

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

FOREVER

February 2014 | XVIII Issue 02





Rex Maughan

VLERËSO ÇDO SEKONDË

Anëtarët e familjes Forever mund ti takosh në çdo skaj të botës. Sa herë që vizitohet ndonjë vend, shpreh mirënjohjen për çdo çast që kalon me ta. Në këtë më shumë më frymëzojnë ata distributorë që kanë planifikuar dhe realizuar punën e tyre drejtuese në mënyrë efektive. Diçka dua të vë në dukje për distributorët e niveleve të larta që nuk e shpërdorojnë kohën. Jetojnë vërtet me pasion, dhe e dinë se koha është flori, një nga burimet më të rëndësishme. Shumë herë shikoj energjinë e madhe dhe frymëzimin e tyre në çdo takim tonin të veçantë, gjë që gjithmonë më ka stimuluar.

Ndarja e mirë e kohës është çelës i asaj që të arrish objektivin, njëlloj si të zbulosh botën apo të gesh një distributor të ri. A e ke menduar që gjithmonë ta kalosh kohën në mënyrë të dobishme? Edhe disa minuta plus, mund të sjellin një ndryshim të madh në qoftë se i shfrytëzon mirë. Planifikoji gjithmonë edhe këto minuta

ekstra që të realizosh diçka (qoftë kjo edhe një thirrje apo bisedë telefonike me distributorët e linjës poshtë teje)! Këto mund të jenë ato minuta që të çojnë tek suksesi.

Në qoftë se shfrytëzojmë çdo minutë, për të realizuar objektivat tona, dhe provojmë kënaqësi që na ka dhënë jeta, atëherë do ti vlerësojmë lart ato mundësi që arritëm ti shfrytëzojmë. Në mend më vijnë fjalët e Emily Dickenson: „Foreveri është kompozuar për sot”. Kjo është e vërtetë si për jetën tonë ashtu edhe për mundësitë e Foreverit.

Duke ecur drejt aeroportit, gjithmonë mendimet më të mira më vijnë, gjatë kohës në dukje të padobishme. Momente të paharrura mund të ndodhin kudo dhe kurdoherë, dhe suksesi atëherë vjen kur shfrytëzojmë çdo çast. Çdo ditë është një mundësi potenciale për të krijuar diçka të madhe. Mos harroni të BUZQESHNI dhe të çmoni çdo minutë!

Rex Maughan
1 juaji

FOREVER I LOVE V



Dr. Sándor Miliesz
Drejtör i Përgjithshëm

Dashuria është pjesë të paktën po aq e rëndësishme e ekzistencës, sa ushqimi, është ushqim i zemrës dhe i shpirtit. Këtë ushqim shpirtëror, e arrin menjëherë vetëm në gjendjen e duhur të ekuilibrit, kur organizmi përmban të gjithë përbërësit, që janë të nevojshëm për këtë.

Të ushqyerit me cilësi të trupit është një detyrë shumë e bukur, për ta çuar këtë deri në fund me mençuri është diçka e përditëshme, për shumë persona do të thotë sfidë. Mund të vëzhgojmë, që ka shumë njerëz të mbiushqyer, por të uritur cilësisht. Me një vëmendje të atjeshme sistematike, me përfshirjen sipas nevojës të specialistëve tanë, me produktet e Foreverit, edhe këtë sfidë jemi në gjendje ta realizojmë menjëherë. Dhe çfarë duhet të bëjmë? Në radhë të parë të mos hamë gjatë ditës me vend dhe pa vend, të kemi patjetër rregull në jetë. Shumë herë dëgjoj, që kam uri, po ha shpejt diçka – me siguri që është e njohur? Të mësohemi përsëri me sistemin e mëngjesit, drekës, darkës sistematike, pjesa më e madhe e ushqimit të mos kalojë në mbrëmje, kur vijnë fëmijët nga shkolla, dhe familja ulet për të ngrënë darkën. Mirë mund të bisedohet edhe nëse nuk hamë më shumë se sa duhet, dhe frigoriferi është i zbrazur për mëngjes...

Këtu është Shën Valentini, po afron Dita e Grave, festa të tilla, që flasin për dashuri, për respekt. Të lidhemi përsëri me këtë botë, ti bëjmë festat të plota, të mos merremi me iPad-et apo me celularët... por të jemi të vëmendshëm ndaj njëri-tjetrit! Jetojmë në një periudhë të tillë, kur media duke vënë në plan të parë shitjen e produkteve me cilësi të keqe dëshiron të marrë traditat tona, pasoja drejtpërdrejt e së cilës, nëse do të shkojmë me turmën, atëherë edhe fëmijët do të vuajnë nga sëmundje të pa para kurrë, do të kenë sistem tretje të keqe, do t'ju bjerë sistemi imunitar i organizmit.

Gjej sasinë e duhur të kohës, që të dish të luash me fëmijët, të bisedosh me bashkëshorten, ndërkohë që trupin e ushqen me produkte cilësore! E di, nuk ke para të mjaftueshme, por çfarë vendose në koshin e blerjeve? Nuk bleve produktet e mbetura të qendrave tregtare? Gjithmonë para teje të jetë thënia: Mjaft me mbeturinat! Le ti hanë ata, që i krijuan! Por ju siguroj, se ata nuk hanë ato...

Të kujdesemi për traditat tona, për vlerat tona, sepse një komb e bën madhështor ajo, që ka ditur të ruaj nga trashëgimia.

Gjithshka qëndron në lidhje me njëra-tjetrën: cilësia e ushqimit, kimia e brendëshme, shpirti, dashuria.

Jep çdo ditë më të mirën që mund të bësh, që të jetosh një jetë të plot dhe kështu mund të arrijmë atë, që kombi ynë të rritet në vazhdimësi, duke lindur shumë më tepër fëmijë. Dashuria do ta arrijë gjithësecilin.

BUDAPEST, 25 JANAR 2014.

Success Day



Agoi Dita e Suksesit e një qind e pesëdhjeta në jetën Forever Living Products. Ky biznes ndërtohet nga takimi në takimi, ndërtimi i një rrjeti të sukseshëm do të ishte i paimagjinueshëm pa këto programe argëtuese-trainuese. „Këto takime na mbajnë brënda këtij biznesi, na japin vrull për më tej, pra na mbajnë në jetë” – thotë drejtuesi i kësaj Dite Suksesi, László Ferenc.

Pas ngjitjes në skenë të menaxherëve, drejtuesit e programit **László Ferenc dhe Dr Virág Kézsmárki**, prezantojnë menaxherët Eagle. Përhëndeten veçanrisht ata që kanë ardhur për herë të parë në këtë takim. „E përbashkëta jonë, është ajo që të gjithë ne duam të ndryshojmë jetën tonë” – thotë Virág. Ndryshimi dhe rruga për tek suksesi nuk është e lehtë, shumë herë është me kthesa, me plot sfida dhe shumë punë. Por sikurse e dini , udhëtimi i lumturisë nuk është stacioni i fundit, për këtë ju uroj shumë sukses dhe durim!”

László Ferenc prezanton „mjeshtrin e madh të administrimit të kohës”, Zafir menaxherin **Dr Sándor Milesz**. FLP e Hungarisë me rajonin e saj tash prej 17 vjetësh funksionon nën drejtimin e tij. Drejtori ndan me ne disa mendime frymëzuese. Na tregon për zgjerimin e qendrës Sonya, prezanton serinë e CD me regjistrimet e leksioneve profesionale në Turbo Start, prezanton distributorin e sukseshëm të 2013, **Miklos Berkics**, pastaj të gjithë pjesmarrsve ju uron një vitt ë ri të mbarë. Pastaj e merr fjalën Menaxheri i Përgjithshëm **Péter Lenkey**, shpall fituesit e programit promocional të blerjes me internet „webshop”, dhe flet për avantazhet e sistemit të faturimit automatik.

Ndjekim shfaqjen e valltarëve. Në muzikën e Ferenc Lisztit „Endërra dashurie” kërcejnë artistja dhe pedagogja e dancit **Anna Hevesi dhe Zsolt Gallai**.

Megjithatë njeriu do të mendonte se di gjithshka për aloen, por gjithmonë mësojmë gjëra të reja, për shumë efekte pozitive të saj. Për rezultatet më të reja studimore na flet **Dr Szilvia Benkó**, studjuese e Institutit Botanik të Qendrës Shkencore të Universitetit të Mjekësisë të Debrecenit. Tashmë ka kryer një sërë studimesh në fushën e imunologjisë, në biokimin teorike e praktike të universitetit, në biologjinë molekulare, në fushën profesionale të imunologjisë dhe anatomisë të kafshëve.





Në familjen e bimës të aloes llogariten 500 lloje, ndërmjet tyre një është Aloe Barbadensis Miller, pjesë e të cilës është lëngu formë xheli që siguron një mënyrë jetese të shëndetshme. Historia e saj na çon në lashtësi, ku të parët tanë e kanë përdorur në mbarë botën. Sot ekziston në formë kremi, pluhuri, lëngu, dhe në Shtetet e Bashkuara është ndërmjet 5 plotësuesve dietikë më të shitur.

„Në kohën e sotme shëndeti është bërë më i rëndësishëm se bukuria, por krahas të dyjave, i rëndësishëm është bërë edhe rigjenerimi dhe shfrytëzimi i energjive tona rezervë. Në gjithë këtë ndihmojnë aminoacidet, yndyrnat,

hormonet, vitaminat, lëndët minerale, enzimat dhe karbohidratet që përmban aloe.” Nga studimet dimë, se çfarë procesesh të forta qëndrojnë pas vërtetimit të efekteve: se në çfarë rruge hyn një rezultat, ndërkohë që prej tij mund të dalë një botim shkencor. Pas leksionit, vlerësohen arritjet e atyre, „që në 2 muajt parardhës e kanë marrë me seriozitetin e edukur këtë biznes dmth që gjatë nëntorit e dhjetorit arritën nivelin e supervisorit ose asistent menaxherit. Programin më tej e drejtojnë Dr Sándor Milesz dhe Jozsef Szabó.

Ç’duhet të bësh që edhe të mund të jesh menaxher? Këtë pyetje shtron **Pál Zubik dhe Mónika Farakas Zubikné**, që në 2013 filluan të ndërtojnë biznesin e FLP, dhe u bënë menaxher brënda 3 muajsh. Mónika më parë punonte si kontabiliste bilancesh, , por pas lindjes të fëmijve nuk pati qejf të kthehej përsëri në atë vend pune. Produktet e Foreverit i njihte prej kohësh, mbasi ato në shumë raste i kishte marrë për fëmijët. Objektivi i saj ishte që këtë mundësi tua tregonte sa më shumë njerzve. Bashkshorti aktualisht e kas i një „vend pune të dytë”, por tashmë edhe ai e ndjen plotësisht të vetin këtë biznes. Më e rëndësishme për të është që para fëmijve të jetë shembull. .

„Një kuti familjare e produkteve dhe një training 2 ditor na nisi ne në këtë rrugë. Patëm vështirësi, por objektivi ynë ishte më i fortë se rrethanat penguese, dhe familja të ndihmon shumë” – thotë Monika. „Ecjen tonë përpara për shumë kohë e pengonte mënyra e të menduarit si i punësuar, por shpejt u binda, se shëndeti dhe paraja janë kombinimi më i mirë.” – vazhdon Pál-i. „Të mendosh po aq gjërat e mëdha sa edhe të voglat” – pohon çifti, që nuk u vjen keq për lodhjen e investuar: „iknim në mëngjez dhe ktheheshim në mbrëmje, por çdo minutë e harxhuar ia vlejti!”





Këngëtari i gjithanshëm, **Lajos Túri Lui**- Senior menaxher dhe orkestra swing e Bandës ISIS të Szombathely luajnë rock and roll.

„Në qoftë se do të jesh menaxher, të jesh në menaxherët 60 CC, që ndoshta dëshiron një veturë të re, një udhëtim falas, atëhere vëndi yt është këtu para tribunës, sepse do të shoqërojnë ata njerëz që këto i kanë realizuar” – thotë László Ferenc duke thirrur në skenë të kualifikuarit e rinj. Përshëndesim në skenë 13 menaxher të rinj, dhe çiftin **Zsolt Zachár e Izabella Szücs-Zachárdo** të kualifikuar Senior menaxher.

Pas një danci tjetër, në skenë ngjiten Valika Lászlóné Dobai dhe László Dobai. Valika është fitoterapiste, akupersor dhe addiktologe. Biznesin e filloi në 2008, sepse produktet i kishte provuar, në 2010 bashkë me të shoqin u bënë menaxherë. László është mekanik, prej 45 vitesh jetojnë si bashkshortë të lumtur. Valika thekson se në luftën e zhvilluar për një jetë të shëndetshme dhe cilësore, FLP është zgjidhja më e mirë, pastaj na thekson rëndësinë e 4 pikshit të qënies aktiv. „Në grupin tim ky rezultat çdo muaj arrihet vetvetiu sepse jap shembullin vetë. Mos ki frikë nga askush, vetëm nga vetja! Qëndro para pasqyrës, dhe pyete veten a je e aftë për ta bërë! Në fillim ngre veten para vetes. Më e rëndësishmja është „që të mos tregosh” produktet, por ti përdorësh ato, madje prej tyre të kesh edhe rezervë. Plotëso orët e duhura të punës ndryshe nuk je bashkpunëtor. Dhe natyrisht... deri në mes të muajit të kesh plotësuar 4 pikët e qënies aktive!”

László na rreshton çfarë u ka dhënë atyre FLP. Në radhë të parë atë që nuk mund ta blesh me para: mënyrën e jetesës të shëndetshme. Udhëtimet falas në vende lluksoze, sigurinë materiale dhe kohën e lirë për tu kujdesur për nipat. „Për këtë vetëm diçka llogarit: sa pikë ke bërë?”

Çifti mjekëve **Dr. Péter Bánhegyi dhe Dr. Adrienne Rokonay**, me sponsorin e tyre **Dr. Ferenc Kiss dhe Dr. Idá Nagy** u takuan në vitin 2005.





Produktet i pranuan menjëherë, megjithatë biznesin vetëm vonë filluan ta ndërtonin. Gjashtë muaj pas marrjes të vendimit u bënë menaxherë. Në çdo rast plotësuan nivelin e menaxherit Eagle dhe disa herë u shpallën conquistador. Adrienne vëndin si mjek shtëpie dhe reumatologe e ndërroi me biznesin e FLP. Péter është mjek shtëpie dhe mjek sëmundjes profesionale. Sipas Adrienne , në qoftë se në biznes diçka nuk shkon siç e ke planifikuar, mos kërko justifikime, mos bën fajtor mjedisin, gabimin dhe zgjidhjen kërkoje tek vetja. Titulli i leksionit të tyre është: Drejtimi Lake Tahoe!

