

VITI XVI, NUMRI 12 / DHJETOR 2012

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



HAWAII
GLOBAL RALLY
2013
21-29 APRIL



Duke shikuar përpara



Duket se më ndodh çdo Dhjetor, kur afron Viti i Ri, që më nxit të reflektoj për sukseset dhe sfidat e vitit që shkoi, dhe duke hedhur sytë pas tek 2012, them se ai për Foreverin ka qenë një vit prrallor. Që nga Super Rally i fundit i zhvilluar pikërisht këtu në Phoenix deri te shpallja e programit të ri stimulues Chairman' Bonus, tek futja i programit të ri interesant Eagle Manager' Retreat në Sardenjë të Italisë, viti 2012 sigurisht është një nga vitet për tu mbajtur mend! Ndërkohë që reflektimi sigurisht është një praktikë që ia vlen, sekreti më i madh për sukses është të mësohesh të shikosh përpara. Sikurse është shprehur dikur Benjamin Franklin: „Duke mos u përgatitur, ti je përgatitur për dështim”. Prandaj Dhjetori është muaji perfekt për të bërë planin tuaj për vitin e ardhshëm. Këtu janë katër hapa të thjeshtë që në interes të kësaj do dëshiroja tua sugjeroja për ti bërë:

Përqëndrohu në gjërat vërtet të rëndësishme!

Është gjë e lehtë të mësohemi të bëjmë një listë të të gjithë gjërave që do të bëjmë gjatë ditës, të derdhim plehërat, të prenotojmë biletën për pushime, apo të lemë takim me 5 vetë të rinj për distributorë të mundshëm. Por në fakt shumë nga detyrat që i vemë vetes nuk kontribuojnë shumë për ndonjërin nga qëllimet që i kemi vënë vetes në jetë dhe sigurisht as qëllimit për një biznes të sukseshëm në Forever. Hidhni një sy listës të gjërave që keni për të bërë dhe caktoni: prioritare, prioritare, prioritare. Përcaktoni çfarë mund të lini mënjane për të gjetur më shumë kohë për ato që ia vlejné. Kini parasysh, që gjërat që ia vlejné më shumë të mos i harrojmë për gjëra që ia vlejné më pak!

Kontrolloni objektivat tuaja!

Sa herë mendoni për atë që duhet të arrini në jetë? Mund tju duket si lluks, por në fakt është shumë rezultate të gjeni kohë me bashkëshorten apo mikun tuaj të afërt, për të diskutuar çfarë do të donit në jetën tuaj. Mundohu ta analizosh jetën në të gjitha aspektet: materiale, shpirtërore, shoqërore dhe profesionale. Dil me ide konkrete për të gjitha ato gjëra që do të duhen vitin e ardhshëm, dhe jo për sot por edhe për 25 vjet. Kur përcakton qëllimin mos harro frazën SMART (Specific, Measurable, Attainable, Realistic, Timely) që do të thotë: Konkrete, e Matshme, e Realizueshme, Reale dhe e Kohës.

Hidhi në letër dhe tregojua edhe të tjerëve objektivat e tua!

Vite më parë kam lexuar një studim që pohonte se ata njerëz që hedhin në letër objektivat e tyre dhe ua kanë treguar edhe të tjerëve kanë qënë 33% më të sukseshëm nga ata që vetëm i kanë hedhur në letër. Parimi që

funksionon këtu është llogaridhënia. Duke i hedhur në letër dhe treguar edhe të tjerëve ju jeni bërë llogaridhënës jo vetëm tek vetja por edhe tek të tjerët.

Kontrollo procesin!

Një element tjetër i rëndësishëm i studimit që sapo përmenda, është ajo që pjesmarrësit në këtë studim informonin miqtë e tyre për çka kishin realizuar. Kjo bënte që ata jo vetëm të kontrollonin progresin e tyre por edhe të bëheshin llogaridhënës tek miqtë e tyre. Bëni një listë të objektivave ditore, javore, mujore, vjetore dhe të përjetshme dhe vari ato në një vend ku mund ti shihni çdo ditë vetë, me pjestarë të familjes apo edhe me miq të ngushtë. E bëni zakon të kontrolloni progresin tuaj, të raportoni periodikisht dhe të jeni sigurtë se do të bëni pjesë në ata 33% të sukseshmit.

Sikundër e dini, Dhjetori është muaji i fundit për tu kualifikuar për takimin Global Rally të vitit 2013 në Hawaii. Dhe kjo është e thjeshtë, mjafton të plotësoni për një vit 1500 CC, dhe ju do të keni fatin të provoni një program magjepsës trainimi, vlerësimi dhe argëtimi DHE mjaft kohë të lirë për të shijuar këta ishuj. Ka akoma kohë dhe unë e di se do t'ia arrini. Por për gjithë ata që për pak nuk e arrijnë këtë objektiv, unë ju them se dhjetori është pikërisht koha për të bërë planin për suksesin e vitit të ardhshëm. Gjenerali George S. Patton, i njohur për aftësitë e tij strategjike në Luftën e Dytë Botërore, ka thënë: Një plan i mirë për sot është më i mirë se një plan i përsosur për nesër.” Prandaj gjeni pak kohë në këtë fund viti për të hedhur në letër rrugën që do tju çojë në realizimin e endërrave tuaja dhe jam i sigurtë se do të arrini suksesin që dëshironi.


I JUAJ PËR JETË
REX MAUGHAN





Dhurata

Përsëri erdhi fundi i vitit, dhe përsëri për shumë e shumë njerëz dhuratat shndrohën në pyetje qëndrore . *Po çfarë të blej..., a do të kem para të mjaftueshme... dhe për kë duhet të blej, se mose harroj, sepse do të zemërohet, apo sepse edhe vjet mora dhuratë prej tij...* - shumë mendime të



ngjashme formulohen brenda nesh. Sigurisht, që të kemi mundësi për të blerë dhurata, kemi nevojë për një mjet teknik, të cilin sot në botë e quajmë para. Ndoshta në këtë periudhë ky mund të jetë edhe problem real, por nëse jemi njëherë antarë të Forever-it, atëherë e dimë edhe atë, që thjeshtë me rekomandimin e produkteve tona mund të arrijmë shumë shpejt tek ky mjet. Kjo do të thotë, që sa më shumë rekomandime të bëjmë, aq më shumë dhurata kemi mundësi të blejmë. N.q.s. e praktikojmë, dhe çdo ditë do ta praktikojmë këtë profesion, atëherë me një qetësi të plotë shpirtërore dhe materiale do të presim çastet para përgatitjes së dhuratave. *Po çfarë ti blej atij? Kujt do ti gëzohej më shumë?* Shpresoj, që nuk jam i vetmi mashkull mes shokëve me atë ,që më pëlqen shumë të bëj pazar. Ka mundësi që femrat e pëlqejnë këtë gjenetikisht – shpresoj, që me këtë nuk lëndoj asnjeri. Të bësh pazar është një ndjenjë e mrekullueshme. Më pëlqen edhe të bëj dhurata, këtë në rradhë të parë e pëlqejnë më shumë bashkëshortja dhe fëmijët e mi, dhe edhe për mua është një ndjenjë që më ngroh zemrën. Me pak fjalë kemi mbetur aty , që çfarë mund të blejmë? Mos shko në „dyqan” tjetër, nëse ke tëndin! Sigurisht të gjithë mendojnë me hollësi të gjitha vendet e dhuratave në qytet, ndërkohë që oferta më e mirë qëndron këtu në tavolinë, në tavolinën personale, në tavolinën e Forever-it:

TOUCH-I EKSKLUZIV I UDHËTIMEVE

Brenda tij ka produkte të mrekullueshme, dhe mund të përgatisim pako për secilin. Të vegjëlve dhe të mëdhenjëve në familje. Krahas produkteve mund të gjejmë brenda tij një kartë antarësie një vjeçare , me të cilën mund të udhëtojmë me çmime të ulta, dhe ka brenda disa lloje ofertash udhëtimi të tilla, që na drejtohen vetëm ne, të Foreverit, familjeve tona, fëmijëve tanë, gjithsej një zbritje me 150.000 Ft. Është një ofertë e pashoqe, apo jo? A të ka ofruar ty „kështu kot” kushdo 150.000 Ft, që: „hajde, merri, janë të tuat!”? Mua akoma jo. Prandaj edhe e shfrytëzoza këtë mundësi, dhe menjëherë bleva një touch ekskluziv. Tashmë edhe e kam menduar, që kush do të marri në familje udhëtimin, dhe atë, që edhe produktet të gjithë do ti pranojnë dhe do ti përdorin me kënaqësi. Bile, edhe kutinë e boshatisur të Touch-it mund ta përdor për prezantime të mëtejshme. Kjo do të thotë shfrytëzim 100% i produkteve! Deri tani nuk kemi patur dhuratë të tillë! Kjo është një surprizë madhështore për ne të gjithë. Oferta zgjat deri në 23 Dhjetor, dhe në qoftë se nuk e ke akoma dhuratën, atëherë mblidh shumë shpejt paratë për atë dhe blije! Mos vrapo nëpër qytet, nëse do të blesh libra dhe CD të mira, sepse edhe ato mund ti marrësh tek ne, janë sensacionale furçat e kozmetikës, apo qoftë edhe ditarët kalendarik! Dhe të mos harrojmë as dhuratat e paketuara për Krishtlindje! Përzgjedhjet janë shumë të mëdha, Supermarketi i Forever-it për Krishtlindjet funksionon. Mos mendo për gjëra të tjera, mendo për Forever-in, mendo për vetveten dhe mendo për të dashurit e tu! Në qoftë se ty biznesi të ecën në mënyrë të shkëlqyer, atëherë edhe ambjenti përreth do ta ndjejë veten shkëlqyeshëm.

Me këtë mendim të uroj festa të bekuara, Krishtlindje të qeta dhe një vit të ri të lumtur, të pasur në rezultate të shquara!

Përpara Forever!

DR. SÁNDOR MILESZ
DREJTOR I PËRGJITHSHËM

Holiday Rally

POREČ



Para shtatë vjetëve lindi një ëndërr: do të duhet një takim, që do të vërë në lëvizje rajonin, që do t'ju japë nxitje ndërtuesve më të talentuar të biznesit, jep mundësi takimi, dhe që është unik në botë. Ëndrra u realizua, e quajn: Holiday Rally.

Ditën e dytë të trajnimit të Poreçit prezantuesi **Tibor Lapicz**, soaring menaxher e formuloi mrekullisht, po përse jemi këtu: "Detyra juaj është, që nga këtu të çoni në shtëpi mesazhin, dhe në të ardhmen të vini këtu përsëri me dyfishin e këtyre njerëzve!" Tibor Lapicz me kolegën prezantuese, **Jadranka Kraljic-Pavletic** senior menaxher përshëndesin bashkarisht mysafirët, pastaj fton drejtorin për rajonin e Hungarisë **Dr. Sándor Milesz** mban një përshëndetje të paharruar, për ato momente, kur njeriu e ndjen me të vërtetë, që jeton - duke futur brenda gjithë energjitë e tij.

Radhën e merr **Péter Lenkey** - Menaxher i përgjithshëm, i cili flet për mundësin dhe zhvillimin në Forever: "Vendimin e pason veprimi, veprimin rezultati, i cili materializohet në jetët tuaja, kështu jeta e bazuar në besim do të bëhet e bazuar në vlera, ku çelësi do të jetë, puna e ndershme e njeriut. Nëse ju bazoheni këtu, nuk mund të jesh më i pambrojtur."



FLP-ja brenda katër vjetëve ka investuar 50 milion dallarë. Në Hollandë u ndërtua një magazinë që mbulon shtatëdhjetë vende, një fabrikë e re për prodhimin e tabletave në Shtetet e Bashkuara. "Qëllimi është, që të gjesh këtu atë që ke llogaritur, dhe të jesh krenar për atë, që punon në këtë firmë. Arri nga e mira deri tek e shkëlqyera, mjafton, që çdo ditë të bësh nga pak për atë. Bëje vetëm për veten tënde, jo për njeri tjetër" - shton general manager-i.

ZHVILLIM I BIZNESIT DHE I PERSONALITETIT

„Gjëja më e bukur në jetë, që mund të ndodhi me ju është Forever-i" - fillon leksionin e tij **Zlatko Jurovic** soaring manger nga Rijeka, i cili më parë ka qënë marinar, drejtues fabrike, si edhe sipërmarrës, por gjithmonë e ndjente, që priste për diçka. "U bashkova në firmën më të mirë në botë, pa ditur gjë për këtë". Rruga në përvojën me produktet, të mësuarit gradual i çoi deri aty, që Zlatko Jurovic dhe bashkëshortja të bëheshin menaxherë brenda dy vjetëve. Zlatko tregon për fate speciale: thotë, se cilët ndihmojë në arritjen e nivelit të menaxherit. Ai pretendon, se kjo mund të kopjohet nga kushdo. "Falë Forever-it u bëra njeri më i mirë, se sa isha, dhe tashmë e di: kjo ishte e koduar në politikën e biznesit. N.q.s. këtu nuk do të jeni të suksesshëm, ajo mund të ketë vetëm dy mundësi: ose nuk e keni vendosur, ose nuk keni punuar sa duhet. Ai që gjendet sot këtu, nuk mund të thotë më, që nuk ju dha mundësia."

Nga **Tünde Hajcsik** senior eagle menaxher mësojmë, se si mund të bëhemi pjesë e një grupi, në mënyrë të atillë, që të mos heqim dorë nga vetja, dhe përse një grup mund të jetë më i suksesshëm se shuma e antarëve të saj. Tünde me bashkëshortin drejtojnë biznesin më të fortë senior në Hungari. "Afiniteti, besnikëria, ishte tashmë i dukshëm që në rrugën tonë të parë në Amerikë, atëhere vendosa, që të gjitha sfidat ti realizojë. Për të tetën herë punojmë për Stimuluesin për Profit (nga tani: *Chairman's Bonus - red.*): firma na paguan ne nga viti në vit aq, sa të tjerët mbledhin gjatë gjithë jetës së tyre. Mjafton, që të punojmë me ritmin tonë, për këtë flet sfida e Eagle Menaxher-it. Këto janë mjetet më të mira për besnikërinë, për shprehjen e respektit ndaj kompanisë. Kur u bashkove, lidhe një kontratë me firmën: pranove planin e marketingut, por ke edhe të drejtat e tua - të dyja vetëm së bashku mund të jenë të vlefshme. Të kthyer me shpinë nga njeri-tjetri, por duke ecur përpara krah për krah."

Sipas pohimit të tij **Zsolt Leveleki** soaring menaxher u bë menaxher për distinktivin. Që nga ajo periudhë ndërton një nga bizneset më të forta të soaring menaxher-it. Kualifikimet në FLP kanë edhe pushtet. "Pushtet do të thotë, që ke forcë, mundësi, aftësi. N.q.s. e merr, mos e keqtrajto, më mirë ndaje midis atyre, që e meritojnë: nga kjo mund të jetë shumë. Kjo është një lojë reciproke - mëso të pranosh lavdërimet e njerëzve dhe ti kthesh ato përsëri."

Nëse dikush do të mbajë në mënyrë të përkryer rregulloren e biznesit, do ti arrijë nivelet, ashtu siç duhet, dhe atëhere do të zhvillohet në mënyrë të pashmangshme - beson Zsolt Leveleki. "Punon në një firmë të atillë, ku xhirua



Nga 1 janari i 2013-ës fillon periudha e re e kualifikimit për Holiday Rally. Bëhu aktiv, kalo në një nivel më të lartë! Takohemi në Opatij!

e të cilës është 75 milion forinta në orë, dhe drejtuesit e saj merren me atë, që të vendosin në xhepat e njerëzve para, mirëqënie, lumturi. Ji i denjë për këtë dhe bëje ashtu këtë biznes, që të mos jetë e mundur të kapen me ty - ji shembull! Për mua jeta ime është Forever-i, e adhuroj grupin tim. Mund të mbështeteni tek unë!"

