

VITI XV, NUMRI 6 / QERSHOR 2011

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



BERKICS MIKLÓS
DIAMOND MANAGER

Të drejtosh me mençuri

E adhuroj këtë periudhë të veçantë të vitit. Çdo gjë na duket dhe e ndjejmë se është më e mirë dhe më e freskët. Duke flakur barrën e dimrit, çdo gjë përtërihet dhe vishet me ngjyra prallore.

Edhe ne këtu në zyrat qëndrore të FLP jemi me fat mbasi afër kemi një liqen që mbushet plot me zogj uji të ndryshëm. Herë herë shikoj sesi rosa mëmë drejton në ujë vargun e gjatë të rosave të vogla. Ajo i fut ato në ujë dhe i ruan kur dallgët e ujit dhe të erës i kolovitin. Pas një farë kohe ajo i mbledh dhe i nxjerr nga uji. Gjatë rrugës ndeshin diku një bllok që u pengon rrugën.

Rosa mëmë kërcen e para dhe pret në majë që edhe rosat e vogla ta kalojnë pengesën. Ajo pret me durim ndërkohë që

ato përpiqen, kërcen, bien e rrezohen dhe hidhen përsëri mbi pengesë. Ajo i inkurajon dhe u tregon atyre rrugën por kurrë nuk i tërheq ato shumë zvarrë. Duke parë këtë lojë të rregullt të rosave, instikti do të më shtynte të vrapoja, ti kap ato e ti ndihmoj të kalojnë pengesën, por kjo nuk do të ishte rruga për ti ndihmuar ato të forcohen dhe të bëhen të pavarura. Kjo do ti ndihmonte ato për një çast, por nuk do ti ndihmonte të bëheshin të afta për të mbijetuar dhe mësuar të luftojnë me jetën. Kujtoni rosat e vogla dhe mendoni punën tuaj me linjën poshtë jush. Ky është një mësim shumë i çmuar që mund ta mësojmë nga rosa mëmë.

Të drejtuarit është një cilësi e fuqishme dhe e veçantë që mund ti ndihmosh të tjerët të arrijnë shumë më tepër se sa kanë menduar. Unë mendoj se kushdo, pamvarësisht nga personaliteti apo eksperiencia, ka talentin e të drejtuarit. Por jo të gjithë ne e demonstrim atë në të njëjtën mënyrë. Ka disa që qëndrojnë në ballë; ata qëndrojnë në këmbë të vendosur duke gjeneruar nxitje dhe pasion. Ata janë karizmatik dhe njerzit duan të qëndrojnë afër tyre. Ka edhe të tjerët të heshtur që drejtojnë me shëmbullin e tyre duke gjeneruar rritje të qëndrueshme të vlerave dhe aftësive individuale. Stili nuk ka shumë rëndësi. Ajo që është kryesore është qëllimi final për të frymëzuar të tjerët për të realizuar atë që duhet.

Kohë më parë ndesha një shembull të jashtzakonshëm drejtimi, nëpërmjet një E-mail që i drejtohej një babai që e njihja. Mesazhi vinte nga një mësuese matematike e njohur për aftësinë dhe kërkesën e fortë të saj. Ajo është një profesioniste e vertetë dhe ashtu si rosa mëmë nuk dëshiron që fëmijve tu heqë ngarkesën e të mësuarit, por vetëm i mbështet ata që të mposhtin pengesat. Ashtu si me shumë njerëz të mëdhenj që përpiqen të bëjnë atë që është më e drejtë, edhe ajo ngjalli kundërshtim. Disa nxënës poterexhi po i krijonin një situatë të vështirë që po e mundonte. Duke parë këtë gjë një djalë 12 vjeç i doli asaj në krah...

Ja çfarë i shkruan mësuesja prindit të këtij fëmije:

„Sot në mëngjez kalova një ditë teper të vështirë nga sjellja e keqe e një nxënësi. Por pa vonuar shumë djali juaj më erdhi me një shënim ku shkruante, „Ju mësuese Brown jeni Mbret!“ Më iku inati dhe fillova të buzëqeshja! Janë këto momente, për të cilat ja vlen të vazhdoj”

Duke qëndruar në skenë, në takimin e Prillit në Vjenë, isha i rrethuar nga mijra vetë që bëjnë ç'është e mundur për suksesin e FLP. Pata privilegjin të ndaja çeqet e shperblimit Profit Share në një vlerë prej 9 milion dollar. Mendoj se ky është një nga programet më bujare të këtij aktiviteti. Çfarë kënaqësi!

Duke shijuar këtë takim me njerzit më të sukseshëm në botën e Foreverit në Vjenë, mu kujtua se parimi bazë themelor që i bën njerzit të sukseshëm në Forever është mirësia. Të gjithë ne duhet të sillemi pak si ajo rosa mëmë. Ti duam njerzit, ti drejtojmë ata dhe „të futemi në ujë bashkë me ta“, por të mos u heqim atyre barrën e të mësuarit dhe të rritjes dhe ti lëmë ata të luftojnë edhe vetë.



Rex Maughan
REX MAUGHAN
I JUJAI PËRGJITHMONË



Erdhi perseri vera!

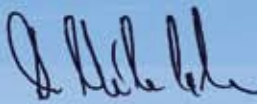
Tashmë termometri tregon 28 °C, në qytet përzihen ajri i ngrohtë dhe pluhuri. Ajo që mund të bëjë njeriu është të kërkojë një vend me ajër të kondicionuar ose të kërkojë ndonjë lemonadë freskuese me akull. Ndoshta një çikë më herët se sa pritej, por prapë erdhi vera, duke na vënë para sfidave. Hap pas hapi fillojmë të shijojmë natyrën me dhuratat e bollshme që nga fushat me lule deri tek pemët që na japin frutat. Fëmijët vrasin mendjen ku do ti kalojnë pushimet, por edhe ne të rriturit fillojmë të planifikojmë pushimet e verës. Por për fat të keq sot në Europën Qendrore ka familje që nuk mund të mendojnë për pushime verore. Për ata kam një lajm shumë të mirë: nuk është akoma vonë të lidheni me programin Forever Holiday Rally. Do të dëshironit ti kaloni disa ditë në një nga vendet më të bukura të Kroacisë, në një mjedis luksi? Dhe të thithni aromën shëruese të detit, Ti kaloni disa netë në një atmosferë të shkëlqyer, të takoheni me biznesmenët më të sukseshëm të Europës dhe ndërkohë të mësoni nga lektorët tanë më të mirë ?

Do të dëshironit të shijoni gjellët më të mira të guzhinës kroate? Duke vazhduar kështu do të arrini deri tek kuzhina e mrekullueshme e kështjellës të Szirakut.

Atij që tashmë ka që në Porec nuk ka nevojë ti themi çdo të thotë Holiday Rally. Tashmë për njerzit e Foreverit Poreci është kthyer në një ide fikse sepse shumë prej tyre fillimin e ngjites përpjetë në karrierën e tyre në FLP ja dedikojnë trainimit në Porec. Ky është një stacion i rëndësishëm dhe një avantazh i madh edhe për lektorët e instruktorët tanë mbasi leksionet e tyre mbeshtesin të ardhmen e rajonit tonë të Europës Qendrore e Juglindore. Ju sigurojmë se në Porec do të jenë lektorët më të mirë të botës dhe do të bëjnë gjithshka që varet prej tyre për tju dhënë juve më të mirën e dijeve të tyre. Edhe zëvendës presidenti i FLP për Europën Aidan O'Hare gjatë takimit me ne ka vlerësuar rëndësinë e trainimit në Porec.

Keni rastin që të lidheni me ne! Na lejoni që të kapemi për dore, dhe tju drejtojmë në atë rrugë, në rrugën e Foreverit, që Rex Maughan, drejtori i përgjithshëm i FLP ëndërroi dhe realizoi tashmë prej 33 vjetësh. Uroj që gjithkush të marrë vendimin e duhur, të takohemi në Porec dhe të kthehemi prej andej jo vetëm të pasuruar me përvojë.

Përpara FLP Hungari!



DR. MIELESZ SÁNDOR
DREJTOR I PËRGJITHSHËM



DIAMONDS

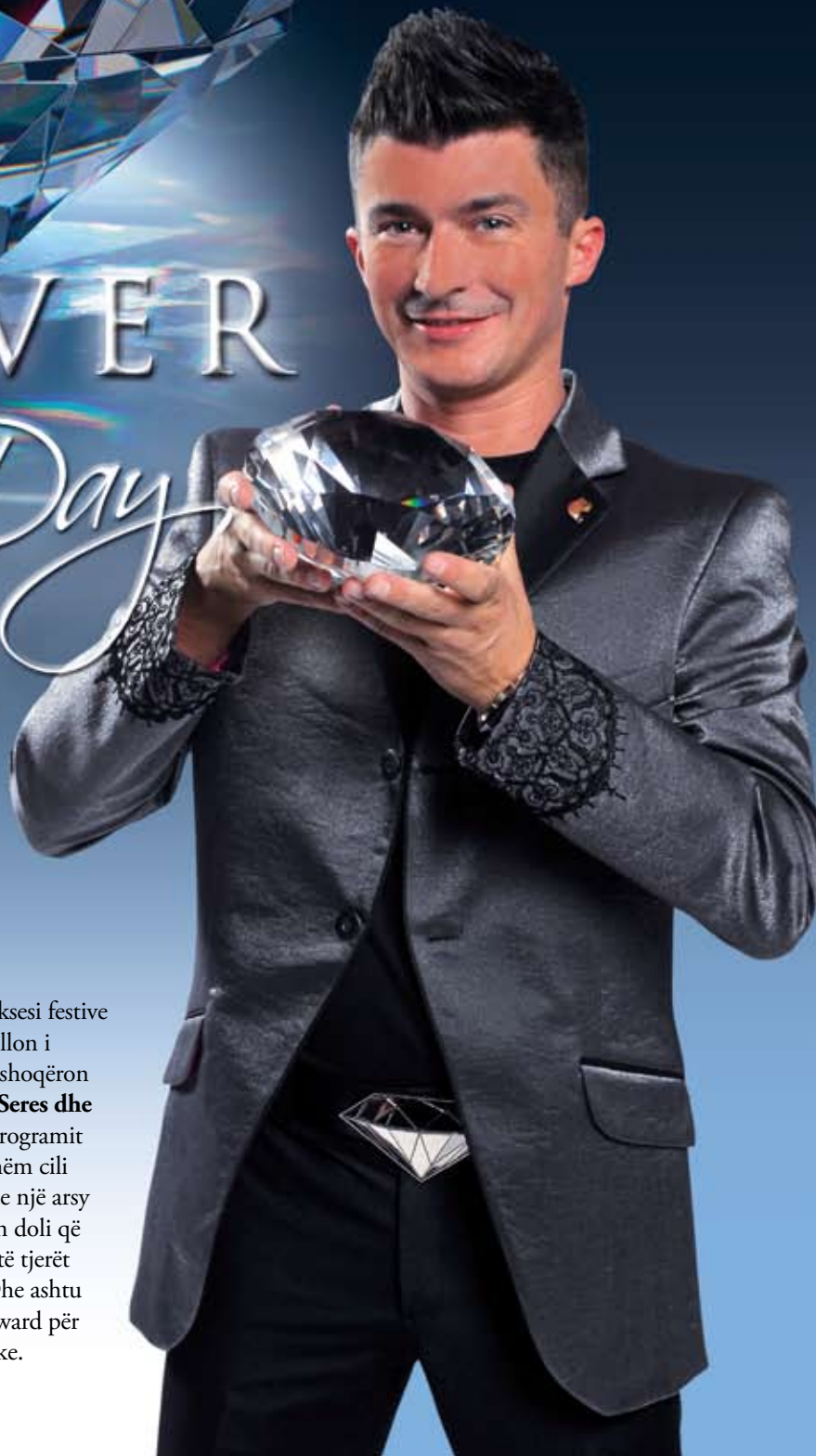
are

FOREVER

Success Day

DITA E SUKSESIT E MUAJIT MAJ ISHTE MË
E VEÇANTË NGA TË TJERAT, PRANDAJ
DHE NUK U HABITËM QË TRIBUNAT
ISHIN PLOTË E PËRPLOTË. GJITHSECILI
DËSHIRONTE TË FESTONTE 14
VJETORIN E KRIJIMIT TË FLP HUNGARI,
DHE DONTE GJITHASHTU TI SHIKONTE
EDHE NJË HERË 4 DIAMANTËN NË
SKENË.

Mbritëm në qëndrën Syma në një Ditë Suksesi festive të veçantë. Me këtë rast edhe **Lui** nuk i fillon i vetëm vargjet e himnit të Foreverit, atë e shoqëron **Zoltán Mága** dhe një orkestër e madhe. **Dr. Endre Seres dhe Dr. Katalin Seresné Dr. Pirkhoffer**, si drejtues të programit prezantojnë **Dr Sandor Miliesz**, Drejtor i Përgjithshëm cili fillon me fjalët „ Po festojmë ditëlindjen” Por ka edhe një arsy tjetër për këtë gëzim, Në Vjenë, në Rally-in europian doli që FLP Hungari së bashku me rajonin sllavojugor dhe të tjerët në realizimin vjetor zuri vëndin e dytë në Europë. Dhe ashtu sikurse shpresonim, edhe këtë radhë çmimi Spirit Award për skuadrën më të frymëzuar, më të lidhur dhe më unike.





Dr. Sándor Milesz njofton se Rally European i 2012 do të bëhet në Budapest., që shoqërohet me ovacione, pastaj bën të ditur programin e shperblimit 100% të pikëve nga blerja personale. Kështu fillon bukur ditëlindja.!

Lenkey Péter na rikujton se **Rex Maughan** në kohën e vet nuk krijoi vetë një firmë por edhe një filozofi të re. Vlera të tilla themelore që pasuesi i merituar **Gregg Maughan** është në gjëndje ti çojë më tej në shekullin e 21-të, Drejtori operativ i Europes përmendi energjinë e palëkundur dhe aftësitë profesionale me të cilat Dr Sándor Milesz drejton prej 14 vjetësh këtë firmë. Por nuk harron as bashkpunëtorët duke falnderuar këto që ka zënë vënd në stadium së bashku me menaxherët diamantë. Mbase „nga ju përbëhet Foreveri” - thotë ai, ju jeni pjesë e zhvillimit 33 vjeçar. Ajo ka kuptim kur ngrihem dhe kur bie, se ka ndodhur diçka. Për këtë flet firma, dhe për respektin reciprok, sigurisht këtu merr vlerësimin. Sipas Lenkey duhet të festojmë jo vetëm për historitë e deritanishme por edhe për të ardhmen „sepse sot duket se si do të jetë e nesërmja” Mos u përgjum, sepse ai që përgjumat vdes. Nisuni me objektiva, merrni një vendim, dhe shikoni përreth, këtu të gjithë kemi lindur fitimtarë.”

