

Viti XI, numri i katërt/prill 2007

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Do na kujtojnë

S'ka shumë që jemi kthyer nga aktiviteti Profit Share i Brazilit, nga Rio de Janeiro. Ishte një aktivitet sensibil, një nder i madh që mund të festonim së bashku. Si gjithmonë, edhe tani ishte një ndjenjë rrëngjethëse dhe që ngrohte zemrën përshëndetja në skenë e të kualifikuarve të shumtë dhe ndarja e qindra mijëra dollarëve në këtë ditë të shkëlqyer duke vlerësuar me këtë punën e shkëlqyer dhe përpjekjet e mëdha të managerëve. Këto aktivitete na japin gjithmonë shumë forca, dhe është një ndjenjë e mrekullueshme të jesh së bashku me miqtë që kishin ardhur nga çdo vend i botës.

Është shumë e rëndësishme që sukcesi i kompanisë sonë vjen falë shumë njerëzve të shkëlqyer me të cilët punojmë së bashku. Sa më shumë kohë kalojmë së bashku, aq më shumë e ndiej se ndërmarrja jonë është me të vërtetë një "biznes njerëzor". Sukcesi ynë varet më shumë nga fakti se sa jemi në gjendje t'i ndihmojmë të tjerët për ato që dëshirojnë dhe që ta ndiejnë veten të rëndësishëm në krahasim me atë që dikton pikëpamja e ngurtë tregëtare. Kjo natyrisht nuk do të thotë që ta lemë pas dore sistemin e ndërtimit të biznesit që funksionon mirë në praktikë. Më tepër bëhet fjalë që ta konsiderojmë biznesin Forever si një mundësi të vërtetë, ta shikojmë atë më tepër se një hobi apo një veprimtari dytësore. Nuk nevojitet ndonjë specializim për t'u bërë i suksesshëm në biznesin tonë; por duhet të jeni i gatshëm të punoni shumë dhe të merreni me ata që punojnë në mjedisin tuaj ashtu siç do të dëshironit të merreshin me Ju.

Herë pas here ndodhin keqkuptime në lidhje me punën tonë – që ai që dëshiron të arrij suksese duhet të bëhet i ashpër dhe agresiv. Me raste ndodh me të vërtetë që gjatë punës së bërë për arrijtjen e qëllimeve tona brenda nesh mblidhet aq shumë stres sa që bëhemi të paduruar, por mënyra se si sillemi në situata të tilla do të jetë pasqyra e asaj se çfarë managerësh do të bëhemi në të vërtetë. Managerët e suksesshëm punojnë gjithmonë me një shfaqje pozitive dhe besim në vetvete, tek ata asnjëherë nuk duket që edhe ata mund të kenë probleme.

Bërja manager shfaqet në disa mënyra. Një nga tiparet ndoshta më të rëndësishme është dashamirësia, përshembull trajtimi me kulturë i preteksteve. Siç e kemi përmendur edhe më parë, refuzimi s'do të thotë me çdo kusht jo, shpeshherë do të thotë vetëm: "tani jo". Një tipar tjetër i rëndësishëm është durimi ndaj konsumatorëve, bashkëpunonjësve të rinj, linjave të poshtme dhe vëllazërore. Asnjëherë të mos e kursejmë kohën për të diskutuar pyetjet e tyre, pasi kështu japim shembull për t'u ndjekur nga puna në skuadër dhe respekti për njëri-tjetrin, kështu mbetet e paharrueshme puna jonë, kështu bëhemi manager me vlerë.

Mos harroni: asnjëri s'është i përkryer. Por ta falenderojmë këtë, sepse sfidat, mësimet e nxjerra nga gabimet dhe gëzimi i ardhur nga sukseset tona do të jenë filli me të cilin do të thurim qilimin e zbukuruar me mbresat e shkëlqyera të jetës sonë!





DR. SANDOR MILESZ

Mbajmë ritmin

„Nëse dëshiron të gjesh flori, kërkoje aty ku ndodhet” (William Juneau)

Kur Ju të lexoni këto rreshta në Stockholm mbahet aktiviteti më i madh i vitit 2007 i Forever Living Products, Rally European dhe World Profit Sharing, madje e mbajmë në dorë tabelën që vlerëson punën e gjithë vitit të skuadrës hungareze dhe sllavo-jugore.

Ngado që shkoj në rajon çdo gjë gumëzhin, janë përshpejtuar ngjarjet, çdo javë me mijëra bashkëpunonjës marrin pjesë në kurse përgatitore të ndryshme. U nis karvani, skuadra po ecën në mënyrë të pabesueshme. Nga dita në ditë, nga java në javë, nga muaji në muaj, jeta jonë ecën sipas një skenari të planifikuar me saktësi – ky është sistemi ynë marketing. Çdo javë me mijëra njerëz mësojnë nga qindra specialistë një profesion, dhe jo nga specialistë dosido, por me nivel botëror. Një nga profesionet vendimtare të Shekullit XXI, multi level marketing, nëse e dëgjon për herë të parë këtë shprehje, kjo do të thotë një sistem shitje prej disa shkallësh.

Të mësojnë që Ti të bëhesh specialisti më i mirë i Europës qendrore. Përse është e rëndësishme kjo? Për Ty është e rëndësishme që të jetosh i sigurt, që të kesh pikësnyime, që të mos jetosh vetëm sot për sot, por të kesh një pamje të të ardhmes dhe të jesh anëtar i një skuadre energjike e cila sot është rrjeti me zhillimin më të madh në Europë. Të marrësh vrull dhe të mbash ritmin s’është detyrë e lehtë, por të jesh i sigurt se Ti rrethohesh nga një Skuadër profesioniste, të cilët të tregojnë rrugën e duhur nëse tani je në krizë, kërkon rrugëzgjdhje apo nuk e ndjen mirë veten.

Pranoje ndihmën, tregohu më i hapur se deri tani, merre dorën e zgjatur dhe prano që të drejtojnë. Kjo është po aq e rëndësishme sa vetë ekzistenca, sa një frymëmarrje, sepse nëse ecën së bashku me ne, atëherë një ditë do të ndjekin edhe Ty.

Është një ritëm tepër i madh ai me të cilin bashkëpunonjësit tanë ndërtojnë nga dita në ditë rrjetin e Forever-it këtu në rajonin e Europës qendrore. Duke mbajtur këtë ritëm me qindra bashkëpunonjës dhe blerës hyjnë në rrjet në mënyrë që duke mos marrë parasysh rrethanat e jashtme të krijojmë shtetin tonë, ku njerëzit punojnë në një ambient të ekuilibruar, të lumtur dhe të pasur ekonomikisht.

Përpara FLP Hungari!

Dita e Kozmeti



KATA UNGAR
managere



Më 22 mars myasfirët, lektorët dhe organizuesit gjithashtu e prisnin me emocion fillimin e programit. Skena që dukej si sallon bukurie ishte plot me buqeta të bukura lulesh dhe produkte të vendosura me rregull. U ndez muzika dhe filloi dita e shumëpritur e kozmetikës.



FOTOGRAFOI: BELA KANYO

Dr. Gabirella Kassai, mjekja e parë hungareze e regjistruar në kompaninë tënë, doli përpara shikuesve me elegancën e saj të zakonshme. Për ruajtjen e shëndetit të lëkurës sonë nuk mjafton të veprojmë vetëm me raste, prandaj është më efektive nëse zgjedhim një formë jete e cila na e



siguron këtë për afat të gjatë kohe. Lëkura është sistemi ynë më i ndjeshëm i alarmit, i cili nuk reagon vetëm ndaj efekteve të jashtme, por jep shenja edhe në rastin e problemeve të funksionimit të organizmit tonë.

Me përdorimin e plotësuesve ushqimor e rëndësishme është që të kujdesemi edhe për marrjen e lëngjeve në sasishtë dhe cilësinë e duhur. Rrugëzgjdhja për këtë është produkti ynë i ri, uji Forever, Sinora. Me ndryshimin e metabolismit dhe dobësimin e funksionit të gjendrave dhjamore lëkura hollohet dhe bëhet më e thatë. Në këtë mënyrë bëhet jo vetëm më e pambrojtur përballë infeksioneve të jashtme, por edhe më e ndjeshme dhe delikate.

Miklos Berkics u shfaq me një çantë të rrumbullakët që simbolizonte bidonin e verdhë Aloe. Emri i tij njihet nga çdo anëtar i FLP-s. Këtë popullaritet të merituar e arriti me një punë të madhe, këmbëngulëse dhe të rregullt prej 8 orësh në ditë



për 10 vjet me radhë. Në leksionin e tij me humor foli rreth përdorimit të kompletit Fleur De Jouvance. E një nga praktika se si duhet përdorur dhe si duhet prezantuar. Leksioni i shkëlqyer u përshëndet nga duartrokitja e stuhishme e vajzave.



Ecëm mëtej në prezantimin e produkteve tonë. Pasi scrub (furçë lëkure), pëlhurë fytyre, kremi i rrudhave të syve në leksionin e një ndërtuese rrjeti të re, ambicioze dhe serioze, **Klara Hertelendy**. Është në modë mënyra e shëndetshme e jetesës. Me kalimin e moshës degjenerohen gradualisht fibrat e kolagjenit që përgjigjen për tendosjen e lëkurës. Si rrjedhim i kësaj ajo thith më pak ujë, prandaj humbet tendosjen dhe elasticitetin e saj. Në këtë rast me përdorimin e Aloe Scrub mund të ndihmojmë që qelizat epiteliale

ikës Sonya



të vdekura t' i largojmë në mënyrë të kujdesshme në mënyrë që lëndët vepruese të përthithen më lehtë. Kremi i rrudhave të syve ul enjtjen e qeskave të lotëve, dhe është shumë i mirë për kujdesin optimal të lëkurës së ndjeshme të zonës së syrit.

Me përdorimin e përditshëm të larësit të bojës së syve Alpha-E faktor, R-3, Epiblanc, lëkura bëhet elastike dhe më e tendosur, zhduken rrudhat e vogla, me fjalë të tjera një lëkurë më e shëndetshme, më e freskët dhe më rinore. Këto përmendi **Aniko**



Peterbence, e cila është me të vërtetë një reklamë e produkteve tona. Në trupin e saj nuk kanë lënë gjurmë 3 fëmijët, ka lëkurë pa asnjë gabim dhe flokë të mrekullueshëm. Mirë do ishte të dukeshim kështu. Por duhet

të bëjmë për të. Produktet tona me bazë Aloe Vera e pasurojnë shumë industrinë kozmetike, krijojnë mundësi që me forcën e bimës në mënyrë të kujdesshme të veprojmë me efekt kundër simptomave të papëlqyera që shfaqen me moshën.

Ndërkohë në sfond **Ildiko Meszaros**, specialistja kozmetike e Sallonit Sonya na tregoi në praktikë efektin rinues të lëkurës të Fleur de Jouvance tek bashkëpunonjësja jonë **Eva Becker**. Gjithë të interesuarit mund ta ndiqnin punën e saj në ekrane të mëdha. Eva është gjithshja e 2 fëmijëve, e ka kaluar moshën 50 vjeç. E pranon moshën e saj, dhe duke shëtitur ndërmjet pjesëmarrësve në kurs u tregoi atyre lëkurën e fytyrës dhe makijazhin pas trajtimit të marrë. Njerëzit e fotografonin dhe i përkëdhelnin fytyrën. Urime, e pamë edhe në praktikë, fiton kozmetika.

Edhe deri tani e dinim që ishim miq, por tani u bindëm me të vërtetë! Artisti dhe manageri i FLP-s, **Karoly Rekasi**, në leksionin e tij gazmor foli rreth

meshkujve dhe sundimit të lëndëve kozmetike natyrore. Shkëmbeu me ne përvojat e tij me produktet, dhe na tregoi pak nga mënyra se Ai si baba, si e drejton me dashuri dhe durim drejt



produkteve tona djalin e tij, Zsigmondin ose Zsebi-n. E pabesueshme, por kishte emocion përpara leksionit! Gjatë prezantimit të tij e përdori në mënyrë të mrekullueshme dhe të zgjedhur gjuhën hungareze.

(vazhdon)







FLP-ja ecën përpar



**BILJANA
ANTONIJEVIC**
managere



**SLOBODAN
ANTONIJEVIC**
manager



Takimin tonë Success Day të shkurtit të organizuar në Beograd e filluam me një film të shkurtër reklamë, i cili tregonte se si me Forever Living Products mund të fluturojmë edhe mbi kufirin e ëndrrave tona.

FOTOGRAFOI: DIMITRIJE OSTOJIC



Biljana dhe Slobodan Antonijevic si kurorëzim i punës së tyre të vullnetshme dhe këmbëngulëse prej disa muajsh patën nderin të jenë drejtuesit e Success Day të Beogradit. Puna e tyre e suksesshme është fryti i një pune shembullore në skuadër me të cilën bashkëpunonjësit e mrekullueshëm mbështesin vazhdimisht dhe me

përkushtim sponsorët e tyre. Biljanës dhe Slobodanit i urojmë suksese të mëtejshme në punën e tyre në radhët e Forever-it.

Drejtori rajonal **Branislav Rajic** i përshëndeti me përzemërsi pjesëmarrësit e Success Day dhe foli për të rejtat që do të pasurojnë veprimtarinë e FLP Serbisë në të ardhmen. FLP-ja

ra me forca të pashtershme



ecën përpara me forca të pashtershme, ndryshon fatin e njerëzve, sepse ofron mundësinë lirisë së vendimit, veprimtarisë dhe shijimit të sukseseve të punës. Shpresojmë që në të ardhmen në Serbi dhe jashtë kufijve të saj gjithmonë e më shumë bashkëpunonjës tanë do të mposhtin me ndihmën e FLP-s pengesat që u dalin përpara. **Branislav Petruvic Petrucci**, student

i Indeks-it të Beogradit dhe aktor i shkëlqyer teatri tashmë prej disa vitesh me një sukses të pathyeshëm na argëton me imitimet fantastike dhe historitë e tij të këndshme. E pritëm në një atmosferë shumë të mirë programin e shkëlqyer të Success Day. E falenderojmë aktorin e shkëlqyer për ardhjen e tij në aktivitetin tonë. Me ushqimimin e duhur mund të

arrijmë një cilësi më të mirë jetese, dhe kjo ka rëndësi sidomos kur dëshirojmë të krijojmë familje. Efekti i mirë i produkteve FLP u ofron një ndihmë të madhe të dy bashkëshortëve në mposhtjen e vështirësive të rënies shtatzanë. **Dr. Snezana Tomanovic** gjithë jetën e saj ia ka kushtuar arritjes së rezultateve të larta në ndihmesën e bashkëshortëve me efektin e përbashkët

të mjekësisë dhe produkteve Aloe. E falenderojmë Dr. Tomanovic për leksionin e saj të shkëlqyer.

Përvojat e reja përbëjnë vazhdimisht një forcë shtytëse dhe motivuese në mposhtjen e vështirësive, dhe tregojnë drejtimin e duhur në rrugën drejt mënyrës së shëndetshme të jetesës. Me drejtimin e bashkëpunonjësit tonë **Dr. Olivera Miskic** pasuriam njohuritë tona me përvojat e me produktet e mrekullueshme të FLP-s të konsumatorëve dhe bashkëpunonjësve tanë mjek. I falenderojmë bashkëpunonjësit të cilët dolën pa frikë në skenë dhe ndanë me ne përvojat e tyre.

Supervisorët, assistant managerët dhe managerët e rinj i përshëndetëm me urime dhe buqeta të mrekullueshme lulesh. Shpresojmë që bashkëpunonjësit tanë të sapokualifikuar të mos ndalojnë në nivelin e arritur, por në një të ardhme të afërt të arrijnë shkallë më të larta në Planin Marketing të FLP-s.

Në jetën e qetë të familjes së bashkëpunonjësës sonë managere **Svetlana Klenkovska** ka sunduar gjithmonë siguria materiale, pasi ajo i ka ndërthurrur me zotësi sukseset e saj në punë me karrierën e suksesshme si futbollist të bashkëshortit të saj. Të ardhmen e shkëlqyer të Svetlanës në FLP e shikon edhe burri, fëmijët, nipërit, si dhe gjithë skuadra e saj e madhe e përbërë nga punonjës të mrekullueshëm. Miqësitë, udhëtimet, ditët e paharrueshme dhe gjithë puna e saj që kapërcen çdo kufi tregon se kjo mund të realizohet FOREVER (përherë).

