoj službi. Ali nije promena mesta stanovanja bila jedina promena u njihovom životu proteklih godina.

Sponzor:

Čoka Bernadet

Gornja linija:

Rožane Takač Timea, Segfi Žuža i Pinter Čaba, Križo Agneš, Sabo Jožef, Rolf Kipp, Rex Maughan



Trebao nam je jedan cilj za koji

VREDI RADITI

nismo ništa drugo očekivali, bili smo zadovoljni, imali smo jako dobra iskustva. Naravno, proizvode sam preporučivala u krugu poznanika, čak se i stvorio oko nas jedan mali krug kupaca, ali tada nismo razmišljali o poslovnoj mogućnosti koju nudi firma. To je bio zbog toga što onaj koji nam je pokazao mogućnost, ni on sam nije razmišljao o tome. Ponekad iz zezanja izjavim da mu možda nismo delovali sposobni za to. Puno godina je prošlo tako, mnogo firmi mi je došlo sa ovakvim ponudama, ali njihove ponude nisu imale uticaj na mene: do kraja smo ostali verni Forever proizvodima.

Šta te je navelo da promeniš stav?

Tinde: Preselili smo se na Balaton i sreća sam se sa gospođom Bernadet Čoka, mojim kasnijim sponzorom, koja je u Tapolci radila kao maser. Već kod prvog našeg susreta se ispostavilo da je i ona u Foreveru. Jako smo se obradovale jedna drugoj, kao što se to dešava kod dva čoveka koja su jako slična u razmišljanju. Redovno sam išla kod nje, a ona me je pozvala na jedan poslovni razgovor kod Čabe Pintera, koji je video fantaziju u zajedničkoj saradnji sa mnom. Mogu da kažem da je on u meni već tada video poslovni potencijal. Onda smo se responzorisali.

Ali ni tada još niste radili punom parom.

Tinde: Da, za to je još bilo potrebno da se u meni sruše postojeće barijere. Kao doktor sam znala da

imam poziv, za koji sam se – prema mojim roditeljima – spremala još od malena. Obožavam svoj posao i mislila sam da prestiž građenja mreže nije previsok, nisam imala pozitivan pristup. Dugo sam bila nesigurna, iako sam ponosno predstavljala proizvode i firmu, „biznisom“ tada još nisam mogla da se bavim. Druga barijera je ta, da kao porodični lekar uvek sam radila sama, nikada nisam radila u timu, tako da sam mislila da i ovde sama treba da se dokazujem. Imala sam stav da to što „ja uradim, to je urađeno“, nisam se usuđivala nikome drugome da predam da odradi zadatke. Uprkos tome, u meni je počela da se stvara želja, da radim u timu, jer sam inače jako društvena.

“POSVETILA SAM ŽIVOT TOME DA POSLE NAS DOĐU ZDRAVIJE GENERACIJE, A ZA TO SU SAVRŠENA SREDSTVA DVE TERITORIJE: MEDICINA I FOREVER.”

**Dr Tinda Kiralj
i Karolj Nađ**

Menadžeri

Da li možeš da se prisetiš početka, zašto si se pre devetnaest godina priključila Foreveru?

Tinde: Glavna motivacija je bila održanje i potpomaganje našeg zdravlja. Kada nas je pozvao jedan doktor, kolega, na predstavljanje proizvoda, bila sam otvorena za tu opciju i ubrzo smo sa decom počeli da konzumiramo proizvode. Tada



**“PRED NAMA SMO
VIDELI UZORE, KOJI
SU SE VREDNIM
RADOM SVE VIŠE
IZDIZALI SA SVOJIM
TIMOM I BILI SMO
SIGURNI DA SMO
I MI SPOSOBNI ZA
TO.”**

ponedeljka do petka, a vikendima sam radio u hitnoj. Zatim smo Tinde i ja seli i ponovo razmislili o svemu i došli do pitanja zašto ja moram da odem kad možemo i zajedno da radimo ovde. Vratio sam se nazad na posao bolničara i započeli smo zajednički biznis u Foreveru. Radio sam u smeni od dvadeset i četiri sata, mesečno sedam dana, i na taj način imam dovoljno slobodnog vremena za dodatni posao pored Tinde. Kada samo seli i razmislili i doneli odluku da ćemo ovde ostaniti, onda nam je bio cilj da povećamo prihode u porodici. Videli smo uzore, koji su se marljivim radom zajedno sa timom uzdizali i bili smo sigurni da smo i mi sposobni za to. I stvarno, već tri godine i mi se uzdižemo.

Koji uzori i iskustva su te poslali u ovaj pravac?

Tinde: Bili smo prisutni skoro na svakom događanju i jako je bio loš osećaj biti sam, bez kolega. Dolezile su misli: i ja bih mogla da imam tim i ja to mogu da uradim... Bio mi je potreban jedan cilj za koji vredi raditi.

Da li si ga pronašla?

Tinde: Da pronašli smo ga. Par godina je bilo tako da je Karči krenuo prema Švajcarskoj da traži posao: tamo je želeo da radi u ambulanti kao bolničar. Pola godine je učio švedski, čak je otputovao i na intervju za posao, ali sam tada shvatila da ja to ne želim. Bojala sam se da

će nam se porodični odnos pokvariti, a nismo više ni mladi. Shvatili smo da ovde kod Forevera imamo jednu izvanrednu mogućnost, koju nismo isprobali. Odlučili smo, da ćemo ovde raditi. U januaru 2016. u fokus smo stavili novi cilj i u maju smo postali menadžeri.

Kako je sve ovo izgledalo sa tvoje tačke gledišta?

Karolj: Čekaj da počnem ispočetka. Od osamnaeste godine radim u hitnoj službi, i dobio sam jednu ponudu za posao u inostranstvu. Da naučim i jezik, pola godine sam radio pola radnog vremena. U Budimpešti sam išao na kurs švedskog jezika, svake nedelje sam bio odsutan od

Kako ste se vi promenili i vaša veza s tim da ste počeli zajedno da radite i imate zajednički cilj?

Tinde: Oboje smo osećali da će jako velika promena biti ako Karči ode u inostranstvo. Mi smo uvek imali jako snažnu vezu, živeli smo u jako bliskim porodičnim odnosima. A zajednički posao je to samo produžio.