VETËM NË FILLIM DUKET E VËSHITRË

Shumë ndërtues fillestarë të rrjetit ankohen, që e kanë të vështirë t'ju adresohen njerëzve të huaj. **Hajnalka Senk** safir menaxher-e nuk ka probleme të tilla. Ajo u takua me Forever-in në 2003-shin, prindërit u bënë menaxherët e 9 të saj. "Kryesore është vendosja e qëllimit, por n.q.s. nuk jeni në gjendje të zhvilloni kapitalin tuaj social, atëhere nuk do të mund të zhvilloheni, të mbushni dhomat, sallat, stadiumet" - thotë ajo. "Ky vlen më shumë se paraja - ky është kapitali yt i vetëm në këtë biznes. Nëse bëhesh simpatik për njerëzit, ata në mënyrë të pashmangëshme do të ti kthejnë mirësitë e vogla. Përdor të gjitha llojet e listës emërore, sepse flasin për mundësi biznesi që përhapet nëpërmjet fjalës. Edhe njohjet duhen praktikuar, duke mësuar metoda të tilla, me të cilat mund të influencojmë për të tjerët - edhe kjo mund të mësohet. Nëse i adresohem dikujt, shikoj atë, që me çfarë mund të kontribuoj në jetën e tij. Nuk ka sekret, mund të njihesh me këdo, kjo është një punë e thjeshtë dhe pambarim, e cila të forcon vazhdimisht në atë, që je në vendin e duhur."

Leksioni i **Róbert Varga** flet për motivimin e brendshëm. Menaxheri diamant-safir filloi biznesin në FLP në janar të 1998-ës. Ai thotë, se shkoi deri në fund të botës edhe për një njeri, nëse ai person me të vërtetë do diçka. "FLP-ja ka vërtetuar, produktet kanë vërtetuar, tani vjen ti" - thotë ai, pastaj flet për rregullat themelore të ndërtimit të biznesit. "Kushdo mund të sponzorizojë, por jo nëpërmjet kujdoje" - tërheq vëmendjen për mundësin e risponzorizimit - sigurisht krahas ruajtjes së rregullave të etikës. Të

tjerat janë më shumë pjesë e punës psikologjike: "ideve të tua mbizotëruese tërhiqun njerëzit dhe okazionet e duhura në jetën tënde. Kështu mendimet negative janë në kokë si lloje cd-sh negative. Po kështu forcë kanë edhe fjalët e thëna. Gjithmonë vëre theksin tek motivimi i brendshëm! Të mijat janë: shëndeti, mësimi, zhvillimi intelektual, harmoni në jetën bashkshortore dhe familjare, dhe për tu bërë shembull që ndiqet nga të tjerët." Nga Róbert Varga dëgjuam, se si mund ti vëmë në lëvizje njerëzit e bërë pasiv, ndërsa Tomislav Brumec tregon, se si është në gjendje ai të mbajë stabil rrethin e blerësve. Me bashkëshorten janë në Slloveni top distributorë, safir menaxher-ë. "Gjithmonë mund të jetë busull, nëse do të ndjekim shembullin e **Rex Maughan**-it, themeluesit të firmës. Në përmasa të vogla, duhet të hedhim ato lloj bazash, si ato që ai i formoi në periudhën e nisjes."

Sipas **Tomislav Brumecit** për këtë duhet të kalojmë në një zhvillim të vërtetë personaliteti. "Në parim të gjithë njerëzit janë të mirë, të dashur dhe të ndjeshëm: unë ndërtoj në bazë të këtij besimi. Lumturia nuk është rrethanë që qëndron jashtë nesh, por diçka, që lind nga brenda. Truri ka aftësi të ndikojë mbi çdo gjë, por tek kjo nga njëra anë duhet të forcojmë vlerat tona, nga ana tjetër duhet t'ju kushtojmë vëmendje vlerave të të tjerëve."



NUK KA TË PAMUNDUR

Menaxherja **Éva Váradi** e filloi biznesin në 2007-ën, dhe si studente fitonte qindra-mijra. Është e patundur, nëse është fjala për biznes: për atë angazhimi është i pari. Ashtu si insiston ajo tek kjo, po ashtu e pret këtë edhe nga bashkpunorët. Në shkëmbim gjithë antarët e grupit marrin po atë fuqi, njohuri, qëllimin e përbashkët. "Vetkënaqemi, shumë herë qëndrojmë më poshtë, se ajo që mund të merret prej nesh" - përballet ajo. Por n.q.s. nuk je aktiv, atëherë nuk je njeriu kyç. Nëse nuk bën, atë që të thotë sponsori, prej asaj dalin vetëm efekte negative. Ndjenja e fajit, keqardhja, vetë-justifikimi, shmangjet, kritika... është vështirë të jesh konsekuent, por është përgjegjësia jote, që cili je tani si dhe ajo, se si do të ndryshosh gjatë rrugës. Motivimi le të jetë forca jote e brendshme shtytëse!"

Që sa e rëndësishme është vendosmëria, lektorët e tjerë **dr. Renáta Szántó Szabóné dhe József Szabó** e formuluan me mençuri: "në punë nuk mund të lodhesh, vetëm në joefikasitet." Çifti ka katër vjet që ka filluar punën dhe brenda tre muajve u bënë menaxherë. Nuk ka nevojë të mendohet në gjëra të mëdha, "n.q.s. të thërrasin bashkpunorët, edhe ky është rezultat" - thonë, pastaj në mënyrën më praktike të mundshme, prezantojnë elementet bazë të ndërtimit të rrjetit. Marrim përgjigje për shumë gjëra: kur duhet bërë prezantimi familjar, me çfarë intesiteti, si ta organizojmë, si të zgjojme interesin, pastaj të fitojmë kohë... "Bëjeni, dhe rezultati do të vijë!" - na inkurajon çifti dhe pohon: "asnjë prej jush nuk është në kufirin e rendimentit njerëzor. Gjithmonë ka më shumë, gjithmonë ka më tej. Të gjithë jeni një vegël muzikore, akordi i të cilës atëherë tingëllon më bukur, kur tërhiqet. Filloni të punoni dhe luani muzikën më të bukur të jetës tuaj me mundësin e Forever-it."

Pas festimit të kualifikimeve të Holiday Rally-t, **Zsolt Fekete** flet për ftesën. Ai nga "rob lluksoz" u bë në atë kohë njeri i lirë. Prej tij marrim pothuaj një program të plotë, një vizion praktik, udhëzues që mund të ndiqet nga të gjithë. Një plan i mirë, motivim (nuk ka rëndësi, se çfarë, mjafton të jetë), orientim i të ardhmes, planifikim, objektiv i mirë, strategji e mirë: këto janë formulime kyçe. "Ishte, çfarë ishte, nga ky moment e rëndësishme është, çfarë do të jetë, dhe këtë ti do ta vendosësh - thotë Zsolt Fekete, pastaj flet për atë, se sa shumë gjëra bën një grup për tu bërë i pavarur dhe i veçantë - në fund të fundit: nga çfarë është grupi grup? Edhe këtu zgjidhja është objektiv i përbashkët. E gjithë kjo duhet për nisjen, por në punën e përditshme përtej objektivit duhet edhe qëndrueshmëri e mirë, sepse ftesa p.sh. është "punë sasiore" - paralajmëron Zsolt Fekete, ndërsa së fundi thekson diçka, të cilën ndoshta ai e njeh më mirë: forcën e buzëqeshjes.



SOLIDARITET RAJONAL

„Ndryshimet mund të fillojnë vetëm nga ne - pohon **Dragana Janovic** soaring menaxher-e, antare e President's Club të Forever-it të Serbisë. "Mbyllini sytë, imagjinoni gjithshka, që do të dëshironit, dhe filloni të punoni për të - këtu e bëni për veten tuaj, në vend tjetër për shefat tuaj. Përse të punosh për ëndrrat e dikujt tjetër? Sot mundësia më e mirë në botë është biznesi i FLP-s, sepse ky është i vetmi, i cili mund të fillohet pa kapital fillestar, ndërsa çeçet, që do të merni për punën tuaj, janë pa kufij. Le ti ndryshojmë gjërat rreth vetes tonë dhe t'ju a ofrojmë të gjithëve këtë mundësi! Dhe që ju tashmë e keni vendosur, e vërteton, që jeni këtu. Nga këtu vetëm duhet të kopjoni teknikën që



tashmë është vërtetuar shumë herë." Dragana Janovic na njeh edhe me dhjetë hapat bazë të MLM-s, që të drejton tek të qënit njeri kyç dhe në gjetjen e njerëzve të tjerë kyç.

Mustafic Safet senior menaxher është antar i President's Club të Forever Bosnjë-Hercegovinës. Tregon, përse duhet mbajtur aktivizimi edhe atëhere, nëse ndodhet në nivel të lartë. Me çfarë numër pikësh "duhet" të jemi të disponueshëm nga muaji në muaj, që të na trajtojnë si ekzemplarë. "Në Forever nuk ka punë të atillë, që nuk do të jetë e shpërblyer" - thotë Mustafic Safet, pastaj rreshton ato rregulla bazë, të cilat i zbaton edhe ai vetë. Në rradhë të parë disponon një objektivë të saktë, si edhe një plan, sepse - siç thotë - idetë nuk kanë asnjë vlerë, sa kohë që nuk fillojmë të punojmë për realizimin e tyre. "Nuk pres për atë, që rrethanat të jenë të përkryera, më mirë ju përshtatem atyre. Edhe vetes time i them gjithmonë: besoj në atë, që mund të jem i suksesshëm, dhe mund të ndryshoj jetët e njerëzve. Mos mendoni më pas, se cilat situata nuk i shfrytëzuar! Dita e sotme është më e mira për atë, që të filloni të punoni - mos prisni të nesërmen!"

Ágnes Krizsó safir menaxher-e është për trembëdhjet vjet një nga drejtueset më të suksesshme të rajonit hungarez. Për atë puna dhe familja janë të një rangu, koncepte që i shërbejnë njëra-tjetrës - ndoshta edhe nuk mund ti shpjegojmë ato pa njëra-tjetrën. Ágnes thotë: "shumë vetë e kanë lënduar, por vetëm fituesve ju lejohet të qajnë. Duhet të kesh kujdes, sepse çfarëdo që të bësh, tashmë me botën e Forever-it dole në dritë." Në sistemin e FLP-s bonusi me vlera rëndësishëm e bën atë unik, por edhe gjëra të tjera e bëjnë atë alternativën më të mirë: "nuk gjendet në asnjë vend tjetër, një sistem i tillë marrëdhëniesh, një qëndrim i tillë ndihmues ndaj njëri-tjetrit" - thotë Ágnes Krizsó. "Kthehu me guxim tek sponzori yt, sepse ka më shumë eksperiencë se ty, por po ashtu suksesi yt, është edhe interesi i tij. Dhe prandaj nuk ekziston ajo rrethanë, që di ti rezistojë një force të vendosur. Kërko njeriun e vërtetë!"

ATA QË NUK KANË NEVOJË PËR PREZANTIM

Çfarë është arrirë deri tani nga radhët e lektorëve, edhe ata që sapo e kanë filluar e kuptojnë: pra duhet planifikim i vetëdijshëm, por edhe intuitë për biznes, dhe kështu formojmë personalitetin tonë. Ashtu siç e formulon

Veronika Lomjanski - diamant menaxher-ja e parë e rajonit: "Suksesi yt është në dorën, mendjen, dhe zemrën tënde." Por nuk mund të jemi as të turpshëm, sepse puna në MLM flet pikërisht për para. Dhe që ku gjenden paratë në shekullin 21, e ilustron me një videofilm, sipas të cilit llogaritet që sektori i suksesshëm në të ardhmen do të jenë wellnesi (mirëqënia) dhe ruajtja e shëndetit. Që tani kanë një xhiro vjetore prej 200 miliard dollarësh, dhe kjo pritet të shumëfishohet në vitet e ardhshme. "Kjo është një mundësi e pa parë, ndërsa e ardhmja është e formave të reja të shitjes - thotë Veronika Lomjanski dhe shton se: "jemi përpara periudhës së mirëqënies. Disponojmë produkte të tilla, që janë më të mirat në botë. Por megjithatë rezultati vjen nga synimet më të thella. Unë vetëm prandaj pata sukses, sepse ndihmova njerëzit, që të jetojnë më mirë. "Veronika prej 44 vjetësh punon me njerëz, 24 vjet me MLM dhe 14 vjet me FLP-n. Paratë të fitohen nëpërmjet suksesit moral, shpirtëror dhe material, që ndërkohë t'ju japim edhe të tjerëve." Por nuk mund ti jepet kujtdo: "bashkpuntorët më të mirë janë



bashkpuntorë kërkues: kanë pyetje, por nuk ta vjedhin kohën kot. Unë i nis ata, që në kokën e tyre të krijohet një pamje e re: bëhet fjalë jo për kërkim parash, por për krijimin e tyre - dhe që këtu edhe veprojnë në interes të saj, ndërgjegjen e tyre e ushqen aspirata për sukses." Po afrohet fundi i dy ditëve të Poreçit - të paktën pjesa e saj zyrtare, sepse shpërblimi është akoma mbrapa: argëtimi dhe pushimi në hotelin me katër yje, të cilin në këtë periudhë e merr në posedim firma Forever. Por përpara çlodhjes rradhën e ka një leksion i shumëpritur: leksioni i **Miklós Berkicsit** diamant menaxher, i idhullit të shumë personave.

Ai thotë, që jemi pjesë e një momenti historik. Por - siç e formulon - pjesa më e rëndësishme e Poreçit është ajo, që vjen më pas. Ose e gjithë ajo, çfarë është thënë këtu është në gjendje të shfrytëzohet në praktikë nga supervizorët kur të kthehen në shtëpi. Poreçi ka aftësi të nisi dhe të rinisi njerëzit. "Poreçin e organizuan për jetën tënde, për familjen tënde, nëse erdhe për këtë, që jeta jote të ndryshojë." Njeriun në 80 përqind e bllokojnë frikëra, dyshime dhe pasiguri të tilla, subjekti i të cilës nuk do të ndodhi.

„Ji i mirë me veten, përndryshe nuk mund të sjellësh ndryshime në jetën e të tjerëve" - na këshillon Miklós Berkics. Ne, që e dëgjuam live leksionin magjepsës dhe argëtues të Miklósit për pushtimin e Bryce Canyonit me Zorron, e kuptuam mesazhin e ngjarjes: nga frika deri tek besimi është rrugë e shkelur, është rruga e fillestarëve në Forever.

„Ne të gjithë kemi jetuar ose jetojmë në skllavërin e frikave, por kush dëshiron të shkojë në shtëpi pa frika, të jetë i lirë, të jetë menaxher, të jetë diamant, të jetë i pasur?" - bërtet, dhe kur atij i përgjigjet i gjithë auditori i stadiumit, fillon një show mbresëlënës. Miklósi ju thërret të gjithëve, që të shkruajnë në një letër frikat e tyre, dhe t'ja japin atij. Arena filloi të mizëroi apo për gjatë dhjetë minutave mbledhi fletushkat në të gjithë sektorët. Dhe kur tashmë në skenë është mbledhur një grumbull i madh,

Miklós Berkicsi i ndez me flakë fletët e letrave në një enë metalike - jemi

dëshmitarë të një magjie të vërtetë, digjen në shoqërinë e duartrokitjes gjigande dhe të muzikës ngadhënjimtare, digjen, shndrohen në tym ashtu si frikët tona. E ardhmja është e "njerëzve të lirë" që qëndrojnë përreth skenës - shumë prej tyre në të ardhmen do të vijnë në Opatij si menaxherë, në Holiday Rally-n tjetër.