Në vitet e kaluara përse pikërisht FLP-ja? Tashmë prej nëntë vitesh merret nga dita në ditë me produktet, Planin Marketing të FLP-s dhe me bashkëpunonjës të cilët e ndihmojnë njëri-tjetrin pa interes, në mënyrë që të arrijnë suksese të përbashkëta në punën dhe jetën e tyre të përditshme. Bashkëpunonjësi ynë manager **Andrija Damjanovic** ka siguruar

përvoja të shumta gjatë punës së tij kur ndërtoi marrdhënie të shumta dhe një rrjet të gjerë marketingu. FLP-ja solli ndryshime të mëdha në jetën e Andrijas. E urojmë Andrijan dhe shpresojmë që për të nëntë vitet e ardhshme të jenë në çdo aspekt akoma më të mira e më të suksesshme.

Në **Klubin e Sundimtarëve** marrin pjesë punonjësit që e rritën shumë qarkullimin e tyre në krahasim me periudhën e kaluar. Dëshiroj që anëtarësia e Klubit të arrihet çdo muaj nga punonjës të rinj. Njëkohësisht urojmë **Milica Kalajdzic** për arritjen e vendit të parë në Klubin e Sundimtarëve.

Keni menduar ndonjëherë për kuptimin e fjalës SOARING? Do të thotë përpjekje, kapërcim të çdo kufiri, ngjitje drejt qëllimeve dhe lartësive të reja... Prandaj u bë ky nivel kulla ndriçuese për soaring managerin tonë të ri **Boro Ostojic**. Në jetën e tij jo gjithçka shkon ashtu siç e imagjinojmë në bankat e shkollës. Në periudhën e kaluar duhet të mposhtnin shumë vështirësi dhe të përballeshin me ngjarje të papritura. Nga sukseset morrën forcë dhe përkushtim të ri, me të cilin mposhtën të gjitha pengesat e dala përpara që do të ngadalësonin zhvillimin e tyre. Shpresojmë se Boro Ostojic FOREVER... do t'i përdorë sekretet e suksesit dhe do të realizojë ëndrrat e tija. Jemi të sigurt që nuk do të qëndrojnë në nivelin e soaring managerit. Urime për sukseset e tyre.

Artistja **Goca Trzen** korri një sukses të madh. Ajo tregoi se edhe shtatzanë rrezaton forca të pashtershme. Goca është gjithmonë një mysafire e dashur. I urojmë lindje të lehtë dhe amësi të lumtur.

Në skenë pamë për herë të parë medaljet e shqiponjës, të cilat u dhanë zotëruesve aftësi me të cilat mund të fluturojnë drejt pikësynimeve të reja.

BRANISLAV RAJIC
Drejtori rajonal i FLP Serbisë







GYULA KOVACS DEVAI
assistant manager
riporter



Mikpritësit e ballos, Dr. Sandor Milesz dhe Adrienn Hoch Milesz, përshëndetën mysafirët e ardhur në festë. Ashtu si në vitet e mëparëshme, edhe sivjet, më 10 mars pjesëmarrësit e ballos u pritën nga programe të shkëlqyera në sallat e Kështjellës së Szirakit të zbukuruara për festë.

FOTOGRAFOI: BELA KANYO

BALLO HUN 5. MAGYAR



GAREZE BAL[®]

Në shkallët e hyrjes së kështjellës të ardhurit drejtoheshin për në sallën e ballos nga shërbyes të veshur me pelerina blu me kontur gëzofi të zi. Brenda, drejtori gjeneral i sipërpërmendur dhe bashkëshortja e tij i përshëndesnin mysafirët me një gotë shampanjë. Hosteset femrave u jepnin një trëndafil me numër, kurse meshkujve një kokardë me numër. (Me ndihmën e këtyre mund të votoje për titullin e mbretit dhe mbretëreshës së ballos.)

Ideja e Ballos Hungareze u bë realitet për herë të parë përpara pesë vitesh, në radhë të parë me qëllimin që të tregojmë vlerat tona, duke u nisur nga muzika dhe moda deri tek gastronomia



hungareze me ngjyrë ari të qëndisur, me kryqin maltez – si kalorës që është – në qafë.

Shumë të tjerë – pasi balloja ishte aktiviteti i rajonit të Forever-it – erdhën me veshje popullore, dhe kishte plot edhe nga ata që kishin ardhur me veshjen standarte të çdo kohe, me smoking.

Krijuesi i Forever-it në Hungari, **Jozsi Szabo**, erdhi me Bocskai të zezë, drejtori rajonal i Budapestit, **Peter Lenkey**, njëlloj në mënyrë elegante,

kurse drejtorët rajonal të Sllovenisë dhe Kroacisë, **Endre Kepe**, **Dr. Laszlo molnar** dhe bashkëshortet e tyre, erdhën me veshje popullore.

Mjeshtri i Madh i Urdhërit Hungarez, gjithashtu kalorës maltez, **Dr. Csba Kiraly**, me këtë rast erdhi në smoking, gjithashtu edhe **Stevo**, i cili shoqëroi bashkëshorten e tij **Veronikën**, pra çifti Lomjanski, distributorët diamant të parë të rajonit.

Drejtori rajonal i Bosnies, **Dr. Slavko Paleksic**, kishte veshur gjithashtu një

dhe argëtimi hungarez. Në përputhje me këtë ishte edhe sivjet toaleti i pjesëmarrësve. Shumë vetë erdhën me veshje hungareze, me bocskay dhe attila, ishte diçka e këndshme të shikojë veshjet e shumta hungareze – edhe **Sir Alexander** ishte veshur me një veshje

smoking fantastik me kryqin maltez në qafë, pasi edhe ai është Sir. Dhe nuk përmendëm **Imre Papp**-in, i cili me pelerinën e tij të zehtë e theksonte edhe më mirë veshjen hungareze të bashkëshortes së tij **Aniko Peterbenze**.

Titullin e pjesëmarrësës më të re të ballos e merrte pa dyshim **Virag Jazmin Milez** (gjashtë muaj e gjysëm), e cila – për mirësjellje dhe për shkak të moshës së saj të re – në shoqërinë e prindërve të saj merrte pjesë për herë të parë në aktivitetin që organizohej për herë të pestë.

Ndërkohë që mbidheshin mysafirët, në sallën e jashtme **Kamilla Nagy Devai**

dhe filizat e Shkollës së Muzikës Kronikas luanin muzikë priteje, natyrisht muzikë hungareze.

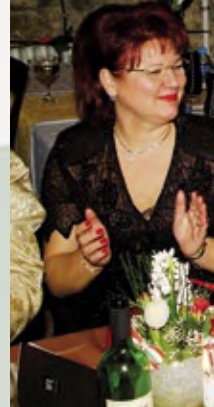
Në orën shtratë në sallën e ceremonive **Dr. Sandor Milez** përshëndeti mysafirët, pastaj hapi ballon.

Pas valsit të hapjes, drejtuesit e ballos, **Regina Dukai dhe Karoly Horvath**, prezantuan programet, pas kësaj **Otto Kinizsi** recitoi një vjershë, pastaj kujtuam Zoltan Kodaly-in e linduar përpara 125 vitesh.

Pianisti **Peter Csak** për këtë rast kishte përpunuar Fluturoi Palloi, të cilën në shoqërinë e tij e këndoi **Gabi Berkes**.

Kurse polka e balerinëve përbënte hapjen e ballos për të gjithë.

Gjysëm ore më vonë kërcimtarët morrën drejtimin për në restorantin në bodrumin e kështjellës, ku pritëshin nga gatime të shijshme. Menuja hungareze ishte një atraksion i vërtetë gastronomik, në fillim nxorrën gjoks fazani në xhelatinë, pastaj supë me mish lepuri me limon. Si ushqim kryesor shërbyen mish të pjekur dreri me patate, kurse si ëmbëlsirë dhanë puding me liker veze e molle me lëng Calvados. Darka u shoqërua nga muzika rilindase e **Kamilla Nagy Devai**-t dhe muzikantëve të saj të rinj. (Këtu është



për t'u përmendur që edhe ushqimet e ofruara pas mesnatës – supë patatesh me mish derri dhe hudhra, petulla me lakra të tharta dhe bukë e zjerë me fara lulëkuqesh dhe kumbulla të thara – do t'i bënin ballë kritikave të çdo gastronomi me naze.)

Pas darkës me sukses pasoi një sfilatë mode rilindase dhe njëkohësisht hungareze me veshje arkaike të **Katalin Bartunek dhe Katalin Hampel**. Dhe duke parë këto krijime lind vetë pyetja që përse nuk shikojmë më shumë nga këto veshje në ballo apo aktivitetet shoqërore, pasi në aspektin hungarez janë të mrekullueshme.

Grupi muzikor **Alpha Band** luajti deri në agim, dhe valset, polkak, tangot dhe rock and rolli shkëmbenin njëri-tjetrin.

Për ata që pëlqejnë muzikën e lehtë dhe operetat **Karoly Puka** dhe grupi i tij cigan luante në pijetore, dhe u pëlqyen shumë edhe këngët e njohura operet të **Barbara Bodi-t** dhe **David Szabo-s**.

Në dymbëdhjetë pa një çerek u bë kurërezimi i **mbretëreshës dhe mbretit të ballos**, këtë titull në bazë të votave të publikut e morrën drejtori rajonal **Endre Kepe** dhe **shoqëruesja e tij Misa**.

Në mes të natës në parkun përpara kështjellës pjesëmarrësit me xheketa në krahë u mrekulluan nga fishekzjarret spektakolare, dhe bashkë me ta edhe banorët e Szirakit, megjithëse ata tashmë janë mësuar me këtë spektakël që përsëritet njëherë në vit.

Në sallën e ceremonive muzikë salloni, kurse në pijetore muzika cigane vazhdoi deri në orët e agimit, pastaj dalëngadalë mysafirët shkuan të flenë. Dhe kur u ndamë, edhe sivjet, ashtu si edhe në vitet e kaluara, premtuam që: "vitin tjetër po këtu së bashku!"

MAGYAR BÁL®



Klubi i Sundimtarëve

Dhjetë
shpërndarësit
e parë sipas
pikëve personale
dhe të non-
managerit

CONQUISTA

Shpërndarësit më të su



HUNGARIA



1. Tamjás János dhe Tamás Jánosné
2. Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
3. Dr Molnár Gyula dhe Dr.Tóth-Baranyi Zsuzsanna
4. Rudics Róbert dhe Rudicsné Czinberics Ibolya
5. Császár Ibolya Tünde
6. Bognár Gábor
7. Róth Zsolt dhe Róthné Gegin Tímea
8. Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunás Ágnes
9. Strifler Lászlóné dhe Strifler László
10. Senk Hajnalka



SERBIA, MALI I ZI, KOSOVA



1. Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
2. Jović Randelović dr. Sonja dhe Randelović Dragan
3. Stojanović Emilija dhe Stojanović Nenad
4. Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
5. Mitov Tamara dhe Mitov Saša
6. Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
7. Mitrović-Pavlović Milan dhe Pavlović Biljana
8. Nakić Marija
9. Fabian Rozsa
10. Skorić Zoran dhe Skorić Dragica



DOR CLUB

ksheshhëm të muajit shkurt 2007



KROACIA



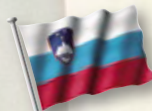
1. Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
2. Calušić Dubravka dhe Calušić Ante
3. Ciler Dominik dhe Ciler Stefanije
4. Drastić Dušan dhe Drastić Marija
5. Culjak Marica dhe Culjak Blago
6. Žutinić Momo dhe Žutinić Mare
7. Stazić Juliana
8. Jezl Vladimir dhe Jezl Irena
9. Durković Lidija Antonija dhe Durković Rajko
10. Lesinger Ivan dhe Lesinger Danica



BOSNIA DHE HERCEGOVINA



1. Dragić Meriha dhe Dragić Dragan
2. Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet
3. Njegovanović Vaselije
4. Duran Mensura dhe Duran Mustafa
5. Djordjevic Radmila
6. Glavinka Željko
7. Hodžić Dr. Sead
8. Višić Cvijeta
9. Kadribašić Ribana dhe Kadribašić Mensud
10. Rover Lidija dhe Rover Dragica



SLLOVENIA



1. Božnik Slavica
2. Majčen Manja dhe Majčen Sandi
3. Iskra Rinalda dhe Iskra Lučano
4. Arbeiter Jožica dhe Dr. Arbeiter Miran
5. Brumec Tomislav
6. Sarlah Marjana dhe Sarlah Marjan
7. Praprotnik Toncka
8. Žitko Ema dhe Žitko Miran
9. Brumec Lovro
10. Smid Slavica



Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e senior managerit e arriti:

Molnárné Kalcsu Klára



Nivelin e managerit e arritën:

Beer Tamás dhe
Beerné Nagy Andrea
Bogdán Ervin dhe
Bogdáné Szabó Katalin
Dr. Bencsik Barbara
Dr. Jánosdeák Gáborné dhe
Jánosdeák Gábor
Dr. Tamás Erzsébet dhe
Dr. H. Kovács Zoltán

Fehérvári Antal dhe
Fehérváriné Kovács Zsuzsanna
Herczeg Mariann
Horváth Zoltánné dhe
Horváth Zoltán
Hócza Tibor dhe
Hóczáné Berczi Mária
Ládi Klára dhe Szikszai Béla
Lieber Brigitta

Majcen Manja dhe Majcen Sandi
Major István dhe
Majorné Kovács Beatrix
Major Tamás dhe Major Tamásné
Mitrović-Pavlović Milan dhe
Pavlović Biljana
Nádudvari Zsolt
Prohászka Józsefné dhe
Prohászka József

Racskó Katalin
Schulhof Ernőné
Tóthné Barna Csilla
Vámosi Attila
Vigh Sándorné dhe Vigh Sándor
Varga Tamás
Vas József
Vuityné Sárándi Klára dhe
Vuity Antal



Nivelin e assistant managerit e arritën:

Bakos Antal dhe Bakos Éva Natália
Balog Gáborné
Dobos József Rajmund dhe
Dobos Edit
Erdős Tamás dhe
Erdősné Solymosi Edit
Fábián Rózsa dhe Fábián József
Ferencz László
Grzinčić Alen
Gyurjárné Béres Zsuzsanna dhe

Gyurján László
Hamar Tímea
Hegedűs Lászlóné dhe
Hegedűs László
Hegedűsné Nagy Klára dhe
Hegedűs László
Hordós Ágnes
Iskra Rinalda dhe Iskra Lučano
Krizsai Györgyné dhe Krizsai György
Laginja Flavia

Matuska Istvánné
Mazug Miklósné dhe Mazug Miklós
Molnár Ibolya dhe Domokos András
Patkós Györgyi dhe Patkós Péter
Petrović dr. Aleksandar dhe Đuknić
Petrović Mirjana
Radošević Igor
Sipócs Józsefné
Škorić Zoran dhe Škorić Dragica
Sukály Tamás dhe

Sukályné Takács Tímea
Szendi Gézáné
Szimuly Csilla
Tián Ernőné dhe Tián Ernő
Tóth Anett
Tóth László dhe Péczer Erika
Varga Jánosné
Varga Ferencné dhe Varga Ferenc
Vincze László dhe
Vincze Lászlóné



Nivelin e supervisorit e arritën:

Agócs Judit
Aleksandar Dakić
Ašćeric Nataša dhe Ašćeric Cvetin
Bárány Gergely István dhe
Bárányné Maczali Csilla
Bárányné dr. Szabó Éva dhe
Bárány István
Bársony Balázs dhe Bársonyné
Gulyka Krisztina
Béki Istvánné
Béres László
Balog Veronika dhe Balog József
Barták András
Benedek Anna dhe
Tarnavölgyi Gábor
Berjanović Slavoljub dhe
Berjanović Radica
Berta Lilian
Biróné Nagy Anikó dhe Biró István
Blahunka László dhe Blahunkáné
Nádas Krisztina
Blahóné Gali Erzsébet dhe
Blahó János
Bocskai Jánosné
Bökönyi Istvánné
Bús Sándor Mártonné dhe Bús

