

Viti XIII, numri 7/korrik 2009

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Holiday Rally
2-4. 10. 2009 Poreč



E ardhmja

Siç e vutë re edhe në kopertinën e revistës, Tani festojmë publikimin e 100-të të revistës Forever International. Duke parë 8 vitet e kaluara jam shumë krenar për atë që përbëjnë këto publikime. Gjatë kësaj periudhe çdo muaj ju treguam bazat stabile mbi të cilat ndërtojmë, si u zgjeruam në botë, si nxorrëm në treg produktet e reja të mrekullueshme me të cilat ndryshuam jetën e miliona njerëzve. Dhe prapë, me këto 100 publikime, arritëm t'ju tregojmë vetëm një pjesë të vogël të historisë së FLP-s. Revistën Forever e nxjerrim në shtyp çdo muaj, kështu që mund t'i festojmë me dinjitet rezultatet Tuaja të shkëlqyera, Distributorë të dashur. Me ndihmën e saj ndamë me Ju produktet tona të shkëlqyera dhe ju ofruam trainime speciale në lidhje me mundësinë e biznesit. Shpresojmë se këto kanë patur efekt me të vërtetë motivues në biznesin tuaj.

Kaq mjafton rreth të kaluarës. Mezi po pres të lexoj 100 publikimet e ardhshme të revistës sonë, sepse jam i sigurt se do të bëjnë fjalë rreth sukseseve të vazhdueshme të Forever-it në gjithë botën. Meqë po flasim rreth festimit, dalëngadalë po afron Super Rally! Mezi po pres të takohem me mijëra distributorë të kualifikuar në Dallas! Duhet t'ju them se shtabi i Home Office punon në mënyrë të palodhur në organizimin e Super Rally-t më të madh të kohërave. Edhe JU bëni gjithçka!

Fakti që Super Rally është kaq afër, do të thotë edhe se ndodhemi në mes të vitit. Kjo është periudha më e mirë për të bërë një pasqyrë dhe të shikojmë se ku ndodhemi në realizimin e qëllimeve të përcaktuara në janar. Pavarësisht nga problemet ekonomike dhe recesionit me përmasa botërore, tek Forever presim një vit të mbarë. Edhe ne dëshirojmë ta bëjmë një vit TË SHKËLQYER! Si mund ta bëjmë të tillë? Duke parë qëllimet e janarit, duke analizuar ato të arritura deri tani dhe duke përcaktuar se çfarë duhet të plotësojmë gjatë 6 muajve të ardhshëm, së bashku mund t'i realizojmë me siguri qëllimet e përcaktuara.

Njëherë dëgjova se "qëllimet janë ëndrra me kufi kohor". Mua kjo fjali më jepte gjithmonë ndjenjë e nxitimit. Po ju pyes Juve që cilat janë qëllimet tuaja? Ndoshta një makinë e re, pagimi i kredisë së shtëpisë, arsimimi i fëmijëve, arritja e Profit Sharing, të shkoni në pushimet e ëndëruara apo në Super Rally për herë të parë? Për arritjen e qëllimeve tuaja do të keni nevojë për pasion, këmbëngulje dhe pak nxitim gjithashtu, që këto t'ju motivojnë gjatë gjithë vitit. Mos harroni që s'ka rëndësi nëse qëllimet tuaja janë të mëdha apo të vogla, të gjitha mund të arrihen me Forever Living!

REX MAUGHAN

ERDHI VERA!

Me raste moti na gënjen këto kohët e fundit, por pavarësisht nga kjo me të vërtetë ka ardhur vera, periudha e pushimeve dhe shpłodhjes së merituar.

Për shumë prej nesh përbën problem të madh udhëtimi në bregdet apo në vende të tjera të rëndësishme të kontinentit. Por Forever kujdeset rreth atyre që kanë vështirësi materiale dhe që nuk mund t'i zgjidhin dot vetë pushimet e familjes së tyre, prandaj nisi dy programe motivuese, qëllimi i të cilëve është udhëtimi dhe pushimet verore.

Një nga programet tona më të njohura është Rally i Poreçit, i cili u zgjerua në një argëtim dhe mësim prej katër ditësh dhe tre netësh. Mund të kalojmë ditë të bukura në një ambient të mrekullueshëm bregdetar, mund të shijojmë ushqimet e shijshme kroate, mund të njohim monumentet dhe zakonet e tyre popullore.

Këtë kohë mund ta kalojmë jo vetëm në mënyrë të këndshme, por edhe të dobishme, pasi nga mësuesit më të mirë të Europës mund të mësojmë të fshehtat e ndërtimit të rrjetit marketing, si rezultat i të cilës çdo vit me mijëra familje arrijnë në planin marketing të Forever-it "ëndrën" e menaxherit që përbën një nivel tepër të lartë.

Po në këto ditë filloi edhe periudha e kualifikimit të programit motivues të Europës, destinacioni i të cilit sivjet është Londra. Ky qytet është kryeqyteti multikultural i Europës. Me historinë e tij të mrekullueshme, ndërtesat madhështore dhe natyrisht me motin e tij special, jetën muzikore dhe teatrale.

Tani Forever Living Products na fton në një ekskursion të mrekullueshëm në këtë qytet magjeps. Çfarë duhet të bëjmë, çfarë kërkon kompania nga ne për këtë? Në të vërtetë asgjë të veçantë, jo shumë ekstra, vetëm që **çdo ditë** të kryejmë detyrën tonë. Të organizojmë përditë punën tonë rrjetndërtuese, t'i lutemi sponsorëve tanë dhe duke i kryer detyrat tona në bazë të udhëzimeve të tyre t'i plotësojmë kushtet para kufirit kohor. Nëse e bëjmë detyrë të përditshme punën rrjetndërtuese dhe kjo bëhet pjesë e jetës së përditshme, atëherë nuk duhet ta kemi mendjen tek kufiri kohor, nuk na zë paniku në ditët e fundit, nuk duhet të punojmë me nxitim në momentet e fundit, por mund t'i plotësojmë me ritëm të qetë kushtet e nevojshme për arritjen e programeve motivuese.

Dy programet e mbulojnë dhe plotësojnë njëri tjetrin, ata që i plotësojnë me sukses deri në 31 gusht kushtet e Holiday Rally-t, duke e vazhduar këtë punë u përgjigjen thjeshtë edhe kushteve të udhëtitimit për në Londër.

U uroj të gjithëve pushime të këndshme verore, përgatitje të mirë për udhëtim dhe ndërtim të shkëlqyer rrjeti. Përpara FLP Hungari!

DR. SANDOR MILESZ
drejtor gjeneral



Në rrugën e ëndrrave

Shiko tani si ai qëndron aty,
Me siguri në rrugën e suksesit.
Shiko tani edhe atë,
Që merret me të shkuarën.
Shiko tani, këtu është e shkuara,
Këtu do ishte edhe sa vite me radhë.
Por ta dish, kjo është gjë e madhe,
Dhe s'është lojë.

Dhe ata, të shtrenjtët ata,
Që tani na shikojnë me lot në sy.
Ata janë këtu, bashkë me ty,
Të gjithë pas teje me shumë histori.
Sepse ata të besuan ty,
Të dhanë besim gjatë viteve.
Dhe ata të morrën për dore,
Në rrugën e ëndrrave.

Ç'vlerë ka grada, sado serioze të jetë,
Nëse s'ka flakë dhe s'ka buzëqeshje.
Nëse s'ka zjarr dhe pasion,
Nëse s'ka besim brenda teje.
Ngjitu gjithmonë e më lart,
Dhe s'do ketë më hije.

Fati s'është gjithmonë i mirë,
Ka dështim, ka dhuratë të keqe.
Dhe ke frikë, por edhe shpresë,
Dyshon, shkelesh nga të gjithë.
Ndodh që s'ka mëtej,
Se duron më peshën e jetës.
Por ata të marrin për dore,
Në rrugën e ëndrrave.

S'ka rrugë kthimi, aty është maja,
Të qesh poshtë e shkuara krenare.
Digjet zjarri, pasioni,
Gumëzhon besimi brenda teje.
Është e jotja fjala dhe drita,
Dhe është e jota loja.

Kënga me titull **My way** e **Frank Sinatra**-s.



Dymbëdhjeta është numër mistik, ashtu si edhe numri tre e shtatë. Thonë se të sjell fat, edhe në martesë. Ai që ka arritur deri aty ka përpara një të tashme të bukur dhe një të ardhme akoma e më të shkëlqyer. Forever Living Hungary në maj festoi përvjetorin e saj të dymbëdhjetë – përpara shtatë mijë besimtarëve të saj entuziast në Arenën Sportive Laszlo Papp të Budapestit. E bekoftë Zoti!

Prej dymbëdhjetë vitesh – në rrugën e ëndrrave



Success Day i Përvjetorit nisi me shfaqjen që krijoi një atmosferë të bukur të këngëtarit të dasmave **Sandor Liszter** dhe grupit të tij, si dhe kërcimtarëve të **Vadrozsak**, pastaj erdhi shfaqja e **Tibor Elias** ku luajti pjesë të njohura nga vepra muzikore klasike, ndërkohë që të pranishmit në festë e mbushën gjithmonë e më shumë Arenën.

Ata u ndoqën nga shfaqja e veçantë në skenë e dy drejtuesve të programit, pasi nga një pako dhurate përvjetori dolën diamant-safir menaxheri **Miklos Berkics** dhe partnerja e tij tërheqëse, senior menaxherja **Patricia Rusak**, të cilët pasi përshëndetën publikun thirrën në skenë kapitenin, drejtor gjeneralin **Dr. Sandor Milesz**, i cili mbërriti në Arenë me një Roys Roys të bardhë bashkë me gruan e tij **Adrienn**. "Me sa shikoj jemi gjithmonë e më shumë, dhe ne do të ndihmojmë që të jemi edhe më shumë se kaq!" – filloi përshëndetjen e tij të përvjetorit doktor Milesz, pastaj vazhdoi kështu: "Mundësia për përparim është e dhënë, por është shumë e rëndësishme që ta



ndërtojme së bashku biznesin, dhe do ta shikoni që ne do të bëhemi më të mirët në botë!" Mendimet e tij i mbylli me kërkesën: "Ju që jeni tani këtu, më premtoni se do të vini edhe herën tjetër, dhe secili sjell me vete edhe një njeri tjetër! Në rregull? Bëhuni të suksesshëm dhe të pasur! Përpara FLP Hungari!"