Me përshëndetjen e lamtumirës nga drejtori përgjithshëm

dr. Sándor Milesz dhe mikpritësi ynë, drejtori

rajonial i Kroacisë **dr. László Molnár**, si dhe me

parakalimin e lektorëve përfundon takimi i


madh i fundit i 2012-ës për rajonin, në 2013-

ën fillon një periudhë e re.



**DO TI SHIKOJE ME
KËNAQËSI TË GJITHA
FOTOGRAFITË E POREÇIT?
SHIKO FAQEN WWW.
FOREVERPHOTO.EU !
PËR TU FUTUR ËSHTË I
NEVOJSHËM FJALËKALIMI
QË DO TA GJESH EDHE
NË FAQEN TONË TË
FACEBOOKUT.**





Afron fundi i vitit, por në Forever akoma nuk ka ardhur koha e pushimeve, rrjetndërtuesit janë më shumë të angazhuar për fillimin e sulmit përfundimtar. Por ndërkohë ndaluan një moment të festojnë rezultatet e fundit dhe duan të sigurojnë edhe pak municioni profesional.

Success Day

BUDAPEST 17 NËNTOR 2012

Ferenc Tanács dhe Ferencné Tanács „në jetën civile” punojnë si mjek natyralistë, por në Forever ata tashmë kanë arritur nivelin senior menaxherë dhe nëpërmjet kësaj edhe organizator të Ditës së Suksesit të Budapestit. Gjashtë vjet më parë kanë filluar ndërtimin e biznesit vërtet mbi baza familjare: sponsori i tyre është vajza e tyre Erika Tanács. Pas demonstrimit të menaxherëve, së pari thirren „të rinjtë” dmth ata që marrin pjesë për herë të parë



në këtë takim trainimi por edhe vlerësimi të rezultateve të Forever Living Products. „Kjo ditë do tu ndryshojë jetën shumë njerzve. Këto 7 vjet na kanë dhënë më shumë se 50 vjet të marra së bashku. Së pari nuk guxonim të besonim, si edhe ju që nuk besoni tani, por që nga ajo ditë kemi shetitur botën. Gjithë këtë mund ta realizoni edhe ju!“

Pas fjalës të përshëndetjes, fjalën e merr drejtori i përgjithshëm **Dr Sándor Milez**. Si drejtues që arriti edhe nivelin e Zafir menaxherit, që nga viti 1997 ai qëndron me sukses në krye të këtij rajoni duke drejtuar 16 qendra, duke qënë edhe baba i 6 fëmijve. Në fillim përshëndet gjithë anëtarët e Klubit të Presidentit për punën e bërë prej tyre gjatë këtij viti, por ka sjellë edhe dhurata për publikun. Prej tij kemi mundur që Flota Forever Telefon të paraqitet me tarifa të reja më të favorshme. Pas kësaj prezanton kutinë Exkluziv Travel Touch, që ka 150 mijë forinta me skonto për raste udhëtimesh dhe që është pasuruar edhe me memorie flash e cila përmban materiale nga trainimi i Holiday Rally-it në Porecs. „Go Diamond, përpara për diamant, në sulm Forever!“ u drejtohet ai të gjithëve.

Rrjetndërtuesit gjithmonë interesohen shumë për leksionet e dhëna nga mjekët, mbasi kjo është një temë që mbështet bazat parimore.

Me ndihmën e **Dr. Mária Fábíán** – specialiste neurologe zhytmi në mes të neuroneve. Doktoresha përdor këto plotësues dietikë që nga viti 2000 dhe që nga 2004 është ekskluzivisht anëtare e familjes të produkteve të FLP. Për 6 muaj u bë menaxhere, që familjes ti jepte siguri. Zyrtarisht merret me ndërtimin, funksionimin dhe fenomenet e sistemit nervor. Në fillim nuk do ta besonim, por edhe në këtë fushë ka shumë rëndësi ushqyerja e duhur, me të cilën mund të parandalohen simptomat e difekteve. Lëngu cilësor i Aloes bën mirë si për dekontaminimin ashtu edhe për ushqyerjen. Por nuk ka funksionim të shëndetshëm të organizmit as pa vitaminat, probiotikët apo lëndët minerale cilësore, mbasi sistemi nervor qëndror që të drejtojë, vetëm atëhere mund të jetë në gjendje, kur edhe sistemi tretës, sistemi i lëvizjes si dhe sistemi i zemrës dhe i venave të jenë në gjendje të mirë. Duhet ta dimë cilat lëndë natyrore mund të ndihmojmë për këtë që nga hudhra, ganoderma, schizandra, kërpudha e deri tek ginko biloba. „Sistemi nervor vegjetativ mbron nga sfidat e përditshme, por në qoftë se nuk ushqehemi „digjen siguresat“ dhe shfaqen simptomat e sëmundjeve të trupit“ – tërhoqi vëmendjen Dr Mária Fábíán.

Mbasi supervisorët dhe asistent menaxherët marrin vlerësimin e tyre në skenë, vazhdojnë përsëri leksionet.

Edhe njëri nga djemtë e menaxherëve të Foreverit nga Zsombó, **István Csordás dhe Zsuzsanna Csordásné Tanács**, dhe më vogli do të donte të futej në këtë rrugë. „Duhet të mësojmë akoma shumë, por punojmë për të se na pëlqen tepër.“ Për ata ishte një motivim i rëndësishëm që në këtë sipërmarrje mund të punonin së bashku si familje. Siç thonë, kjo vetëm atëhere funksionon, në qoftë të gjithë „i përkushtohet asaj“. „Ka rëndësi që të mendojmë në mënyrë pozitive, dhe të kërkojmë njerëz të tillë me të cilët e ndiejmë veten mirë. Por esencial është edhe kopjimi: duhet ndjekur udhëzimet e sponsorve. Sigurisht të kopjojmë edhe diamantët...“ Çifti na tregon se cilësia e produkteve, CD, katalogët kanë qënë një ndihmë e madhe për ta.





BAMIRËSI

Komuniteti i distributorëve të Foreverit të Hungarisë dhe i vendeve të këtij rajoni në Holiday Rally grumbulloi një shumë parash, me ndihmën e të cilave Njësia e Evitimit të Katastrofave dhe Mbrojtjes Civile të Székely paisi me goma të reja dhe mundi të mbulonte shpenzimet e transportit të makinave ambulanca të marra dhuratë nga Gjermania. Shefi i njësisë, Géza Kolcsár, nëpërmjet një flete lavdërimi për këtë bamirësi falnderoi nismëtarët: Dr Milesz Sándor, József Szabó dhe Miklós Berkics.



„Këtë mund ta bëjë kushdo, nuk ka kufij moshe, apo diplome. Ne kemi patur një pagesë të mirë edhe më përpara, por nuk e dinim çfarë do të ndodhte, në qoftë se mbetemi mbrapa rrethit shoqëror, në qoftë se nuk mund të punojmë. Këtu funksionon edhe e drejta e autorit: kemi arritur aq sa edhe më vonë të jetojmë lirshëm. Nuk ka elementë pasigurie, sepse firma ka 35 vjet, ka siguruar një background; për gjendje malli nuk e vrasim mendjen, detyra jonë është të përcjellim më tej informacionin. Dhe e gjithë kjo krahas një lirie të pakufizuar! Ky është i vetmi ishull ku sundon uniteti, dhe është një gjë shumë e mirë të jetosh në këtë atmosferë.”

Senior menaxheri **József Heinbach** është anëtar i Foreverit që nga 2004, ai është inxhinjer kopshtarie, së bashku me bashkëshorten prej disa herësh janë anëtarë të Klubit të Conquistadorëve. Krahas sipërmarrjes të FLP, kanë edhe firmën e tyre private, jetojnë në Dunakeszi, bëjnë turne nëpër botë. Drejtuesi di gjithshka për bimët, natyrisht edhe për Aloen. Por lajmi i keq është ai, që toka nuk është më po ajo që ka qënë 30 vjet më parë. Varfërim, shpyllëzim, ndotje e tokës, prishje drastike e cilësisë të saj nga plehërat kimike. Se çdo të thotë saktësisht mungesa e lëndëve ushqyese për bimët, këtë e prekim nga eksperimentet dhe fotot e bëra prej tij. Dihet që struktura kimike e klorofilit është e ngjashme me atë të hemoglobinës, për rrjedhim edhe për bimët ka po aq rëndësi magneziumi sa edhe hekuri për njeriun. Por edhe për atë, se nga se përbëhet „mëngjezi i kampionëve”, se si e shijojnë pijen e Aloes dhe pse nuk lejohet të hiqet dorë nga ky mall silësor.



Demostrojnë ata me mbi 60 cc+, të kualifikuarit e Klubit të Conquistadorëve, si dhe menaxherët e rinj dhe shpallen edhe të kualifikuarit e rinj të programit stimulues të autoveturës. **Zoltán Tóth**, si personi që ka zënë vendin e parë në Klubin e Conquistadorëve, na flet disa fjalë: „Ky është rezultat i të dy neve, mbasi kjo është një lojë në skuadër, linja jonë e sipërme janë gjenialë; ke kë të ndjekësh. Këtu ka rezultate të larta, dhe rruga është e hapur për këdo që nuk e braktis – ky është sekreti. Unë e kam vendosur të punoj me firmën më të mirë, me produktet më të mira.

„Në qoftë se dikush e di se që kur ndodhet këtu, ai e di se herët me të do të vijë mrekullia, na besoni, që kjo do të thotë diçka” – thotë menaxherja e sapo kualifikuar **Anna Franyó**, por mikrofonin e marrin edhe disa të tjerë.

Ildikó Dinya: „vetëm nuk do të kisha mundur ta bëja, esenciale është ta dini, pse e bëni, pastaj është çështje kohe kur do të jeni këtu lart në podium.”

Dr. Lászlóné Kozó dhe Dr. László Kozó: „Shumë vetë kemi patur dhe kemi pas nesh si mbështetje, ju faleminderit të gjithëve!”

András Hollósy: „Ky është rezultat i shtatëdhjet ditëve punë, ju lutem një duartrokitje për skuadrën!”

Janë të shumtë ata që kanë si dhuratë një mënyrë jetese natyrale, qetësi, pak pushim dhe zhvillim personaliteti: duke pritur fëmijën e ardhshëm. Por këtë nuk e kishte senior menaxherja **Edina Hanyecz**, kur letrat e mjekut thoshin: për shkak të një operacioni të mëparshëm nuk mund të lindte fëmi. Kjo ia ndryshoi jetën, shumë vrau mendjen për gjendjen e organizmit të saj dhe për të më në fund krejt papritur mbeti me barrë. Në moshën 40 vjeçe solli në dritë fëmijën e saj pas një barre pa ankesa. Tash jep këshilla para atyre që duan fëmijë: çfarë mënyrë jetese dhe çfarë mënyre ushqyerje i ndihmon ato në këtë periudhë. Ajo shpjegon në mënyrë të hollësishme dietën se si pikërisht zhvillohen sistemi i kockave, sistemi nervor dhe kyçet e foshnjës në barkun e nënës. Vjet në maj Edina ka lindur Áron-in, por ajo as në periudhën e lehonisë nuk e la kujdesin e duhur për ushqyerjen e shëndetshme. Kur i lindi djali, edhe ai e pëlqente xhelin e Aloes – dhe këtë na i tregon me foto. Edina na tregon se si mund të vazhdosh ndërtimin e rrjetit krahas raportit të lindjes. Ajo na pohon se shëndeti dhe dashuria janë me paqen shpirtërore.

Lektoren pasuese e thërrasin në skenë si zonjën e vendosur dhe të vetëdijshme për objektivat e saj, dhe të cilën duhet imituar. Motoja e saj është: bën me të tjerët ato që do të doje të bënin edhe të tjerët me ty. Soaring menaxherja **Terézia Herman** është partizane e ecjes përpara hap e nga një hap me punë të përbashkët. „Me një bashkpunëtor të ri, së pari duhet të kërkojmë psetë e vërteta: objektivat, për të cilat është i prirur ta bëjë. Si ndihmë kemi librat, materialet trainuese dhe të fiksojmë datat e rëndësishme dhe sfidat që lidhen me to. Por pjesa e luanit të punës i takon rrjetndëtuës, sigurisht i lidhur me linjën e sipërme, me linjën e poshtme, por edhe me firmën. Unë kërkoj 50% punë, dëshirë për sukses, durim, qëndrim pozitiv. Dhe



Veni kuriozë nga
çfarë udhëhigjen
menaxherët e rinj?
Shfletoni
faqen 30!



sigurisht edhe unë dëgjoj çfarë kërkon pala tjetër prej meje” Terézia Herman leksionit të saj i hedh edhe pak garniturë: si përgatitja e listave, ftesa e njerzve, prezantimet familjare dhe teknika e regjistrimit. Dëgjojmë definicione për zgjerimin e rrjetit, ndërtimin në front të gjërë dhe në thellësi si dhe çfarë përvoje duhet të kesh me produktet. Sipas Terézia Herman, të tjerat janë vetëm çështje e ligjit të numurave. „Pa objektiv kurrë mos fillo me askënd, ec përpara në bazë të përshkrimit në programin Start dhe pastaj lufto me vështirësitë e tua duke thënë: do ta garantoj suksesin!”

Pas përshëndetjes të asistent supervisorëve të sapo kualifikuar në podium ngjitet menaxheri diamant-zafir dhe lektori i shkëlqyer **Róbert Varga**. Për atë motivimi i fillimit ishte që të shlyej borxhet, pastaj të mund të ndihmonte sa më shumë bashkpunëtorë për arritjen e objektivave. I pëlqejnë sfidat , ka ngjitur Malin e Bardhë (Monte Blanc) dhe majën Kilimanxharo, baba i dy fëmijve. Teza e parë: merr vendimet në bazë të ndjenjave të njerzve. Për ilustrim të kësaj, ai prezanton bashkpunëtorin e tij **Attila Huszai**, i cili natregon pse një sipërmarrës zgjedh biznesine FLP. Duket se atë e ka bindur forca e personalitetit – sepse këtu letra e fitores është komunikimi njerëzor. „Në qoftë se ke gjetur njeriun e duhur, atëhere ke siguruar një të ardhur si e drejtë autori prej 6%, dhe që këtej nis orteku; në qoftë se edhe ai gjen vetëm 5 vetë dhe ata nga 5 vetë, nuk ka më ndalesë” – na shpjegon Róbert Varga.





Na prezanton disa nga drejtuesit, që megjithse në front kanë nga një menaxher të tyre, në thellësi është ndërtuar një perandori gjigante, e cila gjatë 10 vjetëve i ka siguruar të ardhura qindmilionsh. „Midis shumë përgjigjeve „jo“ gjithmonë ka edhe „po“. Mëso, praktikohu, bëje me gjallëri, bëj të paktën 5 prezantime në javë! Objektivi caktuar i takon të shkuarës, sasia e pikëve të tanishme dhe vizioni të ardhmes. Vetëm mos harro: çdo vit në Hungari lindin më shumë se 95 mijë fëmij, duke hapur tregje të reja të fuqishme. Përveç atyre, këta që janë: nuk ka njeri që nuk do të kishte nevojë për këto produkte.“ Këto janë logjike, por Róbert e di edhe atë, se çfarë duhet për suksesin: „raporti i efektit pozitiv me atë negativ, sa i frymëzuar je. Mendimet që mbizotërojnë në jetën tënde të tërheqin në veprimet e duhura. Të kërkojmë njerëz të tillë, që kanë qëllime në jetë, që kërkojnë mjetet dhe janë të prirur për ti realizuar këto qëllime. Produkti ynë i vërtetë është shëndeti dhe mirëqenia materiale; në këtë rajon kurrë nuk ka patur kaq nevojë për biznesin e FLP sa tani.“

25 pikët e mia

Çfarë ka pas pikëve? Kuptim jete, stabilitet, krahë mbrojtës, familje të lumtur, dashuri. Një mjet me të cilin mund të arrij qëllimet e mia. Modeli për mua: linja ime e sipërme, sponsori András Hollósy. Çdo njeri ka dëshirë për vlerësim, dhe ky rast sot më është dhënë! A ka lumturi më të madhe se kjo?

