

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

# FOREVER ER

February 2014 | XVIII Issue 02



BE FIT  
with  
**ARGI+**  
*L-Arginine & Vitamin Complex*





*Opis M. Maughan*

## SVAKI MINUT JE VAŽAN

Članove Forever porodice nalazimo širom sveta. Svaki put kada posetim neku državu, zahvaljujem se na trenutku koji provodim tamo. Inspirišu me distributeri čiji efikasno planiran i obavljen rukovodilački rad mogu da pratim. Nešto sam zapamtio u vezi naših najboljih distributera: vreme ne smatraju evidentnim. Svoj život žive zaista strasno i mišljenja su kako je vreme dragoceno i jedno od najvažnijih resursa. Često viđam tu ogromnu energiju i ushićenje na našim priredbama, što i meni daje potvrdu.

Dobra preraspodela vremena je ključ postizanja ciljeva, svejedno da li želiš da otkriješ svet ili si upravo pronašao novog distributera. Misliš da uvek korisno provodiš svoje vreme? Čak i nekoliko dodatnih minuta može da znači veliku razliku, ukoliko ih pametno iskoristiš. Uvek planiraj te dodatne minute (bilo da se radi o telefonskom pozivu

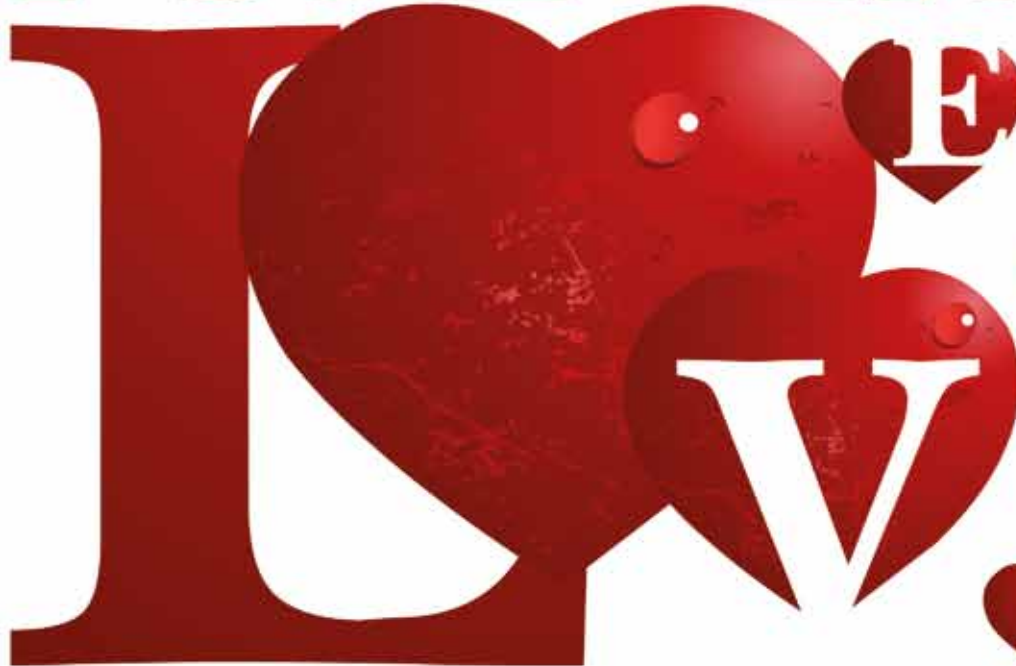
ili razgovoru sa nižom linijom), kako bi stekao prednost! To su one minute koje donose uspeh.

Ukoliko iskoristimo svaki minut za ostvarenje ciljeva i iskusimo radosti života, onda ćemo da cenimo mogućnosti koje smo uspeli da iskoristimo. Padaju mi na pamet reči Emili Dikenson: „Forever je komponovan za današnjicu.” To važi za naš život, a i za mogućnosti u Foreveru.

Najbolje misli mi padaju na pamet dok putujem prema aerodromu, tokom naizgled neiskorištenog vremena. Nezaboravni trenuci mogu da se dogode bilo gde i bilo kada, uspeh dolazi kada iskoristimo sve mogućnosti. Svaki dan je potencijalna mogućnost za stvaranje nečeg veličanstvenog. Znači, ne zaboravimo na osmeh i cenimo svaki trenutak!

**Reks Mon**  
Generalni Direktor

# FOREVER



**dr Šandor Miles**  
državni direktor

Ljubav je važna u životu, kao i hrana, ali je ljubav hrana za srce i dušu. Međutim, tu duševnu hranu dobijamo samo u uravnoteženom stanju, kada nam telo raspoláže svim potrebnim sastojcima. Kvalitetna ishrana je zahtevan zadatak, i za mnoge predstavlja izazov koji treba promišljeno da se obavi svakog dana. Oko sebe vidamo mnogo sitih, ali u kvalitetnom pogledu, izgladnelih ljudi. Redovnom pažnjom, po potrebi savetovanjem sa stručnjacima i Foreverovim proizvodima, uspešno ćemo da rešimo i ovaj izazov. Šta treba da radimo? Kao prvo, ne jedimo sve i svašta tokom dana, u život svakako uvedimo redovnost. Često čujem: ogladneo sam, gricnuću nešto – poznato, je li? Vratimo se na sistem redovnog doručka, ručka i večere, i neka najveći deo unošenja hrane ne bude uveče, kada se deca vrate iz škole i porodica sedne da večera. Mogu da se obave dobri razgovori, a da se usput ne prejedemo, a i ujutro ne bi bio prazan frižider... Dolazi Valentin – Dan zaljubljenih, dolazi Dan žena, praznici koji govore o ljubavi i poštenju. Vratimo se u taj svet, učinimo praznike potpunim, ne „visimo” na iPadovima i mobilnim telefonima... Čuvajmo jedni druge! Živimo u vreme, kada mediji žele da nam oduzmu običaje i stavljaju u prvi plan proizvode lošeg kvaliteta čija je direktna posledica, ako budemo sledili masu, da nam i deca boluju od do sada nepoznatih bolesti – biće im loša probava i stradaće im imuni sistem. Smogni dovoljno vremena za igru s decom, razgovaraj sa supružnikom, a usput snabdevaj svoje telo kvalitetnom hranom! Znam, nemaš dovoljno novca, ali šta si stavio u korpu? Smeće trgovačkih lanaca? Uvek nek ti je umu rečenica: Dosta je bilo smeća! Neka ga pojedu oni, koji su ga proizveli! Sa sigurnošću tvrdim: oni to ne jedu... Čuvajmo našu baštinu, naše vrednosti, jer neku naciju čini velikom to, koliko će od svoje iskonske baštine uspeti da sačuva. Sve je povezano: kvalitetna ishrana, hemija tela, duša, ljubav. Učini svakog dana sve što je u tvojoj moći kako bi živio ispunjenim životom. Na taj način ćemo postići da naša nacija kontinuirano raste i rađa mnogo više dece. Svakoga jednom pokrene ljubav.



BUDAPEST, 25. JANUAR 2014.

# Success Day



Osvanuo je sto pedeseti Dan uspeha u životu Forever Living Productsa. Ovaj se biznis gradi od priredbe do priredbe, i bez edukativno-zabavnih programa je nezamisliva gradnja uspešne mreže. „Ove priredbe nas drže unutar biznisa, nose nas dalje, šta više, drže u životu.“ – reče domaćin prvog Dana uspeha u godini, Laslo Ferenc.

Nakon defilea menadžera, predstavljaju se i voditelji programa, igl menadžeri **Laslo Ferenc** i **dr Virag Kežmarki**. Posebno pozdravljaju one, koji su prvi put na priredbi. „Zajedničko nam je što svi želimo da promenimo svoj život.“ – govori Virag. „Promena i put do uspeha nisu laki, često je put dosta vijugav s mnoštvom izazova i rada. Ali, kao što znate, sreća je putovanje, a ne cilj, zato vam želim mnogo uspeha i istrajnosti!”

Laslo Ferenc predstavlja „velemajstora vladanja vremenom“, safir menadžera **dr Šandora Milesa**. Pod njegovim rukovodstvom FLP Mađarske i južnoslovenske regije deluje već 17 godina. Državni direktor deli s nama nekoliko rečenica bodrenja. Govori nam o proširenom Sonya centru, proglašava prodajne rekorde CD serije Turbo start – profesionalno, predstavlja distributera godine 2013.

**Mikloša Berkiča**, potom poželi veoma uspešnu godinu svima prisutnima. Reč preuzima **Peter Lenkei**, generalni menadžer, proglašava dobitnike vešop promocije, a govori i o prednostima automatizovanog programa fakturisanja.

Gledamo i plesnu priredbu: na kompoziciju Franca Lista „Ljubavni snovi“ plešu **Ana Heveši** plesni umetnik i **Žolt Galai** plesni pedagog.

Čovek bi pomislio kako se sve zna o njoj: ali lekovita biljka Aloe vera još uvek skriva mnogo novina, mnogo korisnih učinaka. O najnovijim rezultatima istraživanja referisala nam je **dr Silvija Benke**, naučnik Fiziološkog instituta zdravstveno-istraživačkog centra Univerziteta u Debrecinu. Sprovela je već bezbroj istraživanja na polju imunologije, predaje na univerzitetu, vodi praktičnu nastavu biohemije, molekularne biologije, imunologije i životinjske anatomije.







Porodica aloje broji oko pet stotina članova, među njima je jedna Aloe Barbadensis Miller, iz čijeg želea se proizvode preparati za podršku zdravog načina života. Bogata istorija joj se proteže do starog veka: naši preci su je koristili širom sveta. Danas postoji u obliku kreme, praška, napitka, u SAD-u je među pet najkupovanijih dijetetskih komplemenata. „Zdravlje je danas postalo važnije od lepote, ali pored njih važno je i jačanje i iskorišćavanje rezervne energije. U svemu tome pomaže aloja svojim sadržajem aminokiselina, masti, hormona, vitamina, minerala, enzima i ugljenih hidrata.”

Od naučnika saznajemo koji se strogi procesi nalaze iza pojedinih dokaza o rezultatima: koji put prelaze pojedini rezultati dok ne postanu naučne publikacije.

Nakon predavanja priznaje se rezultat onih, koji su „u dovoljnoj meri uzeli za ozbiljno ovaj biznis u protekla dva meseca”, znači u novembru i decembru, i osvojili supervizorski ili asistent menadžerski nivo. Ovaj blok, kao i ostale kvalifikacije, vode dr Šandor Miles i Peter Sabo.

Šta da uradiš da bi i ti postao menadžer? Pitanje postavljaju **Pal Zubik i Monika Zubik Farkaš**, koji su 2013. počeli gradnju biznisa i postali menadžeri za tri meseca. Monika je bila knjigovođa, ali nakon rođenja dece nije želela da se vrati na radno mesto. Foreverove proizvode poznavala je već od ranije, jer oni su se u više navrata dokazali kod dece. Cilj joj je da što više ljudi upozna sa ovom mogućnošću. Pal Zubik je trenutno „foreverovac sa pola staža”, ali danas već biznis i on oseća svojim. I za njega je najvažnije da delima postane uzor svojoj deci.

„Jedna Tač kutija i dvodnevni kurs su nas pokrenuli na ovome putu. Imali smo poteškoća, ali nam je cilj bio jači od okolnosti, a i porodica nam je mnogo pomogla.” – kaže Monika – „Dugo me je način razmišljana zaposlenog sprečavao u napretku, ali sam brzo shvatio kako su zdravlje i novac najbolja kombinacija.” – nastavlja Pal – „Razmišljati na veliko je isto kao i na malo.” – govori bračni par, kojem nije žao uloženog truda – „Ujutro bi odlazili, uveče dolazili i svaki minut se isplatilo.”

Svestrani pevač, senior menadžer **Lajoš Turi Lui** u pratnji swing ansambla Izis Big Bend peva nam rok end rol.







„Ako želiš da postaneš menadžer, član kluba 60 cc ili vodeći menadžer, ili možda želiš novi auto, eventualno da besplatno putuješ, tada ti je mesto ispred scene, jer slede ljudi koji su to ostvarili.“ – najavljuje Laslo Ferenc sledeći deo programa, kvalifikacije. Na sceni pozdravljamo trinaest novih menadžera i jedan bračni par senior menadžera, **Žolta Zahara i Izabelu Zahar Sič**.

Nakon još jedne plesne tačke, na sceni su **Laslone Dobai i Laslo Dobai**. Valika (Laslone Dobai) je fitoterapeut, akupresurista i adiktolog. Biznis je počela 2008., jer joj se do tada proizvodi dokazali. Ona i muž su postali menadžeri 2010. Laslo je mašinar, žive u srećnom braku 45 godina. Prema Valiki u borbi za zdrav i kvalitetan život FLP je najbolje rešenje, a zatim naglašava važnost 4 boda. „Moj tim svakog meseca sam od sebe postiže taj rezultat, jer im pokazujem primer. Ne odgovaram nikom drugom nego samom sebi! Stani pred ogledalo i upitaj se, da li si sposoban za to? Prvo izgradi samoga sebe pred samim sobom. Najvažnije je ne „pričati“ proizvode, nego ih koristiti, čak imati i rezerve. Uloži potreban broj sati inače nisi saradnik. I naravno... do sredine meseca imaj četiri boda!“

Laslo nabraja šta im je sve pružio FLP. U prvom redu ono što za novce ne možeš da kupiš: zdrav način života. Besplatna luksuzna putovanja, materijalnu bezbednost i vreme za unučad. „A za sve to je važno samo koliko si bodova napravio“.

