

# FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



THE EXECUTIVE COMMITTEE  
CONGRATULATES

**FLP HUNGARY**

*Albania, Bosnia & Herzegovina, Croatia,  
Kosovo, Serbia, Montenegro & Slovenia*

FOR ACHIEVING THE HIGHEST  
OPERATIONAL AND FINANCIAL  
MANAGEMENT RATING OF

**EXCELLENT**

THANK YOU FOR YOUR HARD  
WORK AND DEDICATION  
2009

*Dee Maughon*  
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS



3<sup>RD</sup>

IN WORLDWIDE SALES  
2008-2009

*Congratulations  
And Thank You To All The  
Great Distributors Of*

HUNGARY, ALBANIA, BOSNIA & HERZEGOVINA,  
CROATIA, KOSOVO, SERBIA, MONTENEGRO & SLOVENIA

*Dee Maughon*  
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS

**N**donjëherë kur ulem të shkruaj këtë përshëndetje më duhen disa minuta derisa të gjej temën e duhur. Në këtë muaj dëshiroj të ndaj me ju aq shumë gjëra, sa po vras mendjen që çfarë të lë pa përmendur. Në javët e kaluara gjithë zyra digjej nga zjarri i Super Rallyt. Kjo është ngjarja më e madhe e vitit, dhe pavarësisht se gjatë viteve të kaluara u zhvilluam shumë, me detajet merremi akoma vetë. Jam i sigurt që ka rrugëzgjidhje tjetër, që ekziston diku një këshilltar i cili mund të na thojë se si t'i ndajmë detyrat, si të përfaqësohemi dhe si ta shmangim vetveten nga detajet. Po të zgjedhim këtë metodë nuk do i njihim emrat tuaj, llojin e dhomave ku strehoheni, me çfarë avioni udhëtoni apo nivelin që keni arritur, sepse në këtë rast këto parametra do t'ua jepni dikujt tjetër.

Mesazhi im i sotëm për ju është theksimi i rëndësisë së ruajtjes së detajeve të përditshme në interes të një muaji, çerekviti, viti apo periudhe më të gjatë të suksesshme. Kam venë re distributorët drejtues të kompanisë sonë të cilët çdo ditë "ndodhen në terren", flasin me njerëzit, u bëjnë të njohur produktet tona, nxjerrin publikime dhe mbajnë leksione. Ndodhen në kontakt të përditshëm me rrjetin e tyre nëpërmjet Facebook dhe Twitter, apo me ndihmën e My FLP Biz (së shpejti do të arrijë edhe në Hungari) biznesi ynë forcohet. Zotërojnë biznese aktive dhe rriten vazhdimisht. Ndryshe nga ata që nuk i kushtojnë vëmendje detajeve dhe biznesi i të cilëve dobësohet dalëngadalë.

Javën e kaluar ishte një Rally i shkëlqyer! Prezantuam disa produkte të reja të mrekullueshme, festuam

kualifikimet dhe e ndjemë mirë veten! Falenderojmë të gjithë ata që u kualifikuan dhe punuan shumë për 12 muaj me radhë; ju presim edhe vitin e ardhshëm, mund ta bëni përsëri. Dhe ata të cilët nuk arritën të kualifikohen sivjet, i nxis që t'ia venë vetes përsëri si pikësynim Super Rallyn, të motivojnë linjat e poshtme të cilët gjithashtu duhet t'i venë vetes piksynime... dhe bëjeni realitet!

Disa vite më parë udhëtonim shpesh në veri, nga Arizona në Utah. Gjatë këtyre udhëtimeve e shfrytëzojmë gjithmonë rastin dhe qëndronim tek vendi i mrekullueshëm Bryce Canyon, dhe shijonim bukurinë që të linte me gojë hapur dhe natyrën magjepse. E kisha gjithmonë një nga pikësynimet e mia që të shijoja mbresën e ofruar nga Bryce Canyon dhe që kjo bukuri të shikohet edhe nga miliona njerëz të tjerë. Prandaj tani i emocionuar po ju njoftoj se Forever Resorts tani afër lidhi kontratë për drejtimin e këtij vendi pushimi me nivel botëror. Ashtu si Forever Living, edhe Forever Resorts rritet, dhe jemi shumë krenar për kontratën e re.

Po filloj të dalloj se sa me fat jemi dhe çfarë suksesesh kemi arritur. Nëse tani dikush do të pyeste shkaku që "përse", do mund t'i përgjigjesha vetëm me një thënie të njohur të Cadet Maxim:

*"Rreziko më shumë se sa ajo që të tjerët e mendojnë të sigurt;  
Bëj më shumë se sa ajo që të tjerët e mendojnë të mençur;  
Ëndërro më shumë se sa ajo që të tjerët e mendojnë reale;  
Prit më shumë se sa ajo që të tjerët e mendojnë të mundshme."*





*Dr. Sandor Milesz*

# *Ria, Ria, Hungaria!* *Ria, Ria, Serbia!*

## **MORRËM MEDALJE BRONZI!**

**M**ë vjen mirë ta shkruaj këtë fjali. Shumë ditë pune të lodhshme, momente plot gëzim, këmbëngulja e pafund e qindra mijëra njerëzve. Angazhimi i një skuadre drejtuesish. Dhe bashkë me ta një numër i pafund distributorësh të shkëlqyer. Qindra mijëra të njohur dhe miq të rinj, mendime të njëjta, refuzime, të cilat mund t'i përmbledhim në një fjali të vetme. E meritojmë vendin III në botë.

Në këtë shoqëri që në shumë raste ka humbur dhe s'i gjykon vlerat, është shumë e rëndësishme që ekzistojmë, punojmë dhe arrijmë rezultate të mëdha. U bëjmë të njohur emrin e Forever-it punonjësve të rinj në vend dhe jashtë tij. Dhe jo një emër dosido, por emrin e mirë të Forever-it. Pas 12 vitesh deklaroj me zemër të qetë se jam i bindur që ajo që bëjmë, për të cilën punojmë, e bëjmë për veten, familjen, miqtë, vëllezërit dhe

të afërmit tanë. Në mënyrë që edhe ata të jetojnë në rrethanat e mira, një jetë të gjatë e të shëndetshme, të cilën na e jep presidenti ynë Rex Maughan. Dhe ne, qindra mijëra vetë punojmë me këmbëngulje dhe ndershmëri që këtë mentalitet t'ua përcjellim gjithë miqve tanë.

Të gëzohemi sepse kemi punuar shumë për gjithçka që kemi arritur. Është një rezultat madhështor në këtë garë të madhe të jesh i treti me 143 vendesh në botë. Kemi punuar shumë për këtë ne hungarezët, serbët, kroatët, boshnjakët, malazezët, kosovarët, shqiptarët dhe slovenët në unitet për një qëllim të përbashkët në një nga aktivitetet më të mëdha të botës, në Super Rallyn e Dallasit.

Ju që përfaqësoni këtë rajon, ata dyqind vetë në Dallas, Ju skuadra më entuziaste e botës, Ju u dëgjuat më

shumë nga të tërë. Me ju filloi çdo ditë dhe u mbyll Super Rally.

Isha i gëzuar dhe krenar që festova me ju në skenë. Është një mbresë e madhe të gëzosh së bashku për sukseset dhe vlerësimet e të tjerëve.

Në zemër, në shpirt dhe në mendje ne jemi më të mirët. Mungon shumë pak, secili duhet të lëviz pak nga zona e rehatit dhe të bëjë gjithçka që në vitin 2010 në Denver të dëgjohet kudo: Ria ria Hungaria, Ria ria Serbia dhe ndoshta Kroacia, Bosnja dhe Sllovenia.

Ne ishim, jemi dhe do të jemi më të mirët!

Përpara FLP Hungari!

**DR. SANDOR MILESZ**  
*drejtor gjeneral*



# Në përgatitje për sundimin e Londrës

Në këtë mëngjes të nxehtë njerëzit u tërhoqën edhe nga ajri i kondicionuar i Arenës Sportive Papp Laszlo. Po nga Dita e Suksesit të organizuar në kuadrin e Rallyt European të Londrës?

**P**as himnit të Forever-it si hyrje mijëra mysafirët u argëtuan nga shfaqja ritmike me valle popullore e Teatrit të Valles Popullore të Ushtrisë (**Gergely Gyurka** dhe **David Kiss Gergely**) bashkë me shfaqjen mysafirët nga Amsterdam **Attila Bedő**. Drejtuesit e programit, soa ring manexherët **Dr. Terezia Samu** dhe **Andras Bruckner**

përhëndetën pjesëmarrësit të cilët ndërkohë i kishin zënë vendet e tyre.

Të gjithë po prisnin përshëndetjen e drejtorit gjeneral, kur përpara skenës vjen një taxi klasike londoneze e markës Austin Martin. Me të erdhi drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz**. Publiku e përshëndeti me entuziazëm. Përshëndetja e tij i nxitte dhe i motivoi të



pranishmit për një pjesëmarrje sa më të madhe në Rallyn Europian të Europës.

Pas përshëndetjes bëri detyrën e tij të trishtuar. Njoftoi vdekjen e **Todd Maughan**, djalit të madh të Rex Maughan, i cili ishte prej pesëmbëdhjetë vitesh Drejtori i kompanisë sonë në Amerikën e Jugut. Turma prej mijëra vetësh qëndroi në këmbë në heshtje duke i bërë homazh.

Nga leksioni i **senior menaxheres Dr. Anna Schmitz** morrëm vesh se çfarë dhe si mund të veprojmë për mbrojtjen e organizmit tonë në verën e nxehët. Leksioni i saj u plotësua në mënyrë të shkëlqyer nga përvojat e moderuara të menaxherit **Dr. Otto Kertesz**. Të pranishmit morrën këshilla dhe rekomandime nga përvojat praktike të gjashtë mjekëve, veterinerëve dhe punonjësve të shëndetësisë për parandalimin e problemeve të ndryshme shëndetësore.

Mes duartrokitjeve dhe përgëzimeve entuziaste të publikut u zhvillua kualifikimi i **supervizorëve dhe asistent menaxherëve**.

**Menaxherja Hilda Pe-re** duke treguar përvojat e siguruar gjatë karrierës së saj u ofroi ndihmë të gjithë atyre që gjetën mundësi karriere në ndërtimin e biznesit. Leksioni i saj u kurorëzua nga kualifikimi i **Klubit të Sundimtarëve, menaxherëve dhe menaxherëve drejtues**. Bizneset,





por kryesisht prania e tyre në skenë janë provat më bindëse të faktit që në botën e Forever-it ka rregullisht histori suksesi.

**Zsolt Fekete** foli me besueshmërinë e drejtuesit dhe përvojat praktike të një safir menaxheri rreth thellësisë së rolit të marrdhënieve njerëzore.

Mëpas u dëgjua zëri dhe këngët e **artistes austriake Eva Karner** e cila krenohet me një karrierë ndërkombëtare. Ritmi i koreografisë së grupit të





kërcimtarëve **Positive Force** ishte në sinkron me rrahjen e mijëra zemrave në Arenë.

Në këtë atmosferë drejtuesit e programit shtrajnë pyetjen:

*-Kush dëshiron të vijë me ne në Londër...* – Afërsisht 40 vullnetar entuziast sulmojnë skenën. *- ...dhe me çfarë do të shkojmë?* – dhe përpara shikuesve të magjepsur, para skenës hyn me kujdes një autobus i vërtetë dy katësh me ngjyrë të kuqe. Vullnetarët e çuditur ftohen në autobus



nga drejtori gjeneral Dr. Sandor Milesz në shoqërinë e vajzave simpatike dhe elegante Glamour. Me këngën "Bye-bye në Londër..." autobusi niset mes përshëndetjeve të shumta – njëherë për njëherë në mënyrë simbolike – drejt Londrës. Edhe dyzetë ditë deri në ditën e kualifikimit. Edhe ti mund të jesh aty! Duhet ta pushtojmë Londrën si të parët e Europës. Kjo s'diskutohet!

