

VITI XIV, NUMRI 3 / MARS 2010

# FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





# Pikësytme nga zemra

**G**jatë 30 viteve të kaluara që kur nisi Forever kam bërë shumë kilometra. Kam privilegjin të takohem me njerëz që jetojnë në situata të ndryshme jete dhe shoqërore që zotërojnë një sfond social dhe politik të larmishëm. Të takohem dhe të punoj së bashku me njerëzit më fantastik të Tokës: kjo ka qenë gjithmonë një nga forcat shtytëse më të mëdha. Në Forever e përdorim shpeshherë shprehjen: “gjej përse-n tënde”. Kjo shpjegon rëndësinë e gjetjes dhe mbajtjes së forcës motivuese. Kjo është shumëherë më e madhe se sa pengesat që na dalin gjatë rrugës drejt pikësytmeve tona.

Shembulli i mëposhtëm mund të shërbejë edhe si fushatë diete dobësimi. Imagjino që pas konsumimit të ushqimit të mjaftueshëm për marrjen e kalorive të nevojshme, je akoma i uritur dhe shkon në kuzhinë. Ndërkohë që truri të kujton se ti je duke mbajtur dietë, barku të thotë tjetër gjë, që je i uritur dhe me siguri nuk duron dot deri nëse nuk ha një copë torte me çokollatë. Dy forca të njëjta me drejtim të ndryshëm luftojnë kundër njëra tjetrës, dhe ti qëndron në mes si “viktimë”. Ajo që të nevojitet në këtë rast është një forcë e tretë. Kjo është pika kur në lojë hyn “përse-ja”. Përse-të ndodhen në zemrën tënde dhe mund t'i nxjerrësh kur gjërat vështirësohen. Në shembullin tonë të dietës së dobësimi “përse-ja” mund të jetë edhe fakti që po përgatitesh për një takim në klasë dhe dëshiron të dukesh sa më mirë në atë “fustanin e zi”. Je akoma e uritur, por ke një shkak më të fortë për të duruar dhimbjen dhe për të shkruar mëtej. E di mirë që të hysh në një takim klase kur dukesh shumë mirë, është një ndjenjë e mrekullueshme. Të ecësh pranë “Klari Barna-s” – i cili të vodhi adhuruesin tënd të maturës – ndërkohë që ke një paraqitje të jashtme prej një milion dollarësh, ia vlen të vuash pak nga uria.

Të shohim një shembull tjetër. Kthehesh në shtëpi nga puna, je shumë i lodhur dhe në televizor jepet një shfaqje e mirë. Jashtë është errësirë dhe ftohtë, dhe pas dy orësh fillon takimi “mundësitë e biznesit Forever”. Ke ftuar pesë njerëz, dhe vetëm dy prej tyre kanë treguar pak interes. Ke premtuar që do t'i ftosh, por nuk je i sigurt që u intereson me të vërtetë dhe s'ke shumë dëshirë t'u mbushësh mendjen. Truri të thotë të mbushësh një gotë dhe të ulesh përpara televizorit. Ndërkohë që i ke bërë premtim vetvetes. Ke premtuar që do të rrisësh të ardhurat e tua në mënyrë që pastaj të punosh më pak orë dhe të kalosh më shumë kohë me familjen. Mbushu me motivim, ndihmo të tjerë dhe qëndroi besnik “përse-ve” të tua. Ngri telefonin dhe fol me të ftuarit. Ofrou atyre që do i marrësh në takim. Të premtosh se s'do të jesh asnjëherë i lodhur në takime nëse do të kesh mysafirë! Kam venë re se tek të gjithë ne vepron e njëjta forcë shtytëse, ndërkohë që ndryshojmë nga njëri tjetri. Besojmë në çështje të ndryshme, konsumojmë ushqime dhe pije të ndryshme, flasim gjubë të ndryshme, u lutemi perëndive të ndryshme, por prapë gjithë këtë e bëjmë për të njëjtin shkak. Hyrum Smith tha se të gjithë ne kemi nevojë për katër gjëra bazë në jetë:

- 1.) Të jetojmë – të pjmë, të hamë dhe marrim frymë.
- 2.) Të dashurojmë dhe të dashurohemi (marrdhënie)
- 3.) Ta ndjejmë veten të rëndësishëm (vlerësim)
- 4.) Variacion

Këto janë forcat shtytëse në çdo aspekt të jetës sonë. Pavarësisht se ku jetojmë, në Amerikë, Japoni, Argjentinë apo Shqipëri.

Analizo “përse-të” e tua, shiko që a u përshtaten katër kategoritve rreth të cilave flet Hyrum Smith. Nëse jo, atëherë qëndro për një monet dhe rregulloi ato. Shkaqet dhe pikësytmet duhet të jenë më të fuqishme se dëshirat e tua momentale. Duhet të dalin nga zemra. Nëse ndodh kështu, do të gesh gjithmonë motivim. Ti e bën zgjedhjen që të veprosh. Jam i sigurt që je njëri i mrekullueshëm dhe do të veprosh në mënyrën e duhur.

REX MAUGHAN





# Mundësi të reja

Gjatë ditëve dhe javëve të kaluara u përgatitëm me një ritëm të madh për krijimin e mundësive të reja që lehtësojnë biznesin, metodave dhe sistemeve të reja të komunikimit që ndihmojnë punën rrjetndërtuese të punonjësve tanë të Forever-it. Ndryshimet e reja natyrisht duhet të ndihmojnë punën e ndërtuesit të rrjetit, këtë konsiderojmë gjithmonë si detyrën tonë kryesore. Bashkë me President's Club hapim rrugë të reja komunikimi për ndërtuesit e rrjetit të cilat i ndihmojnë punonjësit tanë të marrin informacionet më të rëndësishme.

Komunikimi është mjeti më i rëndësishëm në dorën e ndërtuesit të rrjetit. Mungesa e informacioneve e vështirëson ndërtimin e rrjetit, ndërkohë që me informacionet me të reja e më të freskëta kryerja e punës bëhet më e lehtë për të gjithë. Lexuesi mban në dorë pikërisht një nga mjetet tona më të rëndësishme të komunikimit, revistën mujore Forever. Me ndihmën e saj mund të prezantohet më lehtë kompania jonë, Forever International, Forever Hungari Shpk. Motorri i sistemit tonë mësimor janë: Success Day dhe qendra jonë mësimore. Me ndihmën e tyre mund të njohim distributorët drejtues, mund të shikojmë vende të ndryshme, mund të krijojmë një pamje rreth rrjetndërtuesve më të suksesshëm të muajit të dhënë. Nëpërmjet shembujve personal mund të njohim sukseset e kolegëve tanë, mund të mësojmë metoda teknike të ndërtimit të rrjetit, dhe natyrisht mund të sigurojmë vazhdimisht njohuri rreth produkteve dhe ndryshimeve të sistemit marketing. Revista mujore Forever në këtë formë me nivel botëror pasqyron mirë jetën e përditshme të punonjësve tanë rrjetndërtues dhe mundësitë që janë të hapura për të gjithë.

Një mjet njëloj i rëndësishëm komunikimi dhe mësimi është edhe Forever TV i cili gjatë periudhës së kaluar pësoi një zhvillim të konsiderueshëm si në aspektin teknik dhe në atë përmbajtës. Në të ardhmen duke e ndryshuar vazhdimisht strukturën e programit dëshirojmë të krijojmë një televizion mësimor me nivel të lartë dhe numër të madh shikuesish. Deklaroj me kënaqësi se në FLP TV së shpejti do të shikojmë edhe programin e lajmeve aktuale të cilat bëjnë fjalë rreth rrjetit dhe gjithë Forever-it. Në ekran takohemi me kolegët tanë më të suksesshëm dhe dëgjojmë biseda rreth veprimtarisë së këshilltarëve tanë mjek. Shtabi i zgjerohet me dy drejtues programi të rinj, me Dr. Adolf L. Kosa-n i cili është shumë i njohur në këtë profesion, dhe me një zonjushë të re, Adrienn Tomory-n. Një nga planet e zhvillimit të televizionit është edhe rritja e transmetimeve të drejtpërdrejta, duke përfshirë këtu edhe shfaqjen e transmetimeve nga vendngjarja. I japim rol të rëndësishëm edhe në të ardhmen Lajmeve Javore, revistës tonë informative në internet, e cila përmban njohuritë më të rëndësishme në lidhje me Akademinë e Biznesit Forever, si dhe informacionet aktuale të nevojshme për veprimtarinë e përditshme punonjësve tanë. Edhe faqja jonë e internetit [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) përmban informacione të hollësishme rreth kompanisë. Këtu funksionin edhe webshopi ynë, si dhe mund të lexojmë në formë elektronike revistën tonë mujore Forever.

Si shërbim plotësues fotografitë e aktiviteteve tona mund t'i shkarkoni falas nga faqja e internetit [www.foreverphoto.eu](http://www.foreverphoto.eu). Siç e shikoni përpiqemi t'ju përcjellim lajmet e FLP-s duke shfrytëzuar gjithë mundësitë e dhëna nga koha e sotme, ndërkohë që është në zhvillim e sipër programi motivues Holiday Rally i cili është një nga mundësitë më të rëndësishme rrjetndërtuese për punonjësit tanë të vjetër e të rinj gjithashtu. Ju uroj të gjithëve të zbuloni mundësitë që fshihen në Forever, të ndërtoni një rrjet madhështor dhe të shijoni efektin e mrekullueshëm të produkteve Forever! Të ndërtojmë së bashku një të ardhme më të bukur!

Përpara FLP Hungari!

DR. SANDOR MILESZ  
DREJTOR GJENERAL



**BOTË, SHIKO PRA KËTU!**

# Success Day

**Më 20 shkurt ngrihemi në një ditë të zymtë dimërore. Ndashja mes dimrit dhe pranverës është në barazim: dimri i përgjigjet me një erë të ftohtë pranverës që po vjen me lagështirë dhe baltë. Sa njerëz marrin rrugën në këtë dimër për të ardhur në Ditën e Sukesit të Forever-it?**





# FOREVER

**S**humë, për çudi! Drejtuesja e programit, soaring menaxherja **Mariann Szeker** përshëndet publikun shikues prej mijëra vetësh, në numër më të madh se zakonisht që është shumë i entuziazmuar. Përmend disa pika nga përshëndetja e vitit të ri të Rex Maughan-it, pastaj thërret në skenë njeriun i cili – siç e thekson – krahas punës së tij të suksesshme rjetndërtuese e udhëhoqi në krye të Europës dhe gjatë vitit 2009 e mbajti aty rajonin tonë. Shikuesit duke u ngritur në këmbë dhe me brohoritje të mëdha presin drejtorin gjeneral **Dr. Sandor Milesz** i cili pasi merr mikrofonin në dorë radhit lajmet e reja entuziazmuese. Prezanton një Ditë Suksesi të veçantë! Kjo është një Ditë Suksesi pjesët e të cilës transmentohen drejtpërdrejt në „ShËNDETI TV”. Sidomos programi i zbulimit të talenteve YJET E FOREVER-IT pritet me interes të madh. Shiko botë se çfarë dimë ne!

## GËZIM I DYFISHTË

Drjetori gjeneral pas kësaj prezanton anëtarët e rinj të President's Club. Që tani në fillim të vitit tregon një rezultat të madh: bashkë me anëtarët e President's Club përpunuan programet motivuese I dhe II të Holiday Rally-t. Kur dëgjuesit marrin vesh se këtë vit mund të kualifikohen dyherë në Rally-n e famshëm të Poreçit salla e Arenës gumëzhin nga entuziazmi. Drejtori gjeneral shpall edhe krijimin e një çmimi të ri. Trainuesit më të kërkuar vlerësohen me çertifikatë për këtë veprimtari. **Dr. Terezia Samu, Dr. Anna Schmitz, Tünde Hajcsik Tasnadi Lajosne, Miklos Berkics, Attila Gidofalvi, Istvan Halmi, Rozsahegyi Zsoltne, Eva Keszi Szepne, Ibolya Csaszar, Agnes Krizso, Dr. Adolf L. Kosa dhe Robert Varga** janë të parët që e marrin këtë çertifikatë për materialet mësimore më të kërkuara.





Pas kësaj në skenë prezantohen dy çifte të reja. Krahas **Tamas Korodi-t dhe Zsuzsa Pethó Korodine-s** edhe **Janos Nagy dhe Judit Postas Nagy Janosne**, të cilët nisën një biznes të shkëlqyer falë NDP-s. Ata janë dëshmia e vërtetë e suksesit të NDP-s.

Radha e leksioneve profesionale hapet nga menaxheri **Dr. Otto Kertesz**: ai flet rreth përdorimit të aloe-s në veterinari. Leksionin e tij të ndërtuar bukur dhe të ilustruar në mënyrë jashtëzakonisht të mirë e shoqëron me një humor të papërsëritshëm. Muzika e hyrjes së tij (Baby, come back) fiton shumë aktualitet: Të presim prapë Dr. Otto Kertesz!

