

XII. letnik 11. številka / november 2008

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Odkrijmo, **ZAKAJ?!**

stopničkah marketinškega sistema, dokler ne bo dosegel svojih ciljev.

Uspeha seveda nihče ne more zagotoviti, vendar je natančno vidno, kako je kdo postal uspešen. Če sledimo preverjenemu sistemu, če bomo trdno in vztrajno ter potrpežljivo delali, bomo uspešni v Forever. Uspeh bo gotovo rešil tiste težave, zaradi katerih smo se lotili tega posla. Ko se to zgodi, torej – če ostanemo pri zgornjem primeru –, ko se nam uspe rešiti dolgov, je pomembno zastaviti nov cilj, novo motivacijo, saj ob pomanjkanju le-te ne bo več motivacije za delo. Torej ob vsakem doseženem cilju – v vsakem trenutku zadovoljstva – sta dani dve možnosti. Lahko se ustavimo in ne storimo ničesar. Ne organiziramo več srečanj, ne srečujemo se z novimi ljudmi, celo to se zgodi, da ne jemljemo več resno ne le sebe, ampak tudi kroga svojih odjemalcev. To je klasična bolezen managerjev, ki je med drugim nevarna tudi zato, ker se poleg nazadovanja podjetništva zniža tudi naše samozaupanje in okoliščine lahko postanejo kritične, kritične za naše podjetje in člane naše ekipe. In ta kritičen način pogleda pogosto ne odraža dejanskega stanja. Zgodilo se je le to, da nam je pobegnil cilj, da ni tistega »zakaj«.

Druga možnost je, da naredimo korak naprej. Najti moramo nove strasti, novo motivacijo, nove cilje. Ko se namreč oglasi naš notranji glas, kako naprej, naj nam bo na vsak način jasen pomen pravega, globokega, dolgoročnega in močnega cilja. To je lahko ob gmotnih dobrinah želja po zagotavljanju pomoči drugim, dajanju prispevkov ali izobraževanju naših otrok, potovanju, razvoju osebnosti, po vzpostavitvi novih odnosov. To je le nekaj zadev, ki lahko dolgoročno zavezujejo kogar koli. Naloga ni lahka, velikokrat ni lahko iz dneva v dan najti pravih življenjskih ciljev, takih, ki bi

zamenjali številne kratkoročne. Po vsej verjetnosti bo treba kaj spremeniti.

Letos poleti je na prireditvi Eagle Summit v Velikem kanjonu potekal zanimiv pogovor med vodilnimi ljudmi sveta FLP. Gregg je pripovedoval o tem, kako presenetljivo je, da reka, ki v kanjonu teče že več stoletij, občasno (res bolj poredko) najde novo strugo in tako ne teče zmeraj v isti, že ustaljeni globini. Presenetljivo je, da je komaj dva tedna po tistem, ko je ekipa Eagle Summit zapustila prizorišče, prav na delu kanjona, kjer so naši imeli turo, voda neverjetno narasla. In ko je ta velikanski naliv odtekel, je reka začela teči po strugi, na katero glede ne večstoletne izkušnje nihče ni računal. Reka namreč teče zdaj na popolnoma drugem delu kanjona. Tam, kjer je bil do zdaj slap, je suho, toda nastali so novi slapovi, nova brezna, ki čakajo na odkritje. Seveda je reka ista; tam živeče še naprej oskrbuje z vodo, toda vse skupaj ni več isto kot prej. Sprostile so se nove energije, okolica se je obnovila. Vse to se lahko zgodi komur koli med nami. Najdemo lahko nove motivacije, v naš vsakdan lahko vnesemo nove strasti. Mogoče bodo te še močnejše kot tiste, ki so nam pred časom dale spodbudo, da smo krenili na pot podjetništva Forever. Novi cilji nam bodo pomagali doseči nove višave in tako bomo lahko zadovoljni partnerji našemu izjemnemu podjetju.

Smo v zadnji četrtini leta 2008 in kmalu se bo tudi to leto končalo. Tedni pred nami naj bodo pomembni! Naj ne minejo le tjavdan, brez dosežkov. Delajmo z vso paro, pa čeprav bomo imela malo manj časa za počitek. Ko bo namreč prišlo novo leto, se bomo lahko zadovoljni ozrli: »Naredil/-a sem vse, kar je bilo mogoče.« Verjemite mi, več kot tega niti ne potrebujemo.

Večkrat je že bil govor o tem, da naš posel zagotavlja največjo priložnost na tem svetu, toda še nikoli ga nismo potrebovali tako kot zdaj. Po vsem svetu je zaznati rast našega podjetja, rast našega prometa, celo v teh negotovih, težkih časih svetovnega gospodarstva. Vzrok za to ni v ničemer drugem kot v tem, da so partnerji FLP najizjemnejši ljudje na svetu. Po vsej verjetnosti bi nekateri naši znanci, ki smo jih že zdavnaj preskočili na našem seznamu, ker zaradi občutka varnosti niso bili dovzetni za naše podjetništvo, to pot rade volje sprejeli naš ponovni obisk, saj so se marsikomu gotovo spremenile okoliščine, njihove predstave o varnem življenju.

Obstajajo številne vrste motivacij, so številne stvari, ki ljudi privabijo v svet FLP. To so tako jasne stvari kot na primer gmotna varnost, zdravje, privlačen slog življenja. Ta motivacijska dejstva oziroma ta »zakaj?« naših sodelavcev so ključnega pomena za pridružitvev oziroma tudi pozneje med gradnjo posla, saj je to tisto, kar žene ljudi z ene ravni do naslednje. Če bi se nekdo želel rešiti svojih dolgov, bo po vsej verjetnosti zanj motivacijska gonilna sila, če mu bomo pomagali na



Leto dni s President's Clubom

Preveva me občutek, kot da bi s sodelavci vodij FLP Madžarske in Južnoslovske regije z delom začeli šele v teh dneh, medtem pa se je izteklo eno čudovito delovno leto, polno uspehov, veselja in lepih spominov.

Pri nas, v Forever, obstaja en takšen klub, ena takšna družba, kateri pripadnost pomeni uresničitev največjih sanj vsakega distributerja.

Po eno strani je članstvo vezano na realizacijo, saj tisti, ki postane član tega kluba, že lahko resno uživa v danostih gnotne varnosti in je tako neka majhna dodatna zadolžitev, ki jo lahko naredi za druge in za katero je zaprosil sam predsednik podjetja Rex Maughan, lahko le v čast vsakemu.

Delati v dobrem kolektivu je preprosto. Lahko je delati z ljudmi, s katerimi imate skupne cilje, skupne nazore; celo

o tem razmišljate skupno, kako bi olajšali delo več sto tisoč kolegom tukaj, na Zemlji.

Vsak voditelj mora v okviru svojih nalog veliko načrtovati, potovati in vsakodnevno delati. Na cestah po Evropi lahko vidimo skoraj le kamione in člane Forever.

Preteklo leto je bilo za President's Cluba Madžarske in Južne Evrope eno najuspešnejših v zgodovini Forever Madžarske. Postali smo največje delujoče podjetje Evrope v sistemu multilevel marketinga v Evropi; s tem smo več deset tisoč sodelavcem zagotovili primerno gnotno ozadje, več kot milijonu rednim kupcem pa s široko množico izdelkov za ohranjanje zdravja zagotovili lepše in varnejše ter mirnejše življenje.

Vem, da vsak član President's Cluba opravlja delo s srcem in z dušo; zmeraj

lahko zaprosim za pomoč in vsakokrat so pripravljeni novim sodelavcem, ki šele odpirajo svoja krila, pomagati. Dragi člani President's Cluba!

Po tej poti bi se vam rad zahvalil v imenu generalnega direktorja Rexa Maughana, predsednika Gregga Maugana, evropskega podpredsednika Aidana O'Hare, operativnega voditelja Pétra Lenkeya in v svojem imenu za vse, kar ste storili in kar še boste za Forever Madžarske in Južnoslovske regije, vam in vašim sodelavcem želim v prihodnjih letih veliko vztrajnosti, saj bomo lahko le s skupnimi močmi gradili tako senzacionalno skupino v tem delu Evrope.

Naprej, FLP Madžarska!

Soglasje, m



HOLIDAY RALLY V PO



V tišino prihajajoče jeseni priljubljenega istrskega letovišča so zbrani člani Forever vsaj za dva dni ponovno pričarali poletje.

4 HOLIDAY RALLY

Čarovnija se je začela z dolgimi kolonami avtobusov, ki so že od zgodnjih ur vozili naše sodelavce v hotel Albatros, zgrajen v uvali Zelene lagune, ter v sosednji hotel Molindrio s pogledom na Modro laguno. Večina, tudi

vsi člani President's kluba, je prispela že prej, tako da sta kolone avtobusov pred vhodom v hotel pričakala naša diamantno-safirna maganerka **Aranki Vágási** in soaring manager **Tibor Éliás**, katerim se je pozneje pridružila

Moč in zanos

REČU, 3.-4. OKTOBER



tudi diamantna managerka **Veronika Lomjanski**. Ekipa FLP je poskrbela za udobno namestitvev vseh; omogočila je, da je vsak prevzel svojo sobo, se osvežil in odpočil od utrujajoče nočne vožnje. Nič ni bolj izžarevalo moči kot

prizor večine, ki se je namesto dopoldanskega počitka odločila raziskati čudovito okolico bližnjih lagun.

Do 14. ure je bila plaža prazna, na športnem prizorišču pa ni bilo videti niti enega praznega sedeža.

Začela se je prireditev, za sodelovanje v kateri je bilo potrebno večmesečno trdo delo.

Mikrofon so si v teh dveh dneh izmenjavali člani ekipe, od katerih bi lahko vsakdo sam izvedel celotno dvodnev-

no izobraževanje, je iznajdljivo pripomnil eden izmed voditeljev, diamantno-safirni manager **Róbert Varga**.

