

XIII godina 4. broj / april 2009.

FOUNTEVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Želimo Vam srećne uskršnje praznike!

Kada sam nedavno u španjskom gradu Malagi, stajao na pozornici Euro relija, video sam više od 8000 nasmejanih, veselih lica. Tada sam se osećao divno zbog saznanja da mi u velikoj meri možemo doprineti da milioni ljudi širom sveta, smireno i sa nadom gledaju na godine koje dolaze. Ako već govorimo o milionima, onda ću Vam reći i to da smo isplatili više od 6 miliona evra kvalifikovanim za Profit šering program.

Osećam se izuzetno, jer imamo udela u svemu onome šta nudi Forever. Posebno u vreme, kada stručnjaci i ljudi koji se razumeju u ekonomiju samo odmahuju glavom, kada se govori o tome šta bi se moglo uraditi i gde su eventualno pogrešili... Postalo nam

je to zbog toga što nemaju dovoljno sponzora u poslu. Ako ne pozivamo ljude, onda promet neće rasti. Znam da je to svakome jasno, ali nije uzalud ponekad se podsetiti na osnove. Veoma lako upadamo u zamku, kada više energije i vremena umesto u stvarni rad ulažemo u menadžerstvo.

Pre mnogo godina sam prvi put čuo sledeću izreku: „Ako ti na kraju meseca ostane 50 centi, više od onoga što ti je potrebno, to je pravi raj! Ali ako ti ostane 50 centi manje, to je sam pakao!” Znači, važno je biti strpljiv i ako na početku posao napreduje samo korak po korak, jer će to sigurno doneti pravi uspeh. Sve će se desiti u svoje vreme i zbog toga je bolje ako posao gradimo na sigurnim

osnovama i saradnike učimo da grade stabilan posao za dug vremenski period.

Forever preduzetništvo smo osnovali pre više od 30 godina. Priznajem, tada nisam ni pomislio da ćemo jednog dana imati godišnji promet od 2,5 milijarde dolara! Veoma sam srećan kada vidim toliki broj onih, koji „čisto i jednostavno” imaju udeo iz našem poslu! Zahvaljujući Vama, mi smo postali snažniji nego ikada!

I tu, u Sjedinjenim Državama smo videli tu snagu na reliju u Severnoj Americi u Los Anđelesu, u Kaliforniji. To je bila ogromna priredba. Održana je tek drugi put, ali smo se zajedno radovali sa više od 1400 distributera. Bilo je mnogo kvalifikacija, priznanja i moj

omiljeni deo programa – predaja čekova Profit šeringa. Ove godine smo podelili 39 čekova u Severnoj Americi. Kada sam pogledao u oči onima koji su se kvalifikovali, video sam nepisivu radost. Hvala im na tome! Sledeće godine ćemo se videti u Orlando, u Floridi!

Siguran sam da svi znate poslovicu koja se koristi u sportu: „Vrediš onoliko koliko si pokazao na poslednjoj utakmici.” Mogu Vam reći da je 2008. godina bila izuzetna! 2009. godine smo sebi postavili lestvicu veoma visoko. Ja slušam iste vesti kao i Vi. Vidim iste poražavajuće privredne pokazatelje kao i Vi. Ali to mi samo povećava odgovornost koju osećam prema onima koji zaista žive teško. Mi im zaista možemo

Poruka Forevera

je jasno – bez ikakvog političkog opredeljenja – da postoje određeni osnovni činioci, koji određuju uspešnost pojedinca, firme ili cele zemlje.

Takvi osnovni principi su na primer:

- Pristojni dohodak koji se dobija za ostvaren rad.
- Ustezanje od kupovine onoga što sebi ne možemo priuštiti.
- Promet – po realnoj ceni za obe strane – treba da bude osnova trgovine.

Ne postoje „mala vrata”. Niko ne zaslužuje platu za posao koji nije uradio. Mnogi nalaze način za trikove, ali se uvek ispostavi da tokom dugog vremenskog perioda, ne prolaze trikovi, već samo pristojan rad.

Na naše Forever preduzetništvo se odnose iste osnovne vrednosti. Niko nesme očekivati razvoj i uspeh, ako ne želi da ispoštuje osnovne principe. Povremeno se susrećem sa rukovodiocima, kojima naizgled stagnira posao. Najverovatnije



mo pružiti pravu pomoć i time im ponovo uliti nadu. Raspoložemo odgovarajućim sredstvima sa kojima možemo ponuditi rešenje koje će funkcionisati. Ovo nije neka nova ideja, koja se deli putem letaka. Naš predlog se zasniva na stvarnim poslovnim vrednostima, jer naše preduzetništvo poštuje osnovne principe. One koji žele da rade odlučno i istrajno i voljni su da izađu iz svoje zone komfora, čeka siguran uspeh! Ako uz sve to, svi mi u život i rad unesemo i sistematičnost, onda je sasvim sigurno da ćemo u 2009. godini premašiti promet od 2,5 milijarde dolara. Ono što je i od toga važnije, je to da milioni naših prijatelja i poznanika mogu pripadati grupi slobodnih ljudi u Foreveru i živeti spokojno!

Sa većitim poštovanjem:

Reks Mun
REKS MUN

LEPO JE BITI NA PRVOM MESTU!

Ako je neko bar jednom doživeo osećaj kako je to stići prvi na cilj, najbrže uraditi zadatak na takmičenju, najbrže trčati, plivati ili najdalje skočiti, onda poznaje osećaj koji ispuni one koji prvi stižu na cilj, osvoje najviše mesto na postolju, slušaju himnu koja odjekuje u njihovu čast i urnebesno glas oduševljenih navijača koji kliču „Bravo naši!” i „Ria-ria Hungaria!”

Mi smo u februaru u Malagi na Euro reliju Forever Livinga doživeli te čudesne osećaje. Mađarska i Južnoslovenska regija su pobedili u skoro svim kategorijama, ili su osvojili jedno od mesta na postolju na svim Forever takmičenjima. Zahvaljujući u prvom redu izuzetnim distributerima, kao i desetinama hiljada stalnih kupaca, vodećim graditeljima marketing mreže, naša ekipa je na osnovu prodaje ponovo **osvojila prvo mesto** u Evropi!

Težak je zadatak biti prvi u Evropi, ali je još teže zadržati to mesto. To ni ove godine neće biti lako, ali mi volimo da se takmičimo sa Evropom, svetom i sa sobom. **Spirit avard** (Spirit Award) nagrada se dodeljuje najsložnijem timu i njeno osvajanje predstavlja izuzetno težak zadatak, ali je naš izvanredan tim ponovo osvojio i tu nagradu koja se dodeljuje **najoduševljenijoj ekipi**.

U ovoj struci su oduševljenje, energija i upornost veoma važni sastavni delovi, jer daju polet za izgradnju mreže. Izuzetno nas raduje što je na „Sonja” takmičenju, predstavnicu Mađarske **Monika Mazug, osvojila treće mesto**. Čestitamo njoj, kao i njenim sponzorima **Tindi Hajčik i Andrašu Langu**, soaring menadžerima i članovima Prezidents kluba, koji su je pripremili.

Izuzetno nas raduje što je naš Forever tim, ogromnim aplauzom mogao nagraditi **Mikloša Berkiča**, za osvojeno šesto, i **Jožefa Saboa** za osvojeno četvrto mesto na rang listi u Evropi, na osnovu realizovane prodaje.

Naravno, kao što je to običaj poslednjih godina, naša regija je stigla sa najbrojnijom ekipom, jer smo u ovo prelepo odmaralište u Španiji stigli sa više od 1100 saradnika. Svi oni koji su putovali sa nama i bili na priredbi, osetili su da smo mi, koji smo se kvalifikovali, na pozornici ili preuzeli čekove Profit šeringa – pobednici ovog relija i da smo dostojno predstavljali našu ekipu.

Posebno nas je radovalo to što su **Atila i Katika Gidofalvi**, safir menadžeri, imali čast da svoje misli podele sa graditeljima mreže iz cele Evrope. Za kraj je ostala jedna veoma vredna nagrada: najvredniji ček u Evropi. Ove godine je, drugi put zaredom, **najvredniji ček Profit šeringa u Evropi, primio Mikloš Berkič, dijamant safir menadžer**. Fantastičan je osećaj biti najbolji, jer nam pored veoma mnogo rada tokom cele godine to pruža neograničenu radost, ugodan osećaj, prijatelje i izvanredne međuljudske odnose.

Želim da svi osetite da ste najbolji. Budimo ponosni na naše rezultate i uradimo sve da bi i 2010. godine u Londonu ponovo odjekivalo „Ria-ria Hungaria!” i „Ria-ria Srbija!”

Napred FLP Mađarske!



DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje



„...i predaj drugima tajnu dugog života!”

14. februara 2009. je više hiljada oduševljenih posetilaca u Pap Laslo Budapešt Sportareni, na Danu uspeha slušalo **himnu Forevera**, koja širi našu ideju.



14. februar, Dan uspeha! Šta drugo može biti tema nego međusobno pomaganje i ljubav? Na jednostavno, ali veoma ukusno ukrašenoj pozornici smo odmah na početku uživali u temperamentnoj i izuzetno dinamičnoj koreografiji plesne grupe „BOTAFOGO“.

Pozdravni govor **dr Šandora Milesa**, direktora zemlje, smo već dočekali u uzvrelom raspoloženju. Govorio je o ljubavi, priznanju, pomoći i saradnji. Shvatili smo: govori o nama!

Dr Edit Reves i Zoltan Šikloš, soaring menadžeri su u



pravom smislu reči bili domaćini priredbe. Učešće njihove dve veoma dosetljive ćerke, tinejdžerke, Barbare i Petronele Šikloš je bila izvanredna ideja. Pred celim svetom su sjajno dokazale da je već i za tinejdžere sasvim prirodna naša poslovna sredina. Domaćini priredbe su o našem dobrom raspoloženju brinuli za njih karakterističnim profesionalizmom, stručnom elegancijom i tečnim vođenjem programa.

