

VITI XIV, NUMRI 4 / PHILIP 2010

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

Medalje ari Forever



Tani afër morra pjesë në Rallyn e Amerikës Veriore në Orlando dhe duhet t'ju them që ishte një sukses i madh. Dëshiroj të përgëzoj Elvira dhe Robert Ruiz-in nga Los Angeles të cilët fituan titullin „Distributori i vitit i Amerikës Veriore”. Jemi shumë krenar për të gjithë ditributorët tanë të cilët patën mundësi të vlerësohen edhe në skenë. Mezi e presim vitin 2010 si një vit akoma më të suksesshëm në Amerikën Veriore.

Ndërkohë që ngjarjet e mësipërme kishin shumë momente kulminante, unë dëshiroj të flas vetëm rreth njërit prej tyre. Rreth trainimit që mbajti një nga distributorët më të suksesshëm të Mbretërisë së Bashkuar dhe i kualifikuari i Profit Sharing, Adam May. Ai foli me empati dhe pasion të pafund. Fjalët e tij i mbushën të gjithë me optimizëm në lidhje me mundësinë e biznesit Forever. Adam na kujtoi të gjithëve që duhet të angazhohemi nëse dëshirojmë sukses. U vuri si detyrë gjithë të pranishmëve që në Rallyn e ardhshëm të sjellin pesë njerëz – duke përcaktuar kështu një qëllim të shkëlqyer për t'u përpjekur. Ju rekomandoj të vizitoni faqen e internetit www.flpmedia.com dhe të shkarkoni prezantimin në PowerPoint të Adamit, ose të shikoni videon e përgatitur rreth leksionit të tij. Ju sigurojmë që s'do të jetë kohë e kaluar kot!

flpmedia.com dhe të shkarkoni prezantimin në PowerPoint të Adamit, ose të shikoni videon e përgatitur rreth leksionit të tij. Ju sigurojmë që s'do të jetë kohë e kaluar kot!

Gjatë javëve të kaluara duke parë lojrat olimpike dimërore dhe duke shijuar rezultatet fantastike të pjesëmarrësve të ardhur nga çdo vend i botës, po mendoja se sa shumë duhet të luftonin këta sportistë për të arritur në këtë nivel. Çdo sportist ka historinë e vetë. Përpjekje të angazhuara për orë të tëra. Qëndrueshmëri dhe këmbëngulje pavarësisht nga pengesat dhe zhgënjimet e shumta. Besimi në fitore është ai që i motivon të gjithë ata. I shtyn ata mëtej, i shtyn ata që t'i provojnë përsëri provat e pabesueshme. Pas çdo fitore ose humbje qëndron një luftë e gjatë monotone për t'u zhvilluar.

Malcolm Gladwell në librin e tij me titull Outliers e përsërit disa herë „rregullin e 10000 orëve”. Ai thotë që çelësi i suksesit në çdo fushë të jetës qëndron në praktikën e madhe: duhet të paktën një punë prej 10000 orësh. Është e sigurt që sportistët e nivelit botëror për pjesëmarrjen dhe suksesin në lojrat olimpike sakrifkohen të paktën kaq orë nga jeta e tyre. Por ky rregull është i vërtetë jo vetëm për pjesëmarrësit e lojrave olimpike. Është i vërtetë për të gjithë ne. Mendoj se mesazhi më i madh i lojrave olimpike është që talentet gjenden mes nesh. Shumica e tyre nuk vlerësohen kurrë me medalje ari dhe ceremoni të mëdha. Por e vërteta është që secili prej nesh zotëron aftësinë për të kryer gjëra të mëdha, pavarësisht nga rruga që zgjedhim. Pavarësisht se çfarë ia kushtojmë kohën dhe jetën tonë. Kjo është me çdo kusht e vërtetë edhe për ne që vendosëm të ndërtojmë biznesin tonë Forever.

Pika tjetër që vihet re në prezantimin e Adam May-t është që me biznesin tonë duhet të merremi si me çdo biznes tjetër. Seriozisht. Duhet të investojmë kohën e mjaftueshme që nevojitet për të realizuar suksesin që ëndërrojmë. Sipas studimit të Gladwells kjo kohë është afërsisht 10000 orë. Nuk e di nëse ky është me të vërtetë numri çudibërës. Por mund t'ju premtoj që nëse ti punon kaq shumë për biznesin tënd, duke sakrifkuar kohë dhe energji – ashtu si edhe sportistët e lojrave olimpike – ke për t'i marrë frytet e përpjekjeve të tua. Këtë e vërtetojnë njerëz si Adami, familja Ruiz dhe Lambright, si dhe shumë të tjerë në familjen Forever.

Ju falenderoj që e bëni gjithmonë e më të madh Forever-in. Mahnitëm nga përpjekjet që bëni për të rritur biznesin tuaj dhe po të varej nga unë do t'ju shpërbleja të gjithëve me medalje ari.



Rex Maughan

REX MAUGHAN





Mesazhi I PRANVERËS

Erdhi drita e diellit e shumëpritur e cila i jep energji dhe jetë të re Tokës, ushqim të ri botës. Kopshtet, livadhet dhe pyjet zbukurohen me lule të mrekullueshme, sheshet e lojrave gumëzhijnë nga fëmijët, çiftet shëtisin dorë për dorë.

Në 1 prill këtu në Forever nis viti i ri i Super Rallyt, pranvera hap mundësi të reja, sjell zhvillim të ri edhe në familjen e madhe të FLP-s. Dhe kemi rastin të fillojmë që në muajin e parë të ndërtojmë dhe të krijojmë sistematikisht rrjete blerësish të cilat përbëjnë pavarësi të madhe dhe jetesë të sigurt e stabile edhe për nipërit tanë. Shumë njerëz kërkojnë pretekte dhe nuk e dallojnë mundësinë. Ndoshta s'janë pjekur akoma, ndërkohë që në këtë moment kemi shansin më të mirë për të marrë pjesë në ndërtimin e një ekonomie të rënuar. Të kryejmë pjesën tonë në këtë punë! Nëse punojmë me shumë këmbëngulje dhe angazhim, atëherë rajoni hungarez, sllavo-jugor dhe shqipëtar mund të dalë i pari në botë dhe ne mund të bëhemi kampion – jo vetëm në Europë.

Në mars të 2010-ës e fituam për herë të katërt kampionatin European të Forever-it, përsëri ne dolëm më vend të parë në shitje. Falenderoj gjithë punonjësit, blerësit dhe besimtarët e Forever-it dhe aloe vera-s. Falenderojmë diamant-safir menaxherin **Miklos Berkics** që u bë përsëri kampion i Europës në programin motivues Profit Sharing. Përgëzojmë **Katika dhe Attila Gidofalvi**-n për kualifikimin e tyre si diamant-safir, dhe natyrisht edhe të kualifikuarit e shumtë të skenës së Londrës. Jemi krenar për vendin e 6-të të **Miki Berkics**-it dhe të 8-të të **Jozsef Szabo-s dhe Szabo Jozsefné-s** në qarkullimin e përgjithshëm të Europës. Dhe natyrisht mbërritën frytet e punës së madhe që kemi bërë për shitjen e produkteve Sonya. Përgëzojmë **Viktoria Cinkota**-n për vendin e tretë në konkursin Sonya. Ishte e mrekullueshme të dëgjoje leksionin e diamantëve të vetëm të rajonit **Veronika dhe Steve Lomjanski**-t në Londër, dhe ishte një mbresë dhe nder i madh që safir menaxheri ynë **Dr. Adolf L. Kosa** u shfaq në mënyrë fantastike edhe si drejtues programi në skenën e Wembley-t! Falenderoj në mënyrë të veçantë anëtarët e **President's Club dhe Profit Sharing Club** që rrjetet tona përfitojnë vazhdimisht nga aftësitë e tyre duke arritur përsëri rezultate kaq të larta në Forever. U kërkoj të gjithëve të bashkohen, pasi një shtet që qëndron mbi baza të reja dhe të pasura përbën një mundësi të madhe për ne! Të bëjmë gjithçka që varet nga ne në mënyrë që të krijojmë skuadrën më të madhe të Forever-it në botë.

Ne jemi më të mirët!

DR. SANDOR MILESZ
DREJTOR GJENERAL






Success

Jashtë pranvera fshihet akoma dhe nuk e tregon vetveten. Kurse në Arenën Sportive Papp Laszlo jeta është më e gjallëruar. Turma vjen dhe vërtitet që herët në mëngjes. Para fillimit në korridoret e mbushura plot grupe miqësore dhe tregëtarësh bisedojnë, planifikojnë, blejnë dhe interesohen për gjërat e reja.

FOREVER, MË E MIRA E VETES



Të interesuarit janë akoma duke hyrë në sallë kur pas Himnit të Forever-it drejtuesit e programit, safir menaxherët **Istvan Halmi dhe Rita Mikola Halmine** hapin Ditën e Suksesit të Forever-it të muajit mars. I pari që thërrasin në skenë është drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miliesz**, i cili prej shumë vitesh ëndërron dhe realizon një radhë të tërë vizionesh ambicioze, gjithçka që ruan ritmin e punës së rajonit tonë.



Day

SONË

NË KRYE TË EUROPËS

Drejtori gjeneral përshëndet punonjësit e rajonit drejtues të Europës dhe thotë me krenari që kemi katër vjet që ndodhemi në krye të Europës. Lavdëron përfaqësinë prej nëntëqind e nëntëdhjetë vetësh e cila solli medaljen e argjendtë Spirit Award nga Londra, si dhe diamant-safir menaxherin **Miklos Berkics**, falë të cilit çeku më i madh në botë i Profit Sharing erdhi përsëri në Hungari. **Viktoria Czinkota** e cila përfaqësoi rajonin tonë si Miss Sonya Hungary, arriti të ngjitej në podium edhe rang european.





Menaxheri **Dr. Istvan Mokanszki** është shembull i faktit që dikush mund të besoj tek mjekësia dhe mund ta praktikoj atë duke e ndërthurrur në mënyrë të përsosur me veprimtarinë e ndërtimit të rrjetit. Me njohuritë e tij të shumta profesionale mbështet efektet e mira fiziologjike të produkteve të Forever-it.

