

Viti XIII, numri 4/prill 2009

FOUR LEVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Gëzuar Festën e Pashkëve!

Tani afër kur qëndrova në skenën e Rally-t European në Malagë të Spanjës dhe pashë më shumë se 8000 njerëz të qeshur, të gëzuar dhe të kënaqur m'u kujtua se sa gjë e mrekullueshme është që edhe ne kontribuojmë në mënyrë të konsiderueshme që miliona njerëz t'i shikojnë pak më të qetë e me më shumë besim vitet që vijnë. Meqë ra fjala rreth milionave, po ju tregoj se paguam më shumë se 6 milion euro ndërmjet të kualifikuarve të Programit të Ndarjes së Profitit të vitit të kaluar.

E ndjej si një privilegj të vërtetë faktin që jemi pjesë të asaj që ofron Forever. Sidomos në periudhat kur edhe specialistët dhe ekonomistët e ndryshëm kruajnë kokën se

njerëz të rinj, qarkullimi nuk rritet. E di që këtë e kanë të qartë të gjithë. Por prapë, s'është keq t'i kujtojmë bazat vetvetes. Mund ta bëjmë lehtë gabimin që shpenzojmë më shumë energji për "menaxhimin" e biznesit se sa për punën e vërtetë.

Shumë vite më parë kam dëgjuar një thënie: "Nëse në fund të muajit të mbeten 50 dollarë më shumë se sa ke nevojë, kjo është parajsë. Por nëse të mbeten 50 dollarë më pak, atëherë është ferr." Pra është i rëndësishëm durimi, edhe nëse fillimisht me hapa të vegjël, por fillon rritja e sigurt, dhe kjo sjell suksesin e vërtetë. Gjithçka do të ndodhë në momentin e vet, pra është më mirë nëse e ndërtojmë mbi baza të sigurt biznesin

tonë, dhe gjithë punonjësve tanë u mësojmë një ndërtim biznesi të sigurt me afat të gjatë kohe.

Kompaninë Forever e krijuam para 30 vitesh. Me thënë të drejtën, atëherë s'më shkonte ndër mend që një ditë do të kemi një qarkullim prej 2,5 miliard dollarësh në vit! Më kënaq fakti që shikoj se sa shumë njerëz marrin pjesën e tyre nga biznesi ynë "pastër dhe thjeshtë"! Fakti që jemi më të fuqishëm se kurdo, falë Jush!

Edhe këtu në Shtetet e Bashkuara pamë fuqinë në Rally-n e dytë të Amerikës së Veriut në Los Angeles të Kalifornisë. Ishte një aktivitet madhështor. Ishte vetëm rasti i dytë, por gëzuam bashkë me më shumë se 1400 distributorë. Kualifikime,

vlerësime të shumta, dhe pjesa ime e preferuar, dhënia e çeqeve Profit Sharing. Sivjet ndamë 39 çeqe në Amerikën e Veriut. Është e papërshtatshme pamja e të kualifikuarve kur i shoh në sy, ju falenderoj të gjithëve! Vitit e ardhshëm takohemi në Orlando të Floridës!

Me siguri të gjithë e njohin thënien e dalë nga sportistët: di aq sa tregon në ndeshjen e fundit. Viti 2008 ishte i shkëlqyer! E ngritëm edhe më lartë nivelin për vitin 2009. Edhe unë dëgjoj po ato lajme si Ju. Shikoj po ata tregues dëshpërues ekonomik si Ju. Por gjithë kjo vetëm e rrit ndjenjën time të përgjegjësisë për ata që po jetojnë me të vërtetë periudha të vështira. Mund t'u ofrojmë

Mesazhi i Forever-it

ku gabuam dhe çfarë mund të bëjmë... Pa asnjë qëndrim politik ta kemi të qartë se ekzistojnë faktorë bazë të cilët përcaktojnë suksesin e individit, e një firme apo një shteti. Këto gjëra bazë janë përsëmbull: 1. Puna e kryer duhet të shpërblehet ndershmërisht. 2. Mos bli diçka që s'e përballon dot. 3. Baza e tregëtisë të jetë artikulli me një çmim i cili është i përshtatshëm për të dyja palët.

S'ekziston rrugë tjetër. S'mund të paguhet puna e pakryer. Shumë njerëz mundohen të bëjnë dallavere, por është vërtetuar gjithmonë se në afat të gjatë kohe funksionon vetëm ndershmëria.

Këto vlera bazë janë të vërteta edhe për biznesin tonë Forever. Asnjëri s'mund të pres rritje dhe sukses nëse s'është në gjendje të pranojë parimet bazë. Me raste takohem me drejtues, biznesi i të cilëve qëndron në vend. Me siguri është ngadalësuar sponsorizimi. Nëse nuk ftojme



ndihmë të vërtetë, mund të kthejmë shpresën në zemrën e njerëzve. Kemi mjetin me të cilin mund të ofrojmë rrugëzgjidhjen e vërtetë. Kjo s'është një ide e re, të cilën e reklamojmë. Oferta jonë është një ndërmarrje që bazohet në vlerat e biznesit dhe respekton parimet bazë. Ai që e do punën, është i angazhuar dhe këmbëngulës, si dhe është i gatshëm të dalë nga zona e tij e komfortit, do të ketë patjetër sukses! Dhe nëse përveç gjithë kësaj vendosim edhe pak rregull në punën dhe jetën tonë, atëherë është e sigurt që në vitin 2009 do ta kalojmë qarkullimin 2,5 miliardësh. Dhe ajo që është akoma më e rëndësishme, miliona miq dhe të njohurit tanë do t'i përkasin skuadrës së njerëzve të pavarur që jetojnë në siguri këtu në Forever!

Me respekt të pafund:

REX MAUGHAN

Ndjenjë e mirë të jesh i pari!

Nëse dikush ka arritur sikur edhe njëherë të vetme të arrij i pari në destinacion, i ka mbaruar i pari të gjithë detyrat në një konkurs, ka vrapuar ose notuar më shpejt nga të gjithë ose ka kërcyer distancën më të gjatë, atëherë e ka përjetuar momentin kur pret shiritin e finishit apo ngjitet në shkallën më të lartë të podiumit, dhe dëgjohet himni, ju lumtë djema apo Ria Ria Hungaria.

Këto ndjenja të mrekullueshme përjetuam në shkurt të 2009-ës në Rally-n European të Forever Living Products në Malagë. Rajoni Hungarez dhe i Europës Juglindore u ngjit në podium dhe fitoi pothuajse kudo, në çdo konkurs të Forever-it. Në radhë të parë falë distributorëve të shkëlqyer, dhjetra mijëra blerësve dhe rrejtndërtuesve tanë drejtues skuadra jonë **arriti përsëri vendin e parë** në Europë në shitje.

Është detyrë e vështirë të jesh i pari në Europë, dhe është akoma më e vështirë ta mbash këtë vend, dhe as sivjet s'do të jetë e lehtë, por ne na pëlqen të konkurojmë me Europën, me botën dhe vetveten. Për vlerësimin e skuadrave me unitetin më të mirë jepet çmimi **Spirit Award**, sigurimi i të cilit është detyrë shumë e vështirë, por kjo skuadër e shkëlqyer e siguroi përsëri edhe çmimin e **skuadrës më entuziaste**.

Në këtë profesion është shumë i rëndësishëm entuziazmi, energjia, këmbëngulja, kjo i jep vull ndërtimit të rrjetit. Ishte një kënaqësi e madhe për ne që në konkursin Sonya përfaqësuesja e Hungarisë, **Monika Mazug, arriti vendin e tretë**. E përgëzojmë atë dhe sponsorët që e përgatitën, soaring menaxherët dhe anëtarët e President's Club, **Tünde Hajcsik** dhe **Andras Lang**. Në klasifikimin e shitjes në Europë u gëzuan shumë nga fakti që Miklos Berkics doli në vendin e gjashtë, kurse Jozsef Szabo në vendin e katërt, për të cilën u duartrokitën nga skuadra Forever.

Natyrisht, siç është zakon në vitet e fundit, rajoni ynë u përfaqësua me numrin më të madh të pjesëmarrësve, erdhëm në këtë qytet pushimi Spanjoll me më shumë se 1100 punonjës. Ata që ishin aty e ndjenë të gjithë se janë fituesit e këtij Rally, të cilët u vlerësuan në skenë apo marrën çeqet e Profit Sharing, të gjithë e përfaqësuan me dinjitet skuadrën tonë.

Ishte një kënaqësi e veçantë për ne që safir menaxherët **Attila** dhe **Katika Gidofalvi** ndanë mendimet e tyre me rrejtndërtuesit e Europës. Në fund mbeti një çmim me shumë vlerë, çeku më i madh i Europës. Edhe sivjet, tashmë për herë të dytë ishte **diamant-safir menaxheri Miklos Berkics ai që morri çekun më të madh Profit Sharing në Europë**.

Është një ndjenjë fantastike të jesh më i miri, kërkon shumë punë dhe na jep shumë kënaqësi, ndjenja të këndshme, miq dhe marrdhënie të shkëlqyera gjatë viteve. U uroj të gjithëve që ta ndjejnë se ç'është të thotë të jesh më i miri, të jemi krenar për rezultatet tona dhe të bëjmë gjithçka që në vitin 2010 në Londër të dëgjohet përsëri Ria Ria Hungaria dhe Ria Ria Serbia!

Përpara FLP Hungari!



DR. SANDOR MILECZ
drejtor gjeneral



„...përcill mëtej suksesin e jetës së gjatë!”

Më 14 shkurt 2009 morrëm pjesë në Ditën e Suksesit me atmosferë magjike.

Himni Forever që u dëgjua në Arenën Sportive Laszlo Papp
u përcolli besimin tonë mijëra dëgjuesve të zellshëm!



14 shkurt, Dita e Suksesit. Çfarë teme tjetër mund të ketë përkushtimi, dashamirësia, dashuria ndaj njëritjetrit. Në skenën e zbukuruar me tollombace të kuqe e të bardha fillon menjëherë shfaqja me koreografi dinamike dhe ritëm gjallërues e grupit kërcimtar BOTAFOGO.

Përhëndetja e drejtorit gjeneral **Dr. Sandor Milesz** bëhet në një atmosferë fantastike. Flet rreth marrdhënieve njerëzore. Rreth dashurisë, vlerësimit, ndihmës, bashkëpunimit. Është e qartë: flet rreth nesh!

Drejtuesit e programit janë soaring menaxherët **Dr. Edit**



Revesz dhe Zoltan Siklos.

Pjesëmarrja e dy vajzave të tyre adoleshente të talentuara, **Barbara Siklos** dhe **Petronella Siklos**, në drejtimin e programit është diçka e këndshme dhe freskuese. Kjo tregon përpara një bote të tërë se sa mjedis i natyrshëm është biznesi ynë edhe për një adoleshent. Drejtuesit e programit me mjeshturinë e tyre të zakonshme, elegancën profesionale dhe drejtimin e mirë të programit krijuan një atmosferë të shkëlqyer.