Pas kësaj dëgjuam drejtorin operativ të Europës, **Peter Lenkey**-n, i cili në leksionin

e tij plot ndjenja foli rreth kuptimit të biznesit. Tha se në botë punojnë nëntë milion njerëz për sukseset e FLP-s dhe të gjithë kemi si qëllim ndryshimin e jetës sonë.

Ky është një biznes i pastër, me faqe të pastra, ku të dyja palët janë fituese, sepse **Rex Maughan** ka përpunuar një plan biznesi tepër korrekt. Pra bazat i kemi në dorë, por është shumë e rëndësishme që atë që bëjmë, ta bëjmë me kë-

aqësi. Ky është një nga sekretet e suksesit, dhe kështu mund ta ndryshojmë me të vërtetë jetën tonë. "Jam krenar që ndodhem mes jush, dhe më pëlqen të jem me ju!" – tha ai, dhe fjalën e tij e mbylli duke thënë se mundësitë janë të dhëna dhe çelësin e kemi në dorë. "Ju jeni më të mirët, ju jeni profesionistë!"

Disa minuta më vonë publiku i Arenës e ndjeu veten si në një konferencë të vogël

mjekësore, sepse në skenë u shfaq soaring menaxherja **Dr. Edit Revesz Dr. Siklosne**. Në leksionin e saj me nivel të lartë profesional na bëri të qartë mekanizimin e krijimit të disa sëmundjeve, rolin vendimtar të antioksidantëve natyror, metodat e parandalimit, si dhe rolin e ushqimimit të duhur, marrjes së vitaminave dhe mënyrës së duhur të jetesës. Gjithë këtë natyrisht duke rekomanduar





produktet Aloe Vera. Tema vazhdoi me bllokun e soaring menaxheres **Dr. Terezia Samu**, ku sipas zakonit thirri në skenë mjekët dhe kolegët që punojnë në shëndetësi, me të cilët së bashku vlerësuan përvojat me produkte personale dhe të njerëzve që jetojnë përreth tyre.

Pas kësaj erdhi – gjithashtu sipas zakonit – kualifikimi i kampit të madh të **supervisorëve** dhe **asistent menaxherëve**. Pasi u zbraz skena dhe u fikën dritat filloi një film ku një vajzë e një djalë – tashmë të rritur – prezantuan prindërit, jetën e përbashkët, përpjekjet dhe sukseset e

tyre, të cilat ia dinë për nder FLP-s. Pas përfundimit të klipit u dëgjua një duartrokite e madhe kur në skenë u shfaq e preferuara e të gjithëve, diamant menaxherja **Veronika Lomjanski**. Edhe ajo e filloi me një pyetje, të cilës pas një pauze të shkurtër edhe ju përgjigj: “Përse jeni këtu?” –

ishite pyetja, pastaj përgjigjia: “Që të bëjmë para!”.

Kaq e thjeshtë është e gjitha, s’duhet ta ndërlikojmë. Në leksionin e stilit e saj të veçantë kërkoi që secili t’i kushtoj vëmendje sponsorit të vet, sepse nga ai e merr ndihmën e vërtetë. Kurse pretekstet trajtojeni me argu-



mente llogjike, mos theksoni që përse jo, por që përse po. Kurse fëmijët tanë t'i mësojmë të bëjnë para në kohën e duhur, sepse nga kjo do të kenë një jetë stabile dhe të lumtur. Ta shfrytëzojmë mirë kohën dhe t'i përqëndrojmë energjitë tona në ndërtimin e biznesit, të punojmë shumë

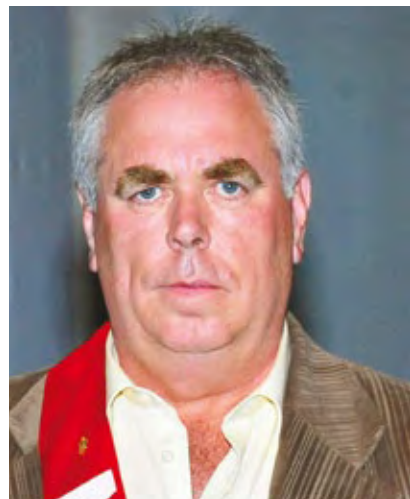
dhe suksesi vjen vetë. Pastaj erdhën përsëri kualifikime.

U morr vesh se janë shumë ata që duan **të sundojnë**, shumë njerëz planifikojnë **të blejnë makina**, u rrit numri i **menaxherëve** dhe **menaxherëve drejtues**, si dhe u erdhi radha edhe dhënies së kualifikimeve

Business 20-30-40 dhe **Super Rally** sipas skenarit të njohur. Ka kohë që s'ka patur muzikë drejtpërdrejt, prandaj kjo erdhi si argëtim, madje gjithë pjesëtarët ishin anëtarë të FLP-s dhe rrjetndërtues të zellshëm. Pra në Arenë erdhi një party e vogël me bashkëpunimin e **Dia Biro-s** dhe

Klara Hertelendy-t, si dhe **Andras Banhidyt**, **Zoltan Dando-s** dhe **Leslie Szabo-s**. Pastaj dy drejtuesit e shkëlqyer të programit thirrën në skenë një kokë me të vërtetë të madhe, **Jozsef Szabo-n**.

Njeriun i cili dymbëdhjetë vite më parë e ëndërroi, pastaj dy vjet më vonë e solli në jetë



FLP Hungarinë. „Kur isha fëmijë në Debrecen ëndërroja shumë rreth udhëtimeve të mëdha. Doja të shkoja larg, shumë larg. Por e dini sa ndjenjë e keqe është të ëndërrosh pa para, me xhepin bosh.

Çfarë të bëj, të heq dorë nga ëndrrat e mia?” – shtroi pyetjen safir menaxheri. Pastaj mësuam se ishte tridhjetë e tetë vjeç kur u takua në Gjermani me njeriun i cili i tregoi mundësitë e mëdha që fshihen tek FLP. „S’duhet gjë

tjetër, „veçse” të jesh njeri, të duash të ndihmosh të tjerët!” – ishte nxitja! Kaq është e gjitha. „Hap kutinë, brenda saj fshihet rrugëzgjdhja!” – theksoi. Por duhet të bësh për të, sepse për gjërat serioze duhet të luftosh.

Dhe natyrisht t’i lëshojmë frenat, të mposhtim në radhë të parë ankthet tona. Të mos harrojmë se paraja është vetëm mjet, unë e bëj parand dhe jo paraja mua! Të mos kërkujmë peshkun, por më mirë të mësojmë të peshkojmë,

përfitojmë më shumë me të. „Ky biznes është kaq i mirë, sepse funksionon nga shpirti, ndershmeria dhe pastërtia!” – përfundoi mendimet e tij plot dashuri dhe entuziazëm Jozsef Szabo. Pastaj para skenës erdhi përsëri një makinë lluksoze e bardhë.

Kishte dy pasagjerë, dy drejtuesit e programit. Me sa duket kjo s’ ishte vetëm festë përvjetori, por edhe e shfaqjeve spektakolare. **Attila Gidofalvi** është diamant-safir

menaxher me një të shkuar të konsiderueshme rjetndërtimi, është i dashuruar pas motorave, tregoi një stil të vërtetë, pasi klipi që prezantoi momentet kryesore të jetës së tij të deritanishme kishte si sfond muzikor këngën me titull Kam një ëndërr të grupit ABBA. Për larmi ai u shfaq me makinë flakë të kuqe mes tre motorave përpara dhe dy pas para festuesve që e pritën atë si një mbret. Pastaj foli seriozisht. Të gjithë kërkojnë sekretin



e suksesit apo disfatës. Nuk duhet kërkuar, sekreti jemi vetë ne, ai fshihet në personalitetin tonë. Të gjithë flasin rreth krizës, por po ua tregoj: krizë apo jo, bonusat e mi në FLP u dyfishuan. Tre gjërat më të rëndësishme janë të dish se çfarë dëshiron, cili je dhe trego gjithmonë vetveten, mos kërko të jesh njeri tjetër, sepse vetëm kështu je i besueshëm.

Të duam të bëhemi dikush, të arrijmë rezultate që të na e mësojnë emrin. Të duam ta jetojmë jetën që dëshirojmë me të vërtetë, por të jemi të gatshëm të punojmë për ëndrrat tona! FLP është një mundësi e shkëlqyer për këtë, vetëm duhet shfrytëzuar, pasi kemi vetëm një jetë. Në ç'mënyrë? Të shikojmë ata që janë të suksesshëm dhe të mësojmë prej tyre. Beso në vetvete, duaji produktet dhe ndjeje mirë veten. Ku dëshiron të përkasësh, mes atyre që ndryshojnë botën? Po? Atëherë të ndryshojmë mënyrën e të menduarit dhe do të kemi sukses! Pas leksionit interesant, natyrisht të prekur dëgjuam këngën me titull My way të Frank Sinatra-s, ndërkohë që këngëtari Lui tekstin hungarisht të shkruar për këtë rast ia dedikoi Attila Gidofalvi-t.

Pas një pushimi të shkurtër publiku, në radhët e të cilit ishte edhe Dr. Sandor Milesz, u argëtua nga **grupi Android**, pastaj nga këngët klasike të këngëtarit të grupit Edda, **Attila Pataky**. Radha e lektorëve u mbyll nga diamant menaxherja e dyfishtë më e









shpejtë në botë **Katrin Bajri** që kishte ardhur nga Gjermania. Me udhëzimet e saj i qetësoi të gjithë: Ndodhemi në vend të shkëlqyer, sepse FLP është një nga bizneset më të mira, më premtuese, më korrekte dhe me zhvillimin më dinamik në botë. Për këtë kanë merita të veçanta hungarezët e shkëlqyer!