Ky leksion i ndërtuar në mënyrë të shkëlqyer që pushton majat e profesionit ndiqet nga pak argëtim. Soaring menaxherja **Diana Biro** dhe senior menaxheret **Patricia Rusak dhe Tünde Hajcsik** me një shfaqje të shkëlqyer shpallin vazhdimin e Yjeve të Forever-it. Fillimisht prezantojnë kryetarin e jurisë, drejtorin e Sallonit Karinth, **Karoly Horvath**, pastaj pranë tij anëtarët konstant, këngëtaresh dhe aktoren **Gabriella Berkes**,





kërcimtarin dhe koreografin **Akos Tihanyi** dhe drejtuesin artistik të aktivitetit **Zsolt Frenko**. Me këtë rast pranë tyre vijnë si mysafire edhe aktorja **Enikő Detar**, dhe këngëtarja **Sarolta Zalatnay**. Dhe vijnë konkuresit! Duke prezantuar anën më të mirë të talentit të tyre e vendosin jurinë para një detyre të vështirë. Kurse ne shikuesit marrim pjesë në një argëtim të paparë.

Dr. Ilona Juronics Vargane me një eksperiencë dymbëdhjetë vjeçare ndan përvojat e saj me dëgjuesit. Flet me sinqeritet rreth problemeve të saj rrugëzgjdhjen e të cilave e gjeti tek produktet. Bashkë me mjekët e Forever-it që mblidhen në skenë tregojnë përvoja shumë bindëse në lidhje me efektet e produkteve në ruajtjen e shëndetit. I falenderojmë ata!





Aktiviteti vazhdon me kualifikimin e supervisorëve dhe asistent menaxherëve, duke përmendur në mënyrë të veçantë ata që kanë arritur rezultate të larta me NDP-n. Vlerësimet të kualifikuarit i marrin nga drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz** mes brohoritjeve të mëdha të punonjësve dhe kolegëve të tyre. Menjëherë pas kësaj biseda e zhvilluar mes supervisorëve **Janos Nagy dhe Judit Postas Janosne** me sponsorin e tyre **Dr. Nikolett Dosa** u përforcon të gjithëve besimin që NDP është diçka e mirë dhe funksionon në mënyrë të shkëlqyer. Rezultati i këtij çifti të ri është dëshimia e vërtetë e kësaj.

Nga lektori i mëpasshëm mësojmë se moshja s'ka rëndësi dhe nuk përbën pengesë në asgjë. **Szilagy Zoltanne** – nënë Ilike – tregon se si e gjeti Forever-in në moshën gjashtëdhjetë e nëntë vjeçare. Sot e quan histori suksesi. „Këtu mund të mësojmë zanat falas. Ai që nuk e shfrytëzon, le të mbetet ashtu siç është!” – është mesazhi i saj për të gjithë ne.





Njohëm një individ magjeps: korr një stuhi të vërtetë duartrokitjesh. Me meritë! Nënë Ilike ndiqet nga çifti i menaxherëve **Szilvia Lipp dhe Mihaly Molnar**, të cilët kanë arritur gjithçka që mund të arrihet në nivelin e menaxherit. Flasin hapur dhe me sinqeritet rreth përvojave të karrierës së tyre, rreth gjërave premtuese dhe shqetësuese gjithashtu. Përvojat e tyre janë rekomandime dhe këshilla. Këmbëngulja duket jo vetëm në fjalët, por edhe në veprimet dhe gjithë karrierën e tyre.

Shfaqjet e yjeve të reja të Forever-it na ofrojnë pak pushim dhe rifreskim mendor pas radhës së leksioneve të mëparshme, shpeshherë plot me tensione dramatike. Në atmosferën e shkëlqyer të krijuar nga shfaqjet muzikore dhe kërcimtare zhvillohet kualifikimi i menaxherëve dhe menaxherëve drejtues, vlerësimi i Klubit të Sundimtarëve, si dhe dhënia e targave të programit





të makinës. Të kualifikuarit thirren në skenë nga drejtori rajonal i Budapestit **Atila Földi**, shpeshherë mes zhurmës pozitive të bërë nga mijëra shikuesit e entuziazmuar që brohorasin. Zotëruesit e çeqeve të Profit Sharing me këtë rast thirren në skenë nga drejtuesi i Rallyt Europian & Profit Sharing të vitit 2010, safir menaxheri **Dr. Adolf L. Kosa**. Atmosfera arrin një nivel të papërshkrueshëm. Në skenë radhiten për shumë minuta shembujt dhe monumentet e vërteta të suksesit tregëtar. Dhe vijnë me radhë njëri pas tjetrit...

Sandor Nemeth ngjitet në skenë me njohuritë e një specialisti të financës dhe përvojën tregëtare të një soaring menaxheri që qëndron në tetë baza menaxherësh. „Pashë të drejtat e autorit dhe u mendova...” – deklaroi me përvojën e tij shumëvjeçare si drejtues financiar. Edhe pas mënyrës modeste të shfaqjes së tij ndihet bindja dhe besimi i fortë. Nuk të bind, por të bën të besosh.





Pas leksionit të tij hyn juria dhe në skenë shfaqen artistët amator të konkursit të zbulimit të talenteve. Vjen shpallja e rezultatit. Juria është në hall – duhet pakësuar përsëri numri i konkuresve.

Radha e leksioneve mbyllet nga safir menaxheri **Istvan Halmi**. Në të vërtetë ... nuk mban leksion... vetëm tregon. Pastër dhe nga zemra. Thjeshtë ashtu si gjyshërit u tregojnë nipërve të tyre rreth gjërave me të vërtetë të rëndësishme. Tregon rreth vlerave që përbën Forever-i. Kur na kërkon që „jep më të mirën nga vetja, sepse ia vlen”, atë e besoj. E besojmë shumë prej nesh.

Pas kësaj drejtori rajonal i Budapestit Atila Fődi falenderon gjithë ata që u shfaqën dhe kontribuan në ngritjen e nivelit të Ditës së Suksesit. Pastaj bashkë me drejtorët rajonal **Kalman Posa, Tibor Radoczki, Tibor Kiss** dhe vajzat e bukura glamour fillojnë kualifikimin e asistent supervizorëve të rinj.





Vëzhgues yjesh

Edhe në Ditën e Suksesit të marsit juria – e plotësuar nga Enikó Detar dhe Sarolta Zalatnay – nuk kishte detyrë të lehtë: me këtë rast për në takimin e ardhshëm u kualifikuan katërbëdhjetë shfaqje në kategorinë e muzikës dhe kërcimit.





Konkuresit e magjepsën përsëri publikun e Arenës Sportive me shfaqjet e tyre me nivel të lartë. Me një nivel tepër të lartë artistik u shfaq sopranoja Ildiko Sas e cila këndoi këngën Gruaja e keqe nga pjesa me titull Tjerrësi nga Szekely e Kodaly-it, si dhe Adam Solya me kërcimin e tij modern prej 2 minuta e gjysëm – edhe më dinamik se më parë. Çdo konkures doli në skenë me një shfaqje profesioniste, por sukcesi më i madh i matur nga duartrokitjet e publikut u arrit padyshim nga Nora Benyoczky me këngën nga musicali me titull Diku në Europë. Shfaqjet e të tre konkuresve u vlerësuan me numër maksimal pikësh nga juria. Në bazë të pikëve të përgjithshme të mbledhura edhe me votimin me SMS, në këtë muaj në kategorinë e kërcimit u skualifikua dueti Ti-Zso dhe Eva Agoston, kurse në atë të muzikës Anita Csoka dhe Empty Pubs, megjithatë edhe ata u shfaqën në mënyrë të shkëlqyer. Na vjen shumë keq që në çdo takim duhet të ndahemi nga një ose dy pjesëmarrës të talentuar. Duke u uruar një përgatitje të mbarë dhe rezultative, mezi e presim takimin e ardhshëm i cili do të organizohet në aktivitetin e përvjetorit të FLP-s më 22 maj.

Frenkó Zsolt
drejtues artistik





EUROPEAN RALLY
& PROFIT SHARE



FOREVER LONDON

Ëndërr e realizuar



Përpara Arenës na pret atmosfera e zakonshme e karnevaleve. Me autobusat që mbërrijnë njëri pas tjetrit vijmë pjesëmarrësit e takimit me flamuj në duar. Forever ka efekt të njëjtë në çdo vend të Europës. Të gjithë buzëqeshin. Edhe dielli shkëlqen deri në fund, e cila është diçka e rrallë në Londër... Aty ku shkon Rex-i, kthjellohet edhe qielli. E vemë re prej vitesh të tëra në gjithë Europën.

Bijtë e kombeve të ndryshme – si miq që s'janë parë prej kohësh –përhëndesin njëri tjetrin me gëzim dhe sy që shkëlqejnë, ndërkohë që jashtë fillon konkursi i shpirtit të entuziazmit (Spirit Award). Grekët s'kanë qenë asnjëherë kaq shumë. Bashkë me zviceranët kanë zënë lartësitë strategjike dhe prej aty përpiqen t'i kalojnë të gjithë. Rumunët janë veshur si bletë, grupi kazak nën drejtimin e **Katika dhe Attila Gidofalvi** shfaqet me veshje popullore magjepsë. Ne hungarezët – falë **Rita dhe Pisti Halmi-t** të cilët me këtë rast i falenderojmë për punën e tyre të shkëlqyer – tërheqim vëmendjen me veshjet tona, si dhe me ndihmën e ngjyrave kombëtare dhe gjërave plotësuese të shkëlqyera. Mezi presim që të hyjmë. Si qendra e Europës ndodhemi përpara në mes të sheshit bashkë me shokët e skuadrës sonë kroat, serb, sloven, boshnjak dhe shqipëtar. Ai që ndodhet për herë të parë në Rally, ndoshta shmanget nga atmosfera e papërshkrueshme e brohoritjeve dhe këngëve që s'kanë fund. Ndoshta jemi dhjetë mijë vetë, por në dukje shumëherë më shumë. Kjo është një atmosferë e paparë!

