

Viti XII, numri 11/nëntor 2008

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Të gjejmë, **PËRSE?!**

ngjitjen e shkallëve të sistemit marketing derisa të arrijë pikësynimin e tij.

Suksesi natyrisht s'garantohet nga askush, por mund ta shohësh qartë se si njerëzit bëhen të suksesshëm. Nëse e ndiqni këtë sistem, punoni shumë, me durim e këmbëngulje, do të keni sukses në Forever. Pastaj suksesti të zgjidh vështirësitë për shkak të të cilave e fillove këtë punë. Pasi ndodh kjo gjë, pra duke qëndruar tek shembulli i mësipërm arrini të lani borxhet, është e rëndësishme të gjeni qëllim të ri, forcë të re motivuese, sepse në mungesë të kësaj s'do keni më faktorë që ju nxit për punë. Pra kur arrini çdo qëllim – në çdo moment të gëzuar – ekzistojnë dy mundësi. Mund të ndaloni dhe të mos bëni asgjë tjetër. Të mos organizoni takime të tjera, të mos takoheni me njerëz të rinj, ose ndodh edhe që të mos e merrni më seriozisht as konsumimin e rrethit tuaj të konsumatorëve. Kjo është sëmundja klasike e menaxherit, e cila për më tepër është e rrezikshme sepse përveç dobësisht të biznesit na ulet edhe besimi në vetvete, bëhemi më kritik në lidhje me çdo situatë, si me firmën dhe anëtarët e skuadrës, ashtu edhe me vetveten. Kjo pikëpamje "kritike" shpeshherë nuk pasqyron pamjen e vërtetë. Bëhet fjalë vetëm rreth faktit që s'kemi më qëllim, s'kemi "përse"-në.

Mundësia tjetër është ecja përpara. Duhet gjetur një pasion i ri, motivim i ri, qëllim i ri. Pra, kur dëgjojmë zërin e brendshëm që: si mëtej?, me çdo kusht të dimë rëndësinë e një qëllimi të vërtetë, të thellë, afatgjatë dhe të fuqishëm. Përveç anës materiale ky mund të jetë edhe dëshira për të ndihmuar, bamirësia, edukimi i fëmijëve tanë, udhëtimi, zhvillimi i personalitetit, ndërtimi i marrdhënieve të reja. Këto janë vetëm disa gjëra të cilat në afat të gjatë mund të angazhojnë

këdo. S'është detyrë e lehtë, shpeshherë s'arrijmë dot ta gjejmë nga dita në ditë qëllimin e vërtetë të jetës që zëvendëson qëllimet afatshkurtra. Ndoshta duhet të ndryshojmë për këtë gjë.

Në verë në aktivitetin Eagle Summit, në Grand Canyon u zhvillua një bisedë e mrekullueshme mes drejtuesve më të mëdhenj të FLP-s në botë. Gregg tregoi se sa interesante është që në kanion lumi rrjedh prej shekujsh të tërë, por herë pas here (vërtetë që shumë rrallë) gjen shtrat të ri, nuk rrjedh gjithmonë në thellësinë e zakoshme. Është mahnitëse që pikërisht një javë pas largimit të grupit Eagle Summit në pjesën e kanionit ku shëtitën njerëzit tanë kaloi një rrjedhë e madhe. Pas kalimit të rrjedhës lumi tashmë rrjedh në një shtrat ku, sipas përvojave të disa qindra viteve të kaluara, asnjëri s'e kishte menduar. Tani lumi ndodhet në një pjesë krejt tjetër të kanionit. Aty ku deri tani gumëzhinte ujvara, tani është thatësirë, por ka ujvara dhe pellgje të reja për t'u zbuluar. Natyrisht lumi është i njëjti, i furnizon akoma me ujë banorët e atjeshëm, por s'është plotësisht ai i vjetri. U çliruan energji të reja, u rinovua gjithë mjedisi. Gjithë kjo mund të ndodh me këdo prej nesh. Mund të gjejmë motivim dhe pasion të ri në ditët tona të zakonshme. Këto ndoshta do të jenë më të fuqishme se ato që na futën në biznesin Forever. Pastaj qëllimet e reja na ndihmojnë të ngjitemi në lartësi të reja që të bëhemi partnerë të kënaqur të kompanisë sonë të shkëlqyer.

Ndodhemi në çerekun e fundit të vitit 2008, së shpejti vjen fundi i vitit. Këto javë janë të rëndësishme. Të mos kalojnë kot, pa rezultat! Të punojmë me gjithë fuqitë tona, edhe nëse na mbetet më pak kohë për gjumë. Që kur të trokas viti i ri të shikojmë të kënaqur prapa: "Bëra gjithçka që varej nga unë." Më beso, s'ka nevojë për më shumë se kaq.

Është thënë disa herë që biznesi ynë është mundësia më e madhe në botë, por ndoshta s'ka patur kurrë kaq nevojë për të sa tani. Kompania jonë rritet kudo në botë, rritet qarkullimi edhe në këtë periudhë të vështirë që e bën të pasigurt ekonominë botërore. Shkaku i kësaj është se partnerët e kompanisë FLP janë njerëzit më të shkëlqyer të botës. Me siguri shumë prej të njohurve tanë, të cilët i kemi kaluar me kohë në listen e emrave sepse për shkak të jetës së tyre të sigurt s'ishin të hapur ndaj biznesit, tani e presin me kënaqësi një ftesë të re, pasi ndryshuan rrethanat e jetës dhe imagjinatat rreth sigurisë së shumë prej tyre.

Ekzistojnë shumë lloje motivimi, ka shumë gjëra që i tërheqin njerëzit drejt botës së FLP-s. Ka disa gjëra evidente si përshembull siguria materiale, shëndeti dhe stili tërheqës i jetës. Këta faktorë motivues, apo "përse"-të e punonjësve janë shumë të rëndësishme në fillim, si dhe më vonë gjatë ndërtimit të biznesit, pasi këto e shtojnë njeriun nga një nivel në tjetrin. Përshembull nëse dikush dëshiron të çlirohet nga borxhet, me siguri kjo do të jetë për të forca motivuese e cila do ta ndihmojë në



Një vit me President's Club

Më duket sikur e filluam këto ditë punën me punonjësit drejtues të rajoneve të Hungarisë dhe Sllavo-jugore të FLP-s, kur ndërkohë ka kaluar një vit fantastik plot me suksese, gëzime dhe shumë kujtime të bukura.

Këtu tek ne në Forever ekziston një klub, një shoqëri, ku të hysh është një nga ëndrrat më të mëdha të çdo distributori. Nga njëra anë lidhet me rendimentin, e cila do të thotë që ai që hyn në këtë klub i shijon të gjitha mundësitë e dhëna nga pavarësia materiale. Është një detyrë plus që mund të bëjë për të tjerët dhe për të cilën të lutet presidenti i kompanisë Rex Maughan, ky është respekt për të gjithë.

Të punosh në një skuadër të mirë është e lehtë. Është e lehtë të punosh me njerëz të cilët kanë qëllime të përbashkëta dhe mendojnë së bashku që ta bëjnë më të

lehtë punën e disa qindra mijëra njerëzve këtu në Tokë.

Detyra e një drejtuesi përbëhet nga shumë organizim, udhëtime dhe punë e përditshme. Kudo në rrugët e Europës shihen vetëm shoferë kamionash dhe anëtarë të Forever-it. Viti i kaluar ishte viti më i suksesshëm për President's Club të Europës Juglindore në historinë e Forever Hungarisë. U bëmë firma më e madhe me sistemin multilevel marketing në Europë, nëpërmjet të cilës u sigurojmë sfond të sigurt material disa mijëra punonjësve, kurse më shumë se një milion blerësve me shkallën e gjerë të produkteve tona që mbrojnë shëndetin u sigurojmë një jetë më të bukur, më të sigurt e më të qetë. Jam i sigurt që çdo anëtar i President's Club e kryen me shpirt e zemër këtë punë, mund të kërkon pa pengesë ndihmë prej tyre, ata janë gjithmonë të gatshëm dhe të hapur

për të ndihmuar punën e punonjësve të rinj që rrahin për herë të parë flatrat.

Të dashur anëtarë të President's Club, me këtë rast dëshiroj t'ju falenderoj një nga një të gjithëve në emër të drejtuesit të përgjithshëm Rex Maughan, drejtorit Gregg Maughan, zëvendës drejtorit të Europës Aidan O'Hare, drejtorit koordinator Peter Lenkey dhe në emrin tim për punën vetësakrifikuese që keni bërë për këtë kompani fantastike, për rajonet e Hungarisë dhe Sllavo-jugore të Forever-it, dhe që do bëni edhe në të ardhmen, ju uroj suksese juve dhe bashkëpunonjësve tuaj edhe në vitet e ardhshme, sepse vetëm së bashku mund të ndërtojmë mëtej një skuadër sensacionale në këtë zonë të Europës.

Përpara FLP Hungari!

Harmoni, f



HOLIDAY RALLY NË



Njëmijë e dyqind anëtarë të Forever-it qetësisë së vjeshtës së vendit të famshëm të pushimit të Istrias për dy ditë i sollën gjallërinë e verës.

4 HOLIDAY RALLY

Kjo mrekulli filloi me radhën e gjatë të autobuzave i cili nga mëngjesi i të premtës transportoi punonjësit tanë në hotel Albatros të ndërtuar në bregun e lagunës Jeshile dhe hotel Molindrio që shikon nga laguna fjinje Blu. Ndërkohë

gjithë President's Club kishte ardhur më parë, kështu që në hyrje të hotelit grupet e autobuzave u pritën nga diamantsafir menaxherja **Aranka Vagasi** dhe soaring menaxherja **Tibor Elias**, me të cilët më vonë u bashkua edhe diamant

forcë, vrull

POREÇ, 3-4 TETOR



menaxherja **Veronika Lomjanski**, kurse në hotele shtabi i FLP-s kujdesej që secili ta zinte sa më shpejt dhomën dhe me një banjë freskuese të shploheshin nga lodhjet e udhëtimit të natës. Forcën që rrezaton nga skuadra e vërteton

mirë fakti që shumica e tyre paraditen në vend të pushimit e kaluan me zbulimin e mjedisit përreth, duke u njohur me pamjet e dy lagunave fqinje.

