

FOREVER





Këtë duhet ta duash!

Në Kanën e Francës jugore, në Rally-n European të sivjetshëm dëgjova një histori të këndshme të cilën dëshiroj t'ua tregoj edhe Juve. Autori i vërtetë është i panjohur, por morali i saj është tepër i qartë.

Një grua plakë një ditë pa pas gardhit tre pleq. Dukej që ishin të uritur, prandaj gruaja i ftoi në shtëpi. Por ata e refuzuan ftesën e këndshme, duke u përgjigjur se do të hyjnë në shtëpi vetëm nëse do të jetë aty edhe i zoti i shtëpisë. "Burri im po punon në kopsht, po e thërras menjëherë" – iu përgjigj gruaja.

"Para se ta thërrisni, na lejoni t'iu prezantohemi. Emri im është *Pasuri*, ky shoku im është *Suksesi*, kurse tjetri *Dashuria*. Vetëm njëri prej nesh mund të hyj brenda, prandaj bashkë me burrin vendoseni se cilit prej nesh do të ftoni në shtëpi."

Kur gruaja ia tregoi këtë burrit, ai vendosi kështu: "E dashur, të ftojme *Pasurinë!*" Gruaja mendoi pak dhe pastaj u kthye tek pleqtë dhe iu përgjigj sipas mendjes së saj: "Vendosëm të ftojmë në shtëpi *Dashurinë!*"

Dashuria u ngrit dhe u nis drejt shtëpisë. Dhe pas tij u nisën edhe dy shokët e

tij. Gruaja pyet e habitur *Pasurinë* dhe *Suksesin*: "Unë ftova *Dashurinë*, përse po vini të tre?" Tre pleqtë u përgjigjën: "Po të ftonit *Pasurinë* ose *Suksesin*, atëherë të tjerët do të kishin mbetur jashtë. Por meqë vendosët të ftoni në shtëpi *Dashurinë*, atëherë vijmë të tre, pasi atë e ndjekim ngado që shkon. Ngado që shkon *Dashuria*, ndiqet nga *Pasuria* dhe *Suksesi!*"

Sa të mençura janë shpeshherë gratë, por historia e mësipërme përmban edhe morale të mëtejshme. Idea e biznesit për mua është që duhet ta duam atë që bëjmë, çfarido të jetë ajo. Të mendojmë për gjërat që i bëjmë me kënaqësi, le të jetë golf, kopshtari, FLP apo shah, për të gjitha funksionon i njëjti mekanizëm. Të supozojme se një nga mënyrat e preferuara të kalimit të kohës së lirë është golfi. Me siguri loja iu pëlqeu që me rastin e parë, pavarësisht se nuk ishit më i zoti. Por i kushtuat gjithmonë e më shumë kohë lojës suaj të preferuar dhe u bëtë gjithmonë e më i mirë. Dhe duke u përmirësuar, edhe loja po ju pëlqente dhe po e vlerësonit gjithmonë e më shumë. Dhe është e sigurt se sot jeni lojtar shumëherë më i mirë se kur e filluat.

Kjo funksionon njëllor edhe gjatë veprimtarisë sonë Forever! T'u hedhim një sy distributorëve tanë më të suksesshëm, ata të gjithë e duan atë që bëjnë. Ua përcjellin me kënaqësi të gjithëve mundësinë dhe produktet tona, dhe gëzohen për shpërblimet e marra nga ata, të dashurit dhe

bashkëpunonjësit e tyre për punën e bërë në Forever. Kur flas rreth dashurisë për punën ose biznesin, natyrisht nuk mendoj për ndjenjën e thellë që ndjejmë për familjen dhe të dashurit tanë. Kjo është më tepër pasioni që na nxit t'i përkushtojmë kohë dhe energji veprimtarisë sonë, që të përpiqemi për t'u bërë sa më të mirë. Ky mekanizëm ka efekt: sa më shumë kohë t'i kushtojmë veprimtarisë sonë në FLP, aq më të mirë dhe rezultativ do të bëhemi. Sa më shumë përgjigje pozitive të marrim, aq më me dëshirë merremi me këtë veprimtari, dhe sa më shumë kohë i kushtojmë asaj, aq më shumë rezultativ do të bëhemi. Dhe si përfundim me lindjen e rezultateve gjithmonë e më të mira, na shtohet dëshira dhe pasioni për punën, dhe ky rreth nuk mbyllet kurrë.

Ju e doni punën tuaj? Unë e dua shumë! Biznesi ynë na siguron një mundësi tepër të madhe për t'u bërë të suksesshëm dhe të pasur, që pastaj të kemi mundësi të jetojmë ashtu siç dëshirojmë.

Siç bëri edhe gruaja plakë: të kemi dashuri në veprimtaritë tona të përditshme, pastaj ajo ndiqet nga suksesi dhe pasuria!


REX MAUGHAN



„Mrekullitë që kërkojmë i përmbajmë në vetvete.” (Eric Butterworth)

Kërko Njeriun...

Idashur lexues, kur u takuat për herë të parë me biznesin Forever, me siguri iu informuan se ky është një biznes i fortë, një konkurrencë e fortë tregëtie.

Ju mbushën mendjen me shifra, përqindje, nivele, dhe ju folën shumë rreth hapave dhe shkallëve të biznesit. Dhe disa prej atyre që nuk patën guxim ta fillonin, do t’iu japin këshilla të dobishme, do të përpiqen t’iu mbushin mendjen për të kundërtën, t’iu vërtetojnë se kjo gjë nuk funksionon dhe se nuk është për Ju.

Është e vërtetë se ky është një biznes jo me pak pika delikate, por kjo punë përmban shumë gjëra të bukura me të cilat nuk i gjejmë në punë të tjera. Pas biznesit kërkojmë gjithmonë Njeriun... që merr frymë, që ndjen, që shikon dhe që ka nevojë për dashuri. Nëse dikush dëshiron me të vërtetë të ketë sukses në biznesin Forever, por deri tani në jetën e tij nuk dinte të sillej me njerëzit, nuk mund të krijonte marrëdhënie të vërteta, nuk dinte të komunikonte, atëherë duhet t’i mësoj këto. Çdo njeri i zotëron këto aftësi, vetëm duhet t’i nxjerrë ato në sipërfaqe, duhet t’i lëjë të lira.

Ta imagjinojmë se ndodhemi në mes të një grupi të madh ku secili pret nga ne ndonjë gjë të mirë, të bukur, ndonjë ndihmë. Çfarë duhet të bëjmë? T’u kushtojmë vëmendje. Të jemi të qetë dhe t’i dëgjojmë ata. T’i dëgjojmë se çfarë dëshirojnë, përse jetojnë këtu në Tokë. Ndoshta me pyetjet tona i ndihmojmë të flasin. Të flasin rreth familjeve dhe fëmijëve të tyre, dhe nëse nuk kanë akoma, atëherë rreth imagjinatave, të ardhmes së tyre, kurse ne të dëgjojmë me vëmendje dhe durim secilin prej tyre. Me njohuritë tona të përpiqemi se si, me çfarë, kujt dhe kur mund t’ia përmirësojmë pak jetën. Nëse përqendrohemi tek kjo atëherë edhe jeta jonë do të bëhet më e suksesshme dhe më e bukur, sepse ne njerëzit veprojmë në mënyrë të ndërsjelltë ndaj njëri-tjetrit.

Secili kërkon mënyrën më të përshtatshme për krijimin e biznesit të vet. Të shikojmë me vëmendje ata që janë suksesshëm përreth nesh. Të shikojmë me vëmendje, të analizojmë forcën e skuadrës, efektin e aktiviteteve të Forever-it, të mësojmë. Të mësojmë nga njëri-tjetri, nga ata që e japin mësim atë që duam të dëgjojmë ose e

dimë, vetëm që nuk ndodhet në qendër të vëmendjes sonë.

Të shikojmë, të kërkojmë dhe ta ndihmojmë njëri-tjetrin. Po të veprojmë kështu do të bëhemi njerëz të suksesshëm, do të kemi sukses në biznesin Forever, dhe nëse dimë mjaft, atëherë këtë dituri t’ua përcjellim edhe të tjerëve. Ta përcjellim... .

Përpara FLP Hungari!

DR. SANDOR MILESZ
drejtor gjeneral



**ARANKA VAGASI**

anëtar i Senior President's Club

MIKLOS BERKICS

anëtar i Royal President's Club
diamant-safir managerë
drejtues programi

Pavarësisht nga i nxehti i madh me pjesëmarrjen e disa mijëra shikuesve dhe të interesuarve më 24 qershor 2004, me drejtimin e diamant-safir managerëve Aranka Vagasi dhe Miklos Berkics filloi dita e jashtëzakonshme Forever në Arenën Sportive të Budapestit. Në këtë ditë u shfaq për herë të parë teknika e re e skenës, e cila korri shpeshherë sukses të madh në radhët e shikuesve.

FOTOGRAFOI: ERIKA TOTH

Forever Success Day dhe Sonya Show

Drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz** në përshëndetjen e tij foli rreth ngjarjeve më të rëndësishme të Rally-t European për Hungarinë dhe rajonin sllavo-jugor, dhe në skenë përshëndetëm safir managerët **Joszef dhe Marika Szabo**, punonjësit me rrjetin e pestë më të madh në Europë, diamant-safir managerin **Miklos Berkics**, soaring managerët **Istvan Halmi dhe Rita Mikola**, pa të cilët nuk do ta kishim marrë dot çmimin Spirit Award në Europë.

U bindëm për rëndësinë e rolit të Qendrës sonë të re Mësimore dhe të Shërbimit Sonya në ndërtimin e rrjetit, pamë disa fotografi rreth funksionimit të Qendrës, dhe si përfundim gjatë një riporti televiziv nga **Attila Pataky** u njohëm me sekretet e përdorimit të aloe vera-s.

Në skenën e Arenës Sportive morrën shpërblimet e merituar **fituesit e programit Clean and Lean**. Fituesit e programit Clean and Lean të vitit 2006: vendin e tretë e zuri **Sandor Pattzai**, i cili fitoi një pako të vogël Clean and Lean + 3 trajtime në Qendrën Sonya. Vendin e dytë e zuri **Zoltan Siklos**, i cili fitoi një pako të madhe Life Style + 3 trajtime në Qendrën Sonya. Vendin e parë e zuri **Dr. Gyula Rosner**, i cili fitoi një fundjavë fitnes në Hotelin Kështjella e Szirakit.