Dita e parë hapet nga **Aidan O'Hare dhe Gregg Maughan**. Pas përhëndetjes na luten që të ndihmojmë viktimat e katastrofës së Haitit me 10-20 Euro në muaj. Edhe ti mund t'i ndihmosh, bëje! Me këtë gjest



Kaloi një vit dhe skuadra e madhe e Forever Europës u mbledh përsëri për të festuar dhe vlerësuar rezultatet e vitit të kaluar. Erdhëm në Arenën Wembley që ndodhet pranë Stadiumit Wembley që mbahet si stadiumi i dytë më i madh në Europë.



Forever ndjek zakonet e saj dhjetra vjeçare, pasi ndihmon në çdo vend të botës ku ka nevojë për ndihmë. Na tingëllojnë pastër në vesh fjalët e Rex-it: „forca e Forever-it është forca e dashurisë”. Gjysma e çmimit të arinjeve të vegjël të blerë në aktivitetet shkon për ndihmën e të dëmtuarve brenda kuadrit të programit „Forever Giving”.

Për kënaqësinë tonë të madhe në skenë shfaqet drejtuesi i dy ditëve **Dr. Adolf L. Kosa** bashkë me partneren e tij angleze **Claire Cotton May-n** e dashur. Jemi shumë krenar dhe me këtë rast e falenderojmë Adolf-in për punën e tij të shkëlqyer dhe që përfëaqësoi rajonin tonë gjatë të dy ditëve!

ATMOSFERA NGRIHET MË LART

Demonstrimi i të kualifikuarve të rinj, si dhe menaxherëve dhe menaxherëve drejtues të shteteve të ndryshme e ngriti edhe më lart atmosferën. Muzika, personazhet e shfaqur, pamjet dhe teknika e shkëlqyer e ndriçimit e bëjnë një festë të vërtetë ditën e parë! Kurora vendoset nga vendi i parë i FLP Hungarisë në Europë! Në këtë ditë fillon edhe ndarja e profitit. Në skenë shfaqen më shumë se 40 çeqe, por nuk duket asnjë gjurmë e hungarezve. Mes çeqeve pesëmijësh shfaqet i pari, edhe këtu vetëm i shtati, **Laci dhe Tünde Sulyok** me çekun 5300 euro. Dëgjohet përsëri ria-ria Hungaria e cila i shoqëron gjithë profituesit tanë. O zot, sa mirë është të jesh Hungarez!





Na rreh fort zemra kur shfaqen menaxherët tanë me çeqet e merituaru në dorë. **Reni dhe Zsofi Zsidai, Tibor dhe Orsi Lapicz,** si dhe çifti **Rozsahegyi, Marika dhe Zsolti** bashkë me fëmijët.

Nuk e di nëse kemi patur ndjenjë të tillë lumturie në jetë. Jemi shumë krenar për Ta dhe u urojmë suksese të mëtejshme!

Në ditën e parë të Rallyt firma ndan 1,6 milion Euro, kurse në ditën e dytë të aktivitetin presin të ndahen edhe 5 milion të tjera.

Në grupet e nivelit të parë skuadra hungareze morri 13 çeqe 5-10 mijë Euro, 6 çeqe 10-20 mijë Euro dhe 8 çeqe 20-50 Euro. Mund të themi se morrëm shumicën e çeqeve nga çdo grup. I përgëzojmë gjithë të kualifikuarit!

Ditën e parë e mbyllim në një atmosferë marramendëse dhe në mbremje kthehemi në një nga hotelet më elegante të Londrës, JW Marriott Hotel Grosvenor House që ndodhet pranë Hyde Park. Ky hotel mund të quhet edhe simboli i lluksit dhe elegancës. Rex dhe drejtuesit e Forever-it edhe me këtë vlerësojnë punën tonë...

SHEMBUJT TANË

Të shtunën, në ditën e dytë e vazhdojmë aty ku e lamë. Atmosfera duket sikur ka arritur kulmin kur në skenë shfaqen Diamantët dhe na përcjellin njëri pas tjetrit përvojat e mëdha dhe njohuritë e tyre më të mira për ndërtimin e biznesit dhe jetës së suksesshme.

Na tërheqin plotësisht vëmendjen mendimet e **John Curtis dhe Jean Leach, Veronika dhe Stevo Lomjanski-t, Helga Kastl,**





Jean-Marie dhe Georgette Julien-Lurel, Kim Madsen, Joelle dhe Andre Bonnefoy-Poli-t, Katrin Bajri-t, Christina dhe Robert Chalaupka-s. Në çdo leksion ndihet pasioni dhe uniteti i mendimeve. U vërtetua përsëri që nuk mjafton vetëm të dish diçka, por diturinë duhet të dish ta përdorësh dhe t'ua mësosh të tjerëve. Të gjithë kryejnë një punë të shkëlqyer, janë shembuj të vërtetë të cilët ia vlen t'i ndjekësh. Ne vetëm duhet të kushtojmë vëmendje, të mësojmë, dhe t'i përdorim në ditët tona të zakonshme këto vlera të çmuara. Ju falenderojmë të gjithëve!

Pastaj vijnë përsëri momentet e festës, dhe pa pushim deri në fund të ditës. Dita e dytë e Rex-it në skenë pa u ndarë nga Gregg-u dhe Aidan-i. Tek ta nuk dallohet asnjë shenjë lodhjeje. Sa xhel pijnë për ta duruar këtë? Kurse ne shkojmë mëtej, përpara sektorit hungarez hapet edhe ditën e dytë flamuri 20 metra i gjatë i rrethuar nga të paktën 30 vetë. Ngrihet dhe ulet si një zemër e madhe e veshur me ngjyrat kombëtare që rreh dhe pompon forcë dhe atmosferë. Dhe me shkak: në grupin TOP 10 të distributorëve të Europës merr pjesë jo për herë të parë Jozsi Szabo Jozsi dhe Miki Berkics!

Nivelin 2 të Profit Sharing e plotësuan katër familje hungareze. Pas skenës kalojnë minutat e këndshme të pritjes: ky është vendi i veçantë ku sa më shumë duhet të presim, aq më shumë kënaqësi e bëjmë. Pasi sa më vonë na thërrasin për çekun, aq më e madhe është shuma që tregon ai! Falenderojmë dejetorin e Europës **Peter Lenkey** që u kujdes për të kualifikuarit dhe me skuadrën e tij kreative e bëri të





paharrueshëm edhe marrjen e çeqeve, ashtu si edhe gjithë koreografinë e dy ditëve!
 Kur ngjitemi përpara pamjes madhështore të Henrikut VIII – nga i cili morri çekun skuadra e profitit të nivelit 2 – zemra na rreh fortë. Na u realizua një ëndërr: arritëm për herë të dytë të plotësojmë kriteret e nivelit të dytë. Pas nesh vjen **Robert Varga** të cilin e përgëzojmë për punën e tij të shkëlqyer dhe çekun e merituar. **Katika dhe Attila Gidofalvi** u bënë profitues në Kazakistan, por s’ka dy vjet që ndodhen mes nesh dhe mund të krenohen me çekun e tretë „më të madh” të Profitit në radhët e hungarezëve. I kam akoma në vesh fjalët e Attila-s: Shiko! S’jemi hedhur akoma nga gëzimi! Gjithë skuadra hungareze është përpjetë, brohoritjet mposhtin gjithçka. Ky rezultat meriton respekt dhe zë të lartë, përgëzime Attila dhe Katika! Jemi shumë krenar për ju dhe ju urojmë suksese të mëtëjshme në punën tuaj. Çekun më të madh prej afërsisht 200 mijë euro të nivelit të dytë në skuadrën hungareze e morri **Aranka Vagasi dhe Andras Kovacs**. Në skenë ndodhet gjithë familja, kurse nga poshtë dëgjohet „Ria-Ria-Hungaria” nga pothuajse një mijë hungarez. Ndërkohë na mbush me krenari edhe rezultati përfundimtar i konkursit të bukurisë Sonya, pasi vendi i tretë që u shoqërua me një çek 250 Euro u fitua nga **Viktoria Czinkota** e bukur që përfaqësonte rajonin tonë. Për ne natyrisht ajo ishte më e bukura.





E falenderojmë që me bukurinë dhe punën e saj të shkëlqyer vërtetoi faktin e njohur që femrat hungareze janë më të bukurat në botë. Vajza! Të jeni krenare! Si përfundim çmimin Spirit Award e fitoi skuadra entuziaste greke, dhe ju gëzuan shumë faktit që miqtë tanë të vullnetshëm rumun fituan konkursin e paraqitjes. E meritoni. Sipas nesh ne ishim më të mirët e më entuziastët. Falenderojmë të gjithë ata me pjesëmarrjen e të cilëve fituam çmimin e dytë të Spirit Award: **Zsolt Fekete-n dhe Kalman Hegedús-in** të cilët dolën në krye dhe na entuziazmuan në mënyrë të palodhur, si dhe skuadrën e vogël të cilët valëvitën flamurin e madh hungarez gjatë gjithë aktivitetit!

GJIGANDËT NË RREZET E LAVDISË

Atmosfera është e papërshkrueshme. Vjen edhe çeku i madh i **Magnus Adlercreutz, Rolf Kipp, Katrin Bajri-t, pastaj John Curtis dhe Jean Leach** me 306 mijë, **Anja dhe Kim Madsen** me 373 mijë. Dhe s'ka ardhur akoma fundi. Kush tjetër mund të vij? Sponsori ynë, guri më i çmuar i Forever-it hungarez dhe evropian, **MIKLOS BERKICS**.

Tani s'durojmë dot, atmosfera bëhet euforike, mezi e mbajmë veten që të mos ngjitemi në skenë. Tani për herë të tretë ndodhemi në majë të Europës. Shuma që ndodhet në çek s'ka rëndësi (megjithëse





është pothuajse gjysëm milion euro), hungarezët marrin gjithçka si një gojë madhështore. TË LUMTË MIKI! TË LUMTË MIKI! Sikur jemi vetëm në Arenë.

Buzëqeshja e këndshme dhe dashuria rrezatuese e Rex-it, Gregg-ut dhe Aidan-it e përqafojnë Miki-n sikur ndodhen aty pranë tij. Gjithçka është një mrekulli, një moment që s'përfundon kurrë, përjetojmë fjalët, bekimin e Kölcsey-t: „O zot, bekoje hungarezin me bollëk dhe gjendje të mirë shpirtërore”. Na derdhen lotët. Nga skena fluturojnë 10 euroshe me fotografinë e Rex-it, dhe Arena duket si paradisi. Përse është i aftë Forever-i? As nuk mund ta imagjinojmë. Por është mirë të jesh këtu! Jo nën hijen e gjigandëve, por në dritën dhe dashurinë e tyre!