Pastaj Lenkey Péter pret në skenë zëvendës presidentin e FLP për Europën **Aidan O'Hare** të cilin duke u ngitur në skenë brohoritet nga publiku. „Gjithmonë të ndez ky biznes!” – buzëqesh zëvendës presidenti. „Mrekulli! Në Vjenë gjatë një dite u shpërndanë 6 milion Euro

Pastaj Aidan rreshton të dhënat për shitjet, ku me shëmbullin që na jep për Turqinë, na tregon se Foreveri ka gjithmonë jo vetëm një mundësi. Por ndoshta nuk do të ketë nevojë për atë sepse dihet që nga koha e qëndrimit në nivel european, xhirua e muajit mars ishte edhe 8% më e lartë krahasuar me vitin e kaluar „Nuk ka mundësi tjetër më të mirë në botë, për këtë mund tju premtoj” – thotë Aidan, dhe ai që është laguar prej këtej një herë nuk ka gjetur më mirë se tek ne.

Këtu janë profesionistët më të mirë, prandaj shfrytëzoheni këtë mundësi. Mos harroni, po nuk u dorëzuar, nuk keni për tu rrëzuar!”





Pastaj Aidan thërret në skenë katë diamantët që tashmë janë ngjitur, **Kim Madsen** që ka ardhur nga danimarka, çifti Lomjanski, **Kati dhe Attila Gidófalvi** si dhe më të freskëtën që titullohet sot, **Miklós Berkics**.

„Ja të tillë janë, si edhe ju që jeni në sallë- thotë Aidan duke treguar ata. „Vetë në dy gjëra mund të jenë ndryshe, ndoshta i kushtojnë më shumë kohë dhe nuk dorëzohen kurrë”

Zëvendës presidenti u jep kurajo fillestarëve, në momente të vështira shumë vetë dorëzohen, ndërsa nuk u lëshojnë terren sfidave. „Kush do të jetë diamanti i ardhshëm? – shtron ai pyetjen. Pastaj vazhdon, „sipas bindjes time, në këtë vend është pasioni më i madh. Në të ardhmen, këtu në Budapest do të ndajmë shumë çeqe. Çështja është se në emër të kujt do të jenë? Të premtoj edhe ty, që edhe në emrin tënd do të ketë, sepse sot është dita, kur me ardhjen tënde këtu ti ke investuar në të ardhmen tënde.”

Attila Pataky dhe Zsolt Gömöry me orkestrën Android shfaqin një nga numurat e tyre më të njohur, Lutjen, pastaj vijon kualifikimi i supervizorëve dhe i asistent menaxherëve nën drejtimin e senior menaxherit Péter Szabó.

Dhe andej nga nisi gjithshka: në skenë ngjitet **József Szabó** „U bëtë edhe më të mirë nga unë, por s’ka gjë. E rëndësishme është ajo që në mesin tuaj ka nga ata që jeta u ka ndryshuar rrenjësisht- thotë ai në mënyrë modeste, pastaj shikojmë filmimet e prezantimeve të hershme, ku sipas pohimeve të një paraardhësi të madh „është bërë çdo gabim që mund të lejohej”. Por sot nuk ka rëndësi ajo, por që sot nuk ka gjë të pamundur. këtë Józsefi e vërteton në mënyrë prekse me historinë e tij. Me aq zemër, me aq vrull, me aq dëshirë e tregon që ta besojmë.” Çdo ditë bëji mirë dikujt, dhe duke u udhëhequr nga kjo, dhe sikurse thotë, duhet kapur edhe momenti” kur të jepet rasti, shfrytëzoje, sepse do të jetë von kur ta kuptosh sa e vlefshme ishte- vazhdon ai, ndërkohë që videoja ecën duke na treguar vizitën e 11 viteve më parë në Njujork të grupit hungarez të FLP.

Vri mendjen me të sotmen, jeto të nesërmen- ky është mesazhi.” E jani, ta bëjmë FLP edhe më të madhe”- me këto fjalë largohet nga skena, duke ja dhënë fjalën **Vera Lomjanskit**, një legjende tjetër të FLP.





„Vetëm nga ti varet si i shfrytëzoni, mundësitë që të jep FLP.”- thotë diamant menaxherja, dhe shpejt të qetëson kur thotë se askush nuk është i vetëm në këtë betejë, sepse mbrapa ke një mbështetje serioze. Veronika thërret pranë vetes skudrën e saj me serbë e hungarezë „Çdo mëngjes i përshëndes, Si jeni”, Pastaj vjen bashkëshorti i Veronikës, **Stevani**, të cilin e prezanton si drejtuesin numur një për çeshtjet ideologjike dhe logjistike. „Gaboresh, nqse mendon se gjithshka ka vajtur lehtë, thotë ajo duke treguar rezultatet. „Por nqse janë në raport të drejtësukeset dhe dështimet, atëhere do të ecësh përpara. Unë kudo kam punuar si punëdhënëse, kurrë në vetvete. Por kjo firmë ta vlerëson punën dhe sipas bindjes time, nuk ka biznes tjetër ku të fitosh shumë para pa investuar. Sigurisht nuk është kjo më e rëndësishmja, por ajo që vret mendjen edhe për të tjerët. Por për këtë për herë të parë kam marrë një vendim, për të cilin mos kini dyshim, luftoj m eveten dhe jam autokritike: unë edhe si diamante e dëgjoj këshillën e të tjerëve.” Durim, elasticitet, frymëzim, forcë tërheqëse- këto elementë Veronika i konsideron çelësin e suksesit.

Si një pije freskuese relaksi mund të shikojmë produksionin e tre tenorëve: **Lui, Tibor Éliás dhe Miklós Berkics** këndojnë për ne, ndërsa nga **Attila Gidófalvi** dëgjojmë kredon e tij.

„Paçi një ëndërr!”- na thotë diamanti i dytë, por në botë ai që e ka arritur më shpejtë, i cili ka vetëm një ëndërr: në të ardhmen le të jemi të parët në Europë. Atilla shikon edhe nga ata që tani njihen me këtë mundësi: përshëndet „balozët e parë”, dmth ata që akoma nuk kanë ardhur në ditën e suksesit. „biznesi bëhet i tillë siçe bën ti - u thotë atyre, na thotë neve, por duhet ta ndjesh, duhet ti premtosh vetes, familjes. Nqse duhet kohë , gjeje atë, se nuk do të shkojë kot. Por nuk duhet thënë „po e provoj, atë duhet ta duash seriozisht. Tregoje se cili dëshiron të jesh dhe ai do të bëhesh. Ndërkohë Attila, tërheq vëmendjen se edhe me egon duhet të dish të



sillesh, pastaj na tregon edhe shëmbullin duke na treguar , se nuk është ajo gjë e madhe, nëqse dikush është diamant, por nëqse në biznes janë dy diamantë- duke ju referuar Miklós Berkicsit.

Por as jeta e tij dhe e bashkëshortes të tij Kati, nuk ishte gjithnjë e ndritur” me mund e ndërnuam biznesin”- përfundon ai. „Nu qeshë i lumtur kur pashë se kish që ishin jo vetëm të pasur por edhe të lirë. Por eca dhe i arrita ata”

Nuk jam akoma atje, ku do të doja, por nuk do të ndrohesh me askënd. Koha ikën si kështu, si ashtu. Gjithmonë të jetosh më mirë, bashkë me grupin – le të jetë ky qëllimi i fundit.

Më pas çifti drejtues i programit fitoi në skenë vajzën e tyre: **Dóra Seres** flautiste që vazhdoi nën shoqërimin e një grupi të madh muzikor. Drejtimi i mrekullueshëm për festimin e të kualifikuarve : sundimtarëve, menaxherëve, pretendentët e targave FLP, senior menaxherëve, antarëve të Business Builders Club, eagle menaxherëve, antarëve të Klubit të Presidentit dhe të kualifikuarve në Super Rally.

Kim Madsen krahas Danimarkës që është shtëpia e tij, punon edhe në njëzet e katër vende të tjera. Pse u bë diamant? Siç dëgjua nga shumë të suksesshëm të tjerë, prandaj, sepse i premtoi vetes. Si fëmijë ka pasur gjithashtu një jetë të vështirë. U rrit pa prindër, dhe siç thotë, “nuk ka pasur ditë, që të mos talleshin me ëndrrat e tij. Vendosa, që të bëhem i suksesshëm, i madh, dhe do të luftoj.” E gjithë kjo ishte më serioze pa përfunduar një shkollë, sepse Kim-i u bë marinar që 17 vjeç, por sikurse thotë, e ndjente veten askushi. Më tej pasuan prova në biznese të ndryshme që përfundonin me dështime, deri sa në fund në moshën 22 vjeçare gjeti network marketing-un. “Kjo u bë jeta ime”-thotë Kim që punon prej 13 vjetësh me Forever-in. “Në mëngjes ngrihem me mendime të mira dhe shkoj në krevat i kënaqur”-tregon babai jo vetëm i dy fëmijëve të tij por dhe i katër fëmijëve të birësuar.





“Dua t’ju tregoj atyre rrugën drejt suksesit. Se si nga askushi të bëhesh dikushin-ky është një nder i madh. Edhe prej teje mund të bëhet tjetër, nga ai që je” -thotë diamanti danez, i cili për herë të parë morri në 2003 Profit Sharing të shkallës së tretë: me vlerë prej 50000 euro, më pas brënda 9 vjetëve pasuan çeçe në vleftën e 5 milion dollarëve. Dhe një limuzin, dhe një vilë me 20 dhoma gjumi... por Kim-i thotë që kjo në vetvete nuk jep shumë. “Gjej, çfarë jep lumturinë e vërtetë!”

N.q.s. e pyesin drejtuesin se sa orë punon, thotë, zero, sepse për atë kjo nuk është punë. “Nuk jemi superheronj, vetëm përdorëm mundësin.”

E dimë që **Attila Gidófalvi dhe Kim Madsen** i premtuan vetvetes, që do të arrijnë deri këtu. Po **Miklós Berkics** çfarë e motivi? Në fillim kundërshtarët, por kjo nuk zgjati shumë. Më vonë provoi të shfrytëzonte forcat e vetes, por as ajo nuk ishte e vërteta. “Duhet ta bëj për Rex-in!”-i ra ndër mend këtë herë, sepse “Rex-i ka çdo gjë, nuk kemi çfarë ti japim tjetër, veç lumturisë. Jepi lumturi atyre, që të sollën në këtë biznes.” Nga ky moment skena është e Miklós-it, në fund fillon një festim i paparë. E gjithë salla është në këmbë, duke ndriçuar me llampat e dorës të bëra me kuti First-i. Miklós-i këtu nuk feston vetveten, por të gjithë ata që e ndihmuan në këtë sukses. Falenderon vitet e shkuara me nga një trofe shkëlqyese apo me lule. „Një diamant as nuk thyhet, as nuk gërvishet. Biznes me forcë atomike, por që do mbrapa vetes një punë të fortë. Nga guri bëhet

diamanti: ky biznes nxjerr prej teje më të mirën.”

Nga salla dëgjohet ritmikisht „Bravo Miki”.

Lexuan mesazhin e Rex-it: „të uroj me gjithë zemër dhe të ndjekim me vëmendje kur do të bëhesh dopio diamant!” Qarkullojnë fotot e një albumi, një me një të ri që dikur kishte mustaqe, ndërsa Károly Nyári këndon My way. Më pas nuk mbetet gjë tjetër, veçse të kualifikohen assistant supervisorët, diamantët e ardhshëm.





SHËNDET të gjithëve!

KËTË HERË EDHE KOHA ISHTE ME NE, KËSHTU DITA E SHËNDETTIT II. NË SHESHIN LIRIA TË BUDAPESTIT U MBYLL MË E SUKSESSHME SE NJË VIT MË PARË. NË TRE SKENA U MBAJTËN LEKSIONE NON STOP, PJESËMARRËSIT MUND TË MERRNIN PJESË NË TRIDHJETË LLOJ KONTROLLESH SHËNDETSORE, DHE KRAHAS KËSAJ ATMOSFERË TË MIRË GARANTUAN PROGRAMET ARGËTUESE DHE ATO TË FËMIJVE.



Njerëzit vijnë këtu me pak frikë, por kur i thërrasim ata, i provojnë kremrat me kënaqësi” – thotë tek qendra e Sonya-s Krisztina Hasznosi. Shumica kërkuan këshilla për atë, se simund ta bëjnë lëkurën më të tërhequr, më të bukur në fillim të verës. “Duket që njerëzit akoma e kanë të vështirë të sakrifikojnë për kozmetikën, kështu që u munduam ti ndihmojmë ata me trajtimin e lëkurës në shtëpi”- tha specialisti.

Mónika Hudra Matalikné mbritti nga Gyöngyösi me dy prej tre fëmijëve që ka, të cilët nuk kanë shumë dëshirë të shkëputen nga këndi i lodrave. Ashtu siç thotë, nuk është e lehtë ti rrisësh vogëlushët në mënyrë të shëndetshme. „Atë që shohin në TV dhe nga shokët e klasës, në të vërtetë nuk flet për shëndet. P.sh. djali im ishte pothuaj i varur nga pija energjike, sot për fat edhe për atë ka një alternativë më natyrale. Edhe në mënyrën e të ushqyerit përpiqemi t’ju kundërpërgjigjemi efekteve negative me perime, por për fat të keq vlerat ushqyese të tyre nuk janë si më parë, kështu që duhen plotësues ushqimorë”.





Ndoshta rreshtat më të gjatë edhe këtë herë gjarpëronin në pikat ku bëheshin matje të ndryshme, por të gjithë prisnin me durim në testin e fitnesit, të stresit, për matje kardio, për kontroll tensioni dhe të frymëmarrjes. “Janë jashtëzakonisht të këndshëm, ndihmësit janë të dashur, punojnë thjesht nga dashuria dhe duket që e kuptojnë zanatin”: tha një zonjë e moshës mesatare.

“Më pëlqen ta bëj këtë. Këtu leksioni mund të jetë një grad më “i shkujdesur”, se në një forum profesional. Sepse nuk vijnë vetëm antarë të Foreverit, por kushdo, që ka pyetje për shëndetin. Ishte kënaqësi të shikojë sy që shkëlqenin. Tema ime ishte për pastrimin e organizmit, ku shumë prej tyre e kuptuan, që ajo sasi e madhe ushqimesh që marrim gjatë të ngrënit, në një farë mënyre duhet ta ekuilibrojmë. Nuk është e lehtë të kthehesh menjëherë në një mënyrë jetese të shëndetshme, por ky program tregoi, se kush është ajo rrugë, në të cilën duhet të nisemi. Dhe n.q.s. nuk ndjehet akoma rezultat në numër, tani duket ndryshim ndryshim në mentalitet.”

Dr. Ilona Juronics soaring manager



Lóránt Ötvös nga Budapesti antar rrjeti prej dy vjetësh, edhe vjet ndodhej këtu. Atëhere u lagën pak, kështu që tani i gëzohen kohës së mirë. “Sapo dëgjova Tamás Budai, ai gjithmonë di të thotë diçka të re edhe për sportin, edhe për menaxhimin. Programi është i ngjeshur dhe nuk është e mundur ti shikosh të gjitha, por kështu të paktën ke mundësi të mësosh shumë nga kjo llojshmëri leksionesh”.



