

XIV. GODINA 4. BROJ APRIL 2010.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

Forever Zlato



Nedavno sam učestvovao na Severno-američkom reliju u Orlando, i moram vam reći, da je bio izuzetno uspešan. Želim da čestitam Elviri i Robertu Ruizu iz Los Anđelesa, koji su dobili titulu „Distributeri godine u Severnoj Americi“; zatim Emi i Elvinu Lembrajtu (Emma i Alvin Lambright) iz Borna koji su osvojili titulu „Graditelji mreže godine u Severnoj Americi“. Izuzetno smo ponosni na sve distributere, koji su dobili mogućnost da i na pozornici prime priznanje. Jako sam uzbuđen kada pomislim da nas u Severnoj Americi čeka još uspešnija, 2010. godina.

Gore nevadena priredba je imala brojne fantastične vrhunce, ali bih ja sada govorio samo o jednom od njih: o treningu, koji je održao Adam Mej (Adam May), jedan od najuspešnijih distributera Ujedinjenog Kraljevstva, koji je ostvario kvalifikaciju i za Profit šering. Adam je govorio sa bezgraničnom empatijom i strašću. Njegove inspirativne reči u vezi poslovne mogućnosti Forevera, su sve prisutne ispunile optimizmom.

Adam je sve nas podsetio da moramo da iskoristimo našu lojalnost u korist uspeha. Pozvao je sve prisutne da pokušaju na sledeći reli da dovedu pet novih ljudi – i tako nam je postavio izuzetan cilj za borbu. Predlažem vam, da posetite veb stranu www.flpmedia.com i skinete Adamovu prezentaciju ili pogledate video snimak njegovog predavanja. Možete biti sigurni da to neće biti izgubljeno vreme!

Zamislio sam se gledajući zimsku olimpijadu tokom prošlih nedelja i dok sam uživao u fantastičnim sportskim rezultatima takmičara, koji su došli sa svih strana sveta, razmišljao sam o svemu što su ti sportisti morali da ostvare da bi dostigli ovaj nivo. Svaki pojedini sportista ima svoju karijeru i bezbrojne sate napornog rada; postojanost i izdržljivost, uprkos mnogobrojnim preprekama i razočarenjima. Sve njih motiviše vera u pobjedu. Podstiče ih da idu dalje, i da uprkos neverovatnim naporima, uvek krenu iznova. Iza svake pobjede ili poraza postoji neverovatno mnogo sati neme i monotone borbe u korist razvoja.

Malkolm Gledvel, u knjizi *Autliers* (Malcolm Gladwell, *Outliers*), više puta ponavlja „pravilo 10 000 sati“. On tvrdi da se ključ uspeha bilo koje oblasti života krije u ogromnoj količini vežbanja: potrebno je uložiti najmanje 10 000 sati rada. Sigurno je, da su sportisti svetske klase za učešće na olimpijadi žrtvovali bar toliko sati svog života. Ovo pravilo se ne odnosi samo na učesnike na olimpijadi, već i na sve nas. Mislim da je najveća poruka olimpijade da se izuzetni ljudi zaista nalaze među nama. Većinu nas ne odlikuju zlatnom medaljom i ne prave za nas ogromno slavlje, ali je činjenica da svi imamo sposobnost da postignemo velika dela, bez obzira za koji se put odlučili i bez obzira šta je to, čemu posvećujemo život i vreme. To se svakako odnosi i na nas, koji smo odlučili da ćemo izgraditi Forever posao.

Druga uočljiva tačka prezentacije Adama Meja je da našem poslu treba pristupiti baš kao bilo kom drugom poslu. Treba ga shvatiti ozbiljno. Treba da uložimo dovoljno vremena da bi ostvarili uspeh o kojem sanjamo. Na osnovu Gledvelovog istraživanja to je oko 10 000 sati. Nisam siguran da li je to baš ta magična brojka, ali vam mogu obećati da, ako žrtvujući vreme i energiju radite toliko za svoje preduzetništvo, vaš rad će uroditi plodom – kao što je to slučaj i sa pobjednicima na olimpijadi. To su dokazali ljudi kao što su Adam, Ruizevi, odnosno Lembrajtovi i još mnogi drugi u Forever porodici.

Zahvalan sam vam, što tako uspešno gradite Forever. Divim se vašem zalaganju koje pokazujete u cilju povećanja posla, i ako bi to zavisilo od mene, ja bih svima vama dao zlatnu medalju.



REX MAUGHAN





Prolećna PORUKA

Najzad su nas obasjali prolećni zraci sunca, darujući novi život i energiju Zemlji i novu hranu svetu. Bašte, polja i šume, oblače čudesne cvetne ukrasne nošnje, igrališta odzvanjaju radosnom dečijom grajom, a parkovima šetaju parovi držeći se za ruke.

1. aprila kreće nova Super reli (Super Rally) Forever godina. Proleće pruža novu mogućnost za novi razvoj u krugu velike FLP porodice. Imamo priliku da već sada, u prvim mesecima ove godine, započnemo sistematsku izgradnju i da napravimo mreže kupaca, koje će i našim unucima obezbediti stabilan, siguran život, baš kao i slobodu. Mnogi traže izgovore, pa zbog toga ne vide mogućnost. Možda još nisu dovoljno zreli, i ne vide da sada imamo najbolju mogućnost da učestvujemo u izgradnji privrede, koja leži u ruševinama. Preuzmimo na sebe deo tog posla! Ako radimo dovoljno uporno i lojalno, onda Mađarska sa Južnoslovenskom regijom i Albanijom može postati prvak, ne samo u Evropi, već i u svetu!

U martu 2010. godine smo četvrti put zaredom osvojili prvenstvo Forever Evrope, i ponovo, jer smo na prvom mestu, mesto na osnovu prodaje. Hvala svim saradnicima, svim kupcima i svim lojalnim sledbenicimima Forevera i Aloe vere. Hvala **Miklošu Berkiču** dijamant-safir menadžeru, jer je ponovo postao šampion Evrope u Profit šering (Profit Sharing) podsticajnom programu. Cestitamo **Katiki i Atili Gidofalviju** na kvalifikaciji na nivo dijamant-safir menadžera, i naravno mnogobrojnim saradnicima, koji su se kvalifikovali na pozornici u Londonu. Ponosni smo na šesto mesto **Mikloša Berkiča**, kao i osmo mesto **Jožefa Saboa** na osnovu ukupnog prometa u Evropi. Naravno, urodio je plodom i vredan rad na osnovu prodaje Sonya proizvoda. Čestitamo **Viktoriji Cinkoti** na osvojenom trećem mestu na Sonya takmičenju. U Londonu je bilo čudesno slušati predavanje **Veronike i Stevana Lomjanskog**, jedinih dijamant menadžera naše regije, a bio je pravi doživljaj i čast, što je vođenje programa pripalo našem safir menadžeru **Adolfu L. Koši**, koji je imao fantastičnu produkciju na pozornici Vembli Arene! Posebno se zahvaljujem članovima **Prezidents kluba i Profit šering kluba**, što svoje izuzetne sposobnosti neprestano prenose svojim mrežama i što smo zahvaljujući njima, na sto Forevera ponovo stavili izuzetne rezultate. Molim sve za što snažniju saradnju, jer nam se tako pruža ogromna mogućnost da našu zemlju postavimo na nove i stabilne osnove! Učinimo sve što je u našoj moći da zajednički stvorimo najbolji tim Forevera na svetu!

Mi smo najbolji!

DR ŠANDOR MILES
DIREKTOR ZEMLJE





Success

U prirodi se proleće još skriva i ne pokazuje se baš često. Uprkos tome, u Pap Laslo Sport Areni je život jako uzavreo. Od ranog jutra u talasima dolazi ogroman broj ljudi. Pre priredbe su hodnici bili dupke puni, čuo se veseli žagor prijatelja i poslovnih timova, koji su razgovarali, krojili planove, kupovali i interesovali se za najnovije proizvode.

FOREVERU DAJMO NAJBOLJE



Veliki broj zainteresovanih posetilaca se još uveliko slivao u gledalište, kada su posle himne Forevera, voditelji priredbe **Rita Mikola Halmine** i **Ištvan Halmi**, safir menadžeri, svečano otvorili martovski Forever Dan uspeha. Na pozornicu su prvo pozvali dr Šandora Milesa, direktora zemlje, za koga su rekli, da već dugi niz godina sanja i ostvaruje ambiciozne vizije i sve ono čime održava polet naše regije.



Day

OD SEBE

NA ČELU EVROPE

Direktor zemlje je pozdravio saradnike vodeće zemlje Evrope i ponosno izjavio da već četiri godine zaredom zadržavamo prvo mesto u Evropi. Hvalio je delegaciju od 990 članova, koja je osvojila srebrnu medalju u kategoriji Spirit awards (Spirit Awards) u Londonu, kao što je pohvalio i **Mikloša Berkiča**, dijamant-safir menadžera, jer se zahvaljujući njemu Profit šering ček sa najvišom svotom na svetu ponovo našao u Mađarskoj. **Viktorija Cinkota** je našu regiju predstavila kao pobednica na izboru za Mis Sonya Mađarske (Miss Sonya Hungary) i u evropskoj konkurenciji je bila među prve tri takmičarke.





Dr Istvan Mokanski, menadžer je najbolji primer da neko može da sledi lekarske principe, a da ta delatnost bude u savršenoj harmoniji i sa radom na izgradnji mreže. Njegovo ogromno stručno iskustvo dokazuje da Forever proizvodi imaju blagotvorno dejstvo na fiziološke funkcije.

Posle ovog izvanrednog, visoko kvalitetnog i izvanredno konstruisanog stručnog predavanja, je sledilo opuštanje. **Diana Biro**, soaring menadžer, **Patricia Rušak i Tinda Hajčik** senior menadžeri su uz svoje blistave pojave, najavile nastavak takmičenja Zvezde Forevera. Prvo su nam predstavile predsednika žirija **Karolja Horvata**, direktora Karinti salona, a pored njega i stalne članove: **Gabrielu Berkeš** glumicu-estradnu umetnicu, **Akoša Tihanjija** plesača-koreografa i umetničkog rukovodioca





priredbe **Žolta Frenkoa**. Ovom prilikom su im se pridružili i **Eniko Detar**, glumica i **Šarolta Zalatnai**, estradna umetnica. Zatim je počeo nastup takmičara. Svi su bili oduševljeni i pokazali su najveće domete svog talenta i time su zadali velike glavobolje žiriju, koji je imao zadatak da izabere najbolje među najboljima. Mi smo se u gledalištu predali opuštenoj atmosferi i spontanom navijanju.

Dr Ilona Juronič Vargane je svoje, dvanaestogodišnje bogato i pozitivno iskustvo, podelila sa prisutnima. Iskreno je govorila o svojim problemima, za koje je našla rešenje uz pomoć naših proizvoda. Na pozornici su sa njom brojni lekari, članovi Forevera, veoma ubedljivo govorili o svojim iskustvima u vezi zaštite zdravlja, uz upotrebu naših proizvoda. Hvala im!