Sándor Márton
Čenčić Darinka dhe Čenčić Stojan
Csatári László
Csendes Georgina
Csongrádi Anikó
Csontos Sándor dhe Csontosné
Vajna Ildikó
Czók Krisztián
Dánku Ilona Marianna dhe
Dánku Mihály
Danka Rozália
Demhardt Margit
Đordjević Donka dhe Đordjević Saša
Đukić Stojan dhe Đukić Verica
Donko Katalin
Dr. Petrović Zorica dhe
Petrović Aleksandar
Dr. Csatári József
Dr. Dorka Dénes Áron
Dr. Muha Miklós dhe
Dr. Muha Miklósné
Dr. Tasnádi Ágnes
Fabian Zoltán
Fabian Gabor dhe Fabian Eleonora
Farkas Albertné
Farkasné Szeles Gyöngyi dhe

Farkas Norbert
Forndron Éva
Forróné Papp Mária dhe Forró Csaba
Fű Attila dhe Fű Attiláné
Füziné Németh Klára
Gál Lászlóné
Havasi Zsolt dhe Nagy Helga
Hegedűsné Melczer Andrea dhe
Hegedűs József
Heiner Ágnes
Heiter Éva
Herendi Szabolcs
Hollóné Czvack Marianna
Horváth Mihály dhe Unghy Ibolya
Ifj. Kristóf László
Ignjatović Jelena dhe
Ignjatović Goran
Illés Tibor
Jakab Annamária
Jakobi Lászlóné dhe Jakobi László
Juhas Lajos dhe Juhas Erzsébet
Jurišić Jelena
Kadribašić Ribana dhe
Kadribašić Mensud
Kiss Adrienn
Kiss Miklós dhe Kiss Erika

Kiss Istvánné
Knisz Tamás
Kopa Péter
Kovács Gyuláné
Kovács László dhe Kovács Lászlóné
Kovács Elekné dhe Kovács Elek
Kovács József dhe
Kovácsné Mercs Mónika
Kovács Hajnalka dhe Ungvári László
Kovács Sándor dhe
Kovácsné Szabó Ildikó
Kovács János
Kovács Zsolt
Kurucz-Morvai Tiborné dhe
Kurucz-Morvai Tibor
Körmendi Viktória
Lados Csaba
Lajter Anna dhe Szakál Antal
Laslinger Ferenc dhe Kozma Rita
Lazić Maja dhe Lazić Dragić
Lugosi Dénes
Máté Istvánné
Majorné Tihanyi Hajnalka dhe
Major László
Majoros Éva
Malatinszki Péter dhe

Malatinszkiné Földi Piroska
Miklós Attila
Miklósné Sipos Magdolna dhe
Miklós György
Miočinović Jelena
Miočinović Ljubica dhe
Miočinović Dragan
Molnárné Bene Mónika
Murvai Péter
Muszka András
Némethné Gehring Nóra dhe
Németh Attila
Némethné Potocska Zsuzsanna dhe
Németh György
Nagy Dénes Tibor dhe
Nagyné Tóth Zsuzsanna
Nagy Lászlóné

Nagy Józsefné
Nagy Lászlóné
Nemes Károly dhe Nemes Károlyné
Nikolić Olgica dhe Nikolić Milorad
Pálinkás Sándorné
Pap Lajosné Farkas Zsuzsanna
Parai Vincéné
Pavlović Radmila dhe Pavlović Sreto
Perović Gordana
Pilisi Nándor
Plavšić Ivanka
Püspökiová Ildikó
Rasović Snežana dhe Rasović Mirko
Romhányi Zsuzsanna
Rover Lidija dhe Rover Dragiša
Salamon Mónika
Sarlah Marjana dhe Sarlah Marjan

Sass Sándor
Sebestyén Sándor dhe Szórád Anna
Shah Henriette dhe Shah Iman
Šmid Slavica
Sonkolyos Ágnes
Stempléné Marosvölgyi Katalin dhe
Stempel Zoltán
Stojadinović Mirjana dhe
Stojadinović Slavoljub
Suki Zoltán dhe
Sukiné Mogyorósi Aranka
Szabó Ottó dhe Szabó Ottóné
Szabó László
Szabó Péter dhe Szabó Péterné
Szabó Árpádné dhe Szabó Árpád
Szabó Edit
Szamosi László

Szőnyi Róbert dhe
Szombati Marianna
Török István dhe Török Istvánné
Türü Vilmosné
Véghné dr. Bihal Gabriella dhe
Végh Károly
Vigh Péter dhe Vighné Hubai Csilla
Varga Tibor dhe
Vargáné Mészáros Edina
Varga Lászlóné dhe Varga László
Varga Beáta
Vasić Snežana dhe Vasić Petar
Vass Gáborné dhe Vass Gábor
Zilai Orsolya
Žitko Ema dhe Žitko Miran
Ócsainé Érsek Ágnes dhe
Ócsai István



Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli I

Ádamné Szöllösi Cecília dhe
Ádám István
Atanasov Divanis
Babály Mihály dhe Babály Mihályné
Bakó Józsefné dhe Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella dhe Gesch Gábor
Barnak Danijela dhe Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa dhe
Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bégić Zimir
Bertók M. Beáta dhe
Papp-Váry Zsombor
Bognárné Maretics Magdolna dhe
Bognár Kálmán
Bojtor István dhe
Bojtorné Baffi Mária
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe
Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza dhe
Csürke Bálintné
Darabos István dhe
Darabos Istvánné
Davidović Mila dhe
Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila dhe
Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva dhe Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán dhe
Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit dhe Szabó János
Dragojević Goran dhe
Dragojević Irena
Fejzsés Ferenc dhe Fejzsésné
Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde dhe Láng András

Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné dhe Haim József
Hanyecz Edina
Hári László dhe Hegyi Katalin
Heinbach József dhe
Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir dhe
Jakupak Nevenka
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Kása István dhe Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária dhe
Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótós Emőke
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Dr. Kovács László dhe
Dr. Kovács Lászlóné
Kovács Zoltán dhe
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna dhe
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor dhe
Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária dhe Markó Antal
Márton József dhe
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana dhe Harnos Vilmos
Milanović Ljiljana
Milovanović Milanka dhe
Milovanović Milislav
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László dhe
Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija dhe Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Németh Sándor dhe
Némethné Barabás Edit
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojčić Boro

Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena dhe Petrović Milenko
Radóczki Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Révész Tünde dhe Kovács László
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Šaf Ljiljana dhe Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Pintér Csaba dhe Szegfű Zsuzsa
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Péter dhe Szabóné Horváth Ilona
Schleppné Dr. Kász Edit dhe
Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Székely János dhe Juhász Dóra
Széplaki Ferencné dhe
Széplaki Ferenc
Sziđiropulosz Angelika dhe Miklós
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Dr. Tombáczné Tanács Erika dhe
Dr. Tombácz Attila
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag dhe
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika dhe Virág Tibor
Vitkó László
Zakar Ildikó

II. szint

Bánhegyi Zsuzsa dhe
Dr. Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Botis Gizella dhe Botis Marius
Czele György dhe
Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
dhe Dr. Seres Endre
Erdős Attila dhe Bene Írisz

Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana dhe Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád dhe Kis-Jakabné
Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Ocololjić Daniela
Papp Imre dhe Péterbenze Anikó
Rózsahegyí Zsoltné dhe
Rózsahegyí Zsolt
Dr. Schmitz Anna dhe
Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit dhe
Siklós Zoltán
Tóth István dhe Zsigá Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Varga Géza dhe Vargáné
Dr. Juronics Ilona

III. szint

Berkics Miklós
Bruckner András dhe
Dr. Samu Terézia
Buruš Marija dhe Buruš Boško
Éliás Tibor dhe Szász Marianne
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István dhe
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan dhe
Lomjanski Veronika
Ocololjić Zoran
Dr. Ratković Marija dhe Ratković Cvetko
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka dhe Kovács András



Të Nderuar Shpërndarës!

Success Days të 2007-ës në Arenën e Sportit të Budapestit

26 maj, 23 qershor, 21 korrik, 15 shtator, 20 tetor, 17 nëntor, 15 dhjetor.

Porosisni produkte në faqen e internetit

www.flpseeu.com!

Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosie brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit (www.foreverliving.com).

Kartat plastike të blerjes me shumicë mund t'i merrni personalisht gjatë ditëve të punës në zyrat e kompanisë sonë.

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

- Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.
- Vlerat e pikëve të tyre personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunojëse tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

Informacione nga interneti:

Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti **“www.flpseeu.com”** është faqja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonit në zyrat tona. Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht “faqja amerikane” - **“www.foreverliving.com”** - përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të interesuarit. Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „distributor login”. Emri i përdoruesit është numri juaj i

distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të porosisive të produkteve dhe të formularëve të tjerë! Porositë e produkteve të korrigjuara (emri i porositësi) dhe të panëshkruara, me qëllimin për të shmangur gabimet, nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zezë ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e paraqitjes së bonuseve nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

E parregullt:

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com. Iu njoftojmë që dorëzimi i kontratave pa autorizim është i parregullt, pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim dokumentash!

Risponsorizim!

Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e “risponsorizimit” të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimi të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË



- Zyra qendrore e Budapestit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370.
Drejtori i marrëdhënjeve ndërkombëtare: Lenkey Péter.
- Magazina e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995. Drejtori i rajonit: Lenkey Péter.
- Zyra e Debrecenit: 4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505. Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167. Drejtori i rajonit: Földi Attila

Njoftojmë Shpërndarësit tanë të nderuar se vendi i organizimit të Success Day Forever të 17 shkurtit 2007, që fillon në orën 10, është: Arena Sportive Papp Laszlo, 1143, Budapest, Stefánia út 2. I mirëpresim të gjithë! Dëshiroj t'ju njoftoj edhe se në këtë ditë magazina jonë në rrugën Nefelejcs është hapur në orarin 17-20.

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë. I lutemi Distributorëve të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuara, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt. Numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës mujore mund të lexohen në faqen tonë të internetit duke përdorur passwordin „forever”.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje
Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

1. *Deklarata:* Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.

2. *Blerja:* Gjatë blerjes sistemi i ofron shumën maksimale të uljes atyre që e plotësojnë deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Në rastin e blerjes si grup duhet të sillni autorizim të nënshkruar nga dy dëshmitarë të rregullt nga çdo person, për çdo porosi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3. *Informimi:* Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumës aktuale të uljes.

Zyra e Debrecenit

Bashkëpunonjësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumave të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.
Dëshiroj t'ju thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Distributori tanë të nderuar i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anullojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania. Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:
– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit.
Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539, cel: 0620/456-8141, 0620/456-8149
– nëpërmjet internetit në adresën www.flpshop.hu,
– me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

Çmimet e transportit:

Budapest	Provincë	
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
Mbi 30 kg	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Çmimet e mësipërme janë të vlefshme deri në 3 porosi/adresë, mbi 3 porosi llogarisim +200 Ft/porosi.
- Çmimi i postimit është 360 Ft/adresë.
- Siguracioni: deri në shumën 200 000 Ft e përmban çmimi i transportit, mbi këtë shumë për çdo 10 000 Ft është 50 Ft.
- Çmimet e mësipërme nuk përmbajnë TVSH-në prej 20%.
- Transportimi i porositve bëhet pas përputhjes paraprake në telefon. Shpenzimet e përputhjes në telefon përmbahen nga çmimet e mësipërme.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Hungarisë:

- Dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426
- Dr. György Bakanek: +36-20-944-1442
- Dr. Laszlo Kerekes: +36-20-944-1442
- Dr. László Mezôsi, veteriner: +36-20-552-6792

Të nderuar bashkëpunonjës!

U njoftojmë me kënaqësi se edhe sivjet shfaqim programin dobësues "Clean 9 dhe Lifestile 30". Gjatë periudhës së programit mund të paraqiteni dy herë në zyrat tonë për matjen e peshës, dhe në raport me uljen në përqindje të peshës dalin fituesit e çdo kategorie.

Programi "Clean 9 dhe Lifestile 30" zgjat nga 1 prilli deri më 30 qershor. Shkoni të mateni në zyrat tona. Të çlirohemi nga kilet e tepërta me paketën e produkteve Clean 9 dhe Lifestile 30! Qëllimi është peshë më e shëndetshme dhe shpërblimet me vlerë!



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Rade Končara 80. tel.: +381-24-792-195. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.
- Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12:00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.
- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës

- që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodi e kalon 1 pikë krediti.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Serbisë:

- Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br: 20. tel: +381-081-245-402, tel/fax: +381-081-245-412. Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakic

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Malit të Zi:

- Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.
- Zyra e Banja Lukas: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30
- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i rajonit: Enra Hadžović Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784.

Njoftim i zyrës së FLP-s së Sarajevës

- Nga shtatori në shërbimin tonë është këshilltarja dhe specialistja mjekje nga Bosnia-Hercegovina Dr. Esmā Nisic, me të cilën mund të kontaktohem në numrin e telefonit: +387-62-367-545 gjatë ditëve të punës në orarin: 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja dhe specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orën 17:00 – 19:30.
– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770., fax: +385-1-3909-771. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Zyra e Splitit: 21000 Split, Križine 19. tel.: +385-21-459-262. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

– Porosia telefonike bëhet në numrin +385-1-3909-773. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë, shpenzimet e transportit i paguan FLP-ja.
– Leksionet rreth marketingut dhe produkteve fillojnë çdo të hënë dhe të enjte në orën 18.00 në zyrën qendrore.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Kroacisë:

Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-915176510
Dr. Eugenija Sojat Marendic: +385-915107070



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendavait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. tel: +386-2-575-1270. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788
Dr. Canzek Olga: +386-41824163



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË KOSOVËS

• Prishtinë, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781. Drejtori i rajonit: Lulzim Tytynxhii

www.flpseeu.com FLP TV në internet

Programi nga 30 mars deri më 25 maj 2007

10.00 Lajme	14.30 Success Day – Koncert i Fresh-it	21.30 World Rally 2007	03.35 Rruga – Zsolt Fekete
5.05 Nga bima deri tek produkti	14.50 Success Day – Istvan Halmi – Si të kesh një natë pa gjumë	Forever Pomesteen – Film prezantues produktesh	03.55 Pro6 - Film prezantues produktesh
10.20 Success Day – Dr. György Bakanek – Fëmijë të shëndetshëm	15.10 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007	21.35 Salloni Sonya – hapja	04.00 FLP – Plani Marketing
10.40 Nature's 18, Aloe2Go – Film prezantues produktesh	14.40 Film prezantues produktesh – Probiotic	21.40 Success Day – Dr. Adolf L. Kosa – Përse?	04.20 Success Day – Dr. Erika Tanacs Tombaczne – Pënjeto Momentin
10.45 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007	15.50 Michael Strachowitz – Ndërtim rrethi me sukses në FLP	22.00 Active HA – Film prezantues produktesh	04.40 Success Day – Koncert i Magdolna Ruzsa-s
11.20 FLP-ja prej 25 vitesh	17.50 Salloni Sonya – hapja	22.05 Success Day – Dr. Edit Revesz Siklosne – Ngarkohu me Pomesteen	05.10 Dita e kozmetikës Sonya – përmbledhje
11.35 Rruga – Zsolt Fekete	18.00 Lajme	22.30 Success Day – Koncert i Fresh-it	05.30 World Rally 2007
11.55 Pro6 – Film prezantues produktesh	18.05 Nga bima deri tek produkti	22.50 Success Day – Istvan Halmi – Si të kesh një natë pa gjumë	05.35 Forever Pomesteen – Film prezantues produktesh
12.00 FLP – Plani Marketing	18.20 Success Day – Dr. György Bakanek – Fëmijë të shëndetshëm	23.10 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007	05.40 Success Day – Dr. Adolf L. Kosa – Përse?
12.20 Success Day – Dr. Erika Tanacs Tombaczne – Pënjeto Momentin	18.40 Nature's 18, Aloe2Go – Film prezantues produktesh	23.40 Film prezantues produktesh – Probiotic	06.00 Active HA – Film prezantues produktesh
12.40 Success Day – Koncert i Magdolna Ruzsa-s	18.45 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007	00.50 Michael Strachowitz – Ndërtim rrethi me sukses në FLP	06.05 Success Day – Dr. Edit Revesz Siklosne – Ngarkohu me Pomesteen
13.10 Dita e kozmetikës Sonya – përmbledhje	19.20 FLP-ja prej 25 vitesh	01.50 Salloni Sonya – hapja	06.30 Success Day – Koncert i Fresh-it
13.30 World Rally 2007	19.35 Rruga – Zsolt Fekete	02.00 Lajme	06.50 Success Day – Istvan Halmi – Si të kesh një natë pa gjumë
Forever Pomesteen – Film prezantues produktesh	19.55 Pro6 – Film prezantues produktesh	02.20 Success Day – Dr. György Bakanek – Fëmijë të shëndetshëm	07.10 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007
Salloni Sonya – hapja	20.00 FLP – Plani Marketing	02.40 Nature's 18, Aloe2Go – Film prezantues produktesh	07.40 Film prezantues produktesh – Probiotic
13.40 Success Day – Dr. Adolf L. Kosa – Përse?	20.20 Success Day – Dr. Erika Tanacs Tombaczne – Pënjeto Momentin	02.45 Success Day – Kualifikimet e managerëve, janar 2007	08.50 Michael Strachowitz – Ndërtim rrethi me sukses në FLP
14.00 Active HA – Film prezantues produktesh	20.40 Success Day – Koncert i Magdolna Ruzsa-s	03.20 FLP-ja prej 25 vitesh	09.50 Salloni Sonya – hapja
14.05 Success Day – Dr. Edit Revesz Siklosne – Ngarkohu me Pomesteen	21.10 Dita e kozmetikës Sonya – përmbledhje		



