

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

# FOREVER



March 2014 | XVIII Issue 03

## FIT & *fresh*



# CLEAN 9

# GUXO TË ENDËRROSH GJËRA TË MËDHA!

**Mirëmëngjes të gjithëve! Po vjen marsi, dhe po afron Dita e Shën Patrikut. Dëshirojmë të përgëzojmë distributorët tanë irlandezë kudo ku veprojnë nëpër botë dhe zyrat tona në Irlandë për sukseset e arritura gjatë vitit 2013. Ata e kanë nisur mirë për të qënë edhe këtë vit të sukseshëm. FLP e Irlandës kishte caktuar si objektivi të bëhej vëndi i kualifikuar për Chairman's Bonus dhe tani ata do ta marrin këtë shpërblim!**

Duke folur për objektivat, më ra ndër mend një tabelë xhami që gjëndet në zyrën e Gregg-ut që ju dha në Super Rally-in e dy viteve më parë në Phenix. Mbi të janë shkruar në gjuhë të ndryshme: „Angazhohem” dhe poshtë kësaj është lënë një vend bosh, që gjithsecili të shkruajë angazhimin e tij. Këto tabela tërheqin vëmendjen për objektivat që i ke vënë vetes dhe që duhen arritur. Në tabelën e Gregg-ut është shkruar: „Angazhohem... 20 mijë vetë”

Pra objektivi i tij ishte që të mbushte me 20 mijë distributorë stadiumin olimpiq O2 të Londrës në Global Rally-n e ardhshëm në fund të prillit. Duhej guxim të shkruaje shifrën 20 mijë, dhe ta lije mbi tavolinë që ta shikojnë të gjithë. E di se Greggu u angazhua maksimalisht me këtë objektivi, por vallë a e mendoi mirë ai çdo të thotë të çosh në Londër 20 mijë vetë? Kur e mendon, ai është njëllor si ne të tjerët. Udhëtimi gjithmonë përmban druajtje, dyshime e të papritura, por drejtim do të thotë guxim që „Frikën ta ndjesh, por patjetër ta flakësh tutje,,!

Besoj se e dini se tani biletat e stadiumit O2 janë shitur të gjitha. Por me qënë se kërkesat janë të shumta, grupi i organizimit të Global Rally-t po punojnë fort të riorganizojnë skenën për të

krijuar sa më shumë vendet ë lira. Qëndroni në kontakt me ne në Facebook për të mësuar sa do të jemi në gjëndje të krijojmë vënde të tjera të lira!

Greggu do tua thotë vetë

se ai nuk e arriti këtë objektivi vetëm dhe ne ju jemi mirënjohës të gjithë juve që shfrytëzuat rastin për të festuar sukseset e 2013 bashkë me ne. Do të jetë një takim që do të mbahet mend gjatë!

Ndonse Global Rally i Londrës po afron, të mos harrojmë se pas disa muajsh vjen kualifikimi i Eagle menaxherëve, dhe shpresoj të shikoj emrin tuaj në listën e të kualifikuarve për këtë takim në Lake Tahoe në SHBA! Punoni fort deri muajin e fundit që të mund të kualifikohi! Duam që të jeni atje sepse e meritoni!

Sikurse thuhet në operan gazmore Ishulli Esmeraldeve „Fati irlandez qoftë me ju!” Ju faleminderit që më keni bërë një nga njerzit më me fat në botë. Dhe faleminderit Gregg-ut që ëndërron gjëra të mëdha për të gjithë ne.




*Rex Maughan*  
**Rex Maughan**  
I juaji





# LIRI, SHËNDET MIRQËNIE



  
**Dr. Sándor Miliesz**  
Drejtor i Përgjithshëm

**P**ërpara njëqind e gjashtëdhjet e gjashtë vitesh rinia e Europës Lindore morri armët për liri, austriakë, hungarezë, sllavë, dhanë jetën e tyre për një të ardhme më të bukur. Respekt dhe nderim për veprën heroike të paraardhësve tanë! Qëllimi edhe sot është aktual, por sigurisht kuptimi i lirisë ka ndryshuar shumë gjatë shekujve. Sot në radhë të parë, qëllim kryesor është pavarësia ekonomike e individit dhe veprimtaria e lirë lidhur me të. Edhe mjeti i luftës ka ndryshuar rrënjësisht, sepse rolin e armëve e mori besimi, dashuria dhe ndihma për njëri-tjetrin.

Por një gjë ka mbetur tek të gjithë (ndoshta gjenetikisht), ky është Zjarri, forca shtytëse, Dëshira drejt arritjes së një jetese më të mirë. Foreveri edhe në 2014-ën na jep planin e arritjes së lirisë, shëndetit, dhe mirëqënies, sepse pa plan është e pamundur të fitohet beteja. Plani ynë i marketingut doli fitues nga një sasi shumë e madhe e pallogaritshme betejash, ky parim drejtues dha, që edhe ti të mund të arrish dëshirat e tua, të realizosh ëndrrat e tua.

Në betejë ka drejtues, që janë të sigurt tek plani dhe mund të vendosësh i sigurt tek ata besimin tënd. Tek ne, ata janë sponsorët, drejtuesit e tu, të cilët e njohin tashmë planin, sipas të cilit jetojnë dhe fitojnë.

Hyr brenda edhe Ti për të Fituar!

Nëse dëgjon radion apo shikon televizorin, e kupton, që ata dëgjojnë zërin e kampit kundërshtar, më mirë argëtohu në shpalljet akoma më të budallallepsura të njerëzve budallenj, ç'të duhet ty liria, çdo të bëje me të? Shëndeti? O ka shumë ilaçe, mos u merr aq shumë me veten, menjëherë do të tregojmë një reklamë... Mirqënia? Ajo me të vërtetë ç'të duhet ty, sepse nëse do që të shikosh vila dhe makina të mrekullueshme, atëhere e kalojmë tek Hallywoodi....

Hyr brenda edhe Ti për të Fituar!

Le të jetë më e bukur e ardhmja jote, le të jetë i lumtur çdo moment i fëmijëve që do të vijin, mos lejo, që media e keqe të ta marrë nga dora mundësinë dhe ta mari me vete. Ngrihu nga kolltuku para televizorit dhe kërko shokët, ata të presin ty dhe realizoni së bashku të ardhmen e bukur.

Hyr brenda edhe Ti për të Fituar!

Përpara FLP Abania!

BRIAN TRACY, BODO SCHAFFER, ALLEN PEASE... EMRA TË NJOHUR NË GJITHË BOTËN JANË NGJITUR NË SKENË NË TRAINIMIN E DIAMANTËVE GJITHMONË TË RINJ. PAS TYRE NA SOLLI SMILJAN MORIN, QË SI MOTIVUES- KONSULENT E TRAINER EDHE NË BUDAPEST TË NDRYSHONTE JETËN E SHUMË NJERZVE. ÇFARË KANË BËRË ATA DIAMANT MENAXHER QË U NGJITËN NJERI PAS TJETRIT NË SKENË.



BERKICS MIKLÓS  
FOREVER DIAM



**Çifti Katika dhe Attila, gjithsejt kanë 6 vjet si ndërtues rrjeti në Forever. Me një shpejtësi të paimagjinueshme, brënda një viti ata arritën Diamant-Zafir menaxher, ndërsa brënda 2 vjetësh u bënë Diamant menaxherë. Në 2012 fituan titullin e distributorit më të mirë në botë dhe në prill të 2013 morën çekun Chairman's Bonus më të madh në historinë e Foreverit duke zënë vëndin e tretë në botë. Përveç Hungarisë rrjetin e tyre më të gjërë e kanë shtrirë edhe në Rusi, Kazakistan e Ukrainë.**

„Kemi 20 vjet në këtë lloj profesioni, dhe shumë gjëra kemi përjetuar në këtë karrierë. Në fillim, e pranoj, mendoja se kjo punë nuk është për ne. Por nuk e lamë të na ndikojë dhe e shikuam më nga afër. Dhe sa më shumë kalon koha, aq më shumë mendoj se ka na ka bekuar zoti me këtë mundësi. Ky biznes është shumë i thjeshtë, vetën ne e komplikojmë vetë, dhe lajmi i mirë është ai që në ditët tona ai mund të funksionojë edhe më shumë! Kjo është një paketë e plotë, që varet nga ti si fillon me të. Është fakt se me çfarë do të merresh, me të mund të jesh i sukseshëm, por me këtë biznes është shumë më lehtë se me çfarëdo tjetër për shkak të një mbështetje profesionale dhe të stabilizuar, që FLP, si një nga tre sipërmarrjet MLM më të mëdha në botë të siguron.

Përvoja na tregon çdo ditë se jemi në biznesin më të mirë dhe për këtë jemi të bindur nga faktet dhe shifrat. Puna e 5 vjetëve të jep sa e tërë jeta, dhe me të ardhurat e tipit si e drejta e autorit e ke çliuar veten plotësisht. Ne edhe më parë ishim sipërmarrës, ku kishte disa kufizime si për shembull ajo që në atë punë duhet të ishte gjithmonë prezent. Ndërsa ky është biznes i dublimit, herët a vonë prej tij mund të përfitosh në mënyrë të shumfishuar dhe të mbetet kohë e lirë edhe për familjen. Ne fitojmë shumë para, bëjmë udhëtime qejfi, bëjmë një jetë të mirë dhe të qetë, element përbërës të cilës janë lumturia dhe shëndeti.

Kjo nuk kërkon një talent të jashtzakonshëm apo të veçantë. Atë duhet bërë, që ke bërë edhe deri tani në mjedisin tënd, vetëm se me pak më shumë vetdije dhe në mënyrë të përqëndruar. Të kesh një objektiv të përcaktuar dhe ta prezantosh këtë mundësi tek të tjerët. Por ty të duhet ta kuptosh pse je këtu, nesër pse do ti thërrasësh njerzit, të ulesh dhe të bisedosh me ta. Ata do të kopjojnë atë që shohin tek ti, pra prej teje varet se si do të zhvillohet ky biznes.

Firma të siguron mbështetjen shkencore, zhvillimin e produkteve, administrimin, trainimin... Mëso të vlerësosh sponsorin tënd, dhe suno me vetëdije suksesin! Uniteti të bën më të fortë, në këtë skuadër je i dënuar për sukses.

Shfrytëzoje mundësinë, ki besim tek vetja dhe bëju Diamant!”



ME KËTË RAST KANË  
ARDHUR DISTRIBUTOR NGA TË  
GJITHA VENDET E RAJONIT E JASHTË  
TIJ SI SLOVENIA, SERBIA, KROACIA,  
MALI I ZI, SHQIPËRIA, RUMANIA,  
SLOVAKIA, ÇEKIA, MAQEDONIA,  
NORVEGJIA, HUNGARIA.

DIAMOND TRAINING  
BUDAPEST, 2014. 02.15-16.



## VERONIKA LOMJANSKI DIAMANT MENAXHERE

**Çifti Veronika dhe Stevan Lomjanski është i lidhur me ndërtimin e këtij biznesi prej 16 vjetësh dhe janë të parët në rajon që arritën titullin Diamant menaxher. Janë besnikë të Foreverit, dhe sikurse shprehen të dy i janë mirnjohës Rex maughan-it për këtë mundësi. Në rrethana të vështirakanë ndërtuar në Forever një kryevepër të vërtetë.**

„Ne nuk lypëm para. Ne besuam tek kjo firmë dhe morëm një vendim. Na bindi ajo që produktet janë të mira dhe që kanë 32 vjet që ndodhen në treg. Firma punon pastër dhe mirë, ka një politikë të mrekullueshme, paguan saktë. Atëhere çfarë mund të prisnim tjetër? Me përvojën e mrekullueshme të produkteve, në mënyrë spontane filluam të ndërtojmë biznesin, jo për atë, pse donim të ishim menaxherë, por që të fitonim edhe një çikë më shumë. Njerzve nuk ju premtanim asgjë jo reale, vetëm një jetë më të qetë dhe më të shëndetshme, për të cilën garanci është aloe vera – më saktë për organizmin tënd, që në të vërtetë mban mrekullira. Për ecjen përpara ka mundësi të shumta, që të njohurit tanë të bëhen distributorë duke përdorur produktet. Varet vetëm nga vendimi yt se çfarë do. Unë për shembull nuk dua njerëz të pasigurtë, unë kërkoj më tepër ata që i duan vërtetë këto produkte. Disa muaj më pas shumica e të pasigurtëve dalin vetë përpara...Kështu del shumë më fitues, se sa ti lutesh dikujt, të përdorë këto produkte. Me këtë çdo njeri i imi brënda 2 muajve u bënë asistent supervizor, sigurisht secili ka „kohën e vet“, momentin, se kur dëshiron. Vendos edhe ti, do të ankohesh apo do ta bësh, që të kesh para?

Tashmë kemi banesën tonë, tokën dhe makinën tonë, fëmijët tanë studjojnë jashtë. Edhe sikur pesë herë të kisha lindur, këtë nuk do ta kisha arritur pa FLP. Edhe unë isha „mesatar“, që nuk dëshiroja shumë. Pastaj më erdhi oreksi, dhe mu kthye në vizion. Prej asaj kohe paga jonë u rrit me shumfisha, ndërsa shuma e Chairman’s Bonus ishte mbi të ardhurat e mija të 4-6 muajve të vitit. Pra atëhere është interesante apo nuk është interesante? Tashmë FLP nuk është vetëm vizioni im, por edhe misioni im.

Jam përdorues i produkteve qind për qind dhe i angazhuar maksimalisht. Kjo për ne nuk është punë, por mënyrë jetese. Është punë dashurie: ndihmojmë çdo njeri që e pranon. faleminderit skuadrës sime, sepse ata janë më të mirët, ndërtojnë biznesin në situatë të vështirë. U faleminderit, që janë kaq të duruar dhe njerëz të mirë ashtu si edhe miqtë e mi hungarezë.

Edhe ju do të jeni të parët e rajonit, në qoftë se dëgjoni këshillat dhe ndiqni objektivat tuaja!”