Bračni par lekara **dr Peter Banheđi – dr Adrien Rokonai** 2005. sreo je svoje sponzore, **Ferenc Kiša i dr Idu Nađ**. Proizvode su odmah prihvatili, međutim biznis su počeli da grade tek kasnije. Pola godine nakon donošenja odluke postali su menadžeri. Svaki put ispunjavaju uslove igl konkursa, višestruki su članovi kluba osvajača. Adrien je okružni lekar i reumatolog. Svoj poziv







zamenila je FLP biznisom. Peter je okružni lekar. Prema rečima Adrien, ako u biznisu nešto ne ispadne tako kako su isplanirali onda ne traže izgovore, ne krive okolnosti, nego u sebi traže i grešku i rešenje. Naslov njihovog predavanja je bio: Pravec Lejk Tahoe!

„Šta je potrebno za to, da bi neko postao igl menadžer?“ – postavljaju pitanje, a dobijamo i odgovor: „Snovi, želja, entuzijazam, strast i iskrenost. I naravno istrajan, redovan rad. Ne treba mnogo da radiš, već u kontinuitetu.“ – dodaje Peter – „Šta nas drži ovde? Naravno, počeli smo zbog novca, ali nas ovde sada drže emocije što ih dobijamo od vas – bez toga ne bi išlo. Doživljavamo katartična iskustva iz nedelje u nedelju. Kad radite i kada usput pronađete ono zbog čega se ovde osećate dobro, to će da vam bude najveći uspeh u životu!“

Adrien prelazi na još ličniji ton. Umesto formalnog predavanja odlučila je da pročita pismo koje je napisala svojoj porodici nakon jednog kursa. Tražila je od njih godinu dana strpljenja, kako bi svoju energiju, pažnju, vreme mogla da posveti iključivo gradnji zaista velikog biznisa. „Od onda nam je obezbeđen igl za ovu godinu, a do kraja godine bićemo ne seniori, nego soarinzi, znam to!“ – govori radosno Adrien, a saznajemo i da joj je porodica shvatila argumente poslane srcem i da je sve i u njihovom interesu. Adrien još dodaje od koga je šta naučila o biznisu, jer, kako to i sama potvrđuje: „Ljudske veze su te koje grade mrežu. Treba da postaneš čovek, da te i drugi smatraju vrednim za poziv u svoje društvo. Mi smo ovaj tim izgradili kroz život, i trudimo se da postanemo dostojni njega.“

Sledi priznanje asistent supervizora: pozivaju na scenu one, koji su doneli jednu od najvažnijih svojih odluka i krenuli u ovom biznisu. Njih sledi bračni par za kojeg deca nisu izgovor nego uzrok zbog kojeg su počeli gradnju biznisa. **Rita Mikola Halmi** je po profesiji pedagog, **Ištvan Halmi** inženjer postrojenja aviatike, a danas su dijamant safir menadžeri Forevera. Uprkos diplomama, tražili su mogućnost kako bi se oslobodili klopki života zaposlenih. Kasnije su radili u niz preduzeća, ali nisu imali slobodno vreme. A za to novac nije bio rešenje.







Godinu i po dana samo su koristili proizvode. Pošto su se pokazali kao dobri počeli su raditi i u biznisu. Verovali su da konačno neće imati samo novca, nego i vremena. U tome su uspjeli toliko, da su kao senior menadžeri uzeli godinu i po odsustva, zbog šahovske karijere svoga sina. Kao soarinzi živjeli su u Dubaiju, kao safiri u Africi – o Foreverovom trošku. Najviše se ponose međutim, ipak time što im je danas već i sin Bence menadžer, a s njim su oni postali dijamant safiri. Po njima je Forever sredstvo, najbolje moguće, za sadržajan život.

Nova godina, novi život – Ištvan Halmi nam ovaj put govori o tome. Kako kaže mnogi su 2014. počeli zavetima, ali ih malo ko uspeva održati. A po njemu treba da se gleda samo napred: „Nije važno šta je bilo u prošlosti, to je bila priprema.“ – govori – „Treba da kreneš sa startne linije. Ne dozvoli da ti kažu kuda da kreneš, oni, koji se nikud nisu uputili. Ne dopustite da vas odgovore ni od čega. ljudi, čije mišljenje nije sigurno da je vredno pažnje.“ A neuspesi? „Ništa se nije završilo loše, samo još nije došao kraj.“ – smatra Ištvan Halmi – „Ne ratuj sa starim stvarima, radi na izgradnji novih.“ – ukazuje i na to, dokle je slobodno da se čeka na potencijalno distributera. „Daj mu priliku, ali ne beskrajno i ne isključivo!“ – govori – „Pitanje je: da li si među onima što plutaju ili ćeš da uzmeš život u sopstvene ruke?“

I tu dolazi do neočekivanog preokreta: Ištvan Halmi nam prikazuje čoveka koji je uzeo život u svoje ruke. Preko videozapisa, a potom i putem telefona uživo među nama je Gabor Rakoncai, svetski rekorder u veslanju preko Atlantskog okeana. Upravo je pored brazilskih obala u novoj ekspediciji. Daleki glas jedva mu čujemo, ali zato doznajemo kako se ovaj dečko nije predavao: do najekstremnijih granica sledio je ono što mu je naređivao san iz detinjstva. „Ko upravlja tvojim životom? Ko ti šapuće, ko te određuje?“ – pita nas Ištvan Halmi – „Jedan jedini čovek može da te odvede u stranu, a to si ti sam. Počela je nova godina i novi život, odluči ispravno!“



Audio materijal  
Dana uspeha od 25.  
januara 2014. moći ćete da  
kupite samo na Danu uspeha  
22. marta 2014. U ograničenoj  
količini prodavaće se tokom  
Dana uspeha u Sima  
areni.





BEOGRAD 24.11.2013.

# Success Day

PRVIH 12 GODINA FOREVERA U SRBIJI.... VELIKI REZULTAT, ZADOVOLJNI KORISNICI, USPEŠNI SARADNICI... OTPRILIKE TAKO TO ZVUČI KADA SE RADI SA KOMPANIJOM FOREVER LIVING PRODUCTS.

**D**omaćin rođendanskog slavlja je bio senior menadžer **Siniša Blašković**. Tokom ovih 12 godina Siniša je imao mnogo lepih trenutaka sa FLP-om, pa je iskoristio priliku da ih podeli sa nama. Zahvaljujemo se na odličnom vođenju programa i želimo mu da i tokom narednih 12 godina bude uspešan, kao i do sada.

Kroz retrospektivu ove godine nas je proveo **dr Branislav Rajić**, regionalni direktor FLP-a u Srbiji. Čestitke su stigle od kolega iz regiona, što uživo, što u pisanoj formi. Novi su izazovi pred nama u predstojećoj godini i samo napornim radom možemo da ostvarimo nove velike rezultate.

Na sceni je rado viđen gost **dr Šandor Miles**, safir menadžer i direktor FLP-a Mađarske i južnoslovenske regije. On je čovek široke duše, omiljen i priznat širom regiona gde radi, a bogami i u Evropi i svetu. Samo zajedničkim radom i jasnim ciljevima možemo da budemo bolji u godini koja je pred nama, poručio je dr Miles i pozvao nas sve da učestujemo u podsticajnom programu London is calling 2014.

On je nekrunisani kralj „stend ap“ komedije u Srbiji, a ima dara da svakodnevne situacije iz života prepriča na komičan i njemu







svojestven način. Do suza nas je nasmejao, ali i dokazao da je kozmetička linija Sonya prilično otporna, „stend ap“ komičar **Neša Bridžis**.

Svedoci smo revolucije u shvatanju definicije zdravlja. Ljudi sve više preuzimaju odgovornost za sopstveno zdravlje i zdrav način života i optimalna ishrana su veoma popularne teme. Moderan način života izbacuje telo iz ravnoteže što za posledicu ima smanjenje radnog kapaciteta. Biološki stres u obliku nedostatka u količini hranljivih sastojaka u svakodnevnoj ishrani je sfera gde FLP može da da veliki doprinos ublažavanju problema i početku njegovog rešavanja, poručuje senior menadžer **dr Dušanka Tumbas**.



Znanje koje posedujemo pretvaramo u iskustva koja su vodilja onima kojima je preko potrebna pomoć ili bio kakav savet. Dugogodišnje korišćenje proizvoda FLP-a visokog kvaliteta našlo je svoje mesto u svakodnevnoj primeni i lekarskoj praksi. Zahvaljujemo **dr Biserki Lazarević**, soaring menadžeru i zvaničnom lekaru naše kompanije na vođenju segmenta programa posvećenog iskustvima u primeni naših proizvoda.

Na sceni smo dodelili priznanja novim supervizorima i asistent menadžerima i poželeti im još puno uspeha u radu u našoj kompaniji. Iskreno se nadamo da ćemo ih vrlo brzo videti na novim pozicijama u Foreveru.

Dugogodišnji prijatelji naše kompanije su muzički tandem **Kum & Kum**. Zahvaljujemo se što su svojim izvođenjem doprineli veseloj atmosferi u dvorani Doma sindikata.





„Da li ste ikada postavili sebi sledeća pitanja: Da li znam sve? Da li sam uspešan? Da li sam u zoni komfora? Ukoliko je odgovor makar samo na jedno pitanje bio negativan, moramo krenuti putem kojim se ređe ide: putem modela privatnog preduzetništva u obliku FLP posla” – reči su **Milana Pavlović Mitrovića**, menadžera iz Niša. Naš posao i sam naš život moramo da gledamo iz pobedničke perspektive.

Menadžer u FLP-u je velika, ali samo prolazna pozicija. Novi menadžeri su postali **Dragana Marić, Slavica Stevanović i Gordana i Miodrag Živić**. Od srca im čestitamo i želimo mnogo uspeha u daljem radu.

Ukoliko želiš uspeh i ostvarenje svojih snova i ciljeva, budi hrabar da se uhvatiš u koštac sa svojim životom i da odradiš u potpunosti zadatke koji se pred tebe postavljaju kako bi stigao tamo gde si namerio. Deset koraka za uspeh u Foreveru je predstavljeno od strane soaring menadžera **Dragane Janović**. „Svima su dostupni! Formula za uspeh je otkrivena! Znamo kako ćemo pronaći naše adute u poslovanju! Nešto nedostaje? Naravno, TI kao osnovni pokretač svog poslovanja! Zasuči rukave i na posao, kako bi uspeh bio zagarantovan”.

Zahvaljujemo se osoblju FLP-a u Srbiji koje je iz Beograda, Horgoša i Niša marljivo radilo tokom cele godine i na opšte zadovoljstvo uspelo da iznese celokupnu organizaciju poslovanja u Srbiji.







Prva i najvažnija pozicija u Foreveru je asistent supervizor! Od tog momenta privatno preduzetništvo dobija potpuno novu dimenziju. Čestitamo novim „dvojkama“ i nadamo se da će već na sledećem seminaru neki od njih sebe okтити značkom višeg nivoa marketinškog plana naše kompanije.

Ako neko zna sve o tom biznisu, a to je bračni par Lomjanski, naime tu su od početka i pokazuju put, a rade do do danas, stalno sa istim načelima koji su i njih učinili velikima.

„Uglavnom se sve svodi na jednostavno načelo: Da li želiš ili ne?“ – govori **Veronika Lomjanski**, sa svojim mužem **Stevanom** prvi su dijamantno safirni menadžeri regije. Bračni par je taj poslovni nivo osvojio 2004. Dok su 2005. kao prvi osvojili dijamant nivo. Veronika je tokom celog dosadašnjeg rada, kojeg je obavljala u okviru FLP Srbije odnosno istočno-srednjeevropske regije, naročitu pažnju posvetila slobodnom odabiru svog posla, odnosno doslednoj primeni savremenih poslovnih načela. Uspešan dijamantni tim, kojeg poznaju i priznaju i izvan državnih granica, živ je dokaz toga.

Svim saradnicima želimo srećnu novu godinu!

