

VITI XVI, NUMRI 5 / MAJ 2012

# FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



Happy  
Birthday

# KRIJO KRYEVEPRËN TËNDE



**S**hpesh kam menduar se në qoftë se do të depërtonim në zemrën e çdo njeriu me të cilin takohemi, do të kishte një ndryshim të madh në mënyrën se si e trajtojmë njeri tjetrin. Secili nga ne ka mundësinë të pafund, ose e thënë ndryshe, ka brënda një kryevepër e cila vetëm pret të zbulohet.

Pikërisht shikimi i mundësive brënda diçkaje, është ajo që artist të mëdhenj si Mikelanxhelo janë të aftë ta bëjnë. Skulptura e tij e Davidit, një nga kryeveprat më të mëdha të historisë të artit botëror, sigurisht reflekton këtë aftësi.

Historia e kësaj kryevepre të pabesueshme fillonte disa dekada para se Mikelanxhelo të punonte me të. Dyzet vjet më përpara, shumë artistë të mëdhenj, i kishin vënë syrin këtij guri të madh sa tre burra bashkë, dhe njeri prej tyre madje kishte filluar të gdhente diçka. Por për fat të keq ai e kish dëmtuar shumë, sa shumë mendonin se ai s'vlente më për ndonjë gjë. Ky gur i mrekullueshëm qëndroi për disa dekada i flakur e i braktisur. Ishte për të ardhur keq, që një bllok i tillë mermeri lihej kot. Shumë vet e konsideronin atë një gabim monumental.

Atëhere, djaloshi Mikelanxhelo, që ishte vetëm 26 vjeç erdhi dhe e pa atë. Në fillim edhe ai ashtu si të tjerët më parë, mendoi se guri ishte shumë i ngushtë dhe me shumë të krisura. Por duke e shikuar më thellë, ai pa diçka brënda këtij guri. Brënda atij blloku mermeri të flakur ai pa mundësi që të tjerët nuk i kishin dalluar, ai pa imazhin e forcës dhe të bukurisë që prisnin të shfaqeshin. Mbas dy vjet e gjysëm përpjekje, ky skulptor i ri, zbuloi veprën gjeniale që e gdhendi nga blloku i mermerit të braktisur. Nga ai bllok që të tjerët e kishin parë si me krisa dhe jo të mirë, Mikelanxhelo krijoi një nga kryeveprat më të mëdha botërore.

Ashtu si mermeri i braktisur, edhe ne kemi difekte. Ndoshta kemi humbur beteja. Ndoshta na duket se nuk jemi të përsosur. Por pamvarësisht çfarë mungesash ne mund të ndjejmë se kemi, brënda secilit nga ne ka një kryevepër që vetëm pret të zbulohet.

Po e njëjta gjë është e vërtetë për çdo njeri që na rrethon. Në qoftë se ne shohim me një sy si ai i Mikelanxhelos, pa difektet dhe dobësitë që ne mendojmë se shohim tek të tjerët, ne do të gjejmë vlera të paçmuara dhe mundësi të pafundme tek çdo njeri që takojmë.

Ky është mesazhi që ju kërkoj ta keni parasysh duke parë videon e re „Bushstrokes” (Vijat e penelit). Ju dhe ata që ju rrethojnë keni potenciale të pafundme për sukses si në jetën personale ashtu edhe në biznesin Forever. Unë kam parë transformime të jetës të mijra vetëve që kanë shfrytëzuar këtë rast për ndryshimin e jetës së tyre dhe të të tjerëve. Produktet dhe forma e këtij biznesi janë mjete për ti ndihmuar të tjerët ti shohin këto mundësi që krijojnë madhështi. Unë dëshiroj që këtë video ta shohin të gjithë dhe të kuptojnë idenë e saj.

Çojeni mesazhin e shpresës dhe suksesit të Foreverit tek sa më shumë njerëz dhe i ndihmoni ata të zbulojnë çfarë ofron Foreveri. Unë e di se me kujdesin e dhe punën e duhur, ne mund të ndihmojmë njeri tjetrin që bllokun e pagdhundur të mermerit të jetës tonë ta kthejmë në kryeveprën tonë.

REX MAUGHAN  
I JUJAI PËRGJITHMONË





# Pesëmbëdhjetë vjetori



**E**rdhi çasti që në historinë e Forever Living Products Hungari të festojmë 15 vjetorin e ditlindjes të saj. Një festë vërtet e mrekullueshme, mbasi hedhim sytë nga vitet e shkuara, ku u bëmë lojtarë përcaktues në botën e Foreverit. Por le ta shikojmë si filloi...

Në Dhjetor të vitit 1995 një sipërmarrës nga Debreceni u nis drejt Gjermanisë të mbuluar nga bora dhe filloi sipërmarrjen më të madhe të botës të Foreverit në Europën Lindore. Të faleminderit József Szabó, që nga krishtlindjet e vitit 1995 mban me këmbëngulje flamurin e Foreverit dhe me krenari e ke ngritur atë gjithnjë e më lart. Me një krenari të vecantë na mbush ajo, që ti arrite të gjeje një nga diamantet më të mëdhenj të botës, Miklós Berkicsin, që e do dhe e nderon e gjithë shoqëria e Foreverit. Miki Berkics, skuadra jote është një skuadër diamantësh! Në këtë skuadër vezulloi diamanti i parë i rajonit tonë nga çifti Veronika e Stevan Lomjanski. Me masa njerëzore nuk mund të matet ajo punë e madhe, qëndresa dhe vullneti me të cilin çifti nga Vojvodina ndërjuan rrjetin e tyre dhe udhëheqin Serbinë. Me këtë skuadër të ndritur u bashkua edhe çifti diamant më i shpejtë e me rezultate të pabesueshme Attila dhe Katika Gidofalvi. Tek Miklós Berkics gjetën sponsorin më të mirë të jetës së tyre, krahas mbështetjes dhe një prapavije të tillë të linjës së sipërme si József Szabó dhe menaxheri dopio diamant Rolf Kipp, që i japin shembull gjithë botës në ndëtimin e rrjeteve. Ky shembull është i përkryer për gjithkënd. Kudo, në Hungari, Serbi, Slloveni, Kroaci, Bosnjë-Hercegovinë, Kosovë, Mali Zi dhe Shqipëri rrjetet ndërtohen sipas udhërrëfyesit të këtyre diamantëve vezullues. Në qoftë se do të jesh i sukseshëm, kërko sponsorin tënd, pyet sponsorin tënd, dhe pyet diamantët.

Edhe unë kam sponsorin tim, një njeri njëqind herë diamant, ai është Rex Maughan, themeluesi, pronari dhe drejtori ipërgjithshëm i Forever Living Products International. Rex, Ti na krijove një mrekulli, dhe na ke bërë që ta përjetojmë këtë mrekulli çdo ditë, çdo orë dhe çdo minutë. Të faleminderit Ty dhe gjithë drejtuesve të Foreverit që na mësuan, na dhanë udhërrëfyesit, që ne të mund të bëheshim pjesë aktive e MREKULLISË që TI krijove!

Faleminderit TY Gregg Maughan, presidenti ynë, që zotëron një vizion të qartë, dhe drejton fuqishëm e me vull perandorinë globale Forever. Faleminderit miqësore për vitet e mrekullueshme që kemi kaluar me TY, Aidan O'Hare, si zëvendës president për Europën, që me këmbëngulje e pa u shmangur asnjë milimetër nga objektivi i caktuar e udhëhoqe Europën dhe në Forever e bëre të madhe.

Ti që bleve për herë të parë xhelin Aloe Vera, që e provove për herë të parë, Ti që more bonusin e parë, mos u mendo por vepro, dhe futu në ato shtigje që diamantët tanë i kthyen në rrugë të shtruarra të forta. Futu në rrugën e diamantëve që të jesh një anëtar i dobishëm i shoqërisë Forever! Në qoftë se rrjetin tënd e ke ndërtuar me ndershmëri, pastër e thjeshtë dhe në mënyrë të sinqertë, atëhere edhe ti do të jesh pjesë e këtij vlerësimi të madh. Në një vlerësim të tillë që sot ndoshta as nuk guxon ta ëndërrosh. Guxo ta ëndërrosh këtë mrekulli, sepse kjo mrekulli ekziston tash prej 15 vjetësh! Ditlindje të lumtur të Foreverit Hungari i uroj çdo pjestari, distributori e blerësi! Përhëndes të gjithë bashkpunëtorët, anëtarët e Klubit të Presidentit, distributorët, që gjatë 15 viteve të kaluara kanë punuar dhe punojnë me durim bashkë me mua!

Përpara Forever!

DR. SÁNDOR MILESZ  
DREJTOR I PËRGJITHSHËM





Të Shtunën e Madhe të festës së Pashkëve të prillit u bë takimi i Forever Living Hungari dhe e vëndeve të tjera të rajonit. Edhe këtë radhë stadiumi ishte plot: shumë vetë kishin lënë përgjysëm gatimin për pashkët vetëm që të merrnin pjesë në këtë aktivitet.

**T**akimi i hapjes të pranverës filloi me ngjytjen në podium të menaxherëve: prezantohet pararoja. **Ágnes Krizsó** - zafir menaxhere, si figurë kryesore e skenës dhe drejtuese e programit për këtë ditë, drejton pjesmarrësit në këtë program. „Pashkët janë kohë e vetshërbimit, kur rimendojmë vlerat tona bazë dhe kur përsëri ngjallen shpresat. Krahas jetës kjo është një nga dhuratat më të mëdha të zotit. Uroj që edhe për ju të bëhen realitet këto histori, që do të dëgjoni sot këtu. Uroj që të jetë një pikë kthese kjo ditë, që kurrë të mos e harrojmë” – e hap takimin Ágnes Krizsó, pastaj **Dr Sándor Miliesz**- zafir menaxher dhe drejtor i përgjithshëm, ju uron pjesmarrsve gëzuar festën dhe në mënyrë të veçantë falnderon anëtarët e Klubit të Presidentit. „Kemi ardhur këtu që të mësojmë. Këtu mund të mësojmë teknikat e ndërtimit





BUDAPEST 7.4.2012

# Success Day

të biznesit, se si duhet të „shumfishohemi”, të mësojmë marketingun dhe produktet.” Firma kohët e fundit me anë të një pyetësori ka mbledhur mendimet e distributorëve. 100 % e atyre që kanë kthyer përgjigje theksojnë se produktet janë fantastike. „Shumë rreth nesh flasin për krizë, thotë Dr Sándor Milesz, por kjo nuk ka të bëjë me Foreverin, sepse ne këtu jemi një ishull i veçantë, ne përfaqsojmë një vend të veçantë.”

” Këtë e vërtetojnë shifrat, në 2011 Foreveri i Europës arriti një rritje të xhiros me gati 9.5 %.” „Mos u merrni me lajmet, stakoni televizorin! - këshillon drejtori, sepse shumë më i rëndësishë nga lajmet e këqija, është ajo që të jemi më të shëndetshëm, më të pasur, më të gëzuar, të mund të bëjmë një jetë në harmoni”. Kjo në mënyrë të vecantë duhet të shërbejë si shembull për brezat që vijnë, sepse „brezi i ri do ta çojë botën përpara. Objektivi i 2012, do të jetë kërkimi i këtij brezi.”

**Dr. Ottó Kertész** - menaxher, si baba i tre fëmijve, punon edhe për të ardhmen e tyre. Në vitin 2000 filloi ndërtimin e biznesit dhe 9 herë është kualifikuar për marrje pjesë në Rally-in europian. Mjeku konsulent flet për funksionimin e shëndetshëm të organizmit si dhe për lëndët bazë të nevojshme për këtë. Ai flet për rolin e probiotikëve, të proteinave, të vitaminave, për mundësitë e forcimit të imunitetit, për rritjen e rezistencës, për parandalimin e mungesës së tyre. Domethënë për gjithshka që mund të jetë një informacion i dobishëm për gjëndjen e shëndetit të njerzve sot.





**Krisztina Keszthelyi** – menaxhere ndan me dëgjuesit historinë e saj të suksesit. . Megjithse , sikurse na tregon, ajo vetë nuk ishte kurrë e punësuar, por edhe si sipërmarrëse kishte nevojë për diçka, kishte nevojë për burime të ardhurash që varen më pak nga kushtet e tregut. Si burim ju gjet Foreveri, një kohë me familjen vetëm sa kishte konsumuar këto produkte, por në biznes nuk ishte angazhuar. Kur në 2010 kriza preku edhe sipërmarrjen e tyre, u bind, se ka që jetojnë mirë nga niveli i jetesës, por pothuajse nuk kanë kurrfarë kohe të lirë.

