

XII godina 4. broj / april 2008.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





„Uđi hrabro, a strahove ostavi napolju!”

Nadam se da će vam se dopasti moje pismo. Za mene je bio divan osećaj dok sam se prisećao, a uz pomoć fotografija, ponovo doživio čudesne trenutke koje sam proveo sa prijateljima iz Amerike i Kanade. Na toj priredbi smo, pored doživljaja kojih ćemo se sećati celog života, postali bogatiji i za ogromnu snagu motivacije. Uspeh naših najnovijih Forever saradnika je poslužio kao dobar obrazac, a primer Borisa i Irine je sve prisutne duboko dirnuo.

Njihova životna priča je izuzetna, upečatljiva, a ipak u isto vreme tipičan svakodnevni primer, koji se može desiti svima nama širom sveta. Na svetu žive na hiljade vrednih, privrženih, upornih ljudi, koji bilo kada mogu prihvatiti mogućnost koju nudi Forever. Oni su svoj talenat i mogućnosti veoma pametno posvetili izgradnji novog preduzimaštva i danas sa velikim zadovoljstvom uživaju u slobodi o kojoj pre nekoliko godina nisu ni sanjali. Bilo je posebno dirljivo kada su govorili o važnim periodima svog života. Divan je osećaj sigurnosti kada otplatimo sve dugove i rate, pa možemo mirno da spava-

mo u svojoj kući. Izuzetan osećaj slobode pruža takođe kada živimo i dišemo bez ikakvog opterećenja, jer nam ramena ne moraju da nose breme obaveznih mesečnih izdataka.

Drugi značajan učesnik američkog re-ljija je bio Francisko, koji svojom životnom pričom može poslužiti za primer mnogima od nas. Energično je predstavio život koji mu Forever obezbeđuje: njegov život je oličenje slobode, jer je zdrav, ima mnogo slobodnog vremena i materijalnu nezavisnost. Život bez otplate dugova i rata je i za njega bio ogromna motivacija.

Izdvojio sam životnu priču Borisa, Irine i Franciska, jer sam njihovim primerima želeo predstaviti – siguran sam da će se i oni složiti – da ljudi svakodnevce kao oni, ja ili Vi, možemo odlučiti da svoju sudbinu i budućnost uzmemo u svoje ruke. Možemo da odlučimo da nam život bude bogatiji, umesto toga da svakodnevno radimo osam sati u firmi koja pripada nekom drugom, plaćamo rate i čekamo početak sledećeg meseca. Ne tvrdim da mi ne radimo puno, ni to da nam sve to samo pada u krilo, ali rezultat

našeg upornog, vrednog i savesnog rada će biti nezavisnost i sigurnost.

Nedavno sam se vratio iz Evrope. Bio sam u Mađarskoj na Euro reliju u Budimpešti. O izuzetno lepim doživljajima ću više govoriti u sledećem pismu!

U povratku smo stali u Beču, pa sam imao prilike da se sretnem sa distributerima iz Austrije i Nemačke. U toku šetnje smo svratili u jedan dvorac u kome me veoma dirnula poruka susreta prošlosti i budućnosti, kao i odgovarajućeg pristupa životu. Kada smo ušli u divnu salu koja je obložena drvetom – koju su izgradili oko 1700-te godine – bacio sam pogled na strop, na kojem je pisalo: „Uđi hrabro, strahove ostavi napolju!” Dok sam slušao vodiča, zamislio sam onu snagu koju je graditelj osećao pre oko tri stotine godina. Sa dužnim poštovanjem sam se prisećao tog čoveka, koji je toliko godina bio inspiracija svojim savremenikima i sledećim generacijama, kojima je odgovorno i hrabro predao istu poruku koja prožima svakodnevicu naše velike Forever porodice: „Uđi hrabro, strahove ostavi napolju!”

Prolećni **POLET**

Bez obzira na povremeni sneg i kratkotrajne oluje, u vazduhu se već oseća da je spremna za start ona ogromna energija koja će zagrejati zemlju, polja prekriti cvećem, podstaći nicanje pupoljaka i zahvaljujući divnim mirisima poleteće i rojevi pčela. Proleće će nas obradovati, probudiće se usnula energija i počće nov život. To je prolećni polet.



Michal Poch

mi, članovi Forevera osećamo taj polet, čije smo prve pupoljke primetili već na Euro reliju i to kontinuirano oduševljenje je prešlo u jedan stabilan i uporan rad. Svi koji smo bili prisutni, osetili smo taj polet i poneli smo ga sa sobom na sledeću priredbu i nosimo ga sa sobom u svoj svakodnevni život. Polet proleća ima ogromnu energiju, koja može otopiti ledene vrhove planina, od nje reke mogu nabujati i ona može probiti i brane. Ako napredujemo tim poletom i tom brzinom, onda i mi možemo probiti takve brane i granice o kojima do sada nismo ni sanjali. Prvo i najvažnije je da se uspešno borimo sa svojim granicama, koje treba da srušimo da bi slobodno leteli i istovremeno sa sobom povelili prijatelje, poznanike i sve one koji žele da nas prate. Naš tim je sve brojniji i tako više od milion stalnih kupaca koristi ili je već koristio naše proizvode u našoj regiji. Mnoge desetine hiljada rade u preduzimaštvu Forevera puno radno vreme ili pored svog stalnog radnog mesta. Možda se čini da nas ima mnogo, jer smo zaista izrasli u najveću firmu u Evropi za proizvode dopune ishrani i kozmetička sredstva i ujedno u sistem multilevel marketinga. Ipak nas ima jako malo. Sa priključenjem Albanije našoj regiji, radimo na teritoriji koja broji oko 33 miliona stanovnika i posle dugog niza godina smo još uvek kod postavljanja temelja, ali mirne duše možemo izjaviti: mi to radimo izuzetno dobro. U poletu smo i taj polet moramo zadržati i onda ako je možda svakodnevna upornost najteža u našem poslu.

Oni koji prihvate izazove u Foreveru i koji se dokažu u našim redovima i postanu dobri graditelji mreže, položili su sa desetakom jedan predmet koji se ne uči na fakultetima i višim školama, a taj predmet se zove život. Vi ste dragi moji saradnici u Foreveru sa desetakom položili predmet zvan život, jer ste prihvatili izazove i hrabro dokazujete drugima svoje sposobnosti. Vi ste odani, razmišljate o dugom vremenskom periodu i postajete sve slobodniji građani Zemlje Forevera. Tu vašu sposobnost svakodnevno predajete onima koji tek počinju ovaj posao, jer nikada ne smete zaboraviti da ste i vi tako počeli, pa im morate pružiti pomoć na ovom divnom putu.

Želim da tokom cele godine radimo sa ovim prolećnim poletom i da ostvarimo postavljene ciljeve.

Napred FLP Mađarske!

POZDRAV DIREKTORA ZEMLJE **3**

Sudeći po atmosferi na prvom Danu uspeha u Srbiji u 2008. godini, pred nama su novi uspesi i visoki dometi u ostvarivanju ciljeva. Svim saradnicima želimo srećnu i uspešnu ovu godinu i ličnu i profesionalnu sreću.

Čekaju nas novi izazovi

Domaćini seminara su bili senior menadžer **Marija Nakić** i njen sin **Dušan**. Godinama su tandem koji uspešno radi i dokazuje da jedna blistava pedagoška karijera može biti nastavljena još blistavijom karijerom uspešnog saradnika FLP-a. Mariji čestitamo na osvojenom 1. mestu u kategoriji Kluba osvajača za 2007. godinu.

Novi su izazovi pred nama i očekujemo da i naredna godina bude uspešna poput prethodne, slobodno možemo da kažemo, istorijske godine. Mnogo novih kvalifikacija, mnogo novih i zadovoljnih saradnika, mnogo prome-njenih sudbina i mnogo uspešnih životno-poslovnih priča, to je ukratko 2007. godina u FLP-u. Profesionalni uspeh protkan ličnom

srećom u narednoj godini, poželeo je svim distributerima direktor FLP-a u Srbiji **Branislav Rajić**.