„Çfarë duhet që dikush të arrijë menaxher Eagle?“ – shtrohet pyetja, dhe aty marrim edhe përgjigjen: „Endërr, vullnet, frymëzim, pasion dhe sinqeritet. Po sigurisht durim dhe punë sistematike. Nuk duhet punuar shumë, por duhet punuar vazhdimisht“ – nënvizon Péter. „Çfarë na mban neve këtu ?. Sigurisht për para e filluam, por këtu na mbajnë emocionet që ndajmë me ju, pa këtë kjo punë nuk do të funksiononte. Çdo javë pjesë e jona është një impresion i veçantë. Në qoftë se punon dhe ndëkohë e sheh se këtu e ndjen veten mirë, ky është edhe suksesi më i madh në jetën tuaj!“

Adrienne i jep një ton edhe më personal. Në vend të leksionit zyrtar, ajo vendos që të na lexojë atë letër që i pat shkruar familjes pas një trainimi. Prej tyre kërkoi durim për një vit, që energjitë, vëmendjen dhe kohën e saj tia përkushtonte ndërtimit të një biznesi vërtet të madh. „Që nga ajo kohë kam arritur menaxher Eagle, ndërsa në fund të vitit e ndjej se do të arrij jo Senior por Soaring menaxher!“ – thotë Adrienne me kënaqsi, ku duket se edhe familja i ka kuptuar argumentat e saj dhe që e gjithë kjo bëhet edhe për ata. Adrienne tregon se si mësohet nga kushdo, mbasi sikurse e përforcon: „mardhëniet me njerzit janë ato që e ndërtojnë rrjetin. Duhet të bëhemi njerëz të tillë, që njerzve tu interesojë shoqëria me ne.“ Nga jeta kemi fituar këtë skuadër dhe të përqijemi ta meritojmë atë.“

Vazhdon vlerësimi i Asistent supervisorëve: në skenë ngjiten ata që morën vendimin dhe iu futën këtij biznesi. Ndërsa pas tyre vjen çifti Halmi, për të cilët fëmijët nuk qenë justifikim, por arsye pse filluan të ndërtonin këtë biznes. Sipas diplomave, **Rita Mikola Halminé** ka qënë pedagoge kurse **István Halmi** inxhinjer aviacioni, ndërsa tani janë diamant-





zafir menaxher të Foreverit. Megjithë diplomat që dispononin, kërkuan një mundësi të tillë që ti çlironte nga laku i të qenit i punësuar. Më mbrapa punuan shumë në një sërë sipërmarrjesh private, por prap kohë të lirë nuk kishin. Dhe për këtë kohë të lirë as paratë nuk kishin dobi.

Për një vit e gjysëm vetëm provuan produktet, pastaj filluan të punonin për biznesin. Kishin besim se do të kishin jo vetëm para por edhe kohë të lirë. Kjo eci kaq mirë, sa që pas një vit e gjysëm si Senior menaxher, morën lejen për shkak të karrierës shahistike të djemve. Si Soaring menaxher shkuan në Dubai, ndërsa si Zafir në Amerikë – me shpenzimet e Foreverit. Ajo për të cilën janë më krenar është që tashmë edhe djali i tyre Bence është menaxher, nda arritja e tij edhe ata arritë Diamant-Zafir menaxherë. Sipas tyre, Foreveri është një mjet, por mjeti më i mirë, për një jetë me kuptim. Vit i ri, jetë e re – për këtë flet István Halmi. Sikurse thotë shumë vetë vitin 2014 e kanë filluar me angazhime, por pak mund ta mbanë. Sepse sipas tij duhet shikuar vetëm përpara: „nuk duhet çfarë ke arritur në të kaluarën, aj oka që në vetëm një parapërgatitje” – thotë ai. „Duhet nisur nga vija e startit. Mos ia lejo vetes, që të të thonë nga shkon, ata që nuk janë nisur për askund. Mos ia lejon vetes që tju demoralizojnë, ata mendimi i të cilëve nuk ka asnjë siguri” Po dështime? „Asgjë nuk ka përfunduar keq, vetëm se nuk ka fund” – thotë István Halmi. „Mos lufto me të vjetrën, por puno të ndërtosh të renë” – thotë ai duke iu referuar gjetjes të distributorëve të mundshëm. „Jepi shansin, por jo në pafundësi, dhe jo në mënyrë ekskluzive” – mendon ai. „Çështja shtrohet, të rrëmben vala apo ke marrë në dorë jetën tënde? Dhe këtu pason një kthesë e papritur: István Halmi na prezanton dikë, që vërtet ka marrë në dorë jetën e tij. Me regjistrim në video dhe pastaj me një bisedë telefonike „live”, vjen midis nesh Gabor Rakonczay, rekordi botëror që ka kaluar me varkë oqeanin Atlantik. Aktualisht vazhdon ekspeditën më të re në brigjet e Brazilit. Zerën e tij të largët e dëgjojmë me vështirësi, por edhe kaq arrijmë të kuptojmë se ky djalosh nuk dorëzohet, por shkon deri në kufijtë më të largët të botës për të realizuar endërrën që ka patur në fëmijëri. „Po jetën tënde kush e komandon?, Kush të pëshpërit në vesh, kush vendos për ty?” – pyet István. „Vetëm një njeri mund të të shmangë nga rruga, dhe ai je ti vetë. Vit i ri, një jetë e re ka filluar, merr vendimin e duhur!”



CD me materiale zanore
nga Dita e Sukksesit të 25
janarit mund të blehen në Ditën e
Sukksesit të 22 Marsit. Ato mund
të gjenden në sasi të kufizuara
Ditën e Sukksesit në sallën
Syma



BEOGRAD 24.11.2013

Success Day

DYMBËDHJET VITET E PARA NË SERBI...REZULTATE
TË LARTA, BLERËS TË KËNAQUR, BASHKPUNËTORË TË
SUKESEHËM: PËR KËTO FLET NJERIU KUR PUNON NË
FOREVER LIVING PRODUCTS.

Drejtues i programit të festimit të ditëlindjes ishte senior menaxheri **Siniša Blašković**. Gjatë 12 vjetëve të shkuar Siniša ka përjetuar shumë momente të bukura me FLP, dhe tani ka rastin të ndajë me ne një pjesë të këtyre momenteve. I faleminderit për organizimin e shkëlqyer të programit dhe i urojmë atij edhe dymbëdhjet vitet e ardhshme suksese si edhe deri tani.

Dr. Branislav Rajić, drejtori rajonal i Serbisë na tregon për vitin e sivjetëm. Me gojë por edhe me shkrim morëm një numur urimesh nga kolegët e rajonit. Për të ardhmen na presin sfida të reja, që vetëm me hov të fuqishëm do të jemi në gjendje të arrijmë rezultate madhështore.

Në skenë ftohet **Dr Sándor Miliesz**, zafir menaxher, drejtori i FLP të Hungarisë dhe të rajonit të saj. Në mbarë rajonin e duan dhe e respektojnë për zemrën e madhe, por puna e tij vlerësohet në Europë dhe në mbarë botën. – Vetëm me punë të përbashkët dhe me objektiva të qarta mund të bëhemi edhe më të mirë në vitin që kemi përpara – na jep si mesazh Dr Sándor Miliesz, duke u bërë thirrje të gjithëve që të marrin pjesë në programin stimules „Londra na thërret“.





Pas kësaj ngjitet në skenë mbretëresha e pakurorëzuar serbe e „stand up comedy“, e cila ka një talent të veçantë në paraqitjen komike të situatave të përditshme. **Neša Bridžis** na bëri të qeshim me lotë, dhe falë kësaj u bë e mundur që të provoheshin edhe sa rezistentë ishin artikujt kozmetikë Sonya.



Në ditët e sotme konceptet për shëndetin janë në ndryshim. Njerzit gjithnjë e më shumë njohin përgjegjësinë e tyre për ruajtjen e shëndetit dhe të mënyrës së jetesës të tyre. Këto dhe dieta optimale sot janë tema të kohës. Mënyra e sotme e jetesës e nxjerr organizmin tonë nga gjendja e ekuilibrit, gjë që sjell si rezultat edhe uljen e aftësive për punë. Ushqimet e përditshme për shkak të përmbajtjes të ulët të lëndëve ushqyese, shkaktojnë stres biologjik, dhe pikërisht për këtë problem përgjigja e dobishme është FLP – na jep si mesazh **Dr. Dušana Tumbas** - senior menaxhere.



Njohuritë tona plotësohen me përvojën e siguruar, dhe atyre që vuajnë mund ti orientojmë për ndihmë dhe këshilla. Produktet e nivelit të lartë të FLP kanë fituar vendin e tyre të merituar në përdorimin e përditshëm. Faleminderit **Dr. Biserka Lazarević** – soaring menaxhere, mjeke konsulente e firmës, drejtuese e kësaj pjese të programit, për përvojën e saj me produktet. Në skenë u ngjiten supervizorët dhe asistent menaxherët e sapo kualifikuar, të cilëve ju uruam shumë sukses për punën e kryer në Forever. Sinqerisht shpresojmë, që shumë shpejt të ngjiten në nivele të reja të Foreverit.





Dueti „Kum & Kum” janë miq të vjetër të firmës sonë. I falnderojmë ata që me shfaqjen e tyre kontribuan në atmosferën e gëzuar të takimit të zhvilluar në Shtëpinë e Sindikatave.

A ja keni bërë ndonjëherë vetes pyetjet e mëposhtme: Vallë a i di të gjitha?, Vallë a jam i sukseshëm, Vallë a jam në zonën e komfortit? Atëhere në qoftë edhe për njërën nga këto pyetje nuk ke përgjigje, duhet nisur në atë rrugë që e zgjedhim më rrallë: fillo si sipërmarrës i pavarur në FLP – tha në leksionin e tij menaxheri nga Nishi, **Milan Pavlović Mitrović**. Punën dhe gjithë jetën tonë duhet ta shikojmë nga perspektiva e fitimtarëve.

Niveli i menaxherit është nivel i rëndësishëm në FLP, por vetëm një pozicion i përkohshëm për të ecur më lart. Menaxherët tanë të rinj janë: **Dragana Marić, Slavica Stevanović, Miodrag dhe Gordana Živić**. I përgëzojmë ata nga zemra, dhe u urojmë suksese në punën e tyre të mëtejshme!

Në do të jesh i sukseshëm në realizimin e endërrave dhe objektivave të tua, ji i guximshëm, ballafaqohu me jetën e deritanishme dhe përvishju me gjithë forcat detyrave që të dalin përpara, që të arrish atje për ku je nisur! **Dragana Janović** - soaring menaxhere, prezantoi dhjetë hapat e punës drejt suksesit. „Suksesi për këdo është i arritshëm! Tashmë e dimë ku ti gjejmë çelsat suksesit të biznesit. Mongon diçka? Sigurisht Ti, si njeriu që vë në lëvizje biznesin tënd! Shpërvish mengat, dhe puno që suksesi të jetë i sigurtë!”





Mbas kësaj falnderuam grupet e Beogradit, Horgosit dhe Nishit, që gjatë gjithë vitit punuan me zell dhe përfaqshuan siç e meriton FLP e Serbisë.

Shkalla e parë dhe më e rëndësishme në Forever është pozicioni i asistent supervizorit. Nga ky moment sipërmarrja individuale merr një dimension tjetër. Përgëzojmë „dy pikëshit“ e sapo kualifikuar, dhe le të shpresojmë që në takimin e ardhshëm ti shikojmë ata me distiktivat e niveleve më të larta.

Në qoftë se është dikush, që di gjithshka për këtë biznes, ata janë çifti Lomjanski, mbasi janë angazhuar që në fillim me FLP, duke na treguar rrugën e suksesit dhe këtë vazhdojnë ta bëjnë edhe sot, duke u mbështetur në ato parime që ata i ka bërë të mëdhenj.” „Në esencë gjithshka bazohet tek një parim i thjeshtë: „E do apo nuk e do këtë biznes?” – thotë **Veronika Lomjanski**, e cila bashkë me bashkshortin e saj Stevanin u bënë menaxherët e parë Diamant-Zafir në 2004 dhe në 2005 u kualifikuan Diamant menaxherët e parë të rajonit. Veronika në gjithë punën e saj që ka kryer deri tani në FLP e Serbisë dhe në rajonin e Europës Qendrore-Lindore, vëmendje të veçantë i ka kushtuar zgjedhjes të veprimtarisë së lirë si dhe ndjekjes të parimeve bazë të biznesit modern. Dëshmi e gjallë e kësaj janë njohja dhe vlerësimi i skuadrës së saj diamante, jo vetëm brenda vendit por edhe jashtë kufijve.

Të gjithë bashkpunëtorëve ju urojmë një vit të ri të lumtur!

Dr. Branslav Rajić
Drejtore i Forever Living Products Beograd



DISTRIBUTORS OF THE YEAR 2013

DISTRIBUTORËT EVITIT NË BAZË TË PIKËVE TOTALE



HUNGARIA
Berkics Miklós



SERBIA
Stevan Lomjanski
Veronika Lomjanski



SLLOVENIA
Tomislav Brumec
Andreja Brumec



KROACI
Tihomir Stilin
Maja Stilin

NË BAZË TË PIKËVE TOTALE

1. Berkics Miklós
2. Szabó József
3. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
4. Krizsó Ágnes
5. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
6. Herman Terézia
7. Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
8. Tihomir Stilin & Maja Stilin
9. Halmi István & Halminé Mikola Rita
10. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
11. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
12. Tóth Sándor & Vanya Edina
13. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
14. Vágási Aranka & Kovács András
15. Budai-Schwarcz Éva
16. Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
17. Sonja Jurovic & Zlatko Jurovic
18. Utasi Anita & Utasi István
19. Orosházi Diána
20. Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya

NË BAZË TË PIKËVE PERONALE DHE JO-MENAXHERIALE

1. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
4. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
5. Dobai Lászlóné & Dobai László
6. Lopiczné Lenkó Orsolya & Lopicz Tibor
7. Andrea Zantev
8. Rajnai Éva & Grausz András
9. Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
10. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
11. Rinalda Iskra & Lucano Iskra
12. Éliás Tibor
13. Keneseiné Szűcs Annamária
14. Manda Korenic & Ecio Korenic
15. Szolnoki Mónika
16. Vitomir Nešić & Suzana Radic
17. Klaj Ágnes & Rostás László
18. Muladi Annamária
19. Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
20. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

GLOBAL RALLY

2014

LONDON

12.500cc

Gidófalvi Attila & Gidófalvi Kati

5000cc

Berkics Miklós

Szabó József

Lexné Gidófalvi Zsanett & Lex Ákos

2500cc

Krizsó Ágnes

Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

Herman Terézia

Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea

Leveleki Zsolt & Leveleki Anita

Halmi István & Halminé Mikola Rita

Tóth Sándor & Vanya Edina

Tihomir Stilin & Maja Stilin

1500cc

Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre

Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

Tomislav Brumec & Andreja Brumec

Halomhegyi Vilmos

Vágási Aranka & Kovács András

Budai-Schwarcz Éva

Orosházi Diána

Utasi Anita & Utasi István

Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes

Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Bruckner András & Dr. Samu Terézia

Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakab Tóth Ibolya

Dr. Marija Ratković

Marija Buruš & Boško Buruš

Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor

Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić



NIVELIN E SENIOR MENAXHERIT E ARRITI



Imre Meggyesi dhe Tamara Kantor Meggyesiné
(sponsor: Zsolt Máthé dhe Éva Horváth)

„Endërro gjëra të mëdha, dhe ki besim se mund ti realizosh!”