**Senior menaxherja Tünde Hajcsik** duke na e sjellë shumë afër Rallyn European të

Londrës na prezanton mënyrat e mposhtjes së vështirësive. Nga fjalët e saj e kuptojmë: vështirësi kemi patur, kemi dhe do të kemi, por jo që të trembemi prej tyre, por që t'i mposhtim ato.

Drejtori i programit Andras Bruckner e humbet sigurinë vetëm njëherë. Tingujt e papritur të muzikës që dëgjohet tregojnë se: diçka nuk po shkon sipas planit të programit. Me të vërtetë. Kolegët e tij e përshëndesin në mënyrë të papritur me një tortë drejtuesin e programit që ka ditëlindjen.











Të urojmë shumë ditëlindje të tilla të gëzuara, Andras.

**Safir manexheri Istvan Halmi** foli rreth strategjisë bazë të ndërtimit të rrjetit. „ZGJERO!“ – theksoi në leksionin e tij, dhe me stilin e tij humoristik shpjegoi edhe se përse, dhe kryesisht në ç’mënyrë. Ishte një leksion bindës.

Si përfundim në skenë thirren dhe falenderohen gjithë lektorët për kontributin e dhënë në ngritjen e nivelit të aktivitetit. Drejtuesit e programit na e shtuan dëshirën për ditën e suksesit të shtatorit duke na treguar nja dy gjëra që priten. Me këtë rast prezantuan edhe drejtuesit e aktivitetit të ardhshëm: safir menaxherët **Agnes Krizso dhe Zolt Fekete**.

Aktiviteti u mbyll me kualifikimin e pothuajse dyqind asistent supervisorëve.

# Sonya®

## Colour Collection

2-3000  
HUF

**KI 119**  
Penel buzësh që mbyllet



**KI 135**  
Furçë dhëmbësh për udhëtim



**KI 111**  
Çantë kozmetike e zezë Sonya



**KI 194**  
Mini dozues

10 000  
HUF

**KI 134**  
Komplet manikyri



**KI 115**  
Pasqyrë me yje dhe zemra



**KI 114**  
Penel kabuki me gurë Sonya



**KI 139**  
Penel skuqës në formë gjysëm hëne Sonya



**KI 138**  
Minikomplet me 6 penele në roll



**KI 130**  
Kuti buzëkuqi e zbukuruar me gurë



Suksesi juaj është suksesi i skuadrës! Është një gëzim i madh kur punonjësit arrijnë nivele kualifikimi. Bëjeni më të paharrueshëm këtë rast të shkëlqyer. Zgjidhni nga paketat Sonya që gjenden këtu të cilat i shesim për herë të parë në Ditën e Suksesit të shtatorit.

**KI 194**  
Mini dozues



**5000  
HUF**



**KI 134**  
Komplet manikyri

**KI 114**  
Penel kabuki me gurë Sonya



**KI 94**  
Përdredhës Sonya



**KI 130**  
Kuti buzëkuqi e zbukuruar me gurë



**KI 140**  
Penel kabuki e zbukuruar me gurë



**15 000  
HUF**



**KI 127**  
Kuti Sonya e zbukuruar me Sonya

**KI 114**  
Penel kabuki me gurë

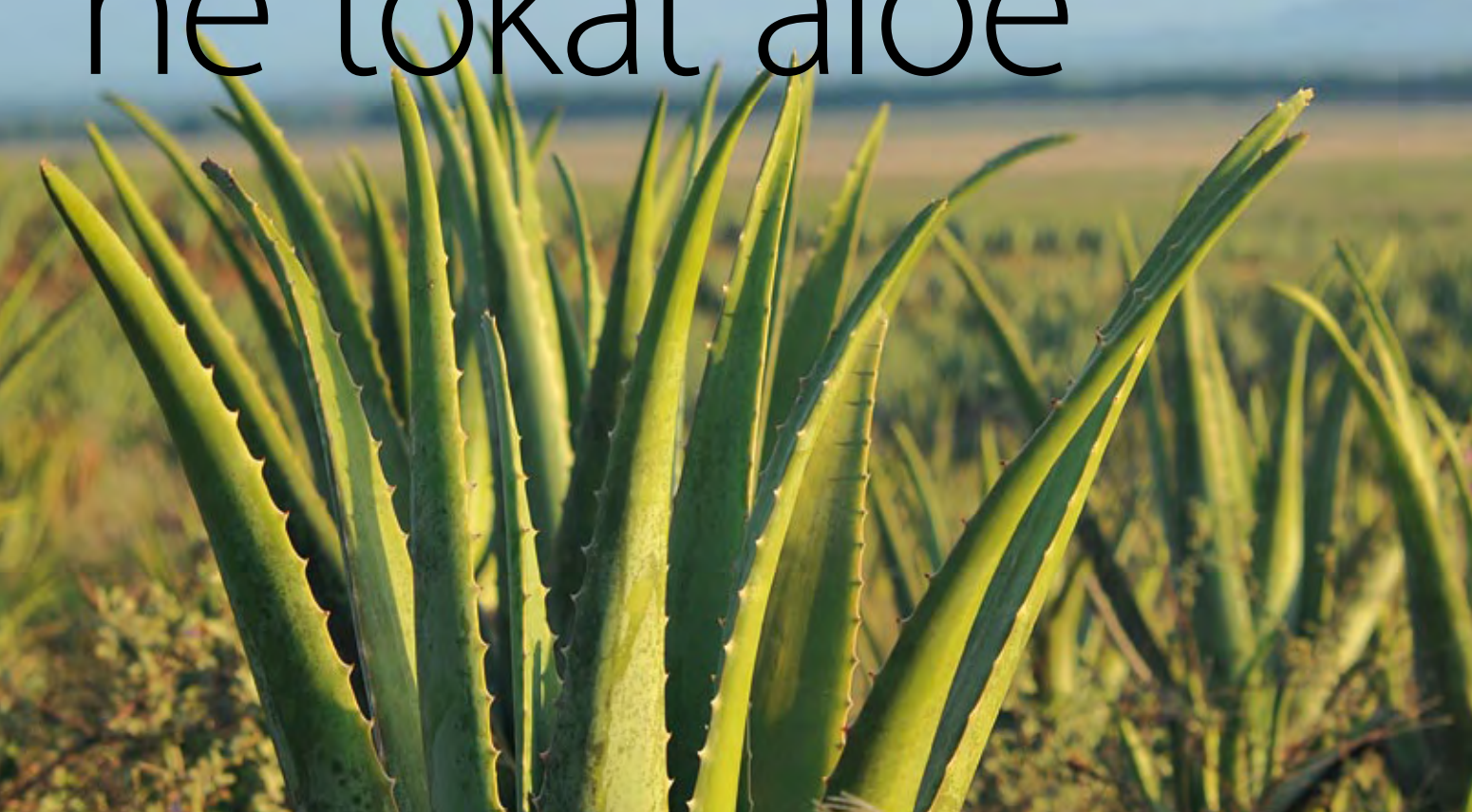


**KI 138**  
Minikomplet me 6 penele në roll

**KI 111**  
Çantë kozmetike e zezë Sonya



# Shqiponja në tokat aloe



**N**ë javën e parë të gushtit punonjësit që punojnë me 15 kodet më të suksesshme në botë morrën një ftesë nga drejtuesit e FLP-s. Nga Hungaria ftesë morri **Jozsef Szabo** dhe unë, **Miklos Berkics**, dhe të shoqëruar nga **Dr. Sandor Milesz** shkuam në Republikën Dominikane. Perla e detit të Karaibeve për ne ishte e njohur jo vetëm rreth klimës së mrekullueshme dhe bregdetit me bukuri piktoreske, por edhe se në këtë ishull gjendet toka prodhuese më e madhe e aloe-s së kompanisë sonë.

Prej vitesh të tëra është traditë Takimi i Shqiponjave (Eagle Summit). Më të mirët e botës shkëmbejnë përvojat me njëri tjetrin, si dhe është mundësi një javore për të biseduar me drejtuesit e kompanisë. Vlerën këtij takimi

special nuk ia jep vetëm shkëmbimi i opinioneve, por edhe mësimet që jep drejtorja qendrore në mënyrë që ta vlerësojmë më shumë ndërtimin e rrjetit dhe atë që na siguron Marketingu i Forever-it. Është e lehtë të jesh drejtues kur në një ambient të njohur duhet të kryesh detyra rutine. Por si sillemi në situata të papritura? Me çfarë qëndrimi i kryejmë detyrat e çuditshme që na dalin në situata të papritura? Sa e vlerësojmë punën e të tjerëve?

U zgjuam në orën 3 të natës dhe pasi udhëtuan një orë e gjysëm me autobus mbërritëm në plantacion. Pamë lindjen e djellit në fushat e pafund të aloe-s, bëmë disa fotografi vetë dhe me grupin, pastaj i hymë punës. E bëmë vetë, pa roba mbrojtëse dhe kaskador. Mblodhëm gjethet aloe për

orë të tëra në verën tropikale 40 gradëshe. Gjembat e bimëve na çorrën të gjithë duke na gjakosur. Pas mbledhjes erdhi grumbullimi, e ke parasysh, kjo është pjesa e filmit kur vjen traktori dhe ngarkohet me prodhimin e sapombledhur. Pastaj në rimorkon e makinës bujqësore shkojmë në fabrikën e përpunimit, pasi të kujtohet, brenda 3 orësh duhet përpunuar që të parandalohet oksidimi... dhe pastruam, lamë, premë gjethet, njëlloj si në film. Në fillim më pëlqeu me të vërtetë... argëtim i mirë! Por me kalimin e kohës mendova që tani dikush le të thojë që mjaft djema, falemnderit!

Aty, në plantacione dhe në fabrikën e përpunimit njerëzit punojnë 10 orë në ditë dhe 6 ditë në javë. Punojnë shumë në mënyrë që produktet të përfundojnë tek njerëzit në

143 vende të botës. Sot e shikoj me më shumë respekt bidonin e verdhë, sepse e di që ky produkt vjen në tryezat tona falë punës së disa duarve të vullnetshme. Mësova shumë në këtë udhëtim. Çfarë është e vështirë? Nuk vjen? Nuk të intereson? Të dukem i marrë? Çfarë është kjo para punës që njerëzit bëjnë që produkti të shkojë deri në magazinë. Prej aty puna jonë është lodër fëmijësh. E shtrenjtë??? "Mbidhe veten", ka uje çmimesh në Dominikë! Aloe Travel Service (ATS) të siguron me çmim të ulët strehim, kurse Zyra e Biletave të Avionit Phonix biletat fluturimi.

Një bidon Xhel Aloe! Unë e di se çfarë vlera ka!



**MIKLOS BERKICS**  
*Diamant – safir  
menaxher*

Kur ishim në plantacion Jozsi Szabu u përkul dhe hodhi  
para meje një grusht dhe – këtu fillon gjithçka – tha.  
Prej kësaj toke jetojmë Miku im! E kuptova mësimin!  
Do e bëj detyrën time! Falemnderit Forever!





**T**ë dashur kolegë të rinj, "të vjetër", dyshues, të interesuar, të gjithë!

Kaloi një vit dhe është një ndjenjë e mirë që përsëri udhëtuam, natyrisht që me shpenzimet e KOMPANISË.

Më shumë se 100 tregëtarë tepër entuziast, apo si themi ndryshe "anëtarë të Forever-it", u shplodhën, mësuan, morrën pikësynime të reja, u njohën dhe u mbushën me energji në Dallas, dhe pyetja është që Ti ku ishe, përse nuk erdhe me ne?

Kur shumë njerëz thonë që është krizë, s'ka para dhe





# Dhe prapë!!!!



njerëzit janë të varfër, atëherë vras mendjen që përse nuk e shfrytëzojnë mundësinë e ofruar, përse nuk veprojnë sikur gjithçka të ishte rregull, ndërkohë që zgjedhin ndërmjet çeqeve të verdha siç bënim edhe ne përpara 10 vitesh.

Gjatë një udhëtimi të tillë njeriu njihet me histori të ndryshme, kështu ndodhi edhe tani. Një zonjë nga ANGOLA foli rreth fillimeve, rrethanave dhe sukseseve. E di që aty kërcasin akoma armët, e di që aty njerëzit jetojnë në një gjendje të paimagjinueshme, që rehati = kasolle teneqesh, dhe prapë DËSHIROJNË NJË JETË TJETËRI!

