

Viti XIII, numri 12/dhjetor 2009

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Forca e Forever-it është forca e dashurisë

E kam të qartë që këtë e them çdo vit, por koha kalon shpejt kur e ndjen mirë veten! Mezi e imagjinoj se së shpejti do e lemë pas 2009-ën, dhe që po vjen fundi i dhjetëvjeçarit të parë të këtij mijëvjeçari. Shpresoj të keni patur një vit të shkëlqyer dhe të jeni zhvilluar në çdo fushë të jetës suaj. Për mua dhe Ruth-in, si dhe shoqërinë Forever ky ishte një vit i mrekullueshëm. Natyrisht nuk ishte i përsosur, por përjetuam edhe provat e jetës. Me thënë të drejtën gjatë viteve të kaluara kam vënë re se ne zhvillohemi me të vërtetë kur ka vështirësi.

E di që periudha e kaluar ishte e vështirë në disa aspekte. Ishim dëshmitarë të një trazire të paparë në fushat financiare dhe politike, dhe kjo preku edhe disa njerëz të njohur mirë edhe nga ne. Në USA dhe në gjithë botën ra stabiliteti, shikojmë një pasiguri më të madhe, pushime nga puna, disfata biznesi, trazirë gjithmonë e më të madhe në radhët e qeverisë, të cilët me "duar të padukshme" fusin hundët në dinamikën e rritjeve dhe rënieve ekonomike, duke patur efekt kështu në jetën e secilit prej nesh. Na prek në mënyrë të ndjeshme vuajtja e të tjerëve, por në një farë mase Forever mund t'u sjell shpresa atyre që zgjedhin rrugën e drejtë për të dalë jashtë telasheve financiare.

Kam parë shumë shembuj kur distributorët tanë punonin shumëherë më shumë se më parë: investojnë



më shumë energji dhe materiale në punën e tyre, dhe notojnë kundër rrymës në rrjedhën e rrethanave aktuale ekonomike. Beteja të ngjashme shikojmë edhe në jetën e biznesit të zakonshëm. Njerëz të mirë luftojnë me të ardhurat në rënie dhe investojnë gjithçka në biznes që të mbijetojnë. Ndryshimi ndërmjet këtyre betejave është që puna e madhe, vetëdija dhe qëndrimi pozitiv që shihet tek distributorët tanë, tek ne ka ME SIGURI rezultat në çdo vend të botës. Kam parë shembuj të shumtë edhe sivjet; ne e përkrahim tendencën. I ndërtoni bukur bizneset tuaja dhe ne i shikojmë me kënaqësi fitoret tuaja të mëdha e të vogla gjithashtu.

Në këtë vit që po kalon na kujtuat vazhdimisht që çelësi i suksesit dhe gjëja më e rëndësishme në zhvillimin e kombeve tona është baza e cila nuk mund të blihet e të shitet, cilësia, e cila

s'ka çmim dhe është falas. Dhe kjo është aftësia dhe dëshira për dashuri. Të duash të tjerët dhe të jesh i aftë të bësh sa më shumë për ta, t'ua bësh më të mirë jetën, t'i duash ata aq shumë sa që çdo veprimi yt të jetë i sigurtë, ta duash atë që bën dhe të përpiqesh të jesh më i miri. Dashuria s'ka kufij.

Po mendoj se për sa shumë gjëra është e aftë dashuria. Së shpejti vjen periudha e festave – e cila zakonisht na nxjerr në pah tiparet më të mira – dhe m'u kujtua një artikull që kisha lexuar në një numër të vjetër të New York Sun të publikuar në vitin 1897. Një doktor u vu në pozitë të vështirë nga vajza e tij tetë vjeçare Virginia, e cila e pyeti rreth ekzistencës së Plakut të Vitit të Ri. Doktorin ju përgjigj vajzës së tij të vogël që "nëse e shikon Plakun e Vitit të Ri në The Sun, atëherë duhet të ekzistoj." Përgjigjia e redaktorit u bë artikulli më i publikuar në vendet ku flitet anglisht.

Shijojeni edhe Ju këtë moment magjik, ndjejeni edhe gjatë festave dhe ta dini që e vlerësojmë shumë gjithë atë që bëni për Forever-in, për të cilën ju falenderojmë nga zemra. Ju urojmë mundësi të shumta të cilat mund edhe t'i shfrytëzoni, në mënyrë që ta tregoni se: forca e Forever-it është forca e dashurisë!

Gëzuar Festat!

REX MAUGHAN

CEO

Festë

Me afrimin e vitit të ri të gjithë përpiqen të bëjnë një pasqyrë të vitit që kaloi, të analizojnë sukseset, efektin e këtyre ngjarjeve të papritura, faktorët që ndikojnë ekonominë... dhe do i radhisja këto deri në pafundësi.



Rezultatet e Forever Hungarisë në vitin 2009 flasin vetë: ndodhemi në vend të parë në qarkullimin europian, në vend të tretë në qarkullimin botëror, kurse falë diamant-safir menaxherit tonë Miklos Berkics edhe çeku më i madh i profitit në botë përfundoi në Hungari. Me punë, këmbëngulje dhe disiplinë të madhe mbyllëm një vit shumë rezultativ dhe të suksesshëm në një mjedis ekonomik ku mbyllen me radhë firma, zvogëlohet forca blerëse dhe duhet të luftojmë vazhdimisht me një media që rrezaton depresion dhe pesimizëm. Rezultatet tona janë të papara, falë këmbënguljes dhe angazhimit të qindra mijëra blerësve, përbërjes së shkëlqyer të produkteve, punës së zellshme të përditshme të punonjësve rrjetndërtues, si dhe veprimtarisë së vazhdueshme mësimdhënëse dhe organizuese të punonjësve tanë drejtues të rrjetit. Falenderoj gjithë blerësit dhe punonjësit tanë për këtë rezultat të jashtëzakonshëm.

Me afrimin e Festave vjen edhe momenti i dhurimit. Në këtë gjë Forever na ndihmon shumë, pasi t'u dhurojmë shëndet, bukuri dhe mirëqenie materiale të dashurve tanë është gjëja më e bukur në botë... Pastaj disa prej ne, ata që kanë punuar më shumë, shpërblehen nga Forever-i edhe me çeqe profiti në fund të vitit.

Për shumë njerëz është akoma e panjohur dhe e fshehtë mundësia e dhënë nga multi-level marketing, dhe kjo për ne do të thotë që kemi akoma shumë gjëra për të bërë, na presin shumë njerëz në botë që t'i ndihmojmë ata për ta bërë më të mirë jetën e tyre. Detyra është e madhe, të tregohemi të duruar, por të vendosur. Të mësojmë dhe të përgatitemi shumë, në mënyrë që t'u japim më të mirën rrjetndërtuesve tanë të ardhshëm.

Krahas mësimit dhe praktikës natyrisht t'i lemë kohë të mjaftueshme edhe rigjenerimit të organizmit tonë, të vizitojmë sallonet Sonya, pasi e meritojmë të marrim bukuri, shplodhje dhe rigjenerim. Pas një rigjenerimi të tillë, të rilindur mund ta përfaqësojmë me më shumë efektivitet dhe duke dhënë shembull të mirë ëndrrën e Rex Maughan-it. Të mos harrojmë as udhëtimet, pasi duke dalë jashtë dhe u larguar nga ambienti i zakonshëm mund të shplodhemi, të argëtohemi me të vërtetë dhe të mbushemi me forca të reja.

U uroj të gjithëve që t'i kalojnë në paqe, në siguri dhe mes të dashurve të tyre Festat, t'u bëjmë atyre dhurata të shumta dhe në radhë të parë të bisedojmë me të dashurit, të luajmë me fëmijët, nipërit tanë dhe të kujdesemi shumë për njëri tjetrin!

Krishtlindje të Bekuara Forever Hungari!

DR. SANDOR MILESZ

drejtor gjeneral

Kjo është një ditë e paharrueshme

DITË SUKSESI – PËRVJETORI I 10-TË I FLP KROACISË

Tetori zë një vend të veçantë në zemrën tonë. Na kujtohet hoteli Sheraton i Zagrebit ku u zhvillua hapja solemne e FLP-s. Kjo ndodhi para dhjetë vitesh.

E pritëm me entuziazëm këtë gjë të re, diçka që atëherë filloi të shfaqet. Nuk e njihnim akoma mirë njëri tjetrin, por me gojë hapur dëgjonim ata që dy vjet para nesh në Hungari e njihnin produktet dhe mundësinë e biznesit, dhe i ndanë me ne njohuritë e tyre.

Tani, me kalimin e dhjetë viteve – duke festuar përvjetorin tonë të parë me dy shifra – u takuam në Opatijën e mrekullueshme.

Supriza e bërë ishte një dhuratë e mrekullueshme përvjetori për FLP Kroacinë. Në pjesën Sušak të Rijekës, në adresën rruga Strossmayer 3 A u hap zyra e re e FLP-s së Rijekës. U mbledhëm shumë vetë: përfaqësuesit e shtypit, drejtorët rajonal, menaxherët drejtues të drejtuar nga **Dr. Laszlo Molnar**, dhe për kënaqësinë e punonjësve shiritin tek hyrja e zyrës së re e preu drejtori gjeneral i rajonit të Europës juglindore **Dr. Sandor Milesz**, pastaj duke e prerë atë në copa të vogla ua dhuroi ato punonjësve të mbledhur para zyrës. Pas pritjes modeste, bisedës së këndshme dhe natyrisht pas blerjeve të para u nisëm së bashku në Opatija, e cila na priti nën rrezet e këndshme të diellit të vjeshtës. Në sallën e kongreseve të hotelit Adriatic, në mesditë nisi Dita e Suksesit e përvjetorit.

Drejtimesit e programit të përvjetorit ishte menaxherja nga Zagrebi **Vasilija Golup** dhe menaxheri nga





Rijeka **Dr. Albert Kereszteni**. Pas përshëndetjes dhe prezantimit të shkurtër, drejtuesit e programit lexuan urimet e përvjetorit të drejtorit të Europës **Aidan O'Hara** dhe drejtorit operativ të Europës **Peter Lenkey**. Pas urimeve dhe përgëzimeve të shumta filloi festa e vërtetë. Natyrisht me këngë e valle. Asnjëri nuk mbeti jashtë kur luajti **grupi L'amour** nga Rijeka i cili e filloi karrierën me shfaqjen legjendare "Putokazi". Kënduam duke kërcyer këngët e Magazin, Novi fosili dhe këngëtarëve të tjerë të njohur.



Lajmet e zyrës i bëri të njohur **Dr. Laszlo Molnar**, ku lajmi kryesor ishte natyrisht hapja e zyrës së Rijekës, pastaj bëri lavdërimë për rritjen e qarkullimit të Kroacisë, dhe sigurisht me rastin e përvjetorit përgëzoi edhe punonjësit e FLP-s. Pas kësaj thirri në skenë drejtorin gjeneral **Dr. Sandor Milesz** i cili gjithashtu na përgëzoi për përvjetorin. Kujtoi me nostalgji dhjetë vitet e kaluara, duke përcaktuar se si rezultat i qënies së bashku për një kohë të gjatë, tani jemi më shumë se kolegë të thjeshtë. Dr. Milesz tregoi se sa e rëndësishme është në këtë periudhë të vështirë rritja e qarkullimit, zhvillimi i mëtejshëm i cilësisë së produkteve FLP dhe zhvillimi i biznesit FLP. Gjatë dhjetë viteve të kaluara kemi patur ditë të bukura dhe momente të vështira gjithashtu, por ndoshta kemi patur më shumë sukses dhe gëzim. Këto ditë kaluan, tani planifikojmë një të ardhme më të bukur. Dr. Milesz tha edhe se në dhjetor hyn në zbatim përdorimi i NDP, i cili na motivon për punë akoma më të mirë, ndërkohë që na siguron të ardhura më të mëdha edhe në periudhën e fillimit të veprimtarisë. Natyrisht ky është një program kompleks, kështu që është





shumë i rëndësishëm mësimi dhe përgatitja. Falenderoi distributorët kroat për punën e kryer dhe i nixti ata të fluturojnë edhe më lart me krahët e FLP-s, pasi mundësitë tona janë pothuajse pafund.

