

Viti XIII, numri 11 nëntor 2009

FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Ë shtë nëntor dhe s'më besohet që po afrohet fundi i një viti tjetër. Në shumë aspekte kjo është periudha më e këndshme për mua. Përfundoi vera e gjatë dhe e nxehtë e Arizonës dhe filloi dimri i mrekullueshëm. Mundësi fantastike për t'u marrë me sportet e mia të preferuara dimërore. Kjo është edhe koha e analizës së pikësnyimeve në biznesin Forever, dhe kemi akoma kohë që të punojmë për ta bërë të sukseshëm këtë vit. Por ndoshta më e rëndësishmja është që tani fillojnë festat. Këtu në Shtetet e Bashkuara nëntori sjell festën e Falenderimeve. Të gjithë analizojmë vetveten dhe mendojmë me përzemërsi për bekimin e mrekullueshëm në të cilin marrim pjesë. Kjo periudhë është e rëndësishme edhe për faktin që nuk plotësojmë vetëm dëshirat tona, por gjejmë mënyrën për të shprehur falenderimin për gjithçka që kemi marrë.

Në Super Rally njoftuam se ecin mirë planet tona në lidhje me fondacionin bamirës me emrin FOREVER GIVING. Informacione të mëtejshme në lidhje me fondacionin mund të gjeni në faqen web www.forever-giving.org.

Në këtë periudhë të gjithë ndjejnë nevojën e dhurimit. Ky motivim i brendshëm ndoshta vjen nga vlerësimi automatik i njerëzve që jetojnë përreth nesh, ose e shikojmë thjesht në mënyrë reale që kemi

çfarë të ndajmë; por ndoshta ndiejmë efektet negative natyrore apo njerëzore në botë. Të gjithë kemi parë grafikë që tregojnë shkatërrime të cilat ua marrin njerëzve mundësinë e zgjedhjes: të tilla janë varfëria, uria, katastrofat natyrore ose sëmundjet. Duke parë vuajtjen, të gjithë dëshirojmë të ndihmojmë ose ta zbusim atë në një farë mënyre. Pra çështja është që si mund t'u japim diçka atyre, si mund të bëhemi pjesë e bamirësisë. Në këtë ju ndihmon FOREVER GIVING. Qëllimi ynë më i rëndësishëm është t'u japim mundësi njerëzve si Ty për të bërë bamirësi, sikur edhe njëherë të vetme, por edhe vazhdimisht. Ju premtojmë që dhuratat tuaja shpirtmadhe kanë për ta arritur destinacionin, dhe është diçka e respektueshme që jeni partnerë në luftën kundër verferisë, urisë, katastrofave natyrore dhe sëmundjeve.

Ju sigurojmë që çdo qindarkë, pavarësisht se jepni 100 apo 1 milion lekë, dhurata juaj shpirtmadhe ka për të përfunduar në duart e duhura. Sasia e dhuruar s'ka rëndësi! Rëndësi ka fakti që dëshironi të ndihmoni dhe të bashkoheni në luftën tonë për ndërtimin e shpresës së shkatërruar krahe për krahe me njerëzit që njihni dhe tek të cilët keni besim.


REX MAUGHAN

Dimension i ri në marketing: NDP

Në jetën e çdo firme vjen momenti kur duke marrë parasysh interesat e punonjësve në radhë të parë duhet të përqendrohet tek ndihma e punonjësve fillestar.

Duhet t'u krijojë atyre që sapo njihen me sistemin multilevel një mundësi e cila e bën më tërheqëse bashkimin e tyre me këtë degë industrie. Qëllimi i sistemit është që edhe tregëtari fillestar të ketë të ardhura të cilat bëjnë të mundur kryerjen e punës me një siguri më të madhe materiale. Ju njoftoj me kënaqësi se në 1 dhjetor 2009 në rajonin hungarez dhe të Europës juglindore Forever Living Products International nis funksionimin e New Distributor Price system (NDP). E di që ky moment pritet shumë nga punonjësit tanë rrejtëndertues, më në fund po vjen momenti i shumëpritur. Kjo përbën një mundësi të re për mijëra njerëz, përbën arritjen e sigurisë materiale për familje të shumta. Ne të Forever-it nga ky moment kemi pak më shumë përgjegjësi, pasi duhet t'ua përcjellim këtë mundësi edhe më shumë miqve, të njohurve, kolegëve, duhet t'ua shpjegojmë thjeshtë dhe saktë me qindra mijëra blerësve dhe punonjësve tanë.

Rex Maughan ëndërroi një botë, kurse ne, ndjekësit e tij e realizojmë këtë ëndërr të mrekullueshme. Guxo edhe ti të ëndërrosh, pasi kompania na jep në dorë gjithmonë e më shumë mjete. Guxo edhe ti ta shikosh të realizuar të ardhmen tënde më të bukur dhe pa probleme, sepse gjithë kolegët e tu për këtë punojnë.

NDP hap një dimension të ri në planin marketing të Forever-it për miliona familje kudo në botë. Por vendimin duhet ta marrësh ti, siç u shpreh drejtori i Europës **Aidan O'Hara**: Treni Forever ndaloi edhe në stacionin tënd, çështja është që a ngjitesh në këtë tren dhe shkon mëtej me të, apo mbetesh në vend. Vendos në mënyrën e duhur, realizo ëndrrat e tua dhe do të kesh marrdhënie, familje dhe të ardhme më të lumtur.

Përpara FLP Hungari!

DR. SANDOR MILESZ
drejtor gjeneral



Rruga drejt pavarësisë

Moti i ftohtë dhe i keq që erdhi menjëherë u vështirësoi rrugën, por nuk i pengoi ata që erdhën në Ditën e Suksesit. Pak më ngadalë, por një turmë e zakonshme prej mijëra njerëzish erdhi përsëri të festojë.



Të ardhurit priten nga ritmi i muzikës popullore hungareze në shfaqjen e **Bandës Zagyva**.

Kërcen grupi kërcimtar **GONOSZOK**.

Në skenë shfaqet çifti me bukuri ëngjëllore dhe elegancë modeste, drejtuesit e aktivitetit, soaring menaxheri **Csaba Toth** dhe menaxherja **Andrea Molnar**. Pas një hyrje të shkurtër ftojnë në skenë drejtorin gjeneral Dr. Sandor Miliesz.

Drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miliesz** i përshëndet pjesëmarrësit me rastin e përvjetorit të revolucionit të 56-ës. Flet rreth mundësive të rrugës që të çon drejt pavarësisë, pastaj rreth asaj që Forever u ofron anëtarëve të saj në këtë aspekt. Prezanton nisma të reja: përmend programin e zbulimit të talenteve me titullin **"Yjet e Forever-it"**, dhe flet rreth planeve tona për krishlindjet.

Kryemjeku dhe specialisti i pavarur **Dr. György Bekenek** është një lektor tepër kompetent i produkteve fuqizuese Forever. Ai rrezaton energji! Duke u bazuar në





fjalët e veta tregon rreth „rezultateve të tija fantastike”. Ndarja e përvojave të siguruara me produktet duke i bërë ato pasuri të përbashkët, është gjithmonë një moment bindës i një aktiviteti të tillë. Tani me koordinimin e menaxheres **Dr. Brigitta Kozma** mjekët tregojnë përvjat ku bazohen bindjet e tyre.

Programi vazhdon me kualifikime në një atmosferë të shkëlqyer. Bashkë me turmën e **supervizorëve** dhe **asistent menaxherëve** që

shtohen në skenë fuqizohen edhe duartrokitjet dhe përgëzimet. Më pas **Dr. Csaba Gothard**, tani si trainuesi i Seminareve të Hapura të Szirakit, tregon rreth mbresave të trainimit. Krahas tij pjesëmarrësit e trainimit tregojnë se me çfarë njohurish u pasuruan gjatë trainimit. Rrjedhoja është vetëm një: Ta vazhdojmë! – deklaron trainuesi.

Pason kualifikimi i **menaxherëve**, anëtarëve të rinj të **Klubit të Sundimtarëve** dhe programi moti-

vues i makinës. Nga salla ngrihet uragani i zërave të përgëzimeve i cili e mposht muzinën e sfondit.

Drejtori artistik **Zsolt Frenko** dhe drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miliesz** tregojnë më hollësisht rreth konkursit të zbulimit të talenteve me titull **“Yjet e Forever-it”**. Na nxisin të marrim pjesë. Pikësynimi i qartë i Forever-it është realizimi i ëndrrave tona.

Vjen koha për pak argëtim. Për këtë na ndihmojnë meloditë e veçanta të **grupit KRAINBABY**.





Senior menaxherja **Tünde Hajcsik** u tregon gjithë dëgjuesve që „meritojnë më shumë” dhe që këtë mund ta sigurojnë të gjithë. Me shembull konkret radhit gjithë përparësitë që ofron Çmimi i Distributorit të Ri dhe Profiti i Distributorit të Ri.

Lektori i mëpushëm prezantohet në skenë si mjeshtri i madh i motivimit.

Në mënyrë të denjë për famën e tij senior menaxheri **Tamas Biro** flet rreth heronjve, veprave heroike të ditëve të zakonshme. Ai ndiqet në skenë nga një mysafir i rallë: **Micheal Strachowitz**. U jep dëgjuesve përvojën profesionale prej tre dekadash. Vërteton në mënyrë bindëse se biznesi Forever gjatë kësaj kohe s'ka ndryshuar aspak, sepse













njerëzit dhe vlerat në të vërtetë nuk kanë ndryshuar. U tregon dëgjuesve çelësin e suksesit.

Pas leksionit mbyllës me sukses të madh drejtori i tregëtisë Dr. Csba Gothard falenderon gjithë lektorët dhe drejtuesit e aktivitetit që me personalitetin dhe dhënien e njohurive të tyre e ngritën vlerën e aktivitetit.

Arena nxehet, gumëzhin, gëzohet, entuziazmohet. Takohen aparate fotografik, buqeta lulesh kërkojnë të zotët e tyre gjatë kualifikimeve të **asistent supervizorëve**.

