

XIV. GODINA 3. BROJ / MART 2010.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





Ciljevi od srca

Tokom proteklih 30 godina, od osnivanja Forevera sam proputovao veoma mnogo kilometara. Nalazim se u povlašćenoj poziciji, jer sam se sreo sa ljudima koji pripadaju različitim društvenim položajima, političkim sistemima i socijalnoj sredini. Susret i saradnja sa najfantastičnijim ljudima na celom svetu, su mi uvek ulivali izuzetnu pokretačku snagu. U Foreveru često savetujemo: „Nadi razloge!” To objašnjava važnost pronalaženja i zadržavanja snage za motivaciju. Ta snaga je jača od prepreka koje nas čekaju na putu do ostvarenja ciljeva.

Sledeći primer bi mogao poslužiti i kao kampanja za dijetu: zamisli, da posle unosa hrane koja odgovara dnevnoj količini potrebnih kalorija, ostaneš gladan, i krećeš prema kuhinji. Za to vreme te mozak podseća da si već na dijeti, ali ti želudac diktira nešto sasvim drugo. Obaveštava te da gladuješ i da sigurno nećeš izdržati do sutra, ako ne pojedеш komad torte od čokolade. U tebi se bore dve pokretačke snage istog intenziteta, a ti si „žrtva” koja u nedoumici stoji među njima. U tom slučaju ti je potreban treći faktor. Na toj tački se u igru uključuje „razlog”. Razlozi su u tvom srcu i možeš ih iskoristiti kada stvari krenu na gore. U našem primeru dijetu, razlog može biti i da se spremaš za maturski susret i želiš da budeš elegantna u jednoj lepoj crnoj haljini. Još uvek si gladna, ali sada već imaš jači razlog da trpiš bol i da kreneš dalje. Znaš, da će biti čudesan osećaj, kada na maturskom susretu budeš najlepša u crnoj haljini. Prošetate bez problema pored „one” koja je na maturskom balu zavrtila glavu tvom dragom – pa zbog tvog izgleda od milion dolara vredi malo i gladovati.

Da vidimo drugi primer: na kraju radnog dana stižeš kući. Jako si umorna, a na televiziji baš daju dobar program. Napolju je hladno i mračno, a susret „Forever poslovne mogućnosti” počinje za dva sata. Pozvala si pet ljudi, a od njih su samo dvoje pokazali nešto malo interesovanja. Obećala si sebi da ćeš ih još jednom nazvati, ali nisi sigurna da ih ovo zaista interesuje, a nemaš volje da ih ubeđuješ. Mozak ti govori da naspeš piće i da sedneš ispred televizora, ali nisi zaboravila obećanje dato sebi. Dala si reč da ćeš povećati svoj prihod, jer ćeš tako dobiti šansu da manje radiš i ostaje ti više vremena da budeš sa porodicom. Naoružaj se motivacijom, pomoz drugima i budi verna svojim razlozima. Uzmi telefon u ruke i govori sa onima koje si pozvala. Ponudi im da ih povežeš na susret. Mogu ti obećati, da nikada nećeš biti umorna na susretu, kada imaš goste!

Primitio sam, da u svima nama radi ista pokretačka snaga, mada smo različiti. Verujemo u različite stvari, jedemo i pijemo različitu hranu i piće, govorimo različitim jezicima, molimo se drugim bogovima, ali sve to radimo iz istog razloga. Hiram Smit (Hyrum Smith) kaže da nam u životu trebaju četiri osnovna elementa:

1. Živeti – jesti, piti, disati.
2. Voleti i biti voljen (kontakti)
3. Osećaj da smo važni (priznanje)
4. Raznovrsnost

Navedene snage nas pokreću u svim segmentima života, svejedno je da li živimo u Americi, Japanu, Argentini ili Mađarskoj.

Razmisli o svojim razlozima. Upitaj se, da li spadaju u navedene četiri kategorije o kojima govori Hiram Smit. Ako ih nema u toj kategoriji, onda stani na tren i rafiniraj ih malo. Razlozi i ciljevi trebaju biti jači od trenutnih želja. Treba da budu od srca. Kada bude tako, onda ćeš uvek naći motivaciju. Ti sam treba da odlučiš da li ćeš tako uraditi. Siguran sam da si čudestan čovek i da ćeš doneti pravilnu odluku.

REX MAUGHAN

PRESEDNIK I GENERALNI DIREKTOR





Nove mogućnosti

U proteklom periodu smo ubrzano vršili pripreme za pokretanje jedne nove mogućnosti komunikacionog sistema i metode koja će olakšati rad preduzetništva graditelja Forever mreže.

Naravno, primena novih sistema i metoda uvek služi za olakšanje rada graditelja mreže, jer je to naš primarni zadatak. Sa članovima Prezidents kluba smo otvorili komunikacione puteve za graditelje mreže, koji će našim saradnicima pomoći da dođu do najvažnijih informacija.

Komunikacija je najvažnije sredstvo u rukama graditelja mreže. Nedostatak iste otežava izgradnju mreže, dok posjedovanje najnovijih i najsvježijih informacija u znatnoj meri olakšava delatnost svih saradnika.

Čitaoci u ruci sada drže jedno od naših najvažnijih sredstava za komunikaciju – Forever magazin. Uz pomoć našeg magazina se lako predstavlja naša matična kompanija, Forever International Mađarska d.d.o., i „motori“ našeg sistema za edukaciju: Dan uspeha (Success Day) i naš Centar za edukaciju. Magazin nam pomaže da se upoznamo sa vodećim distributerima, sa raznim zemljama i pomoću njega možemo stvoriti sliku o najuspešnijim rukovodiocima mreže u određenim mesecima. Možemo saznati sve o uspehu naših saradnika upoznavajući njihovu karijeru, steći znanje o pojedinim tehnikama za izgradnju mreže i naravno, kontinuirano dobijamo informacije o našim proizvodima i promenama u Planu marketinga. Naš Forever magazin svetskog nivoa, pruža verodostojnu sliku svakodnevnog života naših graditelja mreže i ukazuje nam na mogućnosti koje su svakome na raspolaganju.

Forever TV – koji je u proteklom periodu obogaćen znatnim tehničkim i sadržajnim kvalitetom – je isto tako važno sredstvo za komunikaciju i edukaciju. U budućem ćemo kontinuirano menjati strukturu programa, jer želimo da ostvarimo veliku gledanost našeg programa za edukaciju. Veoma me raduje, da Vam mogu najaviti: na FLP TV-u ćemo uskoro gledati i aktuelne informativne programe o najuspešnijim saradnicima, kao i razgovore o delatnostima koje vrše naši stručni lekari. Ekipe Forever televizije će se povećati, jer dobija dva voditelja programa. Ekipe će se pridružiti dr Adolf L. Koša, koji je već čuven u ovoj struci i jedna dama, Adrien Tomori, koja će čitati vesti. U budućem periodu razvoja televizije planiramo povećanje broja programa uživo, znači, biće više direktnih prenosa.

Nedeljne vesti, informativne novine do kojih možete doći preko Interneta i dalje imaju važnu ulogu. Ove medijske mogućnosti su pravi kovčeg sa blagom, jer sadrže važne informacije vezane za Forever Poslovnu akademiju, odnosno široki spektar aktuelnih informacija o svakodnevnoj delatnosti naših saradnika. Naš portal na Internetu www.flpseeu.com takođe pruža detaljne informacije o našoj kompaniji. Na istom portalu funkcioniše i naš veb-šop, a preko Interneta možemo čitati i Forever magazin.

Zahvaljujući našoj dodatnoj aktivnosti, sa veb strane www.foreverphoto.eu možete besplatno skinuti fotografije sa priredbe.

I sami vidite, da maksimalno koristimo mogućnosti koje pruža naše novo doba i nastojimo da informacije o FLP-u dođu do Vas, dok se za to vreme odvija podsticajni program Holidej reli (Holiday Rally) – najvažnija mogućnost za nove graditelje mreže, kao i za one koji su već od ranije u našim redovima.

Želim Vam svima da iskoristite mogućnosti koje Vam nudi Forever! Izgradite ogromnu mrežu i uživajte u čudesnom dejstvu Forever proizvoda! Udružimo snage i gradimo zajedničku budućnost!

Napred FLP Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
DIREKTOR ZEMLJE



CEO SVET ĆE ĆUTI ZA NAS!

Success Day

20. februar je bio hladan i vetrovit dan. Borba između zime i proleća je bila nerešena: zima je hladnim vetrom dala revanš proleću, koje je donelo vlažan vazduh i otapanje snega. Pitali smo se, koliko će zainteresovanih krenuti da bi prisustvovali Danu uspeha, prkoseći lošim meteorološkim uslovima.





FOREVER

Došlo je više hiljada zainteresovanih i broj prisutnih je na naše ugodno iznenađenje bio veći i od uobičajenog! **Marian Seker**, soaring menadžer, domaćica priredbe je pozdravila publiku, koja se zajedno radovala i oduševljeno klicala. Citirala je novogodišnji pozdrav **Reksa Mona**, a zatim je na pozornicu pozvala čoveka za koga je rekla da je pored uspešnog rada na izgradnji mreže, našu regiju doveo na vrh Evrope, a tokom 2009. godine je uspešno tamo i zadržao. U sali su svi ustali sa sedišta da bi uz oduševljene ovacije pozdravili **dr Šandora Mileša**, direktora zemlje, koji je već na početku pozdravnog govora saopštio novosti zbog kojih je raspoloženje prisutnih postalo još bolje. Najavio je specifičan Dan uspeha! Ovo je prvi Dan uspeha, koji direktno prenosi TV Zdravlje „Egészség TV”. U programu dana uspeha je sa posebnim interesovanjem iščekivano takmičenje Forevera za izbor FOREVER ZVEZDE. Pokazaćemo šta znamo i ceo svet će čuti za nas!



DVOSTRUKA RADOST

Posle pozdravnog govora, direktor zemlje je najavio nove članove Prezidents kluba. Već je na početku godine bio u mogućnosti da govori o značajnim rezultatima: sa članovima Prezidents kluba je izradio I i II podsticajni program za Holidej reli (Holiday Rally). Kada su prisutni shvatili da ove godine mogu dva puta da se kvalifikuju za popularni reli u Poreču, u Areni je u redovima prisutnih došlo do burne eksplozije odobravanja. Direktor zemlje je najavio dodeljivanje nove nagrade: delatnost najtraženijih predavača će nagraditi diplomom. **Dr Terezia Šamu, dr Ana Šmic, Tinda Hajčik, Lajošne Tašnadi, Mikloš Berkič, Atila Gidofalvi, Ištvan Halmi, Žoltne Rožahedi, Eva Kesi Sepne, Ibolja Časar, Agneš Križo, Adolf L. Koša i Robert Varga** su bili među prvima kojima je uručena ova diploma, jer je njihov materijal za edukaciju među najtraženijim.





Zatim su na pozornici predstavljeni mladi bračni parovi: **Peto Žužu Korodine i Tamaš Korodi**, kao i **Judit Poštaš Janošne Nađ i Janoš Nađ**, koji su razvili primeran posao zahvaljujući NDP-u. Oni su najbolji primer uspešnosti NDP-a.

Red stručnih predavača je otvorio menadžer **dr Oto Kertes**: govorio je o primeni aloje u veterinarskoj praksi. Njegovo izvanredno izgrađeno i veoma dobro ilustrirano predavanje je bilo prožeto originalnim humorom. Uvodna muzika „Bejbi, kam bek” je dobila posebnu aktuelnost: željno očekujemo tvoje sledeće predavanje dr Oto Kertes!

NADPROSEČNO

Diana Biro, soaring menadžer i **Tinda Hajčik** senior menadžer su najavile prve takmičare u nastupu na izboru talenta FOREVER ZVEZDE. Predstavile su nam i članove žirija: predsednik Karolj Horvat,





direktor salona Karinti, **Gabriela Berkeš** glumica-estradni umetnik, **Akoš Tihanji** plesač-koreograf, **Zoltan Maga** čuveni violinista, koji je poznat u celom svetu, **Atila Pataki** rok-legenda. Posle predstavljanja žirija, takmičari su nam prikazali svoje produkcije. Ovo takmičenje pruža natprosečne mogućnosti za prosečne ljude!

Posle zabavnog programa **dr Laslo Mezoši**, rukovodilac Društva veterinara Mađarske za zaštitu divljih životinja i zooloških vrtova je u saradnji sa deset kolega koji su aktivni u zaštiti životinja – uz navode interesantnih slučajeva iz prakse – pružio korisne savete za zaštitu zdravlja kućnih ljubimaca.

Zatim je **Atila Fodi**, regionalni direktor Budimpešte, pozvao na pozornicu novokvalifikovane supervizore, da bi iz ruke **dr Šandora Mileša** direktora zemlje preuzeli odličja. Ceremonija kvalifikacija se nastavila objavljivanjem imena novih asistent menadžera.





Peter Sabo, senior menadžer je emotivnim predavanjem fascinirao sve prisutne. Govorio je o svojoj uspešnoj sportskoj karijeri, u kojoj je često bio na prvom mestu i slušao himnu Mađarske, ali i o periodu kada je bio mladić opijen slavom, koji se družio sa neprimernim ljudima. Govorio je o sebi i kao poslovnom čoveku, koji uči na svojim greškama i ne plaši se odgovornosti. Svi su u publici osetili njegovu izuzetnu duhovnu snagu posle njegove formulacije: „Pokažimo put drugima, da bi im otvorili oči, jer će tako videti raj oko sebe!”

