

XIV GODINA 2. BROJ FEBRUAR 2010.

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

PRESIDENT'S CLUB
2010

TOP 5
DISTRIBUTORS
2009

CONQUISTADOR CLUB
2009





Pogled kroz čist prozor

Svi ste čuli izreku „Vreme prolazi, nikoga ne čeka.“. To se uvek odnosilo i na mene. Od kada znam za sebe, nikada nisam imao dovoljno vremena. Tako je bilo i u detinjstvu, kada sam želeo da svaki dan traje što duže. Tako je i danas, kada želim da provedem što više vremena sa mojim distributerima. Verovatno je tako i sa vama, širom sveta. Siguran sam, da biste i vi voleli da vreme ne prolazi tako brzo. Izuzetak je naravno, ako imate pet godina, približava se Božić i čekate da najzad stigne Deda Mraz.

Ovde, u Americi, kao i u mnogim drugim zemljama, februar je mesec kada slavimo praznik ljubavi. Mi to zovemo Valentinov dan. Tada našim ljubljenima poklanjamo cveće, čokolade i razglednice. Tako im pokazujemo zahvalnost, jer su sastavni deo našeg života. Zahvalni smo im na svemu što imamo i zbog čega uživamo u životu. To je potrebno da bi i u FOREVERU bili uspešni. Nikada nećete biti srećni ili uspešni, ako ne cenite ono što ste postigli.

Poznajem nesrećne milijardere. Pitate se, zašto su nesrećni? Nažalost, ne cene i ne poštuju pobeđe koje su postigli, a ni ljude koji su im pomogli na tom putu. Uvek misle samo na budućnost i tako zaborave da cene sadašnjost. Vi nemojte učiniti tu istu grešku u svom poslovnom životu. Uvek ostavite sebi dovoljno vremena za lične kontakte sa članovima svog tima, koji treba da se zasnivaju na poverenju i međusobnom poštovanju. Čak i „najtvrdje poslovne duše“ omekšavaju ako izrazite zahvalnost i pokažete saosećanje. To je posebno potrebno u vremenskom periodu kada se odvijaju važni događaji.

Tipično je da sa ljudima kojima je FOREVER potreban kao poslovna mogućnost – ili su im potrebni proizvodi – stvaramo kontakt tako što počinjemo razgovorom koji nazivamo „1/1“. To se može odvijati kod kuće ili u autobusu, mada uopšte nije važno gde se nalazimo. Važno je međutim da tada činimo svesne napore. Uvek napravimo redosled pitanja koja želimo da postavimo toj osobi. To nije lako. Potrebna je posebna pažnja da – menjajući svoj dnevni raspored – podredimo sebe drugim stvarima. Neko bi sada mogao reći da to nije teško, jer treba samo slušati njihove odgovore. Predlažem vam da iskoristite prvu mogućnost da saslušate jedan običan razgovor između dva čoveka. Primetićete da među njima nema komunikacije, već i jedan i drugi čekaju da kažu ono što žele. Kada govorite sa drugima, pokušajte da postavite samo ona pitanja koja se odnose direktno na sagovornika. „Kako si? Kako ti je porodica? Kako ide posao?“ Nemojte ništa govoriti o sebi za sve vreme razgovora. Verujte mi, to nije nimalo lako! Najbolji predavači znaju da to baš tako treba raditi. Oni majstorski znaju da slušaju i postavljaju dodatna pitanja kao reakciju na odgovore. Neverovatno je, šta sve mogu postići sa tim umećem.

Jako volim sledeću priču, jer mi ukazuje na to kako da se oslobodim dnevne rutine.

„Jedan bračni par u cvetu mladosti se doselio u deo grada gde stanuju imućni ljudi. Jednog jutra, dok su doručkovali, supruga je bacila pogled kroz prozor i videla jednu stariju gospođu, koja je baš tada prostirala sveže opran veš. „Taj veš ne izgleda baš čisto. Izgleda da ne zna kako se pere veš, ili bi trebala da kupi bolji deterdžent.“ – reče mužu. On pogleda kroz prozor i ne reče ništa. Taj razgovor se odvijao među njima svakom prilikom, kada je komšinicica prostirala veš. Mlada žena je uvek imala neku omalovažavajuću primedbu na komšinicin račun. Mesec dana kasnije, jednog jutra je ostala u čudu, kada je videla blistavu čistoću veša koji se sušio na suncu. „Vidi! Naučila je da pere. Sigurno je kupila bolji deterdžent.“ – reče mužu. On joj je tada kratko odgovorio: „Danas sam ustao ranije da bih oprao naše prozore!“ Tako je to i u našem poslovnom svetu. Način na koji vidimo druge, često zavisi od „čistoće prozora“ kroz koji ih gledamo.

Želim vam mnogo sreće i da postanete dobri slušaoci u vašem poslu. Nemojte zaboraviti da posvetite dovoljno vremena, da bi oni ljudi koje smatrate posebnim, osetili da ih zaista cenite.

S ljubavlju:

REX MAUGHAN

PREDSEDNIK I GENERALNI DIREKTOR





IZUZETAN POČETAK

2010. godina je počela izuzetno, jer smo dobili nesvakidašnju mogućnost, da u našem krugu pozdravimo jednog od najviših rukovodilaca firme. Aiden O'Hare, potpredsednik Forever Living Products Internationala nam se 22. i 23. januara pridružio u Budimpešti, odnosno Beogradu. Više od tri hiljade prisutnih je sa ogromnim interesovanjem pratilo poučno predavanje u kojem je naglasio važnost promene. Nadam se da će njegove reči mnogima ostati u sećanju.

Navike često postaju velike prepreke. Mnogi među nama se plaše promena, mada je život bez prilagođavanja nezamisliv.

U Mađarskoj se hleb na selu često naziva: život. A hleb se pravi od pšenice, koja se sastoji od sitnih zrna. Promene omogućuju da se realizuje mogućnost koja se krije u zrnu pšenice. Da bi promena pružila realnu mogućnost, treba da znamo svoju prošlost i vrednost.

U zemljama naše regije je važan poštovanje koji se zasniva na međusobnom razumevanju i ljubavi, koji nikoga ne isključuje, već prihvata sve ljude i ne okreće leđa drugim ljudima, već je otvoren prema svima. Aiden nam je rekao da ljubav nije ništa drugo već VREME. Vreme koje provodimo sa bližnjima, a Forever obezbeđuje sredstva da bi to ostvarili. Naši fantastični proizvodi, Plan marketinga, koji već više od trideset godina kontinuirano dokazuje da je izuzetan i naši čudesni materijali za edukaciju služe ostvarenju baš tog cilja.

Februar je pored sezone balova, mesec u kojem nas čeka prelepi Dan zaljubljenih. Taj divan dan se gradi iz čudesne ljubavi u kojoj provodimo vreme sa našim bližnjima. Izabranici ili izabraniku našeg srca ugadamo simboličnim poklonima i pružamo mogućnost, da bar tog dana sve bude posvećeno samo njima. Kod nas možete naći sve ono što vam treba da taj dan bude zaista nezaboravan. Naši kvalitetni proizvodi, koji su na najvišem nivou, profesionalne maserke i kozmetičarke su tu samo zbog vas! Iskoristite ovu mogućnost! Uvek (Forever) ugodite sebi, svojim bližnjima i saradnicima!

Postaćemo prvi uz pomoć snage ljubavi! Napred FLP Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
DIREKTOR ZEMLJE

FOREVER 2010/02





Hronika jednog prazničnog

Dana uspeha

Pozornica je bila ukrašena ogromnim, veoma simpatičnim likovima formiranim od balona i nagoveštavala je božićno raspoloženje. Iza pozornice su se od zore odvijale uzbudljive i pozitivno-grozničave pripreme. Forever je za ovu priliku pripremio do sada neviđen božićni vašar i praznični program.





Prirodno je da svi uzbuđeno navijaju da priredba bude uspešna, jer je uloženo mnogo vremena i rada da bude onakva kakvu bi svi voleli: da nadmaši sva očekivanja! Iza zavese je u pogledima svih bilo pitanje: „*Da li dolaze?*” Nešto posle pola devet je stigla prva lepa vest: na hodniku, između stolova sa proizvodima, šeta već više od hiljadu zainteresovanih!

PONOSNI SMO NA PROŠLOST, A BUDUĆNOST ĆE BITI JOŠ LEPŠA!

Sve nas obuzima mir dok slušamo čiste i zvonke zvuke prazničnih pesama **dečijeg hora „Arpad Tot”** i izvođenje pijaniste **Bele Sakči-Lakatoša**, nosioca nagrade Košut Lajoš.





*„Mogućnost postoji,
i data nam je.
Zato je prihvatimo svi!”*



Domaćini priredbe **Tamaš i Diana Biro**, soaring menadžeri su posle grandioznog ulaska na pozornicu pozdravili sve prisutne. Oni su uz pratnju gromoglasnog aplauza pozvali na pozornicu **dr Šandora Milesa**, direktora zemlje. On je u pozdravnom govoru istakao rezultate koje smo postigli u godini koja prolazi. Pozvao je na pozornicu članove Prezidents kluba, kao i neposredne saradnike. Svima se zahvalio na istrajnom i disciplinovanom radu, zahvaljujući kojima smo uprkos nepovoljnim ekonomskim i društvenim uslovima, postigli lepe rezultate. Omogućio nam je da steknemo uvid u planove za blisku budućnost i – kao čovek koji principijelno i kontinuirano nastoji da poboljša efikasnost našeg rada – u nove promene i organizaciju. Uz oduševljeno odobravanje publike je najavio mađarskog kralja violine **Zoltana Magu**. On nas je potpuno očarao, jer je muzika u njegovom izvođenju prava životna radost!





Peter Lenkei, izvršni direktor za Evropu je rekao da smo postigli međunarodno vredne rezultate. Poželeo nam je srećnu Novu godinu rečima Ištvana Sečenjija: „Budimo hrabri i postaćemo veliki ljudi!”

MALI I VELIKI

Prvo predavanje sa stručnom tematikom je održala menadžer **dr Gabriela Kašai**, koja je govorila o mogućnostima prirodne prevencije za zaštitu zdravlja, sa posebnim osvrtom na zimski period. **Dr Terezia Šamu i Andraš Brukner** soaring menadžeri su deo programa koji je bio posvećen iskustvima sa proizvodima vodili izuzetno stručno sa приметnim bogatim scenskim iskustvom. Prikazali su nam izuzetno uverljivo i verodostojno predavanje – ovom prilikom su vodili razgovor sa decom različitog uzrasta.





ŽIRI U TEŠKOJ SITUACIJI

Sledio je deo programa koji je bio melem za oči. Predstavile su nam se finalistkinje u izboru za **MISS SONYA** uz pratnju dinamične muzike **v.i.s. Android** i koreografiju plesnog ansambla. Žiri nije imao ni malo lak zadatak! Već ionako užareno raspoloženje je popularni **Toni Šoljmoš** podigao na još viši stepen. Njegove popularne pesme su podigle na noge više hiljada prisutnih. Program se nastavio objavljivanjem kvalifikacija novih supervizora i asistent menadžera uz oduševljeni i nesebični aplauz prisutnih.

Veronika Lomjanski, dijamant menadžer se zahvalila Rexu Maughanu, koji je sanjao i osnovao Forever Living Products Inc., na mogućnosti koju je stvorio za više stotina hiljada i miliona ljudi. Njene reči zahvalnosti su u sebi ujedno nosile i poruku: „Imamo ponudene mogućnosti! Treba ih samo prihvatiti!”