Gjatë aktivitetit, ndërmjet pjesëve të programit u ndanë dhjetë çanta laptopi me emblemen e Rally-t European dhe gjithsej dymbëdhjetë pjesëmarrës me fat morrën bileta për Ditën e ardhshme të Suksesit, ku i presim të gjithë po këtu në Arenë më 21 nëntor.

Biznesi FLP po lulëzon

U zgjuam në një ditë të bukur, mbi qytetin krahas rrezeve të diellit frynte një erë e lehtë vjeshte, kurse ne po prisnim me padurim fillimin e aktivitetit.



Të mbeldhurit u përshëndetën nga drejtori rajonal sloven **Andrej Kepe**, i cili tha se i gëzohet shumë këtij takimi të ri. Biznesi FLP po lulëzon, natyrisht nevojiten përpjekje të shumta nëse duam të arrijmë pikësynime të reja, prandaj është e rëndësishme që herë pas herë të shplohemi, t'i kushtojmë kohë argëtimit të vetvetes. Dhe FLP na siguron mundësi të shkëlqyera për këtë.

Masazhatorja **Maja Marolt** prezantoi masazhin e mjaltit. Mjetet e duhura janë krem lejla, First, Alpha-E factor dhe mjaltë. As na kishte shkuar në mendje që mjalti ka një efekt të tillë relaksues. Nga përbërësit e mësipërm Maja përgatiti një përzjerje e cila - ndërkohë që gishtrinjtë e zotë të Majës dhe produktet e shkëlqyer të FLP-s u vunë në punë – rrëshqiste në mënyrë të mrekullueshme në trupin e Tinës. Falenderojmë Majën dhe Tinën për prezantimin e masazhit.

Forever Living Products përmban çdo vit surpriza për ne. Edhe tani s'është ndryshe, pasi u hap zyra e re e udhëtimeve "ATS". U njohëm me përparësitë e saj dhe mënyrën e zgjedhjes së udhëtimeve. Në zyrën e Trzinit natyrisht i presim të gjithë me informacione të mëtejshme. Dhe kjo s'është gjithçka... Drejtori rajonal Andrej Kepe prezantoi sistemin e ri NDP. Forever Living Products është një kompani e mrekullueshme, e cila ndodhet gjithmonë një hap para të tjerëve, edhe tani përgatiti një plan marketing të shkëlqyer. Në fund të prezantimit distributorët falenderuan



me një duartrokitje entuziaste për mundësinë e re, e cila u siguron të gjithëve një shans të vërtetë. Krahas kësaj – për kënaqësi të secilit prej nesh – vijnë produktet e reja. Gëzohemi me të drejtë, sepse ashtu si deritani, edhe këto janë të shkëlqyera. Edhe në dyqanin e Trzinit do të gjenden së shpejti Forever CardioHealt, Freedom 2Go, Aloe Deep Moisturizing Crema dhe Sonya Aloe Mineral Make up. Rex Maughan e shpërblen çdo vit punën tonë të suksesshme, dhe kur mendojmë se s'ka më shumë se kaq, na sjell produkte të reja, edhe më të mira!

Përfaqësuesit e gjinisë më të dobët u bindën rreth shumanëshmërisë së koleksionit të makijazhit Sonya. Lean, specialisten e makijazhit, e cila zotëron përvoja të pasura makijazhi, e bënë plotësisht për vete produktet kozmetike Sonya. Ajo i bën makijazh këngëtares Tanja Žagar, e cila natyrisht erdhi edhe në këtë aktivitet, dhe bashkë me Lean na prezantuan punën e tyre të përditshme. Lea e përdorte me mjeshtri penelin, bazën, skuqësin e fytyrës, bojrat e qepallave, buzëkuqin... Tanjës i përgatiti një „make up” të vërtetë vjeshte që qëndron në mënyrë të përkryer gjatë

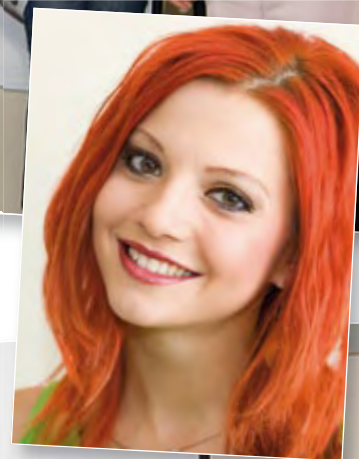
gjithë ditës, madje deri në mëngjes. Makijazhi Sonya i përgatitur nga lëndë natyrore të pasuruara me Aloe Vera është i veçantë në botë. Falenderojmë Lean dhe Tanjën për prezantimin, dhe u urojmë edhe shumë ditë të tjera me ngjyra të larmishme nëpërmjet produkteve kozmetike Sonya.

Siç e dini, përveç materialeve “me pikë”, ekzistojnë edhe të ashtuquajturat produkte “pa vlerë pikësh”, të cilat gjithashtu luajnë një rol të rëndësishëm në ndërtimin e biznesit Forever. Koleget tona Karmen dhe Tanja prezantuan programin, katalogët e çantave,

mbajtëseve të çelësave, penelave dhe trajtimit të thonjve, si dhe shumë gjëra të tjera. Të gjitha këto gjenden në dyqanin tonë të Trzinit, ku së shpejti fillojmë edhe përgatitjen e paketave dhuratë. Së keni harruar që po afron periudha e dhuratave?

Vlerësimi më i këndshëm për përpjekjet dhe rezultatet është medalja. Vazhduam me kualifikimet. Në skenë përshëndetëm supervizorët, asistent menaxherët, dhe veçanërisht menaxherët dhe senior menaxherët e rinj. Rinalda dhe Lučano Iskra morrën me krenari medaljen dhe shiritin e senior menaxherit, pastaj treguan shkurt rrugën e tyre deri këtu. Nuk ishte rrugë e





lehtë, por është një ndjenjë e shkëlqyer të qëndrosh në skenë, ndërkohë që të buzëqeshin dy menaxherët e tu të rinj, Jasminka dhe Mirko Petrovič.

I përgëzojmë të gjithë dhe u lutemi të fluturojnë gjithmonë e më lart. Në rastin e Forever Living Products kufiri është qielli me yje! Dalëngadalë po afronte fundi i aktivitetit, prandaj thirrëm

në skenë punonjësit që me dy pikët e arritura merituan medaljen e tyre të parë me shqiponjë. Jemi të bindur se do të bëhen shqiponja, pasi ata janë menaxherët tanë të ardhshëm.

Falenderojmë lektorët dhe gjithë distributorët e dashur që kaluan me ne këtë ditë! E presim me kënaqësi takimin tonë të ardhshëm, i cili fillon në

orën 11, më 11 nëntor 2009 në Lubjanë! Atëherë do të fryjmë qiriun e tetë në tortën tonë të përvjetorit. Ejani, sillni me vete punonjës të rinj, ta zgjerojmë së bashku biznesin Forever! Të fluturojmë gjithmonë e më lart...

ANDREJ KEPE
drejtor rajonal

Të suksesshëm edhe në moshë të re

Në të njëjtën kohë me ardhjen e vjeshtës filluam takimin e punonjësve më të suksesshëm të kompanisë Forever Living Products të Serbisë.



Drejtusit e programit ishin safir menaxherët **Irena dhe Goran Dragojević.**

Shembulli i çiftit Dragojević tregon në mënyrë të shkëlqyer që mund të bëhemi të suksesshëm edhe në moshë të re. Me skuadrën e tyre të mrekullueshme, me zemër të madhe dhe përkushtim të plotë punojnë në interes të FLP-s.

Menaxheri dhe drejtori rajonal i FLP Serbisë **Branislav Rajić** përshëndeti gjithë pjesëmarrësit e takimit. Me ndihmën e video- dhe audiokasetave na kujtoi pjesëmarrjen e kolegëve tanë







një udhëtim në Poreč dhe pjesëmarrje në seminarin e organizuar aty, ku leksionet mbahen nga distributorët më të suksesshëm të Europës Juglindore. I përgëzojmë fituesit dhe të kualifikuarit në nivelin e **supervizorit dhe asistent menaxherit**, dhe u urojmë suksese të mëtijshme në karrierën e tyre në FLP.

Përvoja me produkte e konsumatorëve dhe mjekëve përbën pjesën më të rëndësishme të çdo aktiviteti tonë. **Këto përvoja vërtetojnë nga dita në ditë edhe në praktikë që produktet e kompanisë sonë kanë cilësi të shkëlqyer dhe ndihmojnë në mënyrë efektive në mposhtjen e problemeve shëndetësore.** Falenderojmë gjithë punonjësit dhe mjekët tanë të cilët i treguan pa iu dredhur syri përvojat e tyre. Falenderojmë edhe **Dr. Boro Vujasin** i cili e drejtoi me mjeshtri këtë pjesë të programit.

Është i diskutueshëm fakti që ne i konsumojmë ushqimet, apo ushqimet na konsumojnë ne. **Dr. Sonja Jović** shpjegoi qartë se si mund të na ndihmojnë produktet FLP që ushqimi dhe fuqia jonë e jetës të qëndrojnë në nivelin më të lartë. Shpeshherë nuk jemi në vetëdije të pasojave të rënda të

në takimin e organizuar sivjet në verë në Amerikë. Përmendi gjithë të rejtat që lindën me nismën e distributorëve me të cilat dëshirojnë të rrisin efektivitetin dhe rezultatin e punës së tyre.

Përshëndetëm me duartrokitje të madhe fituesen e konkursit Miss Serbia 2009, kolegen tonë **Jelena Marković**. I uruam shumë fat në konkursin Miss World që organizohet në fund të vitit. Shpresojmë që Jelena edhe në të ardhmen mbetet kolege dhe mike e ngushtë e kompanisë sonë.

Fituesit e programit motivues Holiday Rally përveç medaljes së **supervizorit** morrën edhe një shpërblim të veçantë – mini-trainim:



ushqimit jo të duhur, të cilat mund të lëkundin shëndetin trupor dhe shpirtëror të secilit prej nesh. Me ndihmën e shkallës së gjerë të produkteve të kompanisë sonë mund t'i pengojmë me sukses këto efekte të dëmshme.