Një copë qymyri i zi dhe i papërpunuar mund të bëhet diamant nëse përfundon në duar të mira. Asnjëri nuk lind

drejtues, por bëhet i tillë me punë. Drejtuesit e shikojnë çdo ditë të ardhmen, sepse e dinë çfarë dëshirojnë. Të duam të bëhemi diamant dhe kemi për t'u bërë të tillë! Në mbyllje të ditës skena u pushtua nga **asistent supervizorët**, pastaj të gjithë u nisën për në shtëpi me mendimin se pas një muaji, në ditën e ardhshme të suksesit, sipas premtimit të bërë të sjellë me vete edhe një njeri tjetër...

“Po, do i mposhtim brazilianët...!”



“A guxoni të ëndëroni gjëra të mëdha?” – u shtroi pyetjen pjesëmarrësve të Takimit të **Menaxherëve** të mbledhur në çadrën e madhe të ngritur para Kështjellës së Szirakit drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz** në përshëndetjen e tij. Si përgjigje publiku i madh i plotësuar me anëtarët e rajonit sllavo-jugor, në fillim heshtin si shenjë mirësjellje,

por me kalimin e kohës u entuaziazmua gjithmonë e më shumë. **“Mos shikoni shumë televizor, nëse dëshironi të dëgjoni lajme me të vërtetë të mira!”** – theksoi drejtori gjeneral. **“Natyrisht me përjashtim të programit të Televizionit-FLP, por këtë e dini. Ju lutem, tani më dëgjoni me vëmendje, sepse ju sjell lajme me**

të vërtetë të mira!”. Dhe me të vërtetë erdhën njëri pas tjetrit planet e bukura, idetë e realizuara, apo për t'u realizuar. Lajmet bënin fjalë rreth favoreve të blerësve, rinovimit dhe zgjerimit. U zgjerua Kështjella e Szirakit, është duke u rinovuar ndërtesa e rrugës Nefelejcs ku nëpërmjet kësaj mund të rritet niveli i trainimeve, pasi edhe pajisjet e rinovuara të

produkteve do të jenë më moderne. Do të zgjerohet trainimi-Sonya, dhe është në plan edhe krijimi i një qendre mësimore prej pesëqind personash në rrugën Nefelejcs. Gjithë kjo për t'u bërë akoma më të suksesshëm në ndërtimin e rrjetit. Në aspektin e sistemit MLM aktualisht jemi të tretët në botë, na e kalon vetëm Japonia dhe Brazili. Ky është



një rezultat i shkëlqyer dhe i respektueshëm, por të mos kënaqemi me kaq! T'ia vemë vetes si pikësynim që po, do i mposhtim brazilianët dhe do të bëjmë gjithçka për këtë. **"Guxoni të ëndërroni gjëra të mëdha! Përpara Hungari! Përpara FLP!"** – përmbloodhi fjalën e tij drejtori gjeneral Dr. Sandor Milesz.

Pas përshëndetjes erdhën tregimet e përvojave nga pjesëmarrësit e World Rally-t. Këtu mes të tjerëve ishte edhe diamant-safir menaxheri **Miklos Berkics**, diamant menaxherët nga Novisadi **Veronika dhe Stevan Lomjanski, disa anëtarë të President's Club**, dhe diamant-menaxherja e dyfishtë nga Gjermania **Katrin Bajri**. Qëllimi në çdo rast ishte entuziazmimi dhe ruajtja e dinamizmit. Shpeshherë bëjmë gabimin që gjatë ndërtimit të rrjetit tonë i harrojmë linjat e poshtme, bashkëpunonjësit e vjetër që e kanë treguar vetëveten – u dëgjua si vërejtje -, ndërkohë që ndihma dhe gjallërimi i punës së tyre është në interesin tonë. Përveç regjistrimit të punonjësve të rinj, është po aq e rëndësishme – apo edhe më e rëndësishme – ruajtja e marrëdhënieve me të vjetrit, koordinimi i veprimtarisë së tyre. Duhet t'i kushtojmë vëmendje kësaj,



duhet t'i dëgjojmë kërkesat e të sponsorizuarve tanë dhe t'u japim dorën nëse kanë nevojë për ndihmë.

"Pjesa zyrtare" u pasua nga atraksioni ndoshta më i shumëpritur i ditës, dreka në terren e cila u pëlqye nga të gjithë pjesëmarrësit. Sidomos

mishrat e pjekur dhe sallata e freskët ishin në listën e ushqimeve të preferuara.

- **Ju shijon dreka?** – pyes çiftin mjek safir menaxher të njohur, **Dr. Katalin Pirkhoffer** **Dr. Seresne dhe Dr. Endre Seres**, të cilët erdhën në Szirak





ndoshta më larg nga gjithë të tjerët. – Ushqimet janë shumë të shijshme dhe të shumëllojshme – përgjigjet Katalin, pastaj vazhdon – dhe ai që në mëngjes ndoshta harroi të konsumoj xhelin Aloe të zakonshëm, në restorantin e Kështjellës mund ta plotësonte atë. – **Edhe për Ju filloi herët dita e sotme?** – Për ne patjetër, pasi u nisëm nga Lenti, i cili është më shumë se treqind kilometra larg. – **Në këtë të shtunë është përvjetori i FLP-s, por siç e di, për ju**

edhe fundjava e rreshajës përmban një ngjarje të rëndësishme! – Po përgatitemi për festë – thotë me krenari Endre -, konkretisht për dasmën e djalit tonë Mate, i cili ndër të tjera është Menaxher këtu në FLP dhe punon në rajonin e Pecsit.

Pasditja u kalua në një atmosferë të shkëlqyer, në radhë të parë falë efektit të lojrave, muzikës dhe kërcimit. Këtu me të vërtetë argëtuam të gjithë. Sidomos loja çoço dhe demi rodeo i bënë për të qeshur pjesëmarrësit. Por këto

s'ia vlen t'i tregosh, më mirë shikoni xhirimet e bëra. Edhe ata që s'i pëlqejnë programet aktive, gjetën mundësinë më të mirë të shplohjes, pasi vizituan kështjellën, e cila s'ishte vetëm një eksperiencë artistike, por edhe një marketing i mirë, pasi Kështjella e Szirakit funksionon si një hotel ekskluziv, kështu që siguron për të gjithë një shplohje të pasur me aktivitete në çdo ditë të vitit.

Nga Aloe Lips i parë deri tek **medalja e diamantit**

Bisedë me Veronika dhe Stevan Lomjanskin

Veronika dhe Stevan Lomjanski – diamant menaxherë. Në ushtri do ishin gjeneral me shumë yje. Kjo është gradë, rendiment i shkëlqyer, madje gjithë kjo në Novisad të Serbisë të rënuar nga lufta dhe kriza.

- Duke njohur temperamentin e Veronikës supozoj se karriera juaj e FLP-s u nis kur në një ditë të bukur ajo tha: Stevan, nesër fillojmë punën!

- S'është aspak kështu, madje mund të them se ndodhi pikërisht e kundërta! – buzëqesh me modesti Stevan Lomjanski. Karriera jonë filloi në qershor të 1997-ës kur një i njohuri im nga Szegedi më ofroi këtë mundësi. Konstruktin klasik të MLM-s e njihnim dhe e kishim provuar, por duhet të them se në biznesin e fundit u zhgënjyem. Pavarësisht nga kjo më interesonte kjo gjë, sepse pashë sfidë tek ajo.

Prezantimin e parë e mbajtën lektorë mysafir, Laszlo Hari dhe gruaja e tij Marti, të cilët i prezantuan në mënyrë aq të përsosur produktet dhe planin marketing sa që ishte e pamundur të mos merreshe me të, megjithëse në atë kohë s'kishim as dy pikë.

- Por cila na e dha shtytjen e fillimit?

- Përvoja personale pozitive me produktet. Djali ynë atëherë kishte disa probleme të vogla, dhe erdhi menjëherë rekomandimi: të provojmë Aloe Lips. E provuam, pati efekt, madje shumë më të mirë se çdo gjë tjetër më parë.

- Deri tani s'e përmende emrin e Veronikës, si e pranoi ajo këtë mundësi të re?

- Si e pranoi? Në asnjë mënyrë! Në fillim as nuk donte të dëgjonte rreth saj. Nëse doja të thoja ndonjë fjalë që fillonte me shkronjën "A", më ndërpriste menjëherë, të pushoja sepse atë s'e bindja dot!

- Nuk u dëshpërove nga refuzimi?

- Po? – mendova me vete – do e shikojmë, pasi me ndihmën e Aloe Lips u zgjidhën problemet e djalit tonë, madje u parandalua edhe krijimi i tyre në të ardhmen, këtë s'e diskutoi as Veronika. E ngacmova vazhdimisht për dy muaj me radhë deri sa ra dakort.

- Dëgjova një leksion të Aranka Vagasit – hyn në bisedë Veronika – dhe thashë: Nëse vetëm dhjetë përqind e kësaj është e vërtetë, atëherë ia vlen! Shkuam në Budapest që të paguajmë çmimin e konviktit të djalit, por vendosëm që më mirë me këto para të blejmë paketën me produkte të fillimit dhe me këtë të fillojmë ndërtimin e biznesit.

- Djali juaj mendoj nuk e pranoi me shumë entuziazëm faktin që i thallamtumirë mësimi në Budapest?

- Pse, mendon s'e e lamë në baltë! Nga kursimet tona të fundit i paguam konviktin dhe fillim një punë intensive që të

bëjmë përsëri para. Ndërkohë me kalimin e kohës pamë se përse janë të dobishme produktet, shëndetin e sa njerëzve mund të ruajmë nëpërmjet tyre. I vumë vetes qëllim: meqë e filluam, do ta bëjmë deri në fund me ndershmeri!

- Në rregull, por vendi juaj atëherë ndodhej nën embargo, dhe natyrisht s'kishit as magazinë të produkteve FLP. Si e kapërcyët këtë pengesë?

- Mund ta imagjinoni se sa na e vështirësoi punën, por ne prapë u treguam këmbëngulës, e zhvilluam mëtej biznesin, sepse besonim në sukses dhe pamë një mundësi të madhe për ta ndryshuar rrënjësisht cilësinë e jetës sonë të deriatëherëshme. Çdo gjashtë muaj ngjisnim nga një shkallë në klasifikim dhe s'kishim akoma magazinë kur u bëmë safir menaxherë.

- Si e ndani punën mes njëri tjetrit?