Robertova kolegica dvo-dnevnega vodenja programa je bila privlačna hrvaška managerka **Jadranka Kraljič**

Pavletić, katere osebnost te kar potegne za seboj.

Prisotne iz različnih delov regije, katere sta ob tem posebnem koncu tedna združila skupen namen in volja, je najprej pozdravil državni direktor **dr. Sándor Milesz**.

Vrsto predavanj so s svojimi predavanji odprle tri izjemne in zasluženone priljubljene zdravnice: soaring managerka **dr. Edit Révész Siklósné** je spregovorila o učinkih aloje pri ohranjanju zdravja, senior managerka **dr. Anna**

Schmitz o vplivu prehrane na nastanek bolezni in soaring managerka **dr. Terézia Samu** o tem, kakšen je zdrav način življenja v FLP. Da bi se sprostili, je sledil nastop plesalcev standardnih in latinskoameriških plesov.

Naslednje teme so se vrtele okrog motivacije. Soaring manager **Tamás Biró** je na zanj svojstven, zanosen, duhovit način spregovoril o svojih uspehih in doživetjih v FLP. Njemu je sledila diamantno-safirna managerka **Aranka**

Vágási, ki je jasno in z žarom spregovorila o motivacijski moči Holiday relija. Safirna managerka **Ágnes Krizsó** je v svojem predavanju z naslovom Ko sem jaz začela, delo distributerjev predstavila z vidika čustev, občutkov. Temu sklopu predavanj je ponovno sledila plesna skupina, katere voditelj je na koncu predstave občinstvo pozdravil tudi v madžarskem jeziku.

Voditelj programa je safirnega managerja **Józsefa Szabója** najavil kot starosto





FLP, ki pa je daleč od tega, da bi kazal znake starosti; pred občinstvo je stopil v popolni opremi za veliko avanturo. Iz njegovega predavanja z naslovom *Ti si lahko najboljši*, smo izvedeli, kakšno je avanturistično potovanje na način FLP, saj je pravi FLP-jevec sam sebi zvest tudi v Velikem kanjonu, ker se spopade z izzivi. Soaring manager **Attila Gidófalvi** je znova dokazal, da je zaslužen znan in priznan graditelj mreže. V predavanju z naslovom *Cilj je diamant*, je z jasnimi in na bistvo osredinjenimi besedami z nami podelil svoje izjemne izkušnje. V vrsti predavanj je bila krona dneva naša gostja predavateljica, dvojna diamantna managerka **Katrin Bajri**, ki je v predavanju z naslovom *Diamond lifestyle* opravila primerjavo svojega življenja s

tistim pred FLP in z zdajšnjim življenjem FLP ter nazorno prikazala, kako je njeno življenje s pomočjo FLP postalo bogato, a ne le v gmotnem, ampak tudi v duhovnem smislu, saj je pridobila veliko prijateljev po vsem svetu.

Ob koncu prvega dne je vsakdo odšel na zaslužen odmor, nekateri pa so se odvečne energije rešili ob dobri glasbi.

Evropski operativni direktor **Péter Lenkey** nam je v soboto zjutraj v svojem pozdravnem govoru prikazal lep primer predanosti.

Pestrost skupin FLP najbolj odraža dejstvo, da naš soaring manager **Tibor Éliás** to pot ni kot običajno spregovoril o izdelkih ali marketinškem sistemu, ampak nas je Tibor, ki ni le uspešen graditelj mrež, ampak tudi

odličen operni pevec, kot tenorist presenetil s svojim bogatim, lepo obarvanim glasom. Za njim sta na oder stopila naša senior managerja **Ferenc Tanács in njegova soproga Ircsike**, ki sta imela zanimivo predavanje o temeljnih načelih sponzoriranja, nakar je safirna managerka **Marija Buruš** prisotnim spregovorila o tem, zakaj je sploh pomembna vsakdanja uporaba izdelkov FLP. Diamantno-safirnega managerja **Róberta Vargo** smo imeli priložnost podraviti ne le kot voditelja programa, ampak tudi kot predavatelja. Svoje misli je z nami podelil v predavanju z naslovom *Cilji – notranja motivacija*.

Drugi dan relija je za zabavo udeležencev poskrbela priljubljena hrvaška pevka **Maja Šuput**. Sledilo je pre-



davanje profesionalne graditeljice mrež, senior managerke **Tünde Hajcsik**, ki je v svojem zanosnem predavanju spregovorila o tem, kar je nepogrešljivo za vsak naslednji korak udeležencev, uvrščenih na tej prireditvi, tj. kaj pričau-

kujemo od managerja? Regionalni direktor FLP Slovenije manager **Andrej Kepe** je na oder pripeljal pravo malo krdelo živalc in s pomočjo njih na simboličen način prikazal pestrost managerske ekipe ter na igriv način predstavil,

kako lahko dosežemo raven direktorja. Na profesionalizem safirnega managerja **dr. Adolfa L. Kóse** najbolj kaže prav to, da o suhoparnih številčnih podatkih govori tako duhovito in zanosno kot le redki. Številke so trdovratne

zadeve, predvsem če jih Adolf v svojem predavanju koristi, da bi dokazal, da se da posel načrtovati, da so dosežki merljivi in dokazljivi v številkah, izidi pa govorijo sami zase.

Po kosilu in počitku je sledila nenavadna ekipa. Vrsto





predavanj je s predavanjem Postavitve ciljev začel safirni manager **István Utasi**. István kot človek logike in kristalno jasnih misli je tudi ob tej priložnosti z nami podelil svoja dragocena, za njega svojstvena razmišljanja. Bosansko-hercegovski senior manager **Safet Mustafić** je v svojem predavanju z naslovom Od supervisorja do managerja spregovoril o temi, ki je zanimiva za večji del občinstva. Zmeraj se dolgo spominjamo predavanj safirnega managerja **Istvána Halmija**. Velja tudi za Poreč. Si v najboljši ekipi, trdi István, in to svojo trditev tako prepričljivo utemelji, da

daleč naokrog ni nikogar, ki ne bi bil na to ponosen.

Na oder je ponovno stopila **Maja Šuput**. Njen temperament je tako zanosen, da so se ji pridružile tudi Glamour girl, naš državni direktor pa je celo zaplesal z njo. Osebnostno privlačna senior managerka **Gabriella Dominkó** je v svojem predavanju spregovorila o pomenu motivacijskih programov. Njej je sledila naša diamantna managerka **Veronika Lomjanski**, ki se za svoj uspeh med drugim lahko zahvali tudi temu, da nikoli ni pozabila, da je bila nekoč tudi ona supervisorica. Njeno zanosno

predavanja je bilo namenjeno predvsem tej temi. Ko jo poslušas, se ti zdi vse tako preprosto in samoumevno, vse to pa je s kančkom njene dinamike uresničljivo za vsakogar. **Miklós Berkics** je le eden. Vsak izmed nas je edinstven in neponovljiv, toda Miki je Miki. Kar od njega slišimo, je privlačno, zabavno in ne nazadnje koristno ter nam da misliti. Enim uspe, drugim ne. Ta misel nas je prevevala ves čas njegovega predavanja, in to zmeraj z drugega zornega kota. In kdo ne bi bil rad »eden« izmed njih. Celotna prireditev je namenjena temu, da bi pomagali

vsem, ki so pripravljene sprejeti pomoč. Dragi FLP-jevec, ki bereš ta članek. Če misliš resno s tem poslom in verjamem, da že imaš rokovnik za leto 2009: če ga imaš, ali si že vpisal sredi leta eno o pombo? Ni dolga, je le ime mesta v Istri: Poreč.

Hvala voditeljem programa za izjemno dvodnevno delo. Hvala predavateljem, da so podelili z nami svoja znanja. Hvala ekipi hrvaške pisarne za njihovo nesebično gostoljubnost. Hvala ekipi FLP za pripravljala dela in zagotovitev vseh pogojev za izvedbo. Dobra je ta ekipa, vsakdo to lahko vidi ...

NOVI IZDELKI



286 – RELAXATION BATH SALTS

Razvajajte se z aromatično mešanico soli iz znamenitega Mrtvega morja, sivke in drugih eteričnih olj. Le dve jedilni žlici soli v kopalno vodo in imeli boste vse na voljo za sproščujočo in pomirjajočo kopel (350 g).

288 – RELAXATION MASSAGE LOTION

Preizkusite blagodejno moč aloje vere, ki pomirja in hrani kožo, različnih eteričnih olj, belega čaja in različnih sadnih izvlečkov v masažni kremi, ki bo hranila, hkrati pa ne bo mastila vaše kože. Idealno po uporabi sproščujoče kopalne soli oziroma sproščujočega gela za prhanje (192 ml).

285 – FOREVER AROMA SPA COLLECTION

Razvijajte svoja čutila z našo novo tridelno aromaterapevtsko kopalno kolekcijo. Namakajte se v vodi, ki ste ji dodali sproščujočo kopalno sol, očistite se s kopalnim gelom za sprostitvev, nahranite svojo kožo z masažno kremo za sprostitvev in si tako privoščite doživetje domače sprostitvene kopalne kure.

Vsebina:

286 – Relaxation Bath Salts

287 – Relaxation Shower Gel

288 – Relaxation Massage Lotion



287 – RELAXATION SHOWER GEL

Ob vsakem prhanju uživajte v prijetnem vonju sproščujočega gela za prhanje. Ta gel za prhanje vsebuje vlažilno in pomirjevalno moč aloje, eterična olja in sadne izvlečke. Po uporabi sproščujočega gela za prhanje se boste počutili spočiti in sproščeni (192 ml).



284 – AVOCADO FACE & BODY SOAP

To čisto in fino milo združuje v sebi hranljive in vlažilne sposobnosti avokadovega masla; tako bosta vaš obraz in telo čista in mehka. Svežina citrusov pa vas bo spremljala ob vsakem umivanju (142 g).