Anëtarët e grupit **"Garavi sokak"** janë miq të vjetër të kompanisë sonë, prandaj i thërrasim me kënaqësi në takimet tona – muzika e tyre e këndshme siguron një atmosferë

të shkëlqyer për pjesëmarrësit. Shpresojmë që miqësia jonë të mbetet e palëkundur edhe në të ardhmen, dhe distributorët tanë ta shijojnë mëtej muzikën e tyre.

Suksesi nuk vjen gjithmonë shpejt siç e duan shumë distributorë. Nëse do të ndryshosh jetën tënde, fillimisht duhet të ndryshosh vetë! Krahas dëshirës dhe pikësnyimeve nevojitet edhe ndërtimi i personalitetit tënd,

ndryshimi i psikologjisë, tolerancës, mënyrës së sjelljes dhe veprimtarisë tënde. Senior menaxherja **Sonja Knežević** në leksionin e saj shpjegoi se si mund të jetë dikush në vendin dhe momentin e duhur për t'u nisur në rrugën drejt suksesit.

Pa njohjen e plotë të thelbit të rrjetit marketing në dëgjim të parë ai shkakton përshtypje negative tek njerëzit. Kështu mund të krijohet mendimi i gabuar



rreth FLP-s. Në mposhtjen e mendimeve të gabuara ekziston një mundësi e mrekullueshme pune. Me këtë punë mund të merren vetëm ata që janë të gatshëm për ndryshim të vazhdueshëm, sepse problemi më i madh në jetën e tyre është pikërisht fakti që duhet të ndryshojnë – tha në leksionin e tij menaxheri **Slobodan Antonijević**.

Punonjësit tanë që i rritën shumë rezultatet e punës së tyre në karasim me vitin e kaluar, e fituan me meritë anëtarësinë në **Klubin e Sundimtarëve**. I përgëzojmë gjithë të kualifikuarit dhe u urojmë që këtë anëtarësi në klub ta fitojnë shpeshherë.

Programi motivues i shumëpëlqyer me emrin 1+5 përbën motivim të shkëlqyer për punonjësit që ndodhen në fillim të karrierës së tyre dhe vendosën të qëndrojnë në radhët e FLP-s në rrugën drejt suksesit. Më shumë se 80 punonjës u kualifikuan në këtë program motivues “mini”, dhe me këtë u dha mundësia të kalojnë një fundjavë me distributorët më të suksesshëm të Serbisë duke patur si qëllim miqësimin dhe mësimin.

Lektori ynë mysafir nga Maqedonia, senior menaxheri **Slavko Mihajlovski** e ndërtoi karrierën e tij të suksesshme në radhët e FLP-s si kompozitori simfoninë, kurse kolegët e tij që përbëjnë orkestrën motivohen nga fakti që FLP përbën jetën për ta. Me leksionin me titull: **A** (attention – vëmendje), **I** (interest – interes), **D**





(desire – dëshirë), **A** (action – veprim) prezantoi abc-n muzikore të ndërtimit të rrjetit. E falenderojmë nga zemra për drejtimin e përpiktë në rrugën e ndërtimit të karrierës së suksesshme. Falenderuam drejtimin e shkëlqyer

të programit dhe i ftuam të gjithë në aktivitetin tonë të ri, në 28 nëntor në Beograd, kur FLP Serbia feston përvjetorin e saj të tetë.

Në skenën e Ditës së Suksesit përgëzuar **asistent supervizorët** e

rinj të cilëve u uruam fat dhe suksese të shumta në fillimin e karrierës së tyre të suksesshme në FLP.

BRANISLAV RAJIĆ
Drejtori rajonal i FLP Serbisë



Bëmë një vit në Shqipëri

Ju kujtohet hapja zyrtare në Teatrin Kombëtar? Në USA Zoti Rex Maughan e ëndërroi përpara tridhjetë vitesh këtë firmë të mrekullueshme. Shqipëria po priste që në vendin e shqiponjave të zbriste edhe shqiponja FLP e cila tashmë fluturon gjithmonë e më lart në më shumë se 140 vende të botës.



Të gjithë e dinë që një nga degët e industrisë dhe tregjet e botës që po zhvillohet në mënyrë dinamike është ajo plotësuesve ushqimor. E dimë prej kohësh se sa e rëndësishme është cilësia e ushqimeve në ruajtjen e shëndetit tonë. Para 15 vitesh ëndrra e të gjithëve ishte të hynin në Europë. Në tregun ushqimor Shqipëria e arriti këtë.

20 vjet më parë ky vend i vogël i izoluar ishte një nga kombet që ushqej në mënyrën më të shëndetshme. Nuk ishte e zakonshme mbipesha dhe nuk ekzistonin sëmundjet e shumta moderne. Sot është shkurtuar shumë jetëgjatësia mesatare. Popullsia u njoh me mallkimin e mbipeshës dhe u përhap përsëri tuberkulozi, u shtuan të sëmurët e sheqerit, numri i atyre që vuajnë nga tensioni i lartë i gjakut, alergjitë dhe problemet ortopedike. U shfaqën edhe këtu gripi i derrave dhe sëmundje të tjera moderne.

Tregu ushqimor ndryshoi rrënjësisht. Janë shumë të pakta ushqimet natyrore të shëndetshme. Sot, edhe këtu i ushqejnë me

ushqime të trajtuara me hormone shpendët dhe kafshët. Edhe këtu u pakësua konsumimi i frutave, perimeve, vitaminave dhe lëndëve minerale. Nëse ndonjë mendon se po e ekzagjeroj problemin, atij i rekomandoj studimin e kryetarit të "Shoqatës së Mbrojtjes së të Drejtave të Blerësve" **Prof. Dr. Islam Cani** i cili faktikisht ndodhet mes nesh. Mendoj se shumë vetë shtrojnë pyetjen që çfarë lidhje ka kjo me FLP-n, dhe përse i radhis këto fakte të trishtuara në një ditë të gëzuar suksesi. Përgjigjia ime është që nëse nuk do të ishin këto fakte të trishtuara, nëse nuk do të ekzistonte gazi i benzinës së djegur, stresi, xhepi bosh, atëherë nuk do të ekzistonte nevoja për ne, për FLP-n. Pra, nëse dëshirojmë një jetë të gjatë e të shëndetshme, atëherë mund të zgjedhim mes dy mundësive. Të shpërngulemi në fshat, larg stresit dhe efekteve të dëmshme, ose të gjejmë vendin tonë në shoqëri.

Me plotësues ushqimor dhe siguri materiale mund të hedhim bazat e jetës sonë. Kemi nevojë për fuqizimin e sistemit tonë imunitar, për parandalim dhe plotësimin e

mungesave. Ne nuk jemi magjistare, nuk mund ta ndryshojmë dot botën, por dëshirojmë të marrim pjesë në parandalim, në rikthimin e mënyrës së shëndetshme të jetesës. Ne konsumatorët jemi fytyra reklamë e kompanisë sonë, sepse mendojmë që përvoja personale dhe blerësi i kënaqur është reklama më e mirë. Ne ju japim përvoja personale. Nëse dëshironi të dini se si është e mundur që kompania paguan edhe për konsumimin tonë, i kërkon sponsorit orar takimi dhe do të merrni përgjigje për çdo pyetje. Në leksionet tona falas mund të mësojmë si ta shfrytëzojmë kohën në mënyrë efektive, çfarë do të thotë Network Marketing. Mësojmë të krijojmë marrdhënie me njerëzit, shikojmë se si mund të bëhemi të suksesshëm pa bërë investime të mëdha. Të gjithë atyre që paraqiten u jepet mundësia t'i provojnë produktet me çmim shumice.

Ju falenderoj për vëmendjen. Falenderoj drejtuesit e lartë të kompanisë që krijuan edhe në Shqipëri të njëjtat kushte si kudo në Europë. Fluturo shqiponjë, fluturo lart Shqipëri.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

DATA DHE ORARE

Data e Rally-t:

5 mars 2010, e premte, 6 mars 2010, e shtunë

Ashtu si në aktivitetin Rally European & Profit Sharing të 2009-ës në Malaga, edhe tani kualifikimet Profit Sharing do të mbahen në të dyja ditët. Orari i saktë i programit të Rally-t s'dihet akoma, por pritet të jetë i njëjtë me atë të Malagës: 13.00-19.30 (të premten) dhe 11.00-17.00 (të shtunën). Pas një konsultimi të gjatë vendosëm që në këtë Rally të mos organizojmë Banket për Të Kualifikuarit. Kjo u jep pavarësi më të madhe individëve dhe grupeve që të shtunën në darkë të organizojnë programe.



VENDI I ORGANIZIMIT

Vendi i organizimit të Rally-t është: **Wembley Arena**. Gjendet 12 km larg qendrës së Londrës dhe mund të shkohet thjeshtë me metro, tren, autobus dhe makinë. Adresa e faqes së internetit: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm



BILETAT E RALLY-T

Biletat sigurojnë pjesëmarrje në programin e të dyja ditëve. Për të pakualifikuarit sigurojmë bileta nga nëntori.



AEROPORTI

Transporti do të bëhet nga aeroportet e mëposhtme:
LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELET

Të kualifikuarit do të strehohen në këto hotele:
HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HYATT REGENCY HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Ndarjen sipas shteteve do e dërgojmë pas mbylljes së periudhës së kualifikimit dhe njohjes së numrit të plotë të të kualifikuarve.



MOTI

Kjo është Londra, Anglia – e njohur rreth shirave, prandaj përgatituni. Temperatura pritet të jetë 3-10°C, merni me vete çadër dhe rroba të trasha!

Ju presim me kënaqësi në Londër!