“Prandaj është i mirë ky program, sepse këtu dalin në sipërfaqe probleme shëndetsore dhe menjëherë po këtu është edhe zgjidhja. Është rast i mirë për tu njohur me njerëz të rinjë, t’ju prezantojmë produktet, sipermarrjen tonë. Me këtë u hap një kanalizim i ri për të gjithë ne. Edhe vjet gjetëm pesëgjashhtë blerës të rinjë, mes të cilëve me tre kemi lidhje të vazhdueshme edhe sot. Ndërsa bashkpunorët e mi prandaj kam dëshirë ti ftoj, sepse këtu mund të shohin përmasat, fuqinë që fsheh firma”.

András Láng, senior eagle manager





Në çadrën e Fönix Szalon Zoltán Siklós dhe Dr. Edit Révész Siklósné përfunduan me një kujdesje të madhe matjet me pajisjen N20 analizues të trupit. "Që nga mëngjesi masim në vazhdimësi-thotë Zoltán-jemi në gjëndje të përcaktojmë raportin e kockë-muskuj dhe të yndyrnave në organizëm, qoftë duke e shpërbërë edhe në pjesë të veçanta të trupit." Dhe e provuam në realitet: brënda një minute rezultati ishte gati. Mësuan, që a kanë mbipeshë, a vuajn nga mungesa e ndonjë lëndë minerale dhe atë, që n.q.s. po, me cilin produkt mund ta plotësojnë. "Tek antarët e Foreverit masim të dhëna shumë herë më të mira. Nuk është çudi, sepse tek ata mënyra e të jetuarit është e shëndetshme. Shkalla e lëndëve minerale tek ata është 1-1,5% me vlera më të mira se e përgjithshmeja, ndërsa rezultatet e tjera janë 20-30% më të mira!"



U zhvilluan edhe prezantime të jashtzakonshme produktesh, mund të provoheshin pajisje trajnimi për vibrim trupi, për masazh këmbësh, pajisje për masazh koke dhe rreth syve. Çadra e firmës nga Singapuri ishte me të vërtetë popullore, ashtu siç tha edhe përfaqësi i sipërmarrjes: "shumica e njerëzve vuajn mungesën e kohës, nuk kanë kohë të lëvizin ose kanë turp nga mbipeshë në sallat e trajnimit. Ndërsa kështu në shtëpi brënda 10 minutash është në gjëndje të vërë në lëvizje veten."



Kriszti me shoqen e vet nga Pesterzsébet presin leksionin e Terézia Samu-t. Siç thonë, ka shumë leksione interesante. „Ishte me shumë vlera edhe leksioni për alergjinë, dhe për shëndetin e fëmijëve, por m.q.s. në familjen tonë dominon kolesterina e lartë, temat për kardiologjinë janë më të rëndësishme- prandaj erdhëm në rradhë të parë.”



Mësuesja e baletit nga Isaszeg-u u jep ora aerobie sipërmarrësve spiritualist. „Nuk ka rëndësi se çfarë lloj lëvizje zgjedh, e rëndësishme është që ta duash atë që bën. Kush dëshiron të çlirohet, të kërcejë, për ata kjo lëvizje është një pushim, që i forcon fizikisht dhe shpirtërisht. Në pushim të leksioneve i provuam pak, sepse mund të flitet për shumë gjëra, por kryesore është praktika!”



Zsolt Fekete mezi priste, që të dinte çfarë do të thonin për leksionin e tij. „Ka akoma shumë pikëpyetje në kokën e njerëzve. Shumë nuk e kuptojnë, që dieta dhe sporti nuk zëvendësojnë njëra-tjetrën, vetëm së bashku kanë kuptim të dyja. Por nëse dikush vjen në një ditë të tillë, ai dëshiron diçka, kërkon zgjidhje për diçka. Këtu mund



„Si anëtar i President's Club vendi im është këtu, përfaqësoj firmën në të gjitha programet e mëdha. Dita e Suksesit dhe rastet e ngjashme me të flasin për mësimin, motivimin dhe vlerësimin, ndërsa kjo për civilët është një mesazh, që të jenë të hapur në drejtim të shëndetit, të marrin fatin në duart e tyre. Doktorin nuk ikën në shtëpi, ndërsa këtu mund të bëjnë të gjitha kontrollet. Këtu nuk është qëllimi, që menjëherë të njihen me imtësin me planin e marketingut apo ndërtimin e firmës, por është një rast i mirë, që të bëhet hapi i parë dhe të nisë komunikimi”

Tibor Lopicz, senior manager

FOREVER 

EUROPEAN RALLY *be free*
BUDAPEST 2012



FOREVER 

EUROPEAN RALLY *be free* BUDAPEST 2012

RALLY EUROPIAN BUDAPEST, HUNGARI

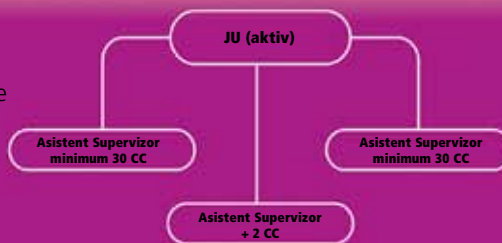
24-25 SHKURT 2012

E RËNDËSISHME: NË QOFTË SE SPONSORIZIMI BËHET PAS KORRIKUT ATËHERE NUK MUND TË KUALIFIKOHESH

NIVELI 3

Plotësoni 95 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

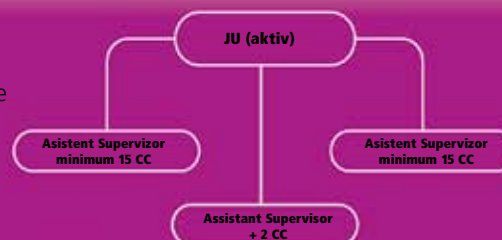
- ★ 2 BILETA HYRJE NË RALLY
- ★ NETË NË HOTEL
- ★ UDHËTIMI ME AVION



NIVELI 2

Plotësoni 50 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

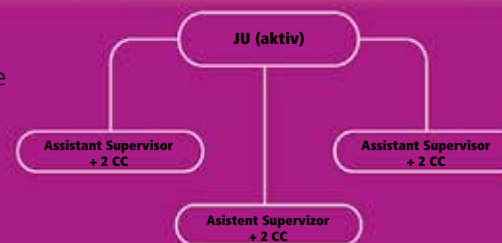
- ★ 2 BILETA HYRJE NË RALLY
- ★ 3 NETË NË HOTEL



NIVELI 1

Plotësoni 20 CC (bashkë me pikët personale) me skuadrën tuaj të re

- ★ 2 BILETA HYRJE NË RALLY



Sponsorizo minimumi 3 distributor të gjeneratës direkte, të cilë arrijnë nivelin Asistent Supervisor. Të kualifikuarit të jenë "aktiv me 4 CC" për çdo muaj gjatë periudhës të kualifikimit. Periudha e kualifikimit fillon nga 1 Korriku i 2011 dhe zgjat deri 31 Tetor 2011. Gjatë periudhës të kualifikimit duhen plotësuar të gjitha kushtet.

Sponsorizo minimumi 3 distributor të gjeneratës direkte, të cilë arrijnë nivelin Asistent Supervisor. Çdo distributor i ri duhet të arrijë pikët e dhëna sipas skicës. Të kualifikuarit të jenë aktiv në çdo muaj të periudhës të kualifikimit. Periudha e kualifikimit fillon nga 1 Korriku i 2011 dhe zgjat deri 31 Tetor 2011. Gjatë periudhës të kualifikimit duhen plotësuar të gjitha kushtet. Data e hyrjes është ajo e regjistrimit të të dhënave të tij në sistemin kompjuterik të kompanisë qëndrore. Në këtë program motivues kanë vlerë vetëm blerjet e bëra brenda rajonit. Çdo distributor i linjës së poshtme duhet të zotërojë adresë brenda rajonit. Çdo distributor mban përgjegjësi për kuptimin e duhur të kushteve të programit motivues. S'ekziston mundësia e trajtimit të veçantë. Programi motivues përmban vetëm kushtet dhe shpërblimet e shfaqura në figurë. Për çdo pyetje që këni drejtohuni drejtorit tuaj gjeneral. Shpërblimet nuk mund të shkëmbehen në para dhe shpërblimet nuk mund t'u jepen të tjerëve.



PROFIT SHARING 2010

MIKLÓS BERKICS
nívél II.

ARANKA VÁGÁSI & ANDRÁS KOVÁCS
nívél I.

STEVAN LOMJANSKI & VERONIKA LOMJANSKI
nívél I.

SÁNDOR TÓTH & EDINA VANYA
nívél I.

TAMÁS BUDAI & ÉVA SCHWARCZ BUDAI
nívél I.

TÜNDE HAJCSIK & ANDRÁS LÁNG
nívél I.

ISTVÁN HALMI & RITA MIKOLA HALMINÉ
nívél I.





HAJNALKA SENK
níveli I.

DR. KATALIN PIRKHOFFER DR. SERESNÉ & DR. ENDRE SERES
níveli I.

GÉZA VARGA & DR. ILONA JURONICS VARGÁNÉ
níveli I.

DRAGANA JANOVIĆ & MILOŠ JANOVIĆ
níveli I.

TIBOR LAPICZ & ORSOLYA LENKÓ LAPICZNÉ
níveli I.

ÁDÁM NAGY & BRIGITTA BELÉNYI NAGYNÉ
níveli I.

ÁGNES KLAJ
níveli I.

MÁRTA ZSIGA
níveli I.



ANDRÁS BRUCKNER DHE DR. TERÉZIA SAMU SOARING MENAXHERË

ÇËSHTJA SHËNDETËSORE E VËRTETË

NJË DOKTORESHË DHE NJË INXHINJER: NJË ÇIFTËZIM I MIRË NË BIZNES, SI DHE NJË BASHKIM I MIRË I DY TIPEVE TË NJERËZVE, I TIPIT MELANKOLIK-KOLERIK DHE SANGUIN. DR. TERÉZIA SAMU DHE ANDRÁS BRUCKNER JANË TË KËNAQUR ME ATË QË KANË ARRITUR DERI TANI – POR PRAPË NUK QËNDROJNË.

Forever Living Products në një ditë prilli hapi zyrën e tij në Hungari.

Ju u lidhët në nëntor. Ku u vonuat?

T.S.: Ky nuk ishte rrjeti jonë i parë, edhe në firmën tjetër punuam me përgatitje me bazë bimë mjeksore dhe me plotësues ushqimorë, dhe atëhere unë nga njëra anë isha mjaft besnike, nga ana tjetër isha e dhënë pas produkteve. Për hapjen e Forever-it morrëm ftesë nga dikush, por për ne personi nuk ishte i besueshëm, kështu që e lamë. Personi i dytë u morrë me shpjegimin me imtësi të planit marketing, por për produktet vetëm aq dinte të thoshte që mjalti është i shijshëm. Kjo për mua ishte pak. Së fundi Ági Krizsó dhe János Szabó – atëhere ishin bashkëshort – ishin ata, që më folën në mënyrën e duhur: në rradhë të parë më treguan për produktet. Bile, Ági më trajtoi me Fleur de Jouvance, dhe kur dolëm nga banja, bashkëshorti nga fundi tjetër i dhomës së pritjes përplasi duart dhe tha: Ági ti më bëre mua një grua të re! Ishte mjaft bindëse, por në fund rezultati varet nga ajo, që kush të flet dhe si.

Ka mundësi që këtë përvojë edhe ju e përdorët kur flisnit me të tjerët

T.S.: Unë gjithmonë flas shumë me njerëzit, shikoj me kujdes që mundësia jonë ku mund të gjej alternativë në jetën e tyre. Me secilin flas sipas natyrës që ka, kështu që asnjëherë nuk munda të flas sipas „formulës së thirrjes”.

Keni durim të dëgjoni deri në fund ankesat e njerëzve?

T.S.: Më shumë. Mund të them që kemi fat me atë, që jemi një vend gjithë ankesa. Vetëm kështu mund të kuptojmë, çfarë problemi kanë njerëzit, çfarë pretendimesh kanë, çfarë i nxit ata. Ndërkohë unë drejtoj me pyetje. Sigurisht kjo është vetëm një lloj gjysëm piktimiti, pastaj më vonë personi vendos që do apo nuk do.

E kanë zakon të duan?

T.S.: Kjo në rradhë të parë varet, a e pyet mirë. Këtë e kam mësuar nga Emil Tonk: për të gjithë të njohurit ke nga një mendim, çfarë është i rëndësishëm për të, është më shumë biznesi, është më shumë produkti apo që të dyja... Shkruan të njohurit dhe pranë secilit tetë ose dhjetë pyetje. Më pas me një kontroll të fortë heq nën pyetjet, të përsëriturat, dhe mbeten ato që kanë peshë me të vërtetë. Si janë fëmijët, prindërit, si ndjehesh në vendin e punës, si e ke shefin, shoqërin, të vlerësojn, ku ishe për pushime, për ku po përgatiteni... do të kesh një magazinë të tillë pyetjesh, që n.q.s. i mëson mirë, me këto në çdo kohë del nga situata. Gjithmonë ju ofroj mënyrën, dhe një në dhjetë persona duan ta bëjnë.

Po të tjerët? A ju mungon zelli? A ka kërkesa më të larta se të tuat?

T.S.: Zakonisht thonë, që jam shumë maksimaliste, dhe ka diçka të vërtetë brënda saj. Unë kam hequr dorë nga shumë huqe, më shumë nga sa kanë pritur të tjerët prej meje. Por është fakt, që kanë shumë rrëmujë në mendje, dhe për këtë shumë gabim kanë edhe ndërtuesit e rrjetit, të cilët zgjojnë iluzione të gabuara, sipas së cilit këtu nuk duhet punuar shumë, mjafton që të flasësh me







disa njerëz dhe vërshojnë parat. As nuk bëhet fjalë për këtë, ky është një zanat shumë i vështirë, të cilin duhet mësuar dhe praktikuar. N.q.s. do të donim të kursenim ndonjëherë prej tyre, ajo do të ishte garanci për dështimin. Dhe shumë duan të kursejnë.

Kujtuat Emil Tonk. Prej kujt mësuar shumë akoma, gjëra me vlerë, variante...

T.S.: Variantet e mira janë të pallogaritshme, në të gjithë programet dëgjon të paktën një fjalë kyç, për të cilën tamam atëhere ke pasur nevojë. Dhe jo, sepse atëhere e dëgjove për herë të parë, por më mirë sepse atëhere të gjeti, atëhere ishte i hapur për atë. Frekuentoj edhe trajnime të jashtme të shitjeve, sepse edhe ne shesim, në mos tjetër, veten tonë. Kurrë askush nuk do të blej produkte, n.q.s. nuk dita të shes veten tek ai. Kjo e gjithë ndërtohet mbi besim, dhe për besimin duhet punuar.