**Dr. Branislav Rajić**  
direktor



# DISTRIBUTORS OF THE YEAR 2013

## DISTRIBUTER GODINE PO TOTALNIM BODOVIMA



**MAĐARSKA**  
Berkics Miklós



**SRBIJA**  
Stevan Lomjanski  
Veronika Lomjanski



**SLOVENIJA**  
Tomislav Brumec  
Andreja Brumec



**HRVATSKA**  
Tihomir Stilin  
Maja Stilin

## PO TOTALNIM BODOVIMA

1. Berkics Miklós
2. Szabó József
3. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
4. Krizsó Ágnes
5. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
6. Herman Terézia
7. Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
8. Tihomir Stilin & Maja Stilin
9. Halmi István & Halminé Mikola Rita
10. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
11. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
12. Tóth Sándor & Vanya Edina
13. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
14. Vágási Aranka & Kovács András
15. Budai-Schwarcz Éva
16. Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
17. Sonja Jurović & Zlatko Jurović
18. Utasi Anita & Utasi István
19. Orosházi Diána
20. Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya

## PO LIČNIM I NON-MENDŽERSKIM BODOVIMA

1. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
4. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
5. Dobai Lászlóné & Dobai László
6. Lopiczné Lenkó Orsolya & Lopicz Tibor
7. Andrea Žantev
8. Rajnai Éva & Grausz András
9. Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
10. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
11. Rinalda Iskra & Lucano Iskra
12. Éliás Tibor
13. Keneseiné Szűcs Annamária
14. Manda Korenic & Ecio Korenic
15. Szolnoki Mónika
16. Vitomir Nešić & Suzana Radic
17. Klaj Ágnes & Rostás László
18. Muladi Annamária
19. Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
20. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski



# GLOBAL RALLY

# 2014

## LONDON

**12.500cc**

**Gidófalvi Attila & Gidófalvi Kati**

**5000cc**

**Berkics Miklós**

**Szabó József**

**Lexné Gidófalvi Zsanett & Lex Ákos**

**2500cc**

**Krizsó Ágnes**

**Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski**

**Herman Terézia**

**Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea**

**Leveleki Zsolt & Leveleki Anita**

**Halmi István & Halminé Mikola Rita**

**Tóth Sándor & Vanya Edina**

**Tihomir Stilin & Maja Stilin**

**1500cc**

**Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre**

**Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona**

**Tomislav Brumec & Andreja Brumec**

**Halomhegyi Vilmos**

**Vágási Aranka & Kovács András**

**Budai-Schwarcz Éva**

**Orosházi Diána**

**Utasi Anita & Utasi István**

**Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes**

**Sonja Jurović & Zlatko Jurović**

**Bruckner András & Dr. Samu Terézia**

**Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakab Tóth Ibolya**

**Dr. Marija Ratković**

**Marija Buruš & Boško Buruš**

**Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor**

**Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić**



## SENIOR MENADŽERSKI NIVO OSVOJILI SU



**Imre Meggyesi & Tamara Kántor Meggyesiné**  
(sponzori: Zsolt Máthé & Éva Horváth)

*"Snivaj veliko i veruj da ćeš uspeti da ostvariš svoj san!"*



## MENADŽERSKI NIVO OSVOJILI SU



**Erika Nagy Bacsné**  
(sponzor: Annamária Muladi)

*"Razmišljaj, veruj, usudi se!"*



**László Kulcsár & Ildikó Kakula**  
(sponzori: Attila Borbáth & Mimóza Borbáth)

*"Predrasuda je bila najveća prepreka. Kad smo uspjeli da pobedimo svoje krivo shvatanje, kao 'nije to za nas' naša marljivost urodila je plodom menadžerstva."*



**Anikó Ertner Molnárné & László Molnár**  
(sponzori: Lászlóné Dobai & László Dobai)

*"Donesi odluku i nikad se ne osvrći!"*



**Sándor Elemér Nagy**  
(sponzor: Andrea Nagy)

*"Naše misli oblikuju budućnost."*



**Mária Sümegi**  
(sponzor: Judit Schalk Dankulyné & József Dankuly)

*"Veruj u sebe! Verom, marljivošću is istrajnosti mi ljudi sposobni smo na sve!"*



**Ferenc Gábor Tengerdi & Barbara Bordács**  
(sponzor: Imre Meggyesi & Tamara Kántor Meggyesiné)

*"Udoban život prepreka je još udobnijem životu."*



**Jolán Tóth & Péter Sebők**  
(sponzor: Ferenc Gábor Tengerdi & Barbara Bordács)

*"Tvrdoglavo se drž svojih snova, jer će pre ili posle da se ostvare."*



**Jelena Vukosa & Milivoj Vukosa**  
(sponzor: Sonja Jurović & Zlatko Jurović)

*"Krepat, ma ne molat!"  
(stara izreka ljudi Hrvatskog Primorja)*





## NIVO SUPERVIZORA SU OSVOJILI

Antonijević Veljko  
Azari Zoltán  
Bársony László & Bársony Lászlóné  
Bíró Józsefné & Bíró József  
Botka Zita  
Cserné Varga Tímea  
Dávid Dorottya  
Dávid Zsuzsanna  
Dávidné Szőke Éva  
Dévald Sándorné  
Dimitrijević Gordana  
Dr. Arvay Zoltán  
Dr. Marosi Gyula & Csengeri Ildikó  
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana  
& Dr. Niklesz Csaba András  
Dr. Sahinné Kása Erzsébet & Dr. Sahin Fawaz  
Farkas Andrásné  
Farkas Ildikó

Farkasné Márton Magdolna  
Ferkai Gábor  
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella  
Halász Edit  
Horváth Gabriella  
Iván Imre  
Jáni Péter  
Janovszki Bertalanné  
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja  
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina  
Karajović Danko  
Katona Ágnes & Polgár Antal  
Kenessey Rudolfné  
Kertai Zoltán  
Kuzmanović Lazar  
Major Balázs & Varga Ildikó  
Mislyenacné Kelemen Szilvia & Mislyenac János  
Pásztor Anna

Palásti Tünde  
Papp Gyula  
Puskás Antal  
Rácz Zoltán & Rácz Kerstin  
Radovanović Dina & Đurđević Damir  
Regéné Szabó Mónika  
Ristić Gajić Milijana & Gajić Slaviša  
Róth Katalin  
Samardžija Ivanka & Samardžija Predrag  
Simon Attila  
Simon Mária  
Šošarić Višnja & Jurković Ervin  
Spoljar Tajana  
Teslér Lóránt Zsolt  
Todorović Nevena  
Tóth Ferencné  
Tóth Csaba Imre  
Varga Zsolt



## NIVO ASISTEN MENADŽERA SU OSVOJILI

Abonyi Nándor  
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor  
Ecker Lajosné  
Gregov Ružica & Gregov Dražen  
Heinbach Livia

Jovan Péter & Jovanné Császár Edit  
Kecan Mira & Kecan Nebojša  
Kulcsár László Dávid  
Lukács Norbert & Bartók Judit  
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica

Makán Mihály  
Milosavljević Tatjana  
& Milosavljević Saša  
Sramkó Dezső & Fehér Judit  
Tóth Tihamér & Tóthné Monori Andrea



## PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI

### 1. NIVO

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter  
Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória  
Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
Davis Erika & Davis Henry  
**Dobai Lászlóné & Dobai László**  
Dr. Dósa Nikolett  
Éliás Tibor  
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág  
Olivia Gajdo  
Gecse Andrea  
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila  
Gyurik Erzsébet & Sándor József  
Hajcsik Tünde & Láng András  
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
Rinalda Iskra & Lučano Iskra  
Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak  
Dragana Janović & Miloš Janović  
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
Dr. Keresztényi Albert  
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida

### Klaj Ágnes

Manda Korenić & Ecio Korenić  
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić  
Kúthi Szilárd  
Lapic Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya  
Mázás József  
Mentesné Tauber Anna & Mentés Gábor  
Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić Branka  
Muladi Annamária  
Nagy Andrea  
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
Vaselije Njegovanović  
Dr. Marija Ratković  
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
Varga Józsefné  
Jozefa Zore  
Zsidai Renáta

### 2. NIVO

Budai-Schwarcz Éva  
Haim Józsefné & Haim József  
**Sonja Jurović & Zlatko Jurović**

Kása István & Kása Istvánné  
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes  
Orosházi Diána  
**Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre**  
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán  
Tihomir Stilin & Maja Stilin  
Utasi István & Utasi Anita  
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

### 3. NIVO

Berkics Miklós  
Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
Halmi István & Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Krizsó Ágnes  
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski  
Dr. Milesz Sándor  
Szabó József & Szabó Józsefné  
Tóth Sándor & Vanya Edina  
Vágási Aranka & Kovács András  
Varga Róbert  
& Varga-Hortobágyi Tímea

## CONQUISTADOR CLUB

### 12. 2013. NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU LIČNIH I NEMENADŽERSKIH BODOVA



#### MAĐARSKA

Muladi Annamária  
 Haim Józsefné & Haim József  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Dobai Lászlóné & Dobai László  
 Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea  
 Abonyi Nándor  
 Nagy Andrea  
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
 Nagy Elemér Sándor  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre



#### SRBIJA, MONTENEGRO

Vesna Kuzmanović & Siniša Kuzmanović



#### HRVATSKA

Sonja Jurović & Zlatko Jurović  
 Jelena Vukosa & Milivoj Vukosa  
 Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić  
 Dubravka Calušić & Ante Calušić  
 Alen Lipovac & Dolores Lipovac  
 Andrea Žantev



#### SLOVENIJA

Rinalda Iskra & Lučano Iskra

## 60 CC+

### 12. 2013. KVALIFIKACIJA

Muladi Annamária  
 Haim Józsefné & Haim József  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Jurović Sonja & Jurović Zlatko  
 Dobai Lászlóné & Dobai László  
 Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea  
 Nagy Andrea  
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
 Nagy Elemér Sándor  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
 Keneseiné Szűcs Annamária  
 Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj  
 Tengerdi Gábor Ferenc & Bordács Barbara  
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
 Borbáth Attila & Borbáth Mimóza  
 Éliás Tibor  
 Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán  
 Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad  
 Calušić Dubravka & Calušić Ante  
 Kuzmanović Vesna & Kuzmanović Siniša  
 Molnárné Ertner Anikó & Molnár László  
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
 Rajnai Éva & Grausz András

Lipovac Alen & Lipovac Dolores  
 Žantev Andrea  
 Dr. Kolonics Judit  
 Bacsáné Nagy Erika  
 Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly  
 Mázás József  
 Kulcsár László & Kakula Ildikó  
 Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara  
 Tóth János  
 Szolnoki Mónika  
 Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida  
 Rinalda Iskra & Lucano Iskra  
 Dr. Fábián Mária  
 Hajcsik Tünde & Láng András  
 Dr. Kardos Lajos  
 & Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
 Dr. Szénainé Kovács Gabriella & Dr. Szénai László  
 Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
 Sümegi Mária  
 Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
 Tóth Jolán & Sebők Péter  
 Orbán Tamás  
 Hollósy Endre András  
 Pintér Lászlóné & Pintér László



# Zašto FLP? *profesionalno* *profin*



**OVOG MESECA MENI JE PRIPALA ČAST DA PREDSTAVIM SVOJ AUDIO MATERIJAL POD NAZIVOM „ZAŠTO FLP?“, KOJI VIŠE OD DVE GODINE VODI NA PRODAJNIM LISTAMA, ČINEĆI DEO JEDINSTVENE FOREVEROVE RIZNICE ZNANJA NA NAJVIŠEM NIVOU: ČETRNAESTODELNOJ SERIJI „PROFESIONALNO“.**

Audio materijal je nastao na temelju mog članka objavljenog u Forever magazinu pod naslovom „20+1 argument pored Forevera“. Radi se o informativnom materijalu koji preporučujem u prvom redu onima, koji još nisu ni počeli sa gradnjom Forever biznisa, koji traže svoj put, kojima su već predstavili bezbroj „najboljih“ ponuda, koji su već bili u drugim sistemima, razočarali se, očekivali drugo ili dobili nešto što nisu očekivali.

Materijal je posebno koristan za mlade, studente, zaposlene, za one koji su ostali bez posla zbog otpuštanja, majke sa malom decom ili one koji razmišljaju o sopstvenom preduzetništvu, ali može da posluži i kao podloga za razmišljanje rukovodiocima postojećih preduzeća. U materijalu ideje mogu pronaći i uspešni preduzetnici i

eventualno razmisliti, zbog čega se isplatilo drugim preduzetnicima da sklope dugoročni ugovor sa svetskom firmom Forever u cilju unapređenja nivoa poslovanja.

Glavni motiv CD-a je mogućnost planiranja, dugoročna sigurnost pojedinca i porodice. Da li je to moguće u današnje vreme – ako jeste, na koji način? Poslušaj CD, pa ćeš da saznaš, i to bez praznih obećanja. U životu postoji mnogo dobrih stvari koje mogu da se rade profesionalno, ali i manje efikasno. To važi i za preduzetništvo u Foreveru. Međutim, sada možeš da saznaš koja je razlika i šta dobijaš time kada sadašnje poslove radiš profesionalno, a koje ćeš jedinstvene, ni sa čim uporedive dodatne stvari dobiti, kad vodiš Forever preduzetništvo sličnim intenzitetom.

Ovaj audio materijal ne govori o proizvodima, ne uverava te, ne nudi, već isključivo nabroja činjenice. Nije reklama, nije ni nagovaranje na bilo šta. Ništa ne obećavam, samo pričam zbog čega se ja (već šesnaest godina) poput više hiljada drugih, osećam materijalno i etički bezbedno, zbog čega je za mene, kao partnerska firma, idealna zaštita Forever mreža.

Opipljivi podaci koji teraju na razmišljanje, brojke koje mogu da se provere, stvarnost, rezultati našeg posla... Dobijaš kompletne podatke, a ne pročešljane statistike, dobijaš adekvante informacije bez sitnih slova.

Nakon upoznavanja sa činjenicama, neka svako sam odluči, da li mu treba sve ono što Forever nudi već više od 35 godina u 160 zemalja sveta, sa 17 godina u našoj regiji uz kontinuiran rast, pružajući bezbednost ljudima, zadovoljavajući kupce, sportske rukovodioce, čineći uspešnim manja, srednja i velika preduzeća.

Glavna poruka audio materijala: Ne trčimo nepotrebne krugove. Možeš da doneseš odluku u roku od sat vremena: da li ideš i dalje dosadašnjim putem ili ćeš da se zaustaviš na trenutak i upitaš sponzora: kako dalje?

**Tibor Radocki**  
soaring menadžer  
regionalni direktor



# Success Day

## 13. ROĐENDAN FLP-A U BOSNI I HERCEGOVINI

**P**oslednji rođendan smo proslavili usred mećave, a ovaj je bio po lepom zimskom danu, kako i priliči. Dovoljno je bilo videti defile menadžera i senior menadžera, kako bi shvatili da ovaj posao u Bosni i Hercegovini ima tradiciju, ali i budućnost. Voditelj programa bila je **Meliha Dragić**, koja svu svoju energiju ulaže u promociju proizvoda i marketing plan. „Sledeća godina biće još bolja” istakla je.

U zabavnom delu programa oduševili su nas najmlađi plesači studija „101” iz Bijeljine i dočarali nam Novu godinu. Zaista su nas zabavili i izgledom i nastupom.

**Slavko Paleksić**, direktor FLP BiH nas je upoznao sa rezultatima i pozvao na mobilnost koja je potrebna za London, Holidej reli i druge programe. Govorio je o kredibilitetu preduzeća kroz impresivne podatke.