Skenën e Forever-it e pushtuan kampionët botëror të kërcimit **Gergely Gyurka dhe David Krizsai** dhe na prezantuan rezultatin e tyre të jashtëzakonshëm, të cilin publiku e shpërbleu me duartrokitje të mëdha. Urime për djemtë!

Managerja **Dr. Maria Fabian** në leksionin e saj foli rreth lëndëve të thjeshta dhe të ndërlikuara që gjenden në mjedisin tonë në formë natyrore tek bimët. Këto janë lëndët që e mbrojnë civilizimin nga lëndët dëmtuese dhe oksidantët, të cilat janë në gjendje ta shkatërrojnë organizmin njerëzor. Këto lëndë mbrojtëse janë antioksidantët, qenia dhe roli i të cilave është tepër i rëndësishëm në ekzistencën dhe historinë e njerëzimit. E urojmë për leksionin tepër preciz dhe me shumë efekt!

Me drejtimin e bashkëpunonjësës sonë managerë **Dr. Edit Kász Schleppe** dëgjuam disa përvoja me produkte të cilat na tregojnë se ja vlen të punojmë sepse rezultatet flasin vetë. Ishte ndjenjë e mirë të shikoje në skenën e Forever-it mjekët e shumtë të cilët kanë bërë dhe do të bëjnë shumë edhe në të ardhmen për Forever-in, dhe na sigurojnë një sfond stabil dhe të besueshëm profesional. I falenderojmë për punën e tyre!

Në skenë pasoi kualifikimi i radhëve të pafund të **supervisorëve** të

kualifikuar në muajin prill dhe maj, i cili është një moment i jashtëzakonshëm jo vetëm për ata që qëndrojnë në skenë, por edhe për ata që festojnë në radhët e publikut, pasi pas arritjes së një niveli qëndron gjithmonë një punë e madhe skuadre.

Me kualifikimin e **assistant managerëve** u mbyll pjesa e parë e Forever Success Day, e cila u pasua nga përshëndetja e të kualifikuarve, përgatitja e fotografive të përbashkëta, dhënia e luleve dhe dhuratave, dhe lavdërimi i merituar në skenë.

Pas pushimit filloi koncerti i **grupit Mona Lisa**, rreth të cilit bënë xhirime televizione të ndryshme. Koncerti tepër spektakolar u shoqërua nga kënga e përbashkët dhe duartrokitjet e mëdha të publikut. Urojmë artistet **Ildiko Lakab, Adel Meszaros dhe Krisztina Dörnyei** për shfaqjen e shkëlqyer!

Pas kësaj shfaqje pasoi leksioni drejtorëve rajonal të Budapestit, managerëve tanë të rinj **Zsuzsa Lenkey dhe Peter Lenkey**, në të cilin u përcollën bashkëpunonjësve ndjenjën e mrekullueshme të arritjes së nivelit të managerit në kompaninë tonë. Rezultati i punës së tyre këmbëngulëse është shembull për shumë ndërtues biznesi, kurse me mënyrën e tyre të dhënies së leksionit e bënë për vete publikun.

Senior managerja jonë e re **Krisztina Kiraly** në leksionin e saj foli rreth rrugës së arritjes së nivelit të senior managerit, dhe që kjo rrugë përbën për të vetëm një hap, një shkallë të suksesit. Gjithmonë ka arritur t'i

mposhtë me rezultat pengesat e dala gjatë rrugës dhe kjo e çoi atë drejt nivelit të ri të merituar.

Në skenë pasoi kualifikimi i fituesve të **Klubit të Sundimtarëve**. Festuam së bashku managerin **Zoltan Molnar** i cili zuri vendin e parë në prill, si dhe managerët **Ferenc Szabo dhe Szabo Ferencne** të cilët zunë vendin e parë në maj, dhe pastaj erdhi kualifikimi i **managerëve** të rinj.

Pas kualifikimit tepër spektakolar të managerëve erdhi kualifikimi i **senior dhe soaring managerëve**. Në prill nivelin e soaring managerëve e arriti **Tibor Radoczki dhe Dr. Ilona Gurka Radoczki**, kurse si **senior manager** në skenë u kualifikua **Karoly Lerant dhe Edina Toth Lerantne**. Urime për të sapokualifikuarit!

Pas kualifikimeve gjenerali Dr. Janos Karaszay-Kulin në një atmosferë solemne i dha Dr. Sandor Milesz-it titullin Centucky Colonel.

Skena u errësua dhe filloi një shfaqje fantastike, një show i vërtetë, shfaqja e ngjyrave të mrekullueshme të **Sonya Colour Cosmetics**. Pamë ngjyra, modele flokësh, rroba, modele të mrekullueshme, ndërkohë që në sallën madhështore të Arenës dëgjoheshin këngë të bukura. Në skenë shkëmbejin njëra-tjetrën ngjyra nga më të bukurat, dhe përpara nesh u shfaq një botë magjike të cilën mund ta arrijmë vetëm me programin tonë Sonya. Falenderojmë gjithë kontribuesit: grupin e kërcimit Positive Force, grupin Femra katërherë Krijuese – Piroksa Bucshazy, Antonia Kolyvek, Adrienne

Körtvely dhe Magdolna Teigesser –, makijazhatoren Agi Horacsek, berberin Robert Mokos dhe organizatorin Zsolt Frenko.

Pas show-t të shkëlqyer në skenë u ngjiten soaring managerët **Emőke Otos dhe Adam Kibedi**, të cilët në leksionin e tyre treguan sukseset e arritura në Forever, bazat ku mbështeten këto suksese, ndërtuesit e rrjetit pa të cilët kjo fitore nuk do të arrihej dot. Publiku i Arenës dëgjoi një leksion tepër të këndshëm.

Soaring manageri dhe anëtari i President's Club **Tibor Elias** foli rreth mundësisë së madhe me përmasa botërore që fshihet tek Forever-i, një mundësi biznesi, shoqërie dhe njerëzore e cila na e zgjeron botën dhe të cilën mund ta ndërtojmë pa kufi, "Kufiri është qielli me yje."

Mësuesi i network marketingut **Tibor Virag** me mjeshtërinë dhe zgjuarsinë e tij tërhoqi në skenë vëmendjen e disa mijëra ndërtuesve të rrjetit dhe iu përgjigj pyetjeve që i shqetësojnë më shumë ndërtuesit e rinj të rrjetit, dhe mësuam edhe rrugëzgjdhjen: Rrugëzgjdhja fshihet tej Ju. I falenderojmë lektorët tanë për përpjekjet që bëjnë për Forever-in.

Si përfundim i Forever Success Day erdhi kualifikimi i **assistant supervisorëve** të rinj, të cilët të duruar, pothuajse gjatë një ore me radhë morrën nga drejtori gjeneral medaljen që simbolizon hapin e tyre të parë të madh. U urojmë që ky hap të jetë fillimi i një serie të gjatë në jetën e tyre të Forever-it! Faleminderit!

FOREVER



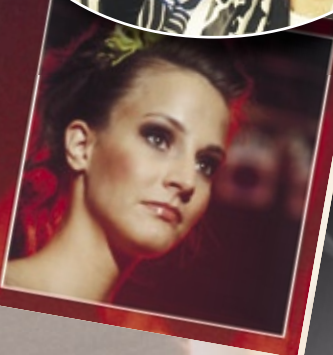
FOREVER



FOREVER



Sonya[®]
Color Collection



Sonya[®]
Color Collection



FOREVER



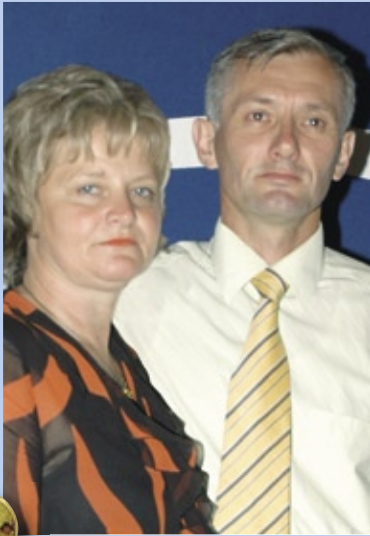
Sonyia®
Color Collection

Sonyia®
Color Collection



Sonyia®
Color Collection





**MILENA PETROVIC DHE
MILENKO PETROVIC**

senior managerë
drejtues programi

**As i nxehti i madh nuk
i pengoi punonjësit më
të mirë të Forever Living
Products Serbisë të
respektojnë me praninë e
tyre perlën e re – aktivitetin
tonë që organizohet çdo
muaj, të cilin që tani e
quajmë Success Day.**

FOTOGRAFOI: ALEKSANDAR OLCAN

Organizimi i mirë gjysma e suksesit

Drejtuesit e aktivitetit **Success Day** ishin bashkëpunonjësit tanë senior manager tepër të suksesshëm **Milena dhe Milenko Petrovic**. Puna e tyre e suksesshme është shembull i shkëlqyer i faktit se si mund të arrihen rezultate të shkëlqyera me këmbëngulje, vullnet dhe bashkëpunimin e një rrjeti të tërë punonjësish. I falenderojmë senior managerët tanë për punën e tyre të shkëlqyer dhe shpresojmë se do të kenë suksese të mëdha edhe në të ardhmen.

Drejtori rajonal i FLP Serbisë **Branislav Rajic** i përshëndeti me përzemëri bashkëpunonjësit e tij. Falenderoi të gjithë ata të cilët muajin e kaluar e përfaqësuan në mënyrë të denjë Serbinë në radhët e rajonit të Hungarisë dhe sllavo-jugor në Rally-n European të organizuar në Nizë dhe Kanë. Na kujtoi se kemi përpara Programin Motivues Holiday Rally në fund të shtatorit, i cili organizohet në bregdetin kroat.

Aktori i teatrit Terazije të Beogradit **Dragan Vujic**, Vujke u shfaq për herë të parë në aktivitetin tonë. Na pëlqeu shumë talenti i tij si aktor dhe këngëtar dhe mënyra jo e zakonitë me të cilën prezantoi këngët e grupit "Legende".

Me humorin e tij të mrekullueshëm i bëri shikuesit të qeshnin me lot, prandaj shpresojmë se aktori ynë i shkëlqyer do të na vizitojë edhe në të ardhmen.

Falenderojmë bashkëpunonjësen tonë managerë **Dr. Dusanka Tumbas** për drejtimin profesionist të programit dhe për ndihmën e sinqertë që u dha të gjithë atyre që ndanë përvojat e tyre me publikun.