Krisztina u flet me besim atyre që janë prezent, sepse edhe për atë pikë kthese ishte pikërisht një Ditë Suksesi, kur ajo vendosi të ndërtojë biznesin e saj. „Më bindën figurat e shquara të Foreverit, forca e leksioneve të tyre, ashtu siç e pranojnë njerzit njeri tjetrin këtu. por sigurisht edhe shifrat: çeqet me vlera të mëdha „

Kanë një praktikë 20 vjeçare , çifti eagle-menaxher, **Dr Péter Bánhegyi – Adrienne Rokonay**, që tani na flasin së bashku për përvojën e tyre në ndërtimin e biznesit. „Gjëja më e rëndësishme në këtë firmë është ajo që je midis më të mirëve” – thotë Dr Péter Bánhegyi. Ne na nxitu edhe ajo që të ishim shembull për fëmijët tanë. Por ka rëndësi edhe për mjedisin, sepse sa më të mirë të jemi aq më të besueshëm bëhemi, megjithse kjo është edhe përgjegjësi. Jemi krenar i përkasim kësaj firme, kësaj mënyre biznesi”. Secili ka forcën e vet shtytëse Adrienn pas një kohe filloi ta shqetsonte „qënia drejtore”. Mua më nxitu programi i fitimit Profit Sharing, udhëtimi në Hawaii, vetura e Foreverit..., tregon ai, dhe sigurisht doja që të bëhesha menaxher „Eagle”. Ta shfrytëzojmë këtë sistem marketingu dhe të bëhemi gjithnjë e më të mirë.” „E pamundura nuk ekziston „ – thekson Dr Péter Bánhegyi.

Pas leksionit falnderohen ata që kanë ngjitur shkallët e kualifikimit.

Disa prej tyre shprehin falnderimin: „ Këtu kemi mbritur me një punë të vazhdueshme dhe me një skuadër shumë të mirë. Suksesi ynë qëndron në atë që kush afrohet pak ne i ofrojmë mundësitë, i ndihmojmë të tjerët. E bëni edhe ju këtë” – propozon **çifti Tanács**. „Gjithmonë kemi qënë krenar për vajzën tonë, nga kjo krenari e filluam ndërtimin e këtij biznesi.. Të rinjë u japim mesazhin: kini besim se mund të bëhet!”- deklarojnë si menaxherë të rinj **çifti Senk**. „Gjithkush të arrijë sa të jetë një shqiponjë e tillë në pronën e tij” – urojnë **András István Csordás dhe Zsuzsanna Tanács**.







Zafir menaxherë rrallë kualifikohen në firmë, megjithatë **Tamás Budai dhe Éva Schwárcz-Budai** në rrugën e përpjekjeve e kanë arritur këtë në një kohë veçanrisht të vështirë. Prandaj është një mbresë e frymëzuese ti shikosh se si lëvizin ndërmjet murit të bashkpunëtorëve të tyre, që të marrin distiktivin, i cili simbolizon vlerësimin e tyre. „Shumë kohë më parë, që kur fillova në Forever e ëndërroja këtë” – pohon Tamás Budai. „Foreveri është jeta ime e dytë dhe të gjithëve ju uroj që të qëndrojnë këtu.” Éva Schwarcz-Budai falnderon gjithë ata që qëndruan pranë tyre, dhe në radhë të parë Judit Sebők. Tamás Budai, pranë vajzës thërret në skenë edhe djalin e madh si dhe sponsorët dhe menaxherët e tij. „Jam shumë krenar për gjithë skuadrën” – thotë ai dhe në fund edhe një premtim: „Ju premtoj se do të ngjit nivelet!”

Edhe **Edit Knisz**, soaring menaxhere, na flet për vështirësitë, sepse sikurse thotë ajo, „në jetën tonë gjithmonë ka pika rënie, por gjithmonë mund të ngrihesh. Me këtë mundësi u njoha në vitin 1998, dhe që nga ajo kohë, jeta ime ka ndryshuar plotësisht. Në qoftë se e shfrytëzojmë mirë këtë mundësi, atëhere mund të ngjitemi në lartësi të mëdha. Rëndësi ka që gjithmonë të dimë për ku shkojmë dhe çfarë duam të arrijmë. Sipas Edit Knisz edhe në krizë ka avantazhe. „Në situata të vështira vendosëm që Foreveri do të jetë siguria jonë. Besoj se funksionon forca tërheqse, ligji jap-marr. Kuptojeni forcën e Foreverit, jetojeni këtë mrekulli, dhe merrni forcë edhe nga kualifikimi i të tjerëve. Kuptoje që jen ë vendin më të mirë në botë.”

István Kása dhe Istvánné Kása janë zafir të vjetër të rajonit, janë anëtar të Klubit të Presidentit, prej 15 vjetësh ndërtojnë







biznesin e tyre. I zu në moshë e pensionit. "Në punë nuk duhet të mendohesh, kjo është një mundësi. „ – thotë **Istvänné Kása**, „që nga larg ndjen erën e veturave të reja”, kjo e tanishmja është vetura e pestë e re. „E shikoj çfarë i mungon njeriut dhe për atë e ndihmoj atë.” – na rrëfen ajo. Raste të tilla janë të rralla. „Tek kushdo ka thesare, çështja është se a jemi në gjëndje ti gjejmë ato. Po të isha 20 vjeçe nuk do të bëja punë tjetër përveç Foreverit. „ – thotë ajo duke perfrazuar fjalët e **Dr Sándor Milesz**.

Një rast i tillë është i rrallë: në këtë Ditë Suksesit titullohen dy zafir menaxherë. Edhe **Hajnalka Senk** plotësoi kushtet e këtij niveli të lartë. Sin e kurorëzim princi fillon festimi i rezultatit të saj: Hajnalka vjen deri në skenë me një veturë lluksi.. Nuk flet për rezultatet e saj , por me shfaqje në ekran na prezanton një e nga një menaxherët e saj. Në vënd të teorisë na tregon shembuj konkret: se me çfarë takimesh mund të rritesh si drejtues. „ Është e tërbuar kjo skuadër” – thotë ajo duke i falnderuar ata dhe këshillon: „atë keni filluar çojeni deri në fund. Unë sikur edhe 6 muaj ta kisha lënë, tani nuk do të isha këtu dhe nuk do të kisha kaq miq.” Sikurse tregon Hajnalka, që në vogëli është mësuar ta shpërblenin prindërit, por kurrë pa e eritur. Sipas zafir menaxheres të sapo titulluar me rëndësi kyçe është besimi në vetveten. „Gjej vlerën e vërtetë dhe mëso të vlerësosh veten! Edhe në momentin e fundit mund ta arrish atë që dëshiron të lidhen duart. Unë këtë distiktiv doja ta merrja nga **Rex Maughan**, dhe tani kjo u realizua. Kam arritur të bindem çdo të thotë Forever. Të kuptojmë qëllimet e të tjerëve dhe ti ndihmojmë ata ti arrijnë ato.”





## XHAKETA ME PASQYRA GJETITË ZOTIN

Me rënien e gongut në Ditën e Suksesit të prillit u zhvillua një ankand. Nën goditjen e çekiçit nuk qe ndonjë vlerë dosido, ajo ishte xhaketa me pasqyra e presidentit të FLP Rex Maughan që kishte veshur në Rally-in e Budapestit. Ankandi nisi me 300 Euro, ku nga tribuna e errët u nisën shumë vetë, më në fund gjatë gongut të fundit u pa se fituesi i këtij objekti të çmuar ishte Diamant menaxheri Miklós Berkics. Ai pagoi për të 1000 Euro që do ti marrë organizata bamirëse e FLP me emrin Fondacioni Forever Giving.



### Leksiku i FLP

#### Zafir Menaxher:

Distributor që vepron në nivelin e menaxherit ngjitet si Zafir Menaxher në qoftë se në linjën poshtë tij ka të paktë 9 menaxherë të gjeneratës së parë. Punën e tij, FLP e vlerëson: 1. me një distiktiv ari me 4 gurë të çmuar zafiri, 2. me një udhëtim brënda rajonit me 4 ditë (3 netë) ushqim e fjetje.





Pranvera  
në biznesin tonë  
sjell energji të reja, po  
kështu edhe Dita e parë  
e Suksesit e pranverës  
në Beograd.

# Success Day

**BEOGRAD**

24.3.2012







**D**rejtuesit e programit të Ditës së Suksesit me një stil të ndezur por në mënyrë profesionale drejtuan programin e larmishëm me surpriza të shpeshta. Falnderojmë drejtimin e programit plot energji e dashuri nga **Biljana dhe Slobodan Antonijević**.

Programet e reja, stimuj të rinj, një politikë e përsosur, kualifikime eagle... Për këto e shumë gjëra të tjera dëgjuam nga **Branislav Rajić**, drejtori rajonal i FLP Serbi. „FLP në të shkuarën dhe në të ardhmen është njëlloj, drejtohuni asaj me besim, punoni në të, që të realizoni ëndërrat sa më shpejtë!”

Nga të mirë drejt madhështisë: ky është mesazhi i Foreverit në 2012. Këtë mesazh, bashkë me shumë këshilla të tjera të dobishme na përcolli drejtori i pergjithshëm **Dr Sándor Milesz**. Punë në skuadër, frymë skuadre, pavarisi biznesi, ndërtim tregjesh, ndërtim i rrjetit të bashkpunëtorëve: janë vetm disa nga shëmbujt e shkëputur nga mundësitë e ofruara nga Foreveri.

FLP për më tepër se tre dekada gjëndron në vijën e parë të prodhimit të plotsuesve dietikë, ku pjesën më të madhe e kanë produktet e cilësisë jashtzakonisht të lartë. Deri tani kemi dëgjuar në shumë raste leksione për përqindjet, për përbërësit, për efektin e tyre, por blerësit e kënaqur janë votuesit e gjallë me letrat e tyre të rekomandimit. Një gjë e tillë, që gjithkënd e bind se cilësia e produkteve është e jashtzakonshme, dhe falë kësaj në vijën e parë të botës qëndrojnë FLP dhe distributorët e saj. Edhe një numur mjekësh rekomandojnë produktet e FLP, sikurse kemi dëgjuar edhe gjatë leksioneve. Falnderojmë **Dr.Mirjana Nedić** për drejtimin e lartë të këtij blloku të programit, për rrezatimin optimist, dhe për atë mesazh sipas të cilit konsumatori i kënaqur është metoda më e mirë e marketingut.





Forcat tona jetike do të duhej të mbushej me lëndë jetike, megjithatë për shkak të pakujdesisë tonë dhe të mënyra tonë të jetuarit, enët tona të gjakut janë plot me lëndë helmuese. Çdo ditë jemi të ekspozuar ndaj rrezatimeve, lëndëve artificiale, ëmbësuesve dhe lëndëve shtesë që përmbajnë ushqimet që konsumojmë. Në dy dekadat e fundit edhe aftësia riprodhuese e njeriut ka patur efekt negativ në një masë të madhe. ForeverLiving Products me produktet e saja me përbërës biologjikisht aktiv na jep mundësi që trupin tonë ta ushqejmë me elementë ushqyes të dobishëm, dhe falë këtyre cilësinë e jetës ta ngremë në një nivel më të lartë. Faleminderit **Dr. Boro Vujasin** për leksionin e paharruar!

Nga podiumi i Shtëpisë të Sindikatave përshëndeten supervizorët dhe asistent menaxherët e rinj. Ju urojmë atyre shumë suksese në punën e tyre të mëtejshme. Jemi të sigurtë se në muajt e ardhshëm do ti takojmë ata në shkallë më të larta.

**Marko Milanović** tashmë shumë herë ka treguar talentin e tij në koncertet e tij. Ky njeri me zë të mrekullueshëm, me këngën e tij për disa çaste na shpie në Italinë e magjishme.

„Qëllimi im bazë ishte përmirësimi i cilësisë të jetës time - fillon histrinë e tij menaxheri **Milan Mitrović Pavlović** – dhe mora vendimin më të rëndësishëm të jetës time. Që në fillim duhet të përcaktojmë pse e duam ndryshimin, sepse vetëm kështu mund të ndryshojmë jetën tonë dhe të tjerëve. Plani i marketingut i FLP e bën të lehtë ndryshimin me slloganin: „Pastër dhe Thjeshtë”.

Pengesat mund ti mposhtim me vendosmëri të fortë dhe të palëkundshme, me energji optimiste. Çuditë nuk vijjnë vetvetiu, parakushtet duhet ti krijojmë ne me veprat tona. Gjatë jetës sonë kushedi sa herë me gjëra të tilla







për të cilat as që e kemi patur idenë, se e bëjmë për të arritur qëllimet tona. Forever Living nuk njih kufij, sepse edhe ëndërrat dhe dëshirat tona janë të pakufishme. – Gjatë punës frymëzimi nuk duron përgjigje negative, na jep mesazhin e saj **Milena Petrović** soaring menaxhere.

Klubi i 60 pikëve mbledh ata bashkpunëtorë, që rregullisht tejkalojnë këtë kufij pikësh me rrjetet e tyre jo-menaxheriale. Në Rally-in e sivjetëm Botëror të Hong Kongut mund të shkojnë diamant menaxherët **Veronika dhe Stevan Lomjanski**. Ju urojmë atyre rrugë të mbarë, shumë çaste të bukura me kolegët e ardhur nga të gjitha anët e botë, me elitën e FLP!