**Dr Šandor Miles**, rukovodilac regije, graditelj mreže, vizionar i strateg, reče nam kako je godina za nama prošla dobro, i da će sledeća sigurno biti još bolja. Govorio je o neophodnosti prisustva na svim seminarima, zahvalio distributerima i zaposlenima na energiji koju ulažu, kako bi naša regija ponovo postala broj 1 u Evropi.

**Safet Mustafić**, senior menadžer veliki je motivator, odlučan rukovodilac i sjajan primer drugima. „Moj put u Foreveru, može da bude i vaš. Čak i bolji.” zaključio je sjajno predavanje.







Odavno nije viđeno toliko toplo, argumentovano izlaganje kao što je bilo predavanje **Marije Buruš**, safir menadžera iz Srbije. Govorila je o odluci da se ovaj posao radi, mreža gradi i da se nikad ne odustane. „Moj Boško i ja ne radimo u Foreveru, mi živimo život Forevera“ zaključila je.

Plesno-pevačka grupa iz Mađarske nas je ostavila bez daha: kostimi, glasovi izvođača, atraktivni plesači, sve je bilo na vrhunskom nivou. Odmor za oči i dušu.

**Enra Hadžović-Ćurovac** predstavila je (uz pomoć modela i kozmetičarki) FLP proizvode, sa posebnim akcentom na kozmetici. Pored toga što vodi sarajevsku kancelariju, istaknuti je graditelj mreže.

A šta tek reći za **Zlatka Jurovića**, riječkog soaring menadžera. Duhovit, šarmer, rođeni lider, ali i glumac nam je rekao: „I meni kažu ne!“ Sve to dokazao je duhovitim primerima iz svog iskustva. Sjajno predavanje, usput smo se „valjali“ od smeha.

Senior menadžer iz Mađarske, **Andrea Nađ** je govorila o svojim počecima u Foreveru, o značaju sponzora i date reči i samopoštovanju.

Reče nam da je u poslu racionalna, ali radi srcem i pozvala je sve početnike da krenu hrabro, poput nje. Oduševila nas je edukacijom i jednostavnošću.







Nagradili smo supervizore i asistent menadžere za trud, ali smo im poželeli i skok na više pozicije.

Na kraju, kako to priliči, govorila nam je **Veronika Lomjanski**, dijamant menadžer iz Novog Sada. „FLP ti pruža mogućnost, hoćeš ili nećeš“ poručila je. Istakla je da ona i **Steva** rade samo sa onima koji to žele, a ostali će da se priključe kada za to budu spremni. „Što pre, to bolje“. Kao i uvek pokazala je put kojim treba da se ide. U južnoslovenskoj regiji bračni par Lomjanski je primer i svetionik Forevera.

Dodelili smo „orlice“ i poželeli da ovu značku svi zamene nekom drugom u FLP-u, što će značiti da su stvarno ušli u ovaj fantastični svet slobode, svet Forevera.

Kao i uvek uz „Kuma i kuma“ nastavili smo slavlje do kasno u noć.  
Vidimo se 2014!

**Dr. Slavko Paleksić**  
direktor





# CONQUISTADOR CLUB 2013

## HRVATSKA

1. Andrea Žantev
2. Manda Korenić & Ecio Korenić
3. Stjepan Beloša & Snježana Beloša
4. Alen Lipovac & Dolores Lipovac
5. Dubravka Calušić & Ante Calušić
6. Sonja Jurović & Zlatko Jurović

## SRBIJA

1. Vitomir Nešić & Suzana Radić
2. Vesna Kuzmanović & Siniša Kuzmanović

## MAĐARSKA

1. Varga Géza & Vargáné dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Dobai Lászlóné & Dobai László
4. Keneseiné Szűcs Annamária
5. Klaj Ágnes
6. Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
7. Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
8. Orbán Tamás
9. Haim Józsefné & Haim József
10. Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

## I.NIVO

Berkics Miklós  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre  
Kecse-Nagy Sándor & Kecse-Nagyné  
Bánszki Zsuzsanna  
Fekete Szilárd & Fekete Szilárdné  
Kovácsné Sohár Krisztina  
& Kovács Sándor  
Réti Józsefné & Réti József  
Dr. Kardos Lajos  
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Barna Krisztina  
Hus Sándor Istvánné  
& Hus Sándor István  
Dobai Lászlóné & Dobai László  
Halász Zoltán  
& Halász-Szabó Gabriella  
Szép Margit & Till György  
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György  
Dr. Tomljanovic Drasko  
& Buretic-Tomljanovic Prof. Dr. Alena  
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj  
Kun Ildikó  
Kovács Angéla Zsuzsanna  
Lisica Sanja  
Popovic Viktorio  
Bogovic Petra & Bogovic Mirko  
Szabó Krisztina  
Ivic Sonja & Ivic Teodor  
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
Molnár Ferenc  
& Molnárné Horváth Ildikó  
Burus Marija & Burus Bosko  
Regéné Szabó Mónika  
Mislyenácné Kelemen Szilvia  
& Mislyenác János  
Lőrinczyné Seres Andrea  
& Lőrinczy Balázs  
Móczárné Putnoki Zita  
Hodzic Dr. Sead

Antalné Dr. Schunk Erzsébet  
& Antal Gyula  
Surducki Dusan & Surducki Dusica  
Ureczky Anita & Ureczky Csaba  
Gojkovic Dragana & Gojkovic Borislav  
Rusák Patrícia  
Brumec Andreja  
Tóth Ágota  
Belosa Stjepan & Belosa Snjezana  
Kürtös Annamária & Kürtös László  
Schunk Mónika & Dr. Anwar Aimen  
Parac Damir & Parac Dijana  
Husztai Erzsébet  
Mrakovics Szilárd & Csordás Emőke  
Nagy Tamás  
Fejes Rita & Fejes Ferenc  
Kocsis Norbert  
& Báló Barbara Zsanett  
Csernokova Eva Mvdr.  
Kondi Gabriella & Kondi Péter  
Alimpic Danica & Alimpic Branislav  
Colic Marina & Colic Nedeljko  
Dr. Fábrián Mária  
Dr. Matúz Dezső  
Baranji Eleonora & Baranji Jozef  
Dobos Edit & Dobos József Rajmund  
Almás Gergely & Bakos Barbara  
Jakus Ferenc  
Hajnal Attiláné & Hajnal Attila  
Daskalovic Kristijan  
Nakic Marija  
Háhn Adrienn  
Tókáné Oreovecz Eszter & Tóka Géza  
Torcom Júlia  
Brumec Tomislav & Brumec Andreja  
Mitrovic Dragana & Mitrovic Nebojsa  
Dr. Váradai Éva  
Kósa Gergely & Kósa Kovács Andrea  
Tothova Helena  
Czupi Lászlóné & Czupi László  
Faragó Dénesné & Faragó Dénes

Milovac Cedo & Milovac Snjezana  
Gajdobranski Marijana  
Czinege Attila  
Nagyné Rindt Tünde & Nagy Barnabás  
ifj. Temesváriné Ferenczi Ágnes  
& Temesvári Andor  
Miszori Veronika  
Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
Tarr Livia  
Pável Ildikó  
Dobos Krisztina  
Székely János & Juhász Dóra  
Rusák Rozália Erzsébet & Rusák József  
Zubikné Farkas Mónika & Zubik Pál  
Dr. Hocsi Mária  
Dr. Dósa Nikolett  
Bakos Dóra  
Pesti Kata & Rafael Norbert  
Davidovic Svetlana & Davidovic Milan  
Kerekes Zoltán & Oláh Szonja  
Steiner Imre  
Ilovai Józsefné  
Horváth Andrásné  
Maric Dragana  
Tímárné Németh Ildikó  
& Tímár Károly  
Englert Zsoltné & Englert Zsolt  
Knezevic Sonja & Knezevic Nebojsa  
Popovac Dusica & Popovac Ratko  
Dézsiné Váradai Erzsébet & Dézsi József  
Berta Ágnes  
Nagy Elemér Sándor  
Jakupak Vladimir & Jakupak Nevenka  
Nagy Attiláné & Nagy Attila  
Baletic Sonja & Baletic Ivan  
Futaki Ildikó

## 2.NIVO

Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária  
& Dr. Rédei Károly  
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida



# LONDON'S





<http://events.oneworld.com/Travel/Web/Home?meetingCode=OW62A13>  
Forever se dogovorilo sa avio kompanijom  
Oneworld Alliance, detalji na ovom linku:

Kulcsár László Dávid  
Bogdanovic Vasilije & Bogdanovic Milenka  
Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
& Dr. Szénai László  
Kraljic-Pavletic Jadranka  
& Pavletic Nenad  
Hajcsik Tünde & Láng András  
Gyurity Igor  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor  
Husz László & Husz Lászlóné  
Kása István & Kása Istvánné  
Strboja Jovanka & Strboja Radivoj  
Zurka Dragana & Zurka Radisa  
Dr. Rokony Adrienne  
& Dr. Bánhegyi Péter  
Tallián Krisztina & Balogh Tamás  
Petkovic Aleksandra & Petkovic Bogdan  
Révész Tünde & Kovács László  
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
Hutóczki Melinda & Hutóczki Ferenc  
Bánhegyi Zsuzsa & Dr. Berezvai Sándor  
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina  
T. Nagy Sándorné & T. Nagy Sándor  
Szénai Gergő  
Davis Erika & Davis Henry  
Kériné Lukács Piroska & Kéri János  
Pavic Anto & Pavic Bojana  
Jovic Verka & Mitevski Milajko  
Ugrenovic Miodrag & Ugrenovic Olga  
Menkó Éva  
Mázás József  
Barkócziné G. Tünde  
& Barkóczy Sándor  
Vujasin Dr. Jelena & Vujasin Dragoljub  
Dr. Francia Boglárka & Jónis Attila  
Dr. Medgyesiné Dr. Gesztesi Stefánia  
& Dr. Medgyessi János András  
Molnár Rudolf & Molnár Ildikó  
Kiss Józsefné & Kiss József  
Klaric Veroljub & Klaric Natasa

Seresné Bathó Mária & Seres János  
Pintér Levente & Mold Erika  
Szabóné Dr. Szántó Renáta  
& Szabó József  
Tornyai Gyuláné & Tornyai Gyula  
Knisz Edit  
Juric Robert  
Bajkánné Vitéz Krisztina  
& Bajkán Zoltán  
Petrovic Milena & Petrovic Milenko  
Rácz Nikolett & Kis Gábor  
Tóth Zoltán  
Korenic Manda & Korenic Ecio  
Bartakovics Gáborné  
& Bartakovics Gábor  
Dr. Bálint Zoltán  
Hajdu Eszter Ildikó  
Krkljus Ksenija & Ignjatovic Milorad  
Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter  
Papp Tibor & Papp Tiborné  
Denovic Radoje  
Klaj Ágnes & Rostás László  
Milojevic Gordana & Milojevic Ivan  
Radovanovic Dina & Djurdjevic Damir  
Petkovic Vesna  
Kostyál Katalin  
& Németh Miklós Márton  
Vágási Aranka & Kovács András  
Kis Csaba  
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág  
Dr. Jovic Randjelovic Sonja  
& Randjelovic Dragan  
Bertók M. Beáta  
& Papp-Váry Zsombor  
Takács Tamás & Takács Tamásné  
Gyurik Erzsébet & Sándor József  
Schleppné dr. Kász Edit & Schlepp Péter  
Kuzmanovic Lazar  
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán  
Tóth Tamás & Bostyai Emília  
Zantev Andrea

Hartvig László  
& Hartvigné Kárpáti Csilla  
Skoric Zoran & Skoric Dragica  
Pintér Lászlóné & Pintér László  
Patkós Edina Anna  
Orosi Gergely  
Jagodin Matija & Jagodin Sandra  
Halmi István & Halminé Mikola Rita  
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika  
Szórád Erzsébet & Kisjuhász Bálint  
Kurucz Endre  
Schey Gabriella & Schey György  
Janovic Dragana & Janovic Milos

### 3.NIVO

Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
Dr. Kolonics Judit  
Muladi Annamária  
Kulcsár László & Kakula Ildikó  
Bacsáné Nagy Erika  
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
Varga Róbert  
& Varga-Hortobágyi Tímea  
Tóth Jolán & Sebők Péter  
Barna Beáta & Barna Róbert  
Haim Józsefné & Haim József  
Tóth Gábor  
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
Tomic Ljiljana & Tomic Borisa  
Tóth János  
Szabó Nikoletta & Szabó György  
Lukács Norbert & Bartók Judit  
Haim Tibor  
Kuzmanovic Vesna & Kuzmanovic Sinisa  
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán  
Lukanic Zarko & Lukanic Brankica  
Dr. Mokánszki Istvánné  
& Dr. Mokánszki István  
Dávidné Szőke Éva  
Székely Borbála & Bársony Balázs  
Éliás Tibor

# CALLING

2014  
GLOBAL RALLY  
LONDON  
27 APRIL - 5 MAY

**PONEKAD U NAŠE ŽIVOTE ZNAČAJNU PROMENU DONOSI ONO, NA ŠTA I NE POMIŠLJAMO, ŠTO NAM NIJE NA LISTI CILJEVA, U SVESCI ZA CILJEVE, ČAK NI U NAJSKRIVENIJIM SNOVIMA. PONEKAD NAM SUSRET SA DRUGOM ILI ČAK TREĆOM OSOBOM DAJE NOVI POLET U PRIVATNOM ŽIVOTU, ALI I U POSLU...**





LASLO FERENC I DR VIRAG KEŽMARKI  
IGL MENADŽERI

Najbolje su one stvari

# u kojima zajedno dolazimo do istog zaključka

**Sponzor:** Ibolja Ferenc

**Viša linija:** dr Nikolet Doša, dr Ilona Juronič i Geza Varga

**Laslo:** Godine 2005. sam počeo gradnju mreže, i to zahvaljujući svojoj majci. Ona je bila otvorena za novitete, redom se prihvatala najrazličitijih stvari – mene je bilo teško navesti na isto, iako nije odustajala. Već me je pola godine nagovarala i na kraju uspjela da dozove na jednu priredbu. Od tada sledi pozitivan preokret.