Aparati ynë tretës është sistem që punon ditë-natë. Shumë faktorë mund t'ia vështirësojë punën. **Dr. Snezana Kontra** në leksionin e saj prezantoi në mënyrë të ngjeshur dhe të saktë efektet e gjera të produkteve të FLP-së të cilat i japin në parandalimin e dëmtimit të aparatit tretës dhe mënjanimin e ndryshimeve të disfavorshme të zbuluara në kohë.

Në skenë përshëndetëm një numër të madh punonjësish të kualifikuar në nivelin e **supervisorit, assistant managerit dhe managerit**, dhe u uruam suksese të shumta në punën e tyre.

Veprimtaria ruajtëse e traditave të valles e **Grupit Kulturor „Dimitrije Tucovic“**

është e njohur në gjithë vendin. Me rininë, zhdërvjelltësinë, bukurinë dhe shfaqjen e tyre të mrekullueshme e ngritën shumë atmosferën e aktivitetit tonë.

Në rrugën drejt sukseseve më të mëdha udhëhiqemi nga besimi që kemi në plotësimin e dëshirave tona. Gjatë punës sonë nga dita në ditë fitojmë përvoja të cilat na mbushin me energji për t'i vënë vetes pikësnyime të reja. Rezultatet tona i arrijmë me anë të energjisë së investuar, si dhe nxitjes dhe mbështetjes nga bashkëpunonjësit dhe sponsorët tanë. E falenderojmë shumë specialistin me famë botërore në cilësinë e produkteve **Dusan Pavlovic** i cili është profesor në Shtetet e Bashkuara. Shpresojmë që edhe në të ardhmen do ta vazhdojmë bashkëpunimin me këtë specialist të njohur sepse ai përbën një ndihmë të madhe në zhvillimin e mëtejshëm të kompanisë sonë.

I përgëzojmë nga zemra të gjithë punonjësit që arritën nivelin e **managerit** dhe anëtarët e rinj të **Klubit të Sundimtarëve**. U urojmë atyre që edhe në të ardhmen ta vazhdojnë në të njëjtën mënyrë punën e tyre në FLP.

Bashkëpunonjësit tanë **Danijela dhe Vladimir Barnaka** arritën nivelin e senior managerit. Rrugën e tyre drejt suksesit e shtruan me punën në skuadër. Përveç kualifikimit si senior manager ata janë edhe fitues të programit motivues të blerjes së makinës. Urime!

Lejoi ëndrrat e tua të fluturojnë dhe ngjitu lart drejt sukseseve me mundësitë e ofruara nga FLP-ja. Mozaiku i mrekullueshëm i FLP-së përbëhet nga shumë udhëtime, miqësi, marketing i përsosur dhe produkte me cilësinë më të mirë. Për këtë na bindi leksioni i bashkëpunonjësës sonë soaring

managere dhe anëtare e President's Club **Dragana Janovic**, pasi së bashku me bashkëshortin dhe skuadrën e saj e kanë arritur këtë.

Organizimi i mirë është gjysma e suksesit. Bashkëpunonjësja jonë soaring managere **Ljilja Milanovic** në leksionin e saj shpjegoi rëndësinë e kalendarit të FLP-së, sepse ai na udhëheq drejt suksesit, prezantimeve dhe aktiviteteve të mëdha e të vogla, bonuseve të rregullta dhe mundësive të tjera të mrekullueshme që na ofron plani marketing i FLP-së.

BRANISLAV RAJIC
drejtor rajonal



FOREVER



FOREVER





KARMELA GOLUBOVIC
managere
drejtuese programi

Me drejtimin e shkëlqyer të bashkëpunonjësës sonë Karmela Golubovic aktivitetin e FLP-së e mbajtëm tashmë për herë të tretë në teatrin Fenice të Rijekës.

FOTOGRAFOI: DARKO BARANASIC

FLP-ja të ndihmon në arritjen e ëndrrave

Karmela na kujtoi se FLP-ja funksionon prej tre dhjetëvjeçarësh dhe që ky biznes me produktet dhe mundësitë e tij ka ndryshuar jetën e njerëzve kudo në botë. Falenderoi drejtorin gjeneral **Dr. Sandor Milesz** i cili me pjesëmarrjen e tij respektoi aktivitetin tonë, vlerësoi punën tonë dhe i nixiti mëtej managerët e Rijekës. Pasi përshëndeti bashkëpunonjësit e ardhur nga pjesë të ndryshme të Kroacisë, si dhe nga Sllovenia dhe Hungaria, veçanërisht më të suksesshmit: **Miklos Berkics**-in dhe **Tamas Biro**-n, i bëri lutje drejtuesit të zyrës kroate që t'i informojë të mbledhurit rreth punës së bërë dhe rezultateve të arritura gjatë tre muajve të kaluara.

Dr. Laszlo Molnar falenderoi pritjen e përzemërt të bashkëpunonjësve të Rijekës dhe organizmin e shkëlqyer të këtij aktiviteti. Managerët e Rijekës dhe Istrias e kanë merituar me punën e tyre që një herë në vit ta organizojmë në Rijekë ditën e mësimin. Falenderoi në mënyrë të veçantë **Dr. Albert Keresztyeni**-n i cili punoi në mënyrë të palodhur për suksesin e aktivitetit.

Në jetën e zyrës ka shumë të reja. Përveç produkteve të reja është edhe programi motivues i supervisorëve. Kompania FLP i shpërblen të kualifikuarit me tre ditë pushimi falas në detin Adriatik. Ky program motivues është për ata që nuk kanë arritur akoma në majë. Janë të pakta firmat në botë që shpërblejnë fillestarët. **Forever Holliday Rally** u siguron një takim tre ditor gjithë atyre që arrijnë nivelin e supervisorit në muajt qershor, korrik dhe gusht. Ne i gëzohemi këtij takimi.

Dhe një e re tjetër: nga shtatori në zyrën e Zagrebit me orar gjysëm pune do të punojë një makijazhator dhe masazhator profesionist i cili gjatë punës së tij përdor vetëm produkte të FLP-së.

Mysafiri ynë i dashur, drejtori rajonal i FLP-së — na tregoi se sa shumë gjëra i ndryshoi në jetën e tij FLP-ja gjatë nëntë viteve të kaluara. FLP-ja e ndihmoi në arritjen e ëndrrave më modeste dhe më të guximshme gjithashtu. Me ndihmën e FLP-së krijoi shumë miq e të njohur të cilët nuk do të kishte patur mundësinë t'i njihje. Siguroi përvoja jete. Ishte e shkurtër

koha për t'i radhitur të gjitha ato me të cilat u pasurua gjatë nëntë viteve të kaluara, prandaj tregoi vetëm ngjarjet më të këndshme — nga fillimi deri në ditët e sotme. E falenderojmë **Dr. Sandor Milesz** që me pjesëmarrjen e tij e bëri edhe më të bukur këtë ditë, që shprehu se sa të rëndësishëm janë punonjësit e këtij rajoni dhe që shkëmbeu me ne përvojat e tij.

Mihaela dhe Toni janë anëtarët e **grupit të njohur Gustaf** dhe drejtojnë për filizat 5-9 vjeçar kursin muzikor "Scroz music Oz". Na treguan rreth shfaqjeve të fillimit dhe të gjitha ato që mësuan rreth veglave frymore.

Dr. Zirovnik Jasna na tregoi se si duhet të kujdesemi për lëkurën gjatë periudhës së verës. Nga leksioni i saj mësimdhënës mësuan shumë gjëra rreth lëkurës, rolit të saj dhe se si duhet të kujdesemi dhe ta trajtojmë lëkurën sidomos gjatë muajve të verës. Paleta e gjerë e produkteve të FLP-së na e ndihmon lëkurën gjatë gjithë vitit — nga brenda e nga jashtë. Dr. Zirovnik na tregoi edhe se si na ndihmojnë produktet e FLP-së kur na digjet lëkura dhe foli në mënyrë të veçantë për kujdesin e lëkurës së ndjeshme të fëmijëve. E falenderojmë doktorëshën Jasna për leksionin e saj me vlerë.

Tamas Biro është një nga ndërtuesit më të suksesshëm të rrjetit të FLP-së. Tamas është anëtar i një skuadre ku shikohet rritja më e madhe. Organizojnë kurse përgatitore çdo dy muaj dhe është një ndjenjë e mrekullueshme t'i përkasësh një skuadre që zhvillohet në mënyrë të tillë. Tamas i jep një theks të veçantë mësimin dhe leximit. Në

Hungari njerëzit lexojnë mesatarisht një libër në vit. Anëtarët e skuadrës së tij lexojnë një në javë. Duke lexuar dhe mësuar arrijmë pesëdhjetë përqind më shumë njohuri dhe informacione, njëkohësisht edhe pesëdhjetë përqind më shumë të ardhura se sa një njeri i zakonshëm. Që të bëheni edhe më të suksesshëm — lexoni dhe mësoni — u tha të gjithëve Tamas Biro.

Prezantimin e përvojave të konsumatorëve e drejtoi **Dr. Albert Keresztenyi**. Alberti jeton për FLP-në. Njohuritë dhe përvojat e tij të shumta janë tepër të rëndësishme për çdo distributor. Alberti i jep me çiltësi përvojat e tij, kurse përvojat tona i pasuron me këshilla të dobishme. Dhe këtë e bën me vullnet dhe zgjuarsi ashtu siç e di vetë, prandaj është tepër i dashur në radhët e bashkëpunonjësve.

Pas pushimit të këndshëm të kaluar në sheshin përpara teatrit të ndriçuar nga dielli për ne kënduan **managerët dhe senior managerët më të suksesshëm të Sllovenisë, Tanja Jazbinsek, Jozica dhe Miran Arbeiter**. Në këngën tepër të njohur Mariana kishin futur himnin e FLP-së: Forever, Forever, Forever — në rretjen tënde ngecëm të gjithë Forever, Forever, Forever — ti je thesari për ne. . . Në mënyrë tepër gazmore. I falenderojmë miqtë tanë nga Sllovenia për vizitën dhe këngën e mrekullueshme.

Zlatko Jurovic është një histori më vete në FLP. I veçantë ishte edhe leksioni i tij. Zlatko foli qartë rreth mënyrave se si mund të shmangen disfatat në biznes. Me disfatën duhet të përballemi sepse s'ka jetë pa disfata.

