

XIII godina 2. broj /februar 2009.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



2008. godina je bila izvanredna!



Izuzetno smo srećni, jer smo jači nego ikada do sada. Ekonomska kriza je veoma ozbiljno opteretila skoro sve oblasti, ali smo mi ipak u dobroj poziciji – razvijamo se i ostajemo uspešni, bez obzira na globalnu krizu. Zahvaljujući zajedničkom radu, zalaganju i privrženosti, Forever ostvaruje rast u svim regijama. Razvoj naravno predstavlja ujedno i izazov, pa smo krajem prošle godine objavili brojne kvalifikacije.

Nabrajanje počinjemo sa Afrikom. Sve do sada, upravljanje tržištem u Africi je bilo u ruci predsednika Forevera **Gregu Muna**. Greg je neiscrpnom energijom i odlučnošću uticao na procvat afričkog tržišta, a ostvario je i izuzetnu saradnju sa direktorima zemalja. Bez obzira na to, Greg je konstatovao: „Došlo je vreme da predam upravljanje afričkim tržištem nekom drugom, jer tako mogu posvetiti više pažnje i energije procesima u Foreveru koji utiču na ceo svet.“ Upravljanje afričkim tržištem preuzima niko drugi, već **Geri Šriv (Gary Shreeve)**, koji je ranije bio direktor za marketing naše firme, a pre toga je obavljao dužnost regionalnog direktora za prodaju u Hjustonu, državi Teksas. Zahvaljujući savesnom radu i izuzetno dobrom odnosu sa distributerima, vodio je jedan od najuspešnijih

regiona u Severnoj Americi. Posедуje celokupno znanje potrebno za naš posao i Forever Afrika ostaje i dalje u odličnim rukama. Želimo sve najbolje Geriju i čestitamo na promociji za mesto potpredsednika Forevera u Africi.

Izuzetno nas raduje mogućnost da objavimo postavljanje **Džeksona Adagala (Jackson Adagal)** na dužnost izvršnog direktora za Afriku. On je ranije bio vodeći revizor FLP-a za istočnu Afriku i sigurno ga se još mnogi sećaju sa afričkog relija 2008. godine, jer je bio jedan od domaćina naše priredbe u Najrobiju. Džekson će u buduću, u saradnji sa Gerijem pomoći rad afričkih zemalja. Čestitamo Džekson i želimo Ti uspešan rad!

Sa aspekta gore navedenog je verovatno svima jasno da našem odeljenju marketinga treba da damo još više energije. U velikoj Fo-

rever porodici srdačno pozdravljamo **Pola Mulmana (Paul Muhelmann)** našeg novog direktora za marketing. Pol već dugi niz godina radi u MLM industrijskoj grani, brend menadžmentu i ima izuzetno širok spektar iskustava iz oblasti prezentovanja na Internetu. Želimo mu mnogo uspeha u radu!

Izuzetno smo srećni, jer možemo objaviti i naimenovanje **Dejva Hola (Dave Hall)** na funkciju Senior potpredsednika za finansije. Dejv je već dugi niz godina cenjen i poštovan član našeg tima i želimo mu sve najbolje u radu, u toku kojeg će pomagati i voditi sve zemlje, kao i grupe južnoafričkog rizorta.

Dejv nije jedini koji je sa funkcije potpredsednika, napredovao na funkciju Senior potpredsednika. Objavili smo i unapređenje **Karla Cendera (Carl Zander)** koji već



Gerī Šriv (Gary Shreeve)



Dejev Hol (Dave Hall)



Skot Gold (Scott Gold)



Džeksona Adagal (Jackson Adagal)



Karl Cender (Carl Zander)



Met Harvi (Matt Harvey)



Pol Mulman (Paul Muhelmann)



Iv Hemon (Yves Hamon)

dugo radi kao član predsjedništva. On je postao Senior potpredsjednik za prodaju u Americi. Karl je godinama vodio rad regionalnih rukovodilaca za prodaju u Severnoj Americi. Njegovo unapređenje znači da će se u buduće delokrug njegovog rada proširiti na celo američko tržište.

POZDRAV PREDSEDNIKA

Želeli bi da Vam predstavimo **Iva Hemonu (Yves Hamon)**, koji je novi član rukovodstva za Evropu. Iv je dugo godina radio kao finansijski direktor u Forever centru Francuske. Čestitamo na njegovom unapređenju na funkciju unutrašnjeg audit direktora za Evropu. U delokrugu posla će obavljati

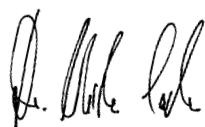
unutrašnji audit u Forever Evropi pod rukovodstvom Dejva Hola.

I na kraju, ponosno objavljujemo da je tokom 2008. godine i Forever rizort pokazao značajan razvoj. Veoma srdačno pozdravljamo **Skota Golda (Scott Gold) i Meta Harvija (Matt Harvey)** na poziciji regionalnih potpredsednika. Oni već godinama rade kao general menadžeri na Mormon Lejk Lodžu (Mormon Lake Lodge), odnosno u Fan Kantri Marini (Fun Country Marine) i spremni su za nove izazove.

Od početka je naš najvažniji zadatak da Vama, distributerima obezbedimo zdravlje i blagostanje. Brojčano stanje grupe distributera je u više od 135 zemalja dostiglo 9,25 miliona članova. Hvala svima Vama na mogućnosti da sarađujemo i tako što većem broju ljudi ponudimo mogućnost za zdraviji život, našim izuzetnim proizvodima i preduzetništvom.


Većito ću vam biti zahvalan!

REKS MUN



U toku našeg svakodnevnog posla, naši saradnici koji su na početku karijere i koji su zainteresovani, često nam postavljaju pitanje: Da li zaista funkcioniše naš Marketing sistem?



Marketinški plan koji živi

Često nas pitaju da li bi taj sistem funkcionisao i u njihovom poslu.

Kao na svako pitanje i na ovo treba dati dobro formulisan odgovor. Odgovorimo jasno i jednostavnim rečima, objasnimo zašto je naš odgovor na ovo pitanje: DA!

Možemo nabrojati stotine, hiljade, čak milione primera iz sveta Forevera, gde je već dokazana činjenica da naš sistem funkcioniše, šta više, odlično funkcioniše i naš budući saradnik u ruci ima jednu od najboljih mogućnosti na svetu.

Kako ga možemo ubediti da je ovo zaista savršen Marketing sistem, koji je razvijan i izrađen u toku više desetina godina? Ljudi najčešće veruju onome što vide svojim očima, jer tada vide i sami, pa mogu reći da to – nešto zaista postoji.

Dan uspeha je izvanredno mesto za predstavljanje našeg Marketing sistema, koji živi. Na toj priredbi se sreću saradnici iz raznih grupa, koji zajednički grade jednu veliku celinu, Forever društvo, džinovski, gigantski Marketing sistem. Tog dana se distributeri mogu sresti sa distributerima iz drugih grupa, koji su na sličnom nivou kvalifikacije i mogu se uveriti svojim očima da se zaista na hiljade distributera

svakog meseca, kvalifikuje na prvi nivo Marketing sistema – na nivo asistent supervizora. Oni stoje u dugim vijugavim redovima, da bi od direktora zemlje preuzeli svoje odličje i da bi im saradnici koji ih slave, dok su na pozornici, napravili fotografije za uspomenu.

Za mnoge ljude je ovo nezaboravan doživljaj, jer živimo u društvu u kojem je moralno priznanje, tako reći nepoznato i postoji skoro samo u krugu porodice u kojem roditelji hvale decu u slučaju uspeha, ili to međusobno rade članovi porodice, bilo za ručak koji je bio izuzetno ukusan, ili za odličnu organizaciju lepog porodičnog izleta.

Naši asistent supervizori se na Danu uspeha mogu uveriti na svom primeru o stvarnom funkcionisanju Marketing sistema, jer svi žele da stignu na sledeći nivo kvalifikacije i postanu supervizori – a na pozornici iz meseca u mesec vidimo više desetina novih supervizora.

Naši saradnici na pozornicu stižu sa rukama punim cveća i poklona, uz slavlje i čestitke saradnika iz njihove i mnogih drugih grupa. To je divan i nezaboravan osećaj. Sve one, koji još nisu uživali u ovoj ljubavi,

čekamo na sledećem Danu supeha. Mogu biti sigurni da ćemo im prirediti čudesan doživljaj, koji će pamtili celog života, jer su svi dok uz gromoglasan aplauz stoje na pozornici, ispunjeni divnim osećajem. Zna li zašto nastupaju umetnici, glumci, pevači, rok zvezde? U pravu ste! Zbog aplauza, priznanja, slavlja i suza radosnica!

Svi se osećaju lepo kada stupe na pozornicu slave. To je korak koji će pamtili celog života, i o kome će pričati deci, unucima, prijateljima – a pored njih još stotine i hiljade asistent menadžera i menadžera, kao i vodećih menadžera, dolaze na Dan uspeha i neprekidno se kvalifikuju na pozornici.

Na pozornici postaje stvarnost Marketing sistem koji je sanjao, stvorio i napisao naš predsednik, generalni direktor **Reks Mun**. Budi i Ti deo ovog čuda! Uveri se da će ovaj sistem funkcionisati i kod Tebe! Uradi sve da bi se to ostvarilo, promeni način razmišljanja, donesi odluku i uživaj u uspehu na pozornici.

Napred FLP Mađarske!

DR ŠANDOR MILES
direktor zemlje

Međunarodni super reli



**Dallas, Teksas 7-9.
avgusta 2009.**

2008. godine su kvalifikovani distributeri posetili Centralnu kancelariju u Skotsdejlju (Scottsdale), u Arizoni, a ove godine će se distributerima koji ispune uslove za kvalifikaciju, pružiti prilika da obiđu fabriku Aloe Vera of Amerika, a pored toga ih pozivamo i na čuveni Soutfork ranč (Southfork Ranch), koji je u vlasništvu Forever rizorta. Željno očekujemo susret sa Vama 2009. godine na Super reliju u Dalasu!



SILVER POST RELI 2009. GODINE

Izuzetno smo srećni, što možemo da najavimo, da ćemo 2009. godine Silver post reli održati pored predivnog Taho jezera (Lake Tahoe). Kvalifikovane distributere čeka smeštaj u Montble (Montbleu) rizortu, koji raspolaže sa luksuznom lekovitom banjom, 6 restorana, 4 visokokvalitetna mesta za zabavu, kao i upravo renoviranim kasinom, koji se prostire na 4000 m². Do Taho jezera se iz hotela stiže kratkom šetnjom. Očekuje Vas i niz različitih varijanti za razonodu: planinarenje, golf, jahanje, vožnja biciklom po planinskim stazama, veslanje, jedrenje, vožnja kanua, ribarenje i vejbord (wakeboard). Sigurni smo da ćete svi pronaći neku zanimaciju za sebe! Da biste uživali u svemu tome, treba samo da sakupite 2 500 bodova u periodu od 1. aprila 2008. do 31. marta 2009. godine. Nadamo se da ćemo se videti u avgustu!

2009 Lake Tahoe

Važnost zajedničke izgradnje tima



Na pozornicu Sport arene se uselilo praznično raspoloženje, kada je uz ugodne zvuke, koje je **Lesli** dočarao svojom gitarom, počeo decembarski Dan uspeha.