Safir menaxheri **Tibor Elias** u flet dëgjuesve rreth besimit. Nga përvoja e tij katërbëdhjetëvjeçare mesazhi për të gjithë është: ndodhni





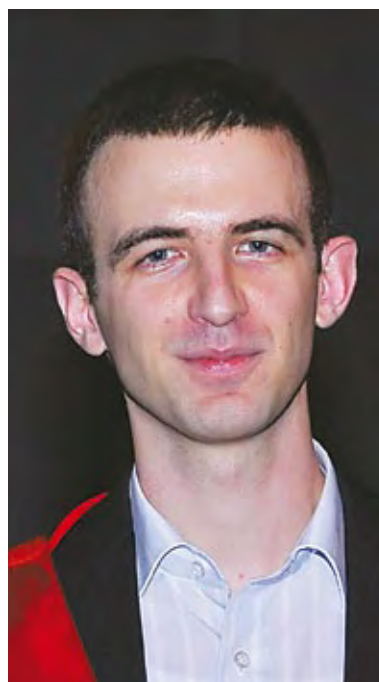




në vendin më të mirë. Për të FLP është detyrë dhe mundësi për t'i bërë vend vetes. Stil jete.

Kualifikimet kanë një atmosferë dhe mesazh të veçantë. Në fillim vijnë supervisorët, pastaj asistent menaxherët. Radhët e tyre të gjata japin mesazhe. Mesazhin që edhe në botën e goditur nga lajmet e krizës botërore ekziston suksesi, përparimi dhe gëzimi.

Pastaj vijnë të kualifikuarit e programit motivues Business 20, Business 30, si dhe **Zoltan Bekk** dhe **Bekk Zoltanne**, të kualifikuarit e vetëm Business 40 në Europë. Priten me duartrokitje të mëdha më të mirët e më të mirëve, anëtarët e Conquistador







Club. Zërat e vlerësimit dëgjohej akoma. Pasonjë plotësuesit e programit motivues të makinës, pastaj menaxherët tanë më të rinj. Shpallëm vetëm një Senior menaxher, **Imre Szanyi** shkoi me modesti drejt mikrofonit dhe tregon se si e arriti këtë nivel!

Nga safiri menaxheri **Istvan Halmi** marrim këshilla tepër me vlerë. "Beso në vetvete!" – na bind të gjithëve në mbyllje. Faleminderit Istvan, kemi për t'i kujtuar fjalët dhe parimet e tua!

Pas leksionit të tij në skenë thirren gjithë lektorët. Bashkëpunimin e tyre publiku e falenderon me duartrokitje të madhe dhe shfaqje pëlqimi, kurse organizatorët me lule. Faleminderit për mendimet tuaja me vlerë.

Ndërkohë që asistent supervisorët me ritmin e muzikës mbledhen në skenë për të marrë vlerësimin dhe medaljen e tyre të parë, dikush prapa skenës thotë: "Kjo ishte një nga Ditët e Suksesit më të mira!". Kështu mendojnë edhe shumë të tjerë. Afërsisht njëmijë e pesëqind vetë. Ata gjatë kësaj dite blenë përpara biletat për në Ditën e Suksesit të ardhshme.

Në krye të Europës!!



28 shkurt, Malagë: 44. Dikujt pak, dikujt shumë. S'duken shumë, por Rex i plotësoi me 101 589 Euro, kurse Jozi Szabo mbodhi edhe ca, si rezultat i të cilës e rrubullakosi në 101 600 Euro. Ajo që morra nga bashkëshortja ime, Rita, tejkalon gjithçka! (Mos mendo vetëm për realizimin e ëndrrës sime të vjetër kur më regjistroi në një kurs Golfi...! Faleminderit Kata, Sanyil!)

Ah, Malaga! Më fal, dola nga tema. Por ndoshta edhe Ti, sepse nëse ishe aty, atëherë mbresat të bëjnë edhe Ty të fluturosh!

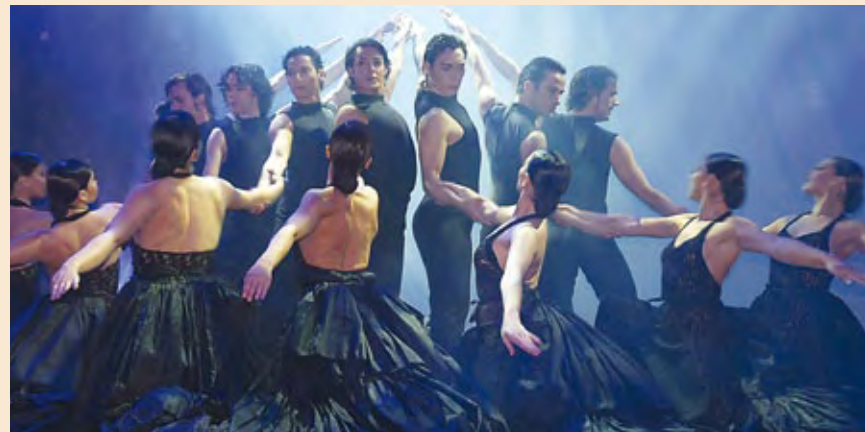
Sepse çfarë është e rëndësishme nga ato 4 ditë? Varet se kujt! E vërtetë? E pa me tjetër sy i riu, me tjetër sy i kualifikuari, ai që fitoi – dhe me tjetër sy Dr. Sandor Milesz. Është edhe merita e Tij që në krye të Europës ndodhet ky vend i vogël!

Por të ecim me radhë. Çfarë është Malaga? Sepse

Malaga... Edhe tani më rëngjethet mishi kur mendoj për Rally-n European. Një kavalkad i vërtetë. Vendi i mësimit, gëzimit, argëtimit, vlerësimeve – dhe kush e di çfarë tjetër. Për mua shumë më tepër! Ditëlindja ime më e bukur me dhuratën më të bukur!



European Rally



jo vetëm një qytet spanjoll i mrekullueshëm, por më 27 shkurt 2009 shumëherë më tepër se aq! Foretesa e FLP-s, një "Qendër Perandorike" e kombeve të shumta – me

qeverisje Hungareze! Aty u organizua Rally European i FLP-s, takimi i madh ku qëllimi ishte prezantimi i rezultateve dhe vlerësimeve të punës së vitit të kaluar. Dhe sa mirë

është ta dish përsëri: Ne jemi më të mirë! Me të kualifikuarit më të mirë, me profituesit më të shumtë, me më shumë euro të ndara, me qarkullimin më të madh vjetor, me skuadrën

më entuziaste, me numrin më të madh të pjesëmarrësve, e kështu me radhë!!! Ky vend i vogël ka krijuar diçka të madhe. Megjithëse në vendin tonë grinden për brigjet e Danubit,



***"Nuk punojmë vetëm që të prodhojmë,
por edhe që ta kalojmë mirë kohën."*** — Delacroix





ne punojmë. Së bashku, në unitet – për njëri-tjetrin. Ja ku është shembulli Vendi i Nderuar, shikojeni!

“Nuk krijoj shaka. Vetëm ndjek me vëmendje punën e qeverisë dhe bëj të ditur ngjarjet.” (Will Rogers)

Këtu ka unitet, përpara ndodhen më të mirët, dhe të tjerët ua japin me kënaqësi terrenin atyre – sepse “Batita ngre çdo anije!” Tani me ne ngrihet Europa! Këtu janë së bashku Hungarezët, Serbët, Kroatët, Sllovenët, Boshnjakët, këtu vlerësohet Shqipëria – ndodhet brenda në Bashkimin Tonë! (Përgëzime Attila, Mimoza!)

Këtu Gjermani gëzon bashkë me Çifutin, i bardhi me të ziun, Rusi me Kazakun, Çeku me Sllovakun. Këtu është Hungarez Drejtori Gjeneral i Rumanisë, Turku pi me Grekun! Këtu respektojnë njëri-tjetrin Serbi dhe Amerikani. A s’është kjo një botë e re?

Dhe na japin edhe çeqe... Çeqe profiti. Sepse Rex dhe djali i tij Gregg ndan edhe nga profiti! Nga ç’profit? Të lutem, ka profit pavarësisht nga kriza. Dhe jo pak! U ndanë euro, nga të cilat Hungaria morri euro!

Ndarja u bë në mënyrë të përcaktuar paraprakisht në bazë të punës së kryer. Çekun më të madh e morrëm Ne



hungarezët, dhe këtë e meritoi përsëri Miklos Berkics! Ishte ndjenjë e mirë të festojë! Vitin e ardhshëm do të festojmë edhe për Ty??

(Një zë pranë meje tha: duhen ndarë më mirë mes anëtarëve, ky do të ishte sponsorizimi më i mirë! Unë i thashë: kështu mendon? 540 000 euro të ndahen mes 700 000 njerëzve. Do të merrte secili nga 80 cent. Me të vërtetë këtë dëshironin miku im? Sepse atëherë s'e ke kuptuar aspak këtë gjë! Për 80 cent askush s'do të bëhet menaxher, pastaj profitues! Por qindra mijrat lëvizin diçka! Tek ty jo?? Sepse unë po ziej që tani, madje po digjem i tëri!!!)

Në Top 10 përsëri dy Hungarezë: Jozsi Szabo dhe Miklos Berkics! Hungarez edhe në çetjet qindra mijshe! Ne vetë falenderojmë për këtë rezultat Csaba dhe Andi Tothin, çiftin Laci dhe Mariann



European Rally

Gecző, Rath-in, Gabi-n dhe Melinda-n! por përgëzojmë edhe Misi dhe Erika Babaly-n!

Robi Varga, Vera dhe Stevo Lomjanski, Ari dhe Andras Vagasi – si edhe Miki, Mikos Berkics! Skuadër e shkëlqyer – është mirë të jesh mes tyre! Ashtu siç e shkroi Rex disa muaj më parë: „Faleminderit që mund të jem mes jush!”

Qarkullimi? A çuditet njeri që HUNGARIA ËSHTË E PARA!? Ne jo, kurse bota s’e kupton...!

Dhe mos të lemë pa përmendur një çift Hungarez! Attila dhe Kati Gidofalvi-n! Safirët më të shpejtë të FLP-s drejtuan skuadrën Ruse dhe Kazake. Ata s’kanë qenë asnjëherë kaq shumë! Attila dhe Kati brenda gjysëm viti kanë profituar në shumë linja – sa keq që Rusia s’merr pjesë në „lojën” e profitit! Të mëdhenjtë e të tashmes, gjigandët e të ardhmes...

Por t’i kthehemi fillimit. Përpara aktivitetit më bie telefoni. Dr. Sandor Milesz, shkruan ekrani... Çfarë kërkon “Shefi”?

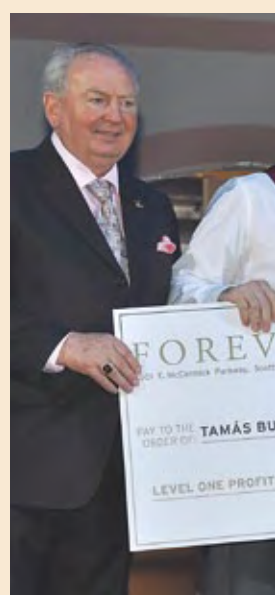
Përshëndetje Istvan! Do e fitojmë? Pyeti Sandori (E kishte fjalën për çmimin Spirit Award, çmimin e skuadrës më unike. Por mua s’ka përse të ma thuash këtë, e kuptoj edhe me gjysëm fjalie gjuhën e Rally-t European...)