Tibor Eliaš, safir menadžer je sa publikom podelio svoju ars poetiku. Posle jedanaestogodišnjeg iskustva, svakome poručuje: „Vi ste na najboljem mestu!“ Za njega je samopotvrđivanje





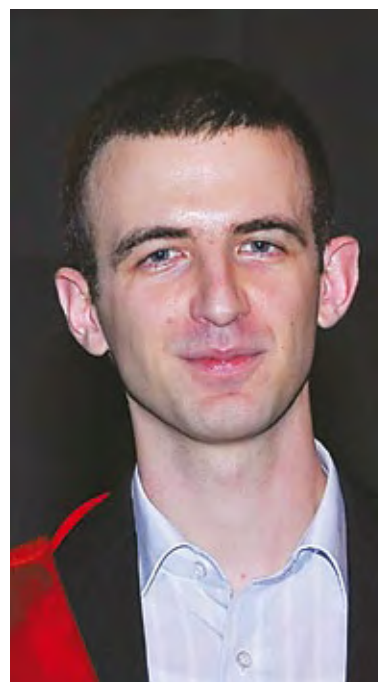




mogućnost, a ujedno i obaveza. Stil života.

Kvalifikacije su zračile posebnom atmosferom i porukom. Prvo su stigli supervizori, a zatim asistent menadžeri. Njihovi dugi gusti redovi imaju poruku. Poručuju da postoje uspeh, napredovanje i sreća i u svetu koji je pogođen vestima o ekonomskoj krizi.

Posle toga je sledila kvalifikacija učesnika Podsticajnog programa za Biznis 20, Biznis 30 i jedini kvalifikovani saradnici u Evropi za Biznis 40 **Zoltane Bek i Zoltan Bek.** Najbolje među najboljima, članove Kluba osvajača je po-







zdravio gromoglasan aplauz. Ovacije nisu prestale, jer je sledilo objavljivanje kvalifikacija Podsticajnog programa za kupovinu automobila, a njih su pratili naši najnoviji menadžeri. Objavili smo kvalifikaciju i jednog novog senior menadžera **Imrea Sanjija**, koji je skromno ispričao kako je postao uspešan.

Ištvan Halmi, safir menadžer, nam je za put podario veoma vredne misli: „Verujte u sebe!“. Ištvané, ubedio si nas svojim argumentima. Hvala ti, uvek ćemo misliti na tvoje reči!

Posle Ištvanovog predavanja su se svi predavači našli na pozornici. Njihov doprinos su prisutni nagradili gromoglasnim aplauzom priznanja, a organizatori su im poklonili cveće. Hvala im na njihovim dragocenim mislima.

Dok su se asistenti supervizori uz dobru muziku okupljali pred pozornicom, da bi primili svoje prvo odličje i priznanje, neko je iza pozornice primetio: „Ovo je bio do sada najbolji Dan uspeha!“ Mnogi tako misle. Njih oko 1500. Oni su još u toku dana kupili ulaznice za sledeći Dan uspeha.

Na čelu Evrope!!!



28. februar, Malaga... 44 godine. Za jedne može biti mnogo, a za druge malo. Meni se čini da je mnogo, ali me je Reks utešio sa 101 598 evra, a Joži Sabo je organizovao skupljanje dobrovoljnih priloga i ta „uteha“ je postala okrugla svota od 101 600 evra. Ono što sam dobio od Rite, moje žene prevazilazi sve! (Nemoj misliti samo na „to“, već na to da je ona ostvarila moj dugogodišnji san: kupila mi je golf kurzor! Hvala Kata! Hvala Šanji!!)

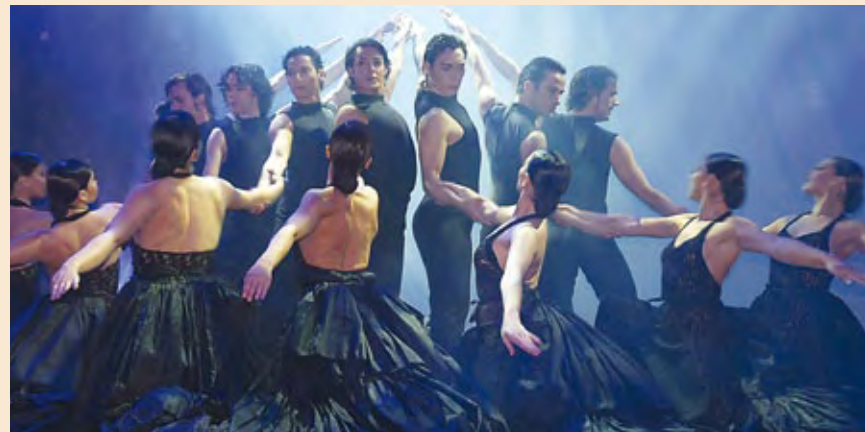
A da, Malaga... Misli su mi malo odlutale. Ako si bio sa nama onda i Ti sigurno još uvek lebdiš na krilima uspomena! Šta je bilo važno za ta četiri dana? Kako kome! Jel' tako? Drugačije su na to gledali novi saradnici, oni koji su se kvalifikovali ili oni koji su ostvarili Profit šering – a drugačije dr Šandor Miles. On je dao ogroman doprinos da se nađemo na vrhu Evrope!

Malaga... I sad se naježim kad pomislim na Euro reli. Bio je to pravi praznik uz učenje, slavlje, žurku, priznanja – i mnogo događaja.

Za mene lično, bio je mnogo, mnogo više! Moj najljepši rođendan sa najljepšim poklonom!



European Rally



Pođimo redom. Šta je Malaga? Nije samo čudesno lep grad u Španiji, već je od februara 2009. od toga mnogo, mnogo više! Citadela FLP-a, višenacionalni „centar imperi-

je” – uz naše rukovođenje! U Malagi se održavao FLP Euro reli, veliki susret, na kojem je bio cilj odavanje priznanja za prošlogodišnji rad i prikazivanje rezultata. Kako je bilo

lepo čuti da smo ponovo postali najbolji!

Imamo najviše kvalifikovanih, najveću profesionalnost, najviše podeljenih evra, najviši godišnji promet, najodu-

ševljeniji i najbrojniji tim, sve naj, naj! Mađarska sa Jugoistočnom regijom je stvorila nešto veličanstveno! Mada je i ovaj deo sveta pun problema, mi radimo i dalje! U za-



„Ne radimo samo zato da bi proizvodili, već i zbog toga da nam korisno prođe vreme!” — Delakroa





jedništvu jedni sa drugima. Pružamo vam primer političari! Obratite pažnju na nas!

„Ja ne izmišljam viceve. Samo pratim rad vodećih političara i izveštavam o zbivanjima.” – Vil Rodžers

Među nama vlada jedinstvo, najbolji idu napred, a drugi im rado ustupaju mesto – jer „plima diže sve brodove!” Sada se cela Evropa diže sa nama! Tu vlada jedinstvo među Mađarima, Srbima, Hrvatima, Slovencima, Bosancima, Hercegovcima i saradnicima iz Albanije – koji su već u EU, što se nas tiče. (Čestitamo Vam Atila i Mimoza!)

Tu se Nemci zajedno raduju sa Jevrejima, belci sa crncima, Rusi sa Kazahstancima, Česi sa Slovacima. Tu je Mađar direktor zemlje u Rumuniji, a Turci se zajedno zabavljaju sa Grcima! Ovdje se poštuju međusobno Srbi i Amerikanci. Šta je ovo, ako nije novi svetski poredak?

A uz to dobijamo i čekove. Čekove profita. Jer Reks i njegov sin, Greg dele i iz profita! Kakvog profita? E pa molim Vas, bila kriza ili ne, ovdje imamo profit. I to ne makar kakav! Podela se vrši unapred određenim sistemom, na osnovu uloženog rada. Ček sa najvišom svotom je dodeljen našem saradniku, koji je jedan od najvećih. Ponovo ga je do-



bio Miki Berkič! Bilo je divno slaviti! Hoćemo li sledeće godine slaviti i Tebe?

Čuo sam, da je pored mene neko tiho primetio: Bilo bi bolje tu svotu podeliti među saradnicima. To bi tek bilo sponzorisanje! Odgovorio sam: Misliš? 540 00 evra podeljeno sa 700 000. Svi bi dobili oko 80 centi. Stvarno to želiš prijatelju? Onda nisi shvatio suštinu! Za 80 centi, niko ne želi da postane menadžer ili da ostvari Profit šering! Ali sto hiljada evra već pokreće ljude. Tebe ne? Mene još uvek podilaze žmarci! (Ma šta žmarci, sav sam usijan!)

Među Top 10, ponovo iz naše regije: Joži Sabo i Miki Berkič! Među čekovima sa sto hiljada evra, ponovo naši saradnici! Među njima sam bio i ja, i na tom uspehu sam zahvalan Čabi i Andiki Tot, bračnom paru Geco – Laciju i Marijani, kao i Gabiju i Melindi Rat!

Čestitamo i Miši i Eriki Babalj, Robiju Vargi, Veroniki i Stevanu Lomjanski, Ariki i Andrašu Vagaši i naravno Mikiju – Miklošu Berkiču! Ovo je čudesan tim – lepo je biti u njemu! Kao što je Reks izjavio pre nekoliko meseci: „Hvala Vam, jer mogu biti u Vašem timu!”

A promet? Da li još nekog može iznenaditi da je MAĐARSKA SA JUGOISTOČNOM REGIJOM NA PRVOM MESTU?! Mi nismo iznenađeni, a svet ionako ne razume...!

Moram pomenuti još i bračni par Gidofalfi, Atilu i Kati-ku! Najbrži safiri su vodili ruski i kazaški tim. Nikada do sada ih nije bilo u tako velikom broju! Atila i Kati su za pola godine napravili profit na više osnova – zaista je šteta što Rusija još nije ušla u ovu „igru” sa profitom. Oni su velikani sadašnjosti, giganti budućnosti...

Ipak, da se mi lepo vratimo na sam početak. Pre priredbe mi je zazvonio telefon. Vidim, zove me dr Šandor Miles. Jao, šta li „šef” hoće?