289 FOREVER LEAN

Prehransko dopolnilo v kapsulah Forever Lean vsebuje dva revolucionarna elementa, balastne snovi in krom. Ti sestavini vam bosta ob ustreznem gibanju in zdravem načinu prehranjevanja zagotovili idealno telesno težo (120 tablet).



FOREVER NUTRI-LEAN PAK – kmalu

Najnovejši program Nutri Lean smo razvili zato, da bi lahko vsak dosegel pravo ravnovesje med dobrim počutjem in zdravjem. Če boste uporabljali ta program in se ga držali, se boste naučili, kako brez prehranskih in kondicijskih zmot živeti brez nezdravih prehranskih navad. Forever Nutri Lean lahko kombinirate po želji: izberite enega izmed Forever Lite Ultra, en napitek aloje vere* ter po eno škatlco Forever Lean, Forever Garcinia Plus in Forever Active Probiotic. Dodatne informacije boste dobili pri svojem sponzorju.

*z izjemo Forever Freedom



LEPOTA, sreča, radost!

Predavanje je potekalo v prostoru, kjer bo v kratkem tudi uradno odprt salon Sonya, na katerega smo izredno ponosni. Dokaz, da poleg lepote izdelki Sonya prinesejo tudi srečo in veselje, je bilo imenovanje novih supervisorjev, katerim iskreno čestitam! **Kata** je bila že nestrpna, zato smo s silovito paro začeli temo današnjega dne. Predstavila nam je osnovne izdelke, ki jih potrebujemo pri odpravi celulita; dosežke nam je tudi praktično prikazala na distributerki. Z Body Toning Kitom in dosežki smo bili izredno zadovoljni! **Kata** pa ni bila sama, saj je z njo prišla tudi maserka **Csilla**, ki je z veseljem pripravila zmesi krem; udeležence je tudi masirala. Predstavili smo

tudi novo kolekcijo, tj. terapijo Aroma Spa, ki bo v Sloveniji tudi v prodaji! S predavanjem in slikovitim praktičnim delom smo bili zadovoljni, zato obljublamo, da bomo v kratkem pripravili že tretji seminar o izdelkih Sonya. **Kati in Csilli** se zahvaljujemo za vložen trud in voljo, vas, dragi distributerji, pa pozivam, da se še poglobite spoznate z našimi odličnimi izdelki Sonya. Stari rek pravi, da živimo zato, da bi odkrivali lepoto. Ne odkrivajte je sami; **Rex Maughn** jo je za vas že odkril in ji podal ime Sonya!

ANDREJ KEPE

Direktor slovenske pisarne

Sonya[®]
Colour Collection



Bil je lep jesenski dan in v Ljubljani smo se srečali na drugem dnevu Sonya. Tudi tokrat nas je s svojim obiskom počastila **Kata Ungár**, strokovnjakinja s področja izdelkov Sonya, katerim je bilo srečanje tudi namenjeno.



Balončki, cvetje torta za rojstni

Niso še zbledela doživetja Holiday Rallyja v Poreču in že smo se ponovno zbrali, da proslavimo deveti rojstni dan hrvaškega FLP-ja. Rojstnodnevno razpoloženje je prežemalo gledališče Komedija.

Baloni, cvetje in torta za rojstni dan, veselo razpoloženje sodelavcev, ki so obujali spomine s predhodnih zabav, navdušenje novih sodelavcev, spoštljiva prisotnost gostov – vse to je prispevalo k vzvišenemu vzdušju praznovanja rojstnega dne.

Rojstnodnevni Dan uspeha sta vodila zakonca **Katić, Mirjana in Ivan**, ki sta drug drugega našla prav v FLP-ju. Pripovedovala sta o svoji življenjski zgodbi o poti, ki ju je pripeljala na sam vrh. Posebej sta pozdravile vse naše sodelavce, ki so prihajali iz različnih koncev Hrvaške in regije, med njimi

posebej priljubljenega gosta, državnega direktorja **dr. Sándorja Milesza, Andreja Kepeta**, regionalnega direktorja FLP Slovenije, ter gostujoča predavatelja **dr. Biserko Lazarević in Roberta Vargo**.

Regionalni direktor **László Molnár** je v slavnostnem govoru obudil spomin na delovno in prijateljsko ozračje preteklih, skupaj preživetih devetih let. Številni izmed nas smo tu od samega začetka, toda prihajali so tudi novi sodelavci, ki so – po našem prepričanju – dali nov zanos regiji.

Naš dragi gost državni direktor **dr. Milesz Sándor**

je prijazno pozdravil vse prisotne in ob deveti obletnici zaželel vse najboljše. Med drugim je zaželel, da se tudi na Hrvaškem zgodi tak razcvet FLP, kot se je zgodil na Madžarskem. Naša regija je v stalnem razvoju in rasti; v svetovnem merilu je tretja, v evropskem smo na čelu kolone. Odprla se je naša nova, tj. albanska pisarna. Holiday Rally v Poreču pa je priložnost za tiste, ki so šele zdaj krenili na poti FLP, da se učijo o najboljših. Ključ uspeha je v vztrajnosti.

Srečen rojstni dan in še veliko uspešnih let je zaželel tudi vodja slovenske pisarne.

Direktor **dr. László Molnár** je prebral pismo z dobrimi željami regionalnega direktorja Bosne in Hercegovine **dr. Slavka Paleksića**, ki obenem sporoča: V FLP BOS-u zmeraj lahko računamo na prijatelje. Po dobrih željah smo prižgali sveče na rojstnodnevni torti.

O pomembnosti KBM-a je spregovorila mag. **Marija Ištok Novak**. Z zmeraj jasnim in zanimivim načinom predavanja nas primora k razmišljanju. Spregovorila je o pričakovanih težavah, pojavljajočih se napakah in o tem, kako je to mogoče premagati oz. se jim izogniti.



, slavje, ni dan



KBM nudi neskončne tržne možnosti. Iz ponudbe bo nastal posel, ki nam zagotavlja dostojno življenje. Iz izjemno vrednega predavanja smo izvedeli, kako lahko najdemo neomejene možnosti, ki jih nudi KBM.

Naš diamantno-safirni manager **Róbert Varga** nam je predstavil svojo zgodbo. Nikoli ne moremo vedeti, kdo bo tisti človek, ki nam bo sledil. Ni togih pravil, starost in izobrazba nista pomembna. Zgodba vsakega izmed njegovih sedemnajstih direktorjev je zgodba zase. Usode in pristopi so različni. Prisluhnili smo lahko izjemno zanimivemu in vzpodbudnemu predavanju. „Preprosto, najdimo nekaj, kar je boljše celo od nas,” je sporočal Robi. Iskrena zahvala Robiju, da je s svojo prisotnostjo počastil naš Dan

uspeha, obenem pa se mu v imenu hrvaških kolegov zahvaljujem za čudovito vodenje Holiday Rallyja v Poreču.

Glasbenika **Bojano in Anteja** smo v naši sredini pozdravili kot stara znanca. Oba sta glasbenika s širokim glasbenim znanjem. V prvem delu sta pričarala zvoke starih priljubljenih melodij: My way, Hotel California ...

V nadaljevanju je sledilo izjemno zanimivo in koristno predavanje naše gostje, **dr. Biserke Lazarević** iz Zrenjanina. Komaj je kdo, ki ne bi imel težav s preveliko telesno težo. Katera tvegana prinaša debelost in kaj jo povzroča? Kdo je debel, kakšna je dietna prehrana, kolikšna je dnevna potreba po kalorijah in seveda fantastični izdelki FLP ter programi Clean 9 in Lifestile 30. Hvala

dr. Lazarević za izredno korisno predavanje.

Zagrebska managerka **Ivanka Vidiček** je spregovorila o svojem priljubljenem izdelku FLP, tj. o Aloe Firstu. Povedala je, kaj vse vsebuje in kako učinkuje ta fantastičen izdelek. Ivanka nas je spomnila tudi na to, zakaj je prav First eden izmed naših najbolj iskanih izdelkov. Sku-

paj z Zsoltom Pölhe sta v duhovitem prizoru prikazala uporabo Aloe First v vsakodnevnem življenju.

Capoeira je afrobrazilska borbena umetniška igra, v kateri se brez nasilja prepletajo ples, glasba in tehnika samobrambe. Tehnika borilnih veščin z gibi, podobnimi plesnim, je vpeta v ritem glasbe. Nadaljnji elementi capoeira

so sa mba, samba de Roda in maculele, ples s palicami. Vse to smo lahko izvedeli od članov zagrebskega **kluba Amazonas Capoeira**, ki so nam približali ta plesni boj oz. bojni ples.

Prva rojstnodnevna priznanja smo podelili našim **supervisorjem** in **assistant managerjem** ter najuspešnejšim distributerjem pre-

teklih dveh mescev, **članom Kluba** osvajalcev. S **Silvano in z Vigorjem Grbcem**, ki nezaustavljivo napredujeta do vrha, smo se skupaj veselili. Prepričani smo, da bosta na našem naslednjem Dnevu uspeha že prevzela priponko managerja.

Očarljiva je bila koreografija dveh članov plesne skupine **Flash Dance**, ples





Adrijane in Petra. Adrijana je naša stara znanka; ona je zastopala Hrvaško na tekmovanju Miss Sonya.

Že smo se navadili, da prihaja **dr. Albert Keresztényi** z izjemnimi zdravniškimi predavanji. To pot se je odločil, da bo z nami podelil svoja čudovita doživetja s svojega prvega potovanja v Ameriko. Številne fantas-tične izkušnje in doživetja, številna čudovita srečanja. Po Albertovem predavanju in projekcijah čudovitih prizorov smo imeli občutek, da moramo obljubiti Albertu, da bomo drugo leto tudi mi v ekipi, ki bo šla na Super Rally v Dallas.

