

Viti XII, numri 2/shkurt 2008



FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



FOREVER®



EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE EVENT
BUDAPEST HUNGARY '08





REX MAUGHAN

Chairman of the Board & Chief Executive Officer

Një vit i ri

Filloi një vit i ri, viti 2008 përmban mundësi të shumta për të gjithë ne. Me këtë rast dëshiroj t'ju bëj qejfin me disa deklarata tepër të rëndësishme.



Gregg Maughan

*Drejtori i Forever Living Products International Inc.
Drejtori i Aloe Vera of America Inc.*

Si vlerësim i drejtimin të shkëlqyer dhe rritjes së kompanisë sonë më lejoni të deklaroj me krenari emërimin e **Gregg Maughan**-it në postin e Drejtorit të Forever Living Products International Inc., si dhe në postin e Drejtorit të Aloe Vera of America Inc.! Me këtë rast përfitoj nga mundësia të shpreh gëzimin tim dhe të përgëzoj për ngritjen në post të tre anëtarëve të tjerë të kompanisë Forever.

Në të ardhmen në drejtimin e kompanisë sonë **Navaz Ghaswala** punon si Drejtor i Këshillit Drejtues (Director on the Board of Directors), **Bill Lewis**

si Senior Zëvendës-president Operativ (Senior Vice President of Operations), si dhe **Garin Breinholt** si Senior Zëvendës-president i Amerikës Latine (Senior Vice President). Emërimet hynë në fuqi nga data 1 janar 2008.

Përvoja e Gregg-ut shtrihet në të gjitha fushat e vepërimitarive, ai ka luajtur një rol të madh në përhapjen e Forever-it në gjithë botën. Si zëvendës-president përgjigjej për fushën e shitjes dhe marketingut, gjatë të cilës ai dha prova për kompetencë dhe përshtatshmëri. Angazhimi i apasionuar i Gregg-ut është i

veçantë, gjatë udhëtimeve të tij prej vitesh të tëra u jep shembull rreth drejtimin të vërtetë miliona distributorëve. Besnikëria e Navaz-it dhe angazhimi i tij ndaj Forever-it kanë vlera të paçmueshme, ai ka tri-dhjetë vjet që merr pjesë në formimin e kompanisë sonë.

Me ndihmën e tij krijuam politikën dhe ecurinë e biznesit tonë. Bill punon me siguri dhe vendosmëri në zhvillimin e sektorëve të operimit, kurse Garin e ngriti kompaninë tonë mes kompanive më të mira tregëtare në Amerikën Latine. Vendet që punojnë nën mbështetjen e Garin-it sjellin një qarkullim gjithmonë e më të madh, dhe përveç kësaj nga viti në vit gjithmonë e më shumë vende të Amerikës Latine marrin pjesë në programin tonë motivues Profit Sharing.



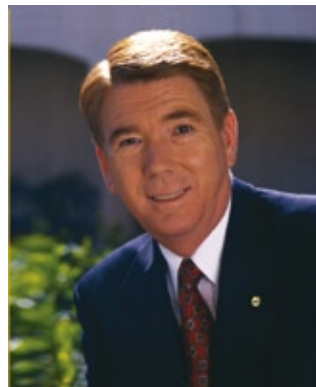
Navaz Ghaswala

Drejtori i Këshillit Drejtues



Bill Lewis

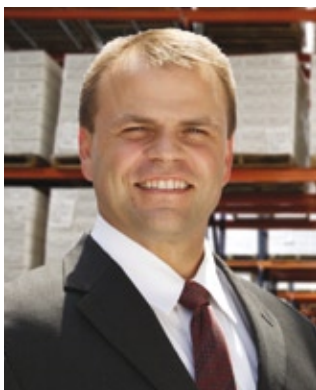
senior zv/presidenti operativ



Garin Breinholt

senior zv/presidenti i Amerikës Latine

Përveç Gregg-ut, Navaz-it, Bill-it dhe Garin-it dëshiroj të përgëzoj dhe të falenderoj gjithë bordin drejtues të Forever Living për përpjekjet dhe punën e madhe të kryer në vitin 2007. Përpara nesh ndodhet viti 2008, i cili falë rritjes së vazhdueshme



Chris Hardy
Executive Vice President

do të jetë edhe më rezultativ se viti i kaluar.

Punojmë vazhdimisht në zhvillimin dhe modernizimin e fabrikave tona, dhe bëmë investime të shumta edhe në jetën e Aloe Vera of America. Këto procese u drejtuan nga Zëvendës-presidenti (Vice President) i AVA-s, **Chris Hardy**, dhe me këtë rast po deklaroj ngritjen e tij në post si Executice Vice President.

Nga skuadra e AVA-s duhet përmendur edhe **Calvin Shuler, Roger Poore dhe Bahn Pahn**, të cilët nga dita në ditë me një punë të angazhuar bëjnë shumë për kompaninë tonë, ata e vazhdojnë punën e tyre si Vice President. Gregg-u do të punojë me një skuadër të talentuar dhe të zellshme edhe në AVA.

Edhe në jetën e Forever Resorts ndodhi një rritje e madhe. Në drejtimin e Forever Resorts, **John Schoppmann** përpiket shumë për zhvillimin e vazhdueshëm. Deklaroj me kënaqësi emërimin si Regional Vice President të **Tim Colvin, Jim Gomes, John King dhe Rod Taylor**, të cilët më parë punonin si General Managar të Forever Resorts dhe dhanë prova që janë gati për sfidat e mëtejshme.

Deklaroj me kënaqësi emërimin e **Don Glasgow**-t



Calvin Shuler
Vice President

si Ranch Manager në krye të Maughan Ranches. Puna e Don-it, të cilën e kryen duke u bazuar në përvojën e tij shumëvjeçare, është një ndihmë e madhe. Dëshiroj të shpreh falenderimet e mia për Bud Maule i cili ishte për 17 vjet me radhë Ranch Manageri i Maughan Ranches, dhe tani që doli në pension na ndihmon përsëri si konsulent i Don-it. I uroj gjithë të mirat.

Që nga fillimi i Forever-it detyra jonë kryesore është përmirësimi i shëndetit dhe mirëqenies së njerëzve kudo në botë. Numri i Distributorëve tanë tashmë është pothuajse 9 milion në 125 shtete. I falenderoj të gjithë ata, anëtarët e familjes Forever, që i ndajnë me të tjerët produktet tona të shkëlqyera dhe mundësinë tonë të veçantë në mënyrë që sa më shumë njerëz të jetojnë një jetë më të shëndetshme e më të lumtur.

Edhe në të ardhmen do të marr pjesë në aktivitetet e Forever-it, do të përpikem të udhëtoj kudo. Do të qëndroj edhe mëtej si President i Këshillit Drejtues (Chairman of the Board) dhe Drejtues i përgjithshëm (Chief Executive Officer). Njëllor, **Rjay Lloyd** punon edhe në të ardhmen si Forever Living Products International Vice Chairman dhe Chief Financial Officer. Që këtë e tutje dëshiroj të merrem



Roger Poore
Vice President



Tim Colvin
Regional Vice President



Rod Taylor
Regional Vice President

më tepër me popullarizimin e produkteve dhe planit tonë marketing.

I përgëzojmë së bashku bashkëpunonjësit tanë për emërimet e tyre! Jam i bindur se me ndihmën e angazhimit tonë që vjen nga bindja dhe pamjes sonë të të ardhmes kompania jonë do të ngjitet në lartësi të papara.



Bahn Pahn
Vice President



Jim Gomes
Regional Vice President



John King
Regional Vice President



Don Glasgow
Ranch manager

Forca e qëllimit të përbashkët

Filluam një vit të ri me një vrull të ri dhe një skuadër të suksesshme prej vitesh të tëra, të cilët mendonin në mënyrën e duhur, kishin mjaft këmbëngulje dhe ishin në gjendje të realizonin qëllimet e tyre.



A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Alexandru Popescu'.

Nga janari i 2008-ës punojmë me një President's Club të ri, kemi mendime dhe qëllime të përbashkëta, duhet ta mbajmë këtë rrjet të madh blerësish, duhet të kujdesemi, majde ta zhvillojmë mëtej, në mënyrë që koncepti i mënyrës së shëndetshme të jetesës dhe sigurisë financiare të kuptohet nga sa më shumë njerëz këtu në rajonin Sllavo-jugor. Natyrisht nuk punojmë vetëm në aspektin teorik, por këto koncepte duhet edhe t'i bëjmë realitet.

Cili është çelësi i kësaj pune të përbashkët? Këtë çelës e mbajmë në duart tona si të ishte një dorë e përbashkët, dhe secili prej nesh ndihmon që të gjejmë bravën e duhur. Hapim së bashku derën e një bote e cila nuk ndryshon nga jeta jonë e përditshme vetëm në faktin se dëgjohet më rrallë që biri im, këtë nuk mund ta blej dot tani, tani s'kemi para për këtë, ndoshta muajin tjetër, por hapin derën e një bote më të qeshur, më të ekuilibruar, dhe si rrjedhim i kësaj më të shëndetshme. Bashkëpunonjësit e mi më pyesin shpesh që a ka kufi ky zhvillim, që ne në vitet e kaluara mund të prodhonim pavarësisht nga vështirësitë ekonomike të

vendit. Përgjigjia ime është që: a ka kufi pafundësia? A ka kufi lindja e fëmijëve, a ka kufi shfaqja e gjeneratave të reja mes punonjësve të Forever-it, dhe a ka kufi bërja e popullsisë së vendeve, Europës apo e Botës e shëndetshme dhe e pavarur materialisht?

S'ka kufi, kjo nuk mund të matet me përmasa njerëzore.

Ekzistojnë hapa të vegjël të cilët ne i përcaktojmë si qëllime në këtë botë të madhe dhe pas realizimit të tyre mendojmë së bashku për kushtet e mëpasshme.

Mos u mendo, hyj në këtë botë të Re, ne mbajmë çelsin të cilin e vendosim së bashku në bravë dhe ndihmojmë hapat e tu që të arrish atje ku dëshiroje në moshën e fëmijërisë apo të rinisë, por që ndoshta guxon ta bësh vetëm në moshë të madhe.

15 PËRQIND – rezultat i pabesueshëm, por i vërtetë, me mijëra firma na shikojnë me admirim ose zili pikërisht për rezultatin tonë, i falenderojmë të gjithë për këtë. Mendojmë së bashku, veprojmë së bashku, dhe këtu gjendet forca jonë, siç e thotë edhe Rex-i "Forca e Forever-it është forca e dashurisë".

Përpara FLP Hungari!

Rezultate të jashtëzakonshme

Me drejtimin me përvojë dhe profesionizëm të senior managerëve Tünde Hajcsik dhe Andras Lang për kënaqësinë e disa mijëra bashkëpunonjësve tanë me himnin e Forever-it filloi Dita e Suksesit të janarit në Arenën e Budapestit.



