

VITI XIV, NUMRI 1 / JANAR 2010

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





*E ruaj në kujtesë vjershën me titull
Invictus të William Earnest Henley:*

*I dalë nga nata që më mbulon,
Stërrë e zezë nga koka në fund,
I falem cilitdo Zoti që ekziston,
Për shpirtin tim që s'vihet përfund.*

*Nën kthetrat mizore të halleve,
S'jam ankuar e as kam qarë,
Nën grushtet e pamëshirshme të fateve,
Jam ballë gjakosur, por kryelartë.*

*Jashtë kësaj skute tërbimi e loti
S'ka gjë veç tmerr e terr,
Por hallet që sjell moti
S'më kanë trembur asnjëherë.*

*Sado i vështirë ky rrugëtim,
Sado ndëshkime të kem në jetë,
Unë jam kapiten i fatit tim,
Dhe zot i shpirtit tim jam vetë.*

Kapiteni i fatit tënd

Rethohemi gjithmonë nga mundësi të reja. Ditë të reja, muaj të rinj ose vite të reja sjellin mundësi të freskëta që të përparojmë mëtej në jetën tonë, që të zhvillojmë aftësitë tona ose që ta ngremë në lartësi të panjohura biznesin tonë. Por çfarë ndodh kur gjërat shkojnë keq? Me të vërtetë është e mundur fillimi nga e para? Kur jeta dhe biznesi ynë merr drejtim të keq, a mund ta fillojmë përsëri nga e para me shpresën se do të vijmë ditë më mira?

Të marrim si shembull historinë e John Bushman i cili në fund të viteve 1800 u përpoq të jetoj në shkretëtirën e djerrë të Arizonës Veriore. Për shkak të mungesës së ujit vaditja morri rëndësi të madhe. Prandaj Bushman me shokët e tij ndërtoi një digë me qëllimin që lumin e vogël që rridhte aty afër ta drejtonin në një depozitë.

Por idea e digës nuk funksionoi. Çdo vit e ndërtuan nga e para, por gjithmonë dështuan. Por John nuk lejoi që të sundohej nga zhgënjimi. Dhe megjithëse e dinte që është e pamundur të kontrollohen forcat e natyrës, një gjë ishte i sigurt që mund ta kontrollonte: qëndrimin ndaj gjërave.

Një ditë pas dëshpërimit që i shkaktuan zhgënjimet e reja Bushman tha:

“Diga u përmyt përsëri. Por ne nuk na u shua dëshira.”

Shembulli i thjeshtë i John Bushmann bën fjalë rreth forcës dhe profecisë. Për të nuk ekziston koncepti i “dorëzimit”. Durimi, guximi dhe fuqia janë ato që e ndihmonin atë në kapërcimin e vështirësive duke arritur më në fund shpëtimin e tokës së djerrë. Sepse John ishte kapiteni i fatit dhe udhëheqësi i shpirtit të vet.

Besoj se mund të nxjerrim mësimë interesante nga përvojat dhe historia e John-it të cilat mund t'i përdorim në bizneset tona. Suksesi nuk matet vetëm me rezultatin e arritur. Shpeshherë energjia e shpenzuar për fillimin nga e para është ajo që na çon deri në fund në rrugën nga e cila mund të mësojmë më shumë në jetën tonë.

Kështu që nëse në të kaluarën ju duk sikur fati i përmyti ëndrrat dhe qëllimet tuaja, ashtu si uji digën e John-it, forca e Vitit të Ri ju jep mundësi t'i ndërtoni përsëri ato. Çdo ditë, çdo fillim është një mundësi për zhvillim, një shpresë për përpjekje. Nga këto përpjekje përbëhet procesi i cili siguron mundësinë e fatit tuaj të mirë, mundësinë që të bëheni të mëdhenj.

Uroj që viti 2010 të jetë më i suksesshëm se vitet e deritanishme, dhe të bëheni kapitenët e fatit tuaj!

John Maughan
REX MAUGHAN





2010

Viti i FOREVER-it

Ndërkohë që në ditët e fundit të vitit fillova të shkruaja mendimet e fundit të vitit të kaluar, m'u shfaq përpara pamja e të ardhmes së afërt. Natyrisht në rastin e një firme me një sfond tepër stabil – si Forever Hungaria – është shumëherë më e lehtë ta ndërtosh të ardhmen se sa në rastin e firmave me vështirësi ekonomike që bazohen në fakte gjysëm të vërteta dhe që e konsiderojnë veten partnerë konkurent. Por ligjet e ekonomisë sigurojnë nuk mund të gënjejnë, kështu që çdo vit ulet vazhdimisht numri i këtyre konkurentëve, por njëkohësisht po me kaq rritet edhe numri i përpjekësve të rinj. Të jemi të sigurt që Forever ekziston prej tridhjetë vitesh, zhvillohet nga viti në vit, u jep siguri miliona njerëzve kudo në botë. Forever Hungaria është biznesi MLM me qarkullimin dhe numrin e anëtarëve më të madh në Europë.

Kjo është e tashmja. Të shohim se çfarë duam të zhvillojmë në vitin që kemi përpara! Në radhë të parë komunikimin, efektin dhe cilësinë e përcjelljes së informacioneve. Kur Lexuesi i Nderuar merr në dorë numrin e janarit të revistës Forever, ka për të parë se ka ndryshuar rrënjësisht, ka për të mbajtur në dorë një revistë me nivel të lartë. Edhe ky ndryshim në pamje është pjesë e zhvillimit të cilësisë.

Mjeti tjetër i komunikimit është Televizioni Forever i cili e rinovon vazhdimisht strukturën e programit të tij, në fund të vitit 2010 pjesa më e madhe e programeve do të përgatitet me cilësi HD. Po ndërtojmë edhe studion e FLP TV-s, e cila do të shfrytëzohet për rrezatimin e programeve, riporteve dhe transmetimeve të drejtpërdrejta. Dhe si përfundim po përgatitemi edhe për nisjen e transmetimit satelitor.

Një nga pikat kyçe të MLM-s është mësimi dhe zhvillimi personal. Nga fillimi i janarit punonjësit tanë mund t'i marrin në përdorim në çdo ditë të javës shërbimet e Qendrës Mësimore të rrugës Szondi. Mund të mësojmë gjithçka nga specialistët më të mirë të Europës, prezantim produktesh, sistem marketing, teori drejtimi dhe menaxhimi, praktika kozmetike dhe marifete makijazhi. Mos e lini pa shfrytëzuar këtë mundësi!

Për zhvillimin në nivelin më të lartë të komunikimit do të krijojmë një sistem informativ me bazë celulare, me ndihmën e të cilit çdo punonjës dhe blerës i Forever Living Products merr menjëherë dhe disa herë në ditë informacion rreth çështjeve më të rëndësishme për të në lidhje me shitjen, produktet, mësimin, kualifikimet, orarin e punës së qendrave, ndryshimet e rragullave ligjore dhe informacione të tjera publike.

E kaluara, e tashmja dhe e ardhmja e Forever-it bazohet në fakte dhe realitet. Nëse Ju, Lexuesi dashur dëshironi t'u ofroni siguri, pavarësi, mirëqenie fizike, shpirtërore dhe materiale të afërmëve, miqve dhe të dashurve tuaj, atëherë mos u mendoni shumë, ia ku është mundësia për të filluar së bashku një vit të ri të mrekullueshëm.

U uroj një Vit të Ri të mbarë e të mrekullueshëm gjithë Punonjësve dhe Lexuesve tanë të dashur!

Ne jemi më të mirë në botë, përpara Forever Shqipëri!

DR. SANDOR MILESZ
DREJTOR GJENERAL



BUDAPEST

Success Day



TË ËNDËRROJMË PA FRIKË

Në Ditët e Suksesit Arena gumëzhin gjithmonë. Dhe sidomos tani! Në korridore radhiten banakë të zbukuruar dhe plot me produkte. Të pranishmit janë dëshmitarë të nismave të jashtëzakonshme.





Tregu i Parë Dimëror i FLP-s: Forever pa kursyer kohë dhe energji, duke paraqitur gjithë mallin e saj dhe duke siguruar kushte tepër elastike e sjell më afër se kurrë mundësinë e ndërtimit të biznesit për mysafirët e saj. Programi hapet nga **Klubi Sportiv Maklari** me ushtrimin me litar. Në shfaqjen spektakolare vajzat si zogj pa krahë, me lehtësi dhe elegancë rëshqasin dhe kërcëjnë mes litarëve nën ritmin e muzikës. Pas kësaj të pranishmit përshëndeten nga drejtuesja e Ditës së Suksesit, soaring menaxherja **Hajnalka Senk**, e cila shoqërohet nga safir menaxheri **Dr. Adolf L. Kosa**. Prapa skenës e pyes se cili është shaku që e shikojmë rrallë atë i cili është një personalitet të lindur për në skenë dhe i cili i mbush lehtë sallat dhe pallatet me zërin dhe aurën e tij. Marr vesh që ka bërë premtim: s’do të shfaqet në skenë deri sa të arrijë nivelin e diamant-safir menaxherit. “Në fillim duhet punuar!” – thekson me fjalët e tij bindëse. Menaxherja **Dr. Maria Hocsi** ngjitet në skenë me një leksion me temë aktuale. Radhit sfidat që sjell stina e ftohtë për shëndetin tonë, dhe jep këshilla me vlerë për mbrojtjen e organizmit tonë. Thekson se ushqimet dhe plotësuesit ushqimor me bazë natyrore kontribuojnë në mënyrë të konsiderueshme në këtë drejtim.



Mikrofoni merret në dorë nga lektori i pavarur me famë ndërkombëtare, i njohur mirë dhe i pritur me kënaqësi nga ne, **Bence Nogradi**. Ndan me ne mendimet e tij frymëzuese të përziera me humor rreth mënyrës se si mund të qëndrojmë në jetë në botën e biznesit, çfarë mundësish na hapen për zhvillim.

Pas kësaj **Dr. Endre Nemeth** me profesionizmin e tij drejton pjesën e përvojave me produkte të ndërtuar me llogjikë dhe didaktikë, me pjesëmarrjen e shumë kolegëve të tij mjek.

Aktiviteti vazhdon me kualifikimin e supervisorëve dhe asistent menaxherëve mes nxitjeve dhe brohoritjeve të publikut. Soaring menaxherja **Mariann Szeker** e përforcon atmosferën festive. Leksioni i saj thekson mundësitë e ofruara nga FLP që zhvillohen dhe rinovohen vazhdimisht. Fjalën e saj e përforcon edhe radha e kualifikimeve që vjen më pas. Si simbol i gjallë i pikësnyimeve dhe ëndrrave të realizuara në skenë ngjiten anëtarët e Klubit të Sundimtarëve, menaxherët dhe menaxherët drejtues, të kualifikuarit e programit motivues të makinës, dhe me këtë rast disa qindra të kualifikuar të Rallyt European & Profit Sharing të vitit 2010 të Londrës. Këta të fundit nuk i nxë skena! Kjo tregon se biznesi zhvillohet.











Po, kjo duhet festuar! Në këtë festë **Gabi dhe Olly Berkes** këndojnë këngë të njohura dhe shoqërohen nga grupi kërcimtar Positive Force.

Nga fjalët e soaring menaxheres **Dr. Terezia Samu** e kuptuam se gjithçka fillon me ëndrrat. “Guxo të ëndërrosh!” – na nxit dhe na bind lektorja. Thellë në shpirt e ndjejmë se kjo është një këshillë për t’u zbatuar.

Radha e leksioneve mbyllet nga diamant-safir menaxheri **Miklos Berkics**. Leksioni i tij është KYÇ për publikun. Në mënyrë direkte dhe indirekte. Këtë mesazh merr me vete publiku i entuziazmuar.

Aktiviteti mbyllet me kualifikimin e asistent supervisorëve. Në radhë të gjatë e të pafund që gjarpëron me durim drejt skenës marrin medaljen e vlerësimit të tyre të parë. I përgëzojmë dhe u urojmë suksese të shumta në të ardhmen!





Ndjesa e reporterit

*Nga raportimi i tetorit mbeti jashtë në mënyrë jo të denjë një çift me të vërtetë i shkëlqyer: Senior menaxherët **Adam Nagy** dhe **Brigitta Belenyi**. Në një leksion shumë të ekuilibruar në aspektin didaktik – që apelohej mbi ndjenjat dhe kuptimin gjithashtu – treguan se biznesi duhet dyfishuar. Kurse shfaqja e tyre kërcimtare ishte e shkëlqyer edhe në aspektin estetik. Ju falenderojmë.*



Success

DITË SUKSESI, BEOGRAD, 28. 11. 2009

TË GATSHËM PËR SFIDA TË REJA

Kanë kaluar tetë vite, por na duket akoma sikur e hapëm dje zyrën tonë të Serbisë. Jemi krenar për punën e kryer gjatë periudhës së kaluar dhe për rezultatet që kemi arritur, por në të ardhmen na presin sfida dhe suksese akoma më të mëdha në punë. Gëzuar përvjetorin FLP Serbi!