Na koncu je državni direktor dr. Miliesz Sándor

vsem tistim, ki so na začetku poti FLP, izročil zaslužen zlati priponko orla z željo, naj bo njihov zamah s krili dolgoročen in uspešen.

Še enkrat se zahvaljujemo zakoncema Katič, da sta bila tako čudovita domačina, zahvaljujemo se tudi dr. Milieszu Sándoru in drugim gostom, da so s svojo prisotnostjo počastili naš skupni praznik.

Naslednji dan uspeha bo 17. januarja 2009.

Vsem želim veliko delovnih uspehov!

DR. LÁSZLÓ MOLNÁR

Regionalni direktor

SLIKA: DARKO BARANAŠIĆ

Conquista

DESET NAJUSPEŠNEJŠIH DISTRIBUTO
OSEBNE IN NEMA



Madžarska

1. Farkas Gáborné in Farkas Gábor
2. Éliás Tibor
3. Juhász Csaba in Bezzeg Enikő
4. Plájer Leonóra in Plájer Ferenc
5. dr. Németh Endre in Lukácsi Ágnes
6. Berkics Miklós
7. Klaj Ágnes
8. Mohácsi Viktória
9. Vareha Mikulás
10. Sebők Noémi

Srbija, Črna gora

1. Janović Dragana in Janović Miloš
2. Bunjevački Jovanka in Bunjevački Živojin
3. dr. Petrović Aleksandar in Djuknić Petrović Mirjana
4. dr. Miškić Olivera in dr. Miškić Ivan
5. Kosanović Helena
6. Nikolajević Tatjana in Nikolajević Bogdan
7. dr. Lazarević Predrag in dr. Lazarević Biserka
8. Petković Aleksandra in Petković Bogdan
9. Stevanović Verica in Stevanović Rade
10. Savić Jovo

ador Club

KLUB OSVAJALCEV

TERJEV MESECA SEPTEMBRA 2008
NAGERSKE TOČKE



Hrvaška

1. Kraljić-Pavletić Jadranka in Pavletić Nenad
2. Jurović Zlatko in Jurović Sonja
3. dr. Molnár László
4. Sukser Margareta in Sukser Marijan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Banić Nedeljko in Banić Anica
7. Čiler Ivan
8. Grbac Silvana in Grbac Vigor
9. Miljak Rill Ivanka in Rill Rolf
10. Banić Dragan

Bosna-Hercegovina

1. Varajić Savka
2. dr. Paleksić Slavko in Paleksić Mira
3. Medić Stana in Medić Bogdan
4. Njegovanović Vaselije
5. Šaf Ljiljana in Šaf Vladimir
6. Varajić Zoran in Varajić Snežana
7. Lukač Ljubica
8. Djordjević Radmila in Djordjević Spasoje
9. dr. Vukić Radenko in Vukić Radenka
10. Elez Vlasta

Slovenija

1. Batista Ksenja
2. Žabkar Alain in Kevič Zorana
3. Brumec Tomislav
4. Smiljanič Petra in Smiljanič Marko
5. Božnik Slavica
6. Cvijanović Ana in Cvijanović Božidar
7. Jazbinšek Kim
8. Germek Marjana
9. Knez-Turnšek Lilijana in Turnšek Boštjan
10. Kepe Andrej in Hofstätter Miša

Skupaj na poti uspeha



Raven safirnega managerja so dosegli (sponzor):

Vareha Mikulas (*Bodnár Daniela*)



Raven managerja so dosegli (sponzor):

Baco Tibor (*Vareha Mikulas*)

Barna Beáta in Barna Róbert (*Kajdács Zsolt*)

Horváth-Fészki Hajnalka in Horváth Gyula (*Kremser Edit*)

Kis-Jakab Edina (*Sebők Noémi*)

Kiss Szabolcs (*Berkics Miklós*)

Kosanović Helena (*Bunjevački Jovanka in Bunjevački Živojin*)

Nyögér Dezső in Nyögér Dezsőné (*Orgován Jánosné*)

Plájer Leonóra in Plájer Ferenc (*Mentes Gábor in Mentese Anna*)

Sebők Noémi (*Farkas Gáborné in Farkas Gábor*)

Tábit István in Tábitné Csányi Anna (*Kerekes József*)



Raven assistant managerja so dosegli:

Farkas Viktória
Fodor Mariann
Kékesi Ferenc

Kékesi Gábor
Kecskés Ferencné in Kecskés Ferenc
Mátyus Péterné

Magyar Győzőné
Motyovszkiné Kovács Erika in Motyovszki Csaba
Tőreki Georgina



Raven supervisorja so dosegli:

Albert Ilona
Antalics Pálné
Balázs Júlia
Banić Snježana
Bilászné Horváth Zita
Birgány Károlyné in
Birgány Károly
Bjelic Ljiljana in
Bjelic Vlastimir
Bognárné Vitáris Emese
Borbáth Attila in
Borbáth Mimóza
Csák Ildikó in
Havran József
Cszmadia Dorottya
Deljanin Gradimir
Duc Stefan
Dr. Edelényi Béláné
Fejes Ferencné in
Fejes Ferenc
Ferencz Mihály
Füle Krisztián
Füzik Csaba in
Füzikné Homonnai Hajnalka
Gajić Vladan
Galea Györgyné
Germek Marjana
Glišić Biljan
Görbe Henrietta
Hajos Árpád in
Hajosné Surányi Ildikó
Heiner Ferencné in
Heiner Ferenc
Hidvégi Judit

Ilić Nataša
Jámborné Fehér Zsuzsanna in
Jámbor István
Jović Snežana in
Jović Velizar
Jusics Sylvia
Kaszásné Müller Mária in
Kaszás János
Kerezsiné Bódi Zsuzsanna in
Kerezi Szabolcs Ákos
Kiss Gabriella
Kleschné Vigan Patrícia
Kovács Kitti
Kraller Lászlóné
Liszter Sándor
Mészáros Pálma in
Kuzma Ferenc
Mészáros Ferencné in
Mészáros Ferenc
Major Katalin
Mucsi-Vörös Henrietta in
Mucsi Tamás Imre
Móga László
Nagy Lajosné in
Nagy Lajos
Papp Gyuláné
Petković Svetlana in
Petković Jovica
Petrić Nataša in
Petrić Ivan
Petrović Dragica
Potvorszkiné Fürjes Rózsa in
Potvorszki Ferenc
Radojčić Marija

Radovanović Vesna in
Vulović Zoran
Rendekné Mihály Mária in
Rendek Ferenc
Ružić Slavica
Sándor Szilvia
Somosiné Hajdu Erika
Stadler Katalin
Sutyák János
Teleki Gyöngyi in
Szóts Attila Antal
Tothova Maria in
Toth Robert
Török Eszter
Törökne Farádi Mária in
Török István
Törő Ágnes Noémi
Tóth Zoltán
Tóth Nagy Józsefné in
Tóth József
Varga Gitta
Vincze Erika
Virág Tamás in
Virágné Fazekas Adrienn



Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila:

1. raven

Ádámné Szöllösi Cecília in
Ádám István
Babály Mihály in Babály Mihályné
Bakó Józsefné in Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella in Gesch Gábor
Balogh Anita in Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa in
dr. Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela in Barnak Vladimír
Becz Zoltán in Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István in Bojtoné Baffi Mária
Botka Zoltán in Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó in Kovács Gábor
Csuka György in
dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza in
Csürke Bálintné
Darabos István in
Darabos Istvánné
Dobsa Attila in Dobsáné Csáki Mónika
dr. Dóczy Éva in
dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran in
Dragojević Irena
dr. Farády Zoltán in
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné in Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsolt in
Geczó László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné in Haim József
Hajcsik Tünde in Láng András
Halomhegyi Vilmos in
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heimbach József in dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita in Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir in Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt in Molnár Judit
dr. Kálmánchey Albertné in
dr. Kálmánchey Albert
dr. Kardos Lajos in
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István in Kása Istvánné
Kemenczei Vince in
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária in
Keszler Árpád
Kibédi Ádám in Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja in Knezević Nebojša
Knisz Péter in Knisz Edit
Kovács Gyuláné in Kovács Gyula
Kovács Zoltán in
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona in

Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna in
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor in
Lapiczné Lenkó Orsolya
dr. Lazarević Predrag in
dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly in Lérántné Tóth Edina
dr. Lukács Zoltán in
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József in Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana in Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko in
Mihailović Marija
Miklós Istvánné in Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
dr. Miškić Olivera in dr. Miškić Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd in
Csordás Emőke
Mussó József in
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám in Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán in Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija in Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona in dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre in Péterbenze Anikó
Papp Tibor in Papp Tiborné
dr. Pavković Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor in dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán in Ramháb Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde in
Kovács László
Rezván Pál in Rezválné Kerek Judit
Róth Zsolt in Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert in
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Schleppné dr. Kász Edit in Schlepp Péter
dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir in Stilin Maja
Sulyok László in
Sulyokné Kókény Tünde
Szabados Zoltán in
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné in Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János in dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter in Szabóné Horváth Ilona
dr. Szabó Tamásné in
dr. Szabó Tamás
Szegefi Zsuzsa in Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János in Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné in Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc in Tanács Ferencné
Tordai Endre in Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné in

Térmegi László
Tóth Tímea
dr. Tumbas Dušana
Túri Lajos in Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag in Ugrenović Olga
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

2. raven

Botis Gizella in Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana in Janović Miloš
Juhász Csaba in Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka in
Milovanović Milisav
Oocoljić Daniela
dr. Ratković Marija in Ratković Cvetko
Rózsahegy Zsolt in Rózsahegy Zsolt
dr. Schmitz Anna in dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit in Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza in Vargáné dr. Juronics Ilona

3. raven

Berkics Miklós
Bíró Tamás in Orosházi Diána
Bruckner András in
dr. Samu Terézia
Buruš Marija in Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt in Ruskó Noémi
Halmi István in Halmi Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád in
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan in Lomjanski Veronika
dr. Németh Endre in Lukács Ágnes
Oocoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in
dr. Seres Endre
Szabó József in Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva in Szép Mihály
Tamás János in Tamás Jánosné
Tóth István in Zsigá Márta
Tóth Sándor in Vanya Edina
Utasi István in Utasi Anita
Vágási Aranka in Kovács András
Varga Róbert in
Vargáné Mészáros Mária

Spoštovani distributerji!