**DHURATËN MË  
TË ÇMUAR NA I SOLLËN NE  
DR SÁNDOR MILESZ DHEMIKLÓS  
BERKICS: TRAINIMIN E PARË TË  
DIAMANTËVE PËR 2014 E HAPËN ME  
PAKETAT E REJA DHE TË RINOVUARA  
TË PRODUKTEVE, KU MUNDËM  
TË NJIHEMI ME VITAL<sup>5</sup> DHE  
CLEAN9**





## JEAN MARIE LUREL DIAMANT MENAXHER

**Jean Marie Lurel biznesi e sukseshëm si Diamant menaxher e zhvilloi në ishullin e vogël me 5 mijë banorë të Guadelupe. Traineri dhe specialisti i mardhënieve dhe marketingut, tani është drejtues i një rrjeti prej 46 mijë vetë, specialist ndërkombtar i ndërtimit të biznesit. Tani do të japim të përmbledhur lrsktionin e tij të mbajtur ditën e shtunë dhe të diel.**

„Në vendin tim jeta nuk ishte e lehtë, papunsia e madhe. Në atë kohë punoja si drejtor tregëtar, por luftoja me probleme serioze materiale: ky ishte një nga motivimet e mia. Në fillim kisha shumë vështirësi, por kisha një endërr, kjo ishte më e rëndësishme, doja të jetoja i lirë. Nuk kishim zyrë, as magazinë, produktet vinin nga Franca, duka u dashur më tepër se një muaj për transportin e tyre. Gruaja dhe miqtë e mij nuk besonin se kjo gjë mund të funksiononte, por unë doja ta shikoja në sy dhe nuk doja të isha sklav i askujt. Mbas katër muajsh u bëra menaxher. Diamanti është brënda jush, vetë se natyrisht, ai nuk formohet vetë, atë duhet ta punosh. Rrugë, zgjidhje, krijimtari individuale: dihet se koncepte të rëndësishme janë kur është fjala për suksesin. Njerzit e sukseshëm shumë herë nuk kanë qënë të shkëlqyer në shkollë. Dhe nuk është për tu habitur, sepse atje të edukojnë për konkurrencë, duke dashur që të jemi „normalë të një forme“. Ishte e ndaluar të kopjoje, ndërsa më shumë ju duhej ta linin. Ruani fëmijët vetë, kjo nuk është çështje diplomash! Në qoftë se keni pasion, në qoftë se keni endërrat tuaja, ato duhet ti çoni deri në fund. Në fakt marketingu në rrjet është një sistem mësimi, për të cilin nuk do të duheshin studime paraprake. Mënyra më e mirë e zhvillimit është në qoftë se ke besim tek vetja dhe tek endërra jote. Prandaj mos pyet në çfarë je i dobët, por vre mendjen për çfarë je i fortë! I shkëlqyer nuk do të thotë ta bëjmë diçka shumë mirë, por të bëjmë gjënë e duhur. Ky është mjeti më i mirë i MLM.

Në qoftë se kryen këtë veprimtari, atëhere mund të ndryshoni rrethin rreth vetesd he jetën e shumë njerzve. Ne bashkë me bashkshorten kemi fondacionin tonë, jetojmë në një vilë të bukur, shetisim gjithë botën. Menaxheri diamant nuk punon, mbasi bën atë që do.

Por nuk duhet shikuar me habi Diamantët në skenë, duke menduar se ata janë të veçantë. Por besoni se çdo njeri nga ne mund të jetë si ata! Ndryshimi qëndron vetëm në atë, se çfarë vendosim, që ta shohim në punë, të kemi endërrat tona dhe të shfrytëzojmë këtë sistem. Mos na shikoni ne ulur, por hajde në podium të të duartrokasim! Kijë parasysh, pse mund të jesh mirënjohës! Bëja të ditur vetes që je i veçantë dhe bëjua këtë të ditur edhe të tjerëve. Shfrytëzo me zgjuarsi lirinë e vendimit, sepse ti je çudia më e madhe e botës! Tashmë je kampion, dhe ky kampion mund të arrijë deri në Diamant, vetëm se duhet të ndërtosh sistemin tënd, që për ty të punojnë paratë.

Më e rëndësishme është ajo çka je, nga ajo që thua, sepse njerzit nuk lidhen me Foreverin, por me ty. Njerzit do ti tërheqësh si magneti, në qoftë se bën shpirtërisht. Merr vibrim nga ai që e shikon si model, me atë mati forcat! Ke të drejtë të gabosh, por nuk ke të drejtë të mos veprosh! Ji origjinal, përmbledhi mendimet e tua, skicoje atë që ka ndodhur deri tani, radhiti gjerat sipas rëndësisë dhe gjej zgjidhjet! Ne atëhere nuk kishim trainime, nuk kishim këto mundësi që keni ju sot. Pra merr gjithshka, që të ofron Foreveri, dhe ji i lirë!”



NË  
NUMERIN E  
ARDHSHËM DO TË BOTOJMË  
LEKSIONIN E SMILJAN MORI,  
SI DHE NJË PËRMBLEDHJE TË  
LEKSIONEVE NGA ATTILA GIDÓFALVI,  
ISTVÁN HALMI, TIMEA VARGA-  
HORTOBÁGYI DHE RÓBERT VARGA,  
ARANKA VÁGÁSI DHE NGA  
MIKLÓS BERKICS.



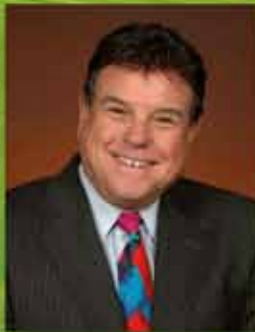
# BERKICS MIKLÓS FOREVER DIAMOND TRAINING

REGIONAL SEMINAR

14-15 QERSHOR  
SALLA SYMA



DR. SÁNDOR MILESZ  
Drejtor i Përgjithshëm



TOM HOPKINS  
Trainues, Lektor



VERONIKA LOMJANSKI  
DHE STEVAN LOMJANSKI  
Diamant menaxherë



ATTILA GIDÓFALVI  
DHE KATI GIDÓFALVI  
Diamant menaxherë



MIKLÓS BERKICS  
Diamant menaxheri

KIKELOMO APEJI  
Diamant menaxhere

MERRNI PJESË NË KËTË TRAINIM FANTASTIK QË TË SHTON ENERGJITË, MOTIVIMIN DHE NJOHURITË!

Salla Syma | 146 Budapest, Dózsa György út | Biletat 10.000 Ft/ për 2 ditë, mund të blehen paraprakisht edhe në magazinat e FLP.  
Ruajmë të drejtën e ndryshimit të programit.



Endërrat, objektivat, rolet

*profin*



I dashur miku im!

Jeta jote vetëm „ecën” apo e drejton ti atë? Ki kujdes, po nuk ke objektiva, edhe ashtu mund të ndodhë! Ata që nuk kanë objektiva, gjykohehen për atë, se punojnë ata që kanë objektiva! Hidh një sy rreth vetes, sa shembuj mund të shikosh edhe për këtë. Shumica dërmuese e njerzve vuajnë nga „mungesa e drejtimit”. Në qoftë se do që të jesh në jetë, apo biznesin e FLP (të dyja nuk janë njëjloj) duhet ditur se arritja e suksesit ka modele të gatshme, për këto nuk duhet zbuluar botën. Suksesi ka nevojë për objektiva. Çdo objektivi realizohet në qoftë se për të ke mjete, afate, plan veprimi, qëllim të fortë, besim dhe të paktën pesëdhjet përqind të jenë reale. Vetes mund ti vesh çfardo lloj objektivi që dëshiron të arrish. Edhe për objektivat e larta duhen objektiva të pjesëshme, të afërta, të mesme e të largëta. Caktimi objektivave nuk është gjë e lehtë, sepse vetë caktimi objektivave, nuk është gjë tjetër veçse sulm direkt kundër zonave të veta të rehatit. Në qoftë se do të zhvillohesh apo ndryshosh në jetën tënde, atëherë ke nevojë për objektiva të reja. Objektivat i japin jetës dhe punës tënde drejtim, përmbajtje, dhe forcë! Është gjë e rëndësishme që rreth vetes të kesh njerëz, sende dhe situata, që të ndihmojnë të fokusohesh, sepse asgjë nuk është neutrale. Çdo vendim i yti të afron apo largon nga objektivi yt! Asgjë nuk është neutrale! Vendimet apo situatat në pamje neutrale të largojnë nga objektivat

e tua, sepse ndërkohë të ikën koha që ke në dispozicion. Si mendon, unë këtë nga e di? Për këtë ka rëndësi, që të qëndrosh i fokusuar, pra si i thonë, programoje veten! Ki parasysh, se në qoftë se nuk e programon ti vetë veten, atëherë ty do të programojë rrethi yt, shqëria jote. Pra LLOGARITE GJITHSHKA! Çfarë njerzish merr rreth vetes, mbas 5 vjetësh do të jesh mesatarja e tyre. KY ËSHTË FAKTI! Fletorja e objektivave mund të të ndihmojë në këtë punë.

Njeriu gjykon nga fotot. A e ke parë, kur ke lexuar një libër të mirë që të ka pëlqyer shumë, pastaj kur atë e shikon në televizor apo kinema të realizuar nga Hollywoodi: të jep një përshtypje krejt tjetër. Nuk shikon atë që ti ke imagjinuar, që ti ke formuar si foto gjatë leximit. Me një fjalë edhe fotot e tilla në fletoren e objektivave, kanë një përmbajtje të rëndësishme. Janë objektiva të mira ato që të ngjallin ndjenjat. Ato të cilat të krijojnë ngërç në stomak apo lot në sy. Ia vlen ta kesh parasysh që njeriun dy gjëra bazë e motivojnë: gëzimi dhe dhimbja. Ose diçka që do ta arrish apo ta sigurosh dhe diçka që do ta shmangësh. Në qoftë se tani më nuk ke objektivat apo endërrat e tua, atëherë ka mundësi që të shikosh endërrat e tua të frikshme! Njësoj edhe me ne, vetëm diçka, që të nisë! Një shok në pijetore i thotë tjetrit: „Në qoftë se unë do të nisesha, mua as Zoti nuk do të mund të më ndalonte! Vetëm të nisesha tashmë! Edhe mua! Dëgjo CD me titull „Endërrat, objektivat, rolet”, praktiko metodat e provuara të suksesit dhe takohemi në podium!!

**Robert Varga**  
**Diamant-zafir menaxher**



**BEOGRAD, 26.01.2014**

# Success Day

Dita e parë e Suksesit për 2014 e FLP të Serbisë u karakterizua nga rezultatet dhe sukseset tona. Drejtues të programit të këtij takimi ishin **Irena dhe Goran Dragojević**. Ata na tregojnë shembullin e mirë se

si një sipërmarrës privat me eksperiencë mund të arrijë suksese në një firmë të stabilizuar. Falë atyre një numer familjesh sot jetojnë në mënyrë më të shëndetshme e të suksesshme dhe më të kënaqur se kurrë ndonjë herë.

Treguesit e firmës për vitin që shkoi ishin të mirë, por ajo që është më e rëndësishme: u pasuruan më shumë me përvojën e fituar në sjelljen me njerzit si dhe me popullarizimin e mundësive të sipërmarrjes të dhënë nga FLP. Shumë punë dhe kohë i kushtuam veprimtarisë të biznesit, por kjo duket edhe tek rezultatet: u bëmë njerëz më të mirë dhe siguruam edhe – jep mesazhin e tij drejtori i FLP Serbi **Dr Branislav Rajić**.

„Për mua dhe familjen time, FLP do të thotë jetë” – thotë **Dr Sándor Miliesz**, drejtor i Hungarisë dhe i rajonit të saj, në fjalën e tij të përshëndetjes. Jemi para një mundësie të veçantë, ku i përcaktojmë vetë drejtimet e procesit të jetës sonë, duke e organizuar atë ku asnjë sektor i vetëm i sajti ë mos vuajë. Është një gjë e madhe që të jesh në shoqërinë e njerzve dhe bashkpunëtorëve të mrekullueshëm, ku firma jonë krijon mjedisin e duhur. Distributorët më të sukseshëm të Serbisë për vitin 2013 ishin diamant menaxherët **Veronika dhe Stevan Lomjanski**. I falnderojmë ata për punën me durim dhe të zellshme, si dhe për atë që sin ë Serbi ashtu edhe jashtë vendit e kanë përfasuar sië e meriton vendin tonë, FLP e Serbisë, si dhe të gjithë bashkpunëtorët e saj. Përqëndrimi i lartë i përzierjeve biologjikisht aktive ndihmon të ruajë kockat dhe kyçet tona. Por FLP ka shkuar një hap edhe më tej: me produktet e saj po me ato lëndë realizon një ekuilibër të përsosur: konsumatorët janë shumë të kënaqur me këto produkte. Mekanizmin e funksionimit të unifikuar të produkteve të FLP e sqaroi thjeshtë dhe me detaje **Dr Predrag Lazarević** - soaring menaxher, mjeku konsulent zyrtar i firmës sonë.







Cilësia e produkteve në vetvete, nuk vlen asgjë pa konsumatorë. Të marrim guximin dhe të dalim para njerzve, ti sqarojmë me detaje , se çfarë dobie kanë këto produkte, ato duhen njohur dhe për këtë duhen guxim. Programin për përdorimin e produkteve e drejtoi në mënyrë me mjeshtëri **Dr Vesna Petković.**

Në skenën e Shtëpisë të Sindikatave u shpërblyen supervizorët dhe asistent menaxherët duke ju uruar atyre, që në trainimin e ardhshëm ti shikojmë ata në nivele më të larta. I përgëzojmë bashkpunëtorët e kualifikuar si dhe të kualifikuarit e fazës së parë të programit stimulues Holiday Rally Opatija 2014. Le të takohemi në trainimin më të mirë të rajonit!

Atmosferën festive të Ditës së Suksesit e ngriti edhe më lart dueti i valltarëve nga Budapesti Anna Hevesi dhe Zsolt Zsolt. I falnderojmë ata për surprizën e vitit të ri!

Historia e FLP është regjistruar në video. Dëshmitë e biznesmenëve më të sukseshëm të FLP janë mbledhur në një film të shkurtër, ku japin shumë përgjigje për shumë pyetje: pse me Foreverin? Si u lidha me FLP? Cilat kanë qënë objektivat e mija dhe cilat do të jenë objektivat e ardhshme? Kë të falnderoj për lidhjen time me FLP, veten apo firmën?. Shpresojmë që këto pohime të sinqerta të jenë një mjet i shkëlqyer për punën e bashkpunëtorëve të rinj, që presin diku tu ofrojnë atyre paketën FLP: për një cilësi jete dhe punë më të mirë!

Është lehtë të punosh kështu, ku shqetësimet tona i zgjidh firma, ndërsa ne nuk na mbete gjë tjetër veçse të përcjellim më tej informacionin dhe të kemi ndikim pozitiv tek të tjerët që të lidhen me ne. Për këtë na foli mjeshtri i marketingut , menaxheri **Boriša Tomić.** I gjithë biznesi ynë qëndron mbi dy shtylla: blerës i kënaqur dhe përdorues i kënaqur. Beso e vini re që në këtë fjali, fjala „ i kënaqur“ figuron dy herë. Kjo është vetë Foreveri!