O uspehu cele regije u kojoj poslujemo, govorio je regionalni direktor FLP-a za južnu Evropu, **dr Šandor Miles**. On je istakao da je kruna svakog timskog rada, izgradnja stabilne distributerske mreže i jedna izvesnija i stabilnija budućnost sa kompanijom poput FLP

giganta. Zahvaljujemo se na lepim rečima i nadamo se da ćemo i u ovoj godini zajedno lako do novih ciljeva i timskih pobeda.

Publici u punoj dvorani Doma sindikata se premijerno predstavio novi President's klub na čelu sa distributerskim parom 2007. godine **Veronikom i Stevanom Lomjanski**.

Takođe smo čestitali **dr Aleksandru Petroviću** i





Mirjani Đuknić Petrović na ukupnom povećanju lične produkcije u odnosu na prethodnu godinu za preko **2500%**. Svi prisutni su u momentu pomislili

da naš gost zabavljač ima gumeno lice. Nezaboravne grimase, mimika koja do suza dovodi i nezaboravan scenski nastup su samo deo zabavne tačke čuve-

nog komičara i zabavljača **Jove Radovanovića**, bivšeg člana legendarnog sastava „Sedmorica mladih“. Jova je naš prijatelj i rado viđen gost i nadamo se da

ćemo ga i dalje gledati na našim seminarima.

Uticaj dijetetskih proizvoda na bolji kvalitet života je veliki i veoma značajan, pogotovo za sve one kojima



je stalo do zdravlja i koji razmišljaju da je prevencija najbolji način očuvanja zdravlja, poruka je **dr Lidije Stameniće**. Zahvaljujemo se na uspješnom predavanju i novim instrukcijama.

Višegodišnja primena visokokvalitetnih proizvoda FLP-a u praksi je dokaz da je kompanija na samom početku izabrala devizu kvalite-

ta i poverenja i potom takav program ponudila svim korisnicima na svetu. Osvrt na rezultate primene proizvoda FLP-a, dao je **dr Aleksandar Petrović**. Iskustva u primeri su dragocena i ona su praktično stepenica bliže ka boljem kvalitetu života, sreći i blagostanju.

Svake godine naša kompanija na tržištu sveta pro-

moviše liniju proizvoda koji su rezultat višegodišnjih naučnih istraživanja i realnih potreba čovečanstva. Nove proizvode na tržištu FLP-a je promovisao menadžer **Siniša Blašković**. Sigurni smo da će nakon početnog interesovanja za novi proizvodni program, svaki od artikala naći put do svog zadovoljnog korisnika.

Na sceni koja je bila te- sna da primi sve one saradnike koji su u prethodnom periodu načinili veliki korak ka uspehu u karijeri saradnika FLP-a, promovisali smo nove **supervizore, asistent menadžere i menadžere**.

Onu su po pravilu redovni zimski gosti naše kompanije. Grupa „**Legende**“ nas







svojom muzikom uvek vrati u svet ljubavi, romantike, sreće i zadovoljstva. Zahvaljujemo se našim starim prijateljima i želimo im uspeh u karijeri, kao i to da nam ponovo budu gosti.

Saradnička mreža je potencijal koji treba negovati, ali za stvaranje takvog potencijala potrebno je mnogo truda i rada. Uloga svakoga od nas je da shvatimo mrežni marketing kao jedan od najboljih poslova

budućnosti, te ga tako propagiramo i živimo i radimo u njemu. Mi kao graditelji saradničke mreže smo deo budućnosti poslovanja u modernom svetu, poručuje soaring menadžer **Vesna Kuzmanović**.

Poziciju senior menadžera dostigli su **Marija i Branko Mihajlović**. Čestitamo im i želimo im da vrlo brzo dostignu novu poziciju na marketinškoj lestvici FLP-a.

Reči pohvali i srdačne čestitke smo uputili novim članovima **Kluba osvajača** i drago nam je da se u ovoj kategoriji smenjuju novi saradnici.

Forever nam nudi tradiciju i kvalitet preko nekoliko veoma bitnih stavki: na prvom mestu je apsolutna sloboda poslovanja, finansijska nezavisnost, posao bez granica i na vrhu svega toga se nalazi zadovoljstvo koje nas ispunjava





zbog bavljenja tim poslom. Odluka i posvećenost su jedine investicije, poručuje **Nadica Marić Jahno**, seni- or menadžer u FLP-u.

Podsticajni program kupovine automobila, popularni Auto-program, osvojili su **Marija i Bran-**

ko Mihajlović, i Milanka i Milisav Milovanović.

Kakva bi trebala da bude uloga distributera u momentu u kom se nalazimo i okruženju u kom živimo, daje nam uputstvo jedan od najpoznatijih motivatora i trenera **dr Niko- la Čanak**, popularni **dr Nik.**

Predrasude, izgovori, umišlje- ne barijere samo kočie razvoj ličnosti i sprečavaju pojedinca da sam dođe do momenta kada će da lično snosi odgo- vornost za svoje poslovanje i uspeh. Uzimajući u obzir izla- ganja dr Nika, rešenje proble- ma postoji i sastoji se u radu

na sebi i radu u praksi, odno- sno prevazilaženju prepreka kroz rad.

Branislav Rajić
regionalni direktor
FLP-a Srbije

Prolećni uspeh



Voditelji programa Dana uspeha, Hajnalka Šenk soaring menadžer, član Prezidents kluba i Žolt Fekete safir menadžer su evocirali uspomene sa Euro relija i pokazali se kao izuzetno dobri domaćini, dok su vodili učesnike kroz program koji je izazvao opšte interesovanje u redovima publike.



Dr Šandor Miles direktor zemlje je govorio o nezaboravnom raspoloženju, organizaciji i visokom nivou Euro relija. Istakao je rad naše regije, koja već sada

ima tim koji je ostvario najveći promet u Evropi. Taj izuzetni rezultat izražen u brojkama iznosi 29 600 bodova. Bio je veoma srećan, jer je mogao

najaviti otvaranje restorana FLP **Gneздо orlova**, koji distributere i saradnike očekuje širom otvorenih vrata, ukusnim jelima i ugodnom atmosferom.





Posle reči direktora zemlje, uživali smo u čudesnoj muzici **Zoltan Maga i Anđela**, kao i gosta umetnika **Aniko Nemet**, koji su svojim instrumentima ispunili halu raznovrsnim melodijama iz čudnog muzičkog sveta.

Posle divnog programa su sledila predavanja **dr Ide Nađ i dr Ferenc Kiša**, senior menadžera o prolećnoj zaštiti zdravlja u toku kojih su prikazali mogućnosti koje pruža Aloe vera i dodaci ishrani. Istakli su važnost nadoknade izgubljenih vitamina i mogućnost gubitka eventualno nastalog viška kilograma.

Zatim je **dr Elemer Nađ**, menadžer, specijalista otolarinologije, na pozornicu pozvao one saradnike koji su svoja iskustva podelili sa učesnicima Dana uspeha.

Priznanje i slavlje onih saradnika koji su stigli na prvu važnu stanicu uspeha – **supervizora i asistent menadžera** je praćeno čestitkama i prelepim buketima cveća.

Posle priznanja je ponovo nastupio **Zoltan Maga** koji je svojim fascinantnim programom očarao već oduševljenu publiku.

Gabor Olah, naš saradnik menadžer je u svom preda-

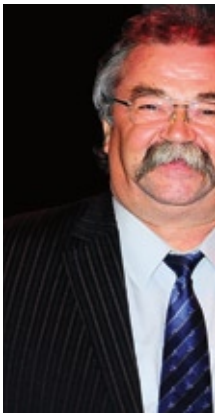




vanju, kome je dao naslov *Motivacija*, kroz svoju karijeru prikazao snagu FLP-a u formiranju sudbine, a ukazao je i na one izuzetne mogućnosti koje su ga motivisale i pomogle na putu uspeha.

Ištvan Miklošne – Maca, senior menadžer je u svom predavanju posle Euro relija, sa nama podelila misli o snazi timskog rada i sreći susreta sa rukovodiocima.

U nastavku Dana uspeha su sledili članovi **Kluba osvajača**, koji predstavljaju





deset najuspešnijih graditelja mreže u proteklom mesecu, na osnovu ličnih i ne-menadžerskih bodova. U januaru su na prvo mesto dospeli **Marta Žiga i Ištvan Tot** senior menadžeri, a u februaru **Tibor Eliaš**, soaring menadžer i član Prezidents kluba.