Učast praznika nam je došao virtouz na violini, **Zoltan Maga**, kako bi sa Foreverom proslavio dolazak Nove godine.

Naša tradicionalna priredba na kraju godine je počela uz izvanredno vođenje programa **Čabe Juhasa i Ani-**

ko Bezeg uz prisustvo 5000 saradnika.

Da nije mogao izostati ni Deda Mraz – pokazao nam je **Laslo Hari**, naš saradnik, senior menadžer i njegova simpatična porodica.

Dr Šandor Miles, direktor zemlje je u novogodišnjem

pozdravnom govoru naglasio važnost zajedničke izgradnje tima i zahvalio se članovima Presidents kluba za veoma aktivnu i istaknutu delatnost i privrženost u 2008. godini.

Mikloš Berkič, naš saradnik, dijamant safir menadžer je veoma atraktivno prikazao

nove podsticajne programe i važnost Biznis 20 – jednog od novih podsticajnih programa, koji na izuzetan način obnavlja i pomaže delatnost naših graditelja mreže.

Dr Ana Šmic, naš saradnik, senior menadžer je svojim stilom, pregledno i





veoma bogatim iskustvom, prikazala nove proizvode naše firme iz Aroma Spa kolekcije i Avokado sapun.

Već je godinama tradicija da na božićnom Danu uspeha, **dr Terezija Šamu i Andraš Brukner**, naši saradnici, soaring menadžeri, govore sa decom o načinu ugradnje naših proizvoda u njihov mali svet, koliko vole te proizvode i od njih često dobijamo veoma duhovito, ali potpuno iskreno mišljenje. Hvala deci i naravno roditeljima za njihovu aktivnu saradnju.

Na pozornici je sledila kvalifikacija naših novih supervizora, jedan od najvažnijih segmenata Dana uspeha. **Supervizore** su, kao i uvek sledili **asistent menadžeri**, koji su od direktora zemlje preuzeli odličja, koja su priznanja za njihov rad. Za to vreme su ih saradnici iz publike bodrili ovacijama i gromoglasnim aplauzom.

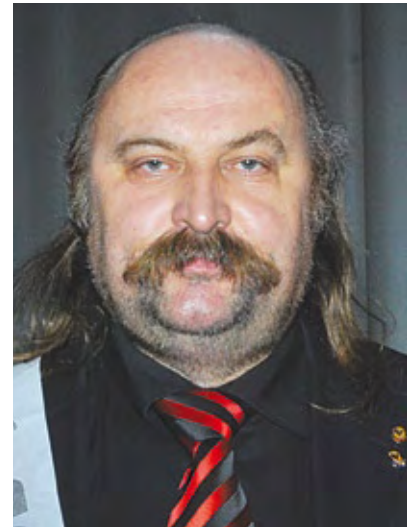
Ilike Lajošne Tašnadi, naš saradnik menadžer je iznenadila sve prisutne mladalačkom energijom, snagom i slikom budućnosti našeg posla. Njena upornost, kao i rezultati, mogu poslužiti za primer svakom i nadamo se da od nje nisu učili samo oni koji pripadaju njenoj generaciji.

Vareha Mikulaš, naš saradnik, safir menadžer je osvojio prvo mesto među članovima **Kluba osvajača**. Na pozornici je sledila dodela odličja i kratko predstavljanje saradnika, koji su postali novi menadžeri. Naravno, nije moglo izostati ni priznanje novim saradnicima, koji su se kvalifikovali za **Podsti-**

cajni program kupovinom automobila. Čestitamo vlasnicima novih automobila. Zasluzeno odličje senior menadžera su preuzeli naši saradnici **Endre Tordai i Irma Sep Tordaine**, dok je odličje soaring menadžera dodeljeno **Tamašu Budajju**. Oni su se zahvalili sponzoru i članovima tima koji







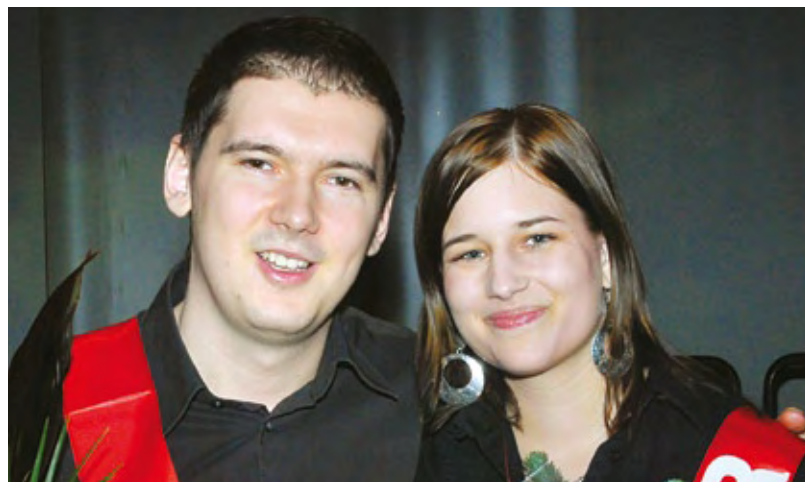
su im pomogli u ostvarenju ovog čudesnog rezultata.

Zahvaljujući **Atili i Katiki Gidofalvi**, na pozornici Forevera se pojavila jedna nova slika budućnosti i prvi put jedan nov pristup. Njihovo predavanje su naši saradnici veoma pažljivo slušali i nagradili urnebesnim aplauzom, jer je iz njega zračila fantastična profesionalnost, samouverenje i privrženost. Čestitamo na uspešnom predavanju.

Lila Poljak je čudesno lepim glasom fascinirala učesnike Dana uspeha i učinila sve, da ovaj dan svima ostane u nezaboravnom sećanju.

Tinda Hajčik, naš saradnik menadžer je prodaju proizvoda naših saradnika, pomogla idejama za Božić. Iz njenog predavanja, koje je obuhvatilo i najsitnije detalje, smo naučili mnoge nijanse i „trikove“ pomoću kojih možete postati još uspešniji.

Marta Žiga i Ištvan Tot, naši saradnici, soaring me-









nadžeri su govorili o jednom od najvažnijih podsticajnih programa – o Profit šeringu. Njihovo predavanje je bilo veoma slikovito, razumljivo i poučno za sve.

Kristian A. J. nezavisni predavač je suštinu komunikacije i izgradnje međuljudskih kontakata osvetlio sa aspekta, koji je za nas bio sasvim nov.

Poslednji Dan uspeha Forever Living Mađarske u 2008. godini smo završili kvalifikacijom **asistent supervizora**, koja je najvažnija stepenica na putu našeg samoostvarenja.

EMOCIJE – VREDNOSTI



Od kada sam postala nezavisni distributer u ovoj firmi, veoma mnogo razmišljam o rečenicama i izrazima koje ranije nisam ni volela, ni razumela, odnosno nisam se ni potrudila da ih razumem i da razmišljam o njima. Pošto mi, koji radimo u ovoj firmi, u roku od nekoliko godina doživimo i proživimo one životne situacije koje su drugi doživeli u periodu od 40 godina, onda zaista ima mnogo toga o čemu treba razmišljati. Ja sam veoma srećna, naime, susrećem razne ljude, koji imaju veoma različite sisteme vrednosti, pa tako imam mnogo prostora za inspiraciju i sticanje iskustava.

Pošto radim kao pedagog u jednoj školi, već sam naučila da moram naći put do svakog deteta posebno, jer je svako dete ličnost za sebe. Do svakoga od njih postoji put, i od moje veštine, humanosti i znanja, zavisi da li ću taj put pronaći. Kod odraslih ljudi to funkcioniše na isti način, samo nije tako kristalno jasno, kao kod dece. Staze koje vode do odraslih

su na nekim mestima prekrivene korovom... Kao sponzor, imam isti zadatak kao i u školi! Tražim put do saradnika. Put poštenja, iskrenosti i časti, sa kojeg se nikada ne sme skrenuti!

Put koji je vodio do mene, nije bio uopšte jednostavan i kratak. U mojoj duši je trebalo srušiti one zidove koje sam sama izgradila, i to ciglu po ciglu. Shvatila sam da se u meni krije ogromna snaga, znanje i ljubav. Pitate se, kakva su se osećanja probudila u meni? Sigurna sam da ste već svi videli decu kada se obraduju svojim roditeljima. Uvek im se lice ozari i zablista kada ih ugledaju. I uvek se nasmeše. Kod mene se to prepoznavanje nije desilo za tren, ali mi je danas duša već puna smeha i veselja. Šta me je povelu napred? U prvom redu su mi snagu dali proizvodi, jer sam posle operacije na kičmi želela da što pre stanem na noge i ponovo postanem ravnopravan član porodice i društva. Posle toga su usledili periodi u mom životu, kada su me okolnosti pri-

Šta meni znače ove reči? Ako treba da objasnim ukratko, onda: sve! Mada nije lako sačuvati čistotu emocija u ovom svetu, u kome mnogi ljudi sve vrednuju sa aspekta materijalnih dobara. Dozvolite mi da vam objasnim opširnije.

morale da budem sumnjičava prema poslu, bez obzira na to što je taj posao kod drugih veoma dobro funkcionisao. Šta me je povelu napred u mom poslu? Učila sam sve više i zadobila sam kupce i saradnike za koje sam preuzela odgovornost. Trebalo im je pokazati put. Kakav je to osećaj? Kao kada dete napravi prve korake i uživa u tome, bez obzira na teškoće. Ne obraća pažnju ni na to što ponekad padne. Ponovo ustaje i uporno ide dalje. U međuvremenu mi je postalo jasno da sam na dobrom putu i da sam ustvari našla SVOJ PUT!

Napredovanje na tom putu je veoma uzbudljivo. Ne bih mogla verodostojno i iskreno da prenesem iskustva svojim saradnicima, da ne idemo istim putem, jer je svako iskustvo posebno, kao što je i svaki saradnik poseban. FLP za svakog ima drugačije značenje i svako traži nešto njemu bitno u ovoj firmi. Imam saradnika kome je najvažnije u životu da pokaže u svojoj sredini kako je postao samostalna ličnost, koja ima svoju vrednost. Nekog drugog motivišu ciljevi i pronalaženje samog sebe. A ima i onih koje fascinira to što se mi u redovima FLP-a brinemo jedni za druge, a za njih je najvažnija njihova ličnost i posao. Mogla bih navesti još bezbroj primera, ali sam sigurna da ste svi shvatili šta znači kada kažem: emocije – vrednosti. Pružanje pomoći u pronalaženju ovih puteva, predstavlja pravi izazov jer nisi nikome šef, ali si im vođa! To je divan zadatak!

Još nisam pomenula materijalnu stranu, mada je i to značajna stavka. Pruža sredstva za život koja su potrebna za našu svakodnevicu. Radeći ovaj posao, možeš dostići dva cilja istovremeno: materijalno priznanje i upoznati samog sebe. U tome leži veličina koja može premašiti svaku maštu, međutim od nas zavisi veličina našeg sna i koliko ćemo raditi na tome da ga ostvarimo.

Bez obzira na to što sam – zahvaljujući mojim roditeljima – odrasla u porodici gde su emocije među najvećim vrednostima gde je najvažnije da pomognemo drugima, zbog mojih ranijih radnih mesta, takav pogled na svet mi se već malo počeo magliti.