Rruga ku ecim nuk është gjithmonë e shtruar, por nëse jeta jonë përbëhet nga një seri disfatash, atëherë duhet të shpenzojmë forca, këmbëngulje dhe lodhje për mposhtjen e tyre dhe për t'u nisur përsëri në rrugën e suksesit. Kurse rëniet e vogla na ndihmojnë që të jemi më të përkushtuar ndaj gjërave, që të kuptojmë se sa i rëndësishëm është zhvillimi i vetvetes dhe i bashkëpunonjësve tanë në mënyrë që të shmangim disfatat e reja.

Managerja jonë nga **Zagrebi Ivanka Vidicek** është një person tepër i këndshëm dhe pozitiv, e pëlqen punën dhe bashkëpunonjësit e saj pa marrë parasysh nivelin ku ndodhen. Ndihej gjithmonë me këshillat e saj të mira, kurse me buzëqeshjen e saj zbuluron ditët e njerëzve. Ivanka u ndodhet të gjithëve pranë kur kanë nevojë për mbështetje. Ivanka shpjegoi edhe se çdo të thonë përmasat 25-75-120. Këto janë shkallët e suksesit të FLP-së, pastaj në leksionin e saj na tregoi se si mund të arrihen këto shkallë dhe përse duhet të kujdesemi në rrugën drejt suksesit.

Pastaj erdhi pjesa më solemne e programit tonë. Pasi shumë kohësh në skenë përshëndetëm përsëri **senior managerët**. Përshëndetëm edhe **managerët, assistant managerët dhe supervisorët** gjithashtu. Gëzuan së bashku me fituesit e **programit motivues të blerjes së makinës**, dhe ndoqëm me interes distributorët Top 10 të tre muajve të kaluar. Në dhjetë vendet kryesuese shkëmbyen njëri-tjetrin managerët më të suksesshëm dhe u krijuan një garë e vërtetë për vendin e parë në listë. Në çdo rast e presim me kënaqësi

FOREVER

prezantimin e vendit të parë, gëzohemi së bashku dhe premtojmë një luftë “të egër” për vendin e parë.

Diamant-safir manageri **Miklos Berkics** është një nga punonjësit më të suksesshëm të FLP-së në rajon. Arriti dy herë të fitojë çekun e tretë më të madh të programit të ndarjes së

profitit. Është anëtar i Senior President's Club dhe përfaqësues i Hungarisë në Rally. Ku fshihet sekreti i suksesit të tij? Si u bë nga një njeri i thjeshtë në një nga më të suksesshmit? “Do t’iu tregoj numrat fitues të llotos”. . . premtoi në fillim të leksionit të tij Miki. Numrat e llotos i ngjasi me faktorët më të rëndësishëm të biznesit. Numri i parë

është: të ndjekësh me vëmendje, 22-shi të mësosh, 32-shi të marrësh pjesë në kurset përgatitore dhe në aktivitetet Success Day. Sekret i suksesit fshihet në kombinimin e duhur të këtyre faktorëve dhe funksionon njëllëj si një motorr makine. Fillimisht duhet të veprorë një njeri, pastaj një skuadër e tërë, nëpërmjet të cilës krijohet energjia



FOREVER

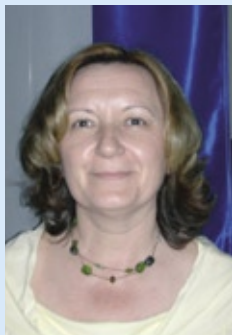
që e ndez makinën apo FLP-në. Nga leksioni i Mikit mësuam shumë gjëra me vlerë dhe e falenderojmë shumë për pranimin e ftesës sonë që të marrë pjesë si lektor në kursin tonë përgatitor të ardhshëm.

Duke mësuar dhe argëtuar dalëngadalë iu afruam fundit të kursit tonë. Si

përfundim u dhamë medaljen e pulëbardhës bashkëpunonjësve tanë fillestar. U urojmë që ta shfrytëzojnë që në fillim mundësinë Forever Holliday Rally dhe ta përshkojnë së bashku me ne rrugën e suksesit të lektorëve tanë të sotëm, sepse ata na i dhanë me çiltërsi njohuritë dhe sekretin e suksesit të tyre.

Takohemi përsëri në Forever Holliday Rally-n, kurse dita e ardhshme e Suksesit do të mbahet më 22 tetor 2006 në teatrin Komedija kur do të festojmë së bashku përvjetorin tonë të shtatë.

DR. LASZLO MOLNAR
drejtor rajonal



CONQUISTA

Shpërndarësit më të suksess

Klubi i Sundimtarëve

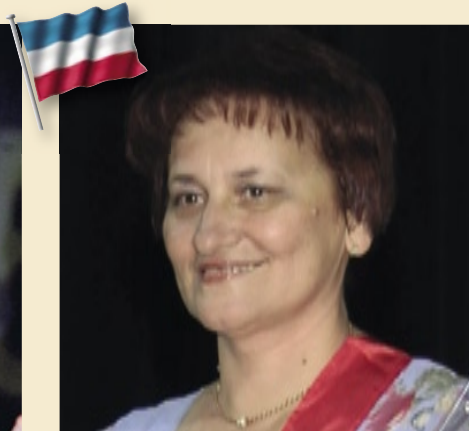
Dhjetë
shpërndarësit
e parë sipas
pikëve
personale
dhe të non-
managerit

HUNGARIA



1. Császár Ibolya Tünde
2. Kompp Rezsóné Czervá Ibolya dhe Soltész József
3. Hajcsik Tünde dhe Láng András
4. Gulyás Melinda
5. Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
6. Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné
7. Tóth Sándor dhe Vanya Edina
8. Tóth Tímea
9. Dr. Tombáczné Tanács Erika dhe Dr. Tombácz Attila
10. Kovalcsik Pálné

SERBIA DHE MALI I ZI



1. Mitrović Jelena
2. Milić Tanja dhe Purišić Dragan
3. Milić Mira dhe Milić Marko
4. Antonijević Sobodan
5. Glogovac Dragan
6. Stojanović Emilija dhe Stojanović Nenad
7. Jović Rađenović dr. Sonja dhe Rađenović Dragan
8. Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
9. Gomilanović Snežana

ADOR CLUB

shëm të muajit qershor 2006

KROACIA



1. Ciler Dominik dhe Ciler Stefaniya
2. Calušić Dubravka
3. Golub Vasilija
4. Vidiček Velimir dhe Vidiček Juka
5. Orinić Marija dhe Orinić Magdalena
6. Orešković Milica dhe Orešković Nikola
7. Petrović Mara dhe Petrović Blaž
8. Golubović Karmela dhe Golubović Romar
9. Prodanović-Belić Marija
10. Pölhe Zsolt dhe Pölhe Sanja

BOSNIA DHE HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet
2. Vraneš Zrinka
3. Smajić Mevludin
4. Ilijić Zdravka dhe Ilijić Filip
5. Glavinka Željko
6. Hodžić dr. Sead
7. Njegovanović Svetlana
8. Duradbegović Razija
9. Drašković Janja
10. Mladenović Milena dhe Mladenović Milenko

SLLOVENIA



1. Zore Jožefa
2. Arbeiter Jožica dhe Dr. Arbeiter Miran
3. Jazbinsek Tanja
4. Jazbinsek Kim
5. Brumec Lovro
6. Kovačič Peter dhe Panjan Saja
7. Bigec Danica
8. Mohorić Brigitta
9. Bole Natali dhe Bole Matej
10. Cijanović Ana

FLP Hungaria, Kroacia, Bosnia-Hercegovina, Serbia dhe Mali i Zi, Sllovenia

Të gjithë në rrugën drejt suksesit

Nivelin e senior managerit e arritën



Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc

Nivelin e managerit e arritën



Dr. Fülöp Iászlóné
Dr. Gáncsné Braun Andrea dhe
Dr. Gáncs László
Galánfy Lászlóné dhe
Galánfy László

Lajosbányai Györgyné dhe
Lajosbányai György
Lukács Péter dhe Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira dhe Milić Marko

Mitrović Jelena
Révainé Kompp Szilvia dhe
Révai Zoltán
Téglás Gizella
Uzoni Zsuzsanna

Nivelin e assistant managerit e arritën



Balogh Attila dhe Balogné Ar dai Zsuzsanna
Bernáth Andrea dhe Ludányi Gyula
Bertalan László dhe Bertalanné Koskai Orsolya
Borbély Gáborné dhe Borbély Gábor
Burgermeister Edit dhe Verebélyi András
Cvijetinović Mila dhe Cvijetinović Milorad
Dr. Lázár csik Ildikó
Dr. Miszné Veres Klára dhe Dr. Misz Mihály

Glogovan Dragan
Gomilanović Snežana dhe Gomilanović Radoje
Gyurik Erzsébet
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Jobbágy Sándor dhe Jobbágy Sándorné
Kočić Angelina
Koskai Ferencné dhe Koskai Ferenc
Mezei Aranka

Müller Zoltánné dhe Müller Zoltán
Paréjné Molnár Júlia dhe Paréj Mihály
Suti Gábor
Szöllösi Krisztina dhe Lay Csaba
Szöllösi Tamás
Tóth Anett
Varga Józsefné
Vaskor Gabriella

Nivelin e supervisorit e arritën



Ábel Jánosné dhe Ábel János
Báló Józsefné dhe Báló József
Bellabás Lászlóné dhe Bellabás László
Blaskó Judit dhe Hegyi Gábor
Bodáné Pass Petra dhe Boda János
Bogičević Vinka dhe Bogičević Krsto
Budai Tamás dhe Budai-Galampos Andrea
Citić Ružica dhe Citić Dragoslav
Cseh Ferenc
Dani Zoltán dhe Dani Szilvia
Dr. Gyóry Ferenc dhe Dr. Kiss Judit
Dr. Petik Edit
Dr. Radeczky Éva dhe Horváth Tibor
Dr. Koncz Andrea
Đukić Mubina dhe Đukić Sejdo
Entinger Ildikó
Erdélyiné Varga Gizella dhe
Erdélyi Péter
Fébóné Krehó Zsuzsanna dhe Fébó László
Farkas Attila dhe Farkas Attiláné
Fehérvári Béláné
Gábor Istvánné
Gogolák Zsolt
Grozdanović Snežana
Görgényi Gabriella
Halmos Hajnal Katalin
Hinger Krisztián