Pomembni datumi leta 2008: Success day 20. december

SPOŠTOVANI SODELAVCI!

- Home Office je izdelal naš lasten kanal Forever You Tube, ki je dosegljiv na spletnem naslovu: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Priporočamo vam ogled posnetkov o uvajanju novih izdelkov FLP, predavanj vodilnih managerjev in drugih marketinških predstavitev, ki potekajo v različnih jezikih. Kmalu bo mogoče urejati tudi besedila sporočil oziroma bo dostopen tudi po Blackberry-ju.
- Na evropskem srečanju državnih direktorjev so predstavniki matičnega podjetja v zvezi s spletno predstavitevijo opozorili na naslednje:
 - na spletnih straneh se ne smejo objavljati zdravniški/zdravilni nasveti
 - na spletnih straneh se ne smejo objavljati obljube povezane s prejemki oziroma zaslužki
 - spletne strani morajo obvezno vsebovati podatek, da je lastnik spletne strani neodvisen distributer FLP ter da ne gre za uradno stran FLP
 - na distributerskih spletnih straneh se ne sme izvajati spletna prodaja

Nadalje vas znova opozarjamo, da v skladu s 14.3.3.5 točko naše mednarodne poslovne politike ni dovoljena prodaja naših izdelkov na elektronskih tržnicah/dražbah (npr. Vatera, Tesz-vesz, E-bay ipd.).

Prosimo, da zgoraj navedeno upoštevate pri vseh spletnih objavah ter da pred objavo zaprosite za dovoljenje pri naši družbi. Povezave spletnih strani pričakujemo po elektronski pošti na naslov flpbudapest@flpseeu.hu.

Naročajte izdelke po spletni strani www.flpseeu.com.

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk (www.foreverliving.com). Plastične gro-sistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:

- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani (www.foreverliving.com). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.
- Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti.
- O svojih osebnih točkah lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41.

Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!

INTERNETINFO

Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „www.flpseeu.com“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Aktualna in bivše številke našega časopisa Forever so dosegljive z geslom „forever“, fotogalerija pa z geslom „success“. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je www.foreverliving.com. Prinaša novice iz sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Ta naslov je dosegljiv s klikom na „Come in“. Dostop do distributerske spletne strani je mogoč s klikom na „distributor login“. Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez vezajev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v prihodnje prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje naročilnic in

drugih obrazcev. Da bi se izognili nesporazumu, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo izpolnitev prijavnice: s tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti informacije o bonusih preko pooblaščen osebe, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov. Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek) in izpolnjene naročilnice.

PROTI PRAVILOM

Nikoli ne kupujte oziroma prodajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani www.flpseeu.com.

Obveščamo vas, da sprejemamo izključno lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje dokumentov!

RESPONZORIRANJE!

Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responzoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno z izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prosilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responzoriranja.



OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN

SPOŠTOVANI SODELAVCI!

Sporočamo vam nov delovni čas prodajnega skladišča v ulici Nefelejcs: **Ponedeljek:** 9–20, **torek-sreda-četrtek:** 8–20, **petek:** 8–19. Telecenter tudi v prihodnje pričakuje vaše klice med 8. in 20. uro. Bančni zaključek se izvaja četrt ure pred zaključkom delovnega dne.

- Osrednja pisarna v Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Prodajno skladišče v Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995.
Komerčni direktor: Dr. Csaba Gothárd
- Pisarna v Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-65 7.
Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- Pisarna v Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505.
Regionalni direktor: Tibor Radóczki
- Pisarna v Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167.
Regionalni direktor: Attila Földi

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Cenjeni distributerji! Prijavniči tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebnih pri naših sodelavcih.

Informacije o nakupu z ugodnostmi

Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

1. *Izjava:* Prosimo, pazno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebnem prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pazno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.

2. *Nakup:* Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebnem nakupu potrebno predložiti osebni dokument. V primeru skupinskega nakupa se za vsako posamezno osebo predloži, k vsakemu naročilu priloži, pisno pooblastilo overjeno s podpisom dveh prič. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!

3. *Informacije:* Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebnega dokumenta oziroma pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobi-jo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.

Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo paketne dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročilo izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.

NAČIN PREDAJE VAŠEGA NAROČILA:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova www.flpshop.hu,
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

OBVESTILA IZ SZIRÁKA:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26. Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285. Direktorica hotela: Katalin Király

TELEFONSKE ŠTEVILKE ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV:

<i>Dr. Kassai Gabriella</i>	20/234-2925
<i>Dr. Kozma Brigitta</i>	20/261-3626
<i>Dr. Mezősi László</i>	20/251-9989
<i>Dr. Németh Endre</i>	30/218-9004
<i>Siklósné dr. Révész Edit</i>	20/255-2122

TELEFONSKA ŠTEVILKA ZDRAVNIKA NEODVISNEGA SVETOVALCA:

<i>Dr. Bakanek György</i>	20/365-5959
---------------------------	-------------

FLP TV

program

od 20. novembra do 20. decembra 2008 na internetu

18.00 in 06.00	Tvoje sanje naš načrt: Uvod v FLP
18.05 in 06.05	Dr. Edit Révész Siklósné: Družinski božič s Forever
18.25 in 06.25	Android: Koncert
18.50 in 06.50	Tvoje sanje naš načrt: Izdelki FLP
18.55 in 06.55	Zsóka Vesza: Skupinsko delo
19.25 in 07.25	Rex Maughan: Predavanje s podnapisi
20.00 in 08.00	István Varga in njegova skupina: Ples
20.15 in 08.15	Tvoje sanje naš načrt: priložnost FLP
20.20 in 08.20	István Varga in njegova skupina: Ples II.
20.35 in 08.35	Mikulás Varena: Še ovce jo imajo rade
20.55 in 08.55	Michael Strachowitz: Temeljni kamen uspeha: attituda, motivacija, tehnika
21.55 in 09.55	Emil Tonk: Podjetje je vrednota – kako zastopati svoje interese
22.30 in 10.30	Putokazi: Koncert
22.45 in 10.45	Tünde Hajcsik in András Láng: Nadaljuj z osnovno dejavnostjo
23.10 in 11.10	Supervisorji, assistant managerji
00.20 in 12.20	Maja Šuput: Koncert
00.35 in 12.35	Uvrstitve: managerji, senior managerji, osvajačci, Holiday reli
14.30 in 02.30	Maja Šuput: Koncert II.
14.40 in 02.40	Attila Gidófalvi: Našel sem svoje mesto
15.20 in 03.20	Róbert Varga: Na poti do diamanta
15.35 in 03.35	Tibor Éliás: Odlomki iz muzikla Fantom opere
15.50 in 03.50	Emil Tonk: Usposabljanje vodij
16.15 in 04.15	John Curtis: Tudi ti si lahko diamant
17.10 in 05.10	Gabi Berkes: Svetovne uspešnice
17.30 in 05.30	Dr. György Bakanek: Kako kaj zdravje z očmi Forever

DATI JE DOBRO!

(Ideje za praznično povečanje prometa)

Vsak pameten poslovnež daruje svoje izdelke. Kaj dobiš od slaščičarja, ko te obdari?

Vsak porabi nekaj za darila in to načrtuje vsaka družina, torej potencialnega kupca že imamo, le priložnost moramo izkoristiti! ... In kako lep je občutek podariti zdravje in lepoto! Ta prispevek je v pomoč preusmeriti „tok sredstev“ iz žepov tradicionalnega prodajalca v Vaše žepke. Kot zmeraj tudi to pot začnimo pri sebi! Izberemo tisto, kar je najbolj aktualno za nas. Razširimo „množico“, da bomo imeli več izkušenj. Ne pozabi! Vsako darilo, ki ga boš podaril od tu, prinaša točke tebi.

Po generacijah:

„Moj otrok ne izostaja iz vrtca ali šole“:
Berry, Kids, Echinacea, Propolis, Bee Honey
„Pubertetnikove pritožbe zoper tebe“:
Gel, Nature's 18, A-Béta CarE, Propolis,
First, Propolis krema
„Preveč je aktiven“: Gel, Royal Jelly,
Lycium Plus, Pomesteen
„V drugem stanju“: Berry, B 12, Arctic Sea,
Nature Min, Royal Jelly, Pomesteen
„Tudi starejši lahko začnejo“: Freedom,
Active HA, Nature Min, MSM Gel
„Kaj sem že hotel povedati?“: Gel, Ginkgo
Plus, Arctic Sea

Zimske aktualnosti

„Gremo na smučanje“: Gel, First,
Heat Lotion, Sunscreen, Activator, Lips,
Pomesteen
„Okrevam od nezgode pri smučanju“:
Freedom, Active HA,
Nature Min, MSM Gel
„Pripravljam se na izpit“: Gel, Ginkgo Plus,
Gin Chia, Pomesteen
„Krepitev samozaupanja“: Berry, Royal
Jelly, Multi Maca, Gin Chia, Pomesteen
„Tudi v slabem vremenu je moje
razpoloženje dobro“: Gel, Royal Jelly, Gin
Chia, Pomesteen, Arctic Sea

„Skrivnost lepih las“: Gel, Shampoo,
Conditioning Rinse, Aloe Styling
Gel, Pro Set, A Beta CarE, Alpha-E factor
„Od srca srcu“: Gel, Arctic Sea, Garlic
Thyme, Ginkgo Plus, Pomesteen
„Za oko“: Gél, Vision,
Pomesteen
„Paket ženski „randevu“:
Aloe Bath Gelée, Forever Bright Toothgel,
Ever Shield Deo, Lips, Marine Mask,
Ženski parfem
„Paket moški „randevu“: Aloe Liquid
Soap, Forever Bright Toothgel,
Ever Shield Deo, Lips, Gentlemen's Pride,
moški parfem



Bližajo se prazniki; vsi že razmišljajo, kaj podariti. V primerjavi z drugimi imamo mi veliko prednost, ker smo v takem podjetju, kjer trgujemo z zdravjem, lepoto (in z upanjem).