Za menadžerski nivo je već potreban tim.

Tinde: Da tako je. Jako sam srećna što napokon ne treba samo da predstavljam proizvode, nego mogu da pomažem i ljudima da promene svoj život. To je potpuno druga

dimenzija, kao i medicina, po meni to iziskuje totalno drugi pristup, što ja i volim. Srećna sam što pomažući ljudima dostižem uspeh.

Šta je bilo potrebno da promeniš za ovo?

Tinde: Kao prvo sam morala da se rešim pristupa da treba da računam samo na sebe i da samo ja mogu bilo šta da uradim. Bilo je potrebno da mogućnosti svojih kolega stavim ispred sebe, kao i to na koji način mogu da pomognem ljudima. Naravno, iza svega toga je bio i moj lični cilj, ali je ispred njega bilo to da pomazem drugima, da im budem mentor na njihovom putu. Posvetila sam život cilju da posle nas odrastu zdravije generacije, a dve sfere ujedinjene su savršena sredstva za to - lekarstvo i Forever.

Kako međusobno delite poslove?

Karolj: Tinde je na "frontu", ona se prvenstveno bavi ljudima. A ja dolazim u kontakt sa njima kada su oni već registrovani. Nedeljno imamo timsku naručivanja, a stvari koje radimo dnevno su traženje i briga o kupcima koji su moj deo. Sad smo se upoznali sa onlajn radom, iako to nije baš za našu generaciju, ali smo trenutno na Fajsbuku i Instagramu. Tinde zrači svojom ličnošću i to nam pokreće biznis, a ta snaga ipak bolje funkcioniše oflajn.

Koga ste uspeli da prizovete?

Karolj: Na sreću, vidimo da mladima ne predstavlja problem razlika u generacijama. Nije važno ko koliko ima godina, već šta je čiji cilj.

Tinde: Imamo stabilne kolege, koji su trenutno na nivou supervizora. Trudimo se da im pomognemo da što pre postanu menadžeri. Velika je radost za nas kada svaki kolega ide napred. Sada nam je fokus na građenju mreže. Stalne mušterije koje nas okružuju su dosta stabilne, dobro rade, tako da sada možemo da se skoncentrišemo na graditelje biznisa.



Interesuje te kako se pravi časopis? Ovdje ćeš pronaći slike o tome:



Vaš primer pokazuje da i ljudi preko pedesete mogu da uče nov zanat, kao što je građenje mreže. U čemu je tajna?

Tinde: Znala sam da prvenstveno treba sebe da dam u to. Mnogo energije sam žrtvovala za to, da razvijam svoju ličnost, da postanem sposobna da vodim ljude. Inače postoji sličnost između posla porodičnog lekara i građenja mreže. Danas je najvažniji zadatak jednog porodičnog lekara "menadžerstvo" pacijenta. I u biznisu je reč o tome: ovde ljude "menadžerujemo", motivišemo, komuniciramo s njima i veliki naglasak stavljamo na prevenciju. Davanje uzora je druga paralela, koja je u obe sfere neizostavna, jer kako kažu, primer nije jedan, nego jedini način učenja. Kako je i Karči naglasio, radili smo sa mnogim mladim ljudima, od kojih smo dobili tu povratnu reakciju, da je u interesu svih pratiti uzore i to ne samo u poslu, već i u vezama i porodičnom životu.

Kako dalje, šta su vam novi ciljevi?

Tinde: Naš najbliži cilj je nivo Eagle menadžera, koji će prema našim nadanjima postati stvarnost, čim se objavi magazin. Želeli bismo da dođemo u Ameriku, jer nam je davna želja da se lično sretnemo sa Rexom. Održavanje Eagle nivoa iz godine u godinu nam je važno jednako kao i to, da nam kolege što pre postanu menadžeri. Pripremamo se za godine "penzije", želeli bismo da sa Foreverom obezbedimo sebi takav život kakav smatramo da smo zaslužili.

OVAKO MI GRADIMO:

- Razvijaj se!
- Budi uzor dostojan praćenja!
- Prihvati svoju firmu, proizvode, posao!

**STEP
BY
STEP**

Koraci koji



**ARPAD HEGEDIŠ I
PIROŠKA HEGEDIŠNE
LUKATŠI**

Senior Eagle menadžeri



Pre petnaest godina smo se priključili Forever biznisu i petnaest godina pratimo na koji način ljudsko razmišljanje utiče na naš život. Bilo je slučajeva kada smo iskusili da ljudi žele da žive za svoju slobodu, ali i slučajeva da kada se stvori mogućnost, oni se vraćaju svojim navikama i starom načinu razmišljanja. Ima ljudi koji svoje poteškoće i okruženje doživljavaju kao problem, a ima i onih koji to doživljavaju kao mogućnost. Velika je razlika u rezultatu na kraju. Oni ljudi koji sa pozitivnim stavom traže mogućnost – čak i kad su u svojim problemima – njih čekaju čarobne stvari.

Imaj veru! To znači da čovek poveruje u ono što ne vidi, a takvoj veri je nagrada to da će videti ono u šta veruje.

Treba da imaš viziju, jer ti govori na koji način i gde želiš da živiš, koje vrednosti da imaš u sebi i kakve da te okružuju.

Treba da veruješ da si sposoban za to!

Nemoj da se bojiš da gradiš taj biznis! Jer ako te strah od grešaka blokira da ne radiš ništa, onda ćeš živeti u svetu od svojih strahova, a ne u životu svojih snova. Tražeći uspeh susreli smo se sa takvim zakonima koje ne vredi i ne možeš prekršiti.

Ko nije čuo ovo: „Put do uspeha, je popločan porazima“? Poraz je naša budućnost, to je ono što nas nauči 'kako'!

Počni da se razvijaš!

Došao si da se razvijaš, a to ide sa promenama. Ponekad otežavamo promene tako što se držimo naših starih navika.

Usudi se da pustiš svoju prošlost! Pređi preko nje, jer to je zalog za tvoju slobodu. Treba da se koncentrišeš na sadašnjost, da možeš da živiš život svojih snova.