NIVELIN E MENAXHERIT E ARRITËN



Erika Nagy Bacsáné
(sponsor: Annamária Muladi)

„Mendoje mirë, ki besim dhe guxim!”



László Kulcsár dhe Ildikó Kakula
(sponsor: Attila Borbáth dhe Mimoza Borbáth)

„Pengesha më e madhe ishte paragjykimi. Kur arritë të mposhtim besimin e gabuar: „Ky biznes nuk vlen për ne” atëhere puna jonë e zellshme solli frutet e bërjes menaxher”



Anikó Ertner Molnárné dhe László Molnár
(sponsor: Lászlóné Dobai dhe László Dobai)

Merr vendim dhe kurrë mos shiko mbrapa!



Sándor Elemer Nagy
(sponsor: Andrea Nagy)

“Mënyra jonë e të menduarit formon të ardhmen”



Mária Sümegi
(sponsor: Judit Schalk Dankulyné dhe József Dankuly)

„Beso tek vetvetja! Me besim, me zell dhe me durim njeriu është në gjëndje për gjithshka!”



Ferenc Gábor Tengerdi dhe Barbara Bordács
(sponsor: Imre Meggyesi dhe Tamara Kantor Meggyesiné)

„Një jetë e rehatshme të pengon për një jetë edhe më të rehatshme”



Jolán Tóth dhe Péter Sebők
(sponsor: Ferenc Gábor Tengerdi dhe Barbara Bordács)

„Mbërtheu fort pas ëndërrave të tua, sepse herë a vonë ato do të realizohen.”



Jelena Vukosa dhe Milivoj Vukosa
(sponsor: Sonja Jurovic dhe Zlatko Jurovic)

*Më mirë jepu rremave se sa të rrish e të lutesh!
(thënje e vjetër e marinarëve kroatë)*



NIVELIN E SUPERVISOR-I E ARRITËN

Antonijević Veljko
Azari Zoltán
Bársony László & Bársony Lászlóné
Bíró Józsefné & Bíró József
Botka Zita
Cserné Varga Timea
Dávid Dorottya
Dávid Zsuzsanna
Dávidné Szőke Éva
Dévald Sándorné
Dimitrijević Gordana
Dr. Arvay Zoltán
Dr. Marosi Gyula & Csengeri Ildikó
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana
& Dr. Niklesz Csaba András
Dr. Sahinné Kása Erzsébet & Dr. Sahin Fawaz
Farkas Andrásné
Farkas Ildikó

Farkasné Márton Magdolna
Ferkai Gábor
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella
Halász Edit
Horváth Gabriella
Iván Imre
Jáni Péter
Janovszki Bertalané
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina
Karajović Danko
Katona Ágnes & Polgár Antal
Kenessey Rudolfné
Kertai Zoltán
Kuzmanović Lazar
Major Balázs & Varga Ildikó
Mislyenácné Kelemen Szilvia & Mislyenác János
Pásztor Anna

Palásti Tünde
Papp Gyula
Puskás Antal
Rácz Zoltán & Rácz Kerstin
Radovanović Dina & Đurđević Damir
Regéné Szabó Mónika
Ristić Gajić Milijana & Gajić Slaviša
Róth Katalin
Samardžija Ivanka & Samardžija Predrag
Simon Attila
Simon Mária
Šoštarić Višnja & Jurković Ervin
Spoljar Tajana
Teslér Lóránt Zsolt
Todorović Nevena
Tóth Ferencné
Tóth Csaba Imre
Varga Zsolt



NIVELIN E ASSISTANT MANAGER-IT E ARRITËN

Abonyi Nándor
Barkóciné G. Tünde & Barkóczi Sándor
Ecker Lajosné
Gregov Ružica & Gregov Dražen
Heinbach Livia

Jovan Péter & Jovanné Császár Edit
Kecan Mira & Kecan Nebojša
Kulcsár László Dávid
Lukács Norbert & Bartók Judit
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica

Makán Mihály
Milosavljević Tatjana
& Milosavljević Saša
Sramkó Dezső & Fehér Judit
Tóth Tihamér & Tóthné Monori Andrea



FITUESIT E PROGRAMIT MOTIVUES TË BLERJES SË MAKINËS

NIVELI 1-RË

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter
Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Davis Erika & Davis Henry
Dobai Lászlóné & Dobai László
Dr. Dósa Nikolett
Éliás Tibor
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Rinalda Iskra & Lučano Iskra
Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak
Dragana Janović & Miloš Janović
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Keresztényi Albert
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida

Klaj Ágnes

Manda Korenić & Ecio Korenić
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Kúthi Szilárd
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya
Mázás József
Mentesné Tauber Anna & Mentés Gábor
Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić Branka
Muladi Annamária
Nagy Andrea
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Vaseliye Njegovanović
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Varga Józsefné
Jozefa Zore
Zsidai Renáta

NIVELI 2-RË

Budai-Schwarz Éva
Haim Józsefné & Haim József
Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Kása István & Kása Istvánné
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Orosházi Diána
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Utasi István & Utasi Anita
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

NIVELI 3-RË

Berkics Miklós
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Krizsó Ágnes
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Dr. Milesz Sándor
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea

CONQUISTADOR CLUB

12. 2013. DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM NË BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT



HUNGARIA

Muladi Annamária
Haim Józsefné & Haim József
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Dobai Lászlóné & Dobai László
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
Abonyi Nándor
Nagy Andrea
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Nagy Elemér Sándor
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre



SERBIA

Vesna Kuzmanović & Siniša Kuzmanović



KROACI

Sonja Jurović & Zlatko Jurović
Jelena Vukosa & Milivoj Vukosa
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Dubravka Calušić & Ante Calušić
Alen Lipovac & Dolores Lipovac
Andrea Žantev



SLLOVENIA

Rinalda Iskra & Lučano Iskra

60 CC+

12. 2013. TË KUALIFIKUARIT

Muladi Annamária
Haim Józsefné & Haim József
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Jurović Sonja & Jurović Zlatko
Dobai Lászlóné & Dobai László
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
Nagy Andrea
Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Nagy Elemér Sándor
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Keneseiné Szűcs Annamária
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
Tengerdi Gábor Ferenc & Bordács Barbara
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Borbáth Attila & Borbáth Mimóza
Éliás Tibor
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán
Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad
Calušić Dubravka & Calušić Ante
Kuzmanović Vesna & Kuzmanović Siniša
Molnárné Ertner Anikó & Molnár László
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Rajnai Éva & Gausz András

Lipovac Alen & Lipovac Dolores
Žantev Andrea
Dr. Kolonics Judit
Bacsáné Nagy Erika
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
Mázás József
Kulcsár László & Kakula Ildikó
Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara
Tóth János
Szolnoki Mónika
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
Rinalda Iskra & Lucano Iskra
Dr. Fábián Mária
Hajcsik Tünde & Láng András
Dr. Kardos Lajos
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Dr. Szénainé Kovács Gabriella & Dr. Szénai László
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Sümegei Mária
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Tóth Jolán & Sebők Péter
Orbán Tamás
Hollósy Endre András
Pintér Lászlóné & Pintér László

Përse FLP-n? Me profesionalizëm

profin

NË KËTË MUAJ UNË KAM NDERIN, QË TË PREZANTOJ MATERIALIN TIM ZANOR ME TITULL “PËRSE FLP-N”, I CILI PËR MË SHUMË SE DY VJET DREJTON TOPLISTËN E SHITJEVE, DHE ËSHTË PJSË E NIVELIT MË TË LARTË TË NJOHURIVE TË UNIFIKUARA TË FOREVERIT, TË SERIALIT PREJ KATËRMBËDHJET PJSËSH “ME PROFESIONALIZËM”.



Materiali zanor lindi në bazë të një shkrimit tim me titull “20+1 argumente në krah të Foreveit”, në një revistë të vjetër Foreveri. Bëhet fjalë për një udhëzim të tillë, të cilin në rradhë të parë do t’ua rekomandoja atyre, që nuk e kanë filluar akoma ndërtimin e biznesit në Forever, rrugëkërkesve, të cilët kanë gjetur tashmë një pafundësi ofertash “nga më të mirat”, të cilët kanë filluar edhe në sisteme të tjera, por janë zhgënjyer sepse kanë pritur, ose marrë diçka tjetër, nga ajo që kishin menduar.

Në veçanti është material me vlerë për të rinjtë universitarë, për ata që kanë mbetur pa punë si rezultat i mbylljes së vendeve të punës, për nënat dhe baballarët e rinjë apo për ata, që mendojnë për

sipërmarrje private, por mund të zgjojë mendimet edhe tek vetë drejtuesit e sipërmarrjeve të tjera ekzistuese dhe funksionuese.

Edhe sipërmarrës të suksesshëm mund të marrin ide prej tij, ndoshta mund të marrin në konsideratë atë, që për sipërmarrës të tjerë prandaj ja vleu të lidhin kontrata afatgjate edhe me kompaninë botërore Forever, në interes të diversifikimit. Motivi drejtues i materialit - CD është parashikueshmëria, siguria afatgjate e individëve dhe e familjeve. A është e mundëshme kjo në botën e sotme, dhe nëse po, atëherë si? Dëgjo CD-n, prej saj do ti zbulosh të gjitha, pa të bërë premtime. Në jetë ka gjëra shumë të mira, të cilat mund të bëhen me profesionalizëm, por edhe me më pak efektivitet. Kjo është e vlefshme edhe për sipërmarrjen Forever. Tani mund ta dish menjëherë, cili është ndryshimi nëse punët e tjera të tanishme i bën me profesionalizëm, dhe çfarë ekstrak unike që nuk mund të krahasohen me asgjë, mund të fitosh me atë, që drejton sipërmarrjen tënde Forever me të njëjtën ndershmëri. Ky material zanor nuk bën fjalë as për produktet, as për të bindur, bile as për ofertën - vetëm rradhit faktet. Nuk është reklam, dhe për më tepër as për të të prishur mendjen. Nuk premtoj gjë, vetëm tregoj, që unë (gjashtëmbëdhjet vjet) ashtu si shumë mijra njerëz të tjerë, përse e ndiej veten të sigurt moralisht dhe materialisht, përse Foreveri është për mua një rrjet mbrojtëse ideale si firmë partnere. Në të vërtetë treguesit real të biznesit tonë janë të dhëna që të bëjnë përshtypje por të prekshme me dorë, numra të kontrollueshëm. Mund të marrësh informacine të matura, shërbim të dhënash, statistikë të pazbukuar me kozmetikë dhe pa gërma të vogla. Duke u nisur nga njohja e fakteve secili vendos vetë, a i duhet atij e gjithë ajo, që Foreveri për më shumë se tridhjet e pesë vjet në njëqind e gjashtëdhjet vende të botës, për shtatëmbëdhjet vjet në rajonin tonë, krahas zhvillimit të vazhdueshëm, ju siguron

njerëzve, konsumatorëve të kënaqur, drejtuesve të sportit, sipërmarrësve të vegjël, të mesëm apo të mëdhenj. Qëllimi im me materialin zanor është: të mos humbasim kohë me punë të kota. Brenda një ore je në gjendje të marrësh vendim: do vazhdosh më tej në rrugën e deritanishme, apo do të qëndrosh për një moment dhe do të pyesësh sponzorin tënd: si të vazhdoj më tej?



Success Day

DITËLINDJA E 13-TË E FLP TË BOSNJE-HERCEGOVINËS

Ditëlindjen e fundit e festuam në mes të stuhisë të dëborës, megjithatë ishte një ditë e bukur dimri siç i takonte. Ishte kënaqsi e veçantë të shikoje ngjitjen në skenë të menaxherëve dhe Senior menaxherëve, për të kuptuar se ky biznes tashmë në Bosnjë-Hercegovinë ka tradita, por edhe të ardhme. Drejtuese e programit ishte **Meliha Dragić**, e cila i kushton gjithë energjitë e saj popullarizimit të produkteve dhe të planit të marketingut. „Viti i ardhshëm do të jetë edhe më i mirë,“ – theksoi ajo.

Në pjesën argëtuese të programit afrimin e vitit të ri e lajmëruan valltarët më të rinj të „Studio 101“ të Bjelinës. Ishte një shfaqje magjepsëse.

Dr. Slavko Paleksić, drejtues i FLP të Bosznje-Hercegovinës, na njohu me rezultatet e arritura, theksoi nevojën e mobilizimit, i cili do të na çojë në Global Rally të Londrës, në Holiday Rally të Opatijas dhe në programe të tjera. Foli gjithashtu për vlerësimin ndërkombtar të FLP, duke na i argumentuar këtë me të dhëna bindëse.

Dr. Sándor Milesz, drejtor i rajonit, rrjetndërtues i nivelit Zafir menaxher, personalitet dhe strateg që gjithmonë ëndërron gjëra të mëdha, na tregoi se viti që shkoi ishte mjaft rezultativ, por viti që vjen do të jetë edhe më i mirë. Na foli për nevojën e pjesmarrjes në seminare, dhe falnderoi distributorët e bashkpunëtorët për energjinë që i kanë kushtuar FLP, që të bëhemi përsëri numri një i Europës.





Safet Mustafić, Senior menaxher, është një motivues i vërtetë, një drejtues i shkëlqyer, një shembull model. „Ruga që kam bërë unë në Forever mund të jetë edhe juaja. Madje juaja mund të jetë edhe më e mirë se imja!“ – theksoi ai në leksionin e tij të shkëlqyer.