Prišel je čas, da tvoji sorodniki opazijo, da se imaš tudi ti s čim ukvarjati! Bodi ponosen na to, da distribuiraš tako ekskluzivne izdelke!

Ob novem letu vsi pri-segajo, da bodo začeli novo življenje. Mi lahko pomagamo tudi pri tem. Jaz bi najraje vsem predala najdražje darilo za njihovo prihodnje življenje: Novo kakovost življenja (Priložnost Forever Lifestyle)

Novoletne prisege

„*Shušal/-a bom*“: Clean 9, Lifestyle 30

„*Opustil/-a bom kajenje*“: Gel, Absorbent-C, Gin Chia, Pomesteen

„*Razstrupljam – ne z razgrajanjem!*“: Gel, Aloe Blossom Herbal Tea, Active Probiotic, Fields of Greens

„*Redno se ukvarjam s športom*“:

Aloe 2Go, Lite Ultra, Pollen, Fizz, First, Heat Lotion

„*Prihodnje leto bomo 3-je*“: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, A-Béta CarE, Nature's 18

„*Prisluhnem svojemu telesu*“:

Body Toning Kit

„*Ohranjam mladost svoje kože*“:

Aloe Fleur de Jouvence

„*Spopadem se z gubami*“: Sonya Skin Care, Alpha-E Factor, Alluring Eyes, R3 Factor

„*Posvetim se sebi – 1*“: A-Béta CarE, Aloe Scrub, Marine mask, R3-factor

„*Posvetim se sebi – 2*“: Royal Jelly, Aloe Scrub, Alpha-E Factor, Recognized Night creme

„*Dovolj je madežev na koži!*“:

Gel, Probiotic, A-Béta CarE, Fields of Greens, Epiblanç, Sunscreen

„*Svoj obraz naredim bolj barvit*“:

Sonya paleta, Sonya Makeup Remover

V rokah imamo lastno usodo in usodo naših znancev: da pomagamo ljudem do zdravlja, sreče in bogastva. Smo si s tem na jasnem? ... Tam sedimo nad rudnikom diamantov in ne začnemo kopati?! Do uspeha pridemo le po poti sprememb! Začnimo s tem, da spremenimo naše navade obdaritve!

Želim vam veliko zdravja, blagoslovljene in srečne praznike želim, začinjene z veliko uspeha!

MARIKA RÓZSAHEGYINÉ IN ZSOLT RÓZSAHEGYI

*soaring managerka,
članica President's Cluba*



Obvestila jugovzhodnih pisarn



OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnike od 9.00 do 16.30.
- Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnike od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić. Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.

– Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnike od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovníku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.

- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠIH SRBSKIH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Konzultacije v torek od 13. do 16. ure in v petek od 14. do 16. ure.

Naš zdravnik svetovalce, **dr. Božidar Kaurinović** pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402. Delovni čas: ponedeljek: 12:00 – 20:00. Ostali delavniki: 9:00 – 17:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovni dan. Delovni čas: 9:00 – 14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Izdelke lahko naročate na naslednjih telefonskih številkah: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plačilo po povzetju. V kolikor vrednost naročenih izdelkov preseže 1 točko, plača stroške prevoza FLP.

TELEFONSKA ŠTEVILKA ČRNOGORSKEGA ZDRAVNIKA SPECIALISTA:

Dr. Laban Nevenka:

+382-69-327-127



OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16. Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da je pisarna FLP v Zagrebu, Trakoščanski ulici 16 podaljšala svoj delovni čas: ponedeljek in četrtek: 09:00 – 20:00; torek, sredo in petek od 09:00 – 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Faks: 01/ 3704 814. Telefonska naročila: 01/ 3909 773.
- Pisarna v Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. László Molnár

- Stroške dostave za naročilo katere vrednost presega eno točko, plača FLP.
- Predavanja o izdelkih in marketingu se organizirajo ob ponedeljkih, torek, sredah in četrtrkih od 17. ure, v osrednji pisarni.
- Delovni čas pisarne v Splitu, Križine 19. Tel: 021 459 262 je nespremenjen: ponedeljek 12:00 – 20:00; torek, sredo, četrtek in petek 09:00 – 17:00.
- Kozmetično–izobraževalni center, ki deluje ob naši osrednji pisarni, čla-

- nom FLP ponuja svoje kozmetične storitve po izredno ugodnih cenah.
- Delovni čas centra: ponedeljek in četrtek od 12:00 – 20:00, torek in sredo od 11:00 – 19:00 in petek od 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNO OBVESTILO: za nakupe izdelkov oziroma storitev kozmetičnega salona, katerih vrednost presega 1500 kun, je od 01. marca mogoče obročno odplačevanje (2-3 obroka) s kartico DC. Telefonska številka naše zdravnice svetovalke dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – vsak neparni datum od 16.00 – 20.00. Izkoristite možnosti ugodnega nakupa. Za podrobnosti vprašajte svojega sponzorja oziroma sodelavce pisarne.

TELEFONSKE ŠTEVILKE NAŠIH HRVAŠKIH SODELAVCEV ZDRAVNIKOV

dr. Ljuba Rauski Naglič:

+385-9151-76510

dr. Eugeniya Sojat Marenić:

+385-9151-07070



OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure.



Pisarna v Bijeljini

- Pisarna v Banja Luki: 78 000 Banja Luka, Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280, faks: +387-51-228-288. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 16.30. ure. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.
- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Vodja pisarne: Enra Hadžović.

– V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevu.

OBVESTILO SARAJEVSKE PISARNE FLP:

- Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini telefonska številka zdravnice svetovalke: **dr. Esma Nišić:** +387-62-367-545
- Delovni čas ob sredah v sarajevski pisarni: od 17. do 19.30. ure
- V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.



OBVESTILA SLOVENSКИH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtek od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501
Ob telefonskem naročilu se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Distributerji, ki želijo naročiti v imenu drugega distributerja, morajo imeti za to izpolnjeno pooblastilo distributerja, za katerega naročajo. Pooblastila se dobijo v pisarni. Rok za dostavo naročenega blaga po telefonu je dva delovna dneva!

TELEFONSKE ŠTEVILKE SLOVENSКИH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

- dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788
dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



OBVESTILA KOSOVSKE PISARNE

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



OBVESTILA ALBANSKE PISARNE

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Regionalni direktor: Attila Borbáth
Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Kontakti: ob delavnikih od 9. do 13. ure, od 16. do 20. ure



Albanska pisarna

PRIPOMOČKI

Koristimo gradiva

Tisti, ki je že bil v pisarni v ulici Szondi ali Centru izdelkov v ulici Nefelejcs, je ob prvi priložnosti presenečen lahko videl široko množico strokovnih pripomočkov v tiskani in avdio-oz. vizualni obliki.

Ne glede na to, ali človek išče kaj kot graditelj mreže ali kot nekdo, ki le kot začetnik raziskuje oz. ki ga kar tako zanima, je v vsakem primeru opazno tisto prizadevanje, s katerim želi podjetje zadovoljiti različne potrebe.

Toda pomembno je osvojiti osnovna znanja o tem, da bodo izjemni pripomočki resnično funkcionirali in nam pri delu učinkovito pomagali. V nepooblaščenih rokah še tako dober pripomoček ne bo zagotovil tega, kaj se skriva v njem; če poznamo njegovo vrednost in ga znamo na primeren način uporabljati, je zlata vreden.

Tisti, ki je že kdaj delal na tem, da zbere določeno število ljudi na enem mestu, kateremu je znano, koliko usklajevanj zahteva eno tako srečanje, ne dvomi o pomembnosti tega, da na tem srečanju kandidat ali poslovni partner dobi take

informacije, ki so mu v pomoč pri njegovi odločitvi o nadaljnjem koraku. Ni vseeno in v vsakem primeru je odvisno od nas samih, kdaj, komu in kaj damo v roke pa tudi, kaj je tisto, kar na poti, ki vodi do uspeha, učinkovito pripomore k njegovemu napredovanju.

Z razlogom lahko računamo na to, da je dobro izbrano gradivo iz pisarne, kjer ni točkovanja, v taki meri sposobno razširiti naše vidno polje v dani temi, kar brez teh sredstev ni sposoben sam doseči niti najbolj izkušen graditelj mrež z veliko rutine. Dovolimo torej, da sredstva delajo na nas.

V prvem delu našega prispevka bomo predstavili najbolj priljubljeno delo enega zasluženo priljubljenega, verodostojnega in strokovno ponižnega »velikana« FLP, **CD Turbo Start**, in nje-

govega mlajšega bratca, CD **Turbo Start v Praksi**.

Z navodilom za uporabo nam je bil na voljo sam avtor **Miklós Berkics**.

