



# FOREVER

FOREVER LIVING PRODUCTS HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



*Chip Maughan*  
CEO, PRESIDENT

**THIRD PLACE  
IN WORLDWIDE SALES  
2005-2006**

*Congratulations And Thank You To All The Great Distributors Of*

**HUNGARY**

Bosnia and Herzegovina, Croatia, Montenegro, Serbia, Slovenia

**FOREVER LIVING PRODUCTS**



**Z**ame je Super Rally, ki se dogaja iz leta v leto, zmeraj veliko doživetje. Ni večje motivacijske moči in ne inspiracije, še več, ne morem si predstavljati veličastnejše proslave od te, na kateri sodelujemo. Lahko občudujemo množice uspešnih ljudi, ki so uresničili svoje sanje. S pričujočimi posnetki želim prikazati, kaj vse smo doživeli v Houstonu, v Teksasu. Bila je veličastna prireditev, vsi smo bili ganjeni ob predaji zasluženih priznanj!

Vedite, da smo pogrešali vse tiste, ki niste bili z nami v Houstonu, bilo bi prekrasno, če bi se lahko vsi srečali! Ne izpustite naslednjih kvalifikacij! Z napornim delom prihodnjih mesecev boste ustvarili temelje za uvrstitev na Rally prihodnjega leta, ki ga bomo organizirali v Anaheimu, v Kaliforniji. Pričakujemo nas Disneyland, morje in bleščeče sonce! Bodite tudi vi med najboljšimi v Forever, jaz pa vam obljubljam največje doživetje v vašem življenju!

**Ne pozabite, leta 2006-2007: VSE VIŠJE IN VIŠJE!**

Dvignimo se skupaj nad viharje in izzive, naj naši rezultati poletijo na krilih, naj presežejo vsa pričakovanja! Naj naše skupno podjetje poleti vse višje in višje!

Kaj še čakamo? Privežite varnostne pasove in primimo se čvrsto! Naj bo to leto fantastično leto!

**REX MAUGHAN**

# Bodite med najboljšimi v FLP!







## MI, FOREVEROVCI smo v koraku s časom

**D**ragi naši sodelavci, kot vam je verjetno znano, potekajo v srednje in jugovzhodno evropskih državah stalne reforme zdravstva, tudi na tem družbenem področju je vse manj socializma, to pa pomeni, da bo kmalu tudi zdravje imelo svojo tržno ceno. Mi bomo pač nadaljevali z delom, ki smo ga opravljali tudi doslej, saj je naš cilj zdravje prebivalstva, kar pa želimo doseči ne na račun nekoga drugega, temveč tako, da bomo služili drug drugemu in tudi zdravstvu, ki se nahaja v nezavidljivi situaciji.

Ohranjanje zdravlja je dandanes vodilna potreba družbe, prebivalstva. Mi, sodelavci Forever, smo v časovni prednosti, korak pred drugimi, saj smo s pridnim delom položili temelje družbeno koristne pomoči, ki jih zdravstvo, žal, ne more enako vsem zagotoviti. Vzpostavili smo sistem storitev, katerih namen je ohranjanje zdravja. Pokrivamo blizu milijon družin, naši izjemno priljubljeni izdelki pa, poleg zdravja, zagotavljajo tudi finančno varnost za več tisoč družin. To delo od nas zahteva izjemno veliko pozornosti, da bi lahko pomagali drug drugemu, moramo tudi spoznati druge ljudi in družine.

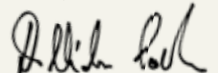
Obnašajmo se modro, naj postane Rexovo poslanstvo naše poslanstvo, pomagajmo ljudem, naučimo jih, kako se obnašati ob sodobnih prehranjevalnih navadah, kako ohraniti zdravje, kako zagotoviti finančno blagostanje. Dandanes je vse več takih, ki iščejo rešitev za ta življenjska

vprašanja, računamo, da bo njihovo število v prihodnosti še višje... Izkoristite trenutek, s svojo neskončno energijo obnovimo mrežo Forever, dosežemo lahko fantastične rezultate in možnosti.

Zahvaljujoč našim izjemnim naporom, je promet našega podjetja avgusta 2006 porasel za dvajset odstotkov. Teh dvajset odstotkov pa ni izjemen rezultat le za Madžarsko oziroma jugovzhodno Evropo, temveč je pomemben tudi v svetovni razsežnosti, za kar se pristrčno zahvaljujemo vsem svojim kupcem, graditeljem mreže in vodjem. Moja posebna zahvala velja članom Presidents Cluba in vsem drugim vodjem, ki so z mesečnimi in tedenskimi usposabljanji veliko prispevali k izobraževanju naših sodelavcev, graditeljev mreže in seveda na ta način tudi k izjemnemu rezultatu.

Možnosti so v naših rokah, to boste v prihodnjem obdobju ugotovili tudi vi, tako bo obseg dela še večji, in tudi rezultati še boljši. Vsem vam želim veliko zdravja, vztrajnosti in novega, fantastičnega elana pri izgradnji mreže!