### **E JASHTËZAKONSHME**

Soaring menaxherja **Diana Biro** dhe senior menaxherja **Tünde Hajcsik** prezantojnë pjesëmarrësit e parë të konkursit të zbulimit të





talenteve YJET E FOREVER-IT. Prezantojnë edhe jurinë: drejtuesin **Karoly Horvath**, drejtor i Sallonit Karinthy, këngëtarën dhe aktoren **Gabiella Berkes**, koreografin **Akos Tihanyi**, virtuozin e violinës me famë botërore **Zoltan Maga**, dhe legjendën e rrokut **Attila Pataki**. Pas kësaj pjesëmarrësit prezantojnë shfaqjet e tyre. Ky konkurs është mundësia e jashtëzakonshme e njerëzve të zakonshëm!

Pas programit argëtues **Dr. Laszlo Mezósi**, drejtuesi i Shoqatës Hungareze të Veterinerëve të Kafshëve të Egra dhe Kopshtit Zoologjik, me bashkëpunimin e dhjetë kolegëve aktiv në veterinari duke përmendur raste interesante u japin këshilla me vlerë pronarëve për ruajtjen e kafshëve të tyre të dashura.

Pas kësaj drejtori rajonal i Budapestit **Attila Fódi** thërret në skenë supervisorët e sapokualifikuar që të marrin medaljet e tyre nga drejtori gjeneral **Dr. Sandor Miliesz**. Ceremonia e kualifikimeve vazhdon me asistent menaxherët.





Senior menaxheri **Peter Szabo** me fjalët e tij të zjarrta i magjeps të gjithë dëgjuesit. Tregon rreth sportistit të suksesshëm i cili e dëgjoji himnin hungarez nga shkalla më e lartë e podiumit, pastaj flet edhe rreth një djali të ri të dehur nga sukcesi i cili e rrethoi vetveten me njerëz të papërshtatshëm. Pas kësaj dëgjojmë të flas një tregëtar i cili nuk përtoi të mësoj prej gabimeve të veta, nuk u fsheh para përgjegjësisë personale. Kur shpreh që “t’u tregojmë të tjerëve rrugën që të kthehen dhe të venë re parajsën që ndodhet pas tyre”, s’ka njeri që nuk e ndjen forcën e madhe shpirtërore që rrezaton prej tij.

Në pjesën e dytë të YJEVE TË FOREVER-IT shfaqjet njëra më e mirë se tjetra dhe prezantuesit e tyre drejtohen nga senior menaxherja **Patricia Rusak**. Magjepssemi duke parë dhe dëgjuar muzikën, këngët dhe koreografinë që linte pas profesionistët. Është mirë që falë SHËNDETI TV gjithë kjo mund të shikohet nga një numër i madh njerëzish. Mendoj përsëri me krenari për Forever-in: botë, shiko pra këtu!

### THJESHTE, PASTËR

Pas mbresave artistike që na kënaqën syrin dhe shpirtin senior menaxherja **Agnes Klaj**, anëtarja më e re e President’s Club jep një mesazh nxitës. Tregon se si ishte për të viti 2009, si arriti të përparoj në mes të krizës. “Kjo s’është kriza jonë!” – deklaroi. Flet në mënyrë të padiskutueshme, me një forcë të madhe bindëse! “Nëse jemi kaq shumë që e duam, më besoni, ka për të ndryshuar bota! Bëhuni dhuratë për mjedisin tuaj!” A mund të shprehemi më thjeshtë e më pastër se kaq?







Pasojnë kualifikime të reja. Anëtarët e Klubit të Sundimtarëve, menaxherët dhe menaxherët drejtues, të kualifikuarit e Programit Motivues të Makinës – dhe me këtë rast në skenë marrin medaljet dhe çimimet e tyre edhe të kualifikuarit e World Rally-t dhe Klubit të Sundimtarëve të vitit 2009. Kamera nxjerr një pamje magjepse në ekranin e madh rreth të mëdhenjve e të vegjëlve që festojnë, kërcëjnë dhe duartrokin së bashku të entuziazmuar. Mijëra zemra rrahin njëkohësisht! Sidomos kur kërcimtarët e një shkolle samba të vërtetë braziliane krijojnë një atmosferë si në World Rally-n e Rios në prill të 2010-ës!

Në skenë pasojnë përsëri YJE TË FOREVER-IT. Atmosfera është fantastike, juria shpeshherë është në hall. Si mund të zgjedhësh mes një koreografie dinamike, një kërcim barku me nuanca erotike dhe një shfaqje xhezi? Le të jetë ky problemi i tyre! Kurse ne i shijojmë me kënaqësi shfaqjet.

Soaring menaxherët **Sandor Toth dhe Edina Vanya** na rikthejnë në praktikën e jetës së biznesit. Por ia vlen! Në mënyrë të thjeshtë, të pastër dhe të qartë përmbledhin programin motivues të ndarjes së profitit. “S’po them që është i lehtë, por që ia vlen!” – u theksojnë atyre që i ndjekin me vëmendje. Dhe ndiqen me vëmendje nga të gjithë!

Pas mbylljes së programit profesional në bazë të vendimit të jurisë dhe votimeve me SMS drejtuesi artistik Zsolt Frenko shpall rezultatit në kategori të ndryshme.

I përgëzojmë gjithë pjesëmarrësit!

Aktiviteti përfundon me kualifikimin e asistent supervisorëve. Ata marrin medaljet e tyre të para nga drejtorët rajonal **Attila Fődi, Tibor Radoczki, Kalman Posa dhe Tibor Kiss**. Falenderojmë edhe pjesëtarët e shërbimit të sigurisë të cilët me punë të madhe përpiquan të krijojnë rregull në turmën e madhe që shtyhet drejt skenës. Në Ditën e Suksesit u ndanë gjithsej dhjetë bileta për në Ditën e Suksesit të marsit. Kurse një person me fat fitoi një ofertë Trajtimi Kozmetik Sonya. Ndërmjet atyre që blejnë këtu bileta për në Ditën e Suksesit të marsit dikush fiton edhe një Fundjavë Wellness në Szirak.

Ishte një ditë shumë e mirë! – dëgjoj prej shumë njerëzve kur dalin në turmë jashtë Arenës.



**Hungaria dhe vendet të rajonit të Europës juglindore  
ndodhen përpara një perspektive të madhe, sepse kompania jonë ofron  
mundësi në bazë të të cilave mund të nisim një nga vitet më të mira dhe më  
tërheqëse të tregëtisë në botë.**



*Të bëhemi më të mirët në  
gjithë botën!*

DITA E SUKSESIT → BEOGRAD, 23. 01. 2010



Drejtuesit e aktivitetit të parë të sivjetshëm ishin soaring menaxherja **Dragana Janović** dhe safir menaxheri **Dr. Adolf L. Kosa**. Ky çift i shkëlqyer drejtuesish me stilin e tyre të veçantë kontribuan shumë në krijimin e atmosferës së mrekullueshme të Ditës së Suksesit të organizuar në qendrën EXPO XXI. të Beogradit.

Mysafirët dhe kolegët tanë u përshëndetën nga drejtori rajonal i FLP Serbisë **Branislav Rajić**, i cili në bisedën e tij theksoi që e filluam në mënyrë të shkëlqyer këtë vit biznesi dhe luftojmë më tej me sukses kundër vështirësive dhe pengesave që na janë shfaqur në vitet e mëparshme. Na nxiti që me angazhim dhe forca të rinovuara të përpiqemi drejt niveleve më të larta sepse aty e kemi vendin.

Mysafiri më i dashur i Serbisë është padyshim **Dr. Sandor Milesz**, drejtori gjeneral i FLP Hungarisë dhe rajonit të Europës juglindore. Dr. Milesz theksoi faktin që kryejmë një punë humane e cila u ofron të gjithëve mundësi pune, pavarësi dhe një jetë më cilësore. Pikësynimet tona qëndrojnë aty ku i kemi vendosur vetë. Kjo punë mposht edhe kufijtë e shteteve dhe aftësive.

Anëtarët e grupit të njohur **YU Grupa** janë miqtë tanë të vjetër, sukcesi i tyre është i pandërprerë për disa dhjetëvjeçarë me radhë në ish-Jugosllavi dhe mes adhuruesve në vendet fqinj. Prandaj s'është çudi që muzika e tyre krijoi një atmosferë të shkëlqyer. Shpresojmë që këta muzikantë të cilët janë të rrokist të vërtetë në zemër dhe shpirt, të na nderojnë edhe në të ardhmen në aktivitetet tona.

Në skenën e Ditës së Suksesit shpallëm kualifikimin e asistent menaxherëve dhe menaxherëve të rinj të cilët erdhën nga gjithë rajoni për të marrë medaljet e tyre të merituar nga drejtuesit e nivelit më të lartë të FLP International. I përgëzojmë nga zemra të kualifikuarit dhe u urojmë të ngjiten sa më shpejt më lartë nivelit të arritur në shkallën e kualifikimit të FLP-s.

Drejtori operativ i FLP Europës **Peter Lenkey** ka investuar punë dhe energji të madhe që kompania jonë të funksionoj me efekt në gjithë Europën. E ndjen si përgjegjësi që gjithçka të jetë në rregull në çdo zyrë të kompanisë sonë në Europë dhe t'u siguroj gjithë distributorëve kushte optimale pune, prezantimi dhe përvetësimi bonusesh. E falenderojmë Peter Lenkey-n për punën e tij me të cilën na motivon me sukses ne dhe gjithë rrjetin tonë. Mirëseerdhët përsëri në Serbi zoti Lenkey!





Forca e Forever-it qëndron tek puna në skuadër. Këtë diamant-safir menaxherja **Aranka Vagasi** e di shumë mirë, pasi gjithçka të bukur në jetë e ka përjetuar falë punës në skuadër – megjithëse në moshë të re ka arritur rezultate në sporte individuale. Ajo është shembulli më i mirë i faktit që me këmbëngulje, sakrificë, punë të vullnetshme dhe përgjegjësi të pathyer në punë dhe në jetë secili mund t'i realizoj pikësynimet dhe ëndrrat e tij. E falenderojmë që lektorja e shkëlqyer nga Hungaria ndau me ne përvojat e saj të pasura të jetës.

**Miklos Berkics** është një nga distributorët më të suksesshëm të FLP-s në botë, veprimtaria e të cilit është shembull për gjithë botën MLM! „Erdhi koha të zgjohemi dhe të bëjmë ndryshime në jetën tonë! Asnjeri nuk na do më shumë se sa vetja jonë, dhe punën tonë asnjeri nuk e kryen në vendin tonë nëse ne nuk e bëjmë ashtu siç e kanë bërë edhe të tjerët. Dikush mund të thojë që kjo varet nga fati. Ndoshta, por të gjithëve mund t'u jepet fati të njihen me FLP-n!” – tha në leksionin e tij Miklos Berkics i cili e di me të vërtetë se si duhet ndërtuar një rrjet punonjësish.





Filloi një vit i ri, prandaj shpallëm listën e emrave të anëtarëve të rinj të President's Club. Ata janë më të suksesshmit në bazë të pikëve të non-menaxherit dhe pikëve CC gjithsej në vitin e kaluar. Pas tyre vijnë anëtarët e Klubit të Sundimtarëve të cilët e zgjeruan më shumë punën e tyre në krahasim me periudhën e njëjtë të vitit të kaluar. I përgëzojmë nga zemra të gjithë dhe u urojmë suksese të shumta në vitin 2010!



„Në jetën tonë qëllimet na japin forcë për të mposhtur vështirësitë që na dalin përpara dhe për t'i realizuar sa më lehtë, më thjeshtë dhe në mënyrë më efektive planet tona. Këtë mund ta arrijmë jo me një formulë para-prake, por me punë të vullnetshme dhe shfrytëzim sa më të mirë të kohës.” Duhet ta besojmë safir menaxheren **Marija Buruš**, sepse ajo është boshti kryesor i një skuadre të fortë, ka një vizion të qartë rreth vetvetes dhe kolegëve të saj në majat më të larta të FLP-s.





Nëse do të dëgjoja të tjerët nuk do të isha bërë kurrë e suksesshme në FLP! Do apo jo të bëhesh i suksesshëm?! Varet nga ty, dhe me këtë merr përsipër edhe pasojat e vendimit tënd...” Diamant menaxherja **Veronika Lomjanski**, punonjësja më e suksesshme e FLP Serbisë, e cila zotëron një përvojë të madhe pune MLM të cilën ua përcjell të gjithë atyre që e ndjekin. „FLP është mundësia më e mirë e punës në ditët e sotme. Këtu s’ka krizë që e lëkund apo e ndryshon kompaninë. Koha kalon, prandaj duhet ta vendosësh që E DO APO JO!” – tha Veronika.