Naš direktor zemlje se zahvalio našim saradnicima na odanom radu, koji su uložili da

realizacija i organizacija Euro relija bude besprekorna.

Posle toga su na pozornicu stupili saradnici koji su ostvarili nivo **menadžera**, koji su na ovoj stepenici uspeha, izrazili zahvalnost svojim sponzorima i zahvalili su se na njihovom radu, kojim su im pomogli da se nađu na ovom mestu.

Na pozornicu su zatim stali ponosni pobednici u Progra-

mu motivacije kupovinom automobila. Treći nivo su ostvarili **Ištvan Halmi i Rita Mikola**, safir menadžeri i članovi Prezidents kluba.

Sledilo je objavljivanje kvalifikacija za nivo senior menadžera u januaru: **dr Sabo Eva Baranjine i Ištvan Baranji**, u februaru: **Janoš Gero i Julijana Katalin Jočak Geronne i Marta Koveš**. Želimo im





mного uspeha i ubuduće u FLP timu.

Među **Top 10 distributera u Evropi**, iz naše regije je **Mikloš Brkič**, dijamant safir menadžer i član Presidents kluba bio deveti, a **Jožef Sabo i Jožefne Sabo**, safir menadžeri su osvojili šesto mesto. Na pozornici Forevera su dijamantski sjaj imali **Veronika i Stevan**

Lomjanski iz Srbije i dupli dijamant iz Nemačke **Katrin Bajri**.

U nastavku Dana uspeha, koji se odvijao u divnom raspoloženju, pozdravili smo safir menadžere iz januara: **dr Endre Šereša i dr Katalin Pirkhofer dr Šerešne**, koji su na pozornicu pozvali svoje saradnike i pred publikom im izrazili zahvalnost za istrajan rad.





Posle objavljivanja kvalifikacija, čuli smo čarobni glas **Žuže Varga**, primadone budimpeštanske operete, koja je čudesnom pesmom iz mjuzikla *Abigel* očarala sve prisutne.

Dr Šandora Milesa smo pozdravili već kao safir menadžera. Pozvao je na pozornicu članove svoje porodice i graditelje mreže iz njegove prve generacije, kojima se zahvalio na pomoći u njegovom radu.

Sledili su oni saradnici koji su se kvalifikovali za Profit šering, koji su nam prikazali svoje







vredne čekove koje su dobili u ovom programu motivacije naše firme.

Posle toga je oduševljena publika gromoglasnim aplauzom pozdravila **Mikloša Berkica**, dijament safir menadžera i člana Prezidents kluba, koji je u Profit šering programu motivacije osvojio ček sa najvećim iznosom. Mi smo zajedno sa njim, veoma ponosni na njegove uspehe.

Na kraju programa smo čuli reči **Mihaela Strahovića**, jednog od najpriznatijih MLM predavača u Evropi, koji je oduševljavao i učio publiku. Istakao je izuzetne mogućnosti koje pruža multilevel marketing, pružio je veoma korisne savete i hrabrio saradnike.

U završnom delu Dana uspeha je sledilo objavljivanje kvalifikacija **asistent supervizora**. Mada je to za njih tek prvi korak, to je znak da su na dobrom putu postizanja najvećih uspeha.

Conquista

NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSM
BODOVA U FE



Mađarska

1. **Éliás Tibor**
2. **Tóth István i Zsiga Márta**
3. **Oltvölgyné Zsidai Renáta**
4. Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
5. Papp Tibor i Papp Tiborné
6. Szakál Istvánné i Szakál István
7. Csuka György i dr Bagoly Ibolya
8. Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
9. Hollóné Kocsik Judit i Holló István
10. Juhász Csaba i Bezzeg Enikő

Srbija, Crna Gora

1. **Filić Zorica i Filić Dragan**
2. **Mujošković Vera i Mujošković Zoran**
3. **Grozdanović Miroslav
Grozdanović Stamenka**
4. Petrović dr Aleksandar
Đuknić Petrović Mirjana
5. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
6. Micašević Nada
7. Ratković dr Marija i Ratković Cvetko
8. Aleksov Jordan i Aleksov Ljubica
9. Davidov Ljubica i Davidov Ljubomir
10. Beršić Olivera i Beršić Fadil

ador Club

KLUB OSVAJAČA

NOVU LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH
BRUARU 2008.



Hrvatska

1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja
2. Lesinger Ivan i Lesinger Danica
3. Stazić Julijana
4. Bojović Branko
5. Vukas Božica
6. Matek Zdenko i Matek Mira
7. Grbac Silvana i Grbac Vigor
8. Lučić Nevresa i Lučić Ivica
9. Zic Nives
10. Banić Nedjeljko i Banić Anica

Bosna i Hercegovina

1. Medić Stana i Medić Bogdan
2. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
3. Čatić Gaibija i Čatić Munira
4. Vukić dr Radenko i Vukić Radenka
5. Mladenović Milena i Mladenović Milenko
6. Hodžić Medina
7. Crnčević Zečir
8. Smajlović dr Mirsada
9. Hadžović Enra
10. Drašković Janja

Slovenija

1. Zore Jozefa
2. Iskra Rinalda i Iskra Lučano
3. Bigec Danica
4. Batista Ksenja
5. Herlić dr Srečko
6. Zabkar Alain i Kevič Zorana
7. Savski Rajko i Savski Gabriele
8. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
9. Mohorić Brigita
10. Kuder Justina i Kuder Vinko

Zajedno na putu uspeha



Nivo senior menadžera su postigli: (sponzor)

Gerő János i Gerőné Jócsák Julianna Katalin (*Kunkli Imréné i Kunkli Imre – HU/Nagy Katalin – RO*)

Köves Márta (*Perina Péter*)



Nivo menadžera su postigli: (sponzor)

Boskó Hilda i Boskó Béla (*Oltvölgyiné Zsidai Renáta*)

Keneseiné Drilics Margit i Kenesei Gyula (*dr Máhr Károly i Bali Viktória*)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Bárdos Ilona
Bata Orsolya
dr Tóth Zsuzsanna i Katona János
Fiser Péter i Fiserne Bartus Zsófia
Gáspár József i Hegedűs Judit
Gombás Csilla Anita i Gombás Attila

Grozdanović Miroslav i
Grozdanović Stamenka
Hargitai András i Szabó Nikoletta
Letek László i Letek Lászlóné
Mezőfi Emil i Mezőfiné Jakab Ildikó
Mijušković Vera i Mijušković Zoran

Szolnoki Mónika
Torma Károly i Boldog Zsuzsanna
Tóth Ildikó
Tóth Zsolt
Vajda Józsefné i Vajda József



Nivo supervizora su postigli:

Arató Gyöngyi Mária i Arató László
Arnold László
Bábiczki Zoltánné i Bábiczki Zoltán
Babus Istvánné i Babus István
Baráth Anett
Berta Ákos
Csík Mária
Csoma Csilla
Dávid Mónika
Dinčić Jelena i Dinčić Mirosljub
Cvijić dr Milenko i Cvijić Ljiljana
dr Bán Domonkos
dr Gáspárné Gerván Gabriella
dr Scheuring Zsolt
dr Szántay Gábor
dr Tóth Lászlóné
dr Vajna Annamária i dr Tóth László
Ernhéfer Ferencné
Farkas István i Farkas Istvánné
Farkas Tamás
Forgács Béla
Fülöp Lászlóné i Fülöp László
Gothár Henriett
Graf Miklós i dr Grafné Huszák Ágnes
Györfi Józsefné i Györfi József
Górszöny László i Górszönyé Tóth Teodóra
Hartvig Dragica i Hartvig Slavko
Helczman Lászlóné i Helczman László
Hettik Nándor i Hettik Gabriella
Horváth Szilveszter
Horváth Gábor
Hrachovina Tiborné i
Hrachovina Tibor