Hvala **Beati Tašnadi**, jer je sa velikim strpljenjem i znanjem rasterala maglu ispred mojih očiju i razbistrila mi pogled. Zahvalna sam joj i na tome, što mi je pokazala da postoji radno mesto, gde se pored stvaranja materijalne sigurnosti može sačuvati i značaj porodice.

I na kraju, nikada nemoj zaboraviti:

„Ono što je ostalo iza tebe u prošlosti i što te čeka u budućnosti, nije ništa u poređenju sa onim što se krije u tebi.“

(Robin Šarma)



TINDE GOMBOŠ ANTALNEI
ANDRAŠ ANTAL
asistent menadžeri

HOTEL DVORAC SIRAK



PAKET PONUDE PO POVOLJNOJ CENI ZA 2009. GODINU

U glavnoj zgradi – dva noćenja u dvokrevetnoj sobi: 21 320 Ft/po osobi, umesto 26 500 Ft/po osobi;

U glavnoj zgradi – tri noćenja u dvokrevetnoj sobi: 31 980 Ft/po osobi, umesto 39 750 Ft/po osobi;

U krilu zgrade – dva noćenja u dvokrevetnoj sobi: 15 550 Ft/po osobi, umesto 19 900 Ft/po osobi;

U krilu zgrade – tri noćenja u dvokrevetnoj sobi: 23 330 Ft/po osobi, umesto 29 850 Ft/po osobi.

U cenu su uračunati doručak, upotreba saune, solne kabine, bazeni sa hidromasažom i penušave kupke. U našem restoranu I kategorije (koji je stalno otvoren od 12:00 do 22:00 sata) postoji mogućnost ishrane a'la kart i pansionске ishrane.

Cena polupansiona iznosi 3900 Ft/po osobi dnevno, a cena punog pansiona iznosi 7600 Ft/po osobi dnevno.

Ostale usluge:

solarijum, frizer, kozmetika, masaža, kuglana, sala za igre.

Ove usluge FLP distributeri mogu koristiti sa popustom od 50%.

Molimo Vas da unapred dogovorite termine, ako želite koristiti navedene usluge.

Nadamo se da će Vam se naša ponuda dopasti i da ćete nas počastvovati Vašim prisustvom!

HOTEL DVORAC SIRAK

3044 Sirak, ulica Petefi Šandora br. 26.

Telefon: +36-32-485-300, +36-32-485-117

Imejl: kastelyszirak@globonet.hu

Preduzetništvo koje obećava

Bila je subota 04.12.2000. godine, kad smo održali prvi sastanak FLP-a u Bijeljini. Kao tren je proletelo 8 godina.

Opet subota, 06.12.2008. godine, ista sala, stari poznanici i prijatelji i mnogo novih lica.



Nažalost, jedan od najboljih među nama, **Cvetko Ratković**, safir menadžer, nas je zauvek napustio. Odali smo mu počast. Bio je vredan, čestit, tih i radan. Mnogo će nam nedostajati. Hvala mu za sve. Ali život je takav. Daje i uzima. Moramo dalje, još čvršće i odlučnije.

Program su vodili **Meliha Dragić i Gaibija Čatić**, profesionalno i sa velikim entuzijazmom. Dali su poseban ton priredbi, od početka do kraja. Znali su to da procene i mnogo distribute-

ri, kojih nikad nije bilo više u Bijeljini.

O proteklih 8 godina u BiH govorio je **dr Slavko Paleksić**, direktor FLP Bos. Rekao je da je sve isto kao pre: dobri proizvodi, sjajan Reksov Marketing plan, poštovanje Poslovne politike, redovne isplate bonusa, iste cene, ali i mnogo novih prijatelja, iskustava i nasmejanih lica.

Uz FLP smo postali bolji ljudi – zaključio je i pozdravio regionalne direktore iz ostalih centrala.



Naš najdraži gost, koji je za sebe rekao da je i domaćin, **dr Šandor Miles**, direktor zemlje je govorio da naša kompanija jednako dobro funkcioniše u „zlatnim“ vremenima i u krizi, da imamo nove proizvode, nove podsticajne programe i dinamičan razvoj.

Čestitao nam je na rezultatima, a prisutni su dugim aplauzom čestitali Reksu Munu i njemu na viziji, rukovođenju i rezultatima koje smo postigli sa njima na čelu.

U dva navrata zabavljala nas je **plesna grupa „101“** iz Bijeljine. Posebno su nas oduševili najmlađi članovi ove škole.

Ništa ne može atmosferu učiniti pozitivnom, kao razigrana mladost. Kako se hraniti, kako održavati higijenu usta, zuba i tako stvoriti preduslove za zdrav osmeh i život, govorila je **dr Olivera Miškić**, senior menadžer. Sve to možete toplo preporučiti i stručnjacima i saradnicima. Olivera je spojila lepo i korisno. Svaka čast.

Retko ko može tako toplo i iskreno govoriti o našem poslu, kao **Boro Ostojić**, soaring menadžer. Njega sudbina baš nije mazila.

Kratkim filmom prikazao je kako je imao sve, pa izgubio sve u ratnom vihoru, a sad ponovo ima sve, pa i „više“ kako je rekao.

FLP je posao budućnosti. Napravi spisak prijatelja, poznanika, napravi plan, predaj ovu ideju što većem broju ljudi. I nikad nemoj odustati. U vrlo bliskoj budućnosti će ti se

sve (i više) vratiti. Bravo za odličnu motivaciju.

Ono što su doživeli sa našim proizvodima, izneli su na sceni lekari, domaćice, profesori... Ovaj blok vodila je mlada **doktor-ka** iz Bijeljine, **Sanja Ljubović**, menadžer, koja je istakla da ljudi veruju u priču o nama, da je vlastito iskustvo najbolje, jer nosi pečat iskrenosti.

U našoj kompaniji svi imaju podjednake šanse. Da je to tako, živi dokaz je **Zrinka Vraneš**, me-





nadžer, koja nas je topla, majčinski uputila u neke njene tajne uspeha.

Govorite o proizvodima, ali i o mogućnosti poboljšanja materijalne situacije, jer jedno bez drugoga ne ide. Uputite nadu sagovorniku, pogurajte ga u poslu, ukažite na vlastite propuste, kako ih saradnici ne bi ponavljali. Pokažite prstom na uspešne, u FLP-u ih ima puno. Ja sam mojim sponzorima verovala i uspela – zaključila je ova sjajna žena iz Sarajeva.

Već u Poreču, **Safet Mustafić**, senior menadžer je

izazvao oduševljenje svojim nadahnutim predavanjem.

Plastično je prikazao kako brzo stići do pozicije supervizora, pa i dalje. Govorio je o izbegavanju izgovora, o savladavanju teškoća. Podelio je sa nama svoj put u FLP-u, uspešan put.

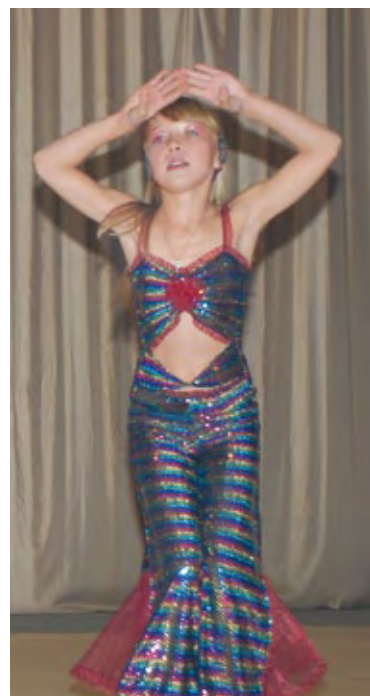
„Moja porodica lepo živi sa FLP-om. Možete i vi!” – zaključio je. Moramo mu verovati. Kroz bure i oluje vlastite sudbine, on je primer istrajnosti, poštenja i uspeha. Požuri na novu poziciju! – poželeti su mu svi prisutni.

O Marketing planu, o važnosti kupovine u vrednosti 4 boda svakog meseca, govorila je **Marija Nakić**, senior menadžer.

„Pridržavajte se Poslovne politike i Marketing plana, i uspećete. Pred vama stoji primer takvog rada!” – dodala je. Jasno nam je zašto joj ljudi veruju i zbog čega njena grupa ima tako dinamičan rast. Čestitamo od srca na prezentaciji.

Voditelji programa su ovako najavili **Veroniku Lomjanski**, dijamant menadžera: „Mislili smo da





sve znamo o Stevi i Veroniki. Ali nije tako! Oni guraju i dalje, vuku lokomotivu sa vagonima u kojima mi sedimo."

„Nemojte da sedite, vucite i vi. I mi smo krenuli sa 2 boda, a smatramo da smo tek na početku. Hvala Reksu i Šandoru, hvala saradnicima. Mi koji smo uspeli u ovoj fantastičnoj kompaniji i mogućnostima koje FLP daje, odosmo dalje! Šta čekate?! Pridružite nam se. Tvoj voz vas neće čekati!" – na svoj način motivisala je

Veronika sve prisutne. Puno joj hvala za sve.

Dodelili smo priznanja kvalifikovanima, nagradili najbolje. I „orlići" su sleteli u veliki broj ruku. Poželeli smo da se vinu visoko, visoko...

Na sceni i u hotelu „Drina", do urnebesna nas je zabavljala **grupa „KUM i KUM"**.

DR SLAVKO PALEKSIĆ
regionalni direktor FLP BOS

Foto: TOMIĆ

Članovi Prezidents kluba 2009. godine



MAĐARSKA



Tibor Eliaš

Ukupni zbir bodova: 2 158,847;

lični i non-menađžerski bodovi: 1 631,298

„Za najljepše ciljeve, sa najboljim timom, najkorisnijim informacijama i najkorektnijom firmom, imamo bezgranične mogućnosti! Za nas je FLP: nezavisnost, egzistencijalna sigurnost i novac“



Čaba Juhas i Eniko Bezeg

Ukupni zbir bodova: 2 865,464; lični i non-menađžerski bodovi: 1 506,934

„Ovo je moj život - za nas je rad u ovoj firmi zvanje.“



Ištvan Tot i Marta Žiga

Ukupni zbir bodova: 2 351,846; lični i non-menađžerski bodovi: 1 406,187

„Ako želiš da promeniš način dosadašnjeg života, onda treba drugačije i da radiš.“



Tinda Hajčik i Andraš Lang

Ukupni zbir bodova: 1 792,769; lični i non-menađžerski bodovi: 1 193,763

„FOREVER LIVING za nas znači slobodu izbora. Ovo ime je sinonim kvaliteta, koji je prisutan u svim oblastima našeg života. Naš zadatak je da ovu MOGUĆNOST predamo što većem broju ljudi.“



Robert Varga

Ukupni zbir bodova: 5 885,240; lični i non-menadžerski bodovi: 1 140,153

„Vrednost čoveka se dokazuje brojem ljudi kojima uspešno služi!“



Mikloš Berkič

Ukupni zbir bodova: 7 411,206; lični i non-menadžerski bodovi: 804,282

„Uvek ostvari više od onoga što se očekuje od Tebe!“



Agneš Križo

Ukupni zbir bodova: 5 526 888; lični i non-menadžerski bodovi: 734 798

„Pružna nam se mogućnost da pripadamo najizuzetnijoj firmi na svetu. Firma Forever Living Products nam je zahvalna na pomoći koju pružamo za ostvarenje uspeha drugih. Ja sam zadovoljna i srećna, jer je taj zadatak postao moj životni program.“



Ištvan Halmi i Rita Mikola Halmine

Ukupni zbir bodova: 4 236,114; lični i non-menadžerski bodovi: 893,353

„Obično se kaže, da je na prvom mestu posao, a za njim sledi zabava. Mi tvrdimo, da je na prvom mestu porodica, na drugom je posao, ali je ovaj posao prava zabava!“



dr Adolf Koša E.