Prej kohësh nuk kishim dëgjuar një leksion kaq të ngrohtë dhe të mbështetur në fakte sa leksioni i **Marija Buruš**, Zafir menaxheres serbe. Foli për marrjen e vendimit, për atë pse ia vlen të angazhohesh me këtë punë, për rëndësinë e ndërtimit të rrjetit dhe për atë që kurrë të mos dorëzohemi. „Boškója im dhe unë nuk punojmë në Forever, por jetojmë jetën e Foreverit“ – deklaroi ajo.

Grupi i këndëve dhe valleve hungareze korri një sukses të madh. Ishte vërtet një shlodhje e syve dhe e shpirtit.

Enra Hadžović-Ćurovac, me ndihmën e modeleve dhe kozmetistëve na prezantoi produktet e FLP. Krahas kësaj, Enra drejton zyrën e Sarajevos dhe është edhe një rrjetndërtuese e shkëlqyer.

Po ç'të themi për Soaring menaxherin e Rjekës **Zlatko Jurović**? Eshtë një drejtues i lindur që të frymëzon dhe të bën për vete, por edhe një artist i vërtetë. Me leksionin e titulluar „Edhe mua më kanë thënë jo“, na rreshton një varg shembujsh nga përvoja e vet. Një leksion i shkëlqyer, ndërkohë që sytë na lotonin nga të qeshurit.





Andrea Nagy, senior menaxherja nga Hungaria, na foli për fillimin e saj në Forever, për sponsorat, për fjalën e dhënë dhe për rëndësinë e respektit ndaj vetes. Na tregoi se sin ë punë duhet punuar në mënyrë racionale, të ecësh përpara me zemër e me shpirt dhe për këtë nxiti edhe fillestarët.

Pas kësaj u shpërblyen për punën e tyre supervisorët dhe asistent menaxherët, duke ju uruar atyre njëkohësisht arritjen e niveleve edhe më të larta.

Në fund të ditës, ashtu sikurse edhe i takon, mbajti leksionin e saj Diamant menaxherja e Vojvodinës, **Veronika Lomjanski**. „A ta jep mundësinë FLP, qoftë që të duash apo të mos duash?” – ky ishte mesazhi i saj. Ajo theksoi se ajo dhe bashkëshorti i saj **Steve**, punojnë vetëm me ata që edhe vetë kanë dëshirë, sepse të tjerët atëhere lidhen me Foreverin, kur janë gati për të. „Sa më parë, aq më mirë”. Si gjithmonë edhe këtë radhë na tregoi rrugën nga duhet ecur përpara. Në rajonin sllavojugor të Foreverit, çifti Lomjanski, janë shembull i vërtetë i suksesit.

Bashkpunëtorëve asistent supervisor iu ndanë distiktivet e shqiponjës të FLP, duke ju uruar, që distiktivin e tanishëm ta ndërrojnë me distiktiva të tjerë të niveleve më të larta, që do të thotë se kanë hyrë faktikisht në botën e lirë fantastike: në botën e Foreverit.

Si gjithmonë, deri në mbrëmje vonë u argëtuam me muzikën e orkestrës „Kum i kum”. Mirupafshim në 2014!

Dr. Slavko Paleksić
Drejtör rajonal



CONQUISTADOR CLUB 2013

KROACI

1. Andrea Žantev
2. Manda Korenić & Ecio Korenić
3. Stjepan Beloša & Snježana Beloša
4. Alen Lipovac & Dolores Lipovac
5. Dubravka Calušić & Ante Calušić
6. Sonja Jurović & Zlatko Jurović

SERBIA

1. Vitomir Nešić & Suzana Radić
2. Vesna Kuzmanović & Sinisa Kuzmanović

HUNGARIA

1. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Dobai Lászlóné & Dobai László
4. Keneseiné Szűcs Annamária
5. Klaj Ágnes
6. Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
7. Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
8. Orbán Tamás
9. Haim Józsefné & Haim József
10. Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

NIVELI I-RĚ

Berkics Miklós
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre
Kecse-Nagy Sándor & Kecse-Nagyné
Bánszki Zsuzsanna
Fekete Szilárd & Fekete Szilárdné
Kovácsné Sohár Krisztina
& Kovács Sándor
Réti Józsefné & Réti József
Dr. Kardos Lajos
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Barna Krisztina
Hus Sándor Istvánné
& Hus Sándor István
Dobai Lászlóné & Dobai László
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella
Szép Margit & Till György
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György
Dr. Tomljanovic Drasko
& Buretic-Tomljanovic Prof. Dr. Alena
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
Kun Ildikó
Kovács Angéla Zsuzsanna
Lisica Sanja
Popovic Viktorio
Bogovic Petra & Bogovic Mirko
Szabó Krisztina
Ivic Sonja & Ivic Teodor
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Molnár Ferenc & Molnárné Horváth Ildikó
Burus Marija & Burus Bosko
Regéné Szabó Mónika
Mislyenácné Kelemen Szilvia
& Mislyenác János
Lőrinczyné Seres Andrea
& Lőrinczy Balázs
Móczárné Putnoki Zita
Hodzic Dr. Sead
Antalné Dr. Schunk Erzsébet
& Antal Gyula

Surducki Dusan & Surducki Dusica
Ureczky Anita & Ureczky Csaba
Gojkovic Dragana & Gojkovic Borislav
Rusák Patrícia
Brumec Andreja
Tóth Ágota
Belosa Stjepan & Belosa Snjezana
Kürtös Annamária & Kürtös László
Schunk Mónika & Dr. Anwar Aimen
Parac Damir & Parac Dijana
Husztai Erzsébet
Mrakovics Szilárd & Csordás Emőke
Nagy Tamás
Fejes Rita & Fejes Ferenc
Kocsis Norbert
& Báló Barbara Zsanett
Csernokova Eva Mvdr.
Kondi Gabriella & Kondi Péter
Alimpic Danica & Alimpic Branislav
Colic Marina & Colic Nedeljko
Dr. Fábián Mária
Dr. Matúz Dezső
Baranji Eleonora & Baranji Jozef
Dobos Edit & Dobos József Rajmund
Almási Gergely & Bakos Barbara
Jakus Ferenc
Hajnal Attiláné & Hajnal Attila
Daskalovic Kristijan
Nakic Marija
Háhn Adrienn
Tókané Oreovecz Eszter & Tóka Géza
Torcom Júlia
Brumec Tomislav & Brumec Andreja
Mitrovic Dragana & Mitrovic Nebojsa
Dr. Váradi Éva
Kósa Gergely & Kósa Kovács Andrea
Tothova Helena
Czupi Lászlóné & Czupi László
Faragó Dénesné & Faragó Dénes
Milovac Cedo & Milovac Snjezana
Gajdobranski Marijana

Czinege Attila
Nagyné Rindt Tünde & Nagy Barnabás
ifj. Temesváriné Ferenczi Ágnes
& Temesvári Andor
Miszori Veronika
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Tarr Livia
Pável Ildikó
Dobos Krisztina
Székely János & Juhász Dóra
Rusák Rozália Erzsébet & Rusák József
Zubikné Farkas Mónika & Zubik Pál
Dr. Hócsi Mária
Dr. Dósa Nikolett
Bakos Dóra
Pesti Kata & Rafael Norbert
Davidovic Svetlana & Davidovic Milan
Kerekes Zoltán & Oláh Szonja
Steiner Imre
Ilovai Józsefné
Horváth Andrásné
Maric Dragana
Tímárné Németh Ildikó
& Tímár Károly
Englert Zsoltné & Englert Zsolt
Knezevic Sonja & Knezevic Nebojsa
Popovac Dusica & Popovac Ratko
Dézsiné Váradi Erzsébet & Dézsi József
Berta Ágnes
Nagy Elemér Sándor
Jakupak Vladimir & Jakupak Nevenka
Nagy Attiláné & Nagy Attila
Baletic Sonja & Baletic Ivan
Futaki Ildikó

NIVELI 2-RĚ

Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária
& Dr. Rédei Károly
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
Kulcsár László Dávid
Bogdanovic Vasilije & Bogdanovic Milenka

LONDON'S



Foreveri ka kontraktuar me grupin e agjensive ajrore
Oneworld Alliance, hollësitë i gjeni në linkun::
<http://events.oneworld.com/Travel/Web/Home?meetingCode=OW62A13>

Dr. Szénainé Kovács Gabriella
& Dr. Szénai László
Kraljic-Pavletic Jadranka
& Pavletic Nenad
Hajcsik Tünde & Láng András
Gyurity Igor
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor
Husz László & Husz Lászlóné
Kása István & Kása Istvánné
Strboja Jovanka & Strboja Radivoj
Zurka Dragana & Zurka Radisa
Dr. Rokonay Adrienne
& Dr. Bánhegyi Péter
Tallián Krisztina & Balogh Tamás
Petkovic Aleksandra & Petkovic Bogdan
Révész Tünde & Kovács László
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Hutóczki Melinda & Hutóczki Ferenc
Bánhegyi Zsuzsa & Dr. Berezvai Sándor
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina
T. Nagy Sándorné & T. Nagy Sándor
Szénai Gergő
Davis Erika & Davis Henry
Kériné Lukács Piroska & Kéri János
Pavic Anto & Pavic Bojana
Jovic Verka & Mitevski Milajko
Ugrenovic Miodrag & Ugrenovic Olga
Menkó Éva
Mázás József
Barkócziné G. Tünde
& Barkóczy Sándor
Vujasin Dr. Jelena & Vujasin Dragoljub
Dr. Francia Boglárka & Jónis Attila
Dr. Medgyesiné Dr. Gesztesi Stefánia
& Dr. Medgyessi János András
Molnár Rudolf & Molnár Ildikó
Kiss Józsefné & Kiss József
Klaric Veroljub & Klaric Natasa
Seresné Bathó Mária & Seres János
Pintér Levente & Mold Erika

Szabóné Dr. Szántó Renáta
& Szabó József
Tornyai Gyuláné & Tornyai Gyula
Knisz Edit
Juric Robert
Bajkánné Vitéz Krisztina
& Bajkán Zoltán
Petrovic Milena & Petrovic Milenko
Rácz Nikolett & Kis Gábor
Tóth Zoltán
Korenic Manda & Korenic Ecio
Bartakovics Gáborné
& Bartakovics Gábor
Dr. Bálint Zoltán
Hajdu Eszter Ildikó
Krkijus Ksenija & Ignjatovic Milorad
Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter
Papp Tibor & Papp Tiborné
Denovic Radoje
Klaj Ágnes és Rostás László
Milojevic Gordana & Milojevic Ivan
Radovanovic Dina & Djurdjevic Damir
Petkovic Vesna
Kostyál Katalin
& Németh Miklós Márton
Vágási Aranka & Kovács András
Kis Csaba
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Dr. Jovic Randjelovic Sonja
& Randjelovic Dragan
Bertók M. Beáta
& Papp-Váry Zsombor
Takács Tamás & Takács Tamásné
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Schleppné dr. Kász Edit
& Schlepp Péter
Kuzmanovic Lazar
Siklósné Dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Tóth Tamás & Bostyai Emília
Zantev Andrea

Hartvig László
& Hartvigné Kárpáti Csilla
Skoric Zoran & Skoric Dragica
Pintér Lászlóné & Pintér László
Patkós Edina Anna
Orosi Gergely
Jagodin Matija & Jagodin Sandra
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika
Szórád Erzsébet & Kisjuhász Bálint
Kurucz Endre
Schey Gabriella & Schey György
Janovic Dragana & Janovic Milos

NIVELI 3-RÉ

Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Dr. Kolonics Judit
Muladi Annamária
Kulcsár László & Kakula Ildikó
Bacsáné Nagy Erika
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea
Tóth Jolán & Sebők Péter
Barna Beáta & Barna Róbert
Haim Józsefné & Haim József
Tóth Gábor
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Tomic Ljiljana & Tomic Borisa
Tóth János
Szabó Nikoletta & Szabó György
Lukács Norbert & Bartók Judit
Haim Tibor
Kuzmanovic Vesna & Kuzmanovic Sinisa
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán
Lukanic Zarko & Lukanic Brankica
Dr. Mokánszki Istvánné
& Dr. Mokánszki István
Dávidné Szőke Éva
Székely Borbála & Bársony Balázs
Éliás Tibor

CALLING

2014
GLOBAL RALLY
LONDON
27 APRIL-5 MAY

**DISA HERË NË JETËN TONË NA NDODHIN
NDRYSHIME TË RËNDËSISHME TË CILAT NUK
I KISHIM LLOGARITUR, QË NUK I KISHIM
PARASHIKUAR NË TABELËN APO FLETOREN E
OBJEKTIVAVE, MADJE AS NË ENDËRRAT TONA
TË FSHEHTA. NDOJËHERË TROKITJA E NJË
NJERIU TJETËR NË DERË NA JEP NJË VRULL TË
RI JO VETËM PËR JETËN TONË PERSONALE POR
EDHE PËR BIZNESIN TONË, APO EDHE PËR NJË
TË TRETË...**



Gjëja më e mirë është kur biem në emërues të përbashkët

Sponsor: Ibolya Lászlóné Ferencz

Linja e sipërme: Dr. Nikolett Dósa, Dr. Ilona Juronics dhe Géza Varga

László: Në 2005 u futa i vetëm në ndërtimin e këtij biznesi. Kjo falë nënës sime: ajo ishte e hapur ndaj gjërave të reja, njëra pas tjetrës u angazhua në gjëra të ndryshme, por me mua e pati më të vështirë të më bindte, megjithatë nuk hoqi dorë nga përpjekjet e saj. Për gjysëm viti më tërhiqte veshin, por nuk e di se si arriti të më merrte në një nga takimet e Foreverit. Nga ai moment erdhi edhe kthesa ime pozitive.

Cila ishte përshtypja jote e parë?

László: A : Ajo, që këtu të gjithë kanë gabuar. Me kujdes u tërhoqa në rreshtat e fundit të pjesmarrësve, dhe shikoja nga të dilja.

Sikur nuk tingëllon shumë pozitive...

László: Në fakt kjo ishte përshtypja e orës së parë, por pastaj më tërhoqi përpara hovi i njerit nga lektorët. Dija për të, që „tjetri” që ishte i suksesshëm edhe nëpërmjet meje, fiton shumë, prandaj në fillim nuk e kuptoja pse fluturon këtu me flakonat e verdhë të aloes, por pastaj gjërave u dha një besim, se këtu vjen bashkë me qënien e suksesshëm. Përveç kësaj më tërhoqën leksionet e biznesit.

Të interesoi biznesi?