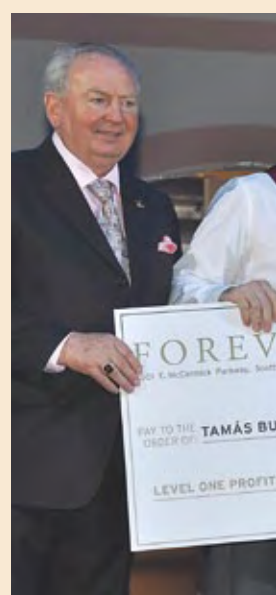
– Zdravo lštvane! Hoćemo li osvojiti? – pitao me je (Mislio je na nagradu Spirit award, za najjedinstveniji tim. Nije morao izgovoriti, već napamet znam rečnik Euro relija)

– Šandore! Nisam ja sastavio tim, nisam bio nadležan za kontakte, potrebni su moji mejlovi za oduševljenje, nemam koncepciju! Molim Te za molim drugog!

– lštvane, Ti to možeš uraditi! Hoćemo li osvojiti? (I kocka je bačena...)

– Osvojićemo Šandore, tako mi života!

Šta misliš, jesmo li osvojili? Dugujem zahvalnost za sve oduševljene podsticaje i pomoć! Dr Endre Nemet je dirigovao onima koji su nosili zastave, među ostalima, timovima Mate Kiš Imija, Eve





European Rally





Geco, Laci Bodnara i mnogim drugima. Čak su Šandor i Adrijen mahali našom zastavom koju su nosili oko arene. Možete biti ponosni na nas, dostojno smo Vas predstavljali! Tibi Eliaš sa zastavom koja vijori, devojke među redovima, Andraš Banhidi i svi Vi ste bili potrebni, da bi osvojili Spirit. Uspeli smo, HVALA!

Ponosni smo i na to što su domaćini bila predivni: visoko profesionalna dr Dora Soč, žena direktora zemlje FLP Rumunije, a iza pozornice je dr Gabor Soč sa našim Peterom Lenkei-

jem, direktorom za Evropu, brinuo da mega-žurka teče bez problema. Zahvaljujući njima, ostvario se jedan fantastičan program! Čak i nagrada za narodnu nošnju ima veze sa nama, jer su te lovorike pobrali Katika i Gabor Gidofalvi, koji su vodili tim Kazahstana. Čestitamo!

Još jedna misao: sve to se ne bi ostvarilo bez nekih „malenkosti“. Meni sigurno ne! Jer se moglo desiti da je naš tim osvojio sve nagrade i postao prvi – ali bez nas. Da na početku nije bilo upornosti Tece Herman i Tamaša Biroa,

da nije oboleo moj sin Bence, da moji sinovi Bajnok i Bence nisu bili tako tolerantni, da naši roditelji nisu tako izuzetni, da nam nekoliko njih nije udelilo poverenje...

I da moja žena Rita – moja bolja polovina, logika, ručna kočnica, izvor energije, kontrola i zalag svih mojih uspeha – nije bila pored mene, ne bi bilo ništa od mojih rezultata!

Zahvalan sam joj na svemu i posvećujem joj ovaj članak!



IŠTVAN HALMI
safir menadžer

Poštovani distributeri!

FLP Mađarska d.d.o. i dalje nastoji da Vaš posao bude što uspešniji. Zbog toga ćemo od marta 2009. godine promeniti načina distribucije FOREVER magazina. Voleli bi da što više distributera neposredno i odmah dobije naš magazin. Zbog toga ubuduće, magazin nećemo slati poštom uz mesečni izveštaj o bonusu, već ćemo ga davati besplatno uz proizvode, prilikom svake kupovine.

Od marta 2009. godine u svim magacinima u Mađarskoj i širom regije, u slučaju bodovne kupovine proizvoda, dajemo jedan primerak FOREVER magazina uz svaki račun. Ovaj način distribucije novih magazina počinje svakog 15. u mesecu i traje do 14. sledećeg meseca. Na mestima za bezbodobnu kupovinu i dalje se mogu kupiti aktuelni i stariji brojevi magazina.

Naš FOREVER magazin sadrži sve informacije, koje su potrebne za kontinuiranu izgradnju posla!

FLP Mađarske d.d.o. želi još više da poboljša komunikaciju sa distributerima. Želimo da važne informacije dođu do Vas redovno i tačno. **Zbog toga Vas molimo – i predlažemo Vam, da u kancelariji našim saradnicima koji rade na izradi računa, predate svoju imejl adresu, koju ćemo registrovati u našem sistemu.** Tako u buduću ćemo pomoći vašu izgradnju mreže i putem imejla!

Želimo da još brže – uz eliminaciju poštanske usluge – dobijete obaveštenje o mesečnom bonusu. U prilog tome Vam nudimo više mogućnosti:

1. Lično – putem distribucijske karte ili pokazivanjem lične karte možete preuzeti
– u *Budimpešti, XVIII okrug, Nefelejč ul. 9 –11 u računovodstvu Centralnog magazina*, ili
– *prilikom Dana uspeha u Sportareni Budimpešte*

2. Još komotnije, kod kuće – preko Interneta. Da biste to ostvarili, treba da se registrujete na www.foreverliving.com veb stranici. Tu možete doći do mnogih korisnih informacija, koje će biti od koristi u razvijanju Vašeg posla. Između ostalog, možete videti i sveže informacije o stanju bodova tokom meseca! Na glavnoj strani ćete naći sledeći deo:

OBRAČUNAVANJE BONUSA NA NAŠOJ VEB STRANICI

Svi saradnici koji imaju lozinku mogu doći do mesečnih obračuna bonusa putem Interneta. Da biste došli do tih podataka uradite sledeće korake:

1. Na levoj strani iz glavnog menija izaberite (označite) tačku „My Account“.
2. Na tako otvorenoj stranici označite red „Personal Information“
3. MOLIMO VAS DA UPIŠETE VAŠU IMEJL ADRESU na stranici koja se posle toga otvora, u okviru „imejl podešavanja“!
4. Označite crveno „SAVE“ dugme na dnu stranice i posle toga na sledećoj strani
5. označite sivo dugme „Back to My Account“.
6. Posle ovoga ćete se ponovo naći na „My Account“ stranici, na kojoj tada treba da označite natpis „Store Options“ na dnu stranice.

Na tako otvorenoj stranici odaberite dugme „obračun bonusa na vebu“, zatim označite crveno „SAVE“ dugme ispod njega. (Ako više volite brzo rešenje u odnosu na pretrage u meniju, onda je dovoljno da u gore navedenom tekstu označite plavi natpis prvo u 2. a zatim u 4. tački. Prva Vas upućuje na unošenje imejl adrese, a druga na zahtev dobijanja obračuna bonusa putem Interneta, ali Vas molimo da ne propustite registrovanje unešenih podataka odabirom opcije „SAVE“.)

Kao rezultat niza radnji, Vi ćete svaki put, kada Vaš novi obračun bonusa bude dostupan na našoj veb stranici, dobiti obaveštenje na imejl adresu koju ste dali. Ovaj obračun će biti dostupan i možete ga videti na istom mestu, gde možete dobiti informacije o Vašoj aktuelnoj vrednosti bodova (informacije o bodovima). Na toj stranici treba da označite natpis „obračun distributerskih naknada“.

Obračun će Vam biti dostupan na ovom mestu, tokom više meseci, ali Vam savetujemo, da te podatke svakog meseca prebacite na svoj računar. Molimo Vas da u što većem obimu koristite mogućnosti koje Vam pruža Internet! Molimo Vas da se odlučite za navedene dve opcije, jer naša firma od **15. marta 2009. može da Vam dostavi informacije o bonusu samo na gore navedene načine.** Naš FOREVER magazin možete preuzeti po novom sistemu prilikom kupovine.

Hvala Vam, jer pomažete naš zajednički rad!

Obaveštavamo Vas da je Podsticajni program Biznis 20-30-40 tekao uspešno i da se on održava do 31. marta 2009.

Naša firma želi da obraduje naše vredne saradnike i ponudi im mogućnost za još veću motivaciju:

Od 1. aprila 2009. pokrećemo ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), jedan poseban klub zatvorenog tipa za putovanje.

Distributeri koji postanu članovi tog kluba, mogu putovati jeftinije i za 20 do 50 %.

– Aktivni distributeri – od označenog datuma – mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Članarina iznosi 49 evra / po osobi / godišnje – i ta svota se može potrošiti, već prvom prilikom kada se koriste navedeni popusti.

– Za učlanjenje je dovoljno da ispunite jednostavan formular, na kojem se traže podaci i **imejl adresa** distributera.

– Distributer se sa članskom kartom može registrovati na veb stranici ATS-a i tako postaje član on-lajn putničkog kluba.

– ATS prosleđuje predloge najvećih zapadno evropskih putničkih agencija sa 4,5,6 zvezdica.

– Po našem mišljenju, naši aktivni članovi zaslužuju mogućnost da tokom senzacionalnih putovanja, koriste posebne popuste, koji se mogu dobiti putem FLP-a.

Važni datumi 2009. godine: Success Day: 23. 05. 2009., Success Day: 20. 06. 2009., Success Day: 18. 07. 2009., Success Day: 19. 09. 2009., Success Day: 17. 10. 2009., Success Day: 21. 11. 2009., Success Day: 19. 12. 2009.

POŠTOVANI SARADNICI!

• Matična firma (Home Office) je izgradila svoj Forever You Tube kanal, na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Savetujemo Vam da pogledate snimke sa informacijama vezanim za FLP proizvode, predavanja rukovodećih menadžera i ostala predavanja o marketingu na mnogim jezicima. Ubrzo ćete biti u mogućnosti da šaljete tekstove i da dođete u kontakt pomoću Blackberryja.

• Na sastanku direktora za Evropu, predstavnici matične firme su nam ukazali na sledeće važne informacije u vezi pojavljivanja tekstova distributera na Internetu:

– na veb stranici se ne smeju pojaviti lekarski i drugi saveti za lečenje

– na veb stranici se ne smeju pojaviti nikava obećanja u vezi prihoda, odnosno zarade

– veb stranica obavezno mora sadržati podatke da je održava nezavisni FLP distributer i da ona nije službena stranica FLP-a



– zabranjena je realizacija proizvoda putem Interneta na veb stranici distributera

Nadalje, ponovo ukazujemo na to da je na osnovu tačke 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike zabranjena realizacija naših proizvoda putem elektronskog tržišta/licitacije (na primer Vatera, e-Bay, itd.)