Ilkaházi Béláné
Illés Katalin
Illésy Lászlóné i Illésy László
Ipacs István i Ipacsné Visnyei Nikolett
Jovanović Marica
Jovanović Sanja
Kanjuh Ana
Kerekes Szilvia
Kereszturi Hajnalka
Király Szilvia
Kissova Monika
Kocsik Szabolcs
Koczkás Csilla
Kovács Edit
Kovácsné Antalfia Evelin i
Kovács Zoltán
Krajcer Irena
Kulcsár Benjamin
Kusnyér Mihály i
Kusnyérné Csillag Erika
Kónya Tibor
Kő Józsefné i Kő József
László Lászlóné i László László
Marić Vesna
Matić Danijela i Matić Dragan
Mijailović Draginja
Milanović Vesna i
Milanović Dragan
Mladenović Jasmina i
Mladenović Srećko
Molnár Dániel
Németh Edit i Németh Zsolt
Nagy Lászlóné i Nagy László

Nagné Tóth Andrea i Nagy Attila
Ország Judit i Nagy Péter
Pádár Gáborné i Pádár Gábor
Palkovics András i
Palkovicsné Nagy Gabriella
Papp József
Peringer László i
Peringerné Molnár Györgyi
Pordán Petra
Pozsár Ibolya i Pozsár Imre
Radović Nada i Radović Radovan
Rusz Tamásné i Rusz Tamás
Sármány László i Sármány Lászlóné
Savić Jelena i Savić Ljubiša
Simon Gábor
Sitkerné Csizmadia Ágnes i Sitker János
Stojanović Mirjana
Szántó József
Székely Sándor i Székely Sándorné
Szabó Hajnalka
Szakács Tamásné i Szakács Tamás
Szakály Róbert i Szakály Róbertné
Tálasné Tóth Julianna i Tálas Tibor
Tóth György i Seliga Mária
Tóthné Cseh Melinda i Tóth Zoltán
Urbán László
Vakherda Erika i Vakherda Sándor
Vasvári Adrián
Veres Andrea i Veres Imre
Veskovac Snežana i
Veskovac Dragoje
Zdjelar Ljiljana
Zelvajova Viera i Vojtech Zelvaj

I nivo:

Ádámné Szöllösi Cecília i
 Ádám István
 Babály Mihály i
 Babály Mihályné
 Bakó Józsefné i
 Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella i
 Gesch Gábor
 Balogh Anita i
 Süle Tamás
 Bánhegyi Zsuzsa i
 dr Berezvai Sándor
 Barnak Danijela i
 Barnak Vladimir
 Becz Zoltán i
 Becz Mónika
 Begić Zemir
 Bertók M. Beáta i
 Papp-Váry Zsombor
 Bognárné Maretics Magdolna i
 Bognár Kálmán
 Bojtor István i
 Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán i
 Botka Zoltánné
 Brumec Tomislav
 Csepi Ildikó i
 Kovács Gábor
 Csuka György i
 dr Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza i
 Csürke Bálintné
 Darabos István i
 Darabos Istvánné
 Davidović Mila i
 Davidović Goran
 Dobsa Attila i
 Dobsáné Csáki Mónika
 dr Dóczy Éva i
 dr Zsolczai Sándor
 Dragojević Goran i
 Dragojević Irena
 dr Farády Zoltán i
 dr Farády Zoltánné
 Fejzsés Ferenc i
 Fejzsésné Kelemen Piroska
 Futaki Gáborné
 Geczó Éva Krisztina
 Geczó László Zsoltné i
 Geczó László Zsolt
 Gulyás Melinda
 Haim Józsefné i
 Haim József
 Hajcsik Tünde i
 Láng András
 Halomhegyi Vilmos i
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Hanyecz Édina
 Hári László i
 Hegyi Katalin
 Heinbach József i
 dr Nika Erzsébet
 Hofbauer Rita i
 Gavalovics Gábor

Jakupak Vladimir i
 Jakupak Nevenka
 Jancsik Melinda
 Janović Dragana i
 Janović Miloš
 dr Kálmánchey Albertné i
 dr Kálmánchey Albert
 dr Kardos Lajos i
 dr Kardosné Hosszú Erzsébet
 Kása István i
 Kása Istvánné
 Keszlerné Ollós Mária i
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám i
 Ótos Emőke
 Klaj Ágnes
 Knežević Sonja i
 Knežević Nebojša
 Knisz Péter i
 Knisz Edit
 Kovács Gyuláné i
 Kovács Gyula
 Kovács Zoltán i
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Köves Márta
 Kulcsárné Tasnádi Ilona i
 Kulcsár Imre
 Kuzmanović Vesna i
 Kuzmanović Siniša
 Lapicz Tibor i
 Lapiczné Lenkó Orsolya
 Lazarević dr Predrag i
 Lazarević dr Biserka
 Léránt Károly i
 Lérántné Tóth Edina
 dr Lukács Zoltán i
 dr Lukácsné Kiss Erzsébet
 Márton József i
 Mártonné Dudás Ildikó
 Mičić Mirjana i
 Harmoš Vilmoš
 Mihailović Branko i
 Mihailović Marija
 Miklós Istvánné i
 Tasi Sándor
 Milanović Ljiljana
 Miškić dr Olivera i
 Miškić dr Ivan
 Molnár Zoltán
 Mrakovics Szilárd i
 Csordás Emőke
 Mussó József i
 Mussóné Lupsa Erika
 Nagy Ádám i
 Nagyné Belényi Brigitta
 Nagy Zoltán i
 Nagyné Czunas Ágnes
 Nakić Marija i
 Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
 Orosz Ilona i
 dr Gönczi Zsolt
 Orosz Lászlóné
 Ostojčić Boro
 Papp Imre i
 Péterbenzce Anikó
 Papp Tibor i

Papp Tiborné
 dr Pavkovič Mária
 Perina Péter
 Petrović Milena i
 Petrović Milenko
 Radóczy Tibor i
 dr Gurka Ilona
 Ramhab Zoltán i
 Ramhab Judit
 Ráth Gábor
 Révész Tünde i
 Kovács László
 Rezván Pál i
 Rezvánné Kerek Judit
 Róth Zsolt i
 Róthné Gregin Tímea
 Rudics Róbert i
 Rudicsné dr Czinderics Ibolya
 Schleppné dr Kász Edit i
 Schlepp Péter
 dr Steiner Renáta
 Stilin Tihomir i
 Stilin Maja
 Sulyok László i
 Sulyokné Kökény Tünde
 Szabados Zoltán i
 Szabadosné Mikus Emese
 Szabó Ferencné i
 Szabó Ferenc
 Szabó Ildikó
 Szabó János i
 dr Farkas Margit
 Szabó Péter i
 Szabóné Horváth Ilona
 dr Szabó Tamásné i
 dr Szabó Tamás
 Szegfű Zsuzsa
 Szeghy Mária
 Székely János i
 Juhász Dóra
 Székér Marianna
 Széplaki Ferencné i
 Széplaki Ferenc
 Tanács Ferenc i
 Tanács Ferencné
 dr Tombáczné Tanács Erika i
 dr Tombácz Attila
 Tordai Endre i
 Tordainé Szép Irma
 Tumbas dr Dušanka
 Ugrenović Miodrag i
 Ugrenović Olga
 Varga Zsuzsa
 Vitkó László
 Zakar Ildikó

II nivo:

Botis Gizella i
 Botis Marius
 Budai Tamás
 Czeléné Gergely Zsófia
 Császár Ibolya Tünde
 Dominkó Gabriella
 Gajdo Anton
 Gecse Andrea

Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Juhász Csaba i
 Bezzeg Enikő
 Milovanović Milanka i
 Milovanović Milisav
dr Németh Endre i
Lukácsi Ágnes
 Ocokoljić Daniela
 Papp Imre i
 Péterbenzce Anikó
 Ratković dr Marija i
 Ratković Cvetko
 Rózahegyi Zsoltné i
 Rózahegyi Zsolt
 dr Schmitz Anna i
 dr Komoróczy Béla
 Siklósné dr Révész Edit i
 Siklós Zoltán
 Tóth Csaba
 Tóth István i
 Zsiga Márta
 Varga Géza i
 Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
 Bíró Tamás i
 Orosházi Diána
 Bruckner András i
 dr Samu Terézia
 Buruš Marija i
 Buruš Boško
 Éliás Tibor
 Fekete Zsolt i
 Ruskó Noémi
 Halmi István i
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Kis-Jakab Árpád i
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 dr Kósa L. Adolf
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan i
 Lomjanski Veronika
 Ocokoljić Zoran
 Senk Hajnalka
 dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
 dr Seres Endre
 Szabó József i
 Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva i
 Szép Mihály
 Tamás János i
 Tamás Jánosné
 Tóth Sándor i
 Vanya Edina
 Utasi István i
 Utasi Anita
 Vágási Aranka i
 Kovács András
 Varga Róbert i
 Vargáné Mészáros Mária

Poštovani distributeri!