Hóczá Tibor dhe Hóczáné Berczi Mária
Jošić Vesna dhe Jošić Siniša
Jošović Pantelić Julka
Juhász László
Kaposi Judit
Keszler Anna
Kocsis János dhe Kocsis Jánosné
Koller Lászlóné dhe Koller László
Komár Tünde
Koncz Tiborné dhe Koncz Tibor
Koppány György dhe
Koppányné Vámos Judit
Kovács Ilona
Kovačić Peter dhe Panjan Saja
Kozma János
Labancz István dhe Fehérvári Éva
Lakatos Sándor dhe Lakatos Sándorné
Lapajne Mitja
Lehoczki Tamásné dhe Lehoczki Tamás
Lele Gyöngyi
Majlinger László
Malatinski János dhe Malatinszki Jánosné Dr.
Mandić Mara
Marázné Marcsek Csilla dhe Maráz Sándor
Milivojević Vojislavka
Milutinović Olivera dhe Milutinović Nenad
Mohorić Brigita

Molnár Kinga dhe Búzás Csaba
Nagy Katalin dhe Kovács András
Nagy Veronika
Olajos Szivia
Orlikné Horváth Judit dhe
Orlik István
Páger Beáta dhe Páger István
Pálfi Tiborné dhe Pálfi Tibor
Petik Zoltán dhe Petikné Nagy Andrea
Petrović Draga dhe
Petrović Slobodan
Popović Viktorio
Prokić Nebojša dhe Prokić Marina
Rabi Zoltán dhe Rabiné Dr. Nyirati Ildikó
Repka Sándor
Šarenac Zoran dhe Šarenac Milica
Sasvári Jánosné dhe Sasvári János
Schmidt Zoltánné dhe Schmidt Zoltán
Stanić Čedo dhe Stanić Smilja
Stefanović Zorica
Stipetić Lazar dhe Stipetić Rada
Strubl Jánosné dhe Strubl János
Szabó Zsolt
Sztás Gyöngyi
Szócs Gábor
Takács Éva
Turjačanin Snežana

Tömöri Mihály dhe Tömöri Bihari Beáta
Török Julianna
Tóth Roland
Vajna Gábor dhe Vajnáne Zonda Júlia

Vaszily Andrea
Vejtey Miklós
Verő János dhe Verő Jánosné
Vesović Radmila dhe Vesović Milojko

Vincze Aranka
Vitányi Tiborné
Wirthné Büрге Alíz
Wolf Hajnalka dhe Orosz János

Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës



Niveli I

Atanasov Divanis
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella dhe Gesch Gábor
Barnak Danijela dhe Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa dhe
Dr. Berezvai Sándor
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta dhe
Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella dhe Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna dhe
Bognár Kálmán
Bojtor István dhe Bojtorné Baffi Mária
Brumec Tomislav
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza dhe Csürke Bálintné
Darabos István dhe Darabos Istvánné
Davidović Mila dhe
Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila dhe
Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva dhe
Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán dhe
Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit dhe Szabó János
Futaki Gáborné
Dragojević Goran dhe
Dragojević Irena
Fejszés Ferenc dhe
Fejszésné Kelemen Piroska
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné dhe Haim József
Hanyecz Edina
Hári László dhe Hegyi Katalin
Heinbach József dhe
Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir dhe
Jakupak Nevenka
Kása István dhe Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótós Emőke
Knisz Péter dhe Knisz Péterné
Dr. Kovács László dhe

Dr. Kovács Lászlóné
Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna
Lapicz Tibor dhe
Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária dhe Markó Antal
Márton József dhe
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana dhe Harmos Vilmos
Milovanović Milanka dhe
Milovanović Milislav
Milanović Ljiljana
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László dhe
Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija dhe Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
**Dr. Németh Endre dhe
Lukácsi Ágnes**
Németh Sándor dhe
Némethné Barabás Edit
Ocololjić Daniela
Ocololjić Zoran
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojic Boro
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena dhe
Petrović Milenko
Radóczy Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Révész Tünde dhe Kovács László
Šaf Ljiljana dhe Šaf Vladimir
Schleppné Dr. Kasz Edit dhe
Schlepp Péter
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Pintér Csaba dhe Szegfű Zsuzsa
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Péter dhe
Szabóné Horváth Ilona
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika dhe Miklós
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag dhe
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika dhe Virág Tibor
Vitkó László

Niveli II

Ádám István dhe Ádámné Szöllösi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa dhe
Dr. Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Czele György dhe
Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe
Dr. Seres Endre
Erdős Attila dhe Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana dhe Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Rózsahegyzi Zsoltné dhe
Rózsahegyzi Zsolt
Dr. Schmitz Anna dhe
Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit dhe
Siklós Zoltán
Székely János dhe Juhász Dóra
Tóth István dhe
Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Varga Géza dhe
Vargáné Dr. Juronics Ilona

Niveli III

Berkics Miklós
Bruckner András dhe
Dr. Samu Terézia
Buruš Marija dhe Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István dhe
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia dhe Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan dhe
Lomjanski Veronika
Dr. Ratković Marija dhe Ratković Cvetko
Szabó József dhe
Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka dhe Kovács András

QENDRA MËSIMORE DHE E SHËRBIMIT SONYA FOREVER LIVING PRODUCTS HUNGARI Shpk.

1067 Budapest, rruga Szondi 34, kati II

Sonya[®]
Color Collection

*Në qendrën tonë punonjës specialist presin
paraqitjen e atyre që kanë kartë shumice!*

Trajtime kozmetike:

Lulja e rinisë	3000 Ft
Luftë kundër rrudhave	2900 Ft
Magjia e detit	2900 Ft
Hidratim i thellë	3000 Ft
Bombë gjallëruese	3100 Ft

Masazh:

Masazh indian	3700 Ft
Masazh tailandez	3800 Ft
Masazh shpute	3900 Ft
Masazh suedez/aromatik, relaksues	4100 Ft
Masazh dobësues, kundër celulitit	4600 Ft

Paraqitja dhe regjistrimi bëhet në numrin e telefonit 06-1-269-5370/151, ose
♦ në shërbimet kozmetike në numrin e telefonit 06-1-269-5370/124 tek Magdolna Darvas,
♦ në rastin e masazheve Monika Vida pret paraqitjen tuaj në numrin e telefonit 06-20-457-1155.



Punonjësit e qendrës së re, masazhatorët Ildiko Hrnicsjar dhe Csilla Fülöp dhe specialistja e kozmetikës Ildiko Meszaros, u urojnë të gjithëve zbukurim, shpłodhje dhe relaksim.

Ata që duan të zbukurohen dhe të mësojnë në qendrën mësimore priten vazhdimisht nga Kata Ungar të martën dhe të enjten nga ora 10!

QENDRA MËSIMORE DHE E SHËRBIMIT SONYA FOREVER LIVING PRODUCTS HUNGARI Shpk.

1067 Budapest, rruga Szondi 34, kati II

Sonya[®]
Color Collection

*Në qendrën tonë punonjës specialist presin
paraqitjen e atyre që kanë kartë shumice!*

Paraqitja dhe regjistrimi bëhet në numrin e telefonit 06-1-269-5370/151, ose
♦ në shërbimet kozmetike në numrin e telefonit 06-1-269-5370/124 tek Magdolna Darvas,
♦ në rastin e masazheve Monika Vida pret paraqitjen tuaj në numrin e telefonit 06-20-457-1155.

Lista e çmimeve të kozmetikës

Trajtime fytyre:

- ♦ Trajtim fytyre me pastrim: 4800 Ft
- ♦ Trajtim tini me pastrim: 3500 Ft

Trajtime të vogla (pa pastrim):

- ♦ Lulja e rinisë 3000 Ft
- ♦ Luftë kundër rrudhave 2900 Ft
- ♦ Magjia e detit 2900 Ft
- ♦ Hidratim i thellë 2900 Ft
- ♦ Bombë gjallëruese 3100 Ft

Makijazh:

- ♦ Ditor: 2800 Ft
- ♦ Për rast 3500 Ft
- ♦ Dasme 4000 Ft
- ♦ Ngjitje qerpikësh artificial:
të dredhura 150 Ft/dredhje
me radhë 2000 Ft

Ngjyrosje:

- ♦ Ngjyrosje vetullash: 500 Ft
- ♦ Ngjyrosje qerpikësh: 700 Ft
- ♦ Zbardhje mustaqesh: 500 Ft
- ♦ Zbardhje fytyre: 1000 Ft

Kolofon:

- ♦ Heqje vetullash: 500 Ft
- ♦ Kolofon mustaqesh: 500 Ft
- ♦ Kolofon fytyre: 1000 Ft
- ♦ Kolofon sqetulle: 700 Ft
- ♦ Kolofon zonash intime: 900 Ft
- ♦ Kolofon e plotë zonash intime: 1100 Ft
- ♦ Kolofon e plotë këmbë: 2500 Ft
- ♦ Kolofon këmbë deri në gju: 1700 Ft
- ♦ Kolofon krahu: 1000 Ft
- ♦ Kolofon gjoksi meshkujsh: 1200/1500 Ft
- ♦ Kolofon kurrizi meshkujsh: 1500 Ft



Punonjësit e qendrës së re, masazhatorët Ildiko Hrnicsjar dhe Csilla Fülöp dhe specialistja e kozmetikës Ildiko Meszaros, u urojnë të gjithëve zbukurim, shplodhje dhe relaksim.

Ata që duan të zbukurohen dhe të mësojnë në qendrën mësimore priten vazhdimisht nga Kata Ungar të martën dhe të enjten nga ora 10!

Të Nderuar Shpërndarës!

NJOFTIMET E QENDRËS SË RAJONIT:

Zyrat e Hungarisë:

- Zyra qendrore e Budapestit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370. Drejtori i marrëdhënjeve ndërkombëtare: Lenkey Péter.
- Magazina e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995. Drejtori i rajonit: Lenkey Péter.
- Zyra e Debrecenit: 4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Segedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505. Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit: 8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167. Drejtori i rajonit: Földi Attila

Zyrat e Bosnia-Hercegovinës:

- Zyra e Bijeljina: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3., tel: +387-55-211-784
- Zyra e Banja Lukas: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280. Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksic
- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650. Drejtori i rajonit: Enra Hadžović

Zyrat e Kroacisë:

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770.
- Zyra e Splitit: 21000 Split, Križine 19. tel.: +385-21-459-262 Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

Zyra e Kosovës:

- Prishtinë, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781. Drejtori i rajonit: Lulzim Tytnxhiu.

Zyra e Malit të Zi:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb., tel: +381-81/621-201, tel/fax: +381-81/621-301. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic

Zyrat e Serbisë:

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Števana Nemanje 69. Tel./fax: 381-18-263-534
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Rade Končara 80. Tel.: +381-24-792-195 Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

Zyra e Sllovenisë:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640.
- Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 18., 9220 Lendava. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej.