Molimo Vas da u toku svakog planiranja pojavljivanja na Internetu obratite pažnju na gore navedena upozorenja i pre publikacije nikako nemojte propustiti da tražite dozvolu od našeg društva. Link veb stranice očekujemo na našoj centralnoj mail adresi: flpbudapest@flpseeu.hu

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGiN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas

svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.

- Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih ličnih bodova na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

INTERNET-INFO

Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana „www.flpseeu.com” je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako unesete lozinku „forever”, a do fotogalerije se može doći ako unesete lozinku „success day”. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – „www.foreverliving.com” pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na ovu adresu može svako doći ako odabere: „Come in”. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste.

Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje narudžbenice i drugih formulara! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da

u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o bonusima Vašeg preduzimaštva ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

NEPRAVILNO JE!

Nikada nemojte kupovati ili distribuirati proizvode elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskih medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskih medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane. Možemo prihvatiti samo svojeručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi se kvalifikuju kao falsifikati.

RESPONZORISANJE!

Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja” koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovora li novosponzorisanim traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.

SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ



POŠTOVANI SARADNICI!

Radno vreme centralnog magacina u Nefelejcs ulici: ponedeljkom: 9:00 – 20:00, utorkom, sredom, četvrtkom: 8:00 – 20:00, petkom: 8:00 – 19:00. Radno vreme telecentra je nepromenjeno. Vaše pozive prima svakog radnog dana od 8:00 do 20:00 sati. Banka se zatvara 15 minuta pre isteka radnog vremena.

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: dr Čaba Gotard
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Fodi Atila

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine.

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme. Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Informacije o povoljnoj kupovini.

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

- 1. Izjava:** Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo

uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

- 2. Kupovina:** Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!
- 3. Pružanje informacija:** Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom i punomoć.

Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme. Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

SAOPŠTENJA O SIRAKU:

Hotel dvorac Szirak
3044 Szirak, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Király

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH

LEKARA:

dr Kassai Gabriella	20/234-2925
dr Kozma Brigitta	20/261-3626
dr Mezösi László	20/251-9989
dr Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr Révész Edit	20/255-2122

SAMOSTALNI LEKAR-SAVETNIK:

dr Bakanek György 20/365-5959

FLP TV

program

od 24. aprila do 23. maja 2009. godine
na Internetu

06:00 i 18:00	„Botafogo“
06:05 i 18:05	FLP Himna
06:10 i 18:10	dr Nikolet Doša: Uloga dopune ishrani u zaštiti zdravlja
06:25 i 18:25	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
06:30 i 18:30	Supervizori, asistent menadžeri. . .
07:45 i 19:45	Viktorija Mohači: Bez iluzije: šta znači postati i biti rukovodilac?
08:05 i 20:05	Mikulaš Vareha: Čak i jaganjci vole naše proizvode
08:25 i 20:25	Patricija Rušak: Dan uspeha, kao sredstvo za izgradnju posla
08:45 i 20:45	Atila Gidofalvi: Našao sam svoje mesto
09:25 i 21:25	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
09:30 i 21:30	Barbara Fonjo i Atila Čengeri: Dan svetog Valentina
10:00 i 22:00	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača, kvalifikacije za Holidaj reli
11:55 i 23:55	Gabi Berkeš: Svetski hitovi
12:15 i 00:15	Supervizori, asistent menadžeri. . .
12:30 i 00:30	Vaš san – naš plan: Mogućnosti koje nudi FLP
12:35 i 00:35	Naši stručni savetnici: Predstavljanje novih stručnih savetnika
12:55 i 00:35	Tibor Eliaš: Ars poetika
13:20 i 01:20	Manadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača, kvalifikacije za Biznis 20
14:00 i 02:00	Podmladak folklorne grupe „Bakonj“ i orkestar „Tilinko“
14:15 i 12:15	Ištván Halmi: Sistem za podsticaj profita je uslov za članstvo u Prezidents klubu
14:45 i 02:45	Robert Varga: Kvalifikacija za nivo safir dijamanta
15:20 i 03:20	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
15:25 i 03:25	Sonja takmičenje u šminkanju
16:05 i 04:05	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
16:10 i 04:10	„Putokazi“: koncert
16:25 i 04:25	Vaš san – naš plan: Mogućnosti koje pruža FLP
16:30 i 04:30	Mikloš Berkič: Forever je tvoja budućnost
17:00 i 05:00	dr Eva Sabo Baranjine: Uloga specijaliste ortopedске hirurgije u Foreveru
17:25 i 05:25	Veronika Lomjanski: U poletu
17:40 i 05:40	Zoltan Nađ: Naš marketing sistem

www.flpseeu.com

Samospoznajaja



Ceo život gradimo na slici koju stvaramo o sebi. Sredina u kojoj živimo, od našeg rođenja utiče na sliku o nama. Za mene je veoma primeran način na koji su me moji roditelji vaspitali. Moja sestra i ja imamo čudesne roditelje i zahvaljujući njima smo neprestano gradili naše samopouzdanje. Naši roditelji su nas celog života hrabрили i puštali nas da slobodno mašemo krilima, jer su verovali u nas. Zahvaljujući njihovom poverenju i osloncu, mi smo odrasli u ljude koji prihvataju ulogu da pomažu drugim ljudima. Znamo kako da podstičemo druge da vide u sebi lepo, dobro i vredno. Nažalost, često ponavljane negativne kritike mogu uzrokovati trajne frustracije, koje mogu ostati celog života, jer tada malodušnost, nedostatak hrabrosti i samopouzdanja i strahovi predstavljaju ogromnu prepreku. Sredina koja pruža pomoć, može olakšati pobjedu nad tim prepre-

kama. Staviće melem i izlećiče krila koja su ranije slomljena. Da bi se to ostvarilo, potrebna je jedna velika želja za promenom, jer tada možemo videti razliku između one slike koju smo sami stvorili o sebi i one koju tek želimo da formiramo. U ovom razvojnom procesu, pomoć nam stiže u mnogim oblicima. Dostižne su nam mnogobrojne knjige, a možemo pohađati i treninge. Meni takav putokaz znače na primer knjige i materijali Brajana Trejsija, jer pružaju korisna sredstva i podstiču na aktivnost.

1. Vizualizacija: Zamisli ono što želiš!
2. Stvaranje pozitivne slike o sebi (hvali sebe);
3. Potvrđivanje (svakog dana);
4. Igranje uloge (uživljavanje);
5. Bogaćenje našeg uma (knjige, cd-i, priredbe);
6. Održavanje kontakta sa pozitivnim osobama;
7. Učenje drugih.

„Učimo ono što jesmo, a postajemo ono što drugima predajemo.“

Forever ti pruža sredinu u kojoj dobijaš pozitivnu pomoć i u vremenu koje ovde provedeš primaš sve vrste podsticaja, da bi se slika koju stvaraš o sebi razvila u dobrom pravcu. Prvo ti pomaže sponzor, koji je uvideo sve one potencijale koji se kriju u tebi. On ti daje u ruke korisna sredstva sa kojima možeš krenuti ovim teškim putem, na kojem svako izgrađuje sebe. S početkom tvoje izgradnje, utičeš na ranije ostvarene kontakte i dotadašnji život. Kako prošlost određuje tvoj dotadašnji život, tako formiranjem svoje sadašnjosti, aktivno možeš uticati na budućnost. Tvoj novi život će iz tebe izvući tako čudesne stvari, o kojima ranije nisi smeo ni da sanjaš. Ljudi će pratiti TEBE. Jesi li mogao da zamisliš da ćeš ti ulivati snagu drugima? Tu si

u prvom redu odgovoran za sebe, ali i za druge.

I u mom životu postoje ljudi koji svakog dana imaju uticaj na mene i njima mogu da zahvalim što sam našla sebe i što sam **SREĆNA NA OVOM PUTU!**

U prvom redu želim da se zahvalim mojim roditeljima: **Ferencu Tanaču i Ferencne Tanač.** Za mene je najveća nagrada to što sam njihovo dete. I u Foreveru saradujemo, jer su oni moji prvi menadžeri u frontu. Hvala i mojoj sestri, kao i njenom mužu, jer se uvek mogu osloniti na njih. Hvala i mojoj deci, jer stalno učimo jedni od drugih i neprestano me motivišu.

Pokretač moje karijere u FLP-u je moj sponzor **Beata Tašnadi**, kojoj ću veći to biti zahvalna. **Eva Gereg i Anamarija Bernat** su moje više linije, koje mi uvek daju korisne savete.

Dr Adolf Koša L. mi neumorno uliva snagu. Gaji velika očekivanja prema meni i to čini da se šire granice mojih mogućnosti.

Posle svakog susreta sa **Tamašom Biro**, imam energije za ceo mesec. Uvek dobijam od njega one prave reči, koje mi baš tada trebaju.

Dr Šandor Miles nam sve mogućnosti koje nam trebaju, da bi imali dovoljno motivacije da počnemo promene u sebi.

Želim da tvoja samospoznaja i susret sa samim sobom, bude čudesan doživljaj. Neka ti donese pravu promenu, a tvoja hrabrost će biti primer za mnoge ljude.



ERIKA TANAČ
senior menadžer

KLUB OSVAJAČA

Najuspešniji distributeri na osnovu
ličnih i non-menadžerskih bodova u februaru 2009.