TRASHËGIMIA

■ Dr. Terezia Samu dhe Andras Bruckner

Gyuri! Dëgjon?! Ti ishte për ne GYURI! Një koncept, një njeri i veçantë, të cilit i kushtonim vëmendje, të cilin e dëgjonim, mendimi i të cilit kishte vlerë. Kështu të donim dhe të respektonim bashkë me dobësitë e tua njerëzore. Derisa ishte këtu, ishte e natyrshme, kurse tani mungesa jote na bën të derdhim lot. Kur të vizitonim në dhomën e spitalit na thojë: “Nuk e besoj, Brukika! Por më bëhet qejfi që erdhe!” Dhe përqaftim njëri-tjetrit, pastaj bënim shaka në oborr, ndërkohë që me Zsofi-n ndjemë aromën e tymit të një nga llullave të fundit të tij. Ishe një Gjeni, dashamirësinë e të cilit e ndjemë edhe ne. Luajte një rol vendimtar që në vitin 2001 ta besonim se edhe ne mund ta realizojmë programin Profit Sharing. Nëse do të jemi në gjendje të përcjellim një pjesë të vullnetit që morrëm nga ty, atëherë lotët me kalimin e kohës do të kthehen në buzëqeshje. Të lutem kujdesu për ne nga larg, dëshirojmë t'i jemi të denjë mentalitetit tënd.

Me dashuri: Bandi dhe Teca

■ Zoltan Becz

“Gyuri Czele” është një koncept në jetën e FLP-s! Në kujtesën tonë do të jetojë përgjithmonë ashtu siç e njohëm: një njeri me humor me kapelen e tij elegante prej kashte, i cili nëse është në qejf, i ndan fjalët e mençura si ëmbëlsirat surprizë në restorant kinez. Kjo pamje e dashur jeton përgjithmonë në zemrën e familjes Becz!

■ Andras Kovacs

*“Aty ku mohimi hedh këmbën,
Do të rrezojë botën tënde.” Imre Madach*

Njëherë në Nemti bisedonim, shikonim qiellin, ku yjet ndriçonin si xixëllonjat, dhe planifikonim fatin tonë. Ti dhe unë uleshim në qetësi, duke dëgjuar zhurmën e lehtë të natyrës. Thoshe që këtu lart është mirë, thith ajrin e pastër të Matra-s, dhe në një farë mënyre qetësohem.

Herë tjetër si një mikpritës i mirë vendose një tryezë pranë tiganit të sallos, dhe ndërkohë hëngrëm me shije bukën me sallo dhe qepë të përgatitur nga ti, mes gumëzhitjes së fëmijëve. Pimë edhe verë, jo shumë, vetëm sa ta ndjenim mirë veten. Ti ndeze llullën dhe fillove të tregojë, dhe tregojë e tregojë, gjithmonë thelbin, edhe deri në mëngjes. Të kujtohet Gyuri..., dhe udhëtimet me aeroplan, autobus, anije. Hm... New York, Phoenix, Las Vegas, sa mirë ishte së bashku! Kaluan afërsisht dhjetë vjet. Dhe nuk e njihnim akoma njëri-tjetrit.

Planifikonim ndeshjet e shahut, të pingpongut, grillin, por Ti gjithmonë thoshe njëherë tjetër. Në këtë botë të nxituar, punë pas pune, mezi të mbetej pak kohë për t'u shplohur. Ju u shpërngulët, takimet dhe qenia së bashku morri fund, erdhën bisedat e gjata telefonike rreth teknikës, muzikës, programeve, makinave, rrjetit dhe shumë të tjera.

Pastaj qetësi! Dritë dhe hije, dyshim dhe shpresë, jetë dhe vdekje? Lajm i mirë! Kishe filluar diçka të çuditshme! Nuk e kuptoja të gjithën, sepse lart në mal nuk bisedonim rreth kësaj. Por kërkonim sekretet e jetës së gjatë dhe të përhershme.

S'ka gjë, thashë me vete, Gyuri çfarëdo që fillon, gjithmonë del mirë. Edhe në bisedën tonë të fundit më dhe shpresë që s'ka asnjë problem. Unë të besova si gjithmonë. Sms-i më erdhi

E përmbloidi:

EVA KESZI SZEPNE
soaring managere



E DUHUR

në një ishull të vogël, në Guadeloupe, në Antillat franceze, larg nga Ty. U lodhe në rrugën e gjatë, beteja jote ishte e pashpresë, në kundërshtim me fatin tënd, megjithëse fitove, ky ishte fundi yt! Po qëndroj për një moment, mendohem, nuk më besohet e gjitha, më punon imagjinata e ndikuar nga ndjenjat. Më vjen të ulërij! Por është vonë! Gyuri, ku po nxiton? Më thua diçka me zë të ulët, por unë nuk të kuptoj më, zëri yt humbi në detin e vetmuar të shpirtit tënd kundërshtues.

Vetëm qëndrojmë, pa fjalë, në heshtje, pa kuptuar asgjë, dhe shpirti ynë i drejtohet qiellit! Gyuri ku je, a je larg? Shpresojmë që ta gjesh rrugën për në shtëpi! Nuk kemi për të harruar! Gyuri, Zoti të bekoftë!

Aranka Vagasi dhe Andras Kovacs

■ Zsafia Gergely Czelene

Jam menduar shumë, që çfarë vlere kishin 24 vitet e kaluara së bashku? Ishte një jetë e vështirë, por e veçantë. Nuk ishte një martesë e zakonshme, pasi thelbi i saj ishte marrëveshja dhe shoqëria. Kurse forcën e përbashkët e përbënin bisedat tona të përherëshme, të cilat vepronin tek ne si endorfina. Morra tre gjëra me vlerë nga Ai. Më bëri t' i shikoj ndryshe gjërat, të mendoj gjithmonë në mënyrë komplekse dhe të jem largpamëse. Vlerësimin dhe besimin në vetvete ma ndërtonte çdo ditë – dhe asnjëherë nuk e shkatërroi. E imagjinon dot? Gjithmonë më lavdëronte, më lavdëronte, dhe krenohet me mua. Edhe ti kështu jeton, këtë merr dhe jep? Dhe dy fëmijët e mi të mrekullueshëm, Amica dhe Dani, të cilët i plotësojnë dhe i zhvillojnë mëtej tiparet më të mira të fituara nga ne, dhe ajo që tani u bë më e

rëndësishmja: me ndërtimin e biznesit Forever hodhi bazat dhe zgjidhi – prej 10 vitesh dhe deri në fund të jetës sonë – sigurinë morale dhe materiale të gjithë familjes sonë. Nga dita në ditë mund ta ndjejmë dhe ta zhvillojmë mëtej dashurinë, ndihmën e miqve dhe bashkëpunonjësve tanë, sigurinë e familjes së madhe. Çfarë do të bëhej tani me ne pa këtë?

I hoqi shpeshherë vujtjet e njerëzve që mendojnë dhe shkruajnë: A ia vlen të shkruajnë, a i pranon njëri mendimet dhe pikëpamjet e tyre? A ndryshon ndonjë gjë nga shkrimet e ndonjërit? Apo mbetet vetëm fjala e hedhur në ajër? Mund të ndihmohet që jeta e tij të lëj gjurmë edhe në jetën tënde. Nëse ke marrë diçka prej Tij, të lutem përfito nga ajo.

Jo vetëm kuptoje dhe mësoje – por edhe vepra! Edhe një mendim i fundit. I falenderojmë të gjithë ata që e deshën atë dhe ne. Për punën dhe reagimin tuaj. Faleminderit që iu kemi!

■ Miklos Berkics

Unë jam njeri i fjalëve të thjeshta. Njeriu i fjalëve të mëdha je Ti, Gyuri! Jo në kohën e shkuar, por tani, pasi mentaliteti yt ndodhet këtu mes nesh. E ndjej aromën e llullës tënde. Qëndron diku këtu, na shikon, buzëqesh, dhe thith fortë llullën tënde, vetëm ne nuk mund të shikojmë. Duke kujtuar 10 vitet e kaulara, më dalin përpara vetëm kujtime të bukura. S'ka fjalë me zë të lartë, s'ka grindje, s'ka inat dhe s'ka urrejtje. Gjithmonë e dije që është lluku i madh në jetën e njeriut të humbasësh minuta me grindje të tilla. Hm... fillimi i vitit 1997, në zyrën e rrugës Bajza po të luteshim me Ari Vagasi-n, "Gyuri firmose pra, mos luaj

me ne, ta fillojmë!" Forever ka nevojë për mësimet e njerëzve me mendime të mëdha. Pastaj erdhën prezantimet e para, sa herë jemi argëtuar kur thosha: "Zonja dhe Zotërinj, lektori i mbrëmjes së sotme është: György Czele". Dilje jashtë në mënyrë elegante dhe më thoshe në vesh: "Miklos, këtë tani mbaje Ti!" Dhe uleshe i qetë në rreshtin e parë. Kasete e parë e biznesit mban emrin tënd: *György Czele: Këshilla për fillimin dinamik dhe efektiv*. Dhe u grindëm pak, sepse harruam ta diskutonim me qendrën e kompanisë. Natyrisht ky është një material që gjendet edhe tani në magazinë. Faleminderit për gjithë mësimet që na dhe. Dhe udhëtimet... Udhëtimi i parë: Erdely, Szekelyföld... me tren. Rrugë e gjatë... Sa shumë që biseduam, thurrëm ëndrra. Dhe natyrisht edhe udhëtimet e tjera të mëdha në Europë dhe matanë oqeanit. Dhe takimet e mëdha, ku mund të flisje me çdo filozof të madh të FLP-s. Nuk pyesje që "Kujt skuadre dhe çfarë gjenerate i përket?" Por buzëqeshje dhe i jepje besim të gjithëve. Më vjen keq që të njoha dhe mund të mësoja nga mendimet e tua të mençura vetëm në 10 vitet e fundit. Njëkohësisht e di për faleminderit që pata mundësinë të të njoh dhe të jem shoku yt. Shikoj urnën ku ndodhet hiri i trupit dhe mendoj që shpirti dhe mendja është e lirë. Nuk duhet të fërkojmë urnën që të të thërrasim për ndihmë kur të kemi nevojë për Ty. Ti do të jesh gjithmonë me ne, dhe do ta shfrytëzojmë atë që na dhe. Si shumë prej nesh, edhe për Ty FLP-ja ishte "ishulli i vogël" ku ia vlen të vije. Gjithmonë qëllimi yt ishte kujdesi për familjen. Të kujdesesh për ne me të drejta autori, që të mos na mungojë asgjë kur të mos jesh në gjendje të punosh më për ne. E arrite qëllimin tënd. Arrite të krijosh diçka të pavdekshme. Emri

yt nuk do të harrohet kurrë. Ajo që krijove nuk do të fryhet nga era. I dashur Gyuri? Të premtojmë që do të sillemi mirë dhe do ta duam njëri-tjetrin. Do të kujdesemi për Zsofi-n dhe fëmijët e tu. Siç e thoshe gjithmonë: “Duke vërsëllyer edhe në mal edhe në luginë”. Dhe tani do të përmend disa rreshta nga pena jote: “Dëshiroja të thërras. Njerëz, më ndiqni sepse ia vlen! Përshkoheni deri në fund rrugën sepse është një dhuratë e madhe! Durojini vuajtjet, pëllëmbat, moskuptimin, dhe nëse është e nevojshme edhe turpin! Në fund të rrugës ndodhet shkëlqimi, vlerësimi, pavarësia, momenti i vërtetë! Dëshiroja të thërras, por nuk më doli zëri nga goja!”

■ Tamas Biro

Filloi në vitin e kaluar. Ishim në Nemti, në një fshat të vogël të qetë të Nogradit, në një pronë në faqe të kodrës, në një shtëpi të vogël me ngjyrë të bardhë – dhe përfundoi në varrezat e Gödöllőit. Unë vetëm kaq morra. Nga Gyuri Czele? Premë dru pranë shtëpisë së vogël të bardhë dhe u përpoqëm të shkëmbejmë disa fjalë. Nuk ishte e lehtë. Ai atëherë e kuptonte atë që unë nuk e kuptoj as tani, dhe ndoshta s’kam për ta kuptuar kurrë. Ndoshta i gëzohet asaj që krijoi, dhe tani na buzëqesh. Ndoshta mund të përfitojmë diçka nga ajo. E shkruajti, e tha në kasetë, dhe e dëgjua. Ishte ulur me llullën e tij të preferuar në gojë dhe dëshironte të gjente rrugën më shkurtër për ne. Apo atë ku mund të zhvillohem më shumë. Morra prej tij më shumë se 100 copë formularësh regjistrimi. Përse? Unë nuk njoh aq shumë njerëz të cilëve guxoj t’u flas rreth të panjohurës. Ai vetëm buzëqeshi. U ul në fuoristradën e tij dhe u ngjit për lart. U ula dhe po mendohesha. Pastaj disa herë në Amerikë. Pastaj njëherë në shtëpinë e tij në Gödöllő hapëm një shishe shampanjë. Ishte krenar për familjen e tij dhe që më në fund i kishte siguruar Ata. Na mungon Gyuri. Mua shumë, por e di që po bënte punën e vet, sepse

po të mos ishte kështu, nuk do të ndodhej KËTU.

Për atë ishte mjaft, por për ne jo – nga Ai. Për mua Ai ishte mësuesi, nga të tjerë nuk do e pranoja. Nga Ai mësova këtë përgjegjësi, dhe shpresoj të sillem mirë me të. Dhe nëse jo, prapë e falenderoj.

■ Laszlo Hari

E filluam në të njëjtin vit, në korrik të 1997-ës, me një diferencë prej dy ditësh. U bëmë Supervisor në të njëjtin muaj, dhe po në atë muaj edhe Manager. Kishte ditë kur flisnim disa herë në ditë, dhe në çdo rast më ndihmonte me këshillat e tija të mira. Ecnim në një ritëm aq të njëjtë, sa që edhe makinat i kishim njëlloj, dhe në të njëjtën kohë i humbëm byrzylykët e blerë në kohë të ndryshme. E ndoqi me shumë vëmendje dhe emocion fillimin e biznesit të Veronika dhe Stevo Lomjanski-t. Optimizmi i vazhdueshëm dhe gadishmëria për të ndihmuar janë shembull i përhershëm në kujtesën time. Ishte mirë të niseshe me Ty...