Në kuadrin e klubit 60 cc+ dhe të klubit të Conquistadorëve, u shpërblyen bashkpunëtorët më të sukseshëm. Pjesmarrjen e tyre në programin stimulues të autoveturës e zgjatën edhe më tej **Marija dhe Boško Buruš,** zafir menaxherë. Ju urojmë suksese për një autoveturë më të re!





Ne do të shkojmë dy mijë vetë në Londër! Pse jo? I përgëzojmë të gjithë ata bashkpunëtorë të kualifikuar në kuadrin e programit London's Calling! Mirë u pafshim në stadiumin olimpiq O2 të Londrës, në shoqërinë e 20 mijë distributorëve të gëzuar!

Conquistadorët më të sukseshë të vitit që shkoi ishin **Suzana Radić dhe Vitomir Nešić**. Përgëzime dhe mirupafshim në Opatija!

Nivelin e menaxherit e arrita me shumë punë dhe energji të investuar dhe duke hequr dorë nga shumë gjëra, por më në fund isha e sigurtë për suksesin thekson menaxherja Dragana – Me shokë gjithshka shkon më lehtë, prandaj ishte aq mirë dhe do të jetë prap po kaq mirë kur punon në shoqërinë e bashkpunëtorëve të zellshëm dhe luajal. Vetëm kështu mund të arrihen rezultate të larta, dhe mund të realizojmë objektivat që na kanë mbetur përpara. Statistikat janë një gjë, por në praktikë çdo gjë ecën më lehtë, në qoftë se objektivat tona i mbushim me energji pozitive dhe i arrijmë duke ju drejtuar njerzve.

U falnderuan asistent supervizorët e sapo kualifikuar, të cilët tani mund të shijojnë avantazhet në sferën e biznesit. Shfrytëzoheni këtë mundësi. Dihet që nuk është e lehtë, por kijeni parasysh se të gjithë kështu si ju e kemi nisur! Pas marrjes të vendimit gjithshka bëhet më e lehtë!

Gjithmonë na tingëllon në vesh receta e suksesit NGBK, do me thë ngre b... nga karrika dhe fillo të punosh! Është shumë e thjeshtë dhe një punë me rezultat. Duhet besuar në të sepse është vërtetuar kush e di sa herë: me motivim të fuqishëm dhe me energji pozitive, çdo gjë mund të arrihet. **Milena Petrović**, Soaring menaxhere është një bombë e vërtetë energjie pozitive, është ilaç për çdo lloj depresioni, dhe u jep ndihmë gjithë atyre, të cilët janë nisur për diku, por nuk dinë nga të kalojnë.

Vitin e ri e kemi filluar shkëlqyeshëm, dhe me takimet e trainimet e shpallura për 2014 do të kemi shumë raste për krijim miqësish të reja. Një rast i tillë do të jetë edhe takimi i ardhshëm më 30 mars! Mirupafshim!

**Dr Branislav Rajić,**  
Drejtor i Forever Living Serbi





# MADHËSHTIA NË FOREVER

## talent apo zgjedhje?

Pablo Picasso, një nga artistët më të mëdhenj dhe më me influencë të shekullit 20-të ka pas thënë: „Nëna më ka thënë, po të jesh ushtar, do të bëhesh edhe gjeneral, po të jesh prift atëhere do të bëhesh edhe papë. Unë qesh piktor dhe u bëra Picasso.”

Picasso dhe të tjerët u bënë të sukseshëm pse ishin të talentuar, apo jetuan në ambjentin e duhur dhe ndoshta besuan me këmbngulje në atë që donin të arrinin? Vetëm thjeshtë „bënë atë që deshën” apo „deshën atë që bënë”? Në rastin e Pikassos nuk mund ta dimë kurrë, sepse ka 40 vjet që ka vdekur. Sot kush na kufizon, personi që ishim në të shkuarën? Do të kufizohemi nga ajo çka kemi qënë në të shkuarën, apo do të zgjedhim vetë, se kush do të jemi dhe çfarë do të realizojmë në të ardhmen?

Por ekzistojnë arsytet në të cilat besojmë se ne mund të ndryshojmë të ardhmen tonë duke kaluar nga e zakonshme tek e jashtzakonshme. Sipas një studimi të kohëve të fundit nga David Sturt, pas shqyrtimit të dosjeve të performancës të miliona njerzve, duke intervistuar specialistë, funksionarë dhe drejtues ka zbuluar shkaqet pse njerzit nuk arrijnë sukses.

Sturt ka thënë: “Është befasuese që shumë mundësi fshihen pikërisht në punën që bëjmë”. Thuajse në punën e gjithkujt ka mundësi për madhësi, qoftë ky edhe një hamall, drejtor firme apo distributor i Foreverit.

Sipas Sturt shumë e kanë bërë atë hap që nga një punë „e vogël”, duke u fokusuar në atë që u pëlqen, ajo të jetë një punë fitimprurëse.

„Ajo që më ka befasuar, thotë ai, është ajo që edhe ata njerëz që punën e tyre e bënin dosido por vendosën që atë ta shikojnë nga shumë pikëpamje, ata gjetën mundësitë për ndryshim. Atyre u ndryshoi për mirë e gjithë kariera.”

Këta njerëz zgjedhën që ta duan atë që bëjnë.

- Ata zgjedhën një ndryshim pozitiv. Dhe vepruan.

- Ata zgjedhën të bënin mirë atë punë që kishin, se sa të dëshironin një punë tjetër

- Pengesat i shikonin si sfida, që me krijimtari dhe punë të fortë ti mposhtnin si një barrierë për tek sukses.

- E kishin parë se çfarë shpërblimi i priste ata që në jetë synonin më shumë, të bindur se punonin për një gjë që edhe për ata ishte gjë e madhe.

Ti çfarë do të zgjedhësh për këtë vit. Menaxher, Eagle menaxher?, I kualifikuar për Rally. Jetën e kujt dëshiron të ndryshosh si distributor i Foreverit. Dikujt nga familja a të afërmit? Ndonjë miku apo fqinji? Kush nga skuadra jote do të arrijë më lart nga mbështetja, inkurajimi apo trainimi yt?

Në Forever ka vetëm kufizime të tilla, që ti i ngre vetë. Duaje atë punë që bën! Zgjidh ngjitjen përpjetë! Realizoji sot endërrat e tua!



Gregg Maughan  
President i FLP



# START P

**VITI I RI QËNDRON PARA NESH ME NJË NUMER OBJEKTIVASH TË PLANIFIKUARA. DHE QË TË REALIZOJMË OBJEKTIVAT, DUHET TA ORGANIZOJMË MIRË JETËN TONË, DUHET TË PUNOJMË DHE TË MËSOJMË. VITIN 2014 E KEMI NISUR ME PLANE TË MËDHA. GJATË VITIT JANË PLANIFIKUAR 4 PROGRAME START DHE 4 TRAINIME SONYA, PËRKATSISHT DY NË RJEKA DHE 2 NË ZAGREB. PO KËSHTU JANË PLANIFIKUAR 6 DITË SUKSESI, TRE NË KROACI DHE TRE NË SLOVENI, SI DHE DY TRAINIME TË MJEKËVE.**

Vitin e hapëm me programin Start. Në kuadrin e programit Start, më 5 janar në sallën e kongreseve të Hotel Ambassador mbushur plotpërplot donim të ndihmonim bashkpunëtorët e sapo kualifikuar në hapin e parë të bërë prej tyre. Erdhën bashkpunëtorë nga mbarë Kroacia, por shumë edhe nga Sllovenia. Lektorët ishin nga bashkpunëtorët më të sukseshëm, të cilët dikur edhe ata vetë kanë qënë fillestar dhe kanë mësuar nga të tjerët. Disa nga lektorët janë me ne që nga hapat e fillimit të FLP, por ka edhe një valë të re, djem e vajza të reja që e kanë vënë në lëvizje FLP e Kroacisë, e kanë mbushur atë me energji të reja, dhe tashmë të gjithë së bashku ecim përpara. Rezultatet janë spektakolare, dhe sipas premtimeve do do të jenë edhe më të mira se kaq.

Lamë pas kemi një vit të shënuar. Me disa supervizorë, asistent menaxherë, menaxherë, senior dhe soaring menaxherë. Kemi tre kualifikime të larta për në Global Rally , Maja dhe Tihomir Stilin me 2500 pikë, pastaj **Sonja dhe Zlatko Jurović, si dhe Jadranka Kraljić-Pavletić dhe Nenad Pavletić** me 1500 pikë. Krenohemi me vargun e të kualifikuarve për në Londër „London Calling” , gjithsejt 27 vetë. Kemi të kualifikuar për programin e Eagle menaxherëve me **Andrea Žantev** si dhe të kualifikuarit e parë kroatë për stimulim „Chairman’s bonus”, **Manda dhe Ecio Korenić**.







# PROGRAM

Programin Start e drejtoi drejtori i zyrës të Kroacisë **Dr Molnár László**, Senior menaxher. U përshëndetën të gjithë bashkpunëtorët tanë për rezultatet e duke ju uruar që në vitin në vazhdim të jenë edhe më të sukseshëm. Kjo skuadër që nga dita në ditë e nga muaji në muaj arrin rezultate të shumta na mbush me krenari. „Është kënaqsi të punojmë në një skuadër. Shikojmë unitetin, dhe motivojmë e ndihmojmë njeri tjetrin“.

Lektorët që pasuan ishin: **Sonja dhe Zlatko Jurović, Vasilija Golub, Manda Korenić, Edvard Badurina, Stjepan Beloša, Dr Molnár László, Damir Parać, Andrea Žantev, Pölhe Zsolt, Rinalda Iskra dhe Jadranka Kraljić-Pavletić**. Bashkpunëtorët e rinj morën njohuri nga të gjitha fushat, që nga përgatitja e listave dhe bërja e ftesave, nga organizimi i prezantimeve, rekomandimi i produkteve, kujdesi për konsumatorin, për kontrollin e xhiros dhe planifikimin e saj, për rekomandimet dhe ndërtimin e rrjetit në thellësi si për startin e sukseshëm. Por ndërkohë pati edhe leksione motivimi, se si duhet ecur më tej në rrugën e realizimit të ëndërrave.

Ishte vërtet një ditë e paharruar. Kishte një numer bashkpunëtorësh të rinj, por shumë prej tyre ishin nga themeluesit e FLP kroaci. U kënaqëm me trainimet e reja. Gjithkujt i urojmë shumë suksese në punën e tij! Dhe të buzqeshim vazhdimisht! Buzqeshja nuk kushton asgjë, por ka forcë magjike.

**Dr Molnár László,**  
drejtori i zyrës të Kroacisë





**HOLIDAY RALLY**

*Opatija*

**PERIUDHA E KUALIFIKIMI: 1 JANAR 2014 DERI 30 PRILL 2014.**

#### **KUSH MUND TË KUALIFIKOHET?**

Çdo distributor i ri apo i vjetër, që nga niveli aktual ngjitet të paktën një shkallë më lartë në planin e marketingut (nga shkalla e distributorit mund të kualifikohesh vetëm në qoftë se arrin shkallën e supervizorit). Mund të marrin pjesë edhe të risponsorizuarit !

#### **CILAT JANË KUSHTET E NEVOJSHME TË KUALIFIKIMIT PËR KËTË PROGRAM STIMULIMI?**

Ngjit shkallën! Gjatë periudhës të jesh Aktiv (pra 4 pikë, nga të cilat 1 pikë të jetë në emrin e vetë) që nga muaji i parë i plotë, domethënë në qoftë se je regjistruar më 15 shkurt 2014, atëhere fillon nga 1 marsi. Në krahasim me nivelin tënd ekzistues duhet që në planin e marketingut të ngjitesh një shkallë (ata që janë në nivel distributori duhet të arrijnë nivelin supervizor). Ky është Niveli i I-rë i Holiday Rally-it. Pas kualifikimit, deri në fund të periudhës të kualifikimit përsëri duhet të plotësosh në dy muaj të njëpasnjëshëm kushtet e kualifikimit, domethënë për shembull nga niveli i distributorit ose asistent supervizorit arrite nivelin supervizor në Mars, atëhere krahas ruajtjes të qënies aktive, xhiroja jote e shkurtit dhe marsit mblidhen bashkë, po kështu marsi me prillin bashkë duhet të jenë përsëri 25 pikë. Në qoftë se nisesh nga shkalla e supervizorit dhe arrite shkallën asistent menaxher në Qershor, atëhere krahas ruajtjes të qënies aktive, xhiroja jote e Qershorit dhe Korrikut së bashku si dhe e Korrikut me Gushtin së bashku duhet të jetë përsëri 75 pikë dhe kështu me radhë: në kualifikimin për nivelin e II-të të programit Holiday Rally. Në qoftë se je regjistruar në muajin e fundit të periudhës të kualifikimit dhe ke plotësuar kushtet e kualifikimit për Holiday Rally, atëhere në Holiday Rally nuk mund të marrësh pjesë në akomodimin e VIP-ave, por sigurisht je kualifikuar për nivelin e I-rë. Ai që gjatë periudhës të kualifikimit ngjit dy a më shumë shkallë të planit të marketingut, ai në Holiday Rally merr pjesë në akomodimin e VIP-ave, pra ka arritur nivelin e II-të.

#### **AKOMODIMI:**

në hotel me 4 yje

Bashkpunëtorët e kualifikuar për Nivelin e II-të do të shkojnë me autobus VIP, dhe gjatë aktivitetit do tu shërbehet në bufe VIPash dhe do të ketë pika shitje për VIP-a duke mos pritur në radhë. Bashkpunëtorët e Nivelit të I-rë, udhëtimin e tyre duhet ta mbulojnë me shpenzimet e tyre, por sigurisht mund të marrin falas shërbime të firmës.

#### **KUR DHE KU DO TË JETË HOLIDAY RALLY?**

Vendi aktivitetit në Opatija të Kroacisë, 3-4 Tetor 2014



# OPATIJA NA FTON

PROGRAMI STIMULUES PËR FLP-N E HUNGARISË DHE RAJONIN E SAJ  
1 JANAR - 31 GUSHT 2014

## NIVELI 1.

Në çdo muaj nga 1 janar – 31 gusht, pikët personale të distributorit të jenë mbi **6 cc.**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

Shpërblimi: 2 bileta hyrje për Holiday Rally

*Klasifikohu, që të sigurosh vendin për Holiday Rally-n!*

## NIVELI 2.

Në çdo muaj nga 1 janar – 31 gusht, pikët personale të distributorit të jenë mbi **8 cc.**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

**BUS TICKET**

Shpërblimi: 2 bileta hyrje për Holiday Rally, 2 bileta autobuzi

## NIVELI 3.

Në çdo muaj nga 1 janar – 31 gusht, pikët personale të distributorit të jenë mbi **10cc**

**HOLIDAY RALLY**  
Opatija 3-4. 10. 2014.

Opatija 3-4. 10. 2014.