Mađarska

1. Vareha Mikulás
2. Radics Tamás i Poreisz Éva
3. Major István i Majorné Kovács Beatrix
4. Galambos Károly i Márkus Anna
5. Utasi István i Utasi Anita
6. dr Kósa L. Adolf
7. Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
8. Abuczki Attila i Abuczkiné Kiss Ágnes
9. Sándorné Asztalos Erzsébet i Sándor Ferenc
10. Váradi Éva



Srbija, Crna Gora

1. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
2. Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
3. Petković Aleksandra i Petković Bogdan
4. Žurma Julijana i Žurma Todor
5. dr Tumbas Dušanka
6. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
7. Strboja Jovanka i Strboja Radivoj
8. Knežević Sonja i Knežević Nebojša
9. Rađenović Marija i Rađenović Dragan
10. Davidović Mila i Matić Dragan



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

1. **Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
2. **Korenić Manda i Korenić Ecio**
3. **Grbac Silvana i Grbac Vigor**
4. Orinčić Marija Magdalena
5. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
6. Polak Ilona
7. Jurčić Alenka i Jurčić Dean
8. Bujak Marija i Bujak Mihalj
9. Banić Nedjeljko i Banić Anica
10. Prodanović-Belić Marija

Bosna i Hercegovina

1. **Ilijić Zdravka i Ilijić Filip**
2. **Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
3. **Marić Slavica**
4. Duran Mensura i Duran Mustafa
5. Crnčević Zečir
6. Varajić Zoran i Varajić Snežana
7. Marković Danijel
8. Njegovanović Grozdana i Njegovanović Sreten
9. Francij dr Goran
10. Jovanović Radojka i Jovanović Zarko



Slovenija

1. **Batista Ksenja**
2. **Zabkar Alain i Kevič Zorana**
3. **Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar**
4. Kepe Andrej i Hofstaetter Misa
5. Božnik Slavica
6. Germek Marjana
7. Tonejc Sasa
8. Sijanec Zdenka
9. Sahrokova Ina i Sahrokova-Pureber Alojz
10. Konda Irena

Zajedno na putu uspeha



Nivo senior menadžera je postigao (njegov sponzor):

Radics Tamás i Poreisz Éva (dr Kósa L. Adolf)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Galambos Károly i Márkus Anna (Radics Tamás i Poreisz Éva)
Krébeszné Bártfai Orsolya i Krébesz János (Csipi Jánosné i Csipi János)
Leiterné Pálfalvi Petra i Leiter Tamás (Primó László)

Primó László (Kerékgyártó Miklós Róbert)
Sándorné Asztalos Erzsébet i Sándor Ferenc (Radics Tamás i Poreisz Éva)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Furdos Frantisek
Leszkovich Szilvia

Oberst László
Varga Attila i Papp Krisztina



Nivo supervizora su postigli:

Bajuszova Magdalena Ing.
Bartha Tamás
Birta Beáta
Bödörné Pfundtner Szilvia i
Bödör András
Bókay Gábor
Csanaki Eszter
Csillag-Szabó Gábor
Dániel-Tokaji Anett i
Dániel László
dr Hámori Józsefné i
dr Hámori József
Dragičević Ivana i
Petrović Ljubivoje
Dzsudzszak György i
Dzsudzszakné Ludányi Erzsébet
Farkasné Mikus Melinda
Feketéné Bártfai Andrea i
Fekete László
Furdos Frantisek
Horváth Antal
Horváth Mária i
Szele József
Horváth László i
Horváth Lászlóné
Incze Lászlóné i
Incze László

Ivanicsné Szűcs Tímea
Kajel Frantisek
Kardos Józsefné
Katona Zoltán
Kiss Adrienn
Kissné Marsay Andrea i
Kiss Árpád
Koleszár Tamás
Kovács András i
Matiz Gréta
Kovács László Zoltán
Krasznai Antal
Kunos Ildikó
Kurcz Zsolt
Laczó Balázs
Lendl Jánosné i
Lendl János
Mága Zoltán
Major Ildikó
Majzik-Benkő Adrienn i
Majzik Viktor
Marusin Hajnalka
Mikus Kornélia
Nagy Attila
Novotna Maria
Pálinkás Anikó i
Pálinkás Csaba

Rakić Vesna
Pap Nándorné
Polak Ilona
Rigó Balázs
Samu József
Serény Hajnalka i
Fojt Zoltán Tamás
Szentgyörgyi János
Tari János
Török Antalné i
Török Antal
Vargáné Fábiánkovits Gyöngyi i
Varga Péter
Veperdiné Tóth Mária
Vercsek Szilvia
Wohlfarth Viktor
Zubornyák Zsolt
Zubornyák Gergő



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllősi Cecília i
Ádám István

Babály Mihály i
Babály Mihályné
Bakó Józsefné i Bakó József
Balázs Nikolett

Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa i
dr Berezvai Sándor
Bánhidy András

Tomislav Brumec
Danijela Barnak i Vladimir Barnak
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i
Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán i dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gulyás Melinda
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i
dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i
dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Zoltán i Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i
Lazarević dr Biserka
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán i
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné

Mihailović Branko i
Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Mičić Mirjana i Harmoš Vilmoš
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija i Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovic Mária
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter i
Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné i
dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Tumbas dr Dušana
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag i
Ugrenović Olga
Vareha Mikulás

Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vító László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Milovanović Milanka i
Milovanović Milisav
Daniela Ocookoljić
Ratković dr Marija i
Ratković Cvetko
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i
Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
dr Schmitz Anna i
dr Komoróczy Béla
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Ocookoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

- Proizvodi se plaćaju pouzecom. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

BROJ TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00

dr Kaurinović Božidar tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom 12:00-14:00



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

– Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

STRUČNI LEKAR U CRNOJ GORI:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– Radno vreme centra: ponedeljkom i sredom 09:00 – 12:00, utorkom i četvrtkom 15:00 – 20:00 i petkom 14:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

– U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta 2008. – ukoliko kupujete proizvode u vrednosti većoj od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarko dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510, neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

– Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji.

– Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po veoma povoljnim cenama.

BROJ TELEFONA STRUČNOG LEKARA U HRVATSKOJ:

dr Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(parnim danima: 08:00 – 10:00)



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

- Adresa kancelarije u Bijeljini: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedjeljom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović

– Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE FLP KANCELARIJE U SARAJEVU:

- Obaveštavamo Vas da od septembra imamo i doktora specijalistu, savetnika za BiH, **dr Esmu Nišić**, koju možete kontaktirati na telefon: +387-62-367-545 svakog dana 18:00 – 21:00.
- Doktor specijalista će biti prisutan u prostorijama FLP Sarajevo svake srede 17:00 – 19:30, radi konsultacija.
- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručilac sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magazina u Trzini ponedjeljom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magazina u Lendavi: ponedjeljom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788, **dr Olga Čanzek:** +386-4182-4163.



Kancelarija u Lendavi



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535 Regionalni direktor: Atila Borbat Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811 Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00. imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOSOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

Živeli Mađari!

TRADICIJA I KVALITETNI SPECIJALITETI NA MAĐARSKOM BALU

Među zidinama siračkog dvorca, starim više stotina godina, na kraju balske sezone smo već šesti put održali Mađarski bal i istovremeno odali dužno poštovanje revoluciji i narodnooslobodilačkoj borbi 1848-1849. godine, kao i nacionalnom prazniku, koji je bio 15-og marta. Na ovogodišnjem balu je bilo posebno naglašeno očuvanje tradicije i jačanje sloge među ljudima.



Dr Šandor Miles, direktor zemlje je u pozdravnom govoru između ostalog, naglasio važnost sloge, saradnje i uzajamne pomoći. U ovim danima, kada je ceo svet opterećen privrednom krizom, veoma je važan osećaj da se ljudi mogu osloniti jedni na druge. Znatna većina stanov-

ništva u Mađarskoj je pala u apatiju, a manji deo traži izlaz iz krize. Po rečima dr Milesa, kriza nije tako velikog obima kako to – vođeni subjektivnim interesima – svim silama žele da predstave pojedini političari i stručnjaci za ekonomiju. Konstantno i preterano naglašavanje krize služi samo njihovom uspešnom



Nešto što će zagolicati one koji vole gastronomske specijalitete:

Meni:

- Supa od volovskog mesa sa knedlama od jaja
- Naramak od krompir-laške
- Srnetina sa sosom od zelenog graška i princes-krompirom
- Pena od jagoda sa medom od bagrema

Vina:

Sunčano-vino Sveta Andrea
Sveta Andrea zauvek
Gere Cabernet Sauvignon
Goncol 3 Putonjoš Asu
Majoroš Tokajac Cuveé



preživljavanju. Ova divna zemlja i širom sveta priznati talenti koji žive u njoj, zaslužuju mnogo više. „Ove godine je Mađarski bal koji organizujemo već šesti put, malo suzdržaniji i naizgled manje fascinantan nego protekli, ali sam ubeđen da će za godinu dana – bez obzira na sadašnje negativnosti – politika i privreda naći nov izlaz i da će poći putem obnove. U ljudima će se probuditi vera, oduševljenje i pred njima će se ukazati ponovo prave vrednosti i biće puno više nasmejanih lica. Bez obzira na teškoće, neka ovo veče govori o slobodi i veselju. Podignimo čašu šampanjca i nazdravimo prijateljski, jer i iz tog gesta možemo crpiti snagu za pobjedu nad teškoćama.“ – rekao je na kraju pozdravnog govora dr Miles. Brojna publika je njegove reči pozdravila gromoglasnim aplauzom.

Muškarci su pri dolasku stavili trobojne kokarde na odela, iznad srca, a dame su dobile cvetove, koji su bili označeni posebnim brojevima. Ti brojevi su bili veoma značajni, kada je došlo vreme za izbor za kraljicu i kralja bala. Do izbora smo se divili izvođenju baletskih umetni-



ka, kao i programu plesača Budimpeštanske operete, koji su svečano otvorili bal. Uživali smo u poletnoj pesmi **Monike Šašfari i Šandora Šašvarija**, koji su pevali delove iz rok-oratorijuma Lasla

Tolčvaija: Mađarska misa. Posle toga je počeo verovatno najočekivaniji deo bala: svečana večera, koja je bila još ugodnija uz program **Klare Babel**, umetnice koja je svirala na harfi.

Posle večere je „Babiček bend” izvanredno motivisao brojne goste da zaplešu na parketu, jer su se oni pre toga – pomalo umorni od obilne trpeze – povukli i smirili. Vreme je brzo prošlo i

brzo je stigla ponoć, kada je usledilo novo iznenađenje. Brojevi na kokardama i cvetovima koji su deljeni pri dolasku, su tada dobili značajnu ulogu, jer su domaćini večeri **Anita Abel i Žolt Frenko**





na osnovu njih proglasili rezultat. **Erika Nađ** i **Šebek Šandor** su pobedili u izjednačenoj borbi. Nije čudo što se vođa ansambla „EDDA”, Atila Pataki ponosno fotografisao sa svojom ženom Erikom, jer je ona postala krunisana kraljica bala. Posle proglašenja kraljice i kralja

bala, na opšte zadovoljstvo je sledio čudesan vatromet, koji je pratio lavež uplašened pasa iz susednih kuća, koji su se probudili zbog velike buke. Hladan noćni vazduh je dao novu energiju damama i gospodi, koji su stajali pred prozorima i na terasi dvorca, pa su posle vatrome-

ta poletno krenuli u vinarnicu, gde su posle nekoliko popijenih čašica nastavili veselje. **Dula Feher** i njegov ciganski orkestar, kao i mladi umetnici Budimpeštanske operete su se pobrinuli za urnebesno raspoloženje gostiju, koji su – uz kvalitetna vina i cigare – uživali u prvim

draguljima njihovog vrednog repertoara. Nije čudo što su se zajedničkoj pesmi pridružili i oni koji nikada do tada nisu zapevali i da do kasno u noć niko nije ni pomislio da ode na spavanje.