Klubi i Sundimtarëve

DHJETË DISTRIBUTORËT E PARË TË MUAJIT
SHTATOR 2009 SIPAS PIKËVE PERSONALE
DHE TË NON-MANAGERIT

Hungaria

1. **Visnovszky Ramóna dhe Bognár Gábor**
2. **Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné**
3. **Dr. Kósa L. Adolf**
4. Varga Józsefné
5. Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
6. Vesza Erzsébet
7. Mayer Péter
8. Tóth János
9. Boskó Hilda dhe Boskó Béla
10. Varga Róbert



Serbia, Mali i Zi

1. **Petrović Milena dhe Petrović Milenko**
2. **Micašević Nada**
3. **Dr. Tumbas Dušanka**
4. Nužda Evica dhe Nužda Milan
5. Momčilović Soka dhe Momčilović Dragoslav
6. Mitrović-Pavlović Milan dhe Pavlović Biljana
7. Jurišić dr. Radmila dhe Jurišić Predrag
8. Lozajić Dimitrovski Snežana dhe Dimitrovski Hristo
9. Stevanović Vasilije dhe Stevanović Branka
10. Ocoholjić Daniela





Kroacia

1. Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
2. Petrović Jasminka dhe Petrović Mirko
3. Miljak Rill Ivanka dhe Rill Rolf
4. Zantev Andrea
5. Belac Selma dhe Belac Dario
6. Rogić Elvisa dhe Rogić Jakov
7. Stipetić Anton
8. Boljat Stela dhe Boljat Zdenko
9. Turk Marija
10. Gruevski Dušanka



Bosnia-Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Varajić Zoran dhe Varajić Snežana
3. Marković Danije
4. Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet
5. Dragić Meliha dhe Dragić Dragan
6. Džaferović Dževad dhe Džaferović Albina
7. Garić Goran
8. Mišić Nada dhe Mišić Milan
9. Dajovac Nada
10. Dr. Petković Nedeljko dhe Petković Milojka



Sllovenia

1. Kepe Andrej dhe Hofstätter Miša
2. Hofstätter Daša dhe Jazbar Marko
3. Feher Joze
4. Obid Lidija
5. Zajc Simona dhe Mernik Matija
6. Markoš Vesna
7. Koglot Majda dhe Koglot Lučjan
8. Matjašič Tatjana

Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e menaxherit e arritën: (sponsor)

Bencsik Zoltánné dhe Bencsik Zoltán (*Szántó Zoltán*)
 Bocskainé Makó Enikő dhe Bocskai Krisztián
 (*Borbély István dhe Borbély Istvánné*)

Varajić Zoran dhe
 Varajić Snežana (*Mišić Nenad*)



Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Bárdosné Kiss Erzsébet
 Csertusné Kocsis Ágnes
 Csontos Ferenc Ifj.
 Dr. Bozó Melinda
 Kissné Szalay Erzsébet dhe Kiss Zoltán
 Laskovics Melinda
 Lengyel Anita

Marković Danijel
 Nyíró Csaba
 Spasojević Bosa dhe Spasojević Veljko
 Stjepanović Jela
 Szabó Róbert Lászlóné
 Zemlényi Katalin



Nivelin e supervizorit e arritën:

Amberg Ilona
 Andó András
 Bíró István
 Balogh Róbertné
 Belac Selma dhe Belac Dario
 Belcsik Zoltán
 Bendekovics Márta dhe Bendekovics Gábor
 Bereczkiné Nagy Katalin
 Ciuraru Veronica
 Cselovszki Zoltán István
 Csertus Hajnalka
 Djuranović Snježana dhe Djuranović Borislav
 Dr. Szűcs Anikó
 Dr. Tordai Gábor dhe Orbán Krisztina
 Ekker Géza dhe Dr. Sömjéni Éva
 Geszti János
 Györgyfalvi András Boldizsár
 Horváth Ildikó
 Ifj. Takács Gyula
 Iller Barbara
 Kardos Anikó
 Katona Csaba
 Királyné Magyar Éva dhe Király Antal
 Kohajda Zsolt
 Kovács Gábor dhe Kovácsné Bálint Beáta
 Mayer Zoltán

Milosavljević Milica
 Miskei Béla
 Nagy Katalin dhe Nagy Szilveszter
 Nagy Attiláné
 Nagy Gábor
 Nagyné Bartus Erzsébet dhe Nagy Miklós
 Pallagi György
 Petrovics Nikolett
 Polgár Mónika
 Práger Zsoltné dhe Práger Zsolt
 Pupiç Sara
 Puškar Zlatica dhe Puškar Dragiša
 Rimócziné Németh Erika dhe Rimóczy Attila
 Rosta László
 Seres Ildikó Edina
 Székelyhidi Gabriella
 Szabó Tiborné Kátai Éva dhe Szabó Tibor
 Szakáll Éva
 Szily Erna
 Szűcs Tibor
 Takács Gyula
 Tóbiás Zsuzsanna dhe Husz János
 Ubavić Marija dhe Ubavić Jakšo
 Vajdahunyadi Nóra dhe Vajdahunyadi Csaba
 Vargáné Jójárt Hedvig



Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli 1

Ádámné Szöllősi Cecília dhe
 Ádám István
 Bakó Józsefné dhe Bakó József

Balázs Nikolett
 Balogh Anita dhe Süle Tamás
 Bánhidly András
 Becz Zoltán dhe Becz Mónika
 Bodnár Daniela

Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
 Czeléné Gergely Zsófia
 Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
 Csuka György dhe dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza dhe

Csürke Bálintné
Dobsa Attila dhe
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević dhe Irena
Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán dhe
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné dhe
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita dhe
Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné dhe
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe
Tamási Krisztina
Keszlermé Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević dhe
Nebojša Knezević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić dhe
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor dhe
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević dhe
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly dhe
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán dhe
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István dhe
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović dhe
Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára

Mrakovics Szilárd dhe
Csordás Emőke
Mussó József dhe
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin
Sulyok László dhe
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán dhe
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné dhe
dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe
Széplaki Ferenc
Tanács Ferenc dhe
Tanács Ferencné
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre dhe
Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović dhe
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
**Visnovszky Ramóna dhe
Bognár Gábor**
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović dhe
Miloš Janović
Milanka Milovanović dhe
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde dhe Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné dhe
Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit dhe
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe
Vargáné dr. Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe
dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba dhe
Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski dhe
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre dhe
Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin dhe
dr. Seres Endre
Szabó József dhe
Szabó Józsefné
Tamás János dhe
Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka és
Kovács András
Varga Róbert dhe
Vargáné Mészáros Mária

Nuk kushton asgjë?!

Me të vërtetë nuk kushton asgjë që njeriu të ëndërroj. Shumë njerëz nuk e bëjnë. FLP-ja më mësoi të ëndërroj edhe me sy hapur. Mendoj se shumë vetë heqin dorë që në fëmijëri nga realizimi i ëndrrave të tyre, sepse asgjë nuk iu realizua.



Cfarë duhet të bëjmë që të na realizohen ëndrrat? Ëndrra në vetvete është pak. Në moshën e fëmijërisë kur shikoja Ariun Laci dhe Bubun mendoja se sa vend i bukur duhet të jetë parku Yellowstone? Sa mirë do ishte të shkoja atje!

Prindërit e mi punonin me ndërshmëri, por krahas edukimit të katër fëmijëve kishin mundësi vetëm për ndonjë ekskursion brenda Hungarisë.

Kur fillova të punoj pashë që edhe paga ime ishte e paktë për një

udhëtim të tillë. Mjaftonte të shikoje shpenzimet e familjes dhe dukej qartë që prej kësaj s'ka udhëtim të gjatë.

Kur erdhën bizneset MLM në Hungari, në fillim nuk e kuptonim që përse duan që të ëndërrojmë! FLP ishte mundësia e parë ku sponsorët tanë e vërtetuan me shembullin e tyre që ëndrra bëhet realitet. I shkruam pa frikë ëndrrat tona dhe duke nënshkruar kohën e realizimit, këto filluan të bëhen pikësynime.

Për suksesin e plotë duhej vetëm të uleshim me sponsorët tanë, Ve-

ronika dhe Stevo Lomjanski-n, që të diskutonim rrugën e arritjes së pikësynimeve.

Nuk duhet të vendosim rreth linjës apo stacioneve të rrugës, por rreth numrit të prezantimeve, kërkimit të menaxherëve, pra rreth punës. Na mësuan të planifikojmë.

FLP na dha mundësinë që si shpërblim i punës sonë të ndershme të fuqizohemi nga ana materiale dhe të shkojmë në Amerikë. Sivjet më në fund edhe parku Yellowstone u një nga distincionet tona. Bashkë me Ilona Juronics-in dhe Geza Varga-n u nisëm të katërt në këtë udhëtim të paharrueshëm. Gjatë punës sonë si bonus u takuam me njerëz fantastik dhe bëmë miq të vërtetë.

Natyrisht në Super Rally u takuam edhe me drejtuesit e kompanisë. Bëmë edhe një fotografi të përbashkët me Rex-in.

Falenderojmë sponsorët tanë që na e sollën këtë mundësi.

Falenderojmë Rex Maughan-in që e krijoi këtë kompani fantastike.

Falenderojmë kolegët dhe drejtuesit tanë që ndodhen me ne, pasi të gjithë e dinë që ëndrrat nuk mund të realizohen vetëm, por vetëm me ndihmën e një skuadre fantastike.

Falenderojmë të gjithë për këtë.

**ADAM KIBEDI DHE
EMÕKE OTOS**

Soaring menaxherë



OFERTAT TONA ME ULJE ÇMIMI



OFERTA ME ULJE ÇMIMI PËR ATA QË VIJNË TË DJELËN:

Dy netë në dhomë me dy krevatë në ndërtesën kryesore me ardhje të djelën:

23.450 Ft/person në vend të 28.900 Ft/person

Tre netë në dhomë me dy krevatë në ndërtesën kryesore me ardhje të djelën:

35.250 Ft/person në vend të 43.350 Ft/person

Dy netë në dhomë me dy krevatë në ndërtesën në krahë me ardhje të djelën:

17.850 Ft/person në vend të 21.900 Ft/person

Tre netë në dhomë me dy krevatë në ndërtesën në krahë me ardhje të djelën:

26.800 Ft/person në vend të 32.850 Ft/person

DHURATË E PAHARRUESHME

për prindërit tanë në rast martesë, ditëlindjeje, krishtilindjesh apo festash të tjera.