Drejtuesit e aktivitetit të përvjetorit tonë ishin menaxherët **Biljana Pavlović** dhe **Milan Mitrović Pavlović**. Këta njerëz të mrekullueshëm dallohen nga vullneti dhe rezultatet e mëdha. Cilësinë e shkëlqyer të punës së tyre e tregon mirë numri i madh i punonjësve të tyre, të cilët në Ditën e Suksestit e festuan bashkë me sponsorët e tyre përvjetorin e firmës sonë.



Day



Menaxheri dhe drejtori rajonal i Serbisë **Branislav Rajić** na përgëzoi me rastin e përvjetorit të FLP-s. Jemi shumë krenar për firmën dhe gjithë distributorët tanë të cilët me punën e tyre të madhe morrën në dorë krijimin e fatit të tyre, në të cilën firma jonë u ofron mbështetje të plotë. Përpara nesh qëndrojnë sfida të shumta, kurse të rejtat e firmës sonë tregojnë se jemi pjesë e një sistemi stabil.

Përveç bonusave të përhershëm mujor distributorëve të Forever-it ndërmerjet programeve motivuese u jepen edhe shumë mundësi të tjera. I tillë është përshebull Rally European i cili organizohet në mars të 2010-ës në Londër. Në skenën e mbushur plot të Pallatit të Sindikatave përgëzuan punonjësit tanë që erdhën në këtë ngjarje të veçantë.

Paguajmë çmim të madh nëse përpallemi me forcën e natyrës, prandaj më mirë t'i respektojmë dhe t'i përdorim thesaret e saj, sepse na sigurojnë rezultate të shkëlqyera në mbrojtjen e shëndetit dhe përmirësimin e cilësisë së jetës sonë. – tha në leksionin e saj senior menaxherja **Dr. Dušica Tumbas**. E falenderojmë dokoreshën Tumbas për leksionin e shkëlqyer.

Nga njohuritë tona fitojmë përvoja, me të cilat u japim udhëzime gjithë atyre që kanë nevojë për ndihmë dhe këshilla. Përdorimi prej shumë vitesh i produkteve me cilësi të shkëlqyer të FLP-s ka zgjidhur shumë probleme të mëdha: i kanë bërë vetes vend si në përdorimin e përditshëm, edhe në praktikën mjekësore gjithashtu. Falenderojmë safir menaxheren **Dr. Marija Ratković** e cila e drejtoi në mënyrë të përsosur pjesën e programit që merret me përvojat me produkte!





Programet motivuese të FLP-s kanë kontribuar shumë në kualifikimet e reja të punonjësve tanë, të cilat i arritën me punë të madhe në skuadër dhe ndihmën e sponsorëve të tyre. Përgëzuar supervisorët dhe asistent menaxherët e rinj për kualifikimet e tyre dhe u uruam suksese të mëtjshme!

Është fakt që në biznesin tonë ka shumë reëndësi fillimi i suksesshëm: fillimisht bëhemi konsumatorë të kënaqur. “Shkëmbimi i përvojave pozitive me njëri tjetrin vjen nga natyra e punës sonë, sepse kjo përbën bazën e Forever-it” – këshilloi senior menaxherja **Marija Nakić**. I japim prioritet vendimit të marrë dhe bëjmë gjithçka për të realizuar qëllimet tona.


Në fillim të punës sonë është shumë e rëndësishme që atë ta kryejmë për realizimin e ëndrrave tona. Me punë vizioni dhe ëndrrat tona me kalimin e kohës bëhen realitet. Soaring menaxherja **Dragana Janović** në leksionin e saj përmbodhi përvojat e siguruara në marketingun Network të FLP-s. Morrëm këshilla të hollësishme në lidhje me atë që çfarë, përse dhe si të punojmë. Drejt realizimit të qëllimeve tona na çon energjia pozitive, qëndrimi i mirë dhe mënyra e qartë e të menduarit.

Ylli i Miroslav Ilić-it shkëlqen prej më shumë se tridhjetë vitesh në fushën e argëtimit të Serbisë dhe gjithë Ballkanit me një energji, e cila me dritën e saj do na ndriçojë edhe për shumë vite të tjera. Miroslav është miku i vërtetë i FLP-s, i cili me këngët e dala prej zemrës e ngriti në një nivel akoma më të lartë festën dhe atmosferën e mirë të përvjetorit tonë.

„Mësuam gjithçka që na nevojitet për suksesin” – tha në leksionin e tij safir menaxherja **Marija Buruš**. „Sukseset e arritura në firmën tonë nuk janë sekret: mund të arrihen vetëm me punën e përbashkët të kryer me sponsorin. Nëse bëni vetëm dy vjet atë që të tjerëve nuk u shkon as ndër mend, atëherë në të ardhmen mund të bëni atë që shumica e njerëzve as nuk e ëndërron.” Falenderojmë safir menaxheren tonë për leksionin e shkëlqyer!







Prezantimet e suksesshme janë shumë të rëndësishme, sepse vetëm kështu mund ta bëjmë të njohur firmën dhe punën tonë. „Prezantimet familjare janë më të mirat, sepse janë të vogla dhe ua mbajmë njerëzve të zgjedhur” – theksoi diamant menaxheri **Stevan Lomjanski**. „Kopjoni sponsorët tuaj, ndiqni mentalitetin dhe parimet e punës sonë, sepse kështu mund të arrini pikët në bazë të të cilave merrni bonusa. Pastër dhe thjeshtë. Prezantimi familjar është me çdo kusht hallka kryesore e Forever-it.” – tha ai.

„Shumica e njerëzve gjatë gjithë jetës gënjën veten se ku dhe përse po shkon në atë drejtim. I bëjmë vazhdimisht premtime vetvetes, por shtyjmë gjithçka që është e vështirë, e ndërlikuar, e lodhshme dhe që kërkon punë. Dhe ndërkohë vitet kalojnë. Ai që dëshiron të ndryshoj vetveten, është i gatshëm për sfida të reja, punë dhe rezultate, FLP i premtun një të ardhme të sigurt” – këtë e deklaroi me bindje diamant menaxherja **Veronika Lomjanski**. Paragjykimet në lidhje me Network marketing përbëjnë gjithmonë një pengesë të madhe në ndërtimin e karrierës së suksesshme, nga ana tjetër pavarësia dhe mposhtja e frikës të çon drejt suksesit.

Prezantimi i produkteve kozmetike Sonya u kurorëzua nga zgjedhja e kolegeve të cilat i kanë përdorur dhe prezantuar me efektivitetin më të madh produktet e zakonshme dhe kozmetike të firmës sonë. Juria nuk kishte detyrë të lehtë kur duhet të vendoste se cila prej konkurrenteve u shfaq më mirë. U urojmë atyre suksese të shumta në punë dhe shpresojmë që të zgjedhin mes konkurrenteve tona të cilat do e përfaqësojnë rajonin tonë në Rally-n e Londrës.

Përgëzuar gjithë asistent supervozorët tanë për suksesin e arritur. Aktivitetin tonë të ardhshëm e organizojmë më 23 janar 2010 në Beograd.

U urojmë Gëzuar Festat gjithë punonjësve tanë!

Branislav Rajić
Drejtori rajonal i FLP Serbisë







RALLY EUROPIAN & PROFIT SHARING LONDËR 2010

DATA DHE ORARE

DATA E RALLY-T:

5 MARS 2010, E PREMTE

6 MARS 2010, E SHTUNË

Ashtu si në aktivitetin Rally European & Profit Sharing të 2009-ës në Malagë, edhe tani kualifikimet Profit Sharing do të mbahen në të dyja ditët. Orari i saktë i programit të Rally-t nuk dihet akoma, por ka mundësi të jetë i njëjtë me atë të Rally-t të Malagës: 13.00-19.30 (e premte) dhe 13.00-18.30 (e shtunë). Pas një konsultimi të gjatë vendosëm që në këtë Rally të mos organizojmë banket për të Kualifikuarit. Kjo u jep më shumë pavarësi individëve dhe grupeve që të organizojnë programe të shtunën në darkë.

VENDI I ORGANIZIMIT

Vendi i organizimit të Rally-t është: Wembley Arena. Gjendet 12 km larg qendrës së Londrës dhe mund të shkohet thjeshtë me metro, tren, autobus dhe makinë. Adresa e faqes në internet: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm

INFORMCIONE

Të kualifikuarve të Rally-t European u lutemi që dëshirën e pjesëmarrjes dhe të dhënat e mysafirit të ftuar* t'i dërgojnë deri më 15 janar me shkrim në adresën e-mail flpbudapest@flpseeu.hu. Të dhënat e nevojshme janë emri, kodi dhe niveli i kualifikimit.

*Mysafiri i ftuar: Rally European konsiderohet si „Udhëtim Motivues”, prandaj bën të mundur pjesëmarrjen e dy personave. Nëse në statutin e distributorit nuk gjendet emri i partnerit, ose partneri nuk mund të marrë pjesë në këtë udhëtim, kompania siguron mundësinë e pjesëmarrjes së një personi tjetër – i cili është i përshtatshëm edhe në aspektin e moshës, edhe në atë të kushteve të sponsorizimit – që të udhëtojnë bashkë me të kualifikuarin. Edhe ky udhëtim nuk mund të shkëmbehet.

BILETAT E RALLY-T

Biletat sigurojnë pjesëmarrje në programin e të dyja ditëve. Për ata që s'janë të kualifikuar shesim bileta nga dhjetori.

INFORMACIONE ONLINE

Rally European dhe Profit Sharing 2010 gjendet në Facebook në faqen zyrtare të Forever Living Products. Hyni thjeshtë në Facebook, kërkoni „Forever Living Products” dhe brenda saj duke klikuar mbi „Events” (Ngjarje) mund të merrni informacione rreth Rally-t.

AEROPORTI

Nga aeroportet e mëposhtme do të transferohen të kualifikuarit e nivelit 2 dhe 3 nëse e dërgojnë me shkrim në zyrën tonë (flpbudapest@flpseeu.hu) deri në 15 janar orarin e mbërritjes/nisjes, si dhe numrin e aeroplanit.

LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON

HOTELET

Të kualifikuarit do të strehohen në këto hotele:

HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Çdo hotel gjendet në qendër të Londrës ose afër Park Lane. Ndarjen sipas shteteve e dërgojmë pas mbylljes së periudhës së kualifikimit dhe njohjes së numrit të plotë të të kualifikuarve.

MOTI

Kjo është Londra, Anglia – e njohur për shiun, prandaj përgatituni. Temperatura pritet të jetë rreth 3-10°C, merrni me vete rroba të ngrohta dhe çadër!

RRETH LONDRËS

Informacione të përgjithshme që ia vlen të shihen rreth Londrës, mundësi strehimi për ata që s'e arritën nivelin 2 dhe 3, gjenden në: <http://www.visitlondon.com>



KONTAKTIM: ZSUZSANNA PETROCZY
E-MAIL: FLPBUDAPEST@FLPSEEU.HU
TELEFON: 269-5370/106



JU PRESIM ME
KËNAQËSI NË LONDËR!