Aktivitetin tonë e nderoi me praninë e tij drejtuesi i FLP International **Aidan O’Hare** i cili përgjigjet për zhvillimin e kompanisë sonë në Europë. „Të çlirohemi nga zakonet e këqija dhe të mësojmë nga gabimet tona, në mënyrë që në të ardhmen ta përhapim me më sukses punën tonë. FLP krahas Planit Marketing dhe bonuseve të përherëshëm mujor ofron edhe shumë mundësi të tjera të ardhurash nëpërmjet programeve motivuese, dhe është dëm nëse nuk i shfrytëzojmë këto sa më mirë!” Aidan na përcolli përshëndetjen personale të Rex-it dhe Gregg-út, dhe na ftoi në aktivitetin më të madh të Europës, në Rally-n European të Londrës. Do të vijmë dhe do të tregojmë që ne jemi më të mirët!





Ishte një nder i madh për ne që aktiviteti ynë u vizitua nga mysafirë të nivelit kaq të lartë, të cilët përfaqësojnë drejtimin e gjithë FLP-s europiane. Shpresojmë që edhe ata e ndjenë veten aq mirë sa ne, dhe i presim me kënaqësi në çdo rast kur vizitojnë vendin tonë.

Asistent supervizorët e rinj morrën medaljet e tyre të merituar personalisht nga drejtori i FLP Europës. Shpresojmë që prej kësaj të gjithë marrin forca të mëdha me të cilat së shpejti mund t'i përshëndesim në nivele të reja kualifikimi si supervizor dhe menaxher!

**Branislav Rajić**  
Drejtori rajonal i FLP Serbisë





# Lojra yjesh në skuadër

Seria e konkursit Yjet e Forever-it është një lojë e madhe. Një garë mes konkuresve të cilët nga muaji në muaj duhet të përgatiten me një shfaqje të re, ndërkohë që kjo detyrë i bashkon dhe e fuqizon skuadrën e tyre herë të vogël, herë të madhe. Por edhe solistët nuk janë vetëm, pasi juria, miqtë, mësuesit dhe mirëdashësit u qëndrojnë pranë, i ndihmojnë në përgatitje. Kështu bashkohen adhuruesit kur në skenë shfaqet konkuresi i skuadrës së tyre. Ata në këtë moment brohorasin me zë të lartë nga sektorë të ndryshëm të Arenës Sportive. Natyrisht më e bukura është kur gjithë arena, gjithë garda e distributorëve shpreh pëlqimin e saj për një shfaqje. Në këtë rast ndihet më mirë se – pavarësisht se konkuresi i përket kësaj apo asaj linje – në të vërtetë jemi një skuadër. Dhe kjo është më e rëndësishmja! Këtë e ndjej edhe kur punoj me jurinë: e njohim njëri tjetrin, jemi takuar më parë, edhe kemi punuar së bashku në teatre të ndryshëm; por një veprimtari e tillë që zgaj për muaj me radhë na bashkon seriozisht, i forcon më shumë linjat e dobësuara gjatë kohës. Gëzohemi dhe mbushemi me kënaqësi nga fakti që konkatojmë gjithmonë e më shpesh me njëri tjetrin, me raste bëjmë edhe ndonjë debat në lidhje me vlerësimin e një shfaqjeje, pasi debati i shëndetshëm dhe i llogjikshëm ka karkarter ndërtues.







E ndjej veten ndërtues dhe e vlerësoj pozitivisht edhe faktin kur dikush nuk kualifikohet, sepse në gjysëmfinale fiton më pak pikë se sa nevojiten për kualifikim. Edhe në këtë rast duhet nxjerrë mësim. Megjithatë është e sigurt që në shkurt në skenën e Arenës Sportive të Budapestit Hiphop Soaring, Nogradi Pro, Timea Potyondi, Sunny dhe Ildiko Wachsmann dhanë shfaqje tepër cilësore. I përgëzojmë për rezultatin e deritanishëm, dhe më vjen keq që në këtë konkurs morrën më pak pikë. Ndoshta shikuesit dhe distributorës adhurues do të kenë mundësinë t'i zgjedhin përsëri favoritët e tyre në konkurs, duke treguar me këtë që jemi një skuadër. Skuadër jesh!

**Zsolt Frenkó**  
drejtues artistik





**KONKURUESIT E KUALIFIKUAR NGA JURIA:**  
 Në kategorinë e muzikës: Benyóczy Nóra, Csóka Anita,  
 Deezel, Empty Pubs, Enyedi Sándor, Hungaricum,  
 Ragány Mihály, Sári Éva, Tas Ildikó  
 Në kategorinë e kërcimit: Ágoston Éva, Bereczky Lajos,  
 Danceestyle, Rieberger Anita, Sólya Ádám, Starlight Dance,  
 Ti-Zso Duo, Tóth Szilvia

Fituese në kategori të tjera: Réhm Istvánné  
 (me takohemi përsëri në Festën Solemne të dhjetorit)





## DARKA FESTIVE 2010

*Disa nga ofertat e menisë sonë:*

- 1, *Supë me mish pule Ujhazy  
Selino, syth gruri në fletë sallate  
Gjoks rose me çikore dhe krep me kumbulla të thata  
Kub orizi me mjedër*

**3.980.-Ft/person**

- 2, *Troftë e tymosur me perime dhe salcë rrepe me kopër  
Supë fuqie me xhel veze  
Në pjatë: perime të skuqura në brum me verë dhe  
erëza, kofshë pule e mbushur me mollë me mjal, gjoks pule i pjekur  
Mish viçi Zalai me piper të kuq  
Garniturë: pure patatesh, lakra të kuqe, rosnica  
Krep me manaferra*

**4.490.-Ft/person**

- 3, *Supë me mish lope me perime të skuqura  
Kofshë pule me piper të kuq me makarona guaskë  
Byrek me qersh*

**2.980.-Ft/person**

## TRAINIME GRUPESH FLP-JE

*Ofertë me ulje çmimi*

*Oferta përmban:*

*strehim për 2 ditë, 1 natë  
dy vakte kryesore (drekë, darkë),  
mëngjes me tryezë suedeze  
shërbimet bazë të sektorit SONYA wellness  
(sauna, kabinë kripe, pishina  
me rrymë të kundërt, xhakuzi)  
përdorim i fushës së tenisit*

**15.000.-Ft/person**

*Në sektorin SONYA punonjësit e FLP-s mund  
të marrin në përdorim edhe trajtime të ndryshme  
kozmetike dhe masazhe me 50% uljen çmimi!*

*Trainimet organizohen në sallën Ovidius.  
Rregullimi i orendive dhe pajisjeve teknike  
bëhet sipas kërkesave të porositesit.*

# CONQUISTADOR

## TOP 10 CLUB

### HUNGARIA



1. ANITA CSILLA GOMBÁS  
ATTILA GOMBÁS
2. KATALIN BURGER
3. IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS  
ZSOLT ZACHÁR
4. DR. BOGLÁRKA FRANCIA  
ATTILA JÓNIS
5. ZITA PUTNOKI MÓCZÁRNÉ  
BÉLA MÓCZÁR
6. ISTVÁN LANTOS  
RENÁTA JUHÁSZ
7. SÁNDOR NÉMETH  
EDIT BARABÁS NÉMETHNÉ
8. HILDA BOSKÓ  
BÉLA BOSKÓ
9. JÓZSEFNÉ VARGA
10. LÁSZLÓNÉ DOBAI  
LÁSZLÓ DOBAI

### SERBIA

1. DANIELA OCOKOLJIĆ
2. ELIZABETA KORODI KOVAČ  
JOŽEF KORODI
3. LASLO ČIPE  
VESNA ČIPE
4. DRAGANA ŽURKA  
DRAGIŠA ŽURKA
5. RUŽICA DIMITRIĆ  
ŽIVORAD DIMITRIĆ
6. JULIJANA ŽURMA  
TODOR ŽURMA
7. ZORICA FILIĆ  
DRAGAN FILIĆ
8. JASNA HRNČJAR
9. OLIVERA RANKOVIĆ  
ŽARKO RANKOVIĆ
10. BARBARA IZABELA KOTA



DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM  
TË MUAJIT JANAR 2010 NË  
BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT

**KROACIA**



1. **ZLATKO JUROVIĆ**  
**SONJA JUROVIĆ**
2. **JASMINKA PETROVIĆ**  
**MIRKO PETROVIĆ**
3. **NELA ČOP**
4. **ANDREA ZANTEV**
5. **DOLORES SROK**
6. **ELVISA ROGIĆ**  
**JAKOV ROGIĆ**
7. **BOJANA PAVIĆ**  
**ANTO PAVIĆ**
8. **ZSOLT PÖLHE**  
**SANJA PÖLHE**
9. **ANTONIJA LIDIJA DURKOVIĆ**  
**RAJKO DURKOVIĆ**
10. **SELMA BELAC**  
**DARIO BELAC**

**BOSNIA-HERCEGOVINA**

1. **SUBHIJA MUSTAFIĆ**  
**SAFET MUSTAFIĆ**
2. **DR. GORAN FRANJIĆ**
3. **SVETLANA NJEGOVIĆ**
4. **DR. NEDIM BAHTIĆ**  
**BELMA BAHTIĆ**
5. **GAIBIJA ČATIĆ**  
**MUNIRA ČATIĆ**
6. **ZORAN NJEGOVIĆ**
7. **GORAN GARIĆ**
8. **DANIJEL MARKOVIĆ**
9. **SPOMENKA GRUJIĆ**  
**VELJKO GRUJIĆ**
10. **MUHAREM PAŠALIĆ**  
**JASMINA PAŠALIĆ**



**SLLOVENIA**



1. **RINALDA ISKRA**  
**LUČANO ISKRA**
2. **MARJETA HRASTAR KREJČI**  
**MILAN HRASTAR**
3. **DARJA PRESKER**
4. **ANTONIJA MIRT**  
**JOŽEF MIRT**
5. **ROTIJA HOLYNSKI**
6. **NADJA OKROGLIĆ**
7. **ALJOŠA V. CVIJANOVIĆ**  
**DANIJEL V. CVIJANOVIĆ**
8. **MATIC BIGEC**
9. **STANISLAV POTISEK**  
**KARMEN POTISEK**





## NIVELIN E MANAGER-IT E ARRITËN (SPONSOR)



**Dr. Francia Boglárka dhe Jónis Attila**  
(*Dr. Dezsényi Emese*)

“Nëpërmjet FLP-s përpara nesh u hap gjithë bota, mësuam përsëri të ëndërrojmë, të kemi pikësynime dhe të luftojmë për to. Morrëm jo vetëm shëndet, kohë dhe para, por provuam forcën, dashurinë e skuadrës, si dhe kënaqësinë e punës së përbashkët. Falenderojmë sponsoren tonë Dr. Dezsényi Emese-n e cila mendoj për ne kur na ofroi këtë mundësi, dhe falenderojmë drejtuesit tanë të sipërm, Lukács László dhe familjen Geczó për nxitjen dhe punën e tyre vetësakrifikuese. Qëllimi ynë është që edhe kolegët tanë ta arrijnë sa më shpejt kënaqësinë e suksesit.”

**Mayer Balázs**  
(*Mayer Péter*)

“I gëzohem faktit që në moshën 22 vjeç kam në dorë një mjet me të cilin mund të bëhem njeri më i mirë dhe mund të jetoj një jetë më të sigurt. Për këtë falenderoj prindërit e mi (Babain, sponsorin tim, dhe Nënëen për skuadrën time më të madhe)!”



**Móczárné Putnoki Zita dhe Móczár Béla**  
(*Burger Katalin*)

„U kontaktova me FLP-n kur po kërkoja një biznes i cili mund të më jap stabilitet dhe siguri në të ardhmen. Falenderoj sponsoren time që falë këmbënguljes së saj botën e FLP-s ma prezantoi personalisht Miklos Berkics. E ndej veten me fat që mësova, morra ndihmë dhe kujdes drejtpërdrejt nga Miki. Është një gëzim i veçantë për mua që gjeta miq me të cilët nuk do isha takuar dot në mënyrë tjetër. Skuadrën tonë e lidhin pikësynimet e përbashkëta dhe dashuria. Nëse e beson që ky biznes është për ty dhe të siguron të ardhmen, atëherë do të jesh në gjendje t'i arrih pikësynimet e tua.”



## NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Dr. Jakab László  
Halászova Márta  
Kelemen Éva  
Kiss Attila  
Molnár Attila dhe Molnárné Daradics Ágnes  
Sándor Zsolt dhe Sándorné Kádár Edit



## NIVELIN E SUPERVISOR-IT E ARRITËN

Babály Jánosné  
Bohmerova Emilia dhe Bohmer Martin  
Dr. Kovács János Mihály

Dr. Tarsoly Sándor  
Gazdag Lászlóné  
dhe László Bálint  
Gulyásné Czákó Tünde  
Kádár Zoltán  
Kovács Vilmos  
Kovácsné Telek Rita dhe Kovács Tamás  
Mészáros Andrea Szilvia  
Mayer Jánosné  
Moczok György  
Péter Anikó  
Petóné Grácz Rita dhe Pető Attila  
Sillingova Gyöngyi dhe Silling Gabriel  
Szabó Gyöngyi  
Szaniszlóné Füzesi Petra  
dhe Szaniszló Krisztián



## FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

### NIVELI 1

Ádámné Szöllösi Cecília dhe Ádám István  
Bakó Józsefné dhe Bakó József  
Balázs Nikolett  
Balogh Anita dhe Süle Tamás  
Bánhidy András  
Becz Zoltán dhe Becz Mónika



# SË BASHKU NË RRUGËN DREJT SUKSESIT

K O S O V A , S E R B I A , M A L I I Z I , S L O V E N I A

Bodnár Daniela  
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné  
Czeléné Gergely Zsófia  
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor  
Csuka György dhe dr. Bagoly Ibolya  
Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné  
Dobsa Artila dhe Dobsáné Csáki Mónika  
Goran Dragojević dhe Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
Dr. Farády Zoltán dhe dr. Farády Zoltánné  
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor  
Fittler Diána  
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo  
Gecző Éva Krisztina  
Gecző László Zsoltné  
dhe Gecző László Zsolt  
Gecse Andrea  
Haim Józsefné dhe Haim József  
Hajcsik Tünde dhe Láng András  
Halomhegyi Vilmos  
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor  
**Ilona Illyés**  
Jancsik Melinda  
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit  
Dr. Kálmánchey Albertné  
dhe dr. Kálmánchey Albert  
Dr. Kardos Lajos dhe  
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István dhe Kása Istvánné  
Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina  
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád  
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke  
Kis-Jakab Árpád  
dhe Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Klaj Ágnes  
Sonja Knežević dhe Nebojša Knežević  
Knisz Péter dhe Knisz Edit  
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula  
Köves Márta  
Jadranka Kraljić Pavletić  
dhe Nenad Pavletić  
Kulcsárné Tasnádi Ilona  
dhe Kulcsár Imre  
Lapicz Tibor  
dhe Lapiczné Lenkó Orsolya  
Dr. Predrag Lazarević dhe  
Dr. Biserka Lazarević  
Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina  
Lipp Szilvia dhe Molnár Mihály  
Lukács László György  
Dr. Lukács Zoltán dhe  
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
Major István dhe Majorné Kovács Beatrix  
Mayer Péter

Mészáros Istvánné  
Branko Mihailović  
dhe Marija Mihailović  
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor  
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš  
Mohácsi Viktória  
Molnárné Kalcsu Klára  
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke  
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella dhe Márkus József  
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes  
Marija Nakić dhe Dušan Nakić  
Oltvölgyiné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona dhe dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Papp Imre dhe Péterbenze Anikó  
Papp Tibor dhe Papp Tiborné  
Dr. Pavkovic Mária  
Radics Tamás dhe Poreisz Éva  
Radóczki Tibor dhe dr. Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit  
Ráth Gábor  
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit  
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbert dhe  
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Rusák József dhe Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
Dr. Steiner Renáta  
Dr. Surányi Katalin dhe Gazdig Sándor  
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin  
Sulyok László  
dhe Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltán  
dhe Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter  
Dr. Szabó Tamásné dhe dr. Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Székely János dhe Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán  
Téglás Gizella  
Térmegei Lászlóné dhe Térmegei László  
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma  
Tóth Tímea  
Dr. Dušanka Tumbas  
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna  
Miodrag Ugrenović dhe Olga Ugrenović  
Vareha Mikulas

Varga Zsuzsa  
Visnovszky Ramóna  
dhe Bognár Gábor  
Vitkó László  
Zakar Ildikó  
Jožefa Zore

## NIVELI 2

Botis Gizella dhe Botis Marius  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella  
Hertelendy Klára  
Dragana Janović dhe Miloš Janović  
Milanka Milovanović és  
Milisav Milovanović  
Daniela Ocokoljić  
Dr. Marija Ratković  
Révész Tünde dhe Kovács László  
Rózsahegyi Zsoltné dhe Rózsahegyi Zsolt  
Siklósné dr. Révész Edit  
dhe Siklós Zoltán  
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály  
Tóth Csaba  
Varga Géza  
dhe Vargáné dr. Juronics Ilona

## NIVELI 3

Berkics Miklós  
Biró Tamás dhe Biró Diána  
Bruckner András dhe dr. Samu Terézia  
Budai Tamás  
Marija Buruš dhe Boško Buruš  
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi  
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő  
Dr. Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt dhe Leveleki Anita  
Stevan Lomjanski dhe Veronika Lomjanski  
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes  
Zoran Ocokoljić  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin  
dhe Dr. Seres Endre  
Szabó József dhe Szabó Józsefné  
Tamás János dhe Tamás Jánosné  
Tóth István dhe Zsiga Márta  
Tóth Sándor dhe Ványa Edina  
Utasi István dhe Utasi Anita  
Vágási Aranka dhe Kovács András  
Varga Róbert



## PROGRAME MOTIVUESE

### Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimit i veçantë dhe ekskluziv.

Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë kartën e anëtarësisë në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.

– Nga data 22 tetor 2009 në vend të Travel Pack të mëparshëm shesim paketën Travel Touch prej 2,000 cc. Kjo paketë e re përveç të drejtës së blerjes me kartë-ATS përmban edhe dhurata ekskluzive të cilat deri tani merreshin vetëm në vendet e prushimit të Forever Resorts.– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail e distributorit.**

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore. Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s. Telefon: (+36-70) 434-3843  
E-mail: register@aloetravel.com

## RISPONSORIZIM

Rregullat e "risponsorizimit" gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve

të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësisë të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

## INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti **www.flpsecu.com** është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t'i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success". Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - **www.foreverliving.com** - njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi "Guest". Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „Distributor login”. Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

**Llogari bonusash në faqen tonë të internetit.** Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t'i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet.

Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

**Forever You Tube.** Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

## Në lidhje me shfaqjen në internet

**të distributorëve** përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbaj me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkombëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonit leje nga Kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpsecu.hu.



## E PARREGULLT!

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)!

## INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme re për të kontrolluar pikët e tyre:

– **Në internet.** Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.

– Informacione rreth pikëve mund të kërkonin edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.

– Edhe punonjësit e **shërbimit telefonik** të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

**Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!**

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korrigjuar dhe dhe të panëshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve!

**Pranojmë vetëm kontratat me nën shkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim doku mentash!**

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.



## Programi në internet 22.03-22.04. 2010

<b>18:00 dhe 06:00</b>	Himni
<b>18:05 dhe 06:05</b>	Dr. Erzsebet Nika Sulmon poleni
<b>18:25 dhe 06:25</b>	Krisztina Kovacs Jungne E di se përse të paguajnë?
<b>18:45 dhe 06:45</b>	Aranka Vagasi
<b>19:05 dhe 07:05</b>	Agnes Krizso Kur e fillova unë
<b>19:30 dhe 07:30</b>	Dr. Katalin Pirkhoffer Dr. Seresne dhe Dr. Endre Seres Lodhja e pranverës
<b>20:00 dhe 08:00</b>	Tanja Zagar Këngë II
<b>20:15 dhe 08:15</b>	Tamas Radics E mahnitshme që ndodhem këtu
<b>20:45 dhe 08:45</b>	Dr. György Bakanek Parandalim me Aloe Vera
<b>21:05 dhe 09:05</b>	Supervisorë, Asistent m...
<b>21:30 dhe 09:30</b>	Menaxherë, Menaxherë Drejtues, Sundimtarë
<b>22:30 dhe 10:30</b>	Balet nga Pecs
<b>22:45 dhe 10:45</b>	Agnes Klaj Kur nëse jo tani?
<b>23:05 dhe 11:05</b>	Aranka Vagasi dhe Andras Kovacs Cogito Ergo FLP
<b>23:30 dhe 11:30</b>	Këshilltarët tanë specialist Prezantimi i këshilltarëve të rinj
<b>23:50 dhe 11:50</b>	Supervisorë, Asistent m...
<b>01:00 dhe 13:00</b>	Menaxherë, Menaxherë Drejtues, Sundimtarë, kualifikimet e Holiday Rally-t
<b>02:55 dhe 14:55</b>	Adagio Koncert
<b>03:20 dhe 15:20</b>	Dr. Endre Nemeth Më pëlqen sistemi ynë marketing
<b>03:40 dhe 15:40</b>	Tibor Papp dhe Papp Tiborne Puna në skuadër
<b>04:05 dhe 16:05</b>	Surprizë (Zsolt Frenko) ABBA
<b>04:35 dhe 16:35</b>	Supervisorok, Assistant m...
<b>04:50 dhe 16:50</b>	Menaxherë, Menaxherë Drejtues, Sundimtarë
<b>05:50 dhe 17:50</b>	Laser Man



# NJOFTIMET E PËRFAQËSIVE TË HUNGARISË

## TË REJA

Që nga dita e sotme Telecenter zotëron numër të ri TË GJELBËR: 06-80-204-983. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1/297-5538, +36-20-456-8141, +36-20/456-8149

## KALENDARI I AKTIVITETEVE

BUDAPEST — Success Day: 2010. 03. 13.; Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

## POROSI PRODUKTESH

**Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porosinë e tyre në mënyrën e mëposhtme:**

– **në telefon**, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1/297-5538, +36-1/297-5539, cel: +36-20/456-8141, +36-20-456-8149 numri i gjelbër: +36-80-204-983 (mund të telefonohet falas gjatë ditëve të punës në orarin 12-16)

– **me sms** në numrin e telefonit +36-20/478-4732.

– **në internet**: në faqen [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)! Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosive. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosie brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dyqani ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu), kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen internetit [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com).

## BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet personale mund ta marrin në formën e uljes së çmimit. Sipas kërkesës suaj uljen e zbrisim nga shumata

çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak. Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

**1. Deklarata.** Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.

**2. Blerja:** Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shumata gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

**3. Informimi:** Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi. Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

## TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marrim porosinë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulojmë dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

## INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre të tregëtisë! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'u japim shpërblime! Ata partnerët të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të

dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

## Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella +36-20/234-2925  
Dr. Kozma Brigitta +36-20/261-3626  
Dr. Mezösi László +36-20/251-9989  
Dr. Németh Endre +36-30/218-9004  
Siklósné dr. Révész Edit +36-20/255-2122

## Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:

Dr. Bakanek György +36-20/365-5959

## Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

## PËRFAQËSITË TONA

### Forever Living Products

- Qendra Mësimore: 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1/332-5956, +36-20/253-3614 Menaxher projekti: Dr. Gothárd Csaba Ndryshon orari i hapjes së magazinës së rrugës Szondi: H-P: 10:00-21:00
- Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. tel.: +36-1/291-8995, +36-20/465-6280 Drejtori i rajonit: Földi Attila
- Drejtoria Rajonale e Debrecenit: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52/349-657, +36-20/914-2945 Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Drejtoria Rajonale e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25. tel.: +36-62/425-505, +36-20/251-1712 Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
- Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit: 8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3. tel.: +36-22-333-167, +36-20/467-8603 Drejtori i rajonit: Kiss Tibor

### Forever Resorts

- Hoteli Kështjella e Szirakit 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285. Drejtoresha e hotelit: Király Katalin Faqja e internetit: [www.kastelyszirak.info](http://www.kastelyszirak.info)




# Shkëlqim i natyrshëm

**Aneta Dimitrovski përfaqësoi Serbinë dhe rajonin e Europës juglindore në konkursin e bukurisë Miss FLP Europa në Londër. Me rreshtat e mëposhtme i përshëndet të gjithë.**

**P**roduktet e FLP-s më pëlqyen tetë vjet më parë kur me ndihmën e firmës morra përgjigje pozitive në një situatë delikate të jetës sime. Falenderimin tim ia shpreha duke hyrë në familjen e madhe të kompanisë ku fillova një punë aktive dhe të zellshme. Prej meje rrezantonte Aloe Vera dhe kënaqësia e vërtetë e ardhur nga efektet e mira të shkallës së gjerë të produkteve. E përhapa shpejt këtë „infeksion” në mjedisin tim, dhe falë kësaj u bëra menaxhere. Për këtë më ndihmuan shumë faktet, rinia dhe forca ime tërheqëse e vetëlindur. M’u nevojit kohë e gjatë derisa i provova gjithë produktet e Sonya® Colour Collection, sepse produktet e shumta ofrojnë një numër të madh mundësish kombinimi. Kur zbulova magjinë e gjithë koleksionit, e ndava edhe me të tjerë entuziazmin tim. Me produktet e Sonya® Colour Collection vura re se me përdorimin e tyre shkëlqej me të vërtetë. Pas kësaj nuk kisha dyshim që zotërojmë pudra, bojra sysh dhe skuqës tepër të veçantë, të cilët të sigurojnë bukuri, freski dhe diçka të cilën e dëshirojnë të gjitha femrat: shkëlqim të natyrshëm – pa shumë makijazh. Këto produkte kozmetike i përdor vetë, dhe me këtë i reklamoj ato më mirë. Me ato nis çdo ditë. Ëndërroj që t’i tregoj edhe në Shtetet e Bashkuara tiparet e femrës që vjen nga rajoni ynë – ashtu siç përfaqësoj unë FLP Serbinë.