Çmimi i ofertës: **94.750 Ft/2 persona/3 netë, 123.850 Ft/2 persona/4 netë**

Oferta përban shërbimet e mëposhtme:

- Surprizë në dhomë
- Fjetje në apartament të zgjedhur të Hotelit Kështjellë
- Në një mbrëmje darkë romantike nën dritën e qirinjve
- Përdorimi i pishinës, saunës, kabinës së kripës dhe xhakuzit në pjesën Wellness.

Ofertën e ndryshojmë me gjithë kënaqësi sipas dëshirave tuaja.

Paraqituni me besim.

OFERTË MUAJI MJALTI

Vazhdimi i denjë i një dite të paharrueshme...

oferta e Hotelit Kështjellë për udhëtarët e muajit të mjalit

Në hotelin tonë me atmosferë të ngrohtë, në hanin tonë familjar, udhëtarët e muajit të mjalit priten nga një ambient romantik.

6 ditë/5 netë – 149.650 Ft/2 persona/5 netë

Oferta jonë përban:

- Fjetje në apartamentin tonë
- Surprizë muaji mjalti në dhomë
- Mëngjes romantik i cili sipas dëshirës shërbehet në dhomë
- Darkë me tre pjesë
- Përdorimi i pishinës, saunës, kabinës së kripës, xhakuzit dhe fushës së tenisit në pjesën Wellness.

OFERTA CLASSIC

• 3 netë me mëngjes në dhomë me dy krevatë në ndërtesën kryesore të kështjellës

• 3 darka me 3 pjesë në restorantin tonë

• 1 herë kalorësim në terren ose në stallë

49.350 Ft/person

Në rast përdorimi të një krevati **9000 Ft** ulje!

I presim me kënaqësi gjithë të interesuarit!
Telefon: (06) 32-485-300 • e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Bëhu drejtues!



Të bëhesh drejtues i mirë s'është detyrë e lehtë! Është një sfidë e madhe! Të përparosh në krye të një skuadre të cilët të vlerësojnë dhe të respektojnë, me të cilët mund të punosh në harmoni për qëllimet e përbashkëta, të qash e të qeshësh së bashku, t'i qëndrosh njëri tjetrit pranë në vështirësi e në suksese... Për këtë **IA VLEN!**

Përse mendova që duhet shkruar rreth kësaj? Dhe përse unë, kur në këtë biznes kanë dalë shumë drejtues të suksesshëm. Sepse ky biznes e meriton që të bëhemi edhe më shumë të suksesshëm. Dhe prandaj unë, sepse ne punojmë në një skuadër fantastike me drejtues të jashtëzakonshëm!

Falenderime të përzemërta për çiftin e shkëlqyer të cilëve ua dimë për nder që kjo mundësi ekziston në jetën tonë, për sponsorët tanë **Zsolt dhe Marika Rozsahegyi**. Çdo ditë mendojmë me dashuri dhe respekt për Ta, sepse po të mos ishin ata, atëherë edhe ne nuk do t'i

përjetonim mrekullitë që shijojmë falë Forever-it.

Ne e vendosëm që do i kopjojmë, sepse ajo që arritën ata është diçka shembullore, dhe ne mund të bëhemi të mëdhenj si ata, nëse ndjekim drejtimin që përfaqësojnë. Zotërojmë një linjë të sipërme si **Sandor Toth, Anita Balogh**, dhe ai që është shembull për të gjithë ne, ai që ndodhet në majën e botës: **Miklos Berkics! Ju falenderojmë që jeni me ne!**

Një nga ëndrrat e mia ka qenë dhe do të jetë gjithmonë që dua të bëhem drejtues i madh e i mirë! Ti çfarë ëndrre ke shënuar në fletoren tënde? **Ëndrrat bëhen realitet!** Nëse u kushtohesh atyre, nëse i merr përsipër dhe je i gatshëm të veprosh për to, atëherë do të bëhen të tuat!

Ëndrra jonë nisi në vitin 2000! Pas një vendimi të përgjegjshëm me shumë punë, angazhim, ndihmë nga sponsori dhe me qëllime të qarta ndërtuam biznesin tonë Forever. Dhe vetëm atë! Nuk kishim mundësi tjetër! Dhe nuk donim gjë tjetër! Sepse kishim përpara shembull! E mësuam këtë profesion dhe kishim parasysh vetëm një pikësynim, të gjenim njerëz që na ndjekin! Kishim besim që na takonte dhe e meritonim këtë, dhe Marika gjithashtu na bëri të besonim që jemi të aftë për të.

Gjetëm miq të shkëlqyer! **Erzsi dhe Istvan Czifra**, këmbëngulja e të cilëve është shembullore, **Klari Molnarne dhe Zoli Molnar**, të cilët që të dy sot janë senior menaxher, kanë një skuadër të madhe dhe janë drejtues të vërtetë. **Patricia Rusak**, gjithashtu senior menaxhere, të cilën e njohu gjithë vendi, dhe **Magdolna Farkas** tek e cila mund të mbështetemi gjithmonë.

Me ta dhe nëpërmjet tyre u krijua një skuadër e madhe, **Zoli dhe Timi Sitkei, Zsuzsi dhe Tibi Oszbach**,

Rozal dhe Jozsi, Mark Rusak, Erika dhe Gabor Keszthelyi, Zsolti dhe Detti Melcher, Jozsi Steiner, Andris dhe Niki Hargitai, Attila dhe Vera Kiss, Evi Labodi, Terike Illes.

Për ne ata janë njerëz të jashtëzakonshëm, të cilëve ua dimë për faleminderit që na ndoqën, jemi shumë krenar për ta dhe i duam shumë!

Dhe nëse ti s'ke akoma skuadër të madhe, s'je akoma drejtues i madh siç do dëshiroje të ishe, atëherë duhet të bësh disa gjëra në këtë biznes!

Nuk lindim drejtues, por bëhemi të tillë, dhe nuk e përcakton niveli i biznesit që je i tillë në mendje dhe që ke ndjekës të përkushtuar për të cilët Ti je shembull! Ndjekja nga njerëzit nuk bëhet me detyrim, por duhet ta meritosh!

Dhe nëse do i radhisja, atëherë në vend të parë do të vendosja **dhënien e shembullit**. Si mund ta presësh nga kolegu yt që të bëjë një program motivues, kur Ti nuk e bën. Si mund ta presësh të bëj 4 pikë, kur ti s'i ke akoma në datën 30. Shumica e drejtuesve i bën katër pikët që në datën 20 të çdo muaji, dhe në fund të muajit secili prej tyre ka gjashtëtetë pikë në qarkullimin personal. Këtë u treguam atyre! Dy prej tyre, Klari Molnarne dhe Patricia Rusak e plotësuan programin motivues të ndarjes së profitit! Ishte një rezultat madhështor! Jemi krenar për ato!

Duhet të marrësh pjesë **në çdo aktivitet!** Përgatitu, **dëgjo CD, lexo libra** që të ndihmojnë të ndryshosh! Nëse do rezultat, duhet **të mësosh dhe të zhvillohesh!** Sa i besueshëm je? Je **100% përdorues produktesh?** Duket dhe ndihet tek ty që përdor produktet e Forever-it nga jashtë e brenda? Pa këto s'do të bëhesh kurrë drejtues i mirë!

Sa **besnik** je ndaj kompanisë? Edhe me veshjen tënde e tregon që

përfaqëson një biznes me përmasa miliardash? E di që **përse e bën?** Pra, a ke **pikësynime** me afate kohore, për të cilat je i angazhuar dhe të cilat dëshiron t'i arrish me çdo kusht?

E kryen vazhdimisht **punën bazuese**, e nxit vetveten për punë të rregullt? **Vepron** gjithmonë në interes të biznesit dhe skuadrës? **E ndërton biznesin pastër dhe thjeshtë?**

Pa **ndërtim** nuk funksionon! Madje nuk funksionon aspak!! **Mendo pozitivisht dhe integroji të gjithë!** Sponsorin, linjën e sipërme, kolegët, produktet, kompaninë, aktivitetet dhe veten tënde!

Për drejtimin e një skuadre duhet të jesh **i përlurur** dhe t'i duash ata! Ta ndjejnë që ti i mbështet dhe mund të kërkojnë ndihmë kurdo. **Duhet t'u japësh besim, t'i motivosh dhe t'i entuziazmosh!**

Nëse u përshtatesh kriterëve të **njeriut kyç**, e ndjen mirë vetveten dhe nuk e harron se nga u nise, atëherë do të bëhesh një drejtues i madh, dhe do të përjetosh momente të mrekullueshme të pakrahasueshme me asgjë tjetër.

Ne këtë mrekulli e përjetojmë shpeshherë! E falenderojmë fatin që jemi pjesë e kësaj, dhe falenderojmë gjithë drejtuesit që u bënë pjesë e jetës sonë!

Qëndro ai që je, bëhu njeri gjithmonë e më i mirë, tregohu i sigurtë, bëj atë që duhet të bësh, dhe ke për t'u bërë një drejtues i madh! Këtë thënie të Napoleonit e dëgjova nga një kolegja ime e dashur, Klari Agg:

"NJERËZIT E MËDHENJ JANË SI METEORËT, E DJEGIN VETVETEN QË TË NDRIÇOJNË BOTËN!"

Suksese të shumta në rrugën e bërjes drejtues!



EDIT DHE PETER KNISZ

Senior menaxherë

Njoftime

TË REJA

FLP Hungari Shpk bën gjithçka që ju të keni sukses në punë. Prandaj nga marsi i 2009-ës e ndryshojmë mënyrën e shpërndarjes së revistës FOREVER. Dëshirojmë që arevista jonë të përfundojë sa më shpejt dhe menjëherë tek sa më shumë distributorë, prandaj nuk e postojmë sipas bonusave mujor, por me rastin e çdo blerje produktesh me vlerë pikësh japim falas edhe një revistë në çdo vend të rajonit tonë.