Počni da prisvajaš razmišljanje uspešnih ljudi! Pazi šta oni rade! Kakve knjige čitaju? Gde uče? Na koji način koriste dešavanja? Koje tehnike građenja biznisa koriste?

Na svakom događaju na globalnom sastanku možemo da se susretnemo sa više stotina, hiljada uspešnih ljudi i sa više stotina i hiljada načina! Odomaćilo se u nama da tehnika ide pre načina razmišljanja: to je nulti korak u biznisu. Šta želiš zapravo? Šta je to za šta si zapravo predodređen? Šta ti je životni cilj?

U svačijem životu treba da postoji jedna MOTIVACIJA, CILJ i jedan SAN!

Koja je ta životna slika u kojoj se vidiš u ravnoteži, koja te motiviše i u kojoj se vidiš srećnim? Šta ti pokreće srce? Taj osećaj treba da zadržiš u sebi, sve do kraja svog

vođe do uspeha



**“NEMOJ DA SE IZGUBIŠ
U UŽURBANOM SVETU,
IZGUBI SE U SVOJIM
SNOVIMA!**

Rex Maughan”

puta. Što više razmisliš to tome i imaš jaču veru i sa većom radošću radiš, tim se više bliži tebi – to je zakon privlačnosti. Postoji jedna neverovatno jaka snaga, koja ne pravi razliku između povoljnog i nepovoljnog! Ti treba samo da paziš o čemu razmišljaš! I ako veruješ i ako ne veruješ, u pravu si i po cenu života! Odatle proizilazi da jedna negativna slika o rezultatima, gde kada se udruže strah i jaka vera, mogu da prevaziđu jedan uspešan i srećan život. Očisti svoju glavu od negativnih misli, zatim je napuni srećom i verom! Tvoje misli su te nad kojima imaš kontrolu.

Povećaj samopoštovanje i samovrednovanje! Uspeh i tebi pripada. Nemoj da stvaraš kompromise!

Konstantno razvijaj sebe, uči i usudi se da postaneš vođa koji pokazuje životni put, radi, motiviše. Postani onaj kome bi se i ti rado priključio.

Ali nemoj da ubrzavaš uspeh, nemoj da tražiš kraći put, ne presecaj krivine!

Napreduj iz koraka u korak!

Prvo se upoznaj sa proizvodima i sa njihovim čarobnim dejstvima u okviru porodice!

Ako imaš iskustva, onda hrabro možeš da preporučuješ poznanicima, jer postaješ zvaničan i možeš i njihovom životu da doprineseš.

Planiraj kako da dođeš do nivoa supervizora i možeš da prisustvuješ jednom čarobnom kursu u Poreču.

Fokusiraj se i nemoj da staješ do menadžerskog nivoa! Stabilizuj se, da u budućnosti možeš da kreneš na Eagle program. Odatle te čekaju čarobna putovanja oko sveta i primanja na evropskom nivou, takva kakva si zaslužio!

Konstantno se razvijaj, radi sa entuzijazmom, podigni svog kolegu na svoj nivo, pomozim im na njihovom putu i kvalifikuj se zajedno sa njima za Chairman's Bonus program.

Forever biznis ima četiri osnove: telo, duh, srce i duhovne temelje. Svesno ili nesvesno, čovek među ovim temeljima traži svoju ravnotežu.

Šta želi telo? – da živi zdravije, u blagodati i sigurnosti.

Šta želi duh? – da uči, razvija se i istražuje nove stvari.

Šta želi srce? – da voli i bude voljeno.

Šta želi duša? – da ostavi traga u ovom svetu.

Znam da je i tebi uspelo. Srešćemo se na putu uspeha! Pronađi čoveka od koga si dobio ovaj časopis i počni sada!

BEAUTY SAVETI

ERŽEBET HUSTI Eagle menadžer

Negovanje zrele kože

Došlo je proleće! Svet se obukao u zeleno i priroda oko nas se puni životom. Nova godina je donela polet u našu svakodnevicu. Čist vazduh, šume i polja nas zovu, a sunce i nama daje život.

Zašto je važno da kada se priroda budi, mi podmlađujemo telo? Tokom zimskog perioda, manje vremena provodimo na otvorenom prostoru. Manje se krećemo i malo vremena odvajamo na zimski san. Ali stiglo je proleće! Počnimo da detoksikujemo telo, a zatim da ga snabdemo mineralima i vitaminima! Za vreme zime u organizam unesemo puno štetnih materija. Pomoću C9 paketa naše firme, možete da očistite i osvežite organizam!



Program vam daje dobru osnovu da se osećate bolje i da vam se koža iščisti. Važno je da se unosi kvalitetna tečnost i to u velikim količinama.

Rečenica „nisam žedna“ je sigurno svima poznata. Mene je Aloe Blossom Herbal Tea naterao na redovan unos tečnosti. Lep ukus ima zahvaljujući kineskom cimetu, đumbiru i ostalim biljkama. Cimet izaziva žeđ, tako da zbog toga češće pijemo. Kada sam u prilici, spremim dve litre čaja, zatim ga ohladim i dodam mu par kapi limunovog soka.

Osim hidratacije, hajde da pogledamo i negu kože! Zašto je važna pravilna nega kože? Koža je naš najveći organ. Tokom čitavog dana smo izloženi spoljašnjim uticajima i štetnim materijama u okruženju, a tu je i prirodni proces starenja. Simptom zrele kože je suvoća, jer što više stari, teže joj je da zadrži vodu. Ali, kako bi sačuvali mladolik izgled i smanjili stvaranje bora, možemo dosta toga da uradimo.

Pozovimo u pomoć Infinite by Forever, čuvara naše „beskrajne lepote“ kozmetiku za negu lica!



Ovaj set ima osnovni zadatak da razbije našu rutinu. Infinite by Forever, nega spolja ka unutra i iznutra ka spolja, ima za cilj usporavanje procesa starenja. Pomaže nam u nadoknadi vlažnosti i hidrataciji kože. Upotrebom ovih proizvoda, bore nam se pojavljuju kasnije i nivo kolagena dospeva u ravnotežu.

Meni je jako važno to što je ovo porodica proizvoda u kojoj se sve nadograđuje jedno na drugo. Koristimo celu liniju proizvoda, jer ovi proizvodi zajedno pružaju mnogo bolji efekat.