Važni datumi 2008. godine: 10. maj (09. maj Susret menadžera), 21. jun, 19. jul, 20. septembar, 18. oktobar, 15. novembar, 20. decembar

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGiN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.
- Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih ličnih bodova na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

Internetinfo

Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana „www.flpseeu.com” je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako unesete lozinku „forever”, a do fotogalerije se može doći ako unesete lozinku „success day”. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – „www.foreverliving.com” pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na distributersku stranu mogu

doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste.

Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje narudžbenice i drugih formulara! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o bonusima Vašeg preduzimaštva ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

NEPRAVILNO JE!

Nikada nemojte kupovati ili realizovati proizvode elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskog medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskog medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane. Obaveštavamo Vas da je potpisivanje i predaja ugovora bez punomoći nezakonito. Možemo prihvatiti samo svojeručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi se kvalifikuju kao falsifikati.

Responzorisanje!

Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisanja” koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere odgovara li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: dr Čaba Gotard
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Földi Attila

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine.

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme. Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Informacije o povoljnoj kupovini. Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

1. Izjava: Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštanskim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!
2. Kupovina: Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali

izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. U slučaju grupne kupovine, treba da donesete pravilno ispunjenu punomoć potpisanu sa dva svedoka, za svakoga ko je dao narudžbu. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!

3. Pružanje informacija: Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom ili punomoć.

Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme. Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu”
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

Saopštenja o Siraku:

Hotel dvorac Szirak, 3044 Szirak, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Király



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
 - Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.
Tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131.
Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
 - Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić
Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00.
- Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju

putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva. Proizvodi se plaćaju pouzećem. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.

- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručioc kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

Broj telefona stručnih lekara u Srbiji:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
Vreme za konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00
dr Kaurinović Božidar, konsultacije sredom i četvrtkom od 12:00-14:00, na tel.: +381-21-636 9575



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20.
tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412.
Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Broj telefona stručnog lekara u Crnoj Gori:

dr Nevenka Laban: +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780.
Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00, a svakog poslednjeg radnog dana u mesecu 9:00–17:00.

- Adresa kancelarije u Banja Luci:
78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280,
fax: +387-51-228-288. Radno vreme: radnim danima 9:00–16:30.
Regionalni direktor: dr Slavko Palešić.

- Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo,
Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682,
fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedeljkom, četvrtkom
i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka
poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje
subote u mesecu se održava mini Success Day.
Direktor kancelarije: Enra Hadžović

Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

Saopštenje FLP kancelarije Sarajevo:

Obaveštavamo Vas da od septembra imamo i doktora specijalistu, savetnika za BiH, **dr Esmu Nišić**, koju možete kontaktirati na telefon: +387-62-367-545 svakog dana od 18:00 – 21:00.

- Doktor specijalista će biti prisutan u prostorijama FLP Sarajevo svake srede od 17:00 – 19:30, radi konsultacija.
- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzećem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručioc sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, sreda i petak: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814.
- Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Radno vreme: ponedeljkom od 12:00 do 20:00; utorkom, sredom, četvrtkom i petkom od 09:00 do 17:00.
Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP. Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji. Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po

veoma povoljnim cenama. Radno vreme centra: ponedeljak i četvrtak 12:00 – 20:00, utorak i sreda 11:00 – 19:00 kao i petak 09:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta – ukoliko kupujete proizvode u većoj vrednosti od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarko dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510 – neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

Brojevi telefona stručnih lekara u Hrvatskoj:

dr Ljuba Rauški Naglič: +385-9151-76510;
dr Eugeniya Sojat Mandić: +385-9151-07070.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501

Brojevi telefona stručnih lekara u Sloveniji:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788; dr Olga Čanzek: +386-4182-4163.



Kancelarija u Lendavi



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36. Fax: +355-4230-535

Regionalni direktor: Attila Borbath
Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00.

www.flpseeu.com **FLP TV** na Internetu

FLP TV program od 04. aprila do 15. maja

18.00 i 06.00	Himna – verk	00.20 i 12.20	Laser men
18.05 i 06.05	dr Šandor Miles: Predstavljanje novih članova Prezidents kluba	00.30 i 12.30	Menadžeri, vodeći menadžeri
18.20 i 06.20	Ansambli Rajko	01.55 i 13.55	Predavanje Adolf Koša L.
18.35 i 06.35	Tinde Hajčik i Andraš Lang: Nemoj prestati sa osnovnim radom	02.20 i 14.20	Evropski izbor Sonja leptovice 1 (u teniskim dresovima)
19.05 i 07.05	Predstavljanje mesta odigravanja Euro relija	02.30 i 14.30	Evropski izbor Sonja leptovice 2 (u teniskim dresovima)
19.10 i 07.10	FLP Marketing plan	02.50 i 14.50	Pomesteen
19.30 i 07.30	Arpad Žolt Mesaroš: Pesma Bangkok iz mjuzikla Mis Sajgon	02.55 i 14.55	Evropski izbor Sonja leptovice 3 (u večernjim haljinama)
19.35 i 07.35	Supervizori, asistent menadžeri	03.15 i 15.15	Evropski izbor Sonja leptovice 4 (u večernjim haljinama)
20.10 i 08.10	Uvodna muzika	03.30 i 15.30	Šampon
20.30 i 08.30	Emil Tonk: Preduzimaštvo je vrednost – Kako treba predstavljati vrednosti?	03.35 i 15.35	Reks Mon – Predavanje
21.10 i 09.10	Muzičko predavanje Mikloš Berkiča	03.45 i 15.45	Novi menadžeri
21.20 i 09.20	Menadžeri, vodeći menadžeri	04.45 i 16.45	Euro reli: Rezultati devedesete godine + pozdravljanje safir menadžera
22.40 i 10.40	Aranka Vagaši: Profit šering 2008. godine	05.05 i 17.05	dr Đerd Bakanek: Stanje zdravstva sa aspekta Forevera
23.00 i 11.00	Euro reli: Muzika + predstavnici top 3 zemlje	05.35 i 17.35	Muzika + top 10 distributera Evrope
00.00 i 12.00	Supervizori, asistent menadžeri	05.50 i 17.50	Narodni ples u izvođenju državnog ansambla (Legende o suncu)

PROFIT S

OPŠTI USLOVI

(Period trajanja kvalifikacija: od 1. januara do 31. decembra); Opšti uslovi za učesnike svih nivoa kvalifikacija:

1. Treba da bude aktivan (4 boda) Priznati menadžer, tokom svakog meseca u periodu trajanja kvalifikacija, odnosno – ukoliko postane Priznati menadžer u prvom celom mesecu posle kvalifikacija – treba da bude aktivan sa 4 boda u svakom mesecu.
2. Tokom perioda kvalifikacija, treba da se kvalifikuje za rukovodeći bonus, odnosno – ukoliko postane Priznati menadžer u prvom celom mesecu posle kvalifikacija – treba da se kvalifikuje za rukovodeći bonus tokom svakog meseca.
3. Treba da izbegava nagomilavanje zaliha.
4. Treba da se kvalifikuje za Program osvojene motivacije.
5. Treba da gradi svoje preduzimaštvo na način koji je u skladu sa Poslovnom politikom firme i osnovnim principima korektno izgradnje mreže.
6. Treba redovno da je informisan, i da učestvuje na priredbama, obučavanjima i drugim skupovima firme.
7. Kvalifikacije za Program učestvovanja u Profit šeringu uvek odobrava rukovodeće telo firme.
8. Nabrojani uslovi treba da se ostvare u zemljama gde se učesnik kvalifikuje, izuzev ne-menadžerskih zahteva, koje ćemo navesti u daljem tekstu.