Të falenderojmë Sandor që na udhëheq këtu dhe që e drejton kështu vendin tonë, ku shumë njerëz mund të marrin shembull prej teje se si duhet drejtuar.

Në lidhje me ju më kujtohen fjalët e Jezusit: „t'i njohësh nëpërmjet fryteve të tyre”. Faleminderit! Faleminderit! Faleminderit! Do të jemi me ju edhe në dhjetëvjeçarët e ardhshëm.

Të lumtë Londër! Ju lumtë hungarez!

Miqtë e mi, përgatituni! Vjena na pret me dyer të hapura në vitin 2011.

Dhe ne do të jemi aty. Dhe do ta tregojmë përsëri veten. Ejani me ne!

Përgatituni hungarez! Kemi nevojë për JU.

U uroj të gjithëve në këtë vend të vogël të brishtë shëndet të mbarë, punë më rezultative dhe shumë lumturi!

Me respekt:

Sandor Toth dhe Edina Vanya

soaring menaxherë, anëtarë të President's Club



PROFIT SHARING-KUALIFIKIMET 2009

NIVELI 3

Berkics Miklós

NIVELI 2

Vágási Aranka dhe Kovács András
Gidófalvi Attila dhe Gidófalvi Attiláné
Varga Róbert
Tóth Sándor dhe Vanya Edina

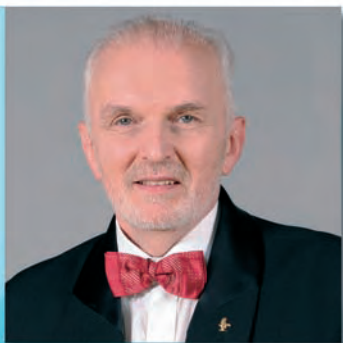
NIVELI 1

Botis Gizella dhe Botis Marius
Biró Tamás dhe Biró Diána
Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
Dr. Kósa L. Adolf
Budai Tamás dhe Budai Schwarcz Éva
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Senk Hajnalka
Utasi István dhe Utasi Anita
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Rózsahegy Zsoltné dhe Rózsahegy Zsolt
Varga Géza dhe Vargáné dr. Juronics Ilona
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin dhe dr. Seres Endre
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Klaj Ágnes
Janović Dragana dhe Janović Miloš
Siklós dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Ádám István
Tóth István dhe Zsiga Márta
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Haim Józsefné dhe Haim József
Csuka György dhe dr. Bagoly Ibolya
Kása István dhe Kása Istvánné
Mayer Péter
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Sulyok László dhe Sulyokné Kökény Tünde

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

HUNGARIA



1. **TIBOR ÉLIÁS**
2. **ÉVA VÁRADI**
3. **ÁDÁM NAGY**
BRIGITTA BELÉNYI NAGYNÉ
4. **ISTVÁN LANTOS**
RENÁTA JUHÁSZ
5. **GÉZA VARGA**
DR. ILONA JURONICS VARGÁNÉ
6. **ZSOLT SÁNDOR**
EDIT KÁDÁR SÁNDORNÉ
7. **GÁBOR OLÁH**
8. **TIBOR LAPICZ**
ORSOLYA LENKÓ LAPICZNÉ
9. **HAJNALKA SENK**
10. **RAMÓNA VISNOVSZKY**
GÁBOR BOGNÁR

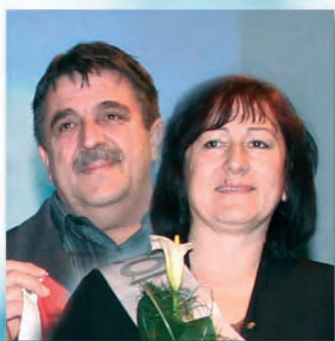
SERBIA

1. **MIODRAG UGRENOVIĆ**
OLGA UGRENOVIĆ
2. **ELIZABETA KOVAČ KORODI**
JOŽEF KORODI
3. **DRAGANA ŽURKA**
DRAGISA ŽURKA
4. **RUŽICA DIMITRIĆ**
ŽIVORAD DIMITRIĆ
5. **ZORICA FILIĆ**
DRAGAN FILIĆ
6. **SLOBODANKA BULJAN**
STANISLAV BULJAN
7. **TATJANA NIKOLAJEVIĆ**
BOGDAN NIKOLAJEVIĆ
8. **BARBARA IZABELA KOTA**
9. **JASNA HRNČJAR**
10. **MILANKA MILOVANOVIĆ**
MILISAV MILOVANOVIĆ



DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM
TË MUAJIT SHKURT 2010 NË
BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT

KROACIA



1. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
2. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
3. NEDELJKO BANIĆ
ANICA BANIĆ
4. ANDREA ZANTEV
5. IVANKA MILJAK-RILL
ROLF RILL
6. ANTON STIPETIĆ
7. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
8. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
9. NELA ČOP
10. JASNA JANKOVIĆ KVATERNIK
IVICA JANKOVIĆ

BOSNIA-HERCEGOVINA

1. MUSTAFIĆ SUBHIJA
MUSTAFIĆ SAFET
2. DŽAFEROVIĆ DŽEVAD
DŽAFEROVIĆ ALBINA
3. DR. FRANJIĆ GORAN
4. DR. BAHTIĆ NEDIM
BAHTIĆ BELMA
5. VARAJIĆ ZORAN
VARAJIĆ SNEŽANA
6. PAŠALIĆ MUHAREM
PAŠALIĆ JASMINA
7. DR. PALEKSIĆ SLAVKO
PALEKSIĆ MIRA
8. MARKOVIĆ DANIJEL
9. ČATIĆ GAIBIJA
ČATIĆ MUNIRA
10. NJEGOVIĆ ZORAN



SLLOVENIA



1. ISKRA RINALDA
ISKRA LUČANO
2. BIGEC DANICA
3. HOFŠTATTER JAZBAR DAŠA
JAZBAR MARKO
4. JAZBINŠEK TANJA
5. TONEJC SAŠA
6. KREJČI HRASTAR MARJETA
HRASTAR MILAN
7. BRUMEC LOVRO
8. MALEŠIĆ ANICA
MALEŠIĆ TOMAŽ
9. ŽITKO EMA
ŽITKO MIRAN
10. CVIJANOVIĆ V. ALJOŠA
CVIJANOVIĆ V. DANIJEL





NIVELIN E MANAGER-IT E ARRITËN



Sándor Zsolt dhe Sándorné Kádár Edit

(Sponsorët e tyre: Lantos István dhe Juhász Renáta)

„Vendimeve tona duke i trajtuar si gurë të çmuar u dhamë përparësi në krahasim me ditët e zakonshme, dhe bëmë gjithçka në mënyrë që me punë të madhe të realizojmë vizionin dhe ëndrrat tona. Duke shijuar thjeshtësinë dhe pastërtinë e biznesit FLP siguroam gjëra pozitive – dashuri, vëmendje për njëri tjetrin, kënaqësinë e punës në skuadër, siguri, shëndet, para – të cilat janë të domosdoshme dhe bazë në jetën e njeriut. Falenderojmë sponsorët tanë Istvan Lantos dhe Renata Juhasz që me njohuritë dhe angazhimin e tyre na treguan rrugën dhe patëm besim të pathyeshëm tek ne. Pikësynimi ynë është që biznesin FLP ta sjellim si një lajm i gëzuar në jetën e sa më shumë njerëzve, duke i udhëhequr ata në rrugën e pavarësisë. Pavarësia e vetme që e meriton këtë emër është mundësia për të kërkuar lumturinë tonë duke mos penguar ndërkohë atë të tjerëve.”



NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Crnević Zecir
dhe Crnević Samira
Dzaferović Dzevad
dhe Dzaferović Albina
Dr. Fanjić Goran
Mededović Dušanka
dhe Mededović Refko
Prim. dr. Mijanović Jovo
dhe Mijanović Marija

Meggyesiné dr. Serfőző Katalin
dhe Meggyesi László
Pasalić Muharem
dhe Pasalić Jasmina
Pattantyúsné Hegai Zoja
dhe Pattantyús Gábor
Rigó András
Rigó Lajos
Szabó Eszter Kata
Todorović Dragana
dhe Todorović Gojko
Vukaljović Gordana

Botka Zoltán
dhe Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza
dhe Csürke Bálintné
Dobsa Attila
dhe Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević
dhe Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán
dhe dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné
dhe Geczó László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos
Heinbach József dhe dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Illydhe Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
dhe dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné



NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Acimović Ljubica dhe Acimović Dragan
Bihall Viktória
Borsos Tibor Gyula
Burák-Kovács Krisztina
dhe Burák Attila
Domboróczki Rita
Dusza Mária
Karamarković Danijela
Kohari Erika Melinda
Kreicsik Ilona
Kóródi Tamás
dhe Kóródiné Pető Zsuzsanna
László Tamás
Lukács Ágnes
Maczó Rozália
Majzik Gábor
Mgr. Matasova Tünde
dhe Rndr. Matas Tibor



FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

NIVELI 1

Ádámné Szöllösi Cecília
dhe Ádám István
Bakó Józsefné
dhe Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita dhe Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán
dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela



SË BASHKU NË RRUGËN DREJT SUKSESIT

K O S O V A , S E R B I A , M A L I I Z I , S L O V E N I A

Kemenczei Vince
dhe Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária
dhe Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád
dhe Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević dhe Nebojša Knežević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić
dhe Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona
dhe Kulcsár Imre
Lapicz Tibor
dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly
dhe Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia dhe Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán dhe
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
dhe Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
dhe Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcu Klára
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán
dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit

Róth Zsolt
dhe Róthné Gegin Tímea
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Dr. Surányi Katalin
dhe Gazdig Sándor
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin
Sulyok László
dhe Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán
dhe Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné
dhe dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Székér Marianna
Széplaki Ferencné
dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc
dhe Tanács Ferencné
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre
dhe Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović
dhe Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
dhe Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

NIVELI 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Dragana Janović
dhe Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović

Daniela Ocołjjić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde
dhe Kovács László
Rózsahegy Zsoltné
dhe Rózsahegy Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit
dhe Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe
Vargáné dr. Juronics Ilona

NIVELI 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Bíró Diána
Bruckner András
dhe dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš
dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt
dhe Ruskó Noémi
Halmi István
dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba
dhe Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
dhe Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
dhe Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre
dhe Lukácsi Ágnes
Zoran Ocołjjić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
dhe dr. Seres Endre
Szabó József
dhe Szabó Józsefné
Tamás János
dhe Tamás Jánosné
Tóth István
dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor
dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka
dhe Kovács András
Varga Róbert



E dashur Shqiponjë e Re!