Eshte gjë e madhe të mësosh nga më të sukseshmit. Në këtë grup bëjnë pjesë në Serbi Diamant Menaxheri **Stevan Lomjanski**. „Energjia pozitive e biznesit është parakusht i suksesit në një firmë të shkëlqyer, dhe plani i marketingut të FLP e bën të mundur që punën tonë ta vlerësojnë dhe shpërblejnë si duhet. Ne nuk punojmë në Forever, por ne e jetojmë atë.” Diamant Menaxheri na jep mesazhin e sinqertë, se çdo përpjekje e investuar ta jep shpërblimin e duhur dhe kjo është një arsye e mjaftueshme që të nisemi në rrugën e suksesit, ku tashmë në mbarë botën prej tre dekadash kalojnë milona vetë.

Një nga shkallët e rëndësishme të punës sonë është arritja e nivelit të asistent menaxherit. Sado mund të duket gjë e vogël kjo një nga gjërat më të rëndësishme, në të cilën njerzit në Forever ecin edhe më tej. Përhëndesim gjithë asistent menaxherët e rinj me rastin e kualifikimit të tyre!

Takimi më i afërt i bashkpunëtorëve të FLP do të jetë më 26 Maj në Shtëpinë e Sindikatave në Beograd. Ju presim të gjithëve me dashuri!

**Branislav Rajić**  
Drejtor i Forever Living - Serbi



FOREVER 

# SUPER RALLY PHOENIX 2012

16-18 Gusht 2012.

## PIKË KONTAKTI

Për bileta avioni:

Gabriella Pittmann, e-mail: [repjegy@flpseeu.hu](mailto:repjegy@flpseeu.hu)

Organizimi i Super Rally-it (akomodim dhe bileta hrje në Rally): Zsuzsanna Petróczy, e-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)

Kualifikimi nuk do të thotë automatikisht pjesmarrje prandaj ju lutemi njoftoni qëllimin e pjesmarrjes jo më vonë se 20 Maj në adresën: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)

## VËNDI I TAKIMIT SUPER RALLY

### Phoenix Convention Center

100 North 3rd Street

Phoenix, AZ 85003

<http://www.phoenix.gov/phxpccd.html>

## HOTEL I SUPER RALLY

### Sheraton Phoenix Downtown Hotel

340 North Third Street

Phoenix, AZ 85004

<http://www.visitsheratonphoenix.com/>

ose

### Renaissance Phoenix Downtown

50 East Adams Street

Phoenix, AZ 85004

<http://www.marriott.com/hotels/travel/phxbd-renaissance-phoenix-downtown/>

**1500 cc:** biletë avioni për dy vetë, 4 netë akomodim nga 15 deri 19 Gusht, 2 bileta hyrje në Rally dhe 1 pako Rally.

**1000 cc:** 3 netë akomodim dhe 2 bileta hyrje në Rally

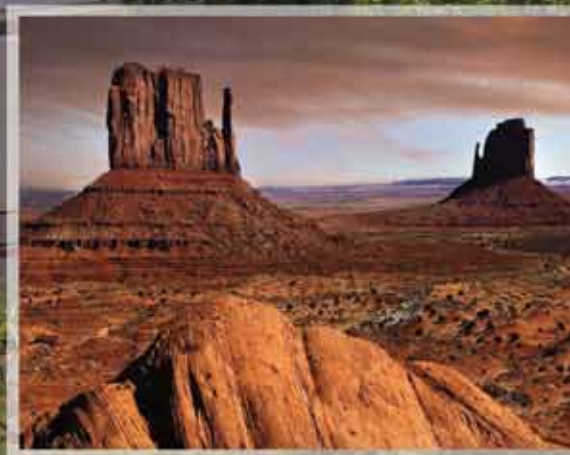
**750 cc:** 1 natë akomodim dhe 2 bileta hyrje në Rally

**500 cc:** 2 bileta hyrje në Rally

**250 cc:** 1 biletë hyrje në Rally

**VENDI I TAKIMIT SILVER POST RALLY: Bellagio Las Vegas**





## **TË KUALIFIKUARIT PËR SUPER & SILVER POST RALLY**

### **12500 cc**

Attila Gidófalvi & Kati Gidófalvi

### **7500 cc**

Miklós Berkics

### **5000 cc**

Ágnes Krizsó

Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

Terézia Herman

Róbert Varga & Timea Hortobágyi-Varga

Zsolt Leveleki & Anita Leveleki

Sándor Tóth & Edina Vanya

István Halmi & Rita Mikola Halmine

Aranka Vágási & András Kovács

Diána Orosházi

Timoslav Brumec & Andreja Brumec

## **TË KUALIFIKUARUT PËR SUPER RALLY**

### **1500 cc**

Tamás Budai Éva & Schwarz Budai

Tihomir Stilin & Maja Stilin

Vilmos Halomhegyi

Dr. Endre Németh & Lukácsi Ágnés

Zsolt Fekete & Noemi Ruskó

Dr. Katalin Pirkhoffer Serené & Dr. Endre Seres

Anita Utasi

Árpád Kis-Jakob & Ibólya Tóth Kis-jakobné

András Bruckner & Dr. Terézia Samu

Tibor Éliás

Jozefa Zore

Ferenc Tanács & Ferencné Tanács

Éva Keszi Szépné

Marija Buruš & Boško Buruš

Csaba Juhász & Enikő Bezzeg

Géza Varga & Dr. Ilona Juronics Vargáné

Tibor Lopicz & Orsolya Lenkó Lopiczné

Anita Balogh & Tamás Süle

Dragana Janović & Miloš Janović

Dr. László Molnár & Dr. Branka Stantic Molnár

Hajnalka Senk

Zsuzsa Szegfű & Csaba Pinter

Ilona Illyés

Klára Hertelendy

# ZAGREB | 17.3.2012

# Success Day

**D**ita e Suksesit e para e këtij viti në Zagreb u mbajt në hotel Four Roses Panorama. Salla ishte e mbushur plot. Ishte gjë e bukur të shikoje gjithë këta njerëz dhe të dëgjoje thirrjet e gëzuara të bashkpunëtorëve të ardhur nga e gjithë Kroacia. Të shtunën ata ia kushtuan mësuarjes dhe shkëmbimit të përvojës me distributorët e tjerë, me qëllim që të përvetsojnë sa më shumë njohuri të reja apo të rifreskojnë njohuritë e fituara deri tani. Shumë prej tyre kanë ardhur me autobus nga Osjeku, Pozhega, Slavonski Brod, Pula, Rijeka. Kolegët e Zagrebit i pritën ata, të cilët pas një kohe të gjatë bashkpunëtorët nga i gjithë vendi mundën ti prisnin si miq.

E veçanta e kësaj dite ishin drejtuesit e programin, çifti nga Rjeka, **Selma dhe Dario Belac**. Falnderojnë pjesmarrësit dhe me fjalë të pakta na tregojnë se çfarë kanë punë kanë bërë para FLP. Kanë ndërruar disa firma para se të njiheshin me rjetet tona të biznesit. Katër vjet më parë as nuk e imagjinonin që Foreveri do të ndryshonte jetën e tyre dhe që do të bëhej si një punë e përbashkët. U bënë ndërtues rjetesh, u morën me njerzit, gjetën bashkpunëtorë të tillë që donin të punonin, të kishin një jetë më të mirë, të kishin pavarësi materiale, që donin realizimin e endërrave të tyre dhe veçanrisht donin LIRI. Kanë dy fëmijët e tyre dhe një mbesë, Adriana.

Pas kësaj vazhdoi ngjitja në skenë e e menaxherëve, senior menaxherëve, anëtarëve të Klubit të Presidentit. Më të sukseshmit përshëndetën bashkpunëtorët tanë, që të shikojnë se kush i drejton dhe kujt ti drejtohen për këshilla në çfardo momenti.

Pastaj **Dr László Molnár**, drejtor i zyrës të FLP të Kroacisë përshëndeti pjesmarrësit, i njohu me aktualitetet që kishin ndodhur që nga Dita e fundit e Suksesit, që ishte edhe ditëlindja e kësaj zyre. Në fakt shumë gjëra kanë ndodhur, por midis tyre ajo që është më e rëndësishme është tedenca në rritje e xhiros të shitjeve. Duket edhe në këtë Ditë Suksesi, që ka gjithnjë e më shumë pjesmarrës. E rëndësishme është puna në grup, fryma e grupit. Drejtori Molnar foli gjithashtu për Rally-in e Budapestit, ku e ndjemë veten shumë mirë. Nga më të mirët mundëm të mësonim, por atëm kohë edhe të miqësoheshim. Para nesh kemi periudhat e kualifikimit për në





Porec apo për në Amerikë...Do të donim që sa më shumë nga bashkpunëtorët tanë të mund të udhëtonin atje falas dhe të mund të merrnin pjesë në këto aktivitete të jashtzakonshme. Rally Global tani është një risi, por bashkpunëtorët tashmë janë njohur me kushtet. Drejtori Molnár ju uroi suksese të gjithëve në punën e tyre, për ecjen përpara, si dhe për atë që të mësojmë sa më shumë nga ata që ndajnë me ne sekretet e suksesit të tyre dhe që na nxisin të ndjekim rrugën e tyre.

Supervizori **Stjepan Beloša**, bletarritës-bioenergjitik, na spjegoi se sa rëndësi kanë për organizmin tonë produktet e bletës. Megjithatë nuk i ka mbushur të 30-at tashmë është babai i 3 fëmijëve. Nga leksioni i Stjepanit mësojmë shumë për bletët, për familjen e bletës dhe për produktet natyrale. Pastaj Stjepani na prezanton produkte e firmës me bazë mjalti, duke patur parasysh në mënyrë të veçantë për atë se përdorimi i tyre mund të jetë ndihmë për ne Duke patur parasysh profesionin e tij bazë si bletarritës, më në fund ka gjetur ato produkte që mund të gjenden në mënyrë natyrale dhe nga më të pastërtat dhe me efektin e të cilave është shumë i kënaqur. **Drejtori Molnár** tashmë ngjitet në podiumin e Ditës së Suksesit si lektor dhe si një rrejtëndërtues i sukseshëm. Ka arritur nivelin e Senior Menaxherit dhe ka shtrirë dorën për Soaring menaxher. Prezanton formën My FLP Biz. Hap pas hapi nga shfaqja deri në aplikimin fenomenal, ku na jep informacion për gjithshka se si mund ta kryejmë dhe si të punojmë me të. Përmes këtij programi mund të ndjekim deri në detaje punën tonë. Është jashtzakonisht i dobishëm. Zoti Molnár premtoi se në kuadrin e kurseve që zhvillohen, përdorimin e programit My FLP Biz do ta përvetsojmë akoma edhe më mirë.

Si u bëra menaxhere? – kjo ishte tema e **Irena Sušanj**, menaxherja nga Rjeka. Dëgjojmë një leksion jashtzakonisht të pasur me ndjenja, me një ton të ngrohtë dhe prekës. Na duket sikur para syve na kalojnë sekuencat e një filmi, plot me situata të vështira, me batica e zbatice, por me një përfundim të lumtur, ku më në fund heroi ynë kruesor duke kaluar mbi çdo vështirësi, fiton shpërblimin e merituar.



Vijon blloku i argëtimeve. Dy miqtë tanë, yje të shkëlqyer të teatrit, filmit dhe televizionit kroat. **Mila Elegović** dhe **Jasna Palić Picukarić** na bënë të gjithëve për të qeshur. Jasna kishte shkruar një pjesë frymëzuese për FLP që bashkë me Mila na i paraqitën në 20 variante. Çfarë lejohet dhe çfarë nuk lejohet në një prezantim. Pastaj me një kandidat imituan bisedën e një menaxheri të FLP. Me frymëzim, në mënyrë argëtuese dhe mësimdhënëse. Kitaristi **Mate Picukarić** luajti disa këngë me një performancë plot ndjenja magjepsëse.

Menaxheri **Zsolt Pölhe** do bashkpunëtorë të përgjegjshëm, që e kuptojnë se FLP është punë. Kërkon motivim dhe mbështetje morale nga familja. Bashkë me bashkshorten Sanja, familja e tyre nga ky muaj me ardhjen e fëmijës së katërt, Franceskës, u bë me 6 anëtarë. Zsolt në bisedën e tij na shpjegon se kur punojmë ndaj kujtdu duhet të jemi të përgjegjshëm. Qëndrimi i papërgjegjshëm në punë çon në mospunë dhe shkaton humbjen e besimit në vetvete. Pra të punojmë me përgjegjësi sepse bashkpunëtorët tanë, shembullin tonë ndjekin dhe ne duhet të jemi shembull si sponsor, dhe bashkpunëtor, si konsumator dhe si anëtar besnik i FLP.