■ Jozsef Szabo

Mendoj me respekt dhe falenderim të madh për Gyuri-n! Është shumë e rëndësishme për mua që mund të përdor shkrimet dhe CD-t e tij. Është një vlerë e madhe që me këto mendime pasuroi gjithë rrjetin hungarez të FLP-s. Do të ishim të gjithë më të varfër po mos të ishin këto njohuri në Forever. Faleminderit Gyuri!

■ Dr. Sandor Milesz

Gyuri! Na le pas një vepër jete, dhe megjithëse nuk e jetove të gjithë gjatësinë e jetës, u përpoqe të na përcillje vetveten, dhe kur filluam të të njohim, atëherë gjithçka u shkëput...

Ndonjëherë njeriu nuk do ta besojë as atë që e sheh me sytë e vet, sepse

mendja e tij nuk do ta pranojë largimin. Pak a shumë kështu mendoj tani që pres telefonatën tënde ku thua që “Sandor kam një mendim të mirë, do t’i ndihmoja të tjerët me të, le ta publikojmë”, pastaj “Ejani të ulemi dhe të bisedojmë”, “Them ta nxjerrim në revistë atë fotografi...”. Nuk të bie telefoni Gyuri, nuk dëgjohet zëri i ngjirur, nuk mund të të them që Gyuri, vemë bast që po pi duhan, por do kisha dëshirë. Ti tani po punon në një shoqëri tjetër, e ndjejmë që je këtu mes nesh, vetëm që tani nuk na merr në telefon dhe nuk na viziton. Ne të presim...

■ Terezia Heramann

Më kujtohet prezantimi i parë i hapur i FLP-s në jetën time në Salgotarjan, të cilin pata fatin ta mbaj së bashku me Gyuri-n.

U ulëm pranë njëri-tjetrit, dhe prisja me emocion të fillonim prezantimin. Gyuri më dha besim, më rrahu shpatullat, më shtrengoi krahun dhe më tha se kishte besim tek unë. Rrezatonte forcë, e dinte se për këtë kisha nevojë në atë situatë. Unë morra përsipër pjesën e prezantimit të produkteve, kurse Gyuri mbajti pjesën e marketingut. Si një plak i urtë u ul në tavolinë dhe duke buzëqeshur bëri pyetjen: “Çfarë dëshironi të dëgjoni: planin marketing të FLP-s, apo jeni më tepër kureshtar për MANAGERIN E JETËS?”

Gjatë heshtjes fillimisht u çudita, pastaj fillova të mendoja. Pashë që edhe mysafirët dhe bashkëpunonjësit që më rrethonin u detyruan të mendoheshin pas kësaj pyetje të thjeshtë, por prapë interesante. Pastaj Gyuri u ngrit dhe programi vazhdoi përpara tabelës, sikur gjithë kjo të mos kishte ndodhur, por Ai e dinte mirë se mbolli një farë në kokën e njerëzve, dhe me këtë e arriti qëllimin e tij. I bëri të pranishmit të mendoheshin. Që atëherë më vijnë shpeshherë në mendje fjalët e urta të Gyuri-t, të cilat i morra edhe me shkrim në një konsultim.

Pastaj këto i vendosa në murin e dhomës pranë një pllakate aloe-je. Këto thënie ndodhen edhe sot në mur. Po iu them disa prej tyre:

“Nëse e pranon vështirësinë, s’jeni pjekur akoma për t’u bërë i pasur.”

“Rruga më e shkurtër mes dy pikave je vetë Ti.”

“Nëse një farë e vetme bie në vendin e duhur, çdo gjë mund të filloj nga e para.”

“Mos dashuro paratë, por pavarësinë që mund të blesh me to.”

“Nëse s’ke ëndërr, s’ke jetë,

Nëse s’ke jetë, s’ke vdekje,

Nëse s’ke vdekje, atëherë përse jeton...”

“I shëndetshëm je vetëm nëse çlirohesh nga problemet materiale.”

■ Ilona Ilyes

I dashur Gyuri! Megjithëse lamtumiria e fundit është e dhëmbshme, prapë kujtimi është një ndjenjë krenuese, i cili më sjell në mendje emocionet e takimit tonë të parë. Tek Ty njoha një njeri i cili me optimizmin e tij të përherëshëm është shembull për periudhën pasardhëse. Pe tek unë mundësinë e një forme të re jetese, të cilën nuk e kisha imagjinuar as në ëndrrat e mia më të bukura. Me një vullnet fantastik më ndihmove në mposhtjen e lëkundjeve të mia dhe mungesës së vetëbesimit. Mbay mend shumë nga fjalët e tua të mençura, por njëherë prej tyre në mënyrë të veçantë: “Çdo gjë lejohet në jetë, përveç dorëheqjes!” Dhe ky është një mësim i përherëshëm për të gjithë ata që e humbasin mundësinë për t’u bërë të lumtur me mungesën e besimit. E respektoj dhe vlerësoj aftësinë tënde të të shkruarit i cili është rezervuar i përvojave të tua të pasura për gjeneratën e të ardhmes. Të falenderoj për lumturinë time dhe të ardhmen e bukur të familjes sime!

■ Dr. Maria Pavkovics

Të gjithë kanë nja dy njerëz, nga të cilët vendoset gjithçka në jetën e tyre. Për mua ai ishte njëri.

Emrin e György Czele-s – kështu e thërrisja atëherë – e njoha në një nga librat e mi të preferuar në vitin 1995. Libri i Stuart Wilde me titull “Tryket e bërjes së parave” ishte një libër i rëndësishëm për mua. Më ndryshoi vendimet dhe me këtë gjithë jetën time. Kisha shumë respekt për autorët e tij, prandaj do t’i njihja me gjithë dëshirë ata. Disa muaj më pas – me siguri që jo rastësisht – mund t’i njihja personalisht në një rrjet vitaminash.

Doli me besim dhe entuziazëm, të cilat mua atëherë më mungonin. M’u duk e pabesueshme që mund të realizohen edhe ëndrrat që Gyuri imagjinonte, me investimin e aq energjive sa kishte investuar edhe ai.

Firma falimentoj, por ëndrrat mbetën. Disa muaj më pas u takuam përsëri. Të dy, pa lidhje me njëri-tjetrin, u shfaqëm në një rrjet më të madh të asaj kohe. Prapë Czele! Si punon! Sa besim, humor dhe dashuri ka! Sa energji sakrifikon! Sa preciz dhe perfeksionist! Kjo firmë nuk falimentoj, por shumë vetë e duronin me vështirësi mentalitetin dhe shpërblimet e saj të vogla. Ndërmjet tyre isha edhe unë. Dhe Gyuri Czele në një moment u zhdruk!

Kjo do të thotë diçka! Disa muaj më vonë më telefonoi dhe më ftoi – në mënyrë tepër elegante – në një takim biznesi, në një prezantim. Të tjerat janë pjesë e historisë së FLP-s. Jam krenare që guxova dhe munda të vendos për të ndryshuar, por kjo nuk do të kishte ndodhur pa të, pa besimin, njerëzimin dhe njohuritë e tij. Gyuri Czele ishte njeriu i vetëm që ma prezantoi në mënyrë profesioniste biznesin FLP dhe sistemin marketing, më tregoi studime krahasuese dhe më skicoi një plan biznesi tepër serioz dhe premtes 6 mujor. Gjithë këtë brenda 2 orësh! Ishte përgatitur, kishte emocione, më mbështeste në mënyrë të dukshme që të merrja vendimin dhe ishte tapër i çiltër. Pasi nuk më sponsorizonte në mënyrë të drejtpërdrejtë, por nëpërmjet një të njohuri të përbashkët.

Tek Gyuri ndërthurej entuziazmi, besimi dhe dashuria e vërtetë fëmijore me “njohurinë për gjithçka”, mendjeprehtësinë dhe mbajtjen e distancës së mjeshtërve dhe pleqëve të urtë. Tani buzëqeshjen e Gyuri Czele-mund ta shikoj vetëm në kujtimet e mia, por në mënyrë të pathyeshme. I ke shumë herët Gyuri, por le pas shumë gjurmë fisnike! Nuk ishte pa vlerë!

Me dashuri të pafund: Pavko!

■ Eva Keszi Szepne

Kur mendoj për Gyuri-n më mbushet shpirti me miqësi dhe dashuri... Shtrengoj në dorë dhuratën e vogël të marrë nga ju për nivelin e Supervisorit, mbajtësin e çelësve sot pak të vjetëruar: me mbishkrimin FOREVER TOGETHER. Si filloi... e fillova në shtator të 1997-ës me disa produkte, por me kujdes që të mos pësoj dëm të madh. Gyuri u kujdes që të ecim gjithmonë përpara. Na telefononte ose na linte mesazh.

- U bëmë manager, ia arritëm! – na tha Gyuri, dhe atëherë m’u drodh shpirti. Nëse ai e arriti, atëherë mund ta arrij edhe unë?! Për herë të parë seriozisht u takuam në dhjetor 1997 në një pub irlandez. Më skicoi biznesin, mundësinë dhe më ndezi dëshirën dhe forcën për të vepruar. Marrdhënia jonë e biznesit u kthye në një miqësi të fortë, të thellë dhe që inspirohej në mënyrë reciproke. Kishte gjithmonë besim tek unë, më ndihmonte sipas mundësive, më donte ma kusht dhe më jepte besim edhe në periudhat e vështira. Nuk mendoja se këtu dhe tani do të ndërpritej kaq shpejt... Po provoj të mbledh dhe të rikujtoj bisedat tona shoqërore dhe profesionale që zgjasnin deri natën vonë. I lexoj përsëri shkrimet, dëgjoj zërin e tij dhe shpresoj të mos i harroj fjalët e tij të mençura, dhe **në momentin dhe vendin e duhur të përdor fjalët dhe mendimet e dubura.** Të falenderoj për gjithçka!

Të përqafoj me dashuri: Eva

Një buqetë mendimesh nga Gyuri, nga **seriali i duhur**



Njeriu i duhur (... të cilin e kërkojmë dhe e gjejmë me shumë vështirësi...). Durim, vetëvlerësim. T'i kesh të dyja me vete dhe atëherë s'mund të shkatërrojnë. Pastaj më e rëndësishmja, e cila e lehtëson kërkimin: mëso, zhvilloje veten me gjithë forcat e tua, bëhu edhe vetë NJERIU I DUHUR.

Biznesi i duhur (... të cilën po ta kërkojmë me guxim, ke për ta gjetur...). Dalëngadalë m'u mbush mendja se çfarë dëshiroj me të vërtetë:

1. Një biznes ku nuk duhet të investoj shumë para, duke rritur në këtë mënyrë rrezikun personal.
2. Një biznes ku nuk duhet të harxhoj shumë kohë dhe energji.
3. Një biznes i cili pas një kohe nuk varet vetëm nga pjesëmarrja personale.
4. Një biznes të cilin gjatë jetës sime duhet ta ndërtoj vetëm njëherë, pastaj të kem qetësi.
5. Një biznes i cili zhvillohet në rrethin e miqve dhe familjes.

Vendimi i duhur (... të cilin është vështirë ta marrësh, por jo shkatërrues...). Vendos se ku dëshiron të jetosh: Poshtë apo lart, në anën e errët apo të ndritshme të botës! Vendos që zgjedh varësinë apo pavarësinë! Vendos që zgjedh varfërinë apo pasurinë, vujatjen apo jetën pa halle!

Mentaliteti i duhur (... sfidat e mijëvjeçarit të tretë...). Njeriu cilësor mendon gjithmonë me afat të gjatë kohe. Qëndron larg mënyrës së jetës së njerëzve të momentit, "të parave të ditës" dhe gjithçkaje që i shërben vetëm të tashmes. Njeriu cilësor beson se puna e investuar shpërblehet në çdo situatë, nëse jo tani, atëherë më vonë.

Njeriu cilësor kërkon gjithmonë suksesin. Pavarësisht sa herë dështon në jetë dhe biznes, prapë është i aftë ta fillojë nga e para dhe të rinovojë. Sepse pikësynimi i tij është arritja e qëllimit: të bëhet i suksesshëm. E di se në rrugën drejt suksesit duhet të përballojë një seri disfatash, por e di edhe se nga disfatat Do të mësojë shumë. Nuk i intereson opinioni i njerëzve të tjerë, edhe nëse e quajnë të çmendur apo e qeshin. Sigurinë e brendshme e ka të pathyeshme.

Durimi i duhur (... sa i vështirë është praktikimi, aq i rrallë dhe me vlerë është...). Mbaje mend: talenti nuk është aftësia e të folurit në mënyrë brilante dhe as agresiviteti, por më tepër këmbëngulja dhe durimi janë armët e tua të vërteta. Sot tregohu pak më i duruar se dje dhe nesër tregohu pak më i duruar se sot. Ec nga hapi në hap. Dhe do mahnitësh nga rezultati: do të përmirësohet efektiviteti i punës, do të arrish rezultate më të qëndrueshme, do të bëhesh më i ekuilibruar dhe më i kënaqur. Do të respektojnë gjithmonë e më shumë njerëz, dhe nëse i shërben, disa prej tyre do të duan. Dhe duke u bërë gjithmonë edhe më i duruar, do të pasurohesh gjithmonë e më shumë në aspektin fizik dhe mendor gjithashtu.

Beteja e duhur (... të cilën duhet ta luftosh, por të cilën mund ta pëlqesh vetëm pasi e luftove...). Të kesh vetëm një qëllim: duke ecur gradualisht, gjithmonë e më i sigurt në këtë botë, të arrish nivelin më të lartë emocional, shpirtëror dhe material (financiar), ndërkohë që mëson shumë dhe ua përcjell ato edhe të tjerëve. Do të arrish gjendjen e sigurisë emocionale, shpirtërore dhe materiale, ndërkohë që ndihmon të tjerët që edhe ata të kenë sukses në këtë rrugë.



FARKAS GABORNE
ANKICA PIRI
GABOR FARKAS
managerë

Disfata është korridori i suksesit

Më lejoni t'iu thërras vëmendjen për disa mendime, dhe në universitet tregohuni tolerant përsa i përket mangësive në stilin e shkrimit, sepse këto rreshta nuk po shkruhen nga shkrimtarë me titullin Kazinczy.

Duke shfletuar numrat e mëparshëm të revistës mund të takohemi me të ashtuquajturat „historitë e suksesit”. – ishte vetëm, nuk u morr njeri me të, por prapë pati sukses..., – s'e morrën seriozisht, luftoi dhe pati sukses..., – e hoqën nga puna, të gjithë i kthyen shpinën, por pati sukses...

I besoja dhe jo këto histori.

Me thënë të drejtën, unë nuk di të shkruaj vetëm për suksese. Për faktin se ndryshimi i pikëpamjes së bashkëshortes sime – i cili në pamje të parë nuk pati shumë sukses tek unë – nuk më bindi, madje ajo duhet të ecte kundër rrymës (për këtë i kërkoj të falur). Nga se apo nga cili bëhet një histori jete e suksesshme apo e dështuar?

Jeta e secilit prej nesh është një histori, skenari i të cilës shkruhet nga fati apo zgjidhja e halleve – si do që ta quajmë –, por fakti që në historinë tonë do të bëhemi personazhe kryesore apo dytësore, kjo varet vetëm nga ne. Natyrisht me këtë nuk dua të them se të jesh personazh dytësor nuk është diçka

e mirë, por zakonisht personazhi kryesor mbahet mend më mirë në fund të filmit.

Nëse je i aftë për ndryshime, atëherë ndryshon edhe mjedisi yt! Sa i zgjuar ishte ai që e zbuloi këtë? Por sidoqë ta marrim këtë fjali, prapë duhet ta gëlltisim si fëmijët e vegjël shurupin (më fal xhelin Natur).

Të ndryshosh, të besosh, të dish, të luftosh, këto janë të gjitha fjalë, kuptimin e të cilave e dimë mirë, por prapë nuk i fusim me gjithë qejf në skenarin e jetës sonë, dhe nëse e bëjmë, i vendosim me shkronja të vogla në fund. Nëse arrijmë të adaptojmë kuptimin e fjalëve dhe t'i nisemi rrugës, në fund të së cilës mendojmë se mund ta hedhim nga supi thesin e imagjinuar, atëherë duket se ky është vetëm një stacion ku ndalojmë të marrim një frymë dhe t'i themi vetes që edhe këtë e arritëm. Por të mos harrojmë që nuk jemi akoma tek qëllimi. Pra, duke ditur këto pasojnë disa kujtime nga bashkëshortja ime, pasi kujtesa i zbukuron pengesat e kapërcyera.