Dhe çfarë është ajo, që mësuan të tjerët prej teje? A keni „shenjën tuaj” në diçka?

T.S.: Nuk besoj, që unë kam gjetur gjithshka, ndoshta vetëm një gjë, një parim bazë. Çfarë është ajo, që duhet të dimë për aloe verën? Të pastron nga helmimet, të ushqen, normalizon funksionet e jetës. Këtë në një Ditë Suksesi, publiku... me mua dhe që atëhere e kam dëgjuar përsëri nga shumë vende. Janë tre çështje themelore – nuk ka nevojë për më shumë se kaq.

Nga shumë vetë kam dëgjuar mendimin, që ti mban leksionet mjeksore më të ... -bile përmëndësh

T.S.: Do të doja, që të gjithë ta kuptonin, sepse n.q.s. do ta kuptojnë, atëhere ajo është e kopjueshme. Nuk janë fjalë latine në një komentues fjalësh. Provoj ta paraqes temën në formë loje, me figura dhe zgjuarsi, pavarisisht, që në brëndësi nuk jam një njeri i humorit, por pikërisht për këtë i ndërtoj me humor leksionet e mia. N.q.s. qeshin atëhere e kuptoj që po më ndjekin.

Dhe me çfarë stili drejton?

T.S.: Më demokratik seç duhet. Duhet të mësoj akoma, që të delegoj më shumë gjëra dhe n.q.s. është e nevojshme, të

drejtoj me forcë më të plotë. Në të njëjtën kohë duhet t’ju lë hapsirë edhe të tjerëve. Këtë betejë në rradhë të parë duhet ta fitoj me veten

Nga praktika spitalore kalove në botën e krijimit të rrjetit, më parë punoje si kirurgje e enëve të gjakut. E mendon atë si një periudhë të humbur, të mbyllur?

T.S.: Ndonjëherë shikoj ëndrra me të, dhe edhe atëhere më jep atë ndjenjë që mjaft me këtë, merrja përsipër këtë apo atë shërbim roje, por tani nuk e bëj më. Tashmë jam jashtë edhe nga ëndrra, e adhuroja profesionin dhe as e merrja me mend, që do të bëja ndonjëherë ndonjë gjë tjetër, por e mbyllën klinikën ku punoja, dhe atë punë që duhet të bëja në vend të saj nuk e doja.

Kështu u bërë promovues ilaçesh për mjekët, më pas krijues rrjeti. Ka diçka që të mungon nga jeta „e mëparshme”?

T.S.: Operacionet për shumë kohë më mungonin, por jo shërbimet e rojes. Më në fund kisha krishtlindje, vit të ri, më parë tek ne darka e shenjtë bëhej shpesh në 23... Kur disa herë kthehem mbrapa në kohë, gjithmonë kam atë ndjenjë, që sa mirë është për mua. Që është mallkim apo bekim, kjo do duket në fund.

Edhe këtu jep këshilla të profesionit. Çfarë të tregon kjo më shumë?

T.S.: Në jetën time kam dëgjuar shumë fjalë boshe mbi profilaksinë, por gjatë periudhës time 20 vjeçare si pedagog universiteti nuk kemi folur kurrë në interes të profilaksisë. Çështja e shëndetit është çështje sëmundje, çështje vërtet shëndetsore është ajo që bëj tani. Kam vizionin që jetëgjatësia e mundshme në Hungari të jetë të paktën mbi nëntëdhjet vjeç.

András, si u njohët?

A.B.: Ka 22 vjet, nëpërmjet një lajmërimi në gazetë. Unë atëhere punoja si inxhinjer, dhe si në punë ashtu dhe në personalitet plotësonim mirë njëri-tjetrin.

Cili prej jush vendosi, që të hynte?

A.B.: Teca ma besoi mua. Ishte tërheqëse, që këtu është në rregull ana



ligjore dhe firma është prezent në vend. Më parë, në firmën tjetër patëm shumë probleme nga ajo, që nuk funksiononte kështu. Nuk ndodhi një herë që të jepnim një milion forinta në një stacion benzine, që pastaj të sillnin mallin nga jashtë.

Si ishin muajt-vitet e fillimit?

A.B.: Në krahasim me sot ishte më e lirshme dhe e thjeshtë. Tani janë shumë në treg, secili të shmanget me atë, që e njeh aloen dhe nga ky moment duhet shumë sforcim, që nga fjala të bëhet biznes dhe është vështirë të gjesh, cili çfarë duron. Unë kam më pak durim për këtë, kështu që më mirë them që gruan e kam mjeke, specialiste në këtë fushë, po të lë një takim me të dhe bisedoni më me hollësi.

Në ç'mënyrë mund të ndihmohet në biznes?

A.B.: Për shumë vjet rrugët nëpër rrethe i kemi bërë bashkë, në pikat më të largëta, sidomos kemi shkuar në perëndim të Hungarisë. Që nga ajo kohë drejtoj makinën, nëse ka nevojë, iki për materiale, ndërtoj marrdhënie. Mund të them kështu, që profesionalisht Teca mban në duar biznesin, ndërsa unë „atmosferën”.

Si po përparoni?

A.B.: Duke u krahasuar u bëmë shpejt soaring, pastaj vrrulli u ndal pak, u bënë edhe dy manager, pastaj për një kohë të gjatë nuk patëm të rinjë. Një arsye është, që tek ne biznesi nuk dominon mbi çdo gjë, sepse jemi të apasionuar pas nipërve dhe kalojmë shumë kohë me ta. Por duhet në çdo mënyrë të hedhim një hap përpara nga kjo gjëndje amullie.

Keni strategji të provuar mirë.

A.B.: Atëhere ishte e mirë. N.q.s. sot do të duam të punojmë me ato metoda, që përdorëm kur nisëm biznesin, ato nuk do të funksionojë, sikurse metodat e sotme nuk do të ishin ideale për atë kohë.

T.S.: Vështirësia e tregut sot është, që njerëzit janë mbyllur brënda vetes, janë bërë më pesimistë. Sipas meje më të sukseshëm do të jenë në biznes ata, që

dinë të afrohen më shumë tek rinia. Edhe për ne kjo është pyetja kryesore: a do të gjejmë rrugë për tek ata, a do të kuptojmë dot.

Teca, para pak kohësh u bërë edhe zyrtarisht mjeke konsulente e firmës. Çfarë do të thotë kjo?

T.S.: Ky është telefoni i kuq. Gjatë orarit të punës mund të telefonojnë dhe të pyesin në lidhje me çështje shëndetsore. Sigurisht, edhe deri tani kam dhënë këshilla, kushdo mund të më kërkonte dhe shpeshherë edhe drejtori rajonal më ka kërkuar mendim në lidhje me produktet e reja apo marketingun, ky besim është një nder për mua.

Çfarë ju stakon juve?

A.B.: Si të gjithë ata që merren me Forever, edhe për ne udhëtimi është një eksperiencë sistematike. Në rally-t amerikan gjithmonë ikim në atë mënyrë, që mbrijmë një javë para se të fillojë ai, organizojmë një lloj “pararally”, shkojmë në vendet më të thella dhe sigurisht edhe në ato më të njohurat. Grand Canyon, Hawaii, Las Vegas parqe kombëtare, Monument Valley... kur u klasifikuar për herë të parë në Amerikë, në podium thashë, dëshira ime është, që dhjetë here njëra pas tjetrës të jem aty. Tani ikim për herë të dymbëdhjetë. Mund të them, që tani Amerikën e njoh më mirë se Hungarinë.

Teca, për ty çfarë është më e rëndësishme sot?

T.S.: Nipërit dhe fëmijët. Unë kam qënë fëmijë i vetëm dhe gjithmonë një shtëpi me oborr ka qënë ëndrra ime dhe brënda saj një tavolinë buke, që do të mbledhi rreth vetes të gjithë familjen – tashmë këtë e kam. Çdo mëngjes me një kafë me qumësht në dorë shëtisim rreth oborrit, shikojmë, cila lule është hapur, çfarë duhet të mbjellim. Tani që përfunduar ndërtimin, shijojmë atë që arritëm.

Çfarë do të jetë motivimi i ri?

T.S.: Nuk do të kem qetësi, deri sa e gjithë familja të mos jetë bashkë në Hawaii



Niveli i lartë në Szirák

TAKIMI
MENAXHERËVE

22.5.2011



Në një mjedis festiv FLP organizon për të nëntin vit takimin e menaxherëve në Szirák. Bashkpunëtorët drejtues u mbledhën në Szirák në një ditë të bukur me diell verbues që së bashku të kalonin jo vetëm një ditë pune por edhe relaksi.

Takimi i menaxherëve në radhë të parë është një takim profesionistësh, por mundësitë qenë të mëdha edhe për tu çliruar pak nga ngarkesa e perdritshme.

Dr Sándor Milesz përshëndeti menaxherët dhe miqtë e huaj. Na nderoi me pjesmarrjen e tij

zv/presidenti i FLP për Europën Aidan O'Hare dhe menaxheri diamant Kim Madsen.

Drejtori i Pergjithshëm theksoi se ky takim është training i elitës, dhe është një privilegj i madh të marrësh pjesë në të ku kusht i pjesmarrjes është realizimi i 600 pikëve (në takim morën pjesë si të ftuar edhe menaxherë të rinj. Ata që janë kualifikuar menaxherë gjatë 12 muajve të fundit.)

Së pari dëgjua Madsen-menaxherin diamant nga Danimarka, me një leksion kuptimplotë dhe ku mund të mësoje shumë. Suksesi, u shpreh Kim, është ai kur njeriu është i sukseshëm dhe rrethohet nga njerëz që duan të mësojnë. Koha fluturon shumë shpejt. Me njerëzit e mirë edhe kur kalon disa orë të duken minuta, ndërsa me njerëzit negativ edhe kur kalon disa minuta të duken disa orë. Mendoni me kë e kaloni kohën, sepse fitimtari në çdo problem shikon mundësitë, ndërsa i humburi në çdo mundësi kërkon të gjejë problemet -theksoi ai. Foreveri, gëzon në botë emrin e markës së shkëlqyer, ku përmendet bashkë me firmat më të fuqishme dhe më të njohura. Çdo ditë në rang botëror në Forever regjistrohen rreth 3 mijë vetë. Çështja qëndron në atë se sa lidhen me ty -theksoi ai, pastaj zbërtheu rolin e internetit në këtë biznes. Jemi në vitin 2011, dhe hapi duhet mbajtur me kohën. Ai propozoi që gjithkush duhet të përgatisë faqen e vet të internetit me ndihmën e : www.myflpbiz.com. Ndërsa Facebook na ofron mundësi të tilla që kurr nuk kanë ekzistuar. Ai tregoi se 5 menaxherët e fundit i kishte sponsorizuar nëpërmjet internetit. Per Kimin suksesi i vërtetë është sigurimi i një jete të tillë që gjithmonë e ke dëshiruar. Gjithkujt i kërkoi që të skicojë çfarë jete dëshiron të jetojë.





Pas leksionit të Kim Madsen u çfaqën punonjësit e kështjellës të Szirakut, ku morëm pjesë në një drekë të tillë në tavolinën e madhe të rrumbullaktë sa pas saj na duhej të pinim produktin Lean për të mos shtuar në peshë.

Anëtarët e Klubit të Presidentit, dhe drejtuesit që muajin e kaluar kishin plotësuar 100 pikë mundën të marrin pjesë në një drekë të veçantë në sallën e madhe të kështjellës në shoqërinë edhe të zëvendës presidentit të FLP për Europën Aidan O'Hare , drejtorit operacional për Europën Péter Lenkey, drejtorit të përgjithshëm Dr. Sándor Milesz dhe diamant menaxherit Kim Madsen. Ishte një ndjenjë fantastike të kaloje një orë me më të mirët. Natyrisht këtu nuk mund të qëndronim pa pak humor, por ndërkohe u shkëmbyen edhe mendime me vlerë për të ardhmen.

Pas drekës fjalën e mori Aidan O'Hare i cili theksoi se nëqse ndërtojmë diçka , atë duhet ta ndërtojmë si më të mirën. Në qoftë se ndërtojmë psh një urë, nuk është njëlloj se me çfarë ndjenjash e përfundojmë atë. Nëqse ndërtojmë urën e artë me të tjera mbresa dhe ndjenja do ta përcaktojmë rrugën tonë, sikur vetëm përmes një kalimi hekurudhor. Aidan foli për kredon e tij, duke nxitur këdo që edhe ne të formulojmë kredon tonë personale. Paralel foli për lidhjen midis sponsorizimit dhe xhiros. Nëqse ka sponsorizim atëhere edhe xhiroja do të rritet, nëqse nuk ka sponsorizim... ,, në botën e biznesit suksesi varet nga ajo se sa i fortë është njeriu. Personaliteti yt në FLP do të përcaktojë edhe të ardhmen tënde. Në gjithë qënien tënda nga brenda duhet rrezatuar pozitivitet. Rex gjithmonë buzëqesh." Aidani na këshilloi që të bëhemi të tillë, me të cilët njerzit do të duan të jenë gjithmonë bashkë.

Veronika Lomjanski – menaxherja e parë diamante e rajonit tonë shtroi pyetjen: cili është shkaku i asaj që je aty ku je konkretisht? Zgjidhjen duhet ta kërkojmë tek vetja, sepse e ardhmja jonë varet nga fokusimi ynë. Veronika këshilloi të mos kapardisemi me atë që kemi arritur, por të qëndrojmë gjithnjë modestë dhe njerzit do të afrohen më shumë me ne.

Ajo propozoi që të mos ,,fërkojmë ,, bashkpunëtorët e vjetër, por të sponsorizojmë njerëz të rinj. Ti japim ndërtimit të biznesit tonë një dinamikë të shëndetshme. Në qoftë se çdo muaj regjistrojmë





4 distributorë të rinj, në fund të vitit do të kemi 48, dhe nga këta do të dalin supervisorë e menaxherë të rinj e sigurisht edhe një pagesë në rritje. Energjia dhe vullti i Veronikës bën për vete gjithkënd.

Serinë e leksioneve e mbylli diamanti më i ri i rajonit Miklós Berkics . Tregoi me shëmbuj historitë interesante të prezantimit, duke futur në to edhe pjesë humori, sepse gjëra të tilla mbeten në mendjen e njerzve. Tregoi se bota e jashtme që na rrethon, është pasqyrim i botës tonë të brëndshme. Në qoftë se njeriu është negativ, atëhere ai njerëz të tillë do të tërheq tek vetja, por nqse njeriu është pozitiv dhe me shpirt, atëhere ai të tillë do të tërheq tek vetja; ky është ligji i jetës. Këshilloi që të thërrasim në këtë biznes sa më shumë sipërmarrës. Atij që i shkon mirë sipërmarrja ti flasim për atë që vërtet ka kapacitete të lira, ndërsa atyre që nuk u ecën mirë biznesi i tyre tu themi se këtu kanë një mundësi të shkëlqyer. Edhe sikur të mos njohim sipërmarrës, njohim njerëz që kanë lidhje me sipërmarrësit. Ky është zinxhiri i marketingut në rrjet (MLM)!