Sandor! S’isha unë ai që e mbloodhi skuadrën dhe mbajti lidhjet, duheshin email-et e mia entuziazmuese, s’kam koncept! Thuaji dikujt tjetër të lutem!

Istvan, Ti e bën! Do e fitojmë? (Dhe me kaq u vendos...)

Sandor, do e fitojmë!! Sa të jem gjallë!

Sipas teje e fituam? Faleminderit për gjithë ndihmën dhe mbështetjen e zellshme! Sepse flamurtarët u udhëhoqën nga Dr. Andre Nemeth. Nga skuadra Imi Kiss Mate, Evi Gecző, Laci Bodnar dhe shumë të tjerë,





European Rally





madje edhe Sandor dhe Adrienn valvitën dhe sollën rrotull Arenës flamurin Hungarez! Po t'ju shikonte populli i Petőfi-t do të krenohet me Ju!!

Tibos Elias me flamurin që valvitej, vajzat mes rreshtave, Andras Banhidi dhe gjithë Ju duheshit që të fitonim Spiritin. Dhe e fituam, FALEMINDERIT!

Por s'ka marrë fund akoma dita për Hungarezët, sepse një nga drejtueset e ditës ishte Dora Szócs magjepse dhe profesioniste, Drjetoresha Gjenerale Rumune. Kurse Dr. Gabor Szócs bashkë me Drejtorin e Europës Peter Lenkey u

kujdesën pas skenës që ky aktivitet i madh të zhvillohet pa problem. Falë tyre doli një program super!

Edhe në çmimin e kostumit popullor u përfshinë Hungarezë! Këtë e fitoi Kazakstani i drejtuar nga Attila dhe Kati Gidofalvi! Përgëzime!

Edhe një mendim: Gjithë kjo s'mund të ndodhte pa disa "vogëlsira"! Të paktën jo me mua! Sepse gjithçka do të ndodhte po kështu, fitojmë gjithçka, jemi të parët kudo – por pa ne.

Nëse në fillim s'kemi pranë Teca Herman-in dhe Tamas

Biro-n, nëse nuk sëmuret djali im Bence, nëse dy djemtë, Bajnok dhe Bence s'tregohen aq tolerant, nëse prindërit tanë s'janë aq të shkëlqyer, nëse s'na besojnë aq shumë njerëz, nëse... nëse... nëse...

Nëse s'është Rita, bashkeshortja, dashuria, dora e djathë, llogjika, frena, motorri, kontroll im dhe garancia e gjithë suksesit tonë!

E falenderoj Atë, dhe Asaj ia kushtoj këtë shkrim!



ISTVAN HALMI
safir menaxher

Të Nderuar Shpërndarës!

FLP Hungari Shpk bën gjithçka që Ju të keni sukses në punë. Prandaj nga marsi i 2009-ës e ndryshojmë mënyrën e shpërndarjes së revistës FOREVER. Dëshirojmë që revistën mos ta postojmë sipas bonusave mujor, por me rastin e çdo blerjeje bashkë me produktin t'ju japim falas edhe një revistë.

Nga Marsi i 2009-ës në çdo qendër të Hungarisë dhe rajonit tonë në rastin e Blerjes së Produkteve me Vlerë Pikësh bashkë me kuponin e blerjes japim edhe një revistë FOREVER. Në të ardhmen shpërndarja e revistave të reja fillon në datën 15 të çdo muaji dhe zgjat deri në datën 14 të muajit të ardhshëm. Në vendet tona ku bëhet shitje pa Vlerë Pikësh mund të blini njëlloji si tani revistat tona aktuale dhe më të vjetra.

Revista Forever përmban çdo informacion të nevojshëm për ndërtimin e vazhueshëm të biznesit!

FLP Hungari Shpk dëshiron të përmirësoj komunikimin e saj me distributorët. Dëshirojmë t'ua dërgojmë më shpejt dhe më saktë Juve informacionet.

Prandaj ju lutemi dhe rekomandojmë që jepuni adresat tuaja E-mail punonjësve tanë në zyrë, të cilët i shënojnë ato në sistemin tonë. Kështu që në të ardhmen e mbështesim edhe nëpërmjet E-mail-it ndërtimin e rrjetit tuaj!

Dëshirojmë që Ju të merrni më shpejtë dhe duke shmangur postën informacion rreth bonusave. Për këtë ju ofrojmë disa mundësi.

1.) **Personalisht** – duke treguar kartën e distributorit ose kartën e identitetit

– në kuponin e pagesës së marrë në Magazinën e qendrës sonë në adresën Budapest XVIII. Ker. Nefelejcs u. 9-11

– ose në Arenën Sportive të Budapestin me rastin e Ditës së Suksesit

2.) **Në internet** – në mënyrë të rehatshme në shtëpi. Për këtë duhet të regjistroheni në faqen www.foreverliving.com. Këtu mund të merrni informacione me vlerë të cilat ndihmojnë biznesin tuaj. Ndër të tjerat mund t'i shikoni pikët tuaja edhe gjatë muajit! Në faqen kryesore gjeni pjesën e mëposhtme:

LLOGARI BONUSASH NË FAQENTONË WEB

Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund të shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore nëpërmjet internetit. Për këtë duhen kryer hap pas hapi udhëzimet e mëposhtme:

1. Nga menuja kryesore në krah të majtë zgjidhni pikën e menisë „My Account”.

2. Në faqen që hapet klikoni mbi mbishkrimin „Personal Information”.

3. Në faqen që hapet pas kësaj brenda „Opsioneve E-mail „ JU LUTEMI JEPNI adresën tuaj e-mail!!!!

4. Klikoni mbi butonin e kuq „SAVE” që gjendet në fund të faqes, pastaj në faqen që shfaqet

5. Klikoni mbi butonin gri: „Back to My Account”.

6. Pas klikimit ktheheni përsëri në faqen „My Account” ku tani duhet të klikoni mbi mbishkrimin „Store Options” që gjendet në fund të faqes.

Në faqen që hapet kështu shënoni butoni shënues „Ilogari bonusash në web”, pastaj klikoni mbi butonin e kuq „Shpëto” që gjenden nën të. (Nëse Ju preferoni rrugëzgjdhjen e shpejtë në vend të endjes në menu, mjafton të klikoni mbi mbishkrimin me ngjyrë blu që gjendet në pikën 2. dhe 4 të tekstit të mësipërm. E para ju çon drejt dhënies së adresës e-mail, kurse e dyta drejt kërkesës së llogarisë së bonusave, por ju lutem, edhe në këtë rast mos harroni të klikoni mbi butonin save, shpëto për regjistrimin e informacioneve të dhëna.)

Si rezultat i veprimeve të mësipërme Ju do të informoheni në adresën e-mail të dhënë prej Jush në çdo rast kur llogaria e bonusave tuaj të rinj regjistrohet në faqen tonë. Kjo llogari mund të shikohet po aty ku Ju gjeni informacionet rreth pikëve tuaja aktuale (Informacion pikësh). Në këtë faqe Ju duhet të klikoni mbi mbishkrimin „Ilogaria e pikëve të distributorit). Llogaria mund të shikohet për muaj të tërë nga Ju në këtë faqe, por ju rekomandojmë ta shkarkoni atë çdo muaj në kompjuterin tuaj personal. Ju lutemi t'i shfrytëzoni dhe përdorni sa më shumë mundësitë e ofruara nga interneti!

Ju lutemi zgjidhni mes dy mundësive të mësipërme, sepse kompania jonë **pas datës 15 Mars 2009 vetëm në këtë mënyrë mund t'ju ofroj informacione rreth bonusave.** Sipas sistemit të ri Revistën Forever mund ta merrni vetëm në rast blerjeje.

Ju falenderojmë për mbështetjen e punës sonë të përbashkët!

Ju njoftojmë me kënaqësi se programi motivues Business 20-30-40 zhvillohet me sukses, dhe këtë program e vazhdojmë deri më 31 Mars 2009.

Kompania jonë dëshiron t'ua ofroj punonjësve të zellshëm një mundësi edhe më motivuese dhe entuzajmuese:

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimi i veçantë dhe ekskluziv.

Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët aktiv mund ta blejnë – nga data e shënuar – **kartën e anëtarësisë** në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit – shumë e cila gjatë udhëtimit të parë mund të shpenzohet për blerje.

– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail** e distributorit.

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar On-line i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 jete të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore.

Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruarua nëpërmjet FLP-s.

Kalendari i aktiviteteve, Budapest 2009:

Sucess Day: 2009. 05. 23, Sucess Day: 2009. 06. 20, Sucess Day: 2009. 07. 18, Sucess Day: 2009. 09. 19, Sucess Day: 2009. 10. 17, Sucess Day: 2009. 11. 21, Sucess Day: 2009. 12. 19

PUNONJËS TË DASHURI!

• Home Office krijoi kanal in e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod> ku rekomandojmë në gjuhë të ndryshme video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të Managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

• Në takimin e drejtuesve gjeneral të Europës në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve përfaqësuesit e kompanisë qëndrore na thirrën vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

– në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore

– në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat

– faqja e internetit duhet të përmbaj me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s.



– në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

U tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës Ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (ph. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.)

Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonti leje nga kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qendrore të email-it flpbudapest@flpseeu.hu.

Porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com!

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisve. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosis brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit (www.foreverliving.com).

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

– Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.

– Informacione rreth pikëve mund të kërkonti edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.

– Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.

– Vlerat e pikëve të tyre personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë,

Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunojëse tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

INFORMACIONE NGA INTERNETI:

Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti "www.flpseeu.com" është faja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonti në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success". Faja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - "www.foreverliving.com" - përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të interesuarit duke klikuar në "Come in". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „distributor login“. Emri i përdoruesit është numri juaj i distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të porosisve të produkteve dhe të formularëve të tjerë! Porositë e produkteve të korigjuara (emri i porositësi) dhe të panënshkruara, me qëllimin për të shmangur gabimet, nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zezë ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e paraqitjes së bonuseve

nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

E PARREGULLT:

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com. Pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim dokumentash!

RISPONSORIZIMI!

Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e "risponsorizimit" të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve.

Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË

TË DASHUR PUNONJËS!

Në të ardhmen orari i hapjes së zyrës qendrore të rrugës Nefelejcs është: **E hënë:** 9-20, **E martë:** 8-20, **E mërkurë:** 8-20, **E enjte:** 8-20, **E premte:** 8-19. Telecenteri si zakonisht i pret telefonatat çdo ditë në orarin 8-20. Mbyllja e bankës bëhet çerek ore para orarit të mbylljes.

- Zyra qendrore e Budapestit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370.
- Magazina e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995. Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Zyra e Debrecenit: 4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505. Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167. Drejtori i rajonit: Földi Attila

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

I lutemi Distributorëve të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

1. Deklarata: Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të

dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.

2. Blerja: Gjatë blerjes sistemi i ofron shumë maksimume të uljes atyre që e plotësojnë deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3. Informimi: Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumë aktualitete të uljes.

Bashkëpunonjësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumëve të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Distributorët tanë të nderuar i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë ato i anulohet dhe pikët i zbrësim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:

– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumëve porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit.

Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539, cel: 0620/456-8141, 0620/456-8149

– nëpërmjet internetit në adresën www.flpshop.hu,

– me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

NJOFTIMET E SZIRAKIT:

Hoteli Késhtjella e Szirakit
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.
Drejtorja e hotelit: Király Katalin

NUMRATETELFONITËSPECIALISTËVE TANË MJEK:

Dr. Kassai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezősi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit	20/255-2122
NUMRI I TELEFONIT I SPECIALISTIT TONË MJEK TË PAVARUR:	
Dr. Bakanek György	20/365-5959

FLP TV

programi i FLP TV
nga 24 prill 2009 deri në 23 maj 2009
në internet

06.00 dhe 18.00	Botafogo
06.05 dhe 18.05	Himni
06.10 dhe 18.10	Dr. Nikolett Dosa: Roli i plotësuesve ushqimor në ruajtjen e shëndetit
06.25 dhe 18.25	Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP
06.30 dhe 18.30	Supervizorë, Asistent m. . .
07.45 dhe 19.45	Viktoria Mohacsi: Pa iluzione, Çdo të thotë të bëhesh dhe të jesh drejtues
08.05 dhe 20.05	Mikulas Vareha: E pëlqejnë edhe qingjat
08.25 dhe 20.25	Patricia Rusak: Success Day si mjet ndërtimi biznesi
08.45 dhe 20.45	Attila Gidofalvi: E gjeta vendin tim
09.25 dhe 21.25	Ëndrra jote është plani ynë: Produktet FLP
09.30 dhe 21.30	Barbara Fonyo dhe Attila Csengeri: Dita e Valentinit
10.00 dhe 22.00	Kualifikim Menaxherësh, Menaxherësh drejtues, Sundimtarësh, Holiday Rally
11.55 dhe 23.55	Gabi Berkes: Këngë të njohura në botë
12.15 dhe 00.15	Supervizorë, Asistent m. . .
12.30 dhe 00.30	Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia FLP
12.35 dhe 00.35	Këshilltarët tanë: Prezantimi i këshilltarëve të rinj
12.55 dhe 00.35	Tibor Elias: Besimi
13.20 dhe 01.20	Kualifikim Menaxherësh, Menaxherësh drejtues, Sundimtarësh, Sundimtarësh Vjetor, Business 20
14.00 dhe 02.00	Grupi i kërcimtarëve popullor të rinj Bakony dhe grupi muzikor Tilinko
14.15 dhe 12.15	Istvan Halmi: Sistemi motivues i profitit është kriteri i anëtarësisë së President Club
14.45 dhe 02.45	Robert Varga: Kualifikim Diamant-Safir
15.20 dhe 03.20	Ëndrra jote është plani ynë: Hyrje në FLP
15.25 dhe 03.25	Konkursi i makjazit Sonya
16.05 dhe 04.05	Ëndrra jote është plani ynë: Produktet FLP
16.10 dhe 04.10	Putokazi: Koncert
16.25 dhe 04.25	Ëndrra jote është plani ynë: Mundësia FLP
16.30 dhe 04.30	Miklos Berkics: Forever është e admjua jote
17.00 dhe 05.00	Dr. Eva Szabo Baranyne: Si mjekje ortopedie në Forever
17.25 dhe 05.25	Veronika Lomjanski: Në vrull
17.40 dhe 05.40	Zoltan Nagy: Sistemi ynë marketing

www.flpseeu.com

Rrugë drejt vetvetes



Gjithë jeta jonë ndërtohet në bazë të pamjes së krijuar rreth vetvetes. Pamja rreth vetvetes formohet nga mjedisi ynë rrethues që kur lindim. Prandaj për mua është i rëndësishëm shembulli i mënyrës si më edukuan prindërit. Mua dhe motrës sime nëpërmjet prindërve tanë të mrekullueshëm dhe falë reagimeve pozitive na u ndërtua vazhdimisht vetëvlerësimi. Prindërit tanë gjatë gjithë jetës sonë na mbështetën, sepse kishin besim tek ne. Falë këtij besimi dhe mbështetjeje u bëmë të rritur të cilët janë në gjendje të luajnë rol ndihmësi edhe në jetën e të tjerëve. Mbështesim të tjerët që të shikojnë në vetvete të bukurën, të mirën dhe vlerën. Për fatë të keq kritikant negativ të përsëritura shpeshherë mund të shkaktojnë dëmtime të përhershme që na ndjekin gjatë gjithë jetës: mosbesimi, mungesa e guximit, mungesa

e besimit në vetvete, frika na pengojnë. Krahët e prera më parë janë në gjendje të rriten prapë. Duhet një dëshirë për të ndryshuar që vjen nga brenda, dallimi i ndryshimit ndërmjet pamjes rreth vetvetes dhe dëshirës për t'u bërë me të vërtetë aktiv. Në këtë proces zhvillimi sot mund të marrim shumë lloj ndihme. Ekziston një numër i madh librash trainimi. Udhëzues të tillë janë psh. librat dhe materialet e të preferuarit tim Brian Tracy, i cili na jep mjete me vlerë dhe na shtyn për të vepruar.

1. Vizualizim: Imagjino atë që dëshiron!
2. Krijimi i pamjes pozitive rreth vetvetes (lavdëro vetveten)
3. Përforsim (përditë)
4. Luajtje roli (imagjinim)
5. Ushqimi i mendjes (libra, disqe, aktivitete)
6. Marrdhënie me persona pozitiv
7. Edukimi i të tjerëve

“Bëhemi si ajo që edukojmë, edukojmë atë që jemi”

Forever të ofron një mjedis mbështetës pozitiv, dhe gjatë kohës së kaluar këtu merr çdo ndihmë në mënyrë që pamja e krijuar rreth vetvetes të ndryshoj në drejtim të mirë. Si ndihmësi i parë në jetën tënde shfaqet sponsori yt, i cili e dalloj gjithë mundësinë që fshihet brenda teje. Ai është i pari që të jep në dorë mjetet e duhura me të cilat mund të nisesh në këtë rrugë të vështirë ndërtuese. Me zhvillimin që nis brenda teje do të ndikosh në marrdhëniet e tua të mëparshme, në jetën e deritanishme. Ashtu si e kaluara të përcaktoi jetën e deritanishme, ashtu mund të ndikosh aktivisht tani në të ardhmen tënde nëpërmjet formimit të të tashmes. Jeta e re nxjerr prej teje gjëra të mrekullueshme, rreth të cilave më parë nuk guxojte të ëndërroje. Do të ndiqesh nga njerëzit. E kisha menduar që ti mund t'u japësh forcë njerëzve?

Këtu mban përgjegjësi në radhë të parë për vetveten, por edhe për të tjerët.

Edhe në jetën time ekzistojnë njerëz të cilët ndikojnë përditë tek unë, të cilëve ua di për faleminderit që gjeta Vetveten, dhe JAM E LUMTUR NË KËTË RRUGË!

Në radhë të parë dëshiroj të falenderoj prindërit e mi të shtrenjtë: **Ferenc Tanacs** dhe **Tanacs Ferencne**. Është dhurata më e madhe që jam fëmija e tyre. Edhe këtu në Forever punojmë së bashku, pasi ata janë menaxherët e frontit tim të parë. Motrën dhe kunatin tim të cilët më ndihmojnë gjithmonë. Tre fëmijët e mi me të cilët mësojmë njëri-tjetrin dhe më motivojnë vazhdimisht.

Nismëtarja e jetës sime të FLP-s, sponsora ime: **Beata Tasnady**, të cilës do t'ia di gjithmonë për faleminderit. Linjave të mia të sipërme, **Eva Görög** dhe **Annamaria Bernath** të cilat më ndihmuan me këshillat e tyre.

Dr. Adolf L. Kosa nga i cili marr gjithmonë përforsime. Kërkesat e tij të larta në lidhje me mua i hedhin poshtë kufijtë e mi.

Tamas Biro me të cilin kur takohem mbushem me energji për një muaj të tërë, aq shumë ka. Nga ai dëgjoj gjithmonë dy fjalët për të cilat kam nevojë në momentin e caktuar.

Nga **Dr. Sandor Milesz** marrim çdo mundësi që duhet për të patur motivimin e mjaftueshëm për të nisur ndryshimet në vetvete.

Uroj që udhëtimi yt i brendshëm, takimi me vetveten të jetë një ekperiencë e mrekullueshme. Të sjellë në jetën tënde një ndryshim të vërtetë, i cili të jetë shembull për shumë njerëz.



ERIKA TANACS
Senior menaxhere

KLUBI I SUNDIMTARËVE

Dhjetë distributorët e parë të muajit shkurt 2009 sipas pikëve personale dhe të non-managerit



Hungaria

1. Vareha Mikulás
2. Radics Tamás dhe Poreisz Éva
3. Major István dhe Majorné Kovács Beatrix
4. Galambos Károly dhe Márkus Anna
5. Utasi István dhe Utasi Anita
6. Dr. Kósa L. Adolf
7. Németh Sándor dhe Némethné Barabás Edit
8. Abuczki Attila dhe Abuczkiné Kiss Ágnes
9. Sándorné Asztalos Erzsébet dhe Sándor Ferenc
10. Váradi Éva



Serbia, Mali i Zi

1. Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
2. Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
3. Petkovic Aleksandra dhe Petkovic Bogdan
4. Zurma Julijana dhe Zurma Todor
5. Dr. Tumbas Dusanka
6. Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
7. Strboja Jovanka dhe Strboja Radivoj
8. Knezevic Sonja dhe Knezevic Nebojsa
9. Radjenovic Marija dhe Radjenovic Dragan
10. Davidovic Mila dhe Matic Dragan



CONQUISTADOR CLUB



Kroacia

1. **Kraljic-Pavletic Jadranka dhe Pavletic Nenad**
2. **Korenic Manda dhe Korenic Ecio**
3. **Grbac Silvana dhe Grbac Vigor**
4. Ornic Marija Magdalena
5. Miljak Rill Ivanka dhe Rill Rolf
6. Polak Ilona
7. Jurcic Alenka dhe Jurcic Dejan
8. Bujak Marija dhe Bujak Mihalj
9. Banic Nedjeljko dhe Banic Anica
10. Prodanovic-Belic Marija

Bosnia dhe Hercegovina

1. **Ilijic Zdravka dhe Ilijic Filip**
2. **Mustafic Subhija dhe Mustafic Safet**
3. **Maric Slavica**
4. Duran Mensura dhe Duran Mustafa
5. Crncevic Zecir
6. Varajic Zoran dhe Varajic Snezana
7. Markovic Danijel
8. Njegovanovic Grozdana dhe Njegovanovic Sreten
9. Francij Dr. Goran
10. Jovanovic Radojka dhe Jovanovic Zarko



Sllovenia

1. **Batista Ksenja**
2. **Zabkar Alain dhe Kevic Zorana**
3. **Cvijanovic Ana dhe Cvijanovic Bozidar**
4. Kepe Andrej dhe Hofstätter Misa
5. Božnik Slavica
6. Germek Marjana
7. Tonejc Sasa
8. Sijanec Zdenka
9. Sahrokova Ina dhe Sahrokova-Pureber Alojz
10. Konda Irena

Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e senior menaxherit e arritën: (Sponsor)

Radics Tamás dhe Poreisz Éva (*Dr. Kósa L. Adolf*)



Nivelin e menaxherit e arritën: (Sponsor)

Galambos Károly dhe Márkus Anna (*Radics Tamás dhe Poreisz Éva*)
 Krébeszné Bártfai Orsolya dhe Krébesz János (*Csipi Jánosné dhe Csipi János*)
 Leiterné Pálfalvi Petra dhe Leiter Tamás (*Primó László*)

Primó László (*Kerékgyártó Miklós Róbert*)
 Sándorné Asztalos Erzsébet dhe Sándor Ferenc (*Radics Tamás dhe Poreisz Éva*)



Nivelin e asistent menaxherit e arritën:

Furdos Frantisek
 Leszkovich Szilvia

Oberst László
 Varga Attila dhe Papp Krisztina



Nivelin e supervizorit e arritën:

Bajuszova Magdalena Ing.
 Bartha Tamás
 Birta Beáta
 Bödörné Pfundtner Szilvia dhe
 Bödör András
 Bókay Gábor
 Csanaki Eszter
 Csillag-Szabó Gábor
 Dániel-Tokaji Anett dhe
 Dániel László
 Dr. Hámori Józsefné dhe
 Dr. Hámori József
 Dragičević Ivana dhe
 Petrović Ljubivoje
 Dzsudzszak György dhe
 Dzsudzszakné Ludányi Erzsébet
 Farkasné Mikus Melinda
 Feketéné Bártfai Andrea dhe
 Fekete László
 Furdos Frantisek
 Horváth Antal
 Horváth Mária dhe
 Szele József
 Horváth László dhe
 Horváth Lászlóné
 Incze Lászlóné dhe
 Incze László

Ivanicsné Szűcs Tímea
 Kajel Frantisek
 Kardos Józsefné
 Katona Zoltán
 Kiss Adrienn
 Kissné Marsay Andrea dhe
 Kiss Árpád
 Koleszár Tamás
 Kovács András dhe
 Matiz Gréta
 Kovács László Zoltán
 Krasznai Antal
 Kunos Ildikó
 Kurcz Zsolt
 Laczó Balázs
 Lendl Jánosné dhe
 Lendl János
 Mága Zoltán
 Major Ildikó
 Majzik-Benkő Adrienn dhe
 Majzik Viktor
 Marusin Hajnalka
 Mikus Kornélia
 Nagy Attila
 Novotna Maria
 Pálinkás Anikó dhe
 Pálinkás Csaba

Rakić Vesna
 Pap Nándorné
 Polak Ilona
 Rigó Balázs
 Samu József
 Serény Hajnalka dhe
 Fojt Zoltán Tamás
 Szentgyörgyi János
 Tari János
 Török Antalné dhe
 Török Antal
 Vargáné Fábiánkovits Gyöngyi dhe
 Varga Péter
 Veperdiné Tóth Mária
 Vercsek Szilvia
 Wohlfarth Viktor
 Zubornyák Zsolt
 Zubornyák Gergő



Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli 1

Ádámné Szöllösi Cecília dhe
 Ádám István

Babály Mihály dhe
 Babály Mihályné
 Bakó Józsefné dhe Bakó József
 Balázs Nikolett

Balogh Anita dhe Süle Tamás
 Bánhegyi Zsuzsa dhe
 Dr. Berezvai Sándor
 Bánhidy András

Tomislav Brumec
Danijela Barnak dhe
Vladimir Barnak
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán dhe
Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe
Dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe
Csürke Bálintné
Dobsa Attila dhe
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević dhe
Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán dhe
Dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné dhe
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gulyás Melinda
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyiné Molnár Anna
Hofbauer Rita dhe Galavolics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné dhe
Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević dhe Nebojša Knezević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Kovács Zoltán dhe
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
Vesna Kuzmanović dhe Siniša Kuzmanović
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević dhe
Dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán dhe
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István dhe Majorné Kovács Beatrix

Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović dhe
Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Ljiljana Milanović
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe
Csordás Emőke
Mussó József dhe
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe
Nagyné Czunás Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Boro Ostojić
Papp Imre dhe Péterbencke Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe Róthné Gegin Tímea
Rudics Róbert dhe Rudicsné Dr. Czinderics
Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Sulyok László dhe
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán dhe
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter dhe
Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné dhe
Dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencé
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna

Miodrag Ugrenović dhe
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

Niveli 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović dhe Miloš Janović
Milanka Milovanović dhe
Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković dhe Cvetko Ratković
Révész Tünde dhe Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné dhe
Rózsahegyi Zsolt
Siklós Dr. Révész Edit dhe
Siklós Zoltán
Dr. Schmitz Anna dhe Dr. Komoróczy Béla
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe Vargáné Dr. Juronics Ilona

Niveli 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Marija Buruš dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski dhe Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre dhe Lukács Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe
Dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert dhe
Vargáné Mészáros Mária

Njoftimet e zyrave juglindore



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

- Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.
- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodi e kalon 1 pikë krediti.

- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SERBISË:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00.

Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20., Tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402, Orari i punës: të hënën: 12: 00 – 20: 00 Në ditët e tjera të punës: 9: 00 – 17: 00, E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9: 00 – 14: 00 Drejtor rajonal: Aleksandar Dakić

- Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402. PAGESA bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

NUMRI I TELEFONIT TË SPECIALISTES MJEKE TË MALIT TË ZI:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.ú Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Porositë telefonike: 01/ 3909 773. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: nga 1 marsi 2008 nëse blini produkte me vlerë më të madhe se 1500 kuna, apo përdorni shërbimet e salloni kozmetik, me kartën tuaj DC mund të paguani edhe me këste (2-3 këste). Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje. Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

- Porosia telefonike: 01/3909 773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.
- Leksionet rreth produkteve dhe marketingut organizohen të hënën, të martën, të mërkurën dhe të enjten nga ora 17 në zyrën qendrore.
- Orari i hapjes së qendrës: të hënën dhe të mërkurën 9:00 – 12:00, të martën dhe të enjten 15:00 – 20:00, dhe të premten 14:00 – 17:00.
- Takimet mund të lihen në numrin telefonik 01/ 3909 773.

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË KROACISË:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070 (në ditët çifte ndërmjet orës 08.00 dhe 10.00)



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00. Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

NJOFTIM I ZYRËS SË FLP-S SË SARAJEVËS

– Nga shtatori në shërbimin tonë është këshilltarja dhe specialistja mjekje nga Bosnia-Hercegovina Dr. Esmā Nisic, me të cilën mund të kontaktohem në numrin e telefonit: +387-62-367-545 gjatë ditëve të punës në orarin: 18:00 – 21:00.
– Këshilltarja dhe specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orën 17:00 – 19:30.
– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava.tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

– Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501 Në rast të porosisë në telefon, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

NUMRAT E TELEFONIT TË SPECIALISTËVE TANË MJEK TË SLOVENISË:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788, **Dr. Canzek Olga:** +386-41824163



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535. Drejtori rajonal: Attila Borbath Drejtori i zyrës: Xhelo Këqaj, tel/fax: +355-694066 811. Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20 e-mail: flpalbania@abcom.al



Zyra e Shqipërisë



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

- Prishtinë, Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

Rrofshin hungarezët!

TRADITË E CILËSI EDHE NË ARGËTIM

Me kalimin e sezonit të ballos, duke u përkulur përpara Revolucionit dhe Luftës për Pavarësi të 1848-49-ës, si dhe festës sonë kombëtare të 15 marsit, organizuam për herë të gjashtë Ballon Hungareze mës mureve antike të Kështjellës së Szirakit. Një nga qëllimet kryesore të aktivitetit ishte krijimi i traditës dhe përforcimi i marrdhënieve njerëzore.



Drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miesz** në përshëndetjen e tij theksoi mbi të gjitha rëndësinë e bashkimit dhe ndihmës së njëri-tjetrit. Sidomos tani, në këtë botë të goditur nga kriza ekonomike, është shumë e rëndësishme që njerëzit të mbështeten tek njëri-tjetri. Shumica e shoqërisë

hungareze ka rënë në apati dhe kërkon rrugëzgjdhje. Kriza – sipas mendimit të tij – s'është aq e rëndë sa përpiqen ta shfaqin disa politikanë dhe specialistë të ekonomisë të udhëhequr nga interesat personale. Ky vend i mrekullueshëm dhe hungarezët e talentuar të njohur kudo në botë



Ushqimet e shijshme –
për njerëzit me oreks

Karta e menisë:

- Supë me bisht kau dhe vezë
- Një dorë me makarona patatesh
- Shpinë dreri me salcë bizelesh,
me patate princeshë me shkumë
luleshtrydhesh dhe mjalt akacie

Pije:

Verë St. Andrea
St. Andrea Përherë
Gere Cabernet Savignon
Gönczöl Asu me 3 but
Majoros Tokaji Cuveé



meritojnë më shumë. Balloja Hungareze e organizuar tashmë për herë të gjashtë është pak më modeste dhe ndoshta me më pak gjallërim se sa të mëparshmet, por jam i bindur se pavarësisht nga negativitetet e tanishme, pas një viti, me dhënien e një drejtimi të ri të ekonomisë, politikës dhe rinovimit, njerëzve do t'u kthehet përsëri besimi, entuziazmi, do të dalin në pah përsëri vlerat e vërteta dhe do të takohemi me më shumë fytyra të qeshura. Pavarësisht nga gjithë këto, kjo mbrëmje bën fjalë për pavarësinë dhe gëzimin. Të gjithë të marrin në dorë shampanjën, të trokasim gotat me njëri-tjetrin duke marrë forca për mposhtjen e vështirësive – përfundoi përsëritjen e tij drejtori gjeneral, e cila u duartrokoi fortë nga publiku prej afërsisht njëqind vetash.