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

HUNGARIA



1. **TAMÁS BIRÓ**
DIÁNA BIRÓ
2. **JÓZSEF HEINBACH**
DR. ERZSÉBET NIKA
3. **DR. ADOLF L. KÓSA**
4. FERENC TANÁCS
FERENCNÉ TANÁCS
5. SZILVIA LIPP
MIHÁLY MOLNÁR
6. JÓZSEFNÉ HAIM
JÓZSEF HAIM
7. LÁSZLÓ SULYOK
TÜNDE SULYOKNÉ KÖKÉNY
8. ISTVÁN KÁSA
ISTVÁNNÉ KÁSA
9. ÁGNES KLAJ
10. ZSOLT FEKETE
NOÉMI RUSKÓ

SERBIA, MALI I ZI

1. **PREDRAG ŠLJIVIĆ**
JASNA ŠLJIVIĆ
2. **STOJANKA LOTRIJAN**
VUČINA SIMONVIĆ
3. **STEVAN LOMJANSKI**
VERONIKA LOMJANSKI
4. VESNA KUZMANOVIĆ
SINIŠA KUZMANOVIĆ
5. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
6. MIODRAG UGRENOVIĆ
OLGA UGRENOVIĆ
7. DR. DUŠANKA TUMBAS
8. MILAN MITROVIĆ PAVLOVIĆ
BILJANA PAVLOVIĆ
9. SNEŽANA LOŽAJIĆ DIMITROVSKI
HRISTO DIMITROVSKI
10. DANIELA OCOKOLJIĆ



DHJETË DISTRIBUTORËT MË TË SUKSESSHËM
TË MUAJIT NËNTOR 2009 NË
BAZË TË PIKËVE PERSONALE DHE TË NON-MENAXHERIT

KROACIA



1. JADRANKA KRALJIĆ PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
2. IVANKA MILJAK RILL
ROLF RILL
3. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
4. TIHOMIR STILIN
MAJA STILIN
5. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
6. MANDA KORENIĆ
ECIO KORENIĆ
7. DUBRAVKA ČALUŠIĆ
ANTO ČALUŠIĆ
8. SILVANA GRBAC
VIGOR GRBAC
9. ANDREA ŽANTEV
10. DUŠAN DRAŠČIĆ
MARIJA DRAŠČIĆ

BOSNIA-HERCEGOVINA

1. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
2. GORAN GARIĆ
3. DR. GORAN FRANJIĆ
4. LARISA BAHTIJAREVIĆ
5. DR. NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
6. ZORAN NJEGOVIĆ
7. DR. GORDANA ČURČIĆ
8. DR. BRANO KATANIĆ
BILJANA KATANIĆ
9. MIRKO BABIĆ
NADA BABIĆ
10. RADOJKA JOVANOVIĆ
ŽARKO JOVANOVIĆ



SLLOVENIA



1. ANDREJ KEPE
MIŠA HOFSTÄTTER
2. JOŽICA ARBEITER
DR. MIRAN ARBEITER
3. DAŠA HOFSTÄTTER
MARKO JAZBAR
4. JOŽEFA ZORE
5. KARMEN ŠLIBAR
6. PETRA SMILJANIČ
MARKO SMILJANIČ
7. DANICA BIGEC
8. KSENJA BATISTA
9. RINALDA ISKRA
LUČANO ISKRA
10. DARJA PRESKER





**NIVELIN E SOARING MANAGER-IT E
ARRITËN (SPONSOR)**

Biró Tamás dhe Biró Diána
(Dr. Milesz Sándor)



**NIVELIN E SENIOR MANAGER-IT E
ARRITËN (SPONSOR)**

Hegedűs Árpád
dhe Hegedűsné Lukácsi Pirooska
(Bodnár Zoltán dhe Bodnárné Tóth Ágota)
Lantos István dhe Juhász Renáta
(Hegedűs Ervin dhe Hegedűsné Ponyi Tímea)



**NIVELIN E MANAGER-IT E
ARRITËN (SPONSOR)**

Bognár János *(Biró Tamás dhe Biró Diána)*
Csapó Mária dhe Kása Zsolt *(Kása István
dhe Kása Istvánné)*
Dr. Fullér Istvánné *(Hegyiéné Tauber
Györgyi dhe Hegyi Péter)*
Hofstätter Dasa dhe Jazbar Marko
(Andrej Kepe dhe Hofstätter Misa)
Horváth Mihály dhe Unghy Ibolya
(Lantos István dhe Juhász Renáta)
Keneseiné Szűcs Annamária *(Budai Tamás)*
Kúthi Szilárd *(Csaba Nagy-Iván
dhe Nagy-Ivánné Kovács Zita)*
Lotrijan Stojanka dhe Simonovic Vucina
(Predrag Slijivic dhe Predrag Jasna)
Orbán Tamás *(Hegedűs Árpád
dhe Hegedűsné Lukácsi Pirooska)*
Pataki Zsolt dhe Pataki Éva
(Kovács László dhe Galgóczi Anita)
Slijivic Predrag dhe Slijivic Jasna
(Kuzmanovic Vesna dhe Kuzmanovic Sinisa)
Szabics Dániel *(Zilahi János dhe Zilahiné
Csáthy Ildikó)*
Szilágyi Zoltánné dhe Konstantinovic
Vojislav *(Szlányi Istvánné dhe Szlányi István)*
Váradi Nikoletta *(Klaj Ágnes)*
Zilahi János dhe Zilahiné Csáthy Ildikó
(Matos Katalin)



**NIVELIN E ASSISTANT
MANAGER-IT E ARRITËN**

Acél Anna
Andriska József
Berta Ágnes dhe Incze Gyula
Böngyik Istvánné dhe Böngyik István

Böngyik István
Csoba Attiláné Dr.
Damjanovic Tijana
Dr. Végh Judit
Gloiberné Dobszai Edit dhe Gloiber Jenő
Görbics Orsolya Judit
Kiszely László
Kristóné Kozák Erika
Pillár Ilona
Rosta László
Stevanovic Dragana
Szabics Antal
Torlakovic Sasa
Valencicsné Schreiber Mónika dhe Valencics Ede



**NIVELIN E SUPERVISOR-IT E
ARRITËN**

Bán Krisztina
Bagó József
Bajkovic Sonja dhe Bajkovic Nenad
Bakai Réka
Baracsiné Csapó Brigitta
Berényi Gyuláné
Bereck Mária
Bodor Gáborné dhe Bodor Gábor
Boszorád Nándor
Bozidarevic Jelena
Csáki Péter
Csapó Gyuláné
Czibula Nóra
Czinkota Viktória
Czizel Noémi
Demendi Bernadett
Djordjevic Ljiljana dhe Djordjevic Branislav
Dzodan Milica
Fazekas Levente dhe Viszket Erna
Fullér Balázs
Gyarmatiné Dr. Balat Gyöngyike
Hajduk Dusica dhe Hajduk Aleksandar
Hajkó Zoltán Csaba
Herédi-Szabó Károlyné
dhe Herédi-Szabó Károly
Ilic Malisa Verica
Janic Zorica
Juhász Sándor dhe Juhász Andrea
Káfer Brigitta
Kádas Veronika dhe Siposs Levente
Kecskés Gáborné dhe Kecskés Gábor
Kiss Gábor
Koczka Istvánné
Kormosné Valencics Hajnalka
dhe Kormos Ferenc
Kovács Ilona dhe Strommer Ferenc
Kovács Kinga

Kovács Péter
Kozma Viktor
Krivinger Tamás
Krstic Miroslav dhe Krstic Snezana
Kuharic Mirjana
Lovászné Bottyánszki Ildikó dhe Lovász Imre
Lucic Janja
Madaras Gergely
Majoros György dhe Majoros Éva
Majoros Tamásné dhe Majoros Tamás
Marschalkó Gyuláné dhe Marschalkó Gyula
Medéné Novák Marianna
Meskó Gáborné dhe Meskó Gábor
Mikola Andrásné
Miladinovic Jovanka dhe
Miladinovic Dragoljub
Milcanovic Marica dhe Micanovic Zoran
Milosevic Mirjana dhe Milosevic Slobodan
Mizera János István
Mucsi Attila
Nádasdi Orsolya
Nagyova Irena
Nagyova Andrea
Nedeczky Lilla
Nyíri István
Pap Emőke
Papp Tiborné dhe Papp Tibor
Pavlovics Rita
Poldné Brém Anikó
dhe Pold Ferenc
Popucza György dhe Kővári Enikő
Presker Darja
Rajjicic Vesna
Rankovic Olivera dhe Rankovic Zarko
Schreiber Istvánné dhe Schreiber István
Sebez Jelena
Slibar Karmen
Srok Dolores
Stefán Tibor
Szabó Erika
Szabó Bálintné dhe Szabó Bálint
Szabóné Lele Zsuzsanna
Szalai Júlia
Szarka László dhe Szarka Lászlóné
Szepesi Imréné
Szilágyi Beáta
Szommer Annamária
Szücsiné Krinszki Andrea dhe Szücsi István
Takács Sándor dhe Takács Sándorné
Török Szilárd dhe Törökné Mikó Adrienn
Tóth Attila
Wagensommer János
Windisch Viktória
Zivanovic Biljana dhe Zivanovic Aleksandar
Ónodi Viktoria



SË BASHKU NË RRUGËN DREJT SUKSESIT

K O S O V A , S E R B I A , M A L I I Z I , S L O V E N I A

**FITUESIT E
PROGRAMIT
MOTIVUES TË BLERJES
SË MAKINËS**

NIVELI 1

Ádámné Szöllösi Cecília dhe Ádám István

Bakó Józsefné dhe Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita dhe Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán dhe Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán dhe Botka Zoltánné
Czelény Gergely Zsófia
Csepi Ildikó dhe Kovács Gábor
Csuka György dhe Dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza dhe Csürke Bálintné
Dobsa Attila dhe Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević dhe Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán dhe Dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné dhe Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo dhe Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné dhe Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné dhe Haim József
Hajcsik Tünde dhe Láng András
Halomhegyi Vilmos

Heinbach József dhe Dr. Nika Erzsébet

Hofbauer Rita dhe Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt dhe Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
dhe Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos dhe Dr. Kardosné
Hosszú Erzsébet
Kása István dhe Kása Istvánné
Kemenczei Vince dhe Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária dhe Keszler Árpád
Kibédi Ádám dhe Ótos Emőke

Kis-Jakab Árpád dhe

Kis-Jakabné Tóth Ibolya

Klaj Ágnes
Sonja Knezević dhe Nebojša Knezević
Knisz Péter dhe Knisz Edit
Kovács Gyuláné dhe Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić dhe Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona dhe Kulcsár Imre
Lapicz Tibor dhe Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević dhe
Dr. Biserka Lazarević

Léránt Károly dhe Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán
dhe Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István dhe Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović dhe Marija Mihailović
Miklós Istvánné dhe Tasi Sándor
Mirjana Mičić dhe Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd dhe Csordás Emőke
Mussó József dhe Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám dhe Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella dhe Márkus József
Nagy Zoltán dhe Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić dhe Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona dhe Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre dhe Péterbencze Anikó
Papp Tibor dhe Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás dhe Poreisz Éva
Radóczki Tibor dhe Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán dhe Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál dhe Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt dhe Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert dhe Rudicsné Dr. Czinderics
Ibolya
Rusák József dhe Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Siklós Dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin dhe Maja Stilin
Sulyok László dhe Sulyokné Kókény Tünde
Szabados Zoltán
dhe Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné dhe Dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János dhe Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné dhe Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc dhe Tanács Ferencné
Tasnády Beáta dhe Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné dhe Térmegi László
Tordai Endre dhe Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos dhe Dobó Zsuzsanna

Miodrag Ugrenović dhe Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna dhe Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

NIVELI 2

Botis Gizella dhe Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović dhe Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde dhe Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné dhe Rózsahegyi Zsolt
Siklós Dr. Révész Edit dhe Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva dhe Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza dhe Vargáné Dr. Juronics Ilona

NIVELI 3

Berkics Miklós
Bíró Tamás dhe Orosházi Diána
Bruckner András dhe Dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš dhe Boško Buruš
Fekete Zsolt dhe Ruskó Noémi
Halmi István dhe Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba dhe Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski dhe
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre dhe Lukácsi Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin dhe
Dr. Seres Endre
Szabó József dhe Szabó Józsefné
Tamás János dhe Tamás Jánosné
Tóth István dhe Zsiga Márta
Tóth Sándor dhe Vanya Edina
Utasi István dhe Utasi Anita
Vágási Aranka dhe Kovács András
Varga Róbert





„PATA SUKSES SEPSE U BËRA I TILLË”

Në fillim shumë njerëz menduan se DR. ADOLF L. KOSA suksesin e shpejtë ia di për nder vetëm emrit të tij. Por sot ky rrjetndërtues ndër më të sukseshmit është interesant jo për shkak të të kaluarës së tij. Ka një të ardhme akoma më interesante.

Dikur si reporter, kurse tani si rrjetndërtues duhet të merresh vesh me shumë lloje njerëzish. A është e lehtë?

Të paktën më e lehtë, pasi më interesojnë gjithmonë e më shumë njerëzit (s'ka qenë gjithmonë kështu). Sot më ndihmon që jam unë që i zgjedh ata me të cilët punoj, megjithatë seleksionon edhe jeta, parimet e biznesit dhe metodat.

Nëse dëshiron një biznes të madh duhet të tregohesh tolerant, apo jo?

Po, por kjo s'është me detyrim. Nëse dëshiron ta ndjesh mirë veten, duhet të pranosh shumë gjëra duke u nisur që nga vetvetja deri tek rrethanat e ndryshme dhe njerëzit e tjerë.