Kao prvo, **Infinite Hydrating Cleanser** mleko za lice stavimo na mokr tufer i skinimo šminku i prljavštinu od prethodne noći. Koža nam već posle ove prve faze postaje mekša na dodir i to zahvaljujući sastojcima kao što su jabučna kiselina, ulje kokosa i suncokreta.

Sledeći korak je **Infinite Firming Serum**. Pritisnem pumpicu samo jednom i serum ravnomerno nanese na lice. Zatim pritisnem još jednom i serum rasporedim po vratu gore ka bradi. Možemo odmah da osetimo zatezanje, a serum pomaže u održavanju vlažnosti vode u koži. Ima laganu teksturu i koža je prijatna na dodir. Pomaže u stvaranju kolagena, elastina i hijaluronske kiseline.

Ovaj proces završim sa **Infinite Restoring Creamom**. Ovaj anti-aging proizvod pored aloe, acae i nara, sadrži mnogo eteričnih ulja. Ima 15 različitih sastojaka. Krema je jako nežna, brzo se upija. I ni ovde ne treba više od jednog pritiska pumpe. Posle upotrebe ovog proizvoda koža nam nije masna niti na osećaj teška.

Lepota naše kože dolazi iznutra. Tome doprinosi četvrti član ove porodice, **Infinite by Forever Collagen Ceramide**. Tableta bez omota, ima efekat zatezanja, sadrži kombinaciju dinje, morskog kolagena, biotina i vitamina C.

Važno je da nedeljno dva puta uklonimo mrtve ćelije. Za to nam pomaže proizvod na bazi aloe **Smoothing Exfoliator**. Lagano otklanja izumrle ćelije zbog malih zrnaca jojobe u prahu od bambusa. Na vlažno lice nanosite zrnca ovog pilinga i masirajte po celom licu! Ako želimo da se baš osećamo još svežije onda koristimo nakon svega ovoga **Aloe Bio Cellulose masku**! Možemo da se osećamo jako sveže, jer ova maska prodire duboko u slojeve kože i obezbeđuje neverovatan efekat. Nega lepote traje ceo život. Ja verujem da je ovo životna forma, osećaj života kao i naše preduzeće Forever.





Monika živi u Dunakesiju sa svojim suprugom informatičarem Čabom Senteši i dvoje male dece, sedmogodišnjom Lili i četvorogodišnjim Čongorom. U januaru su postali menadžeri, dve godine nakon priključivanja.

Sponzor: Kertveješi Vivien

Gornja linija: Komondi Julia, Šulimani Gabriela, Majoroš Eva, Klaj Agneš, Bezeg Erike, Švarc Eva, Šebek Judit, Hajčik Tinde i Lang Andraš, Bako Jožefne & Bako Jožef, Fekete Žolt, Leveleki Žolt, Herman Terezia, Bec Zoltan & Kenešei Žužana Viktoria, Gergej Žofia & Dr Reindl Laslo, Vagaši Aranka & Kovač Andraš, Berkič Mikloš, Sabo Jožef, Olivia Emilia Gajdo, Rolf Kipp

TREBALA SAM DA SE PRIPREMIM, ZA TO DA BUDEM LIDER

Monika Zarand je završila za baštovanskog inženjera, ali je pre rođenja svoje dece radila u call centru. Kada joj je ćerka krenula u zabavište, a sin imao dve godine, onda je počela da traži posao, jer je znala da je neće vratiti na prethodno radno mesto, što joj nije bilo ni žao. „Nisam ni želela da se vratim nazad, jer sam trebala da se odreknem vremena sa decom na primer, na celo leto.“ Samo što je počela da razmišlja o budućnosti videla je na internetu jednu registraciju svog

kasnijeg sponzora. Vivien Kertveješi nije poznavala, ali su je proizvodi o kojima je pisala, jako zanimali.

„Prvo sam samo preuzela proizvode i toliko. O MLM-u ništa nisam znala, ali to nije problem, jer zbog toga nisam imala predrasude. Najviše mi se svidelo to što mogu da pomognem drugima, jer sam imala samo pozitivna iskustva sa proizvodima.“

Registrovala se i za dva meseca sakupila dva boda. Kaže da je u tome veliku ulogu igralo okruženje i

ličnost sponzora. „Od prvog trenutka su mi svi bili simpatični. Imala sam tek dva boda, ali sam osećala kao da me poznaju.“

Meni je bio cilj da dok moj sin napuni tri godine zarađujem toliko para da mogu kući da ostanem sa njim.“

Monikin plan nije uspeo, bar ne onda. „Nije uspeo za godinu dana, jer sam jako puno trebala da radim na sebi. I u poslovnoj i u životnoj sferi me je sputavalo to što nisam imala ni malo samopouzdanja. Geo

Život sam radila to što su mi drugo govorili, ali me to nije daleko odvelo. Ovde sam morala da naučim da iskažem svoje mišljenje. To mi je bilo potrebno da bih mogla i drugima da pomognem, jer ovde ne treba samo sebe da motivišem, već i druge.“

Monikin muž je na početku bio velika podrška, na kraju je počelo da mu nedostaje to što rezultati ne dolaze tako brzo – nije bio tako strpljiv kao njegova žena. „Ja sam znala da ću dostići cilj“ – rekla je Monika, koja je po prvi put gradila krug potrošača, zatim je na kraju prvih pola godine shvatila da ako nije sposobna da napreduje nivo, onda neće dostići nivo menadžera na sinovljev rođendan. „Odlučila sam da moram da idem dalje. I kada se to desilo, dve osobe su mi rekle "da": i uspeła sam da postanem supervisor.“

Posle toga je usledio duži period razvoja. Monika je bila prisutna na svakom Danu uspeha i poslovnom događanju. Čitala je knjige, slušala audio zapise. „To mi je dalo sigurnost, ali još nisam bila spremna na to da postanem lider. Na sreću, primanja mog muža su mi omogućila da se razvijam. A isto tako želela sam i sama da stojim na svojim nogama.“

Monika je rekla, da joj je u ovom procesu najviše pomogla gornja linija. „Već sam pre prave kvalifikacije mesecima slušala „ti si već menadžer“. Nikada pre nisam dobila takvu podršku.“