Kur mbërritën, anëtarët meshkuj të grupit të mysafirëve vunë nga një medalion me ngjyrat kombëtare mbi zemrat e tyre, kurse femrat morrën nga një lule, të cilat kishin edhe një numër. Ky luante rol më vonë, në momentin e zgjedhjes së Mbretit dhe Mbretëreshës së Ballos. Deri në atë moment



u magjepsën nga shfaqja e belerinëve dhe kërcimtarëve të Teatrit Operet të Budapeshtit, dëgjuan këngën e bukur të **Monika Safar-it** dhe **Sandor Sarvari-t**, të cilët shfaqën pjesë nga rock-oratoriumi

me titull Meshë Hungareze e Laszlo Tolcsvay-t. Pas kësaj filloi pjesa më e pritur e ballos, darka solemne, sukcesi i të cilës u shtua edhe më shumë nga muzika në sfond e harpistes **Klara Babel.**

Pas darkës në sallën e ceremonive Babcsek Band kishte nderin ta sillte në aktivitet grupin e mysafirëve pak të lodhur dhe pasiv falë ushqimit të bollshëm, por të cilët u treguan të shkëlqyer

edhe në parketin e kërcimit. Dalëngadalë erdhi mesnata e cila solli surpriza të reja. Tani luajtën rol të rëndësishëm medalionet dhe lulet e marra në mbërritje, pasi në bazë të numrave të tyre shpallën re-





zultatin dy drejtuesit e mbërmjes **Anita Abel** dhe **Zsolt Frenko**. Në një garë tepër të fortë kurorën e morrën **Sandor Sebők** dhe **Erika Nagy**, prandaj s'ishte çudi që pas kësaj vokalisti i grupit Edda, Attila Pataki bëri fotografi në krahë të çiftit të kurorëzuar. Shpallja e mbretit dhe

mbretëreshës u ndoq nga fishekzjerre shumëngjyrshë për kënaqësinë e të gjithëve, me përjeshtim të disa qenëve të zonës të zgjuar nga gjumi i ëmbël që lehën me mospëlqim. Në dritaret dhe ballkonin e kështjellës, perudha e kaluar në ajrin e freskët i gjallëroi zonjat dhe zotërinjtë pak të lodhur,

të cilët me këtë gjallëri shkuan menjëherë në pijetoren e kështjellës, ku pas konsumimit të disa gotave "freskuese" nisi përsëri argëtimi. Për atmosferën e shkëlqyer – përveç pijeve dhe purove të shkëlqyera – u kujdes **Gyula Feher** dhe grupi i tij muzikor cigan, si dhe artistët e rinj të Teatrit Operet

të Budapestit, të cilët me perlat e mjeshtres së tyre i magjepsën pjesëmarrësit e ballos. Dhe pas kësaj s'ka asgjë për t'u çuditur që të gjithë filluan të këndonin dhe asnjëri s'donte të binte në gjumë.

Teksti: **Zsolt Jaberits**
Fotografoi: **Bela Kanyo**



Motoja e aktivitetit është:
"Njeriu i zgjuar mëson nga përvojat e veta,
kurse nga ato të tjerëve bën karrierë."

Rreth kësaj pyesim **Emil Tonk**-un, organi-
zuesin dhe drejtuesin e aktivitetit.

Si lindi ideja e aktivitetit?

Për vite me radhë lektorë, shkrimtarë me emër nga bota kanë qenë mysafirë të kampit të MLM-s, dhe si rrjedhim i kësaj u përforcua nevoja që të prezantojmë "mjeshtrit" e suksesshëm vendas, t'i njohin edhe të tjerët faktorët e sukseseve të tyre, si dhe mësimin që del prej tyre. Në radhë të parë kjo më shtyti për organizimin e aktivitetit.

Si ishin reagimet e para?

Ishte i qartë reagimi i kësaj çështje, që ky është një takim shumë aktual dhe i shumëpritur, i cili shkaktoi një interesim të madh. Është një ndjenjë e mirë të dëgjosh reagimet pozitive në lidhje me nismën për organizimin e takimit nga njerëz të shquar kudo në kampin e gjerë të rrjetndërtuesve. Natyrisht ka gjithmonë njerëz skeptik, të kujdesshëm, madje edhe njerëz të cilët – për shkak që s'e kuptojnë – e shikojnë të ardhmen me ndjenja dhe shpresa negative. Ndoshta është pikërisht ky fakt që përforcon akoma më shumë tek unë dhe skuadra ime aktualitetin e aktivitetit. Gëzohem shumë që mund të jem nismëtari i parë i kësaj nisme me qëllim të mirë. Është një nder i veçantë për mua që lektorët e ftuar – pavarësisht që janë konkurent me njëri-tjetrin – e pranuam me të parën kërkesën dhe ftesën time.

Çfarë dihet rreth lektorëve?

Unë këtë aktivitet e konsideroj sikur një "skuadër e zgjedhur" e MLM-s shfaqet në të njëjtin vend dhe në të njëjtin kohë në skenën e të suksesshmeve. E kam të qartë që drejtuesit e shkëlqyer të shumë rrjeteve të suksesshme e meritojnë të jenë lektor në një aktivitet të tillë të veçantë, por ekzistojnë pengesa që s'varen nga unë: psh. koha, etj., të cilën për fat të keq duhet ta marrja parasysh. Në këtë "skuadër të zgjedhur" tani marrin pjesë drejtuesit e lartë të gjashtë rrjeteve, ndërmjet tyre edhe **Miklos Berkics** nga **FLP**. Por sipas planeve tona kjo do të ketë vazhdim, prandaj drejtues të tjerë të suksesshëm mund të ndajnë përvojat e tyre me rrjetndërtuesit e etur për dije!

Çfarë temash priten të diskutohen?

Ndër të tjera diskutohen tema aktuale si rruga drejt suksesit, qëndrimi i drejtuesit, rëndësia e mësimin, bashkëpunimi dhe puna në skuadër, motivimi, mjetet

e ndërtimit modern të rrjetit, si dhe e ardhmja e ndërtimit të rrjetit.

Çfarë është e veçantë në këtë takim?

Ky është rasti i parë në historinë 18 vjeçare të MLM-s në Hungari që takohen së bashku përfaqësuesit e këtij profesioni. Rasti i parë që – pas lektorëve të shkëlqyer të huaj – mund të njihemi edhe me përvojat dhe njohuritë e "mjeshtrave" vendas të MLM-s. Rasti i parë që i prezantohemi opinionit publik, të interesuarve profesionist dhe jo profesionist mes rrethanash të denja, me një program të shkëlqyer, si dhe rasti i parë që drejtuesit e shkëlqyer të rrjeteve MLM – që konkurojnë me njëri-tjetrin – që funksionojnë me sukses prej disa vitesh në vendin tonë shfaqen njëkohësisht në një skenë, duke treguar shembull rreth bashkëpunimit të vërtetë.

Përveç gjërave të mësipërme, përse e rekomandon aktivitetin?

Është rast i shkëlqyer për të njohur drejtuesit të cilët me sukseset, mënyrën e të menduarit dhe shembullin e tyre e përfaqësojnë me dinjitet profesionin MLM, si dhe mundësi e shkëlqyer për t'u takuar me kolegët e tu rrjetndërtues të Hungarisë të cilët kanë mendime dhe mison të njëjtë. Dëshiroj që në aktivitet të gjithë të mbushen me krenari që sa shumë kolegë të shkëlqyer ka në këtë formë biznesi, si dhe sa shumë "mjeshtra" të shkëlqyer të MLM-s ka në vend. Duhet t'i tregojmë opinionit profesional dhe jo profesional vlerat e MLM-s, realitetin dhe anët e shkëlqyera të saj.

Në ç'fazë ndodhet organizimi?

Parapërgatitjet për Takimin e madh të Klasikëve të MLM-s kanë përfunduar, kështu që në 1 shkurt fillon fushata. Është shumë e rëndësishme që çdo rrjetndërtues drejtues të informohet në mënyrën e duhur rreth aktivitetit, dhe nëse mendon se e ndihmon në zhvillimin profesional, atëherë të marrë pjesë bashkë me punonjësit e tij në këtë takim. Çdo pyetje e rëndësishme është sqaruar dhe aktiviteti pret rrjetndërtuesit që dëshirojnë të mësojnë!

Si mund të marrin të interesuarit informacione të mëtejshme?

U përgatit faqja web e aktivitetit a www.mlmklasszikusok.hu, ku gjendet çdo informacion i nevojshëm, psh. rreth lektorëve, temave, përparësive të grupeve. Po këtu funksionon edhe mundësia e porositjes së biletës online. Për informacione të mëtejshme mund të inteseheni edhe në numrin **+36-20-497-13-91**.

Çfarë mesazhi ke për lexuesit në mbyllje?

Mësoni gjithmonë nga më të mirët! Takohemi më 26 prill! Ju garantoj një ekperiencë të shkëlqyer! Si drejtues do të bëj gjithçka që të mbeteni të kënaqur.

Më 26 prill 2009 në Arenën Sportive Laszlo Papp të Budapestit mbliidhet kampi i madh i MLM-s. Në Takimin e madh të titulluar "Klasikët e MLM-s" shtatë rrjetndërtues të shkëlqyer vendas ndajnë përvojat e tyre me të interesuarit.

Rrjetndërtues profesionist

NË NJË VEND, NË NJË DITË

Merr pjesë edhe
Ti në Takimin e parë
të madh të rrjetndërtuesve
vendas!

I punonjësve të Qendrës Mësimore Sonya të rrugës Nefelejcs

Shkallë që të çojnë sipër, në mur mbishkrimi: Salloni Sonya. Kambana të vogla, aroma e këndshme e tymuesit, muzikë relaksuese me zë të ulët. Kur hyjmë shihen kolltukë të rehatshëm, ndërmjet tyre një mbajtëse gazetash që shërben mysafirët. Në sallonin e rrugës Nefelejcs mysafirët që duan të pushojnë dhe të rinovohen priten nga katër vajza të dashura dhe të geshura. Specialistja e kozmetikës Ivett Racz, specialistja e manikyrit-thonjve artificial dhe trajtimit të këmbës Krisztina Hasznosi, parukerja Barbara Benkő, dhe mjeshtria e **shumëanshme e masazhit Csilla Fülöp**. Kur hyjmë në dhomën e këndshme në pllakat e bardha bie në sy menjëherë numri i madh i diplomave me kornizë vishnje. Masazhatorja jonë është një personalitet ti vërtetë në profesionin e saj!

Svéd Masszázs

Ai qfarë t'është kështu, energjia juaj? Është ajo që ndihmon në përmirësimin tuaj të shëndetit dhe në relaksimin tuaj. Është ajo që ju bën të ndihesh mirë dhe të qetësuar. Është ajo që ju bën të jeni më produktiv dhe më kreativ. Është ajo që ju bën të jeni më të lumtur dhe më të dashur. Është ajo që ju bën të jeni më të fortë dhe më të shëndetshëm. Është ajo që ju bën të jeni më të mirë njeri. Është ajo që ju bën të jeni më të sinqerë dhe më të vërtetë. Është ajo që ju bën të jeni më të dashur dhe më të dashuruar. Është ajo që ju bën të jeni më të mirë njeri. Është ajo që ju bën të jeni më të sinqerë dhe më të vërtetë. Është ajo që ju bën të jeni më të dashur dhe më të dashuruar.

- Si erdhe në Budapest?

- Kjo është një histori si përrallë e vërtetë. Jetoja ditë të zymta e monotone në provincë. Kur punoja në kështjellën Puncher Bikali pothuajse pa pushim për fëmijën kujdesej bashkëshorti im. Ishte shumë e dhimbshme që e shikoja të voglin me pizhama në mëngjes kur flinte akoma, dhe me pizhama në darkë kur kishte rënë në gjumë. Gjatë rrugës së gjatë me autobus ndonjëherë mendohesha që në rregull që më paguajnë mirë për punën që bëj, sjell shumata të mëdha çdo muaj në kasën familjare, por a ia vlen kështu?

- Si dole jashtë monotonisë? Nga të erdhi ky vendim i guximshëm?

- Në një fundjavë në kështjell erdhi një çift i qeshur. Kërkuan masazh. Sot s'diskutohet që ju pëlqeu apo jo shërbimi, pasi si rrjedhim i kësaj mbrese të këndshme erdhi mundësia e paretuzueshme.

- Sot dihet nga të gjithë se ishte Zoti Dr. Sandor Milesz ai që na e solli ne distributorëve në Budapest efektin e magjishëm të duarve mjeshtërore!