Në këtë pjesë të botës ndoshta "rrethanat" janë më të mira, e di, për të gjithë situata aktuale është e vështirë, por!

Ku do të ndodheshim ne, familja Bako, nëse 10 vjet më parë nuk e kapim dorën që







na u zgjat, NUK E BESOJA që jemi në gjendje ta bëjmë, POR GJITHÇKA E BËMË ASHTU SIÇ NA THA NJERIU I MADH – ZSOLT FEKETE – më beso kishte dhe ka edhe sot njerëz të cilët na përqeshin ne dhe atë që bëjmë ne – pasi nuk e kuptojnë – dhe rezultati është i pashmangshëm.

ZGJOHU, ekziston mundësia, ekziston aloje, ekziston rrugëzgjdhje, ekziston ndihmë, ekziston një kompani e cila të shpërblen për gjithçka, çështja është që A DËSHIRON

NJË JETË MË TË MIRË? DËSHIRON PARA? DËSHIRON SIGURI PËR FAMILJEN TËNDE? Përgjigju me: PO!!!!

Shiko fotografinë, sipas teje a ka mjaft "mall"? Ka plot, Rex të kërkon vetëm ta përhapësh lajmin kudo dhe të gjithëve, dhe për këtë të shpërblen! Ekziston një forcë dhe siguri e pabesueshme prapa nesh, ki besim tek sponsori – nëse nuk beson tek vetvetja – kaq e thjeshtë është, bëj gjithçka që të thotë, mos debato kot, të do vetëm të mirën, BËJE!!!







Falenderoj që m'u dha mundësia të takohem me sfida më të madhe të jetës sime, falenderoj që jam anëtar i SKUADRËS, falenderoj për durimin.

Të uroj TY, që po lexon këtë revistë, të shikosh THELBIN, TË DALLOSH DORËN NDIHMËSE, DHE TË JETOSH NJË JETË MË TË LUMTURI!



**MARTI DHE JOZSI BAKO**  
senior menaxherë



# Traditional Post Rally







## Çfarë të pëlqeu më shumë?

**P**ër shkak të mundësive të shumta të kalimit të kohës u drejtova të gjithëve pyetjen: “Çfarë të pëlqeu më shumë në Silver Rally, cila ishte mbresa jote më e madhe?” Dhe këto përgjigje i hodha në letër.

**Jozsi Szabo, safir menaxher:** Kjo është e mrekullueshme, por duhet të flas patjetër rreth Eagle Summit

(Takimi i Shqiponjave – mbi 7500 cc) i cili na mësoi përsëri përuhlen. Nga ora 5 e mëngjesit “korrëm” të mbjellat bashkë me puntorët. Ishte shumë e rëndë: mushkonja, vapë, përkulje të cilën duhet ta bësh edhe me precizitet që të mos dëmtohet gjethja. Kjo ditë na mësoi që si të përgjigjemi nëse dikush ankohet për çmimin e xhelit (siç bëra

edhe unë në atë kohë): Gjysma e xhelit është djersë, miku im. Mos e gjyko para kohë!

**Vera & Stevo Lomjanski, diamant-safir menaxherë i:** Edhe Rally është rezultati i një pune fantastike në skuadër. Çdo fjalë dhe veprim i drejtuesve të kompanisë tregon se punojnë me shpirt e zemër. Në çdo moment e ndjejmë që jemi në biznesin e

dashurisë. Nga leksionet mësuam shumë. Shumë të tjerë duhet të ishin këtu, vetëm që atyre u mungojnë „kilometrat e tepërta”.

**Robi Varga, diamant-safir menaxher:** Ky biznes kërkon përulje, këtë pashë nga drejtuesit. Ajo që dallova tani: puno vazhdimisht dhe guxo të ëndërrosh gjëra të mëdha. Me fjalët e Aidan: “Ndryshim. Duhet





Ndërkohë që në Super Rally jemi bashkë pothuajse deri në fund — në aktivitet, në ngrëniet dhe programet e përbashkëta — Silver Rally është një pushim, shpłodhje, rigjenerim i plotë. Skuadra është bashkë vetëm në darkën e lamtumirës dhe në trainimet e paradites. Gjatë periudhës së mbetur secili e organizon vetë programin, për të cilin sigurisht marrim ndihmë: për ne ishte ngritur një një zyrë organizmi programesh.

të bësh ndryshime! Me atë që arrite deri tani u bëre ky që je, nëse dëshiron më shumë, duhet të bëhesh njeri tjetër, pra duhet të bësh ndryshime!”

**Aranka Vagasi & Andras Kovacs, diamant-safir menaxherë:** MUDANCA – trainimi i Rex Maughan-it në Dallas, sipas të cilit ndrysho mënyrën e të menduarit, krijo diferencë rreth vetes – “diferencë pozitive”. Kjo është një këshillë e thjeshtë të cilët kam për ta ndjekur edhe unë.

Ejani me ne në Denver dhe San Francisco në vitin 2010!!!

**Agj Krizso, safir menaxherë:** Ambienti ishte mahnitës. Dinjiteti i palëkundshëm i maleve – u magjepsëm nga pamja e mrekullueshme. Ishte një vend për rigjenerim të vërtetë.

**Adolf L. Kosa, safir menaxher:** Çfarë më pëlqeu më shumë

përveç xhakuzit të dhomës? Kur morra vesh se në Conquistador Club të korrikut merrnin pjesë tre vetë nga skuadra ime.

**Istvan & Rita Halmi, safir menaxherë:** Ne vetëm kishim dëgjuar nga “të vjetrit e mëdhenj”, nga ata që kishin qenë në Super Rallyt e mëparshëm që si ishte kur nga hoteli i çonin me autobus drejt e në aeroport dhe ngjiteshin në avion pa asnjë lloj kontrolli. E dimë që në 11 shtator 2001 bota ndryshoi, dhe që atëherë në avion s’mund të marrësh as ujë për të pirë apo as tub kremi më të madh se 100 ml. Edhe tani në Dallas autobusi shkoi në aeroport, por jo në vendin zyrtar të ngjitjes, por në pjesën private, valixhet dhe ne u ngjitëm menjëherë në avion (na kontrolluan vetëm me detektor hekur), ku në kokat e sedilieve

ndodhej simboli i shqiponjës. E pabesueshme se sa i aftë është Rex! Falemnderit!

**Gizi dhe Marius Botis, safir menaxherë:** Ajo që na mbush gjithmonë me gëzim dhe çudi është kujdesi, dashamirësia dhe mikpritja e kompanisë, dhe kemi qenë njëmbëdhjetë herë në Rally, por kjo s’ka ndryshuar.

Na pëlqen mesazhi i këtij viti i cili flet rreth ndryshimit personal.

Gëzohemi që nga skuadra jonë marrën pjesë shumë vetë edhe në Silver Tour Rally.

Kurse për ty, që po lexon këto rreshta, mesazhi im është: nëse dëshiron të vish me ne në të ardhmen, merr vendimin, planifikoje dhe realizoje! Kjo është e mundshme, je i aftë ta bësh dhe e meriton.

**Bosko & Maria Borus, safir menaxherë:** Silver Rally është

i lezetshëm, një shpłodhje dhe rigjenerim i vërtetë, por trainimi 3 orësh – me 5 lektor – ishte fantastik!

**Zsolt & Noemi Fekete, safir menaxherë:** Sivjet ishim për herë të 6-të në Silver Post Rally. FLP nga viti në vit na bën surpriza të reja...

Lake Tahoe është i shumë i bukur! I përket vendeve që të gdhenden në kujtesë. I pastër, i lashtë, një gur i çmuar i botës që të bën për vete.

Shijam lëkundjen e dallgëve në katamaran, dëgjuam përshpëritjen e erës së egër...

Argëtuam së bashku me drejtuesit që përfaqësojnë 9 milion e gjysëm anëtarë të familjes FLP nga gjithë vendet e botës.

Skuadra hungareze me skandinaven, braziliane me afrikanen jugore, hollandeze me



malajzezen, amerikane me slovaken, kanadeze me rumunen.

Më shumë se 400 njerëz të cilët ecin së bashku në të njëjtin drejtim, mendojnë së bashku që: MAKE A DIFFERENCE!

Të presim vitin e ardhshëm në San Francisco!

**Teca Herman, senior menaxherë:** Më mahnitë kujdesi, dashamirësia, përkushtimi i kompanisë. Mbi lartësinë 2900 m ajri është pak i rrallë, por shumë i pastër, ashtu si kompania FLP.

**Sanyi Toth & Edina Vanya, soaring menaxherë:** Ishte mahnitës ambienti, mikpritja, vëmendja e kushtuar ndaj miqve, organizimi i programit dhe shoqëria e mirë. U shplohëm, u rigjeneruam që pastaj të punojmë me forca të reja.

**Zsolt & Anita Leveleki, senior menaxherë:** Mbresa më e madhe, nëse mund të zgjedhim mes tyre, ishte shëtitja me helikopter. Na u shfaq përpara një pamje shumë e bukur. Malet, uji i kaltër, shtëpitë e ndërtuara mes bredhave dhe vetë ndjenja e fluturimit – ishte e paharrueshme.

**Vili Halomhegyi, senior menaxher:** Ishte një ndjenjë e mrekullueshme të kaloje kohën bashkë me njerëz të shkëlqyer në takimin e madh ndërkombëtar të FLP-s. E ndjej me të vërtetë që m'u rrit niveli i energjisë dhe i marr përsipër pa frikë sfidat. Qëllimi im është që t'ua ofroj sa më shumë njerëzve mundësinë e ndryshimit. Mendoj me shumë dashamirësi për njerëzit të cilët me punën e tyre kontribuan në krijimin e kësaj mbrese.

**Hajni Senk & Klari Herlendy, senior menaxherë:** (opinion i tyre ishte i njëjtë)

Vendi ishte i përshtatshëm për t'u menduar dhe rigjeneruar. Me fjalët e Gregg-ut: (Bëhu i veçantë në diçka!" Mësuam përsëri përluljen dhe respektin. Zona ka një forcë magjike, dhe kjo erdhi në momentin më të mirë. Njëlloj si ajo kur për biznesin thonë që është diçka aq e bukur sa që s'mund të ekzistoj. Por ekziston! Këtë përjetuam këtu.

**Csaba Juhasz & Enikő Bezeg, senior menaxherë:** Ishte shumë gjë e bukur të ishe aty për

herë të parë – duhet të bëhemi anëtarë të përhershëm të Silver-it! Mbresa jonë më e madhe ishte: ekskursioni në lartësinë 3300 m me sponsorët, dhe kalorësimi për herë të parë.

**Tamas & Eva Budai, soaring menaxherë:** Ngjitem lartësi madhështore – 3300 m – dhe gjithë këtë e bëmë me kolegët e sponsorizuar nga ne!

**Marika & Zsolt Rozsahagyi, soaring menaxherë:** Shijua frytin e punës sonë në vendin e pushimit më me emër të USA-s, ku gjithë viti është sezon. Mund të zgjidhni programe të shkëlqyera, pushuam dhe u rigjeneruam sipas dëshirës. Provuam përsëri se FLP e shpërblen atë që ka rezultat. Është ndjenjë e mirë të jesh bashkë me më të mirët, të jesh "përfaqësues i Forever-it". Mezi presim që nga skuadra jonë të marrin pjesë sa më shumë vetë në Silver-in e ardhshëm.

**Teca Samu & Andras Bruckner, soaring menaxherë:** Ambienti ishte mahnitës, klima ashtu siç mund ta dëshirosh: rreze të shkëlqyera dielli, 22-28°C, erë e lehtë – vend ideal për rigjenerim. Në trainim – 5 lektor nga 4 vende të botës – mësuam shumë. Dëgjua përshebull në mënyrë të hollësishme metodën e punës së brazilianëve – në vitin 2008 ata ishin më të mirët – dhe arritëm në konkluzionin që bëjnë të njëjtën gjë që bëjmë edhe ne. Atëherë ku është ndryshimi? Tek fakti që ata e përsërisin shpeshherë të njëjtën gjë ☺! Pra – **ndryshimi** – mesazhi i kompanisë për këtë vit, për këtë kemi nevojë. Dhe morrëm gjithçka për këtë. Falemnderit Rex, Gregg, Aidan! Të tjerat varen vetëm nga ne.