- Që pas rezistencës së fillimit Veronika është motori, forca lëvizëse e biznesit tonë, merr përsipër detyra të shumta. Unë në radhë të parë duhet të kujdesem që të mos digjet, që të jetë gjithmonë në gjendje të rinovohet – shpjegon Stevan. Është shumë e rëndësishme edhe që kur kemi një problem të mos kërkojmë një tjetër, pasi me këtë vetëm humbasim kot energji, por të kërkojmë së bashku rrugëzgjdhje, sepse vetëm kjo na çon përpara. Kjo

është përgjigja e pyetjes tënde të mëparshme në lidhje me mungesën e magazinës.

- Një pyetje që duhet ta bëj patjetër, sepse u intereson shumë njerëzve: kujt ia dini për nder që pavarësisht nga rrethanat e shumta penguese të sipërpërmendura, jeni kaq të suksesshëm?

- Mbi të gjitha duhet të besojmë në vetvete që mund ta arrijmë qëllimin që i vumë vetes. Të mos mendojmë se vetëm të tjerët mund ta arrijnë, kurse ne jo, sepse ata janë më të zotë, më të bukur, më të aftë – kjo është marrëzi. Ai që ka një qëndrim të tillë, më mirë të mos e filloj. Të duam të ngrihemi mbi mesataren, të duam të jetojmë një jetë më cilësore se e deritanishmja, se mesatarja. Është shumë e rëndësishme edhe që të mos përipiqemi t'ia ofrojmë me forcë asnjëri produktet, të mos tregohemi të dhunshëm, sepse kjo shkakton automatikisht rezistencë nga tjetri. Ta prezantojmë me mjeshtëri mundësinë dhe efektin parandalues, pastaj të presim me durim derisa ta kërkoj ai vetë, sepse e kupton se ka nevojë për të! Atij i duhet. Ai e dëshiron, dhe vetëm atëherë do të funksionojë biznesi. T'i shtrojmë vetes disa pyetje: Përse? Me kë? Si? Kur? Dhe t'u japim këtyre përgjigjen e duhur: Sepse dua të jetoj një jetë më cilësore e të shëndetshme. Me ata që e duan njëlloj si unë. Me këmbëngulje, besim, angazhim,

Personalitet karizmatik dhe i shenjtë. Ai që e krijoi këtë koncept, ka menduar për atë. Nëse takohet me një shoqëri, rrethohet menjëherë nga njerëzit, sepse s'mund të mos i kushtosh vëmendje asaj. Në të njëjtën kohë e papërbalueshme nëse bëhet fjalë për punën, për Forever-in, sepse e realizon me çdo kusht atë që mendon. Shkëlqen si diamanti më i bukur. Pranë saj s'mund të mërzhitesh apo të rrish kot — thotë rreth Veronikës burri i saj Stevan -,

**por ai që ka besim tek ajo dhe e ndjek atë,
me siguri e arrin qëllimin.**

entuziazëm dhe jo nesër, por tani, menjëherë!

- Çfarë është ajo për të cilën jenë më shumë krenar gjatë punës suaj të deritanishme?

- Ta fillojmë me atë që kishim mesatarisht treqind pikë non-menaxheri në muaj deri në nivelin e diamantit. Falë kësaj u bëmë diamantët e parë dhe deri tani të vetëm në Europën Lindore. Kulmi ishte kur në shtator të 2005-ës **Gregg Maughan** erdhi nga Shtetet e Bashkuara në Beograd në mënyrë që përpara skuadrës serbe të na jap medaljen e diamantit, dhe këtë e konsiderojmë një respekt të madh të punës sonë. Dhe diçka tjetër që dua ta them me çdo kusht, sepse është e rëndësishme: falenderojmë FLP-n shumë korrekte që na dha ne këtë mundësi jo të zakonshme, dhe duhet të falenderojmë gjithashtu sponsorët dhe punonjësit tanë për sakrificën e tyre, pa të cilët ne s'do të bëheshim dot kaq të suksesshëm!

- Si përfundim, si arrini t'i motivoni njerëzit që përveç produkteve të shkëlqyera të ndërtojnë edhe biznes?

- Me çdo produkt kemi përvoja të shumta pozitive, por mendoj se produkti më i mirë është plani marketing. Mundësia e biznesit është fantastike, varet vetëm nga fakti që E DO APO NUK E DO. Rreth këtij qëndrimi më njohin në gjithë rajonin.



MLM

puna e të ardhmes



Mysafirët që erdhën në aktivitetin FLP Success Day të përvjetorit në muajin maj në sallën e madhe të Pallatit të Sindikatave u pritën nga aroma e këndshme e pragut të verës.

Rolin e drejtuesit të programit të festës e morrën distributorët më të suksesshëm të vendit, diamant menaxherët **Veronika dhe Stevan Lomjanski**. Çifti Lomjanski e përmirëson prej vitesh të tëra emrin e vendit tonë në gjithë botën e FLP-s. Është një krenari e madhe për ne, sepse në Europën Lindore ata ishin të parët që u bënë diamant menaxherë, dhe së bashku gëzuan për sukseset e reja të punonjësve tanë.

Punonjësit e pranishëm u përshëndetën nga drejtori rajonal i FLP Serbisë,

menaxheri **Branislav Rajić**. Kompania jonë funksionon në më shumë se 130 shtete të botës falë planit unik të biznesit, i cili u ofron miliona punonjësve mundësi për një jetë më të mirë e më cilësore. Drejtori rajonal Rajić prezantoi programet e reja motivuese që FLP paraqet së shpejti. Me këto programe kompania jonë u jep hapsirë akoma më të madhe mundësive me të cilat mund të sigurojmë kushte më të mira të ndërtimit të rrjetit dhe udhëtime të reja.

Me produktet FLP mund të luftojmë me efektivitet kundër

zakoneve të këqija, faktorëve të rrezikshmërisë, stresit, si dhe rreziqeve të tjera që dëmtojnë organizmin tonë. Leksioni i soaring menaxheres **Dr. Biserka Lazarević** tregoi se në ditët e sotme nuk ekziston mënyrë e shëndetshme jete-se pa plotësues ushqimor. Përdorimi i duhur dhe i përditshëm i këtyre siguron një efekt të shkëlqyer për përmirësimin e rrethanave të jetës, gjendjes psikofizike dhe të përgjithshme të organizmit, nëpërmjet të cilit bëhet edhe më efektive veprimtaria e përditshme.

Një nga pjesët më të rëndësishme të aktivitetit tonë merret me përvojat e mrekullueshme që fitojnë konsumatorët e FLP-s dhe punonjësit tanë mjek, të cilët gjatë punës së tyre rekomandojnë konsumimin e produkteve të FLP-s. Koha dhe cilësia punon në favor të produkteve FLP. Falenderojmë senior menaxherin **Dr. Olivera Miškić** i cili drejtoi këtë pjesë të programit dhe falë njohurive të tij të pasura me këshilla dhe rekomandime i pasuroi edhe më shumë përvojat e dëgjuaara me produktet.

Në skenën e Pallatit të Sindikatave përgëzuan punonjësit **supervisor, asistent menaxher** dhe **menaxher** të sapokualifikuar. Shpresojmë se së shpejti do t'i përshëndesim ata skenë në nivele edhe më të larta kualifikimi në krye të skuadrave të tyre.

U argëtuam me këngët e këngëtarit gjithmonë të ri të jetës muzikore serbe dhe drejtuesit të grupit „Galija”, **Neša Milosavljević**. Shijuan çdo moment të koncertit të këtij artisti dhe showman të shkëlqyer. Shpresojmë se Neša dhe grupi i tij t'i respektoj edhe në të ardhmen aktivitetet tona.

Në këto ditë të vështira ndërtimi i rrjetit marketing është ndër metodat më efektive me të cilat mund të kapërcejmë krizën ekonomike, u sigurojmë punë atyre që pushohen nga puna, u ofrojmë burime materiale gjithë atyre që dëshirojnë t'i sigurojnë këto në rrugë të ndershme, dhe u japim mundësinë e nisjes së biznesit



personal gjithë atyre që e dëshirojnë dhe e marrin përsipër këtë gjë. Lекtori mysafir **Branislav Maričić** ka siguruar përvoja të mëdha në ndërtimin e MLM, dhe gjatë punës së tij shumëvjeçare u bind se kjo është puna e të ardhmes. E falenderojmë Branislav-in që i ndau me ne përvojat e tij të pasura.

Sekreti i punës sonë fshihet në këmbënguljen e treguar në rrugën drejt suksesit. "Nëse mendoni për kërkesat dhe

dëshirat, fitoni entuziazëm dhe energji pozitive e cila iu shtyn përpara!" – tha në leksionin e saj senior menaxherja **Milena Petrović**. Shumë njerëz jetojnë në humnerën mes të kaluarës dhe të ardhmes, dhe nuk e shikojnë realisht se çfarë jep e tashmja. Ftesat, takimet, prezantimet dhe marrdhënit e punës sjellin rezultat të mirë vetëm nëse punojmë rregullisht, çdo ditë, me planifikim dhe me një pamje të qartë të ardhmeje.





Punonjësit më të suksesshëm të rajonit tonë, të cilët e rritën shumë qarkullimin e tyre në krahasim me periudhën e mëparshme, zonë me dinjitet vend mes anëtarëve të Klubit të Sundimtarëve. Përveç kësaj sivjet një numër i madh punonjësish serb shkon në Amerikë, në Super Rally-n ndërkombëtar të FLP-s të pëlqyer shumë.

Direktiva e çdo tregëtari të suksesshëm në rrugën drejt suksesit përbëhet nga

cikli i duhur i biznesit. Soaring menaxheri **Boro Ostojic** në leksionin e tij theksoi se besimi shumë i rëndësishëm në punë bazohet në materialet e edukimit dhe mësimin e duhur. MLM u zhvillua në një degë industrie që përmban mundësi të mëdha dhe kështu u bë puna e shekullit 21 për të gjithë ata që dëshirojnë pavarësi dhe duan të jenë të kënaqur, të lumtur dhe të pavarur materialisht.

Takimin Forever menaxher të Serbisë e organizojmë më 26

qershor në shtëpinë e pushimit të fshatit Babe, dhe një ditë më pas, më 27 takohemi me punonjësit tanë në Ditën e Suksesit të qershorit.