Ukupni zbir bodova: 4 081,928; lični i non-menadžerski bodovi: 1 077,680

„Ja sam ponosni otac dvoje dece i rukovodilac najboljeg FLP tima. Nekada sam radio na televiziji i na radiju, imao sam svoju advokatsku kancelariju, a sada sam slobodan čovek.“



Aranka Vagaši i Andraš Kovač

Ukupni zbir bodova: 3 336,284; lični i non-menadžerski bodovi: 618,359

„Unosimo svetlo u život ljudi i pružamo im veru, jer smo predstavnici jedne ideje, kojoj služimo. To je suština našeg posla.“

**Dragana i Miloš Janović**

Ukupni zbir bodova: 1 630,634; lični i non-menadžerski bodovi: 768,818

Dragana je diplomirani ekonomist i bila je savetnik za ekonomska pitanja u Ministarstvu privrede. Miloš je diplomirani inženjer mašinstva i radio je u Frigostroju. „Od 2002. godine smo FLP distributeri u punom radnom vremenu. Više godina smo članovi Prezidents kluba i svake godine ostvarujemo uslove Profit šeringa, Euro relija i Super relija, a pored toga smo ostvarili i uslove II nivoa Podsticajnog programa kupovinom automobila.“

**Veronika i Stevan Lomjanski**

Ukupni zbir bodova: 5 622,549; lični i non-menadžerski bodovi: 727,967

„Članstvo u Prezidents klubu je rezultat kontinuiranog rada, privrženosti poslu i lojalnosti firmi koja nam nudi sve. Za nas je ovo veliki izazov, podsticaj, čast i obaveza koju osećamo prema sebi samima i onim ljudima koji nas prate.“

**Marija Nakić**

Ukupni zbir bodova: 1 336,452; lični i non-menadžerski bodovi: 1 336,452

„Za mene je članstvo u Prezidents klubu izuzetno priznanje. Ja sam već 11 godina zadovoljni korisnik FLP proizvoda i potpuno sam privržen FLP-u. Srećna sam i želim da ovi izuzetno kvalitetni proizvodi stignu do svakog domaćinstva.“

**Marija i Boško Buruš**

Ukupni zbir bodova: 3 103,088; lični i non-menadžerski bodovi: 722,738

„Mi smo zadovoljni korisnici FLP proizvoda, vredni saradnici ove firme i ponosni sponzori jednog uspešnog safir-tima!“

**Dakić Aleksandar**

Ukupni zbir bodova: 112,930; lični i non-menadžerski bodovi: 112,930

„U prvom redu, kao regionalni direktor FLP-a za Crnu Goru moram da kažem, da me izuzetno raduje što Crna Gora ima člana u FLP Prezidents klubu. Članstvo u Prezidents klubu je za mene izuzetno priznanje, a ujedno sam veoma srećan, jer ću sa kolegama iz svih regija zajednički izvršavati zadatke koje pripadaju članovima Prezidents kluba. Ovom prilikom želim pozdraviti Reksa Muna, dr Šandora Mileša, regionalne direktore i sve članove Prezidents kluba.“

**Jadranka Kraljić-Pavletić i Nenad Pavletić**

Ukupni zbir bodova: 1 109,445; lični i non-menadžerski bodovi: 738,027

„Znamo da uživamo u životu, ali samo sa Foreverom možemo da uživamo i u svakodnevnici.“

**Tihomir i Maja Stilin**

Ukupni zbir bodova: 1 825,540; lični i non-menadžerski bodovi: 455,996

Maja i Tihomir su senior menadžeri iz Rijeke. Njihov mladi FLP tim – ćerke Lea, Tea i Eni, kao i njihovi saradnici – im pomaže da budu cenjeni članovi Prezidents kluba.

**Zore Jozefa**

Ukupni zbir bodova: 1 408,252;

lični i non-menadžerski bodovi: 688,76

Jozefa je bila prvi distributer u Sloveniji i od tada primerno vodi svoj tim, koji veoma stabilno funkcioniše već osam godina. Njeni rezultati pokazuju da odanim i upornim radom pomaže rad svojih saradnika.

**Tomislav Brumec –**

Ukupni zbir bodova: 1 385,723; lični i non-menadžerski bodovi: 388,287

On je bio prvi sledbenik Jozefe u Sloveniji i posao je gradio ogromnom energijom i odanošću. Osnovna odlika njegovog rada je da pomažući druge pomaže i sebi, jer za njega je čovek uvek na prvom mestu, a tek posle toga posao.

**Vasilije Njegovanović**

Ukupni zbir bodova: 956,973;

lični i non-menadžerski bodovi: 226,458

Vasilije je senior menadžer iz Sarajeva. On je prvi distributer i menadžer u Bosni i Hercegovini. Izgradio je porodično preduzetništvo, jer su njegova deca, sin i ćerka takođe menadžeri. Radi u više zemalja, pouzdan je i veoma aktivan na Danima uspeha i na seminarima. On je stalni član Prezidents kluba.

**Meliha i Dragan Dragić**

Ukupni zbir bodova: 426,287;

lični i non-menadžerski bodovi: 378,913

Meliha i Dragan su mrežu u Bosni izgradili i proširili pod izuzetno teškim okolnostima. Njihov promet karakteriše konstantan i dinamičan razvoj. Njihovi saradnici su lojalni, svesni odgovornosti i pružaju im veliku pomoć u organizaciji FLP, edukacijama i prezentacijama. Oni su stalni članovi Prezidents kluba.

KLUB OSVAJAČA

Najuspešniji distributeri na osnovu ličnih i non-menadžerskih bodova u decembru 2008.



Mađarska

1. Rusák Patrícia
2. Tóth Csaba
3. Haim Józsefné i Haim József
4. Révész Tünde i Kovács László
5. Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
6. Rusák József i Rusák Rozália
7. Szanyi Imre
8. Wehliné Mezei Aranka i Wehli Péter
9. Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
10. Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde



Srbija, Crna Gora

1. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
2. Petrović dr Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana
3. Munjas Aleksandra i Munjas Mile
4. Marić Vlastimir i Marić i dr Višnja Vera
5. Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
6. Tintar Ivona
7. Čoček Biljana i Čoček Aleksandar
8. Žurka Dragana i Žurka Radiša
9. Stevanović Verica i Stevanović Rade
10. Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

- 1. Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
- 2. mr sci. Molnár László i Molnár-Stantić dr Branka**
- 3. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
4. Brence-Jović Vesna i Jović Dušan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Calušić Dubravka i Calušić Ante
7. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
8. Katić Ivan i Katić Mesaroš Mirjana
9. Grbac Silvana i Grbac Vigor
10. Banić Nedjeljko i Banić Anica

Bosna i Hercegovina

- 1. Ilijić Zdravka i Ilijić Filip**
- 2. Varajić Savka**
- 3. Medić Stana i Medić Bogdan**
4. Varajić Zoran i Varajić Snežana
5. Marić Slavica
6. Njegovanović Vaselije
7. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
8. Marković Danijel
9. Džaferović Dževad i Džaferović Albina
10. Lukač Ljubica



Slovenija

- 1. Smiljanić Petra i Smiljanić Marko**
- 2. Jazbinšek Kim**
- 3. Batista Ksenja**
4. Božnik Slavica
5. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
6. Novak Jožica
7. Zabkar Alain i Kević Zorana
8. Kuder Justina i Kuder Vinko
9. Polsak Alenka i Polsak Blaž
10. Lončarić Erika i Lončarić Franc

CONQUISTADOR CLUB 2008



Klub osvajača 2008.



Mađarska:

Vareha Mikulas (Top Total 1607, 60 cc)

Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Klaj Ágnes
Olajos András
Budai Tamás
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Major István i Majorné Kovács Beatrix
Bánhidny András
Gáspár József i Hegedűs Judit
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Futaki Ildikó
Molnár Zoltán
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
dr Horváthné Ollráam Tünde i
dr Horváth István
Senk Hajnalka
Csillag Adrienn i Lányi Roland
Veres Zoltán i Veresné Csernák Mónika
Abuczki Attila i Abuczkiné Kiss Ágnes
Tóth Róbert László i Tóth Róbert Lászlóné
dr Rokonay Adrienne i dr Bánhegyi Péter
Váradni Éva
Bodnár Daniela
Rusák Patrícia
Takács Andrea
Hegedűs Ervin i Hegedűsné Ponyi Tímea
Bársony Balázs i Bársonyné Gulyka Krisztina
Futó Lászlóné i Futó László
Mohácsi Viktória
Balázs Nikolett
Keneseiné dr Milics Margit i Kenesei Gyula
Hollóné Kocsik Judit i Holló István
Damásdi Ildikó
Seres Máté
Boskó Hilda i Boskó Béla
Réfi Lászlóné
dr Rédeiné dr Szűcs Mária i dr Rédei Károly
Kovács Tímea

Péter Gabriella i Péter Zsolt
Makai István i Makai Istvánné
Mészáros Istvánné
Futaki Gáborné
Csehi Attiláné i Csehi Attila
Simon János
Siposné Hirsch Judit i Sipos Ernő
Szabó Péter
Pápai Zita
Lukács László György
Oláh Gábor
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Kárpáti Zoltánné i Kárpáti Zoltán
Rácz Zoltán i Rácz Gabriella
dr Kiss Ferenc i dr Nagy Ida
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Jozó Zsolt i Molnár Judit
Mentes Gábor i Mentésné Tauber Anna
Greksa Zsolt i Greksáné Martin Mónika
Mészárosné Varga Márta i Mészáros István
Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
Fittler Diána
Horváth Lászlóné i Horváth László
Varga Andrea
Téglás Gizella
Kárpátné Novák Ágnes i Kárpáti József
Vargáné Házi Ildikó i Varga Mihály
Vanyáné Dánffy Beáta i Vanya László 5562,1%
Gerő János i Gerőné Jócsák Julianna Katalin



Srbija:

Petrović dr Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana



Hrvatska:

Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad

CONQUISTADOR CLUB 2008



CONQUISTADOR CLUB 2008



Mnogi postavljaju sebi pitanje: „Imam li ja potrebnu sposobnost da izgradim FLP posao?” Na ovo pitanje mogu da vam odgovorim kao iz puške: Naravno! Za izgradnju ovog posla su svi sposobni!



Ti to možeš ostvariti!

Je li stvarno tako? I ako je tako, zašto to ne rade baš svi?

Možda zato što to ipak ne mogu da urade baš svi. Ali Ti to možeš! Je li to paradoksalno? Možda jeste, ali koga briga za to? Dobro, ali šta sada želiš da čuješ? Da Ti to ipak ne možeš da uradiš? Dobro, evo: TI TO NE MOŽEŠ DA URADIŠ! Jesi li sada srećan? Zašto Te to pitam? Zar upravo nisi poželio da izgovorim da Ti to ne možeš? Čuo si ono što si hteo, šta još hoćeš? Idi, listaj neki šund roman ili nešto slično što Ti više odgovara!