László: Po, gjatë jetës sime kam dashur të fitoj shumë para, prandaj edhe u bëra inxhinjer. Kjo është punë llogarish, dhe vrisja mendjen: në profesionin e inxhinjerit, ç’vend mund të zesh dhe si të paguhesh normalisht, përveç kësaj një vend pune në këtë fushë mund të jetë edhe një start i mirë për një sipërmarrje personale. Të paktën në atë kohë kështu mendoja. Është tjetër gjë që nuk ndodhi kështu. Mu desh të punoja deri edhe në pikë karburanti. Në atë kohë mu ofrua mundësia e FLP, por akoma nuk doja të merresha me të, nuk guxoja ta ndryshoja vendin e punës. E doja punën, shoqërinë e atjeshme, dhe kisha një të ardhur, që të jep një mbështetje të sigurtë. Pak besim kisha tek ndërtimi i rrjetit, por ju futa ndërtimit të biznesit dhe arrita deri në nivelin e supervizorit.

Deri kur vazhdove paralel me të dyja punët?

László: Afërsisht brënda një viti, pra në fillim të 2007, pas 14 muajsh u bëra menaxher, dhe atëhere e braktisa pikën e karburantit. Unë edhe tani u them bashkpunëtorëve të mij, ska gjë në se në fillim e ruani atë vend pune që keni, jo gjithkush mund të jetë aq i guximshëm sa ta lërë atë. Duhet një farë kohe, deri sa të gesh burimin që të sjell të paktën dy apo tre herë më shumë të ardhura në krahasim me ato që merr si i punësuar.





Çfarë ndryshoi në punën tënde kur u bërë menaxher?

László: Për fat të keq një periudhë qëndrova në stanjacion, por kjo më shumë ishte për shkak të problemeve të mia personale. Gati një vit qëndrova në të njëjtin nivel, megjithatë fitoja, sa të mbaja veten, bëja një jetë mesatare, sa të kavardisesha, por nuk kisha motivim, dhe kot thosha që dua të vazhdoj.

Dhe atëhere erdhi Virág...

László: Pikërisht, jemi bashkë që nga dhjetori 2011. Në fillim u takuam në një prezantim kozmetik, pastaj në Porec dhe në Ditët e Suksesit, kështu filloi njohja. Kjo eci aq mirë sa përfundimisht u bëmë çift jo vetëm në jetën personale, por edhe në biznes: si bashkëshortë u regjistruam në një numer kodik, kjo ishte një gjë e madhe sepse deri atëhere nuk e kisha menduar kurrë, që biznesin ta kem bashkë me dikë. Eshtrë e vërtetë se luftova për në Sardenjë, për trainimin Eagle, sepse i kisha premtuar Virág-ës që do ta marr me vete, prandaj dhe isha i prirur të punoja si kafshë dhe këtë e realizuam në 2012.

Pra njeriut i shumfishohen forcat në qoftë se pranë ka edhe dikë tjetër?

László: Si jo, Virág solli shumë pluse sepse ajo ishte profesioniste në prezantimin e produkteve, veçanërisht është e besuar si mjeke, por edhe personaliteti i saj është i tillë që ndikon tek njerzit. Në qoftë se i futet punës ajo realizon personalisht 15 pikë.

Virág: Deari sa nuk dija si të arrija një nivel biznesi, si do të mund ti sqaroja njerzit. Duhej që në fillim të përqëndrohesha tek pikët e mia, që të isha edhe e besuar.

Virág, ti je pathologe, dhe si mjeke në përgjithësi, realisht as ti nuk e ndjeje të nevojshme të hiqje dorë nga profesioni yt.

Virág: Në fakt ashtu është, në mjekësi më tepër se puna të tërheq fitimi i parasë. Pra para kësaj isha „e varur nga urgjencat”, domethënë punoja shumë me urgjencat, por mu desh të hiqja dorë, sepse u bënë shumë gjëra njëherashi.

Ndërsa diploma e mjekut sigurisht ka të mira në ndërtimin e biznesit: sepse prej meje njerzit i pranojnë më lehtë edhe zgjidhjet alternative për problemet shëndetsore. Sigurisht, që kemi të bëjmë me produkte vërtet cilësore.

Si janë sinjalizimet që vijnë nga konsumatorët?

Virág: Produktet i përdorin lehtë, u pëlqejnë, por janë edhe ekonomike. Shumë pasi i kanë provuar, kanë „votuar” për këto produkte, dhe flasin për produkte shumë cilësore.

Si i ndani punët me njeri tjetrin?

Virág: Unë në një farë mënyre jam e mirë në kërkimin e konsumatorëve të produkteve, ndërsa Laci, po u ul me njeri, gati gjithmonë fillon të flas për biznesin.

László: Patjetër, sepse kualifikimi si Eagle menaxher në 2013, na dha një shtytje të madhe përpara, pas kësaj edhe unë kam besim më shumë tek vetja, por edhe të tjerët më besojnë mua. Me një njeri të nivelit të mesëm nuk flas për paratë, por për atë madhësi që ai mund ta kapë. Për këtë edhe mua më duhet të bëj atë punë, që edhe kushdo që vjen pas meje mund ta bëjë. Shumë vetë thonë se në këtë zonë (është fjala për rrethin Jász-Nagykun-Szolnok-red.) është vështirë të ndërtosh biznes, por kjo më shumë varet nga ajo, si me thënë, sa jemi përqëndruar tek objektivi ynë.

Po vallë si i ndërruat rolet kur u bëtë vetë i tretë?

Virág: Hm. Është interesante, se vjet në shtator na lindi Panka, dhe mbas kësaj në fakt ishim të angazhuar me atë, por edhe ajo pak energji e mbetur (dhe sigurisht edhe puna e viteve të mëparshme) mjaftoi që gjatë 3 muajve prap dy herë plotësuam 60 pikëshin.

Si ecën jeta e „re”?

László: Panka është një fëmi fantastik, sa e dua! tani prej dy javësh jam me të, sepse Virág shkon në Szeged për të mësuar, kështu që në këtë fushë aj oka shumë detyra, por sigurisht ndihmojnë edhe gjyshërit. Besoj se nuk ka një vend të tillë pune, ku mund ta realizosh kështu. Për fat Panka „është një fëmi e edukuar”, fle gjithë natën.



Në Ditën e Suksesit të janarit ju ishit drejtuesit e programit. Nuk ju hutuan ethet e llampava?

László: Si jo! Të flasësh para tridhjet-dyzet vetëve tashmë na është bërë rutinë, por para një publiku disa mijra vetësh është krejtësisht tjetër gjë, kryesisht sepse aty ke drejtuesit dhe sigurisht edhe bashkpunëtorët e tyre të mundshëm, pra është një përgjegjësi mjaftë serioze. Por jemi të kënaqur që edhe të tjerët e kanë vënë re, sa kemi punuar gjatë 2012, shumë herë u ngjitëm në skenë, 3 herë arritëm nivelin conquistador. Mendoj edhe suksesi i 2013 është rezultat i asaj pune. Edhe në vitin 2013 dy herë arritëm nivelin conquistador dhe kualifikuam menaxherët tanë. Atëhere u duk se edhe të tjerët e kanë marrë seriozisht, atë që deri tani e e kisha parë nga lart. Disa sipërmarrës të mëdhenj, para të cilëve kisha qënë „Laci foreveri” apo „Laci i xhelit” tashmë më shikonin ndryshe, u bënë më të hapur për të biseduar me ta.

Cilat janë objektivat tuaja më të reja?

László: Niveli i Senior menaxherit. Kam bërë një premtim: të eci deri në nivelin Go diamond. Kam shumë bashkpunëtorë të tillë që tashmë kanë vendosur të arrijnë nivelin e menaxherit. Megjithatë ky nuk është objektivi i vërtetë, por deri në fund të vitit të arrij nivelin e Soaringut. Kemi besim se do tia arrijmë, thjesht që nga lindja e Panka-s jemi bërë edhe më ambiciozë. Ajo më motivon aq shumë, jo për shkak të kërkesave të saj, por për shkak të perspektivës së saj. Do ta marrim në Amerikë, në Londër..., duam që ajo këtë mënyrë jete të gëzojë.

Shiko, kjo nuk është rezultat i të privilegjuarve, por në qoftë se vendos, se çfarë dëshiron, atëhere përgjithshka je i aftë. Nuk duhet që patjetër të Foreverizohesh, vizionin e mëson vetë. Shumë vetë thonë, se sot situata është e keqe, por unë këtë nuk dua ta pranoj.

Sa ka ndikuar në ndryshimin e personalitetit ndërtimi i këtij biznesi?

Virág: Unë këtu e kuptova, se na takon të bëjmë një jetë edhe më të mirë. Mu desh të mësoja edhe atë, se gjërat më të mira janë ato, në të cilat vijmë së bashku deri në emërues të përbashkët. Ushqehemi në mënyrë më të shëndetshme, bëjmë sport.

László: Jeta ime ka ndryshuar plotësisht. Para kësaj nuk kisha bashkjetuar me asnjë, tani që kam familje, jam bërë më i përgjegjshëm. Të dy jemi njerëz me personalitet të fortë, kemi dhe mendime të kundërta, por gjithmonë mund ti bisedojmë- kjo më parë nuk do të ndodhte kështu. Simpati, durim, aftësi përshtatje: këtë na ka mësuar Foreveri. Ana tjetër... për arsye të familjes do të më duhej të punoja më me efektivitet më me synim, që me familjen të kaloja sa më shumë kohë. Krahas kësaj këtu shpresat e mija ndaj bashkpunëtorëve të mij u bënë më serioze. Shpresa kam gjatë punës së përbashkët dhe kur realizojnë objektivat e tyre. Kemi kuptuar rëndësinë e shëmbullit personal.

Për çfarë i shpenzoni më me qejf të ardhurat?

Virág: Aktualisht bëjmë atë jetë që vjet e kishim endërruar, me makinë, me shtëpi, me udhëtime, provime speciale, pist maratone dhe shumë gjëra të tjera. Sigurisht shumë shpenzojmë për udhëtime, për pushime verore.

László: Puna e investuar në FLP të shpërblehet shumfish. Ka patur një kohë, kur me siguri unë nuk do të kisha qënë në gjendje ti paguaja vetes aq sa më ka paguar mua Foreveri, madje do të kisha mbetur ca herë papunë, megjithatë edhe atëhere isha mirë, por parja të rregullon jetën.

Virág: Një nga gjërat më të mira në Forever është ajo që të jep diçka plus, çdo vit të dalin përpara mundësi gjithnjë e më të reja. Në ofertat stimuluese gjithkush mund të gjejë veten, duke ndërtuar mbi to biznesin dhe prej andej edhe jetën e tij.

lifestyle

Këshilla për mënyrën e jetesës

CANDIDIASIS

**- sëmundje
ekzistuese apo
vetëm biznes?**

NË NUMERIN E KALUAR TË REVISTËS SHKRUAM PËR ATË SE ÇFARË E SHKAKTON CANDIDIASIN, PROBLEMIN SHËNDETSOR QË PREK MJAFT EDHE POPULLSINË HUNGAREZE, DHE JU NJOHËM ME SIMPTOMAT E SAJ. NË KËTË NUMER TË REVISTËS JU NJOHIM ME METODAT E KONSTATIMIT TË SËMUNDJES DHE NË Ç'MËNYRË MUND TË KUROHET.

Mënyrat e identifikimit:

Identifikimi i candidiasis nuk është një detyrë e lehtë. Ai është një proces karakteristik i mbjelljes të sekrecioneve, të biopsisë dhe të feçeve. Megjithatë Candida mund të gjendet edhe në organizmin e njeriut të shëndetshëm, kështu që është e vështirë të përcaktohet në se është shtuar në atë masë sa ta bëjë atë të sëmurë. Në të shumtën e rasteve me indikacionet e candidiasis merren mjekët alternativë, megjithatë mund të ketë edhe pasaktësi për shkak të teknikave të analizave. Treguesit e Candida përpunohen me mundësi gabimi më të mëdha Mjetet që punojnë në të gjallë si elektro akupunkturë dhe biorezonancë dhe analizat e bebes të syrit, konsiderohen edhe më pak të sigurta. Një nga çështjet më të vështira në botën e shkencës është përzgjedhja e metodave të matjes. Sipas një pjese të mjekëve që merren në mënyrë shkencore me candidiasis shumica e metodave të shpejta të mjekësisë alternative nuk japin rezultate precize dhe të besueshme, por mund të jenë të aplikueshme për konstatimin e ekzistencës të sëmundjes dhe vlerësimin e përafert të gjendjes. Jashtë konsiderojnë të besueshme analizat histologjike dhe analizat e gjakut (me matjen e lëndës antiserum). Në vendin tonë japin rezultate të pranueshme metodat e testit të lëkurës, analizat e feçes, mbjellja e biopsisë, megjithatë në rastin e dyshimit të candidiasis rekomandohet bërja e analizave të gjakut. Është një parim i rëndësishëm, që shfaqet e ankesave nga pacienti të vlejnjë vetëm për orientim. Në çdo rast në bazë të rezultateve të vërtetuara klinikisht të përcaktohet diagnoza përfundimtare dhe terapia. Natyrisht para

diagnostikimit të candidiasis duhet përjashtuar ndryshimet e organeve të tjera. Mund të ndodhë që primare të jenë problemet e sindromës të zorrëve të irituara, sëmundjet autoimune, kanceri, apo edhe komplikacione të tjera, ndërsa infeksioni candida të ketë nisur si fenomen sekondar.

MJEKIMI

PËR MJEKIMIN E CANDIDIASISIT KA 4 PARIME BAZË:

1.) Pakësimi i theksuar i ushqyerjes të Candida-s

Për funksionimin dhe shtimin e qelizave të mykut është nevojë e domosdoshme glukozja. Përjashtimi nga dieta e ushqimit i burimeve të sheqerit dhe kufizimi i theksuar i karbohidrateve (si buka, orizi, patatet) çon në ngadalsimin e zhvillimit të mykut. Nën efektin e dietës pa sheqer dhe karbohidrate, organizmi i njeriut glukozën e nevojshme për ruajtjen e nivelit të sheqerit në gjak e arrin nëpërmjet të transformimit të yndyrnave, ose e çliron nga magazina glikogene e mëlçisë. Kështë myku bie në gjëndje „që vdes urie”.