E PARREGULLT: Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si **njësi të shitjes me pakicë**. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-së në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i

ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com.

Porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com.

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të prrosive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosie brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit. (www.foreverliving.com)

Kartat plastike të blerjes me shumicë mund t'i merrni personalisht gjatë ditëve të punës në zyrat e kompanisë sonë.

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

- Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.
- Vlerat e pikëve të tyre personale** distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunojnësve tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

Informacione nga interneti: Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faqja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonit në zyrat tona. Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" "www.foreverliving.com" përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të interesuarit. Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi "distributor login". Emri i përdoruesit është numri juaj i distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të **porosive të produkteve dhe të formularëve të tjerë!** Porositë e produkteve të korigjuara (emri i porositësi) dhe të panëshkuara, me qëllimin për të shmangur gabimet,

nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zezë ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e **paraqitjes së bonuseve** nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

RISONSORIZIMI! Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e "risponsorizimit" të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.

NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË:

Njoftojmë Shpërndarësit tanë të nderuar se vendi i organizimit të Success Day Forever të 23 shtatorit, që fillon në orën 10, është: Arena Sportive e Budapestit, Budapest, 1143, Stefánia út 2. I mirëpresim të gjithë!

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjeksisë Popullore të Hungarisë.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt.

Magazina e FLP-së, Budapest



Zyra e Debreceinit

Numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës mujore mund të lexohen në faqen tonë të internetit duke përdorur passwordin „forever“.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje

Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

1/Deklarata: Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.

2/Blerja: Gjatë blerjes sistemi i ofron shumën maksimale të uljes atyre që e plotësuan deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Në rastin e blerjes si grup duhet të sillni autorizim të nënshkruar nga dy dëshmitarë të rregullt nga çdo person, për çdo porosi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3/Informimi: Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumës aktuale të uljes.

Bashkëpunonjësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumave të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.



Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove.

Me anë të këtij shërbimi Distributor tanë të Nderuar i marrin porosinë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anullojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:

– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit.

Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539

– nëpërmjet internetit në adresën www.flpshop.hu,

– me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

Çmimet e transportit:

	Budapest	Provincë
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
Mbi 30 kg	30 Ft/kg	30 Ft/kg

– Çmimet e mësipërme janë të vlefshme deri në 3 porosi/adresë, mbi 3 porosi llogarisim +200 Ft/porosi.

– Çmimi i postimit është 360 Ft/adresë.

– Siguracioni: deri në shumën 200 000 Ft e përmban çmimi i transportit, mbi këtë shumë për çdo 10 000 Ft është 50 Ft.

Çmimet e mësipërme nuk përmbajnë TVSH-në prej 20%.

Transportimi i porosive bëhet pas përputhjes paraprake në telefon.

Shpenzimet e përputhjes në telefon përmbahen nga çmimet e mësipërme.

NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË:

Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - telecenter. Të gjitha mallet mund ti porosisni në numrin e telefonit: 011/309-6382. Orari i punës së Telecenterit dhe zyrës së Beogradit: të martën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit. Malli paguhet gjatë marrjes së tij.

Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi. Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit. Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave. Success Day Forever e ardhshme do të mbahet më 23 shtator 2006.



Zyra e Beogradit

NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS:

Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias, porosinë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): Bijelina: 055/211-784. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-16.30 Sarajevo: 033/760-650. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-16.30. Të mërkurën: 12.00-20.00 Në rastin e porosisë telefonike, pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë nuk e kalon vlerën e një pike, atëherë transportimin në shtëpi e paguan shpërndarësi.

Adresa e re e zyrës së Bijeljinës: FLP-Bos Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3, 76300 Bijeljina. Tel: 055/211-784, 055/212-605, fax: 055/221-780.

Adresa e qendrës së Banja Lukës: Duško Koščica u. 22. Tel: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

NJOFTIMET E ZYRËS SË KROACISË:

Njoftojmë konsumatorët dhe distributorët tanë se zyra e FLP-ë së Zagrebit gjendet në adresën Grada Mainza 21. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-

17.00. Tel.: +385-1-3909-770 dhe fax.: +385-1-3909-771. Porosia telefonike bëhet në numrin +385-1-3909-773. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë, shpenzimet e transportit i paguan FLP-ja. Leksionet rreth marketingut dhe produkteve fillojnë çdo të hënë dhe të enjte orën 18.00 në zyrën qendrore.

Ju njoftojmë mëtej se zyra jonë e Splitit gjendet në adresën Križine 19. Tel.: +385-21-459-262. Orari i hapjes: të hënë 12.00-20.00; të martën, të mërkurën, të enjten dhe të premten 09.00-17.00.

NJOFTIMET E ZYRËS SË SLOVENISË:



Zyra e Lendvait

Ju njoftojmë se orari i hapjes së magazinës sonë në Trinzi është: të hënë dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00. Ky orar hapje është i vlefshëm edhe në rastin e porosive telefonike. Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501

Adresa e magazinës së Lendvai-t: Kolodvorska 18, 9220 Lendva
Tel.: +386-40-955-167.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Hungarisë:

Dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426
Dr. György Bakanek: +36-20-944-1442
Dr. Laszlo Kerekes: +36-20-944-1442
Dr. László Mezôsi: +36-20-552-6792.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Kroacisë:

Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-915176510
Dr. Eugenija Sojat Marendic: +385-915107070

Serbiai orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788
Dr. Canzek Olga: +386-41824163

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Malit të Zi:

Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

FLP TV

Në internet

www.flpseeu.com

PROGRAMI

Nga 17 korrik deri më 20 gusht 2006

- 10.00 **Lajme**
- 10.05 **Nga bima deri tek produkti**
- 10.18 **Dita e Jonathan-it** – Istvan Darabos
Cote D'Azur – fotografi
- 10.40 **Conquistador Club**
- 11.45 **Film prezantues produktesh** – Probiotic
Houston – fotografi
- 12.00 Rolf Kipp – Metoda pune
- 12.40 **Dita e Jonathan-it** – Nikoletta Pal
- 13.00 **Takim managerësh 2005** – Szirak
- 13.35 **FLP – Plani Marketing**
- 13.55 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Edit Revesz Siklosne
- 14.15 **Profit Sharing 2006**
Katrín Bajri 1.
- 15.40 **Film prezantues produktesh** – Përrallë shampoje
- 17.10 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Terezia Samu
- 17.30 Tonk Emil – Si profesionist apo si amator
- 18.00 **Lajme**
- 18.05 **Nga bima deri tek produkti**
- 18.18 **Dita e Jonathan-it** – Istvan Darabos
Cote D'Azur
- 18.40 **Kualifikime**
- 19.45 **Film prezantues produktesh** – Probiotic
Houston – fotografi
- 20.00 Rolf Kipp – Metoda pune
- 20.40 **Dita e Jonathan-it** – Nikoletta Pal
- 21.00 **Takim managerësh 2005** – Szirak
- 21.35 **FLP – Plani Marketing**
- 21.55 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Edit Revesz Siklosne
- 22.15 **Profit Sharing 2006**
Katrín Bajri 1.
- 23.40 **Film prezantues produktesh** – Përrallë shampoje
- 01.05 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Terezia Samu
- 01.10 Tonk Emil – Si profesionist apo si amator
- 02.00 **Lajme**
- 02.05 **Nga bima deri tek produkti**
- 02.18 **Dita e Jonathan-it** – Istvan Darabos
Cote D'Azur
- 02.40 **Conquistador Club**
- 03.45 **Film prezantues produktesh** – Probiotic
Houston – fotografi
- 04.00 Rolf Kipp – Metoda pune
- 04.40 **Dita e Jonathan-it** – Nikoletta Pal
- 05.00 **Takim managerësh 2005** – Szirak
- 05.35 **FLP – Plani Marketing**
- 05.55 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Edit Revesz Siklosne
- 06.15 **Profit Sharing 2006**
Katrín Bajri 1.
- 07.40 **Film prezantues produktesh** – Përrallë shampoje
- 09.05 **Dita e Jonathan-it** – Dr. Terezia Samu
- 09.10 Tonk Emil – Si profesionist apo si amator
- 09.30



ZSUZSA LENKEY
managere

Me Peterin jemi njohur që kur ishte student në Universitetin e Debrecenit. Pastaj filluam jetën. Punët e para, apartamenti i parë i vogël dhe gjithë emocionet në lidhje me këto mbushnin ditët tona të zakonshme kur në jetën tonë u shfaq Dr. Sandor Miliesz dhe FLP-ja. Peteri e pranoi me kënaqësi respektin që i bëri Sandori me dhënien e drejtimit të qendrës së Budapestit, pasi i drejtohej atij prej vitesh me respekt, dashamirësi dhe besim, dhe personaliteti i të cilit ishte një garanci e vërtetë në aspektin e profesionizmit, kështu që ishte e qartë që e pranua mundësinë.

Dhuratë

Sandor dhe FLP-ja përfaqëson një përkushtim, angazhim, ndihmë dhe mision me të cilat nuk ishim takuar asnjëherë. Duke parë zhvillimin e kompanisë në Amerikë dhe kudo në botë ishte e qartë se përpara FLP-së qëndron një rrugë e shkëlqyer, dhe si në aspektin profesional edhe në atë njerëzor na pret një zhvillim i madh. Dhe ky me të vërtetë nga muaji në muaj, nga viti në vit rritej gjithmonë e më shumë, kompania zhvilloj, shumë ndërtues rrjeti që dëshironin sukses realizuan qëllimet dhe dëshirat e tyre duke shfrytëzuar mundësinë e FLP-së.

E shikonim gjithmonë me gëzim dhe dashamirësi të madhe veprimtarinë e punënjësve të shkëlqyer të kompanisë sonë të cilët nuk nxirrin pretekste, ndërkohë që ne merreshim me gjërat e tjera të rëndësishme të jetës sonë. . . Lindja e djalit tonë Mate, blerje prone private, ndërtim, ardhja e Matyit, prajeta ecte si edhe në familjet e tjera.

Ishim konsumatorë të angazhuar dhe besnik të produkteve që nga fillimi, prandaj s'është çudi që teta doktoresha mezi na njeh dhe në kopsht çuditëshin se si ka mundësi që këta djem nuk

sëmuren. Pra faleminderit, jemi mirë, por rrethanat, të cilave është e lehtë t'ua hedhësh fajin, nuk na çojnë përpara, si dhe ideja jonë që ndërtimi i biznesit për ne s'do të kishte sukses na i kufizonin mundësitë tona. Koha, energjia dhe mundësitë tona dolën të kufizuara. Megjithëse kishim gjithmonë imagjinata se si dëshironim të jetonim. E dinim se cilat janë gjërat dhe atmosfera që duhet të krijonim për të qenë plotësisht të kënaqur me fatin tonë.