**Tünde Barkócziné Gasperek
Supervizore**





11 VJETORI I KRIJIMIT TË FLP TË SLLOVENISË

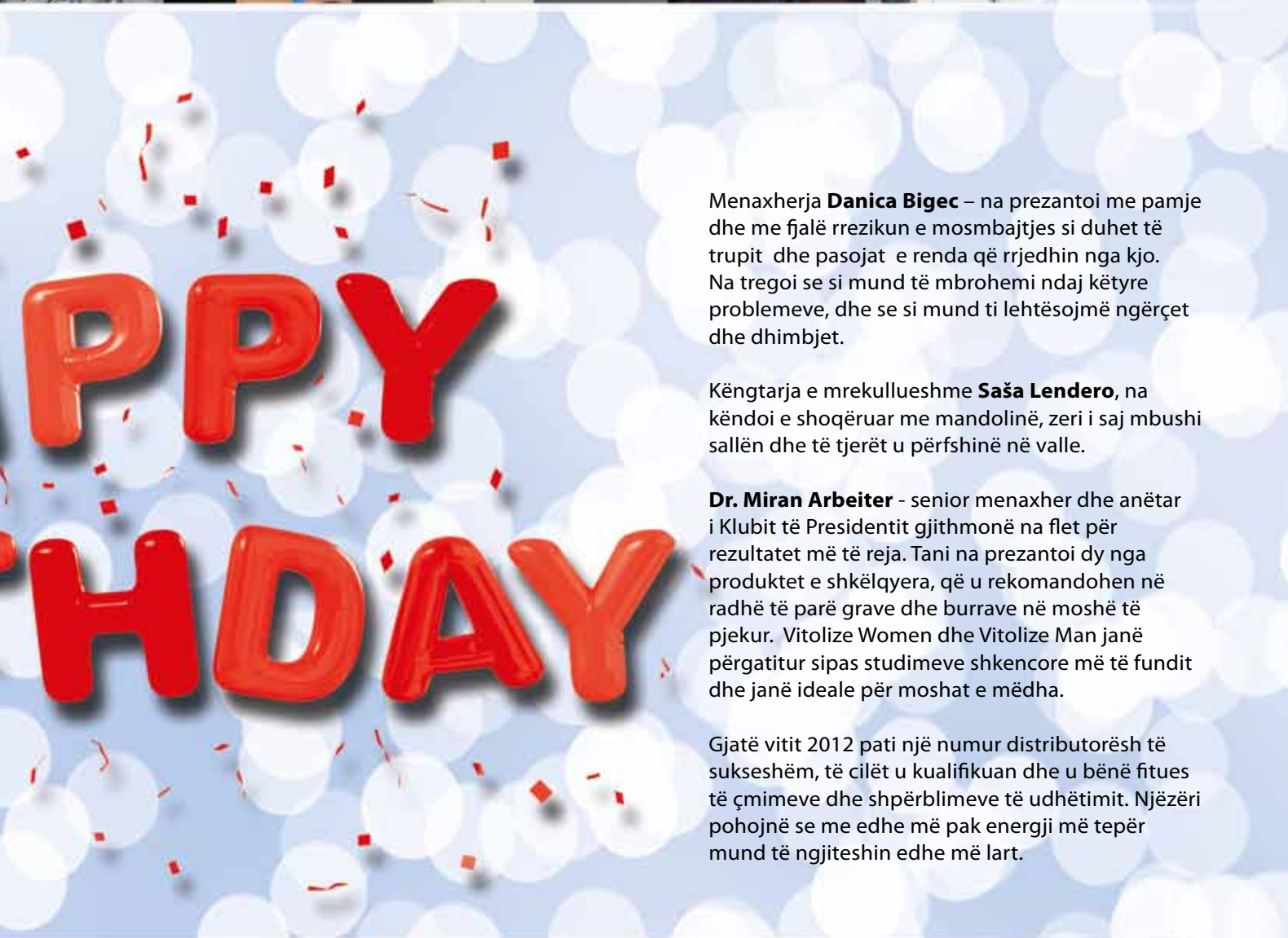
Salla e takimeve në Qendrën e Kongreseve ishte zbukuruar si për festë. Nëshkëlqimin e dritës të shandaneve shndriste shqiponja e vendosur mbi xham akulli, duke përshëndetur ngjitjen në skenë të menaxherëve, ndërmjet tyre **Dragana dhe Miloš Janović** - soaring menaxherë, të **Dr Sándor Milesz**, si dhe të **Andreja dhe Tomislav Brumec** – zafir menaxherë, po kështu të diamant menaxherëve **Stevan Lomjanski**.

Drejtes të programit ishin **Jožica dhe Miran Arbeiter** - senior menaxherë dhe anëtarë të Klubit të presidentit të cilët përshëndetën pjesmarrësit, pastaj në skenë u thirr drejtori rajonal i FLP të Sllovenisë.

Dr. Sándor Milesz – drejtor i përgjithshëm lavdëroi në mënyrë të veçantë Slloveninë, sepse nga pikpamja e xhiros tash prej disa vitesh vjen e dyta në rajonin tonë, mbas Hungarisë. Në shënjë mirënjohje për punën e përkushtuar solli si dhuratë paketën Exkluziv Travel Touch , në të cilën ndërmjet të tjerash gjendet edhe një kartë udhëtimi. Me këtë mund të realizohen udhëtime të mrekullueshme, që për anëtarët e klubit ka një skonto të veçantë, dhe për destinacione të veçanta në periudhën para krishtlindjeve, dmth deri më 23 Dhjetor 2012 ato mund të vizitohen edhe me një skonto 150 000 Ft. E veçanta e e kësaj skontoje, se atë mund tua dhurojmë edhe të dashurve tanë. Drejtori i përgjithshëm premtoi se krahas kësaj pakete gjatë festave do të kemi edhe ulje të tjera.

HA BIRT





Menaxherja **Danica Bigec** – na prezantoi me pamje dhe me fjalë rrezikun e mosmbajtjes si duhet të trupit dhe pasojat e rënda që rrjedhin nga kjo. Na tregoi se si mund të mbrohemi ndaj këtyre problemeve, dhe se si mund ti lehtësojmë ngërçet dhe dhimbjet.

Këngtarja e mrekullueshme **Saša Lendero**, na këndoi e shoqëruar me mandolinë, zeri i saj mbushi sallën dhe të tjerët u përfshinë në valle.

Dr. Miran Arbeiter - senior menaxher dhe anëtar i Klubit të Presidentit gjithmonë na flet për rezultatet më të reja. Tani na prezantoi dy nga produktet e shkëlqyera, që u rekomandohen në radhë të parë grave dhe burrave në moshë të pjekur. Vitolize Women dhe Vitolize Man janë përgatitur sipas studimeve shkencore më të fundit dhe janë ideale për moshat e mëdha.

Gjatë vitit 2012 pati një numur distributorësh të sukseshëm, të cilët u kualifikuan dhe u bënë fitues të çmimeve dhe shpërblimeve të udhëtimit. Njëzëri pohojnë se me edhe më pak energji më tepër mund të ngjiteshin edhe më lart.





Ruga deri në nivelin e menaxherit është e drejtë dhe e shpejtë, vetë duhet kujdesur për të ndjekur këshillat e sponsorit, na thekson si sekret të suksesit menaxheri **Roman Očišnik**. Ai që nuk i kushton vemendjen e duhur, dhe nuk merr vrull mund të mbetet për pak nën majën e suksesit. pikërisht në atë moment duhet të marrim hov që të arrijmë nivelin e menaxherit.

Tomislav Brumec distributori kryesor i Sllovenisë, zafir menaxher dhe anëtar i Klubit të Presidentit na flet për përvojën disa vjeçare, se si mund të të tërheqim distributorë të rinj në këtë biznes. . Kemi produkte të shkëlqyera të FLP, një plan marketingu brilliant, prandaj në radhë të parë duhet përqëndruar në mardhëniet me njerzit, që të mund të ndihmojmë sa më shumë të tjerët. Njerzit e ndiejnë sinqeritetin dhe kjo gjithmonë shumfishohet.

Stevan Lomjanski – diamant menaxher dhe anëtar i Klubit të Presidentit, na flet me llogarira konkrete, sa para mund të humbasin çdo vit ata që kanë harruar se edhe për pagesën duhet bërë diçka. Befasuese të dhënat e xhiros vjetore, që na Stevan, por nuk duhet të harrojmë rregullin 1+3, të qënies aktiv, në qoftë se besojmë se kemi arritur çdo objektiv, sepse ky është minimumi që Rex ka caktuar, që kurrë të mos flemë në dafina.

Në qoftë si dikujt do ti kishte vakur vemendja, **Saša Lendero** në shoqërimin e **Mišo Kontrec** u kujdesën që të rigjallërohemi përsëri.





Asistent supervisorët janë e ardhmja e biznesit tonë. Ndërkohë që në sfond gjëmon muzika, **Dr Sándor Miliesz** u dorëzon atyre distiktivin e shqiponjës, që është simbol i plotësimi të kushteve dhe që shkalla e parë e biznesit Forever tashmë për ta është arritur.

Veronika Lomjanski diamant menaxhere dhe anëtare e Klubit të Presidentit na vjen çdo vit në Ditën e Suksesit të ditlindjes të FLP Sllloveni dhe si dhuratë na shërben me informacione të dobishme për një punë më të sukseshme. Na tërheq vëmendjen që çështje të parëndësishme të mos na shpërqëndrojnë vëmendjen. Gjithmonë të përqëndrohemi tek ata bashkpunëtorë, që janë të prirur të na ndjekin dhe që e dëshirojnë suksesin. Leksionin e saj frymëzues e mbyll me atë, që nuk mund ta dijë se çfarë do të donim ne, por di atë që ajo dhe Stevani duan të arrij gjithnjë e më lart, prandaj dhe janë të prirur ta bëjnë, dhe nuk u ka shkuar ndërmend të dalin në pension.

Ishte një kënaqsi e vecantë për ne që në takim morën pjesë edhe miq nga vende e tjera të rajonit, ndërmjet të tjerëve anëtarë të Klubit të Presidentit nga rajoni ynë, Drejtori përgjithshëm Dr Sándor Miliesz dhe drejtori rajonal i FLP të Serbisë **Branislav Rajić**. Sukseset tuaja janë edhe sukseset tona! Faleminderit për punën tuaj të palodhur dhe për besimin e palëkundur.

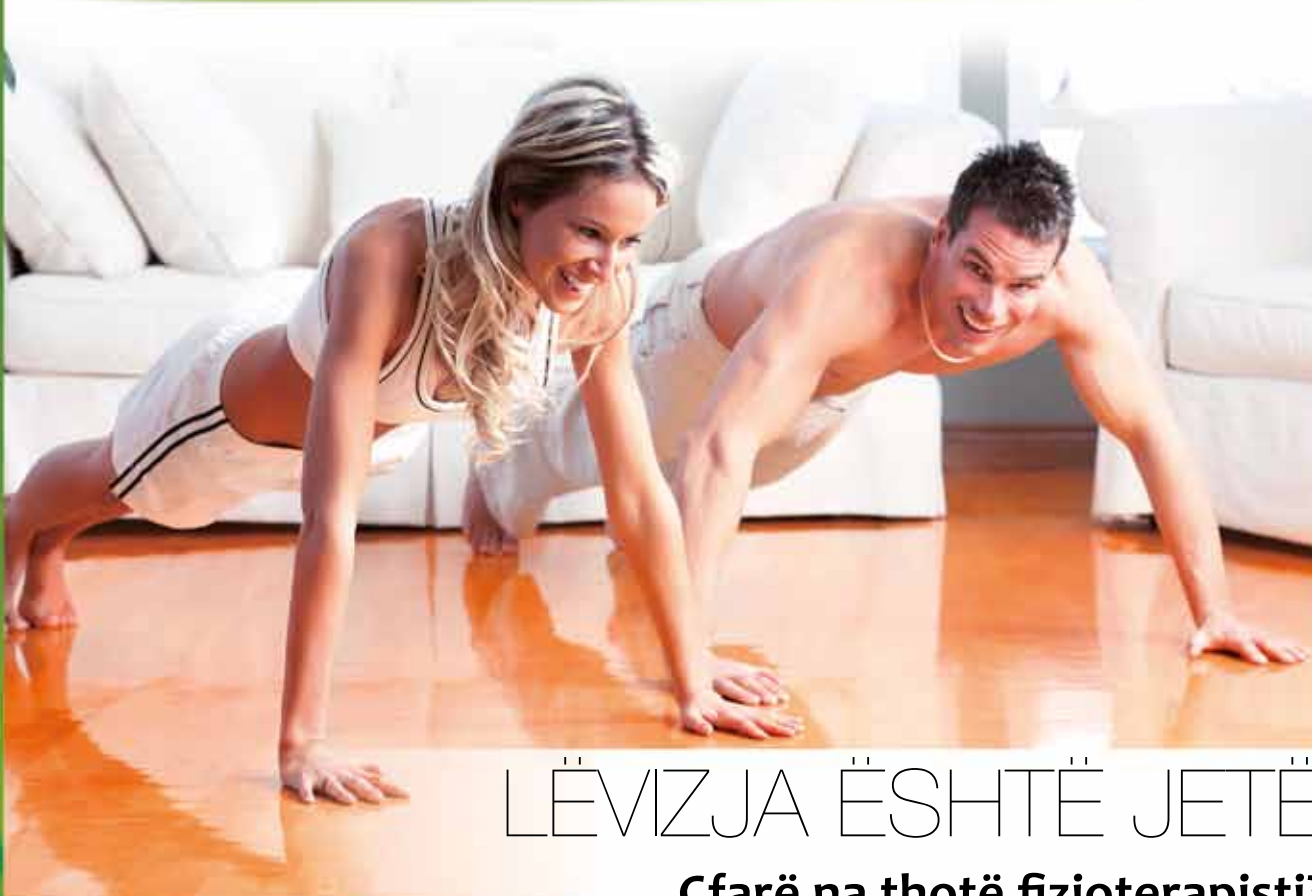
Gjithë të mirat, FLP të Slllovenisë!

Takohenmi përsëri në Ditën e Suksesit të ardhshëm më 23 mars 2013!



lifestyle

Këshilla për mënyrën e jetesës



LËVIZJA ËSHTË JETË

Çfarë na thotë fizioterapisti?

Lidhja e ngushtë midis gjimnastikës dhe shëndetit tashmë është e njohur prej shekujsh. Por rëndësia e saj nuk ka qënë kurrë kaq e rëndësishme sa në kohën e sotme që kërcënohet nga obeziteti, për shkak të mjeteve të shumta të transportit dhe plot me sfida për shëndetin. Çdo mbrëmje duke medituar për ditët tona e ndjejmë sa të cflitur jemi, por kjo jo për shkak të një lëvizje trupore të qëllimshme!

Rol të madh ka familja për ta bërë të dashur gjimnastikën sepse shembulli që merr në familje është përcaktues gjatë gjithë jetës. Ka shumë rëndësi interesimi dhe tërheqja e prindërve pas sportit. Në qoftë se fëmija rritet në një familje të tillë ku prindërit marrin pjesë aktive në çdo veprimtari aktive,

ku shalojnë biçikletën në vend që të rehatohen në makinë, atëhere kjo bëhet një gjë e natyrshme. Ai fëmijë që mësohet me shëmbullin e mjedisit familjar me lëvizje të qëllimshme, atëhere ashtu si edhe të rriturit do të kërkojë mundësinë për plotësimin e kërkesave për lëvizje.