2.) Rivendosja e florës të zorrëve

Nga myku që vjen në pjesët e brëndshme të organizmit, praktikisht ndërpritet mundësia e kompensimit dhe rivendosjes të florës së dobishme të zorrëve dhe në këtë mënyrë ato dobësohen. Ka rëndësi të dihet se flora e zorrëve me përbërje të ndryshuar nuk është në gjëndje të rivendoset vetvetiu, pra në çdo rast ajo ka nevojë për ndihmë nga jashtë. Qysh në fazat e para të mjekimit, në zorrë duhet futur bakteriet laktike që sigurojnë ekuilibrin e florës të zorrëve, me qëllim që të mund të fillojë sa më shpejtë puna për bllokimin e mykut. Më tepër rekomandohen preparate të tilla që përmbajnë në sasi të mëdha kulturat Lactobacillus dhe Bifidobacterium (sipas njësisë matëse CFU) dhe rezistues ndaj efektit gryerë aciditetit të stomakut dhe që mund të mbrijnë deri në zorrën e trashë.





Është pjesë e rivendosjes të florës të zorrëve edhe largimi i i mbetjeve nga zorra e trashë (pra dekontanimi i tyre). Për këtë është e rekomandueshme për disa ditë të konsumohen lëngje bimore të pasura me fibra, të papërpunuara, apo edhe një lloj agjërimi duke pirë çdo ditë 2-3 litra lëng zarzavatesh të pastra dhe të freskëta të pa gatuar). Rekomandohet gjithashtu konsumimi i bimëve medicinale me efekt pastrues të zorrëve. Lidhur me këtë unë kam një përvojë timen të mirë me përdorimin e lëngjeve të Aloe veras. Natyrisht mirë bëjnë edhe kefiri (kosi) me këpurdha maja, lakrat turshi, kastravecaturshi.

3.) Forcimi i imunitetit

Organizmi i sëmurë mund të jetë në gjendje të luftojë kundër mykut Candida, në qoftë se i sigurojmë mbrojtjen e nevojshme me proteina, yndyrnat esenciale, vitaminat C-, A-, E- si dhe elementë të tillë të rrallë (të gjurmës) si zinku, seleni, mangani. Natyrisht ka nevojë edhe për marrjen e energjisë së duhur, por kjo në radhë të parë jo nga karbohidratet, por nga fara vajore dhe nga vaj ulliri natyral apo lloje të tjera vajrash të vlefshme e të pastërta.

Një hallkë e dobët e mjekimit të candidiasis është ajo që i sëmuri për tu përmirësuar është i detyruar të heqë dorë nga një numer ushqimesh, por kjo mund të ketë të bëjë me mungesën e disa lëndëve të tilla ushqyese, që punojnë pikërisht kundër shërimit. Prandaj duhet kujdesur që për shkak të këtij detyrimi, mungesën ta kompensojmë me vitamina dhe lëndë minerale (si vitaminat C, A, E, B12, hekur, kalcium, zink, selen, mangan). Me dobi është konsumimi i embrioneve të drithërave sepse përmbajnë antioksidantë dhe lëndë me efekt të forcimit të imunitetit. Në fushën e pijeve janë të pranueshme dietat me çaj kurativ, uji mineral dhe lëngjet me pluhur soje.

Përveç dietës, rekomandohet zbatimi i parimeve për një mënyrë jetese që forcon imunitetin: gjimnastikë sistematike, banjo me ujë të rrjedhshëm, rritja e kohës të gjumit para mesnate, rritja e oksigjenimit (llojet e mukrave i rezistojnë më pak mjedisit të pasur me oksigjen) – ajrosja e duhur, teknika e duhur e frymëmarrjes (frymëmarrje e barkut).

4.) Lufta me synim kundër mykut

Gjatë mjekimit të sëmundjes të mykut shfrytëzohen edhe ilaçe dhe lëndë të efektshme me bazë natyrore. Ilaçet kundër mykut mund ti rekomandojë me recetë vetëm mjeku, dhe gjatë përdorimit të tyre duhet patur parasysh edhe efektet anësore (psh probleme të funksionimit të mëlçisë dhe të veshkave). Në qoftë se përdorim për një kohë të gjatë një ilaç kundër mykut mund të ndodhë që myku të bëhet më rezistent dhe fillon përhapja më e shpejtë i tij. Në lëndët natyrore me efekt kundër mykut, në radhë të parë përmendet hudhra, copat e të cilave duhet ti gëlltitim pa i përtypur. Në qoftë se hudhrën e grijmë apo e shtypim, vaji i vlefshëm i hudhrës i pasur në allicin absorbohet para mbrirjes në pjesën e fundit të zorrëve të holla, duke mos arritur kështu deri tek flora e zorrëve dhe nuk jep efektin anti myk. Prandaj është me avantazh që hudhrën ta marrësh si plotësues dietik.



Aloë² është e njohur prej kohësh si bimë me efekt antimyk dhe antimikrobe, prandaj ze vend edhe në dietat kundër candidiasis.

Lulja vula e artë (goldenseal) që përmban alkalodin e quajtur berberin³ mbron nga përhapja e madhe e Candida-s dhe normalizon florën e zorrëve.



Ekstratet e farave të limonit⁴ janë mjet i efektshëm që përdoret në përgjithësi kundër mykut.



Ekstratet e gjetheve të ullirit⁵ që për një kohë të gjatë janë përdorur për qetësimin e etheve, përdoren gjithashtu edhe për mjekimin e infeksioneve të shkaktuara nga myku, viruset dhe bakteriet.

Lule dashi (Echinacea)⁶ nëpërmjet stimulimit të ruazave të bardha të gjakut ka gjithashtu efekt pozitiv në sistemin e imunitetit.



Specia cayenne⁷, torma⁸ që i përket familjes të zarzavateve me lëndët vajore të



lifestyle

dobishme është një luftues i fortë i mykut.

Karafili⁹ dhe zhumbica¹⁰ janë burim natyror i lëndëve me efekt antimyk dhe konsumimi i tyre rekomandohet në formën e çajit.

Polifenolet dhe izoflavonoidet¹¹ me efekt antioksidant, që gjenden tek frutat, ndikojnë pozitivisht në organizmin e njeriut edhe në luftën kundër mykut dhe mund të përdoren si plotësues të dobishëm.

Pra gjatë kurimit të candidiasis myku goditet në katër drejtime kryesore. Ti ndërpresim burimet e ushqyerjes, ti presim rrugët e përsëritjes nëpërmjet rivendosjes të florës, të forcojmë sistemin mbrojtës imunitar të organizmit dhe ti luftojmë bazat e mykut nëpërmjet mjekimit të posaçëm. Meqënëse këpurdhat maja nuk përbëjnë ndonjë aftësi rezistuese të madhe, sulmi në shumë fronte praktikisht i nxit për kapitullim këta miq të pafatshëm. Me aplikimin e një kurimi sistematik, dhe përveç kësaj edhe me vetpërmbytje dhe durim, një pjesë e mirë e mykut zhduket dhe organizmi mund të riftojë funksionimin e shëndetshëm.

LITERATURA:

Prophylactic strategies in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 2-year study testing a phytonutrient vs itraconazole. Chopra V, Marotta F, Kumari A, Bishier MP, He F, Zerbinati N, Agarwal C, Naito Y, Tomella C, Sharma A, Solimene U. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2013 Jul-Sep;27(3):875-82. PMID: 24152852 [PubMed - in process]

Protective effect of an oral natural phytonutrient in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 12-month study. Kumari A, Bishier MP, Naito Y, Sharma A, Solimene U, Jain S, Yadava H, Minelli E, Tomella C, Marotta F. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2011 Oct-Dec;25(4):543-51. PMID: 22217987 [PubMed - indexed for MEDLINE]

Candida and candidaemia. Arendrup MC. *Dan Med J*. 2013 Nov;60(11):B4698. PMID: 24192246 [PubMed - in process]

Mark, J. M.- Rona, Z.: Teljes Candida kézikönyv, Kolumbusz Kiadó, Budapest, 2002. 10-59., 81-118., 119-134.

Megyeri M.: az ólom hatása az egészségre. OMIKK, Budapest, 1996. 1-3., 8-13.

Dobel, JD.: Epidemiology and pathogenesis of recurrent vulvovaginal candidiasis. *Am J Obstet Gynec* 1985. 152:924-935

Szalka A. – Princz Gy.: Opportunista szisztémás mycosisok. *Orvosi Hetilap*, 1991. 132:1851-1859.
Dr. Tulassay T.: Megelőzhető-e a civilizációs betegségek? www.mindentudas.hu

Tóth Gábor: Allergia és Candida- kalauz, Pilis-Vet Bt., Pilisvörösvár, 2005.

Szisztémás mycosisok és hasonló infekciók központi idegrendszeri manifesztációi. *Orvosi Hetilap*, Vol. 150, Nr. 29/júl 2009, 1367-1374

Identification and incidence of fungal strains in chronic rhinosinusitis patients. *Acta Microbiologica et Immunologica Hungarica*. Vol. 49, Nr 2-3/máj 2002, p.337-346

1 Allium sativum (garlic) – A natural antibiotic, *Medical Hypotheses*, Volume 12, Issue 3, November 1983, Pages 227-237, Moses A Adetumbi, Benjamin H.S Lau

2 Isolation and characterization of novel protein with anti-fungal and anti-inflammatory properties from Aloe vera leaf gel, Swagata Das, Biswajit Mishra, Kamaldeep Gill, Md. Saquib Ashraf, Abhay Kumar Singh, Mou Sinha, Sujata Sharma, Immaculata Xess, Krishna Dalal, Tej Pal Singh, Sharmistha Dey, *International Journal of Biological Macromolecules*, Volume 48, Issue 1, 1 January 2011, Pages 38-43

3 Antifungal susceptibility analysis of berberine, baicalin, eugenol and curcumin on *Candida albicans*, Wu Jianhua, Wen Hai, *Journal of Medical Colleges of PLA*, Volume 24, Issue 3, March 2009, Pages 142-147

3 Anti-fungal effect of berberine on *Candida albicans* by microcalorimetry with correspondence analysis. Yanling Zhao¹, Dan Yan¹, Jiabo Wang¹, Ping Zhang¹, Xiaohe Xiao. *Journal of Thermal Analysis and Calorimetry*, Vol 102, Nr. 1, 1572-8943 (online)

4 Evaluation of the antimicrobial properties of different parts of *Citrus aurantifolia* (lime fruit) as used locally. Aibinu I, Adenipekun T, Adelowotan T, Ogunsanya T, Odugbemi T. *Afr J Tradit Complement Altern Med*. 2006 Nov 13;4(2):185-90. PMID: 20162090 [PubMed]

5 Inhibitory effects of *Olea ferruginea* crude leaves extract against some bacterial and fungal pathogen. Amin A, Khan MA, Shah S, Ahmad M, Zafar M, Hameed A. *Pak J Pharm Sci*. 2013 Mar;26(2):251-4. PMID: 23455192 [PubMed - indexed for MEDLINE]

6 Polysaccharides isolated from plant cell cultures of *Echinacea purpurea* enhance the resistance of immunosuppressed mice against systemic infections with *Candida albicans* and *Listeria monocytogenes*. Steinmüller C, Roesler J, Gröttrup E, Franke G, Wagner H, Lohmann-Matthes ML. *Int J Immunopharmacol*. 1993 Jul;15(5):605-14. PMID: 8375943 [PubMed - indexed for MEDLINE]

7 Isolation, characterization and antifungal activity of proteinase inhibitors from *Capsicum chinense* Jacq. Seeds. Dias GB, Gomes VM, Pereira UZ, Ribeiro SF, Carvalho AO, Rodrigues R, Machado OL, Fernandes KV, Ferreira AT, Perales J, Da Cunha M. *Protein J*. 2013 Jan;32(1):15-26. doi: 10.1007/s10930-012-9456-z. PMID: 23117889 [PubMed - indexed for MEDLINE]

8 Antimicrobial activity of isothiocyanates (ITCs) extracted from horseradish (*Armoracia rusticana*) root against oral microorganisms. Park HW, Choi KD, Shin IS. *Biocontrol Sci*. 2013;18(3):163-8. PMID: 24077540 [PubMed - in process]

9 Bioactive Lipids, Radical Scavenging Potential, and Antimicrobial Properties of Cold Pressed Clove (*Syzygium aromaticum*) Oil. Assiri AM, Hassanien MF. *J Med Food*. 2013 Nov;16(11):1046-56. doi: 10.1089/jmf.2012.0288. Epub 2013 Nov 4. PMID: 24180551 [PubMed - in process]

10 Assessment of antimicrobial potential of 10% ginger extract against *Streptococcus mutans*, *Candida albicans*, and *Enterococcus faecalis*: an in vitro study. Giriraju A, Yunus GY. *Indian J Dent Res*. 2013 Jul-Aug;24(4):397-400. doi: 10.4103/0970-9290.118356. PMID: 24047828 [PubMed - in process]

11 Advanced knowledge of three important classes of grape phenolics: anthocyanins, stilbenes and flavonols. Flamini R, Mattivi F, Rosso MD, Arapitsas P, Bavaresco L. *Int J Mol Sci*. 2013 Sep 27;14(10):19651-69. doi: 10.3390/jms141019651. PMID: 24084717 [PubMed - in process]

12 Comparative antibacterial and antifungal effects of some phenolic compounds. Aziz NH, Farag SE, Mousa LA, Abo-Zaid MA. *Microbios*. 1998;93(374):43-54. PMID: 9670554 [PubMed - indexed for MEDLINE]



Dr. Renáta Szántó
Mjeke pathologe, homeopate
menaxhere



TË KUALIFIKUARIT HOLIDAY RALLY I-RË SHTATOR 2013 – DHJETOR 2013

NIVELI I-RË

Bálint-Polónyi Viktória
Barišić Živana
Bársony László & Bársony Lászlóné
Botka Zita
Bubić Silvia & Bubić Ivan
Burák Attila & Burák-Kovács Krisztina
Burzán János & Burzánné Hitra Melinda
Čolić Marina & Čolić Nedjeljko
Cserné Varga Tímea
Dávid Dorottya
Dávid Zsuzsanna
Dávidné Szőke Éva
Dénes Gabriella
Denović Radoje
Dimitrijević Gordana
Dr. Arvay Zoltán
Dr. Marosi, Gyula & Csengeri Ildikó
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana
& Dr. Niklesz Csaba András
Dr. Sahinné Kása Erzsébet
& Dr. Sahin Fawaz
Dr. Vitányi Györgyi
Farkas Andrásné
Farkasné Márton Magdolna
Fekete Csenge

Fodor Edit
Gregov Ružica & Gregov Dražen
Halász Edit
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella
Hus Sándor Istvánné
& Hus Sándor István
Janovszki Bertalané
Jeles Antal
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja
Jović Verka & Mitevski Mijalko
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina
Katona Ágnes & Polgár Antal
Kenessey Rudolfné
Kordova Mgr. Edit & Korda Jan
Kulcsár László & Kakula Ildikó
Kuzmanović Lazar
Lisica Sanja
Lukács Norbert & Bartók Judit
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica
Major Balázs & Varga Ildikó
Milosavljević Tatjana
& Milosavljević Saša
Mislyenácné Kelemen Szilvia
& Mislyenác János
Molnárné Ertner Anikó & Molnár László