Priredba se nastavila objavljivanjem kvalifikacija supervizora i asistent menadžera, sa posebnim osvrtom na one koji su ostvarili značajne rezultate u NDP-u. Kvalifikovani su zaslužena odličja, iz ruke direktora zemlje **dr Šandora Milesa**, preuzeli uz gromoglasno slavlje svojih poslovnih klijenata i saradnika. Odmah nakon toga su se posle razgovora **Judite Poštaš Nađne i Janoša Nađa**, supervizora sa njihovim sponzorom **dr Nikoletom Doša**, svi prisutni uverili da je NDP dobar izum i da veoma dobro funkcioniše. Izvanredni rezultati ovog mladog bračnog para to najbolje dokazuju.

Od sledećeg predavača smo saznali da ni životno doba ne može biti prepreka. **Zoltane Siladi** – tetka Ilike – nam je ispričala da je imala 69 godina kada je otkrila Forever. Danas se već može pohvaliti svojom uspešnom karijerom. „Tu svi možemo naučiti jednu struku. Nismo mi krivi, ako ima i onih koji ne koriste tu mogućnost!” – poručuje svima. Upoznali smo njenu fascinantnu ličnost i nagradili smo je gromoglasnim aplauzom. To je zaista zaslužila!





Posle tetka Ilike se red predavača nastavio bračnim parom menadžera **Silvijom Lip i Mihaljom Molnarem**, koji su postigli sve što se može postići na nivou menadžera. Govorili su iskreno i otvoreno o onima koji su ih podsticali, ali i o onima koji su im predstavljali problem tokom njihove petogodišnje karijere u firmi. Svoja iskustva su skoncentrisali u predloge i savete. Iz njihovih reči, dela i cele karijere izbija upornost.

Posle predavanja koja su ponekad bila puna dramatične napetosti, odmorili smo se i osvežili uz nastup novih zvezda Forevera. Kvalifikacije novih menadžera i vodećih menadžera, priznanja članovima Kluba osvajača, kao i predaja registarskih tablica pobednicima Podsticajnog programa za kupovinu automobila je protekla u odličnom raspoloženju, koje su prethodno obezbedili takmičari svojim plesnim i muzičkim produkcijama. Sve kvalifikovane je na pozornicu pozvao regionalni direktor kancelarije u Budimpešti **Atila Fodi** – uz glasno, veselo pozitivno i nesebično slavlje i oduševljenje svih prisutnih. Vlasnike Profit





šering čekova je ovom prilikom na pozornicu pozvao domaćin Euro relija i Profit šeringa 2010. godine **dr Adolf L. Koša**, safir menadžer. Raspoloženje je dostiglo stepen usijanja. Na pozornici smo se divili našim primerima, koji su živi spomenici poslovnog uspeha. A njihovom dugom redu još nije dolazio kraj...

Šandor Nemet je na pozornicu stupio sa poslovnim iskustvom soaring menadžera (kome oslonac obezbeđuje osam menadžera iz njegovog tima) i znanjem finansijskog stručnjaka. „Video sam autorske honorare, pa sam se zamislio...” – priznaje, sa dugogodišnjim iskustvom finansijskog rukovodioca. Iza njegovog skromnog i suzdržanog načina predavanja se oseća čvrst stav i jaka vera. On nikoga ne ubeđuje, već podstiče.

Posle Šandorovog predavanja su se na pozornici pojavili članovi žirija i umetnici-amateri u takmičenju za otkrivanje talenata. Sledilo je objavljivanje rezultata. Žiri nije imao nimalo lak zadatak, jer je ponovo morao smanjiti broj takmičara.





Red predavača je završio **Ištvan Halmi**, safir menadžer. Zapravo, nije održao predavanje u klasičnom smislu te reči, već nam je pričao. Iskreno i od srca. Jednostavno, kao što deke pričaju svojim unucima o veoma važnim stvarima u životu. Pričao je o svim vrednostima koje Forever predstavlja za njih. Verujem mu, kada poručuje: „Daj najbolje od sebe, jer vredi!“ Svi mu verujemo!

Posle toga se Atila Fodi, regionalni direktor kancelarije u Budimpešti, zahvalio svim predavačima, jer su doprineli visokom kvalitetu Dana uspeha, i u saradnji sa kolegama, regionalnim direktorima **Kalmanom Pošom**, **Tiborom Radockim**, **Tiborom Kišom** i prelepim glamur-devojakama, započeo objavljivanje kvalifikacija novih asistent supervizora.

Tokom priredbe je pet srećnih učesnika dobilo po dve karte za majski Dan uspeha, a jedan dobitnik je osvojio besplatan tretman u Sonya kozmetičkom centru.





Opservatorija

Na martovskom Danu uspeha, petočlani žiri – za ovu priliku pojačan Enikom Detar i Šaroltom Zalatnai je doneo odluku da u sledeći krug tačmičenja prolazi 14 produkcija.





Naši takmičari su sa visokokvalitetnim produkcijama ponovo iznenadili i fascinirali publiku u Sport Areni. Ildiko Taš, operna pevačica je pesmom *Loša žena* iz muzičke igre Zoltana Kodolja *Sekeljsko prelo*, prikazala izuzetno visok umetnički nivo, kao i Adam Šolja sa dvoipominutnom modernom plesnom etidom, koja je bila još dinamičnija od njegovih prethodnih produkcija. Svi takmičari su nastupili sa profesionalnim programom, ali je sudeći po intenzitetu aplauza publike, najveći uspeh pobrala Nora Benjocki sa pesmom iz mjuzikla *Negde u Evropi*. Žiri je produkciju sva tri takmičara ocenio maksimalnom ocenom. Na osnovu ukupnog zbira bodova sa SMS glasovima, ovog meseca su iz kategorije scenskog pokreta ispali duo Ti-Žo i Eva Agošton, a iz muzičke kategorije su se od daljeg takmičenja oprostili Anita Čoka i „Empti Pabs”, mada je i njihova produkcija bila izuzetno dobra. Iskreno nam je žao što posle svakog kruga takmičenja treba da se oprostimo od nekoliko talentovanih takmičara. Takmičarima želimo dobre i uspešne pripreme i znatiželjno čekamo sledeći krug takmičenja, koji će se održati 22. maja, na rođendanskoj priredbi FLP-a.

Žolt Frenko
umetnički rukovodilac





EUROPEAN RALLY
& PROFIT SHARE



FOREVER LONDON

Ostvaren san



Već nas je ispred Arene dočekalo uobičajeno karnevalsko raspoloženje. Autobusi ukrašeni bezbrojnim zastavama su dolazili na priredbu u nepregledno dugoj koloni. Forever deluje u svakom delu Evrope. Svi su nasmešeni. Čak nas je i sunce nagradilo svojim toplim zracima, mada je to za meteorološke uslove u Londonu pravo čudo... Gde god Reks kroči, nestaju oblaci sa neba. U to smo se širom Evrope svi uveravali, već dugi niz godina.

Stanovnici raznih zemalja su se pozdravljali veselim pogledima i srećnim iščekivanjem, kao najbolji prijatelji, koji se jedno vreme nisu videli. Već pred Arenom je nastalo takmičenje u oduševljenju (Spirit Award). Delegacija iz Grčke još nikada nije bila tako brojna kao sada. Sa Švajcarcima su rame uz rame zauzeli strateška mesta, jer su odatle hteli da nadmaše sve ostale. Učesnici iz Rumunije su se maskirali kao pčele, a grupa iz Kazahstana – pod vodstvom **Katike i Atile Gidofalvija** – je obukla prelepe narodne nošnje. Mi smo iz Mađarske – zahvaljujući **Riti i Ištvanu Halmiju**, kojima se i ovom prilikom zahvaljujemo na uspešnom radu – preko odeće stavili nacionalnu trobojku, koja je izvanredna dopuna za privlačenje pogleda svih prisutnih. Jedva smo čekali da uđemo. Dobili smo mesto u sredini gledališta, i tada, kao i uvek – kao središte Evrope, zajedno sa članovima tima iz Srbije, Hrvatske, Slovenije, Bosne i Hercegovine i Albanije. Oni koji su prvi put došli na reli su možda bili malo uplašeni zbog neobičnog ambijenta, koji nastaje zbog neprestane pesme i skandiranja. Bilo nas je oko 10 000, mada se često čini, da nas ima mnogo više. To raspoloženje se ne može uporediti ni sa čim drugim!



Posle godinu dana su ponovo zajedno članovi velikog tima Forever Evrope, da bi slavili i odali priznanje prošlogodišnjim rezultatima. Stigli smo u Vembli arenu, koja se nalazi pored Vembli stadiona, koji je drugi po veličini u Evropi.



Ejdan O'Hare i Greg Mon su svečano otvorili prvi dan priredbe. Posle pozdrava su nas zamolili da mesečno sa 10-20 evra pomognemo žrtvama katastrofe na Haitiju. I ti možeš pomoći, zato te molim da nam se pridružiš! Forever ovim gestom neguje tradiciju dugu više desetina godina, jer širom sveta pomaže uvek kada nastane potreba za tim. Reksove reči nam kristalno jasno odzvanjaju u ušima: „Snaga Forevera je snaga ljubavi!“ Na priredbi su se mogli kupiti simpatični medvedići i u okviru programa „Forever Giving“, pola od sakupljene svote se uplaćuje na račun za pomoć žrtvama.

Na našu veliku radost, tokom dva dana domaćin priredbe je bio Adolf L. Koša, sa partnerkom iz Engleske, simpatičnom Kler Koton Mej (Claire Cotton May). Izuzetno smo ponosni i ovom prilikom se zahvaljujemo Adolfu na njegovom izuzetnom doprinosu, a posebno što je tokom dva dana i te kako dostojno predstavljao našu regiju.

RASPOLOŽENJE JE DOSTIGLO STEPEN USIJANJA

Raspoloženje prisutnih se još više usijalo defileom novokvalifikovanih, kao i menadžera i vodećih menadžera iz raznih zemalja. Izvanredna muzika i predavači, slika i tehnika osvetljenja su ovaj dan proizveli u čudno slavlje. Kruna ovog dana je objavljivanje rezultata, da je FLP Mađarske ponovo na prvom mestu u Evropi.





Prvog dana je počela i podela profita. Na pozornici je dodeljeno više od 40 čekova, ali još nikome iz Mađarske. Među onima koji su dobili ček od 5000 evra, sedmi po redu su bili **Tinda i Laci Šuljok** sa skoro 5300 evra. Ponovo je odjeknulo „Ria-Ria-Hungaria”, koje se čulo iz gledališta, od svih „profitaša” iz naše regije. Bože, kako je lepo biti iz Mađarske! Srce je htelo da nam iskoči kada su se pojavili naši menadžeri, noseći u rukama zaslužene čekove. **Reni i Žofi Židai, Orši i Tibor Lapic** i na kraju bračni par **Rožahađi, Marika i Žolt** sa decom... To nam je bio jedan on najboljih doživljaja u životu. Veoma smo ponosni na njih, i želimo im sjajne rezultate i u buduću! Prvog dana relija je firma podelila više od 1,6 milona evra, a za drugi dan priredbe je ostalo još skoro 5 miliona evra. U grupi na prvom nivou od 5 do 10 hiljada evra je tim iz Mađarske, koji je dobio 13 čekova: 6 čekova sa 10-20 hiljada evra i 8 čekova sa 20-50 hiljada evra. Možemo reći da su čekovi sa najvišim svotama pripali našoj grupi! Čestitamo svima koji su se kvalifikovali!