**BUS TICKET**



Shpërblimi: 2 bileta hyrje për Holiday Rally, 2 bileta autobuzi, strehim për 2 persona

**DATA E HOLIDAY RALLY-T NË OPATIJË: 3-4 TETOR 2014**

Në radhë të parë Holiday Rally kërkon që sponsorit të sigurojnë vendet e tyre në Holiday rally, duke patur parasysh që të mund jenë Aktiv. Për distributorët e rinj mundësia e kualifikimit për Holiday Rally vazhdon edhe më tej.

**Kërkesat themelore për tu kualifikuar në ndonjë prej niveleve:** Në të gjithë muajt e plotë të periudhës së kualifikimit ji „Aktiv”. Shpallja fillon më 1 janar 2014 dhe përfundon më 31 gusht 2014. Të gjitha kushtet duhen realizuar në periudhën e kualifikimit. Mund të kualifikohen edhe distributorët të rinjë, por duhet të jenë aktivë që nga muaji i parë i plotë, dhe duhet të jenë aktivë edhe në muajt e tjerë të periudhës së kualifikimit. Koha e regjistrimit të distributorit është koha, kur të dhënat e Fletës së regjistrimit i çojnë në kompjuterin e firmës mëmë. Shpallja është e vlefshme vetëm për distributorët dhe blerësit hungarezë dhe rajonit të saj. Është përgjegjësia e të gjithë distributorëve, që referencat e mësipërme ti interpretojnë si duhet. Shpërblimet nuk mund të bashkohen. Në asnjë rast nuk ka mundësi për procedurë të jashtzakonëshme. Shpërblimet nuk mund t'ju kalohen të tjerëve.

# Vital<sup>5</sup>

Advanced Nutrition Made Simple

## TË ZGJIDHIM ENIGMËN E BOTËS TË PLOTËSUESVE DIETIKË!

### Të prezantojmë paketën e re të Foreverit Vital<sup>5</sup>.

Kutia përmban produktet e mëposhtëm:

- 4 copë Forever Aloe Vera Gel
- 1 copë Forever Active Probiotic
- 1 copë ARG+
- 1 copë Forever Arctic Sea
- 1 copë Forever Daily

#### PLUS:

- 1 lugë mase për ARG+
- Materiale prezantimi të Vital<sup>5</sup>

Vlera e pikëve:  
**1,08 cc**



Tashmë i keni njohur vetitë e shkëlqyera të Forever Aloe Vera Gel, ARG+, Forever Daily, Forever Arctic Sea dhe Forever Active Probiotic. Tashmë këto produkte i kemi paketuar në një pako, që me çmim të favorshëm dhe me bonusin e një pike të mbrijnë tek ju. Kjo ju jep një mundësi të shkëlqyer, për një prezantim të thjeshtë të produkteve që ndihmojnë në ushqyerjen e duhur. Vital<sup>5</sup> zgjidh enigmën e botës të plotësuesve dietikë.



# CHAIRMAN'S BONUS

1. Çdo vend pjesmarrës që ka shitje mbi 3000 CC, kontribuon, në fondin global të Chairman's Bonus
2. Këdo që kualifikohet për Chairman's Bonus , pavarësisht nga ajo se i ka arritur 1500 cc , ftohet në Global rally që të mund të marrë çekun.
3. Distributorët që kualifikohen për Chairman's Bonus mund të përlogaritin në Chairman's Bonus menaxherët e linjës së mëposhtme që kualifikohen nga çdo vend pjesmarrës në shumën që i takon nga Chairman's Bonus në nivelin e tyre të Chairman's Bonus.

## DEFINICIONET E RËNDËSISHME

**Vend pjesmarrës:** Ai vend që kualifikohet për atë që të marrë pjesë në programin e Chairman's Bonus.

**Vendi mëmë:** Ai vend ku jeton dhe i përcaktuar si vendi mëmë.

**Vendi kualifikimit:** Vendi pjesmarrës, që e ke caktuar si vend të kualifikimit (ku ke plotësuar kushtet e nivelit).

**Biznes i ri:** biznes që rrjedh nga distributorët e regjistruar të rinj gjatë periudhës të kualifikimit.

## KËRKESAT BAZË

Menaxheri i Njohur të jetë aktiv (4cc) në çdo muaj të periudhës të kualifikimit. Të jesh i kualifikuar për Bonusin e Drejtuesit Të kualifikohet për programin e Stimulit të Siguruar (për Programin Stimulues të Autoveturës)

## Çfarë duhet të kemi kujdes?

Çdo distributor ka mundësi zgjedhjeje, që kushtet bazë ti plotësojë në Vending e Kualifikimit ose në Vending Mëmë, përjashtu programin stimulues të autoveturës, për të cilin mund të kualifikohet në cilindo Vend Pjesmarrës.

## TRE NIVELET PËR CHAIRMAN'S BONUS

**Niveli i 1-rë:** Të plotësosh kushtet bazë dhe të grumbullosh gjithsej 700 pikë personale dhe jo-menaxheriale, nga të cilat 150 pikë të vijnë nga „regjistrime të reja” . Pikët nga „të regjistruarit e rinj” mund të vijnë nga çdo vend apo vende. Ato pikë „nga të regjistruarit e rinj” që vijnë nga jashtë Vending të Kualifikimit, nuk llogariten gjatë përcaktimit të shumës të Dividendit Stimulues.

Të arrish Menaxherin me 600 cc, sipas programit të vjetër ose Menaxherin e Chairman's Bonus në çdo Vend Pjesmarrës!

**Niveli i 2-të:** Të plotëso kushtet bazë dhe të grumbullosh 600 CC Personale dhe Jo-menaxheriale, nga të cilat 100 cc të vijnë nga „të regjistruarit e rinj” dhe të ngresh 3 menaxherë për Chairman's Bonus në çdo Vend Pjesmarrës!

**Niveli i 3-të:** Të plotësohen kushtet bazë dhe të grumbullosh 500 cc Personale dhe Jo-menaxheriale, nga të cilat 100 cc të vijnë nga „regjistrime të reja”, si dhe të ngresh 6 menaxherë për Chairman's Bonus nga çdo Vend Pjesmarrës!!

Kushtet e detajuara gjenden në kapitullin II të Politikës të Biznesit të FLP.





## NIVELIN E MENAXHERIT E ARRITËN



**Nándor Abonyi**

(sponsor: Annamária Muladi)

"Vetbesimin mund tia japësh vetëm vetvetes. Unë të them futu sot, nesër apo pasnesër! Filloje tek vetja jote... dhe pastaj mund të vraposh, dhe më vonë edhe mund të fluturosh!"



**Perica Calušić & Snježana Calušić**

(sponsor: Marijana Radman dhe Goran Radman)

"Vetëm askush nuk mund të ketë sukses. Me ndihmën e familjes dhe të bashkpunëtorëve – dhe ky është vetëm fillimi"



**Zoltán Gara**

(sponsor: József Heinbach dhe Dr. Erzsébet Nika)

"Ai që do të arrijë suksesin, i duhet të mësojë, që dështimet ti shikojë si pjesë të pashmangshme të mbritjes shëndosh e mirë në majë."



**Ružica Gregov & Dražen Gregov**

(sponsor: Sonja Jurović dhe Zlatko Jurović)

"Kur ndjen shkëlqimin e Foreverit, historitë për Foreverin nuk kanë për të mbaruar kurrë."



**Livia Heinbach**

(szponzor: Heinbach József & dr. Nika Erzsébet)

"Ai që e di pse jeton, ai thuajse çdo vështirësi e duron."



**Györgyi Izerné Járvas**

Járvas (sponsor: Dr. Katalin Seresné Dr. Pirkhoffer dhe Dr. Endre Seres)

"Rrugët hapen para atyre që e dinë se ku shkojnë dhe janë të vendosur të mbrijnë atje."



**Žarko Lukanić & Brankica Lukanić**

(sponsor: Ružica Gregov dhe Dražen Gregov)

"Objektivi ynë është që tu kthejmë buzëqeshjen sa më shumë njerzve."



**Péter Mogyorósi**

(sponsor: Izabella Zachár-Szűcs dhe Zsolt Zachár)

„BESIMI lëviz malet!”





## NIVELIN E SUPERVISOR-I E ARRITËN

Balogh Andor  
& Balogh Andorné  
Bartakovics Gábor  
Blazin Sofija  
& Blazin Nenad  
Dr. Korom-Vellás Zsuzsanna  
Dr. Sákovitsné Dr. Novák Marianna  
Dömötör Attila  
Farkas Zoltán  
& Farkasné André Anett  
Jelić Davor  
& Sokol Jelić Tea  
Kádár Magdolna  
Kádárné Apjok Zsuzsanna Katalin  
Káplár József & Káplárné Feitli Violet  
Kiss István  
Lakatos Andrea  
& Lakatos Robert  
Magyar Sándor  
Milojević Gordana & Milojević Ivan

Molnár Csaba Józsefné  
Némethy Gergely  
Naschitzné Csonka Magdolna  
Papdi Anikó  
Pestalics Adrienn  
Retkovszki Ágnes  
Rončević Ljiljana  
& Rončević Nikola  
Sabljic Vladimir  
& Stilinović Sabljic Milana  
Šibalić Ivović Ksenija  
& Ivović Boris  
Szita Ferencné  
& Szita Ferenc  
Takács Szilvia  
Turak Nada  
& Turak Siniša  
Vukosa Matea  
Zvekić Miloš  
& Ilija Natalija



## NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Bárkányi Erzsébet  
Bartakovics Gáborné  
& Bartakovics Gábor  
Husz László  
& Husz Lászlóné



## FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

### NIVELI 1-RË

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter  
Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória  
Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
Davis Erika & Davis Henry  
Dobai Lászlóné & Dobai László  
Dr. Dósa Nikolett  
Éliás Tibor  
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
Ferencz László & Dr. Kézmárki Virág  
Olivia Gajdo  
Gecse Andrea  
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila  
Gyurik Erzsébet & Sándor József  
Hajcsik Tünde & Láng András  
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
Rinalda Iskra & Lučano Iskra  
Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak  
Dragana Janović & Miloš Janović  
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
Dr. Keresztényi Albert  
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida  
Klaj Ágnes

Manda Korenić & Ecio Korenić  
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić  
Kúthi Szilárd  
Lapic Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya  
Mázás József  
Mentesné Tauber Anna & Mentés Gábor  
Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić Branka  
Muladi Annamária  
Nagy Andrea  
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
Vaselije Njegovanović  
Dr. Marija Ratković  
Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
**Tóth János**  
Varga Józsefné  
Jozefa Zore  
**Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt**  
Zsidai Renáta

### NIVELI 2-RË

Budai-Schwarcz Éva  
Haim Józsefné & Haim József  
Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Kása István & Kása Istvánné  
Leveleki Zolt & Leveleki Anita  
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes  
Orosházi Diána  
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre  
Siklósné Dr. Révész Edit  
& Siklós Zoltán  
Tihomir Stilin & Maja Stilin  
Utasi István & Utasi Anita  
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

### NIVELI 3-RË

Berkics Miklós  
Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
Halmi István & Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Krizsó Ágnes  
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski  
Dr. Milesz Sándor  
Szabó József & Szabó Józsefné  
Tóth Sándor & Vanya Edina  
Vágási Aranka & Kovács András  
Varga Róbert  
& Varga-Hortobágyi Tímea

## CONQUISTADOR CLUB

### 01. 2014. DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT



#### HUNGARIA

Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre  
 Tóth János  
 Pintér Lászlóné & Pintér László  
 Rajnai Éva & Grausz András  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Izerné Járvás Györgyi  
 Nagy Andrea  
 Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán



#### SERBIA

Dragana Marić



#### KROACI

Dubravka Calušić & Ante Calušić  
 Sonja Jurović & Zlatko Jurović  
 Alen Lipovac & Dolores Lipovac  
 Perica Calušić & Snježana Calušić



#### SLLOVENIA

Rinalda Iskra & Lučano Iskra

## 60 CC+

### 01. 2014. TË KUALIFIKUARIT

Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt  
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin  
 & Dr. Seres Endre  
 Mogyorósi Péter  
 Tóth János  
 Pintér Lászlóné & Pintér László  
 Ružica Gregov & Dražen Gregov  
 Rinalda Iskra & Lučano Iskra  
 Rajnai Éva & Grausz András  
 Dubravka Calušić & Ante Calušić  
 Sonja Jurović & Zlatko Jurović  
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
 Dragana Marić  
 Izerné Járvás Györgyi  
 Dr. Fábíán Mária  
 Alen Lipovac & Dolores Lipovac

Nagy Andrea  
 Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán  
 Perica Calušić & Snježana Calušić  
 Žarko Lukanić & Brankica Lukanić  
 Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea  
 Gyurik Erzsébet & Sándor József  
 Szolnoki Mónika  
 Éliás Tibor  
 Dr. Kolonics Judit  
 Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya  
 Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
 Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly  
 Donkó Zoltánné & Donkó Zoltán  
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
 Klaj Ágnes & Rostás László  
 Zsidai Renáta  
 Dr. Rokonay Adrienne  
 & Dr. Bánhegyi Péter



# Sonya

## Dita e Hapur

**D**ita e Sonya-s, tashmë tradicionale, u organizua në fund të janarit. Programi përsëri ngjalli interes të madh dhe për rrjedhim u mbyll me shumë sukses. Ai filloi me përshëndetjen e drejtorit të përgjithshëm Dr Sándor Milesz me një informacion të pasur, të mirë organizuar dhe në një atmosferë të ngrohtë. Së pari Dr Renata Szabóné Szántó, Eagle menaxhere u dha pjesmarrësve disa fakte të rëndësishme për strukturën dhe ndërtimin e lëkurës të trupit. Krahas kësaj theksoi rëndësinë e trajtimit të lëkurës, që duhet bërë posaçërisht me mjetet e duhura të trajtimit të bukurisë dhe të trajtimit të lëkurës, si dhe me kozmetikën dekorative, për të ruajtur qënien gjithnjë të re.