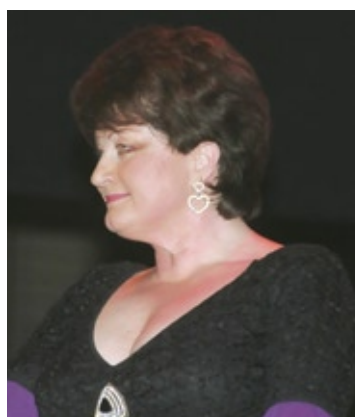
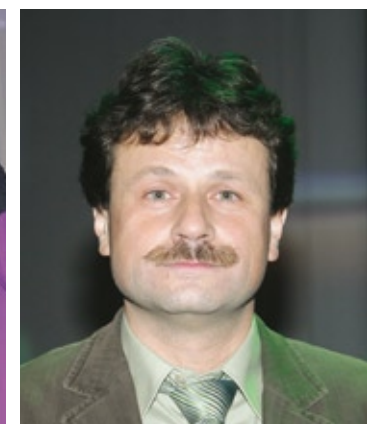


Drejtori gjeneral **Dr. Sandor Milesz** në përshëndetjen e tij përmbodhi rezultatet e jashtëzakonshme të vitit 2007 dhe deklaroi se rajoni hungarez dhe slavo-jugor e mbylli këtë vit me një rritje qarkullimi prej 15%. Në rrethanat e sotme ekonomike ky është një rezultat i jashtëzakonshëm, çdo punonjës dhe blerësi ynë mund të krenohet që

i përket skuadrës Forever e cila është në gjendje të arrijë rezultate të tilla.

Është tepër e rëndësishme që në krye të kësaj skuadre të jenë rrjetndërtuesit më të suksesshëm dhe më me përvojë, ata janë anëtarët e **Presidnet's Club** të cilët u thirrën në skenë nga drejtori gjeneral. Një nga pjesët më interesante të fillimit të Ditës





së Suksesit ishte përshëndetja e zotëruesve të titullit distributorët e vitit. Në Kroaci distributorët e vitit ishin **Maja Stilin dhe Tihomir Stilin**, në Serbi diamant managerët **Stevan Lomjanski dhe Veronika Lomjanski**, kurse titullin e distributorit të vitit si në Hungari edhe në gjithë rajonin Hungarez dhe Sllavo-jugor e morri diamant-safir manageri ynë **Miklos Berkics**.

Drejtori ynë gjeneral na prezantoi me kënaqësi dhe kranari të madhe produktin Pro 6 të FLP Hungari Shpk. të lejuar në qarkullim nga Departamenti Farmaceutik Kombëtar. Shpresojmë që shumë punonjës do ta përdorin me kënaqësi produktin.

Pas "Tre Tenorëve" publiku i Forever-it u njoh me zërin e mrekullueshëm të "Tre Sopranovë" hungareze. **Katalin Pitti, Piroška Pandý dhe Monika Safar** e megjepsi publikun me shfaqjen e tyre të mrekullueshme, dhe me





drejtimin e Peter Biro-s ishim dëshmitarë të një shfaqje muzikore të jeshtëzakonshme.

Bashkëpunonjësi ynë **Dr. Zoltan Balint** i cili si mjek na prezantoi rezultatet të cilat ndryshuan shumë pikëpamjen e tij dhe të mjedisit të tij rrethues gjithashtu, duke kontribuar me këtë që rrjeti Forever të bëhet me anëtarë të rinj të angazhuar dhe të zellshëm.

Bashkëpunonjësja jonë soaring managere, **Dr. Seresne Dr. Katalin Pirkhoffer**, thirri në skenë anëtarët e Forever-

it që punojnë në shëndetësi, të cilët me mendimet dhe komentet e tyre na përforan në faktin që kemi marrë një vendim të mirë dhe ecim në rrugën e duhur, në të cilën zotërojmë mbështetjen e një pjese të mirë të shoqërisë mjekësore.

Në skenë pasoi kualifikimi i disa qindra punonjësve supervisor. Në një atmosferë gjithmonë e më të nxehtë, mes duartrokitjeve të pafund të publikut ata morrën nga drejtori gjeneral si shpërblim të merituar medaljet që





simbolizojnë nivelin e tyre. Brohori e njëjtë shoqëroi edhe kualifikimin e **assistant managerëve** të rinj të cilët të mbuluar me buqeta lulesh dhe tollombace pushtuan skenën dhe publikun.

Në atmosferën tepër të nxehtë në skenë u shfaqën përsëri **Katalin Pitti, Piroska Pandy dhe Monika Safar**, të cilat e mbyllën në mënyrë spektakolare koncertin e vitit të ri. Falenderojmë në mënyrë të veçantë punën e regjizorit **Zsolt Frenko** dhe e përgëzojmë për shfaqjen.

Pasoi prezantimi i rrugës së jetës në FLP i senior managerëve **Jozsef Heinbach dhe Dr. Erzsebet Nika**, nga i cili bashkëpunonjësit tanë mësuam se kjo punë është ndonjëherë e thjeshtë, ndonjëherë e ndërlikuar, por me çdo kusht e përvetësueshme, gjë e cila luan rol në arritjen e nivelit të senior managerit.

Soaring managerja **Hajnalka Senk** foli rreth mundësive që kemi përpara gjatë muajit janar dhe që duhet t'i shfrytëzojmë këto mundësi.





Me punën, këmbënguljen, angazhimin e duhur dhe një sjellje shembullore mund të mbyllim një vit 2008 të mrekullueshëm.

Bashkëpunonjësit tanë rritendërtues më të suksesshëm të dhjetorit i vlerësuam me kualifikimin në klubin e sundimtarëve. Distributorja më e suksesshme e muajit ishte **Brigitta Lieber**.

Në atmosferën e nxehtë pasoi kualifikimi i punonjësve tanë manager të cilët të emocionuar shkuan drejt mikrofonit dhe falenderuan sponsorët dhe rritin e tyre për ndihmën e dhënë.

Drejtori ynë gjeneral përshëndeti pjesëmarrësit e programit motivues të makinës, ku vendi i tretë u arrit nga **Janos Tamas, Tamas Janosne dhe Terezia Herman**.

Në skenën e Foreverit pasoi përshëndetja dhe festimi i managerëve drejtues. Pas kësaj erdhi përshëndetja e senior managerëve **Miklos Istvanne dhe Sandor Tasi**, pastaj drejt mikrofonin shkuan soaring managerët e rinj **Janos Tamas dhe Tamas Janosne**. I përgëzojmë për rezultatet e tyre fantastike.

Kaloi një vit, dhe çdo vit në skenën e Forever-it për-





shëndesim ata që e ndërtojnë rjetin e tyre me rezultatet dhe suksesin më të madh, ata janë **Sundimtarët e Vitit**, pas këtij titulli qëndron një rendiment me të vërtetë i madh, krenohemi me ta. Përgëzojmë në mënyrë të veçantë bashkëpunonjësit tanë **Janos Tamas dhe Tamas Janosne** nga Hungaria, **Subhija Mustafić dhe Safet Mustafić** nga Bosnia, **Dušan Drašić dhe Marija Drašić** nga Kroacia, **Marija Nakić** nga Serbia, **Rinalda Iskra dhe Lučano Iskra** nga Sllovenia, dhe **Horvath Zoltanne dhe Zoltan Horvath**, të cilët në

vitin 2007 arritën një rritje prej 16.995 %.

Si pika kulminante e kualifikimeve shoqëruar nga meloditë e musicalit me titull Miss Saigon, në leksionin e **Zsolt Arpad Meszaros-it** pasoi përshëndetja e punonjësve që nisen për në World Rally 2008 në Bangkok të Tajlandës. Përgëzojmë bashkëpunonjësit tanë **Miklos Berkics, Janos Tamas dhe Tamas Janosne, Veronika dhe Stevan Lomjanski, dhe Tomislav Brumec**.

Safir manageri **Robert Varga** me leksionin e tij të shkëlqyer u dha vull edhe

atyre që deri tani kishin ndonjë dyshim. Në leksionin e tij ju përgjigj qartë shumë preteksteve të ndryshme, e falenderojmë që i ndau me ne njohuritë e tij.

Diamant-safir managerja **Aranka Vagasi** skicoi kushtet e Ndarjes së Profitit 2008, foli shumë qartë rreth një prej elementëve më të rëndësishëm të sistemit tonë marketing. Të falenderojmë Aranka që je me mish e me shpirt bashkë me skuadrën, dhe u jep shembull me dhjetra mijëra rjetndërtuesve të angazhuar.

Në skenën e Forever-it përshëndetëm të njohurin tonë të vjetër **Emil Tonk**, i cili me humorin e tij të zakonshëm foli rreth vlerës së Forever-it, rëndësisë së ndërtimit, dhe punës së domosdoshme dhe plot përgjegjësi të sponsorëve. E falenderojmë Emil Tonkun që i ndan njohuritë e tij të shumëanëshme me bashkëpunonjësit tanë dhe i ndihmon ata në njohjen e vlerave të profesionit.

Si mbyllje e ditës së suksesit në skenë pasoi kualifikimi i **assistant supervisorëve**, të cilët morrën nga drejtori operativ i Europës, **Peter Lankey** dhe drejtori ynë gjeneral, **Dr. Sandor Milesz** medaljen me shqiponjën e artë që simbolizon stacionin e parë të rëndësishëm.

I mirëpresim të gjithë në aktivitetin më të madh të viteve të fundit në Hungari, në Rally-n European më 22-23 shkurt, këtu në Arenë.

TË KUALIFIKUARIT E



Berkics Miklós
diamant-safir manager, 7956 cc



Krizsó Ágnes
safir manager, 5769 cc



Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
safir manager, 3820 cc



Utasi István dhe Utasi Anita
safir manager, 3003 cc



Senk Hajnalka
soaring manager, 2510 cc



Rózsahegy Zsolt dhe Rózsahegy Zsolt
senior manager, 2468 cc



Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
senior manager, 1455 NM



Varga Róbert dhe Vargáné Mészáros Mária
safir manager, 1443 NM



Dr. Kósa L. Adolf
safir manager, 1411 NM

E PRESIDENT'S CLUB



Vágási Aranka dhe Kovács András
diamant-safir manager, 3482 cc



Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
soaring manager, 3380 cc



Tóth Sándor dhe Vanya Edina
soaring manager, 3159 cc



Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe Dr. Seres Endre
soaring manager, 2393 cc



Dominkó Gabriella
senior manager, 1754 NM



Éliás Tibor
soaring manager, 1639 NM



Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet
senior manager, 451NM



Njegovanović Vaselije
senior manager, 873 cc



Dragić Meliha dhe Dragić Dragan
managere 390 NM



Dr. Molnár László dhe Molnár-Stantić Branka
senior manager, 1311 cc



Kraljić-Pavletić Jadranka dhe Pavletić Nenad
manager, 978 cc



Draščić Dušan dhe Draščić Marija
manager, 691 cc



Nakić Marija
senior manager, 1310 cc



Milovanović Milanka dhe Milovanović Milisav
senior manager, 1171 cc



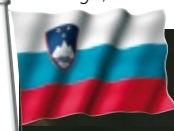
Dr. Tumbas Dušanka
senior manager, 899 cc