Drugi deo takmičenja FOREVER ZVEZDE je najavila **Patricia Rušak**, senior menadžer. Ređale su se veoma dobre produkcije i izuzetni izvođači. Svi smo bili u čudu, jer smo čuli i videli muzičke tačke i plesne koreografije na kojima bi mogli pozavideti i profesionalci. Jako je dobro da su zahvaljujući televiziji Zdravlje, mnogobrojni gledaoci mogli uživati u ovom programu. Jako smo ponosni na Forever, pokazaćemo šta znamo i ceo svet će čuti za nas!

ČISTO I JEDNOSTAVNO

Posle umetničkih doživljaja koja su nam ugrejala srce i dušu je najnoviji član Prezidents kluba **Agneš Klaj**, senior menadžer, održala predavanje, kojim je svima ulila nadu. Ispričala je kako je postala uspešna u 2009. godini i razvila posao usred ekonomske krize. Izjavila je: „To nije naša stvarnost!” Govorila je kategorično sa ogromnom snagom uverenja! „Verujte mi, ako svi želimo isto, onda možemo promeniti ceo svet! Budite na blagoslov svojoj sredini!” Može li se čistije i jednostavnije formulisati?!





Sledile su nove kvalifikacije: članovi Kluba osvajača, menadžeri i vodeći menadžeri, kvalifikovani za Podsticajni program za kupovinu automobila – a ovom prilikom su odličja, odnosno nagrade preuzeli i oni koji su se kvalifikovali za Klub osvajača 2009. godine i Svetski reli (World Rally). Kamera je na ogromno platno za projekciju prenela čudesnu sliku zajedničkog oduševljenja, slavlja, plesa i aplauza dece i odraslih. Imali smo osećaj da srca svih prisutnih kucaju u istom ritmu! Raspoloženje je dostiglo tačku usijanja, kada su nastupili plesači iz brazilske škole sambe, koji su nagovestili ambijent Svetskog relija u Riu koji će se ove godine održati u aprilu. Na pozornici su sledile nove ZVEZDE FOREVERA. Raspoloženje je čuderno, a žiri je često u nedoumici. Kako da donesu pravilnu odluku, kada moraju birati između dinamične koreografije, prikladno erotičnog trbušnog plesa i džez improvizacije? Neka to bude njihova briga! Mi smo se bezbrižno prepustili uživanju u izvođenjima. **Edina Vanja i Sandor Tot**, soaring menadžeri su nas vratili u stvarnost praksom poslovnog života. Vredelo je! Njihovo predavanje o podsticajnom programu profitom je bilo kristalno jasno i sažeto. Naglasili su svima koje interesuje: „Ne tvrdimo da je lako, već da se isplati!” Sve prisutne je interesovalo! Posle završetka stručnog dela programa, umetnički rukovodilac **Žolt Frenko** je na osnovu odluke žirija i glasanja SMS porukama, proglasio pobednike u više kategorija. Čestitamo svim učesnicima! Priredba se završila objavljivanjem kvalifikacija asistent supervizora. Oni su zaslužena odličja preuzeli iz ruke regionalnih direktora **Atile Fodija, Tibora Radockog i Tibora Kiša**. Zahvalni smo članovima obezbeđenja, koji su odgovarajućim zalaganjem održali red u sali među onima koji su se u dugim gustim redovima kretali prema pozornici. Na današnjem Danu uspeha je žrebom izvučeno deset ulaznica za Dan uspeha u martu. Jedan srećni dobitnik je dobio besplatan Sonya kozmetički tretman. Među onima koji su već sada kupili ulaznice za Dan uspeha će se izvući srećni dobitnik besplatnog vikenda u Hotel Dvorcu u Siraku. „Ovaj Dan uspeha je bio izvanredan!” – čujem sa svih strana od ljudi koji su polako napuštali Arenu.



**Mađarska i zemlje jugoistočne Evrope imaju ogromnu perspektivu,
jer naša firma nudi takvu mogućnost, zahvaljujući kojoj možemo započeti
najbolju i najprivlačniju poslovnu godinu.**



ČLANAK ZA ČASOPIS SA SUCCESS DAYA 23. 01. 2010. GODINE U BEOGRADU

*Treba da budemo
najbolji na svetu!*



Domaćini prvog ovogodišnjeg seminara su bili soaring menadžer **Dragana Janović** i safir menadžer **dr Koša L. Adolf**. Ovaj brilijantan voditeljski par je na sebi svojevrsan način doprineo, kroz vođenje i najave, fenomenalnoj atmosferi u beogradskom EXPO XXI centru.

Prisutne goste i saradnike je pozdravio regionalni direktor FLP Srbije, **Branislav Rajić**. Ovo je veliki početak jedne poslovne godine, u kojoj se trudimo da zaboravimo sve nedaće i probleme koji su se javljali tokom prethodnih godina, kada sa novim elanom i energijom krećemo na sam vrh, gde nam je i mesto.

Najrađe viđen gost u našoj zemlji je svakako **dr Šandor Miles**, direktor zemlje FLP-a za Mađarsku i jugoistočnu Evropu. Dr Miles je istakao da je ovo jedan humani posao, koji svima može da ponudi bolji kvalitet života i samostalnost i slobodu u poslovanju. Ciljevi su tamo gde ih mi postavimo da budu, a ovaj posao ne poznaje granice, niti ima svoje limite.

Lagano smo se opustili uz uvodne rok ritmove nadaleko poznate **YU Grupe**, naših prijatelja koju su već decenijama prisutni kao vrsni zabavljači na prostorima bivše SFRJ, a i šire. Hvala im na izuzetnoj atmosferi koju su nam priredili i nadamo se da ćemo se i dalje družiti sa ovim istinskim rokerima u srcu i duši.

Na pozornici smo promovisali nove supervizore, asistent menadžere i menadžere, koji su došli iz cele regije da iz ruku najviših zvaničnika FLP International, prime svoje značke. Svima im od srca čestitamo i želimo da trenutne pozicije vrlo brzo zamene novim, višim dometima u FLP-u.

Veliku energiju i trud je uložio da bi pomogao da FLP u Evropi što bolje i efikasnije funkcioniše. Njegova je obaveza da u svim kancelarijama naše firme u celoj Evropi sve bude u najboljem redu, kao i činjenica da se svim distributerima obezbede optimalni uslovi za rad, prezentacije i primanje bonusa. Zahvaljujemo se **Peteru Lenkeiju**, direktoru FLP-a za evropske operacije, na motivaciji koju nam je dao za sve ono što radimo za nas i naše saradničke strukture. Dobrodošao nazad u Srbiju, gospodine Lenkei!





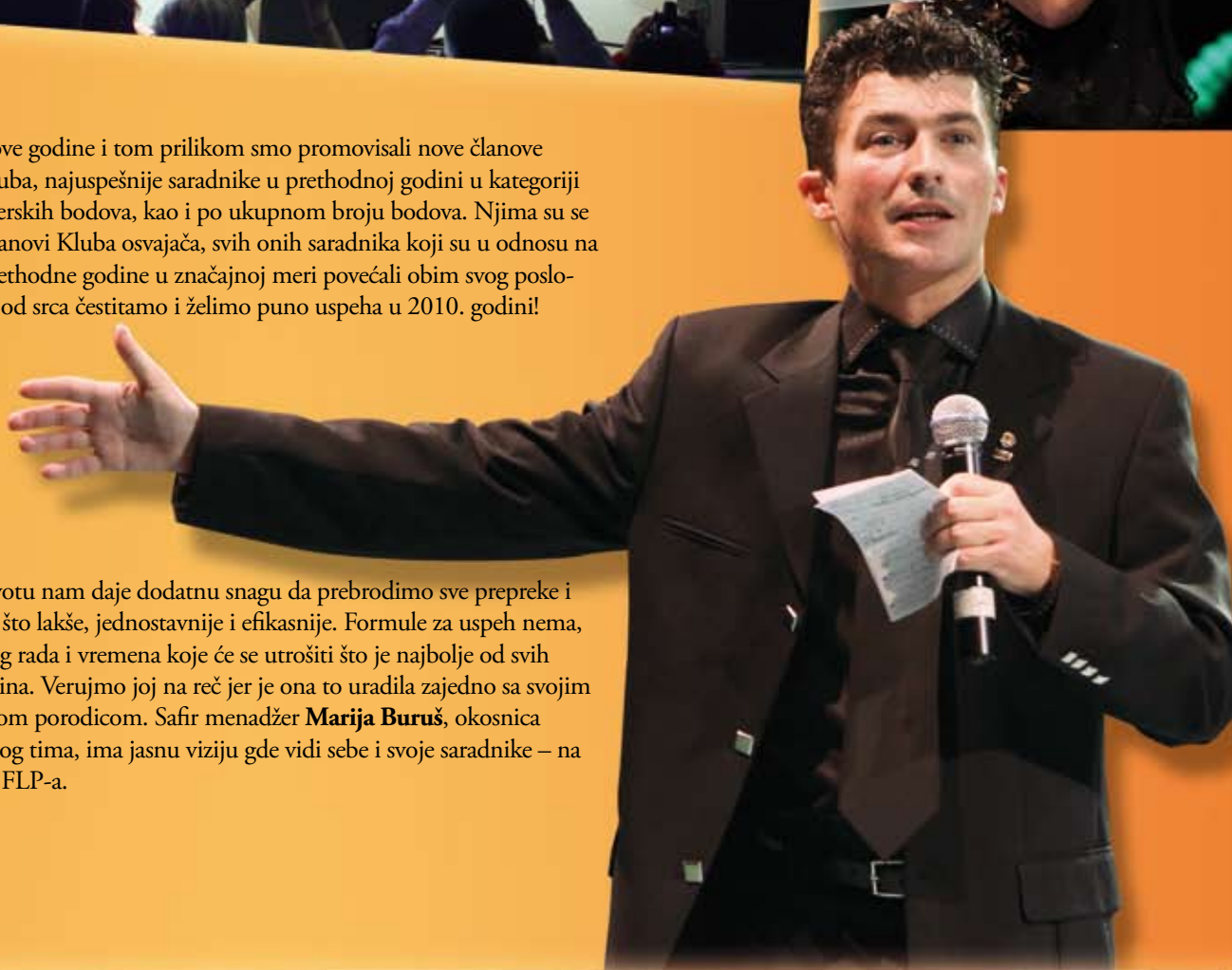
Snaga Forevera je u timskom radu, a ona to najbolje zna, jer je sve lepo u životu doživela timskim radom, iako je bila u mladosti sportista individualac. Dijamant-safir menadžer, **Aranka Vagaši** je primer kako upornost, odricanje i marljiv rad mogu da dovedu svakoga tamo gde je i zamislio, odnosno da omoguće da se svačiji snovi ostvare, ukoliko smo zaista dosledni pravih principa, kako u poslu, tako i u životu. Hvala ovom vrsnom predavaču, gostu iz Mađarske na ovom malom delu svog životnog iskustva, koje je podelila sa nama.

On je jedan od najuspešnijih distributera na svetu, čovek čiji posao u MLM-u može poslužiti za primer na svim geografskim širinama. Vreme je za buđenje, vreme je za promene! Niko nas ne voli više od nas samih i niko neće doći da radi posao za nas, ukoliko mi to ne uradimo sami na način na koji su i drugi to uradili. Pitanje sreće – možemo da kažemo da je svi imamo, jer smo imali priliku da se susretnemo sa FLP-om u ovom vremenu, poručuje dijamant-safir menadžer **Mikloš Berkič**, čovek koji zaista zna kako se gradi saradnička struktura.





Početak je nove godine i tom prilikom smo promovisali nove članove Prezidents kluba, najuspešnije saradnike u prethodnoj godini u kategoriji non-menadžerskih bodova, kao i po ukupnom broju bodova. Njima su se pridružili i članovi Kluba osvajača, svih onih saradnika koji su u odnosu na isti period prethodne godine u značajnoj meri povećali obim svog poslovanja. Svima od srca čestitamo i želimo puno uspeha u 2010. godini!



Jasan cilj i životu nam daje dodatnu snagu da prebrodimo sve prepreke i ostvarimo ga što lakše, jednostavnije i efikasnije. Formule za uspeh nema, sem napornog rada i vremena koje će se utrošiti što je najbolje od svih mogućih načina. Verujmo joj na reč jer je ona to uradila zajedno sa svojim timom i svojom porodicom. Safir menadžer **Marija Buruš**, okosnica jednog snažnog tima, ima jasnu viziju gde vidi sebe i svoje saradnike – na samom vrhu FLP-a.





„Da sam slušala druge, nikada ne bih uspela u FLP-u! Hoćeš ili nećeš da budeš uspešan, izbor je tvoj, a samim tim i odgovornost za posledice koje proizilaze iz te odluke!” Najuspešniji saradnik u Srbiji, dijamant menadžer **Veronika Lomjanski** ima ogromno iskustvo u MLM-u i prenosi ga nesebično onima koji žele da je slede. FLP je najbolja poslovna mogućnost, koju današnjica nudi. Ne postoji kriza, niti zastoj koji je može uzdrmati ili menjati. Vreme prolazi! HOĆEŠ ILI NEĆEŠ?!