Edina Vanya - Soaring menaxhere na njohu me përbërjen e setit me 6 produkte të trajtimit të bukurisë Fleur de Jouvence, ku edhe raporti çmim-vlerë është shumë i mirë. Katër elementët bazë të trajtimit të lëkurës: pastrimi, tonifikimi, ushqyerja e lëkurës dhe hidratimi i saj, mund të zgjidhen shkëlqyeshëm me produktet e këtij seti, ku baza e tyre natyrisht është aloe vera. Renáta Zsidai - Senior Menaxhere na prezantoi koleksionin Sonya Skin Care. Të 5 produktet e këtij seti i bëjnë mirë kujt do, prandaj ky grup produktesh shpresohet të përdoret nga shumë femra, sepse në përbërje të këtyre produkteve ka aloe vera të stabilizuar, çaji i bardhë, ekstrate të mimosës dhe të blinit.

Në leksionin e Éva Budai-Schwarcz - Zafir menaxhere, u fol për setin Aloe Body Toning Kit. Lëkura e rrudhosur apo ndryshe lëkurë „portokalli”, prek 90 përqind të femrave të rritura, prandaj nuk diskutohet sa mirë mund të shërbejë përdorimi i këtij seti plus marrja me sport si dhe me një ndryshim diete dhe mënyre jetese. Për rezultate ideale, është mirë që ky set të aplikohet dy herë në javë.

Tema e Dr Edit Siklósné Révész -Soaring menaxhere, ishte familja e produkteve flawless by Sonya. Ajo na spjegoi hap pas hapi se si mund të përgatisim një makiazh ideal si dhe se si ato mund të përdoren në vartësi të llojit të ngjyrave. Me ndihmën e një makiazhi të mirë përgatitur, zonjat jo vetëm do të bëhen më të bukura, por do tu rritet edhe besimi në vetvete dhe do të mund ta përfaqsojnë më mirë edhe biznesin e tyre.

Tünde Hajcsik - Senior menaxhere, foli për atë se biznesin tonë do ta ndërtojnë njerzit dhe këtu ndikon edhe pamja e jashtme. Kurrë nuk mund ta dimë kur dhe me kë takohemi, prandaj gjithmonë duhet të jemi gati që ta përfaqsojmë si duhet moshën dhe rekomandimet tona për këto produkte. Me ndihmën e këtyre produkteve mund të arrijmë edhe ato gjëra që nuk varen nga ne dhe punën bazë mund ta bëjmë si duhet.

Miklós Berkics – Diamant menaxher, tërhoqi vëmendjen se në FLP duhet shitur punën dhe jo produktet, mbasi produktet „thuhaj se shiten vetë” në qoftë se njerzit shikojnë tek ne efektin mirëbërës dhe zbukurues. Familja e produkteve flawless by Sonya është një „biznes brënda biznesit” dhe ato që nuk mund ti thërrasim në takimet e firmës, ato mund ti ftojme në një party të prezantimit të këtyre produkteve, ku ato mund ta provojnë vetë këtë kozmetikë me cilësi të shkëlqyer! Në këtë ditë të Sonya-s, si dhuratë e veçantë nga firma, 100 blerëseve të para ju bë trajtim falas me produktet e pëlqyera prej tyre.

Tünde Hübér







**Katalin Aranyi**  
kozmetiste dhe masazhiere  
kuruese

Kam diplomën e infermieres, por prej kohësh nuk punoj në shëndetsi. Duke dashuruar profesionin tim jamë kthyer kujdesit për njerzit si dhe fushës të zbukurimit. Prej kohësh kam bërë trajtime profesionale me aparatit Oxipo, që është i vetëm në Hungari, duke punuar vetëm me materiale të pastra mjekësore.

Objektivi im është që sa më shumë njerëz të njihen me rëndësinë e trajtimit të lëkurës jo vetëm për të rejtat dhe për zonjat por hanem az erösebb nem képviseleivel is.

Produktet e firmës Forever i përdor prej kohësh dhe kam bindjen se produktet me bazë natyrale mund të trajtojmë shumë probleme shëndetsore.

Kërkoj të zhvilloj vazhdimisht njohuritë e mija dhe i ndjek me vëmendje prodhimin dhe përdorimin e produkteve të reja të FLP, mbasi për mua ka rëndësi të jashtzakonshme largimi i kënaqur dhe rikthimi i klientëve.

Besoje se kozmetisti, nuk u jep klienteve thjesht bukurinë por edhe sigurinë shpirtërore.

Telefon: 06-20/4490077

## Prezantohet SKUADRA SONYA



**Melinda Dósa, masazhiere kurative**

Të gjithë jemi qenie të ndjeshme, dhe kemi nevojë për ngrohtësinë e prekjes, pa atë nuk do të ishim në gjendje të komunikojmë, të jepnim apo të merrnim. Për këtë në 2010 fillova të bëja masazhe sepse është një ndjenjë e mrekullueshme dhe për tu respektuar që njerzve ti dëgjosh kur të thonë se u ke dhënë kënaqsi nëpërmjet masazhit tënd.

Prekja me dorë ka ndikim pozitiv në personalitetin tonë. Masazhi aktivizon energjinë vetëkuruese të trupit tonë, ndikon për mirë në gjëndjen shpirtërore, është i përshtatshëm për rivendosjen dhe stabilizimin e ekuilibrit të brëndshëm, por edhe mendjes i jep krahë, kur të çliron nga hallet.

Masazhi është një ngacim i tillë, që është po aq i domosdoshëm për jetën tonë sa edhe ngrënia, pirja, lëvizja apo gjumi. Çdo njeri nga ne ka nevojë për këtë eliksir nga më të rëndësishmit! Me njohuritë e mija më të mira (të aftësive të masazhit kurativ) dhe me produktet më cilësore për këto masazhe pres me kënaqsi çdo klient timin të dashur!

Masazhet që bëj: Masazh suedez i plotë ose i pjeshëm për trupin, qafën, shpatullat, shpinën dhe lumbo-glutealis, Masazh i fytyrës dhe i kokës, Masazh i shputës të këmbës, Masazh me mjaltë Masazh aromaterapiste

Martë-mërkurë: ora 10-18, të premte 10-15

Telefon: 70/4332769

**Sonya**  
salon  
aloe inspired beauty







### **Alexandra Bándó, masazhiere kurative**

Për dy vjet radhazi kam mësuar si masazhiere kurative, kun ë fund të kursit jam kualifikuar më e mira. Në këto dy vjet kam përvetsuar masazhin suedez, me masazhe nga koka e fytyra deri në shputën e këmbës, plus kësaj si plotësuese kam mësuar edhe masazhin e gjëndërrave limfatike. Kam ndjekur me sukses gjithashtu një kurs për masazhin e celuliteve. Aktualisht punoj me sportista dhe mund të trajtoj dëmtime sportive apo probleme të muskujve. Përshtatem lehtë dhe qëllimi im është që të ndihmoj këdo. Më motivon falnderimi dhe mirënjohja e përditshme, që të jem nga më të mirët dhe për këtë adhuroj atë që bëj.

Të hënën ora 10-18, të premten 15-18  
Telefon: 70/3695699



### **Réka Szolnoki parukere**

Punoj prej 5 vjetësh si parukiere. Për këtë profesion jam përgatitur me vetëdije qysh në moshë të vogël, dhe nuk e kam patur problem çfarë do të bëj. E pëlqej punën time, dhe objektivi im më i madh është që në fytyrën e klientëve të mij të shikoj buzëqeshjen dhe që të kthehen me gjithë zemër, çdo javë apo çdo muaj. Besosh se tek gjithkush fshihet vetvetja dhe unë për këtë punoj, që qoftë edhe thjesht me një frizurë flokësh të jem sa më afër asaj që përfaqsoj vërtetë.

Pres gjithkënd me kënaqsi çdo të martë nga ora  
10:00- 18:00 Telefon: 30/7265988



### **Andrea Csapkovits parukere**

Punoj prej 13 vjetësh si parukere grash, burrash dhe fëmijësh. Profesionin tim e bëj me kënaqsi dhe njohuritë e mija i freskoj periodikisht në kurse të ndryshme. Bëj parukeren për burra e gra, zgjatje flokësh, masazh koke, trajtim mjekësor të flokëve dhe analizë me mikrokamera të lëkurës të kokës.

Pres me kënaqsi çdo klient që ka qejf bukurinë: të  
mërkurën 14 – 20.00 dhe të premten 10 – 16.00.  
Mund të telefononi: 06-70-774-2985.



# Mjafton që dy gjëra të dublohen: besimi dhe ndershmëria

**Sponsor:** Tamás Budai dhe Éva Budai-Schwarz **Linja e sipërme:** Judit Sebők, Márta Bakó, Tünde Hajcsik dhe András Láng, Noémi Ruskó dhe Zsolt Fekete, Zsolt Leveleki dhe Anita Leveleki, Terézia Herman

**Në mars 2008 iu futët ndërtimit të biznesit dhe në nëntor 2013 arritët Senior menaxher. Ky duket një temp i respektuar.**

**Zsolt:** N Nuk kemi kohë për atë, na duhet të fitojmë para. Tomi Budai na tha: kjo lojë luhet për pikë dhe për para. Sa i shpejtë apo i ngadaltë është ky zhvillim? S'ka rëndësi. pesë vjet duhen që biznesin të mund ta çosh përpara.

**Pra Tamás ishte ai që ju foli për herë të parë për mundësitë e Foreverit?**

**Izabella:** Po, u njohëm gjatë stërvitjes të karates, dhe mua më foli në fillim. U menduam tre muaj, por ai e bëri aq profesionalisht dhe e përfaqsoi siç e meriton këtë biznes sa na u mbaruan justifikimet dhe ia filluam. Ai çdo javë na jepte materiale të regjistruara në CD, unë e dëgjoja gjithshka, dhe kur kisha ndonjë dyshim, prap për gjithshka kishte një fjali që më përgjigjej dhe filloi të më krijonte një pamje të përgjithshme. Pse nuk do të mund të ketë fantazi në këtë? Po sikur të mos jenë të vërteta stereotipet? Dyshimi u kthye në interesim.

**Zsolt, edhe ti i dëgjoje CD?**

**Zsolt:** Isha i detyruar, sepse ngado që shkoja, në makinë këto dëgjoheshin. Tomi veptoi mirë, sepse nuk insistoi që të regjistroheshim menjëherë, priti mjaft sa ne u interesuam vetë. Dhe tashmë jemi këtu, dhe ia vlejti.

**Cilat ishin përvojat e para në skuadër?**

**Izabella:** Takimi i parë, në të cilin shkuam ishte Rally i Budapestit. Dymbëdhjetë mijë vetë, një atmosferë e fuqishme, stadiumi i lojrave... i mbushur plot. Por ajo që na bëri përshtypje ishte uniteti që karakterizonte botën e FLP, dhe kjo ishte një gjë shumë simpatike. Mendoj se atëhere kjo na mungonte në jetën tonë: të jesh diku ku njerzit nuk luajnë kundër njeri tjetrit.

**Dhe si ju duk skuadra më e ngushtë ku ju u futët?**

**Izabella:** Në skuadrën e çiftit Tomi kushdo ishte miqësor dhe simpatik. Ishte gjë e mirë ta ndjeje që megjithse jemi konkurentë me njeri tjetrin, punojmë për njeri tjetrin. Dhe edhe atje gjithkush kishte fjalën e tij... Janë të rralla sot në botë ato vënde pune, ku ka vlera të tilla sin ë Forever. Ne si sipërmarrës privat të fushës së ndërtimit nuk ishim mësuar me këtë, atje bënim një luftë të fortë me njëri tjetrin. E donim shpirtërisht tjetrin, dhe ndërkohë pashë edhe atë që kjo është e ardhmja.

**Me një fjalë ky ishte motivim për ty.**

**Izabella:** Diçka e tillë, por jo paraja, mbasi edhe më parë mirë jetonim. Edhe tregu ndryshoi, stres kishte shumë. Po të kisha qëndruar në atë punë, me siguri nuk do ta kisha lindur as vajzën e vogël.







**NË QOFTË ËSHTË DIKUSH QË E DI SE EDHE NË JETËN E FOREVERAVE MUND TË KESH SFIDA TË FORTA, ATË E DI SHUMË MIRË ÇIFTI ZACHÁR. NDONJË HERË PËR FAT TË KEQ KA EDHE TË TILLË, QË PAS RRËZIMIT NJERIU ME ZOR MUND TË NGRIHET NGA DYSHEMEJA. ATA E KANË BËRË DHE MUND TË NA THONË SE SI MUND TË MPOSHTEN VËSHTIRËSITË DHE TË ARRISH SENIOR MENAXHER, KUR TË UDHËHEQIN VLERA TË PËRJETSHME.**





### **Zsolt, edhe tek ti ishte kjo ndjenja e fortë „dua“?**

**Zsolt:** Puna ishte se Iza u kthye në shtëpi dhe më tha ta marrim një kuti të tillë. Iu përgjigja: mirë. Nga Tamás kërkoja vetëm që të vinte dhe të më fliste për detajet e kësaj pune. Ai më tregoi planin e marketingut.

### **E kuptove?**

**Zsolt:** Unë shikoja vetëm shifrat, për mua gjithnjë esenciale ka qënë matematika. Thashë ti japim atij tre muaj kohë. Në qoftë se gjatë kësaj kohe vërtetohen parashikimet tona, atëhere të vazhdojmë. Tamás ishte një njeri shumë i drejtpërdrejtë, nuk të mbante me shpresa të kota. Na tregoi se me çfarë pune mund të shpresonim . Dhe ajo që premtonte ishte reale. Mua shpejt më kapi inati: okej hajde të bëjmë sa më shumë dhe atëhere vërtet prej saj nxorrëm shumë. Dhe kështu vazhduam më tej.

### **Cilat ishin reagimet e para nga njerzit jashtë FLP?**

**Zsolt:** Si të gjithë edhe ne patëm pritje të ngrohta e të ftohta. Është interesante, nuk mund ta llogaritësh. Për atë që ti mendon se nuk është i sigurtë, ai reagon mirë, ndërsa tjetri që ti kishe besim nuk të afrohet fare. Pas një kohe u bindëm se ishte e tepërt të përgatisnim skenare. Filluam të vërshonim dhe prej saj u krijua një dyndje: një skuadër. Për 8 muaj arritëm nivelin e menaxherit. Kur njeriu bëhet menaxher, aty fillon të mësuarit. Nga pikpamja e personalitetit, biznesit dhe për gjithshka.