Janović Dragana dhe Janović Miloš
soaring manager, 836 NM



Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
diamant manager, 699 NM



Brumec Tomislav
soaring manager, 1410 cc



Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
senior manager, 600 cc



Buruš Marija dhe Buruš Boško
safir manager, 5980 cc



Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
safir manager, 1507 cc



Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
senior manager, 740 NM



Mičić Mirjana dhe Harmoš Vilmoš
senior manager, 770 NM



Jazbišek Tanja
senior manager, 1295 cc



Zore Jozefa
manager, 637 NM



Arbeiter Jožica dhe Dr. Arbeiter Miran
senior manager 609 NM

Conquista

DHJETË DISTRIBUTORËT E PA
SIPAS PIKËVE PERSONALE



Hungaria

**Lieber Brigitta
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Nagy Zoltán dhe
Nagyné Czunas Ágnes**

Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Szanyi Imre
Tóth Csaba
Tóth István dhe Zsiga Márta
Haim Józsefné dhe Haim József
Rudics Róbert dhe
Rudicsné Dr. Czinderics Ibolya
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő

Serbia, Mali i Zi

**Burus Marija dhe Burus Bosko
Milovanovic Milanka dhe
Milovanovic Milisav
Mihailovic Branko dhe Mihailovic Marija**

Dragojevic Goran Dragojevic Irena
Dr. Tumbas Dusanka
Sindjelic Zoran dhe Sindjelic Ana
Nakic Marija
Matic Aleksandar dhe Matic Gordana
Novoseljacki Slobodan dhe
Novoseljacki Julka
Micasevic Nada

ador Club

KLUBI I SUNDIMTARËVE

RË TË MUAJIT DHJETOR 2007
DHE TË NON-MANAGERIT



Kroacia

**Drascic Dusan dhe Drascic Marija
Lesinger Ivan dhe Lesinger Danica
Kraljic-Pavletic Jadranka dhe
Pavletic Nenad**
Orincic Marija Magdalena
Bojovic Branko
Stazic Julijana
Vukas Bozica
Culjak Marica dhe Culjak Blago
Fadljevic Snjezana dhe Fadljevic Milan
Zic Nives

Bosnia dhe Hercegovina

**Dr. Paleksic Slavko dhe Paleksic Mira
Catic Gaibija dhe Catic Munira
Dr. Smajlovic Mirsada**
Jovanovic Zvezdana
Garc Goran
Kudeimati Ali Abdullatif
Crncevic Zecir
Dr. Katanic Brano dhe
Katanic Biljana
Buza Armin
Mladjenovic Milena dhe
Mladjenovic Milenko

Slovenia

**Iskra Rinalda dhe Iskra Lucano
Kepe Andrej dhe Hofstaetter Misa
Obid Lidija**
Cvijanovic Ana dhe Cvijanovic Bozidar
Pekosak Helena
Hofstatter Dasa dhe Jazbar Marko
Selan Brina
Zitko Ema
Dr. Canzek Olga
Krizman Nadja dhe Krizman Franc

Conquista

DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESIVE
SIPAS PIKËVE PERSONALE



ador Club

KLUBI I SUNDIMTARËVE

UKSESSHËM TË VITIT 2007
DHE TË NON-MANAGERIT





Hungaria:

Tamás János dhe Tamás Jánosné

Dominkó Gabriella
 Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
 Tóth István dhe Zsiga Márta
 Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
 Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
 Székér Marianna
 Köves Márta
 Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
 Gecző Éva Krisztina
 Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
 Dobsa Attila dhe Dobsáné Csáki Mónika
 Szakál Istvánné dhe Szakál István
 Papp Tibor dhe Papp Tiborné
 Visnovszky Ramóna
 Jancsik Melinda
 Klaj Ágnes
 Bánhidny András
 Dr. Steiner Renáta
 Senk Hajnalka
 Nagy Zoltán dhe Nagyné Czunas Ágnes
 Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
 Tóth Zoltán dhe Horváth Judit
 Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
 Róth Zsoltés Róthné Gegin Tímea
 Tóth Sándor dhe Vanya Edina
 Lopicz Tibor dhe Lopiczné Lenkó Orsolya

Altmann László dhe Altmann Andrea
 Dr. Kardos Lajos dhe
 Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
 Molnárné Kalcsu Klára
 Knisz Péter dhe Knisz Edit
 Toldi Lászlóné dhe Toldi László
 Czap Anita
 Mitró Attila
 Nagyné Ország Beatrix
 Varga Zsuzsa
 Léránt Károly dhe Lénártné Tóth Erika
 Hofbauer Rita dhe Galavolics Gábor
 Lipp Szilvia dhe Molnár Mihály
 Budai Tamás
 Major István dhe Majorné Kovács Betrix
 Dr. Lukács Zoltán dhe
 Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
 Lieber Brigitta
 Marosiné Máté Terézia dhe Marosi Csaba
 Veres Zoltán dhe
 Veresné Csernák Mónika
 Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
 Bogdán Ervin dhe
 Bogdáné Szabó Katalin
 Kása István dhe Kása Istvánné
 Perina Péter
 Szeghy Mária
 Szabó Ildikó
 Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
 Ráth Gábor

Tóth Sándor Tamás dhe Nagy Marianna
 Bicskei Brigitta dhe Zsibrita Balázs
 Dr. Surányi Katalin dhe Gazdig Sándor
 Dr. Jánosdeák Gáborné dhe
 Dr. Jánosdeák Gábor
 Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
 Rudics Róbert dhe Rudicsné
 Dr. Czinderics Ibolya
 Dr. Tamás Erzsébet dhe Dr. H. Kovács
 Zoltán Kemenczei Vince

Horváth Zoltánné dhe Horváth Zoltán

Heinbach József dhe Dr. Nika Erzsébet
 Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
 Juhász Gusztávné dhe Juhász Gusztáv
 Kovács György dhe
 Kovácsné N. Bernadett
 Sebestyén Ágnes dhe Tóth István
 Bognár Gábor
 Dr. Tamási András
 dhe Dr. Tamási Andrásné
 Bárányné Dr. Szabó Éva dhe Bárány István
 Thuri Nagy Lajos dhe Oláh Henrietta
 Dr. Kálmánchey Albertné dhe
 Dr. Kálmánchey Albert
 Erdődi István dhe Erdődiné Molnár Zsófia
 Takács Andrea
 Gedeon Zoltán dhe Drescher Éva
 Dr. Csisztu Attila dhe
 Dr. Csisztuné Pájer Erika



Tóth Róbert László dhe Tóth Róbert Lászlóné Olajos András
 Farkas Eszter dhe Firisz Imre
 Borbély Gáborné dhe Borbély Gábor
 Rokaly Sándor dhe
 Barazsuly-Czintus Magdolna Adél
 Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
 Wehliné Mezei Aranka dhe Wehli Péter
 Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
 Kocsi Katalin
 Dénes Éva dhe Horányi Péter
 Lukács László György
 Hutóczki Melinda dhe Hutóczki Ferenc
 Nagy Gabriella dhe Nagy Ervin
 Garáné Réh Sylvia dhe Gara Pál
 Hegedűs Ervin dhe Hegedűsné Panyi Tímea
 Szabó Roland
 Karikó Józsefné
 Gecző László Zsoltné dhe
 Gecző László Zsolt
 Benedeczki Mihályné dhe
 Benedeczki Mihály
 Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
 Dr. Szabó Tamásné dhe Dr. Szabó Tamás
 Mészáros Istvánné
 Sebők Attila
 Mayer Péter
 Bodnár Zoltán dhe Bodnárné Tóth Ágota
 Rézműves József Árpádné
 Hartmann Ádám dhe

Hartmann-né Semsei Katalin
 Csetfalvi Attila
 Varga Andrea
 Oszbach Tiborné dhe Oszbach Tibor
 Dr. Kiss Ferenc dhe Dr. Nagy Ida
 Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
 Mészárosné Varga Márta
 dhe Mészáros István
 Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
 Dr. Tombáczné Tanács Erika dhe
 Dr. Tombácz Attila
 Kovács Anna Mária dhe Gottwald László
 Kárpátné Novák Ágnes dhe Kárpáti
 József Hertelendy Klára
 Barócsik András dhe Barócsik Gabriella
 Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
 Tasnádi Lajosné
 Rex Alexander
 Csató Csabáné dhe Csató Csaba
 Sebők Judit
 Finta János dhe Fintáné Szilágyi Irén
 Halminé Kajdi Mónika dhe Halmi Tamás
 Haraszi Pálné dhe Haraszi Pál

Serbia, Mali i Zi

Nakić Marija
 Milovanović Milanka dhe
 Milovanović Milisav

Mihailović Branko dhe Mihajlović Marija
 Petrović Dr Aleksandar dhe
 Djuknić Petrović Mirjana
 Novoseljački Slobodan dhe
 Novoseljački Julka
 Micašević Nada
 Davidović Mila dhe Matić Dragan
 Mitrović-Pavlović Milan
 dhe Pavlović Biljana
 Hrnčar Jasna
 Knežević Sonja dhe Knežević Nebojša

Kroacia

Draščić Dušan dhe Draščić Marija
 Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
 Jurović Zlatko dhe Jurović Sonja

Bosnia dhe Hercegovina

Mustafić Subhija dhe Mustafić Safet

Slovenia

Iskra Rinalda dhe Iskra Lučano
 Arbeiter Jožica dhe Dr. Arbeiter Miran



Distributorët më të **suksesshëm**

Berkics Miklós
Brumec Tomislav

Lomjanski Veronika dhe
Lomjanski Stevan

Darkecco-Spasojevic Anna dhe
Darkecco-Spasojevic Dario

Stilin Tihomir dhe
Stilin Maja

FLP SUPER RALLY: AUG 7-9, 2008

The Valley of the Sun

PHOENIX



TOP DISTRIBUTORS
TOP COUNTRIES
WORLDWIDE GEM
RECOGNITIONS
NEW PRODUCTS
PRODUCT TRAINING
ENTERTAINMENT
...AND MUCH MORE!