Por njëherë na u hapën sytë dhe më në fund pamë se çfarë ndodh përreth nesh, çfarë është ajo gjëja e mrekullueshme të cilës deri tani vetëm i kemi asistuar – s'është detyrë dhe krenari e vogël –, por vetë ne nuk ishim pjesë e saj. Menduam se çfarë humbesh kemi patur deri tani që nuk hipëm në anije, por nuk e lemë më që të na ikë pranë "anija" më e madhe e jetës sonë.

Nga Sandori, sponsori ynë morrëm si dhuratë këtë mundësi dhe nuk ja vlen të mos e dallojmë dhe të mos e shfrytëzojmë. Dhe atëherë vendosëm që edhe ne duam të bëhemi "të atillë". Do të bëhemi një gur i çmuar i vogël në medaljen e Sandorit, pasi kjo është

FOREVER

më e pakta me të cilën mund ta falenderojmë atë që na dha në dorë. Kështu me mbështetjen e sponsorit më të shkëlqyer mësuam hiletë e ndërtimit të rrjetit, pasi nuk mjafton vetëm të bëhesh "i atillë", por ky profesion duhet mësuar dhe praktikuar.

Është mirë të ndjesh dhe të provosh se jemi gjithmonë e më të qëllimshëm, këmbëngulës, të angazhuar, të aftë për të dhënë e për të marrë. Është ndjenjë e mirë të shikosh se si piqet fryti i punës dhe të shijosh rezultatin e punës së investuar.

Është mirë të dish se suksesi ynë është i rëndësishëm edhe për të tjerët dhe na ndihmojnë të ecim përpara. Faleminderit Jozsi Szabo, Miki Berkics, Veronika Lomjanski, Laci Molnar, Dr. Edit Revesz, Aranka Vagasi dhe do të radhisja edhe shumë emra të tjerë të mëdhenj.

Të ngroh zemrën puna së bashku me një skuadër anëtarët e të cilës punojnë që të jenë pjesë e suksesit të përbashkët. Faleminderit Tamas Biro për çiltërsinë dhe profesionizmin tënd, Dr. Adolf L. Kosa për punën tënde të palodhur, Adam Nagy, Kriszta Kiraly, Kata Ungar, Csilla Szekely, Zoli Barabas, dhe faleminderit edhe për shoqërinë tuaj! Më pëlqen të punoj me ju, më pëlqen të zhvillohem me ju.

Më pëlqen ndjenja që duke ecur në këtë rrugë mund të bëj që edhe ata që kanë besim tek unë dhe e pranojnë mundësinë e punës së përbashkët të zhvillohen dhe të ndërtojnë gjithë ëndrrat e tyre. Jemi njerëz të ndryshëm, nëna, studentë, nëpunës të shkarkuar ose

që presin të shkarkohen, tregëtarë, por e përbashkët tek ne është dëshira për të arritur diçka, për të ndërtuar pavarësinë tonë të sigurt, në mënyrë që të jetojmë ashtu siç duhet jetuar. Ju falenderoj për besimin dhe këmbënguljen tuaj Anna, Eszti, Zsoka, Eva, Vali, Bozso, Enci, Nyirci,

dhe falenderoj gjithë bashkëpunonjësit dhe konsumatorët me të cilët ecim në të njëjtën rrugë dhe në të njëjtin drejtim. Ishte mirë në skenë, por gëzimi i vërtetë do të jetë kur aty do t'iu festojmë juve, mezi po e pres!

FLP-ja na e ofron në tabaka mundësinë për të ëndërruar dhe realizuar gjëra të mëdha. Që kur e tërheqim përpara karrocën e kompanisë si ndërtues rrjeti morri shumë rëndësi puna sakrifikuese që bën me ne sponsori ynë, drejtori gjeneral Sir Alexander Dr. Sandor Miliesz, i cili e drejton nga dita në ditë me energji dhe profesionizëm të madh jetën dhe fatin e FLP Hungarisë.

Ta keni si pikësypnim pjesëmarrjen në aktivitetin më të mëdh në Europë! Me punë e angazhim të madh, dhe me ushtrimin e sistemit multi-level edhe Ju mund të kualifikoheni dhe të jeni mes më të mirëve! 13-14 prill 2007

WORLD/PROFIT Stockholm, Sue

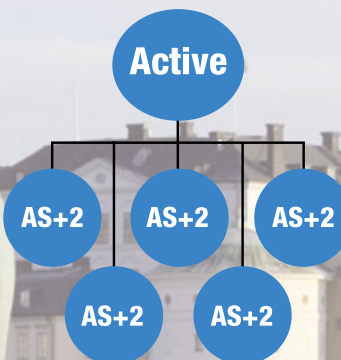
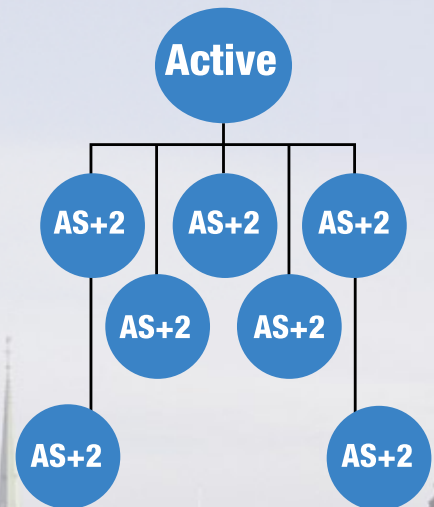
Programi Stimulues i Rally-t
Europian

Niveli 2:

Periudha e kualifikimit zgjat për katër muaj me radhë: **gusht, shtator, tetor dhe nëntor 2006**, gjatë të cilës mund të arrihen 3 nivele:

Niveli 1:

- Sponsorizoni pesë distributorë të rinj të gjeneratës së parë pas 1 gushtit,



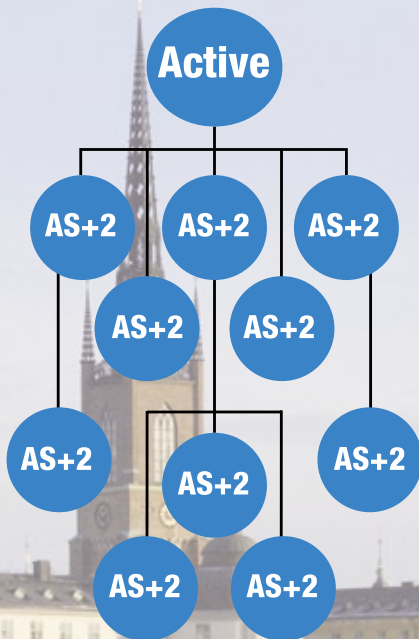
të cilët të gjithë arrijnë nivelin e assistant supervisorit, pastaj secili të sigurojë edhe nga dy pikë krediti! * (shiko rregullat)

- Tregohuni „aktiv“ në çdo muaj të periudhës së kualifikimit. Edhe distributorët e rinj që hyjnë pas gushtit mund të marrin pjesë në program nëse e fillojnë në mënyrë aktive muajin e tyre të parë të plotë në kompani **

- Sponsorizoni të paktën dy distributorë të rinj në gjeneratën tuaj të dytë! Ndihmohuni ata të arrijnë nivelin e assistant supervisorit dhe të sigurojnë secili edhe nga dy pikë krediti! Ndihmoni dy distributorë të rinj të tyre të arrijnë nivelin e assistant supervisorit dhe të bëjnë secili blerje me vlerë dy pikë krediti!
- Tregohuni „aktiv“ në çdo muaj të periudhës së kualifikimit!
- Mblidhni në këtë skuadër distributorësh 45 pikë krediti gjatë katër muajve, duke përfshirë edhe blerjet personale. **Kështu në skuadrën tuaj të re do të jeni 7 vetë.**

SHARE/EUROPEAN RALLY di 2007!

Niveli 3:



- Sponsorizoni të paktën pesë distributorë të rinj në gjeneratën tuaj të dytë! Ndhimjoni ata të arrijnë nivelin e assistant supervisorit dhe të sigurojnë secili edhe nga dy pikë krediti! Pesë distributorët e gjeneratës së dytë duhet të lidhen të paktën me tre linja të gjeneratës së parë.
- Tregohuni „aktiv“ në çdo muaj të periudhës së kualifikimit!
- Mblidhni në këtë skuadër distributorësh 75 pikë krediti gjatë

katër muajve, duke përfshirë edhe blerjet personale. Tani keni dhjetë distributorë të rinj: pesë në gjeneratën e parë dhe pesë në të dytën.

Urime!

Ky është niveli më i lartë dhe shpërblimi më i madh i mundshëm.

Çmimet e niveleve të ndryshme

Niveli 1: Biletë(a) Rally

Niveli 2: Biletë(a) Rally + 3 netë në hotel

Niveli 3: Biletë(a) Rally + 3 netë në hotel + udhëtimi

(Me biletën e Rally-t mund të merrni pjesë në aktivitetin dy ditor, si dhe në darkën e të premtës.)

Rregullat e Programit Stimulues të Rally-t European të 2007-ës

Gara fillon më 1 gusht 2006 dhe përfundon në fund të nëntorit 2006. Gjatë periudhës së garës duhet të plotësohen të gjitha kushtet.

* Sponsorizoni distributorë të rinj të cilët fillimisht arrijnë nivelin e Assistant Supervisorit, **PASTAJ** sigurojnë edhe dy pikë personale. Këtë mund ta bëni ose duke bërë vetë blerje me vlerë

dy pikësh, ose duke sponsorizuar distributorë të rinj në muajin kur arritët nivelin e Assistant Managerit ose në muajt e mëpasshëm.

** Pjesëmarrësit e programit duhet të bëjnë 4 pikë krediti në muajin e parë të plotë, pastaj duhet të jenë aktiv edhe në muajt e tjerë të periudhës së kualifikimit. (Përshembull nëse një shpërndarës hyn në kompani në mes ose në fund të gushtit, duhet të jetë aktiv vetëm në shtator. Pikët e siguruara në gusht natyrisht llogariten në pikët e përgjigjshme të nevojshme për kualifikimin.) Përfundimisht bën nëntori. Distributorët e rinj, të cilët arrijnë nivelin 1, 2 ose 3 në nëntor, duhet të jenë aktiv gjatë këtij muaji.