Ti, lexues i dashur, mos mendo se ky është vetëm privilegji ynë! Rex, Gregg dhe Aidan të pret edhe Ty në Super dhe Silver Rallyn e ardhshëm, sepse edhe Ti e meriton! Mund ta bësh, vetëm prano ndryshimin dhe fillo ta zbatosh – në vetvete!

Në letër e hodhi:



**DR. TEREZIA SAMU**  
soaring menaxhere

# BERRY Bar

## Krijo trend kokteilesh me pijet Aloe!

S'është diçka e zakonshme që të festojmë me një Forever Shake Party një prezantim të suksesshëm, një kualifikim apo një aktivitet familjar dhe takim miqësor. Nëse na pëlqen idea, atëherë ta realizojmë!

**P**ërse do të arrijmë me këtë sukses shumë të madh? Sepse ndoshta në skuadër vetëm NE i organizojmë Aloe Coctail Party miqve dhe punonjësve tanë.

Kjo do të jetë e veçantë, trendi dhe e paharrueshme për të gjithë.

Çfarë mendon lexues i dashur, nga e di unë këtë gjë? Po, nga përvoja. Dua

t'ju përmend vetëm një shembull. S'ka kaluar shumë kohë që punonjësit tanë menaxher që punojnë në Cegled patën jubile, dhe në fund të prezantimit të 100-të familjar "Dhoma e hapur" i shërbyen mysafirët pjesëmarrës me kokteil Berry-Bar. Ishte një surprizë dhe sukses i madh, dhe natyrisht edhe shumë pikë.

Nëse ndonjëherë ke dëgjuar ndonjë pretext të tillë që dikush nuk e pi xhelin sepse "s'i pëlqen shija", tani përzijei pa frikë një koktejl të bukur e të shijshëm.

Të garantoj që ka për ta pëlqyer shumë.

Dëshiroj të të ndihmoj që NE të gjithë të bëhemi mikpritësit e mirë të FLP-s. Jo vetëm në një rast të veçantë, por ndoshta edhe çdo ditë ia vlen t'i përgatisim këto

gjëra të shijshme për veten dhe familjen tonë. Ta realizojmë pa frikë, sepse ia vlen t'i kushtosh kohë.

Në aktivitetet me skuadrën, mbrëmjet e kualifikimeve, prezantimet familjare, takimet miqësore, por edhe në diplomimin e fëmijëve tanë apo me rastin e ngjarjeve të tjera familjare mund t'u bëjmë qejfin të gjithëve ma gjëra të shijshme të veçanta dhe të shëndetshme. Mysafirët tanë do të jetë e lehtë t'i magjepsim me një koktejl pa alkool të përgatitur thjeshtë me pijet Forever. Dhe gjithashtu me këtë gjest dhe mënyrë të



**U uroj të gjithëve një ditë të bukur e të shëndetshme!**

veçantë përgatitjeje mund t'i bëjmë më të pëlqyera, më të shijshme dhe më të njohura pijet Forever.

FLP edhe në këtë fushë ofron një zgjedhje të gjerë e të pasur. Në zyrat tona pa vlerë pikësh gjendet një bllok i shkëlqyer me titullin PËRZIE!, ku një radhë e tërë recetash Forever Lite Shake presin që t'i realizojmë. Ia vlen t'i sigurosh dhe t'i provosh këto gjëra të shijshme.

Të imagjinojmë kur në fund të një dite të gjatë e të lodhshme, dëshirojmë të shplohemi ose t'i bëjmë qejfin apo një surprizë të veçantë partnerit tonë, për këtë ju rekomandojmë që krahas një banjoje aromatike relaksuese spa t'i përgatisim edhe një koktejl shëndeti. Rezultati është i garantuar.

Miku im i dashur, para se të ngrihesh i udhëhequr nga kjo ide dhe të nxitosh për t'u regjistruar në shkollë apo në kurs mixer-bartender, të lutem mos e bë. Më mirë nxirr në pah fantazinë dhe kreativitetin tënd. Në radhë të parë do të kesh nevojë për këto, dhe natyrisht për pijet Forever.

Të shohim se çfarë na nevojitet në Berry-bar për përgatitjen e kokteileve të shëndetit, long-drinkeve Aloe.

Bima Aloe ka origjinë tropikale dhe subtropikale, prandaj asaj i përshtaten me harmoni lëngjet pa gaz të bimëve që vijnë prej këtyre zonave klimatike, por mund të përdorim pa frikë edhe lëngjet e bimëve që prodhohen në vendin tonë. Mua për vete më pëlqen më shumë përzjerja e Berry nektar me lëng qershie. Për mua shija e ëmbël si boronicë e aloe-s shkon shumë me aromën e thartë të qershisë, por ndoshta Ti ke botë tjetër shijesh, prandaj zgjidh më të përshtatshmen për veten tënde.

Kokteili Berry-Bar s'është gjë tjetër veçse një pije e përgatitur nga përzjerja e të paktën dy lëndëve bazë dhe e zbukuruar nga jashtë.

Për zbukurim mundësisht të përdorim fruta të cilat i përmban kokteili dhe janë në harmoni me ngjyrat e pijes së përgatitur. E rëndësishme është të jenë të freskëta dhe të ngrënshme. Të mos e teprojmë, por të ketë efekt!

Variantet e pafund të kokteileve i kufizon vetëm fantazia dhe kreativiteti i njerëzve. Dhe suksesi është i pashmangshëm.

Për përgatitjen përveç pijeve Forever nuk nevojiten shumë gjëra të tjera

shtesë apo pajisje të veçanta, sepse këto gjenden pothuajse në çdo shtëpi ose mund të sigurohen thjeshtë.

**Pijet bazë që rekomandohen:** Berry Nectar, Aloe Vera Gel, Forever Aloe Bits n' Peaches, Forever Freedom, Pomesteen Power, ujë burimi Sirona, Forever Bee Honey, Forever Lite dhe Ultra Lite.

**Lëngje frutash me fibra dhe të filtruara:** /mundësisht të zgjedhim lëngje cilësore, pa sheqer dhe lëndë konservuese/ Lëng ananasi, portokalli, tropikal, marakuje, mangoje, grejpfriti, pjeshke dhe kajsie, rrushi /i bardhë, i kuq/, molle, qershie, nektari qershie, lëng limoni 100%

**Fruta të freskëta e të ngrënshme për zbukurim:** ananas, portokall, limon, limon jeshil, pjeshkë, rrush, qershi kokteili /e kuqe, e verdhë, blu/, copa të mëdha e të vogla akulli

**Plotësues, pajisje:** zbukuroes kokteili, shpatë plastike qershie, mbledhës, shkop kokteili, tub thithës, peceta.

Gota long-drink (2,5-3 dl), Forever Lite Shaker (produkt pa vlerë pikësh), lugë përzierëse, lugë matëse, thikë, gërshtë, dërrasë për prerje.

## Disa receta për përgatitjen e tyre

### Sunny drink

#### /pija Rrezja e diellit/

1 dl Forever Aloe Bits n' Peaches

1 dl lëng pjeshke

0,5 dl nectar kajsie

0,2 dl lëng limoni 100%

Zbukurim: rrotë limoni, qershi e kuqe kokteili ose një copë pjeshke e freskët.

Në një gotë long-drink hedhim 2-4 copa akulli, pastaj Bits n' Peaches, lëngun e pjeshkës, kajsisë dhe limonit. E përziejmë të gjithë, e zbukurojmë dhe pas kësaj mund të ofrojmë një pije të mirë.

### Champion

1 dl Aloe Bits'n Peaches

0,4 dl lëng kajsie

0,4 dl nectar qershie

0,4 dl lëng multi-vitamin

1-2 pika lëng limoni 100%

Zbukurim: një copë pjeshke, limoni, lëkurë portokalli në formë spirali

Marrim një gotë, e mbushim gjysëm me copa akulli, pastaj hedhim të gjithë lëngjet e frutave dhe Aloe Bits'n Peaches. Këto i përziejmë, pastaj frutat i vendosim në shkop dhe me këtë ofrojmë pijen. Japim edhe një tub thithës.

### Ananas Sour

0,5 dl Aloe Vera Gel

1,5 dl lëng ananasi

0,5 dl lëng limoni 100%

1 lv Bee Honey

Zbukurim: ¼ copë ananasi ose një rrotë limoni, qershi e kuqe kokteili

Marrim një shaker të mbushur gjysëm me akull dhe hedhim në të lëng ananasi, lëng limoni, mjalt dhe xhel Aloe Vera. I përziejmë mirë të gjitha, pastaj i filtrojmë në një gotë dhe pija është gati për t'u ofruar.

### Ëndërr ananasi

0,5 dl Aloe Vera Gel

2 lgj tul ananasi

1,5 dl lëng ananasi

4 lv Bee Honey

1-2 pika aromë vanilieje

Ujë mineral Sirona

Zbukurim: ¼ copë ananasi, qershi e kuqe kokteili

Hedhim në shaker tulin e ananasit, pastaj i shtojmë lëngun e ananasit, aromën e vanilies dhe xhelin Aloe Vera. E përziejmë mirë të gjithë, pastaj e hedhim në gotë. Si përfundim e mbushim me ujë mineral Sirona, e zbukurojmë me një copë

ananasi dhe qershi kokteili, dhe pija është gati për t'u ofruar.

### Angel's Kiss

1 dl Berry Nectar

0,5 dl lëng molle

1 dl lëng qershie

0,5 dl lëng limoni 100%

Zbukurim: rrotë limoni jeshil, qershi e kuqe kokteili

Vendosim akullin në shaker, hedhim mbi të nectar Berry, lëng molle, lëng qershie dhe e përziejmë të gjithë. Si përfundim e hedhim në gotë, e zbukurojmë dhe është gati për t'u ofruar.

### Ananas Mint Coollet

0,5 dl Aloe Vera Gel

1,5 dl lëng ananasi

0,6 dl Bitter Lemon

2 pika shurup menderi

Zbukurim: ¼ copë ananasi, qershi e kuqe kokteili, gjethe menteje

Marrim një gotë, hedhim brenda akull, pastaj e mbushim me lëng ananasi, shurup, Bitter Lemon dhe xhel Aloe Vera. E përziejmë mirë të gjithë, pastaj e zbukurojmë me ananas, dhe pija është gati për t'u ofruar.

### **Bahamas**

1,5 dl lëng molle  
0,2 dl lëng limoni 100%  
0,4 dl Pomesteen Power  
1 lv Bee Honey

Zbukurim: një copë limoni jeshil, qershi e kuqe kokteili

Marrim një gotë, hedhim brenda akull, pastaj e mbushim me lëng molle, lëng limoni dhe pomesteen. E përziejme mirë të gjithën, e zbukurojmë me limon jeshil, dhe është gati për t'u ofuar.

### **Atomic cat**

1,5 dl lëng portokalli  
1 dl Freedom  
Ujë mineral Sirona

Zbukurim: 1 rrotë portokalli, qershi kokteili, copa akulli

Marrim një gotë dhe e mbushim plot me akull. I hedhim lëng portokalli dhe Freedom. E ofrojmë të zbukuruar me një rrotë portokalli dhe qershi kokteili.

### **Berry Plant (fabrikë boronicash)**

0,5 dl Berry Nectar  
1,5 dl lëng qershie  
0,3 dl lëng limoni  
2 lv Bee Honey

Zbukurim: rrotë limoni, qershi kokteili (jeshile, e verdhë)

Hedhim në shaker akull të thyer, pastaj e mbushim me Berry nectar, lëng qershie, lëng limoni dhe mjaltë. E përziejme mirë të gjithën, pastaj e hedhim në një gotë. Si përfundim e zbukurojmë me një rrotë limoni dhe qershi kokteili, dhe është gati për t'u ofruar.