Dihet se edhe foshnja në barkun e nënës, bën lëvizje aktive, qoftë edhe në mënyrë instiktive. Aktivitetin e filluar që në mitër duhet ta mësojmë e zhillojmë më tej pas lindjes. Gjimnastika e bebes pas lindjes ka një efekt të shkëlqyer trupor dhe shpirtëror si për gjëndjen e nënës ashtu edhe të bebit sepse përbën baza të mira për zhvillimin e lëvizjeve të foshnjës. Fëmijët e vegjël qoftë edhe në mënyrë natyrale kryejnë aktivitet të lartë fizik (duke qënë në lëvizshëm të vazhdueshme nga mëngjezi deri në darkë, por më vonë duhet synuar me vetëdije që gjimnastike sistematike të bëjet element i qënies së tyre. Në qoftë se prindi, që nga lindja i jep fëmijës hapësirën e duhur për gjimnastikë të kënaqshme, qoftë



edhe në kuadrin e programevet ë përbashkëta familjare, atëhere ky do të jetë shembulli që ai do të ndjekë.

Në qoftë se fëmijët në kopësht dhe më vonë në shkollë arrijnë një instikt pozitiv për lëvizjet fizike apo lojrat e shumanshme, atëhere kjo nuk është një detyrë e pazgjidhshme dhe nuk do të ndjejë sforcim dhe detyrim , por e kundërta. Pa u vënë re tek të gjithë ne rrënjoset loja, shkathtësia, loja e futbollit, lojrat me skuadër, kërcimi vetmohues që jep forcë dhe të mban gjallë. Gjimnastika dhe sporti tek të rriturit , pengon plakjen dhe pakëson rrezikun e sëmundjeve. Koha dhe energjia kushtuar kalitjes sonë fizike, në perspektivë të afërt kompenson përmirësimin e cilësisë të jetës sonë dhe në tërësi të konservon dhe të mban të ri!

Ngarkesa e programuar si duhet nuk forcon vetëm muskujt e lëvizjeve por përmirëson edhe shkallën e efektit të funksionimit të mushkërive dhe të zemrës, qarkullimin e gjakut dhe metabolizmin. Oksigjeni dhe lëndët ushqyese mbrijnë më shpejt në qeliza, ndërsa bioksidi karbonit dhe lëndët që janë përdorur nga indet dalin më shpejt në qarkullimin e gjakut dhe arrijnë tek organet dekontaminuese. Si rezultat i kësaj rritet gjithashtu rezistenca dhe niveli i energjisë. përmirësohet efekti i shkëmbimit të gazrave në mushkëri (nxjerrja e bioksidit të karbonit dhe thithja e oksigjenit) dhe rritet aftësia e përcjelljes të oksigjenit në gjak. Edhe në muskuj mbrrin më shumë oksigjen, dhe kështu atom und të funksionojnë për një kohë të gjatë pa dhimbje. Ndërsa në efektin e stërvitjes do të jenë të afta për më shumë punë dhe detyrat mund ti përballojnë më lehtë.

Zemra jonë do të rrahë më fortë, në qoftë se e mësojmë me stërvitje sistematike dhe për rrjedhim do të pompojë më shumë gjak në qarkullim. Muskujt e zemrës përballojnë më shumë ngarkesë, mund të nxjerrin më shumë gjakë gjatë çdo tkurrje, prandaj edhe pas disa javëve gjimnastike sistematike vëmë re ndryshime për mirë në rrahjet e pulsit. Stërvitja fizike përmirëson lëvizshmërinë e kyçeve dhe forcon kokcat. Efekti i muskujve të ushtruar mbi kokcat ndihmon marrjen e kalciumit nga kokcat dhe parandalimin e ostoporeozës. Lane dhe bashkpunëtorët e tij, në vitin 1986 kanë kontrolluar atletët e moshës mbi 50 vjeç. Tek 41 sportistë, kanë gjetur 40% më shumë përmbajtje lëndësh minerale krahasuar me rezultatet

kontrollit të një grupi të kësaj moshe që nuk është marrë me sport.

Me lëvizje fizike sistematike mund të prevenohen më lehtë edhe kapsllëku, përmirësohet tretja, largimi i helmeve nga organizmi si dhe funksionimi i imunitetit. Mund të paraprihet dhe të mbahet në ekuilibër diabeti i moshës të pleqërisë, mund të ulet tensioni i lartë, dhe sasia e indeve të tepërt dhjamore. Nën efektin e lëvizjeve fizike sistematike përmirësohet niveli i kolisterinit dhe brënda tij niveli i kolisterinit „të keq”, dmth niveli i kolisterinit LDL, dhe njëkohësisht rritet në gjak raporti i kolisterinit të „mirë” HDL që ka efekt mbrojtës. Zgjerohen arteriet dhe pakësohen mundësitë e krijimit të trombeve në to.

Shoqata amerikane e luftës kundër sëmundjes Alzheimer në konferencën ndërkombtare të organizuar në Vancouver disa javë më parë: studjuesit e Universitetit Brit-Columbia dhe të

Universitetit Illinois kanë shpallur rezultatet e eksperimentit me 86 gra të moshës 70 vjeç. Tek gratë e përfshira në këtë studim ishin shfaqur shënjat e para të dobësisit të kujtesës. Pjesmarrëset u ndanë në 3 grupe; pjestaret e njërit grup bënë shetitje në këmbë 2 herë në javë, grupi tjetër ngrinte pesha ndërsa grupi i tertë bënte ushtrime në ekuilibër. Pas 6 muajsh pjestareve të grupit që ngrinte pesha treguesit e memories ju përmirësuan shumë më tepër se 2 grupeve të tjera. Ndërsa në mesin e

atyre që bënin lëvizje në këmbë ishte më i përmirësuar në krahasim me 2 grupet e tjera raporti i mbajtjes të ekuilibrit, lëvizshmërisë dhe kapaciteti i sistemit të venave të zemrës.

Shoqata Amerikane e Kancerit thekson se rastet e vdekjes nga kanceri do të ishin më të shmagshme me një mënyrë jetese të shëndetshme. Arma më efektive e parandalimit është kalitja fizike e trupit. Ato gra që janë stërvitur rreth 2 orë e gjysëm në javë, kanë 34% më rrallë rrezikun e kancerit të mitrës në krahasim me ato që janë më pak aktive – thekson grupi studimor i universitetit Yale. Ata theksojnë gjithashtu se në rastin e peshës trupore normale rreziku është pakësuar 73% në raport me ato që bëjnë jetë inaktive dhe mbipeshë.

Tek ato gra tek të cilat shfaqet kanceri i gjirit, rreziku i sëmundjes është pakësuar me 25%, në qoftë se çdo javë bënë të paktën 5 herë nga 25 minuta stërvitje fizike jo të rëndë – lexohet në revistën me titull Breast Cancer Research. Më të rralla janë rastet e kancerit të zorrës së trashë tek ata që stërviten çdo ditë më tepër se 30 minuta – lexohet



Lifestyle

në British Medical Journal. Kanceri i zorrës së trashë dhe i pjesës të zorrës të jashtëqitjes do të mund të parandaloheshin në qoftë se pjesmarrësit e kontrolluar do të respektonin rekomandimet për një mënyrë jetese të shëndetshme – theksohet nga bashkpunëtorët e institutit kancero-epidemiologjik të Universitetit të Kopenhagenit. Në studimin e tyre kanë marrë pjesë 55489 burra dhe gra të moshës 50-64 vjeç, të cilët studjuesit i ndoqën për 10 vjet.

Reziku i kancerit të mushkërive tek pirësit e tanishëm apo ish pirësit e duhanit mund të pakësohet me stërvitje fizike. Studjuesit e Universitetit të Minnesotës nëpërmjet një pyetësoi kanë testuar për 16 vjet radhazi 36929 gra. Eshhtë përcaktuar se tek ato që kanë bërë më shumë lëvizje fizike, rastet e kancerit të mushkërive kanë qënë më të rralla se sa tek ata që bëjnë një jetë inaktive duke qëndruar ulur.

Tek ata që bëjnë stërvitje fizike jo shumë të rënda, sipas një artikulli të vitit 2008 të Cancer Epidemiology Biomarkers and Prevention, rastet e kancerit të stomakut janë 50% më të pakta.

Ai që merret me sport ka nevojë për më shumë karbohidrate dhe proteina, të konsumojë më shumë zarzavate e fruta, ndërkohë që duhet të shmangë yndyrnat. Ai që sapo ka filluar të merret me sport, në ditët e para konsumon shumë më pak yndyrna, ndërsa më vonë gjithnjë e më tepër. Në efektin e stërvitjes enzimat e zbërthimit të yndyrnave rriten me 60%, dhe nuk shëndoshehi më tepër. Sigurisht duke njohur veten, mund të forcojmë besimin tek mundësitë e rënies në peshë, në qoftë se e shohim shpejt rezultatin aq më mirë, në qoftë se sa më shpejt reformojmë zakonet tona të të ushqyerit. Stërvitja fizike quhet sistematike, në qoftë se të paktën stërvitem 3 herë në javë nga 20 minuta. Në qoftë se nga kjo, stërvitemi më shpesh dhe më gjatë, ky vetëm avantazhi ynë është ynë. Në qoftë se nuk kemi mundësi të stërvitemi

nga 20-30 minuta, atëhere të bëjmë një program më të detajuar ku ajo të mos jetë më pakë se 10 minuta. Në esencë stërvitja fizike mund të përfshijë gjithshka, shetitje më këmbë, vrap, kros, not, gjimnastikë në vegla, ecje me biçikletë ... por në esencë të kemi parasysh që ajo të jetë me intesitetin e duhur për organizmin tonë. Ndoshta shumë vetë i mërzisin vështirësitë e fillimit, dhe aktivitetin fizik intensiv jo të zakonshëm e përjetojnë si stres, por në qoftë se rezistojmë, gradualisht mësohemi me të. Bëhemi më të fortë, përmirësohen funksionet e jetës dhe shpejt përballojmë një ngarkesë më të madhe. Krahas kësaj do të përmirësohet gjëndja jonë shpirtërore dhe do të mbushemi me energji. Do ti zgjidhim më mirë sistuatat e stresit të përditshëm ndërsa do të shijojmë suksesin e vërtetë të rritjes të rendimentit tonë.

Gjithkujt i duhet pak lëvizje... Ngrihuni e lëvizni!



Ildikó Futaki
Fizioterapiste,
Kinezologe Humane
Menaxhere

LITERATURA:

- W. F. Ganong: Az orvosi élektan alapjai 1994.
- Dr. Nádori László: Edzéselmélet
- Dr. Szekeres László: A fizikai erő hatása a csont anyagcseréjére/Mozgásterápia 2004/1.
- Dr. Zallel János: A fizikai aktivitás jelentősége a kórosú-életbetegség megelőzésében és rehabilitációjában /Cardiologia Hungarica, Supplementum 2004.
- Winkler G-Jermendy Gy: Metabolikus szindróma in Hypertonia diabetologus szemmel 2004.
- Alan R.G.: Hogyan gyógyítható és előzhető meg a csontritkulás? /Agykontroll Kft. 1996.
- Gabler T., Kovács V.A.: A rendszeres testedzés egészségmegőrző szerepe. /Családorvosi Fórum 2005/1.
- Despres JP, Lemieux I: Abdominal obesity and metabolic syndrome / Nature 2006.
- Dr. Pados Gyula: A „halálos négyes”
- Amanda J. Daley: A mozgás szerepe a szülés utáni depresszió kezelésében / Women Health 2007.
- Sipos Zs., Dr. Veres-Balajti Ilona: Mozgásterápiával a mentális betegségek kialakulása ellen / Mozgásterápia 2011.
- Lane NE, Bloch BA, Jones HH és mtsáisi: Long-distance running, bone density, and osteoarthritis 1986.
- Jakes RW, Khaw KT, Day NE és mtsáisi: Patterns of physical activity és ultrasound attenuation by heel bone among Norfolk cohort of European Prospective Investigation of Cancer 2001.



Deri tani të tillë nuk ka patur! Është oferta më e mirë e vitit: dhuratë me vlerë 150.000 Ft! Ky është një sukses i madh i ofertës së parë të përbashkët promovionale midis FLP dhe Klubit Forever të Udhëtimeve.

Dr. Sándor Milesz Sándor – drejtor i përgjithshëm në Ditën e Suksesit më 17 nëntor na dha lajmin e madh: kush blen tani paketën Exclusive Travel Touch, merr edhe 2 dhurata të vlefshme nga Klubi Udhëtimeve Forever:

- **Kjo është një Monedhë floriri me vlerë 150 000 Ft**, që mund të përdoret në udhëtimie të caktuara të Klubit Forever . Kjo është një skonto e konsiderueshme në çmimin e udhëtimeve.
- Anëtarësimin për 2013 në Klubin e Udhëtimeve të Foreverit

Të dashur anëtarë të FLP!

A do të dëshironit si dhuratë një skonto udhëtimi me vlerë 150.000 Ft? Në qoftë se blen tani paketën Exclusive Travel Touch, atëherë dhurata menjëherë është e jotja!

**Përsëendetje:
Ekipi i Klubit të Udhëtimeve**



MOS PRIT MË TEJ! OFERTA VAZHDON DERI MË 23 DHJETOR 2012 OSE MUND TË ZGJASË PËR SA KOHË KA GJËNDJE.

Suksesin e promovionit tonë e tregon ajo që për 3 ditë nga shpallja e kësaj oferte të veçantë, ka mbaruar më shumë se gjysma e sasisë të planifikuar. Në qoftë se nuk do të mbetesh mbrapa në këtë mundësi të mrekullueshme, hidhu edhe Ti sa më shpejt në fushën e veprimit!

Hollësitë mund ti gjeni në faqen tonë të internetit: www.foreverutazas.hu.

Këtë skonto udhëtimi mund ta përfitojnë falas vetëm anëtarët e Klubit të Udhëtimeve Forever.
NUK JE AKOMA ANËTAR? LIDHU EDHETI ME KLUBIN E UDHËTIMEVE FOREVER!

Regjistrimi falas në faqen: www.foreverutazas.hu ku ju presim me disa mijë oferta udhëtimi.

DREJTIMI HAWAII! – NE JU PRENOTOJMË HOTELIN DHE UDHËTIMIN!

Do të marrësh pjesë edhe Ti në Global Rally në Hawaii? Në qoftë se nuk je kualifikuar, por nuk dëshiron të humbasësh një rast të tillë, ne ndihmojmë në organizimin e udhëtimit tënd! Na kërkoni në tel: 06 70 777 9997 ose na shkruaj në adresën travel@foreverutazas.hu. Mos harro, sa më shpejt të na sinjalizosh për qëllimin e udhëtimit tënd, aq më e madhe është mundësia, që të përfitosh nga çmimet e favorshme.