Sledio je pravi dokaz uspešnosti: kvalifikacija menadžera, senior i soaring menadžera, kao i pobjednika prvog, drugog i trećeg nivoa Podsticajnog programa za kupovinu automobila. Sa završetkom kvalifikacija smo se oprostili i od „glasa





Forevera” **dr Čaba Gotara**, direktora za trgovinu, koji je sa dr Šandorom Milesom direktorom zemlje najavio pokretanje Forever Biznis akademije, čiji je vođa projekta od 1. januara dr Čaba Gotar.

U HARMONIJI

Autorski i edukacijski rad **Zoltana Njirija i Kristiana Hakla** uvek nailazi na veliko odobravanje među članovima Forevera. Njihovo predavanje o majstorskim potezima u marketingu je i ovom prilikom izazvalo velike simpatije.

U sledećem delu programa su **Đerd Korda i Klari Balaz** sjajne zvezde na nebu pop muzike, kratkim, ali veoma efektnim programom oduševili sve prisutne.

Dr Renata Štajner je nastupila u ulozi božićne dobre vile, koja je verodostojnim rečima senior menadžera predala poruku o važnosti lične odluke.





Posle Renate se na pozornici pojavila posebna zvezda Forevera sa muzičkom tačkom koju je adaptirao baš za ovu priliku: **Robert Seleš** se predstavio kao FLP tj. Frapantno Lojalna Persona.

Red stručnih predavača su zaključile žive legende, dijamant-safir menadžeri **Atila Gidofalvi i Mikloš Berkič**. Na pozornici su u cilju saopštenja vesti saradivali u takvoj harmoniji, kao da to vežbaju svakog dana. Ustvari, to i vežbaju svakog dana! Mogu raditi i sa dve najudaljenije tačke na svetu, ali će ih ipak





spojiti vera, primer i rezultati: doneli su odluku koju su ostvarili! „Ako i ti doneseš odluku, onda je možeš ostvariti!” – poručuju svetu.

Na kraju programa su gusti redovi novih asistent supervizora čekali da prime svoja zaslužena odličja. Želimo im mnogo uspeha i upornosti na putu prema ostvarenju ciljeva!

Prihvatio savet predavača i priredimo sebi uspešnu novu godinu Forever Mađarske!



Welcome HOME!

Dobrodošli kući!



BILI SMO UZBUĐENI I PUNI OČEKIVANJA ZBOG VESTI O PRESELJENJU CENTRA IZ SONDI ULICE U NEFELEJČ ULICU, KOJI GRADITELJI MREŽE MOGU KORISTITI POSLE PREUREĐENJA.

Najzad je stigla potvrda očekivane vesti, i 18-og januara u 12 sati je nama, distributerima dr Šandor Miles direktor zemlje svečano otvorio centar u Sondi ulici. Jako smo se pripremali za ovu priliku, naime, ovaj centar dobijamo već drugi put. Početkom februara 1999. godine, pre jedanaest godina, svečano otvaranje centra u Sondi ulici je proteklo uz veliku žurku i uz praznično raspoloženje. Sa jednom velikom salom za predavanja, dve male za pregovore i slavnom Sonya® salom broj 2, magacinom i administrativnim delom, ovaj centar je posle onoga u Bajza ulici, bio pravi raj! Iz ove zgrade je krenula naša nesvakidašnje uspešna FLP karijera.

2010. godine smo stigli do još jedne važne prekretnice: vratili smo se na mesto gde smo počeli i dobili smo centar u Sondi ulici, po veoma visokim standardima. Rukovodstvo Forevera u Mađarskoj je uprkos ekonomskoj krizi, donelo odluku velikog dometa: zgradu glavnog sedišta u Sondi ulici će nam predati kao centar za edukaciju! Na svečanom otvaranju dr Šandor Miles nas je proveo kroz potpuno obnovljenu i preuređenu zgradu sa neskrivenim ponosom. Umesto kancelarije su napravljene sale

za edukaciju i stvoren je objekat u kojem svako veće možemo da predstavimo neverovatno genijalanu i izvanrednu FOREVER mogućnost pod čudesnim „kraljevskim“ uslovima.

NEKA SE RODI NADA U TEBI, KOJI STUPAŠ U OVU ZGRADU!

Ponovo kod kuće! Naš stari dom nas je dočeka obnovljen, ulepšan i proširen. U srcu centra grada, u Sondi ulici smo otvorili drugi magacin u Budimpešti, u kojem nas čeka cela paleta proizvoda, kao i materijali za edukaciju u kancelariji na prizemlju. Fascinira lepota obnovljene zgrade, kao i izvanredan raspored i profesionalna oprema u salama za edukaciju. Četiri sale za edukaciju različite veličine sa ugrađenim projektorom, zvučnicima, pozornicom i scenskim osvetljenjem, pružaju izuzetne tehničke uslove za prezentacije i edukaciju.

Na svakom koraku se vidi da se vodilo računa i o najsitnijim detaljima. Šandor se u znak poštovanja posebno pobrinuo da oni koji se kvalifikuju za Profit šering program i članovi Prezidents kluba mogu da rade u ekskluzivnim salama, koje su izgrađene posebno za njih. Hol,





u starom sjaju u prijateljskom i modernom ambijentu, čeka poslovne pregovore distributera. Bio-bife na nivou hotel Dvorca u Siraku i dalje ugađa gostima kvalitetnom uslugom i napicima od aloje, osvežavajućim pićima, kiselom vodom Sirona i sendvičima.

Elegantno obavljene narudžbe putem interne telefonske linije se donose iz bifea u posebne sale (u salu kvalifikovanih za Profit šering i članova Prezidents kluba) – kao soba-servis usluga. Jedan od najlepših dragulja zgrade je Sonya® sala za edukaciju. Neverovatno bogata oprema je dostojna prezentacije čudesnih Sonya® proizvoda, koje će tako svi zavoleti. To nikako nemojte propustiti!

RAZMISLITE DRAGI PRIJATELJI!

Dok je u mnogim firmama u protekloj godini došlo do smanjenja razvoja, restrikcije i otpuštanja zaposlenih, FLP ulaže, gradi i stvara nova radna mesta verujući u budućnost – verujući u vas! Naša firma ulaže u svoje distributere i saradnike! To je čuderno! A tek kada bi znali sve novosti koje nas očekuju u toku ove godine!

DRAGI NAŠI POTROŠAČI, DISTRIBUTERI I GRADITELJI MREŽA!

Dođite i pogledajte naše sale za edukaciju, upoznajte se sa novim proizvodima i sa novim NDP sistemom, koristite nove mogućnosti kupovine, isprobajte proizvode u Sonya® sali za edukaciju! Šandor bi voleo da radimo punim kapacitetom i da

cela zgrada brui od života. Predajte drugima vest o Sondi centru, pozovite ovde što više ljudi, pokažite im FOREVER stil i mogućnosti koje pruža FOREVER! Verujte, slika ovog centra govori sama za sebe. Imamo sva potrebna sredstva da 2010. godina zaista bude dobra godina! Treba da znate da smo na najboljem mestu! Više ne može biti izgovora!

Iskoristite sve mogućnosti i radite tako da mađarsko-južnoslovenski tim ostvari san svih nas: da budemo najbolji u FOREVER svetu!

Želimo vam mnogo posla i uspeha!

S ljubavlju:

Eva Kesi Sepne i Mihalj Sep
soaring menadžeri





SAGRADIO SAM KULU

Pre dvadeset godina su stigle uznemirujuće vesti sa južne granice Mađarske. U Rumuniji je izbila revolucija! U Mađarskoj su ljudi slušali vesti puni nade, a ujedno i brige za druge. Bilo je onih koji su bez razmišljanja spakovali stvari i krenuli u Rumuniju da pomognu. Tako je uradio i jedan vlasnik kafića iz Debrecina, koji se zove Jožef Sabo. Pet godina posle toga je Mađarska počela da se upoznaje sa nazivom Aloe Vera. Pitate se, šta povezuje ova dva događaja? Ispričaćemo onima koji to još ne znaju.



Moj život je prožet željom da živim slobodno – počinje priču Jožef Sabo, koji je snio san o Forever Living Productsu u Mađarskoj. Naravno, taj san se nije ostvario preko noći. Počeo je sa nekoliko tuba krema i dodacima ishrani, a nekoliko grozno hladnih noći je proveo na parkingu ispred frankfurtskog magacina.

Živeti slobodno za mene znači raditi ono što želim, sa onima sa kojima želim – sam određujem svoj put i sam disciplinujem sebe.

Je li to uvek bilo tako?

Ni najmanje. Kada čovek završi školovanje i krene u samostalan život, misli da će sve krenuti na bolje. A onda dobijamo prve šamare od života, i mada počinjemo da radimo, imamo osećaj da smo obukli sako koji je za jedan broj manji nego što bi trebalo. Uvek sam tražio mesto gde ću naći sebe. Imao sam pred očima primer mojih roditelja, koji su celog života radili u fabrici, kako bi omogućili školovanje mojoj sestri i meni. Kasnije, kada sam postao direktor održavanja i obezbeđenja jedne robne kuće i kada sam video nepravde, nikada nisam mogao da stanem u taj red – red bez slobode.

Želeli ste postići više?

Naravno! Imao sam 26 godina i brzo sam uvideo da od plate neću moći da sagradim kuću. Želeo sam da stvorim za sebe i svoju porodicu kvalitetniji život. Kada sam se oženio, već su bili napravljeni temelji naše kuće. Jednog vikenda su moji prijatelji pomagali gradnju moje kuće, a sledećeg sam ja gradio njihovu.

Danas se to teško može zamisliti...

Ako čuvamo plamen, onda nije! Moj život je već petnaest godina posvećen pomaganju onima koji žele da iskoriste mogućnost koju pruža Forever. Nikada nisam razmišljao o tome šta neko želi da postigne ovim poslom i koliko puta traži moju pomoć. Uvek sam pomagao, nisam odbio ni jedno predavanje. Na to sam izuzetno ponosan! Lepo je ovako živeti! Umalo da zaboravim – još me i plaćaju za to.

Je li bilo teškoća dok niste krenuli putem uspeha?

Od kada su se rodila moja deca, sin Tamaš i ćerka Laura, moj život je posvećen porodici. Ja sam želeo da postanem preduzetnik još i pre promene sistema u Mađarskoj, krajem devedesetih godina. Ja sam prvi otvorio privatni kafić u celom okrugu.

Kako je to moguće, kada nemate ugostiteljsku spremu?

Zaista nemam, ali sam u jedno bio siguran: znao sam kako bih voleo da

mene usluže. Tako sam se odnosio prema gostima. To je urodilo plodom, pa je i terasa često bila dupke puna, a ljudi su sedeli i na trotoaru pred kafićem.

Rekli ste da ste ipak tražili svoje mesto.

Tačnije, tražio sam svoje mesto dok nisam napunio 38 godina. Otvorio sam poslastičarnicu, pokušavao sam... ali nisam osećao da sam ostvario cilj koji sam postavio.

Rešenje je stiglo u vidu telefonskog poziva. Kao što su to mnogi od vas već čuli, javio se Anton Gajdo iz Manhajma. Ponudio je izvanrednu poslovnu mogućnost. Sudbina je htela tako da je nazvao baš onda kada je Jožef bio u Nemačkoj. Ipak... gospodin Sabo je tri puta rekao NE, pristao je tek na četvrti poziv. Kaže da je to bilo zato što ga je to zainteresovalo, jer je primetio da privlači ljude kada govori o slobodi, ali jednostavno nije video, gde je tu dobit. Nije prošlo puno vremena, i to mu je postalo jasno... naravno nije bilo automatski. Sledeće godine je Jožef trideset puta prevalio put između Debrecina i Frankfurta i često je spavao pred magacinom u Nemačkoj. Mnogi su ga odbili, u početku ni sam nije bio potpuno siguran, ali je uvek bilo novih ljudi koji su želeli da isprobaju proizvode. Proizvodi su potvrdili da je imao pravo: mada je u početku išlo samo korak po korak, posao se počeo razvijati.