Mogoče me boste imeli zdaj za sebičnega, toda CD

z naslovom Turbo Start sem v prvi vrsti pripravil samemu sebi, a srečen sem, da ga uporablja več tisoč ali celo več deset tisoč ljudi. Želel sem si poenostaviti svoje življenje, svoje delo. Gradivo **Turbo**





Start je precej dolgo; vsebuje deset temeljno izdelanih točk, kar ni bilo mogoče posredovati bolj na kratko. Toda v teh desetih točkah je zajeto skoraj vse, kar potrebujemo za učinkovit začetek. Teh deset točk pa kot neko odprto okno predstavlja gradivo posameznih predavanj. Za vsakega novega poslovnega partnerja po registraciji oziroma po tem, ko je preizkusil izdelke in se odločil, da potrebuje možnosti, dane od podjetja, je pomembno, da si je na jasnem s temelji. Vse to bi mu morali predstaviti v živo. To pa zahteva precej časa. Vsakemu posebej v osemdesetih minutah predstaviti eno in isto, to je, kaj in kako naj dela, zahteva ogromno časa. Bolj preprosto je bilo načrtno povezati vse tisto, kar moramo vedeti. Seveda vse to ni zraslo na mojem zelniku, nisem si sam izmislil, kaj je treba storiti, ampak sem vse to, kar se je zbralo in ustalilo v meni, v moji glavi v preteklih več desetih letih, zbral iz knjig in drugih avdiogradiv, iz treningov. Prizadeval sem si vse to posredovati na svoj neposreden, lahkoten in zanimiv

način, in sicer predvsem zato, da bo mogoče teh osemdeset minut poslušali med vožnjo in likanjem. Všeč mi je, če moji poslovni partnerji navajajo šale iz tega gradiva. Všeč mi je, če je kaj lahko za uporabo. Ko je kak kandidat pripravljen, mu dam v roke Turbo Start, ga zaprosim, da ga posluša, naredi zapiske in da se srečamo naslednji dan. In ko moj kandidat naslednji dan prispe na konzultacije z zapiski in s svinčnikom v roki, vem, da je gradivo poslušal in tudi razumel. Takrat se moramo pogovoriti le še o tistih stvareh, o katerih ni prepričan, ki mu niso še popolnoma jasne. In moje življenje je tako bolj preprosto.

Turbo Start v Praksi je namenjen izključno tistim graditeljem mrež, ki so že dosegli določeno raven. Tisti, ki so dosegli določeno raven, so prav tako lahko sodelavci, ki si prizadevajo doseči raven supervisorja ali so kot safir sodelavci na pol poti do ravnih diamantno safirja.

Ne pozabimo, da za novice, ki bodo začeli šele zdaj, predstavlja ta network

marketing še določene težave. Za nas je vse to že rutina, toda pomembno je, da tudi mi sami konstantno poslušamo CD Turbo Start in CD Turbo Start v praksi, saj moramo pri sponzoriranju novih sodelavcev tudi mi začeti od temeljev. Še več, včasih je dobro tudi znotraj ekipe, da drug drugemu postavimo ogledalo oz. da si ga postavimo sami sebi.

Oba CD-ja na vsak način omogočata prihranek časa. Vem, da ne vsebujeta vsega. Niti ne moreta. Toda priporočljivo

je z njim ravnati kot z nekim okvirjem.

Seveda se moramo z aktivnim neposrednim sponzorjem ali z gornjo linijo dogovoriti, kako ga lahko dana skupina koristi na najučinkovitejšo način, kako in kaj je sposobna prevzeti. V tem poslu namreč ni nič obveznega, to je le priporočljiva pot od vstopa do ravnih manager.

Želim si, da jo bomo koristili čim večkrat, in to na začetku poti čim večjega števila novih sodelavcev s ciljem, da bomo lahko čedalje več managerjev pozdravili na odru.

MNENJA



KLÁRA HERTELENDY

senior managerka

Ni mogoče v zadostni meri poudariti pomembnosti rednega dnevnega koriščenja pripomočkov, ki so nam na voljo, pa če govorimo o CD-ju ali knjigah. Za novega sodelavca so nepogrešljivi pripomočki za zanosni začetek. Če pripomočke koristimo v primernem času in na primeren način, lahko privarčujemo cele mesece v obdobju učenja. A Turbo Start je temelj turbozačetka; od Mikija Berkicsa lahko izvemmo za »skrivnosti«, ki so zbir njegovih nekajletnih izkušenj. Za primerno uporabo pripomočkov sta odgovorna sponzor in gornja linija, saj je Turbo Start v praksi namenjen izključno napredujočim poslovnim partnerjem, medtem ko je Turbo Start nepogrešljiv za vsakega začetnika in ne le zato, ker je CD zelo koristen in jasen, ampak tudi zaradi privlačnega načina predavitve.



GÁBOR ZENTAI

supervisor

Če na kratko ocenim zvokovno gradivo Turbo Start in Turbo Start v praksi, bi rekel le, da je obvezno. Je najboljšo gradivo za začetek in najmanj enkrat mesečno ga je treba poslušati.

Kdo ne bi sledil tistim napotkom, ki predstavljajo tlakovano pot do uspeha? Tisti, ki ne razmišlja resno o tem poslu.

Miklós Berkics čisto in preprosto na jasen način opiše za vsakogar korak za korakom, katere so tiste naloge, ki jih moramo narediti iz dneva v dan, iz tedna v teden, da dosežemo višjo poslovno raven. Pri aktiviranju novih poslovnih partnerjev je nepogrešljiva uporaba teh pripomočkov, priporočam pa tudi za doseganje višjih ravni, saj se nam, medtem ko se razvijamo – osebnostno in poslovno –, iz istih stavek znova in znova porajajo nove misli.

Premagajmo

Jeseni zagotavlja Forever Living Products novo moč in nov zanos, saj pomaga pobirati sadove poletnega pridnega dela.

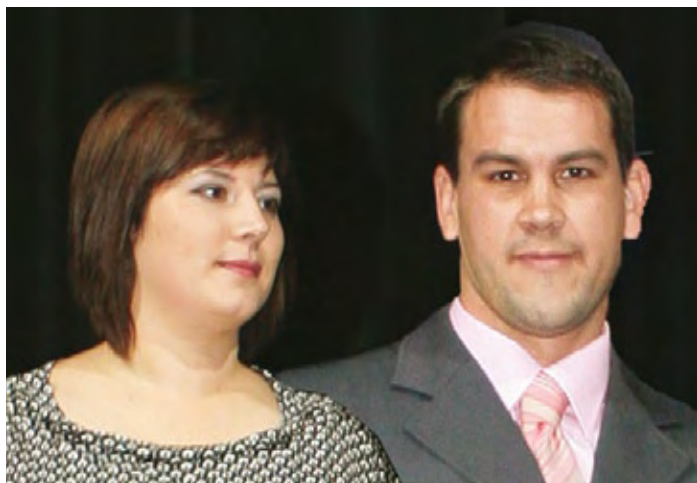
Domačina naše prve jesenske prireditve sta bila naša manager sodelavca **Tijana** in **Leon Halas**. Mlada zakonca Halas sta že dolgo nazaj odločila, da bosta hodila po poti FLP, saj tako lahko postaneta samostojna in si izboljšata kakovost življenja. Njuna zanosna mladostniška moč in vztrajnost zajameta celotno ekipo, s katero marljivo gradita uspehe Forever. Hvala jima za navdušeno vodenje programa, njunemu delu pa želimo veliko uspehov.

Goste in sodelavce je pozdravil območni direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. Gospod Rajić je obudil spomine na uspehe preteklega poletja in naštel vse novitete, vezane na naše delo, izzive, ki nas čakajo, in tiste, ki jih lahko s pomočjo Foreverja uspešno rešimo. Prvi zaklad bisernega niza, ki nas čaka, je spodbujevalni program Holiday Rally v Poreču. Na naše veliko veselje smo lahko pozdravili ekipo več kot sto sodelavcev distributerjev, ki so s svojim delom v poletnih mesecih zadostili pogojem Holiday Rallyja. Kvalifikacije na raven supervizorja so prva velika stopnička na poti, ki vodi

do uspeha. Našim novim supervisor sodelavcem želimo srečno pot v Poreč, želimo pa, da jih lahko naslednji mesec na odru Forever že častimo kot managerje.

Prepričani smo, da predstavitev vsakodnevnih praktičnih izkušenj uporabnikov naših izdelkov, naših sodelavcev in sodelavcev zdravnikov predstavlja osrednji del naše prireditve. Izkušnje, posredovane z občutkom za izdelke, s hvaležnostjo in z vero v zdrav način življenja, imajo za vsakogar velikanski pomen. Da tel programa je vodila naša manager sodelavka **dr. Sonja Jović** iz Niša, ki je s svojimi nesebičnimi nasveti naredile izkušnje zadovoljnih uporabnikov izdelkov še bolj vredne. Upam, da je vsak izmed prisotnih postal bogatejši za te izkušnje in dobil napotke za še višjo kakovost življenja.

Higiena zdravega načina življenja je ena najpomembnejših življenjskih ciljev, kar bi Forever (za večno) želel doseči, saj nam to omogoča, da smo lahko zadovoljni s svojim zdravjem in kakovostjo življenja. Naš manager sodelavec **dr. Aleksandar Petrović** je svoje izkušnje vpletel v vsakodnevno upo-



težke ovire!



rabo izdelkov, saj tako lahko ohranimo zdravje in dosežemo srečno, gmotno varnost zagotavljajoče življenje.

Na odru Doma sindikatov v Beogradu so naši novi supervizor in assistant manager sodelavci prevzeli zaslužene priponke. Zaželeli smo jim, da se ne ustavijo na tej ravni, ampak z uspešno gradnjo mrež dosežejo še višje stopničke v našem podjetju. Čestitamo!

Z mladostjo in izkušnjami prežeta glasba skupne YU Grupa že vrsto let zagotavlja

zabavo vsem navdušencem, in sicer ne glede na starost. So pa generacije, katerim je večina njihovih pesmi, ki so jih igrali na zabavah, nepozabna, ta trda rokovska glasba pa ni tuja niti pripadnikom mlajše generacije, ki so prav tako navdušeno prisluhnili zvokom njihove glasbe. Hvala skupini YU Grupa za nastop; njihova glasba je skoraj vse prisotne pripravila do plesa, številnim pa še pričarala mladostna leta.