Prvi dan smo zaključili u čudesnom raspoloženju. Već je bilo veče kada smo se vratili u jedan od najelegantnijih hotela u Londonu, pored Hajd parka, u J. W. Mariot Hotel Grosvenor Hous. Taj hotel bi mogao biti simbol luksuza i elegancije. Reks i rukovodstvo firme i na taj način pokazuju koliko cene naš rad...

NAŠI PRIMERI

Drugog dana, u subotu, smo nastavili gde smo stali prethodnog dana. Činilo se da raspoloženje od prethodnog dana ništa ne može da nadmaši, ali se dokazalo da može, kada su na pozornici





stupili dijamant menadžeri i jedan za drugim iznosili svoja bogata iskustva i najbolje delove znanja koje je potrebno za uspešnu izgradnju posla i života **John Curtis i Jean Leach, pa Veronika i Stevan Lomjanski, Helga Kastl, Jean-Marie i Georgette Julien-Lurel, Kim Madsen, Joelle i Andre Bonnefoy-Poli, Katrin Bajri, Christina i Robert Chalupka** čije uzvišene misli svi u Areni prate sa velikom pažnjom. Iz svakog predavanja kao da zrači jedinstvo strasti i mudrosti. Ponovo smo se uverili da nije dovoljno da se neko razume u nešto, jer to znanje treba i koristiti i predati drugima. Svi oni rade izvanredno i pravi su primeri, koje vredi pratiti. Mi treba samo da obratimo pažnju na njih, da učimo od njih i da uključimo ovu neprocenjivu vrednost u našu svakodnevnicu. Hvala im! Posle toga smo nastavili sa slavljem, koje se nije prekidalo do kraja dana. Reks, Greg i Ejdan su već drugog dana, skoro bez prekida bili na pozornici! Na njima se nije video trag od umora. Koliko li gela piju, da bi bili tako sveži? Mi smo nastavili defile i pred mađarskim sektorom već drugog dana, zastava koja je duga skoro 20 metara, lebdela je gore-dole i oko nje, nas je uvek bilo bar 30. Kada bi se zastava digla, pa se polako spustila, izgledala je kao ogromno srce obučeno u nacionalnu trobojku, koje pulsira i predaje snagu i raspoloženje. Ima i razloga za to: u grupi TOP 10 najboljih distributera u Evropi su ponovo **Jožef Sabo i Mikloš Berkič!** 2 nivo Profit šeringa je ostvarilo četiri porodice iz Mađarske. Protiču slatki minuti iščekivanja iza pozornice: ovo je posebno mesto gde smo radosniji ako duže čekamo. Naime, što nas kasnije zovu da preuzmemo ček, na njemu će biti viša svota! Hvala **Peteru Lenkeiju** operativnom direktoru u Evropi, jer je kvalifikovane dočekao





prijateljski i jer je sa svojom kreativnom grupom, preuzimanje čekova učinio nezaboravnim – kao što je bila nezaboravna i koreografija tokom oba dana. Kada smo dobili mogućnost da stupimo pred njegovo veličanstvo Henrika VIII – od koga je profit-tim na 2. nivou preuzeo ček – srce nam je ponovo kucalo u grlu. Ostvario nam se najveći san: prvi put smo uspjeli da ispunimo uslove 2. nivoa. Sledio nas je **Robert Varga**. Čestitamo mu na izvanrednom radu i zasluženom čeku. Katika i Atila Gidofalvi su doduše učesnici Profit šeringa postali u Kazahstanu, ali još nije prošlo ni dve godine od kada su među nama, a već mogu da se pohvale sa trećim „najvećim” Profit čekom u Mađarskoj. Kao da čujem Atiline reči: „Slušaj! Mi se još nismo zapravo ni bacili na posao!” Ceo tim iz Mađarske je bio na nogama. Naše ovacije su nadjačale sve ostale. Ovaj rezultat zaslužuje da mu se oda poštovanje! Čestitamo Katika i Atila! Veoma smo ponosni na vas, i želimo vam mnogo izuzetnih uspeha i u buduće.

Drugi najvredniji ček tima iz Mađarske na 2. nivou, od skoro 20 hiljada evra je pripao **Aranki Vagaši i Andrašu Kovaču**. Cela porodica im je na pozornici, a ispred pozornice više od hiljadu članova delegacije iz Mađarske je skandiralo: „Ria-Ria-Hungaria”.

U međuvremenu nas je ispunilo ponosom i objavljivanje rezultata Mis Sonya takmičenja, jer je prelepa **Viktoria Cinkota**, koja je predstavljala našu regiju, osvojila





izvanredno treće mesto i ček od 250 evra. Naravno, mi mislimo da je ona bila najlepša. Zahvalni smo joj, jer je lepotom i izuzetnim radom potvrdila staru činjenicu, po kojoj su devojke iz naše regije najlepše na svetu. Devojke, budite ponosne na to! Na kraju je oduševljena ekipa iz Grčke osvojila nagradu Spirit avard (Spirit Award), a posebno nas je radovalo što su naši vredni prijatelji iz Rumunije dobili nagradu za pojavu. Zaista su je zaslužili. Imali smo osećaj da bi nagrada za Spirit avard u našim rukama bila zasluženija, jer smo bili najbolji i najodusevljeniji. Hvala svima koji su pomogli da osvojimo srebrnu medalju: **Žolt Fekete, Kalman Hegediševi**, koji su stali na čelo i neumorno nas oduševljavali, kao i mali, ali vredni tim koji je sve vreme trajanja priredbe mahao ogromnom trobojkom Mađarske!

SJAJ VELIKANA

Raspoloženje je već postalo neopisivo. Došli su još sa veoma vrednim čekovima **Magnus Adlercreutz, Rolf Kipp, Katrin Bajri, zatim John Curtis i Jean Leach** sa 306 000 evra, zatim **Anja i Kim Madsen** sa 373 000. Još nije kraj! Ko je na redu? Naš sponzor - najblistaviji dragulj Mađarske i evropske regije Forevera: **MIKLOŠ BERKIČ**. Više nismo mogli da se kontrolišemo. Raspoloženje je postalo





euforično i najradije bi svi skočili na pozornicu. On je već treći put zaredom na vrhu Evrope. Kolika je svota na čeku skoro nije ni interesantno (mada je skoro pola miliona evra). Grupa iz Mađarske je glasnija od svih i uglas kliče: BRAVO MIKI! BRAVO MIKI! Imali smo osećaj da smo sami mi ostali u Areni. Dragi osmeh i ljubav koja zrači iz Rekxa, Grega i Ejdana su simbolično zagrlili Mikija, kao da su stajali sa njim na pozornici. Sve je ovo kao divan san iz kojeg se ne budimo, jer smo doživeli ostvarenje blagoslova Kelčejia, velikana mađarske poezije: „Bože blagoslovi Mađarsku, veseljem i blagostanjem!” Suze su same krenule. Sa pozornice pada kiša Reksovih fotografija sa novčanicama od 10 evra i Arena izgleda kao pravi raj. Šta sve još može Forever? To ne možemo ni zamisliti. Kako je lepo što pripadamo ovoj velikoj porodici! Nismo u senci velikana, već uživamo i rastemo obasjani njihovim divnim sjajem i ljubavlju!

Hvala ti Šandore, što si nas doveo do ovog nivoa, i zato što tako dobro vodiš ovu zemlju. U Mađarskoj bi se mnogi mogli ugledati na tvoj način rukovođenja. Prisećamo se Hristovih divnih reči kada te gledamo: „Prepoznaćete ih po plodovima.” Hvala! Hvala! Hvala! Možeš računati na nas i u buduće. Bilo je lepo u Londonu! Svaka čast Mađarska! Je li vama bilo lepo? Prijatelji, počnite da se pripremate! Beč nas 2011. godine očekuje raširenih ruku. Mi ćemo biti tamo. I ponovo ćemo se dokazati. Pođite sa nama! Pripremite se svi u regiji! Potrebni ste nam! Svima u Mađarskoj i celoj regiji želimo dobro zdravlje, još uspešniji rad i sreću!

S poštovanjem:

Edina Vanja i Šandor Tot
soaring menadžeri, članovi Prezidents kluba



PROFIT ŠERING – KVALIFIKOVANI 2009.

III NIVO

Berkics Miklós

II NIVO

Vágási Aranka i Kovács András
Gidófalvi Attila i Gidófalvi Attiláné
Varga Róbert
Tóth Sándor i Vanya Edina

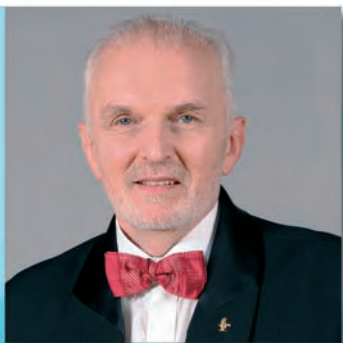
I NIVO

Gizella Botis i Marius Botis
Biró Tamás i Biró Diána
Stevan Lomjanski i Veronika Lomjanski
dr Kósa L. Adolf
Budai Tamás i Budai Schwarcz Éva
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Hajcsik Tünde i Láng András
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Senk Hajnalka
Utasi István i Utasi Anita
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Varga Géza i Vargáné dr Juronics Ilona
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i dr Seres Endre
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Klaj Ágnes
Dragana Janović i Miloš Janović
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Ádám István
Tóth István i Zsiga Márta
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Haim Józsefné i Haim József
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Kása István i Kása Istvánné
Mayer Péter
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAĐARSKA



1. **ÉLIÁS TIBOR**
2. **VÁRADI ÉVA**
3. **NAGY ÁDÁM
NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA**
4. **LANTOS ISTVÁN
JUHÁSZ RENÁTA**
5. **VARGA GÉZA
VARGÁNÉ DR JURONICS ILONA**
6. **SÁNDOR ZSOLT
SÁNDORNÉ KÁDÁR EDIT**
7. **OLÁH GÁBOR**
8. **LAPICZ TIBOR
LAPICZNÉ LENKÓ ORSOLYA**
9. **SENK HAJNALKA**
10. **VISNOVSZKY RAMÓNA
BOGNÁR GÁBOR**

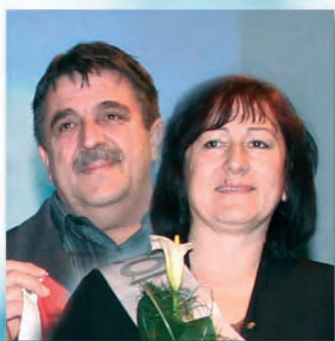
SRBIJA

1. **MIODRAG UGRENOVIĆ
OLGA UGRENOVIĆ**
2. **ELIZABETA KOVAČ KORODI
JOŽEF KORODI**
3. **DRAGANA ŽURKA
DRAGIŠA ŽURKA**
4. **RUŽICA DIMITRIĆ
ŽIVORAD DIMITRIĆ**
5. **ZORICA FILIĆ
DRAGAN FILIĆ**
6. **SLOBODANKA BULJAN
STANISLAV BULJAN**
7. **TATJANA NIKOLAJEVIĆ
BOGDAN NIKOLAJEVIĆ**
8. **BARBARA IZABELA KOTA**
9. **JASNA HRNČJAR**
10. **MILANKA MILOVANOVIĆ
MILISAV MILOVANOVIĆ**



NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA
U FEBRUARU 2010. GODINE

HRVATSKA



1. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
2. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
3. NEDELJKO BANIĆ
ANICA BANIĆ
4. ANDREA ZANTEV
5. IVANKA MILJAK-RILL
ROLF RILL
6. ANTON STIPETIĆ
7. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
8. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
9. NELA ČOP
10. JASNA JANKOVIĆ KVATERNIK
IVICA JANKOVIĆ

BOSNA-HERCEGOVINA

1. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
2. DŽEVAD DŽAFEROVIĆ
ALBINA DŽAFEROVIĆ
3. DR GORAN FRANJIĆ
4. DR NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
5. ZORAN VARAJIĆ
SNEŽANA VARAJIĆ
6. MUHAREM PAŠALIĆ
JASMINA PAŠALIĆ
7. DR SLAVKO PALEKSIĆ
MIRA PALEKSIĆ
8. DANIJEL MARKOVIĆ
9. GAIBIJA ČATIĆ
MUNIRA ČATIĆ
10. ZORAN NJEGOVANOVIĆ



SLOVENIJA



1. RINALDA ISKRA
LUČANO ISKRA
2. DANICA BIGEC
3. DAŠA HOFŠTATTER JAZBAR
MARKO JAZBAR
4. TANJA JAZBINŠEK
5. SAŠA TONEJC
6. MARJETA KREJČI HRASTAR
MILAN HRASTAR
7. LOVRO BRUMEC
8. ANICA MALEŠIĆ
TOMAŽ MALEŠIĆ
9. EMA ŽITKO
MIRAN ŽITKO
10. ALJOŠA V. CVIJANOVIĆ
DANIJEL V. CVIJANOVIĆ





NIVO MENADŽERA SU POSTIGLI:



Šandor Zolt i Edit Kadar Šandorne
(Sponzori: Renata Juhas i Istvan Lantoš)

„Na našu odluku smo gledali kao na dragulj, koji smo postavili iznad svoje svakodnevnice, i učinili sve da ozbiljnim radom ostvarimo svoje vizije i snove. Uživajući u jednostavnosti i čistoći FLP posla, mi smo imali pozitivne doživljaje – kao što su ljubav, međusobna pažnja, radost timskog rada, sigurnost, zdravlje i novac – koji su neophodni i služe kao potporni stubovi ljudskog života.

Dugujemo zahvalnost našim sponzorima Renati Juhas i Istvanu Lantošu, jer su nam lojalnošću i ogromnim znanjem pokazali put i sve vreme verovali u nas. Naš cilj je da informaciju o FLP poslu predamo što većem broju ljudi, kao radosnu vest i da ih tako povedemo putem slobode. Jedina sloboda – koja zaista zaslužuje da je tako nazovemo – je mogućnost da sami tražimo svoju sreću, a da istovremeno druge ne sprečavamo da i sami pronađu svoju.”



NIVO ASISTENT MENADŽERA SU POSTIGLI:

Crnević Zećir
i Crnević Samira
Džaferović Dževad
i Džaferović Albina
dr Fanjić Goran
Mededović Dušanka
i Mededović Refko
Prim. dr Mijanović Jovo
i Mijanović Marija

Meggyesiné dr Serfőző Katalin
i Meggyesi László
Pašalić Muharem
i Pašalić Jasmina
Pattantyúsné Hegai Zoja
i Pattantyús Gábor
Rigó András
Rigó Lajos
Szabó Eszter Kata
Todorović Dragana
i Todorović Gojko
Vukaljović Gordana

Botka Zoltán
i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza
i Csürke Bálintné
Dobsa Attila
i Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević
i Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán
i dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné
i Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos
Heinbach József i dr Nika Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Illyi Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné
i dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné



NIVO SUPERVIZORA SU POSTIGLI:

Ácímović Ljubica i Ácímović Dragan
Bihall Viktória
Borsos Tibor Gyula
Burák-Kovács Krisztina
i Burák Attila
Domboróczki Rita
Dusza Mária
Karamarković Danijela
Kohari Erika Melinda
Kreicsik Ilona
Kóródi Tamás
i Kóródiné Pető Zsuzsanna
László Tamás
Lukács Ágnes
Maczó Rozália
Majzik Gábor
Mgr. Matasova Tünde
i Rndr Matas Tibor

PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI:



I NIVO:

Ádámné Szöllösi Cecília
i Ádám István
Bakó Józsefné
i Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán
i Becz Mónika
Bodnár Daniela



ZAJEDNO NA PUTU USPEHA

K O S O V O , S R B I J A , C R N A G O R A , S L O V E N I J A

Kemenczei Vince
i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária
i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád
i Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević i Nebojša Knežević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić
i Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona
i Kulcsár Imre
Lapicz Tibor
i Lapiczné Lenkó Orsolya
dr Predrag Lazarević i
dr Biserka Lazarević
Léránt Károly
i Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia i Molnár Mihály
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
i Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
i Marija Mihailović
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmos
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovics Mária
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán
i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit

Róth Zsolt
i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
dr Surányi Katalin
i Gazdig Sándor
Tihomir Stilin i Maja Stilin
Sulyok László
i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán
i Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
dr Szabó Tamásné
i dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné
i Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc
i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre
i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr Dušanka Tumbas
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrešević
i Olga Ugrešević
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
i Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

II NIVO:

Botis Gizella i Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Dragana Janović
i Miloš Janović
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović

Daniela Ocokoljić
dr Marija Ratković
Révész Tünde
i Kovács László
Rózsahegy Zsoltné
i Rózsahegy Zsolt
Siklósné dr Révész Edit
i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III NIVO:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Bíró Diána
Bruckner András
i dr Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš
i Boško Buruš
Fekete Zsolt
i Ruskó Noémi
Halmi István
i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba
i Bezzeg Enikő
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
i Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
i Veronika Lomjanski
dr Németh Endre
i Lukácsi Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin
i dr Seres Endre
Szabó József
i Szabó Józsefné
Tamás János
i Tamás Jánosné
Tóth István
i Zsiga Márta
Tóth Sándor
i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka
i Kovács András
Varga Róbert



Dragi novi orle!

Pristupio si jednoj firmi, koja je čuvena širom sveta i ja te u našem krugu pozdravljam s ljubavlju i poštovanjem. Od srca ti čestitam na odluci! Sigurno si imao jak razlog da doneseš ovu odluku. Znam da si se mogao odlučiti za proizvode drugih proizvođača i pokrenuti preduzetništvo u drugoj oblasti, ili u drugoj MLM firmi.

Ti si se ipak odlučio za nas. Mnogi su želeli da budu slobodni, da pokrenu svoje dugoročno preduzetništvo, da obezbede budućnost u kojoj se može planirati unapred i sigurnu egzistenciju za sebe i svoju porodicu – ali nisu uspeali, jer su donosili pogrešne odluke.

Veoma je važno da vi – koji ste nedavno počeli da postavljate osnove svoje foreverovske budućnosti – odgovarajućom informisanošću i stručnim znanjem koje steknete od sponzora i više linije, pomognete i poučite buduće saradnike, kojima se sviđa MLM oblik preduzetništva, ali se još razmišljaju sa kojom firmom da saraduju i da joj se priključe. Važno je znati da u Mađarskoj samo 5-6 firmi raspolaže stabilnim finansijama, najmanje petogodišnjim prisustvom na tržištu, prihvatljivim i potvrđenim MLM poslovnim planom i godišnjim prometom od najmanje milijardu forinti. Većina tih firmi već više decenija obavlja delatnost širom sveta, raspolaže svojim kancelarijama, magacinima u zemlji i sa više hiljada stalnih kupaca, plaća porez, tj. legalno vrši svoju delatnost.

Tako je! 5-6, a ne 56, niti 560 – i to u najvećem broju slučajeva na Internetu (ali ponekad i na mestima za pregovore, koji se odvijaju u minijaturnim kancelarijama). Bez obzira na to, u Mađarskoj se može

naći bezbroj takozvanih MLM firmi, sa „super“ poslovnim planom, jedinstvenom ponudom proizvoda, koji su revolucionarno novi, u odnosu na one koje su do sada nudile ostale poznate firme, obećavaju da će ti proizvesti biti traženiji od ostalih, kao da nude izum od koga zavisi budućnost sveta, a sve to naravno uz „genijalan“ novi plan marketinga.

Uz sve to, te nove firme se još i takmiče kod koje se može brže, pre i lakše obogatiti, uz što manje ulaganje energije. Njihova zajednička crta je da već na početku – znači onima koji tek počinju da rade taj posao – obećavaju veoma visoka primanja (uprkos tome što tako nešto ne postoji nigde u svetu, ali je za početnike to najlepša pesma za uši), mada je naravno za to potrebno određeno materijalno ulaganje. Što je njihov plan marketinga naizgled jednostavniji, time se plaća više kod pristupanja, ali se ta svota od nekoliko stotina ili hiljada evra ne čini velikom u odnosu na dobitak koji im se obećava.

I šta mislite, postoji li neko ko poveruje u sve to? Postoji, i takvih ljudi je sve više i više. Te firme tačno znaju šta, zašto i dokle će raditi. Igraju na kartu ljudske slabosti i obraćaju se ljudima, nestrpljivim ljudima, koji su razočarani, bez perspektive i na bilo koji način žele da dođu do brzo stečenog novca. Te firme su „carinici“ značajne nezaposlenosti i beznada. U traženju novih članova, oni se koncentrišu na emocije i potisnute želje onih koji se ne razumeju u ovaj posao. Obećavaju tačno ono što na kraju krajeva svi ljudi žele da čuju – mada u dubini duše i ti potencijalno novi članovi znaju da je sve to suviše lepo, da bi bilo istinito, ali je iskušenje suviše veliko, pa požele da je realno – i upadaju u klopku. Misle da se najzad i njima osmehnula sreća u životu.

Većina takozvanih MLM firmi je ilegalna igra-piramida, čak i ako imaju dva-tri proizvoda, jer je to samo zbog stvaranja iluzije. Na primer, kupovina jedne tajne knjige za uspeh za „samo“ 200 000 forinti (oko 700 evra), pravo čudo... tamponi, magični sladoled... čudno ovo ili ono, aloja koja je efikasnija čak i od one koja se gaji na plantažama u prirodi, itd.

Većina takvih firmi obavlja delatnost u virtualnim kancelarijama i njihova veb strana nestaje preko noći. Ima ih najmanje sto, samo se menjaju firme od kojih se sastoji ta kvota. I kada nestanu sa novcem lakovernih, umesto njih dolazi 48 ili 52 nove sa fenomenalnom ponudom u vidu revolucionarnog izuma, koji će promeniti svet.