PROFIT ŠERING MENADŽER – 1. NIVO:

Dopuna opštih uslova:

1. Treba da skupi 700 ličnih i ne-menadžerskih bodova u toku perioda kvalifikacija, posle kvalifikacija za nivo Priznatog menadžera. Od ukupnih bodova najmanje 150 treba da pripadaju novosponsorisanim distributerima. Navedenih 150 bodova se mogu skupiti iz raznih zemalja.
 - Bodovi koji se ostvare u inostranstvu, se ne dodaje zbiru osnove učešća.
2. Bodovi responsorisanih distributera ne spadaju u navedenih 150 bodova.
3. Preostali lični i ne-menadžerski bodovi treba da se ostvare u zemlji u kojoj su se prijavili za kvalifikaciju.
4. Treba da pomaže najmanje jednog Priznatog menadžera u nižoj liniji, da bi isti skupio najmanje 600 bodova u toku perioda kvalifikacija, posle kvalifikacija za nivo Priznatog menadžera. Taj saradnik može biti novi menadžer ili saradnik, koji se već ranije kvalifikovao za nivo menadžera. Ovi bodovi se ne računaju u osnovu učešća. (Važno: računaju se samo oni bodovi koji su stečeni tokom meseci kada je taj menadžer sa 600 bodova bio aktivan.)

SHARING

PROFIT ŠERING MENADŽER – 2. NIVO:

Dopuna opštih uslova:

1. Treba da skupi 600 ličnih i ne-menadžerskih bodova u toku perioda kvalifikacija, posle kvalifikacija za nivo Priznatog menadžera. Od tih novih bodova najmanje 100 treba da pripadaju novosponzorisanim distributerima. Navedenih 100 bodova se mogu skupiti iz raznih zemalja.
 - Bodovi koji se ostvare u inostranstvu se ne dodaje zbiru osnove učešća.
2. Bodovi responsorisanih distributera se ne dodaju u navedenih 100 bodova.
3. Preostali lični i ne-menadžerski bodovi treba da se ostvare u zemlji gde su se prijavili za kvalifikaciju.
4. Treba da pomaže 3 Priznata menadžera – na različitim linijama – da se kvalifikuju za Profit šering menadžere. Navedeni saradnici mogu biti novi menadžeri ili saradnici koji su se već ranije kvalifikovali za nivo menadžera.

PROFIT ŠERING MENADŽER – 3. NIVO:

1. Treba da skupi 500 ličnih i ne-menadžerskih bodova u toku perioda kvalifikacija, posle kvalifikacija za nivo Priznatog menadžera. Od tih novih bodova najmanje 100 treba da pripada novosponzorisanim distributerima. Navedenih 100 bodova se mogu skupiti iz raznih zemalja.
 - Bodovi koji se ostvare u inostranstvu se ne dodaje zbiru osnove učešća.
2. Bodovi responsorisanih distributera se ne dodaju u navedenih 100 bodova.
3. Preostali lični i ne-menadžerski bodovi treba da se ostvare u zemlji gde su se prijavili za kvalifikaciju.
4. Treba da pomaže 6 Priznatih menadžera – na različitim linijama – da se kvalifikuju na nivo Profit šering menadžera. Navedeni saradnici mogu biti novi menadžeri ili saradnici koji su se već ranije kvalifikovali za nivo menadžera.

IZRAČUNAVANJE IZNOSA

1. Posle zbira, osnova se deli na tri dela na sledeći način: Pola od cele sume osnove se isplaćuje onim saradnicima koji su se kvalifikovali za 1. nivo. Jedna trećina osnove se isplaćuje onim saradnicima koji su se kvalifikovali za 2. nivo. Jedna šestina sume osnove se isplaćuje onim saradnicima koji su se kvalifikovali za 3. nivo.
2. Suma koju dobijaju saradnici koji su se kvalifikovali se određuje na osnovu vrednosti njihovih bodova (ne računaju se novi bodovi koji su stečeni u inostranstvu), kao i ukupni broj bodova prvog Profit šering menadžera u njihovoj grupi.
3. U svim kategorijama se osnova učešća deli sa ukupni zbirom svih bodova kvalifikovanih distributera za date kategorije (ne računaju se novi bodovi koji su stečeni u inostranstvu), i tako se određuje suma koja se odnosi na jednu jedinicu. Ta vrednost se množi u slučaju svih saradnika koji su se kvalifikovali, sa brojem njihovih skupljenih bodova i tako se dobija suma koja im pripada na osnovu učešća u profitu.

*Sa puno ljubavi
očekujemo sve
saradnike koji žele da
uče i da se odmore u*

Sonya[®]
Color Collection

*Sonya centru za
edukaciju*

RADNO VREME:

Pon.: 13:00 – 17:00
Utorak: 12:00 – 18:00
Sreda: 12:00 – 18:00
Četvrtak: 12:00 – 18:00
Petak: 13:00 – 17:00

Nefelejč ulica (Nefelejcs)
(1183 Budimpešta, Nefelejcs u. 9-11.)
Tel.: +36-1-291-8995/151
+36-20-416-6329
Kozmetika: Ivet Rac
Masaža: Čila Filep
Pedikir, manikir: Kristina Hasnoši

Sondi ulica (Szondi)
(1067 Budimpešta, Szondi u. 34.)
Tel.: +36-1- 269-5370/151
+36-20-457-1155
Kozmetika: Ildiko Mesaroš
Masaža: Ildiko Hrnčjar

U Centru za edukaciju **Kata Ungar** (06-30/922-5122) i ubuduće očekuje one koji su željni učenja i ulepšavanja.



Sonya[®]
Color Collection

CENOVNIK SONYA CENTRA ZA EDUKACIJU

KOZMETIKA LICA

- Kozmetički tretman lica sa čišćenjem 5300 Ft
- Kozmetički tretman lica za tinejdžere sa čišćenjem 3900 Ft

KRATKI KOZMETIČKI TRETMANI LICA (bez čišćenja)

- Cvet mladosti 3300 Ft
- Tretman protiv bora 3200 Ft
- Magija mora 3200 Ft
- Duboka hidratacija 3300 Ft
- Vitaminska bomba 3500 Ft
- Dodir svile 3800 Ft
- Kozmetički tretman lica sa parafinom (sa Aloe vera gelom) 4500 Ft

ŠMINKANJE

- Dnevno 3100 Ft
- Prigodno 3900 Ft
- Lepljenje veštačkih trepavica
 - u vidu pramenova 170 Ft
 - redno 2200 Ft

BOJENJE

- Bojenje obrva 600 Ft
- Bojenje trepavica 800 Ft
- Beljenje nadusnice 600 Ft
- Beljenje lica 1100 Ft

VOSAK

- Depilacija obrva 600 Ft
- Depilacija nadusnice 600 Ft
- Depilacija lica 1100 Ft
- Depilacija za deo ispod pazuha 800 Ft
- Depilacija za deo intimnog dela 1000 Ft

Depilacija sa emulzijom meda

- Depilacija za ceo intimni deo 2800 Ft
- Depilacija celih nogu - 2800 Ft
- Depilacija nogu do kolena - 1900 Ft
- Depilacija ruku - 1100 Ft
- Depilacija grudnog koša muškaraca 2800-3400 Ft
- Depilacija leđa muškaraca 3500 Ft

MASAŽA

- Indijska masaža glave 4100 Ft
- Tajlandska-masaža 4200 Ft
- Tajlandska-masaža tabana 4500 Ft
- Aroma-masaža za relaksaciju/ Švedska masaža 4500 Ft
- Masaža za gubitak suvišnih kilograma i protiv celulita 5100 Ft
- Masaža sa medom 4500 Ft
- Istočnjačka masaža za osveženje 4200 Ft
- Lomi-lomi masaža 4500 Ft
- Kleopatra-masaža (sa Aloe vera gelom) 5000 Ft

MANIKIR-PEDIKIR-VEŠTAČKI NOKTI

- Hranljiva nega ruku sa dubokom hidratacijom 1500 Ft
- Hranljiva nega nogu sa dubokom hidratacijom 1700 Ft
- Lekoviti pedikir 2000 Ft
- Kompletna terapija ruku i nogu 2900 Ft
- Parafinski tretman ruku 1500 Ft
- Parafinski tretman nogu 1500 Ft
- Produženje noktiju želeom 4200 Ft
- Dopunjavanje 3200 Ft
- Jačanje noktiju pomoću želea 2800 Ft
- Ukrašavanje 500-1000 Ft
- Lakiranje 500 Ft
- Terapija noktiju sa propolisom 1500 Ft

Istorijat menadžerstva

KAKO SMO DOSPELI DO OVE OBALE?