**Koji su ti bili prvi ustisci?**

**Laslo:** Da su ovde svi ljudi. Zbog opreznosti povukao sam se u poslednji red i samo treptao očima: gde sam to dospao?

**Ne zvuči previše pozitivno...**

**Laslo:** Dobro, zapravo je samo prvih sat vremena proteklo u iznenađenju, ali me je zatim srušilo s nogu poletno izlaganje jednog predavača. Znao sam kako je on i u „drugom” životu, koji mi je poznat, uspešan. Dobro zarađuje, zato u početku i nisam shvatao: zbog čega trčkara sa žutim bočicama, ali je kasnije celoj stvari dalo težinu upravo to, što je uz sve uspehe ipak ovde. Osim toga, poslovna predavanja su me zaista zanimala.

**Zanimao te je biznis?**

**Laslo:** Tako je! Celog života sam želeo da zarađujem mnogo novaca, zato sam i postao inženjer. Čini se prepredeno, ali sam gledao isključivo na to da se u ovoj struci lako može da se zaposli i normalno da se zarađuje. Osim toga, radno mesto na tom polju može da bude polazna tačka sopstvenog preduzeća. Barem sam tad tako mislio. Druga je stvar, što se nije tako dogodilo. Trebao sam da radim i postao sam radnik na benzinskoj pumpi. A FLP mogućnost me je već tad pronašla, ali još nisam želeo, nisam se usudio da sprovedem tu promenu. Voleo sam svoj rad, tamošnje društvo, imao sam fiksnu zaradu što mi je davalo neku sigurnost. Za gradnju mreže sam tada imao još uvek malo samopouzdanja, ali sam ipak krenuo u gradnju mreže i stigao do supervizorskog nivoa.

**Dokle je sve to išlo paralelno?**

**Laslo:** Otprilike godinu dana. Početkom 2007. sam nakon četrnaest meseci postao menadžer. Tada sam već napustio benzinsku pumpu. I danas govorim novim saradnicima: ne smeta ako u početku čuvate svoje radno mesto, jer nije svako toliko odvažan da ga napusti. Treba da prođe izvesno vreme,





dok se izvor ne izgradi i počne da donosi bar dva do tri puta više prihoda, nego radno mesto.

#### **Koliko ti se promenio način rada, nakon menadžerstva?**

**Laslo:** Na žalost, kod mene je usledila stagnacija, ali su za to više bili krivi problemi u privatnom životu. Četiri godine tapkao sam u mestu, zarađivao toliko da normalno živim, imao prosečan život, upravo toliko dobar da se osećam komotno, ali nisam imao motivaciju za više, uzalud sam se uveravao kako to želim.

#### **A onda je stigla Virag...**

**Laslo:** Tačno, zajedno smo od decembra 2011. Prvo smo se sreli na kozmetičkoj prezentaciji, pa u Poreču i na Danima uspeha, i tako smo se upoznali. I to toliko da smo postali par, ne samo u privatnom životu, nego i u poslu: kao životni saputnici smo postavljeni pod isti kod, što je bila velika stvar, jer nikada pre nisam ni pomišljao da sa nekim delim svoj biznis. Jako sam želeo da stignem na Sardiniju, radio za Igl, a pošto sam obećao Virag da ću da je povedem sa sobom, za to sam konačno bio voljan da radim iz petnih žila: 2012. smo radili za to.

#### **Da li se može umnogostručiti snaga, kada jedno stane uz drugo?**

**Laslo:** Itekako. Virag je donela mnogo pozitivnog već samim tim što je veliki profesionalac dok razgovara o proizvodima. Kao lekar je naročito cenjena, a i ima uticaj na ljude. Kad se lati posla, s lakoćom napravi 15 ličnih bodova.

**Virag:** Dok sama ne saznam na koji način da postignem neki poslovni nivo, dotle ne mogu ni drugima to da objasnim. Treba prvo da se koncentrišem na svoje bodove, kako bih drugima bila ubedljiva.

**Virag, ti si enterolog i kao lekari obično, verovatno ni ti ne**

#### **osećaš potrebu da se odrekneš životnog poziva?**

**Virag:** Zaista je tako, lečenje znači više od rada ili zarade novca. Šta više, pre sam bila „zavisnik od hitne pomoći“, znači često sam dežurala na traumatologiji, ali sam se toga trebala odreći, jer bi to bilo previše obaveza odjednom. Lekarska diploma je međutim izuzetno dobra pri gradnji mreže: od mene ljudi lakše prihvataju alternativna rešenja. Naročito kad se radi o kvalitetnim proizvodima.

#### **Kakve su povratne informacije kupaca?**

**Virag:** Lako se koriste, dopada im se što su ekonomični. Mnogi se nakon milion pokušaja odluče za nas i govore o velikoj promeni u kvalitetu.

#### **Na koji način raspoređujete posao?**

**Virag:** Ja sam nekako dobra u traženju kupaca za proizvode, a Laci kad s nekim zasedne, skoro uvek govori o biznisu.

**Laslo:** Naravno, pošto je igl kvalifikacija 2013. dala ogromni polet, nakon toga i ja lakše verujem, a i meni lakše veruju. Prosečnom čoveku ne govorim o velikom novcu nego o veličini koju može da shvati. Zato i ja treba da radim na način koji bilo ko može kopirati. Mnogi govore kako se u ovoj regiji teško gradi biznis (županija Jas-Nađkun-Solnok – nap.ur.), međutim, to više zavisi od toga koliko smo zagrejani za cilj.

#### **I, da li su se akcenti premestili, otkad vas ima troje?**

**Virag:** Hm. Zanimljivo. Prošle godine u septembru nam je rođena Panka i nakon toga smo zaista najviše bili zauzeti oko nje, ali je čak i ono malo preostale energije (i naravno rad ranijih godina) bilo dovoljno da od tri meseca, u dva budemo iznad šezdeset bodova.

**Kako teče „novi“ život?**





**Laslo:** Panka je fantastična, zaljubljen sam u nju! Sada sam dve nedelje s njom ja, pošto Virag odlazi u Segedin na studije. Na tom polju inače ona ima najviše zadataka, naravno pomažu deka i baka. Mislim kako ne postoji još jedno radno mesto gde bi uspeli da ostvarimo isto. Na sreću Panka je „dobro vaspitano dete”, i spava celu noć.

**Na januarskom Danu uspeha ste bili domaćini programa. Da li ste imali tremu?**

**Laslo:** Kako ne bi imali! Ispred 30-40 ljudi čovek već govori rutinirano, ali masa od više hiljada ljudi sasvim je druga stvar, pogotovo kad su prisutni i rukovodioci, a naravno i potencijalni saradnici. Znači, velika je odgovornost. Ali mi je drago što su i drugi primetili koliko smo radili 2012. Često smo bili na sceni, tri puta u Klubu osvajača. Mislim kako je posledica svega toga i naša uspešna 2013. Te godine smo dva puta bili drugi osvajači, a i menadžer nam se kvalifikovao. Tada sam primetio da me uzimaju za ozbiljno i oni na koje sam se ja do tada ugledao. Mnogo preduzetnika, za koje sam pre bio „Laci Foreverovac” ili „Laci s gelovima” sada su me drugačije gledali i postali su otvoreniji za razgovor.

**Koji su vam najnoviji ciljevi?**

**Laslo:** Seniorski nivo. Dao sam sebi obećanje: do sledećeg Go dajmonda biću na nivou više. Imam više saradnika koji su već odlučili da postanu menadžeri. Zapravo i nije to cilj, nego soaring nivo do kraja godine. Verujemo da to možemo da postignemo. Jednostavno sam, otkad se Panka rodila, postao ambiciozniji. Ona me motiviše toliko... Ne zbog svojih potreba, nego zbog njene budućnosti. Nosićemo je sa sobom u Ameriku, u London... Želimo da njoj takav način života bude prirodan. Neka vidi: ne pripada sve to izabranima, nego da ako odluči šta želi, može sve i da postigne. Ne treba po svaku cenu da se bavi Foreverom, neka ima svoj pogled na svet. Mnogi govore o tome kako je sada teška situacija, ali ja to ne želim da prihvatim.

**Na koji način ste se sami promenili zbog gradnje mreže?**

**Virag:** Tu sam shvatila: nama pripada bolji život. Trebala sam da naučim i da su najbolje one stvari u kojima zajedno dolazimo do istog zaključka. Zdravije se hranimo, bavimo sportom.

**Laslo:** Meni se u potpunosti promenio život. Pre toga nisam nikad živio ni sa kim zajedno, a otkad imam porodicu, razmišljam odgovornije. Oboje smo jake ličnosti, imamo nesuglasica, ali uvek uspevamo da ih rešimo. Pre to baš i nije bilo uvek tako. Empatija, strpljenje, sposobnost prilagođavanja: svemu tome te nauči Forever. S druge strane... zbog porodice treba da radiš efikasno, ciljano, kako bi više vremena bili zajedno. Pored toga, postavio sam ozbiljnija očekivanja i prema saradnicima. Radim s njima mnogo doslednije. Imam očekivanja tokom zajedničkog rada, a usput dostižemo i zacrtane ciljeve. Shvatili smo značaj ličnog primera.

**Na šta najradije koristite prihode?**

**Virag:** Sada živimo životom o kojem smo nekad maštali. Imamo listu ciljeva s autom, kućom, putovanjima, stručnim ispitom, maratonskim trčanjem i još mnogo toga. Jedno je sigurno: trošimo mnogo na putovanja i letovanja.

**Laslo:** Rad uloženi u FLP mnogostruko se isplaćuje. Za to smo mi živi primer. Bilo je trenutaka kad ja sam sebi ne bih platio toliko koliko mi je Forever platio, čak bih više puta bez razmišljanja izbacio sam sebe. Iako je i tako bilo dobro, život mi je spasila plata.

**Virag:** Jedna od najboljih stvari u FLP-u je što uvek daje neki plus: iz godine u godinu nove mogućnosti za napredovanje. U ponudi podsticajnih programa svako može da pronađe šta mu odgovara, na čemu može da gradi svoj biznis, a tako i svoj život.

# lifestyle

## Lifestile saveti



## KANDIDIJAZA

**stvarna bolest ili samo biznis? II. deo**

**U PROŠLOM BROJU GOVORILI SMO O TOME ŠTA UZROČI KANDIDOZU, BOLEST KOJA U ZNAČAJNOJ MERI POGAĐA I NAŠE LJUDE, A PRIKAZALI I SIMPTOME. OVAJ PUT ĆEMO DA POGLEDAMO KOJIM SREDSTVIMA SE IDENTIFIKUJE BOLEST I PO KOJIM NAČELIMA SE LEČI.**

### Metode otkrivanja:

Otkrivanje kandidijaze nije lak zadatak. U najviše slučajeva primenjuje se uzgoj uzročnika iz sline, brisa i uzorka stolice. Kandidu međutim nalazimo i u zdravom organizmu, zato je teško dokazati da li se radi o patološko povećanoj količini ili su se prirodno prisutne gljivice samo razmnožile na hranljivoj podlozi. U najviše slučajeva na ispitivanje kandidijaze primaju se predstavnici alternativnog lečenja, međutim merne tehnike još nisu dovoljno usavršene, a tako su i dobijeni rezultati nepouzdan. Komforni i brzi testovi na kandidu dakle rade sa visokim procentom greške. Metode na principu elektroakupunktura i biorezonance, kao i pregled rožnjače se smatraju još manje pouzdanima. U naučnom svetu jedno od najtežih pitanja je odabir merne metode. Deo lekara koji se kandidijazom bavi na naučnom nivou, mišljenja je kako brze alternativne metode ne daju tačne i pouzdane rezultate, ali mogu da budu dobre za procenu postojanja bolesti i približnog detektovanja stanja. U inostranstvu pouzdanima se smatraju ispitivanja uzorka tkiva i krvi (merenje protitela na krvni serum). U Mađarskoj test kože, ispitivanje uzorka stolice i brisa daju zadovoljavajuće rezultate, međutim u slučaju sumnje na kandidijazu preporučuje se uzimanje krvnog uzorka. Važno načelo je, koliko su merodavne neugodne pojave koje bolesnik oseća. U svim slučajevima samo na osnovu klinički dokazanih rezultata može da se izrekne dijagnoza i terapija. Pre izricanja dijagnoze kandidijaze, uvek treba isključiti ostale organske poremećaje. Može da se dogodi da npr. sindrom iritabilnog creva, autoimuna bolest, tumor ili druga bolest znači prvenstveni uzrok, dok je kandidijaza samo sekundarna bolest.

## TERAPIJA

### ČETIRI NAČELA TERAPIJE KANDIDIJAZE:

#### 1. značajno smanjivanje hrane kandidijaze

Za rad i razmnožavanje gljivičnih ćelija neizostavno je potrebna glukoza, znači groždani šećer. Izostanak šećernih, kao i ugljenohidratnih izvora (hleb, pirinač, krompir) ili njihovo ograničenje u značajnoj je meri sposobno da uspori razmnožavanje gljivica. Posledicom ishrane bez šećera, siromašne u ugljenim hidratima, ljudsko telo glukozu potrebnu za održanje nivoa krvnog šećera proizvodi preradom masti ili je oslobađa iz glikogenih skladišta jetre. Na taj način gljivice dospevaju u stanje „izgladnelosti“.