Kao i svak, i ona je sa ličnim kontaktima počela građenje, danas se obraća i nepoznatima – onlajn ili oflajn. „Tražim one kod kojih osećam da mogu i na drugim sferama da dođem do njih. Ili zato što su majke, ili zato što imamo sličan hobi. Poznajem situacije sa malom decom. Tada sam znala da radim samo kada su moji mališani spavali, čak ni vikendima nisam mogla. Kada su krenuli u zabavište, to mi je jako pomoglo u poslu.“ Monika je radila od kuće, a usput bi slušala muziku ili predavanje mentora. Pored toga je

„Danas već, kada se moja deca vrate kući, ostavljam telefon.“

držala učestale sastanke. „Do četiri popodne sve završim“ – priča ona. „I ima još jedna radosna promena: sada ostavim telefon sa strane kada se moja deca vrate kući.“

Monikin muž danas potpuno podržava svoju suprugu, kao i njena deca. „Menadžerskoj kvalifikaciji nisam mogla da prisustvujem, jer je moja ćerka imala jako važan meč. Malo je bio loš osećaj što treba na dva mesta da budem u isto vreme, ali mi je dalo snagu to što sam ponosna na svoju ćerku, a ona isto tako na mene. Moja deca često govore: „mama i ja ću biti Forevero-vac.“

Monika kaže da joj je biznis u dubini stabilan, ali u širini još nije, tako da joj je sad fokus na tome. „Mene je zajednica "Čudesnog tima" povukla gore, i na trideset odsto mog uspeha mogu da zahvalim toj zajednici. Srećna sam, što imam takav tim sa kojim mogu da funkcionišem u jedinstvu, i gde članovi i zasebno rade na sopstvenim snovima. Moj lični cilj je menadžerski nivo 60 bodova, jer želim na duže staze da držim rezultate. Volim priznanja, kojima nikada nema kraja, i promenu koju mi je biznis doneo u život. Mislim da bi svaka žena trebala da nauči da postoji život i izvan začaranog kruga gde ne treba da se bira između dece i karijere.“

MOJI SAVETI TEBI

- Primeti na vreme ako je potrebno da se razvijaš!
- Budi na svakom dešavanju!
- Ne boj se da se obratiš nepoznatim ljudima!

FOREVER DAILY®

Konsumiranjem poboljšanog ekskluzivnog AOS Complex™, obezbeđujemo dnevni unos multivitamina da se apsorbuje u organizam. Patentirana formula je savršeno usklađena, gde su hranljive materije obložene alojom, koja sadrži osnovne vitamine i mineralne materije u preporučenoj dnevnoj količini. Dodali smo i mešavinu voća i povrća, na taj način organizam dolazi do biljnih hranljivih materija. Jedna kutija zdravlja!

439

60 tableta



U NOVOJ RUBRICI FOREVER MAGAZINA IZ MESECA U MESEC ĆE NAM PO JEDAN USPEŠNI GRADITELJ MREŽE DAVATI UVID U NJEGOVA PLANIRANJA ZA AKTUELNI PERIOD. MOŽEMO DA UPOZNA-MO NJEGOV STAV O OSNOVNIM KORACI-MA GRAĐENJA KA USPEŠNOM PLANIRANJU.



EDIT KNIS
Soaring menadžer

MESEČNI PLANER

PLANIRANJE: POLA USPEHA

„Cilj bez planiranja ne vredi ništa. Pravi izazov je planiranje puta koji vodi ka cilju.“

Uspeh koji možete da postignete u poslu zavisi od mnogo stvari – jedna od njih je planiranje. Možemo da planiramo samo ako imamo ozbiljan cilj zbog kojeg ćemo se obavezati i biti odgovorni za njega. Poenta planiranja je mapa pomoću koje ćemo znati koji put treba da pređemo i da idemo korak po korak od tačke A do tačke B. Drži vas u fokusu, dovodi do poleta, uči disciplini, pomaže da imate odgovarajući stav i entuzijazam.

Pošto ja sad gradim non menadžerski tim, radim sa početnicima. A sada u toku maja nam je najveća motivacija porečki izazov.

Prvo i najvažnije je da zapamtimo pravilo 4 boda, da ga naučimo i ispunimo. **Nedeljno 1 bod!**

Da bi to funkcionisalo, neophodna je upotreba proizvoda. Onaj ko razmišlja ozbiljno i na duže staze, njemu to nije problem. Zato je osnovni korak prvih dana svakog meseca napraviti 1 svoj lični bod. Idealno bi bilo da ostala 3 boda dobijete od novih potrošača i kolega koji čine vašu kupovinu. Ono što radiš, to se kopira! Ako imaš 4 boda i tvoje kolege će

imati, a ako vas je troje i svi imate 4 boda dva meseca uzastopno, već imate nivo supervizora.

Neophodna je i konstantna motivacija. Za to je potrebno da imate zadatke svaki dan: navike uspeha. **Svaki dan!** Istrajnost na ciljevima, čitanje knjiga, gledanje motivacionih video snimaka, stvaranje veza, prezentacije, treninzi sa mentorima, konsultacije i sastanci „kako dalje“.

Događanja su ono što pokreće naš posao. Bez njih ne bi sve ovo funkcionisalo i zato moramo tamo da budemo. Na događanjima se punimo, učimo, razvijamo, dobijamo inspiraciju. Događanja rade umesto nas!

Pošto svi imamo drugačiji nivo znanja i sposobnost usvajanja, na kvalifikacijama čujemo različite stvari. Tamo doživljavamo iskustva, osećamo energiju koju ne možemo osetiti nakon odgledanog videa.

Startuj porečki podsticaj! Dostupan je bilo kome, ako se korisnik pridržava osnovnih koraka.

Poreč je oaza događaja, ima neobjašnjivu magiju i dejstvo na nas! Daje vam motivaciju koja će vas voditi do nivoa menadžera! Odluči, obeleži, isplani-raj, poveruj, fokusiraj se i kreni, radi svaki dan na tome da ostvariš svoje snove.

NOVI KVALIFIKOVANI

100+CC

mart 2019.