„Një burrë pa besim, i cili që atëherë e merr vetë flamurin”

Punoja në një institucion financiar të huaj si njeri me dy diploma, plot me ambicie dhe entuziazëm. Nuk kisha ndonjë problem dhe isha e kënaqur me atë që kisha arritur, pasi punoja në vendin e punës që ëndërroja.

Në thelb isha pionere e mendimit materialist dhe praktik, duke e ndërthurrur këtë me shifra dhe kamata.

Asnjëherë nuk më kishte shkuar ndër mend të ndërtoja rrjet, pasi për mua kjo nuk do të thoshte tjetër, veçse bezdisjen e të tjerëve. Dhe kisha një mendim rreth njerëzve që e merreshin me të.

Por prapë si përfundova këtu me një qëndrim të tillë? Kjo ndodhi falë sponsoreve sime, **Ibolya Czaszar**. Ajo ishte ndryshe, nuk dukej agresive dhe e ngjitur. Pastaj ajo që punonte me llogarinë e saj bankare nuk ishte diçka e zakonshme. Mua më bëri kureshtare qarkullimi i parave në llogarinë e saj. Aq sa u ulëm të bisedonim, e cila më pas u ndoq nga shumë biseda të tjera pranë një kapuçinoje. Nuk ishte plani marketing, por më tepër rrezatimi i saj që më tërhoqi dhe ma bëri më simpatike çështjen.

Më pëlqente t'i mbështesja faktet me profesionizëm, prandaj në një nga takimet e shumta morra edhe një shoqen time farmacistë, e cila e armatosur me kompetencën e saj profesionale e dëgjoi në mënyrë kritike planin marketing dhe produktet që për mua atëherë tingëllonin në gjuhën kineze.

Ishte një ndjenjë e çuditshme që kritikun që solla me vete për ndihmë i pëlqeu, kurse mua jo! Mendova se asaj i përshtatet kjo gjë nga ana profesionale, kurse unë po qëndroj më mirë në çështjet financiare. Aq më tepër që nuk merrja vesh nga çështjet mjekësore. Me këtë mendova se detyra ime morri fund. Por e mendova gabim, sepse Ibolya tha se jam me shumë fat që gjeta një bashkëpunonjës që me rastin e parë.

Nga përvoja me siguri edhe ju e dini që çfarë bën frika nga dështimi tek njeriu. Por nuk duhet të kemi frikë nga asgjë, vetëm nga frika – tha Roosevelti – por pavarësisht nga kjo

brenda meje ky proces nisi dhe e nënshkrova formularin e regjistrimit. Puna e shoqes sime farmacistë nisi shumë mirë, kurse unë nxirrja pretekste nga më të ndryshmet, i shkoja pas gjithçkaje, pyesja për gjithçka... nuk ishte e lehtë me mua (Gabor Farkas).

Aktiviteti i parë në të cilin morra pjesë ishte Lakitelek. Me thënë të drejtën i shikoja pak i habitur njerëzit, sepse pashë një mënyrë sjelljeje plotësisht ndryshe nga ajo që deri tani mendoja se ishte normale gjatë praktikës sime në bankë (psh. të gjithë buzëqeshnin, përqafonin dhe duartrokisnin njëri-tjetrin). Kjo ishte e pazakontë për mua. Pastaj në fund të ditës mendova se nuk janë këta njerëzit që ecin kundër rrymës, por jam vetë dhe të tjerët si unë. U ktheva në shtëpi dhe i thashë familjes sime që këtë biznes do ta ndërtoj edhe unë. Burri im nuk e kuptoi ndryshimin e menjëhershëm, tha që të qetësohem dhe të ta kthej prapa kutinë touch, ndoshta e shkëmbejnë. Meqë e pa se nga ana ime vendosmëria kishte kaluar në angazhim, ma NDALOI këtë gjë, e cila natyrisht tek unë pati EFEKT TË KUNDËRT. Në këtë kohë tek Gabori nisi një proces i gjatë, të cilin në Szeged e quajmë **efekti NDM**. Ky përbëhet nga inicialet e fjalëve **Ndaloj-Duroj-Mbështes**. Sa e bukur? Një familje e cila lufton krahë për krahë „për suksesin”, por edhe kjo kishte të bukurën e saj! E dimë se në të njëjtin drejtim me erën është e lehtë të ngasësh anije me vela, por në drejtim të kundërt, kjo është një luftë e vërtetë!

Filloi të më interesonte me të vërtetë biznesi dhe mendova se mua më mjafton edhe 1 orë punë në ditë. Po ta mendoja mirë nuk kisha ndonjë qëllim me të cilin do të kaloja në qendër të vëmendjes. Ti ke ndonjë qëllim? Edhe unë u përkisja nëpunësve të cilët jetonin sipas zakoneve. Shkoja rregullisht në aktivitete dhe doli gjithmonë e më mirë në pah e vërteta, të cilën e kisha

gjithmonë përpara syve. Më verbuan edhe mua mendimet e gabuara që kishin programuar në trurin tim. Ngulim këmbë pas gjërave të caktuara, kemi besim tek ato, kur janë pikërisht ato që na shkaktojnë gjithë vuajtjet. Nga janari 2005 nuk mund ta nxirrja më pretekstin që s'kam kohë, pasi duke qenë dy muaj shtatzanë morra leje. Zgjerova vazhdimisht. Më 19 mars na lindi djali dhe më mungonin vetëm katër pikë nga niveli i supervisorit. Duke e menduar, atëherë bëra gjëra jo të zakonshme, sepse pikërisht një ditë përpara lindjes në bufenë e klinikës punonim me sponsoren time për pikët e mbetura.

Ndërkohë burri im e pa se nuk mund të ndikojë në biznesin tim. Vetëm duroi e duroi.

Pastaj erdhën gjashtë muaj pushim „për shkaqe teknike”. Ai që ka fëmijë e di se përse mendoj. Edhe gjatë kësaj kohe kujdesesha për blerësit e mi dhe Ibolya më ndihmonte t'i mbaja në qendër të vëmendjes bashkëpunonjësit e mi. Pasi Adam-i u bë gjashtë muajsh, e fillova përsëri punën. Ai flinte në karrocë, kurse unë vetëm flisja, flisja e flisja...

Pastaj pasdite shpërnguleshim në zyrën e Szegedit. Adam-i hapat e para i hodhi në qilimin me pulëbardhën blu. Pavarësisht nga dorëheqjet e shumta dhe kontaktet e syve herë përbuzës, herë mbështetës, rezultati nuk po vinte. Tani e di se nuk bëra gjithçka në interes të suksesit, nuk tregova përruljen dhe vëmendjen e duhur.

Në shkurt 2006 në jetën tonë ndodhi një ndryshim rrënjësor, rreth të cilit flas gjithmonë me vështirësi. Shkatërrim i plotë, por sot e di se kjo disfatë nevojitej për të parë atë që e kisha deri në fund përpara syve. Ju e keni të qartë se çfarë ofron FLP-ja?

Rrugëzgjidhen nuk e morrëm gati – megjithatë e kishim përpara

syve -, pasi nuk dinim akoma të mendonim. Pastaj pas disa netësh pa gjumë lindi vendimi që i vuri të gjitha përpara: s'ka tjetër pas, veçse përpara përsëri! Nuk doja të isha një njeri i cili dorëzohet lehtë. Vendos më në fund! Mos prit të ndodh diçka që të vë në lëvizje!

Sponsorja ime ishte në Malajzi, asnjëherë nuk kisha pritur aq shumë njerëz se sa kur prita Atë. Vendosa që nuk dua ta pranoj atë që ndodhi, nuk dua të mar të përpjetën, dhe filluam të planifikojmë me forca të përbashkëta. Morra forcë, e dija se duhet t'i hedh me rregull hapat që më çojnë përpara në jetë. E kuptova se çfarë do të thotë FLP-ja për mua. Një forcë e madhe më ngriti në këmbë dhe unë përfitova nga mundësia.

Në mars marrëm vrull, pastaj erdhën përpjekjet e fundit. Për Adam-in një vjeçar kujdesej nëna ime, për të cilën e falenderoj shumë. Kishte mbrëmje kur djali nuk donte të vinte në shtëpi me mua, duke u kapur pas qafës së gjyshes qante: Ai do të qëndronte më, sepse e ndjen veten mirë pa mua... Këtë ndjenjë nuk ia uroj asnjërit, por e dija se çdo periudhë e keqe merr fund njëherë, pra edhe kjo është një gjendje kalimtare.

Prilli solli nivelin e assistant managerit. Me familjen time mezi e mbaja lidhjen.

Erdhi vera, kur në argëtimin e Adam-it u integrua edhe vjerra ime, gjë e cila më erdhi mirë, ishte një ndihmë e madhe.

Përsëri planifikim, përsëri punë! Në qershor 2006 në jetën e burrit tim mbërriti faza e fundit e efektit NDM, kur filloi të më mbështeste me gjithë forcat. Kjo ishte një ndihmë e madhe si për shpirtin, edhe për pikët e mia. Tregohuni të duruar, këmbëngulës, ambicioz dhe mjedisi juaj do ta shohë më në fund atë që shikoni ju!

Qershorin e mbylla me 44 pikë. Shumë njerëz mund të mendojnë se nuk mund të bëhet kaq shpejt! Për asnjë moment nuk më shkoi ndër mend që nuk do ta arrij nivelin e managerit. Po ta mendoj mirë, kjo më çoi përpara. U përqendrova vetëm tek qëllimi dhe nuk dëgjova asgjë që ju mund të keni dëgjuar. Në korrik arrita 76 pikë! Sa e çuditshme, edhe unë kam lindur në korrik të 76-ës! Kjo ishte një dhuratë e bukur ditëlindjeje.

Si përfundim nuk duhet të harrojmë që në skenarin e historisë sonë personazhet dytësore shpeshherë luajtën rol kryesor. Falenderoj sponsoren time **Ibolya Csaszar, Skuadrën dhe Familjen time.**

Suksese të shumta!



ANDRIJA DAMNJANOVIC
manager



Si filloi? Në verën e vitit 1998 Dr. Jozsef Benka më ftoi në një leksion. Më tha që nuk e dinte se përse bënte fjalë, por i kishte premtur shoqes së tij që do të shkonte, prandaj m'u lut që të shkoja edhe unë me të që të paktën të mos ndihej i vetmuar. Tha edhe se leksioni mbahej në një sallë ku pija ishte falas. Unë jam një person kurioz, prandaj nuk i duhej të më lutej shumë.

Rreth nëntë vit kalova në FLP

Në sallë një grua nxorri disa produkte në tryezë dhe filloi leksionin. U prezantua: quhet Veronika Lomjanski dhe është distributore e produkteve ALOE VERA në Novisad. Shpjegoi efektin e produkteve dhe që konsumimi i tyre është i domosdoshëm për çdo njeri.

Jam jo vetëm kurioz, por njëkohësisht edhe dyshues. I keni parasysh njerëzit e tillë? Jeni takuar gjatë punës suaj me të tillë? Karakteri im i fortë i pranoi me vështirësi ato që u thanë, por e kuptova në kohë që me një qëndrim të tillë mënjanohem nga efektet e mira dhe shkaktoj vetëm mosmarrëveshje. **Njëlloj si kur një tregëtar iu përgjigj kërkesës së blerësit që "... nuk ka patur, dhe nuk e di se kur do të ketë". Dhe kur pronari i dyqanit e dëgjoi, filloi t'i bërtiste punonjësit të vet që përse nuk iu përgjigj që "Për momentin nuk e kemi mallin që kërkonti, por e kemi porositur". Por çfarë deshte blerësi? – e pyeti i nxehur. Më pyeti – tha punonjësi – që a ka patur shi sot. Iu përgjigja që jo, dhe nuk e di se kur do të ketë.**

Shpeshherë marrim vendime të pamenduara pa e ditur se përse japim mendim. **Veprimet tona janë të lidhura me mendimet dhe jo me realitetin.**

Kur Veronika foli rreth pavarësisë materiale, ajo nuk më interesonte shumë, sepse kisha biznesin tim, makinë të mirë, si edhe në pushime mund të shkoja kur kisha dëshirë. Kështu ishte derisa bëri pyetjen e mëpasshme: **"A keni aq para sa mund të thoni që nuk keni nevojë**

për më shumë?!" Atëherë u mendova seriozisht për jetën time. Jeta është një dhuratë në të cilën e vendosim ne se sipas çfarë rregullave e luajmë. Nëse e pranoni jetën e dhënë ashtu siç është, e keni përvetësuar siç duhet shkencën e jetës. E njihni fabulën kur **i mençuri tregon Hënën, por i padituri nuk e shikon, sepse shikon vetëm rrugën e tij.** Shumë njerëz shikojnë vetëm atë që duan të shikojnë, dhe jo atë që i tregojnë. Të gjithë kanë veshë, por jo të gjithë i dëgjojnë këshillat e mira, sepse zhyten në mendimet e veta. Tregohuni të duruar edhe me ata. E di që do të tregoheni të tillë, ashtu siç u tregua me mua Veronika në atë leksion. Të gjithë e dimë që njerëzit e qeshur janë gjithmonë të mirë, por njerëzit e mirë nuk janë gjithmonë të qeshur. **Ndihmohuni njerëzit që të qeshin dhe t'iu mbushet zemra me kënaqësi, sepse çdo njeri pritet nga një mundësi shpëtimi të cilin ua ofroni ju.**

Nuk ekziston problem i pazgjidhshëm nëse zbatoni këshillat e sponsorit tuaj. Nëse mendoni se jeni ashtu siç iu tregojnë armiqtë, atëherë nuk e njihni siç duhet vetveten. Mos u bëni "dikush", "diçka", "të tillë" apo "të atillë"! Të jeni gjithmonë të pastër, njerëz me zemër të hapur të cilët kanë qëllime për të ralizuar. Kështu mund të keni sukses. **Për këtë më mësoi edhe mua Veronika dhe Stevani.**

Nuk e kishin të lehtë me mua, por e dimë se çfarë zemre dhe durimi kanë për të gjithë ne. I përcjellin në mënyrë të shkëlqyer njohuritë e tyre. Ai që nuk e bën këtë është

teve që

Disa u dorëzuan,
por unë nuk u përkas atyre!

si qerosi që mbedh krehër.

Edhe ju përcilluani njohuritë tuaja bashkëpunonjësve tuaj dhe ndihmojini ata ta kryejnë po aq mirë punën e tyre si ju. Njohuritë e marra në çdo kurs përgatitor përcilluani edhe bashkëpunonjësve tuaj në thellësi. Njohuritë e përcjella në kohë sjellin rezultate më të mëdha.

Përcjellja e njohurive është arteria e çdo pune.

Shumë pengesa krijohen pikërisht nga mungesa e diskutimeve dhe përcjelljes së njohurive në kohën e duhur. Shpeshherë nuk i shikojmë njerëzit ashtu siç janë në të vërtetë, por ashtu siç dëshirojmë ti shikojmë ata. Kur i shikojmë ata në pasqyrën e shtrembër të paragjyqimeve tona, nuk mund të japim njohuritë e duhura. **Përcillini njohuritë tuaja, sepse kjo është një ndihmë siç është buzëqeshja juaj, e cila kthehet gjithmonë nga ai të cilit ia tregoni.**

Është pretekst kur thoni që s'keni kohë ta dëgjoni deri në fund sponsorin tuaj. **Kjo është si të kosisni me kosë jo të mprehtë, dhe nuk e mprehni pavarësisht se e keni në dorë gurin mprehës.**

Mund të humbisni shumë kohë nëse nuk punoni siç duhet. **Shfrytëzoni njohuritë dhe përvojën e sponsorëve,** sepse ky është një mjet i shkëlqyer për të ecur përpara.