Puna e kryer në FLP për mua është një vendim jete. Në këtë familje të madhe gjeta qëllimin e jetës sime dhe shumë miq të vërtetë.





**Dy lojtarë të mëdhenj,  
mund të themi dy tipa  
fituesish u takuan atë ditë  
kur u prezantuan me njëri  
tjetrin Tamas Biro dhe  
Diana (sot gjithashtu Biro).  
E konsiderojnë si një nga  
shitëset më të suksesshme  
dhe zonja e produkteve  
Sonya: vetëm fituan  
me faktin që guxuan të  
bashkojnë forcat e tyre. Por  
ky nuk ishte hapi i vetëm  
i guximshëm në jetën e tyre.**

# MOS ZGJIDH ASNJËHERË RRUGËN MË TË LEHTË!

ÇIFTI BASHËSHORTOR BIRO

## E dimë që kjo histori bën fjalë rreth „përjetësisë”. Për ju kur filloi?

**Diana:** Tomi është prej trembëdhjetë vitesh famurtar i kësaj historie, kurse unë e fillova para katër vitesh i pavarur nga ai. Na prezantuan në një ditë suksesti dhe aty u vendos fati ynë. Në çdo aspekt. Gjithçka që shikon këtu ia dimë për nder FLP-s, pasi na finansirozon gjithë jetën përveç faktit që shfrytëzojmë edhe programet e ndryshme motivuese.

**Tamas:** Me programet e reja motivuese mund të arrihet për gjysmën e kohës aty ku ne arritëm atëherë. Megjithatë edhe ne patëm rezultate të bukura në 97-ën. Më kujtohet kur e fillova dhe në muajin e parë solla në shtëpi 21 mijë forinta, në muajin e dytë 113, në të tretin 214, pastaj 352, 508, 1.0269... por vetëm sepse e pashë që dikush e kishte bërë këtë para meje, dhe kjo është e rëndësishme.

## Nevojiten shembuj?

**Tamas:** Ishte një atlet i njohur i cili nuk e dinte se një milje nuk mund të bëhej për tre minuta ashtu siç e vrapoi ai. Atë vit e bënë edhe gjashtë të tjerë. Të gjithë kanë nevojë për një shembull, dhe ky biznes mund të ndiqet. Shkaku i asaj që bëmë vjet në nëntor, që praktikisht i kaluam të gjithë, ishte një konsultim me sponsorin tonë. Kjo duhej që të nxirrnim një rezultat të tillë nga vetja. Të pëlqen të ngasësh biçikletë?

## Me raste.

**Tamas:** Ka ndodhur ndonjëherë që të ka dalë gjuha jashtë dhe ke thënë se nuk duroje dot më, do të binte të fikët? Po të dilte atëherë një qen i etur për gjak, çfarë do të bëje?

**Ndoshta do t'i jepja mëtej biçikletës.**

**Tamas:** Jo ndoshta, por e sigurt që do t'i japësh më shpejt se kurrë, pasi ke një motivim. Të shtyn instinkti i jetës. Unë përshembull në fillim kisha shumë miliona borxh dhe isha me të vërtetë në hall. U takova me këtë biznes dhe pash tek ai mundësinë e jashtëzakonshme për një njeri të zakonshëm. Natyrisht duhet të zhvillojmë shumë personalitetin. Nëse njeriu lexon dhe mëson shumë, bëhet.

## Po aftësitë e vetëindura?

**Tamas:** Ky biznes është 95 përqind çështje qëndrimi dhe vetëm 5 përqind çështje teknike. Të tjerat t'i harrojmë.

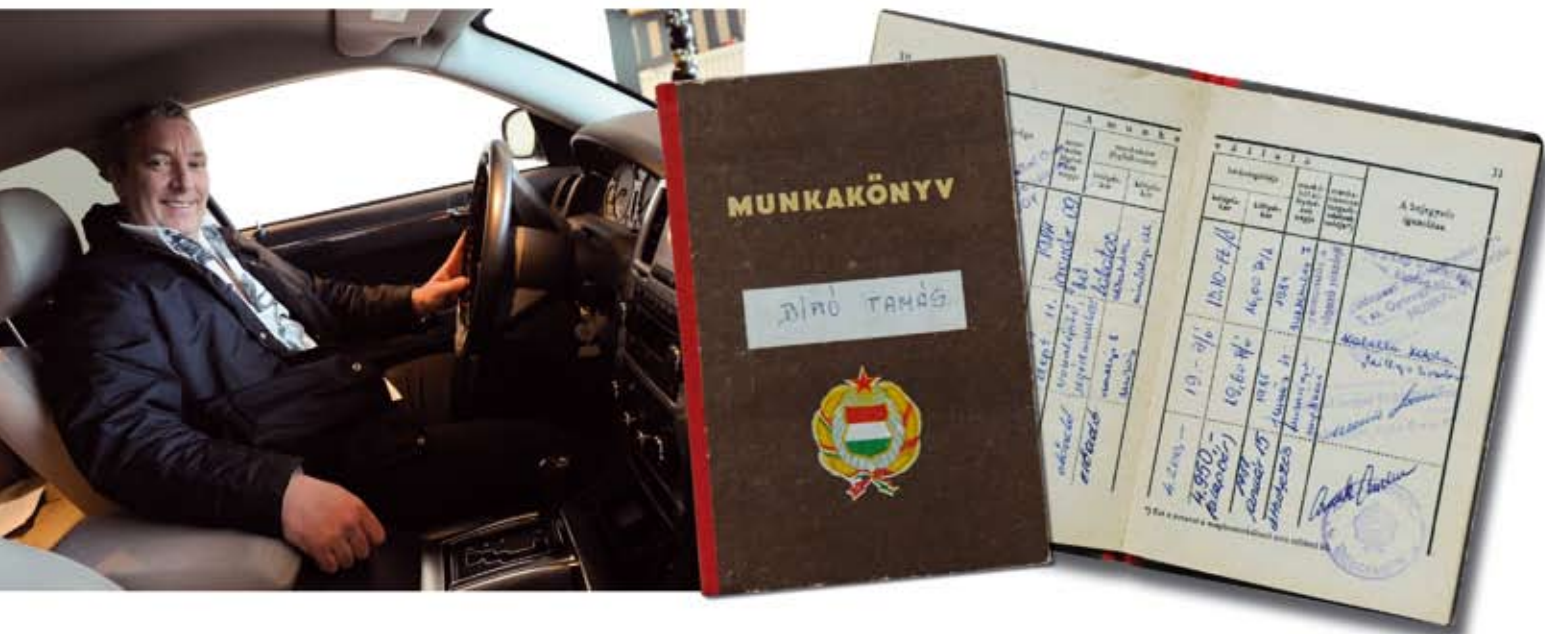
## Për cilin rezultat jeni më krenar?

**Tamas:** Gjithmonë për të fundit.

**Diana:** Por mund të themi se këtë biznes asnjëri nuk e ka bërë dy herë me të njëjtat përmasa.

**Tamas:** Po, kur e bëra për harë të parë ishte biznesi i gjashtë më i madh në Hungari. Pastaj u ndava dhe lashë gjithçka prapa. Pastaj pyeta që a mund të hyj përsëri. Drejtori gjeneral Dr. Sandor Milesz e dinte që jam person problematik, por prapë e fillova dhe besimi i tij më frymëzoi. Ky biznes nuk mund të bëhet pa faktorin njeri, pasi sado e shkëlqyer të jetë ajo që ofrojmë, s'kam parë ndonjëherë që një produkt t'i shes një produkti një produkt tjetër.

**Dia, gjendja jote në dukje ishte më e lehtë, pasi hyre në një biznes të**



**ndërtuar. Por kjo mund të ketë  
qenë edhe një sfidë e madhe.**

**Diana:** Sigurisht që ishte e tillë, por u bëra shembull për shumë njerëz, kështu që nuk mund të hiqja dorë, ishte një zhvillim personaliteti interesant për mua. Mendova se duhet ta meritoj të jem gruaja e Tamas-it dhe të ndihmoj rretin e tij. E dija që atij nuk i duhej një femër e nënshtruar, por ka nevojë për një shoqe e cila i qëndron pranë në të mira e të këqija. Dhe unë ju përgjigja kësaj detyre dhe më në fund u vertetua që ishte vendimi më i mirë i jetës sime.

**Hoqe dorë plotësisht nga puna jote?**

**Diana:** Po, por media më pëlqen akoma shumë, për dhjetë vjet me radhë më edukoi për këmbëngulje dhe respekt. Kurse punën në skuadër e mësova nga e kaluara ime sportive dhe FLP-ja.

**Tamas, kur nuk dëgjon zemrën,  
atëherë cilit i jep mundësi?**

**Tamas:** Zgjedh shumë në biznes, e

shikoj mirë se cili është ai që duhet këtu. Kur u bëra menaxher skuadra ime përbëhej nga tridhjetë e gjashtë njerëz. Ka nga ata që janë me qindra dhe nuk i arrijnë dot rezultatet tona.

**Tani sa njerëz ke në skuadër?**

**Tamas:** Nuk e di saktësisht, për mua ky nuk është tregues. Dikujt i pëlqen të flasë me shifra të mëdha. Unë kam disa njerëz me të cilët më pëlqen të jem kur nuk bëhet fjalë rreth Forever-it, dhe kjo është më e rëndësishmja.

**Me siguri të pyesin shumë njerëz  
rreth marifeteve dhe sekreteve  
të tua...**

**Tamas:** Kështu është, por ose e ndjen vetë se si duhen zgjedhur, mbështetur dhe drejtuar njerëzit, ose është e kotë ta shpjegoj. Mund të të mësoj disa fjali kyçe, por kjo nuk të ndihmon. Unë mendoj në mënyrë vizuale. Imagjinoja edhe për Dia-n, dhe ia ku e kam këtu.





### **Dhe nëse jeta nuk ta sjell atë që imagjinon, atëherë e ndryshon atë ashtu siç e do?**

**Tamas:** Jo, e përvetësoj atë që dëshiroj. Nuk ndryshoj sepse atëherë dështova. Por për këtë duhet të dish t'i vlerësosh gjërat. Kur në Las Vegas shikonim lojën e dritave të shatërvanit përpara Ballagios... ku të gjithëve u derdhen lot në sy... dikush pyeti se sa paguajnë këtu për dritat. Është vështirë me njerëzit. Shpeshherë mendon se edhe tjetri mendon njëlloj si ty, por jo.

### **Cili është qëllimi kryesor?**

**Diana:** Që rrjeti vendas të mos qëndroj në shkallën e tretë të podiumit, por në të dytën ose në të parën mes 143 shteteve. Megjithatë aty qëndrojmë në Europë dhe në botë në raport me popullsinë. Hungarezët janë gjeni. Vetëm nuk e besojnë këtë rreth vetvetes. Mua në dy javët e para më refuzuan pesëdhjetë e katër njerëz. Por nuk më intersonte. Ideja është që tek kush ke besim, cili është sponsori që të merr për dore. Nëse nuk e ndryshon të zakonshmen, s'ka për t'u shfaqur e mundshmja.

**Tamas:** Njeriu i zakonshëm nëse shikon dy tabela në një kryqëzim: rrugë e lehtë, rrugë e vështirë, zgjedh rrugën e lehtë. Kurse unë gjithmonë më të vështirën. Ai që do të zhvillohet i nevojitet e panjohura plot me sfida.

### **Ti ku duhet të ndryshoje?**

**Tamas:** Isha skeptik, nëse nuk e shikoja shembullin nga të tjerët, nuk e bëja. Por në Poreç kisha nja dy biseda serioze me Attila Gidofalvi-n. Atë ditë hoqa dorë nga cigarja, nuk pi më as një pikë alkool, kafe dhe nuk konsumoj më mish të kuq. Pësova një goditje në kokë, vendosa të bëhem më i mirë. Dhe nga muaji në muaj e ndjemë rritjen në biznes. Ashtu si bëhemi, të tillë njerëz tërheqim pas vetes.