Palásti Tünde
Pásztor Anna
Pataki Péter
Pesa Dávid
Puskás Antal
Radovanović Dina & Đurđević Damir
Regéné Szabó Mónika
Sári Réka
Simon Attila
Sramkó Dezső & Fehér Judit
Stevanović Slavica
Stojanović Milena
& Stojanović Aleksandar
Sümegi Mária
Szabó Krisztina
Szénai Boglárka
Tallérné Baranyay Ildikó
& Tallér Gábor
Tóth Csaba Imre
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György
Ujházi Bálint
Varsics Tímea
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
Zubikné Farkas Mónika
& Zubik Pál

NIVELI 2-TË

Arbeiter Ziga
Bacsáné Nagy Erika
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor
Begonja Biserka
Bogdanović Vasilije & Bogdanović Milenka
Csorbáné Rácz Mónika
Czinege Attila
Dr. Schoffer Attila
Duck Péter
Ecker Lajosné
Gyurity Igor
Hajdu Eszter Ildikó
Husz László & Husz Lászlóné
Jovan Péter & Jovanné Császár Edit
Kecan Mira & Kecan Nebojša
Kecse-Nagy Sándor
& Kecse-Nagyné Bánszki Zsuzsanna

Kenesei Zsannet
Kériné Lukács Piroška & Kéri János
Klarić Veroljub & Klarić Nataša
Kordaova Kinga Mgr.
Kovácsné Sohár Krisztina
& Kovács Sándor
Kropej Irma & Kropej Silvester
Kulcsár László Dávid
Kun Ildikó
Lőrinczyné Seres Andrea
& Lőrinczy Balázs
Marić Dragana
Meggyesi Imre
& Meggyesiné Kántor Tamara
Nagy Elemér Sándor
Nyilas-Tóth Ibolya
& Nyilas József

Petković Vesna
Petrovics Anett & Petrovics Brúnó
Rakonjac Ivanka & Rakonjac Dragi
Réti Józsefné & Réti József
Simonics Erik
Szabó Emma
Szatmári Zsuzsanna
& Petrezselyem Sándor
Szénai Gergő
Tengerdi Gábor Ferenc
& Bordács Barbara
Tomović Tatjana
Tóth Gábor
Tóth Jolán & Sebők Péter
Tothova Helena
Virányi Szilvia
Zachár Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

NJOFTIME

NJOFTIME TË ZYRËS QËNDRORE

Me zyrat tona mund të lidheni në faqen e Internetit të distributorit në adresën www.foreverliving.com duke klikuar „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”- (Për tu futur në të duhet paswordi dhe emri i përdoruesit, të cilat mund ti siguron duke dërguar një e-mail tek qendra e informatikës me adresë: it@flpseeu.hu. Këtu mund të gjeni informacion për gjëndjen e pikëve, për blerjen me internet dhe për llogaritjen e bonusit mujor. Këtu mund të gjenden gjithashtu materiale marketingu, revista mujore, ditar aktivitetëve, përshkrimi i programeve stimuluese, materiale që mund të shkarkohen nga interneti, materiale trainimi, katalogë, politikën e biznesit të FLP et. Kanalet tona YouTube, mund ti gjeni në adresën www.youtube.com/user/AloePod



HUNGARIA

Drejtoria e Përgjithshme Qëndrore e Budapestit

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.

E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36-1-297-1995 Me korespondencë me letër: 1439 Budapest, Pf.:745.

Drejtori përgjithshëm: Dr. Sándor Milesz: +36-1-297-1995, Cel: +36-70-316-0002

Drejtoresh e Përgjithshme: Erzsébet Ladák: tel.: +36-1-269-5370/ ext.160, Cel: +36-70-436-4230;

Zëvendës drejtoreshë: Valéria Kismárton ext. 30, Cel: + 36 70 436 4273

Shefe Degës të Shitjeve: Dóra Harman ext: 157, Cel.: + 36 70 436 4197

Shefe Degës të Komunikimit: Zsuzsanna Petrőczy: ext.131, Cel: +36-70-436-4276

Seksioni i komunikimit ndërkombëtar: Aranka Szecsei: ext.136, Cel: +36-70-436-4229; Ottilia Csábrádi: ext.135, Cel.: +36-70-436-4227

Dega e Trainimit dhe Zhvillimit (FLP TV): Sándor Berkes, ext.133, Cel: + 36 70 436 4213, Dr Tamás Karizs, Cel: + 36 70 436 4271

Qendra e Trainimit:

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: + 36-1-312-8455

Prenotimi sallës/ informacioni: Bálint Rókás mobil: + 36 70 436 4280 Hapur: H-P: 10.00-21.00

Qendra e Trainimit SONYA

Mjeshtrë e kozmetikës: Karolina Osvald + 36 20 530 2452

Katalin Aranyi: 20-4490077 kozmetiste

Attila Szabó : 20-5812381 masször

Melinda Dósa: 70-4332769 masször

Alexsandra Bándó: 70-3695699 masször

Réka Szolnoki : 30-7265988 parukere

TRAINIM FALAS në Qendrën e Trainimit Sonya! Në rrugën Szondi të martën e l-rë të do muaji në orën 10, ndërsa në rrugën Nefelejcs, në qendrën Sonya, çdo të martë dhe të enjte Lidhuni me telefonin e Foreverit: Kata Ungár 30-331-1883.

Produktet e Forever Living Products shiten me rekomandim të Shoqatës Hungareze të Mjekësi Alternative.

Produktet tona mund të blihen ose porositen personalisht në përfaqsitë tona

POROSI PRODUKTESH

Me telefon, në telecentrën tonë:

E Hënë: ora 8-19.45, Martë-Enjte 10-19.45; Premte 10-17.45

Tel.: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-70-436-4290, +36-70-436-4291

Të hënë 12-20, të martën deri të premten 10-18 :

Cel: +36-70-436-4294, +36-70-436-4295

të hënë deri të premten 12-16:

Pa pagesë mund të kërkon në linjën: +36-80-204-983

Adresa e-mail e telecentr: telecenter@flpseeu.hu

Shitje me Internet

www.foreverliving.com ose www.flpshop.hu

Për të kontaktuar me shërbimin e klientit në Internet:

tel: +36-22-333-167, +36-22-500-020, +36-70-436-4286,

e-mail: webshop@flpseeu.hu

Përgjegjëse e shërbimit ndaj klientit në telecentër dhe internet:

Melinda Malik Melinda, Cel: +36-70-436-4240

produktet e porositura me telecentr ose internet ju vijnë me korier brënda 2 ditësh, duke ua sjellë në shtëpi. Për blerjet 1 CC e lartë shpenzimet e transportit i mbulon firma.

RISHITJA E PRODUKTEVE DHE REKLAMA Produktet dhe materialet tona të marketingut është e ndaluar të rishiten në internet. Ato mund të ekspozohen dhe shiten në dyqane dhe zyra në bazë të pikave 16.02 (h), (i), (j) dhe (k) të politikës së FLP. Rregullat që kanë të bëjnë reklamën dhe përgatitjen e faqes personale të internetit që lidhen me veprimtarinë e distributorit mund ti gjeni në pikat 16.02. (h), si dhe 17.10 të Politikës të FLP.

Për të DHËNAT E XHIROS mund të interesohi si më poshtë:

– në internet: në pjesën e distributorit të faqes: www.foreverliving.com,

– në softwerin Forever Telefon, – me shërbimin internet MyFLPBiz,

– dhe qendrat tona: për partnerët e Hungarisë në numerat telefonik: +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371 ndërsa për vendet e tjera të rajonit tonë në:

+36-1-332-5541, +36-1-269-5370 dhe +36-1-269-5371, kurse nga shtetet e tjera të rajonit në numrin +36-1-332-5541.

Drejtoria Operative: 1183 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289

Derjtori i Përgjithshëm i Menaxhimit: Péter Lenkey: cel: +36-70-436-4292

Asistente: Mónika Vékás-Kovács: ext.192, cel. +36-70-436-4281

Derjtoresh e Financës: Gabriella Rókásné Véber: tel.: +36-1-269-5370/ ext.171, Cel: +36-70-436-4220

Shefe e financës: Katalin Blahut Botosné: ext.121, Cel: +36-70-436-4218

Derjtori i Kontrollit: Zsolt Suplicz: tel.: +36-1-269-5370/ ext.181,

Cel: +36-70-436-4194,

Orari i hapjes dhe shërbimit ndaj klientit në magazinat e Rrugës Nefelejcs:

H: 8-20, M-E: 10-20, P: 10-18,

Në ditët e punës të çdo fund muaji 8-20,

Përgjegjëse e shërbimit ndaj klientit: Melinda Malik Cel: +36-70-436-4240

Derjtoria e Rajonit të Debrecenit: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Hapur: Hënë: ora 12-20,

të martë-premte: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)

Derjtori Rajonal: Kálmán Pósa: Cel: +36-70-436-4265

Derjtoria Rajonale e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Hapur: H: 12-20, M – P: 10-18

(mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës)

Derjtori Rajonal: Tibor: Radóczki

Derjtoria Rajonale e Székesfehérvári: 8000 Székesfehérvár, Várkörút

17. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020. Fax: +36-22-

503-913 Hapur: H: 12-20, M– P: 10-18 (mbyllja e faturimeve 30 minuta para mbarimit të punës) Derjtor Rajonal: Tibor Kiss.

Hapja për raste të veçanta: Shitja dhe porositja e produkteve në përfaqsitë dhe telecentrën e Hungarisë mund të bëhet edhe të Shtunën e fundit të muajit kur pas saj nuk ka më ditë pune nga ora 12 deri 20. Në këto raste orari i saktë shpallet edhe në faqet e internetit dhe në përfaqsitë tona.

Forever Resorts Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu

Restoranti Sasfészek, tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszketterem.hu.

Drejtori Menaxhimit të institucioneve hungareze të Forever Resorts: Péter Lenkey; Drejtore Operative: Katalin Király; Derjtori i Marketingut dhe i Shitjeve: Tamás Mocsnik

Zyra Phoenix për prenotim bileta avioni Szondi u.: H-P: 12.00-18.00, Gabriella Pittmann +36 70436 4297

Mjekët tanë specialistë: Dr Edit Révész Siklósné, kryetare e Mjekëve Specialistë të Forever Hungari, Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. László Mezősi: 70/779-1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746; Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, Mjek specialist i pavarur: Dr. György Bakanek: 70/414-2913 Mund të thirrren gjatë orarit të punës.

PLAN PROGRAMI TRAINIMIT PËR VITIN 2014

Ditë Suksesi: 22 mars, 17 maj; **Ditë të Shëndetit:** 18 maj, 19 shtator, 15 nëntor; Trainime 2 ditore: 15-16 shkurt, 14-15 qershor, 11-12 tetor;

Programet stimulues: Global Rally: 27 prill-5 maj;

Trainimi Go Diamond: 20-27 maj; **Eagle Manager Retreat** 24-29 Shtator;

Holiday Rally: 3-4 tetor

NJOFTIME



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381 11 397 0127, Fax: +381 11 397 0126,
e-mail: office@flp.co.rs
Dërgimi porosive: narucivanje@flp.co.rs
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 12.00–19.30,
Të mërkurë dhe të premte 09.00–16.30,
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit
9.00–12.30 Telecenter: +381 (0) 11 309 6382
Salloni i Bukurisë Sonya: 063/394 171

Zyra e Nishit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 1/3, Tel: +381 (0) 18
514 131; Fax: +381 18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs
Hapur: e hënë, e martë, e enjte: 11.00–19.00
Të mërkurë dhe të premte 09.00–17.00,
Çdo të shtunë të fundit të muajit dhe në ditët e Suksesit
9.00–12.30

Zyra Horgosi: Tel/fax: +381 (0) 24 792 195,
e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Hapur: nga e hëna deri të premten: 8.00–16.00.
Çdo të shtunë të fundit të muajit: 9.00–12.30.

Drejtor rajonal: Branislav Rajić
Mjekët Specialistë: Dr. Biserka Lazarević
dhe Dr. Predrag Lazarević: +381 23 543 318

Ditë Suksesi: 26 janar, 30 mars, 22 qershor, 21 shtator, 30
nëntor



MALI I ZI

Zyra e Podgoricës: 81000 Podgorica,
Serdara Jola Piletića 20.,
tel: +382 20 245 402 fax: +382 20 245 412
Hapur: të hënë: 12.00–20.00
Ditët e tjera të punës: 9.00–17.00
Çdo të shtunë të fundit të muajit, hapur nga 9.00–14.00

Drejtori Rajonal: Aleksandar Dakić

Mjeku specialist: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127
flppodgorica@t-com.me



SLLOVENIA

Zyra e Lubljanës: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.
tel.: +386 1 562 3640, fax: +386 1 562 3645
Porosi e produkteve: Cel: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501
Porosi me e-mail : narocanje@forever.si
Informacione me e-mail : info@forever.si
Hapur: hënë 12.00–20.00, të martën deri të premten
9.00–17.00

Zyra e Lendvës: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71
Hapur: të hënë deri të premten 9.00–17.00
e-mail: lendva@forever.si
Drejtori Rajonal: Andrej Kepe
mjeku specialist: Dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788
Trainime: Leksione të hapura çdo të mërkurë nga ora 19.00,
Draš Center, Maribor, Pohorska 57.