Miklós pyeti dy nga bashkëpunëtorët e tij drejtues, që kanë marrë pjesë në prezantimin e tij në fillim të punës në FLP, se çfarë u kujtohej nga ai prezantim. Informacionet apo detajet e asaj kohe nuk i mbajnë mend , por një gjë po: atë që Miklosit i ndritnin sytë dhe frymëzimi i tij ishte i lartë.

Por atëhere nuk kish kostum të bukur apo veturë të shtrenjtë. Por besimi në realizimin pa kufi të mundësive të Foreverit ndezi energji dhe një zjarr të tillë sikur edhe atëhere të kish qenë me kostumin më të mirë dhe me veturën më të bukur.

Pastaj thirri një menaxher të ri, të cilin e pyeti, çfarë mbante mend nga disa muaj më parë? I riu po ashtu u pergjigji se po ashtu si ata që ishin takuar 14 vjet më parë po ai pasion, po ai zjarr, po ai besim e kishte kapur edhe atë. Sipas diamant menaxherit kjo ka rëndësi, vetëm kjo ka rëndësi. Pastaj theksoi se koha ecën, ajo nuk na pret! „Merr një vendim dhe realizo enderrat e tua me ndihmën e Foreverit!”

Pas leksioneve Attila Pattaki dhe Edda dhanë një koncert të ndezur , duke krijuar një atmosferë të tillë që nuk e kishim parë ndonjë herë. Si për ta mbyllur ditën iu perveshëm edhe një herë ushqimeve të shijshme që na prisnin në tavolinën e madhe të rrumbullaktë, duke marrë kështu si dhuratë edhe një ditë tjetër të mrekullueshme.

Në të ardhmen le të jesh atje me ne edhe Ti , të shikosh madhësinë e kësaj firme, të ndjesh energjinë e pakufishme që rrezatohet nga këta njerëz të sukseshëm dhe të mësosh nga më të mirët. Mos harro vetëm 600 pikë duhen!

Tibor Lopicz dhe Orsolya Lenkó Lopiczné
Senior menaxherë
Anëtarë të Klubit të Presidentit





TË REJA? KARRIER FOREVER-I!

Forever lojtar i faktorit vendimtar në treg hyri në vitin e tridhjetekatërt në afër 150 vende, dhe nisi vitin e pesëmbëdhjetë të suksesshëm të Forever Living Products Hungari bashkë me rajonin e sllavëve të jugut dhe Shqipërinë.

Disa mijra njerëz dhe familje ndërtojnë tashmë biznesin shumëgjeneratësh të Forever-it. Produktet e firmës me një cilësi shumë të lartë dhe plan marketingu më të fortin në botë përballuan provat e dhjetëvjeçarëve, vërtetuan që mund të ndërtojnë për ata një biznes stabël, që mund të planifikohet dhe që siguron të ardhura.

I njohur prej kohësh në botë, ndërsa në rajonin tonë ky evolucion i ri u njoh në vitet e fundit, solli në publik një nocion të ri të ndryshimit të menjëhershëm të fatit: Karrierë Forever-i. Karriera bën fjalë për ata njerëz, që për një periudhë të gjatë kohe duan ta lidhin veten e tyre me një zanat, me një prirje. Duan të bëjnë gjëra të tilla, të cilat i bëjnë ata të lumtur, me të cilën mund të plotësojnë, mund të realizojnë ëndrrat, mund të prodhojnë vlera të qëndrueshme, gjatë gjithë jetës mund t'ju a japin këtë edhe të tjerëve, dhe do të dëshironin të jetonin me një punë të ndershme, duke siguruar familjet e tyre.

Kjo vazhdon të jetë aktuale, edhe sot funksionon. Është në rrethana komplet të reja, por edhe në lindje ka jetuar një herë një karrierë-imagjinuese "40 vjet në një zanat". Çfarë mbeti nga kjo në vendet e rajonit tonë? Nostalgjia, dëshira, përpjekje të dëshpëruara. Mbetën premtime të zhurmshme, rroga poshtëruese, mënyrë jetese që nuk mund të llogaritej, pushime nga puna, papunësi, modele-karriere boshe, të pa planifikueshme.

Karriera në Forever është një njollë boje e re, një përfaqësues me vlera të sigurta, një ofertë e re në koleksionin e modeleve të karrierës. Sigurisht që nuk është e vetmja, dhe jo të gjithë do ta zgjedhin atë. Kjo është "vetëm" një MUNDËSI fantastike. Në krahasim me të tjerat kjo ka vërtetuar, për tridhjet e katër vjet që funksionon për TË GJITHË në lindje, në perëndim, në veri dhe jug. 18-28 vjeçarë dhe mijra grupmosha të tjera nisin çdo ditë karrierën e tyre në Forever, zgjedhin si zanat të tyre parimin "të pasurohesh duke pasuruar të tjerët".

Lidh edhe ti kontratë me firmën e Rex Maughan-it merr më në fund në duart e tua drejtimin, më në fund të të mbushet kupa me atë që, të hedhin andej-kënde, të mbajnë me fjalë, premtime, që gjithmonë të tjerët të thonë, çfarë është e mirë për ty. Nise të ardhmen tënde, shfrytëzo mundësin, që një firmë botërore prej 3 miliard dollarësh të merr seriozisht, të vlerëson dhe të pranon si partner.



Tibor Radóczy
Soaring menaxher
Drejtor rajonal

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

SERBIA



1. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
2. VLADIMIR JAKUPAK
NEVENKA JAKUPAK
3. PRVOSLAVA MILETIĆ
4. JOVANKA STRBOJA
RADIVOJ STRBOJA
5. MILENA PETROVIĆ
MILENKO PETROVIĆ
6. PETAR AČIMOVIĆ
MILANKA AČIMOVIĆ
7. KORÓDI KOVÁCS ELIZABETA
KORÓDI JÓZSEF
8. JASNA HRNČJAR
9. MARIJA KOBILJSKI
DJORDJE KOBILJSKI
10. VECKA VELKOVSKA

SLLOVENIA



1. JOŽICA ARBEITER
DR. MIRAN ARBEITER
2. TOMISLAV BRUMEC
ANDREJA BRUMEC
3. RINALDA ISKRA
LUČANO ISKRA
4. MARIJA KEGL
ALOJZ KEGL
5. TANJA TRGLEC
JOŽEF TRGLEC
6. KSENIJA BATISTA
7. LOVRO BRUMEC
8. ANA CVIJANOVIĆ
BOŽIDAR CVIJANOVIĆ
9. DR. SREČKO HERLIĆ
10. KIM JAZBINŠEK

04. 2011.

DHJETË DISTRIBUTORËT
MË TË SUKSESSHËM
NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE
DHE TË NON-MENAXHERIT

HUNGARIA



1. DR. ADRIENNE ROKONAY
DR. PÉTER BÁNHEGYI
2. TIBOR ÉLIÁS
3. TIBOR LAPICZ
ORSOLYA LENKÓ LAPICZNÉ
4. JÓZSEF HEINBACH
DR. ERZSÉBET NIKA
5. TAMÁS RÁCZ
TAMÁS RÁCZ
6. KRISZTIÁN ÓVÁRI
7. DR. FERENC KISS
DR. IDA NAGY
8. DR. JUDIT VÉGH
9. DR. RENÁTA SZÁNTÓ SZABÓNÉ
JÓZSEF SZABÓ
10. DR. KATALIN PIRKHOFFER DR. SERESNÉ
DR. SERES ENDRE

KROACIA



1. JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
2. ANDREA ŽANTEV
3. SELMA BELAC
DARIO BELAC
4. ALEN LIPOVAC
DOLORES LIPOVAC
5. RADOŠ ŠUŠANJ
IRENA ŠUŠANJ
6. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
7. KVATERNIK JANKOVIĆ JASNA
JANKOVIĆ IVICA
8. EDVARD BADURINA
TEA MIČIĆ
9. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
10. ADNAN DJELMO
VESNA DJELMO

BOSNIA-HERCEGOVINA



1. ZORAN VARAJIĆ
SNEŽANA VARAJIĆ
2. DR. SLAVKO PALEKSIĆ
MIRA PALEKSIĆ
3. DANIJEL MARKOVIĆ
4. VRANEŠ ZRINKA
5. GAIBIJA ČATIĆ
MUNIRA ČATIĆ
6. DR. SEAD HODŽIĆ
7. VASELIJE NJEGOVIĆ
8. LJILJANA MARKOVIĆ
STOJAN MARKOVIĆ
9. JANJA DRAŠKOVIĆ
10. ANIDA MUSTAFIĆ

EAGLE MANAGER

PRILL 2011.

DR. ROKONAY ADRIENNE
& DR. BÁNHEGYI PÉTER
ÉLIÁS TIBOR
JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
& NENAD PAVLETIĆ
JOŽICA ARBEITER & DR. MIRAN ARBEITER
TOMISLAV BRUMEC & ANDREJA BRUMEC
LAPICZ TIBOR
& LAPICZNÉ LENKÓ ORSOLYA
HEINBACH JÓZSEF & DR. NIKA ERZSÉBET
RÁCZ TAMÁSNÉ & RÁCZ TAMÁS
ÓVÁRI KRISZTIÁN
ANDREA ŽANTEV
RINALDA ISKRA & LUČANO ISKRA
DR. KISS FERENC & DR. NAGY IDA
DR. VÉGH JUDIT
SZABÓNÉ DR. SZÁNTÓ RENÁTA
& SZABÓ JÓZSEF
DR. SERESNÉ DR. PIRKHOFFER KATALIN
& DR. SERES ENDRE
MÁZÁS JÓZSEF



TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT
NAGY ÁDÁM & NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA
DRAGANA JANOVIĆ & MILOŠ JANOVIĆ
TANÁCS FERENC & TANÁCS FERENCNÉ
MARIJA KEGL & ALOIZ KEGL
HEGEDŰS ÁRPÁD &
HEGEDŰSNÉ LUKÁTSI MARIETTA PIROSKA
SELMA BELAC & DARIO BELAC
VARGA GÉZA
& VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA
DOBAI LÁSZLÓNÉ & DOBAI LÁSZLÓ
VÁGÁSI ARANKA & KOVÁCS ANDRÁS
VÁRADI ÉVA
VARGA JÓZSEFNÉ
KASSAI KÁZMÉRNÉ
DR. NÉMETH ENDRE & LUKÁCSI ÁGNES
KÚTHI SZILÁRD
TÓTH JÁNOS
JUHÁSZ CSABA & BEZZEG ENIKŐ
ZACHÁR-SZŰCS IZABELLA
& ZACHÁR ZSOLT





RICHÁRD KUN

Richárd Kun pronar i disa firmave, si profil kryesor të sipërmarrjes të tij ka patur importin e luleve. 36 vjeçari nga Debreceni, që tani jeton në Budapest në shkurt të këtij viti arritinivelinemenaxherit.SponsoritijështëMónikaMolnár

PA ËNDËRRA NUK MUND TË JESH E I SUKSESHËM

të reja ta prezantoj veten në Forever. Shpresoj që për disa muaj do të arrij një nivel të ri.

Cilat janë ato cilësi që vlejnë njëlloj si në sipërmarrjen tradicionale dhe këtu në FLP, dhe që mund ti shfrytëzosh edhe këtu?

Këmbngulja, objektivat, ëndërrat. Këto janë më të rëndësishmet, pa këto nuk mund të kesh sukses. Pikërisht kjo ishte ajo që më tërhoqi tek njerzit që njoha këtu. Dhe duhet të permend edhe dashurinë për tjetrin. Në bisedat e mia gjithmonë e theksoj se dashuria është baza e çdo dije dhe krijese. Këtë nuk e them si besimtar por pa dashuri nuk mund të jetojmë në këtë botë. Ka rëndësi që gjërat negative ti përjashtojmë nga jeta jonë, dhe të jemi në gjendje të hedhim hapa të mëtejshme. Këtu në FLP njeriu gjen një sistem të gatshëm nuk duhet të mendosh ndryshe se nga vinë paratë, këtë sistem tashmë e ka ngritur në mënyrë të persosur Rex Maughan. Në biznesin tradicional e gjithë kjo është shumë më e vështirë, atje duhet të kujdesesh për gjithshka.

Cilat janë argumentat, me të cilat e ke siguruar veten , se po duhet që të ndërtohet rrjetin MLM?

Ajo që duhet dhe që ja vlen është e drejta e shpërblimit si e drejtë autori. Një sipërmarrës i madh për këtë duhet të përfshihet në këtë rreth që të mund të fitojë lirinë, që nuk do të mund ta arrinte. Shëmbull i kësaj janë ushëtimet e organizuara nga FLP. Në biznesin tradicional këtë kohë nuk mund ta gjesh, por edhe sikur ta gjesh, atëhere, ashtu sikurse më ka ndodhur edhe mua , do të telefonojnë gjatë gjithë kohës së pushimit, do të mbetesh i lidhur pas laptopit dhe nuk do arrish të bësh një pushim të qetë. Ndërsa këtu ngre një rrjet të tillë normal, dhe këtu bën një jetë më të lehtë dhe më të qetë.

Për ty dihet që je marrë shumë me jetën e biznesit, dhe biznesi yt është në listën e firmave të mira, dhe me siguri ke një jetë për tu patur zili. Cili është shkaku që tani po e ndërton karrierën në Forever.?

Këtë pyetje ma kanë bërë shumë por përgjigja është shumë e thjeshtë. Edhe si sipërmarrës tradicional mendoj se njerzit duhet të jenë të hapur ndaj gjithshkaje. Vjet në Tetor më thirri Monika për një weekend në Eger. Atje u njoha me Miklos Berkics dhe me Jozsef Szabo, dhe e kam pranuar që u habita nga kaq pika të perbashkëta. Nga njëra anë kjo ishte edhe një sfidë për mua, në se do të mund ta bëja edhe këtë lloj biznesi, por nga ana tjetër më tërhoqi edhe fitimi por edhe vlerësimi që të bëhet këtu. Si sipërmarrës tradicional kurdo mund të ndërtohen biznese edhe me disa miliarda, por jo patjetër do të marrësh vlerësimin e duhur, kjo më ka munguar në jetën e biznesit tim. Mbasi këtu kam ardhur edhe për fitimin, sigurisht nuk dua të qëndroj në nivelin e menaxherit, por dua të eci drejt diamantit, është e qartë kjo nuk është aq e thjeshtë të perputhet me punën që kam patur deri tani.

Ku e ke vënë theksin tani në jetën tënde?

Pas kualifikimit theksin e kam patur tek biznesi im tradicional, por nga fundi i muajit Maj do të doja që me forca

Besoj se ecën me plane, planizove rrugën e menaxherit dhe atë pas saj.