Proteklo je više meseci dok je Mikloš Berkič stao pored mene, a čekao sam više meseci i da mi Agneš Križo odgovori potvrdno. Bio je čudesan doživljaj kada se posle jednogodišnjeg ubeđivanja pojavila dr Gabriela Kašai, prvi lekar-distributer u Mađarskoj.

Od tada su se događaji ubrzali. Jeste li nekada pomislili da ćete za samo petnaest godina biti tu gde ste sada?

Slutio sam da ćemo stvoriti veličanstvene stvari, ali nisam bio siguran da će biti baš tako velike. Bio sam siguran da sam etičan i će se ovaj posao svideti ljudima, jer je u Foreveru poštenje, čast i upornost na prvom mestu. Svi koji su me pratili na putu Forevera su ostali i „pustili korenje” u firmi.

Ali ne može svako postati uspešan...

Svako bi mogao biti uspešan, samo ne žele svi da se promene.

To znači da ste se vi promenili?

U velikoj meri sam se promenio! Ovaj posao me je naučio da budem obazriv i mudar. Danas sam već mnogo promišljeniji, imam više strpljenja sa ljudima i na svet gledam pozitivno. Ako bilo ko radi isto kao ja, onda će pre ili kasnije postati uspešan, baš kao i ja. Zbog toga ne prihvatam da ne može svako postati uspešan. Naravno, moraju se podneti žrtve. Treba posvetiti dovoljno vremena teškoćama i pobedi nad njima.



Ko vas je pratio na putu?

26 godina sam bio u braku i od toga je 12 godina deo koji pripada Foreveru. Savetujem svima koji su u braku, da odmah na početku uključe i bračnog druga. Često se setim citata Atile Jožefa, koji je bio na poledini moje čitanke iz osmog razreda: „Ceniti tuđi rad znaju samo oni koji i sami rade.” To znači da treba raditi rame uz rame sa saradnicima, jer će u protivnom odustati oni koji ne vide pozitivan primer.

Jožefova deca su odabrala drugačiji put od oca. Njegov sin, koji sada ima 26 godina je diplomirao na IBS-u (International Business School), a dvadesetogodišnja ćerka studira na Korvinus fakultetu – odeljenje za informatiku i medije. Jožef im je predao jedan od najvažnijih životnih principa: „Nije isto kada nekome date ribu ili ga naučite kako da je ulovi. To objašnjavam saradnicima i svima koji žive u mojoj okolini.” – kaže Jožef.

Mada u privatnom životu nije sve kako je Jožef planirao, njegov poslovni život cveta kao nikada do sada. Rekao nam je da ovaj posao nije počeo zbog novca. „U početku nisam gledao na materijalnu stranu, jer mi se svideo veliki izazov, a motivisala me je želja da obiđem celu Zemlju. Kada se otvorilo tržište u Mađarskoj i kada nas je Rex Maughan u hotel Hajatu pozvao na svetski susret sledeće godine u Njujorku, to je bio neopisivo lep i poseban osećaj.

Imate li želju da postignete još više?

Nisam imao nikada takve ambicije. Ja sam graditelj mreže i to ću ostati zauvek. Ovo je timski rad i svako ima svoju ulogu u ovoj ogromnoj mašineriji. „Elitni deo” su distributeri, koji su osnova ovog posla, ali su važni i svi oni koji pružaju usluge graditeljima mreže – na čelu sa dr Šandorom Milesom. Izuzetno me raduje što sam ga sreo, jer sa njim možemo postići neverovatno velike uspehe u srednje-evropskoj regiji.

Šta je vaš lični uspeh?

Za mene je najvažnije da mogu živeti po svojoj savesti – slobodno. Bez obzira na male poteškoće, ja znam da je ovo

bio moj cilj u životu. Danas već imam 1 milion partnera u Evropi – mada 70% njih lično ne poznajem – a njihov broj raste svakog dana. Tržište nema granice, dolaze nove generacije, oni koji imaju 18-25 godina, koji su se igrali u pesku kada sam ja počeo da se bavim ovim poslom. Suština je sledeća: Mi treba da budemo sigurne tačke.

Tako je, ali je u međuvremenu i „sigurna tačka” pretrpela velike promene.

Nedavno sam se vratio iz Rumunije, gde sam držao tri predavanja. Domaćin me je smestio u hotel sa pet zvezdica. To je bila ista gospođa koja je ovaj posao počela pre dvanaest godina, kada je sa troje dece bila u veoma teškoj situaciji. Pred našim očima se menjaju sudbine... Setio sam se toga i kada sam pre deset godina putovao u Bukurešt da održim predavanje. Vozio sam 600 kilometara tamo i nazad, a niko nije došao. U poređenju sa tim, sada me je slušalo dvesta ljudi. Po mom mišljenju, u Foreveru se ne može postići uspeh preko noći, ali za godinu-dve se mogu postići i te kako veliki uspesi.

Više puta smo pokušali saznati od Jožefa Saboa, čime se bavi kada ne radi. Nikako da shvati naše pitanje. „Šta nije posao? Šta podrazumevate pod pojmom posla?” – uzvraća pitanjem. Posle dugo vremena shvatamo da on ne deli svoje dane na „radne” i na „neradne”. Naime, njemu Forever nije samo posao, već i životna filozofija. Na kraju, posle našeg upornog interesovanja se ipak setio svoje omiljene zabave. Mada i za to na neki način može zahvaliti FLP-u...

„Ako nas, nekim slučajem, firma ne vodi na neko udaljeno mestu u svetu, onda mi sami organizujemo putovanje.” – kaže i počinje da nabrja: „Na Novom Zelandu sam upravljao brodom koji je bio udaljen samo sto metara od foke; a bio sam i u Japanu... Na Filipinima je pesak beo, kao nigde na svetu...



Nedavno smo sa „prijateljima koji nisu foreverovci” putovali u Tursku. Ne verujemo ušima! Zar postoji neko, koga osnivač firme u Mađarskoj nije ubedio?! Nastojimo da probudimo interesovanje drugih, ali ako ne uspemo i onda treba da poštujemo njihovu odluku. Bez obzira na to, ima nas sve više i više. I mi se „trošimo”, jer postoji prirodni proces života, ali će nas ideja Forevera sve nadživeti.



Sagradio sam kulu

Zimska aždaja ledenih zuba je prskala sneg i hladno inje. Zavijale je kroz bukovu šumu i divlje plesala među kućama. U sobi je pucketala peć. Čuo se tihi žamor i zvuk vretena. Deda je sedeo na klupi i krunio kukuruz.

Kao i da sada vidim njegova široka ramena i snažan vrat, velike, guste obrve, oštar pogled i strogo lice.

Njegova duša je bila kao prašuma u koju ljudska noga još nije kročila, čudesni arhaični svet, pun praznoverja i priča. Polje je bila njegova škola, a priroda majstor.

Knjiga mu je bila beskrajno zvezdano nebo, ispisano zlatnim slovima. Sedeo sam uz dedine noge i slušao njegovu priču. Povremeno mi je bacio klip od čega sam počeo graditi kulu. Kako je rasla moja kula od klipova, tako je rastao moj ponos koji je već bio tako velik, da nije stao u kuću. Već nisam slušao dedinu priču, samo sam grozničavo gradio kulu. To više nije bila kula u kući, već cela kuća u mojoj kuli. Deda je pažljivo gledao kako gradim kulu, i odjednom me je pogodio klipom, tako da se kula srušila.

Obuze me strašan bes na ruševinama kule od klipova.

Došlo mi je da ubijem dedu, ali sam samo nemoćno zaplakao. Moj ponos se raspao zajedno sa klipovima. Hladna srca sam želeo da se ceo svet sruši! Deda me je uzeo u krilo i poljubio u čelo. „Pusti, nemoj plakati unuču, nemoj žaliti za kulom od klipova. Nezasitom željom ćeš sagraditi još veće kule, koje će sudbina srušiti jednim zamahom, kao tvoj deda ovu kulu: ceo život protiče u gradnji, Ali nikada ne stižemo da stavimo krov na kulu. Ne stižemo, makar bila i do neba, jer naše želje lete još više, i padamo sa kule bez krova u krila surove smrti.

Vidiš, tu su klipovi, ponovo ih možeš ređati. Oplakivati smeš samo ono što ne možeš ponovo započeti.” Na vatri je plakala jedna zelena grana. Na oluku je visila ledenica. Deda je pričao, a ja sam slušao i ponovo gradio kulu.

/Ištvan Horvat (1942)/



Happy
Birthday! 9



IMAMO PROŠLOST... I JOŠ BOLJU BUDUĆNOST

Za izvanredno vođenje programa i prevođenje zaslužan je **Tibor Radocki**, naš veliki prijatelj i saradnik. Govorio je o počecima posla i BiH u kojima je imao značajnu ulogu.

Znali smo kad smo ga pozvali za voditelja da smo dobili bingo.

Po tradiciji 12.12.2009. slavili smo 9 godina rada FLP-a u Bosni i Hercegovini. Bijeljina je bila preplavljena gostima iz BiH, Mađarske, Srbije, Slovenije, Hrvatske, Kosova, Albanije...

Direktor FLP-Bos **Slavko Paleksić** je pozdravio sve prisutne, zahvalio se na lojalnosti, istakavši značaj timskog rada i zajedničkog duha u našem poslu.

Uz burne aplauze poslao je pozdrave **Rexu Maughanu, Gregu, O Hari**.





Dr Šandor Miles, generalni direktor regije, istakao je značaj zajedničkog rada svih zemalja, poštenog odnosa prema saradnicima i zahvalio se vodećim distributerima, kao i novim članovima za veru u ovo što radimo.

Čudna je igra sudbine. **Dr Goran Franjić i dr Nedim Bahtić** su zajedno išli u školu, ratna dešavanja su ih razdvojila, ali su se ponovo „našli” u FLP-u i zajedno grade mrežu. Veoma interesantno i duhovito su govorili o našim proizvodima. Stručno, a narodski, kako se to u BiH kaže. Svaka čast.

Mustafić Safet i Subhija, senior menadžeri su izveli pravi scenski prikaz prvog susreta sponzora i novog saradnika. Uz salve smeha i odobravanja, Safet je sve izgovore pretvorio u potvrđne odgovore, argumentima. Na kraju ga je Subhija (valjda očarana prezentacijom) zaprosila, iako su već dugo venčani. Pravi šou, sa hepiendom, čestitamo na sjajnoj predstavi.

Koliko je samo zadovoljnih korisnika bilo na sceni, govorili su o iskustvima. Vrlo stručno kroz ovaj deo programa provela nas je poznata „lavica” ovog posla **dr Branka Stantić-Molnar**.

Sledilo je predstavljanje novih supervizora, asistent menadžera i menadžera. Bilo ih je mnogo, kao retko kad. Znači da smo sve bolji, zar ne.

Nakratko, ali efektno na zabavu poslije programa pozvali su nas „**KUM i KUM**”. U sali urnebes, igra, veselje.





A tada... „**Andriod**” dr Miles sa kvalitetnim zvukom, efektima, sjajnom muzikom. A na sceni... kandidatkinje za Miss Forever južnoslovenske regije. Sajam šarma, lepote i dobre muzike. Plesači i igrači u neverovatnom spoju baleta, orijentalnog plesa i brejk-densa.

U žiriju eminentna imena. Kakav doživljaj, nestvaran. Od svih lepotica (piscu ovih redova sve su devojke najlepše) izbor da nas predstavlja u Londonu, na EURO reliju je pao na **Anetu Dimitrovsku**, menadžera iz Srbije.