Me rastin e përvjetorit në skenë pranë tij u ngjitën edhe drejtuesit e përfaqësive të tjera, **Dr. Slavko Paleksić** drejtuesi i zyrës së Bijelinës, **Branislav Rajić** drejtuesi i zyrës së Beogradit, **Tibor Radocki** nga Segedi, **Kalman Posa** nga Debreceni, **Atila Fódi** nga Szekesfehervari, **Andrej Kepe** nga Sllovenia, **Gabriela Veber Rokasne** drejtori i financës dhe **Erzsebet Ladak** drejtoresha Ndërkombëtare e Informatikës dhe Llogarisë së FLP-s, të cilët na përgëzuan. Frymë së bashku qirinjtë në tortën e përvjetorit, ndërkohë që uruam ta festojmë edhe shumë vite të tjera përvjetorin e FLP Kroacisë.

Dr. Branka Molnar Stantić i njeh shumë mirë produktet tona. Thirri në skenë menaxherët drejtues të rajonit që të shkëmbejnë me ne përvojat e tyre në lidhje me përdorimin e produkteve tona fantastike. Dr. Molnar duke i plotësuar përvojat shumëvjeçare të konsumatorëve me njohuritë e saj, zgjeroi edhe njohuritë tona.



Përfaqësia e Rijekës u krijua falë **Agnes Krizso-s**. Falë saj dhe Dr. Albert Kereszteni-t skuadra e Rijekës u bë skuadra drejtuese e Kroacisë. Falenderoi me fjalë të ngrohta mikpritjen dhe uroi një përvjetor të gëzuar. Shprehu kënaqësinë e saj në lidhje me hapjen e zyrës së Rijekës, sepse sipas mendimit të saj me anë të kësaj kjo pjesë e Kroacisë mund të zhvillohet akoma më shumë, ndërkohë që bëhet më e lehtë puna e distributorëve. Skuadra Fiume e

falenderoi Agnes-in me fjalë të ngrohta dhe dhurata të bukura. Falenderuan me sinqeritet Dr. **Albert Kereszteni-n** i cili hodhi themelet e FLP-s së Kroacisë dhe ka merita të mëdha edhe në sukseset e skuadrës Fiume.

Programi vazhdoi me shfaqjen e grupit kërcimtar Xopos (greqisht: kërcim). Vajzat i njohim prej kohësh, ato shoqëruan këngëtarën slovene **Tanja Žagar** në Holiday Rally-n e Poreçit.

Pas një pushimi të shkurtër i cili kaloi gjithashtu në një atmosferë përvjetori,

vazhdoi aktiviteti i këndshëm. Grupi L'amour këndoi këngë nga Istrija, pastaj djemtë na ftuan të shkojmë me ta edhe pas përfundimit të Ditës së Suksesit të përvjetorit. Qeshëm me lot me komedinë e çiftit nga Rijeka, menaxherëve **Jadranka Kraljić Pavletić dhe Nenad Pavletić**, dhe senior menaxherëve **Sonja dhe Zlatko Jurović**, pasi na treguan se si reagojnë njerëzit kur u ofrojmë produktet tona dhe mundësinë e biznesit. Në shfaqjen e tyre dalluam sukseset, disfatat dhe



pengesat tona, por edhe anën e bukur të saj, kur njerëzit e kuptojnë që prej nesh marrin mundësinë e një jete më të mirë e më të shëndetshme. Nga një takim i rastësishëm në shëtitje filloi një ngjarje e mrekullueshme. Falenderojmë Jadrankën, Neon, Sonyën dhe Zlatkon të cilët treguan se kjo ngjarje mund të përfundoj edhe si në përralla.

Vazhduam me kualifikimin e **supervizorëve, asistent supervizorëve dhe menaxherëve**. Me kalimin e një kohe të gjatë ishte ndjenjë e mirë të shiikoje se si u mbloodhën në skenë që të marrin vlerësimin nga drejtori gjeneral Dr. Sandor Milesz. Buzëqeshje, dhurata, punonjës dhe sponsorë e mbushën sallën me përgëzime dhe energji pozitive, duke treguar se suksesi mund të arrihet edhe në ditët tona.

Conquistador Club është shoqëria e distributorëve më të suksesshëm të dy muajve të kaluar, anëtarët e të cilës falenderuan kolegët e tyre, pasi pa ata nuk do kishin arritur dot suksese.

Menaxherja **Karmela Golubović** dhe senior menaxherët **Maja dhe Tihomir Stilin** të ardhura nga Rijeka prezantuan thjeshtësinë e biznesit FLP. Me ndihmën e kolegëve **Andrea Žantev, Nela Čop dhe Ivan Lesinger** me shembullin e tyre personal na mësuam se si



duhen ftuar njerëzit në prezatim produktesh, si duhet ofruar mundësia e biznesit. S'ka kthim prapa. Duhet të dimë të pranojmë refuzimin, pastaj ta provojmë nga e para. Sepse këmbëngulja sjell rezultat. Këtë e vërteton edhe suksesi i biznesit të tyre.

Tema e kërcimit të anëtareve të grupit kërcimtar Xopos, Mirela, Adrijana, Petra dhe një Mirela tjetër ishte shpenzimi i parave. Falenderojmë vajzat të cilat me shfaqjen e tyre e bënë të shkëlqyer atmosferën e festës sonë.

Diamant menaxherja nga Novisadi **Veronika Lomjanski** dhe bashkëshorti i saj **Stevan Lomjanski** janë gjithmonë mysafirë të dashur tek ne. Leksionet e Veronikës na bëjnë të mendohemi. Një mundësi e tillë na jepet vetëm njëherë në jetë, dhe varet nga ne që këtë ta kuptojnë edhe kolegët tanë. Është e vërtetë që secili punon për veten e tij, por shpirti i skuadrës, komuniteti na bën më të fortë e më të sukseshëm. Të ndjekim ëndrrat tona, të ëndërrojmë çdo ditë dhe do të kemi sukses. Falenderojmë Veronikën që është në gjendje të na bëjë të mendohemi rreth gjërave të vogla të cilat na shtyjnë të bëjmë gjëra të mëdha.

Në fund të aktivitetit **Dr. Laszlo Molnar** thirri në skenë lektorët dhe drejtuesit e programit. Falenderoi lektorët, kurse punonjësve u uroi të





ndjekin rrugën e tyre. Si përfundim na përgëzoi edhe njëherë me rastin e përvjetorit tonë të përbashkët.

Aktivitetin tonë e mbyllëm me kualifikime, u dhamë medaljet me shqiponjë kolegëve të cilët gjatë periudhës së kaluar arritën nivelin e asistent menaxherit dhe u nisën në rrugën e suksesit.

Kjo ishte me të vërtetë një ditë e paharrueshme.

Edhe njëherë, gëzuar përvjetorin FLP Kroaci!

DR. LASZLO MOLNAR

drejtor rajonal

FOTOGRAFOI: DARKO BARANAŠIĆ

Nevojitet vetëm këmbëngulje dhe sukseesi vjen vetë

Stalaktiti rritet vetëm një milimetër ose më pak gjatë dhjetë vitesh. Për një shfaqje dy orësh aktorët profesionist përgatiten për muaj të tërë. Ne, amatorët e përgatitim për dy-tre javë aktivitetin prej pesë orësh Success Day.



Megjithëse në rastin e tanishëm morrëm shumë lavdërime që ky ishte aktiviteti ynë Success Day më i mirë deri tani, sigurisht që ka gjithmonë nga ata që nuk janë të kënaqur me programin. Me siguri shumë gjëra mund të organizohen më mirë, këtë kërkoj nga të gjithë që të na ndihmojnë në këtë gjë jo vetëm me këshilla, por edhe me veprime, pasi ky është aktiviteti ynë i përbashkët Success Day.

14 nëntor 2009, Lubjana, hoteli Lev. Nuk fjetëm shumë natën, pasi me grupin me përfaqësues nga katër vende bëmë prova deri në orët e vona.

Por në fytyrën e pjesëmarrësve nuk dallohet lodhja, detyrat e tyre i kryejnë me shpirt e me zemër. Ka nga ata që çuditen që mes muzikantëve ndodhet edhe Sandori ynë. Por anëtarët e **grupit Android** luajnë që kur ishin student, sepse si për çdo muzikant, edhe për ta muzika është shumë e rëndësishme. Megjithëse kjo është dalja e tyre e parë e përbashkët në skenë, shfaqja e Android dhe grupit kërcimtar Art of Berachin me kërcimtaret Erzsebet Szilagyi, Anna Hevesi, Anita Szabo, Timea-Tülay Tepedelem ishte shumë harmonike, dhe pikërisht ky ishte shkak që aktiviteti ynë doli më i shkëlqyer se sa më parë. Salla u mbush me muzikë të lehtë, kurse anëtarët e grupit kërcimtar sollën në skenë konfliktet e jetës së përditshme. Ndërkohë që kërcimtaret hidhnin



hapat e lehta të baletit dhe pothuajse rëshqisnin në skenë, kërcimtarët me fizik atleti treguan kërcime të papara akrobatike. Fytyrat e veshura me lëndët kozmetike Sonya janë si figura filmi. Vajzat e dinë që ky nuk është një konkurs i zakonshëm bukurie, por më tepër promotimi i lëndëve kozmetike SONYA, prapë gjatë prezantimit ndihet emocioni, pasi juria duhet të zgjedh tre vajza që do të përfaqësojnë Slloveninë dhe dy vajza që do të përfaqësojnë Kroacinë në konkursin rajonal të Bijelinës më 12 dhjetor 2009. Në konkurs morrën

pjesë gjashtë vajza nga Kroacia dhe gjashtë nga Sllovenia, kështu që edhe juria ishte e përzjerë. Slloveninë e përfaqësonte **Tomo Brumec**, kurse Kroacinë **Nenad Pavletič**, dhe që të mos diskutohej drejtësia në zgjedhje, drejtuesi s'mund të ishte tjetër veçse **Stevo Lomjanski** nga Serbia.

Bukuria varet nga syri i vëzhguesit, kështu që zgjedhja është subjektive, prandaj Stevo para shpalljes së rezultatit pyeti publikun që për cilën do të votonte, dhe në shumicën e rasteve edhe publiku e mbështeti vendimin e jurisë. Në Bijelinë Slloveninë e përfaqëson **Anja Grubišić**, **Tjaša Grubišić** dhe **Jana Osojnik**, kurse Kroacinë **Sabrina Safić** dhe **Bojana Braznik**.

Krahas argëtimit së bashku, natyrisht kujdesemi gjithmonë edhe për mësimin. Kemi shumë drejtues shembullor të cilët i ndajnë me sinqeritet përvojat dhe njohuritë e tyre me ata që janë të hapur.





Për zhvillimin e përsosur të programit kujdesej menaxherja **Danica Bigec**.

Pas shfaqjes me temperament të grupit Kobra, të mbledhurit u përshëndetën nga drejtori i rajonit dhe përfaqësisë **Andrej Kepe** i cili na tregoi sukseset e tetë viteve që lamë prapa dhe të ardhmen akoma më të bukur. Kurse drejtori gjeneral i rajonit të Europës juglindore **Dr. Sandor Milesz** tha me kënaqësi se lista europiane

edhe sivjet drejtohet nga rajoni ynë, kurse në rang botëror mbajmë vendin e tretë. Dhe natyrisht nuk harron kurrë të theksoj që i kemi të gjitha aftësitë për t'u bërë më të mirë, të paktën të dytët në rang botëror. Deklaroi se në 23 janar 2010 drejtori i firmës **Gregg Maughan** dhe drejtori i Europës **Aidan O'Hara** takohen me distributorët e rajonit në një pritje që mbahet në Beograd. Theksoi se me hyrjen në fuqi të planit

të ri marketing në 1 dhjetor 2009 na hapen mundësi të reja të cilat nuk duhen lenë pa shfrytëzuar.

Është mirë të dish se çfarë efekti kanë bimët mjekësore që gjenden në produktet tona. Nga leksioni i **Ksenya Batista-s** mësuam shumë gjëra të reja dhe interesante rreth këtyre bimëve.