Imali smo čast da čujemo gosta koga zaista retko vidamo, potpredsednika FLP Int. i čoveka koji je zadužen da razvija FLP u celoj Evropi, **Aidana O Haru**. Moramo da menjamo loše navike i učimo na sopstvenim greškama, kako bismo u budućnosti što bolje širili svoj posao. FLP uz svoj Marketinški plan i redovan mesečni bonus nudi još mnogo drugih oblika zarade kroz svoje podsticajne programe – šteta ih je ne iskoristiti na najbolji način. Reks sve to daje, naše je samo da odradimo! Uz veliki pozdrav koji nam je preneo od Reksa i Grega lično, zakazao nam je sledeće druženje na najvećem seminaru FLP-a u Evropi, reliju u Londonu! Bićemo tamo i pokazaćemo da smo najbolji!





Počastvovani smo što smo imali priliku da ugostimo ovako velike ljude – gotovo ceo menadžment Forevera u Evropi. Nadamo se da je i njima bilo makar približno kao i nama, i radovaćemo se da ih vidimo još koji put u našoj zemlji.

Novi asistent supervizori su imali priliku da svoje prve značke dobiju lično od direktora FLP-a za Evropu. Želimo im svima da ovo bude veliki podstrek u njihovoj karijeri i da ih vrlo brzo vidimo kao nove supervizore i menadžere!

Branislav Rajić
regionalni direktor FLP-a Srbije





Timska igra zvezda

Serija takmičenja za Forever zvezdu je velika igra. To je pravo takmičenje za one kandidate koji se svakog meseca pripremaju sa novim tačkama, dok taj zadatak istovremeno ujedinjuje i jača velike, kao i malobrojne timove. Ni solisti ne ostaju usamljeni, jer su pored njih članovi žirija, prijatelji i učitelji, dobronamerni ljudi koji pomažu u pripremama za nastup. To takmičenje isto tako ujedinjuje i navijače, jer pojavu kandidata iz njihovog tima prate glasne ovacije iz pojedinih sektora Sport Arene. Naravno, najlepše je kada se u Sport Areni posle nekog nastupa čuje glas odobravanja svih prisutnih distributera. Tada se najbolje oseća – bez obzira da li se takmičar može povezati se ovom ili onom višom linijom – da smo zaista jedan tim. To je najvažnije i to nikada ne smemo zaboraviti! Tu snagu tima osećam čak i dok radim sa članovima žirija: poznajemo se, već smo se i ranije srećali, saradivali smo u nekom pozorištu; ali ovakva saradnja koja traje mesecima stvara prisne međuljudske odnose, koji su možda ranije narušeni nemilosrdnim zubom vremena. Raduje me i zaista sam srećan što sve češće zovemo telefonom jedni druge, bez obzira na mala razmimoilaženja za vreme ocenjivanja pojedinih produkcija, jer je zdrava i razumna diskusija veoma konstruktivna.





Takođe je konstruktivno i neminovno da neko ne prođe u dalje takmičenje, jer na jednom od četvrtfinala dobije manje bodova od potrebnih. I tada treba izvući odgovarajuću pouku, mada su na pozornici Budapešt Sport Arene u februaru nastupili nesumnjivo veoma kvalitetni kandidati, kao što su Hiphop soaring, Nogradi Pro, Timea Počondi, Sani i Ildiko Vahsman. Čestitamo im na dosadašnjim produkcijama i od srca želim, što su na takmičenju dobili manje bodova. Možda će ipak gledaoci i navijači-distributeri svojim glasovima pomoći da se njihovi takmičari vrate u dalje takmičenje, tako dokazujući zajedništvo, jer smo svi jedan tim – Tim zvezda!

Žolt Frenko
umetnički voditelj programa





ŽIRI JE DONEO ODLUKU DA U NAREDNI KRUG TAKMIČENJA PROĐU SLEDEĆI TAKMIČARI:

U kategoriji muzičke produkcije: Nora Benjocki, Anita Čoka, „Dizel” (Deezel), „Empti Pabs” (Empty Pubs), Šandor Enjedi, „Hungarikum” (Hungarucum), Mihalj Raganj, Eva Šari i Ildiko Taš. U kategoriji scenskih pokreta: „Apokrif”, Eva Agošton, Lajoš Berecki, „Dens-stajl” (Dancestyle), Anita Ribberger, Adam Šolja, „Starlajt dens” (Starlight dance), „Ti-Žo” duo i Silvia Tot.

Pobednica u produkciji ostalih kategorija: Ištvané Rem (sa njom ćemo se ponovo sresti na gala predstavi u Debrecinu).





MATURA 2010.

Deo naše ponude:

- Ujhazi kokošija supa
Celer i pšenična klica na podlozi od salate
Pačije grudi sa cikorijom i palačinke sa suvim šljivama
Kocke od malina i pirinča*
3980.- Ft / po osobi
- Dimljena pastrmka sa povrćem, umak od mirođije i rena
Mesna supa sa pihtijama od jaja
Na tacni: Povrće pečeno u vinskom testu sa
začinima,
pileći batac punjen jabukama i medom, pileće grudi
na žaru
Teleći paprikaš – specijalitet iz Zale
Prilog: krompir pire, crveni kupus, nokle
Palačinke sa kupinama*
4490.- Ft / po osobi
- Goveda supa sa povrćem koje je pečeno na
karikama od kifli
Paprikaš sa pilećim batcima i testom u obliku
školjke
Savijača sa višnjama*
2980.- Ft / po osobi

FLP GRUPNA EDUKACIJA

Sadržaj paketa:

*smestaj za 2 dana i jednu noć
dva glavna jela (ručak, večera), doručak – švedski sto
osnovne usluge SONYA velnes dela (sauna, kabina za
solnu terapiju, bazeni sa strujanjem vode, džakuzi)
upotreba teniskih terena*

15 000.-Ft / po osobi

*U SONYA velnes delu objekta, pored
navedenih usluga stoje vam na raspolaganju razne
kozmetičke terapije i masaža. Za FLP saradnike
dajemo popust od 50%!*

*Edukacije se održavaju
u Ovidius sali. Uredaji i tehnička
sredstva se podešavaju na osnovu
zahteva naručioca.*

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAĐARSKA



1. ANITA CSILLA GOMBÁS
ATTILA GOMBÁS
2. KATALIN BURGER
3. IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS
ZSOLT ZACHÁR
4. DR. BOGLÁRKA FRANCIA
ATTILA JÓNIS
5. ZITA PUTNOKI MÓCZÁRNÉ
BÉLA MÓCZÁR
6. ISTVÁN LANTOS
RENÁTA JUHÁSZ
7. SÁNDOR NÉMETH
EDIT BARABÁS NÉMETHNÉ
8. HILDA BOSKÓ
BÉLA BOSKÓ
9. JÓZSEFNÉ VARGA
10. LÁSZLÓNÉ DOBAI
LÁSZLÓ DOBAI

SRBIJA

1. DANIELA OCOKOLJIĆ
2. ELIZABETA KORODI KOVAČ
JOŽEF KORODI
3. LASLO ČIPE
VESNA ČIPE
4. DRAGANA ŽURKA
DRAGIŠA ŽURKA
5. RUŽICA DIMITRIĆ
ŽIVORAD DIMITRIĆ
6. JULIJANA ŽURMA
TODOR ŽURMA
7. ZORICA FILIĆ
DRAGAN FILIĆ
8. JASNA HRNČJAR
9. OLIVERA RANKOVIĆ
ŽARKO RANKOVIĆ
10. BARBARA IZABELA KOTA



NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA
U JANUARU 2010. GODINE

HRVATSKA



1. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
2. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
3. NELA ČOP
4. ANDREA ZANTEV
5. DOLORES SROK
6. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
7. BOJANA PAVIĆ
ANTO PAVIĆ
8. ZSOLT PÖLHE
SANJA PÖLHE
9. ANTONIJA LIDIJA DURKOVIĆ
RAJKO DURKOVIĆ
10. SELMA BELAC
DARIO BELAC

BOSNA-HERCEGOVINA

1. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
2. DR GORAN FRANJIĆ
3. SVETLANA NJEGOVIĆ
4. DR NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
5. GAIBIJA ČATIĆ
MUNIRA ČATIĆ
6. ZORAN NJEGOVIĆ
7. GORAN GARIĆ
8. DANIJEL MARKOVIĆ
9. SPOMENKA GRUJIĆ
VELJKO GRUJIĆ
10. MUHAREM PAŠALIĆ
JASMINA PAŠALIĆ



SLOVENIJA



1. RINALDA ISKRA
LUČANO ISKRA
2. MARJETA HRASTAR KREJČI
MILAN HRASTAR
3. DARJA PRESKER
4. ANTONIJA MIRT
JOŽEF MIRT
5. ROTIJA HOLYNSKI
6. NADJA OKROGLIĆ
7. ALJOŠA V. CVIJANOVIĆ
DANIJEL V. CVIJANOVIĆ
8. MATIC BIGEC
9. STANISLAV POTISEK
KARMEN POTISEK





NIVO MENADŽERA SU POSTIGLI (SPONZOR):



dr Boglarka Francia i Atila Jonaš
(*dr Emese Deženji*)

„Nama je FLP otvorio vrata prema celom svetu! Naučili smo ponovo da sanjamo, postavljamo ciljeve i borimo se za njih. Nismo dobili samo materijalna dobra, već smo doživeli snagu timskog rada, ljubavi i sreće zajedničkog rada. Zahvalni smo našem sponzoru dr Emeši Deženji, jer nam je ponudila ovu mogućnost. Hvala na neumornom radu i podsticaju naših viših rukovodilaca Laslu Lukaču i porodici Geco. Naš cilj je da omogućimo našim saradnicima da i oni, što pre dožive radost uspeha.”

Balaž Majer
(*Peter Majer*)

„Veoma me raduje, što već sa 22 godine, u ruci imam sredstvo koje mi pomaže da postanem bolji čovek i živim sigurniji život. Zahvalan sam roditeljima (ocu, mom sponzoru i majci koja ima najveći tim među mojim saradnicima)!”



Zita Putnoki Mocarne i Bela Mocar
(*Katalin Burger*)

„Sa FLP-om smo se sreli kada smo tražili posao koji će nam omogućiti stabilnu i sigurnu budućnost. Zahvalni smo našem sponzoru, jer nam je zahvaljujući njenoj upornosti, Mikloš Berkič lično predstavio FLP svet. Veoma smo srećni, jer smo učili, dobili pomoć i pažnju neposredno od Mikloša. Posebno nas raduje što smo našli prijatelje sa kojima se u drugim uslovima verovatno nikada ne bi sreli. Naš tim povezuju zajednički ciljevi i ljubav. Ako verujete da je ovaj posao namenjen vama i obezbeđuje budućnost, onda ćete ostvariti postavljene ciljeve.”



NIVO ASISTENT MENADŽERA SU POSTIGLI:

dr László Jakab
Márta Halászova
Éva Kelemen
Attila Kiss
Attila Molnár i Ágnes Daradics Molnárné
Zsolt Sándor i Edit Kádár Sándorné



NIVO SUPERVIZORA SU POSTIGLI:

Jánosné Babály
Emilia Bohmerova Martin Bohmer
dr Mihály János Kovács

dr Sándor Tarsoly
Lászlóné Gazdag
i Bálint László
Tünde Czakó Gulyásné
Zoltán Kádár
Vilmos Kovács
Rita Telek Kovácsné i Tamás Kovács
Szilvia Andrea Mészáros
Jánosné Mayer
György Moczok
Anikó Péter
Rita Grác Petőné i Attila Pető
Gyöngyi Sillingova i Gabriel Silling
Gyöngyi Szabó
Petra Füzesi Szaniszlóné
i Krisztián Szaniszló



PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI:

I NIVO:

Cecília Szöllösi Ádámné i István Ádám
Józsefné Bakó i József Bakó
Nikolett Balázs
Anita Balogh i Tamás Süle
András Bánhidy
Zoltán Becz i Mónika Becz



ZAJEDNO NA PUTU USPEHA

KOSOVO, SRBIJA, CRNA GORA, SLOVENIJA

Daniela Bodnár
Zoltán Botka i Zoltánné Botka
Zsófia Gergely Czeléné
Ildikó Csepi i Gábor Kovács
György Csuka i dr Ibolya Bagoly
Géza Bálint Csürke i Bálintné Csürke
Attila Dobsa i Mónika Csáki Dobsáné
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Tibor Éliás
dr Zoltán Farády i dr Zoltánné Farády
Gáborné Farkas i Gábor Farkas
Diána Fittler
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Éva Krisztina Gecző
László Zsoltné Gecző
i László Zsolt Gecző
Andrea Gecse
Józsefné Haim i József Haim
Tünde Hajcsik i András Láng
Vilmos Halomhegyi
Rita Hofbauer i Gábor Gavalovics
Ilona Illyés
Melinda Jancsik
Zsolt Jozó i Judit Molnár
dr Albertné Kálmánchey
i dr Albert Kálmánchey
dr Lajos Kardos i
dr Erzsébet Hosszú Kardosné
István Kása i Istvánné Kása
Vince Kemenczei i Krisztina Tamási
Mária Ollós Keszlerné i Árpád Keszler
Ádám Kibédi i Emőke Ótos
Árpád Kis-Jakab
i Ibolya Tóth Kis-Jakabné
Ágnes Klaj
Sonja Knežević i Nebojša Knežević
Péter Knisz i Edit Knisz
Gyuláné Kovács i Gyula Kovács
Márta Köves
Kraljić Pavletić Jadranka
i Pavletić Nenad
Ilona Tasnádi Kulcsárné i Imre Kulcsár
Tibor Lapicz i Orsolya Lenkó Lapiczné
dr Predrag Lazarević
i dr Biserka Lazarević
Károly Léránt i Edina Tóth Lérántné
Szilvia Lipp i Mihály Molnár
László György Lukács
dr Zoltán Lukács i
dr Kiss Erzsébet Lukácsné
István Major i Beatrix Kovács Majorné
Péter Mayer
Istvánné Mészáros
Mihailović Branko i Mihailović Marija