### **Të interesojnë të mirat që mund të blihen me para?**

**Tamas:** Më pëlqejnë makinat, por pas disa muajsh u zbehet magjia. Kurse mbresat që marrim gjatë udhëtimeve nuk zbehen dhe na mbajnë në lëvizje.

### **Pavarësi, dashuri: Dia, ti po thua që të dyja ia di për nder FLP-s. Por këtu është edhe diçka tjetër, skena...**

**Diana:** Kam kënduar për pesë vjet me radhë në korin e fëmijëve të radios hungareze, isha një mes njëqind e njëzet njerëzve. Kurse këtu, në Super Rally arrita që bashkë me shoqen time Klari Hertelendy të shfaqem përpara mijëra njerëzve në Los Angeles, ndërkohë që dyqind hungarez më duartrokisnin duke valëvitur flamurin. Ishte një ndjenjë e paharrueshme.

### **Tek ju gjithçka është e jashtëzakonshme. Përshembull shkuat në muaj mjalti para dasmës.**

**Diana:** Ishim një muaj në ishujt Hawaii, vend përrallor, shumë i bukur. U uroj të gjithëve që të paktën njëherë në jetë të shkojnë në një vend të tillë, ku dëshirojnë shumë.

### **Nga udhëtimi edhe mëson?**

**Tamas:** Sigurisht. Respekt. Kur ishim për herë të parë në Shtetet e Bashkuara në vitin 1999, unë si bravandreqës dhe punëtor ndërtime, u magjepsa nga muri prej xhami i Hiltonit, dhe pyeta vetveten që: çfarë kërkoj unë këtu? Nuk më besohej që ajo që bëja, të cilën nuk e konsideroj si punë, më shpërbleu duke më çuar në majën e botës...

### **Çfarë do e quaje, nëse jo punë?**

**Tamas:** Kjo është një mënyrë jetese. Nëse të mësoj atë që unë di, dhe ti i shton atë që di vetë, mund të bëhesh më shumë se unë. Dhe pikërisht ky është qëllimi, me këtë vetëm përfitojmë. Ajo që kemi arritur është e bukur, por jemi akoma larg fundit, dhe kjo nuk merr fund atëherë kur vjen fundi ynë. Biznesi i madh mund të bëhet prej shumë gjërash, por të krijosh një pikëpamje që të mbijeton ty: kjo është gjëja më e madhe që ekziston.





## *E dashur Shqiponjë e re!*

**T**ë përhëndes me respekt dhe dashuri Ty, që tani hyre në një firmë të vërtetë botërore. Të uroj nga zemra për vendimin tënd! Me siguri pate shkak të mirë për të. E di që mund të zgjidhje edhe nga produktet e prodhuesve të tjerë dhe mund të nisje biznes në fushë tjetër dhe me firma të tjera MLM.

Por ti prapë na zgjodhe ne. Kjo mund të ketë shkaqe të shumta – ti me siguri e di të vërtetën, si dhe që për ty ky shkak është më i rëndësishmi në botë, sepse është vetëm i yti. Kujdesu për të, ruaj përse-të e tua, ndize ndjenjën që të solli në vendin më të mirë. Qëndroi besnik dhe mos lejo asnjëri që të thojë fjalë të këqija. Ka nga ata që vendosin kështu për shkak të produkteve që s'kanë ndryshuar prej 32 vitesh, prandaj janë të sigurt, me cilësi të lartë, përfaqësojnë vlera të veçanta në tregun botëror në fushën e mënyrës së shëndetshme të jetesës dhe ruajtjes së bukurisë, janë të pastra dhe zotërojnë certifikata të shumta cilësie.

Ka nga ata që e kanë ndjekur dhe e ndjekin me vëmendje edhe sot shfaqjen dhe zhdukjen e firmave të ndryshme MLM në Hungari. Dhe këta shikojnë që Forever Hungari bashkë me rajonat sllavo-jugore janë e vetmja firmë e cila rritet vazhdimisht prej 13 vitesh, nuk ka mbyllur asnjë qendër të saj në asnjë shtet, nuk bëri shkurtime në punë pavarësisht nga fakti që çfarë dëgjojmë dhe shikojmë në media e cila flet rreth një farë krize, por ne për shkak të plotësisht të kërkesave gjithmonë në rritje nuk kishim as kohë e as mundësi të merreshim me këtë.

Ne qëndruam jashtë kësaj... Ne që jemi afërsisht 800 mijë vetë në rajon, kemi detyra të mëdha: të ndihmojmë 800 mijë njerëz të tjerë që na presin, të cilët kanë nevojë për produktet tona dhe dëshirojnë të jetojnë me shëndet të mirë, të lumtur, në pasuri dhe me sukses me familjet e tyre.

Ka nga ata që u bashkuan me ne sepse kanë punuar më parë me firma të tjera MLM, dhe nuk kanë marrë atë që prisnin. Në shumë firma u kanë folur vetëm rreth të kaluarës së sukseshme pa produkte me cilësinë e duhur apo mësim dhe trainim falas, profesionist, me nivel botëror. Në mënyrë të papërgjegjshme dhe të pabazuar, duke mos i marrë parasysh rregullat e zanatit, u premtuan pasurim të shpejtë, madje edhe sot dëgjojmë shpesh shprehjet joshëse „ejani tek ne mes të parëve, sepse tani po nisemi”. Ka nga ata që bashkohen sepse e dinë që Forever gjatë 32 viteve s'është vonuar asnjëherë si në aspektin e pagimit të transportuesve dhe shpërblimeve prej disa milionash të rrejtëndertuesve, edhe në atë të derdhjeve bankare të të ardhurave të të drejtave të autorit në bazë të kontratave tregëtare.

Ka nga ata që janë regjistruar tek ne sepse janë bindur që mund të nisin biznes personal pa investimin material, njohuritë ekonomike, rrezikun, njohurinë e tregut dhe konkurrencën që nevojitet në tregëtitë e zakonshme.

Ka nga ata që i motivoi plani ynë marketing i veçantë që e tregon veten vazhdimisht prej 32 vitesh, nuk ka ndryshuar, siguron një të ardhme të planifikueshme, të llogaritshme dhe që funksionon në mënyrë stabile në aspektin ekonomik, social dhe kulturor kudo në botë, si dhe sistemi ynë i motivimit që siguron përparësi, udhëtime të shumta dhe të ardhura shtesë (programi motivues i makinës, Holiday Rally, Rally European, Rally Amerikan, Ndarja e Profitit, Rally Botëror).

Ka nga ata që u intereson sistemi ynë NDP, sepse edhe si fillestar „i vogël” me ndihmën e sponsorit të tij për 1-2 muaj mund të fut në xhep pagesën mesatare të një hungarezi. Nëse njëherë për njëherë nuk dëshiron më tepër, edhe ky është vendimi i Tij: s'do të jetë më kurrë i papunë.

Ka nga ata që u bënë anëtarë të skuadrës Forever sepse miqtë dhe të njohurit e tij e pëlqejnë shumë këtë atmosferë të shkëlqyer dhe argëtuese, edhe ata dëshirojnë të udhëtojnë me ta me shpenzimet e firmës dy herë në vit për pushime verore me pesë yje „all inclusive” në Kroaci, të shikojnë në vendet më të bukura të Europës, dhe në çdo muaj gusht të pushojnë në Amerikë dhe të dërgojnë kartolina me Southfork Ranch-in e njohur nga Dallas apo Las Vegas.

S'ka rëndësi që kujt apo çfarë ia di për nder jetën tënde të re të Forever-it. Mos lejo asnjëri që të thotë fjalë të këqija dhe të bind të heqësh dorë nga vendimi yt. Mos i beso askujt, largohu nga vjedhësit e ëndrrave, në mënyrë që vetëm Ti ta vendosësh që çfarë dhe përse e dëshiron. Beso tek vetvetja dhe tek më të mirët. Je me ne për shkak të dëshirave dhe piksynimeve të tua, duaji shumë ata... këshilltarët e tu.

**Tibor Radoczki**  
DREJTOR RAJONAL  
SOARING MENAXHER





# PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

ZYRË PËR SHITJE BILETASH

PRENOTIM I THJESHTË  
BILETASH AVIONI PËR  
NË ÇDO VEND  
TË BOTËS



**ZSUZSANNA GERŐ**

Prenotime në grup  
rally

**Kontaktim:**

1183 Budapest, Nefelejcs u 9–11.  
Tel: +36 1 269 5370/158  
Mobil: +36 20 593 8205  
e-mail: rally@flpseeu.hu



**GABRIELLA PITTMANN**

Prenotime personale

**Kontaktim:**

1067 Budapest, Szondi u. 34.  
Tel: +36 1 373 0025  
Mobil: +36 20 575 5553  
e-mail: repjegy@flpseeu.hu

[WWW.PHONIXREPJEGY.INFO](http://WWW.PHONIXREPJEGY.INFO)

## VËREJTJE PËR GJITHË DISTRIBUTORËT!

Punonjës të dashur!

Ju lutemi që në interes të përcjelljes më të thjeshtë e më të shpejtë të informacioneve të mbushni kuponin e mposhtëm dhe të na i dërgoni në adresën: Forever Living Products Magyarország Kft., 1067 Budapest, Szondi u. 34. Kuponin i prerë mund të dorëzohet edhe personalisht në secilën prej magazinave tona. Ju urojmë mëtej punë rezultative dhe të suksesshme!



**Kodi:**

**Emri:**

**Numri i telefonit:**

**Adresa e-mail:**

# NJOFTIMET E ZYRAVE



## SERBIA

**Zyra e Beogradit:** 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381 11 3970 127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.

**Zyra e Nishit:** 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.

**Zyra e Horgoshit:** 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381 24 792 195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

**Drejtori i rajonit:** Branislav Rajic.

### Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme:

bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309 63 82. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Pagesa e produkteve bëhet pasi ato merren në dorë.

Vlera e transportit është 600 dinar dhe paguhet nga porositësi.

– Shpenzimet e postës duhen paguar në bazë të kursit të parasë në Serbi në ditën që ndodh marrja e mallit, dhe ato merren përsipër nga FLP-ja e Beogradit vetëm në rastin kur vlera e porositë së bërë është më e madhe se 1 pikë.

– Nuk mund të bëhet regjistrim nëpërmjet telefonit.

– Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.

– Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash, fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

### Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

**Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević:**

+381 23 543 318

Të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.

**Dr. Božidar Kaurinović:**

+381 21 636 9575

Të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret ethirrjet tuaja për konsultim.



## MALI I ZI

**Zyra e Podgoricës:** 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

### Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

– Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382 20 245 412; +382 20 245 402.

Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

### Numri i telefonit i specialistes mjek:

**Dr. Laban Nevenka:** +382 69 327 127



## SLLOVENIA

**Zyra e Ljubljanes:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386 1 562 3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.

**Adresa e magazinës së Lendavait:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14.. tel.: +386 2 575 12 70, Fax: +386 2 575 12 71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

### Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit në rastin e porosive telefonike është: +386 1 563 7501. Në rastin e porosive telefonike, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

### Numri i telefonit të specialistëve mjek:

**Dr. Arbeiter Miran:** +386 4142 0788



# JUGLINDORE



## KROACIA

**Zyra e Zagrebit:** 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.  
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771  
Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 09.00–20.00;  
të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00.

**Zyra e Rijekës:** 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.  
Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten: 12.00–20.00;  
të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00–17.00  
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385-91/455-1905

**Drejtori i rajonit:** Dr. Laszlo Molnar

– Porosi telefonike: +385 1 39 09 773,  
+385 1 39 09 775.

Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti,  
çmimi i transportit paguhet nga FLP Kroacia.

– Leksionet në lidhje me njohjen e produkteve: të hënën, të  
martën dhe të mërkurën 17.00

– Nëse vlera e blerjes është më e madhe se 1500 kuna ekziston  
mundësia e pagesës në dy-tre pjesë me kartën Diners Club.

### **Numri i telefonit të specialistëve mjek:**

Dr. Ljuba Rauški Naglic,  
mobil: 091 51 76 510

Në ditët teke në orarin 16.00–20.00.



## BOSNIA-HERCEGOVINA

**Zyra e Bijelinës:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,  
tel: +387 55 211-784, +387 55 212-605, fax: +387 55 221 780.  
Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

**Drejtori i rajonit:** Dr. Slavko Paleksić

**Zyra e Sarajevës:** 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10., tel.:  
+387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651. Orari i  
hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00–16.30, të martën, të  
mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit (ditë  
pune) organizojmë një Ditë Sukses mini në zyrën e FLP-s.

**Drejtoresha e zyrës:** Enra Hadžović

– Në zyrat e Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në  
numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk  
mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387 55 211 784,  
Bijelinë dhe +387-33-760-650 Sarajevë.