Vizualizim – pamja thotë njëqind herë më shumë se sa fjala. S'kemi për ta harruar **Dr. Miran Arbeiter-in** i cili u ngjit



në skenë rroba për ski dhe çantë shpine të mbushur me produkte që mund të përdoren në ditët e ftohta të dimrit.

Përvojat janë të rëndësishme sepse e rrisin besimin tek produktet. **Jožica Arbeiter** arrin gjithmonë të nxjerrë sekretet prej njerëzve që shfaqen në skenë.

Aktiviteti vazhdoi me një ngjarje plot gëzim, kualifikimeve nuk u gëzohen vetëm të kualifikuarit, por bashkë me ta të gjithë ne, duke treguar se FLP është një familje e madhe.

Tomo Brumec, i cili u shfaq si një kometë që e vazhdon pa pushim rrugën e saj, na tregoi "Si ta nisim".





Secili ka rrugën e vet. Tani **Iskra Rinalda** na tregoi se si u bë senior menaxhere.

Thelbi i leksionit të **Jadranka Kraljić Pavletiç** ishte „Përse është mirë të bëhesh menaxher“. Leksionet e Jadrankës janë gjithmonë mësimdhënëse dhe përmbajnë energji të shumta.

Veronika Lomjanski, dama e FLP-së së rajonit tonë, nuk mburret kurrë me sukseset e saj, por ne e dimë që diamant menaxherja e parë e rajonit tonë është me të vërtetë e suksesshme. Veronika është një libër i hapur dhe i ndan me çiltërsi njohuritë e saj me ne. Leksioni i saj i tanishëm bënte fjalë rreth mënyrës se si mund të bësh para në FLP. E dëgjuam me interesim të madh.







Dhe nëse gjatë leksionit të Veronikës patë dollarë të valviten para jush, atëherë ndodhni në rrugën e duhur, nevojitet vetëm këmbëngulje dhe suksesi vjen vetë.

Me fjalë të tjera, pastër dhe thjeshtë.

Falenderojmë Rexin për këtë mundësi, falenderojmë Sandorin për drejtimin karizmatik, dhe falenderojmë gjithë kolegët tanë që ndodhen me ne!

ANDREJ KEPE
drejtor rajonal

Klubi i Sundimtarëve

DHJETË DISTRIBUTORËT E PARË TË MUAJIT
TETOR 2009 SIPAS PIKËVE PERSONALE
DHE TË NON-MANAGERIT

Hungaria

1. **Dr. Kósa L. Adolf**
2. **Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné**
3. **Rácz Zoltán dhe Rácz Gabriella**
4. Hegyiné Tauber Györgyi dhe Hegyi Péter
5. Bíró Tamás dhe Bíró Diána
6. Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
7. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe Dr. Seres Endre
8. Tóth Zoltán dhe Horváth Judit
9. Matos Katalin
10. Hegedűs Árpád dhe Hegedűsné Lukácsi Piroška Marietta



Serbia, Mali i Zi

1. **Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša**
2. **Sljivic Predrag dhe Sljivic Jasna**
3. **Micasevic Nada**
4. Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
5. Torlakovic Sasa
6. Knezevic Sonja dhe Knezevic Nebojsa
7. Mircetic Milos
8. Stankovic Jelena
9. Nuzda Evica dhe Nuzda Milan
10. Dr. Tumbas Dusanka





Kroacia

- 1. Kraljic-Pavletic Jadranka dhe Pavletic Nenad**
- 2. Jurovic Zlatko dhe Jurovic Sonja**
- 3. Stilin Tihomir dhe Stilin Maja**
4. Petrovic Jasminka dhe Petrovic Mirko
5. Korenic Manda dhe Korenic Ecio
6. Miljak Rill Ivanka dhe Rill Rolf
7. Grbac Silvana dhe Grbac Vigor
8. Zantev Andrea
9. Rogic Elvisa dhe Rogic Jakov
10. Kvaternik Jankovic Jasna dhe Jankovic Ivica



Bosnia-Hercegovina

- 1. Mustafic Subhija dhe Mustafic Safet**
- 2. Garic Goran**
- 3. Franjic Dr. Goran**
4. Vujinovic Zarko dhe Vujinovic Dusanka
5. Saf Ljiljana dhe Saf Vladimir
6. Curcic Gordana
7. Dr. Bahtic Nedim dhe Bahtic Belma
8. Vukovic Ivana
9. Grabo Marija
10. Alagic Nevresa



Sllovenia

- 1. Kepe Andrej dhe Hofstatter Misa**
- 2. Hofstätter Dasa dhe Jazbar Marko**
- 3. Bigec Danica**
4. Jazbisek Tanja
5. Iskra Rinalda dhe Iskra Lucano
6. Krejci Hrastar Marjeta dhe Hrastar Milan
7. Tonejc Sasa
8. Feher Joze
9. Babic Nevenka
10. Mirt Antonija dhe Mirt Jozef

POREÇ

U mendova shumë që çfarë titulli t'i jap këtij artikulli. Akademia MLM, Trainim Menaxherësh, kalaja e mësimet. Po. Të gjitha janë të vërteta. Po edhe jo.

Poreçi është nocion. Prandaj duhet shkruar me shkronja të mëdha: POREÇ. Është më tepër se Akademi MLM apo Trainim Menaxherësh. Sigurisht këtë e kuptova vetëm më pas.

Ka aty diçka të pashpjegueshme e cila nuk mund të përshkruhet, por vetëm mund të përjetohet. Duhet provuar, duhet t'i ndjesh shijen. Sepse ka shije, një ndjenjë pulsuese. Në Poreç thjesht duhet të ndodhesh aty. Të gjithë pa përjashtim. Ti sepse je asistent supervizor, kur Ti sepse je drejtues. Nga njëra anë sy kureshtar që donin të mësonin, kurse nga ana tjetër ikone të cilat ndodheshin aty për ata, që t'i ndihmonin, t'u përcillnin përvojat, të ndanin me ta mendimet dhe ndjenjat e tyre.

Aty ka diçka e cila na bën ta shikojmë ndryshe këtë botë, gjërat shikohen në tjetër aspekt, si rrjedhim i të cilës kur u ktheva në shtëpi më dukej se do e shqyjej botën (pa problem pas Gidofalvit). Kisha ndjenjën që "të më dalë para edhe një luan". Nëse këtu jo, atëherë në asnjë vend tjetër s'merr krahë njeriu. Nëse këtu jo, atëherë në asnjë vend tjetër nuk gjen motivim për të vepruar. Nëse këtu jo, atëherë në asnjë vend tjetër. Ky është Poreçi.

Natyrisht as unë nuk e kuptoj. Nuk e kuptova kur në një trainim në Balaton gjatë një bisede linja ime e sipërme, mentori im **Dr. Adolf L. Kosa** tha se ai që pas Poreçit s'bëhet menaxher, s'ka vend në Forever.

Çfarë është ky? Ndonjë vend mistik pas të cilit të gjithë bëhen të suksesshëm, mëson atë që duhet dhe bëhet menaxher? Ndonjë fabrikë suksesi që formon drejtues?

S'po tregoj me detaje se çfarë ndodh aty për dy arsye. Nga njëra anë gjithë revista s'do të mjaftonte për këtë, nga ana tjetër s'ka kuptim. Më mirë po përpiqem të jap përshtypje, një pamje përmbledhëse dhe ndjenjat që lindën brenda meje. Pasi e thashë, s'mund të tregohet, por vetëm të përjetohet.

Më 1 tetor, në orën 7 të mëngjesit u nis me dy autobuza skuadra e Szegedit. Rruga ishte njëkohësisht edhe e gjatë edhe e shkurtër. Në shoqëri të mirë koha fluturon – është zakon të thuhet – gjë e cila natyrisht është e vërtetë, por kureshtja jonë ishte aq e madhe sa që ndonjëherë rruga na dukej si e pafund. Për shkak të pushimit të detyruar të kaluar në kufi për shkaqe teknike, mbërritëm pak vonë, në orën 8 e 3 minuta në darkë zbritëm nga autobusi përpara hotelit me katër yje Laguna Albatros.

Na priti drejtori i rajonit të Szegedit **Tibor Radoczki** i cili nxitoi përpara hotelit. Arritëm. Tibor e përshëndeti grupin nga Szegedi si një mikpritës i mirë mysafirët e përhershëm. Ishte një ndjenjë shumë e mirë.

Dhe filloi.

Pas zënies së dhomave dhe darkës bari i hotelit u mbush plot. Aty ishin të gjithë. Ata që kisha dëgjuar vetëm në



CD apo kisha parë në skenë me rastin e ditëve të suksesit, ishin aty mes nesh. Me ndihmën e **Ferenc dhe Irenke Tanacs** it u njohëm, biseduam dhe bëmë fotografi me drejtuesit më të mëdhenj. Ishte një mbresë jo e zakonshme.

Rally filloi më 2 tetor në orën 9 të mëngjesit. Vendi i organizimit të aktivitetit ishte pallati i lojrave me dorë më i madh i Europës Qendrore i cili ndodhej pak kilometra larg hotelit. 1235 pjesëmarrës dhe aparat teknik. Si një miniolimpiadë, kështu dukej pallati. Njerëz me kombësi të ndryshme – sllovak, shqiptar, kroat, egjiptian, ukrainas, rumum, serb – flamuj, muzikë, humor i mirë, ishte një atmosferë e mrekullueshme. Programin që zgjati gjatë gjithë ditës e ndërpreu vetëm dreka, ndoqën njëri tjetrin lektorë të shkëlqyer vendas dhe të huaj.

Pas fjalëve përshëndetëse të Dr. Sandor Milesz u njohëm me dy drejtuesit e programit, **Tibor Elias** dhe partnerja e tij kroate **Jadranka Kraljić-Pavletić**. Bukuria e kësaj qëndronte në faktin që Tibor nuk e flet gjuhën kroate, kurse Jadranka atë hungareze, por prapë formuan një çift të shkëlqyer, ishin figura të denja për Holiday Rally-n.

Radha e leksioneve u hap nga ato mjekësore prej **Dr. Edit Revesz Dr.**

Siklosne, Dr. Anna Schmitz dhe Dr. Terezia Samu. Dëgjuam leksione me përmbajtje të pasur rreth efektit të mirë të aloe-s, mundësive të ruajtjes së shëndetit me ushqimet dhe mënyrës së shëndetshme të jetesës.

Ata u ndoqën nga leksioni i shembullit, mentorit **Dr. Adolf L. Kosa**, të cilin mezi po e prisja. Si gjithmonë edhe tani më bëri për vete individualiteti dhe stili i tij magjepsës. Foli rreth rolit, rëndësisë dhe tipareve të njeriut kyç, dhe shfaqja e përbashkët me **Peter Szabo**-n mendoj se do të mbetet e paharrueshme për të gjithë ne.

“CD, DVD, aktivitet, libër” – thërriste Peter Adolf. Ka për t’u bërë moto: “CD, DVD, aktivitet, libër”, rrugëzgjdhje për gjithçka. Atmosfera u nxe shumë dhe fundi ishte akoma larg!

“Përse nuk dua të mbetem supervizor?” ishte pyetja e **Gabriella Dominko**-s leksioni i të cilës i mbushur me përvoja personale u ndoq nga mendimet e **Marika Rozsahegyi**-t në lidhje me organizimin e prezantimeve.

Rreth organizimit të punës dhe efektivitetit të tij dëgjuam Zsolt Fekete-n. Pastaj **Tünde Hajcsik, Patricia Rusak dhe Dia Biro** – përfaqësueset e bukurisë – u ngjiten në skenë me mendime me vlerë dhe mundësi praktike të ofruara nga Sonya.

Marta Zsiga mbajti leksion me vlerë rreth mendimit pozitiv, rëndësisë së zbulimit të unit fëmijëror, njëlloj si **Csaba Juhasz** i cili foli rreth rolit të zgjerimit.

Andras Banhidi i cili theksoi forcën mbështetëse të shokut, u ndoq nga **Tamas Biro** me rëndësinë e vendimeve dhe dhënies së shembullit.

Ndrysho! Vepro! Kjo ishte motoja e leksionit të paharrueshëm të Aranka Vagasi-t, i cili bashkë me leksionin e Jozsef Szabo-s krijoi një unitet të përsosur. Ishin prekëse fjalët e Jozsef Szabo-s, Mudanca = ndrysho! Kjo mund të jetë motoja juaj.