Me ndihmën e Veronikës dhe Stevanit edhe unë jam këtu, me gjithë të mirat dhe gabimet, sukseset dhe disfatat e mia. Jam këtu që edhe unë t'iu ndihmoj juve, dhe së bashku me ju t'u gëzohem sukseseve tuaja. Ndërtojeni urën e miqësisë dhe dashurisë, tregohuni të duruar dhe do ta shikoni se do të keni sukses!

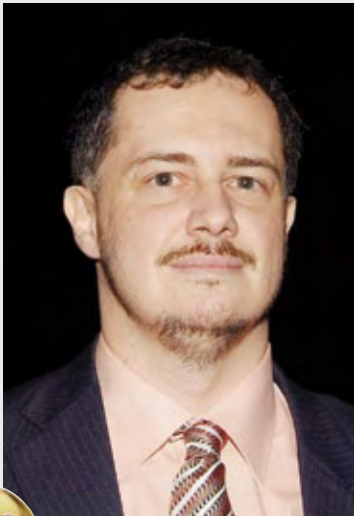
Çdo mësues gëzohet kur nxënësit i tejkalojnë arritjet e tij. Për mua përbëjnë një gëzim të madh 120 managerët që janë zhvilluar në

thellësinë e rrjetit tim gjatë nëntë viteve të kaluara.

Gëzohem akoma më shumë me shtatëdhjetëepesë fëmijët ALOE të lindur. Përbën një vlerë të papërshkrueshme për secilin prej nesh edhe shëndeti i rifituar me ndihmën e produkteve ALOE. Janë të shumtë ata që kanë zgjidhur vështirësitë e tyre materiale, dhe tani jam shumë i lumtur që i përkas familjes së madhe FLP.

Për gjithë sukseset e mia falenderoj sponsorët e mi diamant managerë **Veronika dhe Stevan Lomjanski.** Edhe në të ardhmen do ta vazhdoj rrugën në të cilën më udhëhoqën deri tani, sepse kështu mund t'i realizoj **qëllimet e mia.**





DR. TAMÁS SZABO
senior manager



Është një kënaqësi e madhe për mua që me rastin e Success Day mund të ndaj mendimet e mia me Ju, Miqtë e mi, dhe dëshiroj menjëherë të përfitoj nga rasti që t'i shpreh falenderimet e mia njeriut që ka meritën më të madhe në fluturimin e Hungarisë dhe rajonit të saj, të cilit i dimë për faleminderit kushtet e denja të punës sonë dhe të cilin unë e falenderoj për respektin e jashtëzakonshëm që tashmë për herë të dytë mund të qëndroj këtu përpara jush – faleminderit Sir Alexander Dr. Milesz dhe të premtoj që me punën time do të bëj gjithçka që sot të mos marr pjesë për herë të fundit në programin e Success Day.

Betimi i vë në zemrën

Përshëndetje të gjithëve! Miqtë e mi të dashur! Sot shpirti im i drejtohet shpirtit tuaj.

Betim. Nuk e di çfarë ndjenjash dhe mendimesh lindin tek Ju kur dëgjoni fjalën betim. Gjatë jetës sonë duhet të betohemi disa herë.

Njeriu detyrohet shpeshherë të bëjë betim, kur mbaron një shkollë, kur hyn në një organizatë apo në një vend pune, apo me rastin e një aktiviteti sportiv apo feste.

Forever nuk kërkon betim, nuk të detyron në mënyrë të rreptë të bësh betim me fjalë të përcaktuara nga punëdhënësi, shkolla apo organizata – pasi një betim i tillë nuk vlen shumë. Betimi i vërtetë lind vetë, pa sforcim, në zemrën dhe shpirtin tënd.

Edhe unë kam bërë shumë betime, jam betuar kur u emërova doktor, kur hyra në urdhrin e avokatëve, kur u bëra kalorës dhe kush e di se sa herë... Asnjëherë nuk e kam ndërjerë solemnitetin e vërtetë në zemrën time, nuk më është mbledhur gryka gjatë betimit, e bëra si detyrim, pa të cilin nuk mund të merrja dot lishencën e dhënë, nuk mund të bëhesha dot anëtar i organizatës. Natyrisht ndërmjet këtyre ka patur edhe momente të rëndësishme, të cilat kanë përcaktuar një pjesë të mirë të jetës sime, por gjatë dhënies së betimit më ka folur goja dhe jo shpirti.

Solemnitetin e vërtetë e ndjeva kur bëmë betimin e martesës sonë. Kjo ishte diçka tjetër, unë desha ta bëja këtë betim, dhe u betova vetë,

i mbushur me dashuri, që të jem partner besnik i bashkëshortes sime – në të mira e në të këqija.

Një flakë dhe betim i vërtetë në zemrën time lindi kur më lindi vajza, dhe u betova me shpirt të pastër që do ta mbroj me jetën time nga gjithçka këtë jetë të vogël që krijuam. Pra, betimi i vërtetë për mua ishte krijimi i sigurisë dhe lumturisë për familjen time.

Dhe për këtë kërkova mundësinë, punova shumë, u përpoqa të bëja një punë të mirë, por gjatë kësaj nuk mund t'i shikoja pothuasje aspak ata për të cilët e bëja gjithë këtë: familjen time. Dhe zgjidhja ishte deri në fund përpara syve të mi, sepse disa muaj pasi më lindi vajza morra vesh rreth qenies së Forever-it dhe e dëgjova mundësinë materiale që vjen nga kjo nga goja e **Jozsef Szabo-s**. Por për fat të keq dëgjova fjalën e një njeriu të lig që e konsideroja shok dhe nuk bëra atë që duhet të bëja.

Do ta kisha humbur ndoshta përgjithmonë mundësinë e jetës sime po të mos kisha një bashkëshorte e cila me një luftë këmbëngulëse disa vjeçare e mposhti kufizimin, fodullëkun, ngushtësinë time, dhe solli në jetën tonë pavarësinë, sigurinë, dhe vlerësimin material që vjen së bashku me dashurinë dhe vlerësimin moral – pra JETËN. Kjo JETË ndezi shumë zjarre në shpirtin tim, njëra më e bukur se tjetra, zjarre pa egoizëm dhe agresion, këto zjarre janë managerët tanë, **Maria Jedit, Dr. György Szilagyi dhe Dr. Eva Molnar Dr. Szilagyi, Imre Kovacs, Szabolcs Szakaly**

rtetë lind tënde

dhe Magdolna Szilagy Szakalyne, Sandor Nagy dhe gruaja e tij, Kati, Zsolt Györi dhe Anita Garai dhe njerëzit që së shpejti do të bëhen manager, **Zoltan Szavo dhe Andrea Lupo Szavone, Dr. Denes Kozma, Janos Toth.** Këto zjarre janë ata njerëz të cilëve ua di shumë për faleminderit, **Jozsef Szabo, Dr. Anna Schmitz, Zoltan Ramhab, Dr. Adolf L. Kosa, Miklos Berkics.**

Shumë njerëz më pyesin që nuk më vjen keq për gjithë atë që lash pas. Jo. Në krahasim me dashurinë dhe bukurinë e shumë, ajo që lash pas është zilia, shtypja dhe rivalizimi. Në krahasim me sigurinë dhe pavarësinë, ajo që lash pas është skllavëria si avokat, efekti – “zura një avokat”.

Nuk dua të qahem. Unë e desha edhe atë, unë e dua edhe këtë. Edhe aty bëja para, edhe këtu bëj para. Aty nuk isha i lumtur, kurse këtu jam. Kaq. Asnjëherë nuk do mund t'ia shpërblej dot gruas sime që më solli në këtë rrugë dhe është partnerja ime në punë.

Sado mirë që shkojnë punët, ndodh që njerëzit kanë ditë të vështira. Kur u ngrita nga gjumi pas një dite të tillë, gruaja më kishte shkruar një letër ku lexohej edhe një vjershë:

Burri përpara pasqyrës

*Nëse e merr atë që dëshiroje,
duke luftuar,
Dhe bota një ditë të bën mbret,
Shko përpara pasqyrës
dhe shiko veten,
Dhe shiko se çfarë do të
thotë ai burri.*

*Sepse ai nuk është as nëna,
as babai, dhe as gruaja jote,
Ai që ka mendimin më të
rëndësishëm rreth Teje,
Që ka gjykimin më të rëndësishëm
në jetën tënde s'është tjetër,
Veçse burri që të shikon nga pasqyra.
Atij duhet t'i vish pas qejfit, me
zërin e të tjerëve mos u merr,
Pasi Ai është i vetmi që do ta
kesh gjithmonë shok.
E ke kaluar edhe provën
më të vështirë,
Nëse burrin që të shikon
nga pasqyra e ke shok.
Mund të jesh kushdo, edhe i
suksesshëm,
Por burri në pasqyrë të thotë
që je pa vlerë,
Nëse nuk mund ta shikosh në sy.
Mund ta gënjeshtrosh
për vite me radhë,
Dhe mund të meritosh rrahje
shpatullash,
Por fundi do të jenë lotët
dhe thyerja e zemrës,
Nëse gënjen burrin që të
shikon nga pasqyra.*

Bashkëshortit tim të dashur,
Tamas. Lexoje gjithmonë kur të
lindin dyshime, kur je pa qejf, kur
lëkundesh!

Me aftësitë dhe këmbënguljen
tënde mund të arrish gjithçka, edhe
pikësnyimin më të madh! Nëse e
dëshiron, nëse e dëshiron shumë.

Unë të kam qëndruar gjithmonë
pranë në kohët e vështira,
atëherë edhe tani së bashku jemi
të aftë për gjithçka!!! Mund ta
arrijmë!!! Bashkëshortja jote e
dashur: Ibolya.

Falenderoj gjithashtu vajzën time,
Mercedesz, e cila më jem besim,
më mbështet dhe jam i sigurt që
në moshën 18 vjeç e dy muaj do të
bëhet manager e Forever-it!

Një ditë vajza ime më çudit me këtë
fjali: “Baba, asnjëherë mos ndalo
në mes të rrugës, sepse nuk e arrin
dot qëllimin!” Tani afër kur ula
mbrojtësen nga dielli në makinë, më
ra në prehër një letër ku vajza ime
kishte shkruar po këtë fjalë dhe e
kishte fshehur në makinë që ta gjeja.
Në jetën time kam qenë krenar për
shumë gjëra, por asnjëherë s'kam
qenë me të vërtetë krenar për veten
time. Tani që qëndroj këtu përpara
jush, Miqtë dhe Skuadra ime e
mrekullueshme, mund të krenohem
me veten time dhe mendoj se Nëna
ime, e cila për fat të keq s'mund
ta përjetonte këtë, sot është tepër
krenare për djalin e saj.

Pavarësi, dashuri, siguri – unë e
kuptova dhe të lutem që edhe Ti ta
kuptosh që këto i meriton secili prej
nesh, por vetëm nëse shpirti ynë
nuk mbushet me mendjemadhësi
dhe paturpësi, por me përulje dhe
falenderim për gjithçka që mund të
përjetojmë në jetë. Pra, në jetën time
u ndezën shumë zjarre të vogla dhe
këto zjarre të vogla u bashkuan në një
zjarr të madh, në zjarrin e respektit
dhe dashurisë, dhe në shpirtin tim
pa asnjë detyrim lindi betimi, fjalët e
të cilit nuk m'i diktoi askush: do t'u
qëndroj gjithmonë besnik Juve, Miqtë,
Vëllezërit, Bashkëpunonjësit e mi, do
të qëndroj gjithmonë besnik ty Rex,
të cilit ia dimë për faleminderit këtë
mrekulli, do të qëndroj gjithmonë
besnik ty Forever!





**SVETLANA
KLENKOVSKI**
managere



**U uroj të gjithëve
një ditë të bukur! Sot kam
nderin e madh të flas rreth
vetes dhe rolit tim në radhët
e kompanisë Forever
Living Products.
Jam e sigurt që këtë e
meritova me punën dhe
dashurinë time për bimën e
mrekullueshme Aloe.**



E DUA FLP-N...

Admirimi im nuk më është ulur aspak gjatë gjashtë viteve të kaluara. Përparimi im vazhdon mëtej në rrugën e shkelur pas nivelit të managerit drejt arritjes së pikësnyimeve edhe më të larta. Përdor gjithë njohuritë e mia që si atyre që marrin pjesë për herë të parë në aktivitetin tonë, edhe atyre që vijnë këtu prej kohësh, t'ua përcjell me zjarrin e duhur mendimet dhe historinë time rreth momenteve kyçe të karrierës sime.

Me burrin tim sportist, me Baranko Klankovski-n me zemër të madhe lojtari, krijuam një familje të lumtur.

kemi katër fëmijë dhe pesë nipër e mbesa të vogla.

Kam punuar si nëpunëse në një bankë. Kam udhëtuar shumë, dhe gjatë udhëtimeve të mia zyrtare kam parë gjithë botën. Natyra ime jo e qetë dhe etja për sukses më sollën mundime të mëdha. Puna më mundoi jo vetëm nga ana fizike, por edhe nga ana shpirtërore, por prapë nuk bëja më shumë para se sa mjaftonte për të mbijetuar. Isha e pakënaqur dhe e trishtuar. U sëmura plotësisht në punë. Hoqa dorë nga banka dhe krijova biznesin tim privat. Për fat të keq edhe ky nuk

solli ndryshim të madh në jetën time. Më dukej vetja sikur vërtitesha në një det me stuhi dhe nuk mbahesha në asgjë që më jepte siguri. Dija të notoja, por i shikoja si e pafuqishme dallgët e mëdha që më afroreshin dhe më kërcënonin të më mbysin përgjithmonë. Dhe njëherë errësira e madhe u thye nga rrezja e ndritshme e shpresës. U shfaq dikush i cili më hodhi gomën e shpëtimit. Atëherë varej vetëm nga unë që e pranoj ndihmën dhe largohem nga deti i egërsuar, apo e refuzoj dhe mbytem përfundësisht. Shpëtimtari im, ju me siguri e mendoni, ishte SPONSORI IM! (E felenderoj shumë Dragana

Janovi Novakovi-n për këtë ndihmë të madhe)

Në vitin 2000 tek fqinjët e mi morra pjesë në një prezantim që bënte fjalë rreth produkteve të shkëlqyera Aloe të kompanisë FLP. Atëherë nuk e dija akoma se çfarë dëshiroj, sepse brenda meje përziheshin ndjenja të ndryshme. Nuk mund ta pranoja gjendjen time, por nuk e dija se a mund ta ndihmoj vetveten. Çdo ditë nxirra pretekste, sepse nuk e pranoja se të sëmurët mund të ndihmohen në rrugën drejt shërimit edhe nga një produkt që nuk është ilaç. Burri im u përpoq me gjithë forcat e tij të më mbushte mendjen të konsumoja produktet Aloe, sepse si sportist profesionist vështirësitë në lidhje me sportin nga dita në ditë mund t'i mposhte vetëm me marrjen e plotësuesve ushqimor me bazë natyrore. Ndodhi mrekullia! Ia dëgjova këshillën dhe për tre muaj mposhta miomën e krijuar në organizmin tim! Dhe duhet të shkonim në operacionin e planifikuar! Sot e di që produktet e FLP-s mund t'i konsumoj e qetë dhe më pëlqejnë shumë, sepse ato më shpëtuan nga stuhia më e madhe e jetës sime. Besoja plotësisht tek produktet dhe luftoja mëtej për shëndetin tim. Në prezantime me siguri keni dëgjuar shpeshherë nga miqtë tuaj më të mirë (sponsorët) rreth forcës së besimit. Këtë mua ma shpjegoi Dragana Novakovic-i im e dashur.

Sponsorët tuaj kanë dalë deri tani nga disa stuhi me ndihmën e sponsorëve të tyre, prandaj e dinë mirë se si duhet t'ua përcjellin njohuritë e tyre bashkëpunonjësve të ardhshëm, të cilët bëhen njëkohësisht edhe miqtë e tyre.