Budi ponosan na sebe, jer si doneo dobru odluku. Odlučio si se za Forever! Mi smo na svetskom tržištu već 32 godine, od toga 13 godina u Mađarskoj – sa Vama i za Vas.

Tibor Radocki

SOARING MENADŽER
REGIONALNI DIREKTOR



PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

BIRO ZA PRODAJU AVIONSKIH
KARATA

JEDNOSTAVNA
REZERVACIJA AVIONSKIH
KARATA DO BILO KOJE
TAČKE NA SVETU



Accredited
Agent



másképp / mint mások



ŽUŽANA GERO
grupne rezervacije
reli

Kontakt:

1183 Budimpešta, Nefelejcs ul. 9-11
tel.: +36 1 269 5370 / 158
mob. tel.: +36 20 593 8205
imejl: rally@flpseeu.hu



GABRIELA PITMAN
pojedinačne rezervacije

Kontakt:

1067 Budimpešta, Szondi ul. 34
tel.: +36 1 373 0025
mob. tel.: +36 20 575 5553
imejl: repjegy@flpseeu.hu

WWW.PHONIXREPJEGY.INFO

SAOPŠTENJE SVIM DISTRIBUTERIMA!

Poštovani saradnici!

Molimo Vas, da u cilju što jednostvanije i brže isporuke ispunite i pošaljete navedeni formular na sledeću adresu: Forever Living Products Magyarország Kft., 1067 Budapest, Szondi u. 34. Isečen formular možete predati i lično, u bilo kom od naših magacina. Želimo Vam uspešan rad!



Kodni broj:

Ime:

Telefon:

Imejl adresa:

SAOPŠTENJA

PODSTICAJNI PROGRAMI

Od aprila 2009. smo pokrenuli ALOE TRAVEL SERVIS (ATS) poseban klub za putovanje zatvorenog tipa. Članstvo u ovom klubu nudi distributerima mogućnost putovanja po ceni koja je povoljnija čak 20-50%.

- Distributeri koji ostvare 2 boda ili više, mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Pristupna taksa iznosi 49 €/po osobi/godišnje.

- Od 22. oktobra 2009., umesto prethodnog Travel paketa, realizujemo Travel Tač paket koji ima vrednost 2 boda. Ovaj novi jedinstven paket – pored prava na ATS kupovinu – nudi i ekskluzivne nagrade, do kojih ste do sada mogli doći samo u Forever Risort odmaralištima!

- Za pristup je dovoljno ispuniti jednostavan formular sa podacima i **imejl adresom** distributera.

- Distributer se sa članskom kartom može registrovati na veb strani ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

- ATS može birati među ponudama najvećih putničkih agencija zapadne Evrope i promovise ponudu nivoa 4, 5, i 6 zvezdica.

Po našem mišljenju, naši aktivni članovi zaslužuju da posredstvom FLP-a dobiju mogućnost za senzacionalna putovanja po izuzetno povoljnim cenama.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja su postavljena u 12. poglavlju Međunarodne poslovne politike. Važno je znati da responzorisanje nije automatski

proces, jer stupa na snagu tek posle prilaganja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere da li kandidat odgovara uslovima. Smatra se povredom Poslovne politike ako neko i drugi put registruje saradnika distributera, bez procesa responzorisanja.

INTERNET

Obaveštavamo poštovane distributere, da informacije mogu dobiti na dve veb strane našeg Društva.

Prva je www.flpseu.com i ona je veb strana naše regije i pruža mogućnost stupanja u kontakt sa veb-robom kućom u Mađarskoj. Kod koji je potreban za prijavu u veb-robnu kuću možete dobiti u našoj kancelariji. Korišćenjem lozinke „forever“, možete čitati aktuelne, kao i ranije brojeve magazina Forever. Centralna, popularno nazvana „američka“ veb strana naše firme, www.foreverliving.com sadrži FLP vesti iz celog sveta, mogućnosti međunarodnog kontakta i druge korisne informacije. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „GUEST“. Na stranu za distributere možete doći ako kliknete na „DISTRIBUTOR LOGIN“ i tu imate uvid u aktuelno bodovno stanje. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) koju možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (preduzetničkog obračuna).

Bonus obračun na našoj veb strani:

Svi saradnici koji imaju lozinku, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu. Informacije u upotrebi ove

usluge možete naći na foreverliving.com veb strani na početnoj strani za distributere.

Forever You Tube. Matična kancelarija je izradila svoj Forever You Tube kanal do kojeg možete doći na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod> Na toj strani na raznim jezicima nudimo uvodne video filmove o proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge prezentacije marketinga. Uskoro će se pružiti mogućnost slanja poruke, a sve to možete dostići i pomoću Blackberryna.

Vezano za **pojavljivanje distributera na Internetu**, predstavnici matične firme Vam ukazuju na sledeće:

- veb strana ne sme da sadrži savete koji imaju lekarski/isceliteljski karakter;

- veb strana ne sme da sadrži nikakva obećanja koja se odnose na prihod odnosno zaradu;

- veb strana obavezno mora da sadrži informaciju da je njen vlasnik nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena veb strana FLP-a;

- preko distributerske veb strane se ne može vršiti prodaja proizvoda.

Ponovo vam ukazujemo na 14.3.3.5 tačku Međunarodne poslovne politike, na osnovu koje se naši proizvodi ne mogu prodavati na elektronskom tržištu/licitacijama (na pr. Vatera, E-bay itd.). Molimo Vas da svaku pojavu na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedeno i pre publikacije svakako tražite dozvolu od našeg Društva. Linkove veb strane očekujemo na centralni imejl flpbudapest@flpseu.hu

CENTRALNE KANCELARIJE

NEPRAVILNO!

Nikada nemojte kupovati ili prodavati proizvode na drugim elektronskim kanalima ili maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir razne mogućnosti elektronskih medija, na osnovu Forever Living Productsa, oni se kvalifikuju kao maloprodajni objekti. Na osnovu pravosnažne Poslovne politike, strogo je zabranjena prodaja ili izlaganje bilo kakvih FLP proizvoda ili izdanja u maloprodajnim objektima. Prodaja proizvoda elektronskim putem je dozvoljena isključivo na www.flpseeu.com veb strani!

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima za informisanje o njihovom dnevnom prometu i aktuelnom bodovnom saldu:

- **Na Internetu:** informacije o ovim podacima možete naći pod naslovom INTERNET, koji se odnosi na saopštenja.
 - Informacije o vašim bodovima možete tražiti i putem **SMS sistema**, koji već više godina uspešno funkcioniše.
 - Za informacije o aktuelnim podacima Vašeg prometa naši saradnici Vam stoje na raspolaganju u **telefonskoj službi** Centralne kancelarije u Budimpešti. Informacije o bodovnom saldu distributeri u Mađarskoj mogu tražiti na telefonskim brojevima: +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na telefonskom broju +36-1-332-55-41.
- Molimo vas da tražite informacije samo o svojim bodovima i o svom preduzetništvu!**

Molimo poštovane distributere da i ubuduće paze na to da formulare ispune na odgovarajući način, sa posebno distributerski prijavni list, jer je to ugovor koji se sklapa između FLP-a i distributera! Prepravljene ili nepotpisane prijavne listove i formulare za naručivanje proizvoda nećemo prihvatiti, kako bi izbegli eventualne greške! **Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi potpis se kvalifikuje kao falsifikat!**

Za prijavu promene imena ili adrese, nije dovoljno iste navesti samo na formularu za naručivanje proizvoda. Molimo Vas da za to koristite formular za promenu ličnih podataka!

Molimo Vas da zbog finansijske bezbednosti, u slučaju traženja informacija o preduzetničkoj nagradi drugog distributera, opunomoćena osoba ponese sa sobom svoju ličnu kartu!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavnu listu (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda neposredno od FLP-a. Međutim, registrovani distributeri postaju tek posle prve kupovine, uz dokaz o predaji drugog primerka prijavne liste sa pečatom.



**program na Internetu
od 19. aprila do 27. maja 2010.**

18:00 i 06:00	FLP himna
18:15 i 06:15	dr Ištvan Tarackozi: Prirodni način života – voli sebe
18:30 i 06:30	dr Čaba Gotard: Šta je postalo od naše zemljine kugle?
18:55 i 06:55	dr Ibolja Bagolj: Hrana, obroci
19:25 i 07:25	Zvezde FLP-a I
20:15 i 07:15	Supervizori, asistent menadžeri
20:45 i 08:45	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
21:55 i 09:55	Zvezde FLP-a II
22:35 i 10:35	Peter Sabo: Lepota izgradnje tima
22:55 i 10:55	Ištvan Halmi: Razvijaj se u širinu!
23:50 i 11:50	Mihael Strahovic: Tri ključa uspeha
00:40 i 12:40	Zvezde FLP-a III
01:40 i 13:40	Objavlivanje rezultata takmičenja Zvezde FLP-a
01:50 i 13:50	Supervizori, asistent menadžeri
02:10 i 14:10	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača, kvalifikacije za reli u Brazilu
02:50 i 14:50	Agneš Klaj: Postala sam član Prezidents kluba
03:10 i 15:10	Slavka Mohava i Dežo Sabo: Motivacija iz Češke Republike
03:55 i 15:55	Šandor Tot i Edina Vanja: Profit je nagrada Marketing plana
04:20 i 16:20	Iznenadjenje (Žolt Frenko): ABBA
04:50 i 16:50	Ilike Lajošne Tašnadi: Šta za mene znači nivo menadžera?
05:20 i 17:20	Robert Varga: Korak po korak, tokom letnjih meseci

www.flpseeu.com



SAOPŠTENJA PREDSTAVNIŠTVA U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolaze i ZELENIM brojem: 06-80/204-983 Ova usluga funkcioniše radnim danima od 12:00 do 16:00 i potpuno je besplatna. Naravno, Telecentar se može zvati i na ranije datim brojevima: +36-1/297-5538, +36-20/456-8141, +36-20/456-8143

KALENDAR

BUDIMPEŠTA: – Dan uspeha: 22. 05. 2010.; Dan uspeha: 24. 07. 2010.; Dan uspeha: 11. 09. 2010.; Dan uspeha: 16. 10. 2010.; Dan uspeha: 20. 11. 2010.; Dan uspeha: 18. 12. 2010.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Oni kupci koji proizvode ne preuzimaju lično ili putem opunomoćene osobe, narudžbe mogu predati na sledeći način:

– **telefonom** – kada naš saradnik pruža tačne informacije o krajnjem iznosu, bodovnoj vrednosti i taksi isporuke narudžbe: +36-1/297-5538, +36-1/297-5539; mob. tel: +36-20/456-8141, +36-20/456-8149; zeleni broj: +36-80/204-983

(može se zvati bez naknade svakog radnog dana od 12:00 do 16:00)

– **sms-om** na tel. broj +36- 20/478-4732;

– **Internetom** na veb strani www.flpseeu.com !