Sada si već stvarno ljut na mene? Odlično! To znači da se uvodni deo ne odnosi na Tebe! Elem, da počnemo onda ispočetka. Ti to možeš da uradiš. U tome se možemo složiti. Šta Te onda za- država da dostigneš nivo **Jožija**

Saboa, Mikija Berkiča, Robija Varge, Ari Vagaši ili Adolfa Koše L? Da razjasnimo stvari pre nego što se u Tebi ponovo probudi mali đavolčić: samo je **Joži Sabo** radio otpočetak, drugi nisu! **Adolf** je bio oko osamdesethiljaditi u Mađarskoj, a sada je među deset najboljih! Nemoj mi govoriti da je on i pre toga bio poznat! Prvo, i Ti bi bio slavan da si uradio sve ono što i on, pre nego je stupio u redove FLP-a, a sa druge strane, njemu svi govore da oni nisu uspešni kao on i zbog toga neće uspeti! E tu stajе pamet – i prestajе izgradnja mreže...

Slušaj me! Šta bi se desilo da na jedno vreme zaboraviš na svoje izgovore, nesigurnosti i da obratiš pažnju samo na mene? Jer, ako zaista želiš da znaš – ali samo ako

stvarno želiš da znaš – ispričaću Ti kako sve ovo funkcioniše.

Prvo treba da odlučiš ZAŠTO bi ovo radio – ako bi zaista želeo da se baviš ovim poslom. Iskreno, jesi li već razmišljao o tome sa kolikom zaradom bi bio zadovoljan u network marketingu, da bi imao volju da ovo naučiš i radiš? I zašto bi Ti trebalo toliko novaca? Da ostaviš svoje sadašnje radno mesto? Da kupiš nova kola ili nov stan? Eventualno samo frižider ili veš mašinu? Sada imaš tek toliko vere? Nema problema! U mraku se i svetla automobila vide samo sa 100 metara, pa ćeš i Ti videti tek toliko da se uveče možeš vratiti kući! Treba da znaš ZAŠTO i da budeš siguran u to!

SA KIM bi rado sarađivao? KO bi sve bio Tvoj „kupac”? Po mom

mišljenju, rado bi sarađivao sa svojim prijateljima, sa nekoliko rođaka i nekolicinom dobro situiranih poznanika. Može međutim da se desi, da oni nemaju baš toliku želju da sarađuju s Tobom... A ono što se odnosi na one koji bi kupovali FLP proizvode na osnovu svega što si ispričao: Zar Ti nije svezjedno? Nemam mnogo protivnika – nadam se – ali kada bi svi oni bili u mojoj mreži, koga briga i ako su mi protivnici?! Da bi saznao KOGA interesuje, najjednostavnije je da ih pitaš. Najveća lakomislenost je da Ti donosiš odluke umesto njih. Uostalom, o čemu bi Ti odlučio? Da neće dobiti otkaz na poslu? Ili da im neće ukinuti radno mesto? To ni oni sami ne mogu da znaju, kako bi onda Ti to znao? Ili da im dete boluje od alergije ili da neko

bližnji ima šećernu bolest? Ili da bi eventualno rado počeli da se bave nečim novim? Ili da bi želeli da postanu bogati, kao što su **Atila i Kati Gidofalvi**? Ne brini, to nije Tvoj problem! Samo sastavi spisak sa njihovim imenima i kreni, govori, govori sa njima!

Znaš šta? POZOVI IH na prijateljski razgovor u jedan kafić ili u svoj stan. Može ih biti i više. To možeš uraditi zar ne? Jesi li već pozivao ljude na svadbu, žurke, u bioskop? Kažeš da je to lakše, jer na takva mesta ljudi rado idu? Misliš li da oni nisu željni zdravlja, ozdravljenja, stabilne materijalne situacije i bogatstva? Treba da znaš da Te mi pozivamo baš zbog toga da sve to dobiješ...

Govori im o poslu, proizvodima, mogućnostima i PREDSTAVI IM mogućnosti koje imaš u rukama! Misliš da im Ti to ne možeš objasniti? Evo, pokušaću da Ti pomognem. Da sam na Tvom mestu, ja bih im rekao: „Raduje me što si došao i siguran sam da ćemo veoma korisno provesti ovo vreme zajedno“. Naime, postoji jedna američka firma koja ima vodeću ulogu na tržištu proizvoda za dopunu ishrane. Njeni glavni proizvodi su napici, koji su proizvedeni od lekovite biljke aloje, ali raspolažu i drugim proizvodima za dopunu ishrane, opštu higijenu, kozmetička i dekor-kozmetička sredstva. Koristi se aloja, zato što je najkompleksnija lekovita biljka na svetu, ali sam siguran da i Ti to znaš. Ako do sada nisi čuo ili pročitao, onda treba da znaš, da ona sadrži oko 240 vitalnih hemijskih jedinjenja: vitamine, minerale, amino kiseline, itd. Čisti i hrani organizam, normalizuje životne funkcije – kako to kaže, jedan izuzetan, lekar saradnik FLP-a, **dr Terezija Šamu**. To je neizbežno u sadašnjim uslovima, uz ovakve navike ishrane i način života – siguran sam da i ti tako misliš. Očuvanje zdravlja je veoma važno, jer sam siguran da su svi bolesnici koje znam, pre oboljenja bili zdravi. Kada neko oboli, nije svejedno kako će se hraniti pored medicinske terapije! Izvoli, uzmi jedan katalog proizvoda i slobodno me pitaj, ako te interesuje nešto u vezi bilo kog proizvoda. Da li delimo isto mišljenje, ako kažem, da ima mnogo ljudi koji se nepravilno

hrane i koji su bolesni? Siguran sam da i ti koristiš šampon za kupanje, pastu za zube, dezodorans i eventualno kozmetička sredstva i uzimaš neke vitamine. Isprobaj naše proizvode, jer imaju najviši kvalitet i pristupačnu cenu. Ako ti se dopadnu, pomozmi svojim prijateljima, rođacima i poznicima da i oni upoznaju ove proizvode. Ako to ne želiš, nije obavezno. Ali, ako pomogneš u tome, ova američka firma će tvoj trud oko reklamiranja i marketinški rad bogato nagraditi – američki! Ako te interesuje, rado ću ti ispričati kako za tebe ovi proizvodi mogu biti besplatni ili kako možeš zaraditi mesečno od nekoliko stotina pa do više hiljada evra. To može biti i pasivni dohodak na osnovu autorskog honorara. Sada sam se setio: da li tebe više interesuje zdravlje ili novac? Ili si eventualno zainteresovan za oba?

Ako ne možeš sam da održiš prezentaciju – u početku i ne moraš – traži pomoć od sponzora. Upoznaj ga sa svojim prijateljima, UREDI njegovo upoznavanje, a posle dopusti da on radi za tebe, za vas. Naime, to ide u njegovu korist, zato i on želi vaše zajedničke rezultate i uspehe!

Nemoj(te) držati duge prezentacije, bolje je dati jedan CD

i jedan katalog proizvoda, dogovoriti se kada ćeš odgovoriti na eventualna pitanja, kada će ti vratiti CD, a zatim tutanj! Ili na sledeći razgovor!

Kada se sledeći put sretnete u zakazano vreme, onda ćete se dogovoriti o načinu KAKO DALJE. Pitaj ga ponovo šta mu se svidelo: zdravlje ili novac, i zbog čega bi mu ovaj program bio interesantan.

Prijatelju, da li sve to možeš da uradiš? Ako možeš, onda ćeš postati uspešan u našim redovima! Ako pored toga UČIŠ, slušaš CD-e, posećuješ predavanja i odlaziš na priredbe, onda možeš biti siguran u uspeh!

Da li bi te interesovalo, ako bi ti sada rekao da ti u ruke dajem jedno izuzetno preduzetništvo, a da preuzimam na sebe njegove teškoće, troškove, i sistem funkcionisanja – isporuku, magacinske poslove, itd.? Ti bi trebao samo da se pridržavaš nekih pravila, jer ćeš tako postati bogat. Samo toliko.

Ako si još uvek nesiguran, neka Ti kao dokaz posluži nešto zbog čega ćeš biti ponosan: Znaš prijatelju, možda si Ti nesiguran u sebe, ali ceo svet poštuje ljude iz Mađarske. Najveći ljudi na svetu nas – Tebe – izuzetno cene.

ISAK ASIMOV pisac naučne fantastike je izjavio: „U Americi

se proširilo govorkanje da na Zemlji žive dve inteligentne vrste: ljudi i Mađari.“

Kada su pitali **ENRIKA FERMIJA** italijanskog atomskog fizičara, da li veruje u postojanje vanzemaljskih bića, on je odgovorio: „Već su među nama, nazivaju se Mađarima.“

DŽORDŽ BERNARD ŠOU dramski pisac je jednom rekao: „Bez ustručavanja mogu izjaviti da sam posle višegodišnjeg analiziranja mađarskog jezika uveren, da mi je maternji jezik bio mađarski, moje životno delo bi bilo mnogo interesantnije.“

OVE BERGLUND lekar i prevodilac iz Švedske je jednom izjavio: „Danas, kada dobro poznajem strukturu jezika mislim da je mađarski jezik vrhunski proizvod ljudske logike.“

Prijatelju! Kojim jezikom govoriš? Kako tražiš nešto i na kom jeziku sanjaš? I baš Ti ovo sve ne bi znao? Baš ovo ne bi znao? PA KO ĆE ZNATI, AKO TI NE ZNAŠ?

Pa Mađari su izmislili PADOBRAN, VAZDUŠNE TURBINE, MLIN NA NOŽNI POGON, BAGER, DINAMO-MAŠINU, LANČANI MOST, LIFT, VODENE TURBINE, PARNE TURBINE, AUTOMOBIL NA BENZIN, TORZIONO KLATNO, DETONATOR, ELEKTRIFIKACIJU ŽELEZNICE, AUTOMATSKI MENJAČ BRZINE, KLASIČNI MANJAČ BRZINE, BAKELITNU PLOČU, PORCELAN, TELEFONSKU CENTRALU, RAČUNAR, HEMIJSKU OLOVKU, ŠIBICE, HELIKOPTER, MLAZNI AVION, ROBOT-AVION, SVETLEĆE DIODE, MESEČEV RADAR, ZVUČNI FILM, TELETEKS, HOLOGRAM, TOČAK, LONČARSKU PLOČU, MLEKO U PRAHU, DIZGINE, DUGME ZA ODEĆU, LUK, DONJI VEŠ, SAUNU, CENTRALNO GREJANJE, BAKAR, ČELIČNU OPRUGU, KOČIJE...

ŠTA JOŠ ČEKAŠ? KO ĆE AKO TI NEĆEŠ? KADA, AKO NE SADA? POKAŽI I TI DA SI DOSTOJAN SVOJIH PREDAKA! TO OD TEBE OČEKUJE TVOJA PORODICA, TVOJI PRIJATELJI – A I JA!



Mnogo uspehal!
IŠTVAN HALMI
ponosan, slobodan i Mađar
safir menadžer

Poštovani distributeri!

Važni datumi 2009. godine: Success Day: 28. 03. 2009., Success Day: 23. 05. 2009., Success Day: 20. 06. 2009., Success Day: 18. 07. 2009., Success Day: 19. 09. 2009., Success Day: 17. 10. 2009., Success Day: 21. 11. 2009., Success Day: 19. 12. 2009.