Të përshëndes me respekt dhe dashamirësi Ty që tani hyre në një firmë të vërtetë botërore. Të përgëzoj për vendimin tënd! Me siguri kishë shkak të mirë për të. Ndërkohë që mund të zgjidhje edhe nga produktet e firmave të tjera, mund të nisje biznesin tënd edhe në fusha të tjera ose me firma të tjera MLM.

Por prapë ti na zgjodhe ne. Shumë njerëz dëshirojnë të jenë të pavarur, të nisin biznesin e tyre personal me afat të gjatë kohe, të krijojnë ekzistencë të sigurt dhe të ardhme të planifikueshme për veten dhe familjen e tyre – dhe nëse nuk kanë sukses... për fat të keq „kanë zgjedhur rrugën e gabuar”.

Është shumë e rëndësishme që JU të cilët tanë afër filluat të hidhni bazat e të ardhmes suaj në Forever me informacionet e duhura dhe profesionizimin e siguruar nga sponsorët dhe drejtuesit tuaj të ndihmoni dhe të mësoni kolegët tuaj, të cilëve u pëlqen forma e biznesit MLM, por prapë janë të pasigurt që me cilën firmë të punojnë.

Është e rëndësishme të dimë që në Hungari ekzistojnë gjithsej 5-6 firma me sfond material stabil, ekzistencë të paktën pesë vjeçare në treg, plan biznesi MLM të pranueshëm dhe qarkullim vjetor të paktën prej një miliard forintash. Shumica e këtyre funksionojnë prej disa dhjetra vitesh në botë, kanë zyra dhe magazina vendase, disa mijëra blerës dhe paguajnë taksa, pra janë legale.

Po 5-6, dhe jo 56 apo 560. Kryesisht në internet (por edhe në vende

që duken si zyra të vogla), madje edhe në gjuhën hungereze, gjenden shumë firma pothuajse MLM me plane biznesi nga më të mirat, me oferta speciale, në krahasim me produktet e ofruara nga firmat e njohura deritani me zbulime shumë më të kërkuara që përbëjnë vetë të ardhmen, dhe të gjitha këto natyrisht me një plan marketing të ri gjenial.

Madje këto firma konkurojnë me njëra tjetrën se cila prej tyre mund të pasurohet sa më shpejt, më lehtë dhe me më pak përpjekje.

Karakteristika e tyre e përbashkët është që në fillim, pra fillestarëve u premtojnë të ardhura më serioze (pavarësisht nga fakti që diçka e tillë nuk ekziston në asnjë vend të botës, por tingëllon bukur për një vesh fillestar), por për këtë sipas tyre natyrisht nevojitet pak investim. Sa më e thjeshtë duket plani i tyre marketing, aq më i madh është investimi që duhet bërë – por në krahasim me të ardhurat e premtuara në të ardhmen nuk duken shumë disa qindra apo mijëra euro.

Dhe ka njerëz që e besojnë këtë? Imagjimoni që ka – madje gjithmonë e më shumë. Këto firma e dinë mirë se çfarë, përse dhe deri kur do e bëjnë. Shfrytëzojnë dobësinë dhe gjendjen shpirtërore të njerëzve që kanë humbur durimin, qejfin, pamjen e të ardhmes, janë zhgënjyer dhe dëshirojnë me çdo kusht të bëjnë shpejt para: mbledhësit e tatimeve nga papunësia dhe mungesa e shpresës. Ata venë në shënim dhe kërkojnë të paditurit në bazë të ndjenjave dhe dëshirave të tyre të ndrydhura, dhe u premtojnë pikërisht atë që dëshirojnë të dëgjojnë çdo njeri – dhe pavarësisht se në thellësi të shpirtit e dinë dhe e marrin me mend se kjo është më e bukur se realiteti, por joshja është tepër e madhe dhe gjithçka duket shumë reale, prandaj i hyjnë. Ndoshta njëherë në jetë, më në fund edhe ata do të kenë fat në jetë.

Shumica e firmave pothuajse MLM janë lojra piramidale të ligjshme, që me raste bëjnë qarkullimin e ndonjë produkti që të mos duket e tillë. Përshembull shitja e një libri suksesi për 200 mijë, pecetë intime... e mrekullueshme, dietë dobësimi... magjike, aloe me efekt më të mirë se edhe vetë aloe e prodhur në plantacionet e saj origjinale, e kështu mëtej.

Shumica e këtyre firmave ka zyra virtuale, dhe faqja e tyre e internetit zhduket nga njëra ditë në tjetrën. Ekzistojnë me qindra firma të tilla, numër i cili përbëhet gjithmonë nga firma të reja. Pavarësisht se zhduken dyzetë me paratë e tua, dalin pesëdhjetë të tjera me ofertë speciale që do të ndryshoj botën.

Të jesh krenar, ke marrë vendimin e duhur, po: Forever! Ekzistojmë prej 32 vitesh në botë dhe 13 vitesh në Hungari – me Ju dhe për Ju.

Tibor Radoczky
SOARING MENAXHER
DREJTOR RAJONAL



PHÖNIX

BUDAPEST KFT.

ZYRË PËR SHITJE BILETASH

PRENOTIM I THJESHTË
BILETASH AVIONI PËR
NË ÇDO VEND
TË BOTËS



Accredited
Agent



másképp / mint mások



ZSUZSANNA GERŐ

Prenotime në grup
rally

Kontaktim:

1183 Budapest, Nefelejcs u 9–11.
Tel: +36 1 269 5370/158
Mobil: +36 20 593 8205
e-mail: rally@flpseeu.hu



GABRIELLA PITTMANN

Prenotime personale

Kontaktim:

1067 Budapest, Szondi u. 34.
Tel: +36 1 373 0025
Mobil: +36 20 575 5553
e-mail: repjegy@flpseeu.hu

WWW.PHONIXREPJEGY.INFO

VËREJTJE PËR GJITHË DISTRIBUTORËT!

Punonjës të dashur!

Ju lutemi që në interes të përcjelljes më të thjeshtë e më të shpejtë të informacioneve të mbushni kuponin e mposhtëm dhe të na i dërgoni në adresën: Forever Living Products Magyarország Kft., 1067 Budapest, Szondi u. 34. Kuponin i prerë mund të dorëzohet edhe personalisht në secilën prej magazinave tona. Ju urojmë mëtej punë rezultative dhe të suksesshme!



Kodi:

Emri:

Numri i telefonit:

Adresa e-mail:

PROGRAME MOTIVUESE

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimit i veçantë dhe ekskluziv.

Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë kartën e anëtarësisë në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.

– Nga data 22 tetor 2009 në vend të Travel Pack të mëparshëm shesim paketën Travel Touch prej 2,000 cc. Kjo paketë e re përveç të drejtës së blerjes me kartë-ATS përmban edhe dhurata ekskluzive të cilat deri tani merreshin vetëm në vendet e prushimit të Forever Resorts.– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail e distributorit.**

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore.

Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s. Telefon: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RISPONSORIZIM

Rregullat e “risponsorizimit” gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s’është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve

të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësimit të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë.

Njëra faqe interneti **www.flpseeu.com** është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t’i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin “forever”.

Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht “faqja amerikane” - **www.foreverliving.com** - njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi “Guest”.

Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „Distributor login”. Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

Llogari bonusash në faqen tonë të internetit. Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t’i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet.

Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

Në lidhje me shfaqjen në internet

të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbaj me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që jkjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkomëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonit leje nga Kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.

NJOFTIME

E PARREGULLT!

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com!

INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

– **Në internet.** Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.

– Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.

– Edhe punonjësit e **shërbimit telefonik** të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korrigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve!

Pranojmë vetëm kontratat me nën shkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim doku mentash!

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.



Program 19 prill - 27 maj 2010

18:00 dhe 06:00	Himni
18:15 dhe 06:15	Dr. Istvan Taraczközy Mënyrë jetese natyrore - Duaje vetveten
18:30 dhe 06:30	Dr. Csaba Gothard Çfarë u bëre Tokë e shtrenjtë?
18:55 dhe 06:55	Dr. Ibolya Bagoly Ushqimi
19:25 dhe 07:25	Yjet e FLP-s I
20:15 dhe 08:15	Supervizorë, asistent menaxherë
20:45 dhe 08:45	Menaxherë, menaxherë drejtues, sundimtarë
21:55 dhe 09:55	Yjet e FLP-s II
22:35 dhe 10:35	Peter Szabo Të bukurat e ndërtimit të skuadrës
22:55 dhe 10:55	Istvan Halmi Zgjero!
23:50 dhe 11:50	Michael Strachowitz Tre çelësat e suksesit
00:40 dhe 12:40	Yjet e FLP-s III
01:40 dhe 13:40	Shpallja e rezultatit të Yjeve të FLP-s
01:50 dhe 13:50	Supervizorë, asistent menaxherë
02:10 dhe 14:10	Menaxherë, menaxherë drejtues, sundimtarë, të kualifikuarit e Brazilit
02:50 dhe 14:50	Agnes Klaj U bëra anëtar i PC
03:10 dhe 15:10	Slavka Mohova dhe Dezső Szabo Motivim nga Çekia
03:55 dhe 15:55	Sandor Toth dhe Edina Vanya Dhurata e planit marketing është profiti
04:20 dhe 16:20	Surprizë (Zsolt Frenko) ABBA
04:50 dhe 16:50	Tasnadi Lajosne, Ilike Çfarë do të thotë për mua niveli i menaxherit?
05:20 dhe 17:20	Robert Varga, Nga hapi në hap në muajt e verës



NJOFTIMET E PËRFAQËSIVE TË HUNGARISË

TË REJA

Që nga dita e sotme Telecenter zotëron numër të ri TË GJELBËR: 06-80-204-983. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1/297-5538, +36-20-456-8141, +36-20/456-8149

KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST — Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

POROSI PRODUKTESH

Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme:

– **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1/-297-5538, +36-1/297-5539, cel: +36-20/456-8141, +36-20-456-8149, numri i gjelbër: +36-80-204-983 (mund të telefonohet falas gjatë ditëve të punës në orarin 12-16) – **me sms** në numrin e telefonit +36-20/478-4732. – **në internet**: në faqen www.flpseeu.com! Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisë. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dyqani ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu, kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen internetit www.foreverliving.com.

BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet personale mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shumata e çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak. Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

1. Deklarata. Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.

2. Blerja: Sistemi e zbret automatikisht uljen në çmim nga shumata gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është

më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej. Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

3. Informimi: Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi. Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulohet dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre të tregëtisë! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'u japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella +36-20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta +36-20/261-3626
Dr. Mezösi László +36-20/251-9989
Dr. Németh Endre +36-30/218-9004
Siklóndi dr. Révész Edit +36-20/255-2122

Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György +36-20/365-5959

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

• Qendra Mësimore:

1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1/332-5956, +36-20/253-3614

Menaxher projekti: Dr. Gothárd Csaba
Ndryshon orari i hapjes së magazinës së rrugës Szondi: H-P: 10:00-21:00

• Drejtoria Qendrore e Budapestit:

1183 Budapest, Nefejeics u. 9–11.
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Tel.: + 36-1- 291-8995, + 36-20-465-6280

Drejtor gjeneral: Dr. Miliesz Sándor

Drejtor i ekonomisë: Kádás Rudolf

Tel.: + 36-1-291-8995/103

Drejtor i financës: Rókasné Véber Gabriella

Tel.: + 36-1-291-8995/171-es mellék

Drejtor kontroli: Suplicz Zsolt

Tel.: + 36-1-291-8995/181

Drejtor i Informatikës, Llogarisë dhe Çështjeve

Ndërkombëtare: Ladák Erzsébet

Tel.: + 36-1-291-8995/160

Drejtor i çështjeve të sigurisë dhe personelit:

Huszt Bernadett Tel.: +36-1-291-8995/194

Drejtoria Qendrore (Sekretaria):

Gerő Zsuzsa +36-1-291-8995/158,

mobil: + 36-20-593-8205

Kismárton Valéria me kodin 107,

mobil: + 36-20-572-2964

Petróczy Zsuzsanna me kodin 106,

mobil: + 36-20-230-9759

Vida Mónika me kodin 159,

mobil: + 36-20-200-3303

• Drejtoria Rajonale e Debrecenit:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945

Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.

• Drejtoria Rajonale e Szegedit:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.

tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712

Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor

• Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:

8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-20/467-8603

Drejtori i rajonit: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hoteli Kështjella e Szirakit

3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel: +36-32-485-300,

fax: +36-32-485-285.

Drejtoresha e hotelit: Király Katalin

Faqja e internetit: www.kastelyszirak.info



DENVER COLORADO



MAKE A DIFFERENCE
SUPER RALLY 2010
FOREVER LIVING PRODUCTS



12-14 GUSHT 2010



NJOFTIMET E ZYRAVE



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381 11 3970 127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.

Zyra e Nishit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.

Zyra e Horgoshit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381 24 792 195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme:

bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309 63 82. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Pagesa e produkteve bëhet pasi ato merren në dorë.

Vlera e transportit është 600 dinar dhe paguhet nga porositësi.

– Shpenzimet e postës duhen paguar në bazë të kursit të parasë në Serbi në ditën që ndodh marrja e mallit, dhe ato merren përsipër nga FLP-ja e Beogradit vetëm në rastin kur vlera e porositës së bërë është më e madhe se 1 pikë.

– Nuk mund të bëhet regjistrim nëpërmjet telefonit.

– Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.

– Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash, fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.

Dr. Božidar Kaurinović:

+381 21 636 9575

Të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret ethirrjet tuaja për konsultim.



MALI I ZI

Zyra e Podgoricës: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

– Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382 20 245 412; +382 20 245 402.

Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

Numri i telefonit i specialistes mjek:

Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SLLOVENIA

Zyra e Ljubllanës: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386 1 562 3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.

Adresa e magazinës së Lendavait: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.. tel.: +386 2 575 12 70, Fax: +386 2 575 12 71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit në rastin e porosive telefonike është: +386 1 563 7501. Në rastin e porosive telefonike, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Arbeiter Miran: +386 4142 0788



JUGLINDORE



KROACIA

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771
Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 09.00–20.00;
të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00.

Zyra e Rijekës: 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.
Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 12.00–20.00;
të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385-91/455-1905

Drejtori i rajonit: Dr. Laszlo Molnar

– Porosi telefonike: +385 1 39 09 773,
+385 1 39 09 775.

Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti,
çmimi i transportit paguhet nga FLP Kroacia.

– Leksionet në lidhje me njohjen e produkteve: të hënën, të
martën dhe të mërkurën 17.00

– Nëse vlera e blerjes është më e madhe se 1500 kuna ekziston
mundësia e pagesës në dy-tre pjesë me kartën Diners Club.

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Ljuba Rauški Naglic,
mobil: 091 51 76 510

Në ditët teke në orarin 16.00–20.00.



BOSNIA-HERCEGOVINA

Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel: +387 55 211-784, +387 55 212-605, fax: +387 55 221 780.
Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10., tel.:
+387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651. Orari i
hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00–16.30, të martën, të
mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit (ditë
pune) organizojmë një Ditë Sukses mini në zyrën e FLP-s.

Drejtoresha e zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Bosnies porositë telefonike mund të bëhen në
numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk
mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387 55 211 784,
Bijelinë dhe +387-33-760-650 Sarajevë.

Numri i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Nišić Ema +387 62 367-545, e cila gjatë ditëve të
punës punon në orarin 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja-specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban
konsultime në zyrën e Sarajevës në orarin 17:00 – 19:30.

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli.
Nëse vlera e porosisë nuk është më e madhe se 1 pikë krediti,
atëherë shpenzimet e transportit paguhet nga distributori.



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355
42230 535.

Drejtori rajonal: Attila Borbáth

Drejtori i zyrës: Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355 694 066 811.
Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20,
e-mail: fpalbania@abcom.al



KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381 38 240 781,
+377 44 503 911.



Ndërtojme URË DREJT NJERËZVE

Istvan: Teca Harman dhe Tamas Biro na u ngjitën nga pas derisa i pyetja që sa para kishin bërë gjatë një viti e gjysëm që merreshin me mua. (Unë e kisha në dorë përgjigjen, që e shikoni pra, prandaj nuk na intereson.) Nxorrën letrat, mblodhëm dhe rezultati ishte 20 milion forinta. Kështu që nuk morrën përgjigjen e planifikuar, por pyetjen që çfarë duhet të bëjmë për ta arritur këtë?

Përse e shtytë kaq shumë?

Rita: Më parë kishim marrë pjesë në një firmë tjetër MLM, ku punuam shumë, por nuk e arritëm dot atë që kishim parashikuar, prandaj me vetëdije nuk donim të merreshim më me diçka të tillë.

Pra, e dinit se si është shitja e sistemit MLM. Çfarë të reje solli Forever Living Products?

Istvan: Në firmën e parë duhet të shtonim kërkesën. Këtu kjo gjë nuk nevojitet, sepse kërkesa për këto produkte ekziston tek çdo njeri. Ne duhet vetëm të informojmë, asgjë tjetër. Duhet të tregojmë faktet dhe të jemi simpatik. Dhe dalëngadalë të gjithë e kuptojnë që shëndeti i tyre nuk varet nga të tjerët, por e kanë vetë në dorë. Nëse informoni dhjetë njerëz, pesë prej tyre u intereson, dhe dy prej tyre do të bëhen klientë. Jam i bindur që këtë do e bënte me sukses edhe ai që nuk e kryen mirë punën, sepse produktet janë të mira, dhe jemi të detyruar t'i përdorim ato në interes të shëndetit tonë.

Thonë që fuqia e tyre është fakti që punojnë së bashku: kudo që shkojnë, shkojnë së bashku, dhe kjo e forcon marrdhënien e tyre. Inxhinieri i aviacionit Halmi Istvan dhe pedagogia Rita Mikola Halmine e filluan biznesin e FLP-s para 11 vitesh. Sot ndodhen në vend të katërt në bazë të rezultateve të biznesit, dhe në vend të parë si çift bashkëshortor.







Por prapë kandidatët e rinj shpeshherë shmangen...

Istvan: Njerëzve nuk u pëlqen të bindin të tjerët. Por këtë bën gjithë bota, të gjithë shesin diçka dhe të gjithë blejnë. Nëse jo gjë tjetër, vënë në shitje forcën e punës, „u shesin vetveten” le të themi për tetë orë në ditë shefit të tyre. E vështira në këtë nuk është shitja, por krijimi i marrdhënieve dhe ruajtja e tyre për afat të gjatë kohe.

E kishit më të lehtë punën nga fakti që kishit punuar edhe më parë si tregëtar – në disa fusha.

Istvan: Kjo më tepër na e vështirësoi punën, sepse ishim mësuar të bënim gjithçka vetë, por këtu s'është kështu. Kurse nga ana tjetër i kishim kaluar të gjitha gabimet e mundshme dhe i dinim rregullat bazë. Natyrisht brenda një kuadri të caktuar ekziston një hapsirë e gjerë që njeriu të jetë kreativ, pasi ndërtojmë urë drejt njerëzve, dhe për këtë ekzistojnë me miliona mundësi.

Cili është elementi special Halmi në biznes?

Istvan: Gjëja plus që na ndryshon ne nga të tjerët jepet nga Rita. Delikatessa, mikpritja, stili i saj. Kur organizojmë aktivitete, lektorët priten me emrat e tyre dhe bombone në karrige, tryezë VIP me pije, kafe dhe ëmbëlsira. Ka shumë rëndësi atmosfera ku ndodhen dhe përshtypjet me të cilat largohen. Rita i gjen edhe skenës gjithmonë pamje të ndryshme.