Menaxheri nga Rjeka, **Andrea Žantev** që nga koha e shkollës ka patur ëndërra, por tani po i realizon ato. Herë herë me shumë sukses dhe herë herë me më pak. Gjatë jetës është rrëzuar disa herë, por përsëri është ngritur dhe ka gjetur rrugën e vet. Rezistent e për çdo problem e gjen rrugdaljen. Në këtë rrugë gjeti FLP-në dhe filloi realizimin e ëndërrave më të bukura. Vitin që shkoi me një punë të qëndrueshme mblodhi aq pikë sa mundi të hyjë në Klubin e Presidentit. Në fjalën e tij ai shpjegoi se çdo të thotë të jesh midis më të mirëve të rajonit, si dhe atë kur u bë anëtar i Klubit të Presidentit, si e shikon rolin e vet, sa e motivon kjo gjë, sa forcë i jep, sepse e di që në FLP është në rrugën më të mirë. Mbas kësaj vazhdoi një nga pjesët më interesante dhe më të ndjeshme, kualifikimi i kolegëve tanë, të cilët që nga Dita e fundit e Suksesit janë ngjitur një shkallë më lart, duke u bërë supervisor, asistent menaxher apo menaxher. Përshëndesim gjithashtu të kualifikuarit e rinj të programit stimulues të autovetures, ndërsa distributorët më të sukseshëm të dy muajve të fundit morën gjithashtu shpërblimin e merituar. Një foto e bukur si kujtim, por edhe një motivim i madh për punën e mëtejshme.







FLP përveç produkteve të shkëlqyera ofron edhe mundësi të pakufishme. Këtë na spjegoi në leksionin e saj **Rinalda Iskra**, që rrjetet e saj i ka ndërnuar në Kroaci e Slloveni. Senior menaxherja Rinalda është një personalitet i tillë që me qetësinë dhe bizëqeshjen e saj i magjeps të gjithë. Për shumë kohë mësoi në qetësi, por kur ia përkushtoi veten këtij biznesi, shpejt u bë menaxhere. Motoja e saj është „Kurrë mos u dorëzo!” – ky është rregulli kryesor. Sepse shpesh herë ndeshim çaste të vështira, por nuk lejohet të lëshojmë veten dhe të lëkundemi. Renalda nuk u dorëzua. Duke punuar me durim, duke ndjekur rrugën e saj ajo u bë senior menaxhere dhe u kualifikua për programin stimules të autoveturës, në Slloveni është bërë anëtare e Klubit të Presidentit, dhe me siguri nuk do të qëndrojë me kaq. Ti dëgjojmë këshillat e Rinaldas, ti ndjekim ato dhe me siguri sukcesi nuk do të na mungojë!

Në fund të Ditës së Suksestit, mbajti bisedën e vet Senior menaxheri nga Rjeka **Zlatko Jurović**, i cili bashkë me bashkshorten e vet Sonja, prej 12 vjetësh vazhdon në biznesin e FLP. Përveç një jete më cilësore ajo që ka më shumë rëndësi dhe që e gjetën tek FLP, është LIRIA. Mundësia e një jete të lirë, liria e vetkomandimit të vetes. **Sonja dhe Zlatko** janë në rrugën drejt Soaring menaxherit, objektiv nga i cili i ndan vetëm një distancë e vogël. Zlatko na tregon se puna me durim dhe plot përgjegjisi i ka ngritur ata në atë nivel ku janë sot. Deri tek sukcesi ka bërë një rrugë të gjatë. Njohu mundësitë e FLP, u bë zot i vetvetes, punoi, sponsorizoi, mësoi të tjerët të punojnë. Në fakt nuk është gjë e lehtë të motivosh njerzit. I është dashur të ndesh shumë refuzime e mosbesime, por Zlatko qëndroi deri në fund me guxim dhe durim. Me çdo JO më afër ju afrua objektivit, sepse fitorja shpërblen ata që janë më rezistent dhe jo ata që dorëzohen. Tani ka një skuadër të sukseshme, me njerëz të tillë që dëshirojnë jetën e mirë dhe që duan ta shijojnë jetën.

Dita e Suksestit u mbyll me kualifikimin e asistent supervisorëve, të cilët prisnin me durim çastin e vlerësimit të punës së tyre, me dëshirën që së shpejti edhe ata të na bashkohen si lektorë dhe të ndajnë me ne gëzimet e tyre.

Dita më e afërt e Suksestit do të jetë më 19.5.2012 në Opati, në sallën e konferencave të hotel Ambasador.

**Dr. László Molnár**  
Drejtor Rajonal i FLP Kroaci



## 263 FOREVER PRO 6

Një preparat që nuk cilësohet ilaç por me efekte kurative. Efektet e tij vërtetohen nga të dhënat e literaturës profesionale. Përdorimi i tij është i rekomanduar për paksimin e ankesave dhe të simptomave të urinimit (si urinim i vështirë, me pika, me urinim të shpeshtë natën apo ditën, urinim me dhimbje, mbajtje urine) të shkaktuara nga zmadhimi i prostatës, në qoftë se përjashtohet mundësia e kancerit të prostatit.







# Kualifikohu edhe ti!

## PROGRAMI STIMULUES I VETURËS

- 10.01 (a) Menaxheri i Njohur Aktiv ka të drejtë të marrë pjesë në Programin Stimulues.
- (b) Tre nivelet e programit Stimulues janë:
- 1) Niveli i I-rë: FLP paguan më e shumta 400 Euro çdo muaj, gjatë 36 muajve të njëpasnjëshëm.
  - 2) Niveli i II-të: FLP paguan më e shumta 600 Euro çdo muaj, gjatë 36 muajve të njëpasnjëshëm.
  - 3) Niveli i III-të: FLP paguan më e shumta 800 Euro çdo muaj, gjatë 36 muajve të njëpasnjëshëm.

Për tre muaj të njëpasnjëshëm për të marrë pjesë është e nevojshme sipas tabelës:

Muaji	Niveli I-rë	Niveli II-rë	Niveli III-rë
Pikë (CC) të plota			
1	50	75	100
2	100	150	200
3	150	225	300

- (d) Gjatë periudhës prej 36 muaj, direkt mbas kualifikimit, Menaxheri do të marrë pagesën më të lartë mujore për nivelin e arritur të shitjeve të çdo muaji, me kusht që të ruhet kërkesa për pikët e 3 muajve.
- (e) Nqse sasia totale e pikëve të 3 muajve bie nën nivelin e kërkuar atëhere fitimi stimulues do të llogaritet me 2.66 herë Euro të totalit të pikëve të menaxherit për atë muaj.
- (f) Në qoftë se pikët totale të një menaxheri në një muaj të dhënë bien nën 50 pikë, për atë muaj nuk do të ketë pagesë të stimullit. Në qoftë se në muajt pasardhës pikët e menaxherit që kualifikohet do të rriten në 50 pikë e më tepër, stimuli do ti paguhet në përputhje me rregullin e përcaktuar më sipër.
- (g) Një menaxher që ka 5 menaxherë aktiv të sponsorizuar personalisht gjatë muajit të tretë të kualifikimit, apo në ndonjë muaj të periudhës 36 mujore atëhere kushti 3 mujor do të reduktohet në 110, 175 ose 240 pikë respektivisht sipas niveleve 1, 2 dhe 3.
- (h) Për çdo 5 menaxherë të tjerë të njohur dhe aktivë të sponsorizuar personalisht gjatë muajit të 3-të të kualifikimit, apo çdo muaj tjetër të periudhës 36 mujore, kushti i 3 muajve do të reduktohet akoma me 40, 50 dhe 60 pikë sipas niveleve 1, 2 dhe 3 respektivisht.
- (i) Pikët do të llogariten për kërkesat e kualifikimit dhe të ruajtjes të nivelit vetëm gjatë muajve në të cilët menaxheri është aktiv.
- (j) Pikët e bëra nga një distributor aktiv, para se të kualifikohet menaxheri i njohur, do të llogariten për kualifikimin për stimujt e fituar.
- (k) Pas plotësimit të muajit të tretë të kualifikimit për një stimul të fituar, menaxheri mund të kualifikohet për një stimul më të lartë në çdo kohë duke filluar pikërisht nga muaji tjetër. për shembull në qoftë se një menaxher kualifikohet për nivelin e I-rë në janar, shkurt dhe mars me 50, 100 dhe 150 CC, dhe pastaj në prill siguron 225 pikë, pagesa e periudhës të nivelit të I-rë do të zëvendësohet me një periudhë të re pagese 36 mujore për nivelin e 2-të.
- (l) Në fund të periudhës 36 mujore, menaxheri mund të rikualifikohet për një stimul të ri të fituar, duke shfrytëzuar të njëjtat kualifikime sikurse u përshkruan më sipër. ky rikualifikim mund të plotësohet për një tremujor çfardo (me muaj të njëpasnjëshëm) brënda 6 muajve të fundit të periudhës së parë 36 mujore.



# Mundësinë e fatit

## E KEMI NË DUART TONA

**Sponsor:** Ágnes Krizsó

**Linja e sipërme:** József Szabó, Rolf Kipp, Rex Maughan

**KUSH DO TI NDIHMONTE MË MIRË NJERZIT SE SA NJË ÇIFT MJEK SPORTI, MJEK SPECIALIST I SHËNDETIT, KIRURG-PATHOLOG DHE MJEK FAMILJE? PRA NJË ÇIFT BASHKSHORTËSH MJEK TË FOREVERIT. KATALIN DHE ENDRE NË KËTË „KATEGORI” JANË ZAFIRËT E PARË NË HUNGARI, DJALI TYRE ËSHTË MENAXHERI I NËNTË I TYRE. NA TREGOJNË PËR PËRVOJËN E TYRE 14 VJEÇARE.**

**Profesionin e mjekut shumë vetë nuk e konsiderojnë punë, por profesion. megjithatë ti Endre e le karrierën për Foreverin. A më kuptoni?**

**Endre:** Po, e lashë, sepse kështu mund të ndihmoj më shumë njerëz. Mund të ndikojmë në jetën e tyre, shkurtojmë rrugën e atyre që na ndjekin për tek sukcesi dhe për këtë jemi krenarë.

**Për ju cili qe „butoni”, dmth cila ishte ajo shtytje që filluat?**

**Endre:** Flauta shumë e dashur. Vajza jonë Dóra, që më 1998 ishte 15 vjeçe e gjysëm, në një konkurim botëror u rreshtua e pesta si flautiste midis të rriturve. Kishte talent, këmbëngulje, por nuk kishte instrument profesional. Bashkëshortja kishte shumë besim në suksesin e vajzës dhe për këtë më tha sikur të shisnim shtëpinë që ti blenim vajzës instrumentin e duhur. Por edhe me më shumë aftësim më kot punonim edhe në disa punë të dyta, sepse pagesa jonë nuk mjaftonte edhe sikur 100 vjet të kursenim.

**Kati:** Patëm edhe arsye tjetër. Shëndetsia është një fushë me shumë shkallë hierarkike e me shumë konflikte dhe e shikoja që im shoq nuk e ndjente veten mirë në atë vend pune.

**Endre:** Nuk e gjeta veten në atë vend pune, rezultatet nuk vlerësoheshin, puna jashtë orarit nuk sillte para apo vlerësim dhe besoja se duhet të vendosja midis familjes, shëndetit dhe vlerësimit material. Ndërkohë kërkoni një alternativë dhe në këtë kohë na trokiti mundësia me ndihmën e Ági Krizsó.

**I pe shpejtë këto mundësi?**

**Kati:** Unë nuk gjykoj me të parën, dua që më parë ti provoj gjërat. Por isha e hapur sepse si mjeke gjithmonë kam menduar se një numur sëmundjesh mund të parandalohen më përpara se të provojmë mjekimin e simptomave. Kisha zhvilluar shumë leksione sqaruese për mënyrën e të ushqyerit, për mënyrat e mjekimit natyral dhe vazhdimisht kisha kërkuar se si mund të jepja në dorën e atyre që e duan shëndetin një mjet të tillë me të cilin të mund të parandalonin të keqen problemin.

**Edhe Endre ishte kështu i hapur?**

**Kati:** A, atë mu desh ta bindja me forcë fine, që të paktën takimi i parë prezantues të bëhej në shtëpi.. Pastaj gjatë prezantimit provuam një krem aloe dhe programi deri në fund qe rezultativ. Atëhere e pash për herë të parë tim shoq që u zbut, megjithse nuk firmosi menjëherë.









### Mjaftoi pak krem?

**Endre:** Dalë nga dalë pamë edhe produktet e tjera; cilësia e tyre ishte e mrekullueshme. Raporti i përbërësve në Aloe Vera është ideal, lëndët ushqyese dhe vitaminat forcojnë efektet e njera tjetrës. Në qoftë se ndihmojmë organizmin tonë me forcën e natyrës të arrijmë një gjendje më të mirë, atëherë nis mekanizmi vetmjekues dhe organizmi e merr veten. Vetëm mendoni... sot kemi në dispozicion 15 herë më shumë ilaçe se dy dekada më parë, metoda shumë të mira diagnostikimi, megjithatë nuk jemi më pak të sëmurë. Në fakt një rrugzgjdhje ka: kjo është parandalimi. Megjithatë që ta kuptohej kjo, në radhë të parë mu desh të ndryshoja vetë., që me mish e shpirt ti përvishesha kësaj rruge dhe sot them nuk do të mund të mendoja ndryshe.