Të gjithë në rrugën drejt suksesit



Nivelin e soaring managerit e arritën (sponsor):

Tamás János dhe Tamás Jánosné (Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt)



Nivelin e senior managerit e arritën (sponsor):

Mihailovic Branko dhe Marija (Davidovic Mila és Matic Dragan)

Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor (Végyvári Mihály)



Nivelin e managerit e arritën (sponsor):

Béres Szabolcs Béla (Szanyi Imre)
Csonkáné Varga Erika
(Tamás János dhe Tamás Jánosné)
Dr. Kovácsyné Bárány Piroska
(Markó Julianna)
Elek Jasmina dhe Elek Milovan
(Mihailovic Branko dhe Mihailovic Marija)
Fábián László dhe Pusztai Kitti
(Dr Sánta Ilona dhe Novográdecz Tibor)

Jankovic Svetlana dhe Jankovic Milan
(Davidovic Mila dhe Matic Dragan)
Kepéné Bocskor Edina dhe Kepe Miklós
(Czinderics Ibolya)
Labancz István dhe Fehérvári Éva
(Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor)
Markó Julianna (Kepéné Bocskor Edina dhe Kepe Miklós)
Matic Aleksandar dhe Matic Gordana

(Sindjelic Zoran dhe Sindjelic Ana)
Misota Edit Anna (Szeghy Mária)
Molnárné Jorgova Mária
(Külley István Zsolt)
Paor Gergely (Dominkó Gabriella)
Petrovic Marina
(Mihailovic Branko dhe Mihailovic Marija)
Sándor Valéria
(Burus marja dhe Burus Bosko)

Senderak Svetozar dhe Senderak Dragica
(Burus marja dhe Burus Bosko)
Sukály Tamás dhe Sukályné Takács Tímea
(Tamás János dhe Tamás Jánosné)
Szórád Erzsébet
(Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor)
Tumbas Filip (Tumbas dr. Dusanka)
Tóth László dhe Tóthné Kovács Katalin
(Kalmár Sándor dhe Kalmár Sándorné)



Nivelin e assistant managerit e arritën:

Aleksandar Dakic
Backic Milica
Bökönyi Éva
Djurjevic Marica
Dr. Fehér Éva dhe Dr. Fehér Károly
Dr. Kis Judit dhe Grólinger Csaba
Dr. Vályi Péterné
Dragicevic Angelina dhe
Dragicevic Radivoje
Elek Adrienn Judit

Fehér Sándorné dhe Fehér Sándor
Fehérvári Éva
Feketénné Ekhardt Ildikó dhe
Fekete László
Görbics Lajos
Kálmán Mónika
Kész Tiborné dhe Kész Tibor
Kovácsné Fekete Erzsébet dhe
Schrádi István
Lesinger Ivan dhe Lesinger Danica

Lipcseiné Horváth Gréta dhe
Lipcsei Zsol
Matic Milan
Merkert Szilvia dhe Martos György
Nikolic Snezana dhe Nikolic Slavka
Pálfi Tímea
Pintér Zsuzsanna
Rajic Branislav dhe Rajic Ana
Salamon Anett
Simic Milomir dhe Simic Zivana

Sukály Józsefné*
Szórád Ottóné
Tóth Levente dhe
Tóthné Kopasz Emese
Tóth Imre dhe Tóthné Domán Anikó
Udvaracz Kitti
Váradí Éva
Varga Sándorné
Vesza Erzsébet
Vujcic Verica



Nivelin e supervisorit e arritën:

Bíróné Papp Enikő dhe Bíró Péter
Bakos Marcell
Balogh Ferencné
Banjac Gabrijela dhe Banjac Veljko
Barta Péter
Bezzeg Jánosné dhe Bezzeg János
Bogdanovic Dragana dhe Bogdanovic Zoran
Bojic Marija
Boskovic Slobodan dhe Boskovic Ivana
Bödö Károly dhe
Bödöné Lakner Orsolya
Cubrilo Jovanovic Tatjana dhe
Cubrilo Nebojsa
Curcic Dr. Vladimir dhe Curcic Snezana
Czakó Zoltán
Dán Lászlóné dhe Dán László
Djurdjjevic Lidija
Djuric Slavica

Dokic Amalija
Dorogi Viktória
Dr Miljkovic Miodrag dhe Miljkovic Ana
Dr. Preka Preke dhe Dr. Preka Rregjine
Dr. Székely Csaba
Dr. Székely Aranka dhe Dr. Jenei Csaba
Dr. Szabóné Konfár Julianna dhe
Dr. Szabó János
Elek Ágnes
Fábián Mónika
Fábos Attila Tamás dhe Fábos Attila Tamásné
Farkas Gáborné
Farkas Istvánné dhe Farkas István
Fazekas János
Fehér Eszter
Felmérainé Kun Szilvia dhe Felméri László
Ferenc Katalin dhe Ferenci Péter
Ferencz Kinga

Gál Csabáné
Gálné Tóth Éva
Garic Dolores
Gombás Csilla Anita dhe Gombás Attila
Grubacic Ivana
Gódor János
Hódi László dhe Hódiné Vlasits Imelda
Illásics Gergely
Ivanic Gorana
Jokic Darko
Joldzic Bogdan dhe Joldzic Jadranka
Joldzic Borislav dhe Joldzic Daliborka
Jovanic Sladjana dhe Jovanovic Darko
Kéri Eszter
Kajdács Zsolt
Kamarás Szilvia
Karsai Imre dhe Karsai Imréné
Keményfi Tamás

Király Dóra
Kiss Csabáné
Kiss Gyöngyi
Kiss Gáborné dhe Kiss Gábor
Kojasevic Jovanka dhe
Kojasevic Nebojsa
Kostic Grozdana dhe Kostic Zoran
Kovács Lajosné dhe Kovács Lajos
Kovács Eszter dhe Balasi Ádám
Kovácsy Tibor Zoltán
Krnjaic Milka
Kuroli Ferencné
Kósa Zoltán
Lénárt Istvánné
Lőrinczné Kiss Hajnalka
Mészáros Andrásné
Makainé Vajás Ildikó dhe Makai Krisztián
Manic Nebojsa dhe Manic Dragana

Marctic Saska
Matic Vladimir
Mikes Zoltán dhe Mikes Zoltánné
Milojevic Sladjana dhe Milojevic Dragan
Milosevic Srbislav
Milovanovic Ljiljana dhe Milovanovic Ivan
Molnár Judit
Mr Dr Milosavljevic Slavoljub dhe
Milosavljevic Biljana
Mónusné Hirzics Edit
Némethné Takács Hajnalka dhe
Németh Gyula
Nagy Csaba
Nagy Imre
Nikic Milos
Ninkovic Erika
Nyiri Zsolt

Nyisztor Jolán
Oláh Györgyné
Osztotics Zoltán
Parragh Lászlóné
Parragh Gábor dhe Parragné Zsoldos Anita
Pethóné Benke Andrea Katalin
Petrovic Elizabeta dhe Petrovic Milance
Petrovic Nebojsa dhe Gavrilovic Svetlana
Prnjic Ljiljana
Radojkovic Verica
Rezván Judit
Risojevic Branislava dhe Risojevic Milan
Ristovic Zorica dhe
Miroslavjevic Dragan
Romhányi Annamária
Ruman Robert
Ruman Boris

Rózsahegyí Éva dhe Barabás Attila
Samarzdíc Magdalena
Sekularac Dragana dhe Sekularac Mihajlo
Senderak Ivana
Senderak Tamara
Senderak Ana
Simon Katalin dhe Simon Deze
Smajlovic Dr. Mirsada
Soltiné Tóth Erika dhe Solti László
Stanzel Antal dhe Stanzelné Szalai Éva
Surányi Ildikó
Szabóné Horváth Andrea dhe
Szabó Gábor
Szalay Tamásné dhe Szalay Tamás
Szilágyi Dóra
Szirtes Zoltánné
Szviscsó Marjana dhe Ljah Tamás

Tarkóné Palicska Judit dhe Tarkó József
Telepy-Nagy Zsuzsanna dhe Telepy Miklós
Terzic Tanja
Varga Gézané dhe Varga Géza
Venter Józsefné
Virág Tiborné dhe Virág Tibor
Vojnovic Slobodanka
Vuckovic Danilo
Zelic Djordje
Zivadínovic Stojanka dhe
Zivadínovic Dobrivoje
Zivkovic Svetlana
Zsótér Mihályné dhe Zsótér Mihály



Fituesit e programit motivues për blerjen e makinës:

Niveli I

Ádámné Szöllösi Cecília dhe Ádám István
Babály Mihály dhe Babály Mihályné
Bakó Józsefné dhe Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella dhe Gesch Gábor
Barnak Danijela dhe Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa dhe Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Becig Zemir
Bertók M. Beáta dhe Papp-Váry Zsombor
Bognárné Maretics Magdolna dhe
Bognár Kálmán
Bojtor István dhe Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Császár Ibolya Tünde
Csepil Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné
Dobsa Attila dhe Dobsáné Csáki Mónika
Darabos István dhe Darabos Istvánné
Davidović Mila dhe Davidović Goran
Dr. Csiztu Attila dhe Dr. Csiztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva dhe Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán dhe dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit dhe Szabó János
Dr. Kálmánchey Albertné dhe
Dr. Kálmánchey Albert
Dragojević Goran dhe Dragojević Irena
Dr. Dušanka Tumbas
Fejlesztés Ferenc dhe
Fejlesztésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Geczó László Zsoltné dhe
Geczó László Zsolt
Geczó Éva Krisztina
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos dhe
Halomhegyiné Molnár Anna
Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Molnár Anna
Haim Józsefné dhe Haim József
Hanyecz Edina
Hári László

Heinbach József dhe dr. Nika Erzsébet
Jakupak Vladimir dhe Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Janovic Dragana dhe Janovic Milos
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Dr. Kardos Lajos dhe
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótós Emőke
Klaj Ágnes
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Knežević Sonja dhe Knežević Nebojsa
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Kovács Zoltán dhe
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kuzmanović Vesna dhe Kuzmanović Siniša
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Lazarevic Predrag dhe
Dr. Lazarevic Biserka
Léránt Károly dhe
Lérántné Tóth Edina
Dr. Lukács Zoltán dhe
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Mayer Péter
Márton József dhe Mártonné Dudás Ildikó
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Nakić Marija
**Mihailovic Branko dhe
Mihailovic Marija**
Milovanovic Milanka dhe Milovanović Milisav
Mičić Mirjana
Miškić Dr. Olivera dhe Miškić Dr. Ivan
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
**Nagy Zoltán dhe
Nagyné Czunas Ágnes**
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Németh Sándor dhe
Némethné Barabás Edit
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zolt

Orosz Lászlóné
Ostojčić Boro
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Perina Péter
Petrović Milena dhe Petrović Milenko
Rezván Pál dhe Rezválné Kerek Judit
Révész Tünde dhe Kovács László
Pintér Csaba dhe Szegefű Zsuzsa
**Radóczy Tibor dhe
Radóczykiné Dr. Gurka Ilona**
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir dhe Stilin Maja
Sulyok László dhe Sulyokné Kökény Tünde
Szabó Ferencné dhe Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter dhe Szabóné Horváth Ilona
Schleppné Dr. Kász Edit dhe Schlepp Péter
Szabados Zoltán dhe
Szabadosné Mikus Emese
Dr. Szabó Tamásné dhe dr. Szabó Tamás
Szegehy Mária
Szekér Marianna
Székely János dhe Juhász Dóra
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Dr. Tombáczné Tanács Erika dhe
Dr. Tombácz Attila
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Ugrenović Miodrag dhe Ugrenović Olga
Varga Zsuzsa
Vitkó László
Zakar Ildikó

Niveli II

Botis Gizella dhe Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Czeléné Gergely Zsófia
Dominkó Gabriella
Gecse Andrea

Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
**Milovanovic Milanka dhe
Milovanovic Milisav**
Ocololjić Daniela
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Ratkovic Marija dhe Ratkovic Cvetko
Rózsahegyí Zsoltné dhe Rózsahegyí Zsolt
Dr. Schmitz Anna dhe Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Tóth István dhe Zsiga Márta
Varga Géza dhe Vargáné Dr. Juronics Ilona

Niveli III

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Burus Marija dhe Burus Boško
Éliás Tibor
Dr. Kósa L. Adolf
Halmai István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád dhe
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan dhe Lomjanski Veronika
Ocololjić Zoran
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin dhe
Dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Varga Róbert dhe Vargáné Mészáros Mária
Vágási Aranka dhe Kovács András

Të Nderuar Shpërndarës!