Dita e parë e Rally-t u mbyll me mendimet e **Attila Gidofalvi**-t dhe bashkëshortes së tij **Katika** me origjinalitetin dhe sinjeritetin e tyre të zakonshëm. Folën rreth respektit për sponsorin dhe pastërtinë e punës së përbashkët. Ishte një mbyllje e denjë e ditës.

Plot me mbresa dhe në një gjendje të mirë shpirtërore u kthëm në hotel ku në mbrëmje **Dr. Sandor Milesz** dhe grupi i tij muzikor **Android** u kujdes për ngrohjen e mëtejshme të atmosferës. Jeta shoqërore në hotel zgjati deri në agim.

Të nesërmen **Peter Lenkey** e vazhdoi aty ku e la Jozsef Szabo. „Make a difference” është mesazhi i **Rex Maughan**-it për vitin 2010. Bëhu njeri tjetër! Ndrysho! Tha Peteri.

Pa këmbëngulje dhe angazhim s’ka biznes. Rëndësinë e madhe të këtyre na e përcolli **Agnes Krizso**.

Klari Hertelendy mbajti një leksion shumë me vlerë rreth parimeve bazë të sponsorizimit dhe rëndësisë së punës bazë, prej të cilit morra shumë këshilla të mira.

Motivim, fletore qëllimesh, ëndrra, qëllime. Këto ishin pikat kryesore të leksionit të Robert Varga-s.

Istvan Utasi dha këshilla praktike për bisedat, komunikimin me njerëzit.

Pas mendimeve të kryemjekut kirurg **Dr. Endre Seres**, rreth udhëtimeve, kartës Forever, si një minierë ari dhe burim mundësish foli **Istvan Halmi**.

Ishte një surprizë e vërtetë që me ne ishte edhe motivuesi i madh Bence Nogradi, nga i cili pallati shpërtheu plotësisht. Krijoi një atmosferë të paparë duke zgjuar motivimin tonë për ndërtimin e rrjetit. Ishte sensacional.

Hajnalka Senk mbajti një leksion të ilustruar me përvoja personale. Përvojat, ndjenjat dhe këshillat e saj janë të dobishme për secilin prej nesh.

E do apo nuk e do? Lektorja që pasoi ishte natyrisht **Veronika Lomjanski**. Të gjithë jemi fitimtar, çfarë nevojitet

akoma që ta besojmë? Përveç të tjerave morrëm si këshillë edhe këto mendime.

Lektori i fundit i Holiday Rally-t ishte **Miklos Berkics**. Leksioni i tij rreth mendimeve të ndryshura dhe përbërësve të suksesit ishte një dhuratë e vërtetë në mbyllje. Dhe nëse ndonjë nuk u mjaftua me kaq, Miki këndoi edhe këngën e njohur të PaDöDó me titull: Eja me ne.

Niveli i aktivitetit u ngrit shumë nga leksionet e lektorëve të huaj si dhe shfaqjet e shumta muzikore dhe kërcimore.

Në pallat u krijua një atmosferë të shkëlqyer nga vokalisti i grupit Edda, **Attila Pataki**, i cili mbajti falas edhe në barin e hoteli një koncert një orësh. Pra, mbrëmja jonë e fundit në Poreç kaloi me muzikë, kërcim dhe argëtim.

Mbresat, impulset që morrëm aty përfocuan faktin që ndodhemi në vendin më të mirë. Nuk i shpeh dot falenderimet e mia për sponsorët e mi, çiftin Tanacs, drejtuesen time të sipërme **Erika Tanacs**, për besimin dhe ndihmën e tyre. Linjën time të sipërme **Dr. Sandor Milesz** për punën shembullore që kryen për ne. Falenderoj **Rex Maughan**-in dhe falenderoj FLP-n. Puna e skuadrës vazhdon me një ritëm madhështor, krenohem me ju. Falenderoj edhe shumë njerëz të tjerë. Faleminderit miqtë e mi të Forever-it!

Në moshën 52 vjeçare më në fund mbërrita.

Poreçi është vendi më i madh i trainimit të menaxherëve në Europë. Tani e kuptoj dhe e kam të qartë. Pse të mos jetë?

Tani u mbyll një epokë dhe fillon një tjetër. Lamtumirë Poreç. Vitin tjetër vendi i organizimit të Rally-t do të jetë udhëtimi me anije nga Gjenova. Pasi e ke të qartë, Mudanca!

E ke vendin në anije, takohemi në Gjenevë...



JANOS SZENTGYÖRGYI
menaxher

Rally European 2010

4-6 MARS 2010, LONDËR, ANGLI

Niveli 3

Bencsik Zoltánné dhe Bencsik Zoltán
Bunjevački Jovanka dhe Bunjevački Živojin
Dr. Hocsi Mária
Dr. Mokánszki Istvánné dhe Dr. Mokánszki István
Dr. Petković Nedeljko dhe Petković Miloška
Hofbauer Rita dhe Galavolics Gábor
Horváth Mihály dhe Ungly Ibolya
Ilovai Tamás dhe Ilovai Krisztina
Janović Dragana & Janović Miloš
Kovács Anna Mária dhe Gottwald László
Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
Mirkov Dr. Rozmaring dhe Mirkov Jovica
Ostojčić Boro dhe Ostojčić Mara
Pallagi György dhe Zemlényi Katalin
Schleppné Dr. Kász Edit dhe Schlepp Péter
Šljivić Predrag
Tumbas Dr. Dušanka
Žurka Dragana dhe Žurka Radiša

Niveli 2

Ádámné Szöllösi Cecília dhe Ádám István
Atanasovski Petar
Bánhegyi Zsuzsa dhe Dr. Berezvai Sándor
Biró Tamás dhe Biró Diána
Bodnár Józsefné dhe Bodnár József
Bognár János
Boskó Hilda dhe Boskó Béla
Bracanović Branislav dhe Bracanović Marija
Branković Sava
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Busák Franciska
Csapó Mária dhe Kása Zsolt
Csepregy Jánosné
Dézsi József dhe Dézsiné Váradi Erzsébet
Dalja Milica
Dimitrić Ružica dhe Dimitrić Živorad
Dr. Bálint Zoltán
Dr. Bátorfi István dhe Dr. Bátorfi Istvánné
Dr. Kertész Ottó dhe Dr. Kertészné Szabó Erzsébet
Dr. Ratković Marija

Dr. Lukács Zoltán dhe Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Fejzsés Ferenc dhe Fejzsésné Kelemen Piroska
Filić Zorica
Göncz Éva
Hajdu Kálmán dhe Hajdu Kálmánné
Heinbach József dhe Dr. Nika Erzsébet
Hutóczki Melinda dhe Hutóczki Ferenc
Jakupak Ana
Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
Kása István dhe Kása Istvánné
Kiss Józsefné dhe Kiss József
Kiss Zoltán dhe Kissné Szalay Erzsébet
Knežević Sonja dhe Knežević Nebojša
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Koldžić Zoran
Kurucz Endre
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
Mernik Branislav
Mircetić Miloš
Molnár Zoltán
Momčilović Danica dhe Momčilović Novica
Muladi Annamária
Németh Sándor dhe Némethné Barabás Edit
Nagy Norbert
Nakić Marija
Ocokoljić Daniela
Orosi Gergely
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Petrovai Tamásné dhe Petrovai Tamás
Popovac Dušica dhe Popovac Ratko
Rózsahegyi Zsoltné dhe Rózsahegyi Zsolt
Seresné Bathó Mária dhe Seres János
Spasić Ljubomir dhe Spasić Srebinka
Stanković Jelena
Stevanović Verica dhe Stevanović Rade
Strboja Jovanka dhe Strboja Radivoj
Sulyok László dhe Sulyokné Kökény Tünde
Szabóné Dr. Szántó Renáta dhe Szabó József
Szeghy Mária
Takács Tamás dhe Takács Tamásné
Tóth János

Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Tóth Zoltán dhe Horváth Judit
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Urošević Goran
Vágási Aranka dhe Kovács András
Valencsicsné Schreiber Mónika dhe Valencsics Ede
Varajić Zoran dhe Varajić Snežana
Varga Géza dhe Vargáné Dr. Juronics Ilona
Visnovszky Ramóna dhe Bognár Gábor
Žurka Tijana

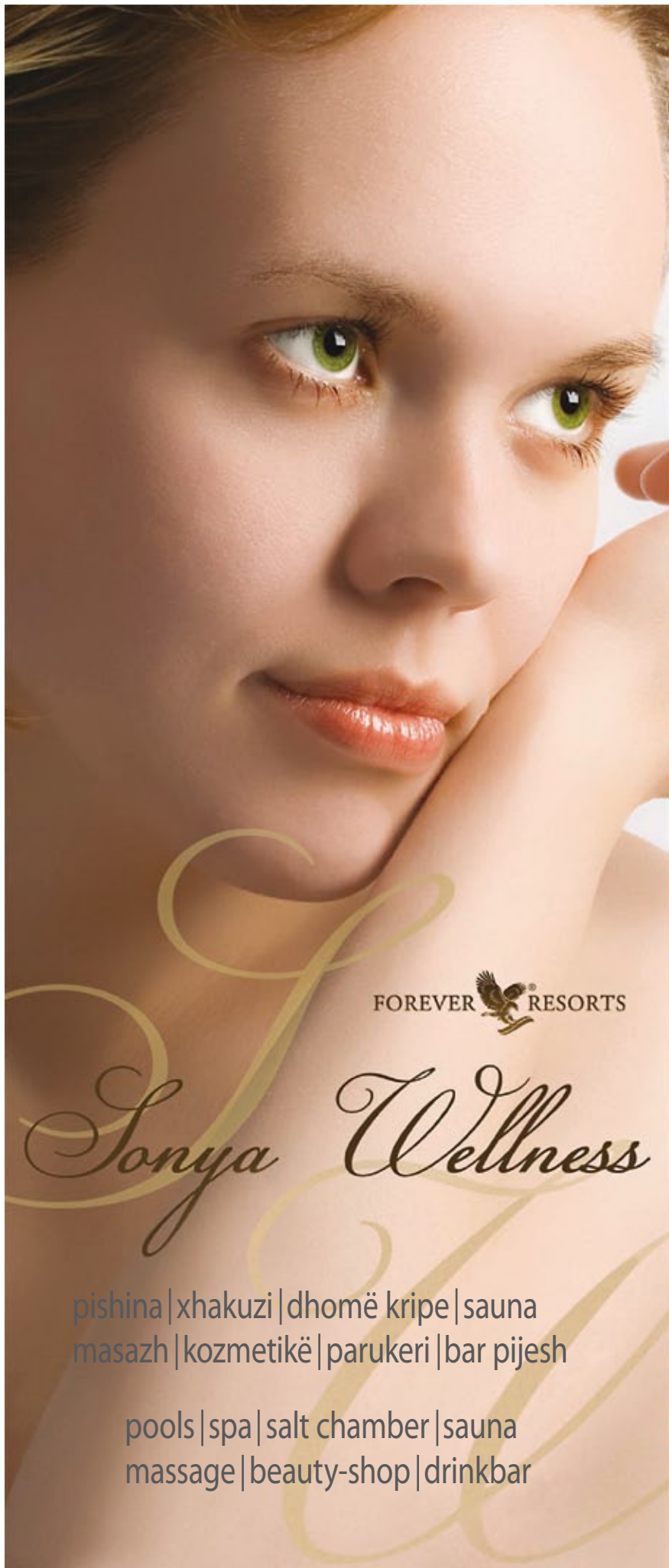
Niveli 1

Aćimović Petar dhe Aćimović Milanka
Almásiné Menyhárt Mónika dhe Almási Zsolt
Antalné Dr. Schunk Erzsébet dhe Antal Gyula
Balázs Nikolett
Baletić Sonja dhe Baletić Ivan
Barna Beáta dhe Barna Róbert
Bendekovics Márta dhe Bendekovics Gábor
Beršić Olivera dhe Beršić Fadil
Bertók M. Beáta dhe Papp-Váry Zsombor
Bodnár Zoltán dhe Bodnárné Tóth Ágota
Bogdán Ervin dhe Bogdánné Szabó Katalin
Bogdanović Gordana
Bognárné Maretics Magdolna dhe Bognár Kálmán
Borbély Gáborné
Borsos Ildikó dhe Borsos Tibor
Botis Gizella dhe Botis Márius
Buruš Marija & Buruš Boško
Csiki Jánosné dhe Csiki János
Csiki Józsefné dhe Csiki József
Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
Czupi Lászlóné dhe Czupi László
Darabos Tamás
Daskalovski Igor
Davidović Mila dhe Matić Dragan
Deák Péter dhe Deákné Gnepa Olga
Dimitrovski Aneta
Djordjević Smiljana dhe Djordjević Stevan
Dr. Botos Mária
Dr. Bóna Renáta
Dr. Dóczy Éva dhe Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Fábián Mária
Dr. Farády Zoltán dhe Dr. Dósa Nikolett
Dr. Gáncsné Braun Andrea dhe Dr. Gáncs László
Dr. Horváthné Ollrám Tünde dhe Dr. Horváth István
Dr. Karácsony Sándorné
Dr. Kardos Lajos dhe Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet

Dr. Lazarević Predrag dhe Dr. Lazarević Biserka
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária dhe Dr. Rédei Károly
Dr. Surányi Katalin dhe Gazdig Sándor
Dr. Takács Anikó
Dr. Tordai Gábor dhe Oleár Krisztina
Dr. Vályi Péterné
Dr. Vörös Mariann dhe Sámoly Ferenc
Dr. Dikó Mariann dhe Dr. Kulisics László
Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
Duday István
Farkas Eszter dhe Firisz Imre
Farkas Magdolna
Ferencz László
Frühwirth István
Futaki Ildikó
Gál Sándorné dhe Gál Sándor
Ganzsa Jevgenyija
Gara Balázs
Gavrić Vesna dhe Gavrić Ivan
Golgovac Dragan
Gulyás Melinda
Gyuráki László dhe Gyurákiné Darabos Gyöngyi
Gyórfy Árpád dhe Gyórfy Hajnalka
Háhn Adrienn
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajdu Istvánné dhe Hajdu István
Hajdu Tamás dhe Hajdu Györgyi
Hanyecz Edina
Hargitai András dhe Szabó Nikoletta
Hegedűs Árpád dhe Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
Hubacsek Ágota
Hyrossné Dr. Biró Judit dhe Hyross András
Jović Randjelović Dr. Sonja dhe Randjelović Dragan
Juhász Edit
Józsa Vincze Lajos dhe Józsa Vincze Lajosné
Kéri Péter dhe Kéri-Zsigmond Alíz
Kapitány Mátyás dhe Kapitány Mátyásné
Kecskés Adrienn
Kecskés Ferencné dhe Kecskés Ferenc
Keresztes Szilvia
Kertészné Vincze Andrea dhe Kertész Zsolt
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád
Kis Zoltán dhe Vatai Tünde
Kiss Balázs dhe Mussó Zsófia
Kiss Péterné dhe Kiss Péter
Kissné Miklós Edit dhe Kiss László
Kljajić Ljubica dhe Kljajić Novak
Kocsis Norbert dhe Báló Barbara Zsanett

Koródi Kovács Elizabetta dhe Koródi József
Kostić Nada
Kota Izabela Barbara
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Kovács Judit
Kovácsné Csóka Bernadett dhe Kovács Péter
Krključ Ksenija dhe Krključ Stevan
Kurucz Levente dhe Kurucz Leventéné
Kósa Gabriella dhe Horváth Tamás
Kósa Gergely dhe Kósa Kovács Andrea
Kővári Katalin dhe Fűri Nándor
Küri Attila dhe Küri Szilvia
Lancz Judit dhe Varga Zoltán
Lipp Szilvia dhe Molnár Mihály
Mészáros Istvánné
Maravić Milena dhe Maravić Milan
Marić Jahno Nadica dhe Jahno Aleksa
Marković Kostić Aleksandra dhe Kostić Dragan
Mattusich Márton dhe Mattusich Mártonné
Menkó Éva
Merkel Tímea dhe Kovács Tibor
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Miletić Prvoslava
Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
Mitrović Jelena
Mohamed Wasfi Khalid dhe El Zleetni Zsuzsanna
Molnár Gyula
Motyovszkiné Kovács Erika dhe Motyovszki Csaba
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Móczárné Putnoki Zita dhe Móczár Béla
Németh-Lakatos Krisztina dhe Németh Zsolt
Naánné Kostyál Katalin dhe Naán Tibor
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagyné Ország Beatrix
Nagyné Bartus Erzsébet dhe Nagy Miklós
Njegovanović Zoran
Novaković-Dragojlović Dragana dhe Ristanović Radan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Pápai Zita
Péter Gabriella dhe Péter Zsolt
Paizs Roland dhe Paizsné György Ildikó
Pakocs Yvett
Petrović Milena dhe Petrović Milenko
Podmaniczkiné Molnár Brigitta dhe Podmaniczki Péter
Popović Tatjana dhe Popović Vladimir
Pupić Sara
Radović Aleksandar
Rezván Pál dhe Rezvänné Kerék Judit

Ristić Sara dhe Ristić Ljubomir
Rusák József dhe Rusák Rozália
Schneider László dhe Schneider Lászlóné
Schubertné Zsákai Ágnes
Sebők Attila
Stanković Biserka dhe Stanković Dragan
Stanković Milica dhe Stanković Nenad
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Stojanović Olgica dhe Stojanović Najdan
Szántó József
Székely János dhe Juhász Dóra
Szép László
Szép Margit dhe Till György
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Szabados Zoltán dhe Szabadosné Mikus Emese
Szalontainé Bohus Éva
Szegefű Zsuzsa dhe Pintér Csaba
Szeles Róbert dhe Weigand Ágnes
Szencziné Farmasi Judit dhe Szenczi József
Szepesi Tímea dhe Gucci István
Szórád Erzsébet dhe Kisjuhász Bálint
Szűcs Mihály dhe Szűcsné Dobó Erika
Szűcs Tibor
T. Nagy Sándorné dhe T. Nagy Sándor
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Takács Judit
Tanács Ferenc dhe TanácsFerencné
Thuri-Nagy Lajos dhe Oláh Henrietta
Tokaji Éva
Tokaji Ferenc Zsolt dhe Szántó Szilvia
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Toroman Ljiljana
Turk Marija
Tóth Anna
Tóth Antal dhe Tóth Antalné
Tóth János dhe Tóth Jánosné
Tóth Tímea
Tóth Tamás dhe Bostyai Emília
Ugrenović Miodrag dhe Ugrenović Olga
Vígh Sándorné dhe Vígh Sándor
Vajda Lászlóné dhe Vajda László
Vargáné Dr. Fekete Valéria dhe Varga István
Velkovska Vecka
Vizsnay Róza
Vujinović Žarko
Vuksanović Branka dhe Vuksanović Vlada
Zečević Boban dhe Zečević Dušanka
Zöld Zsuzsanna



FOREVER  RESORTS

Sonya Wellness

pishina | xhakuzi | dhomë kripe | sauna
masazh | kozmetikë | parukeri | bar pijesh

pools | spa | salt chamber | sauna
massage | beauty-shop | drinkbar



RALLY EUROPIAN 2010



Ashtu si në aktivitetin Rally European & Profit Sharing të 2009-ës në Malagë, edhe tani kualifikimet Profit Sharing do të mbahen në të dyja ditët. Orari i saktë i programit të Rally-t nuk dihet akoma, por ka mundësi të jetë i njëjtë me atë të Rally-t të Malagës: 13.00-19.30 (e premte) dhe 13.00-18.30 (e shtunë).

Pas një konsultimi të gjatë vendosëm që në këtë Rally të mos organizojmë banquet për të Kualifikuarit. Kjo u jep më shumë pavarësi individëve dhe grupeve që të organizojnë programe të shtunën në darkë.



VENDI I ORGANIZIMIT

Vendi i organizimit të Rally-t është: Wembley Arena. Gjendet 12 km larg qendrës së Londrës dhe mund të shkohet thjeshtë me metro, tren, autobus dhe makinë. Adresa e faqes në internet: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm



INFORMCIONE

Të kualifikuarve të Rally-t European u lutemi që dëshirën e pjesëmarrjes dhe të dhënat e mysafirit të ftuar* t'i dërgojnë deri më 18 dhjetor me shkrim në adresën e-mail flpbudapest@flpseeu.hu. Të dhënat e nevojshme janë emri, kodi dhe niveli i kualifikimit. *Mysafiri i ftuar: Rally European konsiderohet „Rrugë Motivuese”, prandaj bën të mundur pjesëmarrjen e dy personave. Nëse në statutin e distributorit nuk gjendet emri i partnerit, ose partneri nuk mund të marrë pjesë në këtë udhëtim, kompania siguron mundësinë e pjesëmarrjes së një presoni tjetër – i cili është i përshtatshëm edhe në aspektin e moshës, edhe në atë të kushteve të sponsorizimit – që të udhëtojnë bashkë me të kualifikuarin. Edhe kjo rrugë nuk mund të shkëmbehet.



BILETAT E RALLY-T

Biletat sigurojnë pjesëmarrje në programin e të dyja ditëve.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

Data e Rally-t:

5 mars 2010, e premte
6 mars 2010, e shtunë



Për të pakualifikuarit shesim bileta nga dhjetori.



INFORMACIONE ONLINE

Rally European dhe Profit Sharing 2010 gjendet në Facebook në faqen zyrtare të Forever Living Products. Hyni thjeshtë në Facebook, kërkoni „Forever Living Products” dhe brenda saj duke klikuar mbi Events (Ngjarje) mund të merrni informacione rreth Rally-t.



AEROPORTI

Nga aeroportet e mëposhtme do të transferohen të kualifikuarit e nivelit 2 dhe 3 nëse e dërgojnë me shkrim në zyrën tonë (flpbudapest@flpseeu.hu) deri në 8 janar 2010 orarin e mbërritjes/nisjes, si dhe numrin e aeroplanit.

LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELET

Të kualifikuarit do të strehohen në këto hotele:

HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Çdo hotel gjendet në qendër të Londrës ose afër Park Lane. Ndarjen sipas shteteve e dërgojmë pas mbylljes së periudhës së kualifikimit dhe njohjes së numrit të plotë të të kualifikuarve.



MOTI

Kjo është Londra, Anglia – e njohur për shiun, prandaj përgatituni. Temperatura pritet të jetë rreth 3-10°C, merrni me vete rroba të ngrohta dhe çadër!

RRETH LONDRËS

Informacione të përgjithshme që ia vlen të shihen rreth Londrës, mundësi strehimi për ata që s'ë arritën nivelin 2 dhe 3, gjenden në:
<http://www.visitlondon.com>
Kontaktim: Zsuzsanna Petroczy
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Telefon: 269-5370/106.mellék

Ju presim me kënaqësi në Londër!

Njeriu kyç

Ndalo pak, mos vrapo mëtej!!!!!! E di që do ishte më e lehtë të shfletoje mëtej në faqet interesante, por të lutem ndalu pak edhe këtu!

E di përse? Sepse e them nga përvoja: nëse mendon se kjo pjesë është e mërzitshme, s'bën fjalë për Ty – atëherë ky është problem i madh. Kjo tani bën fjalë vetëm për Ty! Jo sepse nuk e di – por sepse nuk e bën!

Tani të ofendova? Më fal, s'është ky qëllimi im. Të ngrita nervat? Pikërisht këtë doja! Por ta dish atë që njëherë e dashura ime Rita shkroi në kalendarin tim të takimeve: "Mërzitem për ty dhe jo prej teje!" Tani mund të shfletosh mëtej nëse dëshiron – por po të duash mund edhe të qëndrosh...

Pra NJERIU KYÇ... Çfarë është ky në të vërtetë? Ta shohim pak: moment kyç, pozitë kyçe, çështje kyçe, kyç...

Sipas teje? Sepse sipas fjalorit është: Personi nga i cili varet shumë suksesi i skuadrës, i komunitetit. Pra TE. Sepse nga Ty varet suksesi i skuadrës tënde – dhe nëpërmjet kësaj edhe i yti. Çfarë skuadre dëshiron? E di që jo si ajo që ke tani, por për fat të keq duhet ta dish që: siç është skuadra jote tani, aq meriton edhe ti.