Në orën 14 bregu i dretit u braktis, ndërkohë që në pallatin e sportit s'shihej asnjë karrige

bosh. Filloi akti-viteti për pjesëmarrjen në të cilin me qindra vetë punuan shumë për muaj me radhë. Mikrofonit u kalua dorë më dorë nga një shtab lektorësh që – siç u shpreh diamant-safir menaxheri **Robert Varga**, një nga drejtuesit

e programit – me secilin prej tyre mund të ndërtohet një ditë trainimi. Partneri i Robertit në drejtimin e programit të aktivitetit dy ditor ishte menaxherja me karakter tërheqës nga Kroacia **Jadranka Kraljić-Pavletić**.

Drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz** ishte i pari që përshëndeti pjesëmarrësit e aktivitetit të cilët dëshira dhe qëllimi i përbashkët i mbledhi nga vende të ndryshme të rajonit në këtë fundjavë të veçantë.

Seria e leksioneve u hap nga mjekja e shkëlqyer dhe e njohur, soaring menaxherja **Dr. Edit Revesz Siklosne** e cila foli rreth efektit mbrojtës të shëndetit të aloe vera-s, senior menaxherja **Dr. Anna Schmitz** rreth efektit

të ushqimit në krijimin e sëmundjeve, kurse soaring menaxherja **Dr. Terezia Samu** rreth mënyrës së shëndetshme të jetesës në FLP. Pas tyre për argëtim kërcimtarë profesionist na shfaqën kërcime standarte dhe latine.

Temat e bllokut të mëpasshëm bënë fjalë për motivimin. Soaring menaxheri **Tamas Biro** me stilin e tij të këndshëm dhe ritmik foli rreth sukseset e arritura në FLP dhe përvojat në lidhje me to. Ai u ndoq nga diamant-

safir menaxherja **Aranka Vagasi** e cila foli pastër rreth forcës së motivimit. Safir menaxherja **Agnes Krizso** në leksionin me titull Kur e fillova unë, përshkroi punën e distributorit në aspektin e ndjenjave dhe emocioneve. Ky bllok u mbyll përsëri nga kërcimtarët, drejtuesi i të cilëve në fund të shfaqjes e përshëndeti publikun edhe në gjuhën hungareze.

Safir menaxherin **Jozsef Szabo** drejtuesi i programit e prezantoi si gjyshi i FLP-s, por





Jozsef u shfaq para publikut me pajisje të plota aventure, jo pikërisht me një pamje gjyshi. Nga leksioni i tij me titull Ti mund të bëhesh më i miri mësuam se si është një aventurë në stilin e FLP-s, sepse një anëtar i FLP-s mbetet i tillë edhe në Grand Canyon, nuk zbrapset nga sfidat. Soaring menaxheri **Attila Gidofalvi** tregoi përsëri se është me meritë një rrejtndërtues i vlerësuar dhe i njohur. Ndadu me ne në formë të pastër dhe të qartë përvojat e tij të shumta. Serinë e leksioneve e kurorëzoi lektorja mysafire, diamant menaxherja e dyfishitë **Katrin Bajri**, e cila në leksionin me titull Diamond lifestyle krahasoi jetën e saj para FLP-s me atë aktuale të FLP-s duke treguar se me sa shumë gjëra iu pasurua jeta falë FLP-s, ku siguroi jo vetëm

siguri materiale por edhe miq të vërtetë kudo në botë.

Pas mbylljes së ditës së parë secili u shplohdi sipas dëshirës, ose nxorri energjitë e tij të shumta me eksperimente muzikore.

Të shtunën në mëngjes drejtori koordinator i Europës **Peter Lenkey** në përshëndetjen e tij na tregoi një shembull të bukur rreth angazhimit.

Shumanëshmërinë e skuadrës FLP s'e tregon gjë tjetër më mirë se sa fakti që soaring menaxheri **Tibor Elias** tani s'foli rreth produkteve apo sistemit marketing, por Tibor, i cili është jo vetëm një rrejtndërtues i shkëlqyer, por edhe këngëtar i shkëlqyer operash, na befasoi me zërin e tij të shkëlqyer tenori. Ai u ndoq në skenë nga senior menaxherët **Ferenc Tanacs** dhe bashkëshortja e tij Ircsike

të cilët mbajtën një leksion me vlerë rreth parimeve bazë të sponsorizimit, pastaj safir menaxherja **Marija Burušfoli** rreth rëndësisë së përdorimit të produkteve FLP në jetën e përditshme. Diamantsafir menaxheri **Robert Varga** u paraqit jo vetëm si drejtues programi, por edhe si lektor. Në leksionin me titull Qëllime – motivime të brendshme ndau me ne mendimet e veta.

Në ditën e dytë të Rallyt për argëtimin e pjesëmarrësve u kujdes këngëtarja e njehur kroate **Maja Šuput**. Ajo u ndoq nga një rrejtndërtuese profesiniste, senior menaxherja **Tünde Hajcsik** e cila në leksionin e saj të shkëlqyer tregoi se për hapat e mëpasshme të të kualifikuarve të këtij aktiviteti është shumë e rëndësishme:



Çfarë presim nga një menaxher? Menaxheri dhe drejtori rajonal i Sllovenisë Andrej Kepe solli në skenë një tufë të vogël kafshësh duke simbolizuar me to shumanshmërinë e një grupi menaxherësh dhe duke treguar se si mund të

shkoj dikush deri në nivelin e menaxherit.

Mjeshterinë e safir menaxherit **Dr. Adolf L. Kosa** e tregon edhe fakti që edhe për shifrat që duken tepër të mërzitshme flet aq këndshëm sa pak vetë janë

të aftë. Shifrat janë çështje kokforte, kryesisht nëse Adolf në leksionin e tij i përdor që të tregoj se: biznesi është i planifikueshëm, me shifra mund të vërtetohet rezultati i punës së investuar, dhe rezultatet flasin vetë.

Pas pushimit të drekës erdhi një grup jo dosido. Seria u hap nga safir menaxheri **Istvan Utasi** me leksionin me titull Përcaktim qëllimi. Istvan është njeri i llogjikës dhe mendimit të kthjellët, edhe tani siç e ka zakon ndau me ne mendime





me vlerë. Senior menaxheri nga Bosnia-Hercegovina **Safet Mustafić** foli rreth temës që i interesonte më shumë dëgjuesit në leksionin me titull Nga supervizori deri tek menaxheri. Leksionet e safir menaxherit **Istvan Halmi** kujtohen nga shumë prej nesh. Kështu ndodhi edhe në Poreç. Ndodhesh në skuadrën më të mirë – deklaroi Istvan, dhe këtë deklaratë e thotë me një forcë aq bindëse sa që duke e dëgjuar s'ka njeri që të mos mbushet me krenari.

Maja Šuput u ngjiti përsëri në skenë. Temperamenti i sajit ë bën aq shumë për vete, sa që në fillim me të

u bashkuan Glamour girl, pastaj u ngrit në kërcim edhe drejtori gjeneral. Senior menaxherja me personalitet fitimtar **Gabriella Dominka** mbajti leksion rreth rëndësisë së programeve motivuese. Ajo u ndoq nga diamant menaxherja **Veronika Lomjanski** e cila suksesin e saj përveç të tjerave ia di për faleminderit faktit që s'e harron që edhe ajo ka qenë supervizore. Leksioni i saj rrotullohej rreth këtij mendimi. Duke dëgjuar atë gjithçka duket shumë e thjeshtë dhe e qartë, dhe gjithë kjo mund të realizohet edhe me një pjesë të dinamizmit të saj.

Miklos Berkics është vetëm një. Secili është një dhe i papërsëritshëm, por Miki është Miki. Ajo që dëgjojmë prej tij është njëkohësisht argëtuese, gazmore, tërheqëse, të bën të mendohesh, me vlerë dhe për t'u marrë në konsideratë. Njëri ka sukses, kurse tjetri jo. Ky mendim përsëritet vazhdimisht në leksionin e tij duke shfetur gjithmonë një territor tjetër të punës sonë. Dhe kush s'dëshiron të jetë „njëri”. Në këtë gjë përpiqet ky aktivitet të ndihmojë të gjithë ata që zgjasin dorën dhe e pranojnë këtë ndihmë. I dashur anëtar i FLP-s

që po lexon këtë artikull. Nëse e mendon seriozisht këtë biznes, atëherë ke bllok shënimesh të 2009-ës, dhe nëse ke, atëherë në të gjendet një shënim aty nga mesi i vitit? Një shënim jo i gjatë, vetëm emri i një qyteti të Istrias: Poreç.

Falenderojmë drejtuesit e programit për shërbimin e shkëlqyer gjatë këtyre dy ditëve. Falenderojmë lektorët që na përcollën njohuritë e tyre. Falenderojmë shtabin e zyrës kroate, mikpritësit e çiltër. Falenderojmë shtabin e FLP-s për punën përgatitore. Kjo është një skuadër e mirë, duket qartë...

PRODUKTE TË REJA



286 RELAXATION BATH SALTS

Ledhatojeni veten me përzierjen e kripës së njohur të detit të Vdekur, livandos dhe vajra të tjerë aromatik. Vetëm dy lugë gjelle në ujin e vaskës dhe s'ju duhet gjë tjetër për një banjë qetësuese dhe relaksuese. (350 g)

288 RELAXATION MASSAGE LOTION

Në këtë krem masazhi dhe trajtues lëkure provoni aloe vera-n me efekt qetësues dhe kondicionues lëkure, vajrat e ndryshme të avullueshëm, çajin e bardhë dhe forcën e ekstrakteve të frutave të ndryshme. Është ideal pas përdorimit të kripës relaksuese të banjës dhe xhelit relaksues të dushit. (192 ml)

285 FOREVER AROMA SPA COLLECTION

Ledhatojini ndjenjat tuaja me kompletin e ri të banjës me Terapi Arome me 3 pjesë. Lahuni me kripë banje relaksuese, pastrohuni me xhel dushi relaksues dhe stimulohuni me krem masazhi relaksues që t'i krijoni vetes ndjenjën e banjos relaksuese shtëpiake.