### **Bongo**

0,7 dl lëng ananasi  
0,4 dl lëng mangoje  
0,2 dl lëng limoni  
0,3 dl lëng portokalli  
0,5 dl Aloe Vera Gel

Zbukurim: ¼ copë ananasi, qershi kokteili

Marrim një shaker të mbushur gjysëm me akull dhe hedhim në të të gjitha lëngjet e frutave dhe xhelin AV. E përziejme mirë të gjithën, pastaj e filtrojmë në një gotë. Si përfundim e zbukurojmë me fruta, dhe pija është gati për t'u ofruar.

### **Flamingo**

0,5 dl Berry nectar  
0,5 dl Pomesteen  
1 dl lëng ananasi  
0,2 dl lëng limoni  
Ujë mineral Sirona

Zbukurim: 1 copë limoni jeshil, qershi kokteili, copa akulli

Marrim një shaker dhe e mbushim gjysëm me akull. Hedhim në të lëngjet e frutave. E përziejme duke e trazuar fort, pastaj të filtrouar e ofrojmë në një gotë plot me akull të zbukuruar me një copë limoni jeshil.

### **Forever Drink Olympic**

0,5 dl Aloe Vera Gel  
0,5 dl Pomesteen  
0,6 dl lëng rrushi i kuq  
0,4 dl lëng rrushi i bardhë  
0,1 dl lëng limoni  
3 lv mjaltë  
Ujë mineral Sirona

Zbukurim: verige rrushi, bar limoni

Marrim një shaker të mbushur gjysëm me akull dhe e hedhim në të lëngjet e rrushit, xhel, Pomesteen, lëng limoni, mjaltë dhe ujë mineral. E përziejme mirë të gjithën, pastaj e filtrojmë në një gotë. Pas kësaj gotën e mbushim me ujë mineral. Si përfundim e zbukurojmë me fruta dhe bar limoni, dhe pija është gati për t'u ofruar.

### **Eldorado 4 you**

0,4 dl Aloe Vera Gel  
0,4 dl Freedom  
0,4 dl lëng portokalli  
0,4 dl lëng maracuje  
0,4 dl lëng ananasi

Zbukurim: qershi kokteili (e kuqe), copë portokalli, gjysëm ananasi

Marrim një shaker të mbushur gjysëm me akull dhe e hedhim në të lëngjet e frutave, xhel dhe Freedom. E përziejme mirë të gjithën, pastaj e filtrojmë në një gotë. Si përfundim e zbukurojmë me fruta dhe pija është gati për t'u ofruar.

### **Yellow-jacket (xhaketa e verdhë)**

0,5 dl. AV. Gel  
1 dl lëng grejpfruti  
1 dl lëng ananasi  
0,2 dl lëng limoni

Zbukurim: ananas, qershi kokteili e kuqe, copa akulli

Marrim një shaker dhe e mbushim gjysëm me akull. Hedhim në të lëngjet e frutave, xhelin AV, pastaj e përziejme duke e trazuar fort. E hedhim në një gotë plot me akull duke e filtrouar. E zbukurojmë sipas shijes.

U uroj të gjithëve guxim dhe sukses në përgatitjen e kokteileve!  
GO FOREVER!

*Me respekt dhe dashamirësi*



**MARIA BALLA**  
menaxhere



# KLUBI I SUNDIMTARËVE

Dhjetë distributorët e parë të muajit korrik 2009 sipas pikëve personale dhe të non-managerit

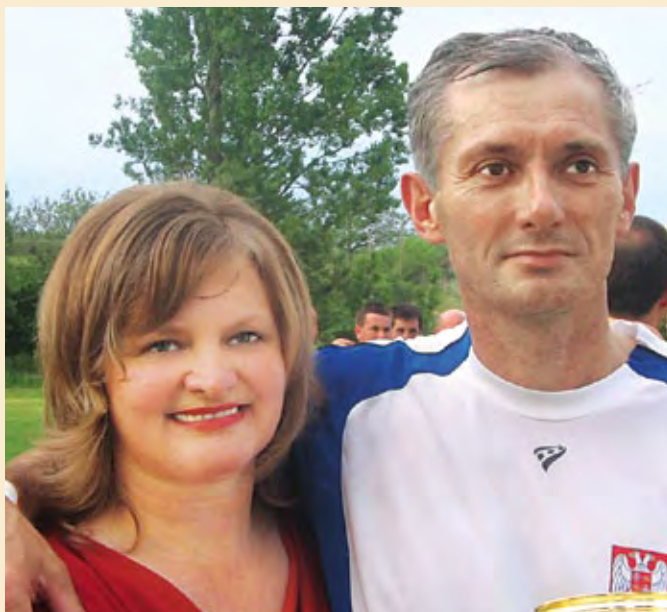


## Hungaria

1. Klaj Ágnes
2. Balogh Tünde
3. Senk Hajnalka
4. Ferencz László
5. Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
6. Visnovszky Ramóna dhe Bognár Gábor
7. Sebők Attila
8. Hertelendy Klára
9. Vágási Aranka dhe Kovács András
10. Damásdi Ildikó

## Serbia, Mali i Zi

1. Petrovic Milena dhe Petrovic Milenko
2. Strboja Jovanka dhe Strboja Radivoj
3. Dr. Tumbas Dusanka
4. Zurka Dragana dhe Zurka Radisa
5. Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
6. Lozajic Dimitrovski Snezana dhe Dimitrovski Hristo
7. Zecevic Boban dhe Zecevic Dusanka
8. Dr. Sonja Jovic Randjelovic dhe Randjelovic Dragan
9. Jurisic Dr. Radmila dhe Jurisic Predrag
10. Maravic Milena dhe Maravic Milan



# CONQUISTADOR CLUB

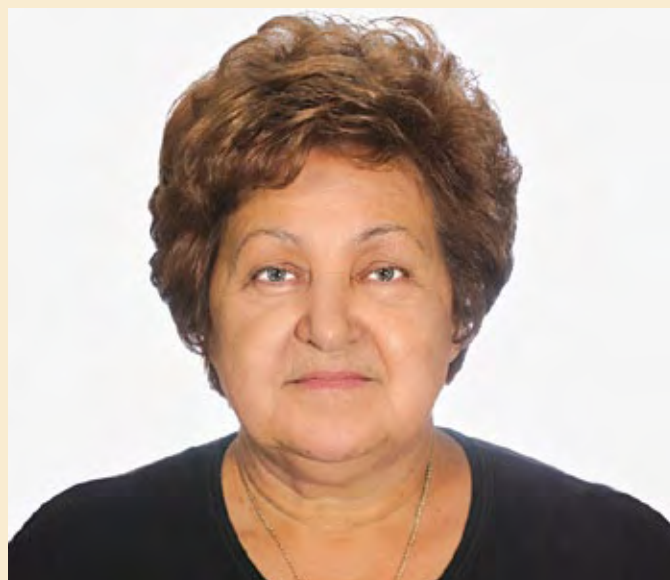


## Kroacia

1. Jurovic Zlatko dhe Jurovic Sonja
2. Petrovic Jasminka dhe Petrovic Mirko
3. Zantev Andrea
4. Korenic Manda dhe Korenic Ecio
5. Grbac Silvana dhe Grbac Vigor
6. Banic Nedjeljko dhe Banic Anica
7. Blazevic Bojana
8. Stipetic Anton
9. Buterin Goranka
10. Trvdinic Bozica

## Bosnia-Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
3. Marić Slavica
4. Varajić Zoran és Varajić Snezana
5. Njegovanovic Vaselije
6. Franjić Dr. Goran
7. Marković Danijel
8. Njegovanović Svetlana
9. Dr. Petković Nedeljko és Petković Milojka
10. Marković Ljiljana és Marković Stojan



## Sllovenia

1. Varajic Savka
2. Mustafic Subhija dhe Mustafic Safet
3. Maric Slavica
4. Varajic Zoran dhe Varajic Snezana
5. Njegovanovic Vaselije
6. Franjic Dr. Goran
7. Markovic Danijel
8. Njegovanovic Svetlana
9. Dr. Petkovic Nedeljko dhe Petkovic Milojka
10. Markovic Ljiljana dhe Markovic Stojan

# Të gjithë në rrugën drejt suksesit



## Nivelin e senior menaxherit e arritën: (sponsor)

Iskra Rinalda dhe Iskra Luciano (*Laginja Flavia*)

Sebők Attila (*Sebők Andrea*)



## Nivelin e menaxherit e arritën: (sponsor)

Bellér Szilvia dhe Tari Attila (*Damásdi Ildikó*)

Burger Katalin (*Berkics Mikós*)

Dobai Lászlóné dhe Dobai László (*Klaj Ágnes*)

Minorits Péter dhe Minoritsné Bogár Andrea (*Sebők Attila*)

Petrovic Jasminka dhe Petrovic Mirko (*Iskra Rinalda dhe Iskra Luciano*)

Végh Karina (*Senk Hajnalka*)



## Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Duday István

Faragó Károly

Keneseiné Szűcs Annamária

Kovács Csaba és Bakos Mária

Mihók Andrea

Nagy Gábor és Megyeri Erna

Sefcsik Ibolya

Szántó Mihályné

Szabó Hajnalka

Topor Pal Judit

Wippelhauser Zsolt

Zantev Andrea



## Nivelin e supervizorit e arritën:

Angyal Roland

Antal Szűcs Éva

Bárdosné Kiss Erzsébet

Békés Éva

Baron Ágnes

Bencsik Zoltánné dhe

Bencsik Zoltán

Bohus Mixtaj Mgr. Judit dhe

Bohus Lorand

Božić Petra dhe Božić Marijan

Csertusné Kocsis Ágnes

Csiba Annamária

Czakó József Béláné

Disznós Imre

Dr. Fullér Istvánné

Dr. Jakab László

Dr. Képes Ildikó

Dr. Prókay Edit dhe Dr. Lipták József

Dudas Oliver Mudr.