Dëshiron tjetër? Bëhu tjetër edhe Ti vetë!

NDRYSHO, MUDANCA, MAKE A DIFFERENCE! E dëgjojmë shumë kohët e fundit – por a e kuptojmë? A duhet të ndryshosh? Nuk e di, por ka shumë mundësi...

Dëgjoj ankuesit: çfarë po flet, të duket sikur Ti je i përsosur?

Jo miku i im nuk më duket kështu. Madje as që do të bëhem ndonjëherë. Por përpiqem të zhvillohem!

E thjeshtë ashtu si NJERIU KYÇ njëherë shkon në parajsë!

NJERIU KYÇ, atëherë janë amator. Sepse kthehu pak në fillim! Çfarë është NJERIU KYÇ? Ai nga i cili varet shumë suksesi! Me fjalë të tjera nëse nuk duhet NJERIU KYÇ, atëherë nuk duhet as suksesi, apo jo? Në rregull, puna jote, shko po deshe...

PRA NJERIU KYÇ... DISA HAPA DHE PIKA TË THJESHTA NË DUKJE:

- 1, Bëhu 100% përdorues produktesh.
- 2, Bëhu aktiv, bëj 4 pikë personale dhe distributori në muaj
- 3, Mba prezantime – të paktën 15 në muaj.
- 4, Dëgjo përditë CD, shiko DVD ose FLP TV.
- 5, Lexo! Përditë, rregullisht, të paktën 15 minuta.
- 6, Shko në aktivitete. Merr pjesë në gjithë leksionet, seminarët dhe aktivitetet e organizuara nga linjat e tua të sipërme dhe nga FLP-ja. Ditë e Hapur, Start, Suksesi, Poreç, EU Rally...
- 7, Tregohu lojtar skuadre dhe drejtues lojal! Kriteret e lojës në skuadër: konsultim, ndërtim, dhe jo pengesa...

Ta shohim deri në fund? Sipas meje po, sepse tani të duket sikur je i tillë, NJERIU KYÇ.

Unë mendoj se je në rrugën që të bën të tillë ose që të zhduk në detin e MLM-s... Ose që të çon në vende ku thonë: "Eja këtu, këtu nuk nevojitet ky njeri kyç, këtu ekziston një sistem binar, nuk duhet të punosh dhe paraja vjen vetë...!!!" Ose: "Këtu është vendi yt, këtu s'ka produkte, vetëm paguaj softerin dhe kërkoni njerëz të tillë!" (lojë tipike piramidale...)

Ki kujdes nga këto premtime! Nëse aty nuk duhet të punosh, atëherë largohu! Gënjejnë! Nëse nuk duhet

(Sa interesant: asnjëri nuk ka arritur suksese të konsiderueshme ndërmjet atyre që kanë kaluar nga FLP-ja në një MLM tjetër? Përse? Sepse një anëtar normal i FLP-s nuk e ndërron Mercedesin me Trabant, sado që janë të dyja Gjermane... Megjithatë e dëgjoj shpeshherë. Ai në FLP u bë i madh, dhe prej aty duke ardhur këtu u bë gjigant! Çfarë i madh, çfarë gjigandi? CILI? Më thuaj një emër! Nëse Ti njeh dikë që unë jo, atëherë është e sigurt që: edhe aty, në vendin tjetër u bë NJERIU KYÇ! Sepse pa të nuk funksionon!)

Dje më morri dikush. M'u prezantua që XY, me siguri më kujtohet prej FLP-s.

Ka një ofertë gjeniale për mua, por fillimisht po më pyet që:

– Sa lojal je ndaj FLP-s?

– 100% dhe në mënyrë të padiskutueshme! Ashtu si ndaj bashkëshortes, familjes, emrit tim!

M'u përgjigj nëpër dhëmbë dhe u largua...

(Njëherë ia vlen të bësh një statistikë rreth atyre që si menaxherë dolën nga FLP-ja. Çfarë dhe si e vlerësuan deri tani? Në ç'marrdhënie janë me bashkëshorten, familjes dhe miqtë e tyre? Sa garnitura kanë ndërruar prej tyre?)

Pra NJERIU KYÇ...

1, Ti çfarë produktesh përdor gjatë ditëve të zakonshme? Me çfarë mbrohesh kundër gripit? Me vaksinë...??? Pi ndonjë prej Xheleve sepse sistemi imunitar është çelësi! Detoksiko! E pastron makinën dhe apartamentin tënd. Po vetveten? Deri ku arrin furça e dhëmbëve? Çaji shkon më thellë... Parandallo sëmundjet me antioksidant dhe vitamina. Nëse ke problem, shko tek mjeku – por edhe Ti mbroje vetveten!

Me çfarë lan dhëmbët? Me çfarë lan fytyrën, flokët, trupin? Me çfarë lan enët, me çfarë pastron? MPD? Kjo s'është një parti, kjo nuk i sjell, por i heq plehurat... Kujdesesh për lëkurën? Me çfarë? Mban dietë, bën sport, apo punon shumë? Çfarë përdor në këtë rast? ATS? Janë më të mira dhe më të efektshme se sa gjithçka tjetër që njoh! Ti çfarë përdor? Nëse përdor rregullisht 20-25 produkte, atëherë këtu kalon...

2, pika 4... (Eja tek ne, këtu nuk duhet asnjëlloj aktiviteti! Unë nuk i njoh këta ngjithësat apo gjërat e tjera, s'kam as siguracion... Dëgjoj ndonjëherë ide të mençura. Sipas teje? Largohu!!! Sipas meje...)

Nëse e përdor – shiko pikën 1 – atëherë kjo s'është problem! Nëse jo, atëherë luftë e përhershme në fund të muajit... Prindërit, të afërmit, miqtë e

tu nëse e shikojnë se çfarë bën, çfarë ke në banjë, në kuzhinë, në çantë, atëherë edhe Ata e pranojnë. Aq më tepër po t'ua rekomandosh... Por kjo është pika që vjen.

3, Tregoj tu tjerëve se çfarë bën, çfarë ha, si jeton. Jo në vendin e punës apo në një klub të rëndomtë, por në një ambient normal siç të kemi mësuar. E ke parasysh, lista, ftesa, prezantimi... Mba të paktën 15 prezantime në muaj. Mos u frikso, kjo mund të bëhet edhe duke ia thënë shoqes tënde gjatë pirjes së një kafaje për 10-15 minuta që Ti çfarë përvojash ke patur ose çfarë ke dëgjuar rreth produkteve FLP. Mund t'ia thuash këtë një, dy ose 15-20 njerëzve më vonë. Mos u shqetëso, zanati mësohet me praktikë!

4, 5, 6 Mëso! Unë s'kam kohë për plane 40 apo 45 vjeçare! Nuk dua të punoj 90000-100000 orë deri në pension! As në punë e as në tregëti. Prandaj zgjedha network marketing. Pra mësoj çdo ditë! Nga të tjerë, nga më të mirë se vetja! Ata që kanë CD në qendrën e FLP-s janë më të mirë se unë! Ndoshta më të mirë se Ti? Mund të mësoni prej atij që jep leksione. Kurse ai që shkruan libra është babai i diturisë! Mësoj – mëso – prej Nesh!

– E kam dëgjuar, gjithçka është më e mirë??? CD-n...

– Njëherë? Sepse njëherë s'mjafton! Edhe unë kam dëgjuar pothuajse çdo fjalë angleze – dhe disa herë... si dhe Rusisht...

– Por aktivitetet janë zakonisht në fundjavë!

– Atëherë silli me vete bashkëshortin dhe fëmijët e tu, do të kënaqeni!

– Por s'më pëlqen të lexoj...

– E kuptoj. Dhe çfarë pastaj? Ai që lexon, mëson nga përvojat e të tjerëve, kurse ai që nuk lexon, mëson nga gabimet e veta...

7, Në fund mbeti thelbi. Kjo është lojë skuadre! Prandaj rrëzohen shumë tregëti të zakonshme. Ato janë mësuar me shkatërrimin dhe pengimin e njëri tjetrit... Nga e di? E bëra për 10 vjet!

Konsultim:

– Me kë? Sponsori im është idiot. (e dëgjoj shpeshherë)

– Sipas meje sponsori yt duhet të jetë njeri inteligjent sepse të ka gjetur Ty...

– Po, por unë "u rrita".

– Je i shkëlqyer, kërko drejtuesin aktiv që ndodhet mbi ty – nëse e ke kaluar me të vërtetë sponsorin tënd, dhe jo vetëm e mendon këtë...

– Unë punoj vetëm!

– Në rregull, atëherë të përsëritesha si njeriu që nisat drejt vdekjes... Këtu s'mund të ndihmoj.

E kupton këtë dialog? Sepse nëse jo, atëherë konsultohu menjëherë!

Ndërtim:

Mos i bëj dëm askujt! Këtu fillon... Thekso vërtetet e të tjerëve, kjo ndihmon që të vemë re të tuat. Ndërto linjën e sipërme, sponsorin, linjën kryqëzuese, aktivitetet, sipas meritave të tyre. Nëse nuk kanë, prapë mos u bëj dëm!

Mos krijoi zili:

– Por skuadra tjetër ecën aq mirë, ata me siguri janë më të mirë! Edhe ai është sponsor më i mirë!

– Ndoshta, por nuk i interesojnë sukseset e tua. E di që gjëja e tjetrit është gjithmonë më e mirë... Por as gruan tënde nuk e ndërron kur shikon një më të re...

Linja jote e sipërme e di se çfarë duhet të bësh, të jep këshilla me vlerë – sepse sukcesi Yt është sukcesi i Tij. Linjën kryqëzuese duaje, respektoje – por nga larg...

Kaq. Shumë? Pak? E kupton? Je dakort?

Natyrisht para se ta përdorësh gjithë këtë, fol me sponsorin dhe drejtuesin tënd të sipërm...

Bëhu NJERI KYÇ, njeriu nga i cili varet shumë sukcesi i skuadrës!!!

Me respekt:

ISTVAN DHE RITA HALMI

Ndryshime në politikën e biznesit

3.5 Nëse një Distributor e prish kontratën e distributorit me FLP-n, FLP-ja e ka për detyrë që t'i blej prapa produktet e FLP-s të paskaduara dhe të papërdorura, të blera në bazë të rregullave aktuale të Politikës së Biznesit 12 (dymbëdhjetë) muaj para prishjes së kontratës së distributorit. Kushti i blerjes prapa të produkteve të FLP-s është që Distributori nismën e prishjes së kontratës së distributorit me FLP-n ta bëj me shkrim dhe të heq dorë nga të drejtat që rrjedhin prej statutit të distributorit. Në mënyrë që t'i blihen prapa produktet e FLP-s, distributori është i detyruar t'i bëj kërkesë FLP-s duke plotësuar formularin e posaçëm për këtë, dhe gjithë produktet që kërkon t'i blihen prapa – bashkë me vërtetimin mundësisë së blerjes prapa – t'ia kthejë FLP-s. Nëse vlera e pikëve të produkteve të kthyer nga Distributori që dëshiron të prish kontratën është më e madhe se 4 Pikë Krediti, bonuset, profiti NDP dhe Pikët e Kreditit të paguara pas produkteve të kthyer merren prapa nga linja e sipërme e Distributorit. Nëse Pikët e Kreditit të marra prapa janë marrë në konsideratë gjatë përparimit në nivelet e sistemit marketing të Distributorit ose të çdo distributori tjetër që ndodhet në linjën e tij të sipërme, duhet parë që në mungesë të këtyre Pikëve Krediti kushtet e përparimit në nivel a qëndrojnë akoma dhe që ky përparim në nivel a mund të qëndrojë akoma në fuqi.

4.8 Distributorët e Rinj deri në arritjen e nivelit të Asistent Supervisorit nuk u takojnë bonuset e Planit Marketing të FLP-s. Distributori i Ri i cili gjatë dy muajve që vijnë njëri pas tjetrit blen produkte me vlerë të paktën dy Pikë Krediti nga FLP-ja, arrin nivelin e Asistent Supervisorit.