Naprej FLP Madžarske!



**DR. SÁNDOR MILESZ**

državni direktor

FLP Madžarske, d.o.o.

FOREVER



# Holiday Rally



30. september 2006



## I. nivo

ÁBRAHÁM KATALIN  
BÁLÓ JÓZSEFNÉ  
BÁRSONY CSABA  
BATHÓ LÁSZLÓ  
BELLABÁS LÁSZLÓNÉ  
BOGDANOVIĆ GORDANA  
BUDAI TAMÁS  
CSONKÁNÉ VARGA ERIKA  
DEMCSÁK L. MIKLÓS  
DR. TÓTH GÁBOR TAMÁS  
DR. KONCZ ANDREA  
ERDÉLYINÉ VARGA GIZELLA  
FEHÉRVÁRY BÉLÁNÉ  
FISCHER GYÖRGY

FORRAI SZABOLCS  
HAJNAL FERENC  
HAVAS ANDRÁS  
JANCSOVICSNÉ PÁL KLÁRA  
JOSIĆ VESNA  
JOSVIĆ PANTELIĆ JULKA  
KIRÁLY EDINA  
KONCZ TIBORNÉ  
KOVÁCS FERENCNÉ  
KÜRI ATTILA  
LÁBODI ÉVA  
LOVAS SÁNDOR MIHÁLY  
MALATINSZKI JÁNOS  
MARÁZNÉ MARCSEK CSILLA  
MOHORIĆ BRIGITA  
NAGY GÉZÁNÉ

NAGY VERONIKA  
PÁGER BEÁTA  
PÁJER ZSOLT  
PETIK ZOLTÁN  
RÓZSA CSABÁNÉ  
SÁRKÖZI LEILA  
SAVKOVIĆ TANJA  
SERLEGI LÁSZLÓNÉ  
SIMON KÁROLYNÉ  
SZITÁS GYÖNGYI  
SZOLNOKI MÓNICA  
TÓTHNÉ ŐRSI ANIKÓ  
VAJAGIĆ SLOBODAN  
VAJNA GÁBOR  
VERŐ JÁNOS  
VITAI LÁSZLÓNÉ



# FOREVER





ccess Day



**II. nivo**

**BÁNÓCZKINÉ FEHÉRVÁRI  
MARIANNA  
BARANYAI ÁGOTA  
BOJTOR ÁGNES  
BÖHMER LÁSZLÓNÉ  
ÉRDI KATALIN  
ERDŐDI ISTVÁN  
FITT ZSOLT  
FÖLDHÁZI FLÓRIÁNNÉ  
HERCZEG ATTILA  
HERKÉNÉ INANCSIK ÁGNES  
HORVATH KATALIN  
HORVÁTH LÁSZLÓ  
ILLÉS TEREZIA**

**KALMÁR ISTVÁNNÉ  
KOC SIS IMRE  
KOMLENAC NADA  
KRSTOVIĆ NATAŠA  
LOVÁSZ HAJNALKA  
MIHALECZ TIBORNÉ  
MOLNÁRNÉ JORGOVA MÁRIA  
NAGYNÉ TÓTH ERZSÉBET  
NEŠKOVIĆ CRISTINA  
PAUNOVIĆ IVICA  
RABI ZSUZSANNA  
RAC MIHALJ  
RANKOV SINIŠA  
SOMOGYVÁRI RENÁTA  
SPASOV ZORA  
STEVANOVIĆ MARINA**

**ŠTOSIĆ ALEKSANDAR  
SVENDERMAN HAJNALKA  
SZASZKÓ TERÉZIA  
SZENTMÁSINÉ HORVÁT JOLÁN  
SZŐCS MÁRTA  
TASSI RÓBERT  
TÓTH ISTVÁN  
URBÁN ÉVA  
URBÁN KATALIN  
VATA JÓZSEFNÉ  
VORGUCIN RAC ARANKA  
VUČETIĆ BOŽO  
ŽIVKOVIĆ ALEKSANDAR  
ŽIVKOVIĆ MARKO  
ŽIVKOVIĆ NEBOJŠA  
ZSÉDER KÁROLY**