I përgëzojmë punonjësit tanë **asistent supervisor** të rinj për kualifikimin e tyre. Ju përhëndesim me kënaqësi në botën e biznesit Forever ku ju jepet mundësia e ndërtimit të rrjetit personal të punonjësve.

BRANISLAV RAJIC
Drejtori rajonal i FLP Serbisë

KLUBI I SUNDIMTARËVE

Dhjetë distributorët e parë të muajit maj 2009 sipas pikëve personale dhe të non-managerit



Hungaria

1. Vágási Aranka dhe Kovács András
2. Dr. Kósa L. Adolf
3. Bencsik Erzsébet
4. Zóka Margit
5. Klaj Ágnes
6. Hertelendy Klára
7. Utasi István dhe Utasi Anita
8. Erdei Zoltán dhe Erdei Ilona Etelka
9. Lopicz Tibor dhe Lopiczné Lenkó Orsolya
10. Bata Orsolya dhe Holló Szilárd

Serbia, Mali i Zi

1. Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
2. Miškić dr. Olivera dhe Miškić dr. Ivan
3. Strboja Jovanka dhe Strboja Radivoj
4. Jelić Gordana dhe Jelić Siniša
5. Bajrušević Milica dhe Bajrušević Vuk
6. Kota Izabela Barbara dhe Kota Mihajlo
7. Buruš Marija dhe Buruš Boško
8. Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
9. Mihailović Branko dhe Mihailović Marija
10. Radulović Rajko dhe Radulović Slavka



CONQUISTADOR CLUB



Kroacia

1. Jurović Zlatko dhe Jurović Sonja
2. Dr. Molnár László dhe Dr. Molnár-Stantić Branka
3. Korenić Manda dhe Korenić Ecio
4. Miljak Rill Ivanka dhe Rill Rolf
5. Stazić Julijana
6. Zantev Andrea
7. Golubović Karmela dhe Golubović Roman
8. Banić Nedjeljko dhe Banić Anica
9. Petrović Jasminka dhe Petrović Mirko
10. Matulić Nataša dhe Matulić Mladen

Bosnia-Hercegovina

1. Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet
2. Franjić dr. Goran
3. Njegovanović Vasilije
4. Bahtić dr. Nedim
5. Njegovanović Grozdana dhe Njegovanović Sreten
6. Jovanović Radojka dhe Jovanović Žarko
7. Alagić Nevresa



Sllovenia

1. Batista Ksenja
2. Mavrić Tanja
3. Iskra Rinalda dhe Iskra Lučano
4. Zabkar Alain dhe Kević Zorana
5. Germek Marjana
6. Tonejc Saša
7. Sijanec Zdenka
8. Novak Jožica
9. Kegl Marija dhe Kegl Alojz

*"E dini se në jetë ekzistojnë vetëm dy ditë të cilat s'mund të ndryshohen aspak?
Njëra është e djeshmja, kurse tjetra është e nesërmja.
Vetëm në ditën e sotme mund të jetojmë, të veprojmë, të punojmë dhe
para të gjithave vetëm sot mund të jemi TË LUMTUR..."*



Atmosferë e shkëlqyer, fytyra të qeshura

Dita e Sukselit e paharueshme në Opatijan e mrekullueshme u mbajt në sallën e mbushur plot të hotelit "4 Opatijska cvijeta". Momenti i mbërritjes, rregullimi i sallës, numri i pjesëmarrësve, të gjitha këto treguan se kjo do të jetë një ditë e veçantë. Drejtimin e programit të Ditës së Sukselit e morrën përsipër menaxherët e sapokualifikuar **Silvana dhe Vigor Grbac**. Si hyrje, me një

film të shkurtër prezantuan vetveten, punën, sponsorët dhe punonjësit e tyre. Falenderuan të ardhurit nga gjithë zonat e vendit dhe mysafirët e ardhur nga vendet fqinje, duke theksuar mes tyre në mënyrë të veçantë safir menaxheren **Agnes Krizso**.

Programi u hap nga grupi Maestral që luan prej vitit 1985, i cili në këtë ditë u shfaq e përforcuar me skuadrën kërci-

mtare të pjesëmarrësve të Ditës së Sukselit.

Publiku u përshëndet me fjalë të ngrohta nga drejtori rajonal kroat **Dr. Laszlo Molnar**. Një atmosferë e shkëlqyer, është ndjenjë e mirë të shikosh fytyra të qeshura – e nisi përshëndetjen e tij drejtori Molnar, i cili përgëzoi në mënyrë të veçantë inteligjencën e Fiume Team. Thonë se bota ndodhet në recesion, ndër-

kohë që qarkullimi ynë filloi të rritet. Përshëndeti në mënyrë të veçantë të rinjtë që me mbështetjen e anëtarëve me përvojë të FLP-s përbëjnë të ardhmen e saj. U uroi të gjithëve argëtim të mbarë dhe marrjen e njohurive të shumta nga lektorët e shkëlqyer.

Dr. Tamara Kauzlaric Živković në leksionin e saj rreth lehtësisë së lëvizjes. Me të vërtetë nuk e kuptojmë se



sa e rëndësishme është edhe lëvizja më e vogël, derisa kjo për ndonjë shkak bëhet e dhimbshme. Gjimnastika, loja, ngarja e makinës – të gjitha këto kanë lidhje me lëvizjen. Lëvizjen e bën të mundur struktura e trupit tonë – kockat dhe muskujt. Nga leksioni mësuam se si është e mundur me një mënyrë të shëndetshme jetese dhe natyrisht me ndihmën e plotësuesve ushqimor dhe produkteve FLP të ruajmë lehtësinë e lëvizjes. Falenderojmë doktorëshën Tamara e cila në mënyrë të thjeshtë e të kuptueshme për të gjithë foli rreth anatomisë, sëmundjeve, parandalimit dhe mjekimit.

Drejtojuuni atij nëse keni nevojë për ndihmë, nëse doni të dini më shumë rreth produkteve. Ai zotëron njohuri të shumta dhe i ndihmon gjithmonë me kënaqësi nevojtarët.

“Me përcjelljen e njohurive tona pasurojmë të tjerët, ndërkohë që ne vet nuk humbasim. Përkundrazi: atë që japim, e marrim prapa”. Me këto fjalë ju drejtua të pranishmëve **Dr. Albert Kereszteni**. Përmendi të gjithë ata që ndodhen këtu në FLP që nga fillimi, ndërkohë që përshëndeti me përzemërsi ata që tani bashkohen me ne, pastaj ju lut atyre që dëshirojnë të ndajnë me ne përvojat e tyre që ta bëjnë atë, ai do t’u japë ndihmë.

Në vazhdim pasoi vlerësimi i rezultateve. Në **Business 20** u kualifikuan tre punonjës të rinj. Dhe me këtë përfundoi ky aksion i bukur.

Të bëhesh dhe të qëndrosh i suksesshëm – këtë titull i dha leksionit të saj senior menaxherja **Mande Korenić** e cila kishte ardhura nga Pula. Leksionin e saj e nisi me fjalë falenderimi: falenderoi gjithë menaxherët, sponsorët dhe punonjësit të cilët e ndihmuan të bëhej e



suksesshme. Varet vetëm nga vendimi ynë që a bëhemi të suksesshëm, asnjëri s’e bën këtë në vendin tonë. Qëllimi na motivon, kurse mjeti për arritjen e qëllimit sigurohet nga produktet. Kanë efekt motivues edhe shpërblimet dhe politika e shkëlqyer e biznesit. Dhe ashtu si kudo, edhe këtu është i rëndësishëm mësimi. Natyrisht duhet të punojmë, por marrim më shpejt dhe më shumë – mbylli fjalën e saj Manda.

Menaxherja **Sonja Jurović** në leksion e saj foli rreth rrugës që të ngjit përpjetë. Në bazë të përvojave të saj personale na bëri të njohur rrugën që të çon nga fillimi, konsumimi i produkteve, mbledhja e pikëve deri tek puna serioze që duket në llogaritë tona bankare. Nëse në këtë rrugë kemi partnerë që na ndihmojnë, suksesi është i pashmangshëm. Historia e Sonja-s dhe Zlatko-s është provë e gjithë kësaj. Mos humbisni

kohë në rrugë të ngushta, por na ndiqni, ne ju udhëheqim – përfundoi leksionin e saj Sonja.

Pasoi pjesa e dytë e kualifikimeve. Ishte një eksperiencë e mrekullueshme të shikoje shfaqjen në skenë të supervisorëve, asistent menaxherëve dhe menaxherëve. U dhanë gjithashtu edhe dy targat e programit të makinës. Konkurimi pozitiv ndikon mirë në përpjekjet për në majë.

Kur tre vjet më parë drejtuesit tanë erdhën në Ditën e Suksesit të Zagrebit, lektori i radhës i pyeti: përse prisni? Përse prisnin? Të bashkoheshin vullnetarisht me FLP-n. Dhe leksionin e tij rreth këtij bashkimi vullnetar dhe rreth punës të përgjegjshme, me kërkesën e shumë njerëzve, **Zsolt Pölhe** e përsëriti edhe në Opatija. Në këtë biznes asnjë segment nuk bëhet me sforcim. Në të njëjtën kohë kjo vullnetari s’është e njëjtë me përgjegjësinë, sepse





puna e papërgjegjshme s'jep rezultate. Ky ishte një leksion që të bënte të mendoheshe. Falenderojmë Zsolt-in që erdhi në Opatija.

Edhe gjërat më të mëdha në botë u krijuan në mënyrë të tillë që dikush kishte një ëndërr dhe pati guxim ta realizoj atë. Si t'i ndjekim ëndrrat tona – rreth kësaj bëri fjalë leksioni me temperament i senior menaxheres dhe anëtares së President's Club **Agi Krizso**. E shikojmë gjithmonë me kënaqësi atë që hodhi bazat e Fiume Team, por edhe ajo shkëlqen nga gëzimi kur shfaqet në Ditët e Suksesit. Njëlloj si lektorët tanë të tjerë edhe Agi u prek nga emocionet. Çdo moment i ditës së sotme rrezatoi bashkimin. I dhamë besim dhe ju gëzuar njëri tjetrit. Edhe Agnes e ndjeu energjinë dhe dashurinë e grumbulluar, dhe tha se së bashku mund të arrijmë më shumë. T'ia dimë për nder të gjithëve: punonjësve të zyrës dhe atyre distributor, lektorëve të Ditës së Suksesit dhe trainimeve, sepse këtu i përcjellim me sinqeritet njohuritë dhe përvojat tona, në mënyrë që ta arrijmë me të vërtetë atë që dëshirojmë. Punoni së bashku dhe ndihmoni njëri tjetrin. Vetëm kështu mund të realizohen ëndrrat.