Shpërndarja e revistave të reja fillon në datën 15 të çdo muaji dhe zgjat deri në datën 14 të muajit të ardhshëm. Në vendet ku bëhen shitje pa vlerë pikësh natyrisht edhe në të ardhmen mund të blini revistat tona aktuale dhe më të vjetra.

FLP Hungari Shpk përipiqet vazhdimisht të përmirësojë efektivitetin e komunikimit me distributorët. Dëshirojmë t'ua dërgojmë më shpejt dhe më shpesh Juve informacionet.

Prandaj ju lutemi dhe rekomandojmë të regjistroheni sa më shumë në listën tonë letërkëmbëse. Këtë mund ta bëni edhe nëse ua diktoni personalisht adresat tuaja E-mail punonjësve tanë në zyra, të cilët i shënojnë ato në sistemin tonë.

PROGRAME MOTIVUESE

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimit i veçantë dhe ekskluziv. Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

- Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë kartën e anëtarësisë në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.
 - Nga data 1 tetor 2009 në vend të Travel Pack të mëparshëm shesim paketën Travel Touch prej 2,007 cc. Kjo paketë e re përveç të drejtës së blerjes me kartë-ATS përmban edhe dhurata ekskluzive të cilat deri tani merreshin vetëm në vendet e prushimit të Forever Resorts.
 - Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe adresa e-mail e distributorit.
 - Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.
 - ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore.
- Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s.

Telefon: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RISPONSORIZIM

Rregullat e "risponsorizimit" gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësimit të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë.

Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t'i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës

Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success".

Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "www.foreverliving.com"- njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi "Guest". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „Distributor login“. Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

Llogari bonusash në faqen tonë të internetit.

Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t'i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet. Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com>.



com/user/AloePod. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

Në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbajë me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonte leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.



E parregullt! Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com!

INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

- **Në internet.** Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonte edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit **telefonik** të zyrës sonë qëndrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korrigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranohet për shkak të shmangjes së gabimeve! **Pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallçifim dokumentash!**

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vultur dhe dorëzuar më parë.

FLP TV

programi në internet nga 23 nëntor deri në 24 dhjetor 2009

- | | |
|------------------------|---|
| 18:00 dhe 06:00 | Himni |
| 18:05 dhe 06:05 | Përmbledhje |
| 19:10 dhe 07:10 | Dr. Revesz Edit Siklosne: Krishtlindje në familje me Forever |
| 19:30 dhe 07:30 | Dr. Terezia Samu: Përvoja produktesh me fëmijët |
| 20:05 dhe 08:05 | Surprizë (Zsolt Frenko): ABBA |
| 20:35 dhe 08:35 | Tünde Hajcsik: Krishtlindjet e Forever-it |
| 21:00 dhe 09:00 | Supervizorë, Asistent m . . . |
| 21:25 dhe 09:25 | Menaxherë, Menaxherë drejtues, Sundimtarë |
| 22:25 dhe 10:25 | Teri Harangozo, Kati Kovacs, Laszlo Aradszky: Festival kënge dhe kërcimi Forever |
| 22:55 dhe 10:55 | Miklos Berkics: Çdo ditë është Krishtlindje |
| 23:05 dhe 11:05 | Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP |
| 23:10 dhe 11:10 | Grupi muzikor Rajko |
| 23:25 dhe 11:25 | Peter Szabo dhe Ilona Horvath Szabone: Bazat e ndërtimit të rrjetit |
| 23:45 dhe 11:45 | Dr. György Bakanek: Parandalim me Aloe Vera |
| 00:00 dhe 12:00 | Ëndrra jote është plani ynë: Produktet FLP |
| 00:05 dhe 12:05 | Kori Golgota Gospel me 150 anëtarë: Konkurs zëri |
| 00:30 dhe 12:30 | Aidan O'Hare: FLP Europa |
| 01:25 dhe 13:25 | Katrin Bajri |
| 02:25 dhe 14:25 | Megastar: Betti Balazs dhe Feri Varga |
| 02:45 dhe 14:45 | Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia FLP |
| 02:50 dhe 14:50 | Supervizorë, Asistent m . . . |
| 03:10 dhe 15:10 | Menaxherë, Menaxherë drejtues |
| 04:35 dhe 16:35 | Ildiko Keresztes dhe Attila Pataki:Koncert feste |
| 05:00 dhe 17:00 | Zoltan Nyiri dhe Krisztian Hackl: Mundësitë dhe përparësitë e llojeve të personalitetit |

www.flpseeu.com



Numri i gjelbër i Telecenterit të Budapestit: +36 80 204 983. Mund të telefonohet falas në ditët e punës në orarin 12-16.

NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË



Debreceni iroda

TË REJA

Telecenter zotëron edhe numër të ri TË GJELBËR: **06-80-204-983**. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST – Success Day: 2009. 11. 21, Success Day: 2009. 12. 19

POROSI PRODUKTESH

Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme: **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, **cel**: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149, **me sms** në numrin e telefonit +36-20-478-4732, **në internet: porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com!**

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dytëri ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu, kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen internetit www.foreverliving.com.

BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet personale mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shuma e çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak.

Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

1. Deklarata. Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.

2. Blerja: Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shuma gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

3. Informimi: Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi.

Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marrim porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anullojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'ju japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925, Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989, Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

- Drejtoria Qendrore: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
 - Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280. Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
 - Drejtoria Rajonale e Debrecenit: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
 - Drejtoria Rajonale e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505, +36-20-251-1712. Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
 - Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167; +36-20-467-8603. Drejtori i rajonit: Földi Attila
- Orari i hapjes së zyrave tona të premtën ndryshon. Nga data 30 tetor në vend të orarit 9.00-17.00 janë hapur në orarin 10.00-18.00, kurse llogaria 10.00-17.00.

Forever Resorts

• Hoteli Kështjella e Szirakit 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285. Drejtoresha e hotelit: Király Katalin

Njohuritë t'i jep firma

NGA TY KËRKON VETËM QËNDRIMIN!

Ave* kolegë të FLP-s!

Në ditën e suksesit të të shtunës marrim një trainim të shkëlqyer, gazmor dhe mbi të gjitha me vlerë nga Michael Strachowitz, një nga trainuesit drejtues të Europës dhe nga përkthyesi hungarez Gabor Rath.

Për të marrë trainime të tilla duhet të marrim pjesë në çdo ditë suksesi, pasi çdo minutë e tyre shërben suksesin tonë!

Zoti Strachowitz na tregoi 3 boshtet e suksesit, qëndrimi personal, forca shtytëse dhe njohuritë. Puna jonë është pothuajse e mërziqshme, pasi për 3-5 vjet me radhë kryejmë vetëm punën bazë, dhe vetëm pas kësaj vjen pjesa kreative, përse t'i shpenzojmë bonuset e diamantit. Puna bazë është e thjeshtë, gjejmë partnerë të rinj biznesi, kurse ata që janë të papërshtatshëm për këtë, bëhen blerës ☺. Kurse hapi i tretë është t'u mësojmë partnerëve të rinj dy hapat e para. E shikon sa e thjeshtë është!

Gjatë punës do të kemi nevojë për një kufje dhe kapele me strehë, e para duhet që të mos dëgjojmë njerëzit që qahen dhe na thonë të heqim dorë, kurse e dyta na ndihmon të fokusohemi tek pikësynimi ynë! ☺

(dhe këto dy mjete me vlerë u shfaqën në trainimin e menaxherëve të të djelës!)

Të radhisim se çfarë duhet të përvetësojmë, çfarë duhet të mësojmë për suksesin tonë:

Guxim, vullnet, qëndrimin e njeriut kyç. Duhet të ndjekim numrat e cepave, të flasim në telefon me 5 njerëz, nga këto



do të dalë një bisedë/prezantim. Një në tre njerëz thotë që "po e dua, do ta bëj", por e dimë që një pjesë e tyre dështon; kështu nga 3 njerëz që nisen, vetëm një do të bëhet me të vërtetë aktiv si vetë ne. Me kalimin e kohës nga 3 punonjës aktiv njëri është pothuajse e garantuar që bëhet Menaxher. Pra, receta e suksesit është: kufje+kapele me strehë dhe 5-3-3-3... Ai që e bën këtë përditë për 4-5 vjet, do të bëhet diamant!

Merr vendimin, dhe me recetën e mësipërme bota bëhet e jotja! Por është edhe një lajm i keq, siç e dëgjuam nga trainuesi, që çdo vendim shoqërohet me sakrificë! Duhet të heqësh dorë nga varfëria, nga e zakonshmja... S'do të kesh humbje të madhe! Mendo njëzetë e pesë herë në ditë për të ardhmen tënde, dhe ke për ta arritur.

Çdo fillestar i që i dëgjoj këto në Arenë, i uroj të veproj kështu dhe t'i arrij ëndrrat e tij, sepse të gjithë meritojnë një jetë më të mirë!

Trainimi i menaxherëve i të djelës në rrugën Nefelejcs filloi në mënyrë gazmore, ku zoti Sztrachowitz pa me kënaqësi (duke qeshur me zë të lartë) që trainimi i tij i djeshëm sot u bë njohuri: u ula në sallë me kufje dhe kapele me strehë ☺

Mësuam shumë nga ky njeri i shkëlqyer, e falenderojmë shumë kompaninë që na e ndihmon punën dhe ndërtimin e biznesit me trainime të tilla fantastike. Dhe gjithë këtë në kushte të denja, me përkthyes profesionist, Gabor Rath-in, dhe si bonus, potësisht falas.

Faleminderit FLP!

**GABOR LUKACS DHE
AGI GERINGER**

menaxherë



*Ave! Mënyrë e vjetër përshëndetje romake që do të thotë, qofsh i bekuar, përshëndetje.

*Ave! Mënyrë e re përshëndetje e FLP-s që do të thotë Aloe Vera. ☺

www.flpseu.com

FOREVER

SHTYPI

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarországi Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor: Dr. Milez Sándor **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 kft.