To je najsigurnije i najkomotnije rešenje, ne samo sa aspekta neposredne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ovo je izuzetno sredstvo i u slučaju savetovanja za upotrebu proizvoda, jer je ova ponuda privlačna za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti naručenih proizvoda se dodaju aktuelnom bodovnom saldu u roku od 24 sata. Robna kuća na Internetu se može dobiti i neposredno na adresi www.flpshop.hu a bodovni saldo se može pratiti na veb strani www.foreverliving.com

KUPOVINA SA POPUSTOM

Naši poslovni partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, nagradu koju dobiju na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u obliku povoljnije kupovine. Krajnji iznos računa kupovine ćemo na vašu molbu umanjiti za iznos popusta i za toliko ćete manje platiti. Proces kupovine sa popustom:

1. Izjava. Ako želite koristiti ovu mogućnost, onda treba da popunite odgovarajući formular.

2. Kupovina. Sistem automatski umanjuje krajnji

iznos u visini popusta. Međutim, kod kupovine ta svota ne može da premaši 35% od neto iznosa krajnjeg računa i taj proces se stalno ponavlja.

3. Informisanje. Svoti koja se svakog meseca može koristiti, mi svakog 15. u mesecu dodajemo nove popuste, koji su nastali prilikom kupovine prethodnog meseca. Informacije o aktuelnoj svoti vašeg popusta možete dobiti lično ili putem opunomoćene osobe od naših saradnika, nakon što priložite legitimaciju, koja ima fotografiju. O daljim pojedinostima pitajte svog sponzora ili naše saradnike.

ISPORUKA

Želimo da ukažemo distributerima u Mađarskoj na uslugu naše firme za isporuku proizvoda. Na ovaj način, Vi najduže za dva dana – posle usklađivanja termina – dobijate traženu narudžbinu u bilo kom delu zemlje. Proizvodi se moraju preuzeti u roku od 48 sati, inače ćemo poništiti račun i povući bodove. Cena naručenih proizvoda i taksa prevoza se plaćaju pouzećem. Ako vrednost kupovine prelazi 1 bod, Društvo snosi troškove prevoza.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da pored prijavne liste u buduće predaju fotokopiju preduzetničke legitimacije i za prethodni period! U buduće ćemo nagrade uplatiti tek po prilaganju traženih dokumenata! Naši poslovni partneri u Mađarskoj koji traže da se račun ispuni na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu uraditi samo u slučaju ako naša kancelarija dobije potrebne ispunjene formulare, odnosno fotokopiju dokumenata firme o dokazu vlasništva. Opširne informacije u vezi toga možete naći na oglasnoj tabli naše kancelarije, a možete dobiti i usmene informacije od naših saradnika.

Telefonski brojevi naših lekara stručnjaka:

dr Gabriella Kašai: +36-20-234-2925

dr Brigita Kozma: +36-20-261-3626

dr Laslo Mezoši: +36-20-251-9989

dr Endre Nemet: +36-30-218-9004

dr Edit Reves Šiklošne: +36-20-255-2122

Telefonski broj našeg nezavisnog lekara stručnjaka:

dr Đerd Bakanek 20-365-5959

Upotrebu proizvoda Forever Living Productsa preporučuje Savez alternativne medicine Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA Forever Living Products

• Centar za edukaciju (Budimpešta):

1067 Budapest, Szondi utca 34.

tel.: +36-1/269-5370, +36-20/253-3614

Nosilac projekta: dr Čaba Gothard

Od 1. marta se menja radno vreme magacinu u Sondi ulici: od ponedeljka do petka od 10:00 do 21:00.

• Centralna uprava u Budimpešti:

1183 Budapest, Nefejeles u. 9–11.

imejl: flpbudapest@flpseeu.hu

tel.: +36-1- 291-8995, +36-20-465-6280

Direktor zemlje: dr Šandor Miles

Ekonomski direktor: Rudolf Kadaš

tel.: +36-1-291-8995/103. lokal

Finansijski direktor: Gabriela Veber Rokašne

tel.: +36-1-291-8995/171. lokal

Direktor kontrole: Žolt Šuplic

tel.: +36-1-291-8995/181. lokal

Direktor za međunarodni obačun i računarsku

tehniku: Eržebet Ladak

tel.: +36-1-291-8995/160. lokal

Direktor obezbeđenja: Bernadet Husti

tel.: +36-1-291-8995/194. lokal

Centralna uprava (sekretarijat):

Žuža Gero +36-1-291-8995/158. lokal,

mobil: +36-20-593-8205

Valeria Kišmarton 107. lokal,

mobil: +36-20-572-2964

Žužana Petroci 106. lokal,

mobil: +36-20-230-9759

Monika Vida 159. lokal,

mobil: +36-20-200-3303

• Regionalna uprava u Debrecinu:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945

Regionalni direktor: Kalman Poša

• Regionalna uprava u Segedinu:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25

tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712

Regionalni direktor: Tibor Radocki

• Regionalna uprava u Sekešfehervaru:

8000 Szekesfehervár

(Stolni Beograd) Sóstói út 3.

tel.: +36-22/333-167, +36-20/467-8603

Regionalni direktor: Tibor Kiš

Forever Resorts

• Hotel Dvorac Sirak

3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel.: +36-32/485-300,

faks: +36-32/485-285

Direktor hotela: Katalin Kiraly

Veb strana: www.kastelysirak.info



DENVER COLORADO



MAKE A DIFFERENCE



SUPER RALLY 2010
FOREVER LIVING PRODUCTS



12-14. AUGUST 2010.



SAOPŠTENJA IZ KANCELARIJA



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381 11 397 0127. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, sredom i petkom: 09:00–16:30.

Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Radno vreme ponedeljkom i četvrtkom: 11:00–19:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00.

Kancelarija u Horgošu: 22400 Horgoš, Bartok Bela 80., tel.: +381 24 792 195. Radno vreme radnim danima: 8:00–16:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

Forever Living Products Beograd vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama:

– Naručivanje proizvoda putem telefona – Telecentar; telefon: +381 11 309 6382. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, ostalim radnim danima: 9:00–16:30. Prilikom naručivanja putem telefona, proizvodi stižu na adresu vlasnika kodnog broja i plaća se pouzecem.

– Poštanski troškovi se plaćaju na osnovu dnevne kursne liste NBS Srbije, za dan kada je izvršena isporuka, ali te troškove FLP Beograd snosi samo u slučaju kada vrednost naručenih proizvoda na jednom kodnom broju prelazi 1 bod.

– Putem telefona se ne može vršiti učlanjenje.

– U slučaju naručivanja telefonom uzimamo u obzir samo one narudžbine koje su stigle do 25. u mesecu, dok posle tog roka, proizvode možete naručiti samo lično u našoj kancelariji.

– Reklamne materijale, formulare, pristupne liste i formulare za promenu podataka, možete kupiti i u kancelarijama u Nišu i Horgošu.

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Utorkom 13:00–16:00 i petkom 14:00–16:00, očekuju vaše pozive za konsultaciju.

dr Božidar Kaurinović:

+381 21 636 9575

Sredom i četvrtkom 12:00–14:00 očekuje vaše pozive za konsultaciju.



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici:

8100 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.;

tel: +382 20 245 41; tel/faks: +382 20 245 402.

Radno vreme ponedeljkom: 12:00–20:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radni dan. Radno vreme: 9:00–14:00.

Regionalni direktor:

Aleksandar Dakić
– Proizvode možete naručiti na sledećim telefonskim brojevima: +382 20 245 412; +382 20 245 402.

Plaća se pouzecem. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, FLP snosi troškove prevoza.

TELEFONSKI BROJ NAŠEG LEKARA STRUČNJAKA:

dr Nevenka Laban: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani:

1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: 386-1-562-3640.

Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 12:00–20:00, utorkom, sredom i petkom: 09:00–17:00.

Adresa magacina u Lendavi: Kolodvorska u. 14., 9220 Lendava,

tel: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71,

imejl: forever.living@siol.net Radno vreme ponedeljkom:

12:00–20:00, od utorka do petka: 09:00–17:00.

Regionalni direktor:

Andrej Kepe

– Telefonski broj Telecentra u slučaju naručivanja telefonom: +386 1 563 7501. Prilikom naručivanja telefonom, proizvode šaljemo na adresu vlasnika kodnog broja. Oni distributeri koji žele da naruče proizvode u ime drugih distributera, prethodno treba da nabave punomoć dotičnih. Formulare za punomoć možete nabaviti u našoj kancelariji. Vreme isporuke proizvoda naručenih telefonom, iznosi dva radna dana!

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Miran Arbeiter: +386 4142 0788



JUGOISTOČNE EVROPE



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel.: +385-1-3909-770
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 09:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.

Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A.
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.
Tel.: +385-51-372-361, mob. tel.: +385-91-455-1905

Regionalni direktor: mr dipl. inž. Laslo Molnar

Naručivanje telefonom: +385-1-39-09-773, +385-1-39-09-775
Ukoliko vrednost naručenih proizvoda pređe 1 bod, troškove prevoza snosi FLP kancelarija Hrvatske
Predavanja o prezentaciji proizvoda: ponedjeljak, utorak i četvrtak od 17:00;

Postoji mogućnost plaćanja u dve rate, ako vrednost kupljenih proizvoda pređe 1500 kuna i koristite Diners Club kartu.

Telefon našeg lekara savetnika:
dr Ljuba Rauška Naglič
mob. tel: +385-091-51-76-510
neparnim danima: 16:00 – 20:00



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605,
faks: +387 55 221 780.
Radno vreme radnim danima: 09:00–17:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Kancelarija u Sarajevu: 71000, Akita Šeremeta do br. 10.,
tel.: 387 33 760 650, +387 33 470 682,
faks: +387 33 760 651.
Radno vreme ponedjeljkom, četvrtkom, petkom:
09:00–16:30, utorkom, sredom: 12:00–20:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)
Svake poslednje (radne) subote održavamo „mini” Dan uspeha u FLP kancelariji.

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović

Broj telefona lekara savetnika:
dr Esma Nišić +387 62 367 545.
Radno vreme radnim danima: 18:00–21:00.
– Naš lekar stručnjak – savetnik, sredom održava savetovanje u sarajevskoj kancelariji od 17:00 do 19:30.
– U slučaju naručivanja putem telefona, narudžbina se plaća pouzecom. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, distributer sam plaća troškove prevoza.



ALBANIJA

Albanija, Tirana Reshit Collaku 36., tel/faks: +355 42230 535.

Regionalni direktor: Atila Borbat
Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kiçaj,
tel/faks: +355 6940066 811.
Kontakt: radnim danima: 09:00–13:00 i 16:00–20:00,
imejl: flpalbania@abcom.al



KOSOVO

Priština Rr, Uck br. 94,
tel.: +381 38 240 781, +377 44 503 911



Gradimo MOSTOVE MEĐU LJUDIMA

Ištvan: Teca Herman i Tamaš Biro su nas tako često zvali, da mi je jednom dosadilo, pa sam ih pitao koliko su zaradili za godinu i po dana, dok su se bavili samnom. (Ja sam već imao spremljenu primedbu na njihov odgovor: „E pa sada znate, zbog čega nas to uopšte ne zanima!”). Međutim, stavili su pred nas izvode svog tekućeg računa. Sabrali smo cifre i dobili svotu koja zaslužuje svako poštovanje. Zbog toga nisam izgovorio pripremljenu primedbu, već sam im postavio pitanje: „Dobro. A sad nam kažite, šta treba da radimo, da bi i mi to postigli?”