Uvek će biti ljudi na onoj drugoj strani obale, koji te drže za ruke i ne dopuštaju ti da ih ostaviš, plaše se za tebe ili se jednostavno oni sami plaše promene. Uvek će biti i onih ljudi koji sa ove strane obale pružaju ruke i pozivaju te na sigurno. I tamo gore, neko pazi na tebe, da ne zalutaš na putu i da ti ciljevi budu stalno pred očima. Nije lako preći na ovu obalu, ali je to pravi podvig.

Naša Forever priča je počela bolešću naše ćerke Adele. Od malena je bila bolešljiva: stalno joj je curio nosić ili je teško disala. Već je u trećem mesecu njena telesna težina bila mala u odnosu na druge bebe. Lekari su nas slali na razna ispitivanja, ali ta ispitivanja nisu dala neko posebno objašnjenje o tome zašto se naša beba ne razvija na odgovarajući način. Pronašli su neke probleme što se tiče apsorpcije gvožđa. Uz to nije imala apetit i uvek je plakala noću. Nisu pomagali nikakvi lekovi.

U takvim uslovima su nam naši prijatelji **Agi Geringer i Gabor Lukač** 9. decembra 2004.

godine prvi put doneli Gel. Bićemo im zauvek zahvalni zbog toga! Adel je rado pila Gel, pa smo bili sigurni da je to dobar znak, jer tako malecno dete još nije podložno reklamama. Posle Božića smo postali svesni da već pune dve nedelje nije bila bolesna, a to se od njenog rođenja nije desilo ni jednom. Od tog dana pa sve do današnjeg dana, za tri godine, ukupno joj je tri puta curio nosić. Danas već ne znamo gde joj stoji pumpica za nos, mada smo ranije imali ceo komplet. Vratio joj se i apetit. Jako voli i Royal Jelly. Ubrzo smo zaključili da smo i mi postali mnogo svežiji. Zamislite

samo, spavali smo neprekidno cele noći, jer nas naša beba nije budila tri-četiri puta zaredom. Ti proizvodi su nam pomogli već onda, kada ih mi sami još nismo ni koristili.

Naručili smo nekoliko proizvoda i priključili smo se Forever Living Products firmi.

Tada nam nije padalo na pamet da se poslovno bavimo ovim proizvodima. Naprotiv! Moj muž i ja smo imali naše brojne obaveze: organizovali smo mrežu u celoj Mađarskoj koja se bavi brigom o trudnicama i pripremom za porođaj, bili smo zauzeti administracijom vezanom za naše grupe kojima

smo vodili meditacije, a da i ne govorimo o obavezama sa našom desetomesečnom bebom i četvorogodišnjim sinom Andrašem.

Moj muž je već više od 15 godina imao unosno preduzeće, i zato nije bio posebno motivisan da počne novi posao.

Kako smo ipak došli do toga?

U tome ima veliku ulogu **dr Marija Pavkovič**, stručnjak za marketing, koju smo upoznali kada su nas naši prijatelji odveli do nje. Oni su pričali da je Marija izuzetna osoba i moram priznati da smo već bili nestrpljivi, jer smo i mi želeli da je upoznamo.

Ja do tada još nikada nisam slušala temeljno predavanje o MLM sistemu, ali sam već na početku shvatila da je to mnogo dublja delatnost od same izgradnje mreže. Marija je odmah osetila da nas je dirnula mogućnost našeg duhovnog razvoja i promene koje se odnose na razvoj naše ličnosti. Mada smo i do tada imali velike planove, kao što je izgradnja i održavanje centra za meditaciju, u prvom redu nas nije motivisao novac. Osetili smo da ovaj posao u sebi krije svojevrsni karakter igre.

Meni je bilo važno da na taj način pružamo mogućnost i drugima da unesu promene u svoj život i da ga upotpune. U donošenju odluke je bila veoma važna stvar da iza nas stoji međunarodna firma, koja nam obezbeđuje da u bilo kojoj zemlji izgradimo svoj posao i da za to svugde na svetu dobijamo istu platu.

U martu smo zaista prionuli na posao i u martu-aprilu smo postali supervizori. Nismo osetili da je za to bilo potrebno veliko zalaganje, jer smo mi sami koristili mnoge proizvode i iz dana u dan smo bili u kontaktu sa mnogim poznanicima koji su nam verovali da su ovi proizvodi korisni. Već tokom proleća smo počeli program oslobađanja organizma od štetnih materija, **Clean9 i LifeStyle** i pošto su mnogi znali o nama da je za nas zdravlje veoma važno – i ranije smo svake godine imali periode kada smo organizam oslobađali od štetnih materija – mnogi su želeli da slede naš primer i isprobaju dijetu.

Oni su stekli veoma dobra iskustva, a mi smo sve više vremena posvećivali slušanju predavanja. Prihvatili smo savet Marije, pa smo nabavili mnoge kasete i CD-e koje smo slušali kod kuće dok smo kovali, spremali kuću ili za vreme vožnje kolima.

U početku me je uplašila velika količina informacija i odgovornost da drugima savetujem upotrebu proizvoda. Plašila sam se da im možda

neće koristiti ili će čak da im pogoršaju stanje.

Ipak smo naučili kako treba da se konsultujemo sa lekarima, a pored toga nam je puno pomoglo i predavanje lekara. Posle toga se u nama iskristalisala spoznaja da mi ne lečimo.

Leta 2005. godine smo kupili Sonya kozmetički stub, jer smo zahvaljujući našem sponzoru Mariji, stekli mnogobrojna iskustva na polju nege. Pored toga sam od Ungar Kate, u Centru u Sondi ulici, naučila mnogo o tome kako treba da se organizuje i odvija „žurka lepote“. Izuzetno sam uživala u ovom poslu, jer je veoma lepo savetovati kako treba upotrebljavati ona kozmetička sredstva, koja nisu štena za kožu, već naprotiv, veoma su korisna!

Na putu razvoja naše mreže smo dobili veoma veliki podsticaj na predavanju Biznis akademije, koju je držala Marija Pavković. Zahvalni smo joj, jer je prihvatila da nam bude mentor! Priznajem da nam je u početku bilo teško da posvetimo tako mnogo vremena poslu, kursevima, predavanjima, Danima uspeha, ali smo osetili da na takvim mestima uvek dobijamo novu energiju za rad.

Tada sam shvatila da je ovo zaista struka o kojoj do tada nisam ništa znala, a za nas se tako otvorila jedna sasvim nova dimenzija.

U tom periodu smo najzad našli i naše prve ozbiljne saradnike. Od septembra smo članovima naše grupe već organizovali treninge komunikacije. Naši sponzori Agi i Gabor su održavali stručne treninge zainteresovanim saradnicima. Njihova stručna pomoć je urodila plodom. Oni su ostvarili nivo menadžera, porodica Patko nivo supervizora (oni su sada već asistent menadžeri), a mi smo u decembru postali asistent menadžeri.

Tada smo naš tim nazvali ALFA-TIM, jer je dobio zaista privržene članove, koji su od nas i od naših rukovodilaca do-

bili stručnu pomoć, zahvaljujući kojoj smo mogli zajedno da napredujemo.

Za mene je uvek bilo veoma važno da novopridošli saradnici dobiju kompletnu sliku o odnosima u našem poslu, zdravom načinu života, pozitivnom zračanju, razvoju ličnosti i egzistencijalnoj sigurnosti.

U januaru 2006. godine sam zbog FLP-a dala ostavku na poziciju predsednika Društva za osvećenje trudnoće i materinstva. To je bila prva ozbiljna odluka koju smo doneli, a kojom smo se potpuno posvetili razvoju našeg preduzimaštva. I moj muž je predao deo svojih obaveza i prihoda svom poslovnom partneru u njegovoj privatnoj firmi.