Kalendari i aktiviteteve – 2008: Rally European 21-23 Shkurt, Success Day: 09.03.2008, Takim Managerësh: 09.05.2008, Success Day: 10.05.2008, Success Day: 21.06.2008, Success Day: 19.07.2008, Success Day: 20.09.2008, Success Day: 18.10.2008, Success Day: 15.11.2008, Success Day: 20.12.2008

Porosisni produkte në faqen e internetit www.flpseeu.com!

Zgjdhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisve. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosis brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale, dhe mund të lexohet në çdo moment nëpërmjet internetit (www.foreverliving.com).

Kartat plastike të blerjes me shumicë mund t'i merrni personalisht gjatë ditëve të punës në zyrat e kompanisë sonë.

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj një mundësi të re për të kontrolluar pikët e tyre.

- Në fund të llogarisë së bonusave tuaja që merrni çdo muaj në dorë gjeni emrin e përdorimit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) tuaj për të hyrë në faqen amerikane të kompanisë (www.foreverliving.com). Pas hyrjes në faqe, duke shtypur Hungarinë mund të shikoni pikët tuaja.
- Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet sistemit të sms-ve që funksionon me sukses prej vitesh.
- Edhe punonjësit e shërbimit telefonik të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë rreth pikëve tuaja aktuale të qarkullimit.
- Vlerat e pikëve të tyre personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41. Ju lutemi bashkëpunonjësve tanë të interesohen vetë për pikët dhe biznesin e tyre personal!

Informacione nga interneti:

Njoftojmë shpërndarësit tanë të dashur se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti **“www.flpseeu.com”** është faqja kompanisë së vendit tonë, nëpërmjet të cilës mund të arrihen magazinat e vendit tonë. Kodet për të hyrë në këtë faqe dhe për të bërë blerje mund t'i kërkonit në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin "forever", kurse fotogaleria me fjalëkalimin "success". Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht "faqja amerikane" - **“www.foreverliving.com”**- përmban informacione rreth lajmeve nga FLP-ja, kontaktimeve ndërkombëtare, si dhe rezultateve të pikëve ditore të punonjësve. Në këtë adresë mund të hyjnë gjithë të

interesuarit. Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „distributor login”. Emri i përdoruesit është numri i distributorit (pa shenjat e ndarjes). Fjalëkalimi gjendet në fund të llogarisë suaj muajore.

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar, që në të ardhmen ti kushtojnë kujdes plotësimi të saktë të porosisve të produkteve dhe të formularëve të tjerë! Porositë e produkteve të korrigjuara (emri i porosisë) dhe të panëshkruara, me qëllimin për të shmangur gabimet, nuk mund ti pranojmë. Ju lutemi gjithashtu, të kujdeseni për plotësimin e saktë dhe të lexueshëm të formularëve të regjistrimit: me shkronja shtypi, me bojë të zezë ose blu. Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit, ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e paraqitjes së bonuseve nëpërmjet të besuarit për këtë, ky person i besuar të sjell me vete edhe letërnjoftimin e tij! Sipas politikës ndërkombëtare të biznesit, çdo shpërndarës, që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice, direkt nga zyrat. Gjithashtu, shpërndarës i regjistruar, ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur kopjen e dytë të formularit të regjistrimit së plotësuar më parë dhe dokumentin e porosisë së produktit të plotësuar.

E parregullt:

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve, ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com. I njoftojmë që dorëzimi i kontratave pa autorizim është i parregullt, pranojmë vetëm kontratat me nënshkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallcifikim dokumentash!

Risponsorizim!

Dëshiroj t'ju tërheq vëmendjen për rregullat e "risponsorizimit" të cilat gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është se risponsorizimi s'është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimi të formularëve të përcaktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe përgjigjes së kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që bashkëpunonjësit distributor të regjistruar njëherë i fut për herë të dytë pa plotësuar procesin e risponsorizimit.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË HUNGARISË



- Zyra qendrore e Budapestit: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel: +36-1-269-5370.
- Magazina e Budapestit: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel: +36-1-291-8995. Drejtori i tregëtisë: Dr. Gothárd Csaba
- Zyra e Debrecenit: 4024 Debrecen, Szent Anna u. 31., tel: +36-52-349-657. Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
- Zyra e Szegedit: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel: +36-62-425-505. Drejtori i rajonit: Radóczy Tibor
- Zyra e Szekesfehervarit: 8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3., tel: +36-22-333-167. Drejtori i rajonit: Földi Attila

Produktet e Forever Living Products dalin në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

I lutemi Distributorëve të nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre, si dhe kopjen e dokumentit të paraqitjes së Zyrës së Taksave dhe Tatimeve të ndërmarrjeve. Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e ndërmarrjes së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në rast se dërgojnë dokumentet e duhura të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i ndërmarrjes. Njoftimi, që ka të bëjë me këtë, është i nxjerrë në zyrat tona, por kolegët tanë mund t'ju njoftojnë edhe me fjalë në këtë aspekt.

Njoftim rreth mundësisë së blerjes me ulje
Për të përdorur mundësinë e blerjes me ulje ju lutemi zbatoni rregullat e mëposhtme:

- 1. Deklarata:** Ju lutemi që me vëmendje plotësoni saktësisht çdo pjesë të deklaratës. Nëse e dërgoni personalisht kolegët tanë i kontrollojnë të dhënat, por nëse e dërgoni me postë kjo gjë nuk është e mundur, prandaj ju lutemi që me një vëmendje të madhe kontrolloni të dhënat tuaja, sepse në rast gabimi sistemi i uljes së çmimeve nuk hyn në fuqi.
- 2. Blerja:** Gjatë blerjes sistemi i ofron shumë maksimume të uljes atyre që e plotësojnë deklaratën. Blerja do të thotë përdorimin e uljes së çmimeve ose pagesën e bonusave, kështu edhe blerja personale kërkon letërnjoftim me fotografi. Në rastin e blerjes si grup duhet të sillni autorizim të nënshkruar nga dy dëshmitarë të rregullt nga çdo person, për çdo porosi. Kolegët tanë i pranojnë porositë vetëm pasi i kanë kontrolluar

këto gjëra. Në rastin e personave me deklaratë mungesa e letërnjoftimit apo e autorizimit sjell refuzimin e porosisë!

3. Informimi: Kolegët tanë nëpër magazina vetëm pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi dhe dorëzimit të autorizimeve japin informacione rreth shumës aktuale të uljes.

Bashkëpunonjësit me deklaratë dhe që i marrin bonusat e tyre në formë kuponash, mund të informohen rreth shumave të sakta në adresën Budapest, Szondi u. 34.

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Distributort tanë të Nderuar i marrin porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – me përputhje kohe – në çdo pikë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anulohet dhe pikët i zbrisim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

Porositë tuaja mund t'i bëni në mënyrën e mëposhtme:
– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit. Numrat e telefonit: 061-297-5538, 061-297-5539, cel: 0620/456-8141, 0620/456-8149
– nëpërmjet internetit në adresën www.flpshop.hu,
– me sms në numrin e telefonit 0620-478-4732.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Hungarisë:

Dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426
Dr. György Bakanek: +36-20-944-1442
Nëpërmjet kontaktit telefonik i pret për konsultim personal të gjithë punonjësit. Vendi i konsultimit është wqendra e rrugës Sondi.
Dr. Laszlo Kerekes: +36-20-944-1442
Dr. László Mezösi, veteriner: +36-20-552-6792

Njoftimet e Szirakit:

Hoteli Késhtjella e Szirakit, 3044 Szirák, Petöfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Drejtorja e hotelit: Király Katalin



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SERBISË

- Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.
- Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.
- Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

– Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme: bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, në ditët e tjera të punës 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

- Shpenzimet e postës paguhen sipas kursit të PTT Serbisë të ditës që ndodh shërbimi, por FLP-ja e Beogradit i paguan vetëm nëse porosia e bërë në një numër kodit e kalon 1 pikë krediti.
- Nuk mund të bëhet hyrje nëpërmjet telefonit.
- Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosini vetëm personalisht në zyrën tonë.
- Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash dhe gjithë llojet e formularëve. Distributorët tanë mund të blejnë edhe fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Serbisë:

Dr. Biserka Lazarević dhe Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Ata i presin thirrjet tuaja për konsultim të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00. Dr. Božidar Kaurinović të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret thirrjet tuaja për konsultime në numrin e telefonit +381-21-636-9575.



NJOFTIMET E ZYRËS SË MALIT TË ZI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel: +381-081-245-402, tel/fax: +381-081-245-412. Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakic

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Malit të Zi:

Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



NJOFTIMET E ZYRAVE TË BOSNIA-HERCEGOVINËS



Zyra e Bijelinës

- Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

- Zyra e Banja Lukas: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280., fax: +387-51-228-288. Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksic. Orari i hapjes: në ditët e punës 9.00-16.30
- Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akifa Seremeta do. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651.. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00. Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s. Drejtori i zyrës: Enra Hadžović Në zyrat e Forever Living Products të Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Szarajevë.

Njoftim i zyrës së FLP-s së Sarajevës

– Nga shtatori në shërbimin tonë është këshilltarja dhe specialistja mjekje nga Bosnia-Hercegovina Dr. Esmā Nisic, me të cilën mund të kontaktohem në numrin e telefonit: +387-62-367-545 gjatë ditëve të punës në orarin: 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja dhe specialistja jonë mjekje çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orën 17:00 – 19:30.

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhen nga distributori.



NJOFTIMET E ZYRAVE TË KROACISË

- Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., tel.: +385-1-390-9770., fax: +385-1-3909-771. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Zyra e Splitit: 21000 Split. Križine 19. tel.: +385-21-459-262. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

– Porosia telefonike bëhet në numrin +385-1-3909-773. Nëse vlera e porosisë është më e madhe se 1 pikë, shpenzimet e transportit i paguan FLP-ja.

– Leksionet rreth marketingut dhe produkteve fillojnë çdo të hënë dhe të enjte në orën 18.00 në zyrën qendrore.