4.9 Çdo Distributori i takon Profiti NDP, i cili është ndryshimi ndërmjet çmimit të shumicës dhe Çmimit të Distributorit të Ri (New Distributor Price).

9.1.2 Në udhëtimet motivuese – duke marrë parasysh këtu aktivitetet 1500 dhe 2500 Pikësh Krediti Super Rally dhe Post Rally, udhëtimet që u takojnë Safir Menaxherëve, Diamant-Safir Menaxherëve, Diamant Memanxherëve të Dyfishtë dhe Diamant Menaxherëve të Trefishtë – Distributori mund të marrë pjesë bashkë me parnteren e tij. Nëse Distributori nuk ka partner, ai ka të drejtë të zgjedh si shoqërues një person tjetër që i përshtatet kriterëve në lidhje me Distributorët (mosha dhe të tjera). Udhëtimet Gem, duke marrë parasysh këtu edhe udhëtimet Safir, Diamant Safir, Diamant i Dyfishtë dhe Diamant i Trefishtë, i takojnë Distributorit dhe partneres së tij. Rregullat e mësipërme janë të vlefshme edhe për pjesëmarrjen e mysafirëve.

12.2 Distributori i risponsorizuar e fillon si Distributor i Ri ndërtimin e rrjetit i vendosur nën Sponsorin e ri, duke bërë blerje me NDP në sistemin marketing, dhe i humbet të gjitha linjat e poshtme të ndërtuara më parë në çdo vend. Distributorët e risponsorizuar nuk mund të marrin parasysh në aspektin e potësimit të kushteve të Programit Motivues të Ndarjes së Profitit apo programeve të tjera motivuese.



13 POROSIA

13.1 Çdo Distributor bën blerje drejtpërdrejt nga FLP-ja. Nga data 1 dhjetor 2009 ata që ndodhen në nivelin e Distributorit të Ri blejnë me Çmimin e Distributorit të Ri (NDP = 15% ulje nga çmimi i tregut me pakicë). Nëse një distributor (pavarësisht nga niveli i distributorit) bën personalisht blerje me vlerë të paktën 2 pikë krediti brenda dy muajve, atëherë ka të drejtë të blejë me çmim shumicë. Ndryshimi ndërmjet Çmimit të Shumicës dhe NDP-s në lidhje me këto dy pikë krediti merret drejtpërdrejt nga sponsori.



Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e senior menaxherit e arritën: (sponsor)

Rác Zoltán dhe Rác Gabriella (*Utasi István dhe Utasi Anita*)



Nivelin e menaxherit e arritën: (sponsor)

Hegyiné Tauber Györgyi dhe Hegyi Péter
(*Mentes Gábor dhe Mentésné Tauber Anna*)

Matos Katalin
(*Rác Zoltán dhe Rác Gabriella*)



Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Bognár János
Busák Franciska
Deák Zita
Dr. Fullér Istvánné
Herold Györgyi Ilona
Hofstätter Daša dhe Jazbar Marko
Kovács László dhe Galgóczi Anita

Miklós Katalin
Momčilović Soka dhe Momčilović Dragoslav
Olasz Nikolettta
Orbán Tamás
Pataki Zsolt Éva
Pesáné Nagy Katalin
Preiner Józsefné

Sljivić Predrag dhe Sljivić Jasna
Stér Györgyné dhe Stér György
Szabics Dániel
Szilágyi Zoltánné dhe Konstantinovic Vojisláv
Szlányi Istvánné dhe Szlányi István
Takács Judit
Zilahi János dhe Zilahiné Csáthy Ildikó



Nivelin e supervizorit e arritën:

Babarczi Klára
Barasits Anikó
Bertus-Barcza Csabáné dhe
Bertus-Barcza Csaba
Buzási Istvánné dhe Buzási István
Cop Nela
Csányi László dhe Csányi Lászlóné
Csoba Attiláné
Dr. Čurčić Gordana
Czanik Arpad dhe Czanikova Judita
Daskalovski Igor
Debreceni Krisztina
Dobó Miklós dhe Kopornyik Gabriella
Domján Károly dhe
Domjáné Berta Krisztina
Dr. Krasznai István dhe Huri Tünde
Dragašević Danijela dhe Dragašević Milan
Drenjaković Mirjana
Druzek-Horvat Erika
Feher Joze
Frühwirth István
Fülöp Edit
Gojković Dragana dhe Gojković Borislav
Gottwald Erzsébet
Gulyásné Bay Anikó
Görbics Orsolya Judit
Haralyiné Bodó Anita dhe Haralyi László
Havasi Katalin
Hesfelean Ilona
Horváth Györgyné
Ištvanov Mirko dhe Kaić Milkica

Jakšić Desanka dhe Jakšić Dmitar
Jovanov Aleksandra
Kiss Beatrix dhe Tóth Lajos
Kontlerné Egyed Edina
Kovács Emese
Kraszna Gyula dhe Papp Judit
Krzelj Kaja Snježana
Kun Ildikó
Kvaternik Janković Jasna dhe Janković Ivica
Kósa Gergely dhe Kósa Kovács Andrea
Kóta Gergely
Láng Zoltán
Lazin Dragan
Lehota Bernadette
Lotrijan Stojanka dhe Simonović Vučina
Majoros Csaba
Markovits Ladislau dhe Stefan Margareta
Marosán Csaba dhe Marosán Csabáné
Maruzs Elemér dhe Maruzs Elemérné
Mayer Krisztián
Medić Dragan
Megyesi Imre dhe
Megyesiné Kántor Tamara
Mijajlović Tomislav dhe Mijajlović Maja
Mike Julianna
Mirčetić Miloš
Molnár Lászlóné dhe Molnár László
Nagy Ferenc dhe Lakatos Katalin
Nagy András
Nagy János dhe Nagyné Postás Judit
Nagyné Fojtó Katalin dhe Nagy József

Nyári Gabriella
Perei Éva dhe Füleki Rudolf
Pillár Ilona
Pongrácz Lászlóné
Popović Tatjana dhe Popović Vladimir
Princzes Ferencné dhe Princzes Ferenc
Radović Ana dhe Radović Ivan
Randjelović Rajna
Rimavölgyi István dhe
Rimavölgyi Istvánné
Siklósi Jánosné dhe Siklósi János
Skoda Andrásné
Somogyi Tibor dhe Somogyiné Czihai Kitti
Stanković Jelena
Stanković Biserka dhe Stanković Dragan
Stojanović Jelena
Stojković Dragan dhe Stojković Bojana
Stolczenberger Józsefné dhe
Stolczenberger József
Szűcs Erzsébet
Takács Andrásné dhe Takács András
Tepedelen Tímea Tüláy
Timárné Pelyák Emőke dhe Timár Zsolt
Tombácz Péter
Torma Bence
Toroman Ljiljana
Vesze Rita
Vujinović Žarko dhe Vujinović Dušanka
Vuksanović Branka dhe Vuksanović Vlada
Zagyva Szilvia
Zalai László



Niveli 1

Ádámné Szöllösi Cecília dhe
Ádám István
Bakó Józsefné dhe Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita dhe Süle Tamás
Bánhidly András
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe
Csürke Bálintné
Dobsa Attila dhe
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević dhe
Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán dhe
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné dhe
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita dhe
Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné dhe
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević dhe Nebojša Knezević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić dhe
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor dhe
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević dhe
dr. Biserka Lazarević

Léránt Károly dhe
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán dhe
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István dhe
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović dhe Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe
Csordás Emőke
Mussó József dhe
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölyginé Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin
Sulyok László dhe
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán dhe
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné dhe dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas

Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović dhe Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
**Visnovszky Ramóna dhe
Bognár Gábor**
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović dhe Miloš Janović
Milanka Milovanović dhe
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde dhe Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné dhe Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe Vargáné dr. Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Bíró Diána
Bruckner András dhe dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski dhe Veronika
Lomjanski
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin dhe
dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert dhe
Vargáné Mészáros Mária

Njoftime

PROGRAME MOTIVUESE

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimi i veçantë dhe ekskluziv. Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë kartën e anëtarësisë në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.

– Nga data 22 tetor 2009 në vend të Travel Pack të mëparshëm shesim paketën Travel Touch prej 2,000 cc. Kjo paketë e re përveç të drejtës së blerjes me kartë-ATS përmban edhe dhurata ekskluzive të cilat deri tani merreshin vetëm në vendet e prushimit të Forever Resorts.

– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe adresa e-mail e distributorit.

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore.

Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruara nëpërmjet FLP-s.

Telefon: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RISPONSORIZIM

Rregullat e "risponsorizimit" gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësimit të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë.

Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t'i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success".

Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "[\[foreverliving.com\]\(http://foreverliving.com\)"- njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkombëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi "Guest". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „Distributor login”. Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit \(LOGIN ID\) dhe fjalëkalimin \(PASSWORD\) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor \(llogaria e tregëtarit\).](http://www.</p></div><div data-bbox=)

Llogari bonusash në faqen tonë të internetit.

Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t'i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet. Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

Në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbaj me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonit leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.



E PARREGULLT!

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com!

INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

- Në internet. Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonti edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit **telefonik** të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'ji pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'ji kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'ji pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve! **Pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallçifim dokumentash!**

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.

FLP TV

programi në internet nga 23 dhjetor deri në 25 janar 2010

06:00 dhe 18:00	Himni
06:15 dhe 18:15	Dr. Csaba Gothard: Si u bëre toka jonë e shtrenjtë
06:35 dhe 18:35	Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP
06:40 dhe 18:40	Veronika Lomjanski: E kaluara, e tashmja dhe e ardhmja me Forever
07:00 dhe 19:00	Putokazi
07:15 dhe 19:15	Endre Tordai dhe Irma Szep Tordaine: Ëndrra, pikësnyime dhe motivime të reja
07:40 dhe 19:40	Putokazi: shfaqja II
07:55 dhe 19:55	Dr. Edit Revesz Siklosne: Efekti mbrojtës i shëndetit i Aloe Vera-s
08:25 dhe 20:25	Peter Lenkey:
08:55 dhe 20:55	Grupi kërcimtar Xopos: Surprizë
09:00 dhe 21:00	Jan Mary Lurel
10:10 dhe 22:10	Dr. György Bakaneck: Produktet energjike të Forever
10:25 dhe 22:25	Ëndrra jote është plani ynë: Produktet FLP
10:30 dhe 22:30	Tanja Zagar: Këngë
10:45 dhe 22:45	Istvan Halmi: Mundësi në FLP (Travel Pack i ri)
11:15 dhe 23:15	Tanja Zagar: Këngë II
11:30 dhe 23:30	Supervizorë, asistent m...
11:45 dhe 23:45	Sundues, Menaxherë, Targa mekinash, Menaxherë drejtues
12:05 dhe 00:05	Attila Pataki: Koncert
12:25 dhe 00:25	Dr. Csaba Gothard: Edhe unë mësoj, edhe ti mëson, dhe ne zhvillohemi
12:50 dhe 00:50	Brigitta Belenyi Nagyne dhe Adam Nagy: Si ta dyfishosh qarkullimin
13:20 dhe 01:20	Emil Tonk: Merre seriozisht
14:00 dhe 02:00	Grupi kërcimtar Gonozok: të shoqëruar nga banda Zagya
14:15 dhe 02:15	Klara Hertelendy: Gjithmonë më lart
14:45 dhe 02:45	Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia FLP
14:50 dhe 02:50	Hilda Pere: Histori suksesi
15:15 dhe 03:15	Zsolt Frenko dhe Dr. Sandor Milesz: Prezantim i konkursit Yjet e Foreverit
15:25 dhe 03:25	Krainbaby-Oberkainer band
15:50 dhe 03:50	Zsolt Fekete: Krijim marrdhëniesh
16:20 dhe 04:20	Tamas Biro: Heronjtë tanë
16:50 dhe 04:50	Robert Varga: Ndërtim efektiv rrejt
17:10 dhe 05:10	Michael Strachowitz: Tre çelësat e suksesit

www.flpseeu.com





NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË



Debreceni iroda

TË REJA

Telecenter zotëron edhe numër të ri TË GJELBËR: **06-80-204-983**. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST — Success Day: 2009. 12. 19

POROSI PRODUKTESH

Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme: **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, **cel**: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149, **me sms** në numrin e telefonit +36-20-478-4732, **në internet**: **porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com**!