Delo **dr. Nikole Čanaka** ima izjemen pomen za





podjetje FLP. Iz njegovega predavanja smo izvedeli, da uspešno delo ni zakrito s tančico skrivnosti, kajti vsakdo, ki se je pripravljen žrtvovati za uresničitev postavnih ciljev, je lahko uspešen. Bistvo dela FLP se skriva v zdravju, pomoči ljudem, ki živijo v naši bližini, osebnem uspehu in

v možnosti duhovnega posnemanja. Kot ljudem nam je dana možnost izbire; če se na poti do uspeha ne zgrudimo pod težo preteklosti, lahko uspešno premagujemo predsodke in nagone, je v svojem predavanju izrazil dr. Čanak, vsem znan in priljubljen Dr. Nik.

Čestitamo tistim sodelavcem, ki so glede na preteklo obdobje bistveno povečali svoj promet in tako pristali med člani Kluba osvajalcev. Veliko čast smo izkazali našim novokvalificiranim sodelavcem, tj. **Dragani** in **Milošu Janoviću**, ki z izidom, doseženim med po-

letjem, vodita z veliko prednostjo na čelu distributerjev, poleg tega pa sta uresničila tudi pogoje za spodbujevalni program za nakup avtomobila.

Predstavili smo ponos FLP Srbije, tj. **Veroniko** in **Stevana Lomjanskega**, najuspešnejša distributer-



ja, ki sta nas z doseženimi 5.000 distribucijskimi točkami najbolj zaslužno predstavljala na Silver Post Rallyju v Mehiki.

Ste že velikokrat slišali, da to delo ni za vas? Vsak izmed nas se je s to oviro že srečal na samem začetku svojega dela, ko še nismo dojeli prave vrednosti pred nami stoječih možnosti, priložnosti. Izgovori so namenjeni le za opravičevanje neuspeha, kar nekatere vrne na sam začetek dela in jih pogosto prisili k predaji, medtem ko

najuspešnejši kljub kljub vsemu hrabro stopa naprej. Moramo premagati ovire in težave, ki so pred nami, saj zmaga okrepi in poveča zaupanje vase; potem smo pri svojem delu in življenju svobodni, nam je v svojem predavanju povedal naš manager sodelavec **Slobodan Antonijević**.

Uspešnost dela v vrstah FLP lahko merimo tudi s številom narejenih napak, saj se iz njih učimo in se ponovno postavljamo na noge po vsakem neuspe-

hu ali padcu. Med našim delom pomagamo drugim in zagotavljamo boljše življenjske pogoje ljudem v našem okolju, s tem pa tudi mi lažje delamo in neustavljivo napredujemo na poti do uspeha. V območju ni nikogar, ki bi imel tako bogate delovne izkušnje FLP kot naša diamantna manager sodelavka **Veronika Lomjanski**. Njena ekipa in energija za delo izžarevata tako moč, kakršne ne najdemo v podjetniškem krogu naše države. Pravemu bise-





ru FLP smo dolžni velike zahvale, saj lahko s pomočjo njene neizčrpane energije in nesebične pomoči uresničimo vse naše, še tako pogumne sanje.

Z gromozanskim ploskanjem smo pozdravili naše sodelavce, ki so dosegli kvalifikacijsko raven assistant supervizor; zaslužno so prejeli priponko orla, simbol FLP.

BRANISLAV RAJIĆ
Regionalni direktor
FLP Srbije





Po sledehnaših sanj

Prišla je jesen. Toda jesen v življenje našega podjetja ni prinesla oblačnosti in slabe volje, ampak nezlomljiv elan, uspehe in neskončno navdušenje. To pot smo imeli že 113. prireditev Dneva uspeha.



Po zvokih himne smo prisluhnili neverjetnemu programu tria **Adagio**. Na oder sta stopila gostiteljica dneva, člana President's kluba, soaring managerka **Hajnalika Senk** in diamantno-safirni manager **Miklós Berkics**, ki sta v pregretem vzdušju povezovala celotno prireditelje. Naj se jima še enkrat zahvalimo za opravljeno delo.

Na oder so povabili našega državnega direktorja

dr. Sándorja Milesza. V uvodnem govoru je na kratko predstavil naše mesečne uspehe, udeležence pa navdušil z novimi programi, in sicer s tekmovanjem v ličenju Miss Sonya, na katerem računata na udeležbo supervisork. Finale bo v okviru decembrskega Dneva uspeha. Na tej prireditvi lahko nastopajo le države, ki mesečno dosegajo 2.500 točk; tako bosta našo regijo zastopali Madžarska in

Srbija. Z veseljem je najavil, da bo naša država v prihodnjem mesecu gostila evropskega podpredsednika **Aidana O'Hara**, ki bo obiskal posamezne regijske centre.

Predstavljen je bil katalog FLP novih negovalnih izdelkov za telo. Na koncu svojega govora je poudaril, da smo še zmeraj na čelu Evrope.

Pozdravnemu nagovoru državnega direktorja je sledilo predavanje soaring





managerja **dr. Endreja Németha**. Prisluhnilo smo njegovim z navdušenjem izrečenim besedam o edinstvenosti Forever, marketinškem sistemu in o izdelkih.

Na odru FLP smo lahko znova pozdravili izjemno zdravnico, soaring managerko **dr. Edit Révész Siklósné**. V svojem predavanju je predstavila blagodejne učinke aloje, njeno vlogo v preteklosti in prihodnosti.

Niz zdravniških nastopov je končala zdravstvena svetovalka FLP, managerka **dr. Brigitta Kozma**, ki nas je v nastopu

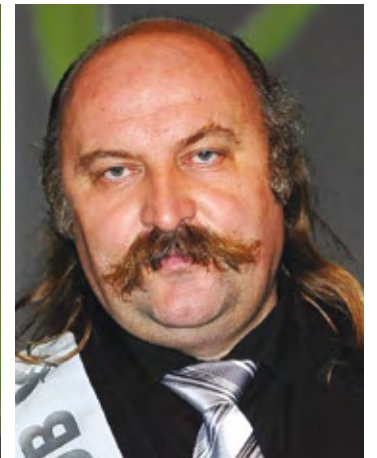
obogatila z zdravniškimi izkušnjami z izdelki.

Veselo razpoloženje je za nekaj minut prekinilo žalovanje. Z žalostjo v srcu smo se poslovili od **dr. Pétra Lovasa**, čigar spomin bomo večno ohranili v svojih srcih.

Miki in Hajni sta si prizadevala ponovno vzpostaviti predhodno vzdušje in dati nov zagon vsem, ki napredujejo v življenju.

Sledile so uvrstitve supervisorjev in assistant managerjev. Nato je **Sándor Liszter** s svojim kratkim, a primernim razvedrilnim







programom ponovno razgrel občinstvo.

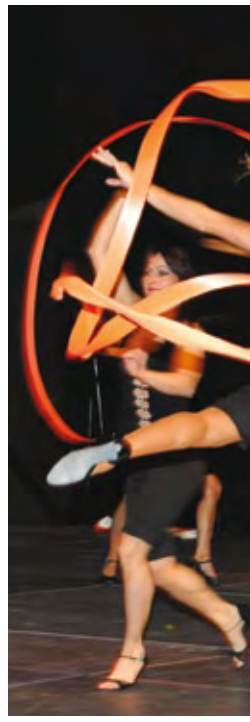
V nadaljevanju smo na odru zagotovili mesto trem našim predanim in navdušenim supervisorjem. **Melinda Molnárné, Róbert Belső** in **Nikolett Gösy** so srečneži, ki so se udeležili Holiday relija 2008 v Poreču in nam navdušeno poročali o svojih doživetjih. Naši nagrajenci niso neskončno uživali le v wellnes koncu

tedna, ampak so bili deležni tudi redne duhovne hrane med usposabljanjem. Upamo, da jih bomo kmalu lahko pozdravili kot predavatelje managerje. Na naše veliko veselje se je Reli 2009 razširil na tri dni.

V nadaljevanju sta besedo prevzela senior managerja **Tibor Papp** in **Tiborné Papp**. V motivacijskem predavanju o svoji življenjski poti sta prikazala, kaj prinaša pri-









padnost k družini FLP v življenje ljudi.

Potem pa so prostor na odru zasedli novouvrščeni. Klub osvajačev sta vodila naša sodelavca managerja **Gáborné Farkas** in **Gábor Farkas**; sledile so kvalifikacije novih direktorjev, nato pa so na oder stopili zmagovalci avtomobilskega motivacijske-

ga programa, safirna managerja **István Utasi** in **Anita Utasi** ter člana Presidents kluba, managerja **Gáborné Farkas** in **Gábor Farkas**.

Po predaji priponk je našo trebušno prepono razgibala skupina **Irigy Hónajmirigy**.

Na odru Forever je sledila septembrska kvalifikacija na-

šega novega safirnega managerja **Mikulása Varehe**, predstavo presenečenja pa so zagotovila dekleta Mikulás.

Po viharinem programu sta navdušeno občinstvo spodbujala naša senior managerja **Zsolt Jozó** in **Judit Molnár**.

V zadnjem predavanju je naš safirni manager in član

President's kluba **István Halmi** občinstvu spregovoril o usmerjanju občinstva, o tem, kako je treba biti vzor drugim, in o vztrajnosti.

Ob koncu so bile podeljene priponke „mladini“ FLP. Vsem distributerjem želimo, da bi se iz meseca v mesec čim bolj približali svojim sanjam.

www.flpseeu.com

FOREVER

KOLOFON

Založnik: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz • **Uredniki:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Tiskarska dela:** Tipofill 2002 kft. **Tehnična urednika:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy **Foto:** Béla Kanyó **Tiskarna:** Veszprémi Nyomda Zrt. Izide v 50 250 izvodih • **Prevajalci, lektorji:** *albanski:* Dr. Marsel Nallbani – *hrvaški:* Darinka Aničić, Žarko Anić Anić – *srbski:* Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – *slovenski:* Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana
Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!



A TOUCH OF FOREVER