- Po kështu është. Buzëqesh kur kujtoj se si më rekomandoi punë dhe ndryshim të plotë të mënyrës së jetesës. E dëshiroja, kisha ndrojtje dhe frikë, dhe këto ndjenja përziheshin brenda meje. Pas një konsultimi të gjatë morrëm vendimin e madh, shitëm apartamentin tonë dhe u shpërngulëm në kryeqytet.

- I pretë të gjitha lidhjet?

- Nëse e ke fjalën për shitjen e shtëpisë, po. Kjo ishte shumë e vështirë. Të shpërnguleshim nga e jona në shtëpi me qira. Ishte e vështirë edhe nga ana emocionale, pasi djali që kisha lindur nga martesja ime e parë qëndroi tek babai, ndryshimi i shkollës do të ishte shumë i vështirë për të. Le të themi që m'u nda zemra në dy pjesë.

- Duhet të ketë qenë me të vërtetë një vendim i vështirë. Tani si të duket, e gjetën vendin tuaj?

- Patjetër. Në krishtlindje arritëm të blinim apartamentin tonë këtu në Budapest. Kemi përsëri shtëpinë tonë! Për fat të keq paratë që morrëm nga shtëpia në provincë s'ishin e mjaftueshme, por arritëm t'i plotësonim me kredi.

- Edhe bashkëshorti yt arriti të gjejë punë të përshtatshme?

- Sigurisht! Edhe ai punon këtu në Forever si shofer. I pëlqen puna që bën, ashtu si edhe mua!

- Buzëqeshja jote të lë të kuptosh se je e kënaqur me jetën tënde!

- Po! Jam e kënaqur dhe mirënjohëse.

Csilla pa orën, dhe e kuptova ishte koha t'i jepja fund bisedës, sepse tani Ajo fillon punën. Isha kliente e saj, tashmë shpeshherë gjatë këtyre viteve.

Falë duarve të saj më qetësohet gjuri që më kërcet, më zbutet shpina e ngurtë nga stresi, më shtendosen shpatullat. Është një ndjenjë qetësuese të jesh në duart e Csillës, të ndjesh aurën e saj. Ajo është një njeri i çiltër me vlera të pastra, të cilin as ritmi i përshpejtuar i jetës së kryeqytetit se nxorri dot nga qetësia e saj. Dhe ky është plusi që di të jap përveç mjeshtirisë së saj, qetësia që i ngjit edhe mysafirëve. Nuk jam subjektive, ekziston edhe njeri tjetër që e përdor 1 herë në javë këtë formë të shëndetshme të shpërndarjes, ai është **Tamas Biro**.

Po haja një drekë të shkëlqyer në restorantin Foleja e Shqiponjës, kur hapet dera dhe hyn rrjetndërtuesi i suksesshëm dhe gjithmonë i qeshur bashkë me bashkëshorten e tij, **Tamas Biro** dhe **Diana Biro**.

- Çfarë po shkruan?

- Një artikull rreth Csillës së Sallonit Sonya. Përse?

- M'u kujtua se duhet reklamuar pak qendra Sonya në magazinën tonë të rrugës Nefelejcs. Me siguri të gjithë e dinë se u rinovua plotësisht, u hap edhe parukeri dhe gjendet pothuajse gjithçka që duhet për bërjen e qejfit. Jam shumë kureshtarë për faktin se nëse këto shërbime do të kishin vlerë pikëshe, atëherë njerëzit do i frekuentonin më shumë se ato që kanë zakon. Me siguri që po. Ndoshta

Csokoládés masszáz

Csokoládés masszáz az édes és a csokoládé aromájának köszönhetően segít a stressz leküzdésében, a vérkeringés javításában, a bőr hidratálásában és a csokoládé természetes antioxidáns hatásának köszönhetően segít a szabadradikálok ellenében. A masszáz a bőr és a csokoládé közötti hatást erősíti.

Cleopatra masszáz

Cleopatra masszáz a természetes anyagok segítségével segít a stressz leküzdésében, a vérkeringés javításában, a bőr hidratálásában és a csokoládé természetes antioxidáns hatásának köszönhetően segít a szabadradikálok ellenében.

shumë njerëz s'e kuptojnë që kjo gjë funksionon ndryshe. Nëse qëllimi ynë është të jemi të parët në botë, atëherë duhet të ndryshojmë edhe qëndrimin dhe zakonet tona.

„Nëse nuk e ndryshon konstanten, atëherë nuk ndryshon, madje ndoshta as nuk shfaqet e mundshmjia!”

T'i kthehemi pak një nga të preferuarave të mia, Csillës.

Fakti që e di që është masazhatore është pak. Sepse s'ke qenë akoma Tek ajo, në duart e saj. Njëherë lamë takim përpara prezantimit të mbërmjes. S'ja kështilloj asnjëri. E ndjeva veten, dhe ndoshta kjo edhe binte në sy, sikur kisha fjetur për një javë të tërë, vetëm që s'e lëvizja dot krahun. Mësova prej këtij rasti, me të duhet lënë takim pak më përpara. Profesionalizmi dhe dituria e saj konkuron me më të mirët. Kam një dilemë të vogël. Më duket vetja sikur vjerra më kërkon borxh Cadillacakun! Çfarë ndodh po të pësoj aksident. Të gëzohem? Apo? Pra, nëse pas kësaj s'do ketë më kohë për mua, sepse shkruajta në këtë artikull se cilën duhet të zgjedhësh në vend të masazhatorit tënd të deritanishëm, atëherë fajin e kam vetë. Por pastaj m'u kujtua që të reklamoj vetëm gjërat që s'shkojnë. E di çfarë? Qëndro në shtëpi, mos e provo, mos e ki idenë se si është kjo, sepse pastaj për shkakun tënd do më duhet të qëndroj në radhë!”

- Faleminderit Tamas.

- E di se e vret mendjen gjithmonë për diçka të re. Çfarë ke gjetur tani?



- Nëse Ju përdorni Masazhin Indian të Kokës + parukerinë, atëherë përfiton 20% ulje çmimi! Por ka mundësi zgjedhjeje! Pasi nëse kërkon masazh këmbë dhe pedikyr, edhe në këtë rast përfiton 20% ulje çmimi.

- Duhet bërë prenotim përpara?

- S'është keq. Atëherë mysafiri vjen në kohën e duhur dhe merr shërbimin e prenotuar paraprakisht. Kështu kam mundësi ta përgatis përpara përzierjen e kremeve që më duhen për masazhin e prenotuar.

- A ke masazh të preferuar?

- A mund ta ndihmoni me ndonjë gjë punën e rrjetndërtuesve?

Po! Ju keni mundësi të blini kupona të cilat i bëni dhuratë në rastin e kualifikimit të një punonjësi. Të shohim se çfarë përparësie ka kjo në krahasim meulet e zakonshme. Nuk vyshket në fund të Ditës së Suksesit, nuk zë shumë vend

mes rreshtave, ai që e merr mund t'i provojë produktet në lëkurën e vet nëpërmjet njerëzve specialist, ndërkohë që mund t'u bëj edhe pyetje. atyre Pra, një njeri i tretë, një profesionist i vërtetë u përgjigjet pyetjeve të këndshme. E kupton? Dhe përvoja personale me produkte ju sjell blerës, punonjës, pra pikë. Prandaj është i mirë kuponit!

- E kuptoj. S'më mbetet gjë tjetër veçse të uroj suksese të shumta në punën tënde të mëtejshme, si dhe një listë më të madhe e cila i nxë të gjithë!

- Faleminderit për bisedën!

Duke e përmbledhur s'kam punë tjetër veçse t'ju rekomandoj të vizitoni Sallonin Sonya, dhe keni për t'u larguar të kënaqur – kjo është e sigurt.



KATA UNGAR
menaxhere

NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS NEFELEJCS

Masazh: Csilla Fülöp

(+36-20) 428-0698

Kozmetikë: Ivett Racz

(+36-20) 416-6329

Manikyr, pedikyr:

Krisztina Hasznosi

(+36-20) 231 5909

Parukeri: Barbara Benkő (+36-20) 369 7579

NË SALLONIN SONYA TË RRUGËS SZONDI

Masazh: Ildiko Hrnacsjar

(+36-20) 457 1155

Kozmetikë: Ildiko Meszaros

(+36-20) 500-3889

Punonjësit tanë ju presin të gatshëm për t'ju bërë qejfin. Hapni fletoren e takimeve dhe binduni për besueshmërinë e fjalëve të mia!

Ju uroj të kaloni një kohë të këndshme!



forever

SHKURT 2009

BUSINESS

BIZNIJES

TË KUALIFIKUARIT-BUSINESS 20

SHQIPËRIA:

Borbáth Attila dhe Borbáth Mimóza
Janja Rezarta

BOSNIA-HERCEGOVINA:

Dragić Meliha dhe Dragić Dragan
Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet

KROACIA:

Jurčić Alenka dhe Jurčić Dean

HUNGARIA:

Szansizlóné Füzesi Petra dhe Szansizló Krisztián
Gesztly Gloria
Éliás Tibor
Bánhegyi Zsuzsa dhe dr. Berezvai Sándor
Ifj. Rékasi János dhe Sisa Zsóka

Kovács Csaba dhe Bakos Mária
Primó László
Hódi László dhe Hódiné Vlasits Imelda
Belicza Rózsa dhe Nagy József
Rotyis Adrienn
Szalay Béláné dhe Szalay Béla
Hofbauer Rita dhe Gavalovits Gábor
Lipp Szilvia dhe Molnár Mihály
Bodnár Zoltán dhe Bodnárné Tóth Ágota
Nagy Dénes dhe Nagy Judit
Dr. Petz Boldizsár dhe Lavati Judit
Boskó Hilda dhe Boskó Béla
Schleppné dr. Kász Edit dhe Schlepp Péter

SERBIA:

Tumbas dr. Dušanka
Marković Maja
Simić Marija dhe Simić Milun
Petrović Milena dhe Petrović Milenko

Tepovac Aleksandar
Ristić Sara dhe Ristić Ljubomir
Mihajilović Danijela
Stević Radenko dhe Stević Stojka
Urošević Ljubinka dhe Urošević Rade
Simić Milijana dhe Simić Zoran
Ilić Slaviša dhe Ilić Ljiljana
Buljin Rajka dhe Buljin Sava
Milovanović Milanka dhe Milovanović Milisav
Habajec Svetlana dhe Habajec Miodrag
Viluš Katica dhe Viluš Janko
Maksimović Slavica
Ilić Slobodanka dhe Ilić Goran
Paunović Ivica dhe Paunović Dragana
Vajagić Slobodan dhe Vajagić Erika
Krajinović Miroslav
Popovac Dušica dhe Popovac Ratko
Dimitrić Ruzica dhe Dimitrić Zivorad
Dimitrovski Aneta



BUSINESS forever

SHKURT 2009

Davidović Svetlana dhe Davidović Milan
Turić Marija
Miličević Biljana dhe Miličević Zoran

TË KUALIFIKUARIT-BUSINESS 20

SHQIPËRIA:

Kissné Marsay Andrea dhe Kiss Ádám
Erdős Zsolt
Dr. Nagy Csilla dhe Zsebe Ferenc
Koltai János
Kozma István dhe Kozma Istvánné
Ilovai Tamás dhe Ilovai Krisztina
Sövegjátóné Jakabffy Lenke dhe Léránt Károly
Szóda-Lisster Laura Réka
Kis Petronella
Siklósné dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Lisster Sándor
Kerékgyártó Miklós Róbert

Szabics Antal
Csuti Róbert
Altmann László dhe Altmann Andrea
Tóth Zoltán dhe Horváth Judit

SERBIA:

Zurka Dragana dhe Zurka Radiša
Klenkovski Svetlana dhe Klenkovski Branko
Buruš Marija dhe Buruš Boško
Bunjevački Jovanka dhe Bunjevački Živojin
Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
Džalto Erika dhe Džalto Goran
Bracanović Branislav dhe Bracanović Marija
Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
Ostojić Boro
Dr. Lazarević Predrag dhe dr. Lazarević Biserka
Torlaković Saša
Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
Petrinjac Željka dhe Petrinjac Predrag

Grbić Valerija dhe Grbić Ljubiša
Ocokoljić Daniela
Spasić Ljubomir dhe Spasić Srbinka
Filić Zorica dhe Filić Dragan
Janović Dragana dhe Janović Miloš
Micković Snežana dhe Kelemen Stjepan
Obradović Stojanka dhe Obradović Aleksandar
Ocokoljić Zoran

TË KUALIFIKUARIT-BUSINESS 40

SHQIPËRIA:

Vareha Mikulas
Bodnár Daniela
Leiterné Pálfalvi Petra dhe Leiter Tamás

SERBIA:

Krkljuš Ksenija dhe Krkljuš Stevan



Biznesi i përshtatshëm



Të intereson? Shpresoj se po.

Ke dëgjuar shpeshherë nga lektorë të suksesshëm, nga "të mëdhenjtë" e FLP-s që biznesi FLP mund të planifikohet dhe të përshtatet. Përse është mirë kur një biznes mund të përshtatet? Sepse atëherë të përshtatet edhe ty, formohet edhe në përputhje me personalitetin tënd, funksionon edhe për ty.

Dhe në biznesin FLP, në suksese ekziston vetëm një pyetje kyç dhe thelbësore për fillestarin e zellshëm. Kjo s'është që a është e mirë e korrekte firma, a janë të domosdoshme e të njohura në botë produktet e ofruara, a del fitimtare në luftën e konkurrencës. Përgjigjia e gjithë këtyre pyetjeve është po. Vetëm një përgjigje nuk njohim, çfarë fshihet brenda teje, a do të arrish edhe ti rezultate serioze në botën e biznesit të Forever-it. Një gjë është e sigurt, ke për të marrë gjithë ndihmën e duhur. Siç e di: nga personat, sponsorët, mentorit, shokët e skuadrës tënde nga dita në ditë. Për këtë të jesh i sigurt – shfrytëzoje.

Ajo që ndoshta s'di, ose s'i njuh forcën dhe efektivitetin – tani rreth kësaj dëshiroj të flas pak më gjerë.

Kjo është një pjesë e rëndësishme e lëndëve ndihmëse: dëshiroj të shpreh disa mendime rreth prospektive me interes që mund të jepen në dorë. Edhe nga këto dëshiroj të veçantoj katër të reja që ndihmojnë përshtatjen: **trajtimi i trupit, trajtimi i fytyrës, ruajtja e shëndetit** dhe **shkëlqimi** që jep Sonya Colour Collection.

Me siguri ke dëgjuar për paketën e produkteve të rekomanduara për trajtimin dhe zbulimin e trupit tonë e cila prezantohet si "biznes në biznes". Kjo do të thotë që partnerëve dhe të njohurve tanë mund t'u ofrojmë një sasi produkteve me efekte të shumëllojshme, e cila përmban në vetvete një biznes dhe sukses të madh. Varet vetëm nga ty që sa e dallon dhe sa ua thekson këtë mundësi të tjerëve.

Disa ide për pikëpamjet që mund të ofrosh për t'u marrë në konsideratë:

Lëkura është organi ynë më i madh (afërsisht 1,5-2 m²), nga kjo rrjedh mundësia më e madhe e dëmtimit dhe nevoja më e madhe e trajtimit-ushqimit-pastrimit në ditë.

"Rroba" e vetme të cilën s'mund ta heqësh dot nga lindja deri në fund të jetës.

Vetëm mund ta trajtosh dhe të kujdesesh për të, s'mund ta ndërrosh.

Lëkura fillon të plakët që në moshën 4 vjeç.

Llogjikisht krijimin e rruhave mund ta vonojmë me rezultat nëse e fillojmë sa më shpejt trajtimin dhe kujdesin për lëkurën.

Për heqjen e rruhave ekzistuese mund të përipiqemi vetëm me produkte pa kimikate, me cilësi të nivelit të lartë dhe çmim të arsyeshëm gjatë një periudhe të gjatë kohe.

Si ta fillosh krijimin e atmosferës së duhur për të shprehur këto mendime të mençura?

Bëj që njerëzit të dëshirojnë ndjenjën! Bëj që njerëzit të dëshirojnë lëkurën e bukur, trajtimin e saj, gjendjen e shkëlqyer shpirtërore, dëshirën për t'u rinovuar dhe mundësinë e kësaj. Përcill mesazhin që jeta mund të pëlqehet dhe të shijohet. Edhe në ditët e sotme, ndërmjet rrethanave gjithmonë e më të vështira. Zgjo kërkesën dhe dëshirën që i njohuri yt ta ndjejë e ta dëshirojë këtë.

Për këtë të vijmë në ndihmë katër prospektet e sipërpërmendura të Forever-it. Shikoji tani me këto ndjenja! Është shumëherë më interesant dhe "i aftë për treg" një prospekt i dhënë në dorë me këtë këndvështrim, apo jo? Rekomandimi i produkteve që gjendet në të e bën të mundur ruajtjen e shëndetit në një stil më ideal, të menduar mirë, të shumëanshëm, të shkurtër dhe më efektiv, sikur po ua themi vetë ne të interesuarve që çfarë, përse dhe si ia vlen t'i përdorin produktet tona.

Ato e ngrajnë famën dhe ofertat e FLP-s mbi ofertën e tregut. Ky është ndryshimi ndërmjet prospektive të reja të kompanisë sonë nga ofertat e ngjashme të shoqërive të tjera.

Mendoje mirë, përjetoji këto, dhe do mund ta përcillni me përzemërsi e sinqeritet këtë ndjenjë dhe cilësi jetese. Edhe nëse lëkura dhe kilet e tua nuk përputhen me këtë familje prospektesh... Të mos keqkuptohemi, sepse nuk kemi lindur modele, pasi s'është kjo detyra jonë.

Detyra jonë e vetme është që të rrezatojë gjendja e pastër (e pastruar) e mendjes sonë. Të dallohet që veprimet dhe jetojmë me vetëdije. Qëndrojmë pozitivisht me vetëdije dhe pikësynim të qartë përpara vështirësive të jetës, dhe ndërkohë e ndiejmë mirë veten nën lëkurën tonë. (Për të cilën FLP kujdeset në mënyrë direkte dhe indirekte...)

Edhe ty të pëlqejnë shumë prospektet e reja, apo jo?



ZSOFIA GERGELY
senior menaxhere

www.flpseeu.com

FOREVER

SHTYPI

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarországn Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor: Dr. Milesz Sándor **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 Kft.

Grafika: Teszár Richárd, Buzássy Gábor, **Fotograf:** BélaKanyó • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 37 880 koje • **Përthyes, redatues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani –

kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana

Për përbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

Të dashur Mysafirë të rinj dhe të vjetër!



Hoteli Kështjella e Szirakit ju ofron mundësi fantastike dhe të jashtëzakonshme për festa në çdo ditë të javës! Ejani, shfrytëzoni atmosferën e Kështjellës, përzetoni qetësinë dhe shplodhuni tek ne! Në mënyrë që të kaloni një pushim të qetë e të paharrueshëm, ju joshim me ofertat e mëposhtme!



Kalojeni FESTËN E PASHKËVE në Kështjellën e Szirakit!

Zini një dhomë të mrekullueshme në çdo pjesë të kështjellës, provoni shijet fantastike të kuzhinës sonë dhe merrni pjesë në programet e ndryshme! Me pak fjalë: ndjejeni mirë veten dhe siguroni mbresa të paharrueshme!

Programet që ofrojmë:

Turë vere dhe rakië para darkës.

Kalorësim, shëtitje me pajton, shëtitje në parkun e kështjellës, përdorimi i qendrës, wellness, bar kokteili, masazh, kozmetikë, fushë bowlingu, tenisi, për fëmijët lojra, filma, pikturim, vizatim në Këndin e Fëmijëve.

Ekskursion në zonën përreth: Hollokő, Bujak

Presimi sa më shpejt rezervimet tuaja!



Të dashur Mysafirë!

*Dëshiroj t'ju bëj të njohur Juve eksperiencën e jashtëzakonshme të kalorësimit!!! Për këtë çdo mysafiri u ofrojmë **gjysëm ore kalorësim falas** në stallë dhe në terren gjithashtu. Me këtë dhuratë i bëjmë edhe më të paharrueshme ditët e kaluara në Hotelin e Kështjellës së Szirakit! Oferta jonë është e vlefshme nga data 1 prill 2009! I presim me kënaqësi Mysafirët tanë!*

MASAZH DHURATË!!!!

Çdo mysafiri që banon në dhomat e ndërtesës kryesore i bëjmë dhuratë një gjysëm ore masazh! Orari duhet të caktohet paraprakisht! Oferta jonë është e vlefshme nga data 1 prill 2009, edhe në periudha të veçanta gjithashtu!

FOREVER RESORTS





Aloe Berry Nectar

Aloe Berry Nectar përmban gjithë vitaminat, lëndët minerale, aminoacidet dhe enzimat që përmban edhe Xheli Aloe Vera, por në këtë rast efekti i saj plotësohet edhe me efektet e mira të boronicës së kuqe dhe mollës. Lëngu i mollës është shumë i rëndësishëm për shkak

të përmbajtjes së vitaminës A dhe C, si dhe të kaliumit dhe pektinës.

Aloe Berry Nectar mund të konsumohet vetë ose me ushqim. Aromën dhe shijen e mirë ia jep boronica e kuqe e freskët dhe molla

e pjekur e ëmbël. Sheqeri natyror i frutave, fruktoza që i shtohet, e bën të ëmbël dhe një pije të preferuar për fëmijët dhe të rriturit.

PËRBËRËSIT:

Lëng Aloe Vera (90,3%), fruktoz, esencë boronice (1,47%), esencë molle (0,3%) lëndë lëngëzuese (sorbit), antioksidant (acid askorbik), uthull (acid citrik), lëndë konservuese (sorbit-kaliumi, benzoat-natriumi), stabilizues (xanthan- gomë), antioksidant (vitamin E)

Vëllimi neto: 1 litër

DOZA:

0,5 dl në ditë duke e përzierë mirë

- Gjithë efektet e mira të Xhelit Aloe Vera të ndërthurrura me shijen e ëmbël të boronicës së kuqe
- Burim natyror i vitaminës C

PRODUCT #034