FOREVER 





# FOREVER



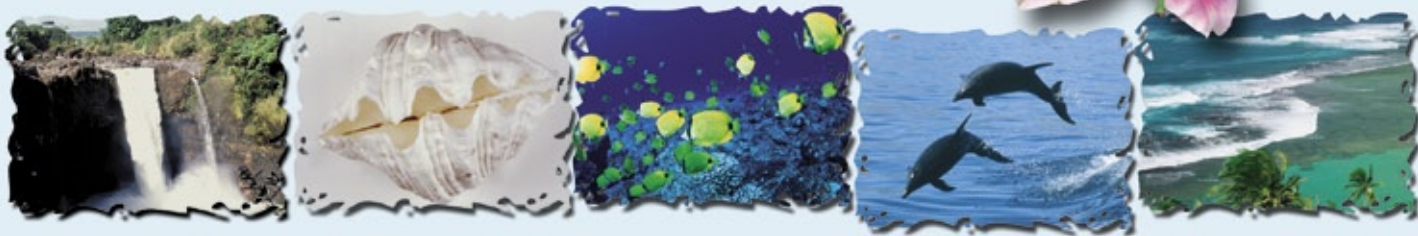
# Silver

## Post Rally Tour 2007

Če vam ne zadostuje dan v Anaheimu, se uvrstite na Silver Post Rally Tour in se udeležite svojega največjega potovanja! Preživite šest nepozabnih dni (in pet noči) v pravljicnem tropskem svetu Havajev! Videli boste, to bi bilo škoda izpustiti!

### 5.-10. avgusta 2007

# HAWAII



- Zberite **2,500 cc**, tako se boste Vi uvrstili na Silver Post Rally Tour— PLUS \$1,000 žepnine za vsakega distributerja!
- Zberite **5,000 cc**, tako boste pridobili pravice na vse bonuse tistih, ki so se uvrstili na raven 2,500 cc, – PLUS \$1,000 žepnine za vsakega distributerja (skupaj \$2,000), posebno priznanje na Super Rally-ju, nadaljnje možnosti na mestu samem za pridobitev vrste VIP pri nakupu izdelkov!
- Zberite **7,500 cc**, tako boste pridobili pravice na vse bonuse tistih, ki so se uvrstili 5,000 cc-a – PLUS, \$1,000 žepnine za vsakega distributerja (skupaj \$3,000) ter posebno srečanje z vodstvom podjetja na Silver Post Rally Touru!
- Zberite **10,000 cc**, tako boste pridobili pravice na vse bonuse tistih, ki so se uvrstili 7,500 cc – PLUS, za Vas pa bomo zagotovili tudi potovanje na Super Rally z Business Class-om!







# Neverjetna natančnost, izjemni show na super rallyju

**V**erjetno marsikdo misli, kako lahko je otrokom staršev »Forevercev« prispeti v Ameriko na Super Rally, seveda pod pogojem, da mamica in očka dobro opravljata svoje delo. Ko me je mama tam nekje februarja prvič vprašala, ali želim odpotovati v Houston, sem rekla, zakaj pa ne. Zgodbe sicer na začetku nisem jemala resno, pomislila sem, da tako ali tako ne bom dobila vizuma, kot sem to že slišala iz zastrašujočih zgodb. Na koncu je vseeno uspelo in že sem bila vzhičena.

Ko smo prispeli v Houston, sem bila navdušena nad velikimi avtomobili in nebotičniki, toda to ni bilo največje presenečenje. Mamica se je iz Amerike zmeraj vračala domov nasmejana do ušes, pripovedovala je seveda same pozitivne stvari, nakar bi mi rekli: že-že, ampak po vsej verjetnosti pretirava. Toda ni. FLP je z neverjetno natančnostjo organiziral vsako sekundo našega bivanja. Mislim, da je že vsem znano, da smo bili nameščeni v Hiltonu. V kolikor vam ime ne zveni znano, vas lahko spomnim na luksuzni hotel na Madžarskem, ki se nahaja znotraj obzidja starega gradu v Budimpešti, ki spada k verigi teh hotelov, seveda pa nam je to ime znano tudi po eni izmed dedinj, o kateri se je rumeni tisk v zadnjem času toliko razpisal. Toda to sploh ni pomembno, ne le, da so v Hiltonu bili nameščeni vsi Foreverjevi big bossi, temveč se je ves hotel vrтел okrog FLP. V hotelski fontani je blestel nov logotip, da bi ga vsi lahko dobro videti — pa saj veste, reč je o orlu, ki v krempljih drži alojo. Tedaj sem se prvič soočila z veličino tega podjetja in na obrazu se mi je pojavil nasmešek, ko sem se spomnila, kaj se običajno govori: „To je nek piramidni sistem, tu je potrebno vlamljati vrata!“

Prvim pozitivnim doživetjem so sledili drugi. Nove izdelke smo lahko spoznali v okviru senzacionalnega showa, v sklopu fantastično zamišljene in izvedene scenografije pa smo lahko videli v skafandrih tisto skupino, ki upravlja podjetje. V času mojega bivanja me je najbolj prevzel govor Rexa Maughana, saj bistvo ni bilo v tem, da smo mi na vrhu, in da nihče ne more biti boljši od nas, temveč v enem stavku, ki, neodvisno od Forever, lahko postane najbolj važen vsem: „Failure is not an option.“ — kar pomeni: Neuspeh je nesprejemljiva opcija. Odtlej se mi po glavi vrti ta stavek in upam, da bo tako tudi ostalo.