### Në këtë mënyrë e le bistrinë...

**Endre:** Doja të bëhesha profesionist. Që dikush të bëhet drejtues, njohja e produkteve ka rëndësi, por të paktën po kaq rëndësi ka edhe ndërtimi i rrjetit. Detyra është e thjeshtë: duhet ndërtuar tek njerzit një vizion të qartë për një jetë të shëndetshme dhe më të mirë dhe duhet të arrihet që edhe të kenë besim tek vetja. Por në botën e sotme kjo nuk është aq e thjeshtë. Por vepron ligji i numurave të mëdha.

**Kati:** Pas nivelit të supervisorit, nivelet e asistent menaxherit dhe të menaxherit i arritëm njëkohsisht brënda një muaji, të dy distiktivat i morëm bashkë. Megjithatë edhe atëherë nuk kishim kuptuar shumë nga e gjithë kjo, por kishim kredibilitetin tonë: në qoftë se thërrisim 40 vetë, 39 vetë ishin prezentë.

### Mbase si mjek e kishit më të lehtë?

**Endre:** Por kjo e bën pikërisht të vështirë. Tashmë e di se vlerësohet jo profesioni ynë origjinal, por personaliteti ynë. Por sigurisht duhet ta pranojmë se në disa qarqe, vërtet ishte më e lehtë për ne të bënim hapat e nevojshme.

**Kati:** Sigurisht kishim edhe xhelozitë tona- sepse nuk ishte e thjeshtë të punonim me kolegët tanë mjekë. Tashmë situata ka ndryshuar pak, sepse edhe mjekësia është bërë më e hapur, sepse studimet i kanë mbështetur rezultatet tona, dhe kështu janë lidhur gjithnjë e më shumë mjekë.

**Endre:** Sukseset erdhën në vazhdimësi, çdo premtim e realizuam. Atë mund të arrinim deri te zafir menaxheri e arritëm, sepse e gjykonim se në qoftë se nuk do ta arrijmë ne, atëherë si mund të presësh rezultate nga të tjerët.

### Për 14 vjet duket se edhe jeta juaj ka ndryshuar.

**Kati:** Si jo. Na u dhanë mundësi të tilla që pa Foreverin as që do ti kishim përjetuar kurrë. Kur erdhi letra e bonusit të parë, as që e besonim se vërtet ishte në llogarinë tonë. Pastaj nuk patëm më ndalesa.

### Si i ndatë detyrat?

**Kati:** Strategjinë gjithmonë e kemi bërë bashkë. Në pikat më të largëta shkon Endre, ndërsa me çështjet lokale merrem unë. Shpesh zhvillojmë trainime, takime dy ditore dhe japim edhe vetë leksione. Pjesën më të madhe të sponsorizimeve e rregullon Bandi, ndërsa unë kjdesem më shumë për blerësit dhe për shtimin e shitjeve. Ndërsa drejtimi i skuadrës është pjesë e punës së përbashkët.

### Cili është sekret i zgjerimit të rrjeteve?

**Kati:** Duhet arritur që njerzit të mos e konsiderojnë veten si viktimë të fatit, por si pjesmarrës aktivë të jetës së tyre. Duhet ti njohim të gjitha kërkesat që kemi përballë pa kurrfarë detyrimi, më tepër duke bërë pyetje. Ne kërkojmë ata që u ndrisin sytë, të cilët kanë ambicie, janë plot energji dhe e meitojnë ti ndjekësh. Sigurisht duhet të mësojmë të pranojmë se jo kushdo mund të bëhet një menaxher i mirë. Por tek ne kushdo i ka mundësitë.

**Endre:** Po kështu, kurrë nuk mund të mbështetesh tek puna e të tjerëve por tek puna jote. Së pari është qëndrimi moral: duhet punuar gjithmonë me ndershmëri, me respekt, ta mbash fjalën dhe tu drejtoshesh njerzve me dashuri, të shikosh interesat e tyre.

### Çfarë keni mësuar gjatë punës?

**Kati:** Mua mu desh të heq dorë nga marrja yrysh, në fillim flisja shumë. Ndërsa duhet të jesh i duruar, gjithmonë më e mira është të përqëndrohesh në hapat e mëtejshme. Dhe ka rëndësi, që atë mos e presim nga të tjerët s inga vetja.





**Endre:** Për mua shumë kohë ishte problem, që nuk kopjoja dot, mbasi tek vetja shikoja së pari mjekun dhe jo ndërtuesin e rrjeteve. Sigurisht isha akoma krenar dhe mendoja se nuk kam çfarë të plotësoj! Mirë po nga kjo nuk vinin nivelet e biznesit. Duhej të bindesha se rrjeta ndërtues i vërtetë do të jem kur asgjë nuk di më mirë se të tjerët ku edhe unë mund të kopjohem. Në dorën e tjetrit duhet të jap një mjet të tillë me të cilin edhe ai të mund të arrijë objektivin. Në një mënyrë të tillë që sot skuadra edhe pa neve të mund të eci mirë, ndërsa ne jemi pas tyre.

**Kati:** Ti lëmë që gjithkush të realizojë atë që për të është më e mira. Kërkojmë të përgatisim drejtues duke rritur dijet dhe karakterin e brendshëm. Tashmë kemi kolegë të tillë që rreshtohen ndërmjet më të mirëve të vëndit.

#### **Po flauta u ble?**

**Kati:** Po, për gjashtë muaj, që nga ajo kohë i kar ë në skenat më të mëdha të botës: në sallën Caregie, në qendrën Kennedy, në pallatin Buckingham ...Dora mbaroi dy akademi muzike, u bë soliste e radios hungareze, ndërsa aktualisht është flautiste e radios mbretërore daneze , atje është martuar. E ndihmuam që të jepte më të mirën, por edhe ajo kishte ëndërrat e saja dhe për atë punon me këmbëngulje ashtu siç ka parë edhe tek ne. Diçka e tillë është edhe esenca punës të rrjetit.

**Endre:** Ndërkaq në Gosztola (ku kalojmë dy ditshin e weekendit të biznesit) kemi ndërtuar një hotel të Aloes, ku kemi mundur të ndihmojmë edhe djalin tonë. Máté është inxhinjer mjedisi (prej 4 vjetësh punon në Forever) , gati 30 vjeç u bë me një familje të madhe mbasi nusja e tij ishte 17 vjeçe kur i vdiq e ëma, kështu mban Lindën bashkë me katër motra. Të gjitha janë të talentuar, u rritën para syve tanë. Ky është një mision për ne, në duart tona kemi mundësinë e e fatit, mbasi me ndihmëne Foreverit mund të rriten edhe këta fëmij.

**Kati:** SPër ne nuk ka rëndësi një orë dore nga më të shtrentat apo një veturë Ferrari, por që ata të mund të rriten mirë, dhe të mund të jenë të lumtur si njerëz më të arrirë në dije dhe në përvojë.

#### **Nuk ju mungon kurimi?**

**Endre:** Jo, sepse efektiviteti i mjekut është i kufizuar, me ilaçe nuk mund të kurohet gjithshka. Si mjek mund të ndërrosh një pjesë vene, por nuk mund të ndërrosh gjithë sistemin e venave. Ambjenti i kirurgjisë herë herë më mungon, por dashuria që rrezaton skuadra jonë, e vlerësoj më shumë sesa të qëndroj si ushtar i mjekësisë atje pranë tavolinës të kirurgut. Pamvarësisht nga kjo, kredibiliteti i profesionit na ka ndihmuar shumë.

#### **Çfarë surprizash ruani për këtë vit ?**

**Endre:** Shohim tek skuadra atë energji , që brenda disa vitesh çon në shpërthim. Ndërsa nuk shohim problemet, situatën ekonomike të vështirë etj. Kurrë nuk ka patur në Hungari kërkesa më të mëdha se sa sot për drejtuesit e duhur. Kështu për këtë vit ne do të donim të prezantonim 4 supervizor dhe të paktën 2 menaxherë në linjën direkte si dhe të arrinim nivelin e duhur të programit Profit Sharing. Për këtë duhet një hov i madh, të kapemi fort, sepse njerzve u duhet dhënia e shëmbullit. Ku do ta shohim rrugdaljen, që nuk është gjë tjetër veçse një punë sistematike, e qëndrueshme dhe e zellshme. Nuk ka ndonjë çudi tjetër.

#### **Në takimin e Porecit, në podium ishte një pasqyrë dhe ti ke deklaruar para saj se në 2014 do të arrish zafir-diamant. I qëndron fjalës së dhënë?**

**Endre:** Si jo. Madje çdo ditë shikohemi në „pasqyrën tonë” që na tregon se çfarë kemi bërë atë ditë dhe vallë çfarë nuk kemi bërë mirë. Unë në 31 Dhjetor, rregullisht mendoj se çfarë duhet të bëj më 1 Janar; ndryshe nuk ecën. Por nuk kemi frikë nga datat , sepse e shijojmë shumë këtë mënyrë jetese> marrim pjesë në gëzimet e familjes dhe të bashkpunëtorëve tanë dhe gjithandej.

#### **PËR CILËT JEMI KRENARË:**

Dr. Zoltán Saáry, Dr. Erzsébet Hosszú Kardosné dhe Dr. Lajos Kardos, Dr. László Szíbert, Dr. Ica Szíbert Lászlóné, Dr. Marianna Vörös dhe Ferenc Sámoly, Dr. Erzsébet Nika dhe József Heinbach, Katalin Kostyál, Dáriusz Heinbach, Erzsébet Czupi dhe László Czupi, Máté Seres dhe Linda Seres, Róbert Barna dhe Beata Barna, Ilona Gyuk Paálné



## NIVELIN E SENIOR MENAXHERIT E ARRITI



**József Mázás**

(Sponsor: Dr Renáta Szántó Szabóné)

„Një vit mora një vendim dhe ja vlejti \$“



## NIVELIN E MENAXHERIT E ARRITI



**Eva Csernokova**

(Sponsor:Éva Kelemenova)

„Sot qesh, e nesër qan.  
Sot vështirë, e nesër më lehtë.  
Shiko nga qielli, nga drita më e bukur,  
Shiko një ëndërr dhe lufto për të.”



**Tibor Horváth dhe Dr Ilona Gróf**

(Sponsor: Dr. László Szénai &  
Dr. Gabriella Kovács Szénainé)

„Besimi, dashuria dhe durimi janë susta lëvizëse e  
biznesit tonë.”



**Endre Kurucz**

(Sponsor: Melinda Gulyás)

“Që të ndryshojnë rrethanat e tua, në radhë të parë  
ti duhet të ndryshosh vetë. Që të kesh një situatë tjetër,  
duhet vetë të jesh tjetër. Suksesin material, duhet që  
gjithmonë ta paraprijë zhvillimi i personalitetit.”

(Jim Rohn)

**Krisztina Nagy**

(Sponsor: Attiláné Nagy  
& Attila Nagy)

„Ndrysho mënyrën e të menduarit dhe  
do të ndryshosh jetën tënde”



**Csaba Putz**

(Sponsor: Emilia Váradi)

“Ai që do të bëjë diçka ai e gjen  
mënyrën, ai që nuk dog jen justifikime.”

(Stephen Dolly)

**Emilia Váradi**

(Sponsor: József Mázás)

„Ji gjithmonë vetvetja!”



## NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Féboné Krehó Zsuzsanna & Fébó László  
Faragó Dénesné & Faragó Dénes  
Máté Gergely  
Molnár István & Molnárné Huszai Edit  
Nagy Judit  
Nagyné Bárkányi Erika & Nagy Imre  
Szűcs Gábor & Szűcs Gáborné

Bárdos Dezső & Bárdos Dezsőné  
Badawi-Mudrić Katarina & Mudrić Igor  
Balázs Erzsébet & Balázs Csaba  
Beck Marianna  
Beno Ladislav & Benoova Monika  
Biczi Orsolya  
Biróné Dr. Molnár Valéria & Biró Szabolcs  
Czövek Zsuzsanna  
Dr. Badicsné Dr. Várbír Mária & Dr.  
Badics János  
Egriné Csuhaj Melinda & Egri Zoltán  
Fröschl Mónika & Balogh József  
Gróf Lászlóné & Gróf László  
Ivić Sonja & Ivić Teodor  
Jaušovec Urska  
Knaus Pauković Kristina & Pauković Damir

Kovács Anikó  
Králikné Molnár Erika & Králik József  
Kunyi Mónika & Kunyi György  
Magos Nándor & Máthé Anna Karolina  
Mustafic Elmedina  
Otlakán Péter & Otlakán Péterné  
Papp Marianna & Szabó Péter  
Simon Edina & Simon Ákos  
Sirotković Milica & Sirotković Davor  
Szívós Tamás  
Szívósné Vozák Gyöngyi  
Szakall Barnabas  
Tóth Lajos  
Vágassy Eszter  
Vér István & Vérné  
Hegedüs Bernadett



## NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Azman Janez & Fürst Veronika





# BASHKË NË RRUGËN E SUKSESIT



## FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

### NIVELI 1

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter  
 Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória  
 Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
 Marija Buruš & Boško Buruš  
 Dr. Dósa Nikolett  
 Éliás Tibor  
 Olivia Gajdo  
 Gecse Andrea

### Gombás Csilla Anita & Gombás Attila

Gyurik Erzsébet & Sándor József  
 Hajcsik Tünde & Láng András  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Hertelendy Klára  
 Illyés Ilona  
 Rinalda Iskra & Lučano Iskra  
 Dragana Janović & Miloš Janović  
 Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
 Sonja Jurović & Zlatko Jurović  
 Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
 Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida  
 Klaj Ágnes

### Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić

Kúthi Szilárd  
 Lopicz Tibor & Lopiczné Lenkó Orsolya

Lipp Szilvia & Molnár Mihály  
 Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić  
 Branka  
 Muladi Annamária  
 Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
 Dr. Pavkovic Mária  
 Dr. Marija Ratković  
 Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
 Sebők Judit

Senk Hajnalka

Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
 és Dr. Seres Endre

### Tihomir Stilin & Maja Stilin

Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde  
 Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor  
**Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella**  
 Szöllösi Cecília  
 Tanács Erika  
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
 Varga Józsefné  
 Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor  
 Jozefa Zore  
 Zsidai Renáta

### NIVELI 2

Haim Józsefné & Haim József  
 Kása István & Kása Istvánné  
 Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes  
 Orosházi Diána  
 Siklósné Dr. Révész Edit  
 & Siklós Zoltán  
 Utasi István & Utasi Anita

### NIVELI 3

Berkics Miklós  
 Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
 Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva  
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
 Halmi István &  
 Halminé Mikola Rita  
 Herman Terézia  
 Krizsó Ágnes  
 Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
 Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski  
 Szabó József & Szabó Józsefné  
 Tóth Sándor & Vanya Edina  
 Vágási Aranka & Kovács András  
 Varga Róbert  
 & Varga-Hortobágyi Tímea

## CONQUISTADOR CLUB

03. 2012. DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT



### HUNGARIA

1. **Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella**
2. **Mázás József**
3. **Gulyás Melinda**
4. Váradi Emília
5. Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
6. Kurucz Endre
7. Vágási Aranka & Kovács András
8. Nagy Attiláné & Nagy Attila

### SERBIA

**Dr. Ratković Marija**

### SILOVENIA

**Vesna Goltes & Gregor Orešek**

03. 2012

60CGT

### TË KUALIFIKUARIT

Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
 Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad  
 Mázás József  
 Gulyás Melinda  
 Váradi Emília  
 Brumec Tomislav & Brumec Andreja  
 Gombás Csilla Anita & Gombás Attila  
 Janović Dragana & Janović Miloš  
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
 Kurucz Endre

Horváth Tibor & Dr. Gróf Ilona  
 Éliás Tibor  
 Vágási Aranka & Kovács András  
 Berkics Miklós  
 Dr. Fábrián Mária  
 Goltes Vesna & Orešek Gregor  
 Dobai Lászlóné & Dobai László  
 Putz Csaba  
 Szolnoki Mónika  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet

Váradi Éva  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
 Csernokova Eva  
 Lopicz Tibor & Lopiczné Lenkó Orsolya  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre  
 Csordás István András & Csordásné Tanács Zsuzsanna  
 Dr. Ratković Marija  
 Nagy Attiláné & Nagy Attila



# NJOFTIME

## NJOFTIME

Në faqen e inrnetit [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) distributoret tane duke klikuar mbi "HYRJA E DISTRIBUTORËVE" (emrin dhe fjalëkalimin e nevojshem per hyrje e gjejne ne faqen e fundit te llogarise se bonusave mujor) nder të tjera mund të sigurojne informacionet me vlerë te meposhtme: rezultatin e pikeve di tore, dyqanin tone ne internet, logarine e bonusave mujor. Në faqen e internetit gjenden edhe informacione dhe materiale të tjera marketingu, si pershembull: revista jone mujore, kalendari i aktiviteteve, informacione rreth programeve motivuese, formulare te shkarkueshem, materiale mesimi, kataloge Politika Nderkomerare e Biznesit të FLP Kanali yne i internetit You Tube gjendet në adresen <http://www.youtube.com/user/AloePod>.



## HUNGARIA

### Drejtoria Qëndrore Budapest:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.  
E-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu) Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289  
Drejtori: dr. Sándor Milesz, mobil: +36 70 316 0002  
Drejtores e Marketingut dhe Komunikimit: Bernadett Huszti, ext. 194, mobil: +36-70-436-4212;  
Zsuzsanna Petrőczy: ext. 131, mobil: +36-70-436-4276;  
Melinda Molnár: ext. 120, celular: + 36 70 436 4178  
Dóra Harman: ext. 157, celular: + 36 70 436 4197  
Drejtores e Shitjeve dhe Zhvillimit: Erzsébet Ladák, tel.: +36-1-269-5370/  
ext. 160, mobil: +36-70-436-4230;  
Dega e Komunikimit Ndërkombtar: Aranka Szecsei, ext. 136, mobil: +36 70 436 4229; Ottilia Csábrádi, ext. 135, mobil: +36 70 436 4227.  
Dega e Marketingut dhe Trainimit (FLP TV): Sándor Berkes, ext. 133, mobil: +36 70 436 4213

### Qendra e Trainimit:

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: + 36-1-312-8455, Hapur: H-P: 10.00-21.00

### Qendra e Trainimit SONYA:

Lënie orari: Krisztina Hasznosi +36 70 436 4207, Róbert Horváth +36 70 436 4206, Ildikó Hrnicsjár +36 70 436 4210, Veronika Kozma +36 70 436 4208, Skonto: pas 10 shërbimesh ulje 10%, pas 5 shërbimesh 5% ulje.  
Trainim Falas në Qendrën "Sonya"! Në rrugën "Szondi" çdo të martë ora 10, në rrugën Nefelejcs, në shtëpizën "Sonya" çdo të enjte ora 15. Njoftoni përmes Forever telefon: Kata Ungár 30-331-1883.

### POROSI PRODUKTESH

Produktet mund te blihen personalisht ne perfaqesite tona, por edhe mund te porositen:

- Ne telefon në numrar celular 36-70-436-4290 dhe +36-70-436-4291 ose në numrat fiks +36-1-297-5538-as dhe +36-1-297-5539 gjate diteve te punes ne orarin 8-20, si dhe falas në numrin e gjelber +36-80-204-983 gjate diteve te punes nga ora 12-16.
- Ne dyqanin tone ne internet i cili mund te arrihet nga faqja e internetit [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com), ose drejt për se drejti në adresen [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu). Produktet e porositura ne telefon ose ne internet ua transportojme ne shtepi brenda 2 diteve - duke lënë takim paraprakisht. Ne rastin e blerjes me vlere mbi 1 cc shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.
- Në qendrën e re Telecentr në numurin +36-70-4364-295, nga ora 10-18

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim ne treg me rekomandimin e Shoqates se Mjekarve Popullor te Hungarise.

**RISHITJA DHE REKLAMA** Rishitja e produkteve dhe materialeve tona të marketingut është e ndaluar në faqet e Internetit. Sipas pikave: (h), (i), (j), dhe (k) të kapitullit 16.02 të Politikës Ndërkombtare të Biznesit, produktet mund të shitin brënda dyqanit ose zyrës. Rregullat që kanë të bëjnë me përgatitjen e faqes personale të internetit dhe ato të reklamës që kanë të bëjnë me veprimtarinë e distributorit mund ti gjeni në pikën (h) të Kapitullit 16.02 si dhe në kapitullin 17.10.

**TE DHËNAT RRETH QARKLLIMIT** mund të merren:

- në internet - në pjesën e distributorit në faqen e internetit [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)
- me ndihmen e softit Forever Telefon, me shërbimin internet MyFlpBiz dhe - nga personeli yne i shërbimit, te cilët në Hungari, mund të merren në telefon +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera të rajonit në

### Drejtoria Operacionale:

Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289  
Menaxher i Përgjithshëm: Péter Lenkey, mobil: +36 30 447 1927  
Sekretaria: Mónika Vékás-Kovács ext 192, mobil +36 70 436 4281  
Orari magazinës: H: 9-20, M-E: 8-20, P: 8-19 h  
Drejtoreshë e Financës: Gabriella Véber Róksákné, tel.: +36-1-269-5370/  
ext.171 mobil: +36-70-436-4220  
Recepsioni financiar: Katalin Blahut, ext.121, mobil: +36 70 436 4218  
Drejtor i Kontrollit: Zsolt Suplicz, tel.: +36-1-269-5370/ext.181,  
mobil: +36-70-436 4194,

**Drejtoria Rajonale Debrecen:** 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. Tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295, fax: +36-52-349-187 Hapur: H-P: 10-18, faturimet 10-17.30 Drejtor Rajonal: Kálmán Pósa mobil: +36-70-436-4265

**Drejtoria Rajonale Szeged:** 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Hapur: H-P: ora 10-18, faturimet 10-17.30 Drejtor Rajonal: Tibor Radóczki

**Drejtoria Rajonale Székesfehérvár:** 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913 Hapur: H-P: 10-18, faturimet 10-17.30 Drejtor Rajonal: Kiss Tibor Qëndrat e Pushimit (Forever Resort)

**Hotel Kastély Szirák,** 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu) • **Sasfészek Étterem,** tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu). Drejtoreshë e Qendrave të Pushim Forever në Hungari: Katalin Király.

### Zyra e Biletave të udhëtimit me Avion "Phönix"

Szondi u.: H-P: 12.00-18.00, Gabriella Pittmann +36 70436 4297;

### MJEKËT TANË SPECIALISTË

Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. Brigitta Kozma: 70/424-6699;  
Dr. László Mezősi: 70/779-1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746; Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, Dr. Edit Revész Siklósné- kryetare e Komitetit të Mjekëve Specialistë të FLP Hungari, Mjek Specialist i Pavarur: Dr. György Bakanek: mobil 36 70/414-2913  
Mund të kërkohet gjatë orarit të punës.

### KALENDARI I AKTIVITETEVE

Budapest, Success Day:

16.06.2012., 21.07.2012., 15.09.2012., 27.10.2012., 17.11.2012., 15.12.2012.,





# NJOFTIME



## SERBIA

**Zyra e Beogradit:** 11010 Beograd, Kumodraska 162,  
tel.: +381 11 3970 127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

**Zyra e Nishit:** 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.,  
tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.  
Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00, të shtunën e fundit të muajit dhe gjatë Ditës së Suksesit në orën 9.00-13.00.

Drejtori i rajonit: Branislav Rajić.

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:  
Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević:  
+381 23 543 318

Të martën në orën 13.00 16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.

Beograd, Success Day: 26. 05.2012., 23. 06., 22. 09., 01. 12.



## MALI I ZI

**Zyra e Podgoricës:** 81000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20.  
tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

Numri i telefonit i specialistes mjek:  
Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127  
flppodgorica@t-com.me



## SLLOVENIA

**Zyra e Ljubljanes:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.,  
tel.: +386 1 562 3640.

porosi e produkteve: mobil: +386 40 559 631, tel: +386 1 563 7501  
Hapur: Hënë 12.00-20.00

Martë, Mërkurë, Enjte, Premte, 9.00-17.00

**Adresa e magazinës së Lendavait:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14., tel.: +386 2 575 12 70, Fax: +386 2 575 12 71,

e-mail: forever.living@siol.net.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Trainim: Leksione të lira, çdo të mërkurë ora 19.00, në Draš Center, Maribor, Pohorska 57.

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Arbeiter Miran: +386 4142 0788

Ljubljana, Success Day: 24. 11. 2012.



## KROACIA

**Zyra e Zagrebit:** 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771

Zagreb, Trakoscanska 16., Të Hënë dhe të Mërkurën ora 18-19  
flp-zagreb@zg.htnet.hr

**Zyra e Rijekës:** 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 12.00–20.00;  
të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00  
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385-91/455-1905

Drejtori i rajonit: Dr. Laszlo Molnar

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Ljuba Rauški Naglic, mobil: 091 51 76 510

Në ditët teke në orarin 16.00–20.00.

Opatija, Success Day: 03. 11. 2012.

Trainime: Rijeka, Strossmayerova 3 a.,

Të Hënë dhe të Enjten, ora 18-19



## SHQIPËRIA

**Zyra e Tiranës:** Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535.

Flpalbania@abcom.al

Hapur: ditët e javës 9.00-13.00 dhe 16.00-20.00

Drejtori rajonal: Attila Borbáth, tel/fax +355 42 230 535

mobil: +355 69 40 66 810, dhe +36 70 436 4293

Shef zyre: Xhelo Kiçaj tel/fax: +355 42 230 535, mobil: +355 69 40 66 811

dhe +36 70 436 4310, e-mail: Flpalbania@abcom.al

Tirana, Success Day: 20. 11. 2011.



## BOSNIA-HERCEGOVINA

**Zyra e Bijelinës:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,

tel: +387 55 211-784, +387 55 212-605, fax: +387 55 221 780.

Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksić

forever.flpbos@gmail.com

**Zyra e Sarajevës:** 71000 Sarajevo, Dzemala Bijedica 166 A.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651.

Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00–16.30, të martën, të

mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit (ditë pune)

organizojmë një Ditë Suksesi mini në zyrën e FLP-s.

Drejtoresha e zyrës: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 08. 12. 2012.



## KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911

flpkosova@kujtesa.com



# BUSINESS BUILDERS CLUB

2012



Dr. Szénai László  
& dr. Szénainé Kovács Gabriella



Mázás József



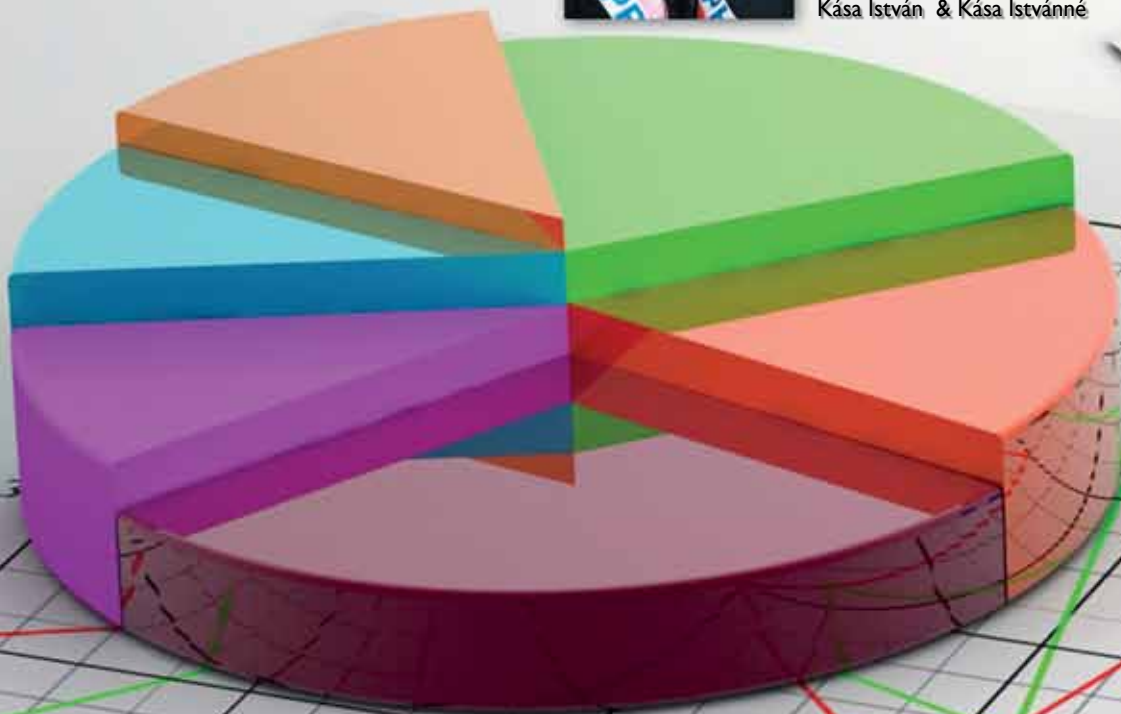
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné



Haim Józsefné & Haim József



Kása István & Kása Istvánné







# FOREVER

## INSPIRATIONAL VIDEO

Forever Living Products prezanton me krenari, videon e re frymëzuese me titull: „Retushet e penelit”. Është i vetmi retushim i persosur dhe e pranojmë se kryevepra e jetës sonë që kemi krijuar është FOREVERI !

Në duart e distributorëve të Forever Living Products ndodhet mjeti që në jetën tonë të sjellë gjëra të mrekullueshme dhe që të „pikturojnë kryeveprat e tyre”. Nga Los Angeles deri në Sidney, kudo në botë FOREVERI realizon ëndërrat.

Zbuloni „retushet” në adresën [DiscoverForever.com](http://DiscoverForever.com)!



# A do të takohemi në

# HAWAII?



Një mundësi që nuk mund të lihet të iki për këdo, që dëshiron të adhetojë nëpër botë, që i do paratë dhe sigurisht edhe Ti i dashur Lexues! Po, ti, kudo që të jesh në këtë biznes. Sigurisht do të kesh nevojë për një dozë të mirë përkushtimi dhe qëndrese, por shpërblimi e mbulon çdo refuzim.

**K**a disa gjëra që duhet ti dish, në qoftë se dëshiron të kualifikohesh për këtë program. Më e rëndësishmja është ajo, që edhe në çfarëdo niveli të jesh tani, nga tani çdo muaj të jesh aktiv me 4 pikë. Për këtë, sigurisht duhen të regjistruar të rinj, konsumatorë të vjetër dhe të rinj dhe duhet ta përballosh këtë biznes ashtu siç është. Ka rëndësi që ta dish me saktësi se me ç'mënyra do të arrish kualifikimin për në Hawaii. Ka dy mundësi. Njëra është që të grumbullosh minimumi 1500 CC gjatë vitit 2012, nga janari deri në dhjetor. Mundësia e dytë është që gjatë vitit 2012 të plotësosh stimujt e Profit Sharing (shiko më tej për kushtet). Në të dy rastet duhet të kujdesesh për qënien aktive (që e përmendëm më lart, dhe që jo pa qëllim e theksoj kaq) si dhe që çdo muaj të kesh fituar të drejtën për bonus drejtuesi., në qoftë se tashmë poshtë teje ke një grup menaxherësh. Duhet patur këta dy faktorë që të mund të nisësh këtë program.



Me një fjalë, në qoftë se ke zgjedhur se cilin mjet do të përdorësh, që të mund ta imagjinosh vetë, atëhere mund të vijnë hollësitë. Domethënë kur e përcaktuar objektivin, hapi që pason është të planizosh rrugën që të çon atje. Ka mundësi që linja jote e sponsorizimit ka pjestarë të tillë që në vitet e mëparshme i kanë plotësuar këto kushte, besoji vetëm atij që ka përvojë për atë se çfarë do të duhej të bëje për të arritur suksesin. E di që teorikisht çdo drejtues është një mësues sensacional, por modelin e vërtetë na i jep praktika. Gjatë planifikimit kini parasysh, që megjithse ky është një program që vazhdon për 12 muaj, tashmë 4 muaj kanë kaluar, dmth je i vonuar, por për këtë nuk duhet të të zërë paniku, vetëm puno një çikë më shumë dhe nuk do ta kesh problem! Planet zbërtheji deri në hapat më të vogla, qofshin detyra javore apo ditore. Në qoftë se ke objektivin dhe ke bërë planin e realizimit, atëhere nuk ka gjë tjetër vetëm duhet vepruar dhe varet nga qëndrimi yt.

Atëhere mundesh me një besim edhe më të madh të fokusohesh në objektivin e caktuar- në këtë rast në RALLY-in GLOBAL, në qoftë se nuk ndesh në pengesa të vogla. Duhet ta dish se për shumicën e njerzve problemi që dorëzohen para se të nisin, sepse megjithë objektivin, që në vijën e startit e kanë nisur me një qëndrim pesimist. Ji optimist, dhe optimizmi yt le të infektojë gjithë mjedisin.

Beso, se ka mundësi... Herë herë të gjithë notojmë në detin e halleve, por ka nevojë për fokusim dhe vetëdije për objektivin, beso tek këta breza shpëtimi, pa të cilat brënda një kohe të shkurtër do të mbyteshe.

Mbaji objektivat para syve, në dhomën e gjumit, në frigorifer, apo në timonin e makinës. Mendo veten kur zbret në Hawaii, në aeroportin ku të presin vajzat me minifunde e në qafë të varin kurora me lule dhe kështu të shoqërojnë deri mikrobuzi që të çon në hotel...vazhdo me historinë tënde dhe këtë përjetoje çdo ditë sepse kjo do ta përforcojë besimin brënda teje dhe të ruan orientimin.

Dhe në fund dëgjo edhe një këshillë prej meje, megjithse nuk ma ke kërkuar, por gjatë rrugës mund të duhet: KURRË, PO, KURRË MOS U DORËZO! Mos harro se „ndeshja” luhet deri më 31 Dhjetor 2012 , dhe vetëm atë ditë bie bilbili i mbarimit të „ndeshjes”. Deri atë ditë gjithshka mund të ndodhë, në qoftë se vërtet dëshiron dhe bën për të gjithshka!

Nga zemra TË uroj sekses dhe të takohemi në HAWAII!

Me respekt:

**Gabriella Dominkó , Senior Menaxhere**



Mendo veten kur  
zbret në Hawaii, në  
aeroportin ku të presin  
vajzat me minifunde e  
në qafë të varin kurora  
me lule dhe kështu  
të shoqërojnë deri  
mikrobuzi që të çon në  
hotel...



Hawaii



## DR IBOLYA BENKŐ HARTAINÉ MENAXHERE

**Diplomimi i Ibolya-s si juriste, që nga 1978 ka punuar në sferën publike, në Szekésfehérvár. Ka një vajzë të rritur dhe dy mbesa.**

**Sponsor i saj: Edit Móricz**

**Linja e sipërme: Ildikó Csepi – Gábor Kovács, Vilmos Halomhegyi, Dr László Kovács, Miklós Berkics, József Szabó, Rex Maughan**



# BAZA E SUKSESIT BESIMI DHE KËMBËNGULJA

### Si ratë në kontakt me Foreverin?

Në 2006 për shkak të një sëmundje të rëndë për disa muajsh isha me pagesë raporti, në atë kohë më gjeti sponsorja ime direkte – Edit Móricz. Më propozoi që të provoja produktet e Foreverit, duke filluar piva e përdora këto preparate duke siguruar me to një pervojë shumë të mirë. Këtë pervojë e ndava edhe me mjedisin që kisha përreth, të cilët me propozimin tim u bënë konsumatorë duke patur numurin e tyre kodik, dhe kështu pa e vënë re filloi të formohej skuadra ime. I ngjashmi tërheq të ngjashmin, dhe kështu u takova me njerëz që për vetë ose për pjestarët e familjeve të tyre i kërkonin këto produkte.

### Relativisht keni kaluar një kohë të gjatë, pra gjashtë vjet nga fillimi?

Vazhdimisht kam dashur të ndihmoj njerzit. Mbasi vetë u bëra gjithnjë e më mirë nga shëndeti, gjë që dukej edhe në pamjen e jashtme, kolegët më pyesnin vazhdimisht se falë kujt e kisha këtë ndryshim për mirë. Çelësin e shikoj tek produktet dhe tek forca e skuadrës time. Në fund të 2008 arrita nivelin e asistent menaxherit, kur më lindi edhe mbesa e madhe, Bianka.

Në fakt rruga ishte e gjatë, por firma të siguron mundësinë edhe për atë që njeriu të mund të qëndrojë pak mënjane kur jeta e kërkon. Edhe gjatë kësaj kohe çdo muaj isha aktive, domethënë i kisha 4 pikët, në çdo ditë sukcesi apo takime të tjera isha prezented he ndihmoja shokët në prezantimet.

Pastaj kur njeriu merr një vendim dhe vendos që të arrijë nivelin e menaxherit, athëhere kjo të jep forcë. Më mbështeti familja, miqtë dhe madje edhe sponsorja ime, Edita Moricz. Gjatë gjithë jetës time më ka shoqëruar këmbëngulja dhe kjo karakterizon edhe ndërtimin e rrjetit tim në Forever.

### Shumë vetë me Foreverin janë lidhur në moshën e mesme ose në moshën e pensionit. Për ty çfarë mundësie të re nënkupton kjo?

Shumë më e mirë u bë gjëndja ime shëndetsore me këto produkte dhe me këtë skuadër, sepse përreth ke vetëm njerëz me mënyrë të menduarit optimiste. Sponsorja ime, bashkë me drejtues të tjerë nisi në Szekésfehérvár një sistem të ri trainimi, ku çdo javë bënim takime të hapura, sillnim njerëz të rinj, gjithmonë këto raste salla ishte plot. Krahas kësaj çdo 2 javë bënim një



prezantim praktik të kozmetikës. Qëndrimi bashkë, dashuria për njeri tjetrin dhe interesimi i sinqertë ndaj njeri tjetrit na jepte shumë forcë. Deri në atë kohë nuk kisha qejf të bëja udhëtime, por që nga lidhja me FLP kam ndryshuar. Sivjet shkoj për të pestën herë në Porecs të Kroacisë dhe në kënaqsinë time më të madhe të gjitha këto me shpenzimet e firmës si e kualifikuar për këtë program.