Grafika: Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** Aknay Csaba, Darko Baranašić • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 39 180 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani

– kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Për përmbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

Njoftimet e zyrave juglindore



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
 - Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
 - Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.
- Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon – Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9:00-16.30. Në rastin e porositisë në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.
- Pagesa e produkteve bëhet pasi ato merren në dorë. Vlera e transportit është 600 dinar dhe paguhet nga porositisë.

- Shpenzimet e transportit FLP Beograd i merr përsipër vetëm në rastin kur vlera e produkteve të porositura është më e madhe se 1 pikë.
- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodit e kalon 1 pikë krediti.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisi vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Serbisë:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00

Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

- Porosi produkteve mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

Numri i telefonit të specialistes mjekje të Malit të Zi:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-së së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: +385-1-3909-770 dhe fax: +385-1-3909-771.

Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

- Porosia telefonike: +385-1-3909-773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.
- Mësim në lidhje me produktet mbahet të hënën, të martën dhe të mërkurën nga ora 17.
- Nëse vlera e produkteve të blera është më e madhe se 1500 kuna, me kartë Diners kjo shumë mund të paguhet në 2-3 pjesë.

Këshilltarja jonë mjekje në telefon:

Dr. Ljuba Rauški Naglič, në ditët teke: 16:00 – 20:00. Celulari: 091 51 76 510.



Zágrabi iroda



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS



Zyra e Bijelinës

• Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.

Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30

• Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10.,
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i
hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën:
12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini
në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në
numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet
telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

Njoftim i zyrës së FLP-s së Sarajevës

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është
më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

• 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe
të premten 09.00-17.00.

• Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava.

tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net.

Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

– Ju njoftojmë që pranë zyrës së Trzinit funksionon edhe salloni i kozmetikës dhe
masazhit Sonya. Për informacione të mëtejshme dhe lënie orari takimi interesohuni
në numrin e telefonit 01/562-36-40. Presim paraqitjen tuaj!

– Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në
rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit.
Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet
të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë.
Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon
transportohet për dy ditë pune!

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

• Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535.

Drejtori rajonal: Attila Borbath

Drejtori i zyrës: Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355-694066 811.

Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20

e-mail: flpalbania@abcom.al



Zyra e Shqipërisë



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

• Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



I punonjësve të Qendrës Mësimore Sonya të rrugës Nefelejcs

Ditë e premte, mbrëmje, ka kaluar ora 6. I hedh një sy dritares së sallonit Sonya ku shikoj akoma dritë. Hap derën dhe nga zëri i saj tingëllues shfaqet një djalë i ri, i gjatë dhe simpatik. Ai është parukeri ynë i ri, Robert Horvath. Në duar mban 2 tufa flokësh bjond afërsisht 50 cm të gjata, kurse në karrige është ulur një vajzë simpatike me flokë të shkurtër.

- Robi, Ti merresh edhe me zgjatje flokësh?

- Pothuajse me gjithçka që ka të bëjë me flokët?

- Kur dhe ku mund të bisedojmë pak?

- Si të duket nesër, në Ditën e Sukselit?

Papa, pas skenës zien dhe gumëzhin jeta. Ndihen emocione të natyrshme, skuadra kryen rregullimet e fundit në mënyrë që edhe kjo Ditë Suksesi të zhvillohet po aq mirë si gjithmonë nga muaji në muaj. Vajza të bukura modele me fustane përralore mbërmjeje, ato janë vajzat-Glamuor, të cilat gjatë ditëve të javës punojnë në zyrë dhe llogari. Kurse sot, si Hirushja e përrallës bëhen të mrekullueshme falë punës së duarve specialiste. Këtu ndodhen edhe lektorët e ditës së sotme, të cilët në mendje janë të zënë me ato që do të thonë, dhe u vjen mirë kujdesi që i lehtëson nga përgatitja e makijazhit dhe modelit të flokëve. Dhoma e vogël e zbulimit ndodhet pikërisht përballë dhomës së veshjes së Dr. Sandor Milesz. Është mirë që janë kaq afër, pasi drejtori gjeneral nuk ikën kurrë pa lavdëruar vajzat dhe djemtë duke u buzëqeshur këndshëm. Është një ndjenjë e mirë të shikosh që është krenar për shtabin dhe i gëzohet punës së tyre të përsosur. Nga penelat e vajzave makijazhatore fytyrat bëhen të bukura si porcelani, të cilat kurorëzohen nga parukeri me përgatitjen e modeleve të flokëve. Në dreqë dhoma boshatiset dhe mjeshtrit e kozmetikës që punojnë nga mëngjesi largohen të lodhura, por të kënaqura. Mbetëm vetëm ne të dy.

- Robi, na tregon pak rreth vetvetes?

- U lodha. Por kjo është lodhja e këndshme e punës së suksesshme. Vërtitem nga adrenalina, e ndjej shumë mirë veten!

- Ta fillojmë nga fillimi. Ku ke lindur?

- Në Budapest në janar të 1988-ës.

- Pra këtu je rritur? Këtu e ke bërë shkollën?

- Po. Kam mësuar në Gjimnazin me Dy Gjuhë të Terezvarosit, si dhe jam diplomuar në Gjimnazin Ferenc Erkel.

- S'është diçka e zakonshme që dikush pas maturës shkon për paruker.

- E di. Por prindërit e mi i qetëson mendimi që nëse ndonjëherë vendos të mësoj mëtej, edhe për këtë më jepet mundësia sepse zotëroj diplomë mature.

- Pra, pas gjimnazit fillove të mësoje parukeri. Atëherë për Ty shkolla ishte më e shkurtër?

- Jo, kam mësuar aty 3 vjet si gjithë të tjerët. Pasi në gjimnaz mësuam lëndë të përgjithshme, kurse shkolla e parukerisë të jep një përgatitje profesionale.

- Të përqen profesioni yt?

- Shumë. Gjatë viteve kur mësoja parukeri merrja pjesë vazhdimisht në konkurse;

rezultati më i mirë që kam arritur është vendi i 3-të në konkursin kombëtar të kategorisë Prerje Moderne Flokësh për Fëmijët, si dhe gjithashtu në konkurs kombëtar, në prerje flokësh për Meshkuj vendin e 9-të, kurse në skuadër vendin e 4-t.

- Kur u bërë paruker?

- Sivjet në qershor.

- Atëherë ky është vendi i parë i punës?

- Jo. Fillova të punoj në lagjen XII, por kur m'u dha mundësia të punoj në këtë kompani, e shfrytëzoja atë.

- Me të vërtetë, si u njohe me Forever-in?

- Kur isha në shkollë si punë nxënësish punoja në Arenën Sportive Laszlo Papp të Budapestit në catering, kështu që çdo muaj me rastin e Ditëve të Sukselit pata fatin të takohesha me njerëzit.

- Pak sekrete rreth teje. Jeta private?

- Jetoj vetëm në apartamentin tim në Budapest. Krahas punës më pëlqen edhe të luaj poker, dhe marr pjesë rregullisht në konkurse, herë me sukses, herë pa sukses. Më pëlqen të argëtoj dhe ta kaloj kohën me miqtë e mi, si

dhe të njihem :)) Pra, pak a shumë jetoj si një i ri 21 vjeçar.

Pikësnyimi im: dëshiroj të jem i suksesshëm në zanatin tim!

- Ke pak kohë që punon tek ne. A ke klientë të përhershëm?

- Për fat të mirë po. Të gjithë u treguan të hapur dhe të këndshëm, si kolegët e mia, ashtu edhe konsumatorët e produkteve, klientët e mi.

- Mendoj se edhe Ti punon me orar takimi paraprak?

- Po. Përparësia e madhe e kësaj është që klientët nuk duhet të presin, kur vijnë i shërbej me gjithë vëmendjen dhe njohuritë e mia profesionale.

- A u jep lexuesve një numër telefoni ku mund të japin kërkesat e tyre?

- Natyrisht: +36-20) 369 7579.

- Robi. Po të lë të shplohesh. Të uroj një fundjavë të mbarë, dhe të falenderoj për bisedën!

UNGAR KATA

menaxhere



Salloni Sonya i rrugës Nefelejcs

Masazh: Csilla Fülöp

(+36-20) 981-7894

Kozmetikë: Ivet Racz

(+36-20) 416-6329

Manikyr, pedikyr: Krisztina Hasznosi

(+36-20) 594-7437

Parukeri: Robert Horvath

(+36-20) 369 7579

Salloni Sonya i rrugës Szondi

Masazh: Ildiko Hrnacsjar

(+36-20) 457 1155

Kozmetikë: Ildiko Bagi-Meszaros

(+36-20) 500-3889

Punonjësit tanë ju presin të gatshëm për t'ju bërë qejfin. Hapni fletoren e takimeve dhe binduni për besueshmërinë e fjalëve të mia! Ju uroj të kaloni një kohë të këndshme!



2010, SUPER RALLY

Shënojeni në kalendar datën 13-15 gusht 2010 dhe filloni të përgatiteni për aktivitetin Super Rally që organizohet në Denver. Festoni me skuadrën tuaj për herë të parë në historinë e Super Rally-t në një qytet i cili ofron një pamje të mrekullueshme të Rocky Mountin dhe ka një mot të shkëlqyer i cili e bën edhe më të këndshëm udhëtimin veror. Vendoseni që tani si pikësnyim dhe punoni shumë që edhe Ju të bëheni pjesë e mbresave të paharrueshme që arrihen në Super Rally-n e vitit 2010.



Vendi i organizmit të Rally-t: Colorado Convention Center





DENVER

COLO R A D O



Kriteret e kualifikimit për në Super Rally:

Distributorët që ndodhen në nivelin e Menaxherit të cilët nga 1 prill 1009 deri në 31 mars 2010 bëjnë blerje me vlerë të paktën 1500 Pikë Krediti kanë të drejtë të marrin pjesë në aktivitetin me emrin Super Rally të kompanisë FLP. Në Super Rally-n Ndërkombëtar Pikët e Kreditit të sigurura në Hungari gjatë periudhës së shënuar të kualifikimit u japin Distributorëve të drejtën për gjërat e mëposhtme:

- a) sigurimi i 1000 Pikë Krediti strehim për tre natë dhe dy bileta Rally
- b) sigurimi i 750 Pikë Krediti strehim për një natë dhe dy bileta Rally
- c) sigurimi i 500 Pikë Krediti dy bileta Rally
- d) sigurimi i 250 Pikë Krediti një biletë Rally

Konkursi Sonya[®] Super Rally

Kolegë të dashur!

Me këtë rast ju njoftojmë se Qendra Amerikane shpalli konkursin Sonya[®] Super Rally, në kuadrin e të cilit organizojmë konkurs eliminator edhe në Hungari. Informacionet e plota mund t'i lexoni në dokumentin e mëposhtëm. **Regjistrimin e pranojmë deri në 20 nëntor me e-mail (flpbudapest@flpseeu.hu) ose me postë (adresa: 1675 Budapest, Pf: 51.).**

Konkursi eliminator do të zhvillohet më **26 nëntor në orën 10** në sallën e leksioneve të rrugës Nefelejcs (1183 Budapest, Nefelejcs utca 9-11.).

Ju njoftojmë se konkursi eliminator zhvillohet në rreth të mbyllur, në sallën e leksioneve nuk mund të hyjnë shoqëruet.

Një juri prej katër anëtarësh do të vendos se cilat janë fitueset.

Juria vlerëson kategoritë të ndryshme në bazë të të cilave merr vendimin.

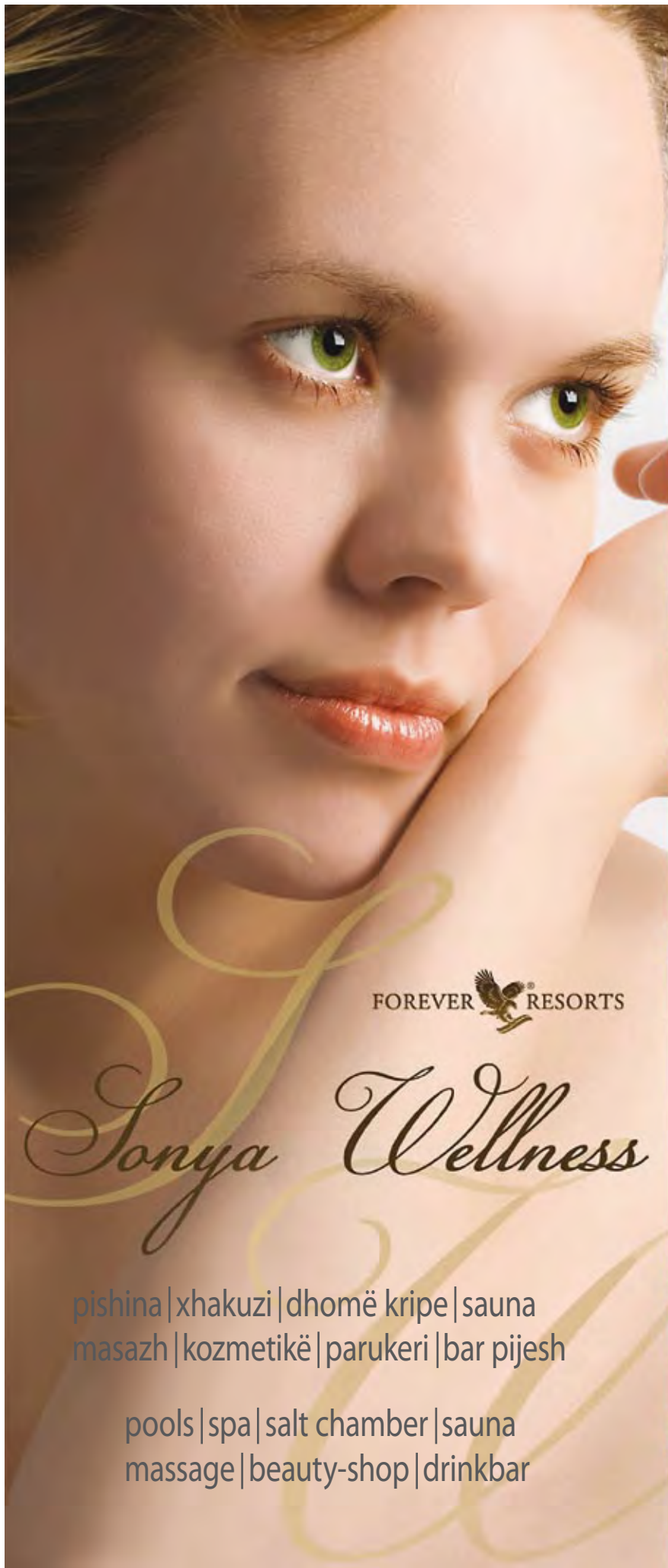
Fitueset e zgjedhur nga juria në konkursin eliminator kalojnë në raundin tjetër të konkursit, të cilin e mbajmë në Ditën e Suksesit të 19 dhjetorit, ku fituesja e zgjedhur do të përfaqësojë Hungarinë në konkursin Sonya[®] që mbahet në Rally-n European.

Kufiri kohor i regjistrimit: 20 nëntor 2009

Ju urojmë mëtej punë të suksesshme!

KRITERET E PJESËMARRJES:

- Mund të marrin pjesë vetëm femrat.
- Nivel supervizori ose më i lartë.
- Shpërndan në mënyrë aktive produktet Sonya[®].
- Bën trainime.
- Bën prezantime Sonya[®].
- Zotëron kullë Sonya[®] (960)
- Për pjesëmarrjen në konkurs duhet të përgatis një makijazh të përditshëm dhe rasti.
- Mund të përdoren vetëm produkte Sonya[®].
- Pjesëmarrësit mund të përdorin vetëm produktet e veta.
- Pjesëmarrësit duhet të bëjnë një prezantim të produkteve bashkë me një trainim prej 3 minutash njëkohësisht.



FOREVER  RESORTS

Sonya Wellness

pishina | xhakuzi | dhomë kripe | sauna
masazh | kozmetikë | parukeri | bar pijesh

pools | spa | salt chamber | sauna
massage | beauty-shop | drinkbar





Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream

Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream që përmban ekstraktin e lëvores së bredhit të mëndafshhtë është anëtarja më e re e familjes Sonya Skin Care (trajtim lëkure Sonya). Ky krem që hidraton thellë e shuan etjen e lëkurës në mënyrë të përsosur si asnjë trajtues tjetër lëkure deritani. Ekstrakti i lëvores së bredhit të mëndafshhtë përmban një nga antioksidantët më të fortë që gjendet në natyrë, OPC-n (Oligomeric Proanthocyanidins). Ekstrakti i lëvores së bredhit të mëndafshhtë neutralizon oksidantët, nëpërmjet të cilës mbron shëndetin e lëkurës sonë dhe siguron ruajtjen e nivelit të kolagjenit, proteinës më të shpeshtë të organizmit. Asgjesimi i oksidantëve është arma më efektive kundër plakjes. Kombinimi i ekstraktit të lëvores së bredhit të mëndafshhtë me Aloe Vera të pastër e të stabilizuar, me ceramide dhe hidratuesit e gjeneratës më të re përbën në Sonya® Aloe Deep Moisturizing Cream garancinë me të cilën ky krem ndihmon hidratimin e shtresave më të thella të lëkurës, si dhe risjell dhe ruan shkëlqimin rinor të lëkurës.

PËRBËRËSIT:

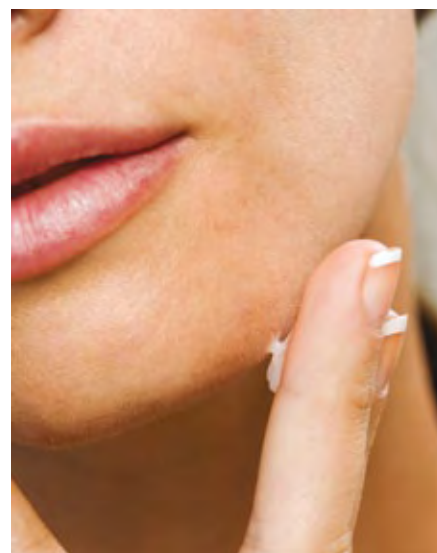
Aloe Barbadensis Leaf Juice (Stabilized Aloe Vera Gel), Water (Aqua), Propanediol, Butylene Glycol, Macadamia Ternifolia Seed Oil, C12-15 Alkyl Benzoate, Glyceryl Stearate, Lauryl Lactate, Sorbitol, Dimethicone, Helianthus Annuus (Sunflower)

Seed Oil, Cetyl Alcohol, Methyl Gluceth-20, Isostearyl Hydroxystearate, Arginine, PEG-100 Stearate, Carbomer, Pinus Strobus Bark Extract, Glycerin, Palmitoyl Tripeptide-5, Ceramide 3, Ceramide 6 II, Ceramide I, Phytosphingosine, Cholesterol, Sodium Lauroyl Lactylate, Xanhan Gum, Sodium Hyaluronate, Phenoxyethanol, Methylisothiazolinone, Fragrance (Parfum).

PËRDORIMI:

Për të arritur një hidratim më të thellë dhe intensiv përdoreni çdo mbrëmje pas Sonya® Aloe Nourishing Serum. Merrni pllakën mbuluese dhe shkopin plastik që gjendet nën kapak. Me shkopin vendosni pak krem në pllakën mbuluese dhe me majën e gishtit vendoseni dhe lyeni kremin në lëkurë, pastaj fërkojeni atë lehtë. Pas çdo përdorimi shplajeni shkopin dhe pllakën mbuluese me ujë të nxehtë, pastaj fshijini me peshqir të pastër para se ta vendosni në kuti.

Masa neto: 71 g



- Hidratues i thellë i cili hidraton edhe lëkurën më të thatë
- Përmban ekstraktin e lëvores së bredhit të mëndafshhtë për asgjesimin e oksidantëve
- Risjell dhe ruan shkëlqimin rinor të lëkurës



PRODUCT # 311