**Izabella:** Distiktivi ynë gjithnjë ishte plot me xhiro, për këtë jemi krenarë. Si menaxherë shumë herë arritëm titullin Eagle menaxher. Si Senior menaxher as nuk e kishim patur si objektiv por të arrinim sa më shpejtë Soaring, si dhe të fitonim Chairman's bonus, me 1500 pikë: pra të jetë një gjë reale ajo për ku nisemi. Për gjithë këtë u jemi mirënjohës Tami Budai dhe Éva Budai-Schwarcz. Në sajë të ndihmës të atyre mësuam dhe fituam shumë përvojë. Luftuam ti ndiqnim këshillat e tyre dhe pas një kohe u bëmë të pavarur. Éva na ndihmoi shumë me prezantimet e produkteve, ndërsa Tomi kurrë nuk drejtonte me forcë, por me mendje dhe me shembullin e tij. Në qoftë se udhëtonte diku, ai thjesht dërgonte një kartolinë . Ai kështu motivonte. Nuk ishim vetëm shokë biznesi por edhe miq.

### **Për këtë arsye, veçanrisht e rëndë mund të ketë qënë për ju, kur ai u largua nga jeta.**

**Zsolt:** Ajo, që ai u largua nga jeta, dhe që për një vit nuk e kemi parë në skuadër. Qoftë nga pikpamja njerëzore, qoftë si biznes, e patëm shumë të vështirë të mblidhnim veten mbas vdekjes të tij. Personaliteti i tij nuk mund të kompensohet, por ai që është drejtues i vërtetë ai ecën përpara. I premtuam atij se ato që mendonte për ne , ato do ti çojmë deri në fund. Dhe e arritëm gjithshka. Ai mbarte vlera të tilla njerëzore, që sikur edhe një pjesë prej tyre ti bëjmë tonat, çështja jonë është e fituar. Ji njeri i mirë thoshte, dhe kjo ishte këshilla më e mirë e tij.

### **Por edhe më e vështira...**

**Zsolt:** Jo, sepse jetojmë një jetë transparente, nuk fshehim asgjë. Në qoftë se një familje përfaqson një rend të tillë vlerash, ku nuk mund të gesh gjëra të kundërshtueshme në të, atëhere nuk mund të ketë ndonjë problem të madh. Unë besoj në vërtetësinë e jetës. Në qoftë se je i ndershëm dhe i aftë për endërrat e tua, atëhere sukcesi është vetëm çështje kohe. Gjithkush mund të realizojë atë që do të dëshironte.

**Izabella:** Qysh kur dëgjuam Tamásin, dhe jetojmë ashtu, që nga ajo kohë një zhvillim të jashtzakonshëm kemi patur në çdo fushë. Spjegimi është i thjeshtë: jemi njerëz të pastër, të singertë dhe drejtë, aq më shumë njerëz të tillë do të kërkojnë të lidhen me ne. Jemi shumë krenar për menaxherët tanë (*Dr. Laszlo Jakab, Krisztina Vitéz Bajkáné, Dr. Attila Schoffer, Péter Mogyorósi – red.*) për qartësinë e tyre dhe qëndrimin ndaj këtij biznesi.

**Zsolt:** Kjo është ana e fortë, jo të jemi të mirë, por të punojmë për jetën tonë. Por është gjë e mrekullueshme, kur dalim në podium, atje duket rezultati.

**Izabella:** Shumë njerëz në jetë, për lumturinë e tyre kërkojnë rrugën më të lehtë, por nuk janë të gatshëm të paguajnë çmimin për të. Ndërsa për të duhet ecur e luftuar çdo ditë, dhe ajo çka është më e rëndësishme: duhet besuar tek ajo, se nuk ka asgjë që nuk mund të arrihet. Sigurisht jeta ka gjithmonë sfida, gjithmonë ka keqdashës, tifoza të kundërt, ziliqarë. Dhe sigurisht gjithkush gabon, edhe ne. Por duhet të





dish të thuash më fal, këtu e katranosa. Po të kesh objektiva, nuk është vështirë.

#### **A ju desh diku ti ndryshoni metodat e punës?**

**Zsolt:** Më shumë në gjërat me njerzit, po kështu edhe tregu ndryshon çdo vit, nuk kund të komunikosh edhe sot sin ë 2008. Atëhere më shumë flisnim për atë sa mund të fitosh, cilat ishin ndryshimet pozitive në mënyrën e jetesës. Tani në qendër të vëmendjes kemi faktorin njeri: duhet ti drejtohem njeriut, kjo është më e rëndësishme.

**Izabella:** Është fat, Foreveri është një nga grupet më të mira të produkteve në botë, dhe kjo nuk është sa për ti bërë qejfin. Dhe nuk e them këtë se nga kjo jetojmë, por sepse kështu është. Thjeshtë duhet përdorur dhe kjo do të funksionojë: produkti shet vetveten. Nuk duhet të jesh i ditur: laj dhembët dhe e ndjen që të bën mirë. Kjo është një ndihmë e madhe. Por nuk mund të rekomandosh diçka, kur vetë nuk je i bindur për të që është e mirë.

#### **Zsolt, profesioni yt është karpentier, të ka frenuar sipërmarrja e parë. Si keni fituar për krah njeri tjetrit?**

**Zsolt:** Lehtë, mbasi kemi ndarë punën me njeri tjetrin. Unë jam ndërtues i rrjetit, eci me sy hapur, krijoj lidhje, ia dërgoj Izabellës, dhe prej aty i merr ajo. Do me thënë unë bëj punën në sfond, për këtë kam talent, me këdo miqsohem për 5 minuta

#### **Ndërkohë u bëtë prindër, si ndryshuan gjërat?**

**Izabella:** Shumë. Por kjo është çështje përjasje, ka nga ata që fëmijën e përdorin si justifikim, ka nga ata që e kanë arsye. Me lindjen e Aleksandrs patëm sfida serioze, që na vuri në sprovë, por tani jemi tepër të dhënë pas saj, dhe tashmë kemi diçka që është më e para për ne. Nuk them se është e lehtë të ndërtosh biznesin duke patur një bebe 23 muajshe, por prapë gjëndet mënyra. E rëndësishme është të gjëndet ekuilibri midis familjes dhe biznesit.

#### **Mund të na thuash diçka më shumë për vajzën tuaj?**

**Zsolt:** Ajo është Aleksandra Zachár, Senior menaxher. Ajo është një bebi forever i vërtetë: fjalët e para të saj ishin „kids”

dhe „sulmues”. Xhelin aloe e pi edhe ajo, e merr vetë nga frigoriferi. Është e pallogaritshme, se çfarë jete tjetër mund të bëjmë tani, në krahasim me dikur si sipërmarrës tradicional.

#### **Këtu nuk ka stresse?**

**Izabella:** Posi ka, por ky komunitet është shumë më i lirë dhe më njerëzor dhe në çdo gjë të jep mundësi për ndryshim. Shumë vetë nuk mund ta zgjedhin partnerin e biznesit. Ne mund të vendosim me kë të punojmë.

#### **Çfarë të ardhme imagjinoni për Aleksandrën?**

**Izabella:** Më e rëndësishmja është që të jetë e ekuilibruar, me rendin e duhur të vlerave, të ketë besim në vetvete, sepse kjo është pika e nisjes për këdo.

**Zsolt:** Çdo njeri është i mirë, por bën budallallëqe, dhe për këtë nuk respekton veten. Në qoftë se ai është i stabilizuar, atëhere para tij nuk ka pengesa, dhe mund të arrijë suksesin që dëshiron. Asaj do duam ti japim shembullin që nuk ka gjëra të pamundura. Ne u rrëzuar në dysheme dhe prap u ngritëm, dhe tani kemi endërra të mëdha. Por duhet treguar asaj se duhet bërë edhe sakrificë. Ne kësaj rruge i shkuam deri në fund.

#### **Aktualisht cilat janë objektivat tuaja?**

**Izabella:** Të zhvillohem vazhdimisht, që gjithmonë të jemi në nivelin e duhur të biznesit. Një drejtues i mirë të lë fushë të lirë veprimi dhe në qoftë se vetëm besimi dhe ndershmëria dublohen, atëhere ke një biznes shumë të stabilizuar.

**Zsolt:** Atë që mësova në Forever (sjelljen dhe planin e marketingut), atë e zbatova edhe në fushën e ndërtimit dhe nuk kam konkurrencë. Xhiron brënda një viti e dyfishova. Pse? Sepse kisha besim.

**Izabella:** Njeriu i zakonshëm mezi pret fundin e javës, për mua kjo nuk është punë, unë mezi pres që të shkoj në takim. Më pëlqen atmosfera, shoqëria.

**Zsolt:** E pëlqejmë këtë punë që bëjmë, na pëlqen të punojmë. Dhe prej kohësh tashmë nuk na shtyn paraja. Por më shumë... të realizojmë gjërat, të krijojmë, tu përgjigjemi sfidave. Të krijoj vlera për veten time, për njerzit, për të ardhmen time: ky është objektivi im.

# lifestyle

*Këshilla për mënyrën e jetesës*

## FOREVER CLEAN 9

**ZBATIMI PRAKTIK I PROGRAMIT TË DIETËS TË  
MENAXHIMIT TË PESHËS „FOREVER CLEAN 9”**

Më në fund ja mundësia e shumë  
pritur, për atë që vret mendjen!  
Të jesh më i fortë dhe më i  
freskët fizikisht! Me ndjekjen e  
këtij programi të jepet mundësia,  
që të jesh më energjik dhe të  
provosh një cilësi jete më të  
mirë! Më e rëndësishmja është  
të marrësh një vendim dhe të  
ndjekësh deri në fund programin  
e mëposhtëm!







## 1-2. DITË

**Mëngjez:** Aloe Vera xhel  
Garcinia Plus

**Paradreke:** Forever Bee Pollen  
(ndoshta Absorbent C)

**Dreka:** Aloe Vera xhel  
Garcinia Plus  
Forever Bee Pollen

**Darka:** Aloe Vera xhel  
Garcinia Plus  
Forever Bee Pollen

Mbrëmje (vonë duke u shtrirë, sipas nevojës):  
Aloe Vera xhel + 200 ml ujë + mundësisht  
Fields of Greens apo Absorbent C

Gjatë ditës duhet konsumuar 2-3 litra lëng, ky të jetë jo i gazuar ose të jetë çaj kurativ. Në qoftë se ke shumë etje, kurdoherë mund të përdorësh Forever Bee Pollen, Absorbent C, apo Fields of Greens! Këto dy ditë janë një lloj sfide, ndërsa mbas kësaj veten do ta ndjeni shumë mirë. Fle mirë, je energjik, ndërsa në ditët në vazhdim është më lehtë dhe mund të konsumosh ushqime dhe gjellë cilësore.

## 3-9. DITË

**Mëngjez:** Aloe Vera xhel  
Garcinia Plus, 20 minuta para ngrënies  
1 lugë mase pluhur Ultra Lite  
në 250-300 ml lëng

**Paradreke:** Forever Bee Pollen  
(mundësisht edhe Absorbent C)

**Dreka:** Garcinia Plus, 20 minuta para ngrënies  
Forever Bee Pollen  
1 lugë mase pluhur Ultra Lite  
në 250-300 litra lëng

**Darka:** Aloe Vera xhel  
Garcinia Plus, 20 minuta para ngrënies  
Forever Bee Pollen  
një gjellë e lehtë jo me shumë kalori

Por edhe disa këshilla praktike. Në qoftë se deri tani nuk ke lëvizur rregullisht, atëhere fillo! Të paktën bëj çdo ditë 20 minuta lëvizje (shetitje, ecje sportive, vrap, ngritje peshash të vogla, ecje me bicikletë, stërvitje me bicikletë dhome apo me vegla stërvitje, me vibrues, me shkallë ngitëse, not...), pastaj gradualisht mund të rritësh sasinë e lëvizjeve, dhe vazhdo **gjatë gjithë jetës!** Për ata që janë të ndjeshëm ndaj polenit, në vend të Forever Bee Pollen rekomandohet Absorbent C, ose Fields of Greens. Pluhurin e Lite mund ta pish me ujë, me qumësht pa yndyrë apo qumësht bimor (si qumësht orizi, soje apo kokusi), qumësht i skermuar, apo lëng frutash me <15kca. Në qoftë se ta kërkon regjimi punës ditore, atëhere mund të ndërrosh drekën me darkën! Në qoftë se programin Clean 9 doni ta praktikoni si fillim me një dietë më serioze, ju rekomandoj që programin e mësipërm ta përputhni me ngrënie gjellësh të lehta, me pak kalori dhe jo me karbohidrate! Këto tënë të pasura në **proteina** të mira cilësore (mish, peshk, vezë, djathë, mundësisht pa yndyrë) si dhe lloje **zarzavatesh** qofshin të pagatuara, apo të ziera në avull apo të pjekura në grill. Në qoftë se këtë program dhe ndryshimin e mënyrës të jetesës e mendon seriozisht, gjatë këtyre 9 ditëve të këtij programi MOS HA bukë, pasta, drithëra apo zarzavate me përmbajtje të lartë niseshteje (si bizele, specia, misër, thierza, hikërr), fruta, oriz, patate, makarona, çokollada, affe, çipse, farëra vajore. Sa të mundesh ha dhe gatua me sa më pakë **KRIPË!** Në vend të atyre zgjidh këto: sallatë akulli apo çdo lloj sallate tjetër, kastraveca, rrepë, specia jeshile, lakër e kuqe, patlixhan, majdanoz, selino, kungull, patlixhan, lule lakre, brokoli, lakër e bardhë apo e kuqe, lakër foragjere, presh, kopra e egër, karrota, ulli (8-10 kokrra), lakër jeshile, lakër kineze, sytha bambuje, këpurdha, bizele të njoma, domate, shpargull, spinaq, lëpjetë. Ju uroj suksese, durim, dhe shëndet të mirë!

**Dr. Edít Révész**

**Kryetare e Grupit të Mjekëve Specialistë të FLP**

*Ata që vuajnë nga sëmundje të metabolizmit apo të diabetit të kërkojnë patjetër mendimin dhe ndihmën e mjekut specialist po kështu në qoftë se gjatë zbatimit të dietës 9 ditor FOREVER CLEAN 9 ndjen probleme shëndetsore drejtoju mjekut specialist!*



# Shpallje e WEB-Shop

me oferta fituese nga data

PËRSËRI

nga 1 Marsi 2014 deri në 15 Maj 2014!

Të dashur bashkpunëtorë!

Ju bëjmë të ditur me kënaqsi, se përsëri kemi shpallur lojën fituese FLP webshop nga 1 Marsi 2014 deri në 15 Maj 2014!