Vasilije Njegovanović, senior menadžer je istakao „Idemo dalje”

kroz retrospektivu svog pređenog puta, puta njegove dece (takođe menadžera) i puta kompanije u BiH.

Nije čudo da je Vaso stalni član Prezidents kluba – zaslužen je u njemu.

Na kraju su nastupila dva sjajna čoveka, dva lidera, dve gromade u našem poslu, Sabo Jožef, safir menadžer i **Veronika Lomjanski**, dijamant menadžer

Uz izvanredno prevođenje **Tibora Radockog**, **Sabo Jožef** je govorio o potrebi za promenama, o tome kako smo svi isti, kako treba leteti što dalje, ali se osvrnuti i na one iza i oko nas.





Svi smo mi tim, niko nije najveći, svako ima svoj deo zasluga, nemojmo to zaboraviti. Predavanje je bilo nadahnuto, emotivno, celovito, imali smo osećaj da govori na našem jeziku. Da ništa drugo nije viđeno na ovoj proslavi, zbog predavanja gospodina Saboa vredelo je preći hiljade kilometara.

Prvi dijamant u regiji **Veronika Lomjanski**, svojstveno sebi, strasno i energično, pozvala je sve da nam se pridruže, govorila je o realnosti, o snovima i o tome kako ih ostvariti. Kad god je gledamo i slušamo, vidimo nove slike budućnosti, jer zrači profesionalnošću, iskrenošću i majčinskom toplinom. Hvala

Veronka i Stevo za sve, vi ste naš svetionik za sva vremena.

Godišnjicu smo završili najvažnijom stepenicom na putu u visine, dodelom značaka asistent supervizorima.

A na zabavi u hotelu? Nećemo vam otkriti... Dođite sledeće godine i uverite se sami.

dr Slavko Paleksić
direktor centrale
BiH



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAĐARSKA



1. **DR EDIT RÉVÉSZ SIKLÓSNÉ**
ZOLTÁN SIKLÓS
2. **PÉTER MAYER**
3. **ISTVÁN HALMI**
RITA MIKOLA HALMINÉ
4. **ZSOLT FEKETE**
NOÉMI RUSKÓ
5. **CSABA JUHÁSZ**
ENIKŐ BEZZEG
6. **SZILVIA LIPP**
MIHÁLY MOLNÁR
7. **DR KATALIN SURÁNYI**
SÁNDOR GAZDIG
8. **ISTVÁN UTASI**
ANITA UTASI
9. **ISTVÁN TÓTH**
MÁRTA ZSIGA
10. **BALÁZS MAYER**

SRBIJA

1. **RUŽICA DIMITRIĆ**
ŽIVORAD DIMITRIĆ
2. **MILKA BRANKOVIĆ**
NOVAK BRANKOVIĆ
3. **DR DUŠANKA TUMBAS**
4. **ELIZABETA KORODI KOVAČ**
JOŽEF KORODI
5. **MIRJANA JOVANOVIĆ**
MILAN JOVANOVIĆ
6. **VLADIMIR JAKUPAK**
NEVENKA JAKUPAK
7. **BOBAN ZEČEVIĆ**
DUŠANKA ZEČEVIĆ
8. **ALEKSANDRA PETKOVIĆ**
BOGDAN PETKOVIĆ
9. **GORDANA ŠUNDOVIĆ**
PREDRAG ŠUNDOVIĆ
10. **JASNA HRČNJAR**



NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI NA OSNOVU
LIČNIH I NON-MENADŽERSKIH BODOVA
U DECEMBRU 2009. GODINE

HRVATSKA



1. DUBRAVKA ČALUŠIĆ
ANTO ČALUŠIĆ
2. BOJANA PAVIĆ
ANTO PAVIĆ
3. TIHOMIR STILIN
MAJA STILIN
4. MARGARETA SUKSER
MARIJAN SUKSER
5. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
6. NELA ČOP
7. ANDREA ŽANTEV
8. IVANKA RILL MILJAK
ROLF RILL
9. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
10. NATALIJA MIRKOVIĆ

BOSNA-HERCEGOVINA

1. ZDRAVKA ILIJIĆ
FILIP ILIJIĆ
2. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
3. DR FRANJIĆ GORAN
4. SNEŽANA ZEČEVIĆ
5. ZORAN NJEGOVIĆ
6. DR NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
9. MIRKO BABIĆ
NADA BABIĆ
8. AMINA ALIĆ
FUAD ALIĆ
9. MILJKA BOSNIĆ
10. RADOJKA JOVANOVIĆ
ŽARKO JOVANOVIĆ



SLOVENIJA



1. JOZEFA ZORE
2. PETRA SMILJANIĆ
MARKO SMILJANIĆ
3. JOŽICA ARBEITER
DR MIRAN ARBEITER
4. ANA CVIJANIĆ
BOŽIDAR CVIJANIĆ
5. DAŠA HOFSTÄTTER
MARKO JAZBAR
6. DANICA BIGEC
7. KARMEN ŠLIBAR
8. ANDREJ KEPE
MIŠA HOFSTÄTTER
9. MARJETA HRASTAR KREJČI
MILAN HRASTAR
10. ALJOŠA V. CVIJANOVIĆ
DANIJEL V. CVIJANOVIĆ





NIVO MENADŽERA SU POSTIGLI (SPONZOR):

Jožef Andriška
(*Noemi Ruško i Žolt Fekete*)



Judit Oršolja Gorbič i Mikloš L. Demčak
(*Jožefne Haim i Jožef Haim*)

„Sve pozdravljamo sa dubokim poštovanjem. Živimo u Segedinu i već smo tri godine u srećnom braku. Naši sponzori su bračni par Haim. Forever – zauvek zajedno! Beskrajno smo lojalni Forever firmi i njenim proizvodima. Dugujemo zahvalnost mnogim ljudima, među kojima se izdvaja harizmatična ličnost našeg mentora, Mikloša Berkiča. Privrženi smo ideji naše firme koju ostvarujemo u praksi.”

Imelda Vlašič Hodine i Laslo Hodi
(*Silvia Lip i Mihalj Molnar*)

„Zahvaljujući FLP-u smo se našli u timu u kojem zajedničkim radom, služimo jedni drugima u korist velikih ciljeva. Zahvalni smo našim sponzorima koji su nam bili dobri treneri, jer su nas izuzetno motivisali i našim distributerima, bez kojih ne bi dostigli postavljene ciljeve. Posebno nas raduje, što je timski rad urodio plodom i zahvaljujući tome smo se zajedno kvalifikovali sa našim sponzorima – sa mojim dugogodišnjim saigračem i njegovom suprugom. To je pravi uspeh!”



Andrašne Mikola
(*Rita Mikola Halmine i Istvan Halmi*)

Neko kaže da je posao uvek na prvom, a odmor na drugom mestu. Kod nas je taj redosled sledeći: na prvom mestu je porodica, na drugom zabava, a posao je tek na trećem mestu. Divno je da posao u FLP-u omogućuje da imamo dovoljno vremena za porodicu i zabavu, a rad uopšte ne shvatamo kao posao. Zbog toga i uživamo u tome!”



ZAJEDNO NA PUTU USPEHA

K O S O V O , S R B I J A , C R N A G O R A , S L O V E N I J A



NIVO ASISTENT MENADŽERA SU POSTIGLI:

Réka Bakai
Milka Branković i Novak Branković
dr Boglárka Francia
dr Csilla Nagy in Ferenc Zsebe
Rita Rózsavölgyi Karczagné
i Tamás Karczag
Réka László
Balázs Mayer
Zita Putnoki Móczárné
i Béla Móczár
Bojana Pavić i Anto Pavić
Karmen Šlibar
Antal Spolár i Mária Nagy Bollókné



NIVO SUPERVIZORA SU POSTIGLI:

László Adamóczki
László Andó i Viktória Bradics Andóné
Szandra Éva Bercsényi i Tamás Sándor
Erika Éva Dobos i Gábor Zsuga
Jánosné Domonkos
dr Julianna Tóth
dr Mária Szunai
Sarolta Emődi i Márton Czebe
Istvánné Fodor
Dóra Gazdig
Márton Gazdig
Tijana Gomilanović
Gáborné Gömöri
Enikő Gömöri
Gyöngyi Hegedűs
Sándor Huszák i Nikolett Palotás Huszák
János Józsefné Izsvák
Mirjana Jovanović i Milan Jovanović
József Kertenics
Attila Kiss
Zoltán Kiss
István Kothencz i Istvánné Kothencz
István Kurucz i Mónika Kurucz-Dékány
Zsuzsanna Kurucz i László Kupás Deák
Zsuzsanna László i Balázs László
Beáta Lakatos
Imréné Magda i Imre Magda
Annamária Maklári
Attila Tót Maklári
Natalija Mirković

Edit Szabó Nádasdiné
Gyöngyi Gecse
István Pápai
László Pomázi
Slavica Popović i Nenad Popović
Gábor Rác
dr Predrag Radivojević
Erzsébet Sasvári
Edit Morzsányi Schlaferné
József Schmidt i Józsefné Schmidt
Mónika Sulyok i László Rácsay
Gordana Šundović i Predrag Šundović
Gabriella Judith Szász i Levente Mihály
Milija Tomsic
Katalin Tanoss Tripsigálné
i Dimitrov Tripsigálc
Julianna Csik Tógyerné
Viktória Tóth
István Tóth i Judit Varga
Zoltán Krisztián Tóth
Erzsébet Árvai Tóthné i Gábor Tóth
Mária Tarr Vargáné
László Varga i Margit Rémai
Iren Ádám Attiláné Virág i Attila Virág
Ágnes Kaló Virágné



PODSTICAJNI PROGRAM ZA KUPOVINU AUTOMOBILA SU OSTVARILI:

I NIVO:

Cecília Szöllösi Ádámné i István Ádám

Józsefné Bakó i József Bakó
Nikolett Balázs
Anita Balogh i Tamás Süle
András Bánhidly
Zoltán Becz i Mónika Becz
Daniela Bodnár
Zoltán Botka i Zoltánné Botka
Zsófia Gergely Czeléné
Ildikó Csepi i Gábor Kovács
György Csuka i dr Ibolya Bagoly
Géza Bálint Csürke i Bálintné Csürke
Attila Dobsa i Mónika Csáki Dobsáné
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Tibor Éliás

dr Zoltán Farády i dr Zoltánné Farády
Gáborné Farkas i Gábor Farkas
Diána Fittler
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Éva Krisztina Gecző
László Zsoltné Gecző i László Zsolt Gecző
Andrea Gecse
Józsefné Haim i József Haim
Tünde Hajcsik i András Láng
Vilmos Halomhegyi
Rita Hofbauer i Gábor Gavalovics
Melinda Jancsik
Zsolt Jozó i Judit Molnár
dr Albertné Kálmánchey
i dr Albert Kálmánchey
dr Lajos Kardos i
dr Erzsébet Hosszú Kardosné
István Kása i Istvánné Kása
Vince Kemenczei i Krisztina Tamási
Mária Ollós Keszlerné i Árpád Keszler
Ádám Kibédi i Emőke Ótos
Árpád Kis-Jakab i Ibolya Tóth Kis-Jakabné
Ágnes Klaj
Sonja Knežević i Nebojša Knežević
Péter Knisz i Edit Knisz
Gyuláné Kovács i Gyula Kovács
Márta Köves
Kraljić Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad
Ilona Tasnádi Kulcsárné i Imre Kulcsár
Tibor Lapicz i Orsolya LenkóLapiczné
dr Predrag Lazarević i dr Biserka Lazarević
Károly Léránt i Edina Tóth Lérántné
Szilvia Lipp i Mihály Molnár
László György Lukács
dr Zoltán Lukács i
dr Kiss Erzsébet Lukácsné
István Major i Beatrix Kovács Majorné
Péter Mayer
Istvánné Mészáros
Mihailović Branko i Mihailović Marija
Istvánné Miklós i Sándor Tasi
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš
Viktória Mohácsi
Klára Kalcsu Molnárné
Szilárd Mrakovics i Emőke Csordás
József Mussó i Erika Lupsa Mussóné
Ádám Nagy i Brigitta Belényi Nagyné
Gabriella Nagy i József Márkus
Zoltán Nagy i Ágnes Czunas Nagyné
Marija Nakić i Dušan Nakić
Renáta Zsidai Oltvölgyiné
Ilona Orosz i dr Zsolt Gönczi