TARIFA FOREVERTELEFON PËR DIAMANTËT – EDHE PËR ATA QË JANË DIAMANTË MUND TË TELEFONOSH PA KUFIZIM KUNDREJT NJË ÇMIMI MUJOR FIKS

Për informacion të mëtejshëm shkruani në adresën info@forevertelefon.hu ose telefononi në 0670-333-0-777

Berkics Miklós

FOREVER



DIAMOND TRAINING

SEMINAR I HAPUR KOMBËTAR

16-17 SHKURT 2013 BUDAPEST, SALLA SYMA



DR. SÁNDOR MILESZ
Drejtor i Përgjithshëm



AIDAN O'HARE
Zv. president për Europën



BRIAN TRACY
Autor, trainues
e konsulent



MIKLÓS BERKICS
Diamant Menaxher



ATTILA GIDÓFALVI
KATI GIDÓFALVI
Diamant Menaxherë



LOMJANSKI VERONIKA
LOMJANSKI STEVAN
Diamant Menaxherë



KATRIN BAJRI
Menaxhere
Dopio Diamant

E SHTUNË 16 SHKURT 2013

Seanca e I-rë. 10.00-15.00

Organizatorë: **Miklós Berkics** -
Diamant menaxher & **Dr. Sándor**
Miliesz - Drejtor i përgjithshëm

Fjala e hapjes nga drejtori
përgjithshëm - **Dr. Sándor Miliesz**

Leksioni I. i **Brian Tracy**-t

Prezantohen menaxherët
e katër muajve të shkuar

Leksioni i **Veronika Lomjanskis** -
Diamant Menaxhere

Prezantohen të kualifikuarit e
katër muajve të fundit: Seniorët, të
kualifikuarit për programin stimulues
të makinave

Pushim

E SHTUNË 16 SHKURT 2013

Seanca e II-të. 17.00-21.00

Prezantimi i distributorëve TOP 5
të katër muajve të fundit (bazuar në
vlerën e pikëve non-menaxher dhe në
vlerën e pikëve totale)

Leksion nga **Katrin Bajri** -
Menaxhere Dopio Diamant

Leksioni i **Aidan O'Hare** -
nënpresidentit i FLP për Europën

Prezantohen Soaring Menaxherët e
rinj të katër muajve të fundit dhe të
kualifikuar më të hershëm

Leksioni i **Attila dhe Kati**
Gidófalvit - Diamant Menaxherë

E DIEL 17 SHKURT 2013

Seanca 10.00-16.15

Organizatorë: **Miklós Berkics** -
Diamant menaxher & **Dr. Sándor**
Miliesz - Drejtor i përgjithshëm

Leksioni i **Dr. Sándor Miliesz** -
Drejtorit i përgjithshëm

Leksioni II. i **Brian Tracy**

Prezantimi i Safir Menaxherëve

Leksion nga **József Szabo** -
Zafir Menaxher

Prezantimi i Diamant Safir
Menaxherëve

Leksion nga **István Halmi** -
Menaxher Diamant-Zafir

Leksioni i **Miklós Berkicsit** -
Diamant Menaxher

Sonya

NGA IDEA DERI TEK REALIZIMI

Make Up Lessons DVD



Që nga mosha katërbëdhjet vjeçare bëj grime, por as në ëndërr nuk e kisha menduar, që do të jem grimiere, sepse për mua kjo u nis thjesht si hobi. Jam inxhinjere me dy diploma, dhe më parë besoja, se ai do të jetë profesioni im në një punë që paguhet mirë. Tamam para provimit të shtetit një miku im i vjetër e pa që bashkë me bashkshortin tim, Zoltán Berecz, do të mund të ishim të suksesshëm në biznesin e Foreverit, dhe unë mund të investoja njohuritë e mija edhe në industrinë kozmetike. Gjithmonë mendojmë me mirënjohje për atë, sepse pati të drejtë: tashmë jemi drejtorë me të drejtën e autorit, krenaria jonë e madhe është András Ribí, dhe kemi objektiva gjigantë. Sponzor tjetër i yni është Diana Orosházi, si dhe ndihmuesi dhe mentori ynë dr. Sándor Milesz, të cilin mund ta llogarisim gjithmonë. Shumë falenderime kemi edhe për kolegët tanë drejtor.

Profesioni si grimiere më bën të lumtur, që fytyrën e grave ta bëj më të bukur, me përgatitje të tilla, të cilat nuk kanë vetëm efekte pozitive për lëkurën, por edhe e mbrojnë atë. Për vite më ka preokupuar, që në FLP do të ishte e nevojshme, për një udhëzues praktik, i cili do t'ju shërbente për ndihmë grave, që të dinë të përdorin në mënyrën e duhur kozmetikën dekoruese të Sonyas. Duke dëgjuar idenë dr. Sándor Milesz e morri menjëherë në dorë drejtimin. Kështu mundi të lind Sonya Make Up Lessons DVD. Xhirimi ishte i vështirë, por kishte kënaqësi. Ishte një eksperiencë eksituese të punosh bashkë me ata njerëz, që ndihmojnë çdo ditë punën tonë. Dóra Harman dhe Bernadett Huszti ndihmuan që të zhvilloheshin xhirime të qeta, Attila Szász, Sándor Berkes, Tamás Ring punuan në xhirim, në vënien e dritave dhe në sfondin teknik, Gábor Rozsnyai përgatiti fotografitë, Melinda Ésik ju bëri një krijim të përkryer flokësh modeleve të mia, të cilat i qëndruan me vendosmëri dhe heroizëm provave të ditës (falenderim të veçantë Brigitta Zsolnait, Kata Bartas dhe Fanny Müllerit), ndërsa Zsuzsanna Petróczy ndihmoi në daljen e artikullit. Makiazhet i përgatita nga paletet e reja Sonya dhe nga ndriçuesit e buzëve me shkëlqim duke patur besim, që nëpërmjet saj mund të jem ndihmë për shumë e shumë gra. Në DVD prezantuar tre lloj makiazhesh. E para që u bë në fytyrën e Brigittas, u përgatit me ndihmën e paletit Earth 368: një variant makiazihi dite, i natyrshëm, të cilin

kushdo mund ta përdori përditë. Paletin e dytë - 370 - Heavent e përdora te Kata, sytë e preferuar ngjyrë tymi të së cilës i përgatita në nuancë jeshile-vjollcë. Së fundi për fytyrën e Fannit krijova një makiazh të mrekullueshëm për raste me ndihmën e paletit 369-Sky. Përgatita tre lloj makiazhesh, por tek çdo lloj tipi, mund të përdorim çdo lloj paleti, çdo lloj ngjyre, vetëm ndryshon metoda e aplikimit të makiazhit. Nëse do të dëshironim nga nuanca kafe makiazh për raste, apo nga nuanca me blu sy të tymosur, apo ndoshta nga jeshilja në të natyrshme, mund ti përgatisim sipas dëshirës me ndihmën e DVD-s instruktuese. Tani që vijnë krishtlindjet çdo lloj paletet e re mund të jetë dhuratë për vajzat e mëdhaja, mikeshat, nënat, tezet, gjyshet. Me zemër të pastër dhe ndërgjegje të qetë mund t'ju a rekomandoj produktet dekoruese të Sonyas, sepse me ato i bëjmë mirë lëkurës, në antitezë me produktet që mund të marrim në dyqan, të cilat janë plotë me materiale ngjitëse dhe helmuese. Të dashur Zotërinj, tani po ju drejtohem ju! Do t'ju adhurojmë, nëse këto do të marrim prej Jush! Ju uroj të gjithëve me dashuri grimime dhe dhurime të mira!

**Zsuzsanna Zsolnay
menaxhere**





U bëmë me një sipërmarrje TË VËRTETË FAMILJARE

JÓZSEF HAIM DHE JÓZSEFNÉ HAIM SOARING MENAXHERË,

PESËMBËDHJETË VJET MË PARË
HAIM JÓZSEFNÉ PUNONTE SI
KONTABILISTE NË NJË FIRMË
TERGËTIMI SHITJE MAKINASH
TË NJOHURA, NDËRSA
BASHKËSHORTI SI PUNONJËS NË
NDËRMARRJEN E HEKURUDHAVE.
POR DONIN TË FITONIN MË SHUMË
DHE BESONIN SE EDHE ATA MUND
TË JETONIN NJË JETË MË TË MIRË.

Sponsor: Miklós Berkics

Linja e sipërme: József Szabó, Rolf Kipp, Dr. Sándor Milesz, Rex Maughan

Kush e sollti ndryshimin për ju?

József: Miklós Berkics, të cilin e kisha njohur më parë në një sipërmarrje timen. Përcaktuese ishte besimi që kisha tek ai. Më tregoi mundësinë dhe unë i thashë: në qoftë se bindet dhe ime shoqe ndoshta do të na interesojë. Kështu filloi punën me Mariann-an.

Mariann: Unë isha „lidhur „ me dy djemtë. Më dërguan një dosje që ta shikoja. Nga njëra anë nuk kisha qejf për të, sepse kisha provuar falimentin në disa prova biznesi, nga ana tjetër kisha frikë se kjo veprimtari do të na prishte jetën familjare.

Pastaj e shikove dosien...

Mariann: Sigurisht, më ngacmoi kjo gjë. Miklós thoshte se këtu kishte gjetur biznesin e jetës, dhe kjo më tingëlloi mirë. Kishte futur brënda të gjitha mjetet, që të na bindte neve, ndërsa në atë kohë përvoja për produktet ishte vetëm në gjermanisht. Por kryesore ishte zjarri në sytë e Mikit kur fliste...

József: Çdo javë vinte një herë dhe punonte vetëm me Mairiann, unë isha akoma i tërhequr. Ndërsa Mariann donte të garantohej.

Mariann: Pas një kohe ndërroam rolet: Mbi Józsefin ra detyra e kujdesit për fëmijët. Nëpërmjet kësaj e kuptova atë. Më parë, po kështu nuk kishte qënë vërtet i sukseshë në sipërmarrjet tona, por nga biznesi i Foreverit u binda se nuk e kisha inkurajuar atë sa duhet, madje, më tepër e kisha dekurajuar. Tani do të doja tu thosha çifteve, që çfardo të nisë tjetri, leri kohë atij, që të mund të shikohet a funksionon kjo punë.

József: Nuk ishte e lehtë, sepse atëhere në qarkun e Szeged-it nuk i njihite askush këto produkte. Mbas 3 muajsh arritëm nivelin e supervisorit, thjeshtë nga entuziazmi, nga prezantimet një herë në javë, nga rrethi i konsumatorëve. Bashkpunëtorë në atë kohë nuk kishim akoma.





Mariann: Pastaj për një kohë e lashë, sepse merresha me punë tjetër, megjithse Miki më kishte futur mizat në kokë duke më thënë, pse të mos merresha edhe një herë me Foreverin, sepse aq do ti fitoja sa në funksionin tim të punës tjetër. Listën emërore në atë kohë e kisha të ngrirë, pikërisht në atë moment më ndihmoi Józsi me një lidhje të sllavo-jugorëve, nëpërmjet të cilit shpejt për 6 muaj mundëm të ngjiteshim në nivelin e menaxherit.

Sipas kësaj Józsefi ju futi tamam në këtë biznes.

József: Po, sepse ndërkaq ndryshoi qëndrimi ynë, sukcesi na entusiazmoi, gati fluturonim! Ndonjë herë mezi na zinte gjumi, kaq shumë na frymëzoi Miki. Shumë thonë se ne e kemi pasur të lehtë, sepse e nisëm që në fillim, por nuk është kështu. Atëhere ndihma nuk ishte kaq afër sa sot: mjete dixhitale, mbështetje nga mjekët, materiale të shkruara, trainime...

Mariann: Nuk shkruhej se çfarë duhet të bëje, vetëm instikivisht kopjonim njeriun tek i cili besonim, dhe i cili edhe sot mbështet skuadrën dhe familjen tonë.

Mariann, pak më parë na thatë se kishit frikë se kjo mos prishte jetën familjare. Kjo si eci?

Mariann: Ndërtimi i këtij biznesi vetëm e forcoi më shumë. Vërtet ndërruam miqtë e vjetër... por u bëmë me miq të rinj, lidhjet me të cilat nuk ishin thjesht lidhje interesash, por sepse ndihmuam njeri

tjetrin me shkëmbim përvoje. Një mik nuk e ke gjithmonë edhe shokë biznesi, por një shok biznesi thuasje gjithmonë e ke mik.

József: Ky biznes është edhe sprovë e mardhënieve, sepse shumë mendojnë se duam të fitojmë mbi ta, kur pikërisht ndodh e kundërta. Njerzve do të donim tu theksonim atë që mundemi. Por ndryshimi vjen mund të vijë vetëm tek ai që e pret ndryshimin.

Ndërmjet të interesuarve, në përgjithësi tek kush kishit besim?

József: Gjithkënd që nuk mban qëndrim negativ dhe i përkushtohet kësaj mundësie, sepse të paktën me atë lidhjet i nisim nga zeroja. Për ne nuk është sukses ai, kur dikush nuk di gjë dhe thotë po për gjithshka. Për ne tashmë është kënaqsi, kur ne nderon duke provuar produktet, sepse nga konsumatorët e kënaqur do të dalin edhe bashkpunëtorët e mirë në këtë biznes. Kështu ndodhi kur ne na u bënë rreth 500 konsumatorë të regjistruar direkt poshtë nesh.

Mariann: Jemi bindur se njerzit nuk duhen gjykuar nga fjalët por nga veprat. Ka shumë që premtuan por madhësinë e këtij biznesi e përcaktan sasia e formularëve të nënshkruar. **József:** Për ne nuk ka rëndësi nëse dikush është apo nuk është simpatik, ne provojmë me gjithkënd. Tani kemi njerëz të interesuar në 7 shtete, që besojnë tek ne, u japim atyre ndihmën që varet nga ne, por as një hap nuk

bëjmë më shumë, se sa investon vetë ai. Kjo duket si diçka e rreptë, por kemi nevojë për vetëmbrojtje.

Si keni punuar të dy bashkë?

József: Bashkë jo në kuptimin e ngushtë të fjalës. Ne jemi dy personalitete, që kemi dy biznese të ndryshme, kemi mësuar si ti ndajmë punët. Ai që merret me produktet duket sikur është punë grash, ndërsa ajo u bë në mënyrë logjike puna ime.

Mariann: Unë më parë nuk kisha përvojë biznesi, ndërsa e kisha më të lehtë të krijoja mardhënie, kurse sot mund të flas për gjithshka. Por herët ka patur edhe raste që kam qarë, sepse nuk kam mundur të fitoja njerzit dhe mendoja çfarë po bëj keq...

József: Miklós thotë se duhet të njohim forcat e njeri tjetrit, sepse kështu mund të mbështesim më mirë njeri tjetrin, dhe kështu lidhjet edhe në jetën personale përforcohen më shumë.

Mariann: Shumë çifte biznesi i ndan, ndërsa neve përkundrazi biznesi na bashkoi. Madje edhe familjen, mbasi djali ynë Tibor ka arritur asistent menaxher, ndërsa vajza Bianka supervizore. Pra e kemi kthyer në një biznes vërtet familjar, por ku gjithsecili ruan identitetin e tij dhe mundësinë e personalitetit të pavarur. Nuk është pak edhe nga pikpamja materiale; shtëpia që kemi tani është rezultat i kësaj pune.



József: Rezultatet kanë qënë në raport me punën e investuar, kjo është bukuria e kësaj gjëje. Vitin e dytë u bëmë senior ndërsa mbas katër vjetësh soaring menaxherë.

Çfarë ndihmoi për sukseset?

József: Edhe sukcesi i grupeve të tjera ndihmoi që biznesi i Foreverit të jetë As në Hungarinë Jugore, qoftë si mundësi biznesi, qoftë si produkte. Gjerat ndihmojnë njera tjetrën: rezultatet tona kontribuan për atë që të hapet magazina e Foreverit edhe në Szeged. Ndërkohë që Foreveri solli ndryshime cilësore në jetën tonë. Ishte një sinjal i mirë, që dy vjet më pas duke parë mënyrën tonë të jetesës, atë e ndoqën edhe shumë të tjerë, sepse në periudhën e parë, gjithnjë e më shumë „na panë me zili pozitive”. U themi kështu: nga vetura jonë e tanishme e dimë se ku të çon ky biznes.

Mariann: Mësuam që të mos themi më shumë se ç'i takon. Të jemi të sinqertë qoftë për mundësitë financiare, qoftë në reklamën e produkteve. Mendoj se jemi të besueshëm, kur përdorimi i produkteve duket tek ne sin ë pamjen e jashtëme ashtu edhe atë të brendshme.

Ku synoni për më tej?