Nis porositi thjeshtë dhe me kosto efektive, dhe të jesh ti fituesi i njërës nga çmimet me vlera të mëdha!

Përsëritje:  
Drejtoria e FLP



## Shpallja e lojës fituese:



- Dërgoni sa më shumë porosi në web-shopin hungarez (<http://www.flpshop.hu>) ndërmjet 1 marsit 2014 dhe 15 majit 2014!
- Në lojën fituese hyjnë ata që kanë porositur minimumi 3 herë në të njëjtin numer kodik.
- Sa më shumë herë blen (duke patur parasysh numerin e blerjeve) në webshop në të njëjtin numer kodik, aq më shumë mundësi ka për fitim vlerash të larta (fund jave wellness për dy vetë, artikuj elektronikë)
- Në fund të periudhës do të fitojnë çmimin 3 distributorët e parë që kanë dërguar më shumë porosi në webshop të cilët do të shpallen në Ditën e Suksessit të majit 2014.



# Gjithmonë bëhet edhe më mirë!

*Të dashur Bashkpunëtorë!*

*Grupi këtu në Home Office në Scottsdale kërkon vazhdimisht të gjejë mënyra për përmirësimin dhe zhvillimin e Politikës të Biznesit, që tju ndihmojmë juve në ndërtimin e biznesit. Natyrisht këtë nuk mund ta bënim vetëm. Ne kemi bashkpunuar ngushtë me një grup të distributorëve drejtues të FLP në mbarë botën. Sikurse tashmë e dini ky grup quhet Global Leadership Team (GLT).*

*Kohë më parë anëtarët e GLT pyetën, a ka mundësi të kemi një ndryshim të politikës të biznesit, lidhur me Pikët e Reja? Me kënaqsi ju bëjmë të ditur juve se kjo mund të zgjidhet!*

## Çfarë po ndryshon?

Aktualisht, në qoftë se ju sponsorizoni një distributor të ri, pikët e tij ju konsiderohen të reja, por vetëm deri në fund të periudhës aktuale të kualifikimit për stimulin.

Për shembull në qoftë se punon për kualifikimin tënd për Chairman's Bonus

apo edhe Eagle menaxher dhe takohesh me John-in dhe e ke regjistruar në tetor të 2014, John-i ecën me sukses dhe fillon ndërtimin e biznesit. Në bazë të ploitikës së vjetër, pikët e John-it llogariteshin si të reja për 3 muaj, deri në fund të Dhjetorit 2014 për Chairman's Bonus dhe për 7 muaj deri në fund të prillit 2015 për stimulin e menaxherit Eagle.

Me ndryshimin e ri të politikës, pikët e Reja të John-it llogariten për kualifikim për 12 muaj kalendarik, ose deri sa ai të arrijë nivelin e menaxherit. Në qoftë se brënda 12 muajve kalendarikë, John-i arrin nivelin e menaxherit, atëhere me këtë mbyllet llogaritja e pikëve të reja Non-menaxheriale. Në qoftë se John-i nuk arrin nivelin e menaxherit në 12 muajt e parë, atëhere pikët e tij llogariten si të Reja:

1. Për Chairman's Bonus të 2014: për periudhën Tetor-Dhjetor 2014 (3 muaj) dhe për Chairman's Bonus të 2015 për periudhën Janar-Shtator 2015 (9 muaj).
2. Për kualifikimin 2015 Eagle Menaxher

nga Tetori 2014 deri në Prill 2015 (7 muaj) dhe për kualifikimin Eagle menaxher të vitit 2016 nga Maji 2015 deri në Shtator 2015 (5 muaj)

Mbas kësaj John-i nuk mund të konsiderohet distributor i ri. Pikët e Reja të grumbulluara nga një distributor janë të vlefshme vetëm për një vit kalendarik!

Pra në esencë kjo politikë e re siguron që ju të përfitoni si pikë të Reja 12 muaj për çdo distributor të ri që ju sponsorizoni, pavarësisht nga muaji në të cilin ju i sponsorizoni ata, apo deri sa ai distributor të arrijë titullin Menaxher! Kështu ju nuk ka nevojë të shtyni për më vonë sponsorizimin e Superstarit tuaj të ardhshëm!

Ne jemi të gëzuar për këtë politikë të re dhe besojmë se mezi prisni që ajo të vihet në zbatim sa më shpejtë të jetë e mundur. Prandaj kemi vendosur që ky ndryshim të ketë fuqi prapavepruese nga 1 Janari 2014.

Për çdo pyetje mund ti drejtoheni Drejtorit të Përgjithshëm!



# NJOFTIME

## NJOFTIME TË ZYRËS QËNDRORE

Me zyrat tona mund të lidheni në faqen e Internetit të distributorit në adresën [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) duke klikuar „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”- (Për tu futur në të duhet pasqyruar dhe emri i përdoruesit, të cilat mund të sigurohen duke dërguar një e-mail tek qendra e informatikës me adresë: [it@flpseeu.hu](mailto:it@flpseeu.hu). Këtu mund të gjeni informacion për gjëndjen e pikëve, për blerjen me internet dhe për llogaritjen e bonusit mujor. Këtu mund të gjenden gjithashtu materiale marketingu, revista mujore, ditari aktiviteteve, përshkrimi i programeve stimuluese , materiale që mund të shkarkohen nga interneti, materiale trainimi, katalogë, politikën e biznesit të FLP et. Kanalet tona YouTube, mund ti gjeni në adresën [www.youtube.com/user/AloePod](http://www.youtube.com/user/AloePod)



## HUNGARIA

### Drejtoria e Përgjithshme Qëndrore e Budapestit

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.

E-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu) Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36-1-297-1995 Me korespondencë me letër: 1439 Budapest, Pf.:745.

Drejtori përgjithshëm: Dr. Sándor Milesz: +36-1-297-1995, Cel: +36-70-316-0002

Drejtoreshë e Përgjithshme: Erzsébet Ladák: tel.: +36-1-269-5370/ ext.160, Cel: +36-70-436-4230;

Zëvendës drejtoreshë: Valéria Kismárton ext. 30, Cel: + 36 70 436 4273

Shefe Degës të Shitjeve: Dóra Harman ext: 157, Cel: + 36 70 436 4197

Shefe Degës të Komunikimit: Zsuzsanna Petrőczy: ext.131,

Cel: +36-70-436-4276

Seksioni i komunikimit ndërkombtare: Aranka Szecsei: ext.136 , Cel:

+36-70-436-4229; Ottilia Csábrádi: ext.135 , Cel: +36-70-436-4227

Dega e Trainimit dhe Zhvillimit (FLP TV): Sándor Berkes, ext.133, Cel: +36-70-436-4213, Dr Tamás Karizs, Cel: +36-70-436-4271

### Qendra e Trainimit:

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285,

+36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455

Prenotimi sallës/ informacioni: Bálint Rókás mobil: +36-70-436-4280

Hapur: H-P: 10.00-21.00

### Qendra e Trainimit SONYA

Katalin Aranyi: 20-4490077 kozmetike

Melinda Dósa: 70-4332769 masszór

Alexsandra Bándó: 70-3695699 masszór

Réka Szolnoki : 30-7265988 parukere

TRAINIM FALAS në Qendrën e Trainimit Sonya! Në rrugën Szondi të martën e l-rë të do muaji në orën 10, ndërsa në rrugën Nefelejcs, në qendrën Sonya, çdo të martë dhe të enjte Lidhuni me telefonin e Foreverit: Kata Ungár 30-331-1883.

Produktet e Forever Living Products shiten me rekomandim të Shoqatës Hungareze të Mjekësi Alternative.

Produktet tona mund të blihen ose porositen personalisht në përfaqsitë tona

### POROSI PRODUKTESH

#### Me telefon, në telecentrën tonë:

E Hënë: ora 8-19.45, Martë-Enjte 10-19.45; Premte 10-17.45

Tel.: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-70-436-4290, +36-70-436-4291

Të hënë 12-20, të martën deri të premten 10-18 :

Cel: +36-70-436-4294, +36-70-436-4295

të hënë deri të premten 12-16:

Pa pagesë mund të kërkoni në linjën: +36-80-204-983

Adresa e-mail e telecentr: [telecenter@flpseeu.hu](mailto:telecenter@flpseeu.hu)

#### Shitje me Internet

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) ose [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu)

Për të kontaktuar me shërbimin e klientit në Internet:

tel: +36-22-333-167, +36-22-500-020, +36-70-436-4286,

e-mail: [webshop@flpseeu.hu](mailto:webshop@flpseeu.hu)

Përgjegjëse e shërbimit ndaj klientit në telecentër dhe internet:

Melinda Malik Melinda, Cel: +36-70-436-4240

produktet e porositura me telecentr ose internet ju vijnë me korier brënda 2 ditësh, duke ua sjellë në shtëpi. Për blerjet 1 CC e lartë shpenzimet e transportit i mbulon firma.

**RISHITJA E PRODUKTEVE DHE REKLAMA** Produktet dhe materialet tona të marketingut është e ndaluar të rishiten në internet. Ato mund të ekspozohen dhe shiten në dyqane dhe zyra në bazë të pikave 16.02 (h), (i), (j) dhe (k) të politikës së FLP. Rregullat që kanë të bëjnë reklamën dhe përgatitjen e faqes personale të internetit që lidhen me veprimtarinë e distributorit mund ti gjeni në pikat 16.02. (h), si dhe 17.10 të Politikës të FLP.

**Për të DHËNAT E XHIROS** mund të interesohi si më poshtë:

– në internet: në pjesën e distributorit të faqes: [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com),

– në softwerin Forever Telefon, – me shërbimin internet MyFLPBiz,

– dhe qendrat tona: për partnerët e Hungarisë në numerat telefonik: +36-1-

269-5370 dhe +36-1-269- 5371 ndërsa për vendet e tjera të rajonit tonë në:

+36-1-332-5541. +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera

të rajonit në numrin +36-1-332-5541.

**Drejtoria Operative:** 1183 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289

Derjtori i Përgjithshëm i Menaxhimit: Péter Lenkey: cel: +36-70-436-4292

Asistente: Mónika Vékás-Kovács: ext.192 , cel. +36-70-436-4281

Derjtoreshë e Financës: Gabriella Rókasné Véber: tel.: +36-1-269-5370/ ext.171,

Cel: +36-70-436-4220

Shefe e financës: Katalin Blahut Botosné: ext.121, Cel: +36-70-436-4218

Derjtori i Kontrollit: Zsolt Suplicz: tel.: +36-1-269-5370/ ext.181,

Cel: +36-70-436-4194,

Orari i hapjes dhe shërbimit ndaj klientit në magazinat e Rrugës Nefelejcs:

H: 8-20 , M-E: 10-20 , P: 10-18,

Në ditët e punës të çdo fund muaji 8-20,

Përgjegjëse e shërbimit ndaj klientit: Melinda Malik Cel: +36-70-436-4240

**Derjtoria e Rajonit të Debrecenit:** 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Hapur: Hënë: ora 12-20,

të martë-premte: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)

Derjtori Rajonal: Kálmán Pósa: Cel: +36-70-436-4265

**Derjtoria Rajonale e Szegedit:** 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Hapur: H: 12-20 , M – P: 10-18

(mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)

Derjtori Rajonal: Tibor: Radóczki

**Derjtoria Rajonale e Székesfehérvárit:** 8000 Székesfehérvár, Várkörút 17. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020. Fax: +36-22-503-913 Hapur: H: 12-20, M– P: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës) Derjtor Rajonal: Tibor Kiss.

Hapja për raste të veçanta: Shitja dhe porosia e produkteve në përfaqsitë dhe telecentrën e Hungarisë mund të bëhet edhe të Shtunën e fundit të muajit kur pas saj nuk ka më ditë pune nga ora 12 deri 20 . Në këto raste orari i saktë shpallet edhe në faqet e internetit dhe në përfaqsitë tona.

**Forever Resorts** Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u.

26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu)

Restoranti Sasfészek , tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu).

Drejtori Menaxhimit të institucioneve hungareze të Forever Resort: Péter

Lenkey; Drejtore Operative: Katalin Király; Drejtori i Marketingut dhe i

Shitjeve: tamás Mocsnik

Zyra Phoenix për prenotim bileta avioni Szondi u.: H-P: 12.00-18.00, Gabriella

Pittmann +36-70436-4297

**Mjekët tanë specialistë:** Dr Edit Révész Siklósné, kryetare e Mjekëve Specialistë të Forever Hungari, Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. László Mezősi: 70/779- 1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746; Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, Mjek specialist i pavarur: Dr. György Bakanek: 70/414-2913 Mund të thirren gjatë orarit të punës.

### PLAN PROGRAMI TRAINIMIT PËR VITIN 2014

**Ditë Suksesi:** 22 mars, 17 maj; **Ditë të Shëndetit:** 18 maj, 19 shtator, 15 nëntor; Trainime 2 ditore: 15-16 shkurt, 14-15 qershor, 11-12 tetor;

**Programet stimuluese: Global Rally:** 27 prill-5 maj;

**Trainimi Go Diamond:** 20-27 maj; **Eagle Manager Retreat** 24-29 Shtator;

**Holiday Rally:** 3-4 tetor



# NJOFTIME



## SERBIA

**Zyra e Beogradit:** 11010 Beograd, Kumodraška 162.  
tel.: +381 11 397 0127, Fax: +381 11 397 0126,  
e-mail: office@flp.co.rs  
Dërgimi porosive: narucivanje@flp.co.rs  
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 12.00–19.30,  
Të mërkurë dhe të premte 09.00–16.30,  
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit  
9.00–12.30 Telecenter: +381 (0) 11 309 6382  
Salloni i Bukurisë Sonya: 063/394 171

**Zyra e Nishit:** 18000 Niš, Učitelj Tasina 1/3, Tel: +381 (0) 18  
514 131; Fax: +381 18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs  
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 11.00–19.00  
Të mërkurë dhe të premte 09.00–17.00,  
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit  
9.00–12.30

**Zyra Horgosi:** Tel/fax: +381 (0) 24 792 195,  
e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs  
Hapur: nga e hëna deri të premten: 8.00–16.00.  
Çdo të shtunë të fundit të muajit: 9.00–12.30.