Moje občudovanje je trajalo še dlje, in sicer ko so nas organizirano, z avtobusi prepeljali v Johnson Space Center, tam pa je člane Forever pričakal pozdrav, izpisan na ogromni tabli. Pozdrav ni bil namenjen drugim, čeprav je bilo tam tudi veliko drugih turistov. „Službeni“ dnevi Rallyja so bili zabavni, srečala sem številčne tujce — kot sem od mame izvedela — safirne, diamantne managerje, ki pa so vsi bili prijetni in človeški. Mislim, da bi se od njih lahko naučili nekaj ponižnosti in lojalnosti. Zadnji dan je ostalo nekaj časa tudi za zabavo. Z prijetno deklico iz Hrvaške, s Tejo, sem sestavila pregled mest zabavne vsebine in na koncu sva pristali v zelo dobrem klubu. V glavnem, ne sekirajte se mladi, tudi vi boste uživali v Ameriki.

Še nekaj: želela bi se zahvaliti mami, ki me je vzela s seboj, prav tako pa Tomiju Süle in Laciju Hárju, in seveda Teji, ker so mi že tako lep Rally naredili še lepši.

**PETRA PODRÁN**





**MENSURA DURAN IN  
SAFET MUSTAFIĆ**

managerja  
voditeljja programa

**Peti rojstni dan sarajevske  
pisarne Forever Living  
Products smo proslavili  
v družbi naših pridnih  
distributerjev in sodelavcev  
v kino dvorani sarajevskega  
centra UNITIC. Prireditev  
ob rojstnem dnevu se je  
začela s poučnim filmom o  
življenju Rexa Maughana in  
o začetkih podjetja FLP.**

## Zagrabi bleščečo priložnost!

Gostitelja prireditve Success Day ob rojstnem dnevu sta bila naša sodelavca, uspešna managerja, **Mensura Duran in Safet Mustafić**. S svojo življenjsko potjo sta dokazala, da bo pridno in vztrajno delo privedlo do uspehov.

Direktorica sarajevske pisarne FLP **Enra Hadžović** se je sodelavcem zahvalila za zvestobo, zaupanje in pridno delo. Prisotne je spomnila na štiri dejstva v življenju, ki jih ni mogoče stornirati: dana beseda, izstreljena puščica, minulo življenje in neizkoriščena priložnost. Pokazala je na številna odprta vrata in priložnosti, ki se ponujajo v FLP vsem, ki želijo izkoristiti priložnost! Prav zaradi tega ne smemo čakati na posebne priložnosti, temveč zagrabiti priložnost, ki sem nam ponuja vsak dan in iz te narediti nekaj velikega! Pred vsemi nami je krasna priložnost, kdaj bomo posegli po njej, pa je odvisno od naših odločitev!

Vse prisotne je prisrčno pozdravil regionalni direktor FLP Bosne in Hercegovine **dr. Slavko Paleksić**.

V svojem predavanju je poudaril, da nobeno delo ni lahko, brez pridnosti in predanosti ne moremo dosegati uspehov. V Sarajevu smo vedno veseli obiska dr. Paleksića, o tem priča tudi dolgotrajni aplavz, ki ga je bil deležen na tem srečanju.

Po predavanju dr. Paleksića je na oder stopil **Mirće** s prijatelji in prinesli dobro voljo med prisotne.

Naša sodelavka, supervisorica iz Zenice, **Biba Kurijeva**, je v svojem predavanju z naslovom „Prehrana in zdravje“ spregovorila o naših izdelkih. Zelo strokovno je razložila, kako uničujoče deluje stres in nepravilna prehrana na človeški organizem ter kako lahko organizem razstrupimo z uporabo izdelkov FLP.

Naša sodelavka, zdravnica **dr. Elvedine Kominlija**, je v svojem predavanju z izjemno strokovnostjo poročala o izkušnjah iz svoje prakse. Svoje bogato teoretično znanje je spretno povezovala s praktičnimi izkušnjami in tako predstavila pomen uporabe izdelkov FLP, ki so v določeni



starosti enako pomembni tako za ženske, kot tudi moške.

Naša gostja iz Nemčije, senior managerka **Renata Wohn**, je svoje prekrasno predavanje naslovila „Marketinška mreža“. Navdušeno in z zanosom je spregovorila o priložnostih, ki jih ponuja FLP po vsem svetu, o svobodi izbire in gibanja, ki sta vsem dosegljiva, ter o zadovoljstvu, ki nas vsak dan izpolnjuje ob dobro opravljenem delu. Svoje predavanje je obogatila s poučnim videoposnetkom, ki nam je vsem dal misliti. Bravo Renata! Le tako naprej!

Vedno je krasno na odru videti vse številčnejšo ekipo **supervisorjev** in članov **Conquistador Cluba!** Regionalni direktor dr. Slavko Paleksić jim je z veseljem predal priponke in trakove.

Po kratkem premoru je na oder spet stopil Mirče s prijatelji, ki je v svoje program pritegnil tudi dobro razpoloženo občinstvo.