FOREVER



Lászlóné Orosz
Imre Papp i Anikó Péterbencze
Tibor Papp i Tiborné Papp
dr Mária Pavkovic
Tamás Radics i Éva Poreisz
Tibor Radóczy i dr Ilona Gurka
Zoltán Ramhab i Judit Ramhab
Gábor Ráth
Pál Rezván i Judit Kerek Rezváné
Zsolt Róth i Tímea Gregin Róthné
Róbert Rudics i dr Ibolya Czinderics Rudicsné
József Rusák i Rozália Rusák
Patrícia Rusák
dr Renáta Steiner
dr Katalin Surányi i Sándor Gazdig
Stilin Tihomir i Stilin Maja
László Sulyok i Tünde Kökény Sulyokné
Zoltán Szabados i Emese Mikus Szabadosné
Ildikó Szabó
Péter Szabó
dr Tamásné Szabó i dr Tamás Szabó
Mária Szeghy
János Székely i Dóra Juhász
Marianna Szekér
Ferencné Széplaki i Ferenc Széplaki
Erika Tanács
Ferenc Tanács i Ferencné Tanács
Beáta Tasnády i Zoltán Vörös
Gizella Tégls
Lászlóné Térmegi i László Térmegi

Endre Tordai i Irma Szép Tordainé
Tímea Tóth
dr Dušana Tumbas
Lajos Túri i Zsuzsanna Dobó
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Mikulas Vareha
Zsuzsa Varga
Ramóna Visnovszky i Gábor Bognár
László Vitkó
Ildikó Zakar
Zore Jozefa

II NIVO:

Gizella Botis i Marius Botis
Tünde Ibolya Császár
Gabriella Dominkó
Klára Hertelendy
Ilona Illyés
Janović Dragana i Janović Miloš
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
dr Marija Ratković
Tünde Révész i László Kovács
Zsoltné Rózsahegyí i Zsolt Rózsahegyí
dr Edit Révész Siklósné i Zoltán Siklós
Éva Keszi Szépné i Mihály Szép
Csaba Tóth
Géza Varga i dr Ilona Juronics Vargáné

III NIVO:

Miklós Berkics
Tamás Biró i Diána Biró
András Bruckner i dr Terézia Samu
Tamás Budai
Marija Buruš i Boško Buruš
Zsolt Fekete i Noémi Ruskó
István Halmi i
Rita Mikola Halminé
Herman Terézia
Csaba Juhász i Enikő Bezzeg
dr Adolf L. Kósa
Ágnes Krizsó
Zsolt Leveleki i Anita Leveleki
Stevan Lomjanski i
Veronika Lomjanski
dr Endre Németh i
Ágnes Lukácsi
Zoran Ocokoljić
Hajnalka Senk
dr Katalin Pirkhoffer dr Seresné
i dr Endre Seres
József Szabó i Józsefné Szabó
János Tamás i Jánosné Tamás
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Ványa Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert



IZABERITE PAKET IZ NAŠE
PONUDE, ISECITE KUPONE
I DOBIČETE POPUST OD
10 000 FT!

„Elegancija po zahtevima današnjice”

Web strana: www.kastelyszirak.info • Telefonski broj: 06-32-485-3000 • Imejl: info@kastelyszirak.info

FOREVER RESORTS

Isecite kupon i ponesite ga sa sobom!

Kupon se može koristiti za najnovije pakete ponude hotela „Dvorac” u Siraku.
Za jedan paket ponude se može koristiti isključivo jedan kupon i ne može se povezati sa drugim popustima. Za dalje informacije se obratite kontaktima u hotelu.

Pakete ponuda možete pogledati na našoj veb strani!

KUPON U VREDNOSTI OD 10 000 FORINTI



Veb strana: www.kastelyszirak.info
Imejl: info@kastelyszirak.info
Telefonski broj: 06-32-485-3000

Ponuda važi do 28. februara 2010.



Pravi uspeh

Viktorija je samo godinu dana FLP distributer, ali je već postigla značajne uspehe. Lepo napreduje na poslovnom planu, a nedavno je dobila i značajno priznanje za celokupni izgled i lepotu. Ona je maksimalista i obećava da se neće zadržati na ovim uspesima.

VIKTORIJA CINKOTA JE POBEDNICA MISS SONYA® TAKMIČENJA U MAĐARSKOJ

„FLP proizvodi su prvo pomogli mojoj mami i to me je motivisalo da počnem i sama da se bavim njihovom distribucijom.” – priča o prvim koracima u firmi Viktorija Cinkota, pobednica Miss Sonya® takmičenja u Mađarskoj. Ona će uskoro putovati u London na izbor Miss FLP-a Evrope. Na ovom takmičenju lepota nije jedini faktor pobeđe, već i stav, talenat i znanje o upotrebi kvalitetne dekorativne kozmetike. Nije čudo što Viktoriju privlači ova oblast, jer ona želi da postane kozmetičarka. Ona već radi u salonu za trajnu šminku (tetovažu). „Zbog toga na proizvode gledam sa specifičnog aspekta. Meni se proizvodi jako dopadaju, a i od potrošača dobijam samo pozitivne reakcije” – kaže. Naravno, potrošači ništa ne rizikuju, jer je Viktorijino lepo lice najbolja moguća referenca. „Mnogi dolaze na prezentaciju, jer im se sviđa moja šminka, pa ih to zainteresuje. U praksi se i sami mogu uveriti u pozitivno dejstvo proizvoda. Uverila sam se da svi ostaju verni našim proizvodima, ako ih jednom isprobaju.” Viktorija kaže da nema omiljene boje, jer joj šminka uvek zavisi od trenutnog raspoloženja. U svakom slučaju, na decembarskom Danu uspeha je ljubičasta boja imala veliki uspeh: po mišljenju žirija, Viktorija je bila najlepša. „Volim da se šminkam, ali je to samo osnova uspeha. Mislim da je i moj osmeh bio jako vredan. Moram priznati, da nisam navikla na javne nastupe, pa sam se stalno smešila, jer sam ustvari bila zbunjena. Naravno, nije mi žao, jer je taj osmeh još više doprineo dobrom izgledu!” Nadamo se da će taj Viktorijin osmeh i u Londonu osvojiti sve prisutne. Ona se veoma raduje ovom putu, jer još nikada nije bila u glavnom gradu Engleske. „Bilo je divno pobediti, jer sam oduvek želela da vidim London i sada mi se pruža izvanredna mogućnost. Privlače me avanture i izazovi, pa ću se iz sve snage truditi da pobedim i na ovom takmičenju – jer želim da stignem i u Ameriku!” Mogli bi pomisliti da je Viktorija posle ovih uspeha zadovoljna devojka. Ipak, ona tvrdi da neke detalje ne voli na sebi. „Pošto sam maksimalist, nikad ne mislim da sam savršeno lepa. Ne žalim se zbog toga, jer znam da bez obzira na uloženi trud, uvek mogu popraviti utisak: to stalno nezadovoljstvo me uvek nosi dalje u životu. Znam, da treba još mnogo da učim, ali se nadam da već i sada dobro radim. Ove godine ću uložiti svu snagu da održim što više kozmetičkih prezentacija, da nastavim usavršavanje i još više poboljšam kvalitet posla. Tako ću još više ljudi upoznati sa našim proizvodima i naravno, želim da stupim na viši nivo kvalifikacije.” Kako izgleda Viktorijin život koji nije vezan za distribuciju? Ona će sledeće godine završiti kozmetičarsku školu i planira da svojim poslom pomaže onima koji traže pomoć profesionalne kozmetičarke i stručnjaka za trajnu šminku (tetovažu). „Posle teških operacija, mnogim ljudima je potrebna naknadna estetska korekcija, koja će im vratiti ili ponovo uspostaviti prvobitni izgled oštećenog dela kože. To su na primer „zečija usna” ili bradavice kod žena. Ako postignem dobre rezultate na tom polju, onda će to biti moj veliki uspeh!” – kaže odlučno Viktorija.



SAOPŠTENJA

PODSTICAJNI PROGRAMI

Od aprila 2009. smo pokrenuli ALOE TRAVEL SERVIS (ATS) poseban klub za putovanje zatvorenog tipa. Članstvo u ovom klubu nudi distributerima mogućnost putovanja po ceni koja je povoljnija čak 20-50%.

- Distributeri koji ostvare 2 boda ili više, mogu kupiti **članske karte** u FLP kancelarijama. Pristupna taksa iznosi 49 €/po osobi/godišnje.

- Od 22. oktobra 2009., umesto prethodnog Travel paketa, realizujemo Travel Tač paket koji ima vrednost 2 boda. Ovaj novi jedinstven paket – pored prava na ATS kupovinu – nudi i ekskluzivne nagrade, do kojih ste do sada mogli doći samo u Forever Risort odmaralištima!

- Za pristup je dovoljno ispuniti jednostavan formular sa podacima i **imejl adresom** distributera.

- Distributer se sa članskom kartom može registrovati na veb strani ATS-a i time postaje član onlajn kluba za putovanje.

- ATS može birati među ponudama najvećih putničkih agencija zapadne Evrope i promovise ponudu nivoa 4, 5, i 6 zvezdica.

Po našem mišljenju, naši aktivni članovi zaslužuju da posredstvom FLP-a dobiju mogućnost za senzacionalna putovanja po izuzetno povoljnim cenama.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

Imejl: register@aloetravel.com

RESPONZORISANJE

Pravila responzorisanja su postavljena u 12. poglavlju Međunarodne poslovne politike. Važno je znati da responzorisanje nije automatski

proces, jer stupa na snagu tek posle prilaganja određenih formulara (izjava o responzorisanju, novi prijavi list) i provere da li kandidat odgovara uslovima. Smatra se povredom Poslovne politike ako neko i drugi put registruje saradnika distributera, bez procesa responzorisanja.

INTERNET

Obaveštavamo poštovane distributere, da informacije mogu dobiti na dve veb strane našeg Društva. Prva je www.flpseu.com i ona je veb strana naše regije i pruža mogućnost stupanja u kontakt sa veb-robom kućom u Mađarskoj. Kod koji je potreban za prijavu u veb-robnu kuću možete dobiti u našoj kancelariji. Korišćenjem lozinke „forever”, možete čitati aktuelne, kao i ranije brojeve magazina Forever, a do foto galerije možete doći upotrebom lozinke „success”. Centralna, popularno nazvana „američka” veb strana naše firme, www.foreverliving.com sadrži FLP vesti iz celog sveta, mogućnosti međunarodnog kontakta i druge korisne informacije. Na ovu adresu se mogu prijaviti svi zainteresovani, ako kliknu na „GUEST”. Na stranu za distributere možete doći ako kliknete na „DISTRIBUTOR LOGIN” i tu imate uvid u aktuelno bodovno stanje. Za pristup je potrebno dati ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) koju možete naći u poslednjem delu mesečnog obračuna bonusa (preduzetničkog obračuna).