POŠTOVANI SARADNICI!

- Matična firma (Home Office) je izgradila svoj Forever You Tube kanal, na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Savetujemo Vam da pogledate snimke sa informacijama vezanim za FLP proizvode, predavanja rukovodećih menadžera i ostala predavanja o marketingu na mnogim jezicima. Ubrzo ćete biti u mogućnosti da šaljete tekstove i da dođete u kontakt pomoću Blackberryja.
- Na sastanku direktora za Evropu, predstavnici matične firme su nam ukazali na sledeće važne informacije u vezi pojavljivanja teksta distributera na Internetu:

- na veb stranici se ne smeju pojaviti lekarski i drugi saveti za lečenje
- na veb stranici se ne smeju pojaviti nikava obećanja u vezi prihoda, odnosno zarade
- veb stranica obavezno mora sadržavati podatke da je održava nezavisni FLP distributer i da ona nije službena starnica FLP-a
- zabranjena je realizacija proizvoda putem Interneta na veb stranici distributera

Nadalje, ponovo ukazujemo na to da je na osnovu tačke 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike zabranjena realizacija naših proizvoda putem elektronskog tržišta/licitacije (na primer Vatera, e-Bay, itd.)

Molimo Vas da u toku svakog planiranja pojavljivanja na Internetu obratite pažnju na gore navedena upozorenja i pre publikacije nikako nemojte propustiti da tražite dozvolu od našeg društva. Link veb stranice očekujemo na našoj centralnoj mail adresi: flpbuda-pest@flpseeu.hu

Naručite proizvode na www.flpseeu.com veb strani.

Ovo je najkomotnije i najsigurnije rešenje – ne samo sa aspekta direktne kupovine proizvoda, već i zbog evidencije naručivanja. Ujedno je i najbolje sredstvo u toku preporučivanja proizvoda, jer je ponuda primamljiva svim zainteresovanim. Svi bodovi u vrednosti naručivanja se u roku od 24 časa dodaju aktuelnoj vrednosti i do tih podataka se bilo kada može doći Internetom. (www.foreverliving.com)

Vaše nove kartice za kupovinu u veleprodaji možete lično preuzeti svakog radnog dana u nedelji u kancelarijama naše firme.

Naše društvo obezbeđuje više mogućnosti za naše distributere za informisanje o svom prometu i o bodovima:

- U poslednjem redu obračuna provizije koji dobijate svakog meseca, možete naći vaše ime korisnika (LOGIN ID) i lozinku (PASSWORD) za dostizanje američke veb strane firme (www.foreverliving.com). Posle priključenja na veb stranu, kliknite na Mađarsku i možete videti aktuelno stanje svojih bodova.
- Možete tražiti informacije o svojim bodovima i preko SMS sistema koji već godinama uspešno funkcioniše.
- I naši saradnici u telefonskoj službi centralne kancelarije u Budimpešti će Vas svesrdno informisati o aktuelnom stanju Vašeg prometa.
- Distributeri u Mađarskoj mogu da se informišu o vrednostima svojih ličnih bodova na brojevima telefona +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a naši saradnici iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na tel. broju +36-1-332-55-41. Molimo naše saradnike da traže informacije samo o svojim vrednostima bodova i preduzimaštvu!

INTERNET-INFO

Obaveštavamo poštovane distributere da mogu dobiti informacije i sa dve veb strane naše firme. Prva veb strana „www.flpseeu.com” je veb strana naše regije, kojom se može uspostaviti kontakt sa veb robnom kućom u Mađarskoj. Da biste mogli da stupite na nju i obavite kupovinu, možete tražiti pristupnu lozinku u našoj kancelariji. Na našoj veb strani Interneta, možete doći do aktuelnih brojeva i do onih koji su se ranije pojavili, ako unesete lozinku „forever”, a do fotogalerije se može doći ako unesete lozinku „success day”. Centralna veb strana naše firme ili popularno „američka veb strana” – „www.foreverliving.com” pomaže da saznamo više o FLP-u u svetu, vestima, mogućnostima za međunarodne kontakte, o drugim važnim informacijama i o aktuelnom bodovnom stanju datog saradnika. Na ovu adresu može svako doći ako odabere: „Come in”. Na distributersku stranu mogu doći svi, ako odaberu opciju „distributor login”, sa korisničkim i distributerskim brojem (unetim bez razmaka između). Lozinka se nalazi na dnu obračunske liste.

Molimo cenjene distributere da i ubuduće obrate pažnju na pravilno ispunjavanje narudžbenice i drugih formulara! Ispravljene (ime naručioca) i nepotpisane narudžbenice ne možemo prihvatiti, zbog mogućih nesporazuma! Molimo Vas takođe da obratite pažnju na pravilno i čitko ispunjavanje prijavnog lista (ugovora): štampanim slovima plavom ili crnom bojom! Molimo Vas da u slučaju promene imena ili adrese koristite formular za izmenu podataka!

Molimo Vas, da u cilju finansijske sigurnosti u slučaju informisanja ovlašćenog lica o bonusima Vašeg preduzimaštva ovlašćeno lice ponese svoju ličnu kartu sa sobom! Na osnovu Međunarodne poslovne politike svi distributeri koji su potpisali prijavne liste (ugovore), stiču pravo na kupovinu proizvoda po veleprodajnoj ceni neposredno iz naše kancelarije. Registrovani distributer se postaje samo nakon prve kupovine, prikazivanjem 2. primerka prethodno predanog prijavnog lista sa pečatom i ispunjenog narudžbenog lista.

NEPRAVILNO JE!

Nikada nemojte kupovati ili distribuirati proizvode elektronskim putem ili u maloprodajnim jedinicama. Uzimajući u obzir mogućnosti različitih kanala realizacije elektronskih medija, na osnovu stava Forever Living Productsa se ove jedinice kvalifikuju kao maloprodajne institucije. Na osnovu važeće Poslovne politike, strogo je zabranjena realizacija ili izlaganje svih FLP proizvoda ili formulara u maloprodajnim jedinicama. Distribucija putem elektronskih medija se može odvijati isključivo uz pomoć www.flpseeu.com veb strane. Možemo prihvatiti samo svojeručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi se kvalifikuju kao falsifikati.

RESPONZORISANJE!

Molimo Vas da obratite pažnju na pravila „ponovnog sponzorisavanja” koje možete naći u 12. poglavlju Poslovne politike. Veoma je važno da znate, da ponovno sponzorisavanje nije automatski proces, već stupa na snagu tek posle ispunjenja i predaje određenih formulara (izjava o responzorisavanju, novi prijavni list) i provere odgovara li novosponzorisani traženim uslovima. Oni koji i po drugi put učlanjuju svog saradnika distributera bez uzimanja u obzir procesa responzorisavanja, krše ono što je zapisano u Poslovnoj politici.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U MAĐARSKOJ

POŠTOVANI SARADNICI!

Radno vreme centralnog magacina u Nefelejč ulici: ponedjeljak: 9:00 – 20:00, utorak-sreda-četvrtak: 8:00 – 20:00, petak: 8:00 – 19:00. Radno vreme telecentra je nepromenjeno. Vaše pozive prima svakog radnog dana od 8:00 do 20:00 sati. Banka se zatvara 15 minuta pre isteka radnog vremena.

- Centralna kancelarija u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi u. 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Magacin u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: dr Čaba Gotard
- Kancelarija u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kalman Poša
- Kancelarija u Segedinu: 6731 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radocki
- Kancelarija u Sekešfehervaru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Földi Attila

Proizvode Forever Living Products distribuišemo uz predlog Mađarskog Saveza Alternativne Medicine.

Molimo cenjene distributere da uz prijavne listove i dalje predaju fotokopiju svoje legitimacije preduzimača i za protekli period, a firme treba da predaju i fotokopije prijavnog lista poreskim vlastima! U buduću možemo isplatiti bonuse tek kada se uverimo u postojanje prethodno pomenutih fotokopija! Oni naši partneri u Mađarskoj, koji traže da im račune za kupovinu proizvoda ispunimo na ime njihove lične firme, to mogu ostvariti tek onda ako naša kancelarija dobije ispunjene potrebne formulare odnosno one dokumente koji dokazuju da su oni vlasnici firme. Detaljno opisane informacije u vezi toga smo okačili u našoj kancelariji, a naši saradnici će Vam dati i usmena objašnjenja ako je to potrebno.

Informacije o povoljnoj kupovini.

Da biste mogli jednostavno iskoristiti povoljnu kupovinu, pridržavajte se sledećih pravila:

1. Izjava: Molimo Vas da obratite pažnju da tačno ispunite sve rubrike izjave! Kod ličnog preuzimanja, naše kolege provere podatke, ali to ne možemo uraditi kada se slanje obavlja poštan-

skim putem. Zbog toga Vas molimo, da svoje podatke unosite sa mnogo pažnje, jer u slučaju pogrešnog ispunjenja, sistem povoljne kupovine ne stupa na snagu!

2. Kupovina: Za vreme kupovine sistem automatski nudi maksimalnu svotu povoljne kupovine onima koji su dali izjavu. Kupovina znači da se koristite povoljnostima, odnosno isplatom bonusa, i zbog toga je za ličnu kupovinu potreban lični dokument sa fotografijom. Naše kolege će prihvatiti narudžbe tek onda kada ih provere. Neće se prihvatiti narudžba onih koji raspolažu sa izjavom, ali ne znaju da se legitimišu ili ne poseduju punomoć!

3. Pružanje informacija: Naše kolege u magacinu će pružiti informacije o aktuelnoj svoti povoljne kupovine tek kada se pokažu lični dokumenti sa fotografijom i punomoć.

Oni saradnici koji raspolažu sa izjavom i svoje bonuse podižu i u obliku računa, o tačnim iznosima mogu da se informišu u Budimpešti, Szondi u. 34.

Želimo obavestiti distributere u Mađarskoj o usluzi isporuke proizvoda naše firme. Našim cenjenim distributerima na celoj teritoriji Mađarske, ćemo isporučiti proizvode najkasnije u roku od dva dana od primanja njihove narudžbe i dogovorenog termina isporuke. Proizvode treba preuzeti u roku od 48 sati, jer ćemo u protivnom stornirati (poništiti) račun i dobijene bodove. Vrednost naručenih proizvoda i transporta se plaća posle preuzimanja proizvoda. Firma snosi troškove isporuke za narudžbe čija je vrednost viša od 1 boda.

Naručivanje robe možete obaviti na sledeći način:

- putem telefona, kada će naš saradnik dati tačne informacije o vrednosti naručenih proizvoda i bodova kao i cenu isporuke. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- Internetom na adresi „www.flpshop.hu“
- SMS-om na broj telefona: 0620-478-4732.