Të pranosh veteveten? Duke u nisur nga kjo me sa duket “je në rregull”.

Secili është në rregull nëse përparon, zhvillohet, rruga e çon drejt asaj ku dëshiron të shkoj. Kështu ndodh me mua, por për



këtë nevojitej një zhvillim personaliteti. Isha një njeri kokëfortë, nuk dallohesha shumë për durim dhe tolerancë. Edhe tani s'jam shumë i mirë në këto aspekte, por jam përmirësuar pak në krahasim me vite më parë. Çdo punë të fisnikëron, ndërtimi i rrjetit ndryshon nga të tjerat vetëm në faktin se marrdhëniet njerëzore, ndryshimet dhe rezultatet shfaqen në masë dhe shpejt në jetën tënde. Me fjalë të tjera luan një rol katalizatori në aspektin e karrierës dhe jetës private. I ndan ata që nuk përputhen, kurse të tjerët i bashkon. Megjithatë edhe jeta – ndoshta më ngadalë – kështu i rregullon këto gjëra.

Pra të ndryshoi rrënjësisht rrethi shoqëror...

Në fillim punoja në radio, televizion, kisha një zyrë avokatie dhe një biznes të tretë. Punoja katërmbëdhjetë orë në ditë, krahas të cilës njeriu s'ka shumë kohë për shoqëri. Me raste shkonim të pinim me shokët e shkollës, dhe kaq. Është e vështirë të bëhesh shokë me dikë nëse nuk djerstieni së bashku në fushën e betejës. Në fushën e basketbollit përshembull është e lehtë, aty vareni nga njëri tjetri. I tillë është edhe biznesi, duhet të luftojmë edhe për njëri

tjetrin: aleancë sfide dhe mbrojtjeje, ku pjesëmarrësit kanë vendosur të shkojnë në të njëjtin drejtim. Jo vetëm sepse u pëlqen qëllimi, por edhe sepse është më e lehtë të shkojnë së bashku. Por prapë duhet të përballen me shumë gjëra. Me pikëpamjet dhe stereotipitë e tyre të mëparshme. Edhe unë, ashtu si gjithë të tjerët, në fillim mendoja ndryshe rreth kësaj veprimtarie.

E kishit më të vështirë atëherë se sa tani?

Kur e fillova shumë gjëra ishin të padiskutueshme. Firma ekzistonte prej pesë vitesh, zotëronte kapital dhe ishte një nga kompanitë me network marketingun më të madh. Rreth Aloe Vera-s atëherë shumë njerëz mendonin se ishte emri i vajzës fqinj, kurse sot të gjithë e dinë të paktën se është një lloj bime mjekësore me efekt të mirë. Në këtë aspekt sot është më e lehtë, por në aspekte të tjera më e vështirë. Kjo s'ka qenë dhe s'do të jetë kurrë një gjë e lehtë. Zgjidhim sfidat, dhe vijnë të tjerat. Ndryshe nga të mëparshmet.

Tetë vjet më parë fillove diçka të re edhe për faktin që jeta jote të mos përbëhet vetëm nga puna e lodhshme. U përmirësuan raportet?

Po. Sot përshembull u ngrita në orën 12, atëherë kjo ishte e pamundur. Përveç kësaj kam mundësi ta planifikoj jetën. Më parë llogarisja vetëm ruajtjen e nivelit, kurse rritje jo, sepse për të nevojitesha gjithmonë unë. Por jeta ime u bë më e lehtë edhe sepse më parë kisha probleme shëndetësore, kurse sot s'më dhemb asgjë dhe kam qëndrueshmëri. Kam hobi dhe më e rëndësishmja: kam mundësi të shoh fëmijët. Ky biznes funksionon edhe kur nuk jam i pranishëm.

Pra mund të themi se shkove aty ku dëshiroje.

As që bëhet fjalë. E kam kaluar me kohë atë ku doja të shkoja tetë vjet më parë. Njeriu kur arrin një pikë të caktuar, shikon se ka mëtej. Ashtu si lampa e makinës ndriçon vetëm tridhjetë metra, dhe kur i arrin ato, ndriçon edhe tridhjetë të tjera.

Atëherë ky s'është stacioni i fundit.

Është një situatë e rrezikshme kur njeriu arrin qëllimin e tij. E tillë ishte për mua arritja e nivelit të menaxherit. Për atë që s'e ka bërë asnjëherë këtë, kjo është shkalla e parë serioze. Unë e arrita shpejt, pastaj për dy-tre javë e ndjeva





keq veten: menjëherë gjithçka u boshatis. Duhet të kesh diçka që do të arrish dhe të motivon. Ai që jeton pa qëllime është i vdekur. Nuk mendoj se jam më i mirë se një njeri i tillë, por ndoshta më me fat, sepse e kuptova se kjo është e rëndësishme dhe duhet të veprësh për të. Është e sigurt se edhe dy-tre vite të tjera unë kam për të luftuar seriozisht këtu.

Pastaj do të shplohesh?

Mund të shplohesh që tani, por këtu kam edhe një sfidë tjetër të cilës duhet t'i përgjigjem. Nëse gjithë menaxherët do të shikonin në të njëjtin drejtim dhe do të përparonin siç bëra unë në vitin 2009, atëherë do të ishim me kohë të parët në botë.

Kalorësimi është një nga dashuritë e tua të vjetra?

S'mund ta them këtë, pasi kam vetëm tre vjet që njihem me këtë degë të sportit, dhe sot e ushtroj shumë seriozisht. Me një makinë mund të bësh gjithçka, kjo varet vetëm nga ty. Kurse me një kalë jo, vetëm nëse bashkëpunoni. Me kolegët e mi qëllimi nuk është që të plotësohet dëshira ime, por që të veproni sipas angazhimit të tyre, ndryshe s'ka sukses.

E shikon që në fillim se tek cili fshihet mundësia?

Zbulohet afërsisht për dy-tre muaj që personi në fjalë e bën apo jo. Nuk duhet këmbëngulje që dikush të bëhet menaxher, por nëse e arrin, atëherë të di ta shfrytëzojë atë. Vetëm me njerëz më të mirë, ose të paktën po aq të mirë sa vetja mund të arrijmë rezultate më të mëdha se sa arrijmë vetëm. Në të njëjtën kohë, kur bëhemi drejtues kufijtë tanë përcaktojnë edhe mundësitë e skuadrës.

Nuk duhet këmbëngulje që dikush të bëhet menaxher, por nëse e arrin, atëherë të di ta shfrytëzojë atë.

Djemtë e tu, Benedek dhe Domonos, janë 11 dhe 7 vjeç. Të ngjajnë?

Djem të shkëlqyer, të dy janë plotësisht si unë. Unë luaj një rol interesant babai, por edhe kështu u jap siguri dhe kaloj me ta kohë sa herë që kam mundësi. Mendoj se mund t'u mësoj nja dy gjëra të cilat mund t'i përdorin pastaj në jetë.

Nuk të mungon drita e reflektorit dhe fama që kishë njëherë e një kohë në gjithë vendin?

Më shumë më pengoi. Shumë vetë nuk e besonin se janë të aftë për këtë ashtu si

unë, pasi mendonin se unë pata sukses se isha dikush. Por kjo funksionon pikërisht anasjelltas: pata sukses sepse u bëra i tillë.

A mund të arrihet ajo që arrite ti?

Patjetër. Kushdo mund ta arrijë atë që arrita unë, nëse lexon aq libra, dëgjon aq cd, shikon aq dvd, shkon në aq trainime dhe takohet me aq njerëz si unë. Është vetëm çështje vullneti. Edhe në fushën e basketbollit, në radio, në televizor apo si avokat, unë punoja më shumë se të tjerët. Prandaj u bëra edhe këtu i pari.

Zyra jote është plot me fotografi. Noton me delfinë, raftingon, ngjitet male... s'ka rëndësi çfarë, vetëm të lëvizësh? Frikë, adrenalin, tension?

Frikë jo, ajo s'më pëlqen.

Por ke edhe fotografi me tren në male ruse...

Atë e urrej. Pikërisht prandaj e bëj, që të mposht frikën.

Ku e ndjen mirë veten? Ku do jetoje me dëshirë?

Vëllai im i vogël është amerikan, kam kushurinjtë gjerman, dhe kam biznes në Australi, Dubai e deri në Kanada, do të jetoja kudo. Varet vetëm nga ty ku e ndjen mirë veten.





Me këtë buzëqeshje pothuasje konstante me sa duket ti e ndjen gjithmonë mirë veten.

Përqijem. Kam qenë shpeshherë i dëshpëruar më parë, por kjo të tërheq si një gropë thithëse, s'duhet ta lejosh. Nëse s'e ndjej mirë veten, më mirë bëj diçka që më nxjerr jashtë kësaj gjendjeje. Përqesh ndjenjat e mia negative, dhe nga kjo në një farë mënyre ato zhduken. Jeta është gjithmonë e vështirë, dhe nëse nuk do qeshnim gjatë saj, do të ishte shumë bosh.

Si do të jetë viti 2010?

I dhashë dy vite vetes që të arrij nivelin që dëshiroj, kështu që do të jetë i vështirë. Megjithatë nuk e di si mund të jetë më i vështirë, pasi edhe tani dola i pari. Por mund të punoja pa problem edhe dy herë sa kaq.

Por a dëshiron të punosh dy herë sa kaq?

Po, sepse dua të arrij që disa prej kolegëve të mi të plotësojnë programin motivues të ndarjes së profitit, dhe për këtë natyrisht duhet t'i udhëheq siç kam bërë deri tani. Dhe nëse gjen dy njerëz të marrë si unë, atëherë e ke të zgjidhur jetën. Edhe nëse gjen vetëm një. Por për këtë duhet të besojnë tek vetvetja që janë të aftë. Rreth meje para tetë vitesh të gjithë thonin: erdhi-iku. Kishte sukses shumë të shpejtë. Por këtu jam akoma...



PROGRAME MOTIVUESE

Nga data 1 Prill 2009 fillon ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), një klub udhëtimit i veçantë dhe ekskluziv.

Distributorët anëtarë të këtij klubi mund të udhëtojnë me çmime 20-50% më të lira.

– Distributorët me 2 ose më shumë pikë mund ta blejnë kartën e anëtarësisë në zyrat vendase të FLP-s. Çmimi i anëtarësisë është 49 €/person/vit.

– Nga data 22 tetor 2009 në vend të Travel Pack të mëparshëm shesim paketën Travel Touch prej 2,000 cc. Kjo paketë e re përveç të drejtës së blerjes me kartë-ATS përmban edhe dhurata ekskluzive të cilat deri tani merreshin vetëm në vendet e prushimit të Forever Resorts.– Për regjistrimin në klub duhet plotësuar një formular i thjeshtë ku shënohen të dhënat dhe **adresa e-mail e distributorit.**

– Distributori me kartën e anëtarësisë mund të regjistrohet në faqen e internetit të ATS, dhe me këtë bëhet anëtar online i klubit të udhëtimit.

– ATS jep ofertat e zgjedhura me 4, 5, 6 vje të agjensive të udhëtimit më të mëdha të Europës perendimore. Mendojmë se anëtarët aktiv të këtij klubi e meritojnë që të marrin pjesë në udhëtime sensacionale me çmime speciale të siguruar nëpërmjet FLP-s. Telefon: (+36-70) 434-3843 E-mail: register@aloetravel.com

RISPONSORIZIM

Rregullat e “risponsorizimit” gjenden në kapitullin e 12-të të Politikës së Biznesit. E rëndësishme është që risponsorizimi s’është proces automatik, por vjen në fuqi vetëm pas plotësimit të formularëve

të caktuar (deklarata e risponsorizimit, fletë regjistrimi e re) dhe kontrollit të plotësisë të kushteve. Në lidhje me rregullat e Politikës së Biznesit gabon ai që punonjësit distributor të regjistruar njëherë i regjistron për herë të dytë duke shmangur procesin e risponsorizimit.