Laura Lepojević
Klaj Ágnes
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Ana Lomjanski
Szabóné Dr. Szántó Renáta
& Szabó József
Pataki Szilvia & Pataki Róbert
Krasznai Cintia

60+CC

mart 2019.

Rusák Patrícia
Alen Lipovac & Dolores Lipovac
Nada Tešić
Andreja Brumec
Dr Berezvai Sándor & Bánhegyi Zsuzsa
Ivica Zeba
Varga Géza & Vargáné Dr Juronics Ilona
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Egresits-Ilyés Andrea Renáta
Almási Gergely & Bakos Barbara
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Dr Horváth Zsófia
Katona Zsuzsanna
Aleksandra Petković & Bogdan Petković
Heinbach József & Dr Nika Erzsébet
Willi Viktor
Fekete Zsolt
Hegedűs Árpád & Hegedűsné Lukátsi Piroksa Marietta
Berecz Botondné & Berecz Botond
Dr Rédeiné Dr Szűcs Mária & Dr Rédei Károly
Dr Seresné Dr Pirkhoffer Katalin & Dr Seres Endre
Angyal-Kadinger Anett Barbara
Nagy Tímea
Dobai Lászlóné & Dobai László
Szöllősi Cecília & Soós János
Krizsó Ágnes
Dr Rokonay Adrienne & Dr Bánhegyi Péter
Dénes Gabriella
Lapicz Tibor
Wiederschitz Csilla
Zsiga Márta
Marija Salaj
Szabó Péter
Dr Király Tünde & Nagy Károly
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Dr Dósa Nikolett
Glatter Andrea
Istokné Horváth Ildikó & Istok Ferenc
Leel-Óssy Gabriella
Tomislav Brumec
Hartai Klaudia
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Tóth Sándor & Vanya Edina
Dr Kardos Lajos & Dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kubinyi Ida
Majoros Éva
Fritz Adrienn

KALENDAR DEŠAVANJA 2019.

BUDIMPEŠTA

18. maj Dan uspeha
Tiškečarnok
19. maj Dan zdravlja

ALBANIJA KOSOVO

25. maj
Dan uspeha
Tirana

SRBIJA

15. jun
Dan uspeha
Beograd

HRVATSKA

20. jun
Dan uspeha
Tiškečarnok

SLOVENIJA

BOSNA

27-29. septembar Diamond Holiday Rally Poreč & Globalni Dan uspeha

23. novembar
Dan uspeha
Beograd

2. novembar
Dan uspeha
Bijeljina

14. decembar
Božićni Party
Tiškečarnok

FOREVER

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1184 Budapest,
Nefelejcs u. 9-11. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Glavni urednik: PhD. dr. Miliesz Sándor • Urednici: Pasqualetti Krisztina, Pósa Kálmán

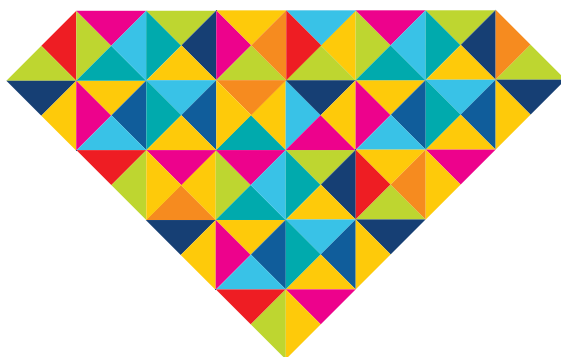
Prevod: Gondos Evelin • Prelom i priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft.

Prevod, lektura: Dragana Meseldžija (srpski), MIMOZA Borbáth, (albanski), Babity Gorán Vladimír,
Anić Antić Žarko (hrvatski), Harmat Császár Jolanda (slovenački)

Štampa: Keskeny és Társai Nyomdaipari Kft. • Odštampano u 30 500 primeraka.

Sva prava su zadržana!
www.foreverliving.com

DIAMOND 2019 HOLIDAY RALLY



POREČ 27-29. SEPTEMBRA 2019.

KO MOŽE DA SE KVALIFIKUJE?

Može da se kvalifikuje svaki novi i stari poslovni saradnik, koji u poređenju sa aktuelnim nivoom napreduje nivo više u marketinškom planu. Sa nivoa Novus korisnik (Novus Customer) kvalifikovanje je moguće samo osvajanjem supervizorskog nivoa. Pravo učešća imaju responzorisani saradnici, kao i saradnici koji su promenili sponzora po NDP razvoju.

KOJI SU KVALIFIKACIONI USLOVI PODSTICAJNOG PROGRAMA?

1. Postigni nov saradnički nivo! U poređenju sa aktuelnim nivoom napreduj nivo više u marketinškom planu! Novus korisnik (Novus Customer) mora da postigne bar nivo supervizora.

2. Tokom kvalifikacionog perioda budi aktivan (4 boda, od toga minimum 1 lični bod) počev od prvog sledećeg meseca u odnosu na mesec učlanjivanja: ukoliko si se učlanio npr. 15. maja 2019., onda od 1. juna budi aktivan. Ako si se učlanio pre kvalifikacionog perioda, onda u sva četiri meseca kvalifikacionog perioda moraš biti aktivan nezavisno od toga kada napreduješ nivo.

3. Tokom kvalifikacionog perioda, nakon postizanja novog nivoa, moraš da imaš ukupan broj bodova saradničke strukture koja odgovara tvom nivou i to počev od sledećeg meseca nakon postizanja novog nivoa, pa sve do kraja avgusta 2019. Poslovni saradnici koji napreduju nivou u periodu od septembra-decembra 2019. godine, moraju da imaju bodove saradničke strukture od januara.

- A) ako je nov postignuti nivo menadžerski ili neki viši nivo: ukupan broj bodova saradničke strukture svakog meseca mora biti 25 cc
- B) ako si asistent menadžer: ukupno 12 cc (4 cc aktivnost + 8 cc) svakog meseca
- C) ako si supervizor: ukupno 8 cc (4 cc aktivnost + 4 cc) svakog meseca

VAŽNA IZMENA

Oni poslovni saradnici, koji tokom jula-avgusta 2019. ili tokom avgusta 2019. napreduju nivo, i u prvoj generaciji imaju poslovnog saradnika koji se kvalifikovao za isti nivo, da bi se kvalifikovali za Diamond Holiday Rally 2019., moraju tokom jula da imaju minimalno 4cc aktivnosti, dok u avgustu pored aktivnosti od 4cc moraju da imaju i odgovarajuću aktivnost saradničke strukture od ostalih saradnika van strukture saradnika koji se kvalifikuje za isti nivo kao i oni.