Dhe përsa i përket zgjedhjeve profesionale?

Rita: Forca jonë është profesionizmi i Istvan-it i cili e dallon mirë stilin, personalitetin e njerëzve, dhe u përshtatet mirë atyre. Nëse kandidati është një student, edhe me të komunikon njëllor si me një profesor apo tregëtar të madh. Kja natyrisht jepet nga përvoja e viteve dhe seria e disfatave.

Istvan: Në fillim kishim një skuadër serioze tek e cila m'u duk se kisha gjetur njerëz fantastik, të cilët që atëherë nuk i kam parë më. Sepse bëja mbledhje tradicionale firme, dhe nëse dikush nuk e bënte mirë i flisja. U bëra shefi i tyre, dhe mendoja se kjo ishte diçka e mirë. Unë isha i zellshëm, vetëm që nuk po shikoja që njerëzit tremben dhe largohen nga kjo. Sot e di, që ka njerëz tek të cilët duhet të jesh shef, por ka të tjerë tek të cilët ky është gabim i madh.

Na trego edhe ne të lutemi disa prej sekreteve të tua!

Istvan: Lavdëro, pyet dhe mos debato. Këto tre këshilla janë baza e gjithçkaje. Nëse dikush i zbaton këto nuk i mbeten shumë pengesa. Pasi çdo njeri dëshiron të shfaqet, t'i përforcohen veprimet e bëra, të lavdërohet për veshjen, flokët dhe paraqitjen e tij... As ne nuk bëjmë përjashtim, edhe mua më vjen mirë kur më lavdërojnë gruan, makinën, rezultatet e biznesit tim. Këtu qëndron edhe rëndësia e të pyeturit: njerëzit nuk janë kureshtar për tjetrin, por për vetveten. Po ta vësh re kur kthehesh nga jashtë asnjëri nuk të bën më shumë se dy pyetje, dhe nga ana tjetër të tregojnë me hollësi se çfarë ka ndodhur në shtëpi.

Mosdebatimi është për t'u habitur, pasi në bisedën e parë përballen gjithmonë

argumente dhe kundërshtime, apo jo?

Istvan: Nëse e kryen mirë punën, nuk është kështu. Nëse dëshiron të shprehësh një mendim tjetër dhe e bën këtë, krijohet një betejë. Asnjëri nuk mund të bindësh për asgjë, më mirë mund të themi: dikush bindet vetë për diçka. Kështu që e pranojmë pikëpamjen e tjetrit, më e shumta e plotësojmë pak.

Faktin që u bëtë menaxher për një kohë rekord, brenda 51 ditësh, madje shkuat si menaxher në ditën e parë të suksesit të jetës suaj, ia dini për nder marrdhënieve tuaja të mëparshme?

Istvan: Po, megjithatë nga biznesi ynë i mëparshëm nuk sollëm asnjëri me vete. Këtë sukses ia dimë për nder sponsorit tonë të atëhershëm, Tamas, dhe drejtuesve të shkëlqyer. Csaba Toth dhe Dr. Zsolt Gönczi. 51 ditë vetëm në aparençë, pasi ne e kishim paguar më parë çmimin e suksesit.

Kishit punë më të vështirë se sa po të jetonit në kryeqytet?

Istvan: Po, nga njëra anë sepse në Budapest jetojnë 2 milion njerëz, ndërkohë që në Miskolc vetëm 200 mijë, nga ana tjetër në Miskolc atëherë ekzistonin dy menaxherë, ne duhet të ndërtonim gjithë infrastrukturën me aktivitete, magazinë dhe prezantime. Por kjo ka disavantazhe edhe avantazhe, pasi njeriu i përgjegjshëm bën gjithmonë më shumë se sa ai që vetëm i shijon gjërat.

Në krahasim me këtë ritëm është për t'u çuditur që pas një viti e gjysëm dhe tre menaxherëve që dolën prej jush, hoqët dorë për një vit e gjysëm.





*„Njeriu i
përgjegjshëm
bën gjithmonë
më shumë se sa ai
që vetëm i shijon gjërat”*

Rita: Bëmë pak pushim. Djali ynë Bence atëherë nisi karrierën e shahut, shkruam në konkurse ndërkombëtare, kampionate europiane dhe botërore, si dhe prisnim djalin e vogël Bajnok. Burri im kur lindi Bence punonte shumë dhe kalonte shumë pak kohë në shtëpi. Tani vendosi që të mos mbetet jashtë kënaqësive të prindit, dëshiron të jetë i pranishëm kur i bëjmë banjë.

Bence dhe Bajnok: të dy emrat do të thonë kampion.

Rita: Kjo është sidomos e vërtetë në rastin e Bajnok-ut, pasi kemi luftuar shumë për të. Ishte një mrekulli e vërtetë, edhe gazetaret shkruan rreth tij. Janë të dy kampion, njëri kampion shahu, kurse tjetri kampion jete. Jemi të sigurt që kanë lindur kampion!

Gjithçka vetëm çështje dëshire?

Istvan: Po, kështu mendoj. Njeriu e arrin atë që dëshiron. Ne atëherë donim pikërisht një Kampion, dhe kështu u bë. Gjatë dhjetë viteve nuk morri ilaçe dhe nuk u sëmur asnjëherë. Një fëmijë i vërtetë FLP-je!

Kur u kthyet në biznes, mund ta vazhdonit aty ku e latë?

Istvan: Jo. Më lartë. Gjatë periudhës që nuk punuam, tre menaxherët tanë e morrën seriozisht biznesin.

Thonë që edhe djali juaj i madh e ka marrë seriozisht...

Rita: Po, po përgatitet për t'u bërë anëtar i FLP-s. Tani bëhet 18 vjeç dhe do të marrë si dhuratë një kuti touch. Diskutojmë prej disa muajsh që çfarë liste të shkruaj, cilin dhe si duhet ta ftoj, vjen me ne në

aktivitete... dhe ia ka vënë syrin makinës së tij. Por e tërheq edhe suksesi: frymëzohet shumë kur e njohin shumë njerëz në aktivitete. Njëherë donin të dilnin në fotografi me të, njëherë tjetër e pyetën në internet që ai është djali i Istvan Halmi-t. Këto e motivojnë edhe atë.

Me çfarë e kaloni kohën e lirë?

Rita: Istvan-it i intereson sporti, i pëlqen shumë futbollin, si dhe çdo lloj sporti tjetër. Përveç kësaj mbledh fusha të veçanta shahu, ngado ku kemi qenë ka sjellë një fushë shahu. Mua më tërheq bota e ngjyrave, moda, makijazhi, dekorimi i shtëpisë dhe kopshtet. Përpiqem të zbuloj dhe të mësoj harmoninë e këtyre. Na pëlqen të udhëtojmë bashkë me fëmijët, të dy vetëm ose me shokë.

Istvan: Unë kisha dëshirë të madhe që njëherë të fluturoja mbi Grand Canyon dhe kjo m'u realizua, megjithatë nuk ishte ashtu siç e imagjinoja, pasi avionin nuk e drejtoja unë, por isha një prej shumë turistëve të tjerë.



Edhe në jetë e ke të vështirë kur nuk drejton vetë?

Istvan: Aspak.

Me sinqeritet?

Istvan: Me sinqeritet? Sigurisht. Në biznes dhe në familje besoj tek demokracia: i konsideroj të gjithë si partner, por drejtuesi jam unë.

Tre vjet më parë u bëtë safir dhe në vitin 2009 morrët edhe profit sharing.

Istvan: Për herë të pestë, por kjo ishte më e vështira për shkak të krizës dhe atmosferës publike negative.

Cili është pikësynimi i ardhshëm?

Rita: Na mungojnë edhe pesë fronte menaxherësh për kualifikimin si diamant-safir.

Do e arrini?

Rita: : Sigurisht. Në vitin 2011.

Në fillim patët respekt për ata që kishin bërë një shumë të madhe brenda një viti e gjysëm. Arritët ta tejkaloni këtë?

Istvan: Çeku ynë i Profitit të vitit të kaluar ishte 101 000 euro, kjo – sido që ta llogaris – është më tepër.



SA kohë KE?

“E DO JETËN? ATËHERË MOS E HARXHO
KOT KOHËN, SEPSE AJO PËRBËN JETËN”

Benjamin Franklin

E konsideroj të rëndësishme të flas rreth menaxhimit të kohës, sepse siç e shoh, shumë njerëz vuajnë nga ky problem. Rreziku më i madh i kësaj pune është pavarësia. S’ka shef, s’ka kërkim llogarie. Prandaj duhet të veprojmë vetë – në mënyrë më konsekuente -, pasi koha na rrëshqet nga dora. Kalojnë ditët dhe na duket sikur punojmë shumë, por rezultatet nuk tregojnë këtë gjë. Shumë prej nesh janë të zhgënjyer, por i shkaktojnë vetë disfatat e tyre. Nuk merren me gjërat që i çojnë përpara. Ndryshimi i madh ndërmjet njeriut të suksesshëm dhe të dështuar qëndron në menaxhimin e kohës. Koha është ajo me të cilën duhet të sillemi me shumë zgjuarsis, pasi rrethohemi nga shumë faktorë që na e vjedhin kohën. Angazhimi i ndjerë për pikësynimet tona na detyron ta mësojmë këtë.





MENAXHIMI I KOHËS S'ËSHTË GJË TJETËR VEÇSE DREJTIMI I VETVETES.

1. Dallimi i situatës sonë:

Të vemë re që për çfarë gjërash e harxhojmë kot kohën. T'i shmangim ose t'i pakësojmë këto. Harxhojmë shumë kohë përshembull me kërkimin e gjërave të humbura. Të mbajmë rregull në dokumentat tona. Të mos grumbullojmë kot, të hedhim poshtë gjërat për të cilat s'kemi nevojë.

2. Rëndësia e delegimit:

Të mos e bëjmë atë që mund ta bëjnë edhe të tjerët në vendin tonë. Me këtë mund të kursejmë shumë kohë.