Bonus obračun na našoj veb strani:

Svi saradnici koji imaju lozinku, mogu doći do mesečnog obračuna na Internetu.

Informacije o upotrebi ove usluge možete naći na foreverliving.com veb strani na početnoj strani za distributere.

Forever You Tube. Matična kancelarija je izradila svoj Forever You Tube kanal do kojeg možete doći na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod> Na toj strani na raznim jezicima nudimo uvodne video filmove o proizvodima, predavanja vodećih menadžera i druge prezentacije marketinga. Uskoro će se pružiti mogućnost slanja poruke, a sve to možete dostići i pomoću Blackberryna.

Vezano za **pojavlivanje distributera na Internetu**, predstavnici matične firme Vam ukazuju na sledeće:

- veb strana ne sme da sadrži savete koji imaju lekarski/isceliteljski karakter;

- veb strana ne sme da sadrži nikakva obećanja koja se odnose na prihod odnosno zaradu;

- veb strana obavezno mora da sadrži informaciju da je njen vlasnik nezavisni distributer FLP-a i da to nije službena veb strana FLP-a;

- preko distributerske veb strane se ne može vršiti prodaja proizvoda.

Ponovo vam ukazujemo na 14.3.3.5 tačku Međunarodne poslovne politike, na osnovu koje se naši proizvodi ne mogu prodavati na elektronskom tržištu/licitacijama (na pr. Vatera, E-bay itd.). Molimo Vas da svaku pojavu na Internetu planirate uzimajući u obzir gore navedeno i pre publikacije svakako tražite dozvolu od našeg Društva. Linkove veb strane očekujemo na centralni imejl flpbudapest@flpseu.hu

CENTRALNE KANCELARIJE

NEPRAVILNO!

Nikada nemojte kupovati ili prodavati proizvode na drugim elektronskim kanalima ili maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir razne mogućnosti elektronskih medija, na osnovu Forever Living Productsa, oni se kvalifikuju kao maloprodajni objekti. Na osnovu pravosnažne Poslovne politike, strogo je zabranjena prodaja ili izlaganje bilo kakvih FLP proizvoda ili izdanja u maloprodajnim objektima. Prodaja proizvoda elektronskim putem je dozvoljena isključivo na www.flpseeu.com veb strani!

KORISNE INFORMACIJE

Naše Društvo pruža više mogućnosti distributerima za informisanje o njihovom dnevnom prometu i aktuelnom bodovnom saldu:

- **Na Internetu:** informacije o ovim podacima možete naći pod naslovom INTERNET, koji se odnosi na saopštenja.

- Informacije o vašim bodovima možete tražiti i putem **SMS sistema**, koji već više godina uspešno funkcioniše.

- Za informacije o aktuelnim podacima Vašeg prometa naši saradnici Vam stoje na raspolaganju u **telefonskoj službi** Centralne kancelarije u Budimpešti. Informacije o bodovnom saldu distributeri u Mađarskoj mogu tražiti na telefonskim brojevima: +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Slovenije, Srbije i Crne Gore na telefonskom broju +36-1-332-55-41.

Molimo vas da tražite informacije samo o svojim bodovima i o svom preduzetništvu!

Molimo poštovane distributere da i ubuduće paze na to da formulare ispune na odgovarajući način, sa posebno distributerski prijavni list, jer je to ugovor koji se sklapa između FLP-a i distributera! Prepravljene ili nepotpisane prijavne listove i formulare za naručivanje proizvoda nećemo prihvatiti, kako bi izbegli eventualne greške! **Prihvatamo samo svojeručno potpisane ugovore! Svaki drugi potpis se kvalifikuje kao falsifikat!**

Za prijavu promene imena ili adrese, nije dovoljno iste navesti samo na formularu za naručivanje proizvoda. Molimo Vas da za to koristite formular za promenu ličnih podataka!

Molimo Vas da zbog finansijske bezbednosti, u slučaju traženja informacija o preduzetničkoj nagradi drugog distributera, opunomoćena osoba ponese sa sobom svoju ličnu kartu!

Na osnovu Međunarodne poslovne politike, svi distributeri koji potpišu prijavnu listu (ugovor), stiču pravo na kupovinu proizvoda neposredno od FLP-a. Međutim, registrovani distributeri postaju tek posle prve kupovine, uz dokaz o predaji drugog primerka prijave liste sa pečatom.



**program od 25. januara
do 22. februara 2010.**

- 18:00 i 06:00** Himna
18:15 i 06:15 dr Ida Nađ i dr Ferenc Kiš: Zaštita organizma tokom zime
18:40 i 06:40 dr Katalin Pirkhofer dr Šerešne: Prolećni zamor
19:10 i 07:10 Supervizori, asistent menadžeri...
19:25 i 07:25 Menadžeri, vodeći menadžeri
20:10 i 08:10 Bela Sakči Lakatoš
20:25 i 08:25 Vaš san – naš plan
Uvod u FLP
20:30 i 08:30 Veronika Lomjanski: Hvala Reks!
20:45 i 08:45 Katrin Bajri
21:45 i 09:45 Android-koncert, Miss Sonya
22:40 i 10:40 Zoltan Njiri i Kristian Hakl: Majstorski potezi u marketingu
23:00 i 11:00 Supervizori, asistent menadžeri...
23:20 i 11:20 Menadžeri, vodeći menadžeri, Klub osvajača
00:15 i 12:15 Toni Šoljmoš
00:30 i 12:30 Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
00:35 i 12:35 dr Renata Štajner:
Tvoj život – tvoja odluka
00:50 i 12:50 Ištvan Halmi: Razvijaj se u širinu
01:40 i 13:40 Vaš san – naš plan:
Mogućnosti u FLP-u
01:45 i 13:45 Robert Seleš: Zvezde FLP-a
01:50 i 13:50 dr Edit Reves Šiklošne: Prirodni antioksidansi u prevenciji i lečenju
02:30 i 14:30 Zoltan Njiri i Kristian Hakl:
Pozitivne strane i mogućnosti raznih tipova ličnosti
03:30 i 15:30 Klari Balaz i Đerd Korda
04:00 i 16:00 Agneš Klaj: Kada, ako ne sada?
04:20 i 16:20 Klara Hertelendi: Sve više i više
04:50 i 16:50 „Gonosok i Zađva, - koncert
05:05 i 17:05 Atila Gidofalvi i Mikloš Berkič:
Šta želiš da postigneš u životu?

www.flpseeu.com

PHŌNIX ONLINE

WWW.PHONIXREPJEGY.INFO



SAOPŠTENJA PREDSTAVNIŠTVA U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

Telecentar raspolože i ZELENIM brojem: 06-80/204-983

Ova usluga funkcioniše radnim danima od 12:00 do 16:00 i potpuno je besplatna. Naravno, Telecentar se može zvati i na ranije datim brojevima: +36-1/297-5538, +36-20/456-8141, +36-20/456-8143

KALENDAR

BUDIMPEŠTA: – Dan uspeha: 20. 02. 2010.; Dan uspeha: 13. 03. 2010.; Dan uspeha: 22. 05. 2010.; Dan uspeha: 24. 07. 2010.; Dan uspeha: 11. 09. 2010.; Dan uspeha: 16. 10. 2010.; Dan uspeha: 20. 11. 2010.; Dan uspeha: 18. 12. 2010.

NARUČIVANJE PROIZVODA

Oni kupci koji proizvode ne preuzimaju lično ili putem opunomoćene osobe, narudžbe mogu predati na sledeći način:

– **telefonom** – kada naš saradnik pruža tačne informacije o krajnjem iznosu, bodovnoj vrednosti i taksi isporuke narudžbe: +36-1/297-5538, +36-1/297-5539; mob. tel: +36-20/456-8141, +36-20/456-8149; zeleni broj: +36-80/204-983 (može se zvati bez naknade svakog radnog dana od 12:00 do 16:00) – **sms-om** na tel. broj +36- 20/478-4732; – **Internetom**

na veb strani www.flpseeu.com ! To je najsigurnije i najkomotnije rešenje, ne samo sa aspekta neposredne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ovo je izuzetno sredstvo i u slučaju savetovanja za upotrebu proizvoda, jer je ova ponuda privlačna za sve zainteresovane. Sve bodovne vrednosti naručenih proizvoda se dodaju aktuelnom bodovnom saldu u roku od 24 sata. Robna kuća na Internetu se može dobiti i neposredno na adresi www.flpshop.hu a bodovni saldo se može pratiti na veb strani www.foreverliving.com

KUPOVINA SA POPUSTOM

Naši poslovni partneri koji imaju mađarsko državljanstvo, nagradu koju dobiju na osnovu lične kupovine mogu iskoristiti i u obliku povoljnije kupovine. Krajnji iznos

računa kupovine ćemo na vašu molbu umanjiti za iznos popusta i za toliko ćete manje platiti.

Proces kupovine sa popustom:

1. Izjava. Ako želite koristiti ovu mogućnost, onda treba da popunite odgovarajući formular.
2. Kupovina. Sistem automatski umanjuje krajnji iznos u visini popusta. Međutim, kod kupovine ta svota ne može da premaši 35% od neto iznosa krajnjeg računa i taj proces se stalno ponavlja.

3. Informisanje. Svoti koja se svakog meseca može koristiti, mi svakog 15. u mesecu dodajemo nove popuste, koji su nastali prilikom kupovine prethodnog meseca. Informacije o aktuelnoj svoti vašeg popusta možete dobiti lično ili putem opunomoćene osobe od naših saradnika, nakon što priložite legitimaciju, koja ima fotografiju.

O daljim pojedinostima pitajte svog sponzora ili naše saradnike.

ISPORUKA

Želimo da ukažemo distributerima u Mađarskoj na uslugu naše firme za isporuku proizvoda. Na ovaj način, Vi najduže za dva dana – posle usklađivanja termina – dobijate traženu narudžbinu u bilo kom delu zemlje. Proizvodi se moraju preuzeti u roku od 48 sati, inače ćemo poništiti račun i povući bodove. Cena naručenih proizvoda i taksa prevoza se plaćaju pouzećem. Ako vrednost kupovine prelazi 1 bod, Društvo snosi troškove prevoza.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo poštovane distributere da pored prijavne liste u buduće predaju fotokopiju preduzetničke legitimacije i za prethodni period! U buduće ćemo nagrade uplatiti tek po prilaganju traženih dokumenata! Naši poslovni partneri u Mađarskoj koji traže da se račun ispuni na ime firme, koja je u njihovom vlasništvu, to mogu uraditi samo u slučaju ako naša kancelarija dobije potrebne ispunjene formulare, odnosno fotokopiju dokumenata firme o dokazu vlasništva. Opširne informacije u vezi toga možete naći na oglasnoj tabli naše kancelarije, a možete dobiti i usmene informacije od naših saradnika.

Telefonski brojevi naših lekara stručnjaka:

dr Gabriela Kašai
+36-20-234-2925
dr Brigita Kozma
+36-20-261-3626
dr Laslo Mezoši
+36-20-251-9989
dr Endre Nemet
+36-30-218-9004
dr Edit Reves Šiklošne
+36-20-255-2122

Telefonski broj našeg nezavisnog lekara stručnjaka:

dr Đerd Bakanek
20-365-5959

Upotrebu proizvoda Forever Living Productsa preporučuje Savez alternativne medicine Mađarske.

PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Centar za edukaciju (Budimpešta): 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1/269-5370, +36-20/253-3614
Nosilac projekta: dr Čaba Gothard
- Uprava za promet u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. tel.: +36-1/291-8995, +36-20/465-6280
Direktor prometa: Atila Fodi
- Regionalna uprava u Debrecinu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945
Regionalni direktor: Kalman Poša
- Regionalna uprava u Segedinu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25 tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712
Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Regionalna uprava u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár (Stolni Beograd) Sóstói út 3. tel.: +36-22/333-167, +36-20/467-8603
Regionalni direktor: Tibor Kiš

Forever Resorts

- Hotel Dvorac Sirak 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel.: +36-32/485-300, faks: +36-32/485-285
Direktor hotela: Katalin Kiraly
Veb strana: www.kastelyszirak.info





Brazil

World Rally 2010

RIO DE JANEIRO

15-18. 04. 2010.

KVALIFIKACIJE

MAĐARSKA

**MIKLÓS BERKICS
DR. ADOLF L. KÓSA**

SRBIJA

STEVAN LOMJANSKI I VERONIKA LOMJANSKI

SLOVENIJA

TOMISLAV BRUMEC I ANDREJA BRUMEC





2010

**PRESIDENT'S
CLUB**

MAĐARSKA



MIKLOŠ BERKIČ
TOTAL CC: 6057,089
KVALIFIKOVAN ZA PROFIT ŠERING

„2010. je godina koju karakterišu promene, zato treba da radimo još više i još bolje.”

ROBERT VARGA
TOTAL CC: 4123,745
KVALIFIKOVAN ZA PROFIT ŠERING

„Kvalitet čoveka se može oceniti na osnovu broja ljudi kojima pomaže i kojima uvek može pružiti oslonac!”



DR ADOLF KOŠA L.
TOTAL CC: 3864,710
KVALIFIKOVAN ZA PROFIT ŠERING

„Prošlo je osam godina i do sada sam pohađao „osnovnu školu za marketing” posle čega sam dobio dobro svedočanstvo! Sada sledi srednja škola, a posle fakultet...”

**IŠTVAN HALMI
I RITA MIKOLA HALMINE**
TOTAL CC: 3248,218
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Neki kažu da je posao uvek na prvom, a odmor na drugom mestu. Mi na to kažemo: na prvom mestu je porodica, na drugom zabava, a tek posle sledi posao. Divno je da posao u FLP-u omogućuje da imamo dovoljno vremena za porodicu i zabavu, a rad uopšte ne osećamo kao posao. Zbog toga uživamo u ovom poslu!”



**ARANKA VAGAŠI
I ANDRAŠ KOVAČ**
TOTAL CC: 3021,606
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Lojalnost, marljivost, snažni ciljevi, mnogo prijatelja, tim, zajedničke ideje, optimalni tempo rada, dobra tolerancija neuspeha, neiscrpnja kreativnost.”

**ŠANDOR TOT
I EDINA VANJA**
TOTAL CC: 2630,458
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Želja za uspehom, vera u sebe, firmu i rukovodstvo, kao i posao koji radimo s ljubavlju, uvek donose rezultate.”





**ŽOLT FEKETE
I NOEMI RUŠKO**

TOTAL CC: 2564,541
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Vežbanje ne dovodi do savršenstva,
već do kontinuiranog uspeha.”

HAJNALKA ŠENK

TOTAL CC: 2528,124
KVALIFIKOVANA ZA PROFIT ŠERING

„Carpe diem (Život je kratak, treba
ga iskoristiti) – u ovom poslu svakog
trena mogu pružiti i dobiti najbolje.
Forever je već šest godina najstabilnija
tačka mog života i to mi pruža mir.”



DIANA I TAMAŠ BIRO

TOTAL CC: 2516,044
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Za nas ne postoji snažniji osećaj
koji uliva nadu od neospornog
talenta, koji pomaže da se svesnim
zalaganjem poboljša kvalitet života.”

**TAMAŠ BUDAI
I EVA ŠVARC-BUDAI**

TOTAL CC: 2503,014
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Tražimo marljive, principijelne ljude
sa kojima ćemo izgraditi bogatiju i
srećniju budućnost.”



**ČABA JUHAS
I ENIKO BEZEG**

TOTAL CC: 2462,108
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Ovo je naš život i zvanje.”

ANITA I IŠTVAN UTAŠI

TOTAL CC: 2424,395
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Ako ti se ne dopada ono što se
dešava oko tebe, onda je vreme da se
promeniš! Videćeš da će se tako sve
oko tebe promeniti!”



**GEZA VARGA I DR ILONA
JURONIČ VARGANE**

TOTAL CC: 1887,166
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Učimo, da bi postali još bolji i da
stečeno znanje predamo drugima u
cilju njihovog razvoja.”

AGNEŠ KLAJ

TOTAL CC: 1656,136
KVALIFIKOVANA ZA PROFIT ŠERING

„Ako nešto zaista želiš, onda će se
udružiti sva snaga ovog sveta da bi ti
ostvarila cilj.”



2010

**PRESIDENT'S
CLUB**

ALBANIJA BOSNA I HERCEGOVINA HRVATSKA SRBIJA SLOVENIJA



MIMOZA I ATILA BORBAT
TOTAL CC: 462,414

„I mali ljudi mogu postići velika dela.”



ALBANIJA

VASILJE NJEGOVANOVIĆ
TOTAL CC: 817,905

„Sva moja porodica veoma aktivno radi u FLP-u – sin i ćerka su menadžeri, i ponosan sam na njih, kao i na ostale saradnike. Zajedništvo, snaga volje i vera u ono što radimo, sigurno donose rezultate. Srećan sam što sam stalni član Prezidents kluba. Od boljih od sebe učim i prenosim znanje na druge.”



BOSNA I HERCEGOVINA



SUBHIJA I SAFET MUSTAFIĆ
TOTAL CC: 598,758

„Opet smo u Prezidents klubu – divan osećaj. Isplati se pošteno raditi, verovati ljudima i širiti optimizam oko sebe u ovo teško vreme. „Nemoj tražiti izgovore, nađi odgovore” – to je naš moto. I iskoristi svaki dan za novi korak, na putu ostvarenja snova.”



BOSNA I HERCEGOVINA

MAJA I TIHOMIR STILIN
TOTAL CC: 1978,98

Maja i Tihomir su senior menadžeri iz Rijeke. Postali su članovi Prezidents kluba zahvaljujući mladom „FIP” timu, saradnicima i ćerkama, Tei, Lei i Eni.



HRVATSKA



**JADRANKA KRALJIĆ PAVLETIĆ
I NENAD PAVLETIĆ**
TOTAL CC: 1290,899

„Želimo vam sve najbolje iz Rijeke! Dala sam sebi još jednu MUDANSU! Sada već i moj muž, Nenad radi samnom rame uz rame, kao vredan član Forever Living Productsa.”



HRVATSKA

**VERONIKA I STEVAN
LOMJANSKI**
TOTAL CC: 4858,084
KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Hoćeš ili nećeš, tvoj je izbor. Naš je bio da hoćemo! Rad, rad, rad, red i disciplina prema sebi. Forever je put uspeha, novca i blagostanja.”



SRBIJA





MARIJA I BOŠKO BURUŠ

TOTAL CC: 2407,229

„FLP pruža mogućnost lepšeg, boljeg i kvalitetnijeg života. Mi smo prihvatili izazov. Danas živimo Forever stil života!”



SRBIJA

DRAGANA I MILOŠ JANOVIĆ

TOTAL CC: 1622,218

KVALIFIKOVANI ZA PROFIT ŠERING

„Mi uopšte ne radimo FLP – mi živimo FLP stil života: putujemo, družimo se i pomažemo prijateljima u našem sjajnom timu, da ostvare svoje snove! Hvala Rex, hvala FLP!”



SRBIJA



DR MARIJA RATKOVIĆ

TOTAL CC: 1611,624

„Srećna sam što sam pre dvanaest godina shvatila vrednost proizvoda FLP-a i što sam mnogim ljudima pomogla da ostvare svoje snove! Bila sam prisutna na svim EU religijama do sada! Deset puta u Americi! Odradila sam Šering program 2006., (ček primila u Stokholmu). Devet puta sam bila član Prezidents kluba!”



SRBIJA

MIRJANA MIČIĆ I HARMOŠ VILMOŠ

TOTAL CC: 1193,89

„U potrazi za boljim, humanijim i višim ciljevima, postali smo saradnici FLP-a. Radimo ono što volimo i volimo ono što radimo.”



SRBIJA



DR ALEKSANDAR PETROVIĆ I MIRJANA ĐUKNIĆ PETROVIĆ

TOTAL CC: 723,558

„Menadžeri od 2007. godine. Supruga Mirjana je dala otkaz na poslu u banci te godine. Živimo isključivo od angažovanja u FLP-u. Ovo smatramo svojim životnim preduzimaštvom!”



SRBIJA

ANDREJA I TOMISLAV BRUMEC

TOTAL CC: 1209,341

Andreja i Tomislav Brumec izvanredno nastavljaju zajednički rad koji je Tomo počeo sam kada još nije ni bila otvorena FLP kancelarija u Sloveniji. Tomo je 2008. godine dobio priznanje „Top menadžer” i mi smo uvereni da će sa Andrejom dostići neslućene visine.



SLOVENIJA

JOŽICA I DR MIRAN ARBAJTER

TOTAL CC: 682,369



„Prirodno i efikasno!”

SLOVENIJA



SAOPŠTENJA IZ KANCELARIJA



SRBIJA

Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381 11 397 0127. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, sredom i petkom: 09:00–16:30.

Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Radno vreme ponedeljkom i četvrtkom: 11:00–19:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00.

Kancelarija u Horgošu: 22400 Horgoš, Bartok Bela 80., tel.: +381 24 792 195. Radno vreme radnim danima: 8:00–16:00.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

Forever Living Products Beograd vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama:

naručivanje proizvoda putem telefona – Telecentar; telefon: +381 11 309 6382. Radno vreme ponedeljkom, utorkom i četvrtkom: 12:00–19:30, ostalim radnim danima: 9:00–16:30. Prilikom naručivanja putem telefona, proizvodi stižu na adresu vlasnika kodnog broja i plaća se pouzećem.

– Poštanski troškovi se plaćaju na osnovu dnevne kursne liste NBS Srbije, za dan kada je izvršena isporuka, ali te troškove FLP Beograd snosi samo u slučaju kada vrednost naručenih proizvoda na jednom kodnom broju prelazi 1 bod.

– Putem telefona se ne može vršiti učlanjenje.

– U slučaju naručivanja telefonom uzimamo u obzir samo one narudžbine koje su stigle do 25. u mesecu, dok posle tog roka, proizvode možete naručiti samo lično u našoj kancelariji.

– Reklamne materijale, formulare, pristupne liste i formulare za promenu podataka, možete kupiti i u kancelarijama u Nišu i Horgošu.

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Utorkom 13:00–16:00 i petkom 14:00–16:00, očekuju vaše pozive za konsultaciju.

dr Božidar Kaurinović:

+381 21 636 9575

Sredom i četvrtkom 12:00–14:00 očekuje vaše pozive za konsultaciju.



CRNA GORA

Kancelarija u Podgorici:

8100 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.;

tel: +382 20 245 41; tel/faks: +382 20 245 402.

Radno vreme ponedeljkom: 12:00–20:00, ostalim radnim danima: 9:00–17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radni dan. Radno vreme: 9:00–14:00.

Regionalni direktor:

Aleksandar Dakić
– Proizvode možete naručiti na sledećim telefonskim brojevima: +382 20 245 412; +382 20 245 402.

Plaća se pouzećem. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, FLP snosi troškove prevoza.

TELEFONSKI BROJ NAŠEG LEKARA STRUČNJAKA:

dr Nevenka Laban: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Kancelarija u Ljubljani:

1236 Trzin–Ljubljana, Borovec 3., tel.: 386-1-562-3640.

Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 12:00–20:00, utorkom, sredom i petkom: 09:00–17:00.