Po, ashtu është. Në përgjithësi unë përcaktoj objektivat finale, që dua të arrij. Nivelin e menaxherit e planifikova me vetëdije, ndërsa këtë vit dua të bëj një surprizë, objektivi im është arritja e nivelit të zafir menaxherit, do të doja të realizoja 1500 pikë por edhe të jem një nga fituesit e shpërblimit Profit Share. Në planet e mija krahas bashkëshortes më ndihmon edhe mentori im Terezia Herman

Cilat janë metodat e tua, si punon?

Këtë nuk është aq lehtë ta jap, sepse jetoj në strukturën time personale. Sjell me vete edhe mentalitetin e sipërmarrësit tradicional dhe në biznesin e FLP shfrytëzoi sistemin e mardhënieve të mija shumë të mira. Shëmbulli i karrierës time MLM, kryesisht për këtë do të tërheqë shumë sipërmarrës që më njohin. Ky biznes mund të të japë vërtet siguri, mbasi në kohën e sotme nuk është lehtë jeta e sipërmarrësve, atë e rëndojnë shumë taksa, një firmë mund ta mbash me shumë stres dhe tension nervor. Bashkshortja më ndihmon shumë në punën e përditshme, ajo organizon prezantimet, pa atë nuk do të mund ta ndërtoja rrjetin. Është një mbështetje e vërtetë për mua, jam shumë i lumtur që e kam pranë. Ndërsa unë zhvilloj mirë marketingun. Paralel me sipërmarrjen time tradicionale, organizoj punët me FLP, me shumicën takohem tek për tek, megjithatë kjo kërkon shumë kohë, unë e konsideroj një nga metodat e bindjes më të efektshme. Në takimin në grup një apo dy pjesëmarrës me botkuptim negativ, mund të ta futin takimin në një drejtim të keq. Prandaj është më mirë të bisedosh tek për tek. Është më familjare, kur kandidati i mundshëm të tregon për problemet e tij, për të cilat unë di si të reagoj.

Mardhëniet tuaja si çift në ç drejtim ndikon në punën e perbashkët?

Në jetë një nga gjërat më të rëndësishme është ekuilibri. Ka ekuilibër biznesi, por ka edhe ekuilibër të jetës private. Tek kush mund të mbështetet njeriu përveçse tek bashkëshortja apo bashkëshorti? Mbështetja e bashkëshortit është e domosdoshme dhe për fat tek ne kjo funksionon. Problemet përgjithësisht lindin atëherë kur lëkundet ekuilibri i biznesit dhe kjo mund të ndikojë edhe në jetën private. Prandaj ka rëndësi që jetën private ta vendosim në baza shumë të qëndrueshme. Për shembull nuk lejohet që të diskutojmë për paratë, paraja vjen e ikën, rrjedh, ngase humbasim para për diçka, ajo nuk ka ndodhur kot, diçka kemi bërë keq. Por në kuptimin e ligjit të gravitetit po kështu edhe mund ti rifitojmë prapë.

Çfarë mesazhi u jep atyre që tani njihen me FLP, të cilët për herë të parë marrin në dorë revistën e Foreverit?

Këmbëngulje, vetëm me forcë ecet përpara dhe mos u besoni atyre që kërkojnë tu shmangin nga rruga e drejtë. Dëgjoni zërin e brëndshëm dhe sipas tij ecni përpara, kjo është më e rëndësishmja! „Në qoftë se beson në diçka, mos ja lejo vetes që momentet e veçanta të të largojnë prej saj!”





ARRITËN NIVELIN E MENAXHERIT

Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
(sponsor: *Tihomir Stilin dhe Maja Stilin*)

„Për gjithkënd që është i prirur për të punuar vazhdimisht më vete dhe për vete, Forever Living Products i jep një kënaqsi të pakufishme. Jemi krenar, që u bëmë pjesë e saj. Vlerat më të larta i pasqyrojnë kjo fotografi.”



NIVELIN E MANAGER-IT E ARRITËN

Miletić Prvoslava
(sponsor: *Leposava Djurić*)

“Nisuni në rrugën e shëndetit dhe të fitimit të mirë, bëhuni pjesë e skuadrës sonë, jetoni ëndërrat tuaja, shijojeni jetën!”



Vecka Velkovska
(sponsor: *Prvoslava Miletić*)

„Një nga objektivat e mi ishte të bëhesha menaxher. Ai që ka objektiva, nuk ka gjë që ta pengojë në rrugën e tij.”



Selma Belac & Dario Belac
(sponsor: *Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić*)

“Punët e deri tanishme nuk i kam zgjedhur vetë, por mi kanë dhënë. Prandaj i faleminderit sponsorve të mi, Jadrankës dhe Nenadit që më njohën me mundësitë e FLP, më dhanë kurajo dhe besuan tek unë. Faleminderit edhe familjes time që pranoi që unë të zgjedh dhe që të ndërtoj jetën time deri në fund- së bashku me bashkshortin tim.”



Marija Kegl & Alojz Kegl
(sponsor: *Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter*)

“Produkte të klasit të parë, sponsor të mrekullueshëm, një skuadër e mirë dhe pak këmbëngulje të çojnë në realizimin e qëllimeve.”



Kázmérné Kassai
(sponsor: *Tibor Éliás*)

„Njeriu vjen një ditë e befasohet, që asgjë nuk ka rëndësi përveç shëndetit dhe asaj që të duash. Në FLP mu riktheje energjia rinore, dhe gjeta shumë miq të rinj që më duan. Ndërkohë hodha bazat edhe... të ardhmes të nipërve të mi, e çfarë do dëshiroja tjetër?! Më në fund jam njeri i lumtur dhe e lirë. A e patë se edhe kaq e moshuar munda ta bëj këtë punë!”



József Mázás
(sponsor: *Szabóné Dr. Szántó Renáta & Szabó József*)

“Për 8 javë u bëra drejtues. Shumë duhet punuar për ta arritur, por ky është vetëm fillimi për tek diamanti.”



Dr. Judit Végh
(sponsor: *Dr. Adrienne Rokonay & Dr. Péter Bánhegyi*)

“Në fund të fundit nuk duhet llogaritur sa vjeç je, por sa jetë ke patur në vitet e tua”
(Abraham Lincoln)
Unë mendoj se mund të jem e kënaqur”

SË BASHKU NË RRUGËN DREJT SUKSESIT

K O S O V A , S E R B I A , M A L I I Z I , S L L O V E N I A



NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Gorazd Babić
& Karina Brumec
Katica Soldo
Kresz Zoltán
Lelkes András
Alen Lipovac & Dolores Lipovac
Majoros Tibor
Mayer Krisztián
Radoš Šušanj & Irena Šušanj



NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Bakos Zsuzsanna
Barkóczy István
Barta Vince & Barta Vincéné
Bartus Gyula & Bartus Gyuláné
Bársony László & Bársony Lászlóné
Sanja Begović

Nada Begović & Stevan Begović
Adnan Djelmo & Vesna Djelmo
Silvia Monika Janović Djokić & Dejan Djokić
Dombai Szandra
Dr. Király Tünde & Nagy Károly
Esztergályos Károly & Esztergályos Szilvia
Farkasné Halász Lívia
Filipov-Vass Ágnes & Filipov Gábor
Fogta József
Gál Mátyásné & Gál Mátyás
Vera Gavrilović & Miloje Gavrilović
Hadnagy Levente
Hajdú Csaba & Hajdúné Papp Edina
Hajnal Ildikó
Hajnal Tibor
Hermann Attila Roland & Suri Melinda
Ivana Ivanović
Branislava Ivanović
Jenei Sándor
Zoran Jevtić & Jasmina Jevtić
Jovanovic Marina
Kassay Ildikó

Kiss Dorottya
Kissné Ruzsics Erzsébet & Kiss Péter
Kissné Vass Gabriella & Kiss Zoltán
Konta Branka
Koszora Zita
Mirrada Krasnići & Afrim Krasnići
Laczkó Ákos & Laczkóné Graf Erika
Rosa Lazarević
Marofka Ágoston Pál
Adriana Mazikova & Tomaš Mazik
Pethő Orsolya
Slavka Pleskonjić
Mirjana Radojević & Slobodan Radojević
Staša Skrbiš
Katja Smrekar
Szenes Mihály
Szűcs Tímea
Branka Tomasević & Borislav Tomasević
Danijela Urošević & Nikola Urošević
Váradi György
Varga Zsolt Ferencné
Zoran Vračić & Marina Baburić Vračić



FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

NIVELI 1

Jožica Arbeiter & dr. Miran Arbeiter

Bánhidya András
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Marija Buruš & Boško Buruš
Dr. Dósa Nikolett
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Kása István & Kása Istvánné
Kemenzei Vince & Tamási Krisztina
Dr. Kiss Ferenc & dr. Nagy Ida
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Major István & Majorné Kovács Beatrix

Mayer Péter
Mohácsi Viktória
Molnár Judit
Molnárné Kalcsu Klára
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Marija Nakić & Dušan Nakić
Orosházi Diána
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Papp Imre & Péterbenze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokony Adrienne & dr. Bánhegyi Péter
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Sebők Judit
Senk Hajnalka
Dr. Seres Endre
& dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Szöllösi Cecília
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnady Beáta & Vörös Zoltán
Térmegei Lászlóné & Térmegei László

Visnovszky Ramóna
& Bognár Gábor

NIVELI 2

Dragana Janović & Miloš Janović
Révész Tünde & Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva & Szép Mihály
Varga Géza & Vargáné dr. Juronics Ilona

NIVELI 3

Berkics Miklós
Bruckner András & dr. Samu Terézia
Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmai István & Halminé Mikola Rita
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre & Lukács Ágnes
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert





KOMBINIMI
I NGJYRAVE
TIPI I

Vjeshtës

Kombinimi i ngjyrave bazohet në atë duke patur parasysh që ngjyrat që karakterizojnë stinët e vitit pasojnë njera tjetrën: në pranverë (tipi i ngrohtë) dielli shkëlqen magjepsës me nryra të ngrohta në ngjyrë ari; në verë (tipi i ftohtë) përcaktuese janë ngjyra blu e qiellit dhe ngjyra blu e kaltër e detit; në vjeshtë (ngrohtë) ngjyra e mijra gjetheve që bien, ndërsa në dimër (ftohtë) bardhësia e dëborës. Tonet e këtyre ngjyrave merren për bazë në grupimin e njerzve sipas kombinimit të ngjyrave për flokun, për qerpikët, për vetullat, ngjyrën e syve dhe tonin e fytyrës. Nqse njohim ngjyrat tona, shumë më lehtë mund të zgjedhim rrobat dhe grimin që na përshtatet!

TIPI I VJESHTËS

Ngjyrat e vërteta për gratë e "tipit të vjeshtës" janë ngjyrat e tokës dhe nuancat e arit. Ngjyra e fytyrës për tipin e vjeshtës ka për bazë ngjyrën e artë, të ngrohtë dhe të ndriçuar. Ngjyra e lëkurës mund të jetë e hapur ose ngjyrë kockë elefanti në rozë, apo ar në bezhë deri në ngjyrën e bronxit. Shpesh është me quka. Gratë e vjeshtës pavarësisht nga ngjyrat bazë të ngrohta, shpesh janë të zbehta. Nxihen me vështirësi, digjen lehtë. Në të shumtën e rasteve flokët i kanë të kuqe ose të paktën me ndriçim të kuqërremt. Mes tyre gjenden të gjitha nuancat që nga gështenjë në kafe deri te ngjyra e bakrit dhe nga bjonde e kuqërremtë shkon deri ngjyrë karotë, por atje në koleksion gjëndet edhe bjondja e artë e errët si dhe kafa e errët. Në harmoni me ngjyrën e flokëve në shumicën e rasteve edhe ngjyra e syve është ngjyrë e ngrohtë. Mund të jetë kafe e artë, kafe e errët, lajthi ose ngjyrë qelibar.

NGJYRAT

Tipit origjinal të vjeshtës i shkojnë shumë ngjyrat bazë origjinale të natyrës. M.q.s. qerpikët, vetullat, buzët dhe fytyra kanë shumë mundësi të jenë pa ngjyrë, nuk mund të mos bëj një grim të përshtatshëm. Ngjyrat e vjeshtës janë intensive, të ngrohta, me hije, me tone bazë ngjyrën e artë-të ngjashme me natyrën e vjeshtës, ngjyrën e pyllit, të tokës. Duhet anashkaluar ngjyrat e zezë, e bardhë, rozë, deti, gri dhe tonet e ftohta e të ndezura. Tipi i vjeshtës është tip elegant sportiv karakterizohet nga copa një ngjyrëshe natyrale apo me mostra: p.sh. lëndë e parë mëndafsh, lin, fije leshi, çdo lloj qimesh dhe lëkura të egra. Si zbukurim pothuaj mund të përdoren të gjitha. Prerja në përgjithësi është e gjërë, me pak rrudha, duke përdorur kështu vetitë origjinale të vetë copës.

VESHJA

Këpucët janë të sheshta ose me taka me lartësi mesatare, ngjyrë kafe, ulliri, ndryshk në kafe ose ngjyrë kockë elefanti. Për çantat janë karakteristike format ekzotike, lëndë të para natyrore ose zbukurime të shumta - lin ose lëkurë e egër e kombinuar me dru. Çorapet janë të arta në kafe, bezhë e hapur ose e errët, kanellë, ngjyrë ulliri. Bizhutë më të bukura janë me arë, si dhe ato që janë me lëndë të parë të verdhë dhe ngjyrë të kuqërremtë bakri, por në mënyrë të veçantë duken bukur edhe bizhutë e stilit afrikan vëthët, varëset me dru-lëkurë dhe kockë elefanti.

GRIMI

N.q.s tipi i vjeshtës disponon lëkurë me ngjyrë të hapur, bezhën, ndërsa me ngjyrë më të errët bronxin, mund të përdorë fondatinë në kafe. Skuqës të fytyrës rekomandohen ngjyrat koral, pistrang, kanellë, terakotë ose e kuqe e ngrohtë, por në asnjë mënyrë ngjyra rozë. I kuqi i buzëve nuk duhet të jetë i hapur, tipit të vjeshtës do ti shkonte më mirë me shkëlqim varak i artë. Për kapakët e syve do ti shkonin të gjitha nuancat e ngrohta të ngjyrës së tokës, por të lyhen me shtresë të hollë, ngjyrat e akullta janë të ndaluara. Të anashkalohen lapsat e zinj, dhe manikyri mundësisht të ngjasojë me të kuqin e buzëve. Ngjyrat që rekomandohen për flokët janë bakër i kuqërremtë, mogano, e kuqe në bjonde, bjonde në ar, gështenjë në kafe dhe kafe e errët e ngrohtë. Nuk rekomandohet lyerja me fije.