Naša sodelavka iz Novega Sada, managerka **Vlasta Elez**, nam je spregovorila o tem, kako naj delamo in kako naj ne delamo. V svojem predavanju z naslovom „Ključ do uspeha“ nam je s pristrčno iskrenostjo pripovedovala o svoji uspešni življenjski poti in pokazala na napake, ki jih nehote storimo.

Po Vlastinem predavanju se je oder napolnil z distributerji, sodelavci zdravniki in uporabniki izdelkov. Slišali smo veliko novih izkušenj, podprtih z videoposnetkom. Izkušnje z izdelki je zelo profesionalno povezal naš sodelavec, senior manager **Vasilije**

**Njegovanovič**, in nam objasnil vse, kar moramo vedeti o blagodejnih učinkih izdelkov FLP.

Vsi vemo, da so najtežji prvi koraki, zato si moramo s skupnimi močmi prizadevati, da bi olajšali te korake svojim sodelavcem, assistant supervisorjem, ki so na odru prejeli zaslužene priponke in veliko dobrih želja, s katerimi smo jim poželeli še hitrejše napredovanje po lestvici uspeha.

Prisrčno vas vabimo na naš naslednji Success Day, ki bo decembra 2006 v Bijeljini.

**ENRA HADŽOVIĆ**  
direktorica sarajevske pisarne FLP













# CONQUISTA

## Najuspešnejši distribute

### Klub osvajalcev

Prvih deset distributerjev – osebne in nemanagerske točke

#### MADŽARSKA



1. **Tanács Ferenc in Tanács Ferencné**
2. **Botis Gizella in Botis Márius**
3. **Czomba Lajosné in Czomba Lajos**
4. Révész Tünde in Kovács László
5. Bojtor István in Bojtorné Baffi Mária
6. Gulyás Melinda
7. Plézer Ágnes in Szabó János
8. Szabó Csaba
9. Gulyás László in Gulyásné Kóm Cecília
10. Dr. Debródi Mária in Vágott Sándor

#### SRBIJA IN ČRNA GORA



1. **Ratković Marija in Ratković Cvetko**
2. **Glogovac Dragan**
3. **Ocokoljić Daniela**
4. Novaković Dragojlović Dragan in Ristanović Radan
5. Jelić Gordana in Jelić Siniša
6. Dragojević Goran in Dragojević Irena
7. Novaković Olga in Novaković Slobodan
8. Halas Tijana in Halas Leon
9. Stojanović Emilija in Stojanović Nenad
10. Lomjanski Stevan in Lomjanski Veronika



# ADOR CLUB

## Prvi meseca avgusta 2006

### HRVAŠKA



1. Sukser Margareta in Sukser Marijan
2. Jurković Zlatko in Jurković Sonja
3. Golub Vasilija
4. Žutinić Momo in Žutinić Mare
5. Jezl Vladimir in Jezl Irena
6. Prodanović Belić Marija
7. Čurić Ljubo in Čurić Grozdinka
8. Grasišek Zufić Mojca
9. Matek Zdenko in Matek Mira
10. Ban Kaludija in Ban Benjamin

### BOSNA IN HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija in Mustafić Safet
2. Smajić Mevludin
3. Dr. Hodžić Sead
4. Mišić Cvjeta
5. Njegovanović Svetlana
6. Dr. Katanić Brano in Katanić Biljana
7. Glavinka Željko
8. Varajić Zoran in Varajić Snežana
9. Ilić Dorila
10. Đorđević Radmila

### SLOVENIJA



1. Arbeiter Jožica in dr. Arbeiter Miran
2. Jazbinšek Tanja
3. Bigec Danica
4. Dr. Herlič Srečko
5. Vinšek Stanislava
6. Brumec Lovro
7. Jazbinšek Kim
8. Kepe Andrej in Hofstätter Miša
9. Praprotnik Tončka
10. Mohorič Brigita



FLP Madžarska, Hrvaška, Bosna in Hercegovina, Srbija in Črna gora, Slovenija

## Skupaj na poti uspeha

### Raven senior managerja je dosegla

Dr. Debródi Mária



### Raven managerja so dosegli

Bicskei Brigitta in Zsibrita Balázs  
Czap Anita  
Gulyás László in Gulyásné Kóm Cecília  
Jelić Gordana in Jelić Siniša

Jobbágy Sándor in Jobbágy Sándorné  
Kalmár Edit in Krisztina  
Novaković Olga in Novaković Slobodan  
Oszbach Tiborné in Oszbach Tibor

Plézer Ágnes in Szabó János  
Varga Áronné



### Raven assistant managerja so dosegli

Antal Istvánné  
Bathó László Kinga  
Bodáné Pass Petra in Boda János  
Brandt Erzsébet in Brandt Thomas  
Damásdi Ildikó  
Darabos Tamás  
Dr. Koncz Andrea  
Enzdöl Zoltánné in Enzsöl Zoltán  
Galambos Tamás

Grozdanović Snežana  
Hajdu Adrienn in Bartos László  
Jošić Vesna in Jošić Siniša  
Kiss Attiláné in Kiss Attila  
Kostić Nada  
Kovács Gergely Attila  
Külley István Zsolt  
Matúz Gábor  
Nagy Zoltán