INTERNET

Njoftojmë Distributorët e Nderuar se mund të marrin informacione nga dy faqe interneti të kompanisë sonë. Njëra faqe interneti www.flpsecu.com është faqja e rajonit tonë, nëpërmjet të cilës mund të kontaktoni me dyqanin tonë web. Kodet për përdorimin e dyqanit web mund t’i kërkonin në zyrat tona. Në këtë faqe numrat aktual dhe të mëparshëm të revistës Forever mund të hapen me fjalëkalimin “forever”, kurse fotogaleria me fjalëkalimin “success”. Faqja kryesore e internetit të kompanisë, apo siç quhet zakonisht “faqja amerikane” - www.foreverliving.com - njofton rreth lajmeve rreth FLP-s nga bota, mënyrave ndërkomëtare të kontaktimit, si dhe informacioneve të tjera me vlerë. Në këtë adresë mund të hyj çdo i interesuar duke klikuar mbi “Guest”. Në faqen e distributorit mund të hyni duke klikuar mbi „Distributor login”. Këtu mund të shikoni edhe rezultatin e pikëve ditore. Emrin e përdoruesit (LOGIN ID) dhe fjalëkalimin (PASSWORD) për hyrje e gjendeni në fund të llogarisë së bonusave tuaj mujor (llogaria e tregëtarit).

Llogari bonusash në faqen tonë të internetit. Çdo punonjës që zotëron fjalëkalim mund t’i shikoj llogaritë e bonusave të tij mujore në internet.

Rreth përdorimit të këtij shërbimi mund të lexoni në faqen e distributorit të foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office krijoi kanalën e saj Forever You Tube adresa e të cilit është: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Këtu rekomandojmë video prezantuese të produkteve të FLP-s, leksione të managerëve drejtues dhe prezantime të tjera marketingu në gjuhë të ndryshme. Së shpejti na krijohet mundësia e marrjes së mesazheve, si dhe mund të arrihet edhe në Blackberry.

Në lidhje me shfaqjen në internet të distributorëve

përfaqësuesit e kompanisë qëndrore ju thërrasin vëmendjen për çështjet e mëposhtme:

- në faqen e internetit nuk mund të jepjen këshilla mjekuese/mjekësore;
- në faqen e internetit nuk mund të bëhen premtime në lidhje me të ardhurat;
- faqja e internetit duhet të përmbajë me çdo kusht që operatori i saj është distributor i pavarur i FLP-s dhe që kjo faqe nuk është faqe zyrtare e FLP-s;
- në faqen e distributorit nuk mund të bëhen shitje nëpërmjet internetit

Ju tërheqim përsëri vëmendjen se në bazë të pikës 14.3.3.5 të Politikës ndërkomëtare të Biznesit produktet tona nuk mund të shiten as në ankand/treg elektronik (psh. Vatera, Tesz-vesz, E-bay, etj.) Ju lutemi që çdo shfaqje në internet ta planifikoni duke marrë parasysh kriteret e mësipërme, dhe para çdo publikimi mos harroni të kërkonin leje nga Kompania. Linkun e faqes së internetit e presim në adresën qëndrore të email-it flpbudapest@flpsecu.hu.

NJOFTIME

E PARREGULLT!

Asnjëherë mos blini ose shisni produkte në kanale të tjera elektronike apo njësi të shitjes me pakicë. Duke marrë parasysh mundësitë e ndryshme të shitjes nëpërmjet medias elektronike, sipas Forever Living Products: këto konsiderohen si njësi të shitjes me pakicë. Sipas politikës aktuale të biznesit qarkullimi i produkteve ose publikimi i formularëve të FLP-s në njësitë e shitjes me pakicë është rreptësisht i ndaluar. Qarkullimi i produkteve me anë të medias elektronike mund të bëhet vetëm nëpërmjet faqes së internetit www.flpseeu.com!

INFORMACIONE ME VLERË

Kompania jonë u ofron Distributorëve të saj mundësi të ndryshme të për të kontrolluar pikët e tyre:

– Në internet. Informacionin rreth kësaj e gjeni në pjesën e Njoftimeve me titull INTERNET.

– Informacione rreth pikëve mund të kërkonit edhe nëpërmjet **sistemit-SMS** që funksionon me sukses prej vitesh.

– Edhe punonjësit e **shërbimit telefonik** të zyrës sonë qendrore të Budapestit ju informojnë me kënaqësi rreth të dhënave aktuale të qarkullimit tuaj. Vlerat e pikëve personale distributorët e Budapestit mund t'i pyesin në numrin e telefonit +36-1-269-53-70 dhe +36-1-269-53-71, kurse të Kroacisë, Bosnia-Hercegovinës, Sllovenisë, Serbisë dhe Malit të Zi +36-1-322-55-41.

Ju lutemi të interesoheni vetëm për pikët dhe biznesin tuaj personal!

I lutemi Shpërndarësve tanë të nderuar që edhe në të ardhmen t'i kushtojnë kujdes plotësisht të saktë të formularëve, sidomos të fletës së regjistrimit të distributorit, e cila është kontrata ndërmjet distributorit dhe FLP-s! Formularët e korigjuar dhe dhe të panënshkruar të regjistrimit dhe porosisë së produkteve nuk mund t'i pranojmë për shkak të shmangjes së gabimeve!

Pranojmë vetëm kontratat me nën shkrim personal! Çdo nënshkrim tjetër konsiderohet si fallçifikim doku mentash!

Në rastin e ndryshimit të adresës apo të emrit s'është e mjaftueshme ta shkruani atë në fletën e porosisë së produkteve. Për këtë ju lutemi të përdorni formularin e ndryshimit të të dhënave!

Në interes të sigurisë së çështjeve financiare ju lutemi, që në rastin e kontrollit të pikëve nëpërmjet autorizimit, personi i autorizuar të sjell me vete letërnjoftimin e tij!

Sipas Politikës Ndërkombëtare të Biznesit, çdo distributor që nënshkruan formularin e regjistrimit (kontratën), fiton të drejtën e blerjes së produkteve me çmim shumice direkt nga zyrat. Ndërkohë distributor i regjistruar ai bëhet vetëm gjatë blerjes së parë, duke paraqitur 2 kopje të formularit të regjistrimit të vulosur dhe dorëzuar më parë.



Programi në internet nga 25 janar deri në 22 janar 2010

- | | |
|------------------------|---|
| 18:00 dhe 06:00 | Himni |
| 18:05 dhe 06:05 | Dr. Maria Hoci Mbrojtja e organizmit tonë në muajt e dimrit |
| 18:25 dhe 06:25 | Dr. Ida Nagy dhe Dr. Ferenc Kiss Mbrojtja e shëndetit në pranverë |
| 18:50 dhe 06:50 | Attila Pataki, Edda |
| 19:05 dhe 07:05 | Ëndrra jote është plani ynë Hyrje në FLP |
| 19:10 dhe 07:10 | Supervizorë, Asistent m... Pjesa 1 |
| 19:45 dhe 07:45 | Supervizorë, Asistent m... Pjesa 2 |
| 20:15 dhe 08:15 | Menaxherë, Menaxherë drejtues |
| 22:15 dhe 10:15 | Ëndrra jote është plani ynë Produktet FLP |
| 22:20 dhe 10:20 | Konkurs makijazhi Sonya |
| 23:00 dhe 11:00 | Bence Nogradi Të mbijetosh |
| 23:25 dhe 11:25 | Ëndrra jote është plani ynë Mundësia FLP |
| 23:30 dhe 11:30 | Supervizorë, Asistent m... |
| 23:55 dhe 11:55 | Emil Tonk Biznesi është vlerë- Si t'i përfaqësojmë vlerat |
| 00:35 dhe 12:35 | Menaxherë, Menaxherë drejtues |
| 02:00 dhe 14:00 | Klub sportiv i kërcimit me litar |
| 02:10 dhe 14:10 | Mariann Szeker Mundësi të reja në FLP |
| 02:30 dhe 14:30 | Supervizorë, Asistent m... |
| 02:45 dhe 14:45 | Menaxherë, Menaxherë drejtues, Sundimtarë |
| 03:30 dhe 15:30 | Koncert |
| 04:05 dhe 16:05 | Dariusz Heinbach Zgjedhje fushe |
| 04:25 dhe 16:25 | Dr. Terezia Samu Guxo të ëndërros |
| 05:10 dhe 17:10 | Miklos Berkics Çelësi |
| 05:35 dhe 17:35 | Olly dhe Gabi Berkes |

www.flpseeu.com



NJOFTIMET E PËRFAQËSIVE TË HUNGARISË

TË REJA

Që nga dita e sotme Telecenter zotëron numër të ri TË GJELBËR: 06-80-204-983. Ky shërbim funksionon gjatë ditëve të punës në orarin 12-16 dhe mund të telefonohet falas. Natyrisht Telecenter mund të arrihet akoma edhe në numrat e vjetër: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KALENDARI I AKTIVITETEVE

BEOGRAD — Success Day: 2010. 01. 23.
BUDAPEST — Success Day: 2010. 02. 20.; Success Day: 2010. 03. 13.; Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

POROSI PRODUKTESH

Blerësit që i sigurojnë produktet jo personalisht, por me autorizim mund t'i bëjnë porositë e tyre në mënyrën e mëposhtme:

– në telefon, ku punonjësi ynë ju jep informacione të sakta rreth shumës së porosisë, vlerës së saj në pikë dhe çmimit të transportit: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, cel: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149 numri i gjelbër: +36-80-204-983 (mund të telefonohet falas gjatë ditëve të punës në orarin 12-16)

– me sms në numrin e telefonit +36-20-478-4732.

– në internet: në faqen www.flpseeu.com! Zgjidhja më e thjeshtë dhe më e sigurt – jo vetëm përsa i përket blerjes së drejtpërdrejtë të produkteve, por edhe regjistrimit të porosisë. Është një mjet i shkëlqyer edhe gjatë rekomandimit të produkteve, pasi kjo ofertë është joshëse për çdo të interesuar. Vlera e pikëve të çdo porosisë brenda 24 orëve i shtohet vlerës aktuale. Dyqani ynë web mund të arrihet drejtpërdrejtë në adresën www.flpshop.hu, kurse vlera e pikëve dhe mund të ndiqet me vëmendje në faqen internetit www.foreverliving.com.

BLERJE ME ULJE

Partnerët tanë me shtetësi hungareze pjesën e shpërblimit që u takon për blerjet personale mund ta marrin në formën e uljes së çmimit.

Sipas kërkesës suaj uljen e zbresim nga shumta e çeqeve të blerjes, kështu që Ju paguani më pak. Procesi i blerjes me ulje është si mëposhtë:

1. Deklarata. Nëse Ju dëshironi ta shfrytëzoni këtë mundësi duhet ta deklaroni këtë duke plotësuar formularin përkatës.

2. Blerja: Sistemi e zbrit automatikisht uljen në çmim nga shumta gjithsej. Por kjo shumë për çdo person nuk mund të kalojë 35% të shumës gjithsej neto. Nëse ulja e mbledhur në emrin Tuaj është më e madhe se kjo shumë, atëherë shumën e mbetur ua llogarisim gjatë blerjes së ardhshme, përsëri deri në vlerën 35% të shumës gjithsej të re, pastaj ky proces përsëritet mëtej.

Në rastin e blerjes me ulje nevojitet vërtetimi i identitetit Tuaj ose i personit të autorizuarit me letërnjoftim me fotografi.

3. Informimi: Shumës që mund të merret në përdorim në datën 15 të çdo muaji i shtojmë uljet e reja që rrjedhin nga blerjet e muajit të kaluar. Rreth shumës aktuale të uljes kolegët tanë mund t'ju japin informacione juve ose personit të autorizuar vetëm personalisht, pas paraqitjes së letërnjoftimit me fotografi. Për detaje të mëtejshme interesohuni tel sponsorët ose punonjësit tanë.

TRANSPORTI

Dëshiroj t'u thërras vëmendjen distributorëve të Hungarisë për shërbimin tonë të transportimit të pakove. Me anë të këtij shërbimi Ju i marrim porositë e bëra maksimum brenda 2 ditëve – në kohë të përcaktuar – në çdo zonë të vendit, të cilat duhen marrë brenda 48 orëve, pasi në rast të kundërt ato i anullojmë dhe pikët i zbresim. Çmimi i produkteve të porositura dhe ai i transportit duhet paguar kur pakoja merret në dorë. Në rastin e blerjes me vlerë mbi 1 pikë shpenzimet e transportit paguhen nga kompania.

INFORMACIONE ME VLERË

I lutemi Distributorëve të Nderuar, që bashkë me formularin e tyre të regjistrimit të dorëzojnë edhe kopjen e lishencës së tyre të tregëtisë! Në të ardhmen vetëm me këtë dokument mund t'u japim shpërblime! Ata partnerë të Hungarisë, të cilët për blerjet e bëra dëshirojnë të nxjerrin llogari në emrin e firmës së tyre personale, mund ta bëjnë këtë vetëm në

rast se dërgojnë formularët e nevojshëm të plotësuar, dhe një kopje të dokumentit që vërteton pozitën e tij si pronar i firmës. Njoftimi i hollësishëm në lidhje me këtë gjendet në zyrat tona, por me kërkesën tuaj mund t'ju njoftojnë edhe gojarisht.