József: Për shumë vite kemi qënë anëtar të Klubit të presidentit, dhe duam ta rifitojmë atë nivel. Madhështia e skuadrës sonë është ideale, por duhet zhvilluar motivimi që bashkpunëtorët tanë të jenë më aktiv.

Mariann: Objektivi im është të mësoj nga Miskolci se s inga gjithsecili të

marr më të mirën, dhe ta bëj që kjo funksionon. Mardhëniet tona me sponsorin janë shumë më tepër se mardhënie biznesi, ato janë më tepër mardhënie shoqërore, këtë dua të arrij edhe me skuadrën tonë. Krahas kësaj dëshirojmë që ne të jemi zafir menaxherët e parë të Hungarisë Jugore. Kjo nuk është thjesht çështje ndjenjash: atëhere mund të shprehim vërtet dashurinë dhe mirënjohjen tonë, kur xhiroja jonë të jetë një provë që duket.

Cilat janë këshillat tuaja për ata që sapo e kanë nisur?

József: Të kenë besim tek vetja dhe tek ai që i ndihmon, të ndjekin verbërisht dhe të dëgjojnë kritikën e brendshme të vetvetes. Gjithshka është e dhënë për suksesin, vetëm të gjejë objektiva konkret, si me thënë „të jetë i uritur”! Kur shkon në shtëpi të mos të të dekurajojnë ata që të rrethojnë.

Mariann: Në qoftë se jeta të ecën pozitivisht, gjithmonë shikoje nga sipër, mos u dembelos. Mos shiko kurrë atë për ku je nisur, por se prej nga e ke nisur, çfarë rruge ke bërë. Të mos jesh i pasur vetëm në para, por në mardhënie me njerzit; jep shëmbullin! Prandaj pas kaq vitesh na duhet kualifikimi, që të vijnë pas nesh.

József: U jemi mirnjohës Rex-it, Dr Sándor Milesz, dhe Miklós Berkics që i përkasim familjes së madhe Forever. Tjetër kund nuk kemi patur kaq vlerësim material dhe moral sa gjatë këtyre viteve. Endërra e të tjerëve tashmë është bërë jeta jonë.





NIVELIN E MENAXHERIT E ARRITËN



Snježana dhe Stjepan Baloša

(sponsor: *Jadranka Kraljić-Pavletić dhe Nenad Pavletić*)

"Mossuksesi nuk është alternativa jonë. Këtë thënie kemi patur parasysh në FLP dhe kemi arritur sukses. Faleminderit sponsorve tanë Jadranká dhe Nenád, që na njohën me këtë mundësi biznesi të jashtzakonshme që"



Györgyné Dinya

(sponsor: *Ágota Hubacsek*)

„Për suksesin katër gjëra duhen: ti, objektivi yt, pseja jote dhe durimi yt”



Dr. Lászlóné Kozó dhe Dr. László Kozó

(sponsor: *Csaba Putz*)

„Në qoftë se sponsori yt të ka kapur për dore, mbyll sytë dhe hidhu me guxim”



Anna Franyó

(sponsor: *Antal Németh dhe Antalné Németh*)

„Gjithmonë gjenden rrugë të reja, mjafton të jesh i aftë të shikosh!”



András Endre Hollósy

(sponsor: *Edina Hanyecz*)

„Molla bie nga pema kur piqet. Unë e kam kuptuar Go diamond”



NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Bartus Gyula & Bartus Gyuláné
Bedő Gábor & Bedő Mária
Bollér Erzsébet
Göncz Tünde
Koós Lajos & Koós Lajosné
Pintér Lászlóné & Pintér László
Szívós Tamás
Szívósné Vozák Gyöngyi



NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Abonyi Nándor
Agócs Erika & Agócs Attila
Ariremako Timothy
Bársony Erika & Szabó Árpád
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor
Becker Péterné
Benedek Zoltán
Benis Krisztina
Berényi Pál & Kovács Éva
Blessing Adeola Ojo
Boda Sándor & Bodáné Tóth Tímea
Csörnök Marianna
Dijemeni Esuabom
Dr. Katonáné Papp Éva
Dr. Molnár Zoltán & Molnár Ildikó
Dr. Pákozdi Csaba
Sandra Grgorović
Höning Miran & Höning Miranné
Imre Aranka
Kardos Győző
Aleksander Acko Kobale & Mateja Kobale
Koczán Blanka
Kopáné Lyubiczki Tünde
Kristóf László
Mag Mihály
Makán Mihály
Margeta Vesna
Sladjana Marinković & Miroslav Marinković
Mislav Mikulčić & Suzana Mikulčić
Mozsár Erik
Németh Zoltánné Komoróczy Erika
& Németh Zoltán
Nagy Tibor
Nagy Erika
Pálffi Imre
Pirkóné Janurcsák Judit Julianna
Pesti Kata & Rafael Róbert
Polczer Roland & Polczer Petronella
Poljóka Pál
Pótorné Ács Ágnes
Sápi Gábor & Sápiné Oláh Tünde
Stípkovits Gábor
Radmila Stojanović
Turgján Evelin
Tóth Sándor Lajosné & Tóth Sándor Lajos



BASHKË NË RRUGËN E SUKSESIT



FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

NIVELI 1

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter
Becz Zoltán
& Kenesei Zsuzsanna Viktória
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Marija Buruš & Boško Buruš
Davis Erika & Davis Henry
Dr. Dósa Nikolett
Éliás Tibor
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Rinalda Iskra & Lučano Iskra
Dragana Janović & Miloš Janović
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Sonja Jurović & Zlatko Jurović
Dr. Keresztényi Albert
Kis-Jakab Árpád
& Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
Klaj Ágnes
Jadranka Kraljić-Pavletić
& Nenad Pavletić
Kúthi Szilárd

Lapiczné Lenkó Orsolya és Lapicz Tibor
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Mázás József
Dr. Molnár László
& Dr. Molnár-Stantić Branka
Muladi Annamária
Nagy Andrea
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Vaselije Njegovanović
Dr. Pavkovics Mária
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokonay Adrienne
& Dr. Bánhegyi Péter
Sebők Judit
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Dr. Szénai László
& Dr. Szénainé Kovács Gabriella
Szöllösi Cecília
Tanács Erika
Varga Géza
& Vargáné Dr. Juronics Ilona
Varga Józsefné
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Jozefa Zore
Zsidai Renáta

NIVELI 2

Haim Józsefné & Haim József
Kása István & Kása Istvánné
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Orosházi Diána
Siklósné Dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Utasi István & Utasi Anita

NIVELI 3

Berkics Miklós
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmai István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
& Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Milesz Sándor
Szabó József
Tóth Sándor & Vanya Edina
Vágási Aranka
& Kovács András
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea

CONQUISTADOR CLUB

10. 2012. DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT



HUNGARIA

- 1 Tóth Zoltán
- 2 Franyó Anna
- 3 Mázás József
- 4 Hanyecz Edina
- 5 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
- 6 Hollósy Endre András
- 7 Muladi Annamária
- 8 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
- 9 Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor
- 10 Klaj Ágnes



KROACI

- 1 Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
- 2 Jasminka Petrović & Mirko Petrović
- 3 Stjepan Beloša & Snježana Beloša
- 4 Andrea Zantev
- 5 Sanja Balen & Davor Balen



SERBIA

- 1 Vitomir Nešić & Suzana Radić
- 2 Jovanka Strboja & Radivoj Strboja



TË KUALIFIKUARIT 10. 2012.

Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Tóth Zoltán
Franyó Anna
Putz Csaba
Mázás József
Dr. Kozó Lászlóné & Dr. Kozó László
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Hanyecz Edina
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Hollósy Endre András
Muladi Annamária
Jasminka Petrović & Mirko Petrović
Stjepan Beloša & Snježana Beloša
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya
Éliás Tibor
Vitomir Nešić & Suzana Radić
Klaj Agnes
Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara
Rajnai Eva & Grausz András
Tóth János
Hubacsek Agota
Senk Hajnalka
Varga Józsefné
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Dinya Györgyné
Vágási Aranka & Kovács András
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Szolnoki Mónika
Ferencz László
Hajcsik Tünde & Láng András
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Jovanka Strboja & Radivoj Strboja
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Dr. Fábíán Mária
Zantev Andrea
Czupi Lászlóné & Czupi László





Një dhuratë e përkryer



Sonya

Dhuro bukuri ose magjeps veten me makiazh dhe stil flokësh si për festa! Për më tepër për çdo lyerje flokësh deri më 31 janar bëjmë skonto 20%.

Kolegët e Sallonit tonë të Kozmetikës Sonya janë me kënaqësi në dispozicionin tuaj!
Veronika Kozma kozmetologe 70/4364208
Melinda Ésik parukiere 70/4364178

NJOFTIME

NJOFTIME TË ZYRËS QËNDRORE

Me zyrat tona mund të lidheni në faqen e Internetit të distributorit në adresën www.foreverliving.com duke klikuar „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”- (Për tu futur në të duhet paswordi dhe emri i përdoruesit, të cilat mund ti siguron duke dërguar një e-mail tek qendra e informatikës me adresë: it@flpseeu.hu . Këtu mund të gjeni informacion për gjëndjen e pikëve, për blerjen me internet dhe për llogaritjen e bonusit mujor. Këtu mund të gjenden gjithashtu materiale marketingu, revista mujore, ditari aktiviteteve, përshkrimi i programeve stimuluese , materiale që mund të shkarkohen nga interneti, materiale trainimi, katalogë, politikën e biznesit të FLP et. Kanale tona YouTube, mund ti gjeni në adresën www.youtube.com/user/AloePod



HUNGARIA

Drejtoria Qëndrore Budapest: | 183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289,
+36 1 297 1995 Me korespondencë me letër: 1439 Budapest, Pf.:745.
Drejtori përgjithshëm: Dr. Sándor Milesz: +36 1 297 1995,
mobil: +36 70 316 0002
Drejtoreshë e Marketingut dhe e Komunikimit: Bernadett Huszti:
ext:194, mobil: +36-70-436-4212;
Dóra Harman: ext: 157, mobil: + 36 70 436 4197
Zsuzsanna Petróczy: ext. 131, mobil: +36-70-436-4276
Derjtoresha e shitjeve dhe e zhvillimit: Erzsébet Ladák:
tel.: +36-1-269-5370/ ext. 160, mobil: +36-70-436-4230;
Seksioni i komunikimit ndërkombtare: Aranka Szecsei: ext. 136 , mobil:
+36 70 436 4229; Ottília Csábrádi: ext. 135 , mobil: +36 70 436 4227
Seksioni i Marketingut dhe Trainimit (FLP TV):
Sándor Berkes, ext. 133, mobil: +36 70 436 4213

Qendra e Trainimit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956,
+36-70-436-4285, +36-1- 373-0025, fax: + 36-1-312-8455
Prenotimi sallës/ informacioni: Bálint Rókás mobil: + 36 70 436 4280
Hapur: H-P: 10.00-21.00

Qendra e Trainimit SONYA Koordinimi i kohës: Veronika Kozma - kozmetiste:
+36 70 436 4208; Melinda Ésik - parukere : +36 70 436 4178
Skonto shërbimi: me 10 herë 10%, me 5 herë 5%
TRAINIM FALAS në Qendrën e Trainimit Sonya! Në rrugën Szondi, të martën
ora 10, në qendrën Sonya në rrugën Nefelejcs, të enjten ora 15 . Lidhuni me
telefonin e Foreverit: Kata Ungár 30-331-1883.

POROSI PRODUKTESH

Produktet mund të blehen personalisht në zyrat tona ose mund të porositen:
-Me telefon celular: +36-70-436-4290 dhe +36-70-436- 4291 ose telefon fikse
+36-1-297-5538 dhe +36- 1-297-5539 të hënë nga ora 8-20 ; të martën deri
të premtën nga ora 10-20, në tel.cel:+36-70-436-4294 dhe +36-70-436-4295,
të hënë 12-20 , ditët e tjera : nga 10-18 si dhe gjatë ditëve të punës gjatë
javës mund të kërkonin nga 12-16 në telefonin jeshil pa pagesë +36-80-204-983.
– dyqani me Internet: www.foreverliving.com, ose www.flpshop.hu.
Shërbimi klientit:
WEBSHOP: + 36-22-333-167, +36-22-500-020, +36-70-436-4286, webshop@flpseeu.hu
TELECENTER: +36-70-436-4290, +36-70-43-4291, +36-1-297-5538, +36-1-
297-5539, telecenter@flpseeu.hu
Shefe e shërbimit të klientit: Malik Melinda, cel: +36-70-436-4240
Produktet e porositura me telefon ose internet ju sillen në shtëpi brënda dy
ditëve, me shërbimin korier, në kohën e rënë dakort. Për vlerat e faturave me
1.00 CC e lart shpenzimet i përballon firma.
Produktet e Forever Living Products distribuohen me rekomandimin e
Shoqatës Hungareze të Mjekësisë Alternative.

RISHITJA E PRODUKTEVE DHE REKLAMA Produktet dhe materialet
tona të marketingut është e ndaluar të rishiten në internet. Ato mund të
eksponohen dhe shitën në dyqane dhe zyra në bazë të pikave 16.02 (h),
(i), (j) dhe (k) të politikës së FLP. Rregullat që kanë të bëjnë reklamën dhe
përgatitjen e faqes personale të internetit që lidhen me veprimtarinë e
distributorit mund ti gjeni në pikat 16.02. (h), si dhe 17.10 të Politikës të FLP.
Për të DHËNAT E XHIROS mund të interesohi si më poshtë:

– në internet: në pjesën e distributorit të faqes: www.foreverliving.com,
– në softwerin Forever Telefon, – me shërbimin internet MyFLPBiz,
– dhe qendrat tona: për partnerët e Hungarisë në numerat telefonik: +36-1-
269-5370 dhe +36-1-269- 5371 ndërsa për vendet e tjera të rajonit tonë në:
+36-1-332-5541. +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera
të rajonit në numrin +36-1-332-5541.

Drejtoria Operative: | 183 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370,
+36-70-436-4288, -4289
Derjtori i Përgjithshëm i Menaxhimit: Péter Lenkey: cel: +36-70-436-4292
Asistente: Mónika Vékás-Kovács: ext. 192 , cel. +36 70 436 4281
Derjtoresha e Financës: Gabriella Rókasné Véber: tel.: +36-1-269-5370/ ext. 171,
Cel: +36-70-436-4220
Shefe e financës: Katalin Blahut Botosné: ext. 121, Cel: +36 70 436 4218
Derjtori i Kontrollit: Zsolt Suplicz: tel.: +36-1-269-5370/ ext. 181,
Cel: +36-70-436 4194,

Derjtorja e Rajonit të Debrecenit: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Hapur: Hënë: ora 12-20,
të martë-premtë: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)
Derjtori Rajonal: Kálmán Pósa: Cel: +36-70-436-4265

Derjtorja Rajonale e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Hapur: H: 12-20 , M – P: 10-18
(mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)

Derjtori Rajonal: Tibor: Radóczy

Derjtorja Rajonale e Székesfehérvári: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.
Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913
Hapur: H: 12-20, M– P: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit
të punës)

Derjtor Rajonal: Tibor Kiss.

Forever Resorts

Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-
485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu
Restoranti Sasfészek , tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszketterem.hu.
Derjtoresha e Resortave të Foreverit në Hungari Katalin Király.
Zyra Phoenix për prenotim bileta avioni Szondi u.: H-P: 12.00-18.00, Gabriella
Pittmann +36 70436 4297

Mjekët tanë specialistë:

Dr. Edit Révész Siklósné, kryetare e Mjekëve Specialistë të Forever Hungari,
Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. László Mezősi: 70/779- 1943;
Dr. Endre Németh: 70/389-1746; Dr. Terézia Samu: 70/627-5678,
Mjek specialist i pavarur: Dr. György Bakanek: 70/414-2913
Mund të thirrren gjatë orarit të punës.