Ditë Suksesi: 18 janar në Ljubljana, 19 prill në Maribor,
22 nëntor në Ljubljana



KROACI

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel: +385 1 3909 770; 3909773 dhe 3909775, Fax: +385 1 3909 776
Hapja gjatë verës (nga 1.7.2013 deri 2.9.2013
të hënë dhe të enjte: 12.00–20.00,
të martë, mërkurë dhe premte 09.00–17.00

Zyra e Rjekës: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A
tel: +385 51 372 361,
Hapur: të hënë dhe të enjte : 12.00–20.00,
të martë, të mërkurë dhe të premte 09.00–17.00

Drejtori Rajonal : Dr. László Molnár
Mjekët specialistë: Dr. Ljuba Rauški Naglič: mobil: +385 91 51 76 510
në ditët teke: 16.00–20.00, Dr. Draško Tomljanović:
mobil: +385 91 41 96 101 të martën 14.00–17.00 dhe të premte
14.00–16.00
Trainime: Zagreb, dhe Rijeka, të hënë dhe të enjte nga ora 18.00
Adresa e Internetit: www.foreverliving.com – përgjigja në gjuhën kroate,
në këtë faqe mund të shiten edhe produktet

Ditë Suksesi: 15 mars në Opatija, 10 maj në Zagreb, 25 tetor në Opatija



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Fuat Toptani 1/5.
Tel./Fax: +355 44 500 866
Hapur: ditët e punës 9.00–13.00 dhe 16.00–20.00
Drejtor Rajonal: Attila Borbáth
cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811,
e-mail: flpalbania@abcom.al



KOSOVA

Zyra e Prishtinës: Prishtinë Rr. Azem Hajdari br. 32.
tel.: +377 44 50 3911
hapur gjatë ditëve të punës: 10.00–16.00.
Derjtor rajonal: Attila Borbáth
Cel: + + 355 69 40 66 810

flpkosova@kujtesa.com



BOSNJE-HERCEGOVINA

Zyra e Bijeljinas: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605, fax: +387 55 221 780
Hapur gjatë ditëve të punës 9.00–17.00
Derjtor rajonal: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevos: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651
Hapur: të hënë, enjte dhe të premten 09.00–16.30,
të martën dhe të mërkurë: 12.00–20.00
Shef Zyre : Enra Čurovac-Hadžović
forever.flpbos@gmail.com,

Ditë Suksesi: 10 maj në Sarajevo, 8 nëntor në Bjelina



ANIKÓ ERTNER MOLNÁRNÉ DHE LÁSZLÓ MOLNÁR
MENAXHERË

ËSHTË I AFTË, AI QË KA DËSHIRË

Të dy pjestarët e çiftit nga Mishkolci kanë përfunduar fakultetin e tregëtis së jashtme. Anikó prej shumë vitesh punon si sipërmarrëse, ndërsa bashkëshorti para disa vitesh hoqi dorë nga forma e jetës si punonjës, dhe u bë sipërmarrës. Kanë dy fëmijë të rritur. Sponsor: Lászlóné Dobai dhe Éászló Dobai. Linja e sipërme : Ágnes Klaj, Csaba Juhász dhe Enikó Bezzeg, Éva Budai-Schwarz, Judit Sebok, Tünde Hajcsik dhe András Láng

Me sa di unë, produktet e Foreverit i njihni dhe i përdorni prej shumë kohësh, kur filluat me ndërtimin e rrjetit.

Anikó: Në realitet, për herë të parë jam takuar me Foreverin më 2001-shin. Nga një koleg pune i dikurshëm njëherë kam blerë flori

turk, herë tjetër rroba polake, ai ishte ai, që një herë mu paraqit me një flakon xhel. Fillova ta konsumojë. Ndonëse më ftoi shumë herë, për të më prezantuar edhe anën e biznesit dhe njohjen e shumë produkteve, mbeti me aq, se nga kjo histori nuk më ineresonte më shumë

Pastaj erdhi njëherë një person i besueshëm.

Anikó: As kjo nuk ishte aq e thjeshtë. Me Valin (*Lászlóné Dobai – red.*) kemi lidhje farefisnore. Ashtu siç ndodh zakonisht, farefisi mblihdhet përgjithësisht me raste festash të mëdha, shkëmbyem disa fjalë, por mua Foreveri vazhdoi të mos më interesonte më tej, si mundësi biznesi. Më pas burimi i sigurimit u largua gjeografikisht, kështu që herë pas here i telefonoja Valit që më duhet kjo ose ajo. Në 2011-ën, fëmijës tonë më të vogël deshëm ti jepnim më shumë produkte, kështu i telefonova Valit, që tani është mirë të rregjistrohem, që të kem mundësi ti marr produktet më lirë.

Dhe filloi historia juaj.

Kjo vazhdonte akoma të mos ishte aq e thjeshtë, Vali mendohej të më tërhiqte drejt biznesit, por unë e njoftova, që nuk më intereson fare kjo gjë. Blemë një Touch, vetëm që të mos e refuzoja gjithmonë, e hapëm, që të shohim, se kujt çfarë mund ti rekomandojmë, në mjedisin tonë. Pastaj e kuptuam, që kishim nevojë për të gjitha produktet. Me ftesën e Valit, shkuam me shumë vështirësi në takimin e parë të jetës tonë, në prill 2011, në Hanin e Jakabit.

Çfarë i ndryshoi qëndrimet tua?

László: Unë besova, që po shkojmë për një fundjavë-wellnes, edhe u befasona, që pas mbërritjes tonë në hotel duhet të hipnim menjëherë në një makinë dhe të shkonim për në trajnim. Ndonëse edhe unë prej një kohe të gjatë konsumoja produktet, nuk shikoja në Forever mundësi biznesi. Do të shtoja, që për një kohë të gjatë kam punuar si drejtues në një firmë të vendit, dhe edhe egoja ime ishte në nivel po aq të lartë, prandaj mendoja, që këta njerëz të zgjuar të mos më thonë mua, që çfarë duhet të bëj. Pra me shumë vështirësi u ula në takim, dhe pas një farë kohe ndjeva në vetvete, që këto leksione filluan të më ngjisnin: kështu që edhe unë ngrihesha në këmbë dhe duartrokisja. Dita pati për mua një moment të rëndësishëm, leksioni i Nanas (*Nana Kouldiat diamant-safir menaxher – red.*), i cili tregoi se nga erdhi dhe si i arriti objektivat. U mendova, se si mund të punojë vallë në shtete aq të varfëra, si Gabon, Gambia, Burkina Faso, dhe arrita në përfundimin, që nëse ai ishte i aftë për këtë, atëhere edhe ne mund të jemi të tillë. Ndonëse nga takimi erdhëm shumë entuziast, për fat të keq të gjitha çuditë zgjasin vetëm tre ditë, edhe unë u zhyta përsëri në botën time të tregëtis së jashtme.

Anikó: Trajnimi në Jakabszállás edhe mua më dha shumë energji. Dëgjova, që duhet gjysëm viti për arritjen e nivelit të menaxherit,

por në vetvete mendova, që për mua edhe një muaj do të jetë i mjaftueshëm, këtë do t'ju tregoj unë. Brenda një muaji edhe e arrita nivelin e supervizorit me ata, që brenda kësaj kohe i „sforcova”, më pas u mendova, që e gjithë kjo nuk është për mua. Edhe puna e atëhershme i kishte lidhur energjitë e mija, ndonëse ishim edhe në Poreç, gjatë gjithë kohës ishim aktivë, nuk punuam në mënyrë të veçantë, grupi ynë u shpërbë. Kështu kaloi edhe viti 2012.

Si filloi 2013-a?

Anikó: Para dhjetë vjetësh pagova një pasuri më të vogël për një seminar të Brian Tracyt, për Trajnimin Diamant „më shtyu këtu” kurioziteti, që vallë çfarë mund të marrë për atë pjesë parash. Por tashmë isha më e zgjuar, solla me vete edhe katër persona. Në të vërtetë ai trajnim më vuri në lëvizje: vendosa, që më duhet ky biznes. Nivelin e asistent menaxherit e arritëm në gusht, por një sëmundje më bllokoi për disa muaj. Dy muaj nuk bëra asgjë, dhe të ardhurat e mija mbetën në vend: në këtë moment më erdhi besimi.

László: Deri në fund pashë preokupimin e Anikós, dhe munda edhe të identifikohem me ato. Në fund të vitit të shkua, kur nuk ishim shumë larg nga niveli i menaxherit, atëhere edhe unë morra atë drejtim, që „po këtë duhet ta realizojmë”. Objektivi ynë është, që të mos kemi nevojë të preokupohemi, që me se do të jetojmë në periudhën tonë të pensionit. Mendojmë, që ndërtimi i rrjetit, në veçanti Foreveri, i cili ka një të shkua të tillë, mund të krijojë pavarësi për cilindo. Edhe fëmijëve mundohemi t’ju japim atë shembull, që të preokupohen sa më parë për arritjen e pavarësisë materiale. Gjatë gjithë jetës në shumë pak vende mund të shikosh, kaq njerëz të buzëqeshur dhe të gatshëm për të ndihmuar, sa këtu.

Dhe si u bëtë në fund të dhjetorit menaxherë?

László: Në 7 dhjetor në party-n e mbylles së vitit të Ági Klajit duke qëndruar në podium, pyetjes në lidhje me planet tona ju përgjigja, që në fund të vitit do të jemi menaxherë. Ndoshta idea e Nanas më çoi drejt njoftimit të guximshëm: „Është i aftë, ai që ka dëshirë”.

Anikó: Do të shtoja, atëhere mungonin edhe 75 pikë në arritjen e nivelit. Në dy ditët që pasuan nuk bëra gjë tjetër, veçse u mendova, që çfarë mund të bëjmë. „Magjepsa” në kompjuter linjën time të poshtme, kërkova se nga ku mund të vinin pikët, kë mund të vë në lëvizje. U nis një bërthamë, dhe si një spiral, tërhoqi mbas vetes edhe të tjerët. Të gjithë u përkushtuan, bënë atë që duhej, dhe në 20 dhjetor u bënë njëqind e njëzet pikët.

Cilat janë planet tua për këtë vit?

Anikó: Në radhë të parë arritja e nivelit të Eagle menaxherit, më pas e Seniorit deri në fund të verës.

László: Shikojmë, që kemi një grup shumë stabil dhe konvergjentë, pa të cilët sot nuk do të ishim këtu, ndërsa sponzori dhe linja e sipërme është forcë e rëndësishme lëvizëse. Ne e kuptuam, që jemi në vendin më të mirë dhe na pëlqen të jemi pjesë e këtij mjedisi.





Çfarë fsheh

TOUCH OF FOREVER?

Të gjithë foreversat e dinë përgjigjen: në kutinë Touch gjenden tridhjetë e një produkte të mrekullueshme, me ndihmën e tyre ndërtuesit e rrjetit prezantojnë ofertën e produkteve, nëpër prezantimet familjare, dhe mund të sigurojnë eksperiencë të shkëlqyera për produktet, dhe e gjithë kjo me një zbritje të konsiderueshme të çmimit. Me qënë se zgjedhe këtë paketë produktesh, si shkëmbim, produktet që gjenden brenda saj, i merr me një çmim shumë më të ulët, se sa ti blije ato veç e veç.

Krahas shumë produkteve fantastike a ta ka zënë syri vallë mbartësin e vogël të të dhënave, të cilin e kemi paketuar po në kuti? A e di se çfarë fsheh ky flash memorje?

Në rradhë të parë do të gesh në të një regjistrim video të formatit mp4, të cilin mund ta ndash me miqtë, të njohurit, me ata që dëshiron t'ju tregosh këtë

mundësi fantastike, që tashmë ti e njeh: botën e Foreverit.

Në radhë të dytë, në formë dixhitale flash-memoria përmban Udhëzuesin e Njohurive të Produkteve të Foreverit: produktet tona me shpjeguesit e tyre, me fotot dhe me përshkrimin e përbërësve të tyre. Së fundi: në këtë flash-memorie të të dhënave do të gesh edhe materialin zanor të të gjitha CD-ve të serialit prej katërmëdhjetë pjesësh Turbo Start - me leksione profesionistësh. Flash memorja dhuratë i paketuar në Touch of Forever vlen më shumë se 30 euro dhe të ofron ty një mbështetje në nisjen e suksesshme. Me ndihmën e tij mund të përfitosh njohuri profesionale që janë të domosdoshme për njohjen e produkteve dhe ndërtimin e rrjetit. Nëse deri tani nuk e ke bërë këtë, atëherë nxirre tani nga kutia Touch dhe përdore! Në rast se nuk e ke akoma?



**Bli një Touch of Forever,
dhe e ke dhuratë!**

TURBO START 2.0 *profin*

Miklós Berkics: Turbo Start 2.0 me profesionalizëm (pjesa I)

Miklós Berkics: Turbo Start 2.0 me profesionalizëm (pjesa II)

Miklós Berkics: Ftimi me profesionalizëm

Éva Keszi Szépné: Trajtimi i preteksteve me profesionalizëm

Dr. Edit Révész: Programimi me profesionalizëm

Tibor Lapidz: Gjerësi, thellësi me profesionalizëm

Katika Gidófalvi: Lartësim, konsultim dhe moskryqëzim linjash me profesionalizëm

Sándor Tóth: Organizimi i prezantimit me profesionalizëm

Dr. Terézia Samu: Oferta e produkteve me profesionalizëm

Róbert Varga: Roli i ëndrrave dhe qëllimeve me profesionalizëm

Tibor Radóczki: Përse FLP-n? me profesionalizëm

István Halmi: Si do të jenë takimet më tej me profesionalizëm

Dr. Ilona Juronics: Krijimi i rrethit të konsumatorëve me profesionalizëm

Zsolt Fekete: Loja në grup me profesionalizëm



SUCCESS

22 Mars
2014.

DAY



Fjala e përshëndetjes

DR. SÁNDOR MILESZ,
Drejtor i përgjithshëm



Fëmijët e Foreverit

DR. ENDRE SERES
Zafir menaxher



Drejtues programi

DR. IDA NAGY DHE
DR. FERENC KISS
Senior Eagle menaxherë



Rruga e jetës

SÁNDORNÉ VÍGH
menaxhere



Ndërtoj një biznes gjigant, mendoj gjëra të mëdha

IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS
DHE ZSOLT ZACHÁR
Senior menaxher



Plani marketingut është jeta jonë

TIBOR LAPICZ DHE
ORSOLYA LENKÓ LAPICZNÉ
Soaring menaxherë



Kualifikimi i Supervizorëve,
Asistent menaxherëve,
Klubit të Conquistadorëve,
menaxherëve, dhënia e
targave FLP, kualifikimi i
menaxherëve drejtues.
Kualifikimi i asistent
supervizorëve

FOREVER

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk. Redaksia: FLP Hungari Shpk. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Kryeredaktor: Zsuzsanna Petroczy, Redaktor: Valeria Kismarton, Kalman Posa, Sandor Rokas

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk. Përkthim, redaktim: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (shqip), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (kroat), Babity Gorán Vladimir, Dragana Meseldžija (serb), Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (slloven) Shtypshkronja: Palatia Nyomda és Kiadó Shpk.

U përgatit në 30500 kopje. Për përmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.foreverliving.com



DO TË FLUTUROSH MË LART?

Stimuli Menaxher „Eagle” mbyllet më 30 prill.
Sigurohu që biznesi yt të fluturojë edhe më lart, të
kualifikohesh për një udhëtim të paharruar në Lake
Tahoe & Dallas



EAGLE
MANAGERS
RETREAT
LAKE TAHOE
2014

www.discoverforever.com



FOREVER