SONYA® CREAM TO POWDER FOUNDATION



113 golden sun

114 mocha

115 raisin

SONYA® BLUSH



156 nature

159 berry rosewood

SONYA® EYESHADOW



133 ginger

150 pot of gold

140 fudge brownie

143 birch

SONYA® LIPSTICK



118 coffee cream

121 chocolate kisses

124 dusty rose

SONYA® LIP PENCILS



173 mahogany

175 cocoa

181 golden shimmer

SONYA® EYE PENCILS



176
burnished brown

178
jazz

SONYA® LIP GLOSS



192 sunglow



SONYA® PALETTES

FAB PARTY

FOREVER YAKS



BUDAPEST, 2011. 05. 21.

NË MBRËMJEN E 21 MAJIT MUNDËM TË FESTONIM PËRSËRI NË BUDAPEST, NË QËNDRËN SYMA, KU U KËNAQËM ME PIJEN FAB, ME PRODUKTIN PËRSËRI TË VEÇANTË, QË KA VËNË NË LËVIZJETREGUN.



Është i aftë, ai që do

E për çfarë ?

Për çdo gjë, që ëndërron për veten e tij. Për çdo gjë, që dëshiron të arrijë. Të rrih atje mes atyre rrethanave, për t'u kënaqur me pak, gjithnjë e më pak. Apo t'a shkundim veten; të dalim nga gropa, edhe nëse e dimë që aty do të na bien të gjithë thonjtë. Me lyp, me përballu shuplakat, poshtërimin. Me fal përkrashjen, të kërkosh ndihmë, të jetosh suksesin. Të jesh NJERI, edhe nëse sipër, do të ecësh nëpër re!

Të 1500 vetat ishin pjesë e një eksperience të veçantë, të cilët të gjithë fundjavën e parë të majit e kaluan në hotelin Jakab, në „përgatitjen për fluturim të shqiponjave” të Miklós Berkics, nga ku shumë drejtues të mëdhenj morrën krahë, ku në çdo dy muaj mund të mësojmë zanat, komunikim, njerzillëk, marrim motivim, mirënjohje, dashuri dhe ku pjesëmarrja si lektor dhe dëgjues është një respekt i njëlojtë.

„Është i aftë, ai që do!” titulli i leksionit të parë të menaxherit të ri safir-diamant Nana Kouldiati, u shndrrua në parrullë në fund të dy ditëve. Zonja franceze me kapele, me lëkurë ngjyrë çokollatë e cila me elegancën e saj personale krijoi modë, na mahniti me zërin e saj, me fjalët dhe me xhestet e saj. Bëri pyetje, dha përgjigje të sakta, nxorri në pah fakte që ekzistojnë prej kohësh, luftoi frikën. Ajo që sot jeton në Francë, ka lindur në Nigeri, u rrit në Burkina Faso nënë e gjashtë fëmijëve, e cila morri diplomën për sociologji dhe psikologji në Sorbonë, ndau me ne çaste të shënuara të jetës, të luftës; vazhdimësin gjatë të cilës krijoi edhe një përvojë të vetën, që ai që do, është i aftë. Nëse është e nevojshme i thuhet jo edhe traditës qindra vjeçare të popullit tënd, përsëri dhe përsëri të ngrihesh në këmbë, ta rifillosh nga e para sa herë që të duhet, deri sa të arrish qëllimin. Të flasësh çdo ditë me pesëqind persona, brënda pesë javëve të ndërtosh biznesin e menaxherit, pas një viti të soaring-ut, përsëri me mbushjen e një viti të arrish nivelin e safirit, pastaj ta fillosh të gjithën nga e para, sepse nga 9 menaxherët në front 8 ranë..... Dhe ndërkohë vazhdimisht të ndryshosh, të zhvillohesh.

Shumë nga ne i morrën kartvizitën. Pret sa më shpejt, si shenjë të asaj, që realizuam, atë që i premtuam asaj: që të arrijmë qëllimin tonë më të afërm. Sepse në jetë çdo gjë fillon me një vendim ! Këto dy ditë ishin një eksperiencë e nderuar, ngacmuese, trullësëse. Forca e dëshirës, vendosmëria, dashuria, besimi, dëshmija e përvojës është : n.q.s. dëshiroj, edhe unë jam i aftë që ta realizoj atë!

Annamária Kürtös
supervisor



Holiday Rally 1.

NIVELI 1

Kassai Kázmérné
Dr. Dragiša Veličković & Jelena Veličković
Hajdú Csaba & Hajdúné Papp Edina
Adnan Djelmo & Vesna Djelmo
Amira Šurković
Bajkóné Varga Júlia
Damir Pejín & Milica Bulović
Andriska József
Kun Richárd
Bakos Zsuzsanna
Dr. Végh Judit
Vecka Velkovska
Vanja Janković & Dragan Janković
Jávorszki Róbert & Bata Krisztina
Varga Sándor
Filipov-Vass Ágnes & Filipov Gábor
Farkasné Halász Lívia
Dr. Szénai László & dr. Szénainé Kovács Gabriella
Szűcs Tímea
Ács Emőke & dr. Fekete-Szabó Tamás
Nagy György & Pezenhoffer Ágnes
Dr. Sahinné Kása Erzsébet & dr. Sahin Fawaz
Hermann Attila Roland & Suri Melinda
Ujvári Eszter & Koutlianis George
Mirsada Krasnići & Afrim Krasnići
Máté Judit
Mata Anna Ágnes
Gorazd Babić & Karina Brumec
Nenad Cvejić
Gál Mátyásné & Gál Mátyás
Koszora Zita
Nagyné Frank Noémi
Hahnagy Levente
Kiss Dorottya
Staša Skrbiš
Bartus Gyula & Bartus Gyuláné
Barkóczy István
Váradi György
Danijela Urošević & Nikola Urošević
Silvia Monika Janović Djokić & Dejan Djokić

Branka Tomašević & Borislav Tomašević
Vera Gavrilović & Miloje Gavrilović
Marina Jovanović
Nada Begović & Stevan Begović
Majoros Tibor
Adriana Mazikova & Tomas Mazik

NIVELI 2

Berkics Miklós
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Szántó Erika & Gyurján László
Radoš Šušanj & Irena Šušanj
Fischhof Zsuzsanna
Lara Vlahović
Szilágyi Lászlóné & Szilágyi László
Kovácsné Lőrincz Ágnes & Kovács István
Selma Belac & Dario Belac
Tanja Trglec & Jozef Trglec
Marija Kegl & Alojz Kegl
Alen Lipovac & Dolores Lipovac
Vidó Irén
Nyerki Norbert
Betléri Petra & Betléri Zoltán
Tiszai Zoltán & Tiszai Zoltánné
Molnár András
Nagy Zsuzsanna
Mázás József
Maja Dragović Brkljac & Igor Brkljac
Katica Soldo
Bukovics Alexandra
Szilvási József
Vécsei Magdolna
Tanja Karović
Barta Béla
Berta Erika
Hegedüs László
Mgr. Edita Kordaova & Korda Jan
Bartuczné dr. Barna Erzsébet & Bartucz István
Leskovar Péter & Kebert Nataša



NJOFTIME

Në faqen e internetit www.foreverliving.com distributorët tanë duke klikuar mbi "HYRJA E DISTRIBUTORËVE" (emrin dhe fjalëkalimin e nevojshëm për hyrje e gjejnë në faqen e fundit të llogarisë së bonusave mujor) ndër të tjera mund të sigurojnë informacionet me vlerë të mëposhtme:

- rezultatit e pikëve ditore
- dyqanin tonë në internet
- llogarinë e bonusave mujor

Në faqen e internetit gjenden edhe informacione dhe materiale të tjera marketingu, si përshembull:

- revista jonë mujore
- informacionet e FBA-s
- kalendari i aktiviteteve
- informacione rreth programeve motivuese
- formularë të shkarkueshëm
- materiale mësimi, katalogë
- Politika Ndërkombëtare e Biznesit tonë

Kanali ynë i internetit YouTube gjendet në adresën <http://www.youtube.com/user/AloePod>.

SHITJE, REKLAMË

Shitja e produkteve tona dhe materialeve të marketingut është e ndaluar si në rrugë në tregëtie të zakonshme, ashtu edhe në rrugë elektronike! Ju lutemi studioni pikat përkatëse 14.2.5 dhe 14.9.1 të Politikës Ndërkombëtare të Biznesit. Po këtu mund të informoheni edhe rreth rregullave në lidhje me përgatitjen e faqes personale të internetit (14.9.2.) dhe reklamës (14.14.) së veprimitarisë suaj.

Për të marrë **TË DHËNAT RRETH QARKULLIMIT** ju sigurojmë mundësitë e mëposhtme:

- në internet – në pjesë e distributorit të faqes së internetit www.foreverliving.com

- me ndihmën e softerit Forever Telefon

- nga personeli ynë i shërbimit, të cilët në Hungari mund të merren në telefon numrat +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera të rajonit në numrin +36-1-332-5541.

Korrigjimi i KONTRATAVE TË DISTRIBUTORIT

(regjistrimi i distributorit, regjistrimi me autorizim i distributorit, si dhe modifikimi, plotësimi dhe anulimi i tyre) nuk lejohet. Ju lutemi nëse bëni ndonjë gabim gjatë plotësimit të tyre, mos e korrigjoni atë në asnjë mënyrë, por plotësoni një formular të ri. Kontrata duhet të nënshkrohet personalisht nga pala që lidh kontratë (distributori). Nuk pranohet kontrata të korrigjuara ose të nënshkuara nga persona të tjerë.



NJOFTIMET E PËRFAQËSIVE TË HUNGARISË

KALENDARI I AKTIVITETEVE

Success Day: 18. 06. , 2011. 23. 07. 2011., 17. 09. 2011., 12. 11. 2011.

POROSI PRODUKTESH

Produktet mund të blihen personalisht në përfaqësitë tona, por edhe mund të porositen:
- Në telefon në numrat celular 36-70-436-4290 dhe +36-70-436-4291 ose në numrat e linjës +36-1-297-5538-as dhe +36-1-297-5539 gjatë ditëve të punës në orarin 8-20, si dhe falas në numrin e gjerlbër +36-80-204-983 gjatë ditëve të punës në orarin 12-16.

- Në dyqanin tonë në internet i cili mund të arrihet nga faqja e internetit www.foreverliving.com, ose në mënyrë të drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu.

Produktet e porositura në telefon ose në internet ua transportojmë në shtëpi brenda 2 ditëve – duke lënë takim paraprakisht. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 cc shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekëve Popullor të Hungarisë.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella +36-70/414-2335

Dr. Kozma Brigitta +36-70/424-6699

Dr. Mezösi László + 36-70/779-1943

Dr. Németh Endre +36-70/389-1746

Dr. Terézia Samu /70/627 5678

Dr. Edit Révész Siklósné - Kryetare e Komitetit të Mjekëve Specialistë

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György +36-70/414-2913

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

- Qendra Mësimore:

1067 Budapest, Szondi utca 34.

tel.: +36-1/332-5956, +36-70-436-4285

Ndryshon orari i hapjes së magazinës së rrugës

Szondi: H-P: 10:00-21:00

Drejtorja Qendrore e Budapestit:

1183 Budapest, Nefelejs u. 9-11.

E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu

Tel.: +36-1 269 5370, +36-70-436-4288, 4289

Drejtor gjeneral: Dr. Milesz Sándor

mobil: +36 70 316 0002

Vida Mónika me kodin 159,

mobil: + 36-70-436-4278

Drejtor i financës: Rókasné Véber Gabriella

Tel.: + 36-1-291-8995/171-es mellék

mobil: + 36 70 4364220

Drejtor kontrologu: Suplicz Zsolt

Tel.: + 36-1-291-8995/181

mobil: + 36 70 463 4194

Drejtor i Informatikës,

Llogarisë dhe Çështjeve

Drejtoreshë e shitjeve dhe e zhvillimit të shitjeve:

Erzsébet Ladák Tel: +36-1-269-5370/ ext.160 dhe

Cel: +36-70-436-4230

Drejtoreshë e marketingut dhe e

komunikimit: Bernadett Huszti: Ext: 194, Cel:

+36-70-436-4212

Drejtorja Qëndrore: : Tel.: +36-1-269-5370, fax: +

36-1-297-1996

Magdolna Darvas:

Ext: 159, Cel: +36 70 436 4197

Zsuzsanna Gero:

Ext: 158, Cel: +36-70-436-4272

Petróczy Zsuzsanna me kodin 106,

mobil: + 36-70-436-4276

• Drejtoria Rajonale e Debrecenit:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52/349-657, +36-70-436-4286

Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.

• Drejtoria Rajonale e Szegedit:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.

tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712

Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor

• Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:

8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-20/467-8603

Drejtori i rajonit: Kiss Tibor

Forever Resorts

Hoteli Késhtjella e Szirakit

3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel: +36-32-485-300

fax: +36-32-485-285.

Drejtoresha e hotelit: Király Katalin

Faqja e internetit:

www.kastelyszirak.hu



NJOFTIMET E ZYRAVE JUGLINDORE



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11010 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381 11 3970 127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

Beograd, Success Day: 25.6.2011., 24.9.2011., 26.11.2011

Zyra e Nishit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

Drejtori i rajonit: Branislav Rajić.

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević:
+381 23 543 318

Të martën në orën 13.00 16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.



MALI I ZI

Zyra e Podgoricës: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

Numri i telefonit i specialistes mjek:

Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SLLOVENIA

Zyra e Ljubljanës: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386 1 562 3640.

porosi e produkteve: mobil: +386 40 559 631, tel: +386 1 563 7501

Hapur: Hënë 12.00-20.00

Martë, Mërkurë, Enjte, Premte, 9.00-17.00

Adresa e magazinës së Lendavit: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.. tel.: +386 2 575 12 70, Fax: +386 2 575 12 71, e-mail: forever.living@siol.net.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Trainim:Leksione të lira, çdo të mërkurë ora 19.00, në Draš Center, Maribor, Pohorska 57.

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Arbeiter Miran: +386 4142 0788

Ljubljana, Success Day: 19.11.2011



KROACIA

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771

Zagreb, Trakoscanska 16., Të Hënë dhe të Mërkurën ora 18-19

Zyra e Rijekës: 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 12.00–20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00 tel: +385 51 372 361, +mobil: +385-91/455-1905

Drejtori i rajonit: Dr. Laszlo Molnar

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Ljuba Rauški Naglic, mobil: 091 51 76 510

Në ditët teke në orarin 16.00–20.00.

Opatija, Success Day: 15.10.2011

Trainime:

Rijeka, Strossmayerova 3 a.,

Të Hënë dhe të Enjten, ora 18-19



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535.

Drejtori rajonal: Attila Borbáth,

Drejtori i zyrës: Xhelo Kiqaj, tel/fax: + 355 694066811, e-mail:Flpalbania@abcom.al

Kontaktim ne ditën e punes: 9-13, 16-20, te dielen 9-13
Tirana, Success Day: 20.11.2011.



BOSNIA-HERCEGOVINA

Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387 55 211-784, +387 55 212-605, fax: +387 55 221 780.

Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Dzemala Bijedica 166 A.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00–16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit (ditë pune) organizojmë një Ditë Suksesi mini në zyrën e FLP-s.