### **Numri i telefonit të specialistëve mjek:**

Dr. Nišić Esmā +387 62 367-545, e cila gjatë ditëve të  
punës punon në orarin 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja-specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban  
konsultime në zyrën e Sarajevës në orarin 17:00 – 19:30.

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli.  
Nëse vlera e porosisë nuk është më e madhe se 1 pikë krediti,  
atëherë shpenzimet e transportit paguhet nga distributori.



## SHQIPËRIA

**Zyra e Tiranës:** Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355  
42230 535.

**Drejtori rajonal:** Attila Borbáth

**Drejtori i zyrës:** Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355 694 066 811.  
Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20,  
e-mail: fpalbania@abcom.al



## KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381 38 240 781,  
+377 44 503 911.





# STARTO MIRË NË FLP!

**H**istoria jonë filloi vite më parë. Të dy jetonim jetën e njerëzve të zakonshëm. Unë si kryeeducatore drejtoja Kopshtin e Qendrës së qytetit Baja, kurse burri im mernte në provim shoferët. Punonim 8-10 orë në ditë, kishim shumë stres dhe shumë pak kohë për njëri tjetrin dhe edukimin e vajzës sonë. Pastaj mua m'u shfaqën probleme shëndetësore dhe nga sponsorja ime e ardhshme, **Keszei Janosne Kati** morra dhuratë një pije në shishe të verdhë. Kishte një shije të egër dhe ekzotike,

por vendosa ta pij për qejf të Katit. Kur mbaroi shishja isha e bindur se mua kjo më nevojitet, prandaj shkova tek **Rozsahegyine Marika dhe Zsolti** që të më thonin se përse e ndiej më mirë veten? Ata më ndihmuan dhe prandaj do ua di për nder gjatë gjithë jetës. Më ndihmuan edhe në mposhtjen e rezistencës së burrit tim i cili sot është një nga besimtarët më entuziast të FLP-s. Përvojat e mira dhe shembulli i treguar nga linja jonë e sipërme na nisi në rrugën drejt ndërtimit të rrjetit. Sot Forever-i është puna kryesore për të dy ne.

Jetojmë një jetë të pavarur dhe të lumtur. **Rozsahegyine Marika dhe Zsolti, Sanyi dhe Edina Toth, Miki Berkics** na tregojnë rrugën dhe ne jemi krenar që jemi anëtarë të skuadrës së tyre. Kemi folur me shumë njerëz ndër të cilët ka nga ata që erdhën me ne, dhe ka nga ata që na refuzuan. Këtë kishte raste që e përballonim me vështirësi, por sot punojmë së bashku me shumë njerëz me vlerë. Jemi shumë krenar për ta dhe jemi të sigurt që do të bëhen të suksesshëm dhe do t'i arrijnë piksynimet e tyre.

## ÇFARË TË NEVOJITET QË TË BËHESH I SUKSESSHËM?

- Një vendim të cilin e mban. Vendimi është i Yti, mos hiq dorë që në vështirësitë e para! Vështirësi ka patur, ka dhe do të ketë!
- Je treguar këmbëngulës për shumë gjëra në jetën tënde! Tregohu edhe tani në interes të vetvetes dhe familjes tënde.
- Mos bë kometë në qiellin e FLP-s!
- Mbaj shënim pikësnyimet e tua! Pikësnyimet nga të cilat të rreh zemra dhe të cilat të japin forcë të kapërcesh refuzimet.
- Shkruaji të gjithë në listën tënde të emrave, sepse nuk mund ta dish se cili do të jetë ai që vjen me Ty në këtë rrugë.
- Guxo t' u flasësh njerëzve, sepse u jep atyre dhuratën më të bukur: një mundësi jete më të shëndetshme, më të lumur dhe më të pasur.
- Merre seriozisht FLP-n në mënyrë që edhe FLP-ja të të marrë seriozisht Ty!
- Merre seriozisht këtë punë, sikur të varet jeta nga ajo, sepse kështu është!
- Mos e ndërliko shumë ndërtimin e biznesit, puno "pastër dhe thjeshtë"!
- Zbato rregullat e biznesit dhe përpiqu ta zbatosh me përpikmëri planin marketing!
- Rruga nuk do të jetë gjithmonë e lehtë, do të ketë edhe pengesa, por në fund të tunelit të pret Drita!
- Ndrysho, zhvillohu! Lexo libra, dëgjo CD, merr pjesë në aktivitete! Aty do të marrësh përgjigjen që të çon përpara.

Si përfundim dëshiroj të falenderoj skuadrën tonë që na ndjekin dhe kanë besim tek ne. Jemi shumë krenar për Ju! Prej jush dalin gjithmonë e më shumë drejtues: **Aniko Zsikone, Csilla Puskasne, Edit Molnarne, Gizike P. Szabo, çifti Csikos, Evi Mikula, Csaba Balla, Zoli Petak;** dhe ata që tani fillojnë të fluturojnë: **Angela Lakatos, Adrienn Gelanyine, Evi Miokovics, Ica Hideg, familja Meszaros, Klari Ofenbeher, Istvan dhe Magdi Csami, Judit Csabi, Monika Berecz, Gabor Romsics, Annamari** dhe shumë të tjerë.

Tani dëshiroj t' u them një fjali atyre që janë duke pritur. Ejani përsëri mes nesh, ju presim me kënaqësi! E kenë vendin në Majë! Viti 2010 të jetë viti i suksesit për secilin prej nesh!

I falenderojmë të gjithë ata që kontribuan sikur edhe me një element të vetëm në ndërtimin e personalitetit tonë.

U urojmë të gjithëve ndërtim biznesi me rezultat!

**Edit Racz dhe Tibor Holczer  
menaxherë**



# Të pushojmë dy herë në verë - falas!



Ekzistojnë dy periudha kualifikimi. Të dyja kanë nivel 1 dhe 2. Niveli i parë do të thotë që në krahasim me pozicionin aktual ngjitesh një nivel më lartë (por të paktën në nivelin e Supervizorit) në planin marketing, dhe deri në fund të periudhës së kualifikimit në çdo muaj ke një aktivitet prej 4 pikësh. Është e vërtetë për të dyja periudhat e kualifikimit: niveli i dytë do të thotë që ngrihesh jo vetëm në nivel, por krahas ruajtjes së aktivitetit tënd (4 pikë) në të paktën dy muaj të periudhës së mbetur mbledh aq pikë sa niveli që u ngrite gjatë periudhës së kualifikimit. Përshembull nëse në mars bëhesh Supervizor, atëherë në prill dhe në maj numri i përgjithshëm pikëve të tua duhet të jetë të paktën 25 – ose nëse në qershor bëhesh me 75 pikë, atëherë edhe numri i përgjithshëm i pikëve të korrikut dhe gushtit duhet të jetë 75.

**Niveli i parë :** Forever anëtarëve të vjetër që dëshirojnë të ngrihen në nivel deri më 31 maj, por kynë hyrë në FLP para 1 shkurtit, në periudhën e kualifikimit që fillon në janar u kërkon aktivitet vetëm nga 1 marsi! Në periudhën e dytë të kualifikimit (nga 1 qershori) rregullat e aktivitetit janë: në rastin e atyre që hyjnë para 1 qershorit kërkohen 4 pikë që nga 1 qershori, kurse për ata që hyjnë pas 1 qershorit që nga muaji i ardhshëm i plotë është i detyrueshëm aktiviteti prej 4 pikësh pavarësisht nga niveli i tyre aktual i biznesit. (Edhe As. Supervizori duhet të bëjë 4 pikë që nga muaji i parë i plotë, edhe nëse nuk kualifikohen në atë muaj si Supervizor.)

Detajet:

## **I. HOLIDAY RALLY – KAPËRCE NJË NIVEL!**

**Periudha e kualifikimit:** nga 1 janar 2010 deri më 31 maj 2010.

**Kush mund të kualifikohet?** Çdo distributor i ri dhe i vjetër, i cili në planin Marketing ngjitet në një nivel më të lartë se sa niveli aktual (nga niveli i Distributorit mund të kualifikohesh vetëm me arritjen e nivelit të Supervizorit).

## **Mund të marrin pjesë edhe të risponsorizuarit!**

### **Cilat janë kushtet e kualifikimit të këtij programi motivues?**

Kapërce një nivel! Gjatë periudhës së kualifikimit tregohu aktiv (blerje me vlerë 4 cc personale, nga të cilat të paktën 1 cc bëhet me kodin personal) që nga muaji i parë i plotë, pra nëse hyn në 15 shkurt 2010, atëherë që nga 1 marsi. Ngjitu një nivel më lart se sa niveli aktual në planin Marketing (ata që ndodhen në nivelin e Distributorit të arrijnë nivelin e Supervizorit). Ky është niveli 1 i Holiday Rally-t.

Pas kualifikimit në nivel më të lartë, deri në fund të periudhës së kualifikimit të Rally-t, në dy muajt që vijjnë më pas mund të arrijnë edhe nivelin 2, pra nëse nga niveli i Distributorit ose Asistent Supervizorit në mars arrin nivelin e Supervizorit, krahas ruajtjes së aktivitetit tënd qarkullimi i marsit dhe i prillit, si dhe i prillit dhe i muajit së bashku duhet të jetë 25 cc! Nëse nisesh nga niveli i Supervizorit dhe në mars arrin nivelin e Asistent Menaxherit, krahas ruajtjes së aktivitetit



**FOREVER JEP PËRSËRI MËTEPËR! PARIMI QË SHËRBEËN SI MOTOJA E VITIT 2010, NDRYSHIM (MUDANÇA) E ARRITI NË MËNYRË TË DENJË EDHE HOLIDAY RALLY-N SHUMË TË SUKSESSHËM. FALË PRESIDENT CLUB DHE DR. SANDOR MILESZ TANI FOREVER NA ÇOJNË DY HERË NË DETIN ADRIATIK, NË POREÇ, PËR TË MËSUAR, PUSHUAR DHE ARGËTUAR. TË SHIKOJMË PAK SE ÇFARË PUNE DUHET BËRË PËR TË ARRITUR KËTË ARGËTIM TË SHKËLQYER ME PESË YJE QË BËN FJALË VETËM PËR NE.**



tënd qarkullimi i marsit dhe i prillit, si dhe i prillit dhe i muajit së bashku duhet të jetë përsëri 75 cc, dhe kështu mëtej. Nëse e arrin këtë, atëherë kualifikohesh në nivelin 2 të Holiday Rally-t.

Nëse hyn në muajin e fundit të periudhës së kualifikimit dhe i plotëson kushtet e kualifikimit për në Holiday Rally, atëherë në Holiday Rally nuk mund të marrësh shërbim VIP, por natyrisht kualifikohesh në nivelin 1.

*Ai që në periudhën e parë ose të dytë të kualifikimit kapërcen dy ose më shumë nivele në sistemin tonë Marketing merr shërbimin VIP në Holiday Rally, pra arrin nivelin 2.*

**Strehim:** në hotele me 5 yje me shërbim all inclusive.

Punonjësit e kualifikuar në nivelin 2 i transportojmë me autobusa VIP në vendin e organizimit të Rally-t, gjatë aktivitetit marrin shërbim VIP në bufe, për ta krijujmë pika shitjesh VIP dhe për ta s'ka qëndrim në radhë.

Punonjësit e kualifikuar në nivelin 1 duhet ta paguajnë vetë udhëtimin, dhe natyrisht me pagesë mund t'i marrin në përdorim shërbimet e firmës sonë.

#### **Kur dhe ku do të organizohet Holiday Rally I?**

Në 24, 25, 26, 27 qeshor 2010 në Poreç të Kroacisë.

#### **HOLIDAY RALLY II – KAPËRCE NJË NIVEL!**

##### **Periudha e kualifikimit:**

nga 1 qershor 2010 deri më 31 gusht 2010.

**Kush mund të kualifikohet?** Çdo distributor i ri dhe i vjetër, i cili në planin Marketing ngjitet në një nivel më të lartë se sa niveli aktual (nga niveli i Distributorit mund të kualifikohesh vetëm me arritjen e nivelit të Supervizorit).

#### **Mund të marrin pjesë edhe të risponsorizuarit!**

#### **Cilat janë kushtet e kualifikimit të këtij programi motivues?**

Kushtet e kualifikimit për në Holiday Rally II janë të njëjta me ato të Holiday Rally I.

#### **Kur dhe ku do të organizohet Holiday Rally I?**

Në 30 shtator, në 1, 2, 3 tetor 2010 në Poreç të Kroacisë.

Ju presim dhe ju ripresim në Poreç!