Tako smo dospeli u teško materijalno stanje, naime, autorsko pravo tada još nije moglo da celoj porodici obezbedi životni nivo na koji smo do tada bili navikli.

Marija je i tada bila uz nas i hrabrila nas da izdržimo. Mnogo su nam pomogli vikendi sa Halmi grupom na Hortobađu, jer smo se tada dobijali potvrde da vredi nastaviti. Zbog preduzimaštva je veza sa mojim mužem takođe pretrpela velike promene, jer smo prvi put u životu iz dana u dan sarađivali, donosili zajedničke odluke i držali predavanja. Međusobno smo se uspešno podsticali u onda kada bi neko od nas izgubio volju. Naučili smo da se radujemo uspesima drugih.

Od proleća do leta smo uz pomoć Fonda za hiperaktivnost, vodili ispitivanje u kojem smo tokom tri meseca hiperaktivnoj deci davali FLP proizvode. Iskustva koja mnogo govore smo opisali u posebnom članku.

Susret sa Reks Monom na Euro reliju je za nas bio od izuzetne važnosti. Taj susret je neverovatno ojačao naše uverenje, da smo u dobroj firmi na čelu koje stoji dobar čovek. Jedna rečenica iz njegovog predavanja

će mi zauvek ostati urezana u sećanje: „Radimo i napredujemo na pravi način, onda kada uživamo u poslu. U protivnom nešto ne radimo dobro.“ To je meni značilo veoma mnogo, jer sam često osećala da nemam volje, da imam strah od poziva i prezentacije.

Na jesen smo ponovo prionuli na posao i odlučili smo da ćemo još tokom 2006. godine postići nivo menadžera.

Izradila sam svoje ciljeve mnogo temeljnije, nego što sam to radila do tada i počeli smo svakodnevno da se bavimo njima. Za mene je bilo veoma značajno kada me je Marija Pavković zamolila da održim više predavanja na Aloe forumu i obučavanjima u Siraku. Tada sam svoju primarnu struku vođe treninga, protkala znanjem iz našeg preduzimaštva.

Tokom novembra-decembra smo osetili velike unutrašnje promene, jer smo приметili da nam je postalo veoma lako da govorimo o proizvodima i o firmi, i da su počeli da nam se priključuju ljudi, skoro sami od sebe. Vratili su nam se i naši stari kupci, koji su ranije bili skeptični. Bilo je i onih koje je povelu naše preduzimaštvo. Protekli period od godinu i po je urodio plodom – izniklo je posejano seme i stabiljka je počela da raste.

U novembru je zahvaljujući našim sponzorima, nastala naša nova supervizorska grupa, koju je vodila porodica Čapo (sada su asistent menadžeri).

21. decembra 2006. godine smo zahvaljujući našoj grupi postigli nivo menadžera i u nama su se rodili novi osećaji i pristupi: pored mira i osećaja sigurnosti, najzad više ne treba da radimo samo zbog nas samih, već i zbog onih koji takođe žele preći na ovu stranu obale, a za to imaju dovoljno snage i upornosti.



Andrea Altman
Laslo Altman
menadžeri

„Cilj života je zadatak, a sredstvo za postizanje cilja je rešenje.“

„Cilj života je zadatak, a sredstvo za postizanje cilja je rešenje.“ (Tatios)

Slažem se sa ovim citatom – imamo zadatak i to mnogo veći nego do sada!

31. januara 2003. godine smo kupili Tač forever i to nam je zauvek promenilo život!

Mi smo porodica sa troje dece, iz No-gradskog okruga: **Ervin Hegeduš**, moja žena **Timea Ponji Hegedušne**, ćerke: Julia 19 godina, Beata 16 i sin Bence 9.

Naši sponzori su **Tibor i Orši Lopic** kojima se i ovim putem zahvaljujemo!

Znam da je ova odluka moj najbolji korak u životu. Potpuno nam je izmenila život, prvenstveno zbog ogromnog uticaja na samu ličnost. Ne tvrdimo slučajno za rukovodioca naše firme Reksa Mona, da utiče na formiranje sudbina.

U mom „prethodnom životu“ sam vodio građevinsku firmu, koja je poslovala sa dosta promenljivim uspehom. Pored posla, nisam imao vremena za porodicu, decu i odmor, samo posao i posao iz dana u dan. Zašto ljudi tako rade? Da bi preživeli, ili da bi bolje živeli? Žrtvuju svoje zdravlje na žrtveniku novca i kada ga više ne budu imali, tada će sav novac ovog sveta dati da ponovo budu zdravi. Je li vam to poznato?

U početku nisam prihvatao ništa u vezi sa FLP-om. Zamislite, TRI godine sam odbijao tu mogućnost. I tada je došao Tibi, a sa njim Šanji Tot. Reči Šanjija su potaknule moje misli i shvatio sam: **FLP-u je baš**



svejedno da li ću ja to raditi, jer ako neću, onda će time da se bavi neko drugi i umeste mene će on zarađivati! Počeli smo da radimo. Bilo je onih koji su nas pratili, neki su nam okrenuli leđa (među njima su prvenstveno bili prijatelji), ali polako smo ostvarivali uspehe.

Rekli su nam da idemo na priredbe i mi smo išli. Rekli su, ostvarite uslove Euro relija i vidi čuda, to je delovalo i mi smo to ostvarili, pa smo iskoristili i to. Za nešto manje od godinu dana, postali smo menadžeri, i to pored drugog posla – posle toga smo odlučili da ćemo se u životu baviti samo Foreverom i sada smo već sigurni da će tako i ostati.

Nismo stali, trebali smo pomoći i prijateljima koji su prihvatili naš posao – znači, radili smo i na našu veliku radost, **Ištvan Lantoš** je postao menadžer. Mogli bi nabrojati veoma mnogo imena ljudi sa

kojima smo saradivali, ali se plašim da bi nekoga izostavili, zato ih neću navesti poimenice, ali umesto toga želim da izrazim OGROMNU ZAHVALNOST svim dragim saradnicima, kupcima, sponzorima i višim rukovodiocima! Zahvalni smo Vam, jer smo Vam verovali i jer ste Vi verovali u nas! Znamo da će Vam se snovi ostvariti ako nas budete pratili! **Go forever!**

Da vidimo u čemu se sastoje velike promene koje je FLP uneo u naš život: sada već imam dovoljno slobodnog vremena za sve, provodim vreme sa decom kada poželim, putujem sa prijateljima i nije nimalo sporedna ni zarada koja – gle čuda – nikada ne kasni, nigde u FLP-u u svetu! Pored toga, svi smo zdravi već pet godina! Pored svega toga, pomogli smo veoma velikom broju ljudi da poprave način života i veoma nas raduje to što smo im mogli pomoći.

Pre neki dan u čekaonici kod dečijeg lekara, gde je moja žena čekala red sa našim sinom koji je dobio ovcije boginje, gledajući lekare moja žena je rekla našem sinu da bi volela da on postane lekar. Na to je Bence odgovorio: „Ja bih se radije bavio onim, šta ti i tata radite!“

Dugujemo veliku zahvalnost i poštovanje predsedniku naše firme i direktoru zemlje.



Ervin Hegeduš
Timea Ponji Hegedušne
menadžeri

Izdavač: Forever Living Products Magyarorszá g Kft. • **Redakcija:** FLP Magyarorszá g Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** dr Sándor Milesz • **Urednik:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Eszter Sára Milesz, Rókás Sándor • **Priprema za štampu:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tehnički urednici:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Štampa:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 50 250 primeraka • **Prevodioci i lektori za:** Albaniju: dr Marsel Nallbani – Hrvatsku: Darinka Aničić, Aničić Antić Žarko – Srbiju: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Sloveniju: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!





Sasfészek (Šašferek) restoran

1183 Budapest, Fonal ulica
(Nefejejs ulica iza magacina)

Tel.: +36-1-291-5474

sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

Radno vreme:

svakog dana od 10.00 – 21.00 sati

MISS FOREVER BOSNIA-HERZEGOVINA



Senya®
Color Collection