Numrat telefonik të specialistëve tanë mjek:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122
Numri telefonik i specialistit tonë mjek të pavarur:
Dr. Bakanek György 20/365-5959

Produktet e Forever Living Products i nxjerrim në treg me rekomandimin e Shoqatës së Mjekësisë Popullore të Hungarisë.

PËRFAQËSITË TONA

Forever Living Products

• Qendra Mësimore:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-332-5956, +36-20-253-3614
Menaxher projekti: Dr. Gothárd Csaba
• Drejtoria e Tregëtisë e Budapestit:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Drejtori i rajonit: Földi Attila
• Drejtoria Rajonale e Debrecenit:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Drejtori i rajonit: Pósa Kálmán.
• Drejtoria Rajonale e Szegedit:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Drejtori i rajonit: Radóczki Tibor
• Drejtoria Rajonale e Szekesfehervarit:
8000 Szekesfehervár, Sóstói út 3.
tel.: +36-22-333-167, +36-20-467-8603
Drejtori i rajonit: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hoteli Kështjella e Szirakit
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300,
fax: +36-32-485-285.
Drejtoresha e hotelit: Király Katalin
Faqja e internetit: www.kastelyszirak.info



NORBERT VARGA PARAQITET NGA NEW YORK-U

LETËR DREJTORIT GJENERAL DR. SANDOR MILESZ

BUSINESS REPLY MAIL
FIRST-CLASS MAIL PERMIT NO. 3611 NEW YORK, NY

I dashur Sandor!

Kërkojë ndjesë nëse të shqetësoj me letrën time në vrullin e fundit të vitit. Qëllimi i kësaj letre s'është tjetër veçse shprehja e falenderimeve të mia dhe rrethit të distributorëve amerikano-hungarez të FLP-s për shpirtmirësinë tënde që ndihmon-ndihmoni edhe kolegët e zellsbëm dhe të angazhuar jashtështetit që flasin hungarisht!

Ndoshta nuk e mendoni se çfarë kënaqësie, ndihme dhe nderi përbëjnë për ne këto revista mujore në gjuhën hungareze.

Kryesisht për faktin se na vjen mirë që mendoni për ne dhe gëzojmë mbështetjen Tuaj kudo që jemi në botë!

Flasim një gjuhë, mendojmë njëloj dhe zemra jonë do të rrahë gjithmonë si hungarez!

Ne s'mund të na ndaj asnjëri prej JUSH, ne do të mbetemi gjithmonë "hungarez"!

Këtu jashtë na thonë shpeshherë që: "Këtu nuk jemi në Hungari, por në USA, këtu nuk funksionon gjithçka si në shtëpinë tuaj!" Por çfarëdo të ndodh, unë do ta vendos gjithmonë pranë emrit tim "qëndrimin dhe forcën imagjinuëse" të anëtarëve hungarez të FLP-s, nëse kjo ka funksionuar dhe funksionon në atë vend të vogël, atëherë duhet të funksionoj edhe këtu dhe kudo në botë!

Nuk diskutohet – po të shohim statistikën dhe numrin e popullsisë – që Hungaria kryeson në aspektin e shitjeve të FLP-s!

(Brazil: 280 milion banorë: 80000 cc në muaj

Japonia: 120 milion banorë: 52000 cc në muaj

Hungaria – të shohim gjithë shtetet anëtare – 33 milion banorë: 25-30000 cc në muaj!!!)

Ajo që Ju krijuat në atë vend të vogël për ne është pavarësia!

Pa ato që marrim prej Jush – kaseta, CD, aktivitete, FLP-Tv – edhe ne nuk do të ishim aty ku jemi!

Në sytë tanë Ju jeni arteria kryesore pa të cilën nuk do ekzistonim dot.

Sistemi që krijuat është sistemi që funksionon më mirë mes 143 shtetesh.

Nga kjo rrugë nuk duhet të dalim, por duhet të përparojmë po kështu, në mënyrë të kualifikuar edhe në të ardhmen.

Çfarë mund t'ju uroj në pjesën e mbetur të vitit, atë që ju urojmë gjithmonë, mos i shtyni gjërat. Punën E SOTME mose e lini për nesër. S'ka gjë më të rëndësishme në biznesin tonë se sa të kryesh detyrat e asaj dite, gjë e cila përbën zhvillimin tënd personal dhe biznesit, apo jo?!

Më në fund falenderojmë gjithë punonjësit e Hungarisë dhe shteteve anëtare për gjithë punën e kryer në FOREVER, pasi e dimë se pa punën e tyre nuk do të funksionon gjërat që ju ngritën në majën më të lartë.

Suksese të shumta FLP Hungari!

Me respekt: në emër të distributorëve amerikano-hungarez të FLP-s:

Norbert Varga, një distributor "I PËRKUSHTUAR"

PAR AVION
AIR MAIL
CORREO AEREO



NJOFTIMET E ZYRAVE



SERBIA

Zyra e Beogradit: 11000 Beograd, Kumodraska 162, tel.: +381-11-3970-127. Orari i hapjes: të hënën, të martën dhe të enjten 12.00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9.00-16.30.

Zyra e Nisit: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 11.00-19.00, në ditët e tjera të punës 9.00-17.00.

Zyra e Horgosit: 24410 Horgoš, Bartok Béla 80. tel.: +381-24-792-195. Orari i hapjes në ditët e punës: 8.00 - 16.00. Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

Drejtori i rajonit: Branislav Rajic.

Forever Living Products Beograd na ofron shërbimet e mëposhtme:

bërje porosish në telefon - Telecenter. Numri i telefonit: 011/309-6382. Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12: 00-19.30, të mërkurën dhe të premten 9:00-16.30. Në rastin e porositjes në telefon malli shkon tek adresa që gjendet në numrin e kodit dhe paguhet kur merret në dorë.

– Pagesa e produkteve bëhet pasi ato merren në dorë.

Vlera e transportit është 600 dinar dhe paguhet nga porositësi.

– Shpenzimet e postës duhen paguar në bazë të kursit të parasë në Serbi në ditën që ndodh marrja e mallit, dhe ato merren përsipër nga FLP-ja e Beogradit vetëm në rastin kur vlera e porositës së bërë është më e madhe se 1 pikë.

– Nuk mund të bëhet regjistrim nëpërmjet telefonit.

– Porositë telefonike merren në shqyrtim deri në datën 25 të muajit, pas kësaj date mund të porosisni vetëm personalisht në zyrën tonë.

– Edhe në zyrën e Horgosit dhe Nisit mund të blihen materiale reklamash, fletat e regjistrimit dhe formularët për ndryshimin e të dhënave.

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Biserka Lazarević dhe dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Të martën në orën 13.00-16.00 dhe të premten në orën 14.00-16.00 presin thirrjet tuaja për konsultim.

Dr. Božidar Kaurinović:

+381-21-636-9575

Të mërkurën dhe të enjten në orën 12-14 pret ethirrjet tuaja për konsultim.



MALI I ZI

81 000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.

tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402.

Orari i punës: të hënën: 12:00 – 20:00. Në ditët e tjera të punës: 9:00 – 17:00. E shtuna e fundit e çdo muaji është ditë pune. Orari i punës: 9:00 – 14:00.

Drejtori i rajonit: Aleksandar Dakić

– Porosi produktesh mund të bëni në numrat telefonik të mëposhtëm: +382-20-245-412; +382-20-245-402.

Pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e produktit të porositur e kalon 1 pikë, shpenzimet e transportit i merr përsipër FLP-ja.

Numri i telefonit i specialistes mjek:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



SLLOVENIA

1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.

Orari i hapjes: të hënën dhe të enjten 12.00-20.00, të martën, të mërkurën dhe të premten 09.00-17.00.

Adresa e magazinës së Lendavit: 9220 Lendava, Kolodvorska 14., tel.: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Orari i hapjes: të hënën 12.00-20.00, të martën dhe të premten 09.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Kepe Andrej

Numri i Telecenterit në rastin e porosive telefonike është: +386-1-563-7501. Në rastin e porosive telefonike, mallin e dërgojmë në adresën që i përket kodit. Distributorët që duan të porosisin mall në emër të një distributori tjetër, duhet të kenë autorizim nga distributori në emrin e të cilit duan të bëjnë porosinë. Formularët e autorizimit mund të sigurohen në zyrë. Malli i porositur në telefon transportohet për dy ditë pune!

Numrat i telefonit të specialistëve mjek:

Dr. Arbeiter Miran: +386-4142-0788

Dr. Olga Čanzek: +386-4182-4163



JUGLINDORE



KROACIA

Zyra e Zagrebit: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16., tel: 01/3909 770; fax: 01/3704 814. Njoftojmë punonjësit dhe konsumatorët tanë se zgjatëm orarin e hapjes së zyrës së FLP-s së Zagrebit: të hënën dhe të enjten: 09:00 - 20:00; të martën, të mërkurën dhe të premten 09:00 - 17:00.

Drejtori i rajonit: Dr. Molnár László

– Porosia telefonike: +385-1-3909-773. Në rastin e porosive me vlerë më të madhe se 1 pikë krediti, çmimi i transportit paguhet nga FLP-ja.

– Leksionet në lidhje me produktet dhe marketingun mbahet të hënën, të martën dhe të mërkurën nga ora 17 në zyrën qendrore.

– Qendra e kozmetikës që funksionon në ndërtesën e zyrës qendrore u ofron anëtarëve të FLP-s shërbime me çmime të favorshme.

– Orari i hapjes së qendrës është: të hënën dhe të mërkurën 09:00 – 12:00, të martën dhe të enjten 15:00 – 20:00, kurse të premten 14:00 – 17:00. Paraqitja bëhet në numrin e telefonit 01/3909 773.

NJOFTIM I RËNDËSISHËM: Nga data 1 mars 2008 nëse vlera e produkteve të blera ose të shërbimeve të sallorit kozmetik të marra në përdorim është më e madhe se 1500 kuna, me kartë DC kjo shumë mund të paguhet në 2-3 pjesë. Shfrytëzoheni mundësinë e blerjes me ulje! Për detajet interesohuni tek sponsori juaj ose tek punonjësit e zyrës.

Numri i telefonit i specialistes mjeke:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(në ditët çifte në orarin 08:00-10:00)



SHQIPËRIA

Shqipëri, Tiranë, Reshit Collaku 36. tel/fax: +355 42230 535.

Drejtori rajonal: Attila Borbáth

Drejtori i zyrës: Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355-694066 811.
Kontaktim: në ditët e punës 9-13, 16-20,
e-mail: flpalbania@abcom.al



SARAJEVA

– Nga shtatori kemi në dispozicion këshilltaren-specialisten mjeke të Bosnia-Hercegovinës në numrin e telefonit: **Dr. Nišić Ema** +387-62-367-545, e cila gjatë ditëve të punës punon në orarin 18:00 – 21:00.

– Këshilltarja-specialistja jonë mjeke çdo të mërkurë mban konsultime në zyrën e Sarajevës në orarin 17:00 – 19:30.

– Në rastin e porosisë telefonike pagesa bëhet kur merret malli. Nëse vlera e porosisë nuk është më e madhe se 1 pikë krediti, atëherë shpenzimet e transportit paguhet nga distributori.



BOSNIA-HERCEGOVINA

Zyra e Bijelinës: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.

Orari i hapjes në ditët e punës: 9.00-17.00.

Drejtori i rajonit: Dr. Slavko Paleksić

Zyra e Sarajevës: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Orari i hapjes: të hënën, të enjten, të premten: 09.00-16.30, të martën, të mërkurën: 12.00-20.00.

Në çdo të shtunë të fundit të muajit organizojmë një Ditë Suksesi Mini në zyrën e FLP-s.

Drejtori i zyrës: Enra Hadžović

– Në zyrat e Bosnias porositë telefonike mund të bëhen në numrat e mëposhtëm (regjistrimi i shpërndarësve të rinj nuk mund të bëhet nëpërmjet telefonit): +387-55-211-784, Bijelinë dhe +387-33-760-650 Sarajevë.