SAOPŠTENJA O SIRAKU:

Hotel dvorac Szirak
3044 Szirak, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Direktor hotela: Katalin Király

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA:

<i>dr Kassai Gabriella</i>	20/234-2925
<i>dr Kozma Brigitta</i>	20/261-3626
<i>dr Mezösi László</i>	20/251-9989
<i>dr Németh Endre</i>	30/218-9004
<i>Siklósné dr Révész Edit</i>	20/255-2122

SAMOSTALNI LEKAR-SAVETNIK:

dr Bakanek György 20/365-5959

FLP TV

program

od 19. februara do 28. marta 2009.
na Internetu

18:00 i 06:00	Vaš san – naš plan: Uvod u FLP
18:05 i 06:05	Lesli Sabo
18:15 i 06:15	dr Ana Šmic: Novi proizvodi
18:35 i 06:35	Vaš san – naš plan: FLP proizvodi
18:40 i 06:40	Supervizori, asistent menadžeri... Hajnalka Šenk:
19:00 i 07:00	Početak nove godine
19:20 i 07:20	Menadžeri, vodeći menadžeri
20:45 i 08:45	Vaš san – naš plan: Mogućnosti u FLP-u
20:50 i 08:50	Mikloš Berkič: Svaki dan može biti Božić
21:00 i 09:00	dr Terezija Šamu: Dečija praznična iskustva sa proizvodima
21:35 i 09:35	Klara Hertelendi i Dijana Orošhazi: Na pozornici Super relija
21:55 i 09:55	Emil Tonk: Edukacija rukovodećih saradnika
22:20 i 10:20	„Lepi dečki“
22:40 i 10:40	Čekovi Profit šeringa
22:55 i 10:55	Mikloš Berkič: Svaki dan može biti Božić
23:05 i 11:05	Lila Poljak: Muzička predstava
23:25 i 11:25	Supervizori, asistent menadžeri
23:45 i 11:45	Atila Gidolfalvi: Kvalifikacija na nivo safir menadžera – predavanje
00:55 i 12:55	Kristijan A.J.: Komunikacija, izgradnja međuljudskih odnosa
01:30 i 13:30	Menadžeri, rukovodeći menadžeri, Klub osvajača
02:30 i 14:30	Karolj Rrekaši: Negovani muškarcu u Foreveru
02:55 i 14:55	dr Čaba Gotard: Komunikacija je sredstvo za izgradnju međuljudskih kontakata
03:30 i 15:30	Gusti Bodi: Koncert
03:55 i 15:55	Tinda Hajčik: Božić u Foreveru
04:20 i 16:20	Gabor Olah: Motivacija
04:40 i 16:40	Marta Žiga i Istvan Tot: U dubini podsticaja profitom
05:05 i 17:05	Džon Kertis (John Curtis): I Ti možeš sijati kao dijamant

www.flpseeu.com

NUTRI

Forever Nutri-Lean™ je napravljen da bi nam pomogao da živimo bez jo-jo dijete, pogrešnog načina ishrane, kao i da razjasnimo zablude u vezi ishrane i vitkosti. Ovaj program predstavlja promenu načina života. Pomaže nam da krenemo putem na kome ćemo napraviti ravnotežu i usvojiti zdrave navike za ceo život.



294 Nutri Lean PAK W/Van & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Vera Gel®	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.

302 Nutri Lean PAK W/Van & Nectar

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Berry Nectar®	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.

298 Nutri Lean PAK W/Van & BNP

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Bits 'n Peaches	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.

296 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Vera Gel®	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.



Gore navedene konstatacije nisu stručno mišljenje Saveznog farmaceutskog instituta.

-LEAN™

Doručak	Forever lite Ultra® Voće
Užina	Aloe vera Gel* Dvopek sa buterom
Ručak	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Lite Ultra® Presno povrće sa namazom od leblebije ili blagim umakom
Užina	Aloe Vera Gel* Fast Break Ultra**
Večera	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Active Probiotic®

Niskokalorični režim ishrane



* Umesto ovog proizvoda možete koristiti Aloe Berry Nectar ili Bits n' Peaches;

** Nutri-Lean paket ne sadrži ovaj proizvod;

Režim ishrane se može menjati u slučaju održavanja ili povećanja telesne težine.

Pre nego počnete ovu ili bilo koju drugu dijetu ili sprovođenje plana treninga, nemojte propustiti konsultaciju sa svojim lekarom ili nutricionistom.

300 Nutri Lean PAK W/Choc & BNP

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Vera Gel®	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.

304 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 kom.
Aloe Vera Gel®	3 kom.
Forever Lean™	1 kom.
Garcinia Plus®	1 kom.
Forever Aloe Probiotic®	1 kom.

Forever Nutri-Lean™
sadrži sledeće proizvode:

Aloe Vera Gel*

(tri boce od 1l)

Forever Lite Ultra

sa ukusom vanile ili čokolade

Forever Garcinia Plus

(70 kapsula u obliku želea)

Forever Lean

(120 tableta)

Forever Active Probiotic

(30 kapsula)

i traka za merenje obima

* Možete se odlučiti za Aloe Vera Gel, Aloe Berry Nectar ili Bits n' Peaches



Proizvodi ne služe za terapiju ili lečenje bolesti.

Saopštenja jugoistočnih evropskih kancelarija



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SRBIJI

- Kancelarija u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127 Radno vreme: ponedeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30, sredom i petkom 9:00–16:30.
- Kancelarija u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom 11:00–19:00, ostalim radnim danima 9:00–17:00.
- Kancelarija u Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Radno vreme: svakog radnog dana 8:00–16:00. Regionalni direktor: Branislav Rajić

– Forever Living Products Vam stoji na raspolaganju sa sledećim uslugama: Telecentar – proizvode možete naručiti putem telefona i to na sledećem broju: 011/309-6382. Radno vreme Telecentra i beogradske kancelarije je ponedeljkom i četvrtkom 12:00–19:30, a drugim radnim danima 9:00 – 16:30. Ako se proizvodi naručuju putem telefona, isporuka se vrši na adresu vlasnika kodnih brojeva.

- Proizvodi se plaćaju pouzecom. Poštanski troškovi se obračunavaju po kursnoj listi NBS Srbije na dan kada se vrši isporuka.
- Poštanske troškove snosi FLP Beograd samo u slučaju ako je naručilac kome pripada kodni broj, naručio proizvode u većoj vrednosti od 1 boda.
- Pristup novih članova se ne može vršiti putem telefona.
- Naši distributeri u Horgošu i Nišu mogu kupiti pristupne listove i formulare za promenu podataka, kao i sav ostali reklamni materijal.

BROJ TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SRBIJI:

- dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević:** +381-23-543-318.
konsultacije: utorkom 13:00- 16:00, petkom 14:00-16:00
dr Kaurinović Božidar tel.: +381-21-636 9575
konsultacije: sredom i četvrtkom od 12:00-14:00, na



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. Tel: +382-20-245-412, tel/fax +382-20-245-402. Radno vreme: ponedeljkom 12:00-20:00, ostalim radnim danima 9:00-17:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna 9:00-14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručiti telefonom na broj: +382-20-245-412; +382-20-245-402, plaćanje pouzecom. Ako vrednost naručenih proizvoda prelazi 1 bod, troškove isporuke snosi FLP.

STRUČNI LEKAR U CRNOJ GORI:

- dr Nevenka Laban:** +382-69-327-127.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U HRVATSKOJ

- Kancelarija u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., Obaveštavamo cenjene saradnike i potrošače da FLP kancelarija u Zagrebu radi produženo radno vreme: ponedeljkom i četvrtkom: 09:00 – 20:00; utorkom, sredom i petkom: 09:00 – 17:00. tel: 01 / 3909 770; fax: 01 / 3704 814.
- Kancelarija u Splitu: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262 Radno vreme: ponedeljkom od 12:00 do 20:00; utorkom, sredom, četvrtkom i petkom od 09:00 do 17:00. Regionalni direktor: mr Laslo Molnar

– U slučaju naručivanja telefonski: 01 / 3909 773. U slučaju narudžbe koja prelazi vrednost od 1 boda, troškove isporuke snosi FLP.
– Predavanja o proizvodima i marketingu organizujemo ponedeljkom, utorkom, sredom i četvrtkom od 17 sati u centralnoj kancelariji.

- Kozmetičko-edukacioni centar radi u centralnoj kancelariji, a FLP članovima nudi usluge po veoma povoljnim cenama.
- Radno vreme centra: ponedeljkom i četvrtkom 12:00 – 20:00, utorkom i sredom 11:00 – 19:00 kao i petkom 09:00 – 17:00. Rezervisanje termina na tel: 01 / 3909 773.

VAŽNO SAOPŠTENJE: od 1. marta 2008. – ukoliko kupujete proizvode u većoj vrednosti od 1500 kuna odnosno koristite usluge kozmetičkog salona sa DC kartom – proizvode možete platiti i na rate (2-3 rate). Telefonski broj naše lekarke dr Ljube Rauški Naglič je: 091 5176 510, neparnim danima, između 16:00 i 20:00. Iskoristite mogućnosti povoljne kupovine. Za pojedinosti se interesujte kod svojih sponzora, odnosno, kod zaposlenih u kancelariji.

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U HRVATSKOJ:

- dr Ljuba Rauški Naglič:** +385-9151-76510;
dr Eugenija Sojat Mandić: +385-9151-07070.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U BOSNI I HERCEGOVINI

- Adresa kancelarije u Bijeljini je: Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Radno vreme: radnim danima 9:00–17:00.



Kancelarija u Bijeljini

- Adresa kancelarije u Banja Luci: 78000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Radno vreme: radnim danima 9:00–16:30. Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić.
 - Adresa kancelarije u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akifa Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470 682, fax: +387-33-760-651. Radno vreme: ponedeljkom, četvrtkom i petkom 9:00 – 16:30, utorkom i sredom: 12:00 – 20:00. Svaka poslednja subota u mesecu je radna, i svake poslednje subote u mesecu se održava mini Success Day. Direktor kancelarije: Enra Hadžović
- Naručivanje telefonom možete obaviti na broj (prijava novih distributera nije moguća putem telefona): u Bijeljini +387-55-211-784, i u Sarajevu +387-33-760-650.

SAOPŠTENJE FLP KANCELARIJE U SARAJEVU:

- Doktor specijalista će biti prisutan u prostorijama FLP Sarajevo svake srede od 17:00 – 19:30, radi konsultacija.
- Ako proizvode naručujete telefonom, plaćate pouzecem. Ako vrednost naručenih proizvoda ne prelazi 1 bod, naručioc sam plaća troškove isporuke.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355-42230-535 Regionalni direktor: Attila Borbath Direktor kancelarije: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-694066-811 Kontakti: radnim danima 9:00–13:00, 16:00–20:00. imejl: flpalbania@abcom.al



Kancelarija u Albaniji



SAOPŠTENJA KANCELARIJE SA KOSOVA

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



SAOPŠTENJA KANCELARIJE U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Obaveštavamo Vas da je radno vreme kancelarije magacina u Trzini ponedeljkom i četvrtkom: 12:00 – 20:00 utorkom, sredom i petkom: 9:00 – 17:00
- Magacin u Lendavi: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. telefon: +3862-575-1270, Fax: +386-2-575-1271, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vreme magacina u Lendavi: ponedeljkom 12:00–20:00, od utorka do petka 9:00–17:00. Regionalni direktor: Andrej Kepe

- Broj Telecentra (u slučaju naručivanja telefonom): +386-1-563 7501. U slučaju narudžbe putem telefona, proizvode ćemo isporučiti na adresu koja je naznačena na kodnom broju. Oni distributeri koji proizvode žele da naruče u ime drugih, prethodno moraju da nabave punomoć od onih distributera u čije ime žele da naruče proizvode. Formulare za punomoć možete da nabavite u kancelariji. Vreme isporuke proizvoda koji se naruče putem telefona je dva radna dana!

BROJEVI TELEFONA STRUČNIH LEKARA U SLOVENIJI:

dr Miran Arbajter: +386-4142-0788, **dr Olga Čanžek:** +386-4182-4163.