Farkas Ladislav Ing. dhe

Farkas Csizmadia Zsuzsa

Gál Szilvia

Gabnai Gábor

Ganza Jevgenyija

Gorazova Adriana

Győriné Ajzner Márta

Hacsó Anikó

Hegyiné Tauber Györgyi dhe Hegyi Péter

Hovanez Jenő

Ilić Andjela

Iloskics Mátyás dhe Iloskicsné Kadiró Tünde

Jordán Mária

Jovičić Milena dhe Jovičić Dragorad

Juhász Judit

Kéri László

Kalló István

Kecskés Adrienn

Kerese Lajosné

Keresztúriné Láng Marianna

Kis Zoltán dhe

Vatai Tünde

Kiss Róbert dhe Kissné Beta Mária

Kiszely László

Klár Anna

Kollár Pál dhe Bozsik Eszter

Kovács Lászlóné

Kovács Szabolcs dhe

Kovács Szabolcsné

Kovács Judit

Kovácsné Tardi Tímea dhe Kovács Péter

Krajer Vilmosné dhe Krajer Vilmos

Kun-András Irma dhe Kun-András Márton

Lang Gábor

Lendvay Péterné dhe

Lendvay Péter

Lukač Svetlana

Maletić Branka

Miličević Marica dhe

Miličević Zoran

Milovanović Marijana

Molnár Nikolett

Monoki Józsefné dhe Monoki József

Nagy Károly

Nagy Tibor

Nagyné Monoki Mónika dhe

Nagy József

Oszvald Péter János

Pajer Anita

Puskás Anikó

Puskásné Cseperka Ágnes

Radojković Vidosava

Rados Tibor

Radovanović Slavica

Reményi Éva

Repkáné Ajzner Éva

Rózsáné Fejér Krisztina dhe

Rózsa Zoltán

Schupkégel Lászlóné

Stipetić Anton

Suljević Muamer

Szabó Csaba Dánielné dhe

Szabó Csaba Dániel

Szalai Bernadett

Szamay Judit

Tuboly Zsuzsanna dhe

Vörös György

Tógyer Andrea

Tóta Lajosné dhe Tóta Lajos

Tóta Gábor

Tóth Károlyné dhe

Tóth Károly

Tóth Attila József

Uzsák Margit

Valenta Marta

Varga Zoltán

Vertich Lilla

Vidó Irén

Zemlényi Katalin

Zorić Danijela dhe Zorić Bojan





## Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

### Niveli 1

Ádámné Szöllösi Cecília dhe  
Ádám István  
Bakó Józsefné dhe Bakó József  
Balázs Nikolett  
Balogh Anita dhe Süle Tamás  
Bánhidny András  
Becz Zoltán dhe Becz Mónika  
Bodnár Daniela  
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné  
Czeléné Gergely Zsófia  
Csepil Ildikó dhe Kovács Gábor  
Csuka György dhe  
Dr. Bagoly Ibolya  
Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné  
Dobsa Attila dhe  
Dobsáné Csáki Mónika  
Goran Dragojević dhe Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
Dr. Farády Zoltán dhe Dr. Farády Zoltánné  
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor  
Fittler Diána  
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo  
Geczó Éva Krisztina  
Geczó László Zsoltné dhe Geczó László Zsolt  
Gecse Andrea  
Haim Józsefné dhe Haim József  
Hajcsik Tünde dhe Láng András  
Halomhegyi Vilmos dhe Halomhegyiné  
Molnár Anna  
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor  
Jancsik Melinda  
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit  
Dr. Kálmánchey Albertné dhe  
Dr. Kálmánchey Albert  
Dr. Kardos Lajos dhe  
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István dhe Kása Istvánné  
Kemenczei Vince dhe  
Tamási Krisztina  
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád  
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke  
Klaj Ágnes  
Sonja Knezević dhe Nebojša Knezević  
Knisz Péter dhe Knisz Edit  
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula  
Köves Márta  
Jadranka Kraljić-Pavletić dhe  
Nenad Pavletić  
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre  
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya  
Dr. Predrag Lazarević dhe  
Dr. Biserka Lazarević  
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina  
Lukács László György  
Dr. Lukács Zoltán dhe  
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
Major István dhe  
Majorné Kovács Beatrix

Mayer Péter  
Mészáros Istvánné  
Branko Mihailović dhe  
Marija Mihailović  
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor  
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš  
Mohácsi Viktória  
Molnárné Kalcsu Klára  
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke  
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádám dhe  
Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella dhe  
Márkus József  
Nagy Zoltán dhe  
Nagyné Czunas Ágnes  
Marija Nakić dhe Dušan Nakić  
Oltvölgyiné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Papp Imre dhe Péterbenze Anikó  
Papp Tibor dhe Papp Tiborné  
Radics Tamás dhe Poreisz Éva  
Radóczy Tibor dhe Dr. Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit  
Ráth Gábor  
Rezván Pál dhe  
Rezvánné Kerek Judit  
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbert dhe  
Rudicsné Dr. Czinderics Ibolya  
Rusák József dhe Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
Dr. Steiner Renáta  
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin  
Sulyok László dhe  
Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltán dhe  
Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter  
Dr. Szabó Tamásné dhe  
Dr. Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Székely János dhe Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc  
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán  
Téglás Gizella  
Térmegi Lászlóné dhe  
Térmegi László  
Tordai Andre dhe  
Tordainé Szép Irma  
Tóth Tímea  
Dr. Dušanka Tumbas  
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna  
Miodrag Ugrenović dhe  
Olga Ugrenović  
Vareha Mikulas

Varga Zsuzsa  
Visnovszky Ramóna  
Viték László  
Zakar Ildikó  
Jožefa Zore

### Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Dragana Janović dhe  
Miloš Janović  
Milanka Milovanović dhe  
Milisav Milovanović  
Daniela Ockoljić  
Dr. Marija Ratković dhe  
Cvetko Ratković  
Révész Tünde dhe Kovács László  
Rózsahegyi Zsoltné dhe  
Rózsahegyi Zsolt  
Siklósné Dr. Révész Edit dhe  
Siklós Zoltán  
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály  
Tóth Csaba  
Varga Géza dhe  
Vargáné Dr. Juronics Ilona

### Niveli 3

Berkics Miklós  
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána  
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia  
**Budai Tamás**  
Marija Buruš dhe Boško Buruš  
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi  
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő  
Kis-Jakab Árpád dhe  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Stevan Lomjanski dhe Veronika Lomjanski  
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes  
Zoran Ockoljić  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe  
Dr. Seres Endre  
Szabó József dhe Szabó Józsefné  
Tamás János dhe Tamás Jánosné  
Tóth István dhe Zsiga Márta  
Tóth Sándor dhe Vanya Edina  
Utasi István dhe Utasi Anita  
Vágási Aranka dhe Kovács András  
Varga Róbert dhe  
Vargáné Mészáros Mária

# NJOFTIME



## Miqte dhe të Njohurit e mi të dashur!

Këtë letër unë po e shkruaj "që andej", duke drejtuar në tastierë duart e bashkëshortit tim Attila! Shumë prej jush e dini që u sëmura prapë dhe kalova një periudhë të vështirë. Dy herë fitova, por kësaj radhe mbeta prapa! Nuk më vjen keq, sepse e di që Zoti ka një qëllim me mua këtu Lart, dhe unë e pranova fatin tim. Bashkëshortit tim i thashë që më vjen keq për Ju, sepse Ju do ta keni të vështirë, kurse unë do ta kaloj...

Kështu ndodhi, më 20 gusht 2009, në orën 22 e 45 minuta, kur pushuan zërat e fishekzjarreve, unë u nisa në këtë rrugë të gjatë, por e dija, dhe tani e kam përpara, që po shkoj në një vend shumë të bukur!

Çfarëdo të jetë detyra ime, kam për të ndjekur gjithmonë me vëmendje që çfarë bëhet me Ju, dhe do të kujdesem për Ju!

Ju falenderoj për dashurinë e madhe që morra prej Jush në jetë, ju falenderoj për shqetësimin dhe lutjet tuaja për shërim, dhe ju falenderoj për çdo mbresë të përbashkët dhe moment të këndshëm që përjetuam së bashku.

Unë këtë kuti poste tani po e mbyll përfundimisht.....

Zoti qoftë me ju: Eri

**DR. ERIKA PAJER CSISZTUNE**

Senior menaxhere

1961-2009

### TË REJA

FLP Hungari Shpk bën gjithçka që ju të keni sukses në punë. Prandaj nga marsi i 2009-ës e ndryshojmë mënyrën e shpërndarjes së revistës FOREVER. Dëshirojmë që revista jonë të përfundojë sa më shpejt dhe menjëherë tek sa më shumë distributorë, prandaj nuk e postojmë sipas bonusave mujor, por me rastin e çdo blerje produktesh me vlerë pikësh japim falas edhe një revistë në çdo vend të rajonit tonë.

Shpërndarja e revistave të reja fillon në datën 15 të çdo muaji dhe zgjat deri në datën 14 të muajit të ardhshëm. Në vendet ku bëhen shitje pa vlerë pikësh natyrisht edhe në të ardhmen mund të blini revistat tona aktuale dhe më të vjetra.

FLP Hungari Shpk përipiqet vazhdimisht të përmirësoj efektivitetin e komunikimit me distributorët. Dëshirojmë t'ua dërgojmë më shpejt dhe më shpesh Juve informacionet.

**Prandaj lutemi dhe rekomandojmë të regjistroni sa më shumë në listën tonë letërkëmbese. Këtë mund ta bëni edhe nëse ua diktoni personalisht adresat tuaja E-mail punonjësve tanë në zyra, të cilët i shënojnë ato në sistemin tonë.**

### PROGRAME MOTIVUESE

**Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimi i veçantë dhe ekskluziv.** Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

- Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë **kartën e anëtarësisë** në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.
- Edhe partnerët tanë që s'e kanë arritur akoma nivelin e asistent supervisorit mund ta blejnë kartën e anëtarësisë nëse më parë blejnë një paketë Travel Pack, vlera e pikëve e të cilës është 1,0550 cc.
- Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail** e distributorit.
- Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimt.
- ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimt më të mëdha të Europës perendimore.

Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në

udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s.

**Telefon: (+36-70) 434-3843**

**E-mail: register@aloetravel.com**

### RISPONSORIZIM

Rregullat e "risponsorizimit" gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësimit të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

### INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë.

Njëra faqe interneti "**www.flpseeu.com**" është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t'i kërkonte në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success".

Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "**www.foreverliving.com**"- njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi "Guest". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi "Distributor login". Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

**Llogari bonusash në faqen tonë të internetit.** Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t'i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet. Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

**Forever You Tube.** Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresë e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të

tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

**Në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve** përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbajë me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonti leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu).

**E parregullt!** Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është repretësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike

mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)!

### INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

- **Në internet.** Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonti edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qëndrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnias-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

**Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!**

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korrigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve!

**Pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si falcifikim dokumentash!**

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.

## FLP TV

**programi në internet nga 10 shtator deri në 17 tetor 2009**

06.00 dhe 18.00	Himni i FLP-s
06.05 dhe 18.05	Peter Sas – VANmen Show
06.25 dhe 18.25	Dr. Csaba Gothard – Çfarë u bëre toka jonë e shtrenjtë
06.45 dhe 18.45	Zsoka Vesza – Punë skuadre
07.10 dhe 19.10	Dr. Bagoly Ibolya – Ushqimi
07.35 dhe 19.35	Gabi Berkes – Këngë të njohura në botë
08.00 dhe 20.00	Kualifikim i supervizorëve, asistent menaxherëve
09.10 dhe 21.10	Ëndrra jote është plani ynë – Hyrje në FLP
09.15 dhe 21.15	Kualifikim i menaxherëve, menaxherëve drejtues, sundimtarëve, Holiday Rally
11.05 dhe 23.05	Piroska Pandya dhe Geza Egyhazi – këngë
11.30 dhe 23.30	Kualifikim i supervizorëve, asistent menaxherëve
11.45 dhe 23.45	Menaxherë, menaxherë drejtues, sundimtarë
11.55 dhe 23.55	Attila Gidofalvi – E gjeta vendin tim
13.35 dhe 00.35	Attila dhe Katika Gidofalvi – Kualifikimi diamant-safir
13.15 dhe 01.15	Ëndrra jote është plani ynë – Produktet FLP
13.20 dhe 01.20	Robert Varga – Në rrugë drejt diamantit
13.30 dhe 01.30	Rally European 2010 – kriteret e kualifikimit, niveli 1
13.35 dhe 01.35	Rally European 2010 – kriteret e kualifikimit, niveli 2
13.40 dhe 01.40	Rally European 2010 – kriteret e kualifikimit, niveli 3
13.45 dhe 01.45	Sput Maja – Koncert, Holiday Rally 2008
13.55 dhe 01.55	Ëndrra jote është plani ynë – Mundësia FLP
14.00 dhe 02.00	Klara Hertelendy – Gjithmonë më lart
14.35 dhe 02.35	Imre Mate Kiss – Ndërtim i suksesshëm biznesi – Business Builders
14.55 dhe 02.55	Robert Varga – Nga hapi në hap në muajt e verës
15.35 dhe 03.35	Sput Maja – Koncert (pjesa 2), Holiday Rally 2008
15.45 dhe 03.45	Referatë rreth Holiday Rallyt të vitit 2008
16.05 dhe 04.05	Andras Banhidya – Porëç dhe Malaga
16.30 dhe 04.30	Tibor Papp dhe Papp Tiborne – Puna në skuadër
16.55 dhe 04.55	Istvan Halmi – Si drejtues në Forever
17.20 dhe 05.20	Pjesë nga muzikali me titull Jekyll dhe Hyde
17.40 dhe 05.40	Miklos Berkics – Në krye të Europës

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)

## SHITJE BILETASH AVIONI PHÖNIX TICKETS



**Zsuzsanna Geró**

prenotime në grup, Rally  
T: +36 20 593 8205  
e-mail: [repjegy@flpseeu.hu](mailto:repjegy@flpseeu.hu)



**Gabriella Pittmann**

prenotime personale  
T: +36 20 575 5553  
e-mail: [rally@flpseeu.hu](mailto:rally@flpseeu.hu)



## NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË

### TË REJA

Telecenter zotëron edhe numër të ri TË GJELBËR: 06-80-204-983. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

### KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST – uccess Day: 2009. 07. 18, Sucess Day: 2009. 09. 19, Sucess Day: 2009. 10. 17, Sucess Day: 2009. 11. 21, Sucess Day: 2009. 12. 19

### POROSI PRODUKTESH

**Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme:**

– **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

– **cel**: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

– **me sms** në numrin e telefonit +36-20-478-4732.