#### 2. oporavak crevne flore

Oporavkom zdrave crevne flore praktično sečemo put snabdevanja gljivica prema ostalim delovima tela, i na taj način one slabe. Važno je znati da se flora promenjene strukture sama od sebe neće oporaviti, znači uvek je potrebna pomoć spolja. Već od početka terapije treba da se unose bakterije mlečne kiseline koje obezbeđuju ravnotežu crevne flore, kako bi što pre počele svoj regulacioni rad potiskivanja gljivica. Preporučuje se preparat koji sadrži u velikoj količini laktobacile i bifidobakterije (merni broj im je kolonijska jedinica, CFU), otporan na uticaj želudačne kiseline, kako bi bakterijske kulture zaista i stigle do debelog creva.





Deo regeneracije crevne flore je i odstranjivanje ostataka probavnog otpada iz proširenih bora debelog creva (odstranjivanje otrova). U interesu toga preporučuje se višednevna dijeta bogata biljnim vlaknima, dijeta sirovim namirnicama, dijeta s puno tečnosti (2-3 litre sveže pravljenog soka od povrća). Preporučuje se i uzimanje lekovitog bilja sa efektom pročišćenja creva. U pogledu toga stekao sam povoljna iskustva sa sokom od aloje. Naravno kiselo mleko, kiseli kupus, krastavci s kvascom koji takođe sadrže gljivice, se ne preporučuju.

### 3. jačanje imuniteta

Bolesno telo je sposobno da se uhvati u koštac s kandidinim kolonijama, ukoliko mu obezbedimo potrebne belančevine, esencijalne masne kiseline, vitamine C, A i E, odnosno mikromineralne poput cinka, selena, mangana. Naravno, potreban je i unos odgovarajuće energije, međutim to neka u prvom redu ne budu ugljeni hidrati, nego semenke bogate uljem, hladno ceđeno maslinovo ulje i ostalo zdravo ulje.

Slaba karika lanca terapije kandidijaze je što bolesnik treba da se odrekne brojnih namirnica u interesu ozdravljenja, međutim to može da prouzrokuje nedostatak hranljivih materija, što deluje upravo protiv ozdravljenja. Zbog nedostataka dijetete treba da se pripazi na dopunu vitamina i minerala (vitamin C, vitamin A, vitamin E, vitamin B12, gvožđe, kalcijum, cink, selen, mangan). Korisne su i klice žitarica, pošto su bogate antioksidansima, a jačaju imunološki sistem. U pogledu pića u dijeti su prihvatljivi lekoviti čajevi, izvorska voda, napici na bazi soje.

Osim ishrane preporučuje se sprovođenje nekih promena u načinu života: redovna telesna vežba, kupka s naizmenično toplom i hladnom vodom, povećano vreme provedeno spavanjem pre ponoći, povećana snabdevenost kiseonikom (gljivice slabije podnose okruženje bogato kiseonikom), redovno provetravanje, pravilna tehnika disanja (trbušno disanje).

### 4. ciljano uništavanje gljivica

Tokom terapije gljivičnih bolesti mogu da se primene lekovi, a i preparati prirodnog porekla. Antimikogene lekove propisuje

isključivo lekar, jer može da dođe do nuspojava (npr. poremećaj rada jetre i bubrega). Ukoliko se neki protiv gljivični lek koristi predugo, može se dogoditi da se zbog stečene rezistencije gljivica razmnožava još brže.

Među prirodnim sredstvima borbe protiv gljivica kao prvo spominjemo beli luk, čije komade preporučujemo da se progutaju bez žvakanja. Ukoliko beli luk grebemo ili gnječimo, dragoceno ulje belog luka bogato alicinom će apsorbovati još pre dolaska u zadnji deo tankog creva, i neće ni stići do crevne flore i neće moći da izrazi svoj protiv gljivični efekat. Zato se preporučuje uzimanje belog luka u obliku dijetetskih komplemenata.



Antibakterijski efekat biljke aloje poznat je odavno, ona takođe ima svoje mesto u dijeti protiv kandidijaze.

Biljka goldenseal sadrži alkaloid berberin, štiti nas od prekomernog razmnožavanja kandidate, normalizuje crevnu floru.

Ekstrakti semenki porodice citrusa takođe su opšteprimenjena i učinkovita sredstva.

Ekstrakt maslinovog lista već se dugo vremena koristi za smanjivanje temperature, odnosno kao lekovito sredstvo pri virusnim, gljivičnim i bakterijskim zarazama.



Ehinacea preko stimulisanja imunog sistema ispoljava svoj povoljan učinak.

Kajen paprika i ren spadaju u krug povrća bogatog eteričnim uljima, raspoložu jakom sposobnošću uništavanja gljivica. Klinčić i đumbir takođe su izvori protiv gljivičnih materija, preporučuje se konzumiranje u obliku čaja.



Polifenoli i izoflavonoidi u voću povoljno deluju u borbi ljudskog organizma s gljivicama, znači i ono može da bude dopunsko sredstvo terapije.

# lifestyle

Prilikom terapije kandidijaze gljivice slabimo iz četiri smera. Značajno im smanjujemo izvor hrane, prekidamo puteve snabdevanja, jačamo odbrambene baze tela, odnosno odgovarajućim sredstvima ciljano tamanimo gljivične kolonije. Pošto kvaščeve gljivice još nisu stekle značajnu otpornost, zato ih takav napad na više frontova prisiljava na predaju. Sistemskom primenom terapije, osim toga samodisciplinom i uz mnogo strpljenja, značajan deo gljivica će da ugine, a telo da se vrati na zdrav kolosek.

## LITERATURA

Prophylactic strategies in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 2-year study testing a phytonutrient vs itraconazole. Chopra V, Marotta F, Kumari A, Bishier MP, He F, Zerbinati N, Agarwal C, Naito Y, Tomella C, Sharma A, Solimene U. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2013 Jul-Sep;27(3):875-82. PMID: 24152852 [PubMed - in process]

Protective effect of an oral natural phytonutrient in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 12-month study. Kumari A, Bishier MP, Naito Y, Sharma A, Solimene U, Jain S, Yadava H, Minelli E, Tomella C, Marotta F. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2011 Oct-Dec;25(4):543-51. PMID: 22217987 [PubMed - indexed for MEDLINE]

Candida and candidaemia. Arendrup MC. *Dan Med J*. 2013 Nov;60(11):B4698. PMID: 24192246 [PubMed - in process]

Mark, J. M.- Rona, Z.: *Teljes Candida kézikönyv*, Kolumbusz Kiadó, Budapest, 2002. 10-59., 81-118., 119-134.

Megyeri M.: *az ólom hatása az egészségre*. OMIKK, Budapest, 1996. 1-3., 8-13.

Dobel, JD.: *Epidemiology and pathogenesis of recurrent vulvovaginal candidiasis*. *Am J Obstet Gynecol* 1985. 152:924-935

Szalka A. – Princz Gy.: *Opportunistá szisztémás mycosisok*. *Orvosi Hetilap*, 1991. 132:1851-1859.  
Dr. Tulassay T.: *Megelőzhető-e a civilizációs betegségek?* [www.mindentudás.hu](http://www.mindentudás.hu)  
Tóth Gábor: *Allergia és Candida- kalauz*, Pilis-Vet Bt, Pilisvörösvár, 2005.

Szisztémás mycosisok és hasonló infekciók központi idegrendszeri manifesztációi. *Orvosi Hetilap*, Vol. 150, Nr. 29/júl 2009, 1367-1374

Identification and incidence of fungal strains in chronic rhinosinusitis patients. *Acta Microbiologica et Immunologica Hungarica*. Vol. 49, Nr 2-3/máj 2002, p.337-346

1 *Allium sativum* (garlic) – A natural antibiotic, *Medical Hypotheses*, Volume 12, Issue 3, November 1983, Pages 227-237, Moses A Adetumbi, Benjamin H.S Lau

2 Isolation and characterization of novel protein with anti-fungal and anti-inflammatory properties from Aloe vera leaf gel, Swagata Das, Biswajit Mishra, Kamaldeep Gill, Md. Saquib Ashraf, Abhay Kumar Singh, Mou Sinha, Sujata Sharma, Immaculata Xess, Krishna Dalal, Tej Pal Singh, Sharmistha Dey, *International Journal of Biological Macromolecules*, Volume 48, Issue 1, 1 January 2011, Pages 38-43

3 Antifungal susceptibility analysis of berberine, baicalin, eugenol and curcumin on *Candida albicans*, Wu Jianhua, Wen Hai, *Journal of Medical Colleges of PLA*, Volume 24, Issue 3, March 2009, Pages 142-147

3 Anti-fungal effect of berberine on *Candida albicans* by microcalorimetry with correspondence analysis. Yanling Zhao1, Dan Yan1, Jiabo Wang1, Ping Zhang1, Xiaohu Xiao. *Journal of Thermal Analysis and Calorimetry*, Vol 102, Nr. 1, 1572-8943 (online)

4 Evaluation of the antimicrobial properties of different parts of *Citrus aurantifolia* (lime fruit) as used locally. Aibinu I, Adenipekun T, Adelowotan T, Ogunsanya T, Odugbemi T. *Afr J Tradit Complement Altern Med*. 2006 Nov 13;4(2):185-90. PMID: 20162090 [PubMed]

5 Inhibitory effects of *Olea ferruginea* crude leaves extract against some bacterial and fungal pathogen. Amin A, Khan MA, Shah S, Ahmad M, Zafar M, Hameed A. *Pak J Pharm Sci*. 2013 Mar;26(2):251-4. PMID: 23455192 [PubMed - indexed for MEDLINE]

6 Polysaccharides isolated from plant cell cultures of *Echinacea purpurea* enhance the resistance of immunosuppressed mice against systemic infections with *Candida albicans* and *Listeria monocytogenes*. Steinmüller C, Roesler J, Gröttrup E, Franke G, Wagner H, Lohmann-Matthes ML. *Int J Immunopharmacol*. 1993 Jul;15(5):605-14. PMID: 8375943 [PubMed - indexed for MEDLINE]

7 Isolation, characterization and antifungal activity of proteinase inhibitors from Capsicum chinense Jacq. Seeds. Dias GB, Gomes VM, Pereira UZ, Ribeiro SF, Carvalho AO, Rodrigues R, Machado OL, Fernandes KV, Ferreira AT, Perales J, Da Cunha M. *Protein J*. 2013 Jan;32(1):15-26. doi: 10.1007/s10930-012-9456-z. PMID: 23117889 [PubMed - indexed for MEDLINE]

8 Antimicrobial activity of isothiocyanates (ITCs) extracted from horseradish (*Armoracia rusticana*) root against oral microorganisms. Park HW, Choi KD, Shin IS. *Biocontrol Sci*. 2013;18(3):163-8. PMID: 24077540 [PubMed - in process]

9 Bioactive Lipids, Radical Scavenging Potential, and Antimicrobial Properties of Cold Pressed Clove (*Syzygium aromaticum*) Oil. Assiri AM, Hassanien MF. *J Med Food*. 2013 Nov;16(11):1046-56. doi: 10.1089/jmf.2012.0288. Epub 2013 Nov 4. PMID: 24180551 [PubMed - in process]

10 Assessment of antimicrobial potential of 10% ginger extract against *Streptococcus mutans*, *Candida albicans*, and *Enterococcus faecalis*: an in vitro study. Giriraju A, Yunus GY. *Indian J Dent Res*. 2013 Jul-Aug;24(4):397-400. doi: 10.4103/0970-9290.118356. PMID: 24047828 [PubMed - in process]

11 Advanced knowledge of three important classes of grape phenolics: anthocyanins, stilbenes and flavonols. Flamini R, Mattivi F, Rosso MD, Arapitsas P, Bavaresco L. *Int J Mol Sci*. 2013 Sep 27;14(10):19651-69. doi: 10.3390/ijms141019651. PMID: 24084717 [PubMed - in process]

12 Comparative antibacterial and antifungal effects of some phenolic compounds. Aziz NH, Farag SE, Mousa LA, Abo-Zaid MA. *Microbios*. 1998; 93(374):43-54. PMID: 9670554 [PubMed - indexed for MEDLINE]



**dr Renata Sabo**  
enterolog, specijalista  
homeopatije  
Eagle menđer





## KVALIFIKANTI (SEPTEMBER 2013. – DECEMBER 2013.)

### I. NIVO

Bálint-Polónyi Viktória  
Barišić Živana  
Bársony László & Bársony Lászlóné  
Botka Zita  
Bubić Silvia & Bubić Ivan  
Burák Attila & Burák-Kovács Krisztina  
Burzán János & Burzánné Hitra Melinda  
Čolić Marina & Čolić Nedjeljko  
Cserné Varga Tímea  
Dávid Dorottya  
Dávid Zsuzsanna  
Dávidné Szóke Éva  
Dénes Gabriella  
Denović Radoje  
Dimitrijević Gordana  
Dr. Arvay Zoltán  
Dr. Marosi, Gyula & Csengeri Ildikó  
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana  
Dr. Niklesz Csaba András  
Dr. Sahinné Kása Erzsébet  
& Dr. Sahin Fawaz  
Dr. Vitányi Györgyi  
Farkas Andrásné  
Farkasné Márton Magdolna  
Fekete Csenge

Fodor Edit  
Gregov Ružica & Gregov Dražen  
Halász Edit  
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella  
Hus Sándor Istvánné  
& Hus Sándor István  
Janovszki Bertalanné  
Jeles Antal  
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja  
Jović Verka & Mitevski Mijalko  
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina  
Katona Ágnes & Polgár Antal  
Kenessey Rudolfné  
Kordova Mgr. Edit & Korda Jan  
Kulcsár László & Kakula Ildikó  
Kuzmanović Lazar  
Lisica Sanja  
Lukács Norbert & Bartók Judit  
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica  
Major Balázs & Varga Ildikó  
Milosavljević Tatjana  
& Milosavljević Saša  
Mislyenácné Kelemen Szilvia  
& Mislyenác János  
Molnárné Ertner Anikó