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Kroacisë:

Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-915176510

Dr. Eugenija Sojat Marencic: +385-915107070



NJOFTIMET E ZYRAVE TË SLOVENISË

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 5., tel: +386-1-562-3640. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.
- Adresa e magazinës së Lendvait: Kolodvorska 14., 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00. Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit (ku bëhen porositë telefonike) është: 01/563-7501

Numrat e telefonit të specialistëve tanë mjek të Sllovenisë:

Dr. Arbaiter Miran: +386-41420788

Dr. Canzek Olga: +386-41824163



Zyra e Lendvait



NJOFTIMET E ZYRËS SË SHQIPËRISË

- Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 96, Villa Forever 36. Fax: +355 4230 535

Drejtori i rajonit: Geza Gergó Kalovics, tel: +36-20-5755-553

www.flpseeu.com **FLP TV** në internet

Programi i FLP TV nga 19 janar 2008 deri më 22 shkurt 2008

18.00 dhe 06.00 Konkursi i zërit i festës
18.25 dhe 06.25 Përmbledhje
18.28 dhe 06.28 Europa Rally & Profit Sharing 2008 Budapest
18.30 dhe 06.30 Edhe Ti mund të shkëlqesh si Diamant
19.25 dhe 07.25 Pomesteen
19.30 dhe 07.30 Një vit i bukur si anëtar i President's Club
20.00 dhe 08.00 Koncert feste
20.25 dhe 08.25 Shampoo
20.30 dhe 08.30 Dhjetë vjet-një datë, një histori e cila mund të bëjë fjalë edhe për ty
21.00 dhe 09.00 Riporter: Zsuzsa Lenkey
21.25 dhe 09.25 Koncert
21.45 dhe 09.45 Suksesi i punës në skuadër
22.10 dhe 10.10 Nature 18
22.15 dhe 10.15 Fëmijë të shëndetshëm
22.35 dhe 10.35 Aloe 2 go

22.37 dhe 10.37 Europa Rally & Profit Sharing 2008 Budapest
22.40 dhe 10.40 Qëllime, vizione, pamje e të ardhmes
23.20 dhe 11.20 Programi gazmor i festës
23.30 dhe 11.30 Riporter: Kata Fekete
00.05 dhe 12-05 Përmbledhje
01.00 dhe 13.00 Koncert
01.30 dhe 13.30 Europa Rally & Profit Sharing 2008 Budapest
01.35 dhe 13.35 Mposhtja e armikut të vjetër të rjetndërtuesve
01.45 dhe 13.45 Nga bima deri tek produkti
01.55 dhe 13.55 Plani marketing i FLP-s
02.15 dhe 14.15 Metoda ABC
03.05 dhe 15.05 Koncert
03.30 dhe 15.30 Teknika e të pyeturit
04.45 dhe 16.45 Bindje
05.10 dhe 17.10 Koncert
05.35 dhe 17.35 Europa Rally & Profit Sharing 2008 Budapest

PROGRAM

21 shkurt 2008, e enjte

Të kualifikuarit në nivelin e 2-të dhe të 3-të të Rally-t European dhe ata të Profit Sharing i zunë dhomat e hoteleve nga ora 15:00. Për ata që mbërrin më parë ekziston mundësia t'i lenë bagazhet në hotel. Banaku i informacionit të Rally-t në hotel hapet në orën 8 të mëngjesit. Ju lutemi që të enjten të merrni pakot tuaja të Rally-t, kartat e identifikimit, shiritin e dorës dhe vërtetimin tuaj.

22 shkurt 2008, e premte

Të kualifikuarit e nivelit I të Rally-t European mund t'i marrin pakot e tyre të Rally-t nga ora 10 deri në orën 14 në Arenën Sportive.

Banaku i informacionit të Rally-t është hapur nga ora 8 deri në orën 12.

Në orën **12:00** nisen autobuzat që transportojnë të kualifikuarit e Profit Sharing dhe nivelit të 2-të dhe të 3-të të Rally-t European. Rruga zgjat afërsisht 20 minuta.

Në orën **14:00** fillon Rally European & Profit Sharing në Arenën Sportive të Budapestit dhe zgjat deri në orën **20:00**.

Në ditën e parë të Rally-t rekomandohet veshje e përditshme elegante ose kostum popullor. Ndalohet përdorimi i borive dhe trombave në Rally.

Në konkursin për skuadrën më entuziaste – **Spirit Award** – në vitin 2008 çmimi do të jepet në bazë të këngëve/rimave dhe entuziazmit – cila skuadër i bën më shumë tifozllëk distributorëve të vet. Kurse çmimi **Country Pride Award 2008** përqendrohet në individualitetin dhe unitetin e vendeve.

Në fund të Rally-t të kualifikuarit e Profit Sharing dhe nivelit të 2-të dhe të 3-të të Rally-t European transportohen me autobuza nga Arena nëpër hotele. Rruga zgjat afërsisht 20 minuta. Autobuzi i fundit niset një orë pas përfundimit të Rally-t. Në mbrëmje program i lirë.

23 shkurt 2008, e shtunë

Orari i hapjes së banakut të informacionit të Rally-t është në mëngjes nga ora 8 deri në 9:30.

Në **9:30** nisen autobuzat që transportojnë të kualifikuarit e Profit Sharing dhe nivelit të 2-të dhe të 3-të të Rally-t European. Rruga zgjat afërsisht 20 minuta.

Rally European & Profit Sharing në Arenën Sportive të Budapestit zgjat nga ora **11:00 deri në orën 17:00**. Informacionet e dhëna në ditën e parë janë të vlefshme edhe për ditën e dytë. Në fund të ditës ju lutemi të na ktheni aparatet e përkthimit që të mund të merrni prapa 50 Eurot e lëna si garanci.

Në fund të Rally-t të kualifikuarit e Profit Sharing dhe nivelit të 2-të dhe të 3-të të Rally-t European transportohen me autobuza nga Arena nëpër hotele. Rruga zgjat afërsisht 20 minuta. Autobuzi i fundit niset një orë pas përfundimit të Rally-t.

Të shtunën në mbrëmje mbajmë një **banket** për të kualifikuarit e Rally-t European dhe Profit Sharing në **Pallatin Syma** i cili gjendet pranë Arenës.

Të kualifikuarit e Profit Sharing dhe nivelit të 2-të dhe të 3-të të Rally-t European transportohen me autobuza nga hotelet në Pallatin Syma. Rruga zgjat 20 minuta. Rekomandohet veshje e përditshme elegante ose kostum popullor.

Darka shtrohet në orën 21:00 (ju lutemi ta keni parasysht që darka shërbehet – s'është me sistem bufeje – prandaj ata që vijnë me vonesë nuk do të shërbehen). Pas darkës të kualifikuarit argëtohen me muzikë, shfaqje të drejtpërdrejta dhe muzikë vallëzimi.

Banketi i të kualifikuarve zgjat deri në orën 2 të natës. Nga ora 22:30 autobuzat i transportojnë vazhdimisht të kualifikuarit nga Pallati Syma nëpër hotele. Rruga zgjat afërsisht 20 minuta. Autobuzi i fundit niset në orën 2 të natës.



24 shkurt 2008, e djelë

Nga hotelet duhet larguar deri në orën 12. Ai që mund të largohet nga Budapesti vetëm pas orës 12, mund t'i lejë çantat në dhomën e ruajtjes së çantave të hotelit.

NDARJA E HOTELEVE

- INTERCONTINENTAL BUDAPEST HOTEL
Shtetet Baltike, Shtetet Benelux, Çekia, Francia, Italia, Rumania, Skandinavia, Sllovakia, Turqia, Ukraina
- KEMPINSKI HOTEL CORVINUS BUDAPEST
Islanda, Irlanda, Izraeli, Polonia, Spanja, Mbretëria e Bashkuar
- SOFITEL BUDAPEST HOTEL
Bosnia, Greqia, Kazakistani, Hungaria, Rusia, Serbia, Turqia

– LE MERIDIEN BUDAPEST HOTEL

Bullgaria, Gjermania/Austria, Portugalia, Zvicra

Distributorët, miqtë dhe familjarët që nuk mund të marrin pjesë në Rally, i njoftojmë se Rally European & Profit Sharing mund të ndiqet drejtpërdrejt në FLP TV hungarez në internet. Adresa e faqes së internetit: www.fullarts.com/flp Kurse fotografitë e Rally-t mund të shihen nga 25 shkurti në faqen e internetit a www.flp-pics.com

MOTI

Meqë Rally organizohet në dimër, moti mund të jetë i ftohtë. Në Budapest temperatura mesatare e shkurtit është 8 deri në -2 °C. Është mirë të sillni roba të ngrohta!





Vetëm një senior...

Ka më shumë se katër vjet që i njoh produktet.
Kur produktet dhanë prova mendova ta shikoja
pak edhe biznesin.

Brenda një periudhe të shkurtër u bëra supervisor, pasi gjeta disa bashkëpunonjës. Pas gjysëm viti arrita nivelin e managerit dhe në jetën time filloi ndryshimi. Nuk besoja se edhe unë do të kem sukses, pasi kisha dështuar disa herë në jetën e biznesit, dhe mendova se unë me siguri s'kam aq fat sa të bëhem manager apo të arrij



nivele edhe më të larta. E di që shumë njerëz mendojnë në këtë mënyrë. "Përse të ketë sukses pikërisht ai?" Por tani e di se nuk varet nga fati, por vetëm nga unë. Sa seriozisht e merr biznesin dhe çfarë qëndrimi mban. Kërkon pretekste apo punon ashtu siç duhet, dhe atëherë të ndryshon jeta.

Mund të bësh shumë gabime në rrugën drejt suksesit, prandaj i rekomandoj të gjithëve që të mos bëj asgjë pa sponsorin e tij dhe ta dëgjoj atë për gjithçka. Tregohu këmbëngulës edhe nëse nuk arrin gjithçka me të parën, vetëm rezultati përfundimtar ka rëndësi dhe më besoni, nga niveli i managerit ju përfundojnë të gjitha problemet. Unë i falenderoj shumë sponsorët e mi, **Karoly Lerant**-in dhe bashkëshorten e tij **Edina**, që në periudhat e vështira ishin pranë meje, më dhanë dorën dhe më ndihmuan.

I falenderoj ata për punën e tyre këmbëngulëse dhe shembullin e dhënë. Jam shumë i gëzuar që mund të ndihmoja dy njerëz të mrekullueshëm që të bëhen manager, dhe i falenderoj që e pranuan nga unë këtë biznes dhe që dëshirojnë të jetojnë ndryshe nga njerëzit e tjerë. I respektoj dhe vlerësoj për këmbënguljen dhe qëndrimin e tyre managerët e mi të parë, **Marti Seregelyes** dhe bashkëshortin e saj **Gabor**, dhe managerin tim të dytë **Sandor Stahlmayer**. Falenderoj në mënyrë të veçantë linjat

e mia të sipërme, **Pisti Utasi**-n, **Zsolti Leveleki**-n dhe **Robi Varga**-n për kurset përgatitore kur u morrën në mënyrë të veçantë me mua dhe më mësuam të bëhem një drejtues mirë. Falenderoj **Rex Maughan**-in që e ëndërroi dhe e krijoi këtë kompani të mrekullueshme, duke u siguruar me këtë të gjithëve mundësi për të ndryshuar jetën. Mua FLP-ja gjatë viteve të kaluara më dha edhe shumë miq të mirë e të vërtetë, si **Csaba Juhasz** dhe **Agi Klaj**, apo **Zsuzsi Kapitany** dhe bashkëshorti i saj, si dhe **Eszter Farkas** dhe bashkëshorti i saj. Jam krenar që kam miq të tillë.

Nuk jam në gjendje të mendoj pa ndjenja për familjen time, e cila është shumë e rëndësishme për mua, për prindërit dhe vëllanë tim, pa të cilët nuk do arrija dot ta ndërtoja këtë biznes. Ata kanë qenë gjithmonë shembujt e mi të vërtetë, jam përpjekur gjithmonë t'u përgjigjem kërkesave të tyre, sepse është e vërtetë që patën besim tek unë, por gjithmonë më thonin të zgjedh një punë të mirë, me të cilën mund të jetoj dhe të kërkoj mjaft para. Tani e shohin se kam bërë një zgjedhje të mirë dhe ndodhem në vendin e duhur në FLP. Jam krenar për ta dhe i falenderoj që më qëndruan pranë dhe më edukuan.