**MOS U MENDO SHUMË!
PRANOJE EDHE TI NDIHMËN!**
Mëso si të ndihmosh të tjerët që edhe ata të jenë të shëndetshëm, të lumtur dhe njëkohësisht edhe milionerë të suksesshëm. Siç do e thoshte edhe miku ynë më i mirë, Rex Maughan: "KUSHTOJI KËSAJ JETËN TËNDE!" Ndërkohë duhet të sundosh mbi ambiciet e tua. Duhet të besosh tek fati, por duhet të dish se **FATI NUK VJEN VETË, DUHET**

TË LUFTOSH PËR TË! Duhet të vendosësh! Në fillim vendosi vetes pikësynime të vogla, pastaj gjithmonë e më të mëdha! Mëso që duke besuar tek të tjerët, më shumë besoj tek vetvetja! Duhet të thuash Të Vërtetën edhe kur ajo të dhemb! Duaji të gjithë dhe mësoi që edhe ata t'i duan njerëzit! Respektoi njerëzit dhe mos i shfrytëzo ata! Mos i vendos interesat e tua në varësi të vendimeve të të tjerëve! Bashkëpunonjësit e tu të ardhshëm konsideroju si partner të barabartë! Tregohu konsekuent edhe kur të duket sikur ashtu nuk do të kesh sukses!

Vlerat e vërteta njerëzore nuk dallohen kur gjithçka është e bukur dhe e përkryer, por kur pavarësisht nga vështirësitë u qëndrojmë besnik ndjenjave, fjalëve dhe veprimeve tona. **KUR E ARRIN KËTË, MUND TË NISESH NË RRUGËN DREJT SUKSESIT!**

Të gjithë priten nga një rrugë që i çon drejt lumturisë, e cila s'është aspak e thjeshtë, por mund të përshkohet vetëm me vullnet dhe besim të fortë. **KËSHTU DO TË BËHET E THJESHTË DHE E PASTËR.**

Forca e punës në skuadër zgjon tek të gjithë vlerat që flenë brenda nesh. Kjo luftë nuk është e lehtë. Ndonjëherë mund të sundohesh nda ndjenja sikur të gjithë të lanë në baltë, të zhgënjyen, nuk të respektojnë, derdh gjak nga plagë të shumta, por koha dhe besimi në punë t'i shëron plagët. Duhet të besosh në forcat, ndershmërinë, dashurinë tënde, merr përsipër detyrimet e tua, tregohu konsekuent, dhe përpjekjet e tua do të kurorëzohen nga sukcesi. Po të tregoj se si mund ta arrish gjithë këtë:

- Produktet tona rrisin rezistencën e organizmit.
- Mos u përpiq t'i bindësh me çdo kusht të gjithë që të shpërndajnë produktet tona.
- Duhet t'ua thush të gjithëve që të mos presin mrekulli.
- Mos i shit njohuritë e tua, por përcillua të tjerëve.

- Mos premto parajsën tokësore, sepse rruga drejt suksesit kërkon shumë punë dhe mënjanim.
- Vetëm me punë të ndershme dhe sinqeritet mund t'i bindësh të interesuarit që të bëhen konsumatorë të produkteve dhe punonjës të kompanisë FLP.

Lufta dhe dashuria e madhe e investuar në punë së shpejti do të sjellë në jetën tuaj vlera të vërteta dhe ndryshime të mëdha, të cilat do të vihen re nga gjithë mjedisi juaj.

FLP-JA ËSHTË PAMJA E TË ARDHMES, MË BESO, ËSHTË NJË VENDIM I ZGJUAR TË HYSH NË RADHËT TONA!

Të tregohemi këmbëngulës dhe të guximshëm gjatë punës sonë, t'i vlerësojmë karakteristikat e mira të njerëzve të suksesshëm, t'i shmangim njerëzit e dështuar, dhe të ndjejmë përgjegjësinë e duhur për bashkëpunonjësit tanë të rinj e të vjetër gjithashtu.

Yjet e mi, bashkëpunonjësit e mi të dashur, ndjej forca dhe dashuri të mjaftueshme në vetvete për të gjithë ju dhe miqtë tuaj të ardhshëm. Ftojini ata në radhët tona dhe bëhuni tregues të mirë në rrugën e tyre drejt suksesit. Ju do të jeni Ylli im i Mëngjesit, do të shkëlqeni në qiell. Jeta juaj të karakterizohet nga bamirësia, ndihma e miqve dhe të njohurve, sepse kjo kontribuon që familja FLP nga dita në ditë të bëhet më e madhe dhe më e suksesshme.

Falenderoj gjithë anëtarët e skuadrës sime FLP dhe linjat e mia vëllazërore, sepse edhe kohën time të lirë e kaloj me kënaqësi me ta. Falenderoj gjithë punonjësit dhe drejtuesit e kompanisë FLP për ndihmën e tyre. Gjithë mysafirëve të pranishëm u uroj që puna juaj e drejtë dhe këmbëngulëse të kurorëzohet nga sukcesi në rrugën drejt nivelit diamant manager.

Faleminderit për vëmendjen tuaj. Ju dua shumë, **Cecilia** juaj!





CLEAN 9

Sipas studimit të zakoneve tona të blerjes çdo vit konsumojmë shtatëdhjetë kile sheqer dhe masatarisht 566 shishe me pije freskuese.

Kontrulli i përbërjes së produkteve është faktori më i rëndësishëm gjatë çdo blerjeje, pasi shumica e ushqimeve të paketuara paraprakisht përmban shumë lëndë shtesë dhe kimikale shpeshherë të rrezikshme, madje rrezikohemi edhe nga ndotja e përditshme e ajrit. Sipas jush ku shkon gjithë ky helm? Mendojeni mirë, organizmi jonë duhet të luftojë me to. Pra, s'ka dyshim se sa e rëndësishme është që çdo ditë të bëjmë diçka për shëndetin dhe mirëqenien tonë të përgjithshme.

Burimi: Forever Int. November 2006/Issue 68



Me programin tonë pastrues nëntë ditor mund të niseni në rrugën e jetesës së shëndetshme, sado me pengesa dhe e vështirë që dukej deri tani.

Është diçka e natyrshme që ta pastrojmë rregullisht organizmin tonë, por përse vetëm nga jashtë? Specialistët e ushqimit dhe të shëndetit janë prej një kohe të gjatë në një mendje që organizmi ynë duhet të pastrohet edhe nga brenda, duhet t'i largojmë rregullisht lëndët helmuese dhe mbeturinat që hyjnë brenda tij, pasi këto e dëmtojnë shumë shëndetin tonë. **Clean 9** gjatë një programi nëntë ditor e pastron organizmin tonë nga lëndët konservuese dhe lëndët e tjera kimike të dëmshme, ndërkohë që nis djegien e dhjamrave të tepërta të grumbulluara. Programi plotësues ushqimor dhe pastrues Forever Clean 9 përmban katër nga produktet tona: Xhel Aloe Vera, Forever Lite Ultra me shije çokollate ose vaniljeje,



Forever Bee Pollen, Forever Garcinia Plus. Këto produkte e mbështesin organizmin tonë me lëndët e tyre vepruese duke plotësuar njëra-tjetrën gjatë kurës nëntë ditore.

Është e rëndësishme të dimë se organizmi ynë e ka tepër të vështirë të absorbojë lëndët ushqyese me rëndësi jetike nga ushqimet dhe plotësuesit ushqimor të konsumuara nëse aparati tretës është plot me kimikalet e grumbulluara gjatë

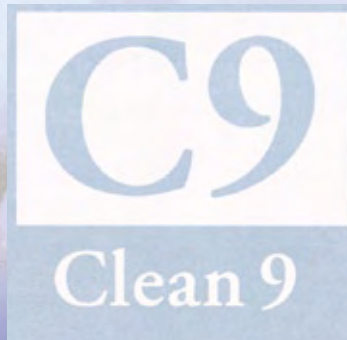
viteve, të cilat hyjnë nëpërmjet lëndëve shtesë dhe ndotjeve të ndryshme. Me programin nëntë ditor mund të nisesh në rrugën e jetesës së shëndetshme, sado e vështirë që na dukej deri tani për t'u realizuar.

Organizmi i njeriut për ruajtjen e shëndetit ka nevojë për 22 aminoacide, ndërmjet të cilave tetë janë esenciale, këto mund të prodhohen nga organizmi. **Xheli Aloe Vera** i përmban të tetë aminoacidet esenciale, si dhe është i aftë t'i zbusë dhe t'i tresë ndotjet nga aparati i zorrëve, si dhe ndihmon në nxjerrjen e tyre nga organizmi. Xheli Aloe Vera përveç efektit të tij detoksikues luan rol edhe në normalizimin e tretjes dhe asimilimin efektiv të proteinave, ndërkohë që e ndihmon organizmin tonë të çlirohet edhe nga bakteret e dëmshme. Xheli Aloe Vera është një mjet i përsosur gjatë pastrimit të brendshëm të organizmit tonë.

Pijet plotësuese ushqimore **Forever Ultra Lite** me shije çokollate dhe vaniljeje janë mjete të domosdoshme të programit të suksesshëm pastrues dhe dobësues. Specialistë të shkencës ushqimore përcaktuan se me ndihmën e dietës me përmbajtje të lartë proteinash dhe të ulët karbohidrateve edhe Ju mund të bëheni i shëndetshëm dhe elegant. Forever Lite Ultra përmban 55% më shumë proteina dhe më pak se gjysma e karbohidrateve në krahasim me Forever Lite-n e zakonshme, madje falë përgatitjes moderne ka edhe shije të mirë. Me ndihmën e Forever Lite Ultra mund të jeni të sigurt që organizmi juaj merr çdo lëndë ushqyese të rëndësishme dhe të nevojshme, ndërsa lëndët shtesë dhe kimike të dëmshme mund t'i shmangni!

Forever Bee Pollen është një nga plotësuesit ushqimor më kompleks. Bee Pollen përmban gjithë spektrin e vitaminës B, si dhe vitaminën C. "Qendra për Shëndetin e Femrave" (Center for Women's Health Care)

na tërheq vëmendjen që edhe nëse e konsiderojmë të shëndetshëm ushqimin tonë, prapë mund të ndodhë që nga disa vitamina dhe lëndë minerale konsumojmë më pak se sa ka nevojë organizmi ynë.



Forever Bee Pollen përmban edhe beta-karotin, lëndë të ndryshme minerale, enzima, koenzima, karbohidrate, proteina dhe 22 aminoacide. Prandaj e konsiderojmë si element të domosdoshëm të programit Clean 9. Por Forever Bee Pollen nuk është i mirë vetëm si lëndë ushqyese, por edhe në metabolizmin e yndyrave, qarkullimin e gjakut, aparatit e tretjes, sistemin imunitar dhe sistemin nervor. Është mirë ta siguronit edhe pas përfundimit të programit nëntë ditor.

Frutin e Garcinia Cambogia-s e përdorin prej shekujsh në kuzhinë dhe si bimë mjekësore. **Forever Garcinia Plus** është anëtar i përkryer i programit Clean 9, pasi përmban shumë komponentë të cilët ndihmojnë organizmin në uljen e peshës. Komponenti i tij kryesor është acidi hydroxi-citrik (HCA). Burimi i HCA-s është lëkura e frutit. Analizat laboratorike vërtetojnë se HCA pengon depozitimin e karbohidrateve në formë dhjami duke penguar enzimën e këtyre proceseve. Nëpërmjet kësaj organizmi djeg dhjamin ekzistues, duke ndihmuar kështu akoma më shumë efektivitetin e dietës sonë me pak yndyra. Përveç këtyre Forever Garcinia Plus ul edhe oreksin, efekt i cili është tepër i dobishëm gjatë programit të kontrollit të peshës.

Me ndihmën e programit plotësues ushqimor dhe pastrues **Clean 9** bëheni aq aktiv dhe të gjallë sa që e ndjeni që po ecni në rrugën më të mirë. Hapi tjetër do të jetë programi Lifestyle 30, i cili e tregon veten nga dita në ditë si vazhdim i kontrollit intensiv të peshës dhe mjet mbrojtës i shëndetit. Me ndihmën e Lifestyle 30 mund të mësoni si ta ruani elegancën e fituar, ndërkohë që organizmi juaj do ta dijë për faleminderit që shëndetin dhe pastërtinë e përdorni si parim kryesor. Kush tjetër do të kujdesej kështu për Ju përveç vetes suaj? Urime për vendimin dhe iu përshëndesim në rrugën shëndetit dhe



SHPALLJE KONKURSI

Shpk. **Forever Living Products Hungari** shpall një konkurs shtypi me rastin e përvjetorit të dhjetë të kompanisë në Hungari. Në këtë konkurs mund të marrin pjesë të gjithë përfaqësuesit e medias elektronike dhe të shtypit, të cilët kanë dëshirë të përgatisin ndonjë shkrim, raport, artikull apo publikim rreth temave të dhëna në konkurs. Punimet e publikuara, kasetat e programeve të radios dhe televizorit, si dhe kopjet e tyre, ose ndoshta dvd-t apo kasetat e ndryshme të nxjerra gjatë periudhës së konkursit dërgojini në adresën e mëposhtme:
1067 Budapest, rr. Szondi 34. Në zarf shkruani: Ofertë shtypi FLP.

Konkursin e shpallim në dy tema:

1. Historia e bimës Aloe Vera dhe roli i saj në ruajtjen e shëndetit dhe krijimin e një mënyre më të shëndetshme jetese.
2. Multi level marketing si forma tregëtare më efektive e shekullit XXI, historia, përhapja e saj, mendimet e gabuara në lidhje me ndërtimin e biznesit.

Periudha e konkursit: nga 20 mars 2007 deri më 20 maj 2007.

Punimet vlerësohen nga specialistë me emër.

Shpallja e rezultatit: më 26 maj 2007, në Ditën e Suksesit të FLP-s në Arenën Sportive Laszlo Papp të Budapestit.

Shpërblimet: Tre vendet e para marrin shpërblime parash:

1. 200 000 Ft
2. 150 000 Ft
3. 100 000 Ft

U japim shpërblime me vlerë edhe autorëve të punimeve të shkëlqyera, si përshembull një fundjavë wellness në kështjellën e Szirak-it, bileta make-up, kozmetike dhe masazhi në qendrën kozmetike të FLP-s.

Juria ka të drejtë t'i përmbledh apo t'i mbajë shpërblimet në varësi të nivelit të konkursit. Presim sa më shumë punime, dhe pjesëmarrësve u urojmë punë të suksesshme.

Shtypi

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari.

Redaktori: FLP Magyarországi Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Redaktori kryesor: Dr. Milesz Sándor

Redaktor: Kismárton Valéria, Veress Angéla, Rókás Sándor

Fotografia e kopertinës: Bakos Veronika

Përgatitja për shtypje: Tipofill 2002 kft.

Grafika: Teszár Richárd, Buzássy Gábor

Shtypi: Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 49 250 kopje

Për përmbajtjen e artikujve shkruarit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!

Përkthyes, redaktues: shqip: Dr. Marsel Nallbani – kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko

– serb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana



ABOVE & BEYOND

FOREVER LIVING PRODUCTS SUPER RALLY 2007 AUG 2-4



www.flpseeu.com

FOREVER



*I mirëpresim të gjithë
punonjësit tanë që
duan të mësojnë dhe
pushojnë*

Sonya
Color Collection

*në Qendrën
Mësimore dhe të
Shërbimit Sonya.*



Orari i hapjes në **Magazinën** tonë
(1183 Budapest, rr. Nefelejcs 9–11) **e hënë, e martë, e enjte:** 14:00–20:00,

në **Qendrën** tonë
(1067 Budapest, rr. Szondi 34, kati II) **e mërkurë, e premte:** 13:00– 17:00.

Punonjësit e qendrës së re, masazhatorët Ildiko Hrnicsjar dhe Csilla Fülöp
dhe specialistja e kozmetikës Ildiko Meszaros (06-20/457-1155).

Ata që duan të zbukurohen dhe të mësojnë në qendrën mësimore
priten vazhdimisht nga Kata Ungar!



Hotel Kastély Szirák
3044, Szirák, Petőfi út 26.

Tel.: (0036)32-485-300
e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

FOREVER RESORTS

HOTEL KASTÉLY
SZIRÁK

Nga muaji maj, pas dorëzimit të qendrës Wellness mysafirët tanë që dëshirojnë të pushojnë i presim me më shumë shërbime. Sigurojmë një ambient të qetë dhe miqësor për organizmin e kurseve përgatitore të grupeve të distributorëve.





Sonya[®]
Color Collection