KOSOVA

Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



TAKIMI I VISEGRADIT

Fulturim shqiponje i Miki Berkics-it



Të tillë s'kishim parë ndonjëherë! Në një takim Drejtor Gjeneral, Safir Menaxher, një Diamant-Safir me 10000 pikë krediti, një Safir me 10000 pikë krediti, tre Diamant-Safir me 7500 pikë krediti, Soaring, Seniorë... 50.000 pikë krediti, shumë gurë të çmuar, skuadra e më të mirëve! Këta janë: Dr. Sandor Milesz, Dietmar & Christel Reichle, Horst & Margrita Kelm, Jozsef Szabo, Miki Berkics, Attila dhe Katika Gidofalvi, Csaba Toth, Zsofia Czele - Gergely, Tünde Hajcsik, si dhe Menaxherë me mbi 70 pikë, plotësues të mbi 120 pikësh non-menaxheri... Në krahasim me këtë takim i të Katërve i Vesegradit ishte vetëm një festë e zakonshme!



Mendova se Miki mund të nxinte barkun në ishujt Bahama, ka edhe para, edhe kohë për të, por prapë më mirë na organizon një training me përmasa të tilla! Meriton gjithë respektin tim! Po mendoja edhe se ku ndryshon Miki nga ne? Gjeta dy ndryshime bazë, dituria dhe qëndrimi i tij. Këtu i morrëm të dyja, diturinë nga lektorët, kurse qëndrimin e duhur nga atituda e drejtuesve tanë. Dhe kjo është ajo që por ta shikosh më pas në DVD, nuk e përjeton dot, dhe ndoshta pikërisht nga kjo mund të varet ndryshimi për mirë i fatit tënd. Gjithë këtë eksperiencë e morrëm në hotelin ndoshta me nivel më të lartë të vendit tonë të vogël, Hoteli Thermal i Visegradit. Lakitelek është i njohur sepse prej aty kanë dalë shqiponjat e FLP-s që kanë fluturuar më lart, por tani arritëm ta kalojmë edhe këtë: në këto dy ditë ndodhi diçka jo e zakonshme! Ndoshta ishte efekti i Pilisit? Dobogoko, çakra e tokës? Kush e di... ai që ndodhëj aty e ndjeu.

NXEHE

Gjashtëqind njerëz pritën fillimin e të shtunës, të cilën shtriga e biletave, strehimit dhe ushqimit, July Torcom e organizoi me rezultat 150 përqind. Për këtë vetëm ajo është e aftë. Faleminderit July! Dita u hap nga Miki me prezantimin e dy autorëve të shkëlqyer të cilët me librat e tyre ndihmojnë punën tonë. Pastaj erdhën tre njerëz me të vërtetë të rëndësishëm, dhe në mënyrë interesante edhe leksionet e tyre për këtë bënin fjalë: si të bëhemi edhe ne NJERËZ TË RËNDËSISHËM! Zsofia Czele-Gergely me stilin e saj karakteristik dhe mjeshtri precize bëri të njohur hapat më të rëndësishëm dhe përgjigjen e pyetjes: si mund të bëhesh pikërisht ti njeriu i duhur? Ajo u ndoq nga Csaba Toth i cili njohuritë e tij i paketoj duke i kombinuar me humor, çdo fjalë e tij është flori, me fjalë të tjera pikë kartoni! Rrezatonte në skenë, por për të nuk mund të flas dot pa subjektivitet, pasi është miku dhe shembulli im gjithashtu. Edhe Tünde Hajcsik i përcolli njohuritë e saj me qartësinë dhe

dinamizmin e saj të zakonshëm. Dita u mbyll me konsultim në grup në pishinën termale, darkë në tryezë suedeze dhe një mbrëmje argëtuese fantastike.

NJË JETË MË E MIRË

Të djela ishte më intensive: erdhi takimi i të katërve i Visegradit! Szabo – Milesz – Reichle – Kelm.

Drejtuesit e programit – siç e keni parë në Lakitelek – e hapën ditën të veshur me kostume simbolike duke patur shumë efekt në radhët e shikuesve. U shfaq Çezari dhe Kleopatra të cilët përshëndetën të pranishmit me shprehjen „Ave”, pastaj pamë sferën e virgjërshave Vesta: çfarë sjell e ardhmja...

Joska Szabo foli rreth ndryshimit. Mudança! Rreth tij më kujtohet gjithmonë e njëjta gjë: kur dikush nuk vjen nga Bekasmeqyer në qendrën e rrugës Nefelejcs duke thënë se „o, është shumë larg”, po për Joskën nuk ishte larg kur bëri shtatëmbëdhjetë herë 2000 km me makinë që të na sjellë xhelin, të ardhmen? Edhe për ty është larg ndryshimi, edhe për ty „është shumë larg” një jetë më e mirë? E morrëm vesh se çfarë ndodhi në të kaluarën, ku ndodhet tani, por çfarë do të ndodhë në të ardhmen? Këtë nuk na e thanë virgjërshat, por drejtori gjeneral, Sir Alexander Milesz!

Sandor na tregoi një të ardhme nga e cila rreshtat filluan të gumëzhijnë si bletët. Qendra e FLP-s e të ardhmes, qendra jonë e re e konferencave, resorti i rikrijimit... S'është rastësi që na ka çuar në vendin e tretë në botë, pasi vetëm ai guxoi të ëndërojë diçka kaq të madhe! Lavdëroi punën e Mikit, na tregoi vlerat e tij, na bëri të mendohemi që a e dimë me të vërtetë se çfarë marrim prej tij, nëpërmjet tij? E mbështesim atë, i tregojmë ndryshimet, rezultatet, punën e tij?

DËSHTIM DHE NGRITJE

Paso i guri i çmuar i Rolf Kipp, leksioni i Horst dhe Margarita Kelm. „Për atë ishte e lehtë”, tre rrjete dështuan nën të, por nuk u dorëzua, pati besim që ky është biznesi më i madh. E kuptoi MLM-n! Mendim brilant, përse heqin dorë nga ndërtimi i rrjetit shumë njerëz kur i zotërojnë njohuritë e

duhura për suksesin. Ndezi një diagram dritash në kokën e shumë Menaxherëve drejtues, dhe ja ku është shkaku!

Diamant-safir menaxheri Dietmar Reichle vuri pikën mbi i. Rolf Kipp i mbatji 1/1-shin e parë, i tregoi çekun mujor dhe iu vulos fati. Kështu u bë distributori i dytë më i suksesshëm i Europës, natyrisht edhe për të ishte e lehtë, edhe ai kishte lënë prapa tre biznese MLM të dështuara. Prej tij mësuam marifetin e shekullit për ata që u mbaron lista e emrave ose nuk guxojnë të ftojnë njerëz të rinj. Ne e përdorim? Po ti?

Vlerësime, dhurata, 6 pikësh, 70 pikësh, Miki na e shpërblen përsëri me bujari punën tonë. 380 pikët e non-menaxherit të Gidos e shokuan publikun, i tillë vetëm një është në botë!

Në fund pata një ndienjë sikur po ëndërroja (ndoshta disa njerëz e dinë që unë kam bërë gara me makinë), sot me ne ishte Carlos Sainz, Colin Mcrae, Walter Röhrl, Schumacher, dhe na mësonin me çiltërsi. Ndoshta këto dy ditë në një vend ishin specialistët më të mirë të botës, ata që ishin të pranishëm e ndjenë qëndrimin dhe diturinë e këtyre njerëzve të shkëlqyer. Ishte një nder i madh për ne që Miki, rrjetndërtuesi numër një i botës, nga i cili mësojnë njëqind e dyzetë shtete, na kërkoi mua me Agin të drejtojmë këto dy ditë. U përpoqëm të veprojmë në mënyrë të denjë, të jemi drejtuesit e duhur të këtij aktiviteti të veçantë me nivel të lartë! Të falenderojmë shumë Miki!

Dy ditë, por çfarë ditësh! Ditë dhe takim fillimi dhe krijuesi fati.

M'u kujtuan fjalët e babait tim: „Biri im, ai që mëson është injorant, kurse ai që nuk mëson mbetet injorant!” Rolf Kipp e shprehu pak më bukur këtë: „aktiviteti është motori i ndërtimit të rrjetit. Ndize! Shtype deri në fund gazin!”

Ave!

**Agi Geringer
dhe ifj. Gabor Lukacs
Menxherë**



TAKIMI I *kampionëve* TË BOTËS

Katrin Bajri, diamant menaxherja e dyfishtë më e shpejta në botë mban lidhje të ngushta me linjat vëllazërore hungareze: e përforcojnë me vizita reciproke miqësinë në Forever.

Katrin Bajri në „Fluturimin e Shqiponjave” të Hohenrodait ftoi për të mbajtur leksion diamant-safir menaxherët, kampionen e hedhjes së shtizës, **Aranka Vagasi**-n, dhe burrin e saj, babain e tre fëmijëve të tyre, **Andras Kovacs**-in. Çifti e pranoi me kënaqësi ftesën respektuese dhe si përfaqësues të „marketingut familjar” në nivel kombëtar dhe botëror, morrën me vete edhe djalin e tyre **Botond** (Boti), i cili është gjithashtu menaxher. Leksionet e tyre u dëgjuan me ndjenja të thella nga skuadra e madhe e menaxherëve të profit sharing të mbledhur nga Katrin të cilët morrën pjesë në seminarin dy ditor.

ASAT SË BASHKU

Aranka dhe Andras treguan historinë e tyre – nga fillimi i vështirë, vitet e kaluara si sportiste dhe mësues, deri tek suksesi në Forever. Nga parafabrikati ëndërr deri tek shtëpia private. Siç e thotë edhe Katrin: „Tek unë mikrofonin e merr vetëm ai që e ka treguar vetveten!”

Botond mbajti leksion në të dyja ditët dhe kjo e mbushi atë me krenari. Aranka ishte garancia që ai do të shfaqet mirë. Rroku MLM i djalit e

vuri në lëvizje shoqërinë, madje vuri në përdorim edhe muskujt e barkut. Kurse personaliteti i tij simpatik preku zemrat e dëgjuesve femra. „U buzëqesh të gjithëve, dhe ata që më buzëqeshin prapa i regjistroj” – tha, dhe s’ ishte çudi që në pushime u rrethua nga shumë njerëz. „Kur luaj poker i ndaj të gjitha letrat, sepse vetëm kështu mund të gjej asat. Ndonjëherë letra e fundit është asi i katërt!” – tha ai. Leksioni i përzemërt i Arankës dhe Andrasit ishte pika qetësuese e takimit dy ditor. Thelbi i suksesit të Arankës – siç u morr vesh nga leksioni i saj kompakt dhe i qëllimshëm – është: pjesëmarrja me çdo kusht në sfida, me pyetjen „A di të shkruash?”, me generata të shumta në front, duke notuar me hedhje krahash MLM-je. „Për brenda e jo për jashtë!” – thotë në mënyrë të djallëzuar. Prej saj u bë e qartë se këmbëngulja dhe bashkëpunimi që bashkon familjet sjell rezultat: gjatë dhjetë muajve plotësuan kriteret bazë të nivelit I të profit sharing, nivel të cilin e plotësojnë gjithmonë që nga viti 2002, kurse nivelin II që nga viti 2005. Nga skuadra jonë e madhe profit sharing në vitin 2009 në Malaga e plotësuan tridhjetë menaxherë.

FLUTURIM

Pjesëmarrësit e seminarit morrën vesh edhe që nga afërsisht njëmijë menaxherët që gjenden në rrjetin e saj, njëzetë krijojnë frontin, kështu që e kuptuan se si mund të bëhej Aranka një nga katër diamant-safir menaxherët e rajonit hungarez me diamant-safir menaxherin **Robert Varga**, dhjetë safir menaxherë dhe diamant menaxherët e vetëm të rajonit, **Veronika** dhe **Stevan Lomjanski** nga Serbia, në rrjetin e saj.





„Bëj me vullnet atë që kam bërë deri tani” – thotë Aranka – „kryej punën bazë të distributorit. Ndhimoj familjet që punojnë për qëllime të përbashkëta me ne në aspektin e mësimin, zhvillimit, shëndetit, kohës së lirë dhe pavarësisë materiale. Bëj atë që u them të tjerëve. Jap shembull. Parimi im bazë është arritja e katër pikëve aktive deri në datën 9 të çdo muaji. Bëj garë me kompjuterin!” – tregon duke qeshur.

Po kështu punon edhe skuadra jonë më dinamike e frontit me drejtimin e soaring menaxherëve **Editke** dhe **Istvan Kasa**. Edhe ata i plotësojnë me një dinamikë rinor të gjitha sfidat – tashmë prej trembëdhjetë vitesh.