Tekst: **Žolt Jaberič**
Foto: **Bela Kanjo**



Moto priredbe je:
„Pametnan čovek uči iz svog iskustva i gradi karijeru iz iskustva drugih.“

O priredbi smo dobili informacije od **Emila Tonke**, organizatora i domaćina priredbe.

Kako je nastala ideja za održavanje priredbe?

Dugi niz godina su čuveni predavači i autori iz inostranstva bili gosti brojnim članovima MLM-a i kao normalan sled događaja, sve vreme je jačala potreba da predstavimo uspešne domaće „majstore“, da bi i drugi čuli njihova iskustva. To je u prvom redu bio razlog za organizovanje ove priredbe.

Kakve su bile prve reakcije?

Reakcije su bile izuzetno pozitivne, jer je ovaj davno očekivani susret veoma akuelna tema i izazvao je iznenađujuće veliko interesovanje. Bilo je lepo čuti pozitivne reakcije brojnih graditelja mreže o čuvenim predavačima i uopšte inicijativi za održanje susreta. Naravno, uvek ima skeptičnih, suzdržanih, pa čak i onih koji se – iz meni nerazumljivih razloga – protive i imaju negativan stav o susretu. Možda baš ta činjenica daje još veće pravo meni i mojoj ekipi da održimo taj susret. Veoma me raduje što sam baš ja inicijator ovog prvog susreta dobre volje. Posebno sam počastvovan što su pozvani predavači – bez obzira na to što su jedni drugima poštena konkurencija – već iz prve prihvatili moj poziv.

Šta možemo saznati o predavačima?

Po mom mišljenju, na ovoj manifestaciji, na pozornici najuspešnijih, će se naći prava „reprezentacija“ MLM-a. Potpuno sam svestan toga da mnogi izuzetni voditelji uspešnih mreža, zaslužuju da budu predavači na ovoj posebnoj priredbi, ali postoje domeni koji nisu pod mojom kontrolom, kao na primer vremensko trajanje, koje na moju veliku žalost moram da uzmem u obzir. U ovoj „reprezentaciji“ se sada nalazi 6 visokih rukovodilaca iz šest različitih mreža, a među njima je i **Mikloš Berkič** iz FLP-a. Mi planiramo nastavak, pa će i drugi uspešni rukovodioci podeliti svoja iskustva sa graditeljima mreža, koji su žedni znanja!

Kakve teme možemo očekivati?

Između ostalog, na dnevni red će doći tako aktuelne teme kao: Put do uspeha, Pristup rukovodioca, Važnost učenja, Saradnja i timski rad, Motivacija, Sredstva savremene izgradnje posla, kao i Budućnost izgradnje mreže.

Šta je posebno u ovom susretu?

U osamnaestogodišnjoj istoriji MLM-a u Mađarskoj nam se prvi put pruža prilika da se na ovaj način susretnemo sa predstavnicima ove struke. Posle predavanja čuvenih inostranih predavača, prvom prilikom možemo čuti iskustva i saznanja domaćih „majstora MLM-a“. U primerenim uslovima i uz sjajan program, javnost, stručnjaci i svi drugi zainteresovani se prvi put mogu upoznati sa više izuzetnih rukovodilaca MLM mreža, koji već više godina uspešno funkcionišu u Mađarskoj, jer će u isto vreme nastupiti na pozornici – pokazajući tako pravi primer saradnje.

Zbog čega biste još, pored već navedenog, preporučili ovaj susret?

Ovo je izuzetno dobra prilika da upoznate one rukovodiocima, koji uspesima, načinom razmišljanja i ličnim primerom s pravom predstavljaju MLM struku, a uz to ovo je izuzetna prilika da se sretnete sa graditeljima mreže iz Mađarske, koji su jako odani poslu i imaju sličan način razmišljanja kao i vi. Voleo bih da na ovom susretu svi sa pravom budu ponosni, kada vide koliko ima njima sličnih, izuzetnih ljudi u ovom obliku preduzetništva i kada se susretnu sa brojnim domaćim izuzetnim „majstorima“ MLM-a. Treba da prezentujemo stručnjacima i javnom mnenju vrednost i stvarnost izuzetnih ljudi MLM-a.

U kojoj fazi se sada nalazi organizacija?

Završili smo uvodnu organizaciju velikog susreta, pod nazivom „**Klasici MLM-a**“ i prvog februara je krenula kampanja. Mislim da je veoma važno da svi vodeći graditelji mreža – u skladu sa mogućnostima – budu informisani o ovom susretu i da sa svojim saradnicima učestvuju na njemu, ako naravno sami zaključite da će im pomoći u stručnom razvoju. Već smo razjasnili sva važna pitanja i samo čekamo graditelje mreža, koji su željni učenja!

Gde zainteresovani mogu doći do potrebnih informacija?

Izradili smo veb stranicu priredbe: www.mlm-klassikusok.hu na kojoj možete naći sve potrebne informacije, kao na primer o predavačima, temama i grupnim povlasticama. Na istoj stranici funkcionišu mogućnost onlajn naručivanja ulaznica, a informacije možete dobiti i na našoj telefonskoj liniji za informacije **+36-20-497-13-91**.

Šta poručujete našim čitaocima na kraju razgovora?

Uvek učite od najboljih! Nadam se da ćemo se videti 26. aprila! Garantujem Vam izuzetan doživljaj! Ja ću kao domaćin priredbe učiniti sve da budete zadovoljni.

26. aprila 2009. godine će se u Pap Laslo Budapešt Sportareni, sakupiti brojni članovi MLM-a. Na velikom susretu, koji nosi naziv „**Klasici MLM-a**“, 7 izuzetnih graditelja mreža iz Mađarske će sa zainteresovanimima podeliti svoja iskustva.

Dođite i Vi na prvi veliki susret graditelja mreža Mađarske!

Profesionalni graditelji mreža

U ISTO VREME, NA ISTOM MESTU

Zaposleni u Sonja centru za edukaciju u Nefelejč ulici

Dok se penjemo stepenicama na sprat, nailazimo na natpis: Sonja salon. Prostoriju ispunjava zvuk zvončića, ugodna aroma mirisnih štapića i diskretna muzika za relaksaciju. Gosti mogu da se smeste u udobne fotelje i da listaju najsvežiju, kao i stručnu štampu. U salonu Nefelejč ulice, goste željne odmora i one koji žele da obnove snage organizma, očekuju četiri vesele devojke: kozmetičarka – Ivet Rac; stručnjak za manikir, pedikir i veštačke nokte – Kristina Hasnoš; frizerka – Barbara Benko i **majstor za raznovrsne masaže – Čila Filep**. Kada uđemo u ugodnu prostoriju, na belom zidu odmah zapažamo bezbroj diploma u elegantnim bordo okvirima. Naša FLP maserka je izuzetno priznat stručnjak u svojoj struci!





– Kako si počela da radiš u Budimpešti?

To se dogodilo kao u nekoj priči. Živela sam u sivilu provincijske svakodnevice. Dok sam radila u Puhner dvorcu u Biharu, sa našom decom je skoro neprestano morao biti moj muž. Srce mi se cepalo, jer sam manje dete videla ujutro, dok je još spavalo u pidžami, a sledeći put uveče, opet u pidžami i opet dok spava. Često sam razmišljala, za vreme svakodnevnih duge vožnje autobusom, o tome kako me dobro plaćaju i kako svakog meseca u porodični fond prilažem visoku sumu – pa ipak nisam bila sigurna da je to najbolji izbor.

– Kako si uspela da izađeš iz te kolotečine? Šta te je motivisalo da doneseš tako hrabru odluku?

Jednog vikenda je u dvorac stigao veseli bračni par. Tražili su masažu. Danas više nije ni bitno da li su bili zadovoljni uslugom, jer su zahvaljujući baš tom doživljaju dali ponu-

du i opciju koja se nije mogla odbiti.

– Danas je već opšte poznato da je to bio dr Šandor Miles, koji je tvoju izuzetnu stručnost i čarobne ruke doneo našim distributerima u Budimpeštu.

Tako je. Uvek se nasmejem kada se setim dana kako mi je ponudio posao koji je zahtevao potpunu promenu mog tadašnjeg načina života. Htela sam da prihvatim taj posao, ali su se u meni istovremeno mešali užasan strah i želja. Mnogo sam razgovarala o tome sa mužem i doneli smo veliku odluku: prodali smo stan i preselili se u glavni grad.

– Jeste li prekinuli sve dotadašnje veze?

Ako misliš na prodaju našeg stana, onda je tako. Nije bilo jednostavno, jer smo se iz svog stana preselili u podstanarstvo. I emocionalni deo je bio težak, zato što je moj sin iz prvog braka morao ostati kod oca, jer bi veoma teško podneo promenu

škole. Kao da je pola mog srca ostalo pored njega.

– Sigurno je bilo teško doneti tu odluku. Da li sada već možeš reći da ste se skućili?

Svakako! Za Božić smo kupili stan u Budimpešti. Ponovo imamo svoj dom! Nažalost, novac koji smo dobili za stan u provinciji nije bio dovoljan, ali smo to nadoknadili kreditom.

– Da li je i tvoj muž našao odgovarajući posao?

I te kako! I on se zaposlio u Foreveru. Radi kao vozač. Uživa u poslu, kao i ja!

– Sudeći po tvom širokom osmehu, ti si zadovoljna svojim životom!

Tako je. Zadovoljna sam i zahvalna.

Čila je tada diskretno bacila pogled na sat i ja sam znala da se primakao kraj razgovora, jer je trebala da nastavi sa radom. Bila sam njen gost – kao što je to bilo redovno u proteklih nekoliko godina.