OBAVEŠTENJA KÖZLEMÉNYEK SAOPŠTENJA OBVESTILA NJOFTIME

SRBIJA

Beogradska kancelarija: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381-11-397-0127, fax: +381-11-397-0126, imejl: office@flp.co.rs
Salon lepote Sonya +381-65-394-1711

Imejl za naručivanje: naručivanje@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak 12:00-20:00, sreda i petak 09:00-17:00,
svake poslednje subote u mesecu: 9:00-13:00 i tokom Dana uspeha
Telecentar: +381-11-309-6382, +381-65-309-6382
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12:00-18:30
sreda i petak: 9:00-16:30, svake poslednje subote u mesecu

Forever Srbija internet prodavnica je non-stop dostupna na
www.flpshop.rs. Stranica je u režimu održavanja radnim danima od 8 do 9 ujutru,
kao i poslednjeg dana u mesecu kada se kraj radnog vremena internet prodavnice
poklapa sa radnim vremenom kancelarije u Beogradu.

Direktor: dr Branislav Rajić
Lekari konsultanti: dr Biserka Lazarević
i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318
Utorakom i petkom 14:00-16:00

MAGYARORSZÁG

TERMÉKRENDELÉS: Webáruházunk: www.flpshop.hu
Telecenter: hétfőn 8:00-17:45-ig, kedden 8:00-19:45-ig, szerdán, csütörtökön,
pénteken: 8:00-17:45-ig hívható számaink: +36-1-297-55-38; +36-70-436-4290;
+36-70-436-4291; **+36-80-204-983 („zöld szám”): vezetőkes hálózatból
díjmentesen hívható),** hétfőn 8:00-19:30-ig,
keddtől-péntekig 10:00-17:30-ig hívható számunk: +36-70-436-4294
ÜGYFÉLSZOLGÁLAT, INFORMÁCIÓ:
Ügyfélszolgálat (telecenter, webshop): ugyfelszolgalat@foreverliving.hu,
+36-1-269-5370/110 és 111, ügyfélkapcsolati igazgató: Kiss Tibor,
+36-70-436-4170
Nemzetközi és Belföldi Kommunikációs recepció: +36-1-269-5370/123
Pénzügyi Recepció: +36-1-269-5370/121
www.foreverliving.com

Budapesti Központi Főigazgatóság: 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.
E-mail: flpbudapest@foreverliving.hu
Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36 1 297 1995
Levelezési cím: 1439 Budapest, Pf.:745.
Ország igazgató: dr. Miliesz Sándor: +36 1 297 1995, mobil: +36 70 316 0002
Főigazgató: Ladák Erzsébet: tel.: +36-1-269-5370/160-as mellék,
mobil: +36-70-436-4230;
Főigazgató-helyettes: Kismárton Valéria: 130-as mellék,
mobil: +36 70 436 4273
Belföldi és nemzetközi kommunikáció: Szecsei Aranka: 136 mellék,
mobil: +36 70 436 4229;
Csábrádi Ottília: 135 mellék, mobil: +36 70 436 4227
Oktatás és Fejlesztési Osztály (FLP TV): Berkes Sándor, 133. mellék,
mobil: +36 70 436 4213, dr. Karizs Tamás, mobil: +36 70 436 4271
Pontérték nélküli termékek: Nagy Adrienn, mobil: +36 70 436 4272
Rendezvényszervező: Altrichter Anett, rendezveny@foreverliving.hu,
mobil: +36 70 436 4240
Terepfoglalás: rendezveny@foreverliving.hu

Ügyvezető Igazgatóság:
1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel.: +36 1 297 1704, +36-70-436-4288, -4289
Ügyvezető igazgató: Lenkey Péter: mobil: +36-70-436-4279
Varga-Berecz Klára, tel.: 192. mellék, mobil: +36 70 436 4281
Vékás-Kovács Mónika, tel.: 191-es mellék, +36-70-436-4239

Budapest, Nefelejcs utcai vevő- és ügyfélszolgálat és raktár
nyitvatartási rendje:

H: 10-17:45, K: 10-19:45, Sz-P: 10-17:45,
minden hónap utolsó hétköznapi munkanapján minden esetben 8-20 óráig,
Ügyfélkapcsolati igazgató: Kiss Tibor, mobil: +36-70-436-4170
Debreceni Területi Igazgatóság: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
Tel.: +36-52-349-657, mobil: +36-70-436-4287
Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt
30 perccel befejeződik).
Területi igazgató: Pósa Kálmán, mobil: +36-70-436-4265
Szegedi Területi Igazgatóság: 6726 Szeged, Pillich Kálmán u. 1.,
Tel.: +36 62 555 444, mobil: +36 70 436 4175 Nyitva tartás: H: 12-20 óráig,
K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 perccel befejeződik).
Területi igazgató: Radóczki Tibor

Forever Resorts: Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.,
Tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu
Sasfészek Étterem, tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszketterem.hu.
A Forever Resorts magyarországi intézményeinek ügyvezető igazgatója
Lenkey Péter, operatív igazgató Király Katalin.
Orvos szakértőink: Siklósné dr. Révész Edit, a Forever Magyarország
Orvos Szakmai Bizottságának elnöke, dr. Hócsi Mária: 70/882-3495,

dr. Kertész Ottó: 70/418-7233, Szabóné dr. Szántó Renáta: 70/612-2486,
dr. Samu Terézia: 70/627-5678, dr. Bakanek György: 30/942 8519

2019. január 2-től a nyitvatartás megváltozik budapesti központi számlázásunkon és Telecenterünkön: Budapest: Hétfő-péntek: 9:00-17:00
(Ez az új nyitvatartás vonatkozik a hónap utolsó munkanapjaira is!)
Helyi előadások esetén hosszított nyitvatartással várjuk partnereinket
Vidéki irodáink nyitvatartása változatlan 2019-ben is. A hónap utolsó szombatára és
napjain (amelyeket már nem követ munkanap a hónapban) már idén decemberben
és 2019-ben is kizárólag a webshopon (www.flpshop.hu) lesznek leadhatók a
megrendelések minden hónap utolsó naptári napján 24.00 óráig.
Ez a változás minden irodánk működését érinti.