**Për Porecsin flitet se vërtet pjell menaxherë. Ç'mendon për këtë?**

Po, për këtë edhe unë jam bindur në çdo rast. Për herë të fundit në 2011 edhe unë atje mora vendimin përfundimtar, që deri në Mars të 2012 të arrij menaxhere. Trainimi i atjeshëm kishte një forcë të madhe motivuese, si dhe ajo që Miklós Berkics deklaroi trainimin Go Diamond, që si kufi kishte muajin mars. Për këtë duke u kapur tek skuadra ime, vecanrisht tek Éva Nagy Attilané, që arriti nivelin e menaxheres në të njëjtin muaj me mua, në fund të shkurtit u bëra menaxhere. Pas disa ditësh u kthyem në atdhe me përshtypje fantastike, me vendime të reja për të ardhmen. Mirnjohje të sinqertë i shpreh sponsoret time Edita, që pati besim tek unë. Tani punoj për atë sa më shumë bashkpunëtorë të mij të mund të arrij në nivelin e kualifikimit për në Porecs dhe të vemi bashkë në Kroaci, në këtë qëndër unike të trainimit në botë.

**Nga kush u formua skuadra jote?**

Kisha bashkpunëtorë, fqinjë, të njohur të vjetër apo të rinj, shok shkolle, përbërja është shumë e ndryshme.

**Çfarë planesh keni për të ardhmen?**

Objektivi im është formoj një grup menaxherësh të qëndrueshëm, pastaj të mendoj në perspektivë, pas daljes në pension duke i kushtuar një kohë më të madhe, dua që me Foreverin ti krijoj vetes dhe atyre që më rrethojnë një siguri më të madhe.

**Shumë thonë se në kohë krize është më i vështirë ndërtimi i biznesit. Çfarë përvoja keni, edhe në punën tuaj ka ndikuar kjo?**

Ata njerëz që do të donin të arrinin ndryshime cilësore në jetën e tyre, ata edhe tani mund të lidhen me ne dhe të interesohen për Foreverin. Sigurisht kriza ka ndikim real në ndërtimin e rrjeteve, por unë mendoj se pikërisht ata që deri tani nuk ishin të gatshëm ndaj marketingut në rrjet, edhe ata do të jenë të interesuar. Të shumtë janë të rinjtë që e pranojnë ndryshimin dhe që duan të bëjnë një jetë më të shëndetshme si dhe që e shikojnë se nevojat e tyre në botën e sotme, mund të zgjidhen duke qëndruar në shumë këmbë.

**Çfarë mesazhi do tu jepje bashkmoshatarëve të tu „pesëdhjetë vjeçarë“?**

Në qoftë se lidhen me Foreverin, do të mund të realizonin ëndërrat e tyre, do të mund të ndryshonin jetën e tyre në mënyrë cilësore, që nuk është kurrë vonë që ta bëjnë. Çdo njeri ka nevojë për sukses, për dashuri, për vlerësim dhe këtu këto i gjen. Me një mundësi të mirë mund të mbështetësh prindërit, fëmijët, Foreveri sjell një nivel të ri në jetën e gjithsecilit.



# Sonya™

21 QERSHOR 2012. 10.00-17.00

1183 BUDAPEST, NEFELEJCS U. 9-11.

## Dita e Kozmetikës

Organizatore – **Kata Ungár** - menaxhere

Fjala e përshëndetjes – **dr. Sándor, Milesz** drejtor i përgjithshëm

Struktúra e lëkurës – Sonya Skin Care – **dr. Edit Révész Siklósné,**  
soaring menaxhere

Formimi i autofotos të duhur – **Tünde Hajcsik,** senior eagle  
menaxhere

Si të hapim sallonin Sonya? – **Borbála Székely** - menaxhere

PUSHIM

Menaxhimi peshës truporel – **dr. Terézia Samu-** menaxhere

Body Toning Kit – **Rozália Maczó** - menaxhere

Dhoma e dushit – **Lajos Túri Lui dhe Zsuzsanna Dobó** - senior menaxherë

Trajtimi i lëkurës me sytë e mjekut natyralist I –

**Ferencné Tanács dhe Ferenc Tanács** - senior menaxherë

PUSHIM

Kam tre djem - Fleur de Jouvencenë praktikë – **Anikó Péterbencze** - soaring menaxhere

Për bukurinë e gruas me syrin e burrit – **Péter Szabó** - senior menaxher

Jeta e një Zafir menaxherje – **Hajnalka Senk** - zafir menaxhere

Vlerësimi i ditës të kozmetikës, dorëzimi i diplomave

*Të gjithë pjesmarrsve tanë të dashur ju urojmë një ditë të gëzuar me produktet Sonya!*



### 337 ALOE FLEUR DE JOUVENCE

Për krijimin e njërit nga setet më të efektshme të bukurisë kemi përzier xhelin e Aloes, me kolagen natyral dhe kësaj i kemi shtuar përbërës hidratues, zbutës dhe shkëlqyes të lëkurës. Seti përbëhet nga artikujt e mëposhtëm.



#### ALOE ACTIVATOR

4 fl.oz. (118 ml)

Eshtë një produkt me shumë destinacione që mund të përdoret edhe si pastrues e freskues i lëkurës. Si pastrues e freskues hidhe mbi një tampon pambuku dhe me të pastro fytyrën dhe qafën. Për krijimin e maskës me pudrën Aloe Facial rekomandohet 2-3 herë në javë sepse pastron, zbut dhe tendos lëkurën, ndërkohë që rigjallëron pamjen tuaj.



#### REHYDRATING TONER

4 fl.oz. (118 ml)

Rehydrating Toner është një formulë pa-tharje dhe pa-alkol, që përmban Aloe, vaj lajthie dhe ekstrate nga bimë të tjera si hidratues dhe tonifikues të lëkurës. Ai përmban gjithashtu kolagen dhe alantoin për kondicionimin e qelizave. Rehydrating Toner është një preparat i butë për largimin e mbetjeve të imta, të makjazit, të papastërtive dhe të qelizave të vdekura të lëkurës, duke vepruar si një pastrues i dytë por edhe si tkurrës i poreve duke lënë pas një lëkurë të butë dhe të lëmuar.



#### MASK POWDER

1 oz. (29 g)

Mask Powder rekomandohet 2-3 herë në javë për të zbutur, pastruar dhe tkurrur lëkurën dhe duke rigjallëruar pamjen tuaj. Hidh një masë (1 lugë çaji) pudër në tas dhe përzieje me 1 lugë çaji Aloe Activator deri sa të bëhet si locion. Me një furcë që nga qafa e në fytyrë vendos, nga poshtë lart, një shtresë të hollë. Relaksohu në një pozicion të rehatshëm duke e mbajtur në fytyrë për 30 minuta. Me një peshqir me ujë të vakët zbutë maskën dhe fshije ngadalë. Pastaj shpëlaje fytyrën me ujë të ngrohtë. Vazhdo me tonerin dhe hidratuesin tuaj të preferuar.



#### FIRMING DAY LOTION

2 fl.oz. (59 ml)

Firming Day Lotion është një hidratues që ndihmon që lëkura të ruajë pamjen e saj të shëndetshme dhe vibrante. Përmban një perzierje të Aloe Vera me hidratues dhe kondicionues special për të ruajtur strukturën e lëkurës dhe për të zgjatur pamjen rinore. Përmban gjithashtu vitaminat C dhe E. Përdoret çdo mëngjes pas pastrimit dhe tonifikimit ose edhe si një fondatinë e shkëlqyer. Hidh disa pika në majat e gishtave dhe masazhoji butë dhe ngadalë, nga poshtë lart, mbi lëkurën tuaj, para se të vendosësh makeup, lere të thahet.



#### RECOVERING NIGHT CREME

2 oz. (57 g)

Pjesë e setit të ruajtjes të bukurisë „Aloe Fleur de Jouvence Night Creme hidraton, zbut dhe rigjeneron lëkurën tuaj ndërkohë që ju jeni në gjumë. Përveç Aloes përmban vitaminat C dhe E si dhe Provitaminën B5. Përbërës të tjerë janë propolis i bletës, ekstrate bimore si vaj kajsie etj. Çdo mbrëmje para se të biesh në gjumë, pas pastrimit të fytyrës vendose me majat e gishtave në qafë dhe fytyrë duke formuar një cipë të hollë.



#### ALOE CLEANSER

4 fl.oz. (118 ml)

Eshtë i përgatitur nga përbërës jo alergjik i formuar si një locion jo-iritues, i lehtë, jo si graso dhe me një pH dhe hidratim të ekuilibruar. Me majat e gishtave përhap disa pika në fytyrë dhe qafë me një masazh të lehtë në formë rrethore çdo mëngjes dhe mbrëmje. Për të pastruar makjazin, pislleqet apo mbetjet e qelizave të vdekura të lëkurës fshije me një rrobe të njomur, duke lënë pas një lëkurë të pastër, të butë dhe elastike.



# EAGLE MANAGER BOX

TAKIMI I EAGLE MENAXHERËVE  
SARDENJË, ITALI  
23-26 MAJ 2013

LE TË JESH EDHE TI EAGLE MENAXHER  
DHE TË KESH VENDIN  
TËND NË TAKIMIN E  
EAGLE MENAXHERËVE!

Programi stimulues i Eagle Menaxherëve është një program relativisht i ri i nivelit ndërkombtar që ofrohet për të gjithë distributorët e produkteve të Foreverit, të cilët do të donin të arrinin suksese.

Titulli „Eagle Menaxher” është një nga pozicionet e rangut më të lartë që mund të arrijë distributori. Të kualifikuarit e këtij niveli na tregojnë që janë drejtues të shkëlqyer dhe jo vetëm sponsorizojnë e krijojnë skuadra të reja, por edhe ata që tashmë janë menaxherë, janë të aftë ta ruajnë atë nivel.

## PËRMBAJTJA E KUTISË EAGLE MENAXHER:

### A

015	Aloe Vera Gel	1 db
022	Aloe Lips with Jojoba	1 db
028	Forever Bright Toothgel	1 db
048	Forever Absorbent-C	1 db
054	A-Beta CarE	1 db
067	Aloe Ever-Shield Deodorant	1 db
280	Sonya Aloe Balancing Creme	1 db
318	Forever Hand Sanitizer	1 db
320	Forever Argi+	1 db
321	FAB (1 db)	1 db
349	Sonya Hydrate Shampoo	1 db
350	Sonya Hydrate Conditioner	1 db
si dhuratë një bluzë FLP		1,058cc

### B

015	Aloe Vera Gel	1 db
022	Aloe Lips with Jojoba	2 db
028	Forever Bright Toothgel	1 db
040	Aloe First	1 db
048	Forever Absorbent-C	1 db
061	Aloe Vera Gelly	1 db
062	Aloe Vera Lotion	1 db
067	Aloe Ever-Shield Deodorant	1 db
311	Sonya Aloe Deep Moist. Creme	1 db
318	Forever Hand Sanitizer	1 db
319	Aloe Sunscreen Spray	1 db
321	FAB (1 db)	1 db
322	Aloe2Go pouch	2 db
323	Freedom2Go pouch	2 db
349	Sonya Hydrate Shampoo	1 db
350	Sonya Hydrate Conditioner	1 db
si dhuratë një bluzë FLP		1,009cc





# Success Day

16 QERSHOR 2012.



DREJTUES TË PROGRAMIT:  
**RÓBERT VARGA & TIMEA HORTOBÁGYI-VARGA**  
Diamant – Zafir menaxherë  
anëtarë të Klubit të Presidentit për 2012



**DR. SÁNDOR MILESZ**  
drejtori i përgjithshëm  
FJALA E PËRSHËNDETJES



**ISTVÁN HALMI**  
Zafir Menaxher  
ANËTAR I KLUBIT TË PRESIDENTIT 2011-2012  
JUST LIKE... (TAMAM SI...)



**DR. MARGIT MILICS**  
Menaxhere  
Ç'MUND TË BËJMË  
PËR RUAJTJEN E SHËNDETIT?

**KUALIFIKIMI I  
SUPERVIZORËVE, ASISTENT  
MENAXHERËVE**

**KUALIFIKIMI I KLUBIT  
TË CONQUISTADORËVE,  
MENAXHERËVE, DHËNIA E  
TARGAVE FLP, KUALIFIKIMI I  
MENAXHERËVE DREJTUES  
DHE I PJESMARRËSVE NË  
HOLIDAY RALLY**



**MÓNIKA DÉKÁNY**  
Menaxhere  
CSAK AKKOR ADD FEL,  
HA BÉLYEG VAN RAJTA!



**DR. ZSOLT GÖNCZI**  
Senior Menaxher  
FJALA E MBROJTJES



**DR. ERZSÉBET NIKA**  
Senior Menaxhere  
SI MJEKE NË BIZNESIN FLP

FOREVER 

IMRPRESSUM

**Botues:** Forever Living Products Hungari Shpk. **Redaksia:** FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

**Kryeredaktor:** Zsuzsanna Petroczy **Redaktor:** Valeria Kismarton, Kalman Posa, Sandor Rokas,

**Layout, përgatitje për shtypje:** Crossroad Consulting Shpk. **Përkthim, redaktim:** Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (shqip), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (kroat), Babity Gorán Vladimir (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slloven). **Shtypshkronja:** Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U përgatit në 30500 kopje.

Për përmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)



ALOE VERA  
GEL



33.8 Fl. Oz. (1 Qt., 1.8 Fl. Oz.) | Liter

**FOREVER®**