Moje bolno koleno se smiruje zahvaljujući njenim čudotvornim rukama, mišići na leđima i ramenima, koji su bili napeti zbog stresa, mi se opuštaju. Čila ima tako snažnu auru, da već i samo njeno prisustvo deluje opuštajuće. Ona je iskrena osoba sa kristalno čistim vrednostima, koje se nisu promenile ni zbog uzavrelog tempa života, koji vlada u glavnom gradu. Taj mir je poklon plus, koji pored velikog stručnog znanja od nje dobijaju svi njeni gosti. Verujte mi da nisam pristrasna, jer i drugi, kao na primer Tamaš Biro, redovno, svake nedelje, uživaju u ovom obliku opuštanja.

Baš sam uživala u ukusnom ručku Šašfesek restorana, kad mi je prišao uvek nasmejani, temperamentni i uspešni graditelj mreže, **Tamaš Biro** sa svojom prelepom ženom **Dijanom**.

Upitao me je: Šta pišeš?

Odgovorila sam da pišem članak o Čili, koja radi u Sonja salonu.

„Setio sam se da bi trebali da napravimo reklamu za Sonja centar, koji se nalazi u Nefelež ulici. Sigurno već svi znaju da je potpuno obnovljen i obogaćen frizerskim delom i svim neophodnom za opuštanje. Veoma me interesuje, da li bi bilo više zainteresovanih za ove usluge, kada bi nega imala bodovnu vrednost. Siguran sam da bi izgleda da mnogi ne shvataju da ovo ipak ne funkcioniše na



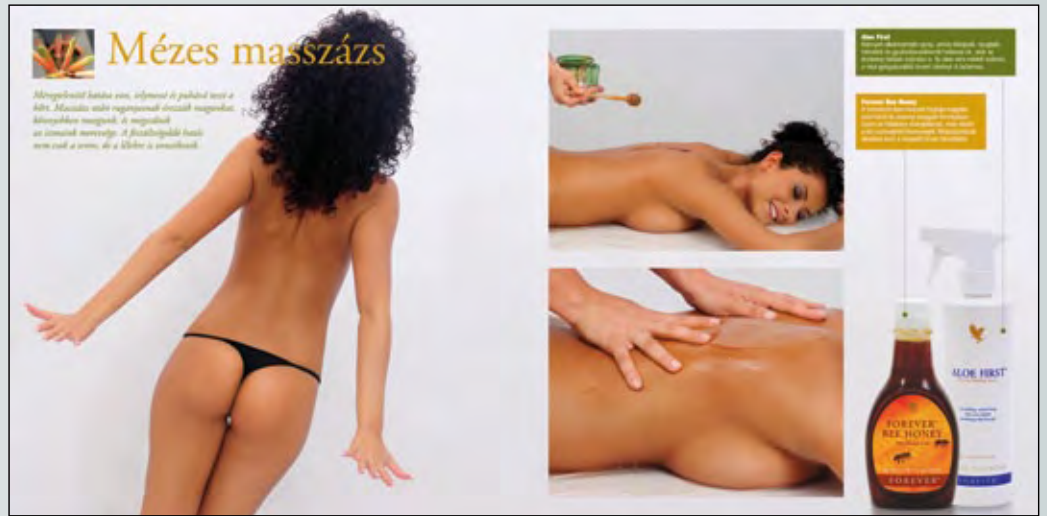
taj način. Ako je naš cilj je da budemo prvi u svetu, onda bi trebalo da promenimo i pristup nekim našim navikama i stavovima. Kažu, ako ne promeniš ustaljene navike svog života, onda ti se neće ni ukazati nove mogućnosti!

Rekao bih nešto i o Čili: Nije dovoljno da se o njoj zna samo da je maserka. To ionako znaju svi koji su već bili kod nje i uživali u njenoj čudesnoj masaži. Jednom prilikom sam dobio termin za masažu neposredno pred večernju prezentaciju. To nikome ne savetujem. Posle toga sam se osećao – i to se verovatno i videlo na meni – kao da sam nedelju dana spavao bez prestanka i bio sam tako opušten da ni ruke nisam mogao pomeriti. Izvukao sam pouku i od tada uvek tražim raniji termin. Čila je izuzetno profesionalna i izuzetan stručnjak! U dilemi sam. Osećam se isto kao kad tašta želi da pozajmi kadilak... Šta će biti ako se sudari sa nekim? Da li se treba radovati? Ili ne? Jednostavno, šta ako ne dobijem termin kada ga budem tražio, jer sam vam u ovom članku otkrio koga treba odabrati umesto dosadašnjeg masera, onda sam ja sâm kriv za to. Setio sam se da se često pravi reklama samo za ono šta ne ide tako dobro, pa mu u stvari treba reklama. Znaite šta?

Ostanite vi lepo kod kuće, i nemojte ni slučajno da isprobavate Čilinu masažu, nije ni važno da znate kako je to dobro, jer bih onda zbog vas, ja morao stajati u redu!" – poručio je Tamaš.

Hvala ti!

- Već sam navikla da uvek razmišljam o nekim povlasticama. Šta si opet smislila?



Ako gosti koriste indijsku masažu glave + frizerske usluge, onda će dobiti 20% popusta! Pored toga postoji mogućnost i drugog izbora: ako se odluče za masažu nogu, a uz to koriste i usluge pedikira, onda će takođe dobiti popust od 20%!

- Treba li se unapred najaviti?

Bilo bi dobro. Tako gosti dolaze na ugovoren termin i dobijaju usluge o kojima smo se već dogovorili, a ja unapred mogu da priprelim mešavinu kreme za onu vrstu masaže za koju smo se dogovorili.

- Imaš li neku omiljenu masažu?

To se stalno menja. Sada bih predložila Kleopatra masažu, kojoj je osnova Aloe Vera Gel.

- Možete li sa nečim pomoći rad graditelja mreže?

I te kako! Imaju mogućnost kupovine kupona, koji se može dati saradniku kao nagrada posle kvalifikacije. Da vidimo prednosti ove nagrade u odnosu na uobičajen buket cveća: neće

uvenuti do kraja dana uspeha, ne zauzima mnogo mesta u redovima gledalaca, oni koji dobiju tu nagradu mogu isprobati naše proizvode na svojoj koži, a nanose se rukama stručnjaka kojem se mogu postaviti pitanja. I već smo stigli do suštine! Treći čovek, koji je izvanredni stručnjak, odgovara na simpatična pitanja gosta. Razumete? Lično iskustvo Vama donosi kupce, saradnike odnosno bodove. Vidite, zbog toga su kuponi dobri!

- Sada mi je već jasno. Nije mi ostalo drugo, već da Ti poželim mnogo uspeha u radu i jednu još veću svesku za termine u koju ćeš upisati mnogo više njih!

Hvala na razgovoru!

Sumirajući, ne treba ništa drugo da radim nego da Vam preporučim da posetite Sonja salon i sigurna sam da ćete otići zadovoljni!



KATA UNGAR
menadžer

SONJA SALON U NEFELEJČ ULICI

masaža: Čila Filep

(+36-20) 428-0698

kozmetika: Ivet Rac

(+36-20) 416-6329

manikir: Kristina Hasnoši

(+36-20) 231-5909

frizer: Barbara Benko

(+36-20) 369-7579

SONJA SALON U SONDI ULICI

masaža: Ildiko Hrnjčar

(+36-20) 457-1155

kozmetika: Ildiko Mesaroš

(+36-20) 500-3889

Naši saradnici Vas srdačno očekuju da bi Vam ugodili.

Najavite se i uverite se u istinitost mojih reči.

Želim Vam prijatne trenutke!



forever

FEBRUAR 2009.

BUSINESS

BIZNIS

BIZNIS 20-KVALIFIKOVANI

ALBANIJA:

Borbáth Attila i Borbáth Mimóza
Janja Rezarta

BOSNA I HERCEGOVINA:

Dragić Meliha i Dragić Dragan
Mustafić Subhija i Mustafić Safet

HRVATSKA:

Jurčić Alenka i Jurčić Dean

MAĐARSKA:

Szanszlóné Füzesi Petra i Szanszló Krisztián
Gesztly Gloria
Éliás Tibor
Bánhegyi Zsuzsa i dr. Berezvai Sándor
Ifj. Rékasi János i Sisa Zsóka

Kovács Csaba i Bakos Mária
Primó László
Hódi László i Hódiné Vlasits Imelda
Belicza Rózsa i Nagy József
Rotyis Adrienn
Szalay Béláné i Szalay Béla
Hofbauer Rita i Gavalovits Gábor
Lipp Szilvia i Molnár Mihály
Bodnár Zoltán i Bodnárné Tóth Ágota
Nagy Dénes i Nagy Judit
dr Petz Boldizsár i Lavati Judit
Boskó Hilda i Boskó Béla
Schleppné dr Kász Edit i Schlepp Péter

SRBIJA:

Tumbas dr Dušanka
Marković Maja
Simić Marija i Simić Milun
Petrović Milena i Petrović Milenko

Tepovac Aleksandar
Ristić Sara i Ristić Ljubomir
Mihajilović Danijela
Stević Radenko i Stević Stojka
Urošević Ljubinka i Urošević Rade
Simić Milijana i Simić Zoran
Ilić Slaviša i Ilić Ljiljana
Buljin Rajka i Buljin Sava
Milovanović Milanka i Milovanović Milisav
Habajec Svetlana i Habajec Miodrag
Viluš Katica i Viluš Janko
Maksimović Slavica
Ilić Slobodanka i Ilić Goran
Paunović Ivica i Paunović Dragana
Vajagić Slobodan i Vajagić Erika
Krajinović Miroslav
Popovac Dušica i Popovac Ratko
Dimitrić Ružica i Dimitrić Živorad
Dimitrovski Aneta



BUSINESS forever

FEBRUAR 2009.