Ps: "Fati ndihmon vetëm ata që përballohen pa frikë me sfidat. Shfrytëzoje mundësinë dhe bëje të tëndin momentin!!!"



E dini që unë kam lindur dy herë. Për herë të parë kur erdha në këtë botë. Për herë të dytë kur hyra në familjen e madhe të Forever-it.

Përdor shprehjen lindje sepse të dy rastet ia di për faleminderit nënës sime. Nënës sime, **Tasnadi Lajosne-s**, e cila është gjithashtu managere me të drejtë autori në FLP. Por lindja ime e dytë ishte më e vështirë se e para. Kjo ishte rezultat i një përpjekje tre mujore e cila ndodhi tre vjet më parë.

Mendoj se çdo sukses është një fitore personale, dhe këtë fitore mund ta arrijë kushdo, pasi nëse mposht vetveten atëherë ke fituar. Kjo është alfa dhe omega e këtij biznesi. Nëse mposht vetveten atëherë ke fituar.

Jemi fitues në Klubin e Sundimtarëve. Në këtë klub hyjnë ata që janë në gjendje të mposhtin vetveten, frikën dhe rrethanat e tyre.

Hymë me të vërtetë në këtë klub, sivjet dy herë. Në prill fituam, por kjo fitore ishte edhe suksesi i bashkëpunonjësve tanë. Pasi në prill dy bashkëpunonjësit tanë u kualifikuan njëkohësisht në nivelin e managerit, kështu ne u bëmë seniorë dhe u kualifikuam edhe në nivelin e parë të programit motivues të makinës. Në këtë mënyrë në të njëjtën ditë me ta morrëm vlerësimin nga Rex Maughan. Ajo ishte një Ditë Suksesi e

Kam lindur dy herë



mrekullueshme, një nga ditët vendimtare të jetës sonë.

Por për këtë sukses duhet të mposhtim vetveten, frikën dhe rrethanat tona. Sepse më besoni kemi patur, kemi dhe do të kemi.

3 vjet më parë si rezultat i ftesave këmbëngulëse për 3 muaj me radhë të nënës sime, shkova nga Debreceni në Miskloc në një prezantim të hapur, por vetëm sepse shpresoja se po të shkoja njëherë këtë mundësi nuk do më ngacmojë më dhe do më lejë të qetë.

Kush ka shkuar në një prezantim vetëm që ta lenë të qetë? Me sa e di unë ishim shumë të tillë, por ndodhemi akoma këtu.

Nuk e di, do ia vllente të ftoje për 3 muaj me radhë dikë, nëse disa muaj më vonë

e sheh të kualifikohet në skenë, natyrisht në biznesin tënd. E sigurt! Por pavarisisht nga kjo, janë të shumtë ata që dorëzohen shpejt.

Nëna ime nuk u dorëzua, sepse kishte besim në këtë mundësi dhe pikësynimet e saj ishin më të forta se frika. Dëshironte t'i jetonte vitet e pensionit në mënyrë të shëndetshme dhe me dinjitet, por për këtë pensioni prej 40000 Forintash që merrte pas 40 vjet pune nuk i siguronte fonde të mjaftueshme materiale.

Prandaj më ftoi, më ftoi dhe unë shkova.

Në këtë kohë unë dhe nëna ime kishim 4 vjet që i përdornim produktet. Por mundësinë e biznesit e refuzoja plotësisht. Sepse nuk kisha informacionet e duhura rreth tij, në të vërtetë nuk kisha asnjë informacion.

Kisha mendimet dhe përvojat e mia personale rreth tregëtisë. Bashkëshorti im është inxhinier dhe ekonomist, prandaj kishim prej 20 vitesh biznese serioze në tregun e makinerive dhe kapitaleve të patundshme. Në mungesë të informacioneve nuk e imagjinonim dot mundësinë madhështore të biznesit që fshihej pas kutive të xhelit.

Por fitoi nëna ime, dhe unë shkova, për fat të keq vetëm, pa bashkëshortin tim, madje

edhe në seminarin start që erdhi më pas.

Ky ishte rasti i parë që mposhta vetveten, madje më mposhti edhe mundësia e biznesit.

Atëherë mendoja vetëm se po të bashkohem me nënën time, do e ndihmoj të arrij 25 pikë, me të cilat do të ketë të ardhura të tilla që nuk do ketë më nevojë të shtrëngojë rripin për të jetuar në mënyrë të denjë.

Por edhe duhet të mposhtja rrethanat në shtëpi, bashkëshortin tim, pasi ai nuk erdhi me mua në asnjë aktivitet. Sipas tij kjo është diçka e kotë, mund të jetë gjithçka, por jo një mundësi fantastike biznesi.

Arrita ta qetësoj me faktin se po ndihmoja vetëm mamanë të arrijë 25 pikët, pastaj do të heq dorë, të cilën atëherë edhe unë kështu e mendoja. Nivelin 25 pikësh e arritëm shumë shpejt. Por gjatë kësaj bëra shumë bashkëpunonjës dhe miq, të cilët nuk mund t'i lija në baltë, pasi u kisha premtuar diçka. U kisha premtuar se do t'i drejtoj ata në një rrugë ku mund të realizojnë ëndrrat e tyre.

Atëherë edhe mua më drejtonin, më morrën përdore njerëz të shkëlqyer si Janos Tamas dhe Etus, me të cilët krenohem, pasi ata nga

muaji në muaj ndodhen në radhët e para në Klubin e Sundimtarëve.

Janë shembuj të vërtetë për të gjithë ne.

Janos-i me një durim të pafund më morri përdore dhe më udhëhoqi hap pas hapi. Mësova prej tij durimin dhe sakrificën, me mjeshtërinë e tij më mësoi profesionin. Sepse ky është një profesion. Pas nënës sime ai është njeriu i parë të cilit ia di për faleminderit që sot ndodhem këtu në këtë biznes.

Njëherë diku lexova se **nuk mund ta urdhërojmë suksesin, por mund të bëjmë diçka akoma më të madhe: t'i shërbejmë atij.**

Puno në mënyrë të tillë që t'i shërbes suksesit.

Dhe për këtë nevojitet që kur të planifikojmë t'i shtrojmë vetes pyetjen:

A u shërben të tjerëve ajo që duam të bëjmë?

Janos-i këtë më mësoi dhe ua mëson të gjithëve. Prandaj është aq i suksesshëm. Këtë mësova edhe nga **Ilo-na Nogradi**, sponsorja e nënës sime, të cilën unë e quaj ëngjëll e Forever-it, pasi nëse kam nevojë ajo shfaqet kudo dhe kurdo, bën detyrën e saj, ndihmon kur nevojitet. Morrëm ndihmë të madhe prej saj gjatë kualifikimeve tona, për të cilën e falenderojmë shumë.

Arrita 25 pikët. Tani isha e bindur se do të shkoj mëtej në këtë rrugë. Burri im tani më shoqëroi për herë të parë në Ditën e Suksesit. Për të kjo ishte Dita e Suksesit E PARË, por jo e fundit. Si specialist ekonomie dhe tregëtar që ishte e dalloj mundësinë e biznesit. Sepse në bizneset tona pikëpamja kryesore ishte të qëndronim në këmbë në sa më shumë pika. Tha se meqë s'ke për të hequr dorë, atëherë ta bëjmë deri në fund dhe në mënyrë profesioniste, pasi kjo përmban më shumë se plotësimin e pensionit të

nënës. Sot veprimtarinë tonë në FLP e konsiderojmë një nga bizneset tona më serioze.

Dhe kur gjithçka fillon të ecë bukur, arritëm të mposhtim veteveten, atëherë erdhën përsëri rrethanat. Nënës e burrit tim u sëmur dhe pasoi një mjekim prej 6 muajsh. Nuk bëhej fjalë për ndërtime aktive biznesi dhe zhvillim, edhe qarkullimin mezi e mbanim. Shumë njerëz do të thonin që kaq ishte.

Kurse Unë thashë: në rregull, tani të mësojmë. Lexova shumë libra në lidhje me MLM-n dhe dëgjova kaseta të shumta. Thonë që ky biznes mund të ndërtohet brenda **x plus 6 muaj**.

Për mua kjo ishte periudha x, pastaj pas 6 muajve u bëmë me të vërtetë Manager. Gjatë periudhës së mësimit për fat të keq bashkëpunonjësit e mi u dorzuan.

Mund të humbasësh paratë në bankë, mund të të falimentoj biznesi, por nëse humbet angazhimin, atëherë ke humbur gjithçka, madje humbja e gjëra të mira të shtyn të gërmosh akoma më thellë për të gjetur gjëra më me vlerë.

Unë gjeta një me vlerë të jashtëzakonshme. – U takova me **Ildiko Nagy Juhasz-ne dhe Laci Juhasz-in**, me të cilët brenda disa ditësh filluam të punonim. Ata janë bashkëpunonjës të jashtëzakonshëm, shembujt e vullnetit dhe këmbënguljes, ata janë një nga gurët e çmuar, managerët, e biznesit tonë senior. Tek ata mund të mbështetesh kurdo dhe kudo. Skuadra e tyre e madhe dhe e zellshme i ndjek ata me përkushtim, nga kjo skuadër po rriten drejtues të jashtëzakonshëm.

Assistant Managerët **Judit Ferenczi dhe Lorant Illyes**, të cilët e ndërtojnë skuadrën e tyre me një besim dhe entuziazëm të madh. Duke

përmendur fjalët e Napoleon Hill-it, ata janë njerëzit të cilëve bota u siguron hapsirë, pasi fjalët dhe veprimet e tyre tregojnë se e dinë nga po shkojnë.

Gabor dhe Marika Nemethne, çifti Balassa, Marika Zabosne, ju falenderojmë që me suksesin tuaj kontribuat edhe në suksesin tonë.

Gurët e tjerë të çmuar të biznesit tonë janë managerët **Kriszta Varga dhe Laszlo Bodnar**, shembulli i angazhimit dhe dinamizmit të pabesueshëm. Janë gjithmonë me humor të mirë, e drejtojnë skuadrën e tyre nga dita në ditë me njohuri gjithmonë e më të mëdha. I falenderojmë që e besuan që ekziston edhe mënyrë tjetër jetese.

Aniko dhe Imre Toth të cilët janë shembulli i vërtetë i mënyrës se si mposhten rrethanat, pasi pranë një biznesi tepër të vështirë dhe një pune me turne i ndihmojnë me gjithë zemër dhe mjeshtri bashkëpunonjësit e tyre në rrugën drejt suksesit. Brenda një kohe të shkurtër edhe ata do të bëhen gurë të çmuar të biznesit tonë.

Ildiko dhe Imre Felegyhazi, tek të cilët është shumë i fortë shpirti i dëshirës për të mësuar dhe bashkëpunuar. Drejtues të vërtetë të aftë për t'i ndarë me të tjerët njohuritë, kohën, forcën dhe njerëzimin e tyre.