Drejtor rajonal: Branislav Rajić  
Mjekët Specialistë: Dr. Biserka Lazarević  
dhe Dr. Predrag Lazarević: +381 23 543 318

Ditë Suksesi: 30 mars, 22 qershor, 21 shtator, 30 nëntor



## MALI I ZI

**Zyra e Podgoricës:** 81000 Podgorica,  
Serdara Jola Piletića 20.,  
tel: +382 20 245 402 fax: +382 20 245 412  
Hapur: të hënë: 12.00–20.00  
Ditët e tjera të punës: 9.00–17.00  
Çdo të shtunë të fundit të muajit, hapur nga 9.00–14.00

Drejtori Rajonal: Aleksandar Dakić

Mjeku specialist: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127  
flppodgorica@t-com.me



## SLLOVENIA

**Zyra e Lubljanës:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.  
tel.: +386 1 562 3640, fax: +386 1 562 3645  
Porosi e produkteve: Cel: +386 40 559 631,  
tel: +386 1 563 7501  
Porosi me e-mail : narocanje@forever.si  
Informacione me e-mail : info@forever.si  
Hapur: hënë 12.00–20.00, të martën deri të premten  
9.00–17.00

**Zyra e Lendvai:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14.  
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71  
Hapur: të hënë deri të premten 9.00–17.00  
e-mail: lendva@forever.si  
Drejtori Rajonal: Andrej Kepe  
mjeku specialist: Dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788  
Trainime: Leksione të hapura çdo të mërkurë: nga ora 19.00,  
Draš Center, Maribor, Pohorska 57.

Ditë Suksesi: 19 prill në Maribor,  
22 nëntor në Ljublanë



## KROACI

**Zyra e Zagrebit:** 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.  
tel: +385 1 3909 770; 3909773 dhe 3909775, Fax: +385 1 3909 776  
Hapja gjatë verës (nga 1.7.2013 deri 2.9.2013  
të hënë dhe të enjte: 12.00–20.00,  
të martë, mërkurë dhe premte 09.00–17.00

**Zyra e Rjekës:** 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A  
tel: +385 51 372 361,  
Hapur: të hënë dhe të enjte : 12.00–20.00,  
të martë, të mërkurë dhe të premte 09.00–17.00

Drejtori Rajonal : Dr.László Molnár  
Mjekët specialistë: Dr. Ljuba Rauški Naglič: mobil: +385 91 51 76 510  
në ditët teke: 16.00–20.00, Dr. Draško Tomljanović:  
mobil: +385 91 41 96 101 të martën 14.00–17.00 dhe të premte  
14.00–16.00  
Trainime: Zagreb, dhe Rijeka, të hënë dhe të enjte nga ora 18.00  
Adresa e Internetit: www.foreverliving.com – përgjigja në gjuhën kroate,  
në këtë faqe mund të shiten edhe produktet

Ditë Suksesi: 15 mars në Opatija, 10 maj në Zagreb, 25 tetor në Opatija



## SHQIPËRIA

**Zyra e Tiranës:** Tiranë, Fuat Toptani 1/5.  
Tel./Fax: +355 44 500 866  
Hapur: ditët e punës 9.00–13.00 dhe 16.00–20.00  
Drejtor Rajonal: Attila Borbáth  
cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293  
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811,  
e-mail: flpalbania@abcom.al



## KOSOVA

**Zyra e Prishtinës:** Prishtinë Rr.Azem Hajdari br. 32.  
tel.: +377 44 50 3911  
hapur gjatë ditëve të punës: 10.00–16.00.  
Derjtor rajonal: Attila Borbáth  
Cel: + + 355 69 40 66 810

flpkosova@kujtesa.com



## BOSNJE-HERCEGOVINA

**Zyra e Bijeljinas:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.  
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605, fax: +387 55 221 780  
Hapur gjatë ditëve të punës 9.00–17.00  
Derjtor rajonal: Dr. Slavko Paleksić

**Zyra e Sarajevos:** 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.  
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651  
Hapur: të hënë, enjte dhe të premten 09.00–16.30,  
të martën dhe të mërkurën: 12.00–20.00  
Shef Zyre : Enra Ćurovac-Hadžović  
forever.flpbos@gmail.com,

Ditë Suksesi: 10 maj në Sarajevo, 8 nëntor në Bjelina



**Szilvia është mamaja e dy fëmijëve dhe është e ndarë, jeton në Pákozd. Ajo ka mbaruar për industri ushqimore, deri tani ka punuar në zanatin e saj, por ngadalë do ketë si zanat kryesor atë të Foreverit. Sponsori i saj: Krisztina Király Linja e sipërme: Ádám Nagy dhe Brigitta Belényi, Alex Rex, Terézia Herman, Zoltán Becz, Zsófia Gergely, Aranka Vágási, Miklós Berkics, József Szabó, Rolf Kipp**

SZILVIA VIRÁNYI MENAXHERE

# NJOHA VETVETEN

## **Në majin e 2010-ës me anë të rekomandimit u takove me Krisztina Királyin që do të ishte sponsori yt i më vonshëm. E kape mundësinë që në fillim?**

Me Krisztinën u ulëm gjysëm ore për të bashkëbiseduar. Foli për ato gjëra, që me herë të parë duken të bukura, por pati brenda meje një pikëpyetje të madhe, që çfarë ka, nëse prej saj edhe vetëm çereku është i vërtetë. Kështu u bëra më e hapur ndaj gjërave pamvarësisht nga ajo, që atëhere jeta ime ishte e plotë: isha e martuar, ndjehesha mirë edhe në të qënurit si nëpunëse. Por ishte një mesazh shumë serioz ajo, që dëgjova nga Krisztina për herë të parë: Puset nuk i hapim atëhere kur kemi etje.

## **Para kësaj kishe ndonjë përvojë me firmën?**

Dy muaj më parë më dhanë një dezodor, ky ishte produkti i parë që përdora, por nuk kisha asnjë informacion më shumë për firmën, për produktet. Është interesante, që dy ditë pas takimit që pata me Krisztinën, më gjeti dikush me po të njëjtën ofertë, kështu që e morra seriozisht, që kjo është një shenjë, dhe duhet të kem diçka me këtë. Sepse nuk ka të papritura.

## **Si filloi aktiviteti yt në Forever?**

Mua atëhere më interesonte biznesi. Së shpejti krijova përvojat e mija si dhe të antarëve të familjes për vlerat e produkteve, dhe me ndihmën e Krisztinës e fillova. Brenda dy muajve u bëra supervizore. I jam shumë mirënjohëse asaj, që më ndihmon në çdo gjë që nga ajo kohë, dhe që mund të mësoj prej saj.

## **Në çfarë ambjenti punove?**

Në dy muajt e parë me rrethin e të njohurve të drejtpërdrejtë, filluam me familjen, me shokët, dhe theksi u vendos në prezantimet familjare.

## **Kaluan më shumë se tre vjet deri në nivelin e menaxherit. Çfarë ndodhi gjatë kësaj kohe?**

U krijua grupi, përparuam mirë, por brenda meje me siguri nuk u poq domosdoshmëria e ndryshimit, sepse ky biznes në rradhë të parë bën fjalë për ne. Ashtu siç ndryshoj unë, ashtu hapen edhe mundësitë. Ndërkohë prishja e martesës më erdhi si një rrufe nga qielli i pastër, e cila për një kohë ma uli entuziazmin. I jam shumë mirënjohëse sponsorit tim dhe gjithë grupit, linjës së sipërme, që në mënyrë njerëzore më qëndruan pranë, dhe më ndihmuan të fokusohesha për gjetjen e zgjidhjes edhe në ato momente të vështira. Ndonëse atëhere në pjesën më të madhe u fokusova në përkujdesin e blerësve ekzistues, e dija dhe e ndjenja, që takimet nuk duhen lënë pas dore: ai është vetë qarkullimi i gjakut. Nëse do ta shkëputësh veten nga ajo, atëhere edhe historia merr fund në pjesën më të madhe.

## **Si kalove më tej në këtë thyerje të jetës private?**

E ndjeva, që unë kam punë këtu, rruga që shkova deri në fund ishte shumë e rëndësishme, dhe ndërkohë kuptova shumë. Shumica problemet i jetojnë si probleme, ndonëse edhe për mua nuk ishte



e lehtë, por e zbulova, që në çdo problem është paketuar një dhuratë. Çështja është, që a kam dëshirë ta hap, apo shikoj vetëm atë, që sa e madhe është dhe nuk e hap dot. E kuptova, që duhet të jemi të sinqertë përballë vetes, duhet të marrim përsipër veten dhe përgjegjësinë e saj. Ky është për mua një zhvillim gjigand i personalitetit, mësova „të lë mënjane“ egon, të pranoj shembullin, dhe udhëzimet e të tjerëve. I jam mirënjohëse firmës, që më dha atë siguri, që edhe pas ndarjes të jetoj me fëmijët në po atë shtëpi, ku kemi jetuar më parë, pata guximin të merrja edhe kredi, të cilën nuk do të mund ta paguaja me rrogën e nënpunësit.

### Si u bërë menaxhere?

Papritmas e kuptova një herë. Sikurse thonë, një herë duhet marrë vendimi, tek unë kjo ndodhi vjet në vjeshtë. E ndjeva se nuk kisha ç'të prisja. Nëse dikush ka probleme të tilla, të mos dorëzohet, të mos fokusohet tek problemi, por tek zgjidhja e tij! Pas marrjes së vendimit brenda dy muajve pata dy aksidente me makinë, ndërkohë që ngjita dy nivele. Edhe nga këndvështrimi i fëmijëve përgjegjësia është e madhe, se çfarë ju tregojmë dhe mësojmë atyre. Fëmijët e mi i përdora si arsye dhe jo si pretekst: nuk është njësoj, se çfarë vlerash ju transmetoj atyre. Ne të tre jemi një skuadër e vogël, edhe ata e morrën pjesën e tyre në ndërtim, sepse me të vërtetë më kanë parë më pak, por edhe cilësia e kohës që kalojmë së bashku ka ndryshuar.

### Si ke ndryshuar në tre vitet e fundit?

Ndonëse kam ndryshuar edhe nga pamja e jashtme, më e rëndësishmja është, që njoha vetveten. Edhe më parë ashtu siç isha, isha në paqe me vetveten, jetoja jetën time, por vetja ime e vërtetë këtu mundi të shfaqet. Vetë-ndërgjegjësimi dhe pranimi ndryshoi edhe marrëdhëniet e mija me fëmijët. Jetoj me ata në një harmoni më të madhe, dhe kjo është e vërtetë për të gjitha lidhjet e mija njerëzore.

### Ku je tani në rrugën tënde?

Në fillim, qëndron para meje rrugë shumë e gjatë. Me çdo mënyrë duhet të shkoj në të përpara. Njeriu e kupton gjatë rrugës, që gjithë ato gjëra që përjeton këtu, impulset, sasia e informacioneve, që mund të marrë brenda një fundjave, shumë herë janë më shumë seç ato që ka marrë gjatë viteve të shkuara. Dëshiroj të stabilizoj dhe ta zgjeroj biznesin tim, sepse nga niveli i menaxherit hapet „jeta-Forever“. Duhet çuar lajmi në sa më shumë njerëz, që ka dhe edhe e meriton një jetë më të mirë, që ekziston një formë edhe më e mirë e vetvetes. Për mua është e rëndësishme, çfarë shikoj edhe tek Ádám (Ádám Nagy dhe Brigitta Belényi – a red.) që kanë një mision, dhe tregojnë shembullin me jetën e tyre. Më duhet të përmend edhe Alex Rexin, i cili është mjeshtri i motivimit, urtësia, qëndrimi i tij njerëzor është themel i sigurt i të gjithë skuadrës. I jam mirënjohëse Krisztinës, sponsorese time, që atë që premtoi, e mbajti: më shoqëron deri në fund në rrugën time.



FOREVER  
LIVING



PRODUCTS  
MAGYARORSZÁG



# FOREVER

**DITA E 5-të E SHËNDETIT**

**BUDAPEST  
SALLA SYMA  
18 MAJ**

**NGA ORA 10.00**

**JU PRESIM NË TAKIMIN TONË FAMILJAR ME  
PROGRAM ARGËTUES, PROGRAM PËR FËMIJË,  
ME LEKSIONE PËR ZGJERIMIN E NJOHURIVE  
PËR RUAJTJEN E SHËNDETIT, ME KONTROLLE  
MJEKSORE TË PËRGJITHSHME FALAS, ME  
PREZANTIM DHE BLERJE PRODUKTESH!**



*Lidhur me ofertën tonë për mbështetësve e takimit lutemi drejtohuni Bernadett Albert  
me adresën elektronike [literatures@flpseeu.hu](mailto:literatures@flpseeu.hu) ose në nr.tel: 70/436 4278*

*Program i përbashkët ditëlindjeje mes Shoqatës së Mjekëve Alternativ Hungarez dhe Forever Living Products Hungari Sh.p.k.*





# Syma TURBO START Day

Të shtunën ora 10.00, 5 prill 2014. Salla Syma Budapest

Fjala e përshëndetjes: **Dr. Sándor Milesz**, drejtor i përgjithshëm

Turbóstart – **Miklós Berkics**, Diamant menaxher

Pse FLP-ja? – **Tibor Radóczki**, Soaring menaxher

Organizimi i prezantimit familjar – **Sándor Tóth**, Soaring menaxher

Si të ecim më tej? – **István Halmi**, Zafir-Diamant menaxher

Trajtimi i justifikimeve – **Éva Keszi Szépné**, Soaring menaxher

Rekomandimi produkteve - **Dr. Terézia Samu**, Soaring menaxhere

Formimi i rrethit të konsumatorëve- **Dr. Ilona Juronics**, Soaring menaxhere

Planifikimi - **Dr. Edit Révész**, Soaring menaxhere

Zgjerim-thellim – **Tibor Lopicz**, Soaring menaxher

Loja në skuadër – **Zsolt Fekete**, Zafir menaxher

Roli i endërrave dhe i objektivave – **Róbert Varga**, Zafir-Diamant menaxher

**DREJTUES PROGRAMI: MIKLÓS BERKICS, DIAMANT MENAXHER**

**VËNDI: SALLA SYMA, BUDAPEST TAKIM NË RANG VENDI**

**BILETAT MUND TË BLIHEN NË QËNDRAT E FLP!**

Rezervojmë të drejtën e ndryshimit

FOREVER

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk. Redaksia: FLP Hungari Shpk. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Kryeredaktor: Zsuzsanna Petroczy, Redaktor: Valeria Kismarton, Kalman Posa

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk. Përkthim, redaktim: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (shqip), Babity Gorán Vladimír, Žarko Anić Antić (kroat), Babity Gorán Vladimír, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slloven) Shtypshkronja: Palatia Nyomda és Kiadó Shpk.

U përgatit në 30500 kopje. Për përmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)





This

is



our



aloe



story



[discoverforever.com](http://discoverforever.com)