KALENDARI AKTIVITETEVE: Budapest, Success Day: 17 nëntor dhe 15
dhjetor 2012.

Orari mbajtjes hapur të Qendrës në rrugën Nefelejcs:
H: 08.00-20.00, M-M-E: 10.00-20.00, P: 10.00-18.00
Telecenter: H: 08.00-20.00, K-SZ-CS-P: 10.00-20.00
Në ditët e javës të fundit të muajit mbahet hapur 08.00-20.00, ndërsa të
shtunën e fundit të muajit (kur nuk pasohet nga ditë javë) 12.00-20.00.

PROGRAMI TRAINIMIT VJETOR 2013

DITË SUKSESI: 19 janar, 30 mar, 11 maj, 20 korrik, 16 nëntor; Ditë e Shëndetit 12 maj, júlus 20., november 16.

TRAINIME 2 DITOR: 16-17 shkurt, 8-9 qershor, 12-13 tetor

PROGRAMET STIMULUESE: 21-29 prill. Global Rally, 23-26 maj 23-26. trainimi menaxherëve Eagle,
15-22 shtator trainimi Go Diamond, 4-5 tetor Holiday Rally

NJOFTIME



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381 11 397 0127, Fax: +381 11 397 0126,
e-mail: office@flp.co.rs
Dërgimi porosive: narucivanje@flp.co.rs
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 12.00–19.30,
Të mërkurë dhe të premte 09.00–16.30,
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit
9.00–12.30 Telecenter: +381 (0) 11 309 6382
Salloni i Bukurisë Sonya: 063/394 171

Zyra e Nishit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 1/3, Tel: +381 (0) 18
514 131; Fax: +381 18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 11.00–19.00
Të mërkurë dhe të premte 09.00–17.00,
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit
9.00–12.30

Zyra Horgosi: Tel/fax: +381 (0) 24 792 195,
e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Hapur: nga e hëna deri të premten: 8.00–16.00.
Çdo të shtunë të fundit të muajit: 9.00–12.30.

Drejtor rajonal: Branislav Rajić
Mjekët Specialistë: Dr. Biserka Lazarević
dhe Dr. Predrag Lazarević: +381 23 543 318

Success Day: 27 janar, 24 mars, 19 maj, 23 qershor
29 shtator, 24 nëntor



MALI I ZI

Zyra e Podgoricës: 81000 Podgorica,
Serdara Jola Piletića 20.,
tel: +382 20 245 402 fax: +382 20 245 412
Hapur: të hënë: 12.00–20.00
Ditët e tjera të punës: 9.00–17.00
Çdo të shtunë të fundit të muajit, hapur nga 9.00–14.00

Drejtori Rajonal: Aleksandar Dakić
Mjeku specialist: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127
flppodgorica@t-com.me



SLLOVENIA

Zyra e Lubljanës: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.
tel.: +386 1 562 3640, fax: +386 1 562 3645
Porosi e produkteve: Cel: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501
Porosi me e-mail : narocanje@forever.si
Informacione me e-mail : info@forever.si
Hapur: hënë 12.00–20.00, të martën deri të premten
9.00–17.00

Zyra e Lendvai: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71
Hapur: të hënë deri të premten 9.00–17.00
e-mail: lendva@forever.si
Drejtori Rajonal: Andrej Kepe
mjeku specialist: Dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788

Success Day: 23 mars, 18 maj, 28 shtator, 23 nëntor

Trainime: Leksione të hapura çdo të mërkurë nga ora 19.00,
Draš Center, Maribor, Pohorska 57.



KROACI

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771
hapur: të hënë dhe të enjte: 09.00–20.00,
të martën, mërkurën dhe të premten 09.00–17.00
Zyra e Rjekës: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A
tel: +385 51 372 361, +Cel: +385 91 455 1905
Hapur: të hënë dhe të enjte: 12.00–20.00,
të martën, mërkurën dhe të premten 09.00–17.00
Drejtor Rajonal: Dr. Molnár László
Mjekët specialistë: Dr. Ljuba Rauški Naglić: cel: +385 91 51 76 510
Dr. Draško Tomljanović: cel: +385 91 41 96 101
të martën 14.00-17.00 dhe të premten 14.00-16.00
Trainime: në Zagreb, Trakošćanska 16., të hënë dhe të mërkurën
18.00–19.00
në Rijeka, Strossmayerova 3/A, të hënë dhe të enjte: 18.00–19.00
flp-zagreb@zg.htnet.hr

Success Day: 23 mars Zagre, 19 maj Opatij, 20 tetor Opatij



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Zyra e Tiranës: Tiranë, Reshit Çollaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535
Hapur: ditët e punës 9.00-13.00 dhe 16.00-20.00
Drejtor Rajonal: Attila Borbáth
cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811,
cel: +36 70 436 4310,
e-mail: flpalbania@abcom.al



KOSOVA

Zyra e Prishtinës: Prishtinë Rr. Uçk nr. 94.
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911
hapur gjatë ditëve të punës: 10.00-16.00.
Derjtor rajonal: Attila Borbáth
Cel: + 355 69 40 66 810, + 36 70 436 4293
flpkosova@kujtesa.com



BOSNJE-HERCEGOVINA

Zyra e Bijeljinas: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605, fax: +387 55 221 780
Hapur gjatë ditëve të punës 9.00–17.00
Derjtor rajonal: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevos: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651
Hapur: të hënë, enjte dhe të premten 09.00–16.30,
të martën dhe të mërkurën: 12.00–20.00
Shef Zyre : Enra Hadžović
forever.flpbos@gmail.com,

Success Day: 1 qershor Sarajev, 7 dhjetor Bijeljin

ORARI HAPJES PËR FESTAT

Më 24, 25 dhe 26 Dhjetor do të jemi mbyllur.
Ditët e tjera të punës sipas orareve të rregullta.
Më 22 Dhjetor çdo qendër jona do të jetë hapur 12.00-20.00, më 29
Dhjetor magazinat e rretheve nga ora 10.00-18.00, ndërsa qendra në Rr.
Nefelejcs 08.00-20.00
Qendra jonë në Rr. Szondi ju pret 10.00-21.00
Për më tepër informacion shikoni faqen tonë të distributorit në
www.foreverliving.com



BETTINA KOMOR MENAXHERE

Menaxherja tridhjet vjeçare që jeton në Budapest e zëvendësoi punën si kontrollore cilësie me Foreverin: nga tani dëshiron të merret vetëm me ndërtim rrjeti.



ÇDO GJË MË DREJTOI KËTU...

Si të gjeti Foreveri, apo më mirë ti e gjete mundësin?

Deri tani në jetën time jam takuar pesë herë me firmën, por vetëm në lidhje me produktet, asnjëherë nuk u përballa me planin e marketingut, si mundësi. Më pas në majin e këtij viti u takova me sponsorët e mi të mëvonshëm, të cilët më prezantuan tek antarja e linjës së tyre të sipërme, Rita Kobza. Në këtë kohë prej një viti isha në krizë të rëndë, pata shkatërrim nervor. Në lidhje me bashkëbisedimin që ndodhi me Ritën, u zgjova për atë, që nuk jam unë „ufua“ e vetme, që mendon se bota po shkon në drejtim të keq, dhe nuk do të shkojë me të. Në fund të bisedës ndjeva atë, që është mirë të marrësh pjesë këtu, akoma nuk e dija, që ky është ai mjet, zgjidhja për jetën time, që kam kërkuar, por atje lindi diçka brenda meje, sepse në agim të ditës tjetër punova me listën time emërore, ndonëse askush nuk e kërkoi prej meje. Lexova të gjithë materialin informativ, dhe unë u paraqita tek Rita, që të më marri me vete në evenimentin tjetër të hapur. Pranuan me dashuri dhe qëndrova me ata në Ditën e Suksesit në fundjavë, ku filloi Jeta ime e vërtetë.

Cili është ai moment, që të bindi për atë, që vendi yt është këtu, këtë pate kërkuar?

Ka nga ata, që vijnë pas produkteve, sepse kanë probleme. Ka nga ata, që i sjell plani i marketingut, sepse duan të fitojnë para. Unë kam kërkuar shumë nga „qielli“, që të dërgojë dikë ose diçka, që të më udhëzoi në rrugën time. Deri tani kam punuar në pesëmbëdhjetë vende pune, gjithmonë u përballa me atë, që për disa muaj më mbajnë nën vëzhgim, më ngrenë, pastaj përplasem me muret. Gjithmonë ka ekzistuar ai tavan, tek i cili nuk mund të ngriheshe më lart për tu futur në „piramidë“. Foreverit i pashë atë mundësi, që mund të bëhem, ashtu si dëshiroj. Do të dëshiroja të dija, sa ka brenda meje, dhe deri ku mund të arrijë.

Tani ku gjendesh? Çfarë stacioni ke kaluar, dhe çfarë stacionesh po skicohen?

Nëse e shikoj nga ana e marketingut, atëhere niveli i tanishëm është stacion i rëndësishëm, ai „që u bëra menaxhere. Më parë kam qënë qenie shumë e ndjeshme: funksionoja sipas reagimeve të të tjerëve. Për shumë kohë nuk e kuptoja, që përse nuk e drejtoja unë jetën time. Pas shkatërrimit nervor pata një periudhë tre mujore në jetën time „të ndarjes së

ndërgjegjshme”, unë pikërisht për atë moment „e kuptoj”, kur u takova me Foreverin. Brenda katër muajve u bëra menaxhere, por brenda saj gjendet eksperiencia dhe dhimbja e tridhjet vjetëve. U hap një rrugë, rrugë në të cilën dua të shkoj deri në fund. Jo për të qendruar, jo për tu ulur, sepse nivelet janë të ndërtuara me periudha dy mujore.

Kushdo mund të jetë këtu i suksesshëm?

Mendoj, që Foreveri është mundësi për ata, që dinë të bëjnë llogarit e jetës së deritanishme: „këtë bëra deri tani, kjo të çon këtu. N.q.s. dua rezultate të tjera, duhet të eci në rrugë tjetër.”

Të gjithëve jeta u hap një derë, vetëm duhet të dimë ta njohim. Kur për herë të parë u ula këtu në Ditën e Sukselit, atëhere u zgjova për atë, që çfarë bote ka pas Lipsit që kam përdorur për tetë vjet, që çdo gjë më drejtoi këtu, për këtë kam dëshëruar gjatë gjithë jetës time, vetëm nuk e dija, që ky është ai mjeti, me të cilin mund të ndihmoj njerëzit, mund t’ju jap ëndrrat, vizionin për të ardhmen, dhe ti marrë ata deri në fund të rrugës. Jam e sigurt në atë, që nëse ky biznes do hyjë ndonjëherë në zemrën e dikujt, atëhere atje edhe do të mbetet përgjithmonë.

Tashmë a i ke gjetur bashkudhëtarët për këtë?

Po, punoj me një grup të mrekullueshëm, të cilët i gjeta në rrethin tim të njohurve. Kur fillova, drejtuesit më thanë, që jam „as”. Më parë këtë nuk ma ka thënë njeri, desha ta besoj, që kjo kështu është, dhe dëshiroj t’ju tregoj njerëzve, që të gjithë jemi të mrekullueshëm, dhe atje ku shkoj unë, ja vlenë të më ndiqni. Biznesi ndërtohet nga ky besim, nga zjarri në zemrën time. Nuk njoh edhe një mundësi tjetër si kjo në Hungari.

Gjatë gjithë periudhës së ndërtimit të nivelit të menaxherit ke qënë në marrëdhënie pune. Si të doli koha për ndërtimin e biznesit?

Pas 8,5 orë pune, në mbrëmje në orën pesë binte gongu, dhe çdo mbasdite kisha tre orë e gjysëm, që të ndryshoja të ardhmen time. Shumë më pyesnin, që „prapë po shkon?” Sigurisht që ikja, kam vetëm një jetë.

Cila është tani dëshira jote më e madhe?

Që shembulli im të ndihmojë të tjerët të nisen, sepse këtë kushdo mund ta bëjë, n.q.s. ka objektiv, dhe të ndihmojë bashkëpunorët dhe prindërit e mi të ngjiten sa më parë në nivelin e menaxherit. Krahas kësaj kërkoj menaxherët e mi ëndërrues, që kanë dëshirë për të jetuar. Idhulli im Attila Gidófalvi thotë, që „Sekreti ndodhet brenda teje, ndodhet në zemrën, në besimin tënd, se çfarë njeriu bëhesh gjatë rrugës, sepse këtu duhet të jesh njeri, me personalitetin tënd ju jep besim të tjerëve.”

Cili është ndryshimi më i madh, që ka ndodhur me ty?

Nga tani unë e drejtoj jetën time.



Pako dhurate për femrat

Aloe Vera Gelly -Tube
Alpha E-Factor
Aloe Lips

0,232cc 44,76 EUR+Tvsh

Pako dhurate relaksi

Relaxation Massage Lotion
Relaxation Shower Gel
Aloe Lips

0,151cc 33,67 EUR+Tvsh

Pako dhurate për meshkujt

Gentleman's Pride
Propolis Creme-Tube
Aloe Lips

0,172cc 33,24 EUR+ Tvsh

Pako dhurate sporti

Forever Argi+
Aloe Heat Lotion
Aloe Ever-Shield Stick Deo
Forever Hand Sanitizer

0,42cc 69,72 EUR+Tvsh

Pako dhurate për familjen

Forever Bright Toothgel
Forever Bee Honey
Aloe Blossom Herbal Tea

0,19cc 36,64 EUR+Tvsh

Pako dhurate për artin

Aloe Vera Lotion
Relaxation Massage Lotion
Forever Bright Toothgel
Sonya Lip Gloss-Vanilla Pearl

0,229 cc 46,42 EUR+Tvsh

Pako dhurate bukurie

Forever Marine Mask
Aloe Scrub
Aloe Moisturizing Lotion

0,228cc 41,11 EUR+Tvsh



Për krishtlindje të gëzuara.
Me dashuri,
Forever

Success Day

19 JANAR 2013.



DR. SÁNDOR MILESZ
drejtori i vendit
PËRSHËNDETJA



PREZANTUES PROGRAMI:
DR. ILONA JURONICS VARGÁNÉ & GÉZA VARGA
Soaring Menaxherë, antarë të President's Club 2011, 2012



DR. MÁRIA HOCSI
pediatre, kryemjete diabetologe,
menaxhere
SËMUNDJA E SHEQERIT NË FËMIJËRI
DHE NË MOSHËN E RRITUR

**KUALIFIKIMI I
SUPERVIZORËVE, ASISTENT
MENAXHERËVE, KLUBIT
TË CONQUISTADORËVE,
MENAXHERËVE, DHËNIA E
TARGAVE FLP, KUALIFIKIMI
I MENAXHERËVE DREJTUES,
KUALIFIKIMI I ASISTENT
MENAXHERËVE**



BETTINA KOMOR
menaxhere
TË GJITHA KËTU MË DREJTUAN



ANDRÁS HOLLÓSY
menaxher
MË TË MIRËN PREJ HOVIT



MÓNIKA SZOLNOKI
menaxhere
TRAJTIMI I BLERËSVE



ISTVÁN HALMI DHE RITA MIKOLA HALMINÉ
diamant-safir menaxherë, antarë të President's Club 2012. 2011.
ÇFARË KA PRAPA SHKËLQIMIT?

FOREVER

IMRPRESSUM

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk. **Redaksia:** FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Kryeredaktor: Zsuzsanna Petroczy Redaktor: Valeria Kismarton, Kalman Posa, Sandor Rokas,

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk. **Përkthim, redaktim:** Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (shqip), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (kroat), Babity Gorán Vladimir, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slloven). **Shtypshkronja:** Palatia Nyomda és Kiadó Shpk.

U përgatit në 30500 kopje. Për pëmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.foreverliving.com

Celebrate Success.



CHAIRMAN'S
BONUS