Nagyné Uhel Éva in Nagy Lajos  
Rac Mihalj in Rac Erzebet  
Radišić Nadica in Radišić Jovica  
Stanić Aleksandar in Stanić Jadranka  
Szántó Judit  
Szabó Józsefné  
Szakál Zoltán  
Szakál Istvánné in Szakál István  
Szócs Gábor



### Raven supervisorja so dosegli

Érdi Katalin  
Asztalos Károlyné  
Bársony Csaba in Bársony Csabáné  
Béres Ágnes  
Balla Pálné Eszter  
Baranyai Ágota  
Bojtor Ágnes  
Borosné Szarka Ágnes  
Bošković Bojka in Bošković Vidoje  
Botlik Ágnes in Tok Gábor  
Bottyán Péter Gyula in Pál Viktória  
Böhmer Lászlóné in Böhmer László  
Dénes Éva in Horányi Péter  
Dr. Jobbágy Tamás  
Dr. Tomasovszky Csilla in  
dr. Lakatos Péter  
Dulić Tatjana  
Erdődi István in Erdődiné Molnár Zsófia  
Firnics Dorina  
Fitt Zsolt  
Fodor Mihályné in Fodor Mihály  
Földházi Flóriánné  
Gulyás Csaba  
Hajnal Ferenc in Hajnal Ferencné  
Heinbach Livia  
Herkéné Ivancsik Ágnes in  
Herke Zsombor  
Holló Beáta in Mészáros Attila  
Horváth Richárd  
Horváth Ákos

Horváth László in Horváth Lászlóné  
Horváth Katalin  
Ilić Dobriła  
Illés Terézia  
Jankovics Antalné in  
Jankovics Antal  
Jelić Ivan  
Király Edina  
Kocsis Imre  
Komlenac Nada  
Kordás Imréné in Kordás Imre  
Kovács László  
Krekás Zoltán in Horváth Mónika  
Krstović Nataša in  
Krstović Aleksandar  
Légrádi Józsefné in Legrádi József  
Lovász Hajnalka  
Lovász Pálné  
Lukács Gergő  
Lukács Erzsébet  
Mandalov Zita  
Marković Zoran  
Marković Danijel  
Mihalecz Tibornés in  
Mihalecz Tibor  
Mikolicsné Horváth Viktória in  
Mikolics Balázs  
Molnárné Jorgova Mária  
Nagyné Tóth Erzsébet  
Nešković Cristina in Nešković Dragan

Obradović Čuk Smiljka in  
Obradović Andrija  
Oravetz Attila in Oravetzné Dany Petra  
Ottinger Ildikó in Mátrai Károly  
Paunović Ivica in Paunović Dragana  
Ploveczkiné Rucek Yvette in Ploveczki Ede  
Rabi Zsuzsanna  
Rankov Siniša in Rankov Vera  
Roguljić Snežana in Roguljić Ivan  
Römischer Edit  
Rózsa Csabáné  
Schéda Zoltán  
Sevarlić Gordana in Sevarlić Boško  
Simon Károlyné  
Simon Jójárt István Imre  
Sobot Danka  
Somogyvári Renáta  
Spasojević Bosa in  
Spasojević Veljko  
Stanković Mile in  
Stanković Snežana  
Stevanović Marina in Stevanović Dejan  
Stepanović Jela  
Stojkovic Vesna in Stojkovic Dragan  
Stošić Aleksandar in Stošić Sandra  
Svenderman Hajnalka  
Svenderman Stevan  
Szász Gyuláné  
Szabolcsik Schalk Zsuzsanna  
Szabó Imre Lajos



Szabó Dorottya  
Szabóné Horváth Andrea  
Szaskó Terézia  
Szente Edina in Bársony András  
Szimuly Csilla  
Szócs Márta in Lipcsei Árpád  
Takács Lászlóné  
Tanev Dimiter

Tassi Róbert  
Tóth Ferenc  
Tóth Istvánné in Tóth István  
Tóth István  
Tóthné Őrsi Anikó  
Végh Csaba  
Vajagíc Szobodan in Vajagíc Erika  
Vasiljević Jelena

Vitok Zsuzsanna  
Volstrammer Vendelné in  
Volstrammer Vendel  
Vorgučin Rac Aranka in Vorgučin Boško  
Vučetić Božo in Rukavina Gordana  
Živković Aleksandar  
Živković Marko  
Živković Nebojša in Živković Svetlana

## Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila



### I. nivo

Atanasov Divanis  
Babály Mihály in  
Babály Mihályné  
Bakóczy Lászlóné  
Bali Gabriella in Gesch Gábor  
Barnak Danijela in Barnak Vladimir  
Becz Zoltán in Becz Mónika  
Begić Zemir  
Bertók M. Beáta in  
Papp-Váry Zsombor  
Bánhegyi Zsuzsa in  
dr. Berezvai Sándor  
Botis Gizella és Botis Márius  
Bognárné Maretics Magdolna in  
Bognár Kálmán  
Bojtor István in Bojtorné Baffi Mária  
Brumec Tomislav  
Budai Tamás  
Császár Ibolya Tünde  
Csepi Ildikó in Kovács Gábor  
Csuka György in Dr. Bagoly Ibolya  
Csürke B. Géza in Csürke Bálintné  
Darabos István in Darabos Istvánné  
Davidović Mila in Davidović Goran  
Dr. Csisztu Attila in Csisztuné Pájer Erika  
Dr. Dóczy Éva in Dr. Zsolczai Sándor  
Dr. Farády Zoltán in dr. Farády Zoltánné  
Dr. Farkas Margit in Szabó János  
Futaki Gáborné  
Dragojević Goran in  
Dragojević Irena  
Fejzsés Ferenc in  
Fejzsésné Kelemen Piroska  
Gulyás Melinda  
Hajcsik Tünde in Láng András  
Halomhegyi Vilmos in  
Halomhegyiné Molnár Anna  
Haim Józsefné in Haim József  
Hanyecz Edina  
Hári László in Hegyi Katalin  
Heinbach József in  
Dr. Nika Erzsébet  
Hertelendy Klára  
Jakupak Vladimir in Jakupak Nevenka  
Kása István in Kása Istvánné  
Keszlerné Ollós Mária in Keszler Árpád  
Kibédi Ádám in Otós Emőke  
Knisz Péter in Knisz Péterné  
Dr. Kovács László in  
dr. Kovács Lászlóné

Kovács Zoltán in  
Kovácsné Reményi Ildikó  
Kuzmanović Vesna in  
Kuzmanović Siniša  
Lapicz Tibor in Lapiczné Lenkó Orsolya  
Mayer Péter  
Markó Mária in Markó Antal  
Márton József in  
Mártonné Dudás Ildikó  
Mičić Mirjana in Harnos Vilmos  
Milovanović Milanka in  
Milovanović Milislav  
Milanović Ljiljana  
Molnár Attila  
Dr. Molnár László in  
dr. Molnár Stantić Branka  
Molnár Zoltán  
Nakić Marija in Nakić Dusan  
Miškić dr. Olivera in Miškić dr. Ivan  
Dr. Németh Endre in Lukácsi Ágnes  
Németh Sándor in Némethné Barabás Edit  
Ocokoljić Daniela  
Ocokoljić Zoran  
Orosz Ilona in Dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Ostojić Boro  
Papp Tibor in Papp Tiborné  
Perina Péter  
Petrović Milena in Petrović Milenko  
Radóczki Tibor in dr. Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán in Ramhab Judit  
Révész Tünde in Kovács László  
Šaf Ljiljana in Šaf Vladimir  
Schleppné dr. Kász Edit  
Senk Hajnalka  
Stegena Éva  
Stilin Tihomir és Stilin Maja  
Pintér Csaba in Szegfű Zsuzsa  
Szabó Ferencné in Szabó Ferenc  
Szabó Péter in Szabóné Horváth Ilona  
Szeghy Mária  
Szekér Marianna  
Szidiropulosz Angelika és Miklós  
Tamás János in Tamás Jánosné  
Tanács Ferenc in Tanács Ferencné  
Dr. Tombáczné Tanács Erika in  
dr. Tombácz Attila  
Tóth Csaba  
Ugrenović Miodrag in  
Ugrenović Olga  
Virágné Tóth Erika in Virág Tibor  
Vító László

### II. nivo

Ádám István in Ádámné Szöllösi Cecília  
Bánhegyi Zsuzsa in  
dr. Berezvai Sándor  
Bíró Tamás  
Czele György in  
Czeléné Gergely Zsófia  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in  
dr. Seres Endre  
Erdős Attila és Bene Írisz  
Gecse Andrea  
Illyés Ilona  
Janović Dragana in Janović Miloš  
Kis-Jakab Árpád in  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Nagy Gabriella  
Nagy Katalin  
Papp Imre in Péterbencze Anikó  
Rózahegyi Zsoltné in  
Rózahegyi Zsolt  
Dr. Schmitz Anna in  
dr. Komoróczy Béla  
Siklósné dr. Révész Edit in  
Siklós Zoltán  
Székely János in Juhász Dóra  
Tóth István in Zsiga Márta  
Tóth Sándor in Vanya Edina  
Varga Géza in  
Vargáné dr. Juronics Ilona

### III. nivo

Berkics Miklós  
Bruckner András in  
dr. Samu Terézia  
Buruš Marija in Buruš Boško  
Éliás Tibor  
Fekete Zsolt in Ruskó Noémi  
Dr. Kósa L. Adolf  
Halmi István in Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia in Pattzai Sándor  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Lomjanski Stevan in  
Lomjanski Veronika  
Dr. Ratković Marija in Ratković Cvetko  
Szabó József in Szabó Józsefné  
Szépné Keszi Éva in Szép Mihály  
Utasi István  
Varga Róbert  
Vágási Aranka in Kovács András