Në fund të ditës drejtori **Dr. Laszlo Molnar** falenderoi në emrin e secilit prej nesh lektorët për leksionet e shkëlqyera, si dhe çiftin Grbac për drejtimin e shkëlqyer të programit. Pas kësaj në skenë thirri ata që u kualifikuan në nivelin e asistent supervisorit që të marrin medaljen e merituar të shqiponjës së artë.

Këtë ditë të mrekullueshme e mbyllëm me premtimin se përvjetorin e dhjetë të FLP Kroacisë në tetor do e festojmë gjithashtu në Opatija. Deri atëherë u urojmë të gjithëve suksese të shumta.



Mrsc. LASZLO MOLNAR
Drejtor rajonal

NJOFTIME

TË REJA

FLP Hungari Shpk bën gjithçka që ju të keni sukses në punë. Prandaj nga marsi i 2009-ës e ndryshojmë mënyrën e shpërndarjes së revistës FOREVER. Dëshirojmë që revista jonë të përfundojë sa më shpejt dhe menjëherë tek sa më shumë distributorë, prandaj nuk e postojmë sipas bonusave mujor, por me rastin e çdo blerje produktesh me vlerë pikësh japim falas edhe një revistë në çdo vend të rajonit tonë.

Shpërndarja e revistave të reja fillon në datën 15 të çdo muaji dhe zgjat deri në datën 14 të muajit të ardhshëm. Në vendet ku bëhen shitje pa vlerë pikësh natyrisht edhe në të ardhmen mund të blini revistat tona aktuale dhe më të vjetra.

FLP Hungari Shpk përpiqet vazhdimisht të përmirësojë efektivitetin e komunikimit me distributorët. Dëshirojmë t'ua dërgojmë më shpejt dhe më shpesh Juve informacionet.

Prandaj lutemi dhe rekomandojmë të regjistrohemi sa më shumë në listën tonë letërkëmbëse. Këtë mund ta bëni edhe nëse ua diktoni personalisht adresat tuaja E-mail punonjësve tanë në zyra, të cilët i shënojnë ato në sistemin tonë.

PROGRAME MOTIVUESE

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimi i veçantë dhe ekskluziv. Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë **kartën e anëtarësisë** në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.

– Edhe partnerët tanë që s'kanë arritur akoma nivelin e asistent supervisorit mund ta blejnë kartën e anëtarësisë nëse më parë blejnë një paketë Travel Pack, vlera e pikëve e të cilës është 1,0550 cc.

– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail** e distributorit.

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 yje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore.

Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s.

Telefon: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RISPONSORIZIM

Rregullat e "risponsorizimit" gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësimit të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë.

Njëra faqe interneti "**www.flpseeu.com**" është faja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t'i kërkontë në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success".

Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "**www.foreverliving.com**" - njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi "Guest". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi "Distributor login". Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

Llogari bonusash në faqen tonë të internetit. Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t'i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet. Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në BlackBerry.

Në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërresin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbajë me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankad/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonti leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.

E parregullt! Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com!

INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

- **Në internet.** Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonti edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qëndrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korrigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve!

Pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si falcifikim dokumentash!

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij! Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.

FLP TV

programi në internet
nga 24 korrik deri në 19 gusht 2009

06.00 dhe 18.00	Himni
06.10 dhe 18.10	Dr. György Bakanek: Parandalim me Aloe Vera
06.30 dhe 18.30	Kori me 150 anëtarë Golgota Gospel: Konkurs zëri
06.55 dhe 18.55	Peter Lenkey: Përsëhendetje
07.10 dhe 19.10	Dr. Edit Revesz Siklosne: Antioksidantët natyror në parandalim dhe mjekim
07.50 dhe 19.50	Supervizorë, Asistent m. . .
08.15 dhe 20.15	Menaxherë, Menaxherë drejtues, Sundimtarë
09.15 dhe 21.15	Leslie dhe Andras Banhidy: Këngë
09.30 dhe 21.30	Dr. Edit Revesz Siklosne: Informacione të përgjithshme rreth Aloe Vera-s
09.55 dhe 21.55	Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP
10.00 dhe 22.00	Supervizorë, Asistent m. . .
10.25 dhe 22.25	Menaxherë, Menaxherë drejtues, Sundimtarë
11.35 dhe 23.35	Aidan O'Hare: FLP Europa
12.30 dhe 00.30	Diana Biro dhe Klara Hertelendy: Këngë
12.35 dhe 00.35	Zsolt Jozo dhe Judit Molnar: Element motivues në FLP
13.00 dhe 01.00	Veronika Lomjanski: E shkuara, e tashmja dhe e ardhmja me Forever-in
13.20 dhe 01.20	Rex Maughan: Leksion me mbishkrim
13.55 dhe 01.55	Jozsef Szabo: Përvjetor
14.15 dhe 02.15	Android: Përsëhendetje përvjetori
14.20 dhe 02.20	Attila Gidofalvi: Rruga drejt diamant-safirrit II
15.35 dhe 03.35	Katrin Bajri
16.35 dhe 04.35	Tasnadi Lajosne Ilike: Çfarë do të thotë për mua niveli i Menaxherit
17.05 dhe 05.05	Ëndrra jote është plani ynë: Produktet FLP
17.10 dhe 05.10	Attila Pataki: Përsëhendetje përvjetori

www.flpseeu.com



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË

TË REJA

Telecenter zotëron edhe numër të ri TË GJELBËR: 06-80-204-983. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST – uccess Day: 2009. 07. 18, Sucess Day: 2009. 09. 19, Sucess Day: 2009. 10. 17, Sucess Day: 2009. 11. 21, Sucess Day: 2009. 12. 19

POROSI PRODUKTESH

Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme:

– **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

– **cel**: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

– **me sms** në numrin e telefonit +36-20-478-4732.

– **në internet: porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com!** Zgjdhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisë. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dyqani ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu, kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen e internetit www.foreverliving.com.

BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet **personale** mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shuma e çqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak.

Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

1. Deklarata. Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.



Debrececi iroda

2. Blerja: Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shuma gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

3. Informimi: Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi.

Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marni porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulohet dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre,

si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të firmave! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'u japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishtëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925

Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989

Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

- Drejtoria Qendrore:
1067 Budapest, Szondi utca 34.,
tel: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit:
1183 Budapest, Nefejejs u. 9-11.,
tel: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Drejtoria Rajonale e Debrececiit:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Drejtoria Rajonale e Szegedit:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
- Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:
8000 Székesfehervár, Sóstói út 3.,
tel: +36-22-333-167.
Drejtori i rajonit: Földi Attila

Forever Resorts

- Hoteli Késhtjella e Szirakit
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.
Drejtoresha e hotelit: Király Katalin

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



Distributorë të Dashur!

Dëshiroj të thërras vëmendjen e të gjithëve për ofertat tona të mëposhtme me çmime të favorshme! Hoteli i kështjellës i pret vazhdimisht punonjësit e dashur dhe familjet e tyre me rastin e aktiviteteve familjare e të tjera gjithashtu!

Parku i kështjellës dhe mjedisi përreth saj është një mundësi e shkëlqyer për organizimin e martesave me ceremoni jashtë sipas kërkesave.

Në këtë vit shpallim përsëri kampimet ditore dhe me fjetje të kalorësimit. Detajet në lidhje me këtë mundësi gjenden mëposhtë!

Kaloni tek ne një fundjavë të paharrueshme me një çmim shumë të favorshëm!

PAKETA E FUNDJAVËS: (me ardhje të premtën)

<p>2 netë në një apartament të mrekullueshëm. Mëngjese dhe darka Gjysëm ore masazh Wellness dhe fushë tenisi në vend të 59.280 Ft, 41.600 Ft/person/2netë</p>	<p>2 netë në një dhomë përrallore me dy krevate. Mëngjese dhe darka Gjysëm ore masazh Wellness dhe fushë tenisi në vend të 53.280 Ft, 37.500 Ft/person/2netë</p>	<p>2 netë në një dhomë të mrekullueshme me dy krevate në ndërtesën në krahë Mëngjese dhe darka. Gjysëm ore masazh Wellness dhe fushë tenisi në vend të 34.430 Ft, 29.450 Ft/person/2netë</p>
--	---	---

Kampime verore kalorësimi në Hotelin e Kështjellës së Szirakit

Me fillimin e pushimeve verore shpallim përsëri mundësinë e paraqitjes në kampimin e kalorësimit. Regjistrimi mund të bëhet në datat e shënuara më poshtë në numrin e telefonit 06-32-485-300.

ORARET: 07.20.- 07.24. 2009. • 07.27.- 07.31. 2009. • 08.03.- 08.07. 2009.

• 08.10.- 08.14. 2009. • 08.24.- 08.28. 2009.

Kampimi zhvillohet në cikle një javore – 5 ditore – në stallën e kuajve dhe territoret e tjera që i përkasin Hotelit Kështjella e Szirakit. Pjesëmarrësit e kampimit të kalorësimit janë fëmijë të moshës 9-16 vjeç. Programi fillon në orën 9 të mëngjesit, kur fëmijët njihen me mjedisin, dhe matim njohurisë dhe përvojën e tyre në kalorësim. Gjatë ditës mund të ulen dy herë mbi kalë dhe mund të marrin pjesë në mënyrë aktive në punën me kuajt.

Mundësi të tjera programesh: wellness dhe fushë tenisi, tenis tavoline, badminton, bowling. Pjesëmarrësit e kampimit marrin falas njëherë në ditë ushqim – drekë – dhe ujë të gazuar gjatë ditës. *Turnet zgjasin gjithmonë nga e hëna deri të premtën, ndërmjet orës 9 dhe 16.* Udhëtimi organizohet personalisht! Hoteli siguron një ushqim në ditë, kujdestari për fëmijët dhe trainer specialist në stallë. Kampimet nisen në rastin e pjesëmarrjes së të paktën 6 personave!