Drejtoresha e zyrës: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 10.12.2011



KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



nature



COENZYM Q10

Boshti lëvizës i jetës

Coenzyma Q10 për herë të parë u nxuarr nga zemra e lopës më 1957. Më vonë u percaktua se kjo lëndë gjëndet vazhdimisht në organizmat e gjalla. Q10 (e cila në kiminë farmaceutike quhet ubidecarenon) mund të gjëndet vetëm tek sisorët. Tek njeriu ajo gjëndet në përqëndrimin më të madh prej 70mg/kg në muskujt e zemrës. Përveç kësaj një sasi e konsiderueshme gjëndet edhe në mëlçi, në veshka dhe në kafazin e kraharorit. Studiuesit e Universitetit të Teksasit, Karl Folkers dhe kolegët e tij njohën efektin me rëndësi jetike të Q10 për frymëmarrjen e qelizave të njeriut dhe prodhimin e energjisë si dhe mungesën e saj në rastin e sëmundjeve të zemrës të njeriut. Ndërkohë, gjithnjë e në një numur më të madh u shtuan studimet shkencore që flisnin për Q10 dhe gjithnjë e më shumë studiues pershkruanin mekanizmin e efektit të Coenzymes Q10 dhe vetitë e saj për efektet në zemër dhe në sistemin imun. Dr. Peter Mitchell më 1978 mori vlerësimin më të lartë, me çmimin Nobel për njohjen dhe pershkrimin e Q10 dhe rolin që luan ajo në grimcat përgjegjëse për prodhimin e energjisë të qelizave, të ashtuquajtura mitochondriume si dhe për teoritë që hapin rrugën për të ardhmen.

Në vitet 1980 CoQ10 u kthye persëri në qendër të vëmendjes. U dyfishua rezultati i eksperimenteve që theksonin se CoQ10 do të jetë mjet i mundshëm për kurimin e shumë sëmundjeve. Në këtë periudhë u bë e mundur një sasi e madhe e prodhimit farmaceutik të CoQ10 të pastër për qëllime studimore dhe në dispozicion u vu teknika e matjes të saj në gjak dhe në inde. Suedezi L.Ernster percaktoi se antioksidanti CoQ10 ka veti që kap rrënjët e lira të dëmshme. Në vitet 1990 hyri në përdorim si plotsues dietik dhe për efektet e saj u botuan në shkallë ndërkombtare një numur artikujsh. Në vitin 2003 u përdor si ilaç i njohur zyrtarisht për sëmundjen Huntington dhe për terapinë e insuficencës kardiace congestive të fëmijërisë. CoQ10 merr pjesë në sintezën e energjisë të organizmit. Sa më i lartë përqëndrimi në nivel qelizash, qelizat aq më shumë energji prodhojnë. Prodhimi natyral i Q10 nga organizmi pakësohet, për shkak të plakjes dhe të një numuri sëmundjesh kronike. Pikërisht për këtë Q10 ka një rol shumë të rëndësishëm. Një numur studimesh flasin për atë që niveli i Coenzymes Q10 është shumë më i vogël në organizmin e atyre njerzve që kanë kaluar sëmundje.

Pasuritë e natyrës VI.

Ç'ËSHTË Q10?

- ajo është një Coenzym, një vitaminë natyrale
- ajo është një molekulë mbrojtëse dhe larguese e helmeve
- është kusht për funksione jetike
- është prezent kudo në organizmat e rinj (deri në moshën 30 vjeç)
- rrit fuqinë e zemrës pa stërvitje
- forcon sistemin imun dhe ndihmon në parandalimin e sëmundjeve, dhe nëpërmjet kësaj ngadalson „rëniën „ e organizmit.
- mbron nga infrazioni i zemrës
- ul tensionin e lartë të gjakut
- rikthëson aktivitetin rinor si dhe freskinë fizike e shpirtërore

Deri tani njihen 10 Coenzyma Q, Q1 deri Q10. Nga këto, ajo që ka rëndësi për njeriun është Coenzyma Q10. Gjatë ushqyerjes Coenzyma Q10 hyn në organizmin tonë. Procesi i transformimit kimik bëhet në mënyrë të përbashkët nga faktorët biologjikë janë të nevojshme shumë vitamina (si B6, B12, acid folik, niacinamid, bioflavonoide, acid pantoten, vitaminë C dhe E) si dhe një numur elementësh të gjurmës.

Roli i vitaminës E në mbrojtjen e qelizave të trupit njihet prej kohësh. Studjuesit kanë zbuluar spjegimin e ndikimit reciprok midis Vitaminës E dhe Q10. Vitamina E është antioksidant, pra mbron Q10-ën nga ndikimi i rrënjëve të lira, që si lëndë agresive shkaktojnë probleme në procesin e metabolizmit. Sa më i lartë të jetë vlera e Q10 në nivelin e qelizave aq më shumë energji mund të prodhojnë ato. Por me kalimin e moshës sasia që prodhohet pakësohet vazhdimisht, dhe kjo ndikon në funksionimin e përgjithshëm të trupit dhe bashkë me të edhe në një lodhje të madhe. Prandaj mund të thuhet se Q10 është një lloj lëndë që influencon në plakjen.

Rëndësia më e madhe e saj qëndron në rolin që ajo luan në prodhimin e energjisë dhe në efektin që ushtron mbi muskujt e zemrës, prandaj kjo i jep edhe rëndësinë e përdorimit aktual ku duke u përdorur si ilaç përmirëson funksionin e muskujve të zemrës. Rol luan edhe gjatë përdorimit të disa

ilave (si preparate kemoterapike, terapi statine për uljen e nivelit të yndyrës në gjak) për mbrojtjen nga efektet anësore të tyre.

Esenciale është që nuk ka efekte të dëmshme anësore.

Coenzyma Q10 është i vetmi antioksidant që lind në organizëm. Nëpërmjet efektit neutralizues të rrënjëve të lira mbron molekulat dhe qelizat nga efekti i dëmshëm i stresit oksidativ.

Japonezë kanë përdorur Q10 për dhimbjet e insufishencës kardiake, dhe përdorimi i saj që nga 1997 është përfshirë edhe në tekstet mësimore të kardiologjisë.

Prodhimi i Coenzymes Q10 varet nga ajo se si vepron organizmi ndaj disa prekursorëve dhe lëndëve ndihmëse (cofaktorë) Prodhimi i saj arrin maksimumin në moshën e pjekurisë 20 vjeç, ndërsa mbas moshës 30 vjeç patjetër ka nevojë për kompensim të saj.

Në qoftë se pakësohet sasia e Q10 atëherë pakësohet edhe sasia e energjisë. Paksësimi i këtij niveli me 25% mund të çojë në zhvillimin e sëmundjeve (si aritmi, tension i lartë...) ndërsa me uljen mbi 75%, organizmi nuk është në gjendje të jetojë.

EFEKTET:

- antioksidant, mbrojtës i qelizave, pengues i plakjes
- mbrojtës i imunitetit, forcues i imunitetit në bashkëveprim me Vitaminat A, C, E dhe liponoacidet
- pakson efektet anësore të kemoterapisë
- pakson inflamacionin e mishit të dhëmbëve dhe kalbëzimin e tyre, pershpejton rigjenerimin
- ka efekte kundër sindromës të lodhjes kronike
- përmirëson funksionimin e muskujve (për sportistët!)
- lehtëson sëmundjet e organeve të frymëmarrjes (si psh azma)
- ka efekt kundër ulcerës të stomakut dhe të duodenit

PËRSA I PERKET ZEMRES:

- ul edhe në vetvete tensionin e gjakut
- përmirëson qarkullimin e gjakut
- forcon funksionet e muskujve të zemrës
- pakëson shqetsimet e aritmisë
- Përmirëson së tepërmi insufiçencën e zemres

nature



Prodhimin e Q10 e pengojnë ulësit e tensionit, betablokuesit, ulësit e kolisterinit. Po kështu Q10 pakëson një nga efektet anësore të statinës, siç është dhembja e muskujve.

Tek njerzit e shëndetshëm doza ditore e rekomanduar për rritjen e energjisë dhe parandalimin e sëmundjeve është 10 deri 30 mg. Ndërsa sportistëve sipas rekomandimit të Institutit prestigjioz Colgan mund tu jepet 30 deri 60 mg, dhe kjo rrit shumë rendimentin e tyre. Ndërsa për arritjen e efekteve terapike, sipas literaturës profesionale, është e nevojshme të merret 120 deri 360 mg në ditë. Efekti pozitiv i dozës të Coenzymës Q10 vjen vetëm mbas pirjes prej disa javësh. Nëse dikush ndjen ndryshim më shpejt, qoftë edhe mbasi disa ditësh kjo tregon se ai ka patur mungesë të madhe të Q10.

Si dozë ruajtje të gjendjes propozohet pirja vazhdimisht e 10 deri 30 mg në ditë, ndryshe organizmi mund të ndjejë perseri mungesën e saj. Marrja e Q10 si plotësues kurrsesi nuk pengon organizmin që nëse është i aftë ta riprodhojë atë edhe më tej. Prandaj nuk duhet patur frikë se me pirjen e Q10 mos mësohet organizmi me të dhe nuk prodhon më Q10 e vet.



Dr. Gabriella Kassai
Menaxhere

KUR POROSITET:

- Lohje nervore (humbje e forcës fizike dhe shpirtërore)
- Lohje kronike, pagjumësi (ose gjumë jo i qetë)
- Viruse të shpeshta dhe inflamacione bakteriale (imunitet i dobësuar)
- Shënja të plakjes së shpejtë
- Humbja e dëshirës seksuale
- Forcon muskulaturën e dobësuar të zemrës
- Ngadalëson dobësimin nga mosha të muskujve të zemrës
- Përshpejton forcimin e indeve pas atakeve në zemër ose hemoragjive cerebrale
- Vonon fenomene fiziologjike të plakjes (si humbja e memories afatshkurtër)
- Pengon zhvillimin e sëmundjeve degjenerative të plakjese
- Ruan vitalitetin e indeve lidhëse

KUJT I PROPOZOHET:

- moshave të mesme dhe më tej
- atyre që kanë sforcime fizike dhe mendore, janë të ekspozuar në situata stresi dhe për këtë arsye konsumojnë shumë energji
- atyre që bëjnë një jetë tepër aktive
- sportistëve
- biznesmenëve
- universitarëve
- atyre që vuajnë nga sëmundje të venave të zemrës e sëmundje të tjera kronike
- atyre që pijnë ilaçe, sidomos statina
- gjatë kemoterapisë
- veçanrisht të moshuarve për një permirësim të gjendjes të përgjithshme, për perteritjen dhe freskimin e tyre, sepse stimulon energjinë e qelizave

Pa oksigjen mund të jetojmë vetëm disa minuta, pa ujë disa ditë, pa ushqim disa javë, ndërsa pa Q10 organizmi nuk mund të ekzistojë. Me pakësimin e sasisë të Q10 në organizëm gjendja shëndetsore keqësohet në raport me këtë pakësim.

Le ta zgjasim më tepër rininë dhe jetën! Q10 është kushti i një jete të gjatë, të shëndetshme dhe cilësore.

LITERATURA:

Prof. dr. F. Ziliken: Felfedezés: Q10 energjivitamin
Dr. Pucsok József: A CoenzymQ10 élettani hatásai
Dr. Sándor Edit: CoenzimQ10

FOREVER Success Day

23 KORRIK 2011



**DREJTUES TË PROGRAMIT:
BRIGITTA NAGYNÉ BELÉNYI DHE ÁDÁM NAGY**
MENAXHERË SENIOR EAGLE
ANËTAR TË KLUBIT TË PRESIDENTIT



**FJALA E HAPJES:
DR. SÁNDOR MILEZ**
DREJTOR



**RUAJTJA E SHËNDETIT
GJATË STINËS SË VERËS
DR. BOGLÁRKA FRANCIA**
MENAXHERE



**HAPAT E PARA NË
NDËRTIMIN E BIZNESIT
IMRE PAPP**
SOARING MENAXHER



**Ç'DO TË THOTË TË JESH
EAGLE MENAXHER
RENÁTA ZSIDAI**
EAGLE MENAXHERE



**PSE ZGJODHA KOMPLETIN SONYA?
RITA HALMINÉ MIKOLA**
ZAFÍR MENAXHERE
ANËTARE E KLUBIT TË PRESIDENTIT 2010, 2011



**NDËRTIMI I RRJETEVE
JASHTË VENDIT
GIZELLA BOTIS**
DIAMANT-ZAFÍR MENAXHERE



**PËRSËRI ME VRULL
RÓBERT VARGA**
MENAXHER DIAMANT-ZAFÍR
ANËTAR E KLUBIT TË PRESIDENTIT 2010

SHOQËRUESE NË SKENË: KATI WOLF

**KUALIFIKIMI I SUPERVISORËVE, ASISTENT SUPERVISORËVE, DREJTUESVE MENAXHER, MENAXHERËVE, ASISTENT MENAXHERËVE,
ANËTARËVE TË KLUBIT TË CONQUISTADORËVE, KUALIFIKIMI PËR TARGAT FLP, ANËTARËVE TË KLUBIT TË NDËRTUESVE TË BIZNESIT,
PËRSHËNDETJA E TË KUALIFIKUARVE PËR SUPER RALLY**

JU MIRËPRSIM TË GJITHËVE ME DASHURI NË ORËN 10.00 NË SALLËN E AKTIVITETEVE „SYMA” (1145 BUDAPEST, DÓZSA GYÖRGY ÚT 1.)
FËMIJVE TË MOSHËS 3-8 VJEÇ GJATË KOHËS TË AKTIVITETIT JU SIGUROHET SALLË LOJRASH, PA SHPENZIME DHE NËN NJË KUJDES TË VEÇANTË PROFESIONAL
JU UROJMË NJË DITË TË GËZUAR DHE ARGËTUESIE! RUAJMË TË DREJTËN E NDRYSHIMIT TË PROGRAMIT.
GJATË GJITHË DITËS TË TAKIMIT, DISTRIBUTORËT E NDERUAR MUND TË BLEJNË NGA TË GJITHA LLOJET E PRODUKTEVE TË FOREVERIT

FOREVER 

IMRPRESSUM

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk. **Redaksia:** FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Kryeredaktor: Dr. Sandor Milez Redaktor: Zsuzsanna Gero, Zsuzsanna Petroczy, Kalman Posa, Sandor Rokas,

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk. **Koordinator projekti:** Szilvia Timar Redaktor leximi: Zita Kempf Korrigjues: Ildiko Kiraly **Redaktor projekti:**

Raden Hannawati, **Fotograf:** Robert Laszlo Bacsí **Përkthim, redaktim:** Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (shqip), Babity Gorán Vladimír,

Žarko Anić Antić (kroat), Otília Toth-Kasa, Balazs Molnar, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (sloven).

Shtypshkronja: Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U përgatit në 30500 kopje. Për përbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.foreverliving.com



PREKJA E NATYRËS

Sirona