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt — jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisë. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dytanë ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu, kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen internetit www.foreverliving.com.

BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet personale mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shuma e çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak.

Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

1. Deklarata. Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.

2. Blerja: Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shuma gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

3. Informimi: Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi.

Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marrim porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve — në kohë të përcaktuar — në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anullojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'ju japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishtëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925, Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989, Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

- Drejtoria Qendrore: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
 - Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280. Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
 - Drejtoria Rajonale e Debrecenit: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
 - Drejtoria Rajonale e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505, +36-20-251-1712. Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
 - Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit: 8000 Szekesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167; +36-20-467-8603. Drejtori i rajonit: Földi Attila
- Orari i hapjes së zyrave tona të premtën ndryshon. Nga data 30 tetor në vend të orarit 9.00-17.00 janë hapur në orarin 10.00-18.00, kurse llogaria 10.00-17.30.

Forever Resorts

- Hoteli Kështjella e Szirakit 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285. Drejtoresha e hotelit: Király Katalin adresa e internetit: www.kastelyszirak.info

Krishtlindjet tona!

Krishtlindjet janë festa e dashurisë, e njerëzve që janë të lidhur shpirtërisht. Si simbol i kujdesit dhe kushtimit të vëmendjes u dhurojmë të dashurve tanë dhurata simbolike nën pemën e krishtlindjeve pranë tryezës familjare. Në kutitë e zbukurara dhe shiritat me ngjyra gjendet mesazhi i kujdesit dhe dashurisë sonë: *ja, të kam në mendje, mendova për ty, je i rëndësishëm për mua!*

Familje e vogël, familje e madhe, Forever!

Sepse ne jemi një familje, pavarësisht se shumë e populluar! Çfarë dhurate t'i bëjmë familjes sonë të madhe të distributorëve? Ju ofrojmë kujdes!

Të nxitur nga rezultatet e Tregut të Ditës së Suksesit të nëntorit organizojmë edhe Tregun e Krishtlindjeve të Foreverit!

Pa kursyer kohën dhe lodhjet nxjerrim jashtë gjithë mallin tonë në Arenën Sportive Papp Laszlo. Me këtë rast gjatë gjithë ditës – edhe pas Ditës së Suksesit të dhjetorit – jemi në dispozicionin tuaj për blerje, informacione, paketime në dymbëdhjetë vende me një personel prej dyzetë personash.

Produktet tona janë dhurata të shkëlqyera! A mund t'u tregosh më mirë dashuri dhe kujdes të sinqertë të afërmëve të tu se sa duke u dhuruar shëndet dhe bukuri të natyrshme. Si dhe mundësinë e një jete të shkëlqyer.

Ne të ndihmojmë duke mos i marrë parasysh rregullat minimale të blerjes me këtë rast. Nëse i afërmi apo i njohuri yt do të hyj sikur me një blerje të vetme... atëherë sille! Tani mund të bëhet lehtë anëtar i komunitetit tonë. Tani mund ta zgjerosh biznesin tënd me kushte shumë elastike! Bashkë me NDP-n ky është një gjest me vlerë të madhe!

Në një vend të kulturuar, gjatë pasurimit të diturisë tënde profesionale, mund t'u sigurosh të dashurve të tu edhe dhuratat më të bukura e më të mira. Përveç kësaj në janar ndoshta të sjell edhe para ty dhe të ardhurve të tu.

Krahas kësaj kushdo ndërmjet të pranishmëve dhe blerësve mund të fitojnë gjëra me vlerë dhe bileta të ditës së suksesit.

Ju presim me kënaqësi! Më besoni! Në çdo veprimtari mund të shikoni dashurinë dhe përpjekjet tona për ta sjellë edhe më afër jush MUNDËSINË E BIZNESIT.



Njoftimet e zyrave juglindore



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon – Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9:00-16.30. Në rastin e porosites në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Pagesa e produkteve bëhet pasi ato merren në dorë. Vlera e transportit është 600 dinar dhe paguhet nga porositesi.

- Shpenzimet e transportit FLP Beograd i merr përsipër vetëm në rastin kur vlera e produkteve të porositura është më e madhe se 1 pikë.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisi vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Serbisë:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00

Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

- Porosi produkte mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

Numri i telefonit të specialistes mjekje të Malit të Zi:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. ð Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: +385-1-3909-770 dhe fax: +385-1-3909-771.
- Zyra së Rijekës: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/a., Mobil: +385 -91-455-1905 Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

- Porosia telefonike: +385-1-3909-773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.
- Mësim në lidhje me produktet mbahet të hënën, të martën dhe të mërkurën nga ora 17.
- Nëse vlera e produkteve të blera është më e madhe se 1500 kuna, me kartë Diners kjo shumë mund të paguhet në 2-3 pjesë.

Këshilltarja jonë mjekje në telefon:

Dr. Ljuba Rauški Naglič, në ditët teke: 16:00 – 20:00. Celulari: 091 51 76 510.



Zyra e Rijekës



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00. Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30
 - Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović
- Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

Njoftim i zyrës së FLP-s së Sarajevës

- Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendavait: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

- Ju njoftojmë që pranë zyrës së Trzinit funksionon edhe salloni i kozmetikës dhe masazhit Sonya. Për informacione të mëtejshme dhe lënie orari takimi interesohuni në numrin e telefonit 01/562-36-40. Presim paraqitjen tuaj!
- Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath Drejtori i zyrës: Xhelo Kijaj, tel/fax: +355-694066 811. Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20 e-mail: flpalbania@abcom.al



Zyra e Shqipërisë



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

- Prishtinë, Rr. Uçq br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

KRITERET E KUALIFIKIMIT:

2500 cc Mblidhni 2500 cc në periudhën 1 prill 2009 deri më 31 mars 2010, në këtë mënyrë Ju kualifikoheni për në Silver Post Rally Tour – PLUS 1000 USD para shpenzimi për çdo kod distributori!

5000 cc Mblidhni 5000 cc në periudhën 1 prill 2009 deri më 31 mars 2010, në këtë mënyrë Ju merrni gjithë shpërblimet që marrin të kualifikuarit e nivelit 2500 cc – PLUS edhe 1000 USD para shpenzimi të tjera për çdo kod distributori, vlerësim të veçantë në Super Rally, si dhe mundësi për të përdorur radhën VIP gjatë blerjes së produkteve në vendin e organizimit!

7500 cc Mblidhni 7500 cc në periudhën 1 prill 2009 deri më 31 mars 2010, në këtë mënyrë Ju merrni gjithë shpërblimet që marrin të kualifikuarit e nivelit 5000 cc – PLUS edhe 1000 USD para shpenzimi të tjera për çdo kod distributori, si dhe një takim i veçantë me drejtuesit e kompanisë në Silver Post Rally Tour!

10 000 cc Mblidhni 7500 cc në periudhën 1 prill 2009 deri më 31 mars 2010, në këtë mënyrë Ju merrni gjithë shpërblimet që marrin të kualifikuarit e nivelit 5000 cc – PLUS ju sigurojmë udhëtim në Business Class për në Super Rally!

15-19 gusht 2010

Silver Post Rally Tour

SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Hotel Westin – St. Francis

www.flpseu.com

FOREVER 

SHTYPI

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor: Dr. Milesz Sándor **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 kft.

Grafika: Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** Aknay Csaba, Darko Baranašić • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 39 180 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani

– kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Për përmbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK

Happy New Year



Udhëtim në kohë në Hotelin Kështjella e Szirakit

Përmbajtja e paketës së vitit të ri:
3 netë në dhomë me dy krevate,
me ëmbëlsirë surprizë në dhomë
dhe shërbim im me dy vakte
(mëngjes dhe darkë me 1 pije)

30 dhjetor

- Ardhje në orën 12-18, marrja e dhomave.
- Para vitit të ri: darkë në hotelin Kështjella e Szirakit në bazë të recetave të asaj kohe.
- Mbrëmje prezantimi me muzikë!

31 Dhjetor

- Mundësi programesh fakultative: kalorësim, ngarje makine, vizitë në fshat, përdorim wellnessi, rëshqitje me slita (në varësi të motit) programe animacioni, lojra shoqërore, filma, klub filmash vizatimor për fëmijë
- Zgjedhja e më të bukurës së Kështjellës
- Argëtim me muzikë në restorant
- Disco (në sallën e lojrave)
- Darkë festive, përshëndetje me shampanjë e vitit të ri
- Llotari me shpërblime me vlerë
- Gjërat e shijshme të vitit të ri

01 janar 2010

- Përdorim Wellnessi, masazh freskues (30 minuta)
- Koncert i vitit të ri nga CORELLI TRIO

02 janar

- Pas mëngjesit largim

Çmimi i paketës: 3 netë:

89 500 Ft/person në dhomë
me dy krevate

119 500 Ft/person në apartament

***I presim me kënaqësi gjithë të
interesuarit!***

(06) 32/485-300

kastelyszirak@globonet.hu

Sonya



Sonya® Aloe Mineral Makeup

Përdorimi i Sonya Aloe Mineral Makeup (pudër me përmbajtje lëndësh Minerale Aloe) është shumë i thjeshtë, siguron një lëkurë të lëmuar, tkurr poret e zgjeruara si rrjedhim i të cilave ju bëheni të bukur. Ky pluhur me funksione të shumëllojshme mund të përdoret si bazë, korrektor dhe pudër, pas përdorimit të të cilit lëkura jonë bëhet tepër e natyrshme.

Pigmentet e mikronuara që gjenden në Sonya Aloe Mineral Makeup krijojnë një ndjenjë shumë të lëmuar gjatë përdorimit të tyre. Këto pudra janë aq të imta, saqë japin një efekt kremi, por ndërkohë qëndrojnë për një kohë të gjatë në lëkurë, njëlloj si produktet e zakonshme. Procesi i mikronimit e shton në mënyrë të konsiderueshme ndjenjën e komfortit dhe mund të përzihet në mënyrë të përsosur me Sonya Aloe Mineral Makeup, duke zgjeruar me këto përdorimin e saj të gjerë.

Përbërësit më të rëndësishëm që gjenden në Sonya Aloe Mineral Makeup dhe efektet e tyre:

Teknologjia e Mikronimit krijon një pudër me efekt të lëmuar kremi, kështu që nuk duhet të shqetësohemi as për kokrrat e vogla të pudrës, si dhe siguron një shtresë të qëndrueshme pa kokrra të vogla që rrezohen – pudra rrëshqet në lëkurë,

nuk mblidhet në rudhat e lëkurës dhe nuk zbehet, duke siguruar nëpërmjet kësaj një qëndrueshmëri për gjatë gjithë ditës; nëse e lyejmë në mënyrë të njëtrajtshme e mbulon lëkurën me imtësi dhe ruan ekuilibrin e ngjyrave të saj.

Oksid Zinku dhe Dioxid Titani së bashku sigurojnë një bazë të tejdukshme dhe me pamje të natyrshme.

Oksiklorid Bismuti është një lëndë minerale natyrore e cila i jep lëkurës një ndriçim të shkëlqyer.

Ekstrakti i vajit Aloe Vera ka një efekt të shkëlqyer zbutës dhe qetësues lëkure; ushqen qelizat; ndihmon hidratimin e lëkurës; përmban vitamina dhe lëndë të tjera që pengojnë plakjen; ndihmon në ruajtjen e lagështisë së duhur të lëkurës.

Vitamina E është vitamin antioksidante, ndihmon në rritjen e elasticitetit të lëkurës; rregullon lagështinë e lëkurës, si rezultat i të cilës lëkura mund të marrë frymë lirshëm dhe të funksionoj natyrshëm; e ruan për një kohë të gjatë lagështinë e lëkurës dhe ndihmon në parandalimin e efektit të dëmshëm të oksidantëve në indin e lëkurës.



- Efekt afatgjatë, nuk lë shenjë, nuk zbehet
- Lëndë e imët dhe e butë si mëndafshi
- Përdoret thjeshtë. Krijon një shtresë të lëmuar e të njëtrajtshme.



#308 Natural
#309 Amber
#310 Caramel