CRNA GORA

Podgorička kancelarija: 81000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20.
Poštanski fah 25
tel: +382 20 245 402, fax: +382 20 245 412
Radno vreme: ponedeljkom 12:00 – 20:00, ostalim radnim danima: 9:00 – 17:00
Svakog meseca poslednja subota je radni dan, radno vreme: 9:00-14:00
Lekar konsultant: dr Nevenka Laban +382-69-327-127
Email: flppodgorica@t-com.me
Naručivanje isključivo preko www.flpshop.me

SLOVENIJA

Ljubljanska pisarna: 1000 Ljubljana, Stegne 15, Ind.cona Stegne
tel.: +386 1 562 3640, faks: +386 1 562 3645
Naročanje izdelkov: mobilni telefon: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501. Naročanje po elektronski pošti:
narocila@forever.si. Informacije po e-pošti: info@forever.si
Delovni čas: Ponedeljek in četrtek od 12:00-20:00 in torek, sreda in petek
od 09:00-17:00
Lendavska pisarna: 9220 Lendava, Kolodvorska 14,
tel.: +386 8 205 40 75, Delovni čas: ponedeljek–petek od 9. do 17. ure.
E-naslov: lendva@forever.si webshop: <http://sl.flpshop.hu/>
Direktor: Andrej Kepe
Zdravnik svetovalec: dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788
Usposabljanja: odprta predavanja in usposabljanja vsak četrtek
Forever Info točka Slovenska Bistrica, Ljubljanska cesta 20

HRVATSKA

Zagrebački ured: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16
Telefon: +385 1 3909770; 3909773 ili 3909775; Faks: +385 1 3909 771
Otvoreno: ponedjeljak i četvrtak od 09:00 do 20:00,
utorak, srijeda i petak od 09:00 do 17:00
Područni direktor: Mr.sc. László Molnár
Naručivanje e-mailom: foreverzagreb@foreverliving.hr
Edukacije u uredima Zagreb : ponedjeljak i četvrtak od 18:00h
Web adresa: www.foreverliving.com - birajte hrvatski jezik
Na stranici www.foreverliving.hr možete napraviti web narudžbu proizvoda
Sve vaše prijedloge, želje i obavijesti možete slati na e-mail adresu:
vgolub@foreverliving.hr, ili na korisnickapodrska@foreverliving.hr
Telefonski lječnici: Dr. Zoran Vrcić: +385 91 5176510
– ponedjeljak od 16:30 do 18:30 četvrtak od 16:30 do 19:30
Dr. Draško Tomljanović: +385 91 4196101 – utorak od 14:00 do 17:00,
petak od 14:00 do 16:00

SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Rr. Selim Brahja 110. Sank Vjetër – Tirana
Tel./Fax: +355 44 500 866
Hapur: ditët e punës 9.00-13.00 dhe 16.00-20.00
Drejtor rajonal: Attila Borbáth, cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811
e-mail: flpalbania@tring.al

KOSOVA

Office Address: Rr. HILMI RAKOVICA Nr 13 Prishtina-KOSOVA
E-mail: foreverkosovo@gmail.com
Office employee: Agim Berisha, Mob: 00 377 44 264 000
Area Manager: Borbáth Attila

BOSNA I HERCEGOVINA

Bijeljinska kancelarija: 76300 Bijeljina, 76300 Bijeljina, T.M.3.
tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55 -221-780
Radno vreme, radnim danima: 9:00–17:00
Imejl adresa: forever.flpbos@gmail.com
Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić
Sarajevska kancelarija: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651
Radno vreme: ponedeljak, četvrtak, petak 09:00–16:30,
utorak, sreda 12:00–20:00
Imejl adresa: flpmb@bih.net.ba
Rukovodilac ureda: Enra Ćurovac-Hadžović,
imejl: forever.flpbos@gmail.com

UJEDNO MAGAZIN I MINI KATALOG? DA!

Napravi sam katalog! Iseci stranicu na mestu gde je označeno, zatim presavij na pola po linijama, unutra zalepi uzorak proizvoda **Forever Bright Toothgel** (MI05), i mini katalog je gotov za to da se uz tvoju pomoć novi kandidat upozna sa jednim od naših najpoznatijih proizvoda!

Nemoj da zaboraviš da napišeš ime, kontakt i svoj kod!

Želim vam dobar posao!



*Svako
zaslužuje
zdrav osmeh!*

Sigurno ni ti ne možeš da se odlučiš koju marku da izabereš između mnogo brendova.

Naš kolega koji ti je dao ovaj katalog, želi da ti pomogne u tome.

Isprobaj **Forever Bright Toothgel** pastu za zube čiji uzorak možeš pronaći tu, i ispričaj svoje iskustvo našem kolegi!

Ispitaj ga, jer on pored paste za zube, poznaje i sve naše kozmetičke proizvode i dodatke ishrani i sa velikom radošću bi ti bio partner u istraživanju fantastičnih Forever proizvoda.

The Aloe Vera Company



Ovde zalepi uzorak
proizvoda!

**FOREVER
OMILJENI
PROIZVOD**

*Svako
zaslužuje
zdrav
osmeh!*

**FOREVER
BRIGHT® TOOTHGEL**

Izvanredan je za decu, vegeterijance i... u stvari za sve. Ova nežna i bez fluorida formula, kombinuje aloe veru, pčelinji propolis, pepermint sa prirodnim ukusom i delotvornim izbeljivanjem zuba. Pčelinji propolis koji koriste za zaštitu košnice, u mnogim stomatološkim ispitivanjima se ispostavilo da je dobar za održavanje cele usne duplje. Fantastičan ukus i osećaj svežine ostaje dugo vremena i nakon pranja zuba.

028

130g

IME I KOD VAŠEG SPONZORA:



Smile!

The Aloe Vera Company