– **në internet: porosisni produkte në faqen e internetit [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)!** Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisë. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dyqani ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu), kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen e internetit [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com).

### BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblymit që u takon për blerjet **personale** mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shuma e çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak.

Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

**1. Deklarata.** Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.



Debrececi iroda

**2. Blerja:** Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shuma gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

**3. Informimi:** Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi.

Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

### TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marni porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

### INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre,

si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të firmave! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'u japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishtëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

### Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

**Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925

**Dr. Kozma Brigitta** 20/261-3626

**Dr. Mezösi László** 20/251-9989

**Dr. Németh Endre** 30/218-9004

**Siklósné dr. Révész Edit** 20/255-2122

### Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

**Dr. Bakanek György** 20/365-5959

### Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

### PËRFAQËSITË TONA

#### Forever Living Products

- Drejtoria Qendrore:  
1067 Budapest, Szondi utca 34.,  
tel: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit:  
1183 Budapest, Nefejejs u. 9-11.,  
tel: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280  
Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Drejtoria Rajonale e Debrececi:  
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,  
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945  
Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Drejtoria Rajonale e Szegedit:  
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,  
tel: +36-62-425-505, +36-20-251-1712  
Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
- Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:  
8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3.,  
tel: +36-22-333-167; +36-20-467-8603.  
Drejtori i rajonit: Földi Attila

#### Forever Resorts

- Hoteli Késhtjella e Szirakit  
3044 Szirák, Petőfi u. 26.  
tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.  
Drejtoresha e hotelit: Király Katalin

# Çfarë dëshiroj në të vërtetë?



**N**doshta kjo është një nga pyetjet të cilat herë pas herë secili prej nesh duhet t'ia bëjë vetvetes.

Është e lehtë të bëhemi një me ditët e zakonshme, është e lehtë notojmë pas rrymës, dhe është akoma më e lehtë të harrojmë se nga u nisëm dhe ku po shkojmë...

Ku po shkojmë?

Përpara syve tanë krijohen drejtuesit të cilët i adhurojmë për rezultatet e tyre.

Shpeshherë dëgjoj pyetjen: Si e arritën? Çfarë bënë? Nga i mblodhën njerëzit?

Sipas meje këto nuk janë pyetje të mira.

Çfarë dua të bëhem? Me të vërtetë ÇFARË? E imagjinoj dot që kjo ka ndodhur?

Habitesha që nga dita në ditë nxirra konkluzionin: Nëse dua ta arrij me të vërtetë qëllimin tim, nëse dua ta jetoj me të vërtetë jetën e ëndrrave të mia, në radhë të parë duhet të di se çfarë duhet të mësoj për t'i arritur këto!

Fillova të shkruaj listën. U bë një radhë e gjatë me gjërat që dua të mësoj!

Më pushtuan emocionet: Pasi njohuritë ndodhet këtu, përpara meje!! Qindra libra, kaseta, trainime me nivel të lartë, të gjitha shumë afër meje! Thjeshtë duhet të përcaktoj lëndët e universitetit tim, dhe lënda mësimore është gati!

U habita edhe kur kuptova se secili prej nesh zotëron të njëjtat materiale

njohurish. Ndryshimi në rezultatet e arritura vjen vetëm nga fakti se disa i përdorin, kurse të tjerë nuk i përdorin këto mjete!

Ka nga ata që i lexojnë librat, dhe ka nga ata që i përdorin ato që lexojnë!

Ka nga ata që thjeshtë marrin pjesë në një aktivitet, dhe ka nga ata që e thithin kuptimin e fjalëve dhe i pranojnë këshillat e njerëzve të suksesshëm!

*Sipas një historie, një njeri gjatë dy viteve krijoi një kopsht të mrekullueshëm me lulet më të bukura nga një tokë e djerrë. Një ditë andej po kalonte një njeri i shenjtë. Edhe Ai kishte dëgjuar rreth kopshtit dhe donte të sigurohej që kopshtari nuk e kishte harruar Zotin.*

- Zoti të paska dhuruar një kopsht me të vërtetë të mrekullueshëm – i tha kopshtarit.

- Ashtu është, o njeri i shenjtë – ju përgjigj ai duke e marrë vesh kuptimin pas fjalëve të tij. – Po të mos ekzistonte drita e diellit, shiu, toka pjellore, mrekullia e farave që çelin dhe stinët, atëherë kopshti nuk do të ishte kaq i bukur. Por ta shikoje se si dukej para disa vitesh, kur vetëm Zoti kujdesej për të!

T'i përdorim mjetet tona dhe do të kemi një biznes që lulëzon!

**DR. NIKOLETTA DOSA**

senior menaxhere



**FOREVER**

**SHTYPI**

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)

**Botuese:** Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarországi Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

**Redaktori kryesor:** Dr. Mílesz Sándor **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 kft.

**Grafika:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** BélaKanyó, Darko Baranašić • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 26 500 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani –

kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – siloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Për përmbajtjen e artikujve shkruesit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

# I punonjësve të Qendrës Mësimore Sonya të rrugës Nefelejcs

Ditë e nxehtë vere, asfalti pothuajse shkrin. E habitur shikoj se ka plot vende parkimi në rrugën Szondi. Hyj në qendrën e kompanisë sonë. Kur mbërrij në atrium qetësohem, pranë bimëve jeshile në parrak ma bën me dorë një vajzë e dashur dhe e qeshur: **Ildiko Bagi-Mezzaros.**



**- Gëzohem shumë që të shoh, pata frikë se as Ti s'je këtu! Si ka mundësi që ndërtesa është kaq bosh? Ndoshta të gjithë janë me pushime?**

- S'është ky shkaku. Aparati kryesor u shpërngul në qendrën e rrugës Nefelejcs. Kurse këtu mbeti produktet pa vlerë pikësh, recepcioni, shitja e biletave të avionit individuale, dhe natyrisht përfaqësuesit e Sallonit Sonya. Qendra tani është në ndërtesën e rrugës Nefelejcs.

**- Me sa duket kompania dëshiron të ndihmoj punonjësit edhe me këtë?**

- Kështu është! Gjithçka në një vend. Kjo është një ndihmë e madhe veçanërisht për punonjësit nga provincat, pasi ndërkohë që administrojnë çështjet e tyre të ndryshme, mund të bëjnë edhe blerje dhe mund të takohen me distributorët e provincave të tjera.

**- Me që ra fjala, provincat e tjera. I vërtetë është lajmi që Ti vjen përditë nga Szekesfehervari në Budapest për të punuar?**

- Po, çdo ditë.

**- S'ke menduar të shpërngulesh në kryeqytet?**

- Dikur e mendoja këtë, por është e pazgjydhshme. Bashkëshortin tim e lidh puna me perëndimin e Hungarisë. Edhe ai udhëton përditë.

**- S'e kuptoj. Si është kjo? Atëherë Ti përse je në Budapest? Ta nisim nga fillimi. Ku ke lindur?**

- Kam lindur në Veszprem dhe aty jetova 25 vjet me radhë, edhe shkollën aty e mbarova. Pas shkollës së mesme fillova të mësoja profesionin e kozmetikës. Për fat të mirë kur mbarova pata mundësinë të marr me qera menjëherë një sallon të vogël kozmetike në Herend. Pas kësaj kërkova vazhdimisht vendin e duhur për veten time, kështu që punova edhe në Balatonalmadi, dhe pas kësaj u vendosa në Veszprem.

**- Si u bërë makijazhatore?**

- Më pëlqen zanati im dhe fillova të ndjej një pasion të veçantë ndaj makijazhit. Kërkoja gjithmonë mundësinë dhe rastin më të mirë për të mësuar marifetet e zanatit. Kështu u takova me artisten e make-up-it Agi Horacsek, e cila punonte prej vitesh të tëra si makijazhatore me emër. Si nxënësja e saj mësova bazat e zanatit të makijazhit dhe që atëherë zhvillohem vazhdimisht në kurset dhe trainimet e makijazhit. Zanati është hobi im.

**- Si kontaktove me FLP-n?**

- Për herë të parë rreth kompanisë dhe produkteve të saj dëgjova nga Agi Horacsek, dhe Ajo më prezantoi tek drejtori gjeneral. Dr. Sandor Milesz dëshironte të krijonte një sallon Sonya

ku distributorët e FLP-s në krahasim me çmimet e Budapestit t'i marrin me çmime më të favorshme shërbimet kozmetike dhe të masazhit, dhe nëpërmjet kësaj produktet Sonya. Për këtë nismë kërkonin specialistë. Pas bisedës sonë personale përgatita një punë prezantuese e cila u pëlqye. Për fat të mirë ju përshtata kërkesave, kështu që edhe unë u bëra anëtare e kësaj skuadre. Dhe ajo periudhë ishte e vështirë për mua.

**- Çfarë do të thuash me këtë?**

- Dua të them se kishte edhe hidhërim në gëzim, sepse duhet të lija klientët e mi, dhe duhet të krijoja një ritëm të ri jete. Pashë një mundësi të madhe në këtë punë, kështu që bashkë me bashkëshortin tim morrëm një vendim të përbashkët: të shpërngulem! Por ky qytet nuk mund të ishte Budapesti, sepse atëherë Ai duhet të udhëtonte shumë gjatë, dhe vendosëm të qëndronim në gjysëm të rrugës, kështu që tani jetojmë në Szekesfehervar.

**- Kjo do të thotë që në mëngjes, kur niseni nga shtëpia, Ai shkon në Veszprem, kurse Ti në Budapest?**

- Po. Tani u mësuam dhe i vlerësojmë shumë minutat dhe orët që kalojmë së bashku.

**- Vjet patët dasmën, pashë fotografitë, ishe nuse shumë e bukur!**

- Kurse tani jam grua e lumtur!

**- Fëmijë? Mendoni për ta?**

- Sigurisht. E duam shumë njëri tjetrin, duam edhe fëmijë, por më vonë. Të dyve na pëlqen shumë puna që bëjmë, dëshirojmë të hedhim bazat e emrit tonë në zanat, ashtu si edhe sfondin stabil material që është i domosdoshëm për krijimin e familjes.

**- U mësove shpejt me produktet gjatë punës tënde?**

- Shumë shpejt! Pikërisht kjo më bëri për vete, përdorimi i lehtë i produkteve, rezultatet e efektit të tyre të mrekullueshëm.

**- Merr përsipër edhe punë të tjera?**

- Përveç kësaj udhëtoj shumë në vend, sepse në fundjava u bëj makijazh nuseve, u jap këshilla femrave që nuk dinë të bëjnë makijazh.

- Përhëndetje! Mbërrita pak më shpejt! - dëgjojmë një zë gazmor. Ajo s'është tjetër veçse ylli që fluturon në qiellin e Forever-it, rrjetndërtuesja profesioniste Hajni Senk.

**- Gëzohem shumë që erdhe! A mund të të pyes Hajni se përse të pëlqen të shkosh tek Ildiko?**

- Ka një dorë shumë të mirë, është një ndjenjë e shkëlqyer kur të fërkon lëkurën, dhe i përzien në mënyrë mjeshtërore

kremit e nevojshme për gjendjen aktuale të lëkurës sime.

**- Të ka bërë ndonjëherë makijazh?**

- Po! Radhës që kaloi shkova në dasmë, dhe Ildiko më bëri një makijazh shumë të bukur, i cili ishte njëkohësisht edhe elegant, edhe tërheqës.

**- Ildiko, a mund të bëhet i njëjti makijazh në fytyrën e femrave të ndryshme?**

- Sigurisht që mund të bëhet, por ky s'është art. E bukura në makijazh është që përbën një njësi me gjithë krijesën e klientit. Ndërkohë që përgatis lëkurën, hedh bazën, bisedoj me klientin, hyj në linjë. Pastaj krijoj makijazhin që i përshtatet klientit. Përdorimi i ngjyrave bën të mundur që të theksojmë në fytyrë atë që është e bukur, dhe të mbulojmë atë ku natyra nuk u tregua shumë bujare me ne.