Adresa magacina u Lendavi: Kolodvorska u. 14., 9220 Lendava,

tel: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71,

imejl: forever.living@siol.net Radno vreme ponedeljkom:

12:00–20:00, od utorka do petka: 09:00–17:00.

Regionalni direktor:

Andrej Kepe

– Telefonski broj Telecentra u slučaju naručivanja telefonom: +386 1 563 7501. Prilikom naručivanja telefonom, proizvode šaljemo na adresu vlasnika kodnog broja. Oni distributeri koji žele da naruče proizvode u ime drugih distributera, prethodno treba da nabave punomoć dotičnih. Formulare za punomoć možete nabaviti u našoj kancelariji. Vreme isporuke proizvoda naručenih telefonom, iznosi dva radna dana!

TELEFONSKI BROJEVI NAŠIH LEKARA STRUČNJAKA:

dr Miran Arbeiter: +386 4142 0788



JUGOISTOČNE EVROPE



HRVATSKA

Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel.: +385-1-3909-770
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 09:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.

Kancelarija u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A.
Radno vreme: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00;
utorak, sreda i petak 09:00 – 17:00.
Tel.: +385-51-372-361, mob. tel.: +385-91-455-1905

Regionalni direktor: mr dipl. inž. Laslo Molnar

Naručivanje telefonom: +385-1-39-09-773, +385-1-39-09-775
Ukoliko vrednost naručenih proizvoda pređe 1 bod, troškove prevoza snosi FLP kancelarija Hrvatske
Predavanja o prezentaciji proizvoda: ponedjeljak, utorak i četvrtak od 17:00;

Postoji mogućnost plaćanja u dve rate, ako vrednost kupljenih proizvoda pređe 1500 kuna i koristite Diners Club kartu.

Telefon našeg lekara savetnika:
dr Ljuba Rauška Naglič
mob. tel: +385-091-51-76-510
neparnim danima: 16:00 – 20:00



BOSNA I HERCEGOVINA

Kancelarija u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605,
faks: +387 55 221 780.
Radno vreme radnim danima: 09:00–17:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Kancelarija u Sarajevu: 71000, Akita Šeremeta do br. 10.,
tel.: 387 33 760 650, +387 33 470 682,
faks: +387 33 760 651.
Radno vreme ponedjeljkom, četvrtkom, petkom:
09:00–16:30, utorkom, sredom: 12:00–20:00.
(Registracija novih distributera nije moguća putem telefona.)
Svake poslednje (radne) subote održavamo „mini“ Dan uspeha u FLP kancelariji.

Rukovodilac kancelarije: Enra Hadžović

Broj telefona lekara savetnika:
dr Esma Nišić +387 62 367 545.
Radno vreme radnim danima: 18:00–21:00.
– Naš lekar stručnjak – savetnik, sredom održava savetovanje u sarajevskoj kancelariji od 17:00 do 19:30.
– U slučaju naručivanja putem telefona, narudžbina se plaća pouzecom. Ukoliko vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, distributer sam plaća troškove prevoza.



ALBANIJA

Albanija, Tirana Reshit Collaku 36., tel/faks: +355 42230 535.

Regionalni direktor: Atila Borbat
Rukovodilac kancelarije: Xhelo Kiçaj,
tel/faks: +355 6940066 811.
Kontakt: radnim danima: 09:00–13:00 i 16:00–20:00,
imejl: flpalbania@abcom.al



KOSOVO

Priština Rr, Uck br. 94,
tel.: +381 38 240 781, +377 44 503 911



Posle TAKMIČENJA, *do* ZVEZDA PRAVOG SJAJA

U DECEMBRU JE POČEO IZBOR, DA BI
GODINU DANA KASNIJE NA POZORNICI
SPORT ARENE SLAVILI FLP ZVEZDE.



Pripreme za četvrtfinalna takmičenja „FLP zvezde”, koja su održana u centru Forever Living Products Mađarska d.d.o. su nam donele velika uzbuđenja. Primili smo oko sto prijava i žiri je video skoro sedamdeset produkcija. Članovi žirija su bili u sastavu: Gabi Berkeš glumica i pevačica, Karolj Horvat glumac-producent, Akoš Tihanji plesač-koreograf. Kandidati su mogli da dobiju maksimalno po 12 bodova. Pored članova žirija, skoro je sve vreme bio prisutan i direktor zemlje, dr Šandor Miles koji je bio iznenađen kada je video do sada skriveni talenat svojih distributera. Primetio je nekoliko izvođača koji – mada po oceni žirija nisu svi



prošli u sledeći krug takmičenja – zaslužuju da nastupe u restoranu Šašferek (Gnezdo orlova), koji se nalazi u krugu skladišta u Nefelejč (Nefelejcs) ulici. Na izboru je bila prisutna i ekipa FLP TV-a, pa ćemo već na februarskom Danu uspeha – pre polufinala – videti delove materijala, koji je sniman na četvrtfinalu. Takmičare koji će nastupiti na pozornici Pap Laslo Sport Arene u polufinalu i finalu će pored prvobitnih članova žirija, svakom prilikom ocenjivati i po dva dodatna žirija iz redova poznatih estradnih umetnika, pa će tako petočlani žiri oceniti izvođenja. I publika može glasati putem slanja SMS-a i tako se može povećati broj bodova koji žiri dodeli izvođačima.





Videli smo i čuli fascinantne izvođače i siguran sam da će oni koji prođu u sledeći krug takmičenja – i ako prihvate putokaz koji dobiju od članova žirija – biti veoma uspešni i u Sport Areni. Zahvaljujemo svim kandidatima na učešću na ovom takmičenju. Čestitamo i želimo uspešne pripreme dvadesetčetvoročlanog ekipe, koja je prošla u sledeći krug takmičenja!



Žolt Frenko
voditelj programa



CONQUISTADOR 2009 CLUB



MAĐARSKA
SZILVIA LIPP
I MIHÁLY MOLNÁR



IMRE MÁTÉ KISS



JÓZSEFNÉ VARGA



ARANKA MEZEI WEHLINÉ
I PÉTER WEHLI



ANNAMÁRIA MULADI



BEÁTA DÁNFFY VANYÁNÉ
I LÁSZLÓ VANYA



TÜNDE BALOGH



HRVATSKA
ZLATKO JUROVIĆ
I SONJA JUROVIĆ



2009

TOP DISTRIBUTORS



MAĐARSKA
MIKLÓS BERKICS



SRBIJA
STEVAN LOMJANSKI I
VERONIKA LOMJANSKI



HRVATSKA
TIHOMIR STILIN
I MAJA STILIN



SLOVENIJA
TOMISLAV BRUMEC
I ANDREJA BRUMEC



BOSNA I HERCEGOVINA
VASILIJE NJEGOVANOVIĆ



FOREVER

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373; Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr Sándor Miliesz; Urednici: Attila Földi, dr. Csaba Gothárd, Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, priprema za štampu: Crossroad Consulting Kft.

Projektni koordinator: Szilvia Timár; Urednica tekstova: Zita Kempf; Korektor: Ildikó Király; Prelom i uređivanje: Raden Hannawati;

Fotografije: Bácsi Róbert László, Dimitrije Ostojic, Gábor Puskás, „Tomić”

Prevodioci i lektori: dr Marsel Nallbani (albanski), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenački).

Štampa: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdato u 39 180 primeraka.

Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava zadržana!

www.flpseeu.com

FOREVER BUSINESS ACADEMY



O ČEMU SANJA FOREVER POSLOVNA AKADEMIJA?

Vizija da se 2010. godina počne sa velikim planovima je dostojna Forevera. Stvorili smo sve idejne i materijalne uslove da i u Mađarskoj započnije sa radom Forever Poslovna akademija. Ideja o instituciji za edukaciju nije nova, već na više mesta širom sveta funkcioniše i to sa uspehom koji uliva nadu. Mi, u Mađarskoj smo po nečemu ipak prvi: raspoložemo najkompleksnijom infrastrukturom (sa svim sredstvima i uslugom budimpeštanskog centra za edukaciju u Sondi ulici) i najpristupačnijim planom za obučavanje (ponavljamo prezentacije, organizujemo ih i u mestima van Budimpešte...) i tako pomažemo svima koji žele da se razviju. Vizija Forever Poslovne akademije je širenje jednog poslovnog pogleda, koji će značajno doprineti povećanju broja kvalifikacija. To se u značajnoj meri odnosi na one poslovne ljude, koji su početnici, kao i na one koji su ponovo na početku – pa nije čudo da se u toj fazi još kolebaju. Forever Poslovnu akademiju pokrećemo iz više razloga. Prvenstveni cilj je da pruži efikasnu uslugu i da od početka pokaže put do ostvarenja snova velikom broju graditelja mreže, koji rade na najnižim nivoima. Verujemo i znamo, da će se tako izbeći brojna neugodna iskustva, zbog kojih bi se izgubila volja za rad! Forever Poslovna akademija na taj način može sa ramena sponzora preuzeti na sebe deo tereta i veliku količinu posla koji bi eventualno propao. Akademija i njeni predavači nisu konkurenti sponzorima! Predavači su kao šegrti u majstorskim radionicama slikara: oni nanose samo osnovnu boju na platno i povlače blage konture glavnih linija. Na taj način pomažu sponzorima da oni svojim iskustvom i talentom za rukovođenje unesu sjajne boje i živost u predstavljanju posla. Sprega Forever Poslovne akademije i vodećih distributera nam stvara izuzetnu mogućnost. To je perspektiva poletnog razvoja, zbog koga će se ceo svet naći u čudu! Opet!



KONTAKT:

CENTAR ZA EDUKACIJU U SONDI ULICI
1067 BUDIMPEŠTA, SZONDI U. 34.
+36 1 332 5956
RUKOVODILAC KANCELARIJE: ADAM PACOLAI
FOREVER POSLOVNA AKADEMIJA
VODITELJ PROJEKTA: DR ČABA GOTAR
+36-20-207-1211

Pčelinji proizvodi



Forever Bee Honey®

Pčele stvaraju med, dok lete sa jednog cveta na drugi, tako što skupljaju dragoceni nektar, zadrže ga kratko vreme u organizmu kako bi se pomešao sa enzimima, zatim ga nose do košnice. Med se oduvek smatrao prvorazrednom prirodnom hranom, jer je bogat izvor kvalitetnih hranljivih materija, koje se lako vare.

U medu se nalaze sastojci koji su potrebni našem organizmu za održavanje zdravlja. U 78% sadrži šećer (glukozu – groždani šećer, fruktozu – voćni šećer i saharozu), kao i mineralne materije, vitamine, enzime, belančevine i aminokiseline.

Forever Bee Honey® sadrži samo prirodne agense. Ovo izuzetno kvalitetno, hranljivo i ukusno sredstvo za zaslađivanje je bogato darovima prirode. Jedna supena kašika sadrži oko 70 kalorija. Lako se vari, bogat je ugljenim hidratima, sadrži bogat izvor kalcijuma i fosfora, služi kao brz i hranljiv izvor energije u svim prilikama.

Sastav: prirodni cvetni med

Neto masa: 500 g

Dodatni podaci	u 100 g proizvoda
Energetski sadržaj	1250 kJ (300 kcal)
Belančevine	0 g
Masti	0 g
Ugljeni hidrati	26 g
-od toga šećer	24 g
Natrijum	0 g

Uputstvo za upotrebu: može se koristiti sam i kao prirodni zaslađivač.



• Med se lako sipa iz flakona, koji je zatamnjen i tako sprečava da sunčevi zraci unište dragocene hranljive agense.

• Bogat je ugljenim hidratima. Sadrži kalcijum i fosfor.

• Prirodni zaslađivač, koji se lako vari.

PRODUKT #207