Momenti i regjistrimit të distributorit është kur të dhënat e fletës së Regjistrimit hidhen në kompjuterin e kompanisë. * Çmimet nuk mund të konvertohet në para. * Çmimet nuk mund shkëmbehet. * Ky program u përket vetëm distributorëve europian. * Çdo distributor është përgjegjës për t'i kuptuar në mënyrën e duhur e rregullat dhe kushtet e mësipërme. * Për çdo pyetje që keni kontaktoni me Drejtorin Gjeneral. * DISTRIBUTRËT E RESPONSORIZUAR NUK LLOGARITEN NË KUALIFIKIM. * E RËNDËSISHME ËSHTË QË ÇDO ANËTAR I LINJAVE TË POSHTME TË JETË NGA I NJËJTI RAJON.

**DR. EDIT TERATYANSZKY**

mjekte lëkure

Kur isha fëmijë shtëpia e gjyshërve të mi vinte erë kamomili dhe livandoje. Në kuzhinë thaheshin buqetat dhe gjyshja bënte çaj për infeksionin e syve apo plagët e fushës së lojërave.

Infeksionet e syrit dhe dëmtimet e fushës së lojës

Sot si mjekte lëkure takohem përsëri me efektet e mrekullueshme të bimëve mjekësore dhe me besimin e vjetër me të cilin njerëzit që vuajnë nga dëmet e civilizimit u drejtohen lëndëve vepruese të natyrës. Në mendim bëra një buqetë me disa bimë me të cilat në një "ishull të pabanuar" do të praktikoj si mjekte lëkure. Të shohim pak se për çfarë problemesh të shpeshta duhet të gjej rrugëzgjidhje?

- mjekimi i plagëve
- qetësues, zbutje dhembje
- infeksionet bateriale, virale dhe mikotike
- zbutje e kuarjes
- shëmbje, pickime nga insekte
- qelbëzime lëkure
- ndalim gjakderdhjesh
- hidratim lëkure
- djegie
- djegie nga dielli

Kamomil

Lulet e kamomilit i përdornin egjiptianët e lashtë për mjekimin e plagëve për shkak të efektit tkurrës. Vikingët e përdornin për larjen e flokëve, nga e cila fokët bjond shkëlqenin. Në shekullin XIX plagët e gangrenuara i luftonin duke lidhur me fasho me kamomil. Për shkak

të aromës së tij të këndshme është aroma e shumë lëndëve kozmetike. (Sot e dimë që stimulon sistemin imunitar nëpërmjet aktivizimit të makrofagëve dhe limfocitave B).

Lule radhiqe

E njohim më shumë se kundërshtarja e lëndinës, si bar i keq. Por aftësia e saj mjekuese njihet prej më shumë se 1000 vitesh. Mjekët kinez e përdornin për mjekimin e furunkulit, ulcerës dhe të kuarit. (Sot e dimë që përmban antioksidantë, vitaminë A dhe C, dhe parandalon dëmtimin e qelizës).

Archillea Millefolium

Sipas legjendës në luftën e Trojës Akili shokut të tij ia ndaloi gjakderdhjen nga plaga me gjethen e kësaj bime. E përdornin për mjekimin e plagëve dhe djegieve, prandaj e quajtën edhe "bari i plagëve" ose "fasho bimore". (Sot e dimë që kjo bimë përmban lëndë që ndalojnë gjakderdhjet, zbusin dhembjen dhe ulin infeksionin).

Salvia officinalis

Grekët e lashtë dhe romakët e përdornin për konservim mishi, kompresë (në sëmundjen e hemorroideve), si gargarë fytit (në infeksionin e fytit dhe

bajameve), për mjekimin e shëmbjeve dhe përdredhjeve, kundër pickimeve nga insektet, për gjakderdhjen e mishit të dhëmbëve dhe pengimin e djersës. (Sot e dimë që përmban antioksidantë të fuqishëm, prandaj është lëndë e mirë konservuese, kurse përmbajtja e tannin-ës shpjegon efektin tkurrës (në gjakderdhjen e mishit të dhëmbëve, pengimin e djersës.))

Xhenxhefil

Marinarët kinez filluan të përtpnin xhenxhefil kundër sëmundjes së detit. Rrit qëndrueshmërinë e sistemit imunitar kundër infeksioneve prandaj mund të përdoret edhe për parandalimin e gripit.

Eukalipti

Është ushqimi i vetëm i arinjve koala, gjethja e tij në formë drapëri është simboli i Australisë. Aroma e tij e veçantë ka efekt freskues. Në shekullin XIX me vajin e nxjerrë prej tij dezinfektonin keteterët, prandaj u bë i njohur si vaji i katererëve. Shkatërron viruset e gripit, kurse për shkak të efektit të tij baktericid është i mirë edhe për mjekimin e plagëve të vogla.

Lulja e Pasionit

Indianët e Andeve nga kjo lule përgatisnin çaj freskues. Në Europë përdornin efektin e saj qetësues dhe kundër dhembjes. Lëngun e nxjerrë nga gjethet e përdornin për kompresë, për mjekimin e plagëve dhe djegieve, si dhe për dhembjen e dhëmbit.

Trumza

Sot e njohim më shumë si një erëz kuzhine. Në mesjetë trumza konsiderohej si lëndë më e mirë kundër problemeve të lëkurës. Lëndën e saj vepruese e përdornin si dezinfektues. Në Luftën

e Parë Botërore kjo ishte "Lënda dezinfektuese". (Sot e dimë që vaji i saj përmban timol dhe karvakol. Të dyja këto lëndë kanë efekt konservues, antibakterial dhe antimikotik.)

Aloe Vera

E përdorin që nga fillimet e historisë për mjekimin e infeksioneve, sëmundjeve të lëkurës, djegieve, hemorroideve, plagëve dhe djegies nga dielli. Është vërtetuar edhe efekti i saj antibakterial, antiviral dhe antimikotik. Për shkak të hidratimit të lëkurës kishte vlerë të madhe në tregun e lëndëve zbukuroese. (Sot e dimë që përmbajtja e acidit salicilik përgjigjet për efektin analgetik dhe antiseptik, lëndët minerale për lidhjen e ujit, antioksidantët pengojnë plakjen e lëkurës, etj.)

Symphytum officinale

Përdorimi i saj njihet prej 2500 vitesh, sidomos në mjekimin e plagëve dhe efekti kundër infeksioneve. Kuriozitet: Nga bima e zierë në ujë krijohet një masë ngjitëse e cila kur ftohet bëhet e ngurtë. Këtë e përdornin në betejat e kohës së lashtë si allçi për fiksimin e kockave. (Sot e dimë se përmban një substancë, allantoinën e cila ndihmon rigjenerimin e qelizave. Është komponent aktiv i shumë kremeve kozmetike).

Propolis

Propolisi është rrëshira e pemëve të cilin bletët e mbledhin, e përpunojnë dhe krijojnë koshere — si një dhomë sterile. Me këtë e mbrojnë familjen e bletëve nga infeksionet.

Efektin antibakterial të propolisit e përdorin në kreme dhe solucione për mjekimin e plagëve sipërfaqësore dhe infeksione të lëkurës.

E di se bimët e sipërpërmendura në vende dhe në klima të ndryshme jetojnë sipas kushteve të tjera, por duke njohur parimin e sinergjisë, sipas të cilit lëndët vepruese të bimëve të përziera në mënyrën e duhur e rrisin efektin e njëra-tjetrës, do të ishte mirë të ekzistonte një produkt "universal" në atë "ishullin e pabanuar" i cili do të mund t'i mjekonte plotësisht problemet e sipërpërmendura të lëkurës.

FOREVER

Botuese:

Kompania Forever Living Products, Hungari.

Redaktoi:

FLP Magyarorszáig Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373
Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor:

Dr. Miliesz Sándor

Redaktor:

Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna,
Pósa Kálmán

Përgatitja për shtypje:

Tipofill 2002 kft.

Shtypi:

Veszprémi Nyomda Zrt.
U përgatit në 48 750 kopje

Fotografia e kopertinës përpara:

Veronika Bakos

Fotografia e kopertinës prapa:

Dr. Miliesz Sándor

Për përmbajtjen e artikujve shkruesit mbajnë përgjegjësi!
Çdo e drejtë mbrohet!

Përkthyes, redaktues:

shqip: Dr. Marsel Nallbani
kroat: Darinka Aničić, Aniç Antić Žarko
serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs,
Meseldžija Dragana
slloven: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana

Kurse përgatitore Forever-i në Hotelin Kështjella e Szirak-it

Duke marrë parasysh suksesin e madh të kursit të parë të Forever-it, me këtë rast i njoftojmë bashkëpunonjësit tanë – mysafirët tanë të ardhshëm – rreth kurseve që mund të mbahen në Hotelin Kështjella e Szirak-it.

Në ndërtesën kryesore të kështjellës që ndodhet në një mjedis piktoresk gjendet një sallë konferencash për mbajtjen e kurseve përgatitore për grupe të vogla dhe të mëdha njerëzish. Zotërojmë të gjitha pajisjet e nevojshme teknike: videoprojektor, DVD, tabela të ndryshme demonstrimi, teknikë zëri. Për të kaluar kohën e lirë ofrojmë: saunë, jakuzi, fushë tenisi – falas, si dhe solarium, kalorësim, ngarje makine, fusha bowlingu, qitje, biliardo, taifun dhe dart.

Restoranti ynë zotëron Tabelën e Garancisë së Shoqërisë së Kuzhinierëve dhe Ëmbëltoreve Hungareze. Mysafirët tanë i kënaqim me oferta të shkëlqyera ushqimi hungarez dhe ndërkombëtar.

Ofertat tona vetëm për anëtarët e Forever-it

Mundësi strehimi:

Në dhomë me banjo 11.900 Ft/person

Në bujtinë – strehim për turistët 8.900 Ft/person

Çmimi përmban shpenzimet e strehimit, mëngjesit, drekës dhe darkës, si dhe përdorimin e saunës, jakuzit dhe fushës së tenisit.

I mirëpresim me dashamirësi të gjitha grupet e interesuara!

Katalin Kiraly

drejtore



HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

**Adresa: Hotel Kastély Szirák. 3044, Szirák, Petőfi út 26.
Tel.: (0036)32-485-300. E-mail: kastelyszirak@globonet.hu**





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS