

Viti XII, numri 7/korrik 2008

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Málaga

Spain



European Rally

26-28 shkurt 2009



Në jetën e secilit prej nesh ekzistojnë momente kur mund të qëndrojmë dhe festojmë.

Një moment i tillë i rëndësishëm ishte përvjetori i tridhjetë i Forever-it. Këtu në Arizonë, në zyrën qëndrore u mbledhëm të gjithë për një drekë festimi, ky ishte një rast i shkëlqyer për të rikujtuar sfidat e periudhës së fillimit, si dhe shumë periudha të tjera të bukura e të rëndësishme. Ishte ndjenjë e mirë të dëgjoje fjalët e Ruth-it, Gregg-ut, Rjay-t dhe Navaz-it rreth fillimit të kompanisë, kujtimeve të vjetra dhe pikësnyimeve të mëdha në të ardhmen. Me këtë rast theksova vetëm disa emra, por rezultati i tridhjetë viteve të kaluara dhe sukseset e ardhshme vijnë falë qindra mijëra njerëzve kudo në botë. Punonjësit dhe distributorët tanë të talentuar dhe të angazhuar në një unitet të

përsosur kryejnë një punë të shkëlqyer nga dita në ditë. Falë tyre, falë Jush u bëmë kompani madhështore me pikësnyime madhështore. Kur ishim ulur në zyrë më 13 maj më shumë nga të gjitha ndjeva falenderimin që ishim të aftë ta shfrytëzonim mundësinë që na u dha për ta bërë më të mirë jetën tonë dhe të atyre që jetojnë përreth nesh. Ky është thelbi i biznesit Forever, shëmbulli më i shkëlqyer i të cilit është bashkëshortja ime Ruth. Ajo personifikon mesazhin e Forever-it, ajo është që nga dita e parë garancia e suksesit të kompanisë sonë. Ajo është fuqija dhe mbështetja ime, asaj do t'ia di gjithmonë për faleminderit.

Pas nesh qëndron një periudhë e shkëlqyer, por

sipas Carl Zander, zëvendës drejtorit përgjegjës për shitjen në Amerikë dhe njëkohësisht kampioni i tërhequr i Superbowl NFL, jemi aq të mirë saç ishim në ndeshjen e fundit. Kjo është shumë e vërtetë, këto fjalë kanë vend në çdo fushë të jetës, por e rëndësishme është që duke parë përpara në tridhjetë vitet e ardhshme, të mos mbajmë vetëm flamurin e sukseseve të të shkuarës, por ta bëjmë të shkëlqyer edhe të tashmen. Kohët e fundit bëmë disa rinovime teknologjike: krijuam MYFL-PBIZ-in (një mjet i shkëlqyer komunikacioni, planifikimi dhe kontrolli gjithashtu), lindi kanali ynë AloePod You Tube (www.youtube.com/user/AloePod). Bëjmë mëtej

investime të konsiderueshme në fushën e kërkimit dhe zhvillimit, produktet e reja duhet të përgatiten gjithmonë nga lëndët bazë më të shkëlqyera. Zhvillojmë vazhdimisht edhe kanalet e transportit në mënyrë që produktet të shkojnë sa më shpejt e më mirë në çdo pikë të botës. Fokusohe mi në të ardhmen dhe e dimë se nga dita në ditë duhet të punojmë për të tashmen. Çereku i parë i vitit 2008 ishte më i miri gjatë tridhjetë viteve të kaluara, në shumicën e shteteve rritja në përqindje është me dy shifra.

Së shpejti vjen Super Rally! Shpresoj që po përgatiten planet e udhëtimit, ka ardhur koha. Rally i sivjetshëm ia kalon të gjithëve. Gëzohem shumë që do të takohemi këtu tek ne, mezi pres t'ju udhëheq Juve dhe jam i sigurt që do t'ju pëlqejë shumë.

Kohët e fundit dëgjova një shprehje: graviteti është plotësisht i drejtë. Është e qartë analogjia me biznesin tonë Forever, pasi ashtu si graviteti na mban të gjithëve njëllor në tokë, edhe ne kemi shans të njëjtë për sukses. Zotërojmë të njëjtën kohë, produktet mund të sigurohen kudo, Plani Marketing u ofron të gjithëve të njëjtën mundësi. Ndryshimi i vetëm qëndron në faktin se sa energji janë të gatshëm të investojnë për suksesin.

Falenderoj për shumë gjëra, sidomos pas një përvjetori. E ndjej se kemi në dorë një mundësi të shkëlqyer. Është një ndjenjë e mrekullueshme të dish se Forever u jep shpresë miliona njerëzve në gjithë botën. Tregojini hapur dhe me çiltërsi edhe të tjerëve gjithçka që ofron Forever-i, dhe kjo iu çon drejt sukseseve të papara.



Pas një rruge të gjatë dhe plot pengesa rajoni Hungarez dhe Juglindor i FLP-s arriti në krye të Europës. Është një detyrë e komplekse të mbash dhe të zhvillosh, të gjesh sfida të reja, ta mbash zhvillimin e rrjetit dhe ecurinë e shitjes në një trajektore që ngjitet përpjet.

Të pijmë më shumë aloe!

Është korrik, mesi i verës, periudha e mundësive që e vënë në lëvizje dhe e çojnë përpara mënyrën e të menduarit tonë. Po t'i thjeshtoja detyrat dhe qëllimet tona do të thoja të pijmë më shumë aloe (siç tha drejtori i Europës Aidran O'Hare). Në radhë të parë sepse në këtë vapë të madhe, na shijon një aloe e ftohtë (pa alkool), në radhë të dytë sepse sado e pabesueshme, me ndryshimin e konsiderueshëm të natyrës dhe mjedisit tonë viruset nxorrën kokën edhe në verë. Duhet ta mbrojmë gradualisht organizmin tonë, sidomos shëndetin fëmijëve dhe të moshuarve, në mënyrë që në shtator të çojmë në shkolla nxënës të shëndetshëm.

Si rrjedhim i pirjes e xhelit aloe vera vjen ritmi i duhur i punës dhe këmbëngulja, dhe meqë punojmë kaq shumë edhe gjatë verës Forever na jep më shumë mundësi, pasi pushimet e merituar mund t'i kalojmë në Porecin e bukur ku do të kemi si mysafirë mësuesit më të shkëlqyer të multi level marketing të Europës, të cilët duke na përcjellë përvojat e tyre, bëjmë me mijëra familje të reja të shijojnë pavarësinë.

Paralel me përgatitjen për pushimet në Porec, të planifikojmë edhe udhëtimin në det, pasi përpiqemi edhe për një nga pikat më të bukura të botës së ishujve spanjoll, Malagën.

S'ka program më të bukur e më të mirë se sa të udhëtojmë dhe të mësojmë

me miqtë, bashkëpunonjësit dhe njerëzit tanë më të dashur, dhe nëse gjatë leximit të këtyre rreshtave nuk i njeh kushtet e udhëtimit dhe pushimeve, atëherë telefonoi menjëherë personit që të tregoi mundësinë Forever.

Nëse dëshirojmë ta përmbledhim shkurt se çfarë do të thotë vera me Forever-in, mund të themi se pak ndërtim rrjeti, pushim, argëtim dhe pirje e shumë aloe-je.

Përpara FLP Hungari!



Shembulli i mijëra distributorëve dhe konsumatorëve të kënaqur tregon se

FLP do të thotë SUKSES



Detyrën e drejtimit të programit të aktivitetit Dita e Suksesit të majit e morrën përsipër distributorët më të suksesshëm të rajonit tonë, bashkëpunonjësit tanë diamant manager **Stevo dhe Veronika Lomjanski**. Kompania jonë feston përvjetorin e tridhjetë të ekzistencës së saj, prandaj ata bënë një pasqyrë të ngjarjeve të tridhjetë viteve të kaluara dhe theksuan favorët që siguron puna e kryer në kompaninë tonë në ndërtimin e biznesit privat në radhët e FLP-s, ku puna dhe të ardhurat janë përralllore.

Mysafirët u përshëndetën nga drejtori rajonal i FLP Serbisë **Branislav Rajić**. Ai përmbledhi informacionet e rëndësishme në lidhje me programet motivuese që fillojnë së shpejti dhe ofrojnë një mundësi të shkëlqyer shkëmbimi përvojash me distributorët e vendeve të tjera. Produktet e kompanisë me mentalitet fitimtar Forever Living Products nga muaji në muaj siguron me mijëra konsumtor të rinj të kënaqur.

Miku i singertë i kompanisë sonë **Milenko Pavlov** është një këngëtar i shkëlqyer dhe artist i





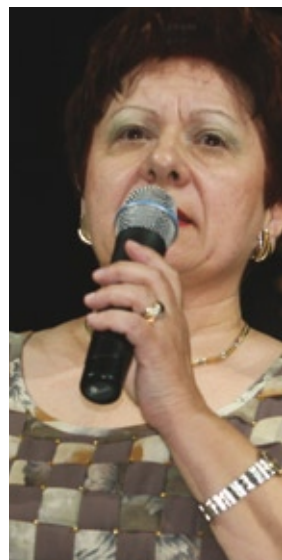
talentuar. Ai e ka zakon ta ndajë me publikun humorin e tij. Shpeshojmë që në aktivitetet tona ta shijojmë shpeshherë shfaqjen e tij të paharrueshme artistike.

Menopauza dhe andropauza janë periudha specifike, pasojat e të cilave lënë gjurmë të thella në organizmin e njeriut. Duhet t'i sigurojmë organizmit sasinë e duhur të lëndës ushqyese me të cilën lufton me sukses kundër këtyre ndryshimeve. Kjo mund të sigurohet me përdorimin e arsenalit të sigurt të

produkteve të shumta Forever. Falenderojmë **Dr. Slađa Jovanović**-in për leksionin e tij të shkëlqyer.

Me përdorimin për vite me radhë të produkteve Forever sigurojmë përvoja të shumta të cilat mbështesin rolin gjithmonë e më të madh e bimëve mjekësore ruajtjen e cilësisë së mirë të jetës. Konsumatorë të shumë ndanë me ne përvojat e tyre me produktet. Falenderojmë bashkëpunonjësën tonë safir managerë **Dr. Marija Ratković** për bashkëpunimin e saj dhe drejtimin e





KOMUNIKIMI I MIRË DHE KREATIV ËSHTË AR



shkëlqyer të kësaj pjese të programit.

Përgëzojmë punonjësit e kualifikuar në nivelin **supervisor, assistant manager dhe manager**, të cilët vendosën të merren me veprimtarinë që premtori të ardhmen më të bukur të shekullit 21: me ndërtimin e rritjes marketing.

Në skenën e Pallatit të Sindikatave (Dom Sindikata) u ngjiti një bombë e vërtetë energjike: artistja **Goca Tržan**. Ajo është konsumatore e rregullt e produkteve tona dhe këtë e vërtetoi edhe shfaqja e saj, gjatë të cilës u bindëm se pas lejes së

lindjes zotëron shëndet të plotë, kurse zëri dhe linjat e saj janë vazhdimisht për t'u patur zili. E falenderojmë për shfaqjen e mrekullueshme dhe e presim me kënaqësi edhe në aktivitetet tona të ardhshme.

Bashkëpunonjësja jonë manager **Marica Kaladžić** në leksionin e saj na tregoi se puna e kryer në radhët e FLP-s është rruga e shkëlqyer e shprehjes së mentalitetit fitues, të cilin mund ta ushtrojmë „pastër dhe thjeshtë”, dhe mund të zgjedhim lirshëm se me çfarë e pasurojmë jetën tonë. Përveç kësaj metoda e punës

së FLP-s krijon mundësinë e ndërtimit të personalitetit të aftë për një punë dhe jetë me vlerë.

Komunikimi i mirë dhe kreativ është arti i krijimit të mardhënieve njerëzore dhe pjesë e rëndësishme e veprimtarisë sonë. Forever na nxit të ndryshojmë zakonet tona të përditshme, kurse drejtuesit tanë na nxitin të zgjojmë aftësitë që fshihen brenda nesh. Mesazhi i leksionit të bashkëpunonjësit tonë manager **Dr. Olivera Miškić**: Parimi kryesor i FLP-s është që suksesi im është në të vërtetë SUKSESI YT! Vazhdimi apo jo i rrugës drejt

suksesit varet vetëm nga ne! Përgjegjësia e drejtuesve të punës me premisat më të bukura të shekullit 21 është të ecim sa më shumë në këtë rrugë!

Në **Klubin e Sundimtarëve** marrin pjesë punonjësit të cilët e rritën shumë qarkullimin e tyre gjatë periudhës së kaluar të kualifikimit. Në skenën e Forever-it përshëndetëm punonjësit për të cilët Klubi i Sundimtarëve është një shkallë e re drejt niveleve më të larta të FLP-s.

Sekreti i suksesit në punën e kryer në FLP dhe në përgjithësi në jetë fshihet



TI I KRIJIMIT TË MARRDHËNIEVE NJERËZORE



në hapat e mëposhtme: kërkoi bashkëpunonjës të punës dhe motivojë. Ndihej ta realizojë këtë, kontrolloji punën, pastaj jepi drejtimin. Motivimi është karburant emocional i cili përmbledh në vetvete bisedën me punonjësit rreth

pikësnyimeve, kurse sponsori është shembull për t'u ndjekur. Bashkëpunonjësi ynë soaring manager **Dr. Pedrag Lazarević** vërtetoi se FLP ka rregulla të shkëlqyera, zbatimin e të cilave rezultojnë një punë të suksesshme me të cilën mund të ndërtojmë rrejtin e punonjësve.

Në pjesën përfundimtare të Ditës së Suksesit falen-

deruam drejtuesit e programit për punën tuare të shkëlqyer.

Përgëzuar punonjësit tanë **assistant supervisor** të rinj dhe u uruam suksese të shumta në punën në skuadër.

Branislav Rajić

Drejtori rajonal i FLP Serbisë

„Ëndrrat tuaja



Sipas traditës, çdo vit organizojmë një Ditë Suksesi në qytetin e mrekullueshmëm të Rijekës. Salla e aktiviteteve të Pallatit të Kulturës Kroat u mbush plot me punonjës dhe mysafirë të ardhur nga Rijeka, Istra, Zagrebi dhe Hungaria.

Punonjësve të FLP-s u uruan mëngjes të bukur managerët nga Rijeka **Sonja dhe Zlatko Jurović**. Pasi nga skuadra më e suksesshme e Kroacisë, Fiume Team, ata ishin drejtuesit e programit. Pasi përshëndetën pjesëmarrësit, iu lutën drejtuesit të zyrës kroate të bëjë të njohur lajmet dhe ngjarjet në lidhje me punën. Drejtori **Dr. Laszlo Molnar** na kujtoi bazat që hodhi Dr. Albert Keresztenyi kur bëri për vite me radhë rrugën ndërmjet Rijekës dhe Hungarisë. Përpyekjet e tij e sollën frytin e tyre, u hap zyra e Kroacisë. Drejtori falenderoi në mënyrë të veçantë skuadrën e Rijekës duke thënë: s'është rastësi që Dita e Suksessit mbahet pikërisht në këtë qytet të mrekullueshëm. Përveç Zagrebit, në Kroaci Rijeka është qyteti i vetëm ku organizohet ky aktivitet. Falenderoi skuadrën e

Rijekës për pjesëmarrjen aktive në organizimin e aktivitetit. Falenderoi Jadranka-n, Albert-in, si dhe çiftin Jurović dhe Lesinger. Në vazhdim prezantuan katalogun e ri të 2008-ës i cili në të ardhmen e ndihmon shumë veprimtarinë e punonjësve, pastaj një CD të re – me mbishkrimin kroatist: „Ëndrrat tuaja – planet tona”. Lënda prej dymbëdhjetë minutash prezanton produktet dhe mundësinë e biznesit. Dr. Molnar iu lut punonjësve të kualifikohen sa më shumë për në Holiday Rally-n e Porečit që organizohet nga tre deri në pesë tetor. Iu mirëpresim në takimin ku nuk ka për të munguar as mësimi dhe as argëtimi – përfundoi fjalën e tij Dr. Molnar.

Ivan Lesinger, manageri dhe homeopatisti i shkëlqyer nga Rijeka, foli rreth plotësuesve

– planet tona”

bimor dhe natyror, duke theksuar rëndësinë e aloe-s. Është shumë e rëndësishme të kuptojmë se për shëndetin tonë më e rëndësishmja është ruajtja e tij. Në këtë na ndihmon aloe e cila përmban përbërës efektiv që na ndihmojnë në ruajtjen e shëndetit tonë. S'ka njeri që nuk e përdor në ndonjë formë aloe-n, përbërësit e të cilës luajnë rol të rëndësishëm edhe në industrinë farmaceutike.

Managerët e rinj sloven **Zorana Kević dhe Alain Žabkar** i kanë sponsorët nga Rijeka. Treguan se me sa mëdyshje e nisën këtë

biznes, sa vështirësi duket të mposhtnin gjatë konsumimit të produkteve, dhe që nga dita në ditë u shtua numri i produkteve të FLP-s të konsumuara prej tyre. Përdorën produktet kozmetike dhe plotësuesit ushqimor, dhe „infektuan“ me këto edhe fqinjët dhe të njohurit të tyre. Përpara të gjithave iu gëzuan publikut dhe janë të lumtur që mund ta ndajnë suksesin e tyre edhe me pjesëmarrësit e aktivitetit. Nuk ndryshoi vetëm jeta e tyre, por edhe jeta e gjithë atyre që punuan bashkë me ta. Ndërkohë në skenë u ngjiten Slavica, Rozalija, Tanja,

Senija, Rinalda, Andrija, Maja, Tihomir, Lučano dhe shumë të tjerë... Ata krijojnë një skuadër të vërtetë, ndihmojnë njëri-tjetrin që të bëhen edhe më të suksesshëm...

Dr. Albert Keresztenyi-n e prezantuan me një pjesë nga filmi vizatimor Mbreti Luan. Fjala e tij u parapri nga kënga me titull Jeta përsërit vetveten. Dhembja, frika, qarja dhe qeshja – asgjë nuk ndryshon, dhe kështu ndodh edhe në këtë biznes: hyjmë, ecim përpara hap pas hapi, ngjitemi në majë, pastaj bëjmë të njëjtën gjë si në fillim. Prezantojmë produktet

dhe ofrojmë mundësinë e biznesit. Edhe mysafiri ynë i sotëm tregoi atë ku është specialist. Si stomatolog e ka për detyrë që të flas rreth kujdesit për gojën. Si është goja e shëndetshme? – rreth kësaj bëri fjalë leksioni i Dr. Albert-it, i cili u shoqërua nga filmime të shumta. Si të ndihmojmë në parandalim?... Mundësitë janë të pafund.

Fëmijët janë thasari ynë më i madh dhe ne jemi edukatorët e tyre. Sonja dhe Zlatko shtruan pyetjen që si ka mundësi që disa fëmijë i ndjekin prindërit në rrugën e suksesit, kurse të





tjerë nuk dëshmojnë aspak interes. „Ndoshta sepse kanë edukatorë të mirë” – përcaktoi Sonja dhe Zlatko. **Lea Stilin** – vajza e Maja dhe Tihomir Stilin-it – ndjek rrugën e prindërve të saj. Duke ndërthurrur rehatin me dobinë si specialiste e kozmetikës bëri të njohur përdorimin e paketës Sonya. Në leksionin e saj tregoi se si të zgjedhim ngjyrat e ndryshme. Flokët, lëkura, sytë – të gjitha këto janë aspekte të rëndësishme. Shpeshherë edhe veshja është e rëndësishme, për të mos folur rreth personalitetit. Sy blu, të kaftë, të vegjël apo të mëdhenj – ekzistojnë rregulla

dhe sekrete të theksimit të tyre. Pastaj zbatimi i teorisë në praktikë. Si modele përdori shoqen e saj në të cilën tregoi se si mund të theksohen përparësitë e fytyrës. Ishte tepër i madh ndryshimi ndërmjet gjëndjes para dhe pas makijazhit.

Tamara Brusic është e njohur e vjetër e pjesëmarrësve të Ditëve të Suksessit të Rijekës. Në rastin e parë u ngjiti në skenë si vajzë e re, kurse tani si një femër dhe nënë e mrekullushme, gazmore dhe e qeshur.

Punon, përgatit strukturën, bëhesh manager, pastaj





rrota rrotullohet nga fillimi. Managjeri **Zsolt Pölhe** e ngjiti dy herë shkallën e suksesit. Me leksionin e tij me temën **produkti – pikët – të ardhurat** vërtetoi se kjo rrugë nuk është fat, por është e përshtueshme. Kur duam të realizojmë një biznes, duhet të njohim rregullat e politikës së tij. T'u kushtojmë vëmendje detyrave që të mos e „prishim“. Nëse e përcaktuam qëllimin, të fillojmë të punojmë. Nëse ndonjë gjë s'është e qartë, të pyesim sponsorët tanë – këshilloi Zsolt-i. Për këtë biznes duhen baza të forta. Çdo **produkt** sjell **pikë**, kurse pikët të

ardhura. Çdo pozicion siguron të ardhura plus. Marketingu i rrjetit bazohet në qarkullimin faktik. Pas pozicionit tonë duhet të qëndrojmë punë, qarkullim, veprimtari. Dhe për këtë fitojmë shpërblimin tonë. Në para, programe motivuese, udhëtime, bisedime – përfundoi Zsolt-i.

Elvira Rogić vendosi të bëhet e suksesshme. Përse pikërisht sot – na pyeti ne dhe veten e saj. Edhe ajo kishte pretekstet e saj. Gjatë bisedës së parë, sponsorja e saj Jadranka numëroi gjithsej shtatëmbëdhjetë pretekste. Në të njëjtën kohë Jadranka



e kuptoi se përpara saj qëndronte një person me pikëpamje pozitive, e cila pritet nga sukcesi. Dhe nuk u dorëzua. Elvsa e kuptoi se në pretekste duhet kërkoi favorët dhe jo disfavoret. Dhe vendosi të merret me ata që dëshirojnë të punojnë. „Dëgjova njerëzit e suksesshëm, lexova dhe mësova, dhe kështu arrita ta pastroj kokën nga mbeturinat e vogla të disfatës” – tregoi me çiltërsi Elvsa. S’ka arritur akoma aty ku dëshiron të jetë dhe e ka vendin – në nivelin e managerit, por ka hedhur hapa të rëndësishme. Dhe e vazhdon rrugën drejt pikësnyimit. Përse pikërisht sot? Sot është koha e përshtatshme për suksesin. Dhe ajo patjetër do e arrijë. Përgëzime Elvsa. I gëzohemi së bashku rrëgjës tënde e cila të shpie drejt majës.

Si në çdo biznes, edhe në të tonin ekzistojnë njerëz që përparojnë dhe që theksohen mbi të tjerët. Dhe për këtë ata meritojnë vlerësim. Çifti Molnar u dha vlerësimin e merituar **managerëve, assistant managerëve, supervisorëve të rinj** dhe dhjetë punonjësve më të suksesshëm të rajonit. Skena u mbush plot me të kualifikuar, sponsor dhe

bashkëpunonjësit e tyre. Fytyra të qeshura e të gëzuara, dhurata dhe urime të shumta.

Ivanka Miljak foli rreth sukseseve të veta. Në Kroaci ajo është ndër punonjësit e paktë që kanë strukturë në dy shtete, në Kroaci dhe Gjermani. Me këtë vërteton se ky biznes mund të bëhet kudo në botë. Ajo i vuri vetes qëllime të mëdha në krishlindje të 2002-shit. Përgatiti kolazhin e qëllimeve, pasi fotografia flet më mirë se njëmijë fjalë. Ajo që e motivoi të kthehej nga Gjermania në Kroaci ishte krijimi i një jete më të mirë fëmijëve dhe vetes ë saj. Ishte këmbëngulëse, guximtare dhe e motivuar. Natyrisht, rruga ishte plot me pengesa, gjëmba, probleme personale dhe biznesi. Por kolazhi i qëllimeve varej në dhomën e ndënjes duke e kujtuar që: e rëndësishme është të mos dorëzohesh. Arriti pothuajse gjithçka që i vuri si qëllim vetes. Si përfundim tha: e gjithë kjo mund të arrihet nëse ecim në rrugën e duhur dhe na jepet mundësia nga dikush. Falenderoi Rex-in, sponsoren dhe motrën e saj Manda, linjat e sipërme dhe të poshtme, të cilët e ndihmuan dhe patën





besim tek ajo. U uroi të gjithëve suksese të shumta.

Ajo ngrihet çdo natë dhe shkruan vjersha rreth dashurisë dhe aloë-s. **Elidija Mufić** u prek nga leksioni i **Ivanka Miljak**-ut. Ndërkohë që Ivanka i vinte vetes qëllime, Elidija akoma ëndërronte. Por takime të tilla i mbushin „bateritë” dhe i japin energji pozitive. Çdo takim i tillë ka efekt motivues tek ajo. Duke iu dorëzuar ortekut emocional, filloi të rekomandonte aloë-n dhe të punonte. Gjithë këtë e përmbodhi edhe në vjershë. Rreth aloë-s, punonjësve, familjes së madhe FLP, qenies së bashku...

E shoqëruar nga melodia me titull Fantomi i Operës dhe fotografi të mrekullueshme u prezantua mysafirja jonë nga Hungaria, anëtarja e President's Club, nismëtarja e Fiume Team të FLP-s, **Agnes Krizso**. Historia e saj në Kroaci filloi në vitin 1999. Për t'u bërë të suksesshëm duhet të dëgjojmë shumë mësim dhe kritika. Duke mësuar biznesin mësoi edhe që gjëja më e rëndësishme që mund të japim s'na kushton asgjë. Gjëja më e madhe që mund t'u japim të tjerëve është vlerësimi. Nuk duhet të kemi frikë as nga njerëzit, as nga rethanat, as nga disfata dhe

as nga vetja jonë. Duhet të shohim përpara me kokën lart. Nëse mposhtim ankthin dhe frikën, përcaktojmë rrugën tonë dhe pavarësisht nga vështirësitë nise mi në të, jemi të aftë për gjithçka. E rëndësishme është të dimë gjithmonë se mund të mbështetemi tek të tjerët kur kemi nevojë – përfundoi fjalën e saj Agnes. Kurse ne e përshëndetëm leksionin e saj me një duartrokitje të madhe. Çdo shfaqje e saj përbën një motivim të ri dhe na përforcon ndjenjën e përkatësisë në komunitet.

Po afronte fundi i aktivitetit të Rijekës, dhe Dr. Molnar

përshëndeti Zlatko és Sonja Jurović-in për drejtimin e shkëlqyer të programit. Bëri të ditur Ditën e ardhshme të Suksesit, pastaj thirri në skenë ata që arritën nivelin e assistant supervisorit gjatë dy muajve të kaluar për të marrë medaljet e tyre të merituar.

Dr. Laszlo Molnar
Drejtori rajonal i FLP Kroacisë

FOTOGRAFI: DARKO BARANAŠIĆ

Të bashkuar mund të suksese të reja

Sipas një thënie të vjetër boshnjake “Bashkimi ndërton shtëpinë” dhe këtë e vërtetuar me distributorët, managerët dhe drejtuesit tanë të shkëlqyer më datën 07.06.2008 në aktivitetin Success Day të mbajtur në Obala Meeting Point të Sarajevës.



Erdhën mysafirë nga gjithë rajoni ynë Sllavo-jugor, të cilët me praninë e tyre respektuan festën e përvjetorit të shtatë të FLP-së së Sarajevës.

Drejtimi i programit që rrezatonte energji pozitive nga bashkëpunonjësit tanë të rinj e të bukur manager **Zoran** dhe **Svijetlana Njegovanović** i bëri për vete gjithë të pranishmit në aktivitetin e përvjetorit tonë.

Drejtesja e zyrës së FLP-së së Sarajevës **Enra Hadžović** i përshëndeti nga zemra të pranishmit, veçanërisht distributorët sloven, kroat dhe serb, dhe i falenderoi për rrugën e gjatë që bënë deri në Sarajevë. Në fjalën e saj përshëndetëse theksoi rëndësinë e punës në skuadër dhe që çdo punonjës është njëloj i rëndësishëm në rjetin e FLP-s. Drejtesja Hadžović shfrytëzoi rastin dhe falenderoi në mënyrë të veçantë humanistin e vërtetë **Dr. Slavko Paleksić**-in, i cili në fjalën e tij i nxiti punonjësit tanë për krijim mardhëniesh dhe punë më të angazhuar dhe

të arrijmë



vetësakrifikuese. Dr. Paleksić përshëndeti drejtorin rajonal sloven **Andrej Kepe**-n, kroat **Dr. Laszlo Molnar**-in dhe kosovar **Bulent Emrushin**.

Bashkëpunonjësja jonë **senior managere Vasilije Njegovanović** në leksionin e saj me titull **Rally European dhe Poreč 2008** na tregoi se përveç shëndetit të plotë dhe kushteve të mira materiale çfarë përfitojnë distributorët që realizojnë programet motivuese të FLP-s. Gjithë të pranishmit i panë me kënaqësi filmimet e Vasilije-s me të cilat prezantoi Rally-t ku kishte marrë pjesë personalisht.

Bashkëpunonjësja jonë **managere Zrinka Vranes** në leksionin e saj me titull **Dikur dhe tani** bëri një pasqyrë të jetës së saj para se të hynte në radhët e FLP-s, si dhe të karrierës së managerëve të pranishëm të cilët investojnë forca, vullnet dhe dashuri të madhe për t'u siguruar familjes dhe mjedisit të tyre kushte sa më të mira shëndetësore dhe materiale.

Të gjithë u shplohën me bllokun muzikor dhe shumë vetë u ngritën në kërcim.

Bashkëpunonjësi ynë **senior manager Safet Mustafić** leksionit të tij të shkëlqyer i vuri titullin **Paleta e gjerë e produkteve FLP**. Na kujtoi mundësitë që na siguron FLP-ja me produktet

e saj të jashtëzakonshme. Një zgjedhje e goditur temë! Përgëzime Safet!

Bashkëpunonjësja jonë managere nga Kroacia tepër gazmore dhe **motivuese Jadranka Kraljić-Pavletić** i bëri të gjithë për vetë. Ajo na thirri vëmendjen për forcat krijuese që fshihen brenda nesh pa të cilat ky biznes nuk do të funksiononte dhe që kemi arritur gjithçka që dëshirojmë.

Artistja e make-up-it **Sanjin Džemila** dhe **Erna Hadžović** me leksionin e tyre dhe prezantimin e shkalës së gjerë të ngjyrave **Sonya colour collection** na kënaqën syrin dhe na ngrohën zemrën. Ndërkohë që Erna foli rreth produkteve Sonya për trajtimin e lëkurës, Sanjin i bëri makijazh mjeshtror mysafires sonë nga Sllovenia **Zore Jozefa**. Ishim përsëri dëshimitarë të faktit që një pamje e bukur vlen më shumë se njëmijë fjalë.

Pas kësaj në skenën e Forever-it erdhën kualifikimet. Bashkëpunonjësit tanë **assistant supervisor dhe supervisor** morrën medaljet meritura për punën e tyre të vullnetshme dhe të suksesshme.

Drejtori rajonal i FLP-s së Bosnia-Hercegovinës **Dr. Slavko Paleksić** dhe Sllovenisë **Andrej Kepe** së bashku prezantuan Planin





Marketing dhe se si bashkimi ndërton shtëpinë! Në leksionin e tyre plot humor dhe frymëzim shpjeguan mundësitë e mrekullueshme që mund të përfitojnë punonjësit që punojnë me vullnet dhe kanë besim në vetvete dhe skuadrën e tyre.

Leksioni i Slavko-s dhe Andej-it u pasua nga kualifikimi i **Klubit të Sundimtarëve**

dhe **assistant managerëve**. I përgëzuaam gjithë të kualifikuarit dhe me një buqetë lulesh dhe shtrëngim dore u uruam suksese të mëtejshme në punë, të ardhme të bukur dhe jetë cilësore.

Dr. Esma Nišić është këshilltarja mjekë e FLP-s së Bosnia-Hercegovinës. Me ndihmën e përvojave të shumta të konsumatorëve

dhe punonjësve tanë mjek prezantoi produktet e shkëlqyera të kompanisë sonë, konsumimin e të cilave ua reomendojnë gjithë atyre që jetojnë në mjedisin tyre. Na thirri vëmendjen për faktin se produktet e FLP-s ofrojnë ndihmë në shumë raste

Në fund të aktivitetit tonë Success Day përshëndetëm skuadrën e shkëlqyer të

zyrës së Bijelinës të cilët e kryejnë veprimtarinë e tyre në mënyrë vetësakrifikuese në shërbim të konsumatorëve dhe distributorëve. Aktivitetin e ardhshëm e mbajmë në Bijelinë më 06.12.2008.

Erna Hadžović
Drejtuësja e zyrës
së FLP-s së Sarajevës

Conquista

DHJETË DISTRIBUTORËT E
SIPAS PIKËVE PERSONALE



Hungaria

1. Berkics Miklós
2. Bánhidly András
3. Ifj. Vareha Mikulás
4. Vareha Mikulás
5. Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina
6. Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
7. Molnárné Kalcsu Klára
8. Gidófalvi Zsanett
9. Molnár Zoltán
10. Varga Géza dhe Vargáné dr. Juronics Ilona

Serbia, Mali i Zi

1. Aćimović Petar dhe Aćimović Milanka
2. Ugrenović Miodrag dhe Ugrenović Olga
3. Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
4. Rakovac Radmila dhe Rakovac Budimir
5. Miškić Dr. Olivera dhe Miškić dr. Ivan
6. Dr. Ratković Marija dhe Ratković Cvetko
7. Micašević Nada
8. Bračanović Branislav dhe Bračanović Marija
9. Mirkov dr. Rozmaring dhe Mirkov Jovica
10. Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša

ador Club

KLUBI I SUNDIMTARËVE

PARË TË MUAJIT MAJ 2008
DHE TË NON-MANAGERIT



Kroacia

1. **Kraljić-Pavletić Jadranka dhe Pavletić Nenad**
2. **Orinčić Marija Magdalena**
3. **Grbac Silvana dhe Grbac Vigor**
4. Lesinger Ivan dhe Lesinger Danica
5. Jurčić Dean dhe Jurčić Alenka
6. Blažević Bojana
7. Rogić Elvira dhe Rogić Jakov
8. Siroła Borjan
9. Banić Nedjeljko dhe Banić Anica
10. Dlačić Zarja dhe Dlačić Antun
- ..

Bosnia dhe Hercegovina

1. **Dragić Meliha dhe Dragić Dragan**
2. **Dr. Hodžić Sead**
3. **Dr. Paleksić Slavko dhe Paleksić Mira**
4. Šaf Ljiljana dhe Šaf Vladimir
5. Varajić Zoran dhe Varajić Snežana
6. Vukić dr. Radenko dhe Vukić Radenka
7. Mladjenović Milena dhe Mladjenović Milenko
8. Alić Amina dhe Alić Fuad
9. Hodžić Medina
10. Dr. Smajlović Mirsada

Sllovenia

1. **Zore Jožefa**
2. **Praprotnik Cvetka**
3. **Brumec Tomislav**
4. Sahroková Ina dhe Sahroková-Pureber Alojz
5. Cvijanović Ana dhe Cvijanović Božidar
6. Batista Ksenja
7. Mavrič Tanja
8. Zabkar Alain dhe Kević Zorana
9. Božnik Slavica
10. Cvijanović V. Aljoša dhe Cvijanović V. Danijel

Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e soaring managerit e arriti: (sponsor)

Szekér Marianna (*Berkics Miklós*)



Nivelin e senior managerit e arritën: (sponsor)

Bánhidly András (*Dr. Szili Gyuláné*)
Gidófalvi Attila dhe Gidófalvi Attiláné (*Gidófalvi Zsanett*)
Horváth Lászlóné dhe Horváth László (*Rezván Pál dhe Rezvänné Kerek Judit*)
Jancsik Melinda (*Fittler Diána*)

Róth Zsolt és Róthné Gregin Timea (*Rex Alexander*)
Varga Andrea (*Király Krisztina*)
Zore Jožefa (*Dr. Molnár László és Molnár Stantić Branka*)



Nivelin e managerit e arritën: (sponsor)

Berta Ákos (*Garamvölgyi Zoltán dhe Bene Emese*)
Daróczy Márk (*Bánhidly András*)
Dr. Czap Lajos dhe dr. Czap Lajosné (*Czap Anita*)
Gidófalvi Attila dhe Gidófalvi Attiláné (*Gidófalvi Zsanett*)
Gidófalvi Zsanett (*Berkics Miklós*)
Ifj. Vareha Mikulás (*Vareha Mikulás*)
Kelemen Balázné (*Pápai Zita*)
Kőszegi Zsolt dhe Kőszegi Rita Csilla (*Varga Andrea*)
Mester Miklós (*Tóth László Zoltán dhe Tóth László Zoltánné*)
Mezőfi Emil dhe Mezőfiné Jakab Ildikó (*Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Timea*)

Pakocs Yvett (*Jancsik Melinda*)
Patkós Györgyi dhe Patkós Péter (*Altmann László dhe Altmann Andrea*)
Praprotnik Cvetka (*Zore Jožefa*)
Sahroková Ina dhe Sahroková-Pureber Alojz (*Klančar Mira dhe Klančar Matjaz*)
Szabóné dr. Szántó Renáta dhe Szabó József (*Szekér Marianna*)
Váradi Éva (*Simon János*)
Vajda Józsefné dhe Vajda József (*Horváth Lászlóné dhe Horváth László*)
Zelvyova Viera dhe Zelvy Vojtech (*Vareha Mikulás*)



Nivelin e assistant managerit e arritën:

Adamik Mária
Albel Klára
Arnold László
Békésiné Lévai Éva
Barkóczy Erzsébet
Bohusné Fekete Zsuzsa dhe
Bohus György

Cvijanović Ana dhe Cvijanović Božidar
Fábiánné Vadász Mónika dhe
Fábián László
Gidófalvi Attila dhe Gidófalvi Attiláné
Gothár Henriett
Grbac Silvana dhe Grbac Vigor
Ilkaházi Béláné

Keszthelyi Gábor dhe Keszthelyi Erika
Komornyik György
Kovácsné Antalfia Evelin dhe
Kovács Zoltán
Kováč Sedina
Krajcoviczné Kalydi Erika
Lázár András

Pásztor Zoltán Csabáné
Róka Magdolna
Smiljanić Petra dhe Smiljanac Marko
Smiljanić Goran
Szána-Kis József dhe
Szána-Kis Józsefné



Nivelin e supervisorit e arritën:

Aczél Ferencz
André Sándorné dhe André Sándor
Andó Zoltán dhe Kiss Mária
Barta Attila
Barvicz Ferencné
Barvicz Anita
Beimel Antal dhe
Beimelné Faludi Ágnes
Belicza Rózsa dhe Nagy József
Bellér Szilvia dhe Als Tari Attila
Benkő Andor dhe Lovas Ilona
Bereczki Dénes
Bereczné Varga Irén
Bolla Tibor
Buzáné Nagy Marianna dhe
Buza László
Bóna Vilmos dhe Bónáné Tóth Judit

Conka Gabriel
Csák Gellért dhe Boroznaki Marianna
Csabai Judit
Csongrádi Jánosné
Cvijanović V. Aljoša dhe
Cvijanović V. Danijel
Czár János dhe Czár Jánosné
Czalán György dhe
Czalánné Török Irma
Deákné Bámer Gyöngyi dhe
Deák Gábor
Dima Biljana dhe Dima Akim
Dr. Mild Adrienn
Dr. Zahár Ákos dhe Zahár Melinda
Dr. Urbancsek Hilda
Eördögh Zsolt
Fodor Gizella dhe Fodor István

Fodorné Vámos Ágnes dhe Fodor Zsolt
Földesiné Tóth Katalin dhe
Földesi István
Ganoczi Tibor dhe Ganocziova Lucia
Gyökeres Lászlóné
Hahnel András dhe Hahnel Diána
Hajdu Tamás dhe Hajdu Györgyi
Horváthné Paál Judit dhe
Horváth Tamás
Huszár Frigyes
Juhász Nagy Ildikó
Jurčić Alenka dhe Jurčić Dejan
Kádár Nándor
Kátai Melinda dhe Melisek Tibor
Karai Erzsébet
Kelemen Klára dhe Kelemen Zoltán
Keresztúri Ferenc

Koglot Majda dhe Koglot Lučjan
Kolozsár Zsolt
Komáromi Katalin
Komjáti Istvánné dhe Komjáti István
Körmendy Norbert dhe
Körmendy Norbertné
Körmöczy Zsuzsa
Kósa Péter
László Imréné dhe László Imre
László Gábor dhe Dr. Barnucz Szilvia
Lengyel Anita
Méhés Endréné dhe Méhes Endre
Mészáros-Szuharevszk Babet
Maliković Vesna dhe Maliković Veselin
Marcinova Beata
Martin János
Melkvi Zoltán dhe Gojdácsi Ágnes

Mikulecova Nikoleza
Minárik Gábor dhe Frey Mariann
Molnár Viktória Margit dhe
Kremnitzky Géza Jenő
Molnár Károlyné dhe Károly
Mucháné Járđi Margit dhe
Mucha Pál
Németh Veronika dhe Hám István
Némethné Márk Mónika dhe
Németh Szabolcs
Nagy Gabriella
Negovanović Mara dhe
Negovanović Goran
Nemes Tamás
Njegovanović Nataša
Njegovanović Ranko
Osváth Tibor dhe Osváth Katalin

Pajkos Tibor dhe Pajkos Tiborné
Papp Katalin Viktória
Pappné Szána-Kis Éva dhe
Papp Tamás
Perovanović Slavica
Pupovac Ljilja dhe Pupovac Mirko
Révész Mária Napsugár
Radovics Mária dhe Radovics Albert
Rakić Isidora
Rapi Zsolt dhe Rapiné Kalmár Ildikó
Resch Éva dhe Resch Elemér
Reznyikné Kain Valéria dhe
Reznyik Zoltán
Sándor Zsolt dhe
Sándorné Kádár Edit
Sarkadi Szilvia
Sas Ernő dhe Sas Ernőné

Sipos Zsolt dhe
Siposné Toldi Ágnes
Szála Ernőné
Székely Angéla
Szabó Balázs
Szabóné Bugyi Katalin dhe
Szabó János
Szalai Istvánné dhe Szalai István
Szalay Béláné dhe Szalay Béla
Szili Nándorné
Szolga János dhe Szolga Patrícia
Szopkó Zsuzsa
Szopkó Péter
Szopkóné Mátrai Ilona dhe
Szopkó József
Sütő Katalin dhe Tóth Károly
Tátrai Csaba

Tenczel Jan
Tercs Katalin
Tomic Mihailo dhe Tomic Slavica
Tóth Dániel
Tóth Franciska
Vágó Valéria
Váradiné Noémi
Vargáné Pálfi Anikó
Varga Sándor
Vörös Lászlóné dhe Vörös László
Wágner Mónika
Zarić Snežana
Zsigmond Réka

Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli 1

Ádámné Szöllősi Cecília dhe
Ádám István
Babály Mihály dhe Babály Mihályné
Bakó Józsefné dhe Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella dhe Gesch Gábor
Balogh Anita dhe Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa dhe
dr Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela dhe Barnak Vladimir
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István dhe Bojtoriné Baffi Mária
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe dr Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné
Darabos István dhe Darabos Istvánné
Dobsa Attila dhe Dobsáné Csáki Mónika
dr Dóczy Éva dhe dr Zsolczai Sándor
Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
dr Farády Zoltán dhe
dr Farády Zoltánné
Futaki Gáborné
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné dhe
Gecző László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyiné Molnár Anna
Hanyecz Edina
Hári László
Heinbach József dhe dr Nika Erzsébet
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Janović Dragana dhe Janović Miloš
dr Kálmánchey Albertné dhe dr
Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos dhe dr Kardosné

Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja dhe Knezević Nebojša
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Kovács Zoltán dhe
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe
Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna dhe
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkő Orsolya
dr Lazarević Predrag dhe
dr Lazarević Biserka
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
dr Lukács Zoltán dhe
dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József dhe
Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana dhe Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko dhe Mihailović Marija
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
dr Miškić Olivera dhe dr Miškić Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija dhe Nakić Dušan
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojčić Boro
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
dr Pavkovic Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor dhe dr Gurka Ilona

Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde dhe Kovács László
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Schleppné dr Kász Edit dhe Schlepp Péter
dr Steiner Renáta
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Sulyok László dhe
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán dhe Szabadosné
Mikus Emese
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János dhe dr Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter dhe Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné dhe dr Szabó Tamás
Szegfű Zsuzsa dhe Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Tóth Tímea
dr Tumbas Dušana
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag dhe Ugrenović Olga
Varga Zsuzsa
Vítkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea

Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka dhe
Milovanović Milisav
dr Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Ocololjić Daniela
dr Ratković Marija dhe Ratković Cvetko
Rózahegyi Zsoltné dhe
Rózahegyi Zsolt
dr Schmitz Anna dhe
dr Komoróczy Béla
Siklósné dr Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza dhe
Vargáné dr Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe dr Samu Terézia
Buruš Marija dhe Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan dhe
Lomjanski Veronika
Ocololjić Zoran
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin dhe
dr Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert dhe
Vargáné Mészáros Mária

Të Nderuar Shpërndarës!

Kalendari i aktiviteteve – 2008: Success Day: 21.06.2008, Success Day: 19.07.2008, Success Day: 20.09.2008, Success Day: 18.10.2008, Success Day: 15.11.2008, Success Day: 20.12.2008

**Porosisni produkte në faqen e internetit
www.flpseeu.com!**

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosis brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit (www.foreverliving.com).

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

- Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.
- Vlerat e pikëve të tyre personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunojësve tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

Informacione nga interneti:

Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faqja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success". Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" – "www.foreverliving.com" – përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të interesuarit. Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „distributor login“. Emri

i përdoruesit është numri juaj i distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të porosisve të produkteve dhe të formularëve të tjerë! Porositë e produkteve të korrigjuara (emri i porosisë) dhe të panënshkruara, me qëllimin për të shmangur gabimet, nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zezë ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e paraqitjes së bonuseve nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

E parregullt:

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com. I njoftojmë që dorëzimi i kontratave pa autorizim është i parregullt, pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim dokumentash!

Risponsorizim!

Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e "risponsorizimit" të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimi të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË



- Zyra qendrore e Budapestit:
1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370.
- Magazina e Budapestit:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995.
Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Zyra e Debrececit:
4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657.
Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Szegedit:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505.
Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167.
Drejtori i rajonit: Földi Attila

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

I lutemi Distributorëve të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuara, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje
Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

1. **Deklarata:** Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.
2. **Blerja:** Gjatë blerjes sistemi i ofron shumën maksimale të uljes atyre që e plotësojnë deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja

personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Në rastin e blerjes si grup duhet të sillni autorizim të nënshkruar nga dy dëshmitarë të rregullt nga çdo person, për çdo porosi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3. **Informimi:** Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumës aktuale të uljes.

Bashkëpunojësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumave të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Distributori tanë të nderuar i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulohet dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:
– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit. Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539, cel: 0620/456-8141, 0620/456-8149
– nëpërmjet internetit në adresën www.flpshop.hu,
– me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

Njoftimet e Szirakit:

Hoteli Kështjella e Szirakit, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Drejtorja e hotelit: Király Katalin

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezósi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit	20/255-2122



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12:00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodit e kalon 1 pikë krediti.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosini vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Serbisë:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00. Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br: 20. tel: +381-081-245-402, tel/fax: +381-081-245-412. Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakic

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Malit të Zi:

Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3, tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

- Zyra e Banja Lukas: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280., fax: +387-51-228-288. Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Palešic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30
- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

Njoftim i zyrës së FLP-s së Sarajevës

– Nga shtatori në shërbimin tonë është këshilltarja dhe specialistja mjekje nga Bosnia-Hercegovina Dr. Esmā Nisic, me të cilën mund të kontaktohem në numrin e telefonit: +387-62-367-545 gjatë ditëve të punës në orarin: 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja dhe specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orën 17:00 – 19:30.

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.

NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË



• Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.ů

Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Porositë telefonike: 01/ 3909 773.

• Zyra e Splitit: 21000 Split. Križine 19. tel.: +385-21-459-262. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00; të martën, të mërkurën, të enjten dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

Porosia telefonike: 01/3909 773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja. Leksionet rreth produkteve dhe marketingut organizohen të hënën, të martën, të mërkurën dhe të enjten nga ora 17 në zyrën qendrore. Orari i hapjes së qendrës: të hënën dhe të

enjten 12:00 – 20:00, të martën dhe të mërkurën 11:00 – 19:00, dhe të premten 09:00 – 17:00. Takimet mund të lihen në numrin telefonik 01/ 3909 773.

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: nga 1 marsi nëse blini produkte me vlerë më të madhe se 1500 kuna, apo përdorni shërbimet e sallorit kozmetik, me kartën tuaj DC mund të paguani edhe me këste (2-3 këste). Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje. Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Kroacisë:

Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-915176510
(në ditët e keqe ndërmjet orës 16.00 dhe 20.00)
Dr. Eugenija Sojat Marencic: +385-915107070



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLLOVENISË

• 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.

• Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net.

Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788, Dr. Canzek Olga: +386-41824163



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

• Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 96, Villa Forever 36.

Fax: +355 4230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath

Drejtori i zyrës: Xhelo Kijaç, tel: +355-4-230-535.

Kontaktim: në ditët e punës në orarin 09.00-13.00, 16.00-20.00



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

• Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

www.flpseeu.com **FLP TV** në internet

Programi i FLP TV nga 24 korrik deri në 21 gusht 2008

18.00 dhe 06.00	Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP Ëndrra jote është plani ynë: Produktet e FLP-s Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia e FLP-s
18.10 dhe 06.10	Gusztí Bodi: Koncert
18.35 dhe 06.35	Rex Maughan: Leksion i titruar
19.05 dhe 07.05	Jozsef Heinbach dhe Dr. Erzsebet Nika: U bëmë senior manager
19.30 dhe 07.30	Pjesa 1: Supervisorë, Assistant m. . .
20.05 dhe 08.05	Pjesa 2: Supervisorë, Assistant m. . .
20.35 dhe 08.35	SAPPHIRE: Kualifikimi i Dr. Sandor Miliesz-it
21.00 dhe 09.00	Regjistrim në konkursin e makijazhit Sonya
21.10 dhe 09.10	Konkursi i makijazhit Sonya
21.50 dhe 09.50	Dr. Istvan Taraczkózy: Mënyrë natyrore jetese - Duaje vetveten
22.05 dhe 10.05	Jozsef Szabo: Ditëlindje
22.30 dhe 10.30	Baby Gabi dhe Roxc 69 + Kualifikime: Koncert
23.40 dhe 11.40	Veronika Lomjanski: Në vrull
23.55 és 11.55	Grupi folklorik i Sarret-it
00.20 dhe 12.20	Dr. Edit Wohmuth dhe Dr. Gyula Wirt: Network marketing si filozofi (sipas nesh)
00.45 dhe 12.45	Zsolt Fekete: Rruga
01.15 dhe 13.15	Stevan Lomjanski: Përse FLP-ja?
01.25 dhe 13.25	Managerë, Managerë drejtues
03.25 dhe 15.25	Melinda Gulyas: Guxim në jetë
03.50 dhe 15.50	Attila Pataki dhe Budapest Pops Orcestra: Koncert
04.25 dhe 16.25	Miklos Berkics: Forever është e ardhmja jote
04.55 dhe 16.55	Emil Tonk: Kurs përgatitor drejtuesish
05.20 dhe 17.20	Dr. Edit Revesz Siklosne: Roli i Aloe Vera-s në ruajtjen e shëndetit
05.45 dhe 17.45	O'Djilla - grupi muzikor cigan serb: Koncert



Zyra e Tiranës

European Rally

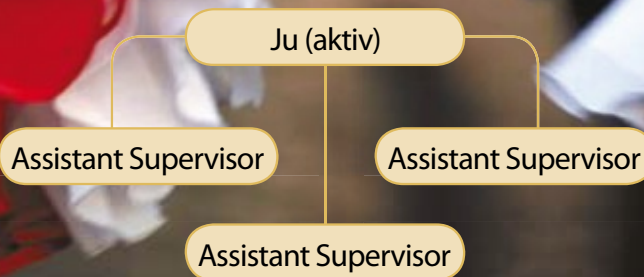
Málaga

Spain



26-28 shkurt 2009

KUJDES! Ndryshim



Niveli 3

Plotësoni 80 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- Bileta hyrje në Rally dhe dhuratat e nivelit 1
- 3 netë në hotel
- udhëtimi me avion



Niveli 2

Plotësoni 50 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- Bileta hyrje në Rally dhe dhuratat e nivelit 1
- 3 netë në hotel



Niveli 1

Plotësoni 25 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- Bileta hyrje në Rally dhe mbrëmjen festuese, veshje uniformë Rally dhe dhurata speciale Rally



KUALIFIKIMET E RALLY-T EUROPIAN

1 korrik – 31 tetor

Kushte të reja për kualifikim në çdo nivel:

Sponsorizoni të paktën tre distributor të drejtpërdrejtë (të gjeneratës së parë) të cilët arrijnë nivelin Assistant Supervisor. Bëhuni "aktiv" në çdo muaj të periudhës së kualifikimit.

– Periudha e kualifikimit zgjat nga 1 korrik deri në 31 tetor 2008. Kushtet duhen plotësuar gjatë periudhës së kualifikimit.

– Distributorët e rinj duhet të jenë aktiv në muajin e regjistrimit dhe deri në fund të periudhës së kualifikimit.

– Pikët e vjetra të distributorit (pikët e atyre që hyjnë para periudhës së kualifikimit të Rally-t dhe s'janë akoma Assistant Supervisor) llogariten vetëm në pikët e kualifikimit, por jo në pikët totale, 25, 50, 80.

Momenti i regjistrimit të distributorit është momenti kur të dhënat e Formularit të Regjistrimit futen në sistemin kompjuterik të kompanisë. Shpërblimet nuk mund të shkëmbehen në para. Kualifikimi u përket vetëm distributorëve të rajonit. E rëndësishme është që çdo anëtar skuadre i linjës së poshtme të regjistrohet në shtetin ku banon dhe aty t'i bëjë edhe blerjet. Bileta e Rally-t përmban darkën dhe banketin e të premtës. Çdo distributor mban përgjegjësi për kuptimin e duhur të kushteve të mësipërme. S'ekziston mundësia e trajtimit të veçantë. Për çdo pyetje që keni drejtijuni Drejtorit tuaj gjeneral.



Agnes Nagy Nemes:

Duhet mësuar!

Duhet mësuar. Pemët e dimrit.

Që kanë ngrirë deri në rrënjë.

Duhet mësuar. Retë e verës.

Pyjet e larta deri në qiell.

Duhet mësuar mjalti, arra dhe anija kozmike,

E hëna, e marta, e premija,

fjalët, sepse janë të ëmbla,

duhet mësuar hungarisht dhe në gjuhët e botës,

duhet mësuar gjithçka që shfaqet,

që ndriçon dhe jep shenjë:

Duhet mësuar të dashurosh.

Zhvillimi elementi i jetës sonë!

Edhe historia jonë filloi me produktet. Besoj se edhe e jotja, Lexues i dashur. Punoja pa patur mëshirë për vetveten, nuk merresha me shëndetin, megjithëse organizmi më kundërshtonte me shenja të vogla.



Nëse i përket "mesatares" kështu ndodh edhe me Ty. Nëse jo, atëherë meriton respektin tim, sepse edhe Ti dallove diçka. Ndoshta atë që edhe unë. Ndjeve përgjegjësini. Nëse ke familje, atëherë për të, por ndoshta si një njeri që kërkon vazhdimisht suksesin ëndërron një jetë me vlerë, për të cilën është i domosdoshëm Shëndeti.

Në këtë rast meriton gjithë respektin tim. Por rreth kësaj ndoshta flasim më vonë.

Ishte një ditë e zakonshme e nxehtë vere. Po bëja shërbimin tim në dispeçerin e zjarrfikëseve kur më kërkoi përsëri një djalë i ri nga i cili e pranua dhuratën e natyrës duke thënë: "Ta shohim se çfarë di **ALOE VERA?**". S'ka përsa ta them, ai e dinte atë

që unë nuk e besoja. Që atëherë ia di për faleminderit atij djali, i cili pati besim tek aftësia ime gjykuese. E falenderoj **Zoltan Molnar**-in për faktin që familja ime u njoh me **VEPRËN E REX-IT**.

Në këtë ditë të nxehtë vere kisha tetë vjetë që punoja, dhe si dispeçer kisha një vend të mirë pune. Ndoshta tepër të qetë. Kishte përparësinë e vet. Mund të mësoja dhe të përgatitesha shumë. I thithja si sfungjer gjithë informacionet e reja rreth botës, sidomos rreth informatikës. Tani i shijoj plotësisht favoret e njohurive të siguruara. Pastaj erdhën 48 orët pushim. Kujton se atëherë pushoja?

Ha, ha, ha! "Unë s'jam i tillë!"

E njohur? Po. Cili është i tillë. S'isha i qetë dhe **DËSHIROJA SUKSES**.

"Pa **ZHVILLIM** Jeta s'është Jetë! Sot duhet të jem më shumë nga ç'isha dje, nesër duhet të jem më shumë nga ç'jam sot!"

Natyrisht nuk mendoja vetëm për xhepin, megjithatë ulçra e xhepit s'është më e këndshme se ulçra e stomakut! Zhvillimin duhet ta ndjeja nga qafa e lartë dhe diku nën kafazin e kraharorit.

Ky ishte karburanti! Po të duash mund ta quash **ZHVILLIM PERSONALITETI!** Unë bëja para që atëherë, vetëm që isha vetëm.

"Ujë i vakët"? Kisha tmerr nga kjo! Biznesin tim tradicional e nisa në vitin 1997. Është vit i njohur, apo jo? Sikur ta kisha njohur që atëherë **REX**-in! Merresha me tregëti me shumicë dhe pakicë baterish dhe akumulatorësh. Ndërtova një rrjet të vogël të mirë. Natyrisht ky s'ishte akoma **RRJETI** i vërtetë. Problemi me të ishte se kishte pikë qiellore. Më shumë se 500 shitës dhe 5000 kilometra udhëtim me makinë që vinte me të. Një jetë nomade e vërtetë. Kur

e mendoj tani ishte diçka e lezetshme. I shijova çdo minutë, pasi që atëherë më pëlqente Pavarësia. Por sot e kuptoj pak ndryshe **PAVARËSINË**. Thonë se në çdo 10 biznese të reja vetëm 1-2 e festojnë përvjetorin e 5-të. Unë u përkisja këtyre 1-2 bizneseve, pasi firma ime po mbush vitin e dhejtë. Më ka pëlqyer gjithmonë puna e planifikuar dhe e ndërtuar në mënyrë sistematike. E vërtetë që sot nuk e marr unë flamurin e punës. Më ranë ambiciet. 10 vjet punë e përditshme. Ishte e bukur, ishte e mirë, por ishte e mjaftueshme. Natyrisht mund të pyesësh që **PËRSE?** Pasi po ecte mirë! E vërtetë, por unë kam nevojë për më shumë se kaq. Duhet ta ndjej mirë veten në atë që bëj. Duhet ta pëlqej **STILIN E JETËS** që më ofron puna.

Sot mund të them rreth vetvetes: E gjeta rrugën time! Më parë nuk e kuptoja se ç'do të thotë kjo fjali, hapja sytë kur ma thoshin.

Por si filloi?

Pasi morra informacionet e duhura rreth sistemit marketing, ia kuptova menjëherë thelbin. Më pushtoi menjëherë mendimi i të ardhurave pasive dhe trashëgimisë. Mendova për vajzën time e cila atëherë ishte 2 vjeç. Çfarë pamje të ardhmeje! Mendova. Me punën time mund t'i siguroj të ardhmen. Dhe çfarë të ardhmeje! Dhe atëherë mendoja vetëm për anën materiale. Jam i sigurt se në fillim edhe Ti kështu mendon kur i hedh syrin kësaj mundësie. Në fillim as e kishim idenë se sa shumë mund të na japë **FOREVER**.

Me ne u nisën tre bashkëpunonjësit e mi zjarrfikës, njëri prej të cilëve arriti nivelin e supervisorit.

Atilla Jantner dhe familja e tij. Natyrisht i falenderojmë të tre për punën dhe blerjet e tyre. Ne e arritëm këtë nivel për 53 ditë. Pastaj erdhi procesi i mësimi. Duhet të piqeshim për

arritjen e nivelit të mëpasshëm. Po të nisesh tani, s'është e sigurt që e kupton këtë. As unë nuk e kuptoja, pasi nivelin 8%-ësh e arritëm me vrullin e parë. Faza e mësimi është e para gjatë ndërtimit të biznesit dhe nuk merr fund kurrë. Ashtu si në jetë, nëse jemi të zgjuar mësojmë sa jemi gjallë. Përballohemi me faktin: Duhet t'i përcjellim mëtej njohuritë tona. S'kemi qenë asnjëherë në post drejtuesi, nuk kemi patur rast të mësojmë si drejtohet. Për t'i përcjellë mëtej njohuritë tona, duhet të mësonim nga e para. Libra, kaseta, aktivitete, përdorë të gjithçka që ekzistonte. Ia di për nder linjës sime të sipërme, sidomos **Knisz Edit dhe Peter**-it që më besuan detyrën e shkuarjes së magazinë. Më kujtohet se në çdo rast nisesha për në shtëpi me 4-5 kaseta të cilat i dëgjoja deri në fund. Më pëlqente jeta e studentit.

Në fund të vitit 2004 fati na bashkoi përsëri me miq të vjetër. Me një çift të cilët i njihnim prej 20 vitesh, por jeta na çoi në rrugë të ndryshme. Ata janë **familja Oszbach** nga Dombovari. **Tibi-n dhe Zsuzsi-n** e futën në biznes përvojat me produkte. Kishin një jetë të pashpresë. Një biznes ndërtimi në falimentim e sipër, shkatërrim dhe mungesë shprese. E dija se erdhi koha jonë. Bashkë me nënën time **Sitkei Zoltanne**, e cila ndërkohë nga konsumatore u bë punonjëse, i ftuam Ata në një kurs përgatitor Start, ku morrën vendim pothuajse menjëherë. Zsuzsi e filloi biznesin me zemrën e saj të madhe dhe përvojat e mrekullueshme me produktet. Përparonin si raketë, për 3 muaj me radhë shkoja tek ata 3-4 herë në javë. I mbanim leksionet me besim dhe entuziazëm të madh. Dhe patëm rezultat, nëna për 2 javë, kurse ata për një muaj e gjysëm u bënë supervisor, dhe nëpërmjet kësaj bashkë



me rendimentin tonë ne arritëm nivelin 13%-ësh. S'kam për t'i harruar kurrë fjalët e Zsuzsi-t që tha kur ajo i arriti 25 pikët, por ne na mungonin akoma nga 75 pikët:

"S'ka mundësi! S'duroj dot, po të mos e arrini ju, as ne nuk na duhen!"

Aty e ndjeva se ç'do të thotë me të vërtetë **PUNA NË SKUADËR!**

Pas kësaj mësuam së bashku, nga njëri-tjetri. Konsultime të shumta, biseda që zgjatën deri në natën vonë. Mësum shumë nga ata rreth trajtimit të njerëzve, empatisë, teknikës së komunikimit dhe kryesisht rreth modestisë. Po, i dashur Lexues: rreth **MODESTISË**. E di se çfarë më pëlqen në këtë mundësi? Fakti që këtu për afat të gjatë kohe qëndrojnë vetëm njerëzit modest, kampionët e EGO-s nuk sjellin shumë bereqet. Ose ndryshojnë, ose largohen. Skuadra e Zsuzsi-t dhe Tibi-t filloi të forcohej, 2006-a do të jetë viti ynë, thoshim vazhdimisht!

Morrën **VENDIMIN** serioz dhe natyrisht edhe ne vendosëm. Duam të kapërcejmë nivel. U nis puna. Viti 2006 na solli në skuadër njerëz të shkëlqyer: **Attila dhe Vera Kiss, Evi Labodi, Terike Illes, Marika Kovacsne, Csabi dhe Erika Trefeli, Jozsi Erdős, Bocskai Istvanne Kati, Edit Zarka dhe familja e saj, Valika Böszene**, dhe të tjerët. Për fat të keq nuk mund t'i përmend dot të gjithë, më falni, por ua dimë të gjithëve për nder! U krijua një skuadër e madhe në „Shtetin Somogy”, në zonat Kikorpad, Nagybjom dhe Nagyatad.

U gjallërua banda! Sipas fjalëve të **Marika Kovacsne-s**: „Fluturojnë pikët” Dhe fluturonin me të vërtetë. Mbanim kokën me dorë. Kishte ditë kur mbaheshin në 7-8 vende leksione familjare. Ishte një ekperiencë e mrekullueshme. Skuadra bëri diçka të madhe, secili i arriti qëllimet dhe ne u bëmë manager. Falenderojmë gjithë skuadrën.

Vala e re e madhe e vrullit e arriti skuadrën në vjeshtën e 2006-ës, kur nxënësit dalëngadalë u bënë mjeshtër. Drejtuesit erdhën njëri pas tjetrit. Në fillim **Tibi dhe Zsuzsi**, pastaj **Attila dhe Vera Kiss** arritën 120 pikët. **Evi Labodi** dhe **Terike Illes** e arritën nivelin e managerit në të njëjtën kohë. Kurse **Marika Kovacsne** arriti nivelin 13%-ësh. Natyrisht ata ndiqeshin nga punonjës 8%-ësh. Puna e secilit ishte një vepër e vërtetë heroike, pasi asnjëri nuk kurseu kohë dhe energji.

U krijua **bërthama e skuadrës**.

Puna natyrisht vazhdoi, 2007-a ishte viti i hedhjes së bazave, por lindën edhe rezultate të bukura. Tek ne vazhdoi zgjerimi, ndërkohë që u zhvillua edhe biznesi i kumatës dhe vëllait tim. Kështu lindën supervisor të rinj në skuadrën tonë, **Andi Sitkei Tamasne dhe Tamas Sitkei**.

Edhe Zsuzsi dhe Tibi i hynë punës dhe nisën një „front”

të ri, edhe **Magdika Bodog Istvanne, Loretta Bodog dhe Ani Zag Ernőne** u bënë 8%-ësh. Në skuadrën e Nagybjomit sivjet në janar **Piroska Varga Jozsefnë** u bë supervisorja jonë e re. Njerëz fantastik. Natyrisht në sukses kontribuan edhe shumë të tjerë.

Pa punën në sfond nuk do e bënim dot. Falenderoj në mënyrë të veçantë bashkëshorten time **Timi Sitkei-n**, nënën time **Joli Sitkei Zoltane-n** dhe vjerrën time **Vera Toth Attilane-n**, të cilët e morrëm shumëherë përsipër kujdesin për vajzën time **Zsebi** (Alexandra Sitkei), duke na zëvendësuar ne kur puna ishte e para.

Kjo ishte pra, rruga e triumfit, i dashur Lexues.

E zakonisht apo jo? Vendose vetë!

Unë nuk e konsideroj veten njeri të veçantë, por një gjë është e sigurt: Kam **DËSHIRË** për zhvillim të vazhdueshëm. Ti ke pikësnyime? Shpresoj të kesh! Pa pikësnyime jeta s'është jetë! Nëse edhe Ti kështu e mendon dhe ke dëshirë për të vepruar, atëherë mos hezito! Bashkohu! Më beso, tani nuk mund ta kuptosh se përse bën fjalë **NDJENJA E JETËS FOREVER**. Por po të kesh pak besim tek njeriu i cili të respekton me këtë vepër jete, atëherë do ta provosh. Nuk mund të përshkruhet, duhet përjetuar!!!

Ju falenderojmë: **REX MAUGHAN, JOZSI SZABO, MIKI BERKICS, DR. SANDOR MILESZ** dhe të gjithë ju që guxuat të ëndëroni, dhe që mund t'ju ndjekim.

Suksese të shumta, mësoni dhe zhvillohuni gjatë gjithë jetës.



Zoltan Sitkei dhe Timea Sitkei

Manager

Ditë Sonya

NË RRUGËN NEFELEJCS



Mezi na kujtohet? Këtë s'do e thoja. Punonjësit interesohen vazhdimisht: kur do të jetë tjetra?

Në një ditë të bukur mezi mund të kaloje në korridor, aq shumë njerëz po prisnin të hynin në sallën e madhe Nefi. Karriget e vendosura ndryshe, në skenë karriget kozmetike, krevati i masazhit, vende për përgatitjen e modelit të flokëve dhe majikazhit. Kavalkadi i ngjyrave të paletës Sonya tërhoqi shikimet në tryezën e ndritshme prej qelqi. Pas saj ngriheshin kullat Sonya! Pranë tyre ndodheshin edhe produktet e trajtimit të lëkurës.

Peshqirë me ngjyra, punonjës me bluza Sonya vepronin sa andej-këtej. Kompozimet e bukura të luleve zbukuronin gjithandej, gjë që tregonte se këtu po përgatitej diçka tepër femërore!

Fjalën e hapjes së ditës e mbajti Drejtori Gjeneral **Dr. Sandor Milesz** plot me humor dhe fjalë të dashura të dedikuara rëndësisë së feminitetit.

Strukturën e lëkurës na e bëri të njohur **Dr. Gabriella Kassai** e cila ishte mjekja e parë e regjistruar në kompani, dhe sot mjekja këshilltare e FLP-s, rrjetndërtuese aktive dhe mjekje praktizuese gjithashtu.

Zonja shumë simpatike qëndroi në mënyrë elegante para dëgjuesve të cilët u përpoqën të mbanin shënim çdo fjalë të Doktorshës. Ajo thirri vëmendjen për nevojën ditore të lëngjeve cilësore, tregoi përparësitë e ujit tonë të burimit Sirona i cili mund të blihet në shishe gjysëm litërshe.

Enikó Detar dhe Karoly Rekasi e sollën mes nesh Teatrin! Çifti bashkëshortor i suksesshëm dhe i njohur treguan me humor të bukur

se çfarë dhe si i përdorin Ata produktet. Femrat e pranishme zgjatën kokën që ta shikonin mirë Karoly-in, por edhe meshkujt u pozicionun dhe zunë vend kur panë fustanin prej mëndafshi të Enci-t! Morrëm ide që mund të përdoren mirë në praktikë se si mund të përdoren produktet me efekt dhe duke kursyer kohë. I falenderojmë për "Momentet nga një martesë"!

Përzie pa frikë! Çfarë do të thotë ky titull nëse lektori

është rrjetndërtuesi me vullnet të pabesueshëm dhe që ka arritur suksese të mëdha, mashkulli tërheqës **Miklos Berkics?** Vajza – me leksionin e tij të përgatitur mirë na bëri të njohur përdorimin e paketës së trajtimit të lëkurës Fleur de Jouvence.

Produktet e trajtimit të lëkurës gjatë ditës Prekja e mëndafshit (Sonya skin care) u prezantuan nga një nga zonzushat më të suksesshme, **Gabriella Dominko.** Ajo i përdor rregullisht që nga dalja e tyre këto produkte – kjo duket edhe në lëkurën e saj të bukur. Kishte kërkuar në internet shumiljoshmërinë e përbërësve, kështu që dëgjua një leksion profesionist nga Ajo.

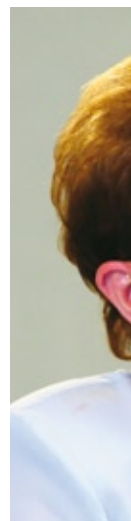
Ç'të reja ka në banjën TËNDE? Pyeti gruaja e drejtorit të Europës **Peter Lenkey: Zsuzsa Lenkey.** Ata kanë shumë produkte pasi rrisin dy djem të vegjël. I përdorin të gjithë produktet, kjo u bë e qartë edhe nga përvojat me produkte që Zsuzsi ndau me ne. Na thirri vëmendjen për rëndësinë dhe rolin e lëndëve bazë natyrore.

A mund të hapet një sallon kozmetike referencë? Tregoi historinë e saj personale specialistja e kozmetikës **Gyöngyvér Meszaros** e cila është pronarja e një salloni kozmetik Sonya me atmosferë mediterrane në Miskolc. Tregoi duke falenderuar se sa shumë e ndihmoi **Dr. Sandor Milesz** dhe si e mbështeti sponsori i saj **Janos Tamas.**

Bye-bye flokë! Titulli është një përhëndetje e vogël, i cili bëri të njohur programet Clean. **Dr. Edit Revesz Siklosne** e vërteton edhe me shembullin e saj personal se mund të arrihet rënie e qëndrueshme nga pesha me përdorimin e duhur të produkteve – por nevojitet ndryshim në mënyrën e jetesës dhe lëvizje. Personaliteti i saj gazmor, i dashur dhe i qeshur i bëri të gjithë për vete.



"Ç'TË REJA KA NË





BANJËN TËNDE?"



Mariann Szeker quhet me meritë nënëmadhe. Tek ajo nuk shihet celulit. E përdor rregullisht Body Kit-in, kështu që lëkura e saj është e lëmuar dhe elastike – me fjalë të tjera e ndjen veten mirën nën lëkurë! Na mësoi se si mund t'i përdorim me efekt produktet tona për zvogëlimin e perimetrit të trupit dhe përmirësimin e konsistencës së lëkurës.

Si mund të kesh 50 kulla Sonya aktive edhe në skuadrën Tënde? Pyeti **Aniko Peterbence** dhe dha edhe përgjigjen, sepse këtë Ajo e ka realizuar. Ju lutem, ajo ka 50 bashkëpunonjës të cilët kanë kullë Sonya dhe nga mbrëmja në mbrëmje tregojnë përdorimin e kozmetikës dekoruese!

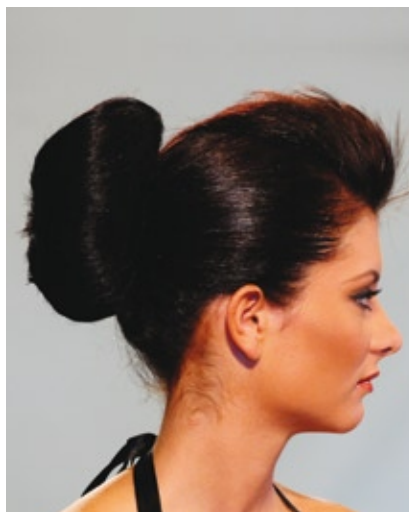
Me bashkëpunimin e **Rita Mikola Halmine-s** dimë të orientohemi më lehtë në paletën Sonya. Me ndihmën e shamive me ngjyra u dha këshilla tipave me ngjyrë të ftohtë dhe të ngrohtë. Ishte një leksion interesant dhe i bukur!

Bukuria elegante **Tünde Hajcsik** me dinamizmin e saj të zakonitë na tregoi dhe me shifra vërtetoi se përse ja vlen (shumë!) të blesh kullën Sonya. Morrëm këshilla me vlerë në aspektin se si mund të bëjmë para duke futur në punë kullën.

Agnes Krizso mbylli radhën e leksioneve. Duke u kthyer në kohë na tregoi se nga u nis dhe ku përfundoi me kompaninë FLP. Përlujta, produktet, dashuria e punonjësve dhe respekti për drejtuesit përbënin fjalën e saj.

Pasoi vlerësimi i ditës, dhënia e vërtetimeve, për të cilën drejtuesja e programit **Kata Ungar** iu lut drejtuesit të kompanisë hungareze **Dr. Sandor Milesz-it** që të bënte përmbledhjen e ditës dhe duke u shtrënguar dorën t'u jepte vërtetimet gjithë pjesëmarrësve.

Sollën një pamje të bukur në skenë fituesit e konkursit të makijazhit Sonya, **Anett**



Sonya®
Color Collection



Patuzzi, Helga Megyeri dhe Andrea Koncz Konczne, të cilët na treguan drejtpërdrejt se si u zhvillua konkursi në Arenë.

Dëshiroj të falenderoj mjeshtren e njohur të makijazhit **Agi Horacsek-un** dhe berberen e njohur **Agota Sarkadi-n** për punën spektakolare të bërë gjatë gjithë ditës, si rezultat i të cilës pamë makijazhe dhe modele flokësh tepër të bukur, madje edhe vetë procesin e përgatitjes.

Falenderoj ndihmësit e mi, punonjësit e sallorit Sonya, të cilët formuan një skuadër të vërtetë duke i kushtuar vëmendje çdo lëvizje të njëritjetrit. Na ndihmuan në mënyrë profesionale në përgatitjen e trajtimit të mrekullueshëm të duarve, masazhit freskues, trajtimit të lëkurës dhe makijazhit të bukur.

Nëse nuk e keni vizituar akoma sallonin Sonya ju rekomandoj të mos e lini pa e shfrytëzuar në jetë këtë kënaqësi

që punonjësit specialist mund t'ju japin në trajtimin e duarve, këmbëve, masazhin e trupit, apo trajtimin kozmetik dhe makijazh.

Dëshiroj të shpreh falenderimet e mia për punën e pagabuar të teknikëve të zërit që na siguruan sfondin teknik, punonjësve të restorantit "FOLEJA E SHQIPONJËS" për ushqimet dhe pijet e shijshme të shërbyera gjatë gjithë ditës, stafin pastrues për elasticitetin e tyre, si dhe punonjësit që

ndihmuan rregullimin e sallës. Falenderoj **Valeria Kismarton-in** dhe **Judit Posa-n** për bashkëpunimin e tyre.

Si organizuese e ditës dhe drejtuese e programit dëshiroj të falenderoj për mundësinë që tashmë për herë të 7-të mund të jem pjesëmarrëse e ditës së mrekullueshme Sonya. Faleminderit që mund të jem një prej jush!



Me respekt
Kata Ungar
manager

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Redaktori kryesor:** Dr. Milesz Sándor **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Milesz Anna Sára, Pósa Judit, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 kft. **Grafika:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** BélaKanyó • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 49 250 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani – kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana
Për përmbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

www.flpseeu.com
FOREVER
SHTYPI



FOREVER  RESORTS



1183 Budapest, rruuga Fonal (*pas depos së rrugës Nefejejs*) Tel: +36-1-291-5474 • Mail: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu
Orari i hapjes: çdo ditë 10.00 – 21.00

Drink more aloe!



Pini më shumë aloe!