„Jam krenar për linjën tonë sponsorizuese” – thotë Aranka – „**Rex** si Centurio – **Dr. Sandor Milesz** drejtor gjeneral – **Rolf Kipp** diamant i dyfishtë – **Jozsi Szabo** safir – **Miklos Berkics** diamant-safir i cili është sponsori ynë me famë botërore... Linjë e sipërme fantastike, apo jo?!” – dhe qesh!



NË HARMONI

Leksioni familjar i mbajtur në ditën e dytë theksoi detyrat e përbashkëta të sportit dhe MLM-s. Angazhimi, vullneti, këmbëngulja, disiplina, qëllimshmëria, planifikimi, harmonia e motivimit të brendshëm. Në vend të radhitjes, theksi qëndron tek harmonia.

„Rex me FLP-n na dha në dorë një vegël muzikore me ndihmën e të cilës secili mund të gjejë rolin e vet në orkestrën e madhe, dhe me tingujt e tij mund të pasuroj harmoninë e përbashkët!” – u shpreh Andrasi. „Telat akordohen nga dashuria.”

Shtizën e kampionatit botëror të Arankës (shtiza e parë prej alumini në Hungari), të cilën e ruajnë si relike prej tridhjetë vitesh, e morri si stafetë partneri i **Katrinës, Pascali**, që duke e patur parasysh atë të përparoj me sukses në rrugën e menaxhimit. Ai si kuzhinier i njohur francez, u mëson pjesëmarrësve të seminarit të fshehtat e përdorimit të aloe-së FLP-s në kuzhinë. Ëmbëlsirat dhe salcat me aloe korrën sukses të madh, dhe libri i tij u vjen në ndihmë amvisave dhe kuzhinierëve gjithashtu.

Pascal: „Shtiza e dedikuar si simbol i falenderimit që nga ky moment zbukuron murin e shtëpisë sonë!”

Të hënën në mëngjes vizitorët e seminarit dy ditore u kthyen në shtëpi. Mëngjesi i përbashkët me atmosferë të mirë, „mëngjesi i kampionëve”, kurorëzoi ditët me punë të madhe.

„Nga kjo vizitë morra forca, qetësi, përfundim të besimit në të ardhme! Ishte një shpërndarje familjare!” – tha Aranka, e

cila e ftoi Katrinën si mysafire dhe lektore në kursin e saj në Adylyget. Katrin dhe Pascal e pranuan me kënaqësi ftesën.

Kampionët e botës „sinkronizuan orët” – me fjalë të tjera lanë takimet.

Aranka: „E di që 2010 do të jetë viti i skuadrës sime! Do ta vazhdojmë punën me energji, angazhim, vullnet të pafund, qëllime të përfocuara dhe ide të reja. Do kërkoj diamantin tim tjetër!”

Ju uroj suksese të shumta juve, familjes dhe skuadrës suaj në rrugën drejt diamantit!

„Peter, mos harro veten tëndel!” – tha Aranka kur u largua. „Shkruaj edhe që pa ty, si gazetar dhe përkthyes në nivelin e gjuhës nënë, nuk do të dilte kaq mirë ky seminar!”

Rreth vetes sime do të shkruaja vetëm që më kënaq fakti kur u shkruaj miqve të mi rreth NJERËZVE si Aranka, Katrin, András, Pascal dhe Boti. Më mbushin me energji dhe është një nder i madh të bashkëpunosh me ta.

Peter Kószegei
menaxher





Sonya

Konkursi i bukurisë Sonya, Budapest

MË SHUMË SE KONKURS BUKURIE

Njëllor si vitin e kaluar firma jonë shpalli përsëri konkursin e bukurisë Sonya, faza eliminatorë e të cilit në vendin tonë do të mbahet më 26 nëntor.



Si konkuresit, edhe anëtarët e jurisë mbërritën shumë të emocionuar në këtë aktivitet të shkëlqyer, në konkursin e ri Sonya. Gëzohem shumë që ky konkurs ndryshon me të vërtetë nga aktivitetet e tjera të ashtuquajtura “konkurs bukurie”, pasi këtu qëllimi primar është kërkimi i një fytyre të re Sonya e cila me përdorimin e duhur të produkteve tona kozmetike dhe të trajtimit të fytyrës, si dhe të Sonya Color Collection bëhet përfaqësuesja e denjë e kësaj familje produktesh fantastike.

Një nga kriteret ishte edhe niveli i supervizorit, si dhe fakti që personi në fjalë të zotëronte kullë Sonya dhe të mbante rregullisht prezantime kozmetike Sonya. Të tjerët na besojnë me të vërtetë nëse ne vetë bëhemi reklamë e firmës në çdo aspekt.

Pjesëmarrësit duhet të përgatisnin makijazhet për veten e tyre që u përshtateshin veshjeve të biznesit dhe të mbrëmjeve. Juria vlerësoi (ose shvlerësoi!) edhe përdorimin e plotësuesve dhe penelave personal nga pjesëmarrësit.

Pas përgatitjes së makijazhit ditor u bë një prezantim biznesi prej 3-4 minutash me veshjet e duhura për këtë rast (të cilat për fat të keq nuk ishin veshje biznesi për të secilin). Unë mbi të gjitha për këtë isha kureshtare, sepse kur morra pjesë në juri në rallyn europian dhe botëror të vitit të kaluar pashë se kjo ndikon shumë tek rezultati. Pasi ky nuk është një konkurs i zakonshëm, nuk ka vlerë vetëm bukuria e fytyrës dhe cilësia e makijazhit, por janë të rëndësishme edhe edhe përfaqësimi i duhur i produkteve, lojaliteti dhe “dashuria” e ndërë dhe e treguar për Sonyën!

Kjo më mungoi edhe tani tek shumë prezantime. Kurse makijazhet e mbrëmjes ishin shumëherë më të mira – ndoshta edhe falë mbështetjes pozitive të jurisë.

Si përfundim gjetëm dhjetë vajza të cilat me rastin e Success Day-t të dhjetorit të prezantojnë në skenë Sonyën, dhe shpresojmë që me kritikën dhe këshillat tona të marrim një pamje më cilësore rreth produkteve tona me nivel botëror. Falenderojmë gjithë pjesëmarrëset për paraqitjen e tyre dhe u urojmë shumë sukses të kualifikuarave!

Dr. Edit Revesz
kryetare e jurisë





*Nuk ka vlerë vetëm bukuria
e fytyrës dhe cilësia e makijazhit,
por janë të rëndësishme edhe edhe
përfaqësimi i duhur i produkteve,
lojaliteti dhe*

“dashuria”



e ndjerë dhe e treguar për
Sonyën



FOREVER 

IMRPRESSUM

Botues: Forever Living Products Hungari Shpk.

Redaksia: FLP Hungari Shpk. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Kryeredaktor: Dr. Sandor Milesz Redaktor: Valeria Kismarton, Zsuzsanna Petroczy, Kalman Posa, Sandor Rokas, Attila Földi

Layout, përgatitje për shtypje: Crossroad Consulting Shpk.

Koordinator projekti: Szilvia Timar Redaktor leximi: Zita Kempf Korrigjues: Ildiko Kiraly **Redaktor projekti:** Raden Hannawati **Fotograf:** Robert Laszlo Bacsi, Dimitrije Ostojic

Përkthim, redaktim: Dr. Marsel Nallbani (shqip), Darinka Aničić, Žarko Anić Anić (kroat), Otilia Toth-Kasa, Balazs Molnar, Dragana Meseldžija (serb),

Jolanda Novak Csaszar, Biro 2000 Ljubljana (sloven).

Shtypshkronja: Palatia Nyomda és Kiadó Shpk. U përgatit në 39180 kopje.

Për përmbajtjen e artikujve përgjegjësia është e autorëve. Çdo e drejtë mbrohet!

www.flpseu.com

Prijeni dhe silleni me vete!

Kuponi mund të përdoret për konsumim ushqimesh dhe pijesh në restorantin Foleja e Shqiponjave. 1 kupon mund të përdoret vetëm në rastin e konsumimit me vlerë më të madhe se 3000 Ft.

KUPON 1000 FT-SH

RESTORANTI
FOLEJA E SHQIPONJAVE



www.sasfeszeketterem.info

I vlefshëm deri në: 28 shkurt 2010. Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.



RESTORANTI
FOLEJA E
SHQIPONJAVE



Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.
www.sasfeszeketterem.info



I PRESIM MYSAFIRËT ME MENU TË RINOVUAR
DHE ÇMIME MË TË FAVORSHME!

USHQIME HUNGAREZE, PICA, LLOJE TË NDRYSHME VERËRASH
RESTORANTI FOLEJA E SHQIPONJAVE

Prijeni dhe silleni me vete!

Kuponi mund të përdoret për marrjen në përdorim të ofertave të Hotelit Kështjella e Szirakit. Për një ofertë mund të përdoret vetëm një kupon dhe nuk mund të kombinohet me ulje të tjera çmimi. Për informacione të mëtejshme interesohuni duke u kontaktuar me ne.

Këto ofertat gjenden në faqen tonë të internetit!

KUPON 10000 FT-SH



web: www.kastelyszirak.info
mail: info@kastelyszirak.info
telefon: 06 32 485 300

I vlefshëm deri në: 28 shkurt 2010



“Elegancë sipas kërkesave aktuale”

Me raste duhet të dalim jashtë ditëve të zakonshme. Të stakojmë telefonin dhe t'i vendosim mënjanë problemet e përditshme. Hoteli Kështjella e Szirakit është vendi më ideal për shplodhje të përsosur.

NA OFRON MË TË MIRËN PREJ GJITHÇKAJE!

Kështjella hotel ju bën qejfin me dhurata me vlerë që ta filloni të mbushur me energji vitin e ri. Zgjidhni mes ofertave tona, prijeni kuponin dhe u bëjmë ulje prej 10000 Ft-sh!

KJO ËSHTË DHURATA JONË E VITIT TË RI PËR JU!

Pije



Forever Freedom2Go™

Shijoni gjithë përparësitë e Forever Freedom® të kombinuar me shëgën me shije ekzotike dhe të pakeluar në mënyrë praktike. Forever Freedom2Go™ përmban karakteristikat e mira të xhelit aloe vera të prodhuar prej nesh, glukozamin, kondroitin, MSM dhe shëgën e ëmbël dhe të pasur në antioksidantë.

Glukozamin-sulfati dhe kondroitin-sulfati janë dy substanca natyrore rreth të cilave kanë përcaktuar se ndihmojnë ruajtjen e strukturës së shëndetshme të kërcit dhe lëvizshmërinë e duhur të kyçeve. Methyl Sulfonyl Methane (MSM) është burimi kryesor i sqfurit biologjikisht të përdorshëm.

Këtyre përbërësve u shtojmë lëngun e shëgës përmbajtja e antioksidantëve të së cilës është më e madhe se sa ajo e verës së kuqe, çajit jeshil apo boronicës.

Merrni qeskën, hapeni dhe shijoni efektet e mira dhe shijen e këndshme të Forever Freedom2Go™!

Vëllimi neto: 88,7 ml

Lëndë ushqyese	100 ml produkt	*RDA %	1 dozë (88,7 ml)	*RDA %
Energji	68Kcal/283 kJ		60 Kcal/251 kJ	
Proteina	<1		<1	
Yndyrë	—		—	
Karbohidrate (g)	15,8		14	
nga këto sheqer(fruktoz)	13,5		12	
Vitamin C (mg)	31,6	39,5%	28	35%
Glukozamin-sulfat-	1238 mg		1125 mg	
Kondroitin sulfat	1014 mg		900 mg	
Metil sulfonil metan	634 mg		562,5 mg	

*RDA % (përqindja e sasisë ditore të rekomanduar të vitaminave në një dozë)

PËRBËRËSIT: xhel AloeVera i stabilizuar (81,39 %), koncentrat lëngu sheqe (10%), fruktoz, glukozamin sulfat, kondroitin sulfat, metil-sulfonil-metan (MSM), aromë sheqe natyrore, acid citrik, lëndë konservuese (sorbat kaliumi, vitamin C (acid askorbik), antioksidant (vitamin E).

Përmban përbërës që rrjedhin nga karkalecat dhe midhjet!

MËNYRA E PËRDORIMIT:

Konsumoni njëherë një ditë gjysmën e njësisë së pakeluar duke e trazuar mundësisht para buke. Sasinë e papërdorur mbajeni në frigorifer dhe duhet ta përdorni brenda 24 orësh me qëllim që të merrni efektin optimal. Mos e konsumoni produktin me paketim të dëmtuar.



- Përmban glukozamin, kondroitin dhe MSM
- Ka shije të shkëlqyer sheqe
- Ka paketim që përdoret lehtë



PRODUCT #306