3. Rëndësia e planifikimit:

Duke mbajtur parasysh qëllimet tona të përgatisim planet ditore, javore dhe mujore në bazë të prioriteteve. T'i planifikojmë detyrat tona duke përdorur kalendar dhe t'i klasifikojmë ato për rezultatet pozitive. Të mbajmë shënim se kur dhe për çfarë duhet të kushtojmë vëmendje. 80 përqind të kohës ta kalojmë me gjërat që janë më të dobishme për ne, kurse 20 përqindëshin tjetër me veprimtari të tjera. Çdo ditë ta nisim me një listë të tillë klasifikimi. Pas një farë kohe kjo na bëhet zakon dhe na ndryshon gjithë jeta. Marrim në zotërim minutat tona, dhe nëpërmjet kësaj marrim në dorë drejtimin e jetës sonë. Suksesi dhe dështimi varet nga menaxhimi i kohës. Të jemi të disiplinuar dhe konsekuent. Duhet t'i bëjmë gjërat edhe kur nuk kemi dëshirë; shtytja e gjërave është një zakon i keq të cilin mund ta ndryshojmë. Të ngrihemi shpejt nga gjumi, sepse fitojmë shumë minuta me vlerë. Të shfrytëzojmë momentet e pritjes, të kemi gjithmonë me vete një libër që ta lexojmë në këto raste.

4. Të mos mendojmë vazhdimisht për të kaluarën!

Harroje → mëso prej saj → shiko përpara. Vetëm e tanishmja ka rëndësi!

5. Dhënie shembulli dhe mësimi i të tjerëve:

Nëpërmjet shembujve tanë të nisim ndryshimet e mësipërme edhe në jetën e kolegëve.

Si drejtues i FLP-s edhe unë duhet të mësoja të menaxhoj kohën, pasi në jetën time të mëparshme ma kontrollonin gjithmonë të tjerët. Përcjellja e këtyre përvojave është diçka e mrekullueshme. Falenderoj shumë drejtuesit të cilët ndihmojnë punën time me dhënien e shembullit të tyre, sponsoren time Beata Tasnady dhe linjën e sipërme, Dr. Adolf L. Kosa dhe Tamas Biro.

Këto janë katër shprehje të cilat na e lehtësojnë jetën.

Sa më shumë t'i përdorim, aq më të lumtur bëhemi:

- FALEMNDERIT
- TË DUA
- MË VJEN KEQ
- MË FAL, TË LUTEM

Të kemi guxim t'i përdorim këto, edhe nëse është e vështirë! Dhe keni për ta ndjerë ndryshimin cilësor në marrdhëniet tuaja. Ju uroj suksese të shumta, minuta me vlerë dhe njerëz të lumtur rreth jush.

Erika Tanacs
senior menaxhere



AKTUALE

FALENDERORJ QË MUND TË SHKRUAJ RRETH FESTAVE TË PARA TË KAPITULLIT TONË TË RI PIKËRISHT NË KËTË MUAJ. E DJELA E PARË E MAJIT ËSHTË DITA E NËNAVE, KURSE E DJELA E FUNDIT DITA E FËMIJËVE. TË DYJA FESTAT BËJNË FJALË RRETH DHURIMIT SË JETËS.

Falenderimi i majit

Sytë e mëdhenj blu të përlotur, buzeqeshja dhe dredhja e buzëve sikur dëshiron të qaj... edhe unë vetë e pashë nëpërmjet lotëve djalin tim Gergo kur recitoi vargun e fundit të vjershës së ditës së nënave: "nëna ime, gruaja e parë e jetës sime"

E dhe sot prekem kur e kujtoj, pavarësisht se kanë kaluar njëzetë e pesë vjet. "Fëmija" tani është tridhjetë e tre vjeç, dhe maji është një muaj shumë i rëndësishëm në jetën tonë. Atëherë më lindi djali. Në atë vit Dita e Nënave ra më 1 maj, dhe drejtuesit tanë të asaj kohe vendosën që të mos jetë në të njëjtën ditë me festën e klasës punëtore, kështu që e vendosën zyrtarisht të djelën tjetër, më 8 maj. Fëmija ime i vogël mendoi që unë e meritoj këtë festë, prandaj lindi më 6 maj, kështu që edhe unë pata mundësinë të merrja lule! Dhe që atëherë kujdeset vashdimisht për mua.

Historia e festës së nënave fillon që në Greqinë e lashtë. Në vendin tonë festa e parë e tillë u zhvillua në vitin 1925, dhe që atëherë vjen çdo vit. As në të mos i harrojmë Nënën, Gjyshet!

Paleta e gjerë e produkteve të firmës sonë na jep mundësinë t'u bëjmë qejfin çdo lloj "mamaje". Bashkë me lulet të mos u japim ëmbëlsira, por shëndet dhe bukuri. Jemi në pranverë dhe së shpejti vjen vera, kujdesi për lëkurën është shumë i rëndësishëm. Për trajtimin e fytyrës ju rekomandoj paketën tonë Sonya Skin Care, e cila është një komplet trajtimi lëkure ditor i përbërë prej 5 produkteve. Por – në varësi të xhepit – mund të shkaktojmë kënaqësi edhe me kremin që hidraton thellë.

Po vjen sezoni i rrobave të banjës, kompleti ynë Body Toning Kit shërben mirë për përmirësimin e pamjes së përgjithshme të lëkurës.

Është i pafund numri i mundësive ku produktet tona mund të shërbyjnë si dhurata me vlerë.

Kalojnë ditët dhe erdhi e djela e fundit e majit, dita e fëmijëve.

Në vendin tonë kjo filloi të festohet në vitin 1931, atëherë quhej java e fëmijëve. Më lejoni t'ju tregoj përsëri një diçka personale: Nëna ime ka lindur më 25 prill 1931, kështu që java e parë e fëmijëve hungarez ishte festë edhe në familjen tonë.

Tek ne festat janë të rëndësishme, tek familja e madhe Forever gjithashtu. Çfarë mund t'u japim të vegjëlve tanë krahas çokolletës, ose në vend të saj? Duke menduar verën që po afron ta mbrojmë lëkurën e tyre me kremin kundër diellit të FLP-s, kurse vitamina e fëmijëve është një plotësues ushqimor i shkëlqyer. Fëmijë, ju dua shumë!

Numri i produkteve tona është i pafund, të gjitha shkaktajnë buzëqeshje në fytyrën e të dashurve tanë. Ju lutem zgjidhni!

Përsëndes me dashuri krahas të dashurve të mi gjithë Nënën, Gjyshet dhe Fëmijët.

Falenderime të singerta:

Kata Ungar

FOREVER

IMRPRESSUM

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk.

Redaksia: FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Kryeredaktor: Dr. Sandor Milesz Redaktor: dr. Csaba Gothárd, Valeria Kismarton, Zsuzsanna Petroczy, Kalman Posa, Sandor Rokas,

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk.

Koordinator projekti: Szilvia Timar Redaktor leximi: Zita Kempf Korrigjues: Ildiko Kiraly **Redaktor projekti:** Raden Hannawati

Fotograf: Robert Laszlo Bacsí, The Digital Paparazzi

Përkthim, redaktim: Dr. Marsel Nallbani (shqip), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (kroat), Ottilia Toth-Kasa, Balazs Molnar, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (sloven).

Shtypshkronja: Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U përgatit në 39180 kopje.

Për përbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.flpseeu.com



FOLEJA E SHQIPONJAVE, RESTORANTI I FOREVER-IT!

Ha drekë dhe darkë tek ne, ju presim me zgjedhje të larmishme dhe çmime të favorshme! Organizo tek ne takimet e tua, këtu mund ta ndërtosh biznesin tënd në një ambient të qetë e të këndshëm pranë një kafeje apo çaji të ngrohtë!



**JE I FTUAR
TEK NE**
PËR NJË UJË MINERAL SIRONA
OSE NJË KAFE EKSPRES!*



* Deri më 30 prill për çdo ushqim të ngrënë sipas dëshirës suaj ju japim falas një ujë mineral Sirona ose kafe ekspres!

Produktet e zgjoit të bletës



Forever Bee Pollen®

A poleni është pjalmi i pllenuar. Bletët e mbledhin dhe e çojnë në zgjua si ushqim. Pa polen nuk do të ekzistonin bimët, pemët, lulet, madje prej tij varen edhe njerëzit.

Forever Bee Pollen mblidhet me ndihmën e mjeteve mbledhëse prej çeliku pa ndryshk nga bimë të cilat gjenden në zona të shkreta e të thata. Kjo siguron plotësuesin ushqimor natyror më të pastër, më të freskët dhe më efektiv.

Forever Bee Pollen është plotësisht i natyreshëm, nuk përmban lëndë konservuese, lëndë artificiale për ngjyrosje dhe shije. Bee Pollen me shkallën e gjerë të lëndëve të tij vepruese ndihmon në ruajtjen e shëndetit.

Përmban vitamin C dhe kompleksin e vitaminave B. Meqë tretet në ujë mund të konsumohet përditë. Përmban edhe vitamin D, E, K, beta-karotin (vitamin A), shumë lëndë minerale, enzima, koenzima, karbohidrate, proteina dhe 22 aminoacide – duke përfshirë edhe 8 aminacidet esenciale të cilat organizmi nuk mund t'i sintetizoj dot vetë. Bee Pollen është një nga ushqimet më komplekse. Përmban edhe lecitin. 100 tableta (50 g)

PËRBËRËSIT

Pjalm i granuluar (86%), mjaltë, lëndë ndriçuese (acid stearik), lëndë tretëse (dioksid silici), rojal jelly.

Një tabletë përmban 430 mg pjalm.

MËNYRA E PËRDORIMIT:

Për herë të parë konsumoni ¼ tabletë në ditë për t'u bindur që nuk jeni alergjik ndaj tij, pastaj rriteni vazhdimisht dozën në maksimum 1 tabletë në ditë. Para përdorimit të tabletës këshillohuni me mjekun tuaj.

KUJDES!

Pjalmi u shkakon alegji njerëzve të ndjeshëm ndaj tij. Produkti nuk duhet të përdoret nga alergjikët ndaj pjalmi.

Mos e tejkaloni sasinë e rekomanduar në mënyrën e përdorimit!



- Plotësues ushqimor i rëndësishëm
- Përmban shumë vitamina dhe lëndë minerale
- Në të gjenden të gjitha aminoacidet esenciale
- Produkt me cilësi të shkëlqyer, i liofilizuar, pa lëndë ndotëse

PRODUCT #026