**- Nga çdo fjalë që thua duket qartë që të pëlqen shumë puna jote!**

- Po, dhe për këtë e ndjej veten me shumë fat.

**- Ishte diçka e këndshme të bisedoje me Ty, por e shikoj që po vështron orën, edhe Hajni ndërkohë u vesh për trajtimin, po të pret klientja. Si përfundim a mund t'i magjepsësh lexuesit tanë me ndonjë lajm të mirë?**

- Një lajm i mirë për distributorët: në vjeshtë fillon një kurs makijazhi nën drejtimin tim, nëpërmjet të cilit mund të njiheni me marifete praktike, me përdorimin e duhur të produkteve dhe me çfarë i përshtatet secilit. Shpresojmë që me këtë kurs edhe kompania jonë t'ju ndihmoj të mbani prezantime familjare në mënyrë sa më të mirë e sa më profesioniste!

**- Të falenderoj për bisedën dhe të uroj punë të mbarë!**



**UNGAR KATA**  
menaxhere

**NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS NEFELEJCS**

Masazh: Csilla Fülöp (+36-20) 981-7894

Kozmetikë: Ivet Racz (+36-20) 416-6329

Manikyr, pedikyr: Krisztina Hasznosi (+36-20) 594-7437

Parukeri: Robert Horvath (+36-20) 369 7579

**NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS SZONDI**

Masazh: Ildiko Hrnicsjar (+36-20) 457 1155

Kozmetikë: Ildiko Bagi-Meszaros (+36-20) 500-3889

Punonjësit tanë ju presin të gatsëm për t'ju bërë qeifin. Hapni fletoren e takimeve dhe binduni për besueshmërinë e fjalëve të mia! Ju uroj të kaloni një kohë të këndshme!

# Njoftimet e zyrave juglindore



## NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodi e kalon 1 pikë krediti.

- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

## NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SERBISË:

**Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević:** +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

**Dr. Božidar Kaurinović** të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



## NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., Tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00 Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

– Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

## NUMRI I TELEFONIT TË SPECIALISTES MJEKE TË MALIT TË ZI:

**Dr. Laban Nevenka:** +382-69-327-127



## NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Porositë telefonike: 01/ 3909 773. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

– Porosia telefonike: 01/3909 773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.

– Leksionet rreth produkteve dhe marketingut organizohen të hënën, të martën, të mërkurën dhe të enjten nga ora 17 në zyrën qendrore.

– Orari i hapjes së qendrës: të hënën dhe të mërkurën 9:00 – 12:00, të martën dhe të enjten 15:00 – 20:00, dhe të premten 14:00 – 17:00.

– Takimet mund të lihen në numrin telefonik 01/ 3909 773.

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: nga 1 marsi 2008 nëse blini produkte me vlerë më të madhe se 1500 kuna, apo përdorni shërbimet e salloni kozmetik, me kartën tuaj DC mund të paguani edhe me këste (2-3 këste). Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje. Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

## NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË KROACISË:

**Dr. Davorka Vitlov Čirjak:** +385-9151-07070 (në ditët çifte ndërmjet orës 08.00 dhe 10.00)





## NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00. Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30



**Zyra e Bijelinës**

- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

### NJOFTIM I ZYRËS SË FLP-S SË SARAJEVËS

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



## NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendvait: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

– Ju njoftojmë që pranë zyrës së Trzinit funksionon edhe salloni i kozmetikës dhe masazhit Sonya. Për informacione të mëtejshme dhe lënie orari takimi interesohuni në numrin e telefonit 01/562-36-40. Presim paraqitjen tuaj!

– Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

**NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SLOVENISË: Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788**



**Zyra e Lendvair**



## NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath Drejtori i zyrës: Xhelo Kijaj, tel/fax: +355-694066 811. Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20 e-mail: flpalbania@abcom.al



**Zyra e Shqipërisë**



## NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

- Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



# RALLY EUROPIAN 2010

ANGLI, LONDËR – 4-6 MARS

Periudha e kualifikimit: 1 Korrik deri në 31 Tetor

## NIVELI 3

Plotësoni 95 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- ★ Bileta hyrje në Rally
- ★ 3 netë në hotel
- ★ udhëtimi me avion



## NIVELI 2

Plotësoni 50 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

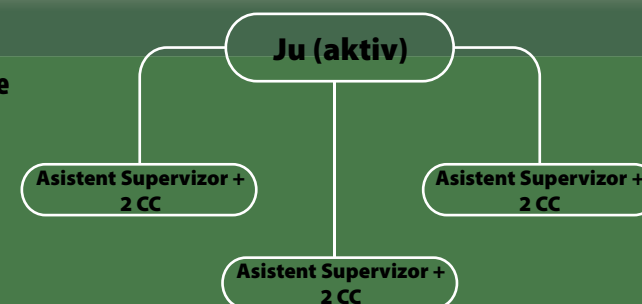
- ★ Bileta hyrje në Rally
- ★ 3 netë në hotel



## NIVELI 1

Plotësoni 20 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- ★ Bileta hyrje në Rally



**Kushtet e reja të kualifikimit për në çdo nivel: Sponsorizoni të paktën tre distributor të gjeneratës së parë të cilët arrijnë nivelin e Asistent Supervisorit. Çdo distributor i ri duhet të arrijë vlerat e pikëve të dhëna në figurë. I kualifikuari të jetë "Aktiv" në të tre muajt e periudhës së kualifikimit. Periudha e kualifikimit zgjat nga 1 korrik 2009 deri më 31 tetor 2009. Gjithë kushtet duhen plotësuar gjatë periudhës së kualifikimit. Distributorët e rinj duhen regjistruar gjatë periudhës së kualifikimit, dhe ndërmjet tyre ai që dëshiron të kualifikohet duhet të jetë aktiv që në muajin e hyrjes. Data e hyrjes është ajo e regjistrimit të të dhënave të tij në sistemin kompjuterik të kompanisë qëndrore. Në këtë program motivues kanë vlerë vetëm blerjet e bëra brenda rajonit. Çdo distributor i linjës së poshtme duhet të zotërojë adresë brenda rajonit. Çdo distributor mban përgjegjësi për kuptimin e duhur të kushteve të programit motivues. Nuk ekziston mundësia e trajtimit të veçantë. Programi motivues përmban vetëm kushtet dhe shpërblimet e shfaqura në figurë. Për çdo pyetje që keni drejtohuni Drejtorit tuaj gjeneral. Shpërblimet nuk mund të shkëmbehen në para. Shpërblimet nuk mund t'u jepen të tjerëve.**

★★★★★  
*Hotel Kastély*  
 SZIRÁK



## Të dashur Mysafir të Rinj e të Vjetër!

Jemi në mes të verës, tani të gjithë e kanë vendosur se ku do të mbushen me energji, ku do të rigjenerohen disa ditë. Nëse s'e kanë bërë akoma, këtu dëshirojmë t'i ndihmojmë. Paketat që gjenden mëposhtë sigurojnë një mundësi të shkëlqyer për shplohje me një çmim shumë të favorshëm!

*Kaloni tek ne një fundjavë të paharrueshme me një çmim shumë të favorshëm!*

**Telefon: 06-32-485-300, email: [kastelyszirak@globonet.hu](mailto:kastelyszirak@globonet.hu)**

***Presim paraqitjen tuaj, për çdo pyetje që keni jemi në dispozicionin tuaj!***

### PAKETË FUNDJAVE: (me ardhje të premtën)

2 netë në një apartament të mrekullueshëm  
 Mëngjese dhe darka  
 Gjysëm ore masazh  
 Përdorim i wellness dhe fushës së tenisit  
**41.600 Ft/person/natë** në vend të 59.280 Ft,

2 netë në një dhomë përrallore me dy krevatë  
 Mëngjese dhe darka  
 Gjysëm ore masazh  
 Përdorim i wellness dhe fushës së tenisit  
**37.500 Ft/person/2 netë** në vend të 53.280 Ft,

2 netë në një dhomë të bukur me dy krevatë në ndërtesën në krahë  
 Mëngjese dhe darka  
 Gjysëm ore masazh  
 Përdorim i wellness dhe fushës së tenisit  
**29.450 Ft/person/natë** në vend të 34.430 Ft

**1. PAKETË WELLNESS /ndërtesa kryesore/ 2 netë**  
 Mëngjese dhe gjysëm shërbimi  
 30 minuta / masazh freskues  
 Trajtimi i fytyrës magja e detit për zonjat dhe zotërinjtë  
 Koktejl  
 Përdorim i xhakuzit, saunës, dhomës së kripës dhe pishinës  
**42.500.-/person /paketë**

**2. PAKETË MUAJ MJALTI PËR ÇIFTE /ndërtesa kryesore/ 4 netë**  
 Mëngjese dhe darka nën dritën e qirinjëve  
 Në mbërritje shampanjë  
 Banjë me qumësht Aloe  
 30 minuta / person masazh freskues  
 Përdorim i xhakuzit, saunës, dhomës së kripës dhe pishinës  
**75.500.-/person /paketë**

**3. PAKETË BEAUTY /ndërtesa në krahë/ 3 netë**  
 Mëngjese dhe gjysëm shërbimi  
 Trajtimi i fytyrës lulja e rinisë për zonjat  
 Paketim zbukurues, rigjenerim për zotërinjtë  
 Kurë dezinfektuese në dhëmen e kripës  
 Banjë me qumësht Aloe  
 30 minuta / person masazh freskues  
 Përdorim i xhakuzit, saunës dhe pishinës  
**55.750.-/person /paketë**

**4. DITË JAVE PËR PENSIONISTA /ndërtesa në krahë/ 4 netë**  
 Mëngjese dhe gjysëm shërbimi  
 Pjatë me fruta në xhakuzi  
 30 minuta masazh suedez  
 Trajtimi kozmetik lufta kundër rudhave  
 Koktejl  
 Përdorim i xhakuzit, saunës, dhomës së kripës dhe pishinës  
**61.500.-/person /paketë**



## Forever Fizz™

Burimi i energjisë shkumëzuese

Forever Fizz™ është tabletë shkumbëzuese me shije mangoje, të cilën e krijuam në mënyrë të tillë që të trettet shpejt në ujë dhe ta furnizojë sa më shpejt organizmin me energji.

Ta përdorim këtë bombë të shijshme energjie në çdo periudhë të ditës. Tableta energjike e paketuar një nga një mund të konsumohet kurdo, falë performimit mund të hapet, të transportohet dhe të hidhet thjeshtë në shishen e Ujit Mineral Forever Sirona nëse kemi nevojë për pak freski.

Përbërësit: dextroz, uthull (acid citrik), rritës vëllimi (bikarbonat natriumi, karbonat natriumi), aromë natyrale, L-taurin, uthull (acid maleinik), L-leucin, glukonorolakton, ëmbëlsues (sukraloz 0,9%), ekstrakt rrënje Panax Ginseng, lëndë tretëse (dioksid silici), vitamina: Ca-pantotenat, niacin, vitamin B6 (piridoxin-hidroklorid), vitamin B12 (cianokobalamin)

### Vlera ushqyese:

	1 dozë (1 tabletë) përmban	RDA % (%-ja e sasisë së rekomanduar të vitaminave) në një tabletë
Energji	5 kcal / 17 kJ	
Proteina	0	
Yndyra	0	
Karbohidrate	1 g	
Nga këto sheqer	1 g	
Niacin	5 mg	28
B6	2 mg	100
Vitamin B12	3 µg	300
Acid pantotenik	5 mg	83
L-taurin	200 mg	—
L-leucin	175 mg	—
Glukonorolakton	100 mg	—
Ekstrakt rrënje Panax Ginseng	40 mg	—
Natrium	300 mg	15



Përmbajtja: 30 tableta

- Ka shije të këndshme mangoje
- Tretet shpejt në ujë
- Mund të hidhet në shishen e Ujit Mineral Sirona Forever

PRODUCT # 283