Judit Zolnai, e cila s'ka shumë kohë që u kualifikua në nivelin 25 pikësh, në jetën civile është tregëtare, edhe FLP-n e trajton si një biznes serioz dhe e ka të qartë se edhe në fusha të tjera duhet të bëjë përpjekje të mëdha duke kapërcyer pengesa të shumta për të arritur suksesin.

Dëshiroj të falenderoj fëmijët tanë që sillen me mirëkuptim që kohën, durimin dhe dashurinë tonë nuk ua kushtojmë vetëm atyre, por e ndajmë edhe me anëtarët e

familjes Forever. Shpeshherë me marrjen përsipër të problemeve dhe ngarkesave të përditshme na ofrojnë ndihmë të madhe në punën tonë.

Kjo skuadër ka një dinamizëm dhe forcë fantastike, çdo muaj kualifikohen anëtarë të rinj. Është diçka argëtuese që me miq dhe bashkëpunonjës të tillë pas meje të dëgjosh nga dita në ditë se ky biznes nuk funksionon. Por shumë njerëz thonë se ky biznes funksionon. S'kam kohë, s'kam të njohur, s'kam para, lojë piramidale, nuk di të shes. Dikush njëherë tha se në botë nuk ka të dështuar, por vetëm femra dhe meshkuj që nuk e dinë se janë të aftë të kenë sukses. Në skuadrën tonë ndodhen femra dhe meshkuj të cilët e dinë se janë të aftë të kenë sukses dhe e mposhtin vetveten, frikën dhe rrethanat e tyre. Prandaj dimë të jemi fitues në Klubin e Sundimtarëve, sepse ata janë bashkëpunonjës tanë.

Ata zotërojnë karakteristikë fituesi. S'është e sigurt se kështu kanë lindur, por e zhvilluan vetveten, e paguan çmimin e saj. Të dështuarit dorëzohen menjëherë nëse nuk u ecën diçka.

Puno njëkohësisht në tre fronte, më ka mësuar linja ime e sipërme, mentorët e mi **Dr. Zsolt Gönczi dhe Ilo-na Orosz**, nga të cilët në periudhat e vështira morra shumë ndihmë dhe mbështetje shpirtërore. Këtë mësova nga edhe nga safir managerët **Istvan dhe Rita Halmi**, të cilët ndodhen në lartësi të paimagjinueshme biznesi, por prapë nga dita në ditë kryejnë të njëjtën punë si secili prej nesh që e merr seriozisht këtë biznes, pasi bashkëpunonjësit e tyre kualifikohen vazhdimisht. Na ofrojnë ndihmë të madhe në punën tonë të përditshme. Kurset përgatitore të Hortobagyit dhe Miskolcitet të organizuara nga ata i japin skuadrës sonë vull të madh nga muaji në muaj. Istvan-i me leksionet

e tij e gdhend veten në librin e historisë së Forever-it.

Zgjerohet! – Mos hiq dorë nga sponsorizimi, këtë na mësojmë dhe këtë shikoj edhe në linjën time të sipërme. Pasi nëse nuk do mësonim të tjerët, nuk do të kishim linja të reja vëllazërore të cilët me këtë rast dëshiroj t'i falenderoj për ndihmën, mbështetjen e madhe dhe fjalët e mira që na japin vazhdimisht.

Mbaj prezantime! Prezantimet e përditshme janë shumë të rëndësishme. Nga dita në ditë të mbajmë prezantime në frontin tonë dhe në thellësi. Shumë njerëz thonë: Unë mbaj prezantime, por nuk vjen asnjëri? Ndërto marrdhënie! Siç thotë edhe **Istvan Halmi**: nuk ndërtojmë rrjet, por marrdhënie. Përmirësoi marrdhëniet e tua njerëzore!

Bëj gjithmonë ftesa për në prezantime të hapura dhe aktivitete! Ndoshta nuk vjen asnjëri, por prapë bëj ftesa! Jam i bindur se në dhomën e pritjes përpiqesh kot t'i mbushësh mendjen kandidatit tënd, nuk ia shpreh dot se ky është një biznes i madh. – As mua nuk ma shprehu dot nëna ime, dhe as unë burrit tim. Duhet ta shikojë me sytë e vet që kjo bëhet nga njerëz inteligjent dhe nuk është një veprimtari ilegale. Prandaj duhet ta ftosh dhe duhet ta sjellësh në prezantime të hapura dhe aktivitete. Nëse nuk e fton, e dënon me vdekje biznesin tënd.

Merre seriozisht kujdesin për blerësit! Kujdesi i vazhdueshëm për blerësit, kontakti i vazhdueshëm të ndihmon shumë të hysh në Klubin e Sundimtarëve. Kjo është baza e punës sonë, kjo do të japë edhe aktivitetin personal.

Bëhu drejtues i vërtetë, tha linja ime e sipërme, dhe Ata janë të tillë – pasi një drejtues i vërtetë mban të paktën 15 prezantime në muaj, ka të paktën 18-20 blerës të përhershëm dhe 4 pikë aktive, është 100% konsumator produktesh, merr pjesë në aktivitete, dëgjon vazhdimisht CD-t dhe kasetat, lexon të paktën 1 libër biznesi të rekomanduar në muaj, punon në skuadër, mëson nga gabimet, disfatat dhe nuk dorëzohet kurrë, me veprimet e tij jep shembull dhe kështu drejton biznesin e tij.

Nuk është e detyruar të bëhesh drejtues, secili e vendos vetë se çfarë bën në interes të rritjes së shpejtë të biznesit të tij.

Në FLP secili është vullnetar dhe bën atë që dëshiron. Secili mund të vendos të bëhet drejtues, por nga njëqind njerëz vetëm disa do bëhen të tillë. Cili është ai që dëshiron një njeri të tillë në biznesin e tij? Cili dëshiron të dijë se si mund të sigurohet një njeri i tillë?

Ekziston vetëm një mënyrë e sigurt e cila garanton që në biznesin tënd të bëhet të paktën një njeri i tillë, dhe ky njeri je ti. Në atë moment jeta jote ndryshon plotësisht. Rezultatet vijnë në varësi të punës tënde. Dhe kjo ta shton besimin në vetvete në nivelin që bëhesh i pakundërshtueshëm për njeriun e duhur. Si një magnet do t'i tërheqësh në biznesin tënd njerëzit që kanë parime dhe tipare të njëjta me ty. Njerëzit nuk e ndjekin atë që përpiqet. Por do ta ndjekin atë që e di mirë se çfarë dëshiron. Dhe ata që ndjekin shembullin tënd do të bëhen gjithashtu të suksesshëm.

Këtë proces e quajmë përvetësim. Ka shumë rëndësi se çfarë parimesh dhe metodash përvetësohen në biznesin tënd. Prandaj është diçka e zgjuar të japësh shembullin e duhur. Përdor një metodë e cila funksionon jo vetëm për ty, por edhe për bashkëpunonjësit e tu. Qëndrimi drejtues është ai që i ndan ata që kanë sukses në FLP nga ata që vendosin ta bëjnë, por përveç kësaj nuk bëjnë asgjë tjetër.

FLP-ja u jep njerëzve ndjenja, qëllime në jetë, miq dhe marrdhënie njerëzore. Edhe ne për këtë hymë në Forever. Ndoshta tani shikon sukseset e të tjerëve dhe mendon: sigurisht, sepse ai e filloi atëherë. Duhet të them se nuk varet nga kjo. Varet nga fakti që a mund të ngrihesh kur rrëzohesh përdhe. Në këtë biznes s'ka dënim, ka vetëm vlerësim, dhe vlerësimi vjen kur mposht vetveten dhe thua, do ta zgjidh.

Nëse dëshiron një biznes të madh, sillu mirë me vetveten, respektoje dhe vlerësoje vetveten që edhe Ti i meriton gjërat e mira. Meriton të kesh një jetë të rehatshme, meriton të shikosh fëmijët kur rriten, dhe jo të takohesh me ta vetëm kur i puth në mëngjes dhe në darkë. Edhe ti meriton ta çosh familjen tënde në bregdet. Edhe ti meriton një jetë më të shëndetshme, më të sigurt dhe të pavarur. Dhe mos thuaj se përse pikërisht unë, unë s'kam për të patur sukses. Duhet ta duash vetveten që edhe ti ta meritosh, dhe nëse nuk e beson këtë, atëherë ulu me sponsorin tënd apo me dikë nga linja jote e sipërme, me të cilin mund të lidhësh marrveshje, tek i cili ke besim, të cilin e adhuron dhe mendon se ai është shembull

edhe për ty. Prano këshillën e tij dhe bëj çfarë të thotë! Nëse sot vendos në vetvete që do të kualifikohesh në një nivel të ri, ke besim në vetvete dhe konsultohesh me drejtuesin tënd, më beso që në fund të muajit do të kesh rezultat. Nuk varet nga asnjëri tjetër, vetëm nga ty!

Vetëm në një mënyrë mund ta arrish qëllimin tënd, po ta fillosh prej aty ku je tani. Shumë njerëz, kur mendojnë për suksesin, arrijnë në konkluzionin se prej këtu ku jam tani, rruga nuk më çon atje. Përpiqen të kenë sukses duke u dhënë pamje tjetër gjërave, dhe janë të bindur se prej aty ku ndodhen, rruga nuk të çon drejt suksesit.

Por nëse dëshiron të bëhesh i suksesshëm, duhet ta fillosh prej aty ku je tani. Edhe sundimi i majës së malit fillon me hapin e parë, por duhet ta dish se për këtë hap të parë duhet të mposhtësh vetveten, dhe jo majën e malin.

Ke ëndrra? Cila është ëndrra jote? Të besohet se e meriton? Je i gatshëm të paguash çmimin e saj? Kur fillon të luftosh për të? Zakoni më i keq është shtytja për më vonë e gjërave. E dime se çfarë duhet të bëjmë, por nuk e bëjmë tani, sepse mund ta bëjmë edhe nesër, por e nesërma nuk vjen kurrë. Ilaçi i vetëm kundër shtytjes për më vonë është veprimi i vendosur. Bëj atë që mund ta bësh tani dhe mos prit për momentin e përshtatshëm, sepse momenti i përshtatshëm është tani! Bëj atë që mund të bësh me çfarë ke, aty ku je, dhe atëherë edhe Ti mund të bëhesh fitues i Klubit të Sundimtarëve.

Të urojmë për këtë këmbëngulje dhe suksese të shumta!

Botuese: Kompania Forever Living Products, Hungari. • **Redaktoi:** FLP Magyarországn Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Redaktori kryesor:** Dr. Milesz Sándor • **Redaktor:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Përgatitja për shtypje:** Tipofill 2002 kft. **Grafika:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Shtypi:** Veszprémi Nyomda Zrt. U përgatit në 49 250 kopje • **Përkthyes, redaktues:** shqip: Dr. Marsel Nallbani – kroat: Darinka Aničić, Anić Antić Žarko – serb: Tóth-Kása Ottilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – sloven: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana Për përbajtjen e artikujve shkruetit mbajnë përgjegjësi! Çdo e drejtë mbrohet!



MISS FOREVER SERBIA