Kancelarija u Lendavi

Zajedno na putu uspeha



Nivo soaring menadžera je postigao (njegov sponsor):

Haim Józsefné i Haim József (*Berkics Miklós*)



Nivo senior menadžera su postigli (njihovi sponzori):

Rusák Patrícia (*Knisz Péter i Knisz Edit*)



Nivo menadžera su postigli (njihovi sponzori):

dr Mokánszki Istvánné i dr Mokánszki István
(*Bodnár Józsefné i Bodnár József*)

Kiss István (*Haim Józsefné i Haim József*)

Marić Vlastimir i dr Marić Višnja Vera (*Rakovac Radmila i Rakovac Budimir*)

Melcherné Nagy Bernadett i Melcher Zsolt (*Rusák Patrícia*)

Munjas Aleksandra i Munjas Mile (*Buruš Marija i Buruš Boško*)

Nagy Lajosné i Nagy Lajos (*Albert Ilona*)

Nagy Erika (*Wehliné Mezei Aranka i Wehli Péter*)

Radics Tamás i Poreisz Éva (dr Kósa L. Adolf)



Nivo asistent menadžera su postigli:

Boros János

Čoček Biljana i Čoček Aleksandar

Czuczai Bernadett i Varga András

dr Dezsényi Emese

Haim Beáta

Kalapos György

Kondor Jánosné i Kondor János

Szanyi Imre

Tintar Ivona



Nivo supervizora su postigli:

Bagi Károlyné i Bagi Károly

Balk Henrietta

Beéry Imréné

Beéry Réka

Besze Józsefné

Bogdanović Jela i

Bogdanović Miloš

Csonka József Lászlóné i

Csonka József László

Csusz Peter i Csuszova Maria

Cvetković Violeta i

Cvetković Dejan

Despotović Zoran i

Despotović Slađana

dr Berkovits Csaba

dr Francia Boglárka

dr Hornyák András i

Csiki Lászlóné

dr Szelei Nóra

Fodor Valéria

Forgács Éva

Gáspár László

Georgievska Jelena

Hafnerné Berta Ildikó

Haim Csaba

Hajdu Zoltán

Halász Zoltán

Herold Györgyi Ilona

Jeszenszki Györgyné

Kern Béla i Kern Béláné

Kiss Zsolt

Kiss Richárd i

Varga Renáta Annamária

Kovács Andrea

Kovács Péter

Kovács Erika

Krstić Jasminka

Lakatos Ildikó

Lazókné Rózsás Klaudia i

Lazók Norbert

Leelőssy Miklós

Leszkovich Szilvia

Lukács Éva

Lőrinczné Kis Andrea Anita

Megyeriné Szilágyi Katalin

Milanović Olivera i

Milanović Branislav

Mokánszki Milán

Mozsolics Judit

Munjas Borislav

Munkácsiné Vincze Edit i

Munkácsi László

Nikolić Zdravko i

Petrović Dragica

Parezanović Biljana

Petik Istvánné i Petik István

Popovics László

Rácz Tamásné i Rácz Tamás

Ragats Krisztina

Ragatsné Pusztai Julianna

Rozgonyi Istvánné

Seprényi Zoltán

Somoskői Péter

Svébis Renáta

Szabadi Attiláné i Szabadi Attila

Szabics Dániel

Szabó Judit Zsuzsanna

Szabó-Nagy László

Szlányi Istvánné i Szlányi István

Szőllősi Sándorné

Tasić Dušica i Tasić Tugomir

Teta Mimoza i Teta Bekim

Todorović Dejan

Tomić Ana

Trajkovski Biljana

Tóth Zsuzsanna i

Markó Tamás Dezső

Varga István

Vlasits Tamás i Vlasits Tímea

Winkler Attila

Zilahi János i Zilahiné Csáthy Ildikó

Ózse Mihály i Brandt Mária



Pobednici programa motivacije kupovinom automobila:

I nivo:

Ádámné Szöllösi Cecília i Ádám István
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakó Józsefné i Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa i dr Berezvai Sándor
Bánhidy András
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné
Czeléné Gergely Zsófia
Darabos István i Darabos Istvánné
Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
dr Dóczy Éva i dr Zsolczai Sándor
Dragojević Goran i Dragojević Irena
Éliás Tibor
dr Farády Zoltán i dr Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Gajdo Anton i Gajdo Olivia
Gecse Andrea
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i Gecző László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heinbach József i dr Nika Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné i dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos i dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Zoltán i Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
Lazarević dr Predrag i Lazarević dr Biserka

Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
dr Lukács Zoltán i dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Mayer Péter
Márton József i Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana i Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko i Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Miškić dr Olivera i Miškić dr Ivan
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojic Boro
Papp Imre i Péterbenze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr Pavkovics Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor i dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde i Kovács László
Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák Patrícia
Schleppné dr Kász Edit i Schlepp Péter
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János i dr Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné i dr Szabó Tamás
Szegfű Zsuzsa i Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tóth Tímea
Tumbas dr Dušana
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Vareha Mikulás

Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

II nivo:

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana i Janović Miloš
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka i Milovanović Milisav
Ocokoljic Daniela
Ratković dr Marija i Ratković Cvetko
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegy Zsoltné i Rózsahegy Zsolt
dr Schmitz Anna i dr Komoróczy Béla
Siklósné dr Révész Edit i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr Juronics Ilona

III nivo:

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
dr Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Ocokoljic Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin i
dr Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária



TOP 2008.

NAJUSPEŠNIJI DISTRIBUTERI



Mađarska
Miklós Berki



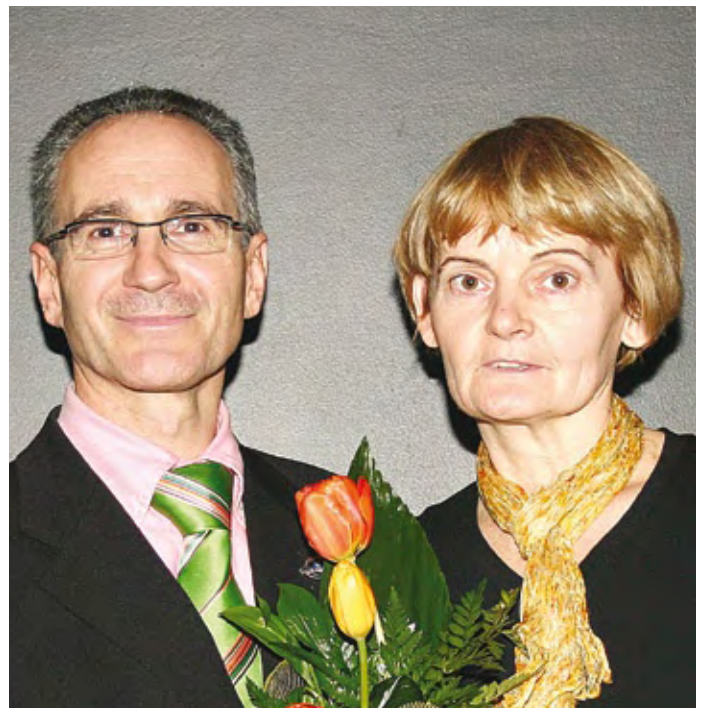
Slovenija
Zore Jozefa



Bosna i Hercegovina
Vaselije Njegovanović



Srbija
Veronika i Stevan Lomjanski



Hrvatska
Tihomir i Maja Stilin

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Redakcija:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373, Fax: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** dr Sándor Miliesz • **Urednik:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Priprema za štampu:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tehnički urednici:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Štampa:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tiraž: 30 000 primeraka • **Prevodioci i lektori za:** *Albaniju:* dr Marsel Nallbani – *Hrvatsku:* Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – *Srbiju:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Sloveniju:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!



Sve drage, zainteresovane goste, svakodnevno očekujemo sa bogatim menijem i a 'la kart jelovnikom!

U našem restoranu postoji mogućnost za održavanje kvalitetnih priredbi, porodičnih skupova, poslovnih ručkova i večera.

Očekujemo sve zainteresovane – pojedince i grupe!

Radno vreme: svakog dana od 10:00 do 21:00.

1183 Budimpešta, Fonal ul.2/a.; Telefon: +36-1-291-5474
Imejl: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

6.

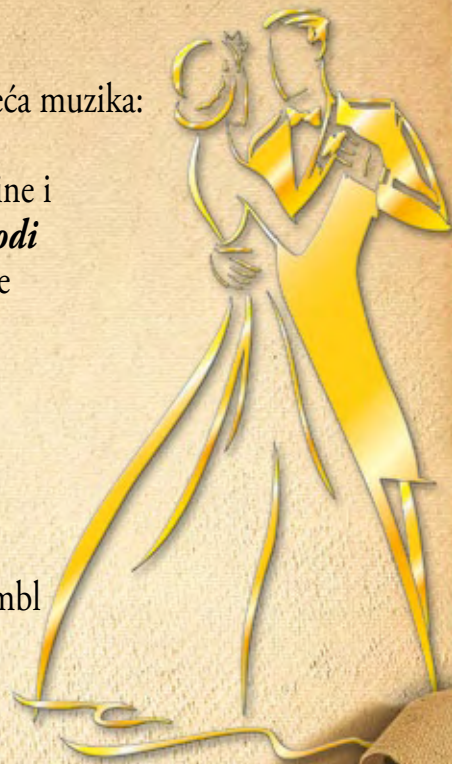
MAGYAR BÁL

HOTEL KASTÉLY
SZIRÁK

Sirak, 07. 03. 2009.

Sa namerom da stvara i očuva tradiciju FLP Mađarske organizuje svoj šesti bal pod nazivom „Magyar Bál” u jednoj od najboljih istorijskih građevina, u dvorcu Sirak 07. 03. 2009.

- 19:00 svečano otvaranje kapije, dolazak gostiju
 19:30 muzika za doček gostiju u holu;
 predstava učenika *Muzičke škole „Kronikašenek”*, koju je osnovala *Kamila Devai Nađ*
 20:00 pozdravni govor u svečanoj sali – *dr Šandor Miles*; domaćini bala: *Anita Abel i Žolt Frenko*
 20:05 *Monika Šafar i Šandor Šašvari* izvode delove iz rok oratorijuma Lasla Tolčvaija:
 Mađarska misa; svečani valcer – plešu: *Judit Samoši i Čaba Šebešćen*,
 prvaci baleta kao i plesni ansambl *Budimpeštanske operete*
 20:25 večera – uz muziku *Klare Babel* soliste na harfi
 22:00 ples u svečanoj Sali (posle valcera i polke sledi rokenrol) prateća muzika:
 „*Babiček bend*”
 23:00 u vinariji svira ciganski ansambl *Đula Febera* (koji ujedno čine i članovi širom sveta poznatog „Rajko” ansambla); *Barbara Bodi i David Sabo* mladi umetnici Budimpeštanske operete izvode šlagere iz operete
 23:30 *Monika Šafar i Šandor Šašvari* izvode delove iz mjuzikla; *Bernat Babiček* svira na tango harmonici
 23:45 krunisanje *Kraljice i Kralja* bala u svečanoj sali u ponoć;
 v a t r o m e t pred dvorcem
 do 02:00 ples u svečanoj sali uz muziku „*Babiček benda*”
 do 03:00 u restoranu goste zabavlja *Đula Feber* i njegov ciganski ansambl



FOREVER RESORTS