& Molnár László  
Palásti Tünde  
Pásztor Anna  
Pataki Péter  
Pesa Dávid  
Puskás Antal  
Radovanović Dina & Đurđević Damir  
Regéné Szabó Mónika  
Sári Réka  
Simon Attila  
Sramkó Dezső & Fehér Judit  
Stevanović Slavica  
Stojanović Milena  
& Stojanović Aleksandar  
Sümegei Mária  
Szabó Krisztina  
Szénai Boglárka  
Tallérné Baranyay Ildikó & Tallér Gábor  
Tóth Csaba Imre  
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György  
Ujházi Bálint  
Varsics Tímea  
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj  
Zubikné Farkas Mónika & Zubik Pál

### II. NIVO

Arbeiter Ziga  
Bacsáné Nagy Erika  
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor  
Begonja Biserka  
Bogdanović Vasilije & Bogdanović Milenka  
Csorbáné Rácz Mónika  
Czinege Attila  
Dr. Schoffer Attila  
Duck Péter  
Ecker Lajosné  
Gyurity Igor  
Hajdu Eszter Ildikó  
Husz László & Husz Lászlóné  
Jovan Péter & Jovanné Császár Edit  
Kecan Mira & Kecan Nebojša  
Kecse-Nagy Sándor  
& Kecse-Nagyné Bánszki Zsuzsanna

Kenesei Zsanett  
Kériné Lukács Piroška & Kéri János  
Klarić Veroljub & Klarić Nataša  
Kordaova Kinga Mgr.  
Kovácsné Sohár Krisztina  
& Kovács Sándor  
Kropej Irma & Kropej Silvester  
Kulcsár László Dávid  
Kun Ildikó  
Lőrinczyné Seres Andrea  
& Lőrinczy Balázs  
Marić Dragana  
Meggyesi Imre  
& Meggyesiné Kántor Tamara  
Nagy Elemér Sándor  
Nyilas-Tóth Ibolya  
& Nyilas József

Petković Vesna  
Petrovics Anett  
& Petrovics Brúnó  
Rakonjac Ivanka & Rakonjac Dragić  
Réti Józsefné & Réti József  
Simonics Erik  
Szabó Emma  
Szatmári Zsuzsanna  
& Petrezselyem Sándor  
Szénai Gergő  
Tengerdi Gábor Ferenc  
& Bordács Barbara  
Tomović Tatjana  
Tóth Gábor  
Tóth Jolán & Sebők Péter  
Tothova Helena  
Virányi Szilvia

## CENTRALNA OBAVEŠTENJA

Naši distributeri na veb sajtu [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) nakon klika na tačku **DISTRIBUTERSKA PRIJAVA** (lozinku i korisničko ime tražiti preko imeja poslatog na [it@flpseeu.hu](mailto:it@flpseeu.hu)) između ostalog mogu pogledati sledeće korisne informacije: dnevni bodovi, internetska robna kuća, mesečni obračun bonusa. Na veb sajtu nalaze se i drugi marketing materijali i informacije: magazin, kalendar priredbi, opis podsticajnih programa, formulari, edukacioni materijali, katalogi, Međunarodna poslovna politika. Međunarodni youtube kanal možete gledati na adresi [www.youtube.com/user/AloePod](http://www.youtube.com/user/AloePod).



## MADARSKA

### Budimeštanska centralna uprava:

1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. E-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)  
Tel.: +36-1-269-5370; +36-70-436-4288, -4289; +36-1-297-1995

Poštanska adresa: 1439 Budapest, Pf.: 745.

Državni direktor: dr. Šandor Miles: +36-1-297-1995, mob.: +36-70-316-0002

Glavni direktor: Eržebet Ladak:

tel.: +36-1-269-5370/lokal 160, mob.: +36-70-436-4230;

Zamenik generalnog direktora Valerija Kišmarton: lokal 130,

mobil: +36-70-432-4273

Šef odeljenja za prodaju: Dora Harman: lokal 157, mob.: + 36-70-436-4197

Šef odeljenja marketinga: Bernadett Albert: lokal 120, mobil+36-70-436-4278

Aranka Sečei: lokal 136, mobilni:+36-70-436-4229;

Otilia Čabradi: lokal 135, mob.: +36-70-436-4227

Šef odeljenja za komunikaciju: Žužana Petroci: lokal 131, mob.:

+36-70-436-4276

Odeljenje za razvoj i edukacije (FLP TV):

Šandor Berkeš, lokal 133, mob.: +36-70-436-4213

Dr. Tamás Karizs, mobil: +36 70 436 4271

### Edukacioni centar:

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956; +36-70-436-4285;

+36-1- 373-0025; fax: + 36-1-312-8455

Rezervacija dvorane/informacije: Balint Rokaš, mob.: + 36-70-436-4280

Radno vreme: pon.–pet.: 10:00–21:00

### Sonya edukacioni centar:

Popust: za 10 prilika 10%, za 5 prilika 5%

BESPLATNI KURS u Sonya edukacionom centru! U ulici Szondi svakog prvog utorka od 10 časova u ulici Nefelejcs u Sonya kućici utorkom i četvrtkom od 10 časova.

Majstor kozmetičar: Karolina Oswald + 36 20 530 2452

Katalin Aranji: 20-4490077 kozmetičar

Atila Sabo: 20-5812381 maser

Melinda Doša: 70-4332769 maser

Aleksandra Bando: 70-3695699 maser

Reka Solnoki: 30-7265988 frizer

### NARUĐŽBA PROIZVODA

#### Telefonom, preko telecentra:

Možete da zovete ponedeljkom 8-19.45 časova, od utorka do četvrtka 10-19.45 časova, petkom 10-17.45 časova.

+36-1-297-5538; +36-1-297-5539, mob.: +36-70-436-4290; +36-70-436-4291

ponedeljkom 12–20 časova, od utorka do petka 10–18 časova na telefon:

mob.: +36-70-436-4294; +36-70-436-4295

od ponedeljka do petka 12–16 časova na telefon:

besplatni fiksni („zeleni“) telefon: +36-80-204-983

e-mail adresa telecentra: [telecenter@flpseeu.hu](mailto:telecenter@flpseeu.hu)

### Internet robna kuća

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) ili [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu)

Telefoni infocentra Internet robne kuće:

tel: +36-22-333-167; +36-22-500-020; +36-70-436-4286,

e-mail: [webshop@flpseeu.hu](mailto:webshop@flpseeu.hu)

Rukovodilac telecentra i infocentra Internet robne kuće:

Melinda Malik, mob.: +36-70-436-4240

Telefonom ili putem interneta naručene proizvode dostavna služba

će – nakon usaglašavanja termina – da isporuči na vašu adresu u roku od dva dana. Cenu dostave u slučaju kupovine u vrednosti 1 cc ili više, naša firma preuzima na sebe.

### PREPRODAJA, REKLAME

*Zabranjena je preprodaja naših proizvoda i reklamnih materijala preko interneta. Unutar prodavnice ili ureda proizvodi se mogu prikazati i prodavati u skladu sa tačkom 16.02 (h), (i), (j) i (k) Međunarodne poslovne politike. Pravila reklamiranja distributerske delatnosti i izrade sopstvenog veb sajta navedena su u tačkama 16.02 (h) odnosno 17.10.*

Informisanje o **PRODAJNIM PODACIMA** možete obaviti na sledeće načine:

- preko interneta u distributerskom delu [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)

- preko Forever Telefon softvera

- preko internetske usluge MyFLPBiz

- i u našim centrima, za partnere iz Mađarske na broju +36-1-269-5370 i

+36-1-269-5371, a partneri iz ostalih država regije na broju +36-1-332-5541

### Operativna uprava:

1184 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370;

+36-70-436-4288, -4289

Generalni menadžer: Peter Lenkei: mob.: +36-70-436-4279

Asistent: Klara Varga-Berecz: lokal 192, mob.: +36-70-436-4281

Finansijski direktor: Gabriela Rokaš Veber: tel.: +36-1-269-5370/lokal 171,

mob.: +36-70-436-4220

Finansijska recepcija: Ildiko Pal, mob.: +36-70-436-4256

Direktor za kontroling: Žolt Šuplic, tel.: +36-1-269-5370/lokal 181,

mob.: +36-70-436-4194,

### Radno vreme kancelarije i skladišta u ulici Nefelejcs:

Pon.–čet.: 10–19.45 časova, 10–17.45 časova,

svakog zadnjeg radnog dana u mesecu uvek 8–20 časova,

Rukovodilac: Melinda Malik, mob.: +36-70-436-4240

### Debrecinska regionalna uprava: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187, Radno vreme: pon. 12–20 časova, ut.–

pet. 10–18 časova (fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Kalman Póoša, mob.: +36-70-436-4265

### Segedínska regionalna uprava: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Radno vreme: pon. 12–20 časova, ut.–

pet. 10–18 časova (fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Tibor Radocki

### Sekešfehervarska regionalna uprava: 8000 Székesfehérvár, Várkörút 17.

Tel.: +36-22-333-167; +36-70-436-4286; +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913

Radno vreme: pon. 12–20 časova, ut.–pet. 10–18 časova

(fakturisanje se završava 30 minuta pre kraja radnog vremena).

Regionalni direktor: Tibor Kiš

Vanredno radno vreme: Prodaja proizvoda odnosno narudžbina u mađarskim

predstavništvima poslednje subote u mesecu, kada posle te subote u tom mesecu nema više radnih dana: 12–20 časova. Tačan termin tih prilika svaki put objavujemo na veb sajtu i u predstavništvima.

### Forever Resorts

Hotel dvorac Teleki-Degenfeld, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-

32-485-300, fax: +36-32-485-285, [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu)

Restoran Sasfészek, tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu).

Direktor mađarskih institucija Forever Resortsa je Péter Lenkey, operativni

direktor Katalin Király, direktor marketinga i prodaje Tamás Mocsnik.

**Putnička agencija Forever:** [www.foreverutazas.hu](http://www.foreverutazas.hu), tel.: +36-70-777-9997

**Medicinski stručnjaci:** dr Edit Šikloš Reves, predsednik Medicinskog stručnog kolegijuma Forever Mađarske, dr Gabriela Kašai: +36-70-414-2335; dr Laslo Mezeši: +36-70-779-1943; dr Endre Nemet: +36-70-389-1746; dr Terezia Šamu: +36-70-627-5678, Nezavisni medicinski stručnjak: dr Đerđ Bakanek: +36-70-414-2913

### PLAN EDUKACIJA ZA 2014. U MADARSKOJ:

**DANI USPEHA:** 22. marta, 17. maja, Dan zdravlja 18. maja, 19. jula, 13. septembra, 15. novembra. **DVODNEVNI SEMINARI:** 15-16. februara, 14-15. juna, 11-12. oktobra **PODSTICAJNI PROGRAMI:** 27. aprila – 5. maja  
Globalni reli, 19-26. maja tečaj Go dajamond, 24-29. septembra  
Igl menadžer retrit, 3-4. oktobra Holidej reli



# SAOPŠTENJA



## SRBIJA

**Beogradska kancelarija:** 11010 Beograd, Kumodraška 162.  
tel.: +381-11-397-0127, fax: +381-11-397-0126,  
imejl: office@flp.co.rs  
Predaja narudžbi: narucivanje@flp.co.rs  
Radno vreme: ponedjeljak, utorak i četvrtak 12:00-20:00,  
sreda i petak 09:00-17:00, svake poslednje subote u mesecu  
i tokom Dana uspeha 9:00-13:00  
telecentar: +381-11-309-6382  
Sonya salon lepote 065 394 1711

**Niška kancelarija:** 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1,  
tel: +381-18-514-131; fax: +381-18-514-130, imejl: officenis@flp.co.rs  
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 11:00-19:00,  
Utorak, sreda i petak 9:00-17:00  
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00

**Horgoška kancelarija:** 24410 Horgos, Bartok Bela 80.  
tel./fax: +381-24-792-195,  
imejl: tinde.szolnoki@flp.co.rs  
Radno vreme: ponedjeljak - petak 8:00-16:00.  
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00.  
Regionalni direktor: Branislav Rajić  
Medicinski stručnjaci: dr Biserka Lazarević  
i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318  
Utorakom i petkom 14:00-16:00  
Dani uspeha: 30. marta, 18. maja, 22. juna,  
21. septembra, 30. novembra



## CRNA GORA

**Podgorička kancelarija:** 81000 Podgorica,  
Ulica Serdar Jola Piletića 20. Poštanski fah 254,  
tel: +382-20-245-402, fax: +382-20-245-412  
Radno vreme ponedjeljkom: 12:00-20:00  
ostalim radnim danima: 9:00-17:00  
Svskog meseca poslednja subota je radni dan,  
radno vreme subotom: 9:00-14:00

Medicinski stručnjak, dr Nevenka Laban: +382-69-327-127  
imejl: flppodgorica@t-com.me



## SLOVENIJA

**Ljubljanska kancelarija:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.  
tel.: +386-1-562-3640, fax: +386-1-562-3645  
naručivanje proizvoda, mob.: +386-40-559-631,  
tel: +386-1-563-7501  
imejl narudžbe: narocila@forever.si  
imejl informacije: info@forever.si  
Radno vreme: ponedjeljak 12:00-20:00, utorak – petak 9:00-17:00

**Lendavska kancelarija:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14.  
tel.: +386-2-575-1270, fax: +386-2-575-1271  
Radno vreme: ponedjeljak – petak 9:00-17:00  
imejl: lendva@forever.si  
Regionalni direktor: Andrej Kepe  
Medicinski stručnjak, dr Miran Arbeiter: +386-41-420-788

Edukacija: otvorena predavanja svake srede od 19:00,  
Drašč Center, Maribor, Pohorska 57.