Zašto ste se tako dugo premišljali?

Rita: Ranije smo stekli loša iskustva u jednoj drugoj MLM kompaniji, u kojoj smo mnogo radili, ali nismo postigli ono što smo planirali. Zbog toga namerno nismo više želeli da se bavimo sličnim poslom. Možemo reći da nas je MLM ranio.

Znali ste od ranije kakva se vrsta prodaje vrši u MLM sistemu. Šta je bilo novo u Forever Living Productsu?

Ištvan: U prethodnoj firmi smo morali da zainteresujemo druge. U ovom slučaju to nije potrebno, jer u svakom čoveku postoji potreba za ovakvim proizvodima. Mi treba samo da informišemo ljude, iznesemo činjenice i da budemo simpatični i ništa drugo. Tako će vremenom svi shvatiti, da niko drugi neće učiniti ništa za njihovo zdravlje, jer je to u njihovim rukama. Ako prenesem informacije desetorici ljudi, pet je zainteresovano, samo koriste druge proizvode, ali će dvoje od njih sigurno postati naši klijenti. Uveren sam, da će u ovom poslu biti uspešni i oni koji ne rade dobro, jer su proizvodi dobri i zbog svog zdravlja smo primorani da ih koristimo.

Kažu da se tajna njihove snaga krije u tome što rade zajedno: bilo gde da krenu, idu zajedno i to jača njihovu vezu. Rita Mikola Halmine je diplomirani pedagog, a Ištvan Halmi je pilot-inženjer. FLP posao su započeli pre 11 godina. Danas su četvrti po poslovnim rezultatima, ali su zato prvi među bračnim parovima.







Bez obzira na to, mnogi kandidati su suzdržani...

Ištvan: Ljudi se plaše toga da će morati ubediti druge ljude, mada to radi ceo svet. Svi nešto prodaju i kupuju. Ako ništa drugo, prodaju svoju radnu snagu, recimo „prodaju sebe” svom šefu tokom osam radnih sati. U našem poslu nije teška prodaja, već izgradnja međuljudskih kontakata, koje treba negovati tokom dugog vremenskog perioda.

Šta je specijalni Halmi-faktor u ovom poslu?

Ištvan: Dodatni faktor koji nas razlikuje od drugih u ovom poslu potiče od Rite. Njena finoća, gostoprimstvo i osećaj za stil. Kada držimo predavanje, svakog gosta čeka tablica sa imenom i bombonama na stolici, prateće slike su uvek sveže, predavači uvek dobiju pratnju... Nije sporedno raspoloženje gostiju koji su stigli i kakve će utiske poneti sa predavanja.

A što se tiče stručnih metoda?

Rita: Naša snaga leži u Ištvanovom profesionalizmu. On izvanredno dobro procenjuje stil i ličnost drugih i zna kako da im se prilagodi. Ako je kandidat đak, onda će sa njim naći zajednički jezik, isto kao sa profesorom ili preduzetnikom na veliko. Naravno, to je rezultat dugogodišnje prakse i niza neuspeha.

Ištvan: Na početku je bilo ozbiljnih grupa, kada sam mislio da je prenos informacija bio fantastično dobar, ali prisutne posetioce



nikad više nisam video. To je bilo verovatno zbog toga što sam držao klasične poslovne sastanke, pa sam žestoko kritikovao svakoga ko nije bio uspešan. Ja sam bio oduševljen, ali nisam imao u vidu da će to kod ostalih izazvati odbojnost. Danas već znam da postoje oni kojima trebam kao šef, ali bi to isto kod drugih bilo pogrešno.

Molim te, podeli sa nama neke tvoje tajne!

Ištvan: Hvali! Pitaj! Nemoj diskutovati!

Ta tri saveta su osnova svega. Ako se toga pridržavate, onda možete izbeći mnoge prepreke. Naime, mnogi ljudi žele da nastupaju i zbog toga treba da hvalimo njihov posao, odeću, frizuru, nastup... Ni ja nisam izuzetak, pa i meni godi kada pohvale moju suprugu, automobil ili poslovne rezultate. Važnost postavljanja pitanja potiče sa istog izvora: ljude ne interesuju drugi, već oni sami. Obrati pažnju, kada se vratiš iz inostranstva, niko ti neće postaviti više od dva pitanja, ali će ti zato opširno ispričati šta se sve dešavalo sa njima u tvome odsustvu.

Malo me je iznenadila zabrana diskusije.

Zar nije zdrav sukob mišljenja, kada neko ima argumente „za”, a neko drugi „protiv”?

Ištvan: Ako dobro radiš, onda nije tako. Ako želiš da formulišeš mišljenje, koje se razlikuje od mišljenja drugih, a to i izgovoriš, onda nastaje rovovska borba. Nikoga ne možeš ubediti. Ja bih rekao: oni treba sami da shvate i da se uvere. Zbog toga uvek prihvatamo mišljenje drugih, samo ga eventualno dopunimo.

Postali ste menadžeri za rekordnih 51 dan, šta više, na prvi Dan uspeha ste došli već kao menadžeri. Da li je to zahvaljujući ranije izgrađenoj mreži poznanstava?

Ištvan: Tako je, mada iz prethodne firme nikoga nismo povelili sa sobom. Za uspeh koji smo postigli ionako možemo zahvaliti tadašnjem sponzoru Tamašu i izuzetnim rukovodiocima dr Žoltne Genci i Čabi Totu. 51 dan je samo jedna strana medalje, a za drugu stranu uspeha smo mi već ranije platili cenu.

Da li bi vam bilo lakše u Budimpešti, nego u Miškolcu?

Ištvan: Naravno. Sa jedne strane Budimpešta ima 2 miliona stanovnika, dok Miškolc samo 200 hiljada, a sa druge – mada je tada u Miškolcu bilo dva menadžera – mi smo sami morali da izgradimo infrastrukturu sa priredbama, magacinom i prezentacijama. Te teškoće su ujedno bile i prednosti, jer jedan odgovoran čovek uvek doda više, nego samo posmatrač događaja.

Ako uzmemo u obzir vaš početni polet, onda je iznenađujuće da ste posle godinu i po i tri menadžera u timu, jednostavno propustili još godinu i po.

Rita: Otišli smo na mali odmor. Naš stariji sin, Bence je tada započeo karijeru među šahistima, pa smo odlazili na svetske šampionate, a pored toga, ja sam ostala trudna sa mlađim sinom, Bajnokom. Kada se Bence rodio, moj suprug je puno radio i zbog toga je retko bio kod kuće. Prilikom rođenja drugog deteta, odlučio je da će uživati u svim roditeljskim radostima i da će biti kod kuće za vreme svakog kupaanja bebe.

Bence i Bajnok – oba imena znače: pobednik.

Rita: U slučaju Bajnoka je to u potpunosti tačno, jer smo se jako borili za njega. Bila





„Jedan odgovoran
čovjek uvek doda
više, nego samo
posmatrač događaja”

sam u četvrtom mesecu trudnoće, kada su nastali zdravstveni problemi. Otišli smo u bolnicu i rekli su nam da se ne čuje zvuk bebinog srca. Nisu odmah izvršili hiruršku intervenciju, jer je bila nedelja – pustili su me kući do ponedeljka. Cele noći smo se koncentrisali, jer smo bebu već duže vremena jako želeli. Sledećeg dana smo se vratili u bolnicu i kontrola je pokazala da se zvuk bebinog srca ipak čuje. To je bilo pravo čudo, o kome su pisale sve novine u zemlji. Mnogi su mi savetovali da posle takvih problema ne rodim bebu, jer će ona imati zdravstvenih problema, ali ih nisam slušala i Bajnok je na svet došao zdrav kao dren!

Sve je bilo pitanje volje?

Ištvan: Mi smo postigli sve što smo hteli. Tada smo želeli Bajnoka i dobili smo našeg pobjednika. Ima deset godina i do sada mu nisu uopšte trebali lekovi, jer nijednom nije bio bolestan.

Da li ste posao nastavili tamo gde ste stali pre pauze?

Ištvan: Nismo. Počeli smo sa još veće visine! Dok nismo radili, naša tri menadžera su veoma ozbiljno shvatila posao.

Kažu, da već i vaš stariji sin ozbiljno shvata ovaj posao...

Rita: Sprema se da i on bude član FLP-a. Sada će napuniti 18 godina i za rođendan će dobiti Tač kutiju. Već mesecima govorimo o sastavljanju njegovog spiska sa imenima, i kako da pozove te osobe. On stalno dolazi sa nama na priredbe... Već

zna kakva kola želi da kupi. Privlači ga uspeh: Izuzetno ga inspiriše, kada ga prepoznaju na priredbama. Na prošlom Danu uspeha su želeli zajedničku fotografiju sa njim, i stalno ga pitaju preko Interneta, da li je on sin Ištvana Halmija. To je motivacija i za njega.

Kako provodite slobodno vreme?

Rita: Ištvan sakuplja šahovske table, ima već oko pedeset kompleta, a mene interesuju dizajn nameštaja, svet boja i moda. Svake godine letujemo, putujemo oko tri meseca – sa decom ili u dvoje. Naš posao nam to dozvoljava. Nekada mnogo radimo, a nekada ne – mi odlučujemo da li je potrebno prvo ili drugo.

Ištvan: Moja dugogodišnja želja je bila da letim u Grand kanjonu i to se ostvarilo – mada nije bilo onako kako sam zamišljao, jer nisam ja upravljao avionom – već sam bio samo putnik među ostalim turistima.



Da li i u svakodnevnom životu teško podnosiš da kormilo nije u tvojim rukama?

Ištvan: Uopšte mi nije teško da ne upravljam.

Iskreno?

Ištvan: Apsolutno sam iskren. U poslu, kao i u porodici, sledim principe demokratske diktature: sve ljude prihvatam kao partnere, ali sam ja rukovodilac.

Pre tri godine ste postali safir menadžeri, a 2009. godine ste ponovo dobili Profit šering.

Ištvan: Peti put, ali je sada bilo najteže, zbog krize i opšteg negativnog raspoloženja.

Šta je sledeći cilj?

Rita: Za kvalifikacije na nivo dijamant-safir menadžera nam nedostaje još pet menadžera u frontu.

Hoćete ostvariti taj nivo?

Rita: Hoćemo, 2011. godine.

Na početku karijere ste se ugledali na one koji su za godinu i po zaradili dvadeset miliona forinti. Jeste li prevazišli tu zaradu?

Ištvan: Prošlogodišnji profit-ček nam je bio 101 000 evra, a to je, moram priznati – iznad te cifre.



KOLIKO

imaš VREMENA?

„DA LI VOLIŠ ŽIVOT? ONDA NEMOJ
TROŠITI VREME UZALUD, JER TI
VREME GRADI ŽIVOT.”