Davidović Svetlana i Davidović Milan
Turić Marija
Miličević Biljana i Miličević Zoran

BIZNIS 30-KVALIFIKOVANI

MAĐARSKA:

Kissné Marsay Andrea i Kiss Ádám
Erdős Zsolt
dr Nagy Csilla i Zsebe Ferenc
Koltai János
Kozma István i Kozma Istvánné
Ilovai Tamás i Ilovai Krisztina
Sövegjátóné Jakabffy Lenke i Léránt Károly
Szóda-Liszter Laura Réka
Kis Petronella
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Liszter Sándor
Kerékgyártó Miklós Róbert

Szabics Antal
Csuti Róbert
Altmann László i Altmann Andrea
Tóth Zoltán i Horváth Judit

SRBIJA:

Zurka Dragana i Zurka Radiša
Klenkovski Svetlana i Klenkovski Branko
Buruš Marija i Buruš Boško
Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
Džalto Erika i Džalto Goran
Bracanović Branislav i Bracanović Marija
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Ostojić Boro
Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka
Torlaković Saša
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
Petrinjac Željka i Petrinjac Predrag

Grbić Valerija i Grbić Ljubiša
Očokoljić Daniela
Spasić Ljubomir i Spasić Srbinka
Filić Zorica i Filić Dragan
Janović Dragana i Janović Miloš
Micković Snežana i Kelemen Stjepan
Obradović Stojanka i Obradović Aleksandar
Očokoljić Zoran

BIZNIS 40-KVALIFIKOVANI

MAĐARSKA:

Vareha Mikulas
Bodnár Daniela
Leiterné Pálfalvi Petra i Leiter Tamás

SRBIJA:

Krkljuš Ksenija i Krkljuš Stevan



Ovaj posao je svakome po meri



Jesi li i ti zainteresovan? Nadam se jesi.

Jesi li već čuo od naših čuvenih predavača, velikih majstora FLP-a, da se Forever posao može planirati i da je svakome po meri? Zašto je dobro kada se posao može podesiti da bude po meri? Zato što se onda može formirati i na osnovu tvoje ličnosti i funkcionisaće i kod tebe.

Treba znati da se za oduševljene početaknike u FLP poslu i uspehu, krije jedno značajno ključno pitanje. Ne radi se o tome da li je firma dobra i korektna, nudi li nezamenljive proizvode priznatog visokog kvaliteta širom sveta, ni da li će zadržati vodeći položaj u borbi sa konkurencijom. Na sva ova pitanja imamo potvrđen odgovor. Jedino ne znamo, šta se krije u tebi, da li ćeš i ti ostvariti ozbiljne rezultate u Forever poslu svetskih razmera. Jedno je ipak sigurno: svakog dana ćeš od saradnika, sponzora, mentora i članova tima, dobijati pomoć da bi to ostvario – zato prihvati ponudenu pomoć.

Sada bih opširnije govorila o nečemu što možda još ne znaš ili nisi svestan njegove snage i efikasnosti.

Podelila bih sa tobom misli o važnom delu pomoćnih materijala za edukaciju: o katalogima koje svima možeš dati u ruke i time probuditi njihovo interesovanje. Posebno bih navela sledeće: Nega tela, Nega lica, Zaštita zdravlja i Sjaj, koji predstavljaju Sonja kolor kolekciju (Sonya Colour Collection).

Sigurno si bio na prezentaciji kada su o paketu proizvoda za negu lepote i tela govorili kao da je to „posao u okviru prvobitnog posla“. To znači da je taj paket tako obiman da našim partnerima i poznanicima nudimo veoma velik broj proizvoda širokog spektra, koji je sam po sebi deo posla i nudi poslovne uspehe. Zavisí samo od tebe da li ćeš to prepoznati i naglasiti ovu mogućnost svim zainteresovanim.

Navešću nekoliko predloga koje možeš ponuditi drugima da bi se zamislili:

– Koža je naš najveći organ (površine oko 1,5-2 metra²) i zbog toga je veoma značajna njena zaštita od povreda i svakodnevna potreba za negom, ishranom i higijenom.

– Ona je jedini „komad odeće“ koji nosimo tokom celog života.

– Možeš je samo negovati, održavati i lečiti, ali je nikada ne možeš promeniti.

– Naša koža počinje da stari kada napunimo četvrtu godinu života.

– Logički možemo predvideti, da se nastanak (neželjenih) bora efikasno može usporiti, ako na vreme počnemo održavanje i preventivnu negu kože.

– Za ublažavanje već postojećih bora možemo koristiti one proizvode svetskog kvaliteta, koji su bez štetnih hemikalija i koji se dugoročno mogu boriti sa konkurencijom, samo ako ih nudimo po povoljnoj ceni.

Kako da obezbediš povoljan ambijent da izložiš ove mudre misli?

Neka zainteresovani sami požele ovaj osećaj! Učini da i oni žele da imaju lepu, negovanu kožu, dobro raspoloženje i eksplozivnu želju za obnovom i mogućnost da to ostvare. Neka se na tebi vidi da voliš život i uživaš u njemu. Čak i u ovim teškim danima i u otežanim okolnostima. Probudi želju i potrebu da tvoj poznanik to (podsvesno) oseti i poželi.

Za to je potrebna tvoja svesrdna pomoć i gore navedeni Forever katalogi. Pregledaj ih sada! Novi katalogi su sa tog aspekta znatno uzbudljiviji i obećavaju još veći uspeh na tržištu! Ponuda proizvoda koja se krije u njima, omogućuje idealan, promišljen, višeslojan, kratak i mnogo efikasniji stil zaštite zdravlja, od onog kada zainteresovanim detaljno objašnjavamo šta da koriste od naših proizvoda i na koji način.

Već sam izgled kataloga daje veliku prednost ponudi FLP-a u odnosu na druge proizvode na tržištu. Novi katalogi naše matične firme i po tome nadmašuju sve njima slične koji su na tržištu.

Razmisli o svemu tome i sigurno ćeš sa iskrenim osmehom preneti drugima naš zadivljujući odnos prema životu. Čak i onda, kada se tvoja koža ili telesna težina u punoj meri baš i ne uklapaju u ove kataloge... Ne treba da se šunjamo po mraku, ako ne izgledamo kao modeli, jer mi ni ne radimo na modnoj pisti.

Ali smo odgovorni da celom svetu zračimo bistrim umom i čistim (pročišćenim) organizmom. Neka se vidi na nama da svesno živimo i delujemo, da se sa teškoćama u životu suočavamo svesnim, dobro promišljenim odlukama i pozitivnim mislima i da se sve vreme dobro osećamo u svojoj koži. (A FLP se neposredno i u prenosnom smislu brine o održavanju našeg zdravlja i blagostanja.)

I tebi se sviđaju novi katalogi?


ŽOFIJA GERGELJ
senior menadžer

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Redakcija: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Miliesz • Urednik: dr Gothard Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • Priprema za štampu: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Kanyó Béla Tehnički urednici: Teszár Richárd, Buzássy Gábor Štampa: Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 37 880 primeraka • Prevodioci i lektori za: Albaniju: dr Marsel Nallbani –

Hrvatsku: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



Dragi stalni i novi gosti!

Hotel dvorac u Siraku Vam nudi izuzetnu i fantastičnu mogućnost za uskršnje praznike, kao i za svaki dan u nedelji! Posetite nas i uživajte u ambijentu dvorca. Dozvolite da Vas ispune mir i opuštenost koji vladaju kod nas! Našom najnovijom ponudom želimo da Vam ugodimo, kako bi Vaš odmor bio nesmetan i nezaboravan.



Provedite USKRŠNJE PRAZNIKE u hotel dvorcu u Siraku!
Rezervišite divnu sobu u bilo kom delu dvorca, isprobajte fantastične ukuse koje nudi naša kuhinja i uživajte u našim programima!
Jednostavno, osećajte se dobro i doživite nešto nezaboravno.

Ponuda programa:

Izlet na degustaciju vina i rakije pre večere;
Jahanje, vožnja kočijama, šetnja u prastarom parku dvorca;
Upotreba velnes centra, koktel bara;
Masaža, kozmetika;
Igra na terenu za kuglanje i teniskim terenima;
Igre za decu, filmske projekcije, bojenje, crtanje u kutku za decu;
Izlet u okolini: Holoko, Bujak.

Očekujemo Vaše rezervacije!



Dragi gosti!

Želimo da Vas upoznamo sa izuzetnim osećajem slobode koji pruža jahanje! Obezbeđujemo svakom gostu jedno besplatno jahanje u trajanju od pola sata, u ograđenom prostoru, kao i na otvorenom. Sa ovom nagradom želimo da upotpunimo nezaboravne dane, koje provodite u našem hotel dvorcu! Naša ponuda stupa na snagu od 1. aprila 2009. godine. Sa puno ljubavi očekujemo sve goste!

BESPLATNA MASAŽA!

Svim gostima smeštenim u sobama glavne zgrade, obezbeđujemo besplatnu polusatnu masažu! Molimo Vas, unapred dogovorite termin! Naša ponuda je aktuelna od 1. aprila 2009. godine i ostaje na snazi i u posebnim prilikama.

FOREVER  RESORTS



Aloe Berry Nectar

Aloe Berry Nectar sadrži sve one vitamine, mineralne materije, aminokiseline i enzime koji se nalaze u već poznatom Aloe Vera Gelu, ali u ovom slučaju je efekat upotpunjen blagotvornim dejstvom brusnice i jabuke. Sok od jabuke je veoma važan zbog sadržaja vitamina A i C, kao i kalijuma i pektina.

Aloe Berry Nectar se može koristiti uz jelo ili posebno. Njegov prijatan miris i ukus potiče od prirodne, sveže brusnice i slatke, zrele jabuke. Sladak ukus dobija zahvaljujući dodatom prirodnom voćnom šećeru, fruktozi, zbog čega je omiljen napitak kako odraslima, tako i deci.

SASTAV:

Aloe Vera sok (90,3%), fruktoza, koncentrat soka od brusnice (1,47%), koncentrat soka od jabuke (0,3%), zaslađivač (sorbit), antoksidans (askorbinska kiselina), organska kiselina (limunska kiselina), konzervans (kalijum sorbat, natrijum benzoat), stabilizator (ksantan guma), antioksidans (vitamin E)

Neto: 1 litar

DOZIRANJE:

Dnevno 0,5 dl. Pre upotrebe dobro promućkati!



- Svi povoljni uticaji Aloe Vera Gela obogaćeni slatkim ukusom brusnice
- Prirodni izvor vitamina C

PRODUKT 034