Dani uspeha: 19. aprila Maribor, 22. novembra Ljubljana



## HRVATSKA

**Zagrebačka kancelarija:** 10000 Zagreb, Trakošćanska 16  
Tel: +385 1 3909 770; 3909773 i 3909775 Faks: +385 1 3909 776  
ponedjeljkom i četvrtkom: 09.00-20.00,  
utorakom, srijedom i petkom 09.00-17.00

**Riječka kancelarija:** 51000 Rijeka; Strossmayerova 3a  
Tel: + 385 51372 361;  
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00  
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00

Regionalni direktor: Mr.sc. Laslo Molnar  
Medicinski stručnjaci: Dr. Ljuba Rauški Naglič, mob: + 385 91 5176 510  
neparni datumi 16.00-20.00  
Edukacije u kancelarijama Zagreba i Rijeke: ponedjeljak i četvrtak od 18:00  
Web adresa: www.foreverliving.com – odaberite hrvatski jezik,  
na stranici možete predati i narudžbe.  
imejl: : foreverzagreb@gmail.com

Dani uspeha: 15. marta Opatija, 10. maja Zagreb,  
25. oktobra Opatija



## ALBANIJA

**Tiranska kancelarija:** Tirana, Rruga "Fuat Toptani Nr. 1.  
Tel./Fax: +355 44500866  
Radno vreme, radnim danom 9:00-13:00 i 16:00-20:00  
Regionalni direktor: Atila Borbat  
mob.: +355-69-4066-810, +36-70-436-4293  
Rukovodilac ureda, Xhelo Kiçaj, mob.: +355-69-4066-811,  
mob.: +36-70-436-4310  
imejl: flpalbania@abcom.al



## KOSOVO

**Prizrenska kancelarija:** Prizren Rr. Azem Hajdari br. 32.  
tel.: +377 44 50 3911  
Radno vreme, otvoreno radnim danima: 10:00-16:00  
Regionalni direktor: Atilla Borbath  
Tel/Fax: + 355 44 500 866  
mob.: + 355 69 40 66 810  
imejl: flpkosova@kujtesa.com



## BOSNA I HERCEGOVINA

**Bijeljinska kancelarija:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.  
tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55 -221-780  
Radno vreme, radnim danima: 9:00-17:00

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

**Sarajevska kancelarija:** 71000 Sarajevo,  
Džemala Bijedića 166 A.  
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682,  
fax: +387-33-760-651  
Radno vreme: ponedjeljak, četvrtak, petak 09:00-16:30,  
utorak, sreda 12:00-20:00

Rukovodilac ureda: Enra Čurovac-Hadžović  
imejl: forever:flpbos@gmail.com,

Dani uspeha: 10. maja Sarajevo, 8. novembra Bijeljina



ANIKO MOLNAR ERTNER I LASLO MOLNAR

MENADŽERI

# KO HOĆE – MOŽE

Oba člana bračnog para iz Miškolca diplomirani su ekonomisti spoljne trgovine. Aniko godinama radi kao preduzetnik, muž joj je pre par godina napustio status zaposlenog i postao preduzetnik. Imaju dvoje odrasle dece. Sponzori: Laslone Dobai i Laslo Dobai, Viša linija: Agneš Klaj, Čaba Juhas i Enike Bezzeg, Eva Budai-Švarc, Judit Šebek, Tinde Hajčik i Andraš Lang

**Koliko znam, kada ste počeli sa izgradnjom mreže, već ste uveliko poznavali i koristili Foreverove proizvode.**

**Aniko:** Zaista, Forever sam srela prvi put 2001. Od jednog tadašnjeg kolege kupovala sam jednom tursko zlato, drugi put

poljsku odeću, i on je bio taj koji se jednom pojavio s bočicom gela. Počela sam da ga koristim. Više puta me je zvao da mi pokaže i poslovni deo, prikazao mnogo proizvoda, ali me nije zanimao taj deo priče.

### A onda stiže verodostojna osoba...

**Aniko:** Nije bilo baš toliko jednostavno. S Valikom (*Laslone Dobai – nap.ur.*) smo u rodbinskoj vezi. Kako to biva, rodbina se sakuplja otprilike samo na velike praznike. Na jednom od takvih skupova smo razmenile nekoliko rečenica, ali me i nadalje nije zanimao Forever kao poslovna mogućnost. Međutim, izvor nabavke mi se odselio dalje, zato sam ponekad nazivala Valiku da mi treba ovo ili ono. Zatim smo 2011. mlađem detetu poželeli da damo više proizvoda, i kada sam ponovo nazvala Valiku, rekoh dobro, želim da se učlanim kako bih jeftinije dolazila do proizvoda.

### I vaša priča je počela...

**Aniko:** Još uvek nije bilo tako jednostavno. Valika je pokušavala da me usmeri prema biznisu, ali sam izjavila da me to uopšte ne zanima. Kupili smo jedan Tač, samo da je ne bih stalno odbijala, otvorili ga i pogledali kome bi u našem okruženju šta mogli da preporučimo. Ali shvatismo da nam trebaju svi proizvodi. Na Valikin poziv smo, teškom mukom, otišli na prvu priredbu u Jakabsalaš u aprilu 2011.

### Šta vam je promenilo stav?

**Laslo:** Mislio sam kako idemo na velnes vikend, iznenadio sam se kada smo se nakon pristizanja u hotel, odmah trebali ukrcati u auto i poći na predavanje. Iako sam i ja već dugo vremena koristio proizvode, nisam video poslovne mogućnosti u Foreveru. Treba da dodam i to da sam dugo radio na vodećem položaju u jednoj lokalnoj firmi, tako da mi je i ego bio srazmerno tome visok, zato i pomislih: neka mi ne govore ti pametnjakovići kako treba da se radi. Znači, na priredbu sam otišao poprilično namrgođen, ali nakon izvesnog vremena primetio sam da predavanja počinju da me zanimaju: i ja sam ustajao i aplaudirao. Tog dana se dogodio važan trenutak: predavanje Nane (*Nana Kuldiati, dijamant menadžer – nap. ur.*), koja nam je ispričala odakle je krenula i na koji način postiže ciljeve. Zamislio sam se: kako je samo uspela da radi u siromašnim državama poput Gabona, Gambije, Burkine Faso i došao do zaključka da, ako je ona bila sposobna, bićemo i mi. Iako smo se s priredbe vratili veoma ushićeni, a kako znamo svako čudo tri dana traje, tako sam i ja ponovo utonuo u svoj svet spoljne trgovine.

**Aniko:** Trening u Jakabsalašu je i mene veoma uzbudio. Čula sam kako se za pola godine može dostići menadžerski nivo, ali pomislih u sebi: meni će za to biti dovoljno mesec dana,



pokazaću im ja. Za mesec dana sam i osvojila – supervizorski nivo, i to preko onih koje sam „pritiskala“, i na kraju pomislih, ipak ovo nije za mene. Tadašnji posao mi je dodatno zaokupio energiju. Iako smo bili u Poreču i bili aktivni, nismo radili previše i tim se razišao. Tako je prošla cela 2012.

#### A kako je počela 2013?

**Aniko:** Pre deset godina sam za seminar Brajana Trejsija isplatila manje bogatstvo. Na prvi Dijamantni kurs „terala“ me radoznalost, da vidim šta mogu sada da dobijem za mnogo manje novca. Ali sada sam već bila pametnija i povela sa sobom četvoro ljudi. Zapravo, krenula sam nakon tog predavanja: odlučih, treba mi taj biznis. Do avgusta osvojismo asistent menadžerski nivo, ali me je bolest sprečavala više meseci. Dva meseca nisam radila ništa, a prihod mi je bio isti: tada sam počela da verujem.

**Laslo:** Video sam njena nastojanja i uspeo da se poistovetim s njima. Krajem prošle godine, kad smo bili nadomak menadžerskog nivoa i ja sam se usmerio prema „da, ovo treba da uradimo“. Dugoročni cilj nam je, da ne treba da se brinemo od čega ćemo da živimo kao penzioneri. Mišljenja smo da gradnja mreže, a naročito Forever koji raspolaže prošlošću, može dati svima nezavisnost. I svojoj deci pokušavamo da poslužimo kao primer, da se što pre materijalno osamostale. Ne možeš da pronađeš na mnogo mesta toliko nasmejanih ljudi, koji drage volje pomažu.

#### I kako postadoste do kraja decembra menadžeri?

**Laslo:** Na završnoj priredbi Agi Klaj, 7. decembra, stojeći na sceni, na pitanja o planovima odgovorih kako ćemo do kraja godine postati menadžeri. Možda me je Nanina misao dovela do smeje izjave: „Ko hoće – može“.

**Aniko:** Treba dodati da nam je nedostajalo još 75 bodova za prelaz nivoa. Sledeća dva dana nisam radila ništa drugo nego razmišljala, šta da se radi. Pregledala sam po računaru svoju nižu liniju i tražila, odakle da se izvuče još bodova, koga još mogu da angažujem. Pokrenulo se jezgro i poput spirale vuklo za sobom i ostale. Svi su se trudili, radili svoj posao i 20. decembra smo imali 120 bodova.

#### Kakvi su vam planovi u novoj godini?

**Aniko:** U prvom planu je nivo igl menadžera, zatim do kraja leta seniorski.

**Laslo:** Po našem viđenju imamo stabilan i koherentan tim, bez kojeg danas ne bi bili tu, a sponzor i viša linija su značajna pokretačka snaga. Shvatili smo kako smo na najboljem mestu i volimo što pripadamo ovom okruženju.





# Šta se krije u TAČ FOREVERU?

Svaki Foreverovac zna odgovor: u Tač kutiji se nalaze 32 izvrsna proizvoda. Graditelji mreže, prilikom porodičnih prezentacija, pomoću njih prikazuju paletu proizvoda, mogu da steknu pozitivna iskustva s njima, a sve to uz značajan popust. Za uzvrat što si odabrao ovaj paket proizvoda, dobijaš ih po mnogo povoljnijoj ceni nego kada ih kupuješ pojedinačno.

Uz sve fantastične proizvode, da li si primetio mali stik (USB drajv) koji smo takođe stavili u paket? Da li znaš šta je na njemu?

Kao prvo, na njemu ćeš da pronađeš kontakt video u mp4 formatu. Možeš da ga prikažeš prijateljima sa kojima želiš da поделиš ovu fantastičnu mogućnost

koju ti već poznaješ: svet Forevera.

Osim toga na stiku se nalazi Priručnik sa informacijama o Foreverovim proizvodima, slikama i opisom sastojaka u digitalnom obliku.

I na kraju: na njemu ćeš da pronađeš audio materijal celokupne serije Turbo start – profesionalno, koja se sastoji od 14 delova.

Stik upakovan u Tač kutiju vredi više od deset hiljada forinti. On će ti dati pomoć za uspešan početak. Pomoću njega ćeš da stekneš stručno znanje neophodno za gradnju mreže. Ukoliko to do sada nisi učinio, izvadi stik iz Tač kutije i koristi ga! Možda ga još nemaš?



**Kupi Tač of Forever  
i dobijaš ga na poklon!**

## TURBO START 2.0 *profin*

- Mikloš Berkič: Turbo start 2.0 – profesionalno (1. deo)
- Mikloš Berkič: Turbo start 2.0 – profesionalno (2. deo)
- Mikloš Berkič: Poziv – profesionalno
- Eva Sep Kesi: Rešavanje izgovora – profesionalno
- dr Edit Reves: Planiranje – profesionalno
- Tibor Lopic: Širina, dubina – profesionalno
- Katika Gidofalvi: Gradnja, konsultacije, a ne unakrsne linije – profesionalno
- Šandor Tot: Organizacija prezentacija – profesionalno
- dr Terezija Šamu: Preporuka proizvoda – profesionalno
- Robert Varga: Uloga snova, ciljeva – profesionalno
- Tibor Radocki: Zašto FLP? – profesionalno
- Ištvan Halmi: Susreti „kako dalje?“ – profesionalno
- dr Ilona Juronič: Izgradnja kruga stalnih kupaca – profesionalno
- Žolt Fekete: Timska igra – profesionalno





# SUCCESS

22. mart.  
2014.

# DAY



## Pozdravna reč

DR ŠANDOR MILES  
državni direktor



## Voditelji:

DR IDA NÁD I  
DR FERENC KIŠ  
Senior Igl menadžeri



## Foreverova deca

DR ENDRE ŠEREŠ  
safir menadžer

## U poletu

ERŽEBET KIŠ SALAI  
menadžer



## Životni put

ŠANDORNE VIG  
menadžer



## Gradim ogroman biznis, razmišljam na veliko

IZABELA ZAHAR SIČ I ŽOLT  
ZAHAR  
senior menadžeri

## Naš život kao marketing plan

TIBOR LAPIC I ORŠOLJA  
LAPIC LENKO  
soaring menadžeri



*Kvalifikacija supervizora,  
asistent menadžera,  
članova Kluba osvajača,  
predaja automobilskih  
registracija, kvalifikacija  
vodećih menadžera  
Kvalifikacija asistent  
supervizora*

## FOREVER

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. | 184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Telefon: (36-1) 269-5370, Fax: (36-1) 297-1996

Glavni urednik: Zsuzsanna Petroczy; Urednici: Valeria Kismarton, Kálmán Posa, Sándor Rokas

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft. Prevodioci i lektori: Mimoza Borbath, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Goran Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Goran, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 30500 primeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)



# VISOKO LETETI?

Podsticajni program igl menadžer završava 30. aprila. Obezbedi svom biznisu da i dalje bude u poletu i kvalifikuj se na nezaboravno putovanje na Lejk Tahoe i Dalas.



EAGLE  
MANAGERS  
RETREAT  
LAKE TAHOE  
2014

[www.discoverforever.com](http://www.discoverforever.com)



FOREVER