Benjamin Franklin

Mislim da je veoma važno da pišem o raspodeli vremena, jer sam primetio da to mnogima predstavlja problem. Sloboda je najveća „opasnost”, koja nam pretila u ovom poslu. Nemamo šefa i nema pozivanja na odgovornost. Zbog toga treba da budemo odgovorni sami prema sebi – i to još principijelnije nego u prisustvu šefa, inače ćemo gubiti vreme. Bez odgovornosti će prolaziti dani, nama se može činiti da mnogo radimo, ali to rezultati neće potvrditi. Mnogi su se razočarali, ali su sami krivi za svoj neuspeh. Nisu se bavili onim stvarima, koje bi ih unapredile. Razlika između uspešnih i neuspešnih ljudi leži u drugačijoj raspodeli vremena. Treba da naučimo kako da pametno ekonomišemo vremenom, jer nas okružuje mnogo faktora zbog kojih se može gubiti vreme. Principijelna lojalnost našim ciljevima će nas primorati da to naučimo.





RASPODELA VREMENA NIJE NIŠTA DRUGO VEĆ UPRAVLJANJE SAMIM SOBOM.

1. Prepoznavanje naše situacije:

treba da otkrijemo razlog gubitka vremena. Po mogućnosti te faktore treba eliminisati ili dovesti na najmanju moguću meru. Na primer, mnogo vremena provodimo u traženju izgubljenih stvari. Držimo red, neka nam dokumenti budu sistematizovani i pregledni. Ne treba stalno skupljati „papire”. Ako nam nešto ne treba, onda se toga trebamo osloboditi.

2. Važnost delegiranja:

ono što neko drugi može uraditi umesto nas, to mi ne treba da radimo. Tako možemo uštedeti veoma mnogo vremena

3. Značaj planiranja:

napravimo dnevni, nedeljni i mesečni plan na osnovu prioriteta – stalno imajući u vidu ciljeve. Koristimo rokovnik dok planiramo zadatke i napravimo njihov redosled u korist uspeha. Označimo kad i na šta treba da obratimo pažnju i šta treba da uradimo. 80% našeg vremena posvetimo onim aktivnostima koje su nam najkorisnije, a preostalih 20% za ostale stvari. Počnimo svaki dan tako, što ćemo pregledati redosled zadataka za taj dan. Posle određenog vremena će nam to preći u naviku i promeniće nam ceo život. Imaćemo kontrolu nad svojim vremenom, a samim tim ćemo steći kontrolu i nad svojim životom. Uspeh ili neuspeh zavise od raspodele vremena. Budimo disciplinovani i principijelni. I onda, kada nam se to uopšte ne radi, treba da obavimo neke stvari. Odugovlačenje je veoma loša navika koja se može promeniti. Ustanimo rano, jer tako možemo dobiti veoma mnogo dragocenog vremena. Iskoristimo vreme koje provodimo u čekanju – uvek treba da imamo sa sobom neku knjigu, koju tada možemo čitati.

4. Ne treba stalno misliti na prošlost

Pusti prošlost → izvuci pouku iz nje → gledaj napred. Računa se ono što je tu i sada!

5. Pruži primer drugima i predaj im svoje znanje:

svojim primerom možemo pokrenuti gore navedene promene u životu naših saradnika.

Kada sam postao FLP rukovodilac, morao sam da naučim pravilno da raspoređujem vreme, jer su me pre toga uvek drugi kontrolisali. Divan je osećaj kada tako stečene navike možemo preneti drugima. Izuzetno sam zahvalan onim rukovodiocima, koji svojim primerom pomažu moj rad, a to su: moj sponzor Beata Tašnadi, viša linija dr Adolf L. Koša i Tamaš Biro. Navešću četiri izraza koja nam mogu olakšati život. Postaćemo puno srećniji ukoliko ih koristimo što češće.

Navešću četiri izraza koja nam mogu olakšati život.

Postaćemo puno srećniji ukoliko ih koristimo što češće.

- HVALA.
- VOLIM TE.
- ŽAO MI JE.
- MOLIM TE, OPROSTI.

Slobodno ih koristite, čak i onda kada vam to teško pada! Primetićete promenu u kvalitetu vaših međuljudskih odnosa. Želim vam mnogo uspeha, dragoceno vreme i srećne ljude u vašem okruženju.

Erika Tanač
senior menadžer



ZAHVALNA SAM, JER U NOVOJ RUBRICI BAŠ OVOG MESECA, MOGU DA PIŠEM O PRVOM PRAZNIKU KOJI SLEDI. PRVA NEDELJA U MAJU JE DAN MAJKI, A POSLEDNJA JE DAN DECE. OBA PRAZNIKA GOVORE O NASTAVKU ŽIVOTA.

Majska zahvalnost

Njegove ogromne, suzne plave oči i usne su se istovremeno krivile u osmeh i u plač... I sama sam kroz suze gledala Gergoa, mog voljenog sina, kada mi je recitovao poslednji red pesme na Danu majki: „Majko, prva žena u mom životu”.

I danas me gane ova uspomena, mada se to desilo pre 25 godina. Moje „dete”, danas već ima 33 godine, ali je maj i danas veoma važan mesec u našim životima. To je mesec kada se rodio moj sin. Te godine je Dan majki bio baš prvog maja i tadašnji politički rukovodioci su doneli odluku da Dan majki ne bude istog dana kada i Praznik rada, pa su ga službeno prebacili na sledeću nedelju – 8. maj. Moja beba je odlučila da sam ja taj praznik ipak zaslužila, pa se rodila 6. maja i tako sam i ja dobila cveće za Dan majki! Već se i onda brinuo o meni, i od tada me obasipa neiscrpnom pažnjom.

Istorija Dana majki je počela još u Staroj Grčkoj. U Mađarskoj je ovaj dragi praznik prvi put obeležen 1925. godine i od tada se slavi svake godine. Nemojte ni vi zaboraviti na majku, niti na bake!”

Širok spektar ponude proizvoda naše firme omogućava da poklonimo pažnju različitim tipovima majki.

Uz buket cveća nemojte pokloniti slatkiše, već lepotu i zdravlje.

Stiglo je proleće, uskoro će i leto i nega kože dobija na značaju. Za negu lica savetujem Sonya Skeen Care komplet-paket, koji se sastoji od pet proizvoda za dnevnu negu kože. Ali – zavisno od novčanika – možete pokloniti i ljubičastu kremu za hidrataciju kože.

Stiže sezona kupaćih kostima i Body Toning Kit će učiniti veliku uslugu za popravljjanje celokupne dobre slike kože.

Postoje bezbrojne mogućnosti koje se mogu ostvariti u vidu vrednih poklona, koje čine naši proizvodi.

Prolaze dani i stižemo do poslednje nedelje u maju, kada slavimo Dan dece.

U Mađarskoj je taj praznik prvi put obeležen 1931. godine i tada se još zvao Nedelja deteta. Dozvolite mi, da vam ponovo iznesem nešto iz svog života: moja majka se rodila 25. aprila 1931. godine, pa se u našoj porodici održao već i prvi praznik Dana dece.

U našoj porodici su praznici veoma važni, a to je tako i u velikoj Forever porodici. Šta možemo dati našoj deci uz čokoladu, ili umesto nje i drugih slatkiša? Pomislimo na negu i zaštitu kože sa FLP proizvodima tokom leta, koje nam se približava, a i dečiji vitamini su izuzetan dodatak ishrani. Deco, ja vas neizmerno volim!

Imamo veliki izbor proizvoda, koji će doneti osmeh na lica naših bližnjih. Treba samo da izaberete prave proizvode!

Pored mojih bližnjih, sa puno ljubavi pozdravljam sve mame i bake, kao i decu.

Sa iskrenom zahvalnošću:

Kata Ungar

FOREVER

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373; Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Mílesz; Urednici: dr. Csaba Gothárd, Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft.

Projektni koordinator: Szilvia Timár; Urednica tekstova: Zita Kempf; Korektor: Ildikó Király; Prelom i uređivanje: Raden Hannawati;

Fotografije: Bácsi Róbert László, The Digital Papparazzi

Prevodioci i lektori: dr Marsel Nallbani (albanski), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 39 180 primeraka.

Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

www.flpseu.com



GNEZDO ORLOVA-RESTORAN FOREVEROVACA!

Ručaj i večeraj kod nas, mi Te čekamo sa bogatom ponudom i povoljnim cenama! Organizuj svoje poslovne susrete kod nas, jer u našem restoranu možeš u prijatnom ambijentu, uz ukusan čaj ili kafu, nesmetano graditi svoj posao!



MI ČEMO
TE ČASTITI JEDNOM
FLAŠOM SIRONA KISELE VODE
ILI JEDNOM ESPRESO KAFOM!*



* Do 30. aprila, uz svako glavno jelo dajemo besplatno flašu Sirona kisele vode ili jednu espreso kafu – po Tvom izboru!

Pčelinji proizvodi



Forever Bee Pollen®

Polen je oplodjujući cvetni prah koji skupljaju pčele, odnose ga u košnicu i služi im za hranu. Polen je od životnog značaja za sve biljke, drveće, cveće, a čak i ljudi zavise od njega.

Forever Bee Pollen® se skuplja u posebnim posudama od nerđajućeg čelika, sa cvetnih polja iz pustih predela, koja su udaljena od nastanjenih područja. Tako se obezbeđuje najčistiji, najsvježiji i najefikasniji prirodni dodatak ishrani.

Forever Bee Pollen® je potpuno prirodan, ne sadrži konzervanse, sredstva za bojenje, odnosno za poboljšanje ukusa. Širok spektar hranljivih sastojaka Forever Bee Pollen®-a pomaže u očuvanju zdravlja. Pošto je rastvorljiv u vodi, uzima se svakog dana. Sadrži vitamine C, B kompleksa, D, E, K, A (beta karotin), brojne mineralne materije, enzime, koenzime, ugljene hidrate, belančevine i 22 aminokiseline, među kojima se nalazi i osam esencijalnih aminokiselina, koje se ne proizvode u ljudskom organizmu. Forever Bee Pollen® je jedna od najkompletnijih vrsta hrane.

Sadrži i lecitin. 100 tableta (50g)

SASTAV:

granule cvetnog praha (86%), emulgator (stearinska kiselina), sredstvo protiv zgrušavanja (silicijum dioksid), pčelinje saće.

Jedna tableta sadrži 430 mg cvetnog praha.

UPUTSTVO ZA UPOTREBU:

Prvom prilikom uzmite ¼ tablete, da biste se uverili da niste alergični na proizvod. Kasnije možete postepeno povećavati doziranje – maksimalno do 1 tablete. Pre upotrebe se obavezno posavetujte sa svojim lekarom.

UPOZORENJE!

Cvetni prah može izazvati alergijsku reakciju, kod veoma osetljivih osoba. Oni koji su alergični na cvetni prah, ne mogu koristiti ovaj proizvod.

Pridržavajte se doziranja koja su data u uputstvu za upotrebu!



- Važna dopuna ishrani
- Sadrži brojne vitamine i mineralne materije
- Sadrži sve potrebne aminokiseline
- Liofilizovan potpuno čist proizvod, izuzetnog kvaliteta

PRODUCT #026