Pranojmë edhe çeqe pushimesh!

Çmimi i kampimit një javor të kalorësimit me trainer, shërbim dhe wellness është: **2.900 Ft/ditë**, ky çmim përmban edhe tvsh-n. Ekziston edhe mundësia e të fjeturit, në këtë rast me shërbim të plotë çmimi është: **29.900 ft/person.**



Me respekt: *Katalin Kiraly*
Hoteli Kështjella e Szirakit

06-20-539-0534

Shpresoj që ndonjë nga ofertat t'ju ngacmoj kurrështjen! Presim kërkesat tuaja sa më të shpejta!

FOREVER  RESORTS

Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e diamant-safir menaxherit e arritën: (sponsor)

Gidófalvi Attila dhe Gidófalvi Attiláné (Gidófalvi Zsanett)



Nivelin e menaxherit e arriti: (sponsor)

Zóka Margit (Bencsik Erzsébet)



Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Kocsik Szabolcs

Kondi Gabriella dhe Kondi Péter

Rubint Zsuzsanna

Rubint Lajosné dhe Rubint Lajos

Szála Ernőné

Szepesi Tibor dhe Szepesiné Holló Edina



Nivelin e supervizorit e arritën:

Berecz Viktor dhe

Bereczné Veres Dóra

Bozsik Gábor

Burger Katalin

Burján Attila dhe Horváth Andrea

Czékmán Ernő dhe Czékmán-

Vajnai Viktória

Dobos László Mihály dhe

László Mihályné

Dr. Ernhaft József

Dr. Ruzs Zoltán dhe

Dr. Frang Emese

Dr. Szűcs István

Dóczy Valéria dhe Dóczy László

Elfrink Gizella dhe Eef Elfrink

Farkas Istvánné

Felde Istvánné

Gaal Tibor

Galambos Zoltán

Gombos Péter dhe

Gombos Szilvia

Herman Gyuláné dhe

Herman Gyula

Hollósy Endre András

Horváthné Valkó Szilvia dhe

Horváth László

Idei Péter

Jakab Judit

Juhász András Gergely

Keresztúriné Czakó Ildikó dhe

Keresztúri András

Kiss Gábor dhe

Kissné Kovács Mária

Konta Alexandra

Kovács László dhe Galgóczi Anita

Kovács Magdaléna

Kun Istvánné dhe

Kun István

Lovas István dhe

Lovasné Borbély Éva

Mauric Nenad dhe Mauric Zora

Mihók Andrea

Miletic Helena

Miletic Dijana

Molnár Imréné

Németh-Tóth Sándorné

Nagy Attila

Nagné Szabó Ildikó dhe

Nagy Imre

Oravec Kálmán

Papp Csaba

Pataki Zsolt dhe Pataki Éva

Pavlovic Zorica

Pavlovics István

Puskás Zoltán

Reiner-Visi Sabine dhe

Visi Róbert

Sosberger Sanja dhe Sosberger Eli

Szántó Mihályné

Székelyhidi János dhe

Székelyhidi Jánosné

Takács Viktor dhe

Takácsné Varga Kitty

Takacs Klara

Tari Szilvia dhe Füleky András

Tasnádi Lajos

Topor Pal Judit

Tóth Csaba dhe

Tóthné Gyuricza Margit

Végh Karina

Zeltner Tamás Péterné dhe

Tamás Péter

Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli 1

Ádámné Szöllősi Cecília dhe Ádám István

Bakó Józsefné dhe Bakó József

Balázs Nikolett

Balogh Anita dhe Süle Tamás

Bánhidny András

Danijela Barnak dhe Vladimir Barnak

Becz Zoltán dhe Becz Mónika

Bodnár Daniela

Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné

Czeléné Gergely Zsófia

Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor

Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya

Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné

Dobsa Attila dhe Dobsáné Csáki Mónika

Goran Dragojević dhe Irena Dragojević

Éliás Tibor

Dr. Farády Zoltán dhe Dr. Farády Zoltánné

Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor

Fittler Diána

Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo

Gecző Éva Krisztina

Gecző László Zsoltné dhe Gecző László Zsolt

Gecse Andrea

Haim Józsefné dhe Haim József

Hajcsik Tünde dhe Láng András

Halomhegyi Vilmos

Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor

Jancsik Melinda

Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné dhe Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević dhe Nebojša Knezević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić dhe Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević dhe Dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán dhe Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István dhe Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović dhe Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán dhe Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe Rudicsné Dr. Czinderics Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin
Sulyok László dhe Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán dhe Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter dhe Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné dhe Dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika

Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušana Tumbas
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović dhe Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović dhe Miloš Janović
Milanka Milovanović dhe Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković dhe Cvetko Ratković
Révész Tünde dhe Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné dhe Rózsahegyi Zsolt
Siklósné Dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe Vargáné Dr. Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Marija Buruš dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád dhe Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski dhe Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe Dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert dhe Vargáné Mészáros Mária

Njoftimet e zyrave juglindore



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodi e kalon 1 pikë krediti.

- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SERBISË:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., Tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00 Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

– Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. PAGESA bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

NUMRI I TELEFONIT TË SPECIALISTES MJEKE TË MALIT TË ZI:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-së së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Porositë telefonike: 01/ 3909 773. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

– Porosia telefonike: 01/3909 773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.

– Leksionet rreth produkteve dhe marketingut organizohen të hënën, të martën, të mërkurën dhe të enjten nga ora 17 në zyrën qendrore.

– Orari i hapjes së qendrës: të hënën dhe të mërkurën 9:00 – 12:00, të martën dhe të enjten 15:00 – 20:00, dhe të premten 14:00 – 17:00.

– Takimet mund të lihen në numrin telefonik 01/ 3909 773.

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: nga 1 marsi 2008 nëse blini produkte me vlerë më të madhe se 1500 kuna, apo përdorni shërbimet e salloni kozmetik, me kartën tuaj DC mund të paguani edhe me këste (2-3 këste). Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje. Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË KROACISË:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070 (në ditët çifte ndërmjet orës 08.00 dhe 10.00)



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00. Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

NJOFTIM I ZYRËS SË FLP-S SË SARAJEVËS

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendvait: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

– Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SLOVENISË:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788, **Dr. Canzek Olga:** +386-41824163



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath Drejtori i zyrës: Xhelo Kijaj, tel/fax: +355-694066 811. Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20 e-mail: flpalbania@abcom.al



Zyra e Shqipërisë



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

- Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

PREZANTIM

Në taracën e e restorantit Foleja e Shqiponjave është hapur çadra e diellit. Është 30 gradë, na shijon supa e rrushit pa fara me shukumë ajke qumshti. Gjithë tryezat janë të zëna, ka nga ata që hanë drekë, dhe ka nga ata që punojnë me telefon në dorë ose me laptop. Flokë të kuq që valviten, minifund xhins, bluzë jeshile me mbishkrimin: Sonya. Më afrohet e qeshur partnerja e bisedës së sotme, punonjësja më e re e sallonit, parukerja **Barbara Benkó**.



I punonjësve të Qendrës Mësimore Sonya të rrugës Nefelejcs

- Ta nisim nga fillimi, që kur punon në profesionin tënd?

- Jam prej 12 vitesh parukere në Budapest, dhe më pëlqen shumë sepse më përball gjithmonë me sfida të reja.

- Mësove gjithçka në shkollë?

- Jo. Aty të jepet vetëm mundësia e njohjes së bazave, përvetësimi i nja dy teknikave. Praktika është zemra-shpirti i të gjithës. Unë e mësova zanatin nga një mjeshtrë shumë e mirë dhe pata fatin që gjatë periudhës së mësimin punova edhe nën drejtimin e dy parukereve të tjera dhe arrita të shikoja çdo sekret të vogël.

- Ka marifete të cilat mbahen sekret?

- Sigurisht. Është shumë i rëndësishëm fakti se nga kush mëson. Të themi se nga kush i pe marifetet, pasi paruker të ndryshëm kanë rrugëzgjidhje të ndryshme për të njëjtën gjë.

- Të kam parë gjatë krehjes së flokëve. I rrotulloje flokët dhe i vendosje karficat me një fytyrë të paparë.

- Kam marrë pjesë në shumë prezantime, kam fatin të shijoj pasionin tim të parukerisë, me të cilin gjatë periudhës së mësimin kam konkurruar dhe kam arritur rezultate shumë të mira.

- Rreth parukerëve dihet që u pëlqen të presin.

- Shkaku i kësaj është i thjeshtë, forma e flokëve varet nga prerja, sepse ajo është diçka që bie në sy.

- Lyerje? Tharje? Çfarë mendimi ke rreth tyre?

- Me një ngjyrë të mirë shikoj ndryshimin e plotë të njerëzve. Një tharje e cila

zgjat edhe 3-4 ditë na mbush me krenari, sepse ne femrat e ndejmë veten mirë kur i kemi në rregull flokët.

- Ke në plan ndonjë trainim?

- Sigurisht! Jo vetëm në plan, por vazhdimisht, edhe tani. Me pak fjalë përpiqem vazhdimisht të jem në kontakt me të rejtat, të ndjek atë që është trendi, sepse ashtu si edhe prerja e flokëve s'merr fund kurrë, vetëm unë heq dorë, edhe prarukeri s'mund të dijë gjithçka.

- Si përfundove tek FLP?

- Kisha shumë dëshirë t'i përkisja kësaj familje, kisha 2 vjet që përpiqesha, s'ishte e lehtë, por ia vلente të prisja, pasi përfundova në një skuadër profesioniste. Mendoj se u integrova shumë shpejt, por ndoshta unë jam si një hurrikan i vogël dhe hyra menjëherë në jetën e bashkëpunonjësve të mi.

- I përdor produktet vetëm në punë, apo edhe në shtëpi?

- Jam konsumatore e rregullt, madje infektova edhe nënën dhe shoqen time.

- Në ditën Sonya tregove, madje e prezantove edhe në praktikë procesin e një paketimi. A ua tregon këtë edhe lexuesve?