Përmbajtja:

286 Relaxation Bath Salts

287 Relaxation Shower Gel

288 Relaxation Massage Lotion



287 RELAXATION SHOWER GEL

Shijoni gjatë çdo banje xhelin relaksues të dushit me aromë të këndshme. Ky xhel dushi përmban forcën hidratuese dhe qetësuese të lëkurës të aloe-s, si dhe vajra të avullueshëm dhe ekstrakte frutash. Me përdorimin e xhelit relaksues të dushit e ndjeni veten të freskët dhe në formë të mrekullueshme. (192 ml)

284 AVOCADO FACE & BODY SOAP

Ky sapun i pastër dhe i mirë përmban në vetvete efektin ushqyes dhe hidratues të vajit të avokados, kështu që fytyra dhe trupi juaj bëhet tepër i pastër dhe i butë. Aromë e freskët e agrumeve e shoqëron gjatë çdo banje. (142 g)



289 FOREVER LEAN

Kapsula plotësuese ushqimore Forever Lean përmban dy element të rinj, fibra dhe krom. Këta dy komponent të rinj të kombinuar me ushqim të shëndetshëm dhe gjimnastikë ndihmojnë këdo në arritjen e peshës ideale. (120 tableta)



FOREVER NUTRI-LEAN PAK - së shpejti

Programin e ri Nutri Lean e përgatitëm që të gjithë të arrijnë ekuilibrin mes shëndetit dhe gjendjes së mirë shpirtërore. Me përdorimin dhe zbatimin e këtij programi mund të mësoni si të jetoni pa zakonet jo të shëndetshme të të ushqyerit, si dhe pa keqkuptime në ushqim dhe qëndrueshmëri. Forever Nutri Lean mund ta kombinoni sipas dëshirave tuaja: zgjidhni një lloj Forever Lite Ultra, një pije aloe vera*, nga një kuti Forever Lean, Forever Garcinia Plus dhe Forever Active Probiotic. Për informacione të mëtejshme drejtojuuni sponsorit tuaj ose shikoni faqen tonë të internetit: www.foreverliving.com.

* përveç Forever Freedom

Shpjegimet e mësipërme s'janë opinionet e Institutit Framecutik Shtetëror! Produktet nuk shërbejnë për trajtim dhe mjekim sëmundjesh!



BUKURI, kënaqësi, gëzim!

Trainimin e organizuam në vendin ku së shpejti do hapet zyrtarisht salloni Sonya, për të cilin jemi shumë krenar.

Kualifikimi i supervizorëve të rinj tregon se produktet Sonya përveç bukurisë na sigurojnë edhe gëzim dhe kënaqësi. Urim! **Kata** dukej e paduruar, prandaj iu hodhëm menjëherë temës ditore. Jo vetëm në teori, por me ndihmën e një distributorit tonë i prezantoi edhe në praktikë produktet bazë që përdoren kundër celulitit. Body Toning Kit e tregoi përsëri vetveten, rezultatet ishin të shkëlqyera! Kata tani nuk erdhi vetëm, me të ishte edhe masazhatorja **Csilla Fülöp**, e cila përgatiti me kënaqësi përzierjet e kremeve dhe u bëri edhe masazh disa prej të pranishmëve. Pr-

ezantuam koleksionin e ri Aroma Spa i cili së shpejti do hyjë edhe në Slloveni! Ishim shumë të kënaqur si me leksionin, edhe me prezantimin në praktikë, prandaj premtojmë që së shpejti do organizojmë edhe seminarin e tretë që prezanton produktet Sonya. Falënderojmë **Kata**-n dhe **Csilla**-n për lodhjen dhe dashamirësinë e tyre, kurse distributorët e dashur i nxis që t'i njohin më nga afër produktet Sonya. Sipas një thënie të vjetër jetojmë për të zbuluar të bukurën. Ne nuk duhet ta kërkojmë, në vendin tonë e bëri **Rex Maughan** i cili i dha emrin Sonya!

Sonya[®]
Colour Collection

ADREJ KEPE

Drejtori rajonal i Sllovenisë



Në një paradite të bukur vjeshte u mbledhëm në ditën e dytë Sonya në Lubjanë. Edhe me këtë rast kishim mysafire specialisten e produkteve Sonya, **Kata Ungar**. Dhe këtë ditë ia kushtuam me të vërtetë produkteve Sonya.



Tollombace, lule, fe TORTË PËRVJETOR

S'janë zbehur akoma mbresat e Holiday Rally-t të Poreçit dhe ne u mblodhëm përsëri së bashku që të festojmë përvjetorin e nëntë të FLP-s kroate. Teatri Komedijska u sundua nga atmosfera e përvjetorit.

Tollombace, lule dhe tortë përvjetori, humori i mirë i punonjësve që të kujtonte aktivitetet e mëparshme, entuziazmi i punonjësve të rinj, prania respektuese e mysafirëve, të gjitha këto kontribuan në atmosferën madhështore të festës sonë të përvjetorit.

Dita e Suksesit të përvjetorit u drejtua nga çifti **Katić, Mirjana dhe Ivan**, të cilët e gjetën njëri-tjetrin pikërisht në FLP. Na treguan historinë e jetës së tyre dhe rrugën që i çoi drejt majës. Falenderuam në mënyrë të veçantë punonjësit e ardhur nga çdo pjesë e Kroaciës dhe

nga rajoni, ndërmjet tyre mysafirin tepër të dashur, drejtorin gjeneral **Dr. Sandor Miliesz**, drejtorin rajonal të FLP Sllovenisë **Andrej Kepe**, si dhe mysafirët **Dr. Biserka Lazarević dhe Robert Varga**.

Drejtori rajonal **Laszlo Molnar** në përshëndetjen e tij na kujtoi nëntë vitet e kaluara së bashku me punë dhe miqësi. Shumë prej nesh ndodhen këtu që nga fillimi, por erdhën edhe punonjës të rinj të cilët – jemi të bindur – i sjellin rajonit një vrull të ri.

Mysafiri ynë i dashur, drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miliesz** na përshëndeti në

mënyrë të përzemërt dhe na uroi gjithë të mirat me rastin e përvjetorit të nëntë. Ndër të tjerat uroi që edhe në Kroaci FLP-ja të marrë një lulëzim si në Hungari. Rajoni ynë është në rritje dhe zhvillim të vazhdueshëm, në nivelin botëror jemi të tretën, kurse në atë europian të parët. U hap edhe zyra jonë e re në Shqipëri. Kurse Holiday Rally i Poreçit është një mundësi për ata që sapo janë nisur në rrugën e FLP-s që të mësojnë nga më të mirët. Çelësi i suksesit është këmbëngulja.

Edhe drejtori rajonal i Sllovenisë uroi gëzuar përvjetorin dhe shumë vite të

tjera të suksesshme. Drejtori rajonal **Laszlo Molnar** lexoi urimet e drejtorit rajonal të Bosnia-Hercegovinës **Slavko Paleksić** i cili tha edhe që: tek FLP BOS do të gjejmë gjithmonë shokë e miq. Pas urimeve ndezëm qirinjtë e tortës së përvjetorit.

Zonja magjister **Marija Ištok Novak** foli rreth rëndësisë së MLM-s. Me leksionet e saj gjithmonë të qarta dhe interesante na bën të mendohemi. Foli rreth vështirësive, gabimeve të mundshme, si dhe rreth mënyrës se si mund t'i mposhtim dhe shmangim këto. MLM ofron një mundësi të pafund tregëtie. Re-



estë dhe ETORI



komandimi është biznes, i cili na siguron mirëqenien. Nga leksioni i saj tepër me vlerë mësuam se si mund t'i zbulojmë mundësitë e pafund të ofruara nga MLM.

Diamant-safir menaxheri **Robert Varga** na tregoi historinë e vet. Asnjëherë s'mund ta dimë se cili është personi që do të na ndjek. S'ka rregulla të ngurta, s'ka problem moshë dhe shkollësia. Secili prej shtatëmbëdhjetë menaxherëve të saj është një histori më vete. Çdo fat dhe rrugë është ndryshe nga tjetra. Dëgjuam një leksion tepër interesant dhe motivues. "Mund të gjejmë thjesht dikë që është më i mirë se ne" – tha Robi. E falenderojmë Robi-n që me praninë e tij respektoi Ditën tonë të Suksesit, ndërkohë në emër të punonjësve të Kroacisë e falenderoj për drejtimin

e shkëlqyer të Holiday Rally-t të Poreçit.

Muzikantët **Bojana dhe Ante** janë miqtë tanë të vjetër. Të dy zotërojnë një përgatitje të shumanshme muzikore. Në bllokun e parë tingëlluan këngë të vjetra të dashura: My way, Hotel California...

Në vazhdim pasoi leksioni shumë me vlerë dhe interesant i mysafires sonë nga Zrenyanin **Dr. Biserka Lazarević**. Janë të paktë njerëzit që s'vuajnë nga mbipeshë. Cilët janë faktorët e rrezikshmërisë dhe shkaktarët e shëndoshjes? Cili quhet i shëndoshë, si është dieta, sa kalori nevojiten në ditë, dhe natyrisht produktet fantastike të FLP-s, si dhe programi Clean 9 dhe Lifestile 30. E falenderojmë Dr. Lazarević për leksionin tepër me vlerë.

Menaxherja nga Zagrebi **Ivanka Vidiček** foli rreth produktit të saj të preferuar FLP, Aloe First. Tregoi se çfarë përmban dhe si vepron ky produkt fantastik. Ivanka na kujtoi se përse First është një nga produktet tona më të kërkuar. Bashkë me Zsolt Pölhe me një shfaqje të këndshme prezantuan përdorimin e Aloe First në jetën e përditshme.

Capoeira është një lojë arti marcian afro-brazilian ku kërcimi, muzika dhe teknikat e vetëmbrojtjes përzien me njëri-tjetrin pa përdorim dhune. Në ritmin muzikor kombinon teknikat e artit marcian në formën e kërcimit. Elementet e tjera të capoeira-s janë kërcimet samba, samba de Roda dhe maculele botos. Të gjitha këto i mësuam nga

klubi Amazonas Capoeira të cilët na e sollën më afër këtë luftë kërcimi, apo kërcim lufte. Vlerësimet e para të Ditës së Suksesit të përvjetorit ua dhamë supervisorëve dhe asistent menaxherëve, si dhe dhjetë distributorëve më të suksesshëm të dy muajve të kaluar, anëtarëve të **Klubit të Sundimtarëve**. U gëzuan së bashku me **Silvana dhe**

Vigor Grbac të cilët ecin pa ndalesë drejt majës. Jemi të sigurt se në Ditën e ardhshme të Suksesit do të marrin medaljen e menaxherit. Ishte magjepse koreografia e dy anëtareve të **grupit kërcimtar Flash Dance**, kërcimi i Adrijanës dhe Petras. Adrijanën e njohim prej kohësh, ajo përfaqësoi Kroacinë në konkursin Miss Sonya.





Jemi mësuar që **Dr. Albert Keresztenyi** vjen gjithmonë me leksione të shkëlqyera. Me këtë rast vendosi të ndajë me ne mbresat e mrekullueshme të udhëtimit të tij të parë në Amerikë. Shumë përvoja dhe mbresa fantastike, shumë takime të mrekullueshme. Pas leksionit të Albertit dhe pamjeve të mrekullueshme që pamë në projektor na u duk se duhet t'i premtojmë Albertit që edhe ne do të marrim pjesë në skuadrën që nisët vitin e ardhshëm në Super Rally-n e Dallasit.

Në fund të festës së përvjetorit drejtori gjeneral Dr. Sandor Milesz u dha medaljet e arit me shqiponjat atyre që ndodhen në fillim të rrugës së

FLP-s me urimin që fluturimi i tyre të jetë i gjatë dhe i suksesshëm.

Falenderojmë edhe njëherë çiftin Katić për drejtimin e shkëlqyer të programit, falenderojmë Dr. Sandro Milesz dhe mysafirët e tjerë që me pjesëmarrjen e tyre respektuan festën tonë të përbashkët.

Dita e ardhshme e Suksesit do të jetë më 17 janar 2009.

U uroj të gjithëve suksese të shumta në punë!

DR. LASZLO MOLNAR
Drejtor rajonal

FOTOGRAFOI: DARKO BARANAŠIĆ

Conquista

DHJETË DISTRIBUTORËT E PA
SIPAS PIKËVE PERSONALE



Hungaria

1. Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
2. Éliás Tibor
3. Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
4. Plájer Leonóra dhe Plájer Ferenc
5. Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
6. Berkics Miklós
7. Klaj Ágnes
8. Mohácsi Viktória
9. Vareha Mikulas
10. Sebők Noémi

Serbia, Mali i Zi

1. Janović Dragana dhe Janović Miloš
2. Bunjevački Jovanka dhe Bunjevački Živojin
3. Petrović dr. Aleksandar dhe Djuknić Petrović Mirjana
4. Miškić dr. Olivera dhe Miškić dr. Ivan
5. Kosanović Helena
6. Nikolajević Tatjana dhe Nikolajević Bogdan
7. Dr. Lazarević Predrag dhe Dr. Lazarević Biserka
8. Petković Aleksandra dhe Petković Bogdan
9. Stevanović Verica dhe Stevanović Rade
10. Savić Jovo

ador Club

KLUBI I SUNDIMTARËVE

RË TË MUAJIT SHTATOR 2008
DHE TË NON-MANAGERIT



Kroacia

1. Kraljić-Pavletić Jadranka dhe Pavletić Nenad
2. Jurović Zlatko dhe Jurović Sonja
3. Dr. Molnár László dhe dr. Molnár-Stantić Branka
4. Šukser Margareta dhe Šukser Marijan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Banić Nedeljko dhe Banić Anica
7. Čiler Ivan
8. Grbac Silvana dhe Grbac Vigor
9. Miljak Rill Ivanka dhe Rill Rolf
10. Banić Dragan

Bosnia dhe Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Dr. Paleksić Slavko dhe Paleksić Mira
3. Medić Stana dhe Medić Bogdan
4. Njegovanović Vasilije
5. Saf Ljiljana dhe Saf Vladimir
6. Varajić Zoran dhe Varajić Snežana
7. Lukač Ljubica
8. Djordjević Radmila dhe Djordjević Spasoje
9. Vukić dr. Radenko dhe Vukić Radenka
10. Elez Vlasta

Sllovenia

1. Batista Ksenja
2. Zabkar Alain dhe Kević Zorana
3. Brumec Tomislav
4. Smiljanić Petra dhe Smiljanić Marko
5. Božnik Slavica
6. Cvijanović Ana dhe Cvijanović Božidar
7. Jazbinšek Kim
8. Germek Marjana
9. Knez-Turnšek Lilijana dhe Turnšek Boštjan
10. Kepe Andrej dhe Hofstätter Miša

Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e safir menaxherit e arriti: (Sponsor)

Vareha Mikulas (*Bodnár Daniela*)



Nivelin e menaxherit e arritën: (Sponsorët)

Baco Tibor (*Vareha Mikulas*)
 Barna Beáta dhe Barna Róbert (*Kajdács Zsolt*)
 Horváth-Fézszi Hajnalka dhe Horváth Gyula (*Kremser Edit*)
 Kis-Jakab Edina (*Sebők Noémi*)
 Kiss Szabolcs (Berkics Miklós)
 Kosanović Helena (*Bunjevački Jovanka dhe Bunjevački Živojin*)

Nyögér Dezső dhe Nyögér Dezsőné (*Orgován Jánosné*)
 Plájer Leonóra dhe Plájer Ferenc (*Mentes Gábor dhe Mentésné Tauber Anna*)
 Sebők Noémi (*Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor*)
 Tábit István dhe Tábitné Csányi Anna (*Kerekes József*)



Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Farkas Viktória
 Fodor Mariann
 Kékesi Ferenc

Kékesi Gábor
 Kecskés Ferencné dhe Kecskés Ferenc
 Mátyus Péterné

Magyar Győzőné
 Motyovszkiné Kovács Erika dhe Motyovszki Csaba
 Tőreki Georgina



Nivelin e supervizorit e arritën:

Albert Ilona
 Antalics Pálné
 Balázs Júlia
 Banić Snježana
 Bilászné Horváth Zita
 Birgány Károlyné dhe
 Birgány Károly
 Bjelić Ljiljana dhe
 Bjelić Vlastimir
 Bognárné Vitáris Emese
 Borbáth Attila dhe
 Borbáth Mimóza
 Csák Ildikó dhe
 Havran József
 Csizmadia Dorottya
 Deljanin Gradimir
 Dr. Edelényi Béláné
 Duc Stefan
 Fejes Ferencné dhe
 Fejes Ferenc
 Ferencz Mihály
 Füle Krisztián
 Füzik Csaba dhe
 Füzikné Homonnai Hajnalka
 Gajić Vladan
 Galea Györgyné
 Germek Marjana
 Glišić Biljan
 Görbe Henrietta
 Hájos Árpád dhe
 Hájosné Surányi Ildikó
 Heiner Ferencné dhe
 Heiner Ferenc
 Hidvégi Judit

Ilić Nataša
 Jáborné Fehér Zsuzsanna dhe
 Jámbor István
 Jović Snežana dhe
 Jović Velizar
 Jusics Sylvia
 Kaszásné Müller Mária dhe
 Kaszás János
 Kerezsiné Bódi Zsuzsanna dhe
 Kerezsi Szabolcs Ákos
 Kiss Gabriella
 Klecsné Vigan Patrícia
 Kovács Kitty
 Kraller Lászlóné
 Liszter Sándor
 Mészáros Pálma dhe
 Kuzma Ferenc
 Mészáros Ferencné dhe
 Mészáros Ferenc
 Major Katalin
 Mucsi-Vörös Henrietta dhe
 Mucsi Tamás Imre
 Móga László
 Nagy Lajosné dhe
 Nagy Lajos
 Papp Gyuláné
 Petković Svetlana dhe
 Petković Jovica
 Petric Nataša dhe
 Petric Ivan
 Petrović Dragica
 Potvorszkiné Fürjes Rózsa dhe
 Potvorszki Ferenc
 Radojčić Marija

Radovanović Vesna dhe
 Vulović Zoran
 Rendekné Mihály Mária dhe
 Rendek Ferenc
 Ružić Slavica
 Sándor Szilvia
 Somosiné Hajdu Erika
 Stadler Katalin
 Suttyák János
 Teleki Gyöngyi dhe
 Szóts Attila Antal
 Tothova Maria dhe
 Toth Robert
 Török Eszter
 Törökne Farádi Mária dhe
 Török István
 Törő Ágnes Noémi
 Tóth Zoltán
 Tóth Nagy Józsefné dhe
 Tóth József
 Varga Gitta
 Vincze Erika
 Virág Tamás dhe
 Virágné Fazekas Adrienn



Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli 1

Ádámné Szöllősi Cecília dhe
Ádám István
Babály Mihály dhe Babály Mihályné
Bakó Józsefné dhe Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella dhe Gesch Gábor
Balogh Anita dhe Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa dhe Dr. Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela dhe Barnak Vladimír
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István dhe
Bojtoriné Baffi Mária
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe
Csürke Bálintné
Darabos István dhe
Darabos Istvánné
Dobsa Attila dhe
Dobsáné Csáki Mónika
Dr. Dóczy Éva dhe
Dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
Dr. Farády Zoltán dhe
Dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné dhe Geczó László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyi Molnár Anna
Hári László
Heinbach József dhe Dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir dhe
Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné dhe
Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja dhe Knezević Nebojša
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Kovács Zoltán dhe Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Lazarević Predrag dhe

Dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly dhe
Lérántné Tóth Edina
Dr. Lukács Zoltán dhe
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József dhe
Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana dhe Haroš Vilmoš
Mihailović Branko dhe
Mihailović Marija
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Dr. Miškić Olivera dhe Dr. Miškić Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Mussó József dhe
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija dhe Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre dhe Péterbenzce Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde dhe Kovács László
Rezván Pál dhe
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe Rudicsné
Dr. Czinderics Ibolya
Schleppné Dr. Kász Edit dhe
Schlepp Péter
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Sulyok László dhe
Sulyokné Kókényi Tünde
Szabados Zoltán dhe
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János dhe
Dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter dhe
Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné dhe
Dr. Szabó Tamás
Szegefű Zsuzsa dhe Pintér Csaba
Szegehy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László

Tóth Tímea
Dr. Tumbas Dušana
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag dhe Ugrenović Olga
Vareha Mikuláš
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana dhe Janović Miloš
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka dhe
Milovanović Milisav
Ockoljić Daniela
Dr. Ratković Marija dhe Ratković Cvetko
Rózsahegyí Zsoltné dhe Rózsahegyí Zsolt
Dr. Schmitz Anna dhe
Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza dhe Vargáné
Dr. Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Buruš Marija dhe Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan dhe
Lomjanski Veronika
Dr. Németh Endre dhe Lukács Ágnes
Ockoljić Zoran
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe
Dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert dhe
Vargáné Mészáros Mária

Të Nderuar Shpërndarës!

Kalendari i aktiviteteve – 2008:

Success Day: 20.12.2008

PUNONJËS TË DASHUR!

- Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresën e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod> ku rekomandojmë në gjuhë të ndryshme video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të Managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në BlackBerry.
- Në takimin e drejtuesve gjeneral të Europës në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore na thirrën vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat
- faqja e internetit duhet të përmbajë me çdo kusht që operatori i saj është distributor i paruarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s.
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

U tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës Ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (ph. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.)

Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonti leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.

Porosisi produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com!

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të prorisive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosie brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit (www.foreverliving.com).

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

– Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.

– Informacione rreth pikëve mund të kërkonti edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.

– Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qëndrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.

– Vlerat e pikëve të tyre personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunojëseve tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

INFORMACIONE NGA INTERNETI:

Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faqja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonti në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success". Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "www.foreverliving.com" - përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të interesuarit duke klikuar në "Come in". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „distributor login“. Emri i përdoruesit është numri juaj i distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të porosive të produkteve dhe të formularëve të tjerë! Porositë e produkteve të korigjuara (emri i porositësi) dhe të panëshkruara, me qëllimin për të shmangur gabimet, nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e

saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zeze ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e paraqitjes së bonuseve nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

E PARREGULLT:

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com. Ju njoftojmë që dorëzimi i kontratave pa autorizim është i parregullt, pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim dokumentash!

RISPONSORIZIM!

Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e "risponsorizimit" të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve.

Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË

TË DASHUR PUNONJËS!

Në të ardhmen orari i hapjes së zyrës qëndrore të rrugës Nefelejcs është: **E hënë:** 9-20, **E martë:** 8-20, **E mërkurë:** 8-20, **E enjte:** 8-20, **E premte:** 8-19. Telecenteri si zakonisht i pret telefonatat çdo ditë në orarin 8-20. Mbyllja e bankës bëhet çerek ore para orarit të mbylljes.

- Zyra qendrore e Budapestit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370.
- Magazina e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995. Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Zyra e Debrecenit: 4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505. Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167. Drejtori i rajonit: Földi Attila

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

I lutemi Distributorëve të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuara, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

1. **Deklarata:** Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.

2. **Blerja:** Gjatë blerjes sistemi i ofron shumën maksimale të uljes atyre që e plotësojnë

deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Në rastin e blerjes si grup duhet të sillni autorizim të nënshkruar nga dy dëshmitarë të rregullt nga çdo person, për çdo porosi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3. **Informimi:** Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumës aktuale të uljes.

Bashkëpunonjësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumave të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Distributorët tanë të nderuar i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulohet dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:

- në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit. Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539, cel: 0620/456-8141, 0620/456-8149
- nëpërmjet internetit në adresën www.flp-shop.hu,
- me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

NJOFTIMET E SZIRAKIT:

Hoteli Késhtjella e Szirakit, 3044 Szirák, Petőfi u. 26. Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285. Drejtorja e hotelit: Király Katalin

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK:

- Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925
- Dr. Kozma Brigitta** 20/261-3626

- Dr. Mezősi László** 20/251-9989
- Dr. Németh Endre** 30/218-9004
- Siklósné dr. Révész Edit** 20/255-2122

NUMRI I TELEFONIT I SPECIALISTIT TONË MJEK TË PAVARUR:

- Dr. Bakanek György** 20/365-5959

FLP TV

programja

2008. november 20-tól december 20-ig az interneten

- | | |
|-----------------|---|
| 18.00 dhe 06.00 | Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP |
| 18.05 dhe 06.05 | Dr. Edit Revesz Siklosne Krishtlindje në familjen Forever |
| 18.25 dhe 06.25 | Android: Koncert |
| 18.50 dhe 06.50 | Ëndrra jote është plani ynë Produktet FLP |
| 18.55 dhe 06.55 | Zsoka Vesza: Punë skuadër |
| 19.25 dhe 07.25 | Rex Maughan: Leksion me mbishkrim |
| 20.00 dhe 08.00 | Istvan Varga dhe skuadra e tij: Kërcim |
| 20.15 dhe 08.15 | Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia FLP |
| 20.20 dhe 08.20 | Istvan Varga dhe skuadra e tij: Kërcim II |
| 20.35 dhe 08.35 | Mikulas Vareha: E pëlqejnë edhe qingjat |
| 20.55 dhe 08.55 | Michael Strachowitz: Bazat e suksesit: Qëndrimi, motivimi, teknika |
| 21.55 dhe 09.55 | Emil Tonk: Biznesi është vlerë-Si i përfaqësojmë vlerat tona |
| 22.30 dhe 10.30 | Putokazi: Koncert |
| 22.45 dhe 10.45 | Tünde Hajcsik dhe Andras Lang: Mos hiq dorë nga puna bazë |
| 23.10 dhe 11.10 | Supervizorë, Asistent m... |
| 00.20 dhe 12.20 | Maja Suput: Koncert |
| 00.35 dhe 12.35 | Menaxherë, menaxherë drejtues, Sundimtarë, kualifikim për Holiday Rally |
| 14.30 dhe 02.30 | Maja Suput: Koncert II. |
| 14.40 dhe 02.40 | Attila Gidofalvi: E gjeta vendim tim |
| 15.20 dhe 03.20 | Robert Varga: Në rrugë drejt diamantit |
| 15.35 dhe 03.35 | Tibor Elias: Pjesë nga muzikali me titull Fantoma e Operës |
| 15.50 dhe 03.50 | Emil Tonk: Përgatitje drejtuesish |
| 16.15 dhe 04.15 | John Curtis: Edhe ti mund të shkëlqesh si diamant |
| 17.10 dhe 05.10 | Gabi Berkes: Këngë të njohura |
| 17.30 dhe 05.30 | Dr. György Bakaneck: Si është shëndeti me syrin e Forever-it |

www.flpseeu.com

ËSHTË MIRË TË JAPËSH!

(Ide që rrisin qarkullimin)

Çdo tregëtar i zgjuar dhuron nga produktet e veta. Çfarë dhurate merr në ëmbëltoje?...

Të gjithë shpenzojnë për dhurata, kjo planifikohet në çdo familje, pra ekziston potencial blerës, vetëm duhet shfrytëzuar!... Dhe është ndjenje e mirë të dhurosh shëndet dhe bukuri! Kjo përmbledhje na ndihmon t'i drejtojmë paratë e dedikuara për dhurata nga xhepi i tregëtarëve në xhepat Tona. Si gjithmonë, edhe tani e fillojmë me vetveten! Zgjedhim më aktualen për vetveten. Zgjerojmë paletën që të kemi më shumë përvoja. Mos harro! Çdo dhuratë që blen këtu të sjell pikë.

Sipas moshës:

„*S'më mungon fëmija në kopsht dhe në shkollë*“: Berry, Kids, Echinacea, Propolis, Bee Honey

„*Kundër problemeve të adoleshentit*“: Xhel, Nature's 18, A-Beta CarE, Propolis, First, Propolis krem

„*Jam tepër aktiv*“: Xhel, Royal Jelly, Lycium Plus, Pomesteen

„*Në shtatzani*“: Berry, B12, Artic Sea, Nature Min, Royal Jelly, Pomesteen

„*Mund t'i fillojnë edhe të moshuarit*“: Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gel

„*Çfarë desha të them?*“: Xhel, Ginkgo Plus, Artic Sea

Aktualitete dimërore

„*Shkojmë për ski*“: Xhel, First, Heat lotion, Sunscreen, Activator, Lips, Pomesteen

„*Shërim pas aksidentit në ski*“: Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gel

„*Përgatitem për provime*“: Xhel, Ginkgo Plus, Gin Chia, Pomesteen

„*Përforcoes besimi*“: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, Gin Chia, Pomesteen

„*Kam humor të mirë edhe në kohë të vrenjtur*“: Xhel, Royal Jelly, Gin Chia, Pomesteen, Artic Sea

„*Suksesi i flokëve të bukur*“: Xhel, Shampo, Conditioning Rinse, Aloe Styling Gel, Pro Set, A Beta CarE, Alpha-E factor

„*Zemra zemrës*“: Xhel, Artic Sea, Garlic Thyme, Ginkgo Plus, Pomesteen

„*I hijshëm*“: Xhel, Vision, Pomesteen, Activator

Paketë „takimi“ për femra: Aloe Bath Gele, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Lips, Marine mask, parfum femrash

Paketë „takimi“ për meshkuj: Aloe Liquid Soap, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Lips, Gentlemen's Pride, parfum meshkujsh



Po afron festa dhe të gjithë mendojnë çfarë dhurate të bëjnë? Kemi përparësi të madhe në krahasim me të tjerët, sepse ne jemi një kompani ku tregëtojmë shëndetin, bukurinë (dhe shpresën).



Ka ardhur koha që edhe të afërmit e tu ta marrin vesh që edhe ti ke një biznes! Të jesh krenar që shet produkte të tilla ekskluzive!

Në vitin e ri të gjithë premtojnë që do fillojnë një jetë të re. Ne të japim ndihmë edhe këtu. Unë do u jepja me kënaqësi të gjithëve dhuratën më të shtrenjtë në jetën e tyre: një cilësi të re jete. (Forever Lifestyle)

Premtimet e vitit të ri

- „Do dobësohem“: Clean 9, Lifestyle 30
- „Do të duhanin“: Xhel, Absorbent-C, Gin Chia, Pomesteen
- „Nxjerr helmet – jo vetëm me përplasje dere!“: Xhel, Aloe Blossom Herbal Tea, Active Probiotic, Fields of Greens
- „Do bëj rregullisht sport“: Aloe 2Go, Lite Ultra, Pollen, Fizz, First, Heat lotion
- „Vitin tjetër bëhem 3“: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, A-Beta CarE, Nature’s 18
- „Kujdesem për trupin“: Body Toning Kit
- „Ruaj rininë e lëkurës“: Aloe Fleur de Jouvence

„Luftoj kundër rrudhave“:

- Sonya Skin Care, Alpha-E Factor, Alluring Eyes, R3 Factor
- „Merrem me vetveten – 1“: A-Beta CarE, Aloe Scrub, Marine mask, R3-factor
- „Merrem me vetveten – 2“: Royal Jelly, Aloe Scrub, Alpha-E factor, Recognized Night creme
- „Mjaft me qukat dhe shenjat!“: Xhel, Probiotic, A-Beta CarE, Fields of Greens, Epiblanç, Sunscreen
- „Gjallëroj fytyrën“: paleta Sonya, Sonya Makeup Remover

E kemi në dorë fatin e të njohurve tanë: që t’i ndihmojmë njerëzit drejt shëndetit, lumturisë, pasurisë dhe mirëqenies. E kemi të qartë këtë?... Ulemi mbi minierën e diamantit dhe s’fillojmë të gërmojmë?! Vetëm nëpërmjet ndryshimeve mund të arrijmë sukses! Ta fillojmë me ndyshimin e zakoneve të bërjes së dhuratave!

Ju uroj shëndet dhe festa të gëzuara plot suksese!

MARIKA ROZSAHEGYINE DHE ZSOLT ROZSAHEGYI

soaring menaxherë, anëtarë të President’s Club



Njoftimet e zyrave juglindore



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodi e kalon 1 pikë krediti.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SERBISË:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., Tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00

Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

- Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Paguesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

NUMRI I TELEFONIT TË SPECIALISTES MJEKE TË MALIT TË ZI:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.ú Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Porositë telefonike: 01/ 3909 773.
- Zyra e Splitit: 21000 Split. Križine 19. tel.: +385-21-459-262. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00; të martën, të mërkurën, të enjten dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

- Porosia telefonike: 01/3909 773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.
- Lekcionet rreth produkteve dhe marketingut organizohen të hënën, të martën, të mërkurën dhe të enjten nga ora 17 në zyrën qendrore.

- Orari i hapjes së qendrës: të hënën dhe të enjten 12:00 – 20:00, të martën dhe të mërkurën 11:00 – 19:00, dhe të premten 09:00 – 17:00.
- Takimet mund të lihen në numrin telefonik 01/ 3909 773.

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: nga 1 marsi nëse blini produkte me vlerë më të madhe se 1500 kuna, apo përdorni shërbimet e salloni kozmetik, me kartën tuaj DC mund të paguani edhe me këste (2-3 këste). Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje. Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË KROACISË:

Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-915176510

(në ditët teke ndërmjet orës 16.00 dhe 20.00)

Dr. Eugenija Sojat Marendic: +385-915107070



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Banja Lukas: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280., fax: +387-51-228-288. Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30
- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarjevë.

NJOFTIM I ZYRËS SË FLP-S SË SARAJEVËS

- Nga shtatori në shërbimin tonë është këshilltarja dhe specialistja mjeko nga Bosnia-Hercegovina Dr. Esma Nisic, me të cilën mund të kontaktohem në numrin e telefonit: +387-62-367-545 gjatë ditëve të punës në orarin: 18:00 – 21:00.
- Këshilltarja dhe specialistja jonë mjeko çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orën 17:00 – 19:30.
- Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

– Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SLLOVENISË:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788
Dr. Canzek Olga: +386-41824163



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

- Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath Drejtori i zyrës: Xhelo Kiçaj, tel: +355-4-230-535. Kontaktim: në ditët e punës në orarin 09.00-13.00, 16:00-20:00



Zyra e Shqipërisë

LËNDË MËSIMORE

Të përdorim mjetet tona!

Ai që ka qenë në zyrën e rrugës Szondi apo në magazinën e rrugës Nefelejcs, për herë të parë me siguri është mahnitur nga shumëllojshmëria e lëndëve ndihmëse profesionale, mjeteve të shtypura, audio dhe vizuale.

Kur njeriu kërkon dhe zgjedh si rrejtndërtues, si fillestar që hedh hapat e para apo edhe thjesht si kureshtar, dallohet qartë përpjekja me të cilën kompania mundohet të plotësojë kërkesat e ndryshme.

Por është e rëndësishme të sigurojmë njohuritë bazë në mënyrë që këto mjete të shkëlqyera të funksionojnë me të vërtetë si lëndë ndihmëse dhe ta ndihmojnë me efektivitet punën tonë. Në një dorë pa përvojë edhe mjeti më i shkëlqyer s'e ofron atë që përmban në vetvete, por duke ia njohur vlerat dhe duke e përdorur në mënyrën e duhur ka vlera të mëdha.

Ai që ka punuar për të lënë një takim e di se çfarë pune nevojitet për lënien e një takimi, s'e vë në dyshim se sa e rëndësishme është që pas një bisede të suksesshme kandidati apo bashkëpunonjësi të marrë

me vete mesazhe dhe informacione të mëtejshme të cilat e ndihmojnë në marrjen e vendimit apo në përparim.

Pra, është e rëndësishme dhe varet vetëm nga ne se kur, kujt, çfarë i japim në dorë, kur, kujt, çfarë është ajo që në momentin e duhur mund ta ndihmojë me efektivitet përparimin e tij në rrugën drejt suksesit.

Me shkak mund të presim që një lëndë e zgjedhur mirë nga zyra në një temë të caktuar, na e zgjeron aq shumë pikëpamjen, gjë e cila pa këto mjete, edhe nga rrejtndërtuesi më me përvojë dhe rutinë s'mund të arrihet. Të lejojmë pra që mjetet të punojnë për ne.

Në pjesën e parë të serisë sonë prezantojmë në CD një nga punët më të pëlqyera të botës FLP, e

njohur për besueshmërinë dhe modestinë profesionale, **Turbo Start dhe Turbo Start** në Praktikë.

Udhëzimin e përdorimit na e ofroi vetë autori, **Miklos Berkics**.

Ndoshta tani disa më quajnë egoist, por CD-në me titull **Turbo Start** në radhë të parë e përgatita për vete, por jam i kënaqur që e përdorin me dhjetra mijëra njerëz. Doja të thjeshtoja





punën dhe jetën time. Lën-
da Turbo Start është relativ-
isht e gjatë, gjenden dhjetë
pikë të cilat nuk mund të
përcillen më shkurt. Por në
këto dhjetë pikë gjendet
gjithçka që nevojitet për
nisjen efektive. Dhe dhjetë
pikët një nga një përbëjnë
një dritare të hapur për
një leksion të mëtejshëm.
Çdo bashkëpunonjës pas
regjistrimit, si dhe pasi i për-
dori produktet dhe vendosi
se ka nevojë për mundësinë
e biznesit, është e rëndë-
sishme t'i ketë të qarta ba-
zat. Këtë duhet t'ia thuash
atij drejtpërdrejt. Kjo është
kohë e gjatë. T'i thuash të
gjithëve për tetëdhjetë
minuta të njëjtën gjë, që
çfarë, përse dhe si e bën,
është kohë e gjatë: Ishte më
e thjeshtë ta përmbledh-
je njëherë gjithë atë që
duhet ditur. Natyrisht gjithë
kjo s'është vetëm produkt i
mendjes sime, unë s'e gjeta
i vetëm se çfarë duhet bërë,
por e përmbledha nga li-
brat, kasetat dhe trainimet
gjithë atë që u rezervua dhe
u poq në trurin tim gjatë
dhjetë viteve të fundit. U

përpoqa që gjithë këtë ta
përcjell në stilin tim, në
mënyrë të drejtpërdrejtë,
të lirshme dhe gazmore,
në mënyrë që këto tetë-
dhjetë minuta të dëgjohen
me kënaqësi si në makinë,
edhe gjatë bërjes pazar. Më
pëlqen që kolegët e mi për-
dori disa shaka prej saj. Më
pëlqen që ka përdorim të
lehtë. Kur një kandidat më
thotë po, i intereson biznesi,
i jap në dorë Turbo Start-in,
i them ta dëgjoj, të mbaj
shënime dhe të takohemi
ditën tjetër. Dhe kur ditën
tjetër kandidati vjen me
laps dhe fletore shënimesh
në konsultim, e di që e ka
dëgjuar dhe e ka kuptuar
materialin. Tani duhet të
diskutojmë vetëm çështjet
që janë të paqarta dhe të
pasigurta për të. Kështu jeta
ime bëhet më e thjeshtë.

Turbo Start në Praktikë
bën fjalë për rritendërtuesit
në përparim. Në përparim
mund të jetë edhe punonjësi
që përpiket të arrijë nivelin e
Supervizorit, por në përparim
është edhe ai që ndodhet
si Safir menaxher në rrugën
drejt Diamant-Safir.

Të mos harrojmë se për
të rinjtë që nisen tani mund
të përbëjë problem edhe
gërmëzimi i network market-
ing. Për ne kjo është rutinë,
por është e rëndësishme
që edhe ne t'i dëgjojmë
rregullisht CD-t Turbo
Start dhe Turbo Start
në Praktikë, pasi për
sponsorizimin e pu-
nonjësve të rinj edhe
ne duhet t'i kthehemi
bazave. Madje shpesh-
herë edhe brenda
skudrës është mirë
nëse i bëjmë pasqyrë
njëri-tjetrit dhe vetvetes.
Pra dy CD-t janë kursim
kohe. E di që s'përmbajnë

gjithçka. Edhe s'mund
të përmbajnë gjithçka.
Është mirë të trajtohen si
një skicë. Natyrisht duhet
diskutuar me sponsorin
ose linjën e sipërme që
një skuadër e caktuar në
ç'mënyrë mund t'i për-
dorë sa më mirë. Pasi në
këtë biznes asgjë s'është
e detyrueshme, ky është
vetëm një udhëzim i
rekomanduar nga nisja deri
tek niveli i menaxherit.

Uroj ta përdorim sa
më shpesh gjatë nisjes së
sa më shumë punonjësve
të rinj në mënyrë që të
përhëndesim sa më shumë
menaxher të rinj në skenë.

OPINIONE



KLARA HERTELENDY

senior menaxhere

Është shumë i rëndësishëm përdorimi i rregullt, i përditshëm
i mjeteve që zotërojmë, si i CD-ve edhe i librave. Për një
punonjës të ri janë mjete të domosdoshme për nisjen e
vullshme. Duke e përdorur në mënyrën dhe kohën e duhur
mund të kursejmë muaj të tërë gjatë periudhës mësimore.
Turbo Start është baza e nisjes turbo, nga Miki Berkics
mund të mësojmë "sekretin", përmbledhjen e përvojave
të tij disa vjeçare. Përdorimi i duhur i këtyre mjeteve është
përgjegjësia e sponsorit dhe linjës së sipërme, pasi Turbo
Start në Praktikë rekomandohet kryesisht për punonjësit në
përparim, kurse Turbo Start është i domosdoshëm për çdo
punonjës fillestar, jo vetëm sepse CD është tepër e qartë dhe
me vlerë, por edhe sepse stili i autorit është tepër tërheqës.



GABOR ZENTAI

supervisor

Po t'i karakterizoja materialet Turbo Start dhe Turbo Start
në Praktikë, do të thoja vetëm që janë të detyrueshme.
Është materiali më i mirë për nisje dhe duhet dëgjuar të
paktën një herë në muaj.

Kush s'do t'i ndiqte udhëzimet që përbëjnë rrugën e shkelur
drejt suksesit? Ai që s'e mendon seriozisht këtë biznes.

Miklos Berkics "Pastër dhe Thjeshtë", në mënyrë të
kuptueshme për të gjithë tregon nga hapi në hap se cilat
janë detyrat që duhen bërë nga dita në ditë, nga java në
javë për arritjen e një niveli më të lartë biznesi.

Përdorimi i tyre është i domosdoshëm gjatë nisjes së
punonjësve të rinj, por e rekomandoj edhe në nivelet më
të larta, pasi ndërkohë që zhvillohemi – personaliteti dhe
biznesi ynë – nga të njëjtat fjali na lindin mendime të
ndryshme.

Të mposhtin

Në vjeshtë Forever Living Products siguron vrull dhe forca të reja, sepse ndihmon në korrjen e suksesshme të frytit të punës së vullnetshme të kryer gjatë mujave të verës.

Drejtnesit e programit të aktivitetit të parë të vjeshtës ishin menaxherët **Tijana** dhe **Leon Halas**. Çifti i ri Halas ka vendosur kohë më parë të ecë në rrugën e FLP-s, sepse kështu mund të bëhen të pavarur dhe të përmirësojnë cilësinë e jetës së tyre. Forca dhe këmbëngulja e tyre rinore tërheq pas vetes gjithë skuadrën e tyre të cilët i ndërtojnë me vullnet sukseset në Forever. I falenderojmë për drejtimin e zellshëm të programit dhe u urojmë suksese të shumta në punë.

Drejtori rajonal i FLP Serbisë **Branislav Rajić** përshëndeti mysafirët dhe bashkëpunonjësit e tij. Zoti Rajić na rikujtoi sukseset e verës që sapo kaloi dhe radhiti të reja në lidhje me punën tonë dhe sfidat që ndodhen para nesh të cilat mund t'i arrijmë me ndihmën e Forever-it. Perla e parë që na pret është Programi Motivues Holiday Rally i Poreçit.

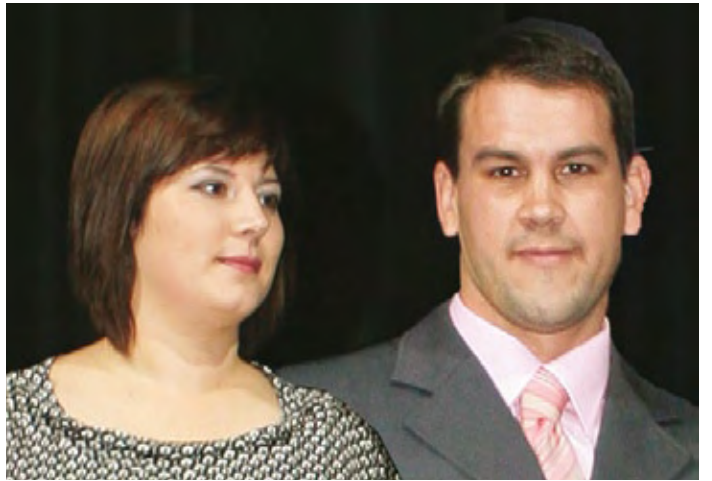
Ishte një kënaqësi e madhe për ne që në skenën e Pallatit të Sindikatave të Beogradit përshëndetëm grupin prej afërsisht njëqind distributorësh që me punën e kryer gjatë muajve të verës plotësuan kushtet e Holiday Rally-t. Niveli i kualifikimit të supervizorit është hapi i parë i

madh në rrugën drejt suksesit. U urojmë rrugë të mbarë për në Poreç bashkëpunonjëse tanë supervizor të rinj dhe dëshirojmë që në muajin e ardhshëm t'i përshëndesim ata si menaxher në skenën e Forever-it.

Përvojat e përditshme me produkte të konsumatorëve dhe bashkëpunonjëse tanë mjek gjatë praktikës së tyre përbëjnë një nga pikat kulminante të aktivitetit tonë. Përvojat e treguara me ndjenja, falenderime dhe besim në jetën e shëndetshme të fituar gjatë përdorimit të produkteve janë shumë të rëndësishme për të gjithë.

Kjo pjesë e programit u drejtua nga menaxherja nga Nishi **Dr. Sonya Jović** e cila me këshillat e saj të singerta i bëri edhe më interesante përvojat me produkte të konsumatorëve të kënaqur. Shpresojmë që gjithë të pranishmit u bënë më të pasur me këto përvoja dhe morrën një udhëzim për arritjen e një jete edhe më cilësore.

Higjena e jetës së shëndetshme është një nga qëllimet më të rëndësishme të jetës sonë që dëshirojmë të arrijmë Forever (përgjithmonë), sepse me këtë mund të bëhemi të kënaqur me shëndete



m pengesat



tin dhe cilësinë e jetës sonë. Menaxheri **Dr. Aleksandar Petrović** i ndërthurri përvojat e tij me përdorimin e përditshëm të produkteve sepse kështu mund të ruajmë shëndetin tonë dhe mund të arrijmë jetën e lumtur që na ofron sigurinë materiale.

Në skenën e Pallatit të Sindikatave të Beogradit morrën medaljet e merituar bashkëpunonjësit tanë supervisor dhe asistent menaxher të rinj. U uruam të mos ndalojnë në këtë nivel kualifikimi, por me ndërtim të mëtejshëm të biznesit të arri-

jnë shkallë më të larta në kompaninë tonë. Përgëzime!

Muzika rinore dhe plot përvojë e grupit YU Grupa argëton prej vitesh të tëra simpatizantët pa dallim moshe. Për shumë grupe moshash mbeten të paharrueshme këngët e tyre të njohura, sepse kohë më parë ishin të përhershme në çdo vend argëtimi, por edhe të rinjtë e dëgjojnë me shumë kënaqësi muzikën e tyre të pazëvendësueshme "hard rock". E falenderojmë grupin YU Grupa për shfaqjen, sepse me muzikën e tyre i ngritën në kërcim gjithë





të pranishmit dhe shumë prej tyre u kujtuan rininë.

Puna e **Dr. Nikola Čanak** është shumë e rëndësishme për kompaninë FLP. Nga leksioni i tij u bë e qartë se puna e tij s'ka asnjë sekret, sepse mund ta bëj kushdo që është i gatshëm të bëj sakrificë për realizimin e pikësnyimeve të tij.

Thelbi i punës në FLP qëndron tek shëndeti, ndihma e njerëzve që jetojnë në mjedisin tonë, suksesi personal dhe kopjimi i tij. Si krijesë njerëzore ne na është dhënë mundësia e zgjedhjes, dhe nëse nuk shkatërrohemi nga ngarkesa e të shkuarës, mund t'i mposhtim me sukses paragjykimet dhe mund të

nisemi në rrugën drejt arritjes së suksesit – tha në leksionin e tij Dr. Čanak, i njohur dhe i respektuar nga të gjithë si "Dr. Nik".

Përgëzojmë gjithë punonjësit që e rritën shumë qarkullimin e tyre në krahasim me periudhën e mëparshme dhe me këtë u bënë anëtarë

të Klubit të Sundimtarëve. Festuam Soaring menaxherët e sapokualifikuar **Dragana** dhe **Miloš Janović** të cilët me rezultatin e arritur gjatë verës ndodhen krye të radhës së distributorëve dhe përveç kësaj plotësuan edhe kushtet e Programit Motivues të Blerjes së Makinës.



Prezantuar krenarinë e FLP Serbisë, **Veronika dhe Stevan Lomjanski**, distributorët më të suksesshëm të cilët me 5000 pikë distributori na përfaqësuan me meritë në Silver Post Rally-n e Meksikës.

Keni dëgjuar shpesh se kjo punë që po bëni s'është për ju?

Të gjithë jemi takuar me këtë pengesë në fillim të punës kur s'e kuptonim akoma plotësisht vlerën e vërtetë të mundësisë që ndodhej para nesh. Justifikimet shërbejnë vetëm si shpjegim për disfatën e cila

disa i bën ta fillojnë punën nga e para dhe shpeshherë i detyron të dorëzohen, kurse të suksesshmit ecin përpara pavarësisht nga kjo.

Duhet t'i mposhtim pengesat dhe vështirësitë që na dalin përpara sepse fitorja na forcon, na rritet besimi në vetvete, pasi mund të punojmë dhe jetojmë të pavarur – tha në leksionin e tij menaxheri **Slobodan Antonijević**.

Punën e suksesshme të kryer në radhët e FLP-s mund ta masim edhe me numrin e

gabimeve të bëra, sepse prej tyre mund të mësojmë dhe mund të ngrihemi përsëri pas çdo disfate dhe rënie. Gjatë punës sonë ndihmojmë të tjerët dhe i sigurojmë mjedisit tonë rrethana më të mira jetese – me këtë edhe ne punojmë më lehtë dhe ecim përpara drejt suksesit.

Në rajonin tonë s'ekziston njeri tjetër që zotëron aq shumë përvoja të pasura pune në FLP sa diamant menaxherja **Veronika Lomjanski**.

Skuadra dhe puna e saj rrezaton një forcë të cilën s'e





gjejmë në radhët e biznesit të vendit tonë. E falenderojmë perlën e vërtetë të FLP-s sepse me punën e palodhur, ndihmën e sinqertë dhe forcën e saj të madhe mund të realizojmë edhe ëndrrat tona më të guximshme.

Përsëheretëm me duartrokite të madhe bashkëpunojësit tanë që arritën nivelin e **asistent supervizorit** dhe morrën me meritë medaljen me shqiponjë që simbolizon FLP-n.

BRANISLAV RAJIĆ
Drejtori rajonal i
FLP Serbisë





NË RRUGËN E ËNDRRAVE

Erdhi vjeshta. Dhe kjo stinë nuk solli vrenjtësi dhe dëshpërim në jetën e firmës sonë, por vrull të pathyeshëm, suksese dhe entuziazëm të pandërprerë. Organizojmë për herë të 113-të Ditën e Suksesit.



Pas himnit dëgjuam programin e veçantë të trios **Adagio**. Në skenë dolën drejtuesit e programit, soaring menaxherja **Hajnalka Senk** dhe diamant safir menaxheri **Miklos Berkics**, dhe anëtarët e President's Club, të cilët e drejtuan aktivitetin në një atmosferë fantastike. Me këtë rast dëshiroj t'i falenderoj ata.

Në skenë thirrën drejtorin tonë gjeneral **Dr. Sandor**

Milesz. Në fjalën e tij përmbodhi sukseset tona të muajit të kaluar dhe u prezantoi pjesëmarrësve programet e reja. Konkretisht konkursin e makijazhit Miss Sonya në të cilin pret pjesëmarrjen e zonjave dhe zonjushave supervizore. Finalja zhvillohet në ditën e suksesit të dhjetorit. Në këtë aktivitet mund të marrin pjesë vetëm shtetet që arrijnë 2500 pikë në muaj,

kështu që rajoni ynë do të përfaqësohet nga Hungaria dhe Serbia. Deklaroi me kënaqësi se muajin e ardhshëm në vendin tonë vjen si mysafir zëvendës drejtori i Europës **Aidan O'Hare** i cili do të vizitojë qendrat e rajonit. Prezantoi edhe katalogun e ri të FLP-s në lidhje me kujdesin e lëkurës. Si kurorëzim të fjalës së tij tha se shkëlqejmë akoma në krye të Europës.





Pas përshëndetjes së drejtorit gjeneral erdhi leksioni i soaring menaxherit **Dr. Andre Nemeth**. Dëgjua fjalë entuziaste rreth veçanësisë, sistemit marketing dhe produkteve të Forever-it.

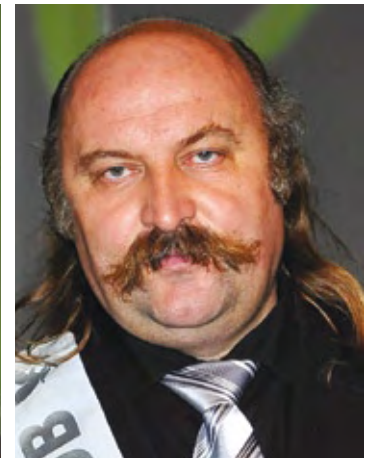
Pas kësaj në skenën e FLP-s përshëndetëm përsëri një mjekë të shkëlqyer, soaring menaxheren **Dr. Edit Revesz Siklosne**. Në leksionin e saj tregoi efektet e mira të aloe-s, rolin e saj në të shkuarën dhe të tashmen.

Radha e mjekëve u mbyll nga menaxherja **Dr. Brigitta Kozma**, këshilltarja mjekë

e FLP-s, me kontributin e të cilës u pasuruam me përvoja mjekësore me produktet. Për disa minuta u ndëpre gëzimi, dhe atë e zëvendësoi zia. Me zemër të dëshpëruar i dhamë lamtumirën **Dr. Peter Lovas-it**, kujtimi i të cilit do të mbetet gjithmonë mes nesh. Miki dhe Hajni mezi i mbanin lotët dhe përipiqeshin të nxisnin të tjerët të ecnin mëtej në jetë.

Pasoi kualifikimi i supervisorëve, pastaj i **asistent menaxherëve**. Pas kësaj atmosfera u ngrit me shfaqjen e shkurtër, por







tepër argëtuese të **Sandor Liszter**-it.

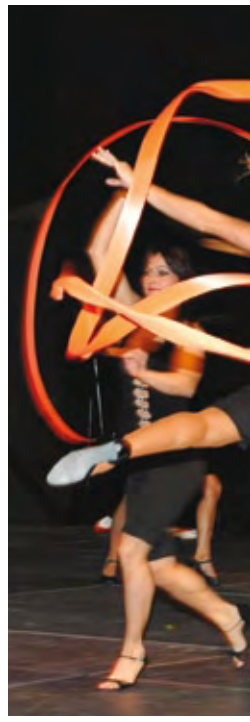
Pas këtyre në skenë u ngjiten tre supervisor shumë të angazhuar dhe entuziast, **Melinda Molnarne, Robert Belsó** dhe **Nikolett Gósy**, të cilët morrën pjesë në Holiday Rally-n e Poreçit të 2008-ës dhe na treguan mbresat e tyre. Aty pjesëmarrësit nuk morrën vetëm privilegjet e ofruara nga fundjava well-

ness, por edhe një ushqim të konsiderueshëm mental në kurset përgatitore. U urojmë atyre t'i përsërisin së shpejti si menaxher. U gëzuan shumë që Holiday Rally i 2009-ës u zgjat me 3 ditë.

Në vazhdim fjalën e morrën senior menaxherët **Tibor Papp dhe Papp Tiborne**. Në leksionin motivues nëpërmjet rrugës së jetës së tyre treguan se çfarë sjell









në jetën e njeriut pjesëmarrja në familjen e madhe të FLP-s.

Pastaj erdhën kualifikime të reja. Klubin e sundimtarëve e drejtonin menaxherët **Farkas Gaborne** dhe **Gabor Farkas**, këtë e ndoqi kualifikimi i menaxherëve të rinj, pastaj në skenë u

ngjitën fituesit e programit motivues të makinës, safir menaxherët **Istvan Utasi** dhe **Anita Utasi**, anëtarët e President's Club, dhe menaxherët **Farkas Gaborne** dhe **Gabor Farkas**.

Pas dhënies së medaljeve **Irigy Honajmirigy** na stërviti muskujt e barkut.

Në skenën e Forever-it pasoi kualifikimi i safir menaxherit të ri të muajit shtator **Mikulas Vareha**, kurse shfaqja surprizë u dha nga vajzat Mikulas.

Pas kësaj shfaqje fantastike dëgjuesit e zellshëm u motivuan nga senior menaxherët **Zsolt Jozo** dhe **Judit Mol-**

nar. Leksioni i fundit që dëgjoi publiku ishte ai i safir menaxherit **Istvan Halmi** rreth drejtimit, dhënies së shembullit dhe këmbënguljes.

Si përfundim morrën medaljet e tyre "të rinjtë" e FLP-s. U urojmë distributorëve tanë të arrijnë çdo muaj më afër ëndrrave të tyre.

www.flpseeu.com

FOREVER 

SHTYPI

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktori:** FLP Magyarországn Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Redaktori kryesor:** Dr. Milesz Sándor **Redaktori:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Përgatitja për shtypje:** Tipofili 2002 kft. **Grafika:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** BélaKanyó • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 49 250 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani – kroat: Darinka Aničić, Anić Anić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana Për përmbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!



A TOUCH OF FOREVER