**Tibor Radoczki**  
soaring menaxher





*- aty ku takohet profesioni -*

# ERDHI PËRSËRI DITA E RRJETNDËRTUESVE!

**Vjet në prill u organizua për herë të parë në Hungari takimi Klasikët e MLM-s, forumi ku ata që merren me MLM mund të mësojnë nga njëri tjetri rreth ndërtimit profesionist të rrjetit dhe mund të hedhin bazat e suksesit të biznesit të tyre. Sivjet më 17 prill në Arenën Sportive Papp Laszlo të Budapestit organizohet përsëri Dita e Rrjetndërtuesve, ku në skenë shfaqen gjashtë nga më të suksesshmit. Endërruesi dhe krijuesi i aktivitetit është Emil Tonk të cilin e pyetëm se si u prit takimi i parë i madh, si dhe rreth planeve të sivjetshme.**

## **Si dhe kur të lindi idea e Klasikëve të MLM-s?**

Ishte një nga ëndrrat e mia të vjetra që të organizoja një takim të vendasve të merren me MLM, të pavarur nga firmat, në mënyrë që të mësojnë nga njëri tjetri. Mendoj se këtë zanat ia vlen ta ushtrosh vetëm në mënyrë profesioniste, gjë e cila pa përvetësimin e njohurive profesionale nuk funksionon.

**Ditën e parë të Rrjetndërtuesve** e organizuam vjet në prill. Kjo ditë u prit me shumë dyshime, por u treguam këmbëngulës që me të vërtetë nevojitet një aktivitet i tillë që përforcon bashkimin profesional të rrjetndërtuesve.

## **A je i kënaqur me pritjen e takimit të parë të Klasikëve të MLM-s?**

Ashtu siç pritej aktiviteti u vlerësua mirë nga gjithë pjesëmarrësit. Morrën pjesë më shumë se 2500 mysafirë nga Hungaria dhe vendet fqinj,







të cilët ishin pjesëtarë të eksperiencës ku rrjete dhe drejtues që janë konkurent në ndërtimin e rrjetit shkëmbyen me njëri tjetrin njohuritë dhe përvojat e tyre në lidhje me profesionin Network Marketing. Morrëm shumë reagime pozitive të cilat vërtetojnë se përpjekjet nuk ishin të kota.

### **Cili është qëllimi yt në të ardhmen me Klasikët e MLM-s? Me sa e dimë po organizohet aktiviteti i ardhshëm.**

Reagimet pozitive na nxitën që ta përsërisim aktivitetin me pjesëmarrës të rinj. Shumë rrjete dhe rrjetndërtues po përgatiten për në takim, jam i bindur që ajo do të jetë një ditë e jashtëzakonshme e profesionit MLM. Në 17 prill 2010 – ashtu si vitin e kaluar – presim përsëri jashtë lektorë të cilët ashtu si ata që u shfaqën vjet kanë arritur suksese të mëdha në ndërtimin e rrjetit. Qëllimi është përsëri prezantimi i vlerave dhe përparësive të profesionit, si dhe përforcimi i vlerësimit dhe prestigjit të ndërtimit të rrjetit. Jam i sigurt që ky takim i dytë do të ngall interes akoma më të madh.

### **Cilët do të jenë lektorët nga FLP-ja?**

Jam krenar që do të marrin pjesë dy persona të shkëlqyer të rrjetit FLP: Diamant-Safir menaxheri **Robert Varga** dhe Safir menaxheri **Istvan Halmi**. S'kam dyshim që ashtu si **Miklos Berkics** edhe ata do t'i dhurojnë një leksion të shkëlqyer pjesëmarrësve të aktivitetit. Për mua është plotësisht e natyrshme që edhe lektorët e tjerë mysafir do të prezantojnë njohuritë e tyre më të mira. Ky është një rast i rrallë kur mund të dëgjojmë për anët dhe vlerat pozitive të profesionit, dhe mund të takohemi me ndërtuesit e rrjeteve të tjera.

### **Rreth çfarë temash do të bëhet fjalë sivjet?**

Në aktivitetin e tanishëm do të theksojmë rëndësinë e mësimit, dhënies së shembullit personal dhe bërjes drejtues. Do të bëhet fjalë edhe rreth forcës së bashkëpunimit dhe ndërtimit.

### **Çfarë ia vlen të dish me çdo kusht rreth takimit?**

Është diçka e madhe që brenda një dite në një ambient të vetëm mund të takohesh me drejtues të shkëlqyer dhe rrjetndërtues që duan të mësojnë. Të krijojmë dhe përforcojmë prestigjin e profesionit, ta marrin vesh të gjithë që ndërtimi i rrjetit është një mundësi e shkëlqyer e zhvillimit të personalitetit!

### **Çfarë mesazhi u jep lexuesve?**

I pres të gjithë me kënaqësi në **17 mars 2010**, takohemi në Arenën Sportive Papp Laszlo të Budapestit! Ju premtoj që do të jetë një eksperiencë e rrallë. Ju rekomandoj të gjithëve që këtë ditë ta shënoni në kalendar si dita e shkollës private MLM dhe të gjithë të kenë si moto: „Njeriu i zgjuar mëson nga përvojat personale, kurse nga përvojat e të tjerëve bën karrierë”.

*Rreth aktivitetit mund të merrni vazhdimisht informacion në faqen e internetit [www.mlmlklasszikusok.hu](http://www.mlmlklasszikusok.hu) dhe në numrin e telefonit +36-20-497-13-9. Në këtë faqe ekziston edhe mundësia e porositjes online, si dhe informacion rreth blerjes së biletave në grup.*



# CONQUISTADOR

2009

## CLUB



1. LIPP SZILVIA  
DHE MOLNÁR MIHÁLY



5. MÁTÉ KISS IMRE



2. VARGA JÓZSEFNÉ



6. WEHLINÉ MEZEI ARANKA  
DHE WEHLI PÉTER



3. MULADI ANNAMÁRIA



7. VANYÁNÉ DÁNFFY BEÁTA  
DHE VANYA LÁSZLÓ



4. BALOGH TÜNDE



8. ZLATKO JUROVIĆ  
DHE SONJA JUROVIĆ

### FOREVER

IMRPRESSUM

**Botues:** Forever Living Products Hungari Shpk.

**Redaksia:** FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

**Kryeredaktor:** Dr. Sandor Milesz Redaktor: Attila Földi, dr. Csaba Gothárd, Valeria Kismarton, Zsuzsanna Petroczy, Kalman Posa, Sandor Rokas,

**Layout, përgatitje për shtypje:** Crossroad Consulting Shpk.

**Koordinator projekti:** Szilvia Timar Redaktor leximi: Zita Kempf Korrigjues: Ildiko Kiraly **Redaktor projekti:** Raden Hannawati

**Fotograf:** Robert Laszlo Bacsi, Dimitrije Ostojic, Gábor Puskás, „Tomic”

**Përkthim, redaktim:** Dr. Marsel Nallbani (shqip), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (kroat), Otilia Toth-Kasa, Balazs Molnar, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (sloven).

**Shtypshkronja:** Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U përgatit në 39180 kopje.

Për përmbytjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)

# FOREVER BUSINESS ACADEMY



## AKADEMIA E BIZNESIT FOREVER TË SPONSORIZON TY

**N**isi Akademia e Biznesit Forever. Dhe jo me hapa të vegjël! Që në dy muajt e parë erdhën më shumë se dyqind punonjës në trainime. Ishte një kënaqësi e veçantë për mua që disa njerëz më morrën edhe në telefon që t'i ndihmoj në zgjidhjen e problemeve të tyre të përditshme komunikative, herë biznesi, herë personale. Është kënaqësi sepse kjo do të thotë që ato që mësojmë fillojnë të hedhin rrënjë edhe në ditët tona të zakonshme. Një analizë e jona – jo reprezentative – tregon se shumica e punonjësve e konsideron të nevojshme, është dakort me krijimin e Akademisë, dhe i mbështet qëllimet e saj. Ky është një mesazh shumë i rëndësishëm – dhe kryesisht nxitës dhe motivues – për të gjithë ne. Çfarë mund të shkruaj tjetër – si person që merret me kuaj – përveç lavdërimit të „kalit” tim? Në mënyrë që të shmag mungesën e besueshmërisë më poshtë ua jap fjalën dëgjuesve të cilët ishin aty dhe nuk kursyen kohë dhe energji që të mbajnë shënim opinionin e tyre.

*„Mësova shumë. U dëgjua informacione të shumta në aspekte të reja në krahasim me trainimet e deritanishme (dhe unë kam lexuar shumë libra). Morra me vete njohuri të larmishme, të qarta dhe që mund të përdoren mirë në praktikë. Këtij trainimi i duhet bërë një reklamë më e madhe!”*  
**Dr. Maria Debródi, senior menaxhere**

*„Ishte një trainim i suksesshëm në çdo aspekt. Morrën njohuri të kuptueshme rreth fushave në të cilat deritani nuk ishte gjithçka e qartë. Morrëm në mënyrë të pastër dhe të qartë gjithçka që duhet t'i ofrojmë Tjetrit në interes të biznesit tonë të suksesshëm. Procedura e trainimit ishte shumë profesioniste dhe plotësisht e qartë.”*  
**Miklos Mester, menaxher**

*„Dëgjuam gjithçka në fjali të shkurtra dhe të qarta. Mendoj se më e rëndësishme në një leksion është të jetë i kuptueshëm. Është një punë shumë serioze, jepet shembull për gjithçka! Mua më ndihmon të zgjidh problemet e mia në praktikë.”*  
**Zoltan Richard Toth, asistent menaxher**

*„U sqaruan në pikëpamje të reja çështje të njohura deritani, dhe morra udhëzime me vlerë rreth mënyrës së shfrytëzimit të njohurive të mia për një punë më rezultative. Ishte një ditë shumë me vlerë për mua. Do të vij përsëri!”*  
**Julika Togyerne**

Opinionet janë me vlerë edhe për mua personalisht. Ato tregojnë që së bashku po ecim në drejtimin e duhur në rrugën e diturisë. E jani pra sa më shumë dhe ta zgjerojmë mëtej këtë rrugë!



KONTAKTIM:

**QENDRA MËSIMORE E RRUGËS SZONDI**

1067 BUDAPEST, SZONDI U. 34.

+36 1 332 5956

DREJTORI I ZYRËS: ADAM PACZOLAY

**AKADEMIA TREGËTARE FOREVER**

PROJEKTUES: DR. CSABA GOTHARD

+36-20-207-1211

PËR TË MARRË NJOFTIME RRETH PROGRAMIT TË AKADEMISË TREGËTARE FOREVER MUND TË  
REGJISTROHENI ME LETRËN E DËRGUAR NË ADRESËN E-MAIL TË MËPOSHTME: SZONDI@FLPSEU.HU

# Produktet e zgjoit të bletës



## Forever Royal Jelly®

Royal Jelly është një sekrecion si qumësht që del nga gjendrat e fytit të bletëve. Me këtë ushim të shkëlqyer që është i përzier me enzima ushqejnë çdo bletë që e konsiderojnë si mbretëreshë. Ky është ushqimi special i bletës mbretëreshë gjatë gjithë jetës së saj, me ndihmën e të cilit ajo është e aftë të nxjerrë 3000 vezë në ditë gjatë jetës së saj gjashtë vjeçare. Bletët punëtore që hanë mjalt të zakonshëm jetojnë vetëm 4-6 javë.

Royal Jelly përmban vitamin A, C, D, dhe E, si dhe është përmbajtës natyror i pasur i shkallës komplekse të vitaminave B. Përbërësja kryesore është vitamina B5 (acidi pantotenic). Royal Jelly përmban në sasinë e nevojshme të tetë aminoacidet esenciale, dhjetë aminoacide dytësore, si dhe lëndë minerale – si kalcium, bakër, hekur, fosfor, kalium, silicium dhe squfur. Në Royal Jelly gjendet edhe acid nukleinik.

Është i pasur në proteina. Prodohet gjatë tretjes së pjalmnit. Royal Jelly ynë është i thatë, mblidhet

në zona të shkreta larg shiut. Zgjoin tonë e kemi vendosur në këtë mjedis të shkëlqyer e të pastër natyror. Royal Jelly-n e liofilizojnë menjëherë pas nxjerrjes nga zgjoit, në mënyrë që nga produkti të largohet vetëm uji, duke ruajtur kështu gjithë vitaminat, lëndët minerale, enzimat dhe koenzimat.

### PËRBËRËSIT

Ëmbëlsues (sorbit), fruktoz, pjalm rojal, acid citrik, aromë, lëndë ndriçuese (acid stearik), lëndë që pengojnë mpiksjen (stearat magnezi), dioksid silici.

60 tableta

### MËNYRA E PËRDORIMIT

2x1 tabletë. Konsumimi i produktit nuk u rekomandohet atyre që vuajnë nga astma, apo janë alergjik ndaj mjaltit dhe polenit.



- Një nga ushqimet më komplekse
- Thithet lehtë dhe tretet në mënyrë të përsosur

PRODUCT #036