- Në përgatitjen e recetave më erdhi në ndihmë fakti i thjeshtë që gjithçka mund të përzihet me gjithçka. E them me sinqeritet se ai që ka patur ndonjëherë problem me flokët dhe kërkon patjetër zgjidhje për të, këtu e gjen me siguri! Duket e pabesueshme, por është e vërtetë, për çfarëdo

problemi, le të jetë zbokth, thyerje, tharje apo yndyrë. Ia vlen ta provosh.

- Të pëlqen të punosh këtu?

- Po. Fakti që ne këtu, në Nefi mund të ofrojmë një shërbim të plotë wellnes i përshtatet me dinjitet kësaj kompanie me famë të pabesueshme.

- Çfarë mesazhi u jep lexuesve?

- I pres të gjithë këtu me dashamirësi dhe miqësi.

- Faleminderit për bisedën.



KATA UNGAR
menaxhere

NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS NEFELEJCS

Masazh: Csilla Fülöp (+36-20) 981-7894

Kozmetikë: Ivet Racz (+36-20) 416-6329

Manikyr, pedikyr: Krisztina Hasznosi (+36-20) 594-7437

Parukeri: Barbara Benkő (+36-20) 369 7579

NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS SZONDI

Masazh: Ildiko Hrnicsjar (+36-20) 457 1155

Kozmetikë: Ildiko Meszaros (+36-20) 500-3889

Punonjësit tanë ju presin të gatshëm për t'ju bërë qejfin. Hapni fletoren e takimeve dhe binduni për besueshmërinë e fjalëve të mia! Ju uroj të kaloni një kohë të këndshme!

www.flpseeu.com

FOREVER

SHTYPI

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • Redaktori: FLP Magyarorszag Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor: Dr. Milesz Sándor Redaktor: Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Jaberits Zsolt • Përgatitja për shtypje: Tipofill 2002 kft.

Grafika: Teszár Richárd, Buzássy Gábor, Fotograf: BélaKanyó, Darko Baranašić • Shtypi: Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 32 080 koje • Përthyes, redatues: shqip: Dr. Marsel Nallbani –

kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – siloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Për përmbajtjen e artikujve shkruesit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!



A L O E
T R A V E L
S E R V I C E

Be your own travel agent!

2009
Summer
Special





Aloe Travel Service (ATS) është një shërbim Ekskluziv i FLP-s që funksionon vetëm nëpër internetit dhe nuk mund të përdoret nga të gjithë, me ndihmën e të cilit anëtarëve të FLP-s u jepen mundësi speciale udhëtimi. Ky shërbim i veçantë online mund të përdoret vetëm nga ata që kanë të drejtë nëpërmjet një karte ATS të siguruar paraprakisht – që përmban numrin e regjistrimit. Ky klub udhëtimi ua siguron anëtarëve shërbimet e tij me bashkëpunimin e organizuesve të udhëtimeve nga Europa Perendimore të vlerësuar dhe të njohur në shkallë ndërkombëtare, duke garantuar me këtë cilësinë e shkëlqyer, si dhe çmime më të favorshme!

Be your own travel agent!

Me sistemin e prenotimit të ATS përdoruesit i shfaqen të gjitha ofertat e agjensive të huaja të mëdha të udhëtimit. Kështu Ju mund ta prenotoni udhëtimin drejtpërdrejtë nga organizuesit e udhëtimit sikur të keni agjensi udhëtimi personale. Nëpërmjet faqes së internetit mund të gjenden edhe udhëtimet me çmime të favorshme nga aeroportet e Europës perendimore, dhe me ndihmën efektive të sistemit apo kolegëve tanë ekziston mundësia e prenotimit të drejtpërdrejtë të biletave të avionit të këtyre udhëtimeve.

Miliona oferta, në gjithë botën!

Nëpërmjet sistemit ATS mund të prenotohen drejtpërdrejtë miliona oferta (që freskohen çdo ditë). Ndryshe nga praktika e zakonshme, çmimet përfundimtare që shfaqen kur bëhet prenotimi përbajnë gjithë shpenzimet (përveç psh. siguracioneve). Në faqen e internetit – ndër të tjera – mund të prenotohen paketa të ndryshme ofertash, udhëtime me anije, hotele, bileta avioni, makina me qera, siguracione, udhëtime stimuluese.

Ulje çmimi e konsiderueshme, edhe 20-50%!

Ulja e çmimit e sipërpërmendur mund të realizohet me shmangien e zinxhirit të shitjes së zakonshme. Kështu me sistemin e prenotimit ATS mund të sigurohen edhe oferta që deri tani kanë qenë të paarritshme, apo me çmim të pabesueshëm.

Siguri, besueshmëri, komfort!

Për shkak të ekzistencës së sistemit online, Ju nëpërmjet internetit mund ta prenotoni udhëtimin tuaj në mënyrë komforte kurdo dhe kudo – edhe në shtëpi! Për sigurinë dhe besueshmërinë kujdesen organizuesit e udhëtimeve të vlerësuar dhe të njohur në gjithë botën.

Favore të mëtejshme fantastike!

Nga korriku fillon të funksionoj programi i pranimi të kartës ATS. Me paraqitjen e kartës anëtarit të klubit i bëhen ulje të ndryshme nga çmimet e shërbimeve të vendit të caktuar që pranon kartën. Ulja bëhet menjëherë në vend! Numri i vendeve që pranojnë kartën po shtohet vazhdimisht!

ATS si një mjet pune motivimi!

Duke marrë parasysh që anëtarësia në klub lidhet me një rendiment të caktuar, është e qartë që mund të përdoret edhe si mjet motivimi gjatë ndërtimit të rrjetit:

- Sigurimi i blerësve apo punonjësve të rinj me ndihmën e ATS.
- Mund të rritet qarkullimi i grupeve të menaxherëve.
- Anëtarët inaktiv të FLP-s mund të nxitin për blerje të reja – të paktën 1 pikëshe.
- Nëpërmjet udhëtimeve stimuluese të lidhura me rendimentin mund të arrihet rritje qarkullimi brenda skuadrave.
- Dhe shumë gjëra të tjera!

Si mund ta siguroni kartën ATS?

FLP – në bashkëpunim me ATS – krijoi një paketë speciale mini combo me vlerë 1 pikëshe (Forever Travel Pack), me të cilën mund të blihet edhe karta ATS. Forever Travel Pack mund të sigurohet nga data 1 korrik në magazinat e FLP-s! Nga niveli i Asistent Supervizorit karta mund të blihet edhe me çmimin 49 euro neto. Si me paketën, si me para, shuma prej 49 euro mund të shpenzohet plotësisht nëpërmjet sistemit ATS!

Informacionet e mëtejshme i merrni në magazinat!





Forever Aloe2Go™

Efektet e mira të Xhelit Aloe Vera i shfrytëzojmë prej kohësh. Madje edhe kokteili i frutave me përmbajtje të lartë antioksidantësh Pomesteen Power që përmban shegë, mangostan, pjeshkë, mjedër, manaferrë, boronicë dhe ekstrakt farash rrushi është ndër të preferuarit tanë. Përzjerja e këtyre dy lëngjeve potësues ushqimor të shkëlqyer të Forever Living Products krijoi Forever Aloe2Go! E paketuar në doza mund të transportohet dhe konsumohet thjeshtë kurdo dhe kudo: në zyrë, në makinë dhe gjatë ekskursioneve. Hapeni tek shenja dhe mund ta konsumoni menjëherë pijen me shije të shkëlqyer, të pasur në lëndë ushqyese dhe të shëndetshme!

Me ndihmën e Aloe2Go marrim një bombë energjie me shije të mirë, ndërkohë që organizmin tonë e furnizojmë me karbohidratet komplekse më të rëndësishme. Pijen e shijshme Pomesteen – e cila veç të tjerave përmban edhe mangostan (për shkak të shijes të veçantë quhet edhe “mbreti frutave”) – e përziemë me Xhelin Aloe Vera, duke krijuar kështu kokteilin tonë antioksidant të veçantë. Dhe sistemi ynë imunitar do të jetë i aftë të mbrojë organizmin tonë, jo rastësisht.

Përmbajtja e antioksidantëve të Pomesteen-it është më e lartë se e

boronicës, çajit jeshil apo verës së kuqe. Tek mangostani gjendet më shumë nga të gjitha frutat e tjera substanca xanton, e cila e mbron sistemin tonë imunitar më mirë se vitamina C dhe E. Kurse Xheli Aloe Vera falë përmbajtjes së lartë të polisakarideve dhe shumë lëndëve të tjera vepruese natyrore ka efekt shumë të mirë mbi sistemin tonë imunitar.

Nëse e kuptoni se përse është i rëndësishëm dhe ju bën për vete shija e tij, kujdesuni që të keni gjithmonë mjaft kuti Aloe2Go në shtëpi.

PËRBËRËSIT:

Xhel Aloe Vera (83,51%), lëngje frutash 16,1% (lëng pjeshke, shege, mangostani, mjedre, manaferre, boronice të zezë), uthull (acid citrik), lëndë konservuese (sorbat kaliumi), ekstrakt farash rrushi, vitamin C, antioksidant (vitamin E).

Të dhëna shtesë	100ml	1 dozë (88,7 ml)	RDA%
Vlera ushqyese			
Energji	45,2 Kcal (192 KJ)	40 Kcal (170 KJ)	
Proteina	–	–	
Yndyra	–	–	
Karbohidrate (g)	11,3	10	
Nga këto: Sheqer (g)	9	8	
Vitamin C (mg)	31,6	28	46,6

RDA % sasia e vitaminave në % në një dozë 88,7 ml



REKOMANDIM PËRDORIMI:

Trazojeni para konsumimit. Konsumoni një ose dy njësi paketimi në ditë, mundësisht para buke. Sasia që s'përdoret duhet mbajtur në frigorifer dhe duhet përdor brenda 24 orësh që të japë efektin optimal. Mos e konsumoni produktin nëse i është dëmtuar paketimi.

Vëllimi neto: 88,7 ml

- Përzjerja e efekteve të mira të Xhelit Aloe Vera dhe Pomesteen-it.
- Pije me shije të mirë me një paketim të thjeshtë për t'u përdoruar.
- Kokteili i veçantë antioksidantësh.

PRODUCT #196