Istvánné Miklós i Sándor Tasi
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš
Viktória Mohácsi
Klára Kalcsu Molnárné
Szilárd Mrakovics i Emőke Csordás
József Mussó i Erika Lupsa Mussóné
Ádám Nagy i Brigitta Belényi Nagyné
Gabriella Nagy i József Márkus
Zoltán Nagy i Ágnes Czunas Nagyné
Marija Nakić i Dušan Nakić
Renáta Zsidai Oltvölgyné
Ilona Orosz i dr Zsolt Gönczi
Lászlóné Orosz
Imre Papp i Anikó Péterbencze
Tibor Papp i Tiborné Papp
dr Mária Pavkovics
Tamás Radics i Éva Poreisz
Tibor Radóczki i dr Ilona Gurka
Zoltán Ramhab i Judit Ramhab
Gábor Ráth
Pál Rezván i Judit Kerek Rezvánné
Zsolt Róth i Tímea Gregin Róthné
Róbert Rudics
i dr Ibolya Czinderics Rudicsné
József Rusák i Rozália Rusák
Patrícia Rusák
dr Renáta Steiner
dr Katalin Surányi i Sándor Gazdig
Stilin Tihomir i Stilin Maja
László Sulyok
i Tünde Kőkény Sulyokné
Zoltán Szabados
i Emese Mikus Szabadosné
Ildikó Szabó
Péter Szabó
dr Tamásné Szabó i dr Tamás Szabó
Mária Szeghy
János Székely i Dóra Juhász
Marianna Szekér
Ferencné Széplaki i Ferenc Széplaki
Erika Tanács
Ferenc Tanács i Ferencné Tanács
Beáta Tasnády i Zoltán Vörös
Gizella Téglás
Lászlóné Térmegi i László Térmegi
Endre Tordai i Irma Szép Tordainé
Tímea Tóth
dr Dušana Tumbas
Lajos Túri i Zsuzsanna Dobó
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Mikulas Vareha
Zsuzsa Varga
Ramóna Visnovszky
i Gábor Bognár

László Vitkó
Ildikó Zakar
Zore Jožefa

II NIVO:

Gizella Botis i Marius Botis
Tünde Ibolya Császár
Gabriella Dominkó
Klára Hertelendy
Ilona Illyés
Janović Dragana i Janović Miloš
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović
Daniela Ocololjić
dr Marija Ratković
Tünde Révész i László Kovács
Zsoltné Rózsahegyi
i Zsolt Rózsahegyi
dr Edit Révész Siklósné i Zoltán Siklós
Éva Keszi Szépné i Mihály Szép
Csaba Tóth
Géza Varga i dr Ilona Juronics Vargáné

III NIVO:

Miklós Berkics
Tamás Biró i Diána Biró
András Bruckner i dr Terézia Samu
Tamás Budai
Marija Buruš i Boško Buruš
Zsolt Fekete i Noémi Ruskó
István Halmi i
Rita Mikola Halminé
Herman Terézia
Csaba Juhász i Enikő Bezzeg
dr Adolf L. Kósa
Ágnes Krizsó
Zsolt Leveleki i Anita Leveleki
Stevan Lomjanski i
Veronika Lomjanski
dr Endre Németh i
Ágnes Lukácsi
Zoran Ocololjić
Hajnalka Senk
dr Katalin Pirkhoffer dr Seresné
i dr Endre Seres
József Szabó i Józsefné Szabó
János Tamás i Jánosné Tamás
István Tóth i Márta Zsiga
Sándor Tóth i Edina Vanya
István Utasi i Utasi Anita
Aranka Vágási i András Kovács
Róbert Varga



SAOPŠTENJA

PODSTICAJNI PROGRAMI

Od aprila 2009. smo pokrenuli ALOE TRAVEL SERVIS (ATS) poseban klub za putovanje zatvorenog tipa. Članstvo u ovom klubu nudi distributerima mogućnost putovanja po ceni koja je povoljnija čak 20-50%.

- Distributeri koji ostvare 2 boda ili više, mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Pristupna taksa iznosi 49 €/po osobi/godišnje.

- Od 22. oktobra 2009., umesto prethodnog Travel paketa, realizujemo Travel Tač paket koji ima vrednost 2 boda. Ovaj novi jedinstven paket – pored prava na ATS kupovinu – nudi i ekskluzivne nagrade, do kojih ste do sada mogli doći samo u Forever Risort odmaralištima!

- Za pristup je dovoljno ispuniti jednostavan formular sa podacima i **imejl adresom** distributera.

- Distributer se sa članskom kartom može registrovati na veb strani ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

- ATS može birati među ponudama najvećih putničkih agencija zapadne Evrope i promovise ponudu nivoa 4, 5, i 6 zvezdica.

Po našem mišljenju, naši aktivni članovi zaslužuju da posredstvom FLP-a dobiju mogućnost za senzacionalna putovanja po izuzetno povoljnim cenama.

Kontakt: (+36-70) 434-3843
Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja su postavljena u 12. poglavlju Međunarodne poslovne politike. Važno je znati da responzorisanje nije automatski

proces, jer stupa na snagu tek posle prilaganja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavni list) i provere da li kandidat odgovara uslovima. Smatra se povredom Poslovne politike ako neko i drugi put registruje saradnika distributera, bez procesa responzorisanja.

INTERNET

Obaveštavamo poštovane distributere, da informacije mogu dobiti na dve veb strane našeg Društva. Prva je www.flpseu.com i ona je veb strana naše regije i pruža mogućnost stupanja u kontakt sa veb-robom kućom u Mađarskoj. Kod koji je potreban za prijavu u veb-robnu kuću možete dobiti u našoj kancelariji. Korišćenjem lozinke „forever”, možete čitati aktuelne, kao i ranije brojeve magazina Forever, a do foto galerije možete doći upotrebom lozinke „success”. Centralna, popularno nazvana „američka” veb strana naše firme, www.foreverliving.com sadrži FLP vesti iz celog sveta, mogućnosti međunarodnog kontakta i druge korisne informacije. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „GUEST”. Na stranu za distributere možete doći ako kliknete na „DISTRIBUTOR LOGIN” i tu imate uvid u aktuelno bodovno stanje. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) koju možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (preduzetničkog obračuna).

Bonus obračun na našoj veb strani:

Svi saradnici koji imaju lozinku, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu.

Informacije o upotrebi ove usluge možete naći na foreverliving.com veb strani na početnoj strani za distributere.

Forever You Tube. Matična kancelarija je izradila svoj Forever You Tube kanal do kojeg možete doći na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod> Na toj strani na raznim jezicima nudimo uvodne video filmove o proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge prezentacije marketinga. Uskoro će se pružiti mogućnost slanja poruke, a sve to možete dostići i pomoću Blackberryna.

Vežano za **pojavlivanje distributera na Internetu**, predstavnici matične firme Vam ukazuju na sledeće:

- veb strana ne sme da sadrži savete koji imaju lekarski/isceliteljski karakter;

- veb strana ne sme da sadrži nikakva obećanja koja se odnose na prihod odnosno zaradu;

- veb strana obavezno mora da sadrži informaciju da je njen vlasnik nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena veb strana FLP-a;

- preko distributerske veb strane se ne može vršiti prodaja proizvoda.

Ponovo vam ukazujemo na 14.3.3.5 tačku Međunarodne poslovne politike, na osnovu koje se naši proizvodi ne mogu prodavati na elektronskom tržištu/licitacijama (na pr. Vatera, E-bay itd.). Molimo Vas da svaku pojavu na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedeno i pre publikacije svakako tražite dozvolu od našeg Društva. Linkove veb strane očekujemo na centralni imejl flpbudapest@flpseu.hu

CENTRALNE KANCELARIJE

NEPRAVILNO!

Nikada nemojte kupovati ili prodavati proizvode na drugim elektronskim kanalima ili maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir razne mogućnosti elektronskih medija, na osnovu Forever Living Productsa, oni se kvalifikuju kao maloprodajni objekti. Na osnovu pravosnažne Poslovne politike, strogo je zabranjena prodaja ili izlaganje bilo kakvih FLP proizvoda ili izdanja u maloprodajnim objektima. Prodaja proizvoda elektronskim putem je dozvoljena isključivo na www.flpseeu.com veb strani!

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima za informisanje o njihovom dnevnom prometu i aktuelnom bodovnom saldu:

- **Na Internetu:** informacije o ovim podacima možete naći pod naslovom INTERNET, koji se odnosi na saopštenja.
 - Informacije o vašim bodovima možete tražiti i putem **SMS sistema**, koji već više godina uspešno funkcioniše.
 - Za informacije o aktuelnim podacima Vašeg prometa naši saradnici Vam stoje na raspolaganju u **telefonskoj službi** Centralne kancelarije u Budimpešti. Informacije o bodovnom saldu distributeri u Mađarskoj mogu tražiti na telefonskim brojevima: +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na telefonskom broju +36-1-332-55-41.
- Molimo vas da tražite informacije samo o svojim bodovima i o svom preduzetništvu!**

Molimo poštovane distributere da i ubuduće paze na to da formulare ispune na odgovarajući način, sa posebno distributerski prijavni list, jer je to ugovor koji se sklapa između FLP-a i distributera! Prepravljene ili nepotpisane prijavne listove i formulare za naručivanje proizvoda nećemo prihvatiti, kako bi izbegli eventualne greške! **Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi potpis se kvalifikuje kao falsifikat!**

Za prijavu promene imena ili adrese, nije dovoljno iste navesti samo na formularu za naručivanje proizvoda. Molimo Vas da za to koristite formular za promenu ličnih podataka!

Molimo Vas da zbog finansijske bezbednosti, u slučaju traženja informacija o preduzetničkoj nagradi drugog distributera, opunomoćena osoba ponese sa sobom svoju ličnu kartu!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavnu listu (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda neposredno od FLP-a. Međutim, registrovani distributeri postaju tek posle prve kupovine, uz dokaz o predaji drugog primerka prijavne liste sa pečatom.



**program na Internetu
od 22. marta do 19. aprila 2010.**

18:00 i 06:00	FLP himna
18:05 i 06:05	dr Eržebet Nika: Polen može stvoriti probleme
18:25 i 06:25	Kristina Kovač Vagašne: Znaš li zašto te plaćaju?
18:45 i 06:45	Aranka Vagaši
19:05 i 07:05	Agneš Križo: Kad sam bila na početku
19:30 i 07:30	dr Katalin Pirkhofer dr Šerešne i dr Endre Šereš: Prolećni zamor
20:00 i 08:00	Tanja Žagar: Pesma II
20:15 i 08:15	Tamaš Radič: Neverovatno, ali ja sam tu
20:45 i 08:45	dr Đerđ Bakanek: Prevenција sa Aloe Verom
21:05 i 09:05	Supervizori, asistent menadžeri...
21:30 i 09:30	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
22:30 i 10:30	Balet iz Pečuja
22:45 i 10:45	Agneš Klaj: Kada, ako ne sada?
23:05 i 11:05	Aranka Vagaši i Andraš Kovač: Cogito Ergo FLP (Razmišljam, znači FLP)
23:30 i 11:30	Stručni savetnici: Predstavljanje novih stručnih savetnika
23:50 i 11:50	Supervizori, asistent menadžeri
01:00 i 13:00	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača, kvalifikacije za Holidej reli
02:55 i 14:55	Adađo – Koncert
03:20 i 15:20	dr Endre Nemet: Volim naš marketinški sistem
03:40 i 15:40	Tiborne Pap i Tibor Pap: Timski rad
04:05 i 16:05	Iznenadenje (Žolt Frenko) ABBA
04:35 i 16:35	Supervizori, asistent menadžeri
04:50 i 16:50	Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
05:50 i 17:50	Laser Man

www.flpseeu.com



SAOPŠTENJA PREDSTAVNIŠTVA U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolaže i ZELENIM brojem: 06-80/204-983

Ova usluga funkcioniše radnim danima od 12:00 do 16:00 i potpuno je besplatna. Naravno, Telecentar se može zvati i na ranije datim brojevima: +36-1/297-5538, +36-20/456-8141, +36-20/456-8143

KALENDAR

BUDIMPEŠTA: – Dan uspeha: 22. 05. 2010.; Dan uspeha: 24. 07. 2010.; Dan uspeha: 11. 09. 2010.; Dan uspeha: 16. 10. 2010.; Dan uspeha: 20. 11. 2010.; Dan uspeha: 18. 12. 2010.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Oni kupci koji proizvode ne preuzimaju lično ili putem opunomoćene osobe, narudžbe mogu predati na sledeći način:

- **telefonom** – kada naš saradnik pruža tačne informacije o krajnjem iznosu, bodovnoj vrednosti i taksi isporuke narudžbe: +36-1/297-5538, +36-1/297-5539; mob. tel: +36-20/456-8141, +36-20/456-8149; zeleni broj: +36-80/204-983 (može se zvati bez naknade svakog radnog dana od 12:00 do 16:00)
- **sms-om** na tel. broj +36- 20/478-4732;
- **Internetom** na veb strani www.flpseeu.com !

To je najsigurnije i najkomotnije rešenje, ne samo sa aspekta neposredne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ovo je izuzetno sredstvo i u slučaju savetovanja za upotrebu proizvoda, jer je ova ponuda privlačna za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti naručenih proizvoda se dodaju aktuelnom bodovnom saldu u roku od 24 sata. Robna kuća na Internetu se može dobiti i neposredno na adresi www.flpshop.hu a bodovni saldo se može pratiti na veb strani www.foreverliving.com

KUPOVINA SA POPUSTOM

Naši poslovni partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, nagradu koju dobiju na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u obliku povoljnije kupovine. Krajnji iznos

računa kupovine ćemo na vašu molbu umanjiti za iznos popusta i za toliko ćete manje platiti.

Proces kupovine sa popustom:

- 1. Izjava.** Ako želite koristiti ovu mogućnost, onda treba da popunite odgovarajući formular.
 - 2. Kupovina.** Sistem automatski umanjí krajnji iznos u visini popusta. Međutim, kod kupovine ta svota ne može da premaši 35% od neto iznosa krajnjeg računa i taj proces se stalno ponavlja.
 - 3. Informisanje.** Svoti koja se svakog meseca može koristiti, mi svakog 15. u mesecu dodajemo nove popuste, koji su nastali prilikom kupovine prethodnog meseca. Informacije o aktuelnoj svoti vašeg popusta možete dobiti lično ili putem opunomoćene osobe od naših saradnika, nakon što priložite legitimaciju, koja ima fotografiju.
- O daljim pojedinostima pitajte svog sponzora ili naše saradnike.

ISPORUKA

Želimo da ukažemo distributerima u Mađarskoj na uslugu naše firme za isporuku proizvoda. Na ovaj način, Vi najduže za dva dana – posle usklađivanja termina – dobijate traženu narudžbinu u bilo kom delu zemlje. Proizvodi se moraju preuzeti u roku od 48 sati, inače ćemo poništiti račun i povući bodove. Cena naručenih proizvoda i taksa prevoza se plaćaju pouzećem. Ako vrednost kupovine prelazi 1 bod, Društvo snosi troškove prevoza.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da pored prijavne liste u buduće predaju fotokopiju preduzetničke legitimacije i za prethodni period! U buduće ćemo nagrade uplatiti tek po prilaganju traženih dokumenata! Naši poslovni partneri u Mađarskoj koji traže da se račun ispuní na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu uraditi samo u slučaju ako naša kancelarija dobije potrebne ispunjene formulare, odnosno fotokopiju dokumenata firme o dokazu vlasništva. Opširne informacije u vezi toga možete naći na oglasnoj tabli naše kancelarije, a možete dobiti i usmene informacije od naših saradnika.

Telefonski brojevi naših lekara stručnjaka:

dr Gabriela Kašai
+36-20-234-2925
dr Brigita Kozma
+36-20-261-3626
dr Laslo Mezoši
+36-20-251-9989
dr Endre Nemet
+36-30-218-9004
dr Edit Reves Šiklošne
+36-20-255-2122

Telefonski broj našeg nezavisnog lekara stručnjaka:

dr Đerđ Bakanek 20-365-5959
Upotrebu proizvoda Forever Living Productsa preporučuje Savez alternativne medicine Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centar za edukaciju (Budimpešta): 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1/269-5370, +36-20/253-3614
Nosilac projekta: dr Čaba Gothard
Od 1. marta se menja radno vreme magacinu u Sondi ulici: od ponedeljka do petka od 10:00 do 21:00.
- Uprava za promet u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. tel.: +36-1/291-8995, +36-20/465-6280
Direktor prometa: Atila Fodi
- Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945
Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25 tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712
Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár (Stolni Beograd) Sóstói út 3. tel.: +36-22/333-167, +36-20/467-8603
Regionalni direktor: Tibor Kiš

Forever Resorts

- Hotel Dvorac Sirak 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel.: +36-32/485-300, faks: +36-32/485-285
Direktor hotela: Katalin Kiraly
Veb strana: www.kastelyszirak.info




Prirodni sjaj

Dimitrovski Aneta predstavlja Srbiju i jugoistočnu Evropu u Londonu na izboru za Miss FLP Evrope. U daljem tekstu sledi njena poruka koju nam je poslala.

Moja ljubav prema sjajnim proizvodima FLP-a rodila se pre 8 godina, dok sam bila u jednoj nezgodnoj životnoj situaciji iz koje sam izašla kao pobednik zahvaljujući firmi. Veću zahvalnost kompaniji nisam mogla odati, osim da se zdušno pridružim ovoj porodici aktivnim radom. Sreća kojom sam sijala, govorila je o istini i moći aloje, kao i cele palete proizvoda. Brzo sam širila tu „zarazu” među ljudima i postala sam menadžer. U tome su mi mnogo pomogle činjenice vezane za proizvode, mladost i urođena privlačnost. Trebalo mi je vremena da isprobam sve proizvode Sonya® kolor kolekcije (Colour Collection), zbog široke palete i mogućih kombinacija. Kada sam otkrila sve čari te kozmetike, svoje oduševljenje sam prenosila i drugima. Moje iskustvo sa Sonya® kolekcijom je sledeće: šta god da sam nanela na lice – ja sam blistala. Zbog široke palete proizvoda, svaka žena može za sebe da pronađe idealnu kombinaciju. Više ni trenutak nisam sumnjala da je naša podloga jedinstvena, da senke i rumenila daju prirodan izgled, osveženje i ono što svaka dama želi – da blista, a da nema slojeve šminke na sebi. Nosim tu kozmetiku na sebi kao najbolju reklamu. Sa njom počinjem svaki novi dan. Moj san je da u Americi prikažem u najboljem svetlu ženu sa naših prostora i način na koji ja predstavljam FLP u Srbiji. Rad u FLP-u je moje životno opredeljenje. U toj velikoj porodici sam pronašla svoj životni cilj i stekla mnogo prijatelja.





Jednog sudbonosnog dana su se sreli dva vrsna igrača, možemo reći pobjednika, Tamaš i Diana. Jedan od najuspješnijih distributera i domaćica Sonya proizvoda tvrde: puno su dobili time što su imali hrabrosti da spoje energije. To nije bio jedini hrabar korak u njihovim životima.

NIKADA NEMOJ IĆI LAKŠIM PUTEM!

Mislim da vaša karijera govori o „večnosti“. Kada je počela?

Diana: Tomi već trinaest godina nosi barjak karijere u firmi, dok sam se ja priključila pre četiri godine. Upoznali smo se na jednom Danu uspeha i tada se zapečatila naša sudbina u svakom pogledu. Za sve što ovde vidiš, možemo zahvaliti FLP-u, jer on ustvari finansira ceo naš život, pored toga što učestvujemo u svim podsticajnim programima.

Tamaš: Sa novim podsticajnim programom danas već za upola vremena možemo postići sve ono za šta nam je na početku trebalo dvostruko više, mada smo već 1997. godine imali lepe rezultate. Sećam se, kada sam počeo ovaj posao, prvog meseca sam kući doneo 21 000 forinti, drugog 113 000, trećeg 214 000, posle toga 352 000, pa 1 026 200... ali samo zbog toga što sam video, da su pre

PORODICA BIRO

mene to i drugi ostvarili, a to je za mene bilo veoma važno.

Da li su potrebni primeri?

Tamaš: Postoji priča o jednom trkaču, koji nije znao da do tada niko nije trčao jednu milju ispod tri minute, pa je postigao svetski rekord. Te godine je to uspelo još šestorici trkača. Svima treba primer koji će slediti, a ovaj posao se može kopirati. Ono što smo ostvarili u novembru prošle godine – kada smo praktično zaobišli sve ispred sebe – se desilo zahvaljujući tome što smo imali konsultacije sa sponzorom. To je bilo potrebno da bi postigli vrhunski rezultat. Voziš li bicikl?

S vremena na vreme.

Tamaš: Da li si nekada bila tako umorna da si imala osećaj, kao da ćeš ispustiti

dušu, toliko da si rekla sebi da moraš stati, jer ćeš se u protivnom onesvestiti? Šta bi uradila da se tada pored tebe našla neka krvoločna zver?

Verovatno bih nastavila vožnju sa svom preostalom snagom.

Tamaš: Nije „verovatno“ već sigurno! Vozila bi brže nego ikada, jer bi dobila motivaciju! Sudbina nas često satera u ćorsokak. Ja sam na primer, na početku imao dug od više miliona forinti i bio sam u velikoj neprilici. Sreo sam se sa ovim poslom i video sam u njemu nadprosečnu mogućnost za prosečnog čoveka. Naravno, za uspeh se treba razvijati i napredovati kao ličnost. Ako neko mnogo čita i uči, onda ovaj posao funkcioniše – u protivnom nema uspeha.

A ako neko ima urođeni talenat?

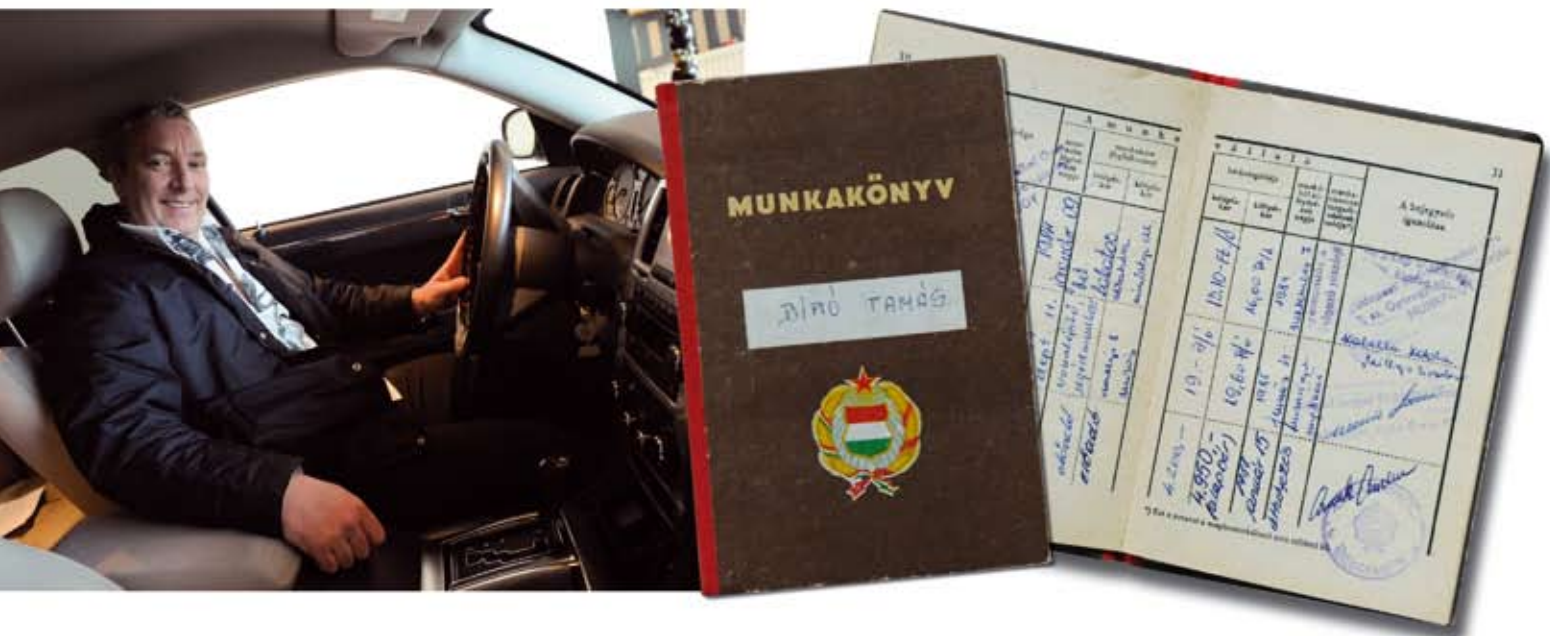
Tamaš: Ovaj posao je u 95% pitanje atitide, a samo 5% tehnike. Sve ostalo treba zaboraviti.

Na koji rezultat ste najponosniji?

Tamaš: Uvek na najnoviji.

Diana: Možemo reći da ovaj posao niko nije ostvario dva puta u istom obimu.

Tamaš: Tako je. Kada sam prvi put



postao uspješan, bio sam šesti po uspehu u Mađarskoj. Posle toga sam se razveo i sve ostavio iza sebe. Pitao sam, da li mogu ponovo da se priključim. Dr Šandor Miles, direktor zemlje je znao da sam problematičan tip, ali mi je ipak dozvolio da sve počnem iznova, a ja sam našao veliku inspiraciju u njegovom poverenju. Ovaj posao ne funkcioniše bez ljudskog faktora. Može biti izuzetno ono što se nudi, ali ja nikada nisam video da je jedan proizvod, prodao proizvod nekom drugom proizvodu.

Diana, ti si bila u naizgled lakšem položaju, jer si se priključila već izgrađenom poslu. Mislim da je bez obzira na sve, to bio veliki izazov.

Diana: Zaista je bio ogroman izazov, ali je tada broj ljudi kojima sam postala primer postao tako velik, da nisam smela da odustanem. Ovo je za mene bio izuzetno interesantan razvoj ličnosti. Mislila sam da treba da opravdam to što sam Tamaševa supruga i što pomažem izgradnju mreže. Zнала sam da njemu ne treba žena koja je potčinjena u svemu, već partner sa

kojim deli dobro i zlo. Ja sam znala kako da se identifikujem sa tom karijerom i ispostavilo se da je to moja najbolja odluka u životu.

Više se ne baviš svojom strukom?

Diana: Tako je, ali mi je medijski posao ostao u srcu, jer me je deset godina učio upornosti i poniznosti. Timski rad sam zapravo naučila u toku sportske karijere i od FLP-a.

Tamaš, kako odabiraš saradnike, ako ne donosiš odluku na osnovu emocija?

Tamaš: Izbirljiv sam u poslu i jako dobro promislim ko nam tu treba. Kada sam postao menadžer imao sam tim od 36 ljudi. Nekada se taj rezultat ne može postići ni sa timom od više stotina članova.

Sigurno te mnogi pitaju za trikove i tajne...

Tamaš: Tako je, ali treba znati kako ćeš izabrati ljude kojima ćeš pomagati i koje ćeš voditi ili ne – inače nema smisla da objašnjavam. Od mene mogu naučiti nekoliko ključnih rečenica, ali im samo to neće pomoći. Ja sam vizuelan tip: ona kola





koja sam nekada zamislio, danas su već parkirana u mojoj garaži. Imao sam sliku žene mog života i vidiš i sama, Dijana je sa mnom.

Kako menjaš svoj život, ako se ne odvija sve onako kako si ti zamislio?

Tamaš: Ništa ne menjam! Ono što zamislim to i ostvarim. Ne prilagođavam se teškoćama, jer bi to značilo moju predaju, ali je za to potrebno da cenim stvari oko sebe. Kada smo u Las Vegasu ispred Belada, gledali igru svetla u fontani... i dok sam mislio kako nema nikoga kome na tom mestu od lepote, ne bi pošle suze na oči... čuo sam kako neko na glas razmišlja o tome koliki je njihov račun za struju! Teško je sa ljudima. Često si siguran da isto razmišljate, ali nije uvek tako.

Šta je vaš najvažniji cilj?

Diana: Želimo da među 143 zemlje, mreža u Mađarskoj ne ostane na trećem mestu, već da dospe na drugo ili na prvo mesto (mada smo u Evropi već na prvom mestu, kao i u svetu u odnosu na broj građana). Mađarska je puna genijalnih ljudi, samo oni ne veruju u sebe. U prve dve nedelje posla, mene je ismejalo i kritikovalo 54-oro ljudi. Ali to me nije interesovalo. Bitno je u koga imaš poverenja, ko ti je sponzor koji te drži za ruku. Ako ne menjaš ono što je provereno, možda (sumnja) ti se neće ni pojaviti.

Tamaš: Kada prosečni ljudi stignu na raskršnicu i vide dve table koje označavaju lakši i teži put, uvek odaberu lakši. Ja se uvek odlučujem za teži. Oni koji žele da se razviju, treba da se suoče sa nepoznatim, koje je puno izazova.

Kakve su promene nastale u tebi?

Tamaš: Nisam imao samopouzdanje, i kada nisam imao uzor, nisam ni radio. U Poreču sam imao nekoliko ozbiljnih razgovora sa Atilom Gidifalvijem. Od tog dana ne pušim, nisam popio ni kap alkohola, niti kafe, a ne jedem ni crveno meso. U meni se nešto prelomilo i odlučio sam da ću biti bolji nego do tada. Od tada smo osetili da nam se posao svakog meseca sve više razvija. Privući ćemo sebi slične ljude, tek kada se promenimo.

Da li te interesuju materijalna dobra, koja se mogu kupiti novcem?

Tamaš: Volim automobile, ali posle nekoliko meseci i oni izgube draž. Međutim, doživljaji sa putovanja me drže i ostaju zauvek.

Sloboda i ljubav: Diana, ti si rekla da za oboje možeš zahvaliti FLP-u. Ali postoji tu još nešto osim toga: pozornica...

Diana: Tako je. Pevala sam pet godina u dečijem horu Mađarskog radija i bila sam jedan od 120 članova hora. ... A kao član ove firme, na Super reliju u Los Anđelesu sam nastupila sa prijateljicom Klari Hertelendi, pred više hiljada ljudi, uz aplauz dvesta saradnika iz Mađarske, koji su mahali našim zastavama. To je bio nezaboravan osećaj.

U vašoj porodici je sve neobično. Na primer, bili ste na medenom mesecu pre svadbe.

Diana: Bili smo mesec dana na Havajima, prelepom ostrvu iz snova i priča. Svima želim da bar jednom u životu stignu na mesto na koje jako žele.

Koristite li putovanje ujedno i za učenje?

Tamaš: Tako je. Učimo kako da budemo ponizni. Kada sam 1999. godine prvi put bio u Sjedinjenim Državama, bio sam priučeni metalni radnik i samo sam blenuo kroz stakleni zid Hiltona i pitao sam se: šta ja tu tražim? To što sam radio nisam shvatao kao posao, ali me je firma za nagradu ipak vodila na vrh sveta...

Kako bi nazvao svoju delatnost, ako nije posao?

Tamaš: Ovo je životna forma. Ako te naučim svemu što znam i ako ti tome dodaš i svoje znanje, onda ćeš postići više od mene, a naš cilj je da baš to postignemo, jer je to dobitak za sve. Sve je lepo što smo postigli, ali smo još uvek daleko od kraja i ovaj posao neće stati kada nas više ne bude. Veliki posao se može postići sa mnogo faktora, ali stvoriti ideju koja će te nadživeti, to je najviše što se može poželeti.





Dragi novi orle!

Pozdravljamo te s ljubavlju i poštovanjem, jer si se pridružio firmi koja je čuvena širom sveta. Od srca ti čestitamo na odluci! Sigurno si imao veoma dobar razlog da je doneseš. Znam, da si mogao da se odlučiš i za proizvode drugih kompanija i da pokreneš preduzetništvo u nekoj drugoj oblasti ili u drugoj MLM kompaniji.

Ti si se ipak odlučio da se pridružiš baš nama. Za to si imao brojne razloge. Koji je tvoj najvažniji razlog, to ti znaš najbolje, kao i činjenicu da je to za tebe najvažnije na svetu – jer pripada samo tebi. Čuvaj i pazi svoje razloge, ne daj da splasne vatra emocija, koja te dovela na najbolje mesto. Budi im privržen, nemoj dozvoliti nikome da utiče na njih.

Mnogi su tu odluku doneli zbog jedinstvenih proizvoda koji su već 32 godine nepromenjeni, a samim tim su bezbedni, vrhunski, svojevrsnog kvaliteta i čisti, a raspoložu i sa brojnim sertifikatima o kvalitetu na svetskom tržištu zdravog načina života i očuvanja zdravlja.

Drugi su tu odluku doneli jer su pratili – a i danas prate, pojavu i nestanak raznih MLM kompanija u Mađarskoj. Oni su zapazili da je Forever u Mađarskoj i u Južnoslovenskoj regiji jedina kompanija koja se već 13 godina kontinuirano razvija, i u kojoj za sve to vreme, u svim zemljama regiona nije zatvoren ni jedan centar. Ova firma nije otpustila ni jednog zaposlenog – bez obzira na medijske vesti o nekoj krizi koje se stalno objavljuju. Mi nemamo prilike ni vremena da se bavimo tim vestima, jer smo zauzeti zadovoljavanjem neprestanog rasta potražnje potrošača.

Kod nas nema krize... Ima nas skoro 800 000 u regiji, i imamo ogromne zadatke: pomažemo sledećoj grupi od 800 000, koja čeka na nas, traži naše proizvode i želi sebi i svojoj porodici zdraviji, srećniji, bogatiji i uspešniji život.

Ima saradnika koji su nam se pridružili, jer su već radili u drugim MLM kompanijama, ali se nisu ispunila njihova očekivanja u tim kompanijama. U mnogim prethodnim kompanijama su im stalno govorili o svojoj uspešnoj prošlosti, ali nisu imali proizvode odgovarajućeg kvaliteta, ni svetski čuvenu višeslojnu, profesionalnu i besplatnu edukaciju i obuku. Oni su neodgovorno, bez svakog osnova i prkoseći pravilima struke obećavali brzo bogaćenje, naglašavajući milozvučni moto, koji se ovih dana često može čuti: „Pridružite nam se, budite među prvima, jer smo upravo osnovali firmu!”

Mnogi saradnici su nam se pridružili, jer znaju da Forever već 32 godine nije kasnio ni jedan jedini dan svom višemilionskom članstvu sa isporukom, isplatom provizije i uplatom na žiro račun na osnovu preduzetničkog ugovora.

Među nama ima saradnika koji su se pridružili, jer su uvereni, da mogu osnovati svoje preduzetništvo bez materijalnog ulaganja, stručnog znanja o ekonomiji, rizika, poznavanja tržišta i konkurencije – što su nezamislivi uslovi u klasičnom preduzetništvu.

Mnogi su nam pristupili, jer su motivisani našim Planom marketinga, koji je već 32 godine nepromenjen, konstantno se dokazuje i stabilno funkcionise u svim ekonomskim, socijalnim i kulturnim sredinama širom sveta, pruža mogućnost za planiranje i stvaranje jasne slike budućnosti, kao i podsticajnim programima (kupovina automobila, Holidaj reli, Evropski reli, Američki reli, Svetski reli, učešće u profitu) koji pored brojnih mogućnosti zarade pružaju dodatni novac, putovanje i druge prednosti.

Veliki je broj onih, koji su nam se pridružili, jer su se zainteresovali za naš NDP sistem, jer već kao „mali” početnici, uz pomoć sponzora, već za mesec-dva mogu ostvariti prosečni mesečni dohodak u Mađarskoj. Ako jedno vreme ne žele više od toga, to je njihova odluka, ali nikada više neće biti nezaposleni.

Ima i onih koji su pristupili Forever timu, jer njihovi prijatelji i poznanici već u velikoj meri uživaju u ovom izuzetnom ambijentu, veselom raspoloženju, pa i oni žele dva puta godišnje da putuju sa njima na račun firme, na besplatno letovanje sa pet zvezdica u Hrvatskoj sa „ol-inkluziv” uslugom, žele da proputuju najlepše delove Evrope, a pored toga i da se svake godine odmaraju u Sjedinjenim Državama i da pošalju razglednicu sa Soutfork ranča, iz Las Vegasa ili Dalasa.

Nije važno, zbog čega ili kome možeš zahvaliti za svoj novi „foreverovski” život. Nemoj nikome dozvoliti da na bilo koji način utiče na tebe da odustaneš od svoje odluke. Nemoj verovati onima koji žele da sruše tvoje snove, jer samo ti možeš da odlučiš šta želiš i kako ćeš to ostvariti. Treba da imaš poverenje u najboljeg – u sebe! Ti si sa nama zbog svojih želja i ciljeva i zato ih jako voli, jer su ti oni najbolji savetnici.

Tibor Radocki

REGIONALNI DIREKTOR
SOARING MENADŽER



PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

BIRO ZA PRODAJU AVIONSKIH
KARATA

JEDNOSTAVNA
REZERVACIJA AVIONSKIH
KARATA DO BILO KOJE
TAČKE NA SVETU



ŽUŽANA GERO
grupne rezervacije
reli

Kontakt:

1183 Budimpešta, Nefelejcs ul. 9-11
tel.: +36 1 269 5370 / 158
mob. tel.: +36 20 593 8205
imejl: rally@flpseeu.hu



GABRIELA PITMAN
pojedinačne rezervacije

Kontakt:

1067 Budimpešta, Szondi ul. 34
tel.: +36 1 373 0025
mob. tel.: +36 20 575 5553
imejl: repjegy@flpseeu.hu

WWW.PHONIXREPJEGY.INFO

SAOPŠTENJE SVIM DISTRIBUTERIMA!

Poštovani saradnici!

Molimo Vas, da u cilju što jednostvanije i brže isporuke ispunite i pošaljete dole navedeni formular na sledeću adresu: Forever Living Products Magyarorszá Kft., 1067 Budapest, Szondi u. 34. Isečen formular možete predati i lično, u bilo kojem od naših magacina. Želimo Vam uspešan rad!



Kodni broj:

Ime:

Telefon:

Imejl adresa:

SAOPŠTENJA IZ KANCELARIJA



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381 11 397 0127. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, sredom i petkom: 09:00–16:30.

Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Radno vreme ponedeljkom i četvrtkom: 11:00–19:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00.

Kancelarija u Horgošu: 22400 Horgoš, Bartok Bela 80., tel.: +381 24 792 195. Radno vreme radnim danima: 8:00–16:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

Forever Living Products Beograd vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama:

naručivanje proizvoda putem telefona – Telecentar; telefon: +381 11 309 6382. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, ostalim radnim danima: 9:00–16:30. Prilikom naručivanja putem telefona, proizvodi stižu na adresu vlasnika kodnog broja i plaća se pouzećem.

– Poštanski troškovi se plaćaju na osnovu dnevne kursne liste NBS Srbije, za dan kada je izvršena isporuka, ali te troškove FLP Beograd snosi samo u slučaju kada vrednost naručenih proizvoda na jednom kodnom broju prelazi 1 bod.

– Putem telefona se ne može vršiti učlanjenje.

– U slučaju naručivanja telefonom uzimamo u obzir samo one narudžbine koje su stigle do 25. u mesecu, dok posle tog roka, proizvode možete naručiti samo lično u našoj kancelariji.

– Reklamne materijale, formulare, pristupne liste i formulare za promenu podataka, možete kupiti i u kancelarijama u Nišu i Horgošu.

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Utorkom 13:00–16:00 i petkom 14:00–16:00, očekuju vaše pozive za konsultaciju.

dr Božidar Kaurinović:

+381 21 636 9575

Sredom i četvrtkom 12:00–14:00 očekuje vaše pozive za konsultaciju.



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici:

8100 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.;

tel.: +382 20 245 41; tel/faks: +382 20 245 402.

Radno vreme ponedeljkom: 12:00–20:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radni dan. Radno vreme: 9:00–14:00.

Regionalni direktor:

Aleksandar Dakić
– Proizvode možete naručiti na sledećim telefonskim brojevima: +382 20 245 412; +382 20 245 402.

Plaća se pouzećem. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, FLP snosi troškove prevoza.

TELEFONSKI BROJ NAŠEG LEKARA STRUČNJAKA:

dr Nevenka Laban: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani:

1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: 386-1-562-3640.

Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 12:00–20:00, utorkom, sredom i petkom: 09:00–17:00.

Adresa magacina u Lendavi: Kolodvorska u. 14., 9220 Lendava,

tel.: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71,

imejl: forever.living@siol.net Radno vreme ponedeljkom:

12:00–20:00, od utorka do petka: 09:00–17:00.

Regionalni direktor:

Andrej Kepe

– Telefonski broj Telecentra u slučaju naručivanja telefonom: +386 1 563 7501. Prilikom naručivanja telefonom, proizvode šaljemo na adresu vlasnika kodnog broja. Oni distributeri koji žele da naruče proizvode u ime drugih distributera, prethodno treba da nabave punomoć dotičnih. Formulare za punomoć možete nabaviti u našoj kancelariji. Vreme isporuke proizvoda naručenih telefonom, iznosi dva radna dana!

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Miran Arbeiter: +386 4142 0788



JUGOISTOČNE EVROPE



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel.: +385-1-3909-770
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 09:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.

Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A.
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.
Tel.: +385-51-372-361, mob. tel.: +385-91-455-1905

Regionalni direktor: mr dipl. inž. Laslo Molnar

Naručivanje telefonom: +385-1-39-09-773, +385-1-39-09-775
Ukoliko vrednost naručenih proizvoda pređe 1 bod, troškove prevoza snosi FLP kancelarija Hrvatske
Predavanja o prezentaciji proizvoda: ponedjeljak, utorak i četvrtak od 17:00;

Postoji mogućnost plaćanja u dve rate, ako vrednost kupljenih proizvoda pređe 1500 kuna i koristite Diners Club kartu.

Telefon našeg lekara savetnika:
dr Ljuba Rauška Naglič
mob. tel: +385-091-51-76-510
neparnim danima: 16:00 – 20:00



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605,
faks: +387 55 221 780.
Radno vreme radnim danima: 09:00–17:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Kancelarija u Sarajevu: 71000, Akita Šeremeta do br. 10.,
tel.: 387 33 760 650, +387 33 470 682,
faks: +387 33 760 651.
Radno vreme ponedeljkom, četvrtkom, petkom:
09:00–16:30, utorkom, sredom: 12:00–20:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)
Svake poslednje (radne) subote održavamo „mini“ Dan uspeha u FLP kancelariji.

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović

Broj telefona lekara savetnika:
dr Esma Nišić +387 62 367 545.
Radno vreme radnim danima: 18:00–21:00.
– Naš lekar stručnjak – savetnik, sredom održava savetovanje u sarajevskoj kancelariji od 17:00 do 19:30.
– U slučaju naručivanja putem telefona, narudžbina se plaća pouzecom. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, distributer sam plaća troškove prevoza.



ALBANIJA

Albanija, Tirana Reshit Collaku 36., tel/faks: +355 42230 535.

Regionalni direktor: Atila Borbat
Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kiçaj,
tel/faks: +355 6940066 811.
Kontakt: radnim danima: 09:00–13:00 i 16:00–20:00,
imejl: flpalbania@abcom.al



KOSOVO

Priština Rr, Uck br. 94,
tel.: +381 38 240 781, +377 44 503 911





START



DOBRO STARTUJ U FLP-U!

Naša karijera u firmi je počela pre mnogo godina. Do tada smo živeli kao prosečni ljudi. Ja sam radila kao rukovodilac obdaništa u Baji, a moj muž je bio instruktor vožnje. Radili smo 8–10 sati dnevno, život nam je bio napet, nismo imali dovoljno vremena jedno za drugo, a ni za našu ćerku.

Jednog dana su mi se pojavili zdravstveni problemi i moj budući sponzor **Kati Kesei Janošne** mi je poklonila napitak u žutoj flaši. Napitak je imao intenzivan, egzotičan ukus, ali sam ipak odlučila da

ću piti – iz poštovanja prema Katiki. Kada se flaša ispraznila, već sam bila sigurna da mi treba i dalje ovaj napitak i otišla sam kod **Marike i Žolta Rožahedija**, da mi objasne, zbog čega se osećam bolje. Oni su mi tada mnogo pomogli i zbog toga ću im biti zahvalna celog života. Udružili smo snage da bi pobedili otpor mog muža, koji je danas jedan od najoduševljenijih pristalica FLP-a.

Na put izgradnje mreže smo krenuli zahvaljujući dobrim iskustvima koja smo stekli i podršci naše više linije. Danas smo već oboje u punom radnom

vremenu saradnici Forevera. Živimo slobodan i srećan život.

Marika i Žolti Rožahedi, Edina i Šanji Tot, Miki Berkič nam pokazuju put, a mi smo ponosni, jer smo deo njihovog tima. Razgovarali smo sa brojnim ljudima i mnogi su krenuli sa nama, a bilo je i onih koji su nas odbili. Odbijanje smo ponekad loše podnosili, ali smo danas već okruženi veoma vrednim ljudima.

Jako smo ponosni na naše saradnike i sigurni smo da će postati uspešni i da će ostvariti svoje ciljeve.



DA BI POSTAO USPEŠAN, POTREBNO TI JE SLEDEĆE:

- Da doneseš jednu odluku kojoj ćeš ostati dosledan. Odluka je tvoja, nemoj se povući već kod prve prepreke! Teškoće su uvek postojale, postoje i sada, a biće ih i ubuduće!
- Bio si toliko puta uporan u životu! Budi i sada uporan, jer će to za tebe i tvoju porodicu biti veoma korisno.
- Nemoj biti zvezda padalica sa neba FLP-a!
- Zapiši svoje ciljeve! One ciljeve zbog kojih ti srce brže kuca, koji ti daju snagu da savladaš odbijanja.
- Napiši sve na svoju listu imena, jer ne možeš znati unapred, ko će od njih ići sa tobom ovim putem.
- Hrabro se obrati ljudima, jer im ti nudiš najlepší poklon: mogućnost za zdraviji, srećniji i bogatiji život.
- Shvati ozbiljno FLP posao, da bi i FLP tebe mogao shvatiti ozbiljno!
- Nemoj komplikovati izgradnju mreže. Radi „čisto i jednostavno“!
- Drži se poslovnih pravila i nemoj odstupati od tačnog pridržavanja Plana marketinga!
- Na ovom putu neće uvek biti lako. Biće prepreka, ali treba da znaš da te na kraju puta uvek čeka uspeh!
- Menjaj i razvijaj sebe! Čitaj knjige, slušaj CD-e, prisustvuj priredbama, jer ćeš tako dobiti odgovore, koji će ti pomoći u napredovanju.
- Ako još nemaš veru u sebe, onda veruj Reksu Monu, fantastičnom rukovodstvu Forever Mađarske, dr Šandoru Milesu, sponzoru, višoj liniji. Priveži svoj čamac za njihov brod, i možeš biti siguran da će te voditi u najboljem pravcu.
- Planiraj, vrši konsultacije i tvoja vera i oduševljenje će uroditi plodom.

Želim da se na kraju zahvalim članovima našeg tima, jer su nam odani i ne gube veru u nas. Jako smo ponosni na Vas! Među Vama ima sve više izuzetnih rukovodilaca: **Aniko Žikone, Čila Puškašne, Edit Molnarne, Gizike P. Sabo, bračni par Čikoš, Evi Mikula, Čaba Bala, Zoli Petak;** i oni koji tek počinju da mašu krilima: **Angela Lakatoš, Adrien Gelanjine, Evi Miokovič, Ica Hideg, porodica Mesaroš, Klari Ofenbaher, Magdi i Ištvan Čemi, Judit Čabi, Monika Berec, Gabor Romšič, Anamari** i još mnogi drugi.

Sada želim da se obratim onima koji su još na „parkiralištu“. Vratite nam se, mi Vas čekamo sa puno ljubavi! I Vama je mesto na vrhu! Neka 2010. bude godina uspeha za sve nas!

Hvala svima koji su dodali bar jednu ciglu u izgradnju naše ličnosti.

Želimo svima uspešnu izgradnju posla!

**Edit Rac i Tibor Holcer
menadžeri**



Letujmo dva puta – besplatno!



Postoje dva perioda kvalifikacija. Oba obuhvataju I i II nivo. **Prvi nivo** znači da sa postojećeg nivoa (koji je najmanje nivo supervizora) treba da stigneš na sledeći nivo Plana marketinga, i da tokom perioda kvalifikacije svakog meseca ostvariš aktivnost od 4 boda. Ovo se odnosi na oba nivoa kvalifikacije: **drugi nivo** znači da si ostvario jedan nivo više, zadržao aktivnost od 4 boda i uz to, tokom – najmanje – dva meseca preostalog perioda sakupio ukupno toliko bodova koji su ti trebali da za vreme perioda kvalifikacije pređeš na sledeći nivo. Na primer: ako si postao supervizor u martu, onda tokom aprila i maja treba da skupiš ukupno 25 bodova. Ili ako si u junu ostvario nivo od 75 bodova, onda tokom jula i avgusta treba da skupiš ukupno 75 bodova.

Važno: Oni saradnici koji su se priključili FLP-u pre 1. februara, a žele da ostvare novi nivo do 31. maja, Forever traži aktivnost tek od 1. marta – bez obzira što je period kvalifikacije počeo od januara! Pravila aktivnosti za drugi period kvalifikacije (od 15. juna): oni saradnici koji pristupe pre 1. juna treba da ostvare 4 boda od 1. juna, a oni koji pristupe posle 1. juna treba da ostvare 4 boda aktivnosti od sledećeg celog meseca, bez obzira na postojeći nivo (asistent supervizorima treba 4 boda od prvog celog meseca i u slučaju ako se nisu kvalifikovali na nivo supervizora u tom mesecu).

Detalji:

I HOLIDEJ RELI – STUPI NA SLEDEĆI NIVO!

Period kvalifikacije: od 1. januara 2010. do 31. maja 2010. godine.

Ko može da se kvalifikuje? Svi novopristupeli saradnici, odnosno distributeri koji sa postojećeg nivoa Plana marketinga stupe više za najmanje jedan nivo (sa nivoa distributera se može kvalifikovati samo na nivo supervizora).

Mogu učestvovati i responzorisani!

Koji su tačni uslovi podsticajnog programa?

Stupi na sledeći nivo! Budi aktivan tokom perioda kvalifikacije (4 boda kupovine koji se priznaju kao lični bodovi u slučaju ako se od toga ostvari najmanje 1 bod na lični kodni broj) od prvog celog meseca, tj. ako si na primer pristupio 15. februara 2010. godine, onda od 1. marta. Stupi na sledeći nivo u odnosu na postojeći distributerski nivo Plana marketinga (oni koji su na nivou distributera treba da ostvare nivo supervizora). To je I nivo Holidej relija.

Kada ostvariš kvalifikaciju na novi nivo, onda do kraja perioda kvalifikacije za reli u bilo koja dva meseca zaredom možeš dostići i II nivo kvalifikacije. Na primer, ako si sa nivoa distributera ili asistent supervizora u martu ostvario nivo supervizora, onda pored zadržavanja aktivnosti, tvoj promet u martu i aprilu odnosno i aprilu i maju, treba da iznosi ukupno 25 bodova! Ako si krenuo sa nivoa supervizora i u



FOREVER VAM PONOVO DAJE JOŠ VIŠE! POJAM „MUDANSA“ (PROMENE) KOJI JE POSTAO MOTO 2010. GODINE JE SADA VEĆ STIGAO I NA IZUZETNO USPEŠAN HOLIDEJ RELI (HOLIDAY RALLY). ZAHVALJUJUĆI ČLANOVIMA PREZIDENTS KLUBA I DR ŠANDORU MILESU, MENJAMO PRAKSU DA SE OVAJ RELI ODRŽAVA JEDNOM GODIŠNJE. OD OVE GODINE NAS FOREVER DVA PUTA VODI NA LETOVANJE I ZABAVU NA JADRANSKO MORE – U POREČ. DA VIDIMO, ŠTA TREBA DA URADIMO DA BISMO UŽIVALI U URNEBESNIM ŽURKAMA OD PET ZVEZDICA.



martu ostvario nivo asistent menadžera, onda – uz zadržavanje aktivnosti – tvoj promet u martu i aprilu, odnosno aprilu i maju treba da iznosi ukupno 75 bodova, itd. Ako ispuniš navedene uslove onda si se kvalifikovao za II nivo Holidej relija.

Ako si pristupio tokom poslednjeg meseca perioda kvalifikacije, i ostvario si uslove kvalifikacije za Holidej reli, onda Holidej reliju imaš prava koristiti VIP usluge, ali si se naravno kvalifikovao za I nivo.

Svi koji u prvom ili drugom periodu kvalifikacije ostvare dva ili više nivoa po Planu marketinga, mogu koristiti VIP usluge na Holidej reliju i ostvaruju II nivo.

Smeštaj: u hotelima sa pet zvezda uz „ol inkluziv“ uslugu.

Saradnicima koji ostvare II nivo kvalifikacije je do relija obezbeđen prevoz VIP autobusom, za vreme priredbe mogu koristiti usluge VIP bifea i VIP mesta za realizaciju bodova – oni ne treba da čekaju u redu.

Oni saradnici koji ostvare kvalifikaciju za I nivo, treba da organizuju prevoz do mesta relija o svom trošku, ali naravno – uz naknadu troškova – mogu koristiti i usluge naše firme.

Kada i gde će se održati I Holidej reli?

24– 27. juna 2010. godine u Poreču, u Hrvatskoj.

II HOLIDEJ RELI – STUPI NA SLEDEĆI NIVO!

Period kvalifikacije:

od 1. juna 2010. do 31. avgusta 2010. godine

Ko može da se kvalifikuje? Svi novopristupeli saradnici i raniji distributeri koji sa postojećeg nivoa Plana marketinga stupe za najmanje jedan nivo više (sa nivoa distributera se može kvalifikovati samo na nivo supervizora).

Mogu učestvovati i sponzorisani!

Koji su tačni uslovi podsticajnog programa?

Uslovi II Holidej relija su identični uslovima I Holidej relija.

Kada i gde će se održati II Holidej reli?

30. septembra 1, 2, i 3. oktobra 2010. godine u Poreču, u Hrvatskoj.

Srdačno očekujemo u Poreču sve novokvalifikovane, kao i povratnike!

Tibor Radocki
soaring menadžer





– susret vrhunskih stručnjaka –

PONOVO DAN GRADITELJA MREŽE MAĐARSKE!

Prošle godine u aprilu se u Mađarskoj prvi put održao forum Klasici MLM-a, na kojem su MLM-ovci učili jedni od drugih o profesionalnoj izgradnji mreže, i mogli su da postavе osnove svom uspešnom poslovanju. 17. aprila ove godine će se u Pap Laslo Sport Areni ponovo organizovati Dan graditelja mreže, na kojem će nastupiti šest graditelja koji su među najuspešnijima u ovoj struci. Ovu priredbu je zamislio i realizovao Emil Tonk, koga smo pitali o uspehu prošlogodišnje priredbe i o planovima za ovogodišnji susret.

Kako i kada je nastala ideja o Klasicima MLM-a?

Moj dugogodišnji san je bio da na jednom mestu okupim članove MLM-a iz cele Mađarske, nezavisno od firme u kojoj rade, da bi učili jedni od drugih. Po mom mišljenju, ovaj posao vredi raditi samo na profesionalnom nivou, a to ne može funkcionisati bez usvajanja stručnog znanja. Prvi Dan graditelja mreže smo organizovali u aprilu prošle godine. Pre početka ovog stručnog dana se u nestrpljivo iščekivanje mešala i sumnja, ali smo se principijelno držali odluke, da je priredba ove vrste potrebna, jer će ojačati stručnu saradnju među graditeljima mreža.

Koliko si zadovoljan prijemom prve priredbe Klasici MLM-a?

Priredba je, shodno našim očekivanjima, naišla na opšte odobravanje među svim učesnicima. Učestvovalo je više od 2500 gostiju iz Mađarske i iz susednih zemalja. Bili smo u specifičnoj situaciji, jer su graditelji i rukovodioci – koji





su inače na tržištu u konkurentskim mrežama – razmenili svoja znanja i iskustva o mrežnom marketingu. Dobili smo bezbrojne pozitivne ocene, koje su potvrdile da naš trud nije bio uzaludan.

Šta je tvoj dugoročni plan sa Klasicima MLM-a? Ako smo dobro informisani, već uveliko traju pripreme za sledeći susret.

Positivni utisci su nas ohrabрили da ponovimo priredbu, sa novim predavačima. Mnogobrojne mreže i graditelji mreža se već pripremaju za susret koji će po mom uverenju 17. aprila 2010. biti izuzetan dan MLM struke. Očekujemo šest predavača – koji su slično onima koji su nastupili prošle godine, postigli zapažene rezultate u izgradnji mreža. Cilj nam je da prikažemo vrednosti i izuzetne ljude ove struke, kao i jačanje stručnog priznanja i prestiža izgradnje mreže. Siguran sam, da će ovaj drugi susret prevazići očekivanja prošlogodišnje priredbe.

Ko će nastupiti od članova FLP-a?

Izuzetno sam ponosan, jer će među nama biti dve izuzetne ličnosti FLP mreže: dijamant-safir menadžer **Robert Varga** i safir menadžer **Ištvan Halmi**. Nema sumnje da će oni, slično **Miklošu Berkiču** prisutne nagraditi izuzetnim predavanjem. Za mene je sasvim prirodno što će i ostali gosti predavači sa nama podeliti svoje veliko znanje. Ovo je retka prilika, kada možemo slušati predavanja o pozitivnim karakteristikama i vrednostima i sresti se sa graditeljima drugih mreža.

Kakve teme možemo očekivati?

Ovogodišnji susret se bazira na učenju, važnosti pružanja ličnog primera i načinu na koji se postaje rukovodilac. Stavljajući se izuzetno veliki akcenat na saradnju i snagu izgradnje.

Šta osim navedenog treba da znamo o ovogodišnjem susretu?

Veliko je dostignuće da se istog dana, na istom mestu možemo

sresti sa izuzetnim rukovodiocima i sa graditeljima mreža koji su željni znanja. Stvorimo i jačajmo prestiž ove struke! Neka svi znaju, da je izgradnja mreže izvanredna mogućnost za izgradnju ličnosti!

Šta poručuješ našim čitaocima?

Očekujemo Vas 17. aprila sa puno ljubavi u Pap Laslo Budapešt Sport Areni! Obećavam Vam, da će ovo biti neviđen doživljaj! Savetujem Vam, da ovaj dan svi ubeležite u kalendar, kao visoku školu MLM-a, i neka svakome posluži moto: „Pametan čovek uči iz svog iskustva, a karijeru gradi na osnovu iskustva drugih.”

Aktuelne informacije o priredbi možete dobiti na veb strani: www.mlmklasszikusok.hu, na telefonskom broju za informacije: +36-20-497-1391 i lično od organizatora. Na veb strani postoji mogućnost onlajn naručivanja ulaznica, a možete dobiti i informacije o kupovini grupne ulaznice.



CONQUISTADOR

2009

CLUB



MAĐARSKA

1. SZILVIA LIPP
I MIHÁLY MOLNÁR



5. IMRE MÁTÉ KISS



2. JÓZSEFNÉ VARGA

6. ARANKA MEZEI WEHLINÉ
I PÉTER WEHLI



3. ANNAMÁRIA MULADI

7. BEÁTA DÁNFFY VANYÁNÉ
I LÁSZLÓ VANYA



4. TÜNDE BALOGH

HRVATSKA

8. ZLATKO JUROVIĆ
I SONJA JUROVIĆ



FOREVER

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373; Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Milesz; Urednici: Attila Földi, dr. Csaba Gothárd, Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft.

Projektzni koordinator: Szilvia Timár; Urednica tekstova: Zita Kempf; Korektor: Ildikó Király; Prelom i uređivanje: Raden Hannawati;

Fotografije: Bácsi Róbert László, Dimitrije Ostojic, Gábor Puskás, „Tomić”

Prevodioci i lektori: dr Marsel Nallbani (albanski), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottilia Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 39 180 primeraka.

Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

www.flpseu.com

FOREVER BUSINESS ACADEMY



FOREVER POSLOVNA AKADEMIJA SPONZORIŠE ZA TEBE!

Počeli smo... Forever Poslovna akademija je velikim koracima krenula sa radom! U prva dva meseca rada je na našim edukacijama bilo više od dvesta graditelja mreže. Posebno me raduje što su moj savet već mnogi tražili i preko telefona. Tražili su da im pomognem u rešavanju svakodnevnih problema, koji su nekada poslovni, a u drugim slučajevima su to privatni problemi u komunikaciji. Raduje me, jer to znači, da ono što su naučili već postaje deo njihovog svakodnevnog života. Jedno naše – doduše ne reprezentativno – ispitivanje je dokazalo da većina saradnika pozdravlja i smatra potrebnim osnivanje akademije i pruža podršku ostvarenju njenih ciljeva. To je veoma važna, ohrabrujuća i podsticajna poruka za sve nas. Šta bih mogao drugo, – kao što svaki trgovac hvali svoju robu – nego i ja da hvalim rad akademije. Da bih izbegao zamku sumnjičavosti, u daljem tekstu predajem reč nekolicini polaznika akademije, koji su došli i prisustvovali predavanjima i nisu žalili vreme ni trud da zapišu svoja zapažanja.

„Naučila sam veoma mnogo. Dobili smo ogromnu količinu novih informacija, sasvim novim pristupom u odnosu na dosadašnje edukacije (mislim da sam merodavna, jer sam do sada pročitala brojne knjige na ovu temu). Kući sam ponela znanje koje je raznovrsno, jasno i lako se primenjuje u praksi. Trebalo bi napraviti mnogo veću reklamu ovim treninzima!”

dr Maria Debrodi, senior menadžer

„Ovo je bio uspešan trening u svakom pogledu. Dobili smo jasno znanje o temama koje do sada nisu baš bile potpuno jasne. Postalo je jasno i razumljivo sve ono što treba da pružimo drugim ljudima u prilog uspehu našem poslu. Ceo proces edukacije je izuzetno profesionalan, a pored toga je potpuno razumljivo.”

Mikloš Mešter, menadžer

„Sve što smo čuli bilo je kratko, sažeto i razumljivo. Mislim da je najvažnije da se predavanje razume. Rad na akademiji je veoma temeljan i za sve situacije se iznose primeri iz prakse! Ovdje stečeno znanje mi pomaže da rešim konkretne probleme, koji se javljaju u praksi.”

Zoltan Rihard Tot, asistent supervizor

„Osvetlili su nam poznate stvari sa sasvim novog aspekta! Dobila sam koristan putokaz za primenu znanja u cilju efikasnije delatnosti. Ovo je za mene bio veoma dragocen dan. Doći ću ponovo!”

Julika Toderne

Ova mišljenja su za mene veoma dragocena. Dokazuju da na zajedničkom putu znanja napredujemo u dobrom pravcu. Dođite u što većem broju, da bi prokrčeni put bio još širi!



KONTAKT:

CENTAR ZA EDUKACIJU U SONDI ULICI
1067 BUDIMPEŠTA, SZONDI U. 34.
+36 1 332 5956
RUKOVODILAC KANCELARIJE: ADAM PACOLAI
FOREVER POSLOVNA AKADEMIJA
VODITELJ PROJEKTA: DR ČABA GOTAR
+36-20-207-1211

Pčelinji proizvodi



Forever Royal Jelly®

Forever Royal Jelly je matični mleč, koji nastaje u čeonim i ždrelnim žlezdama mladih pčela. Ova izuzetna hrana se meša sa enzimima i daje se onim pčelama od kojih će postati matice. Zahvaljujući toj izuzetnoj hrani, kojom se matica hrani tokom celog života (oko šest godina), ona dnevno položi oko 3000 jaja. Pčele radilice koje se hrane običnim medom, žive samo oko 4-6 nedelja.

Royal Jelly sadrži A, C, D i E vitamine. Predstavlja bogat izvor kompleksa B vitamina. Glavni sastojak Royal Jellyja je vitamin B5 (pantotenska kiselina). Royal Jelly pored nukleinske kiseline, sadrži svih osam esencijalnih i deset sekundarnih aminokiselina, kao i potrebnu količinu mineralnih materija, kao što su kalcijum, bakar, gvožđe, fosfor, kalijum i sumpor.

Bogat je belančevinama. Stvara se tokom varenja polena (cvetnog praha). Naš Royal Jelly se skuplja u

dalekim pustinskim regijama. Pčelinje košnice smo smestili u ovoj izuzetno čistoj sredini. Dobijen Royal Jelly prolazi neposredno kroz proces liofilizacije, jer se tako iz sastava proizvoda gubi samo voda, a ostaju svi vitamini, mineralne materije, enzimi i koenzimi.

SASTAV

Zasladivač (sorbit), voćni šećer (fruktoza), matičnjak u prahu, limunska kiselina, aroma, stabilizator (stearinska kiselina), sredstvo protiv zgrušavanja (magnezijum stearat, silicijum dioksid)

Pakovanje: 60 tableta

UPUTSTVO ZA UPOTREBU

Preporučuje se 2x1 tableta dnevno. Ne savetujemo upotrebu ovog proizvoda onima koji pate od astme ili su alergični na med ili polen.



- Ovaj proizvod je veoma kompleksna vrsta hrane.
- Lako se apsorbuje i savršeno se vari.

PRODUKT #036