## Spoštovani distributerji!

### OSREDNJA OBVESTILA REGIJE

#### Naše pisarne na Madžarskem

- osrednja pisarna v Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370. Direktor za mednarodne odnose: Péter Lenkey
- prodajno skladišče v Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Péter Lenkey
- pisarna v Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- pisarna v Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczy
- pisarna v Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

#### Naše pisarne v Bosni in Hercegovini

- pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. Đenerala Draže Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784
- pisarna v Banja Luki: 78 000 Banja Luka, Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280  
Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić
- pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do 10, tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: Enra Hadžović

#### Naše pisarne na Hrvaškem

- pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21, tel.: +385-1-390-9770
- pisarna v Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262
- pisarna v Čakovcu: 40000 Čakovec, Masarykova 22, tel.: +385-40-310-430. Regionalni direktor: dr. László Molnár

#### Naša pisarna na Kosovu

- Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.  
Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhiu

#### Naše pisarne v Črni gori

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb., tel.: +381-81/621-201, tel./fax: +381-81/621-301. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

#### Naše pisarne v Srbiji

- pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127
- pisarna v Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69, tel./fax: 381-18-263-534
- pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić

#### Naša pisarna v Sloveniji

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.  
Regionalni direktor: Andrej Kepe
- Naslov skladišča v Lendavi: Kolodvorska 18., 9220 Lendava.

**PROTI PRAVILOM:** Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih

medijev štejejo za **maloprodajne enote**. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).

#### Naročajte izdelke po spletni strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)).

#### Plastične grosistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

- Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:
- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.
  - Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
  - Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti. O **svojih osebnih točkah** lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41. Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!

Internetinfo: Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com). Prinaša novice iz sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Dostop do distributerske spletne strani je mogoč s klikom na "distributor login". Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez vezajev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v bodoče prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje **naročilnic in drugih obrazcev**. Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo

**Nova telefonska številka uprave v ulici Nefelejs +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

izpolnitev prijavnice: s tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti **informacije o bonusih** preko pooblaščenega osebe, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov.

Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek) in izpolnjene naročilnice.

**RESPONZORIRANJE!** Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responzoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno z izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prosilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responzoriranja.

## OBVESTILA NAŠIH PISARN NA MADŽARSKEM

Svoje cenjene distributerje obveščamo, da je mesto naše prireditve Success Day, ki bo 21. oktobra ob 10. uri, Papp László Sportaréna, 1143 Budapest Stefánia út 2. Prisrčno vabljeni!

**Izdelke Forever Living Products distribuïramo s priporočilom madžarske zveze zdravilcev.**

Cenjeni distributerji! Prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebno pri naših sodelavcih.

**Na naši spletni strani lahko z geslom "forever" preberete aktualno številko in prejšnje številke našega časopisa.**

**Skladišče FLP v Budimpešti**



**Pisarna v Debrecenu**

## Informacije o nakupu z ugodnostmi

Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

**1. Izjava:** Prosim, pozorno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebnem prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pozorno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.

**2. Nakup:** Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebnem nakupu potrebno predložiti osebni dokument. V primeru skupinskega nakupa se za vsako posamezno osebo predloži, k vsakemu naročilu priloži, pisno pooblastilo overjeno s podpisom dveh prič. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!

**3. Informacije:** Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebnega dokumenta oziroma pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobijo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.





**Nova telefonska številka uprave v ulici Nefelejcs +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

**Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo paketne dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročila izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.**

Način predaje vašega naročila:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu),
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

#### Dostavni stroški:

	Budimpešta	Podeželje
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
nad 30 kg	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Gornje cene veljajo za tri naročila po naslovniku, v primeru več kot treh naročil zaračunavamo po naročilu 200 Ft dodatnih stroškov.
- Stroški pobiranja prispevka za dostavnino 360 Ft/naslov.
- Zavarovalnina: do 200.000 Ft zajeto v ceni dostave, nad tem zneskom, za vsakih začetih 100.000 Ft, 50 Ft.
- Zgoraj navedeni zneski ne vsebujejo 20 % DDV.
- Dostava pošiljk po predhodnem telefonskem naročilu.
- Gornje cene vsebujejo strošek telefonskega usklajevanja.
- Naši partnerji lahko predajo naročila tudi po telefonu. Telefonske številke našega Telecentra so: +36-1-297-5538, +36-1-297-3172.

#### OBVESTILA NAŠIH PISARN V SRBIJI

Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra in beogradske pisarne: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga. Poštni stroški se obračunajo po tarifnih postavkah Pošte Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke. Preko telefona ni možno včlaniti novih članov. Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah. Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov. Naš naslednji Success Day bo 28. oktobra 2006.

#### OBVESTILA NAŠIH PISARN IZ BOSNE IN HERCEGOVINE

V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu):

Bijeljina: +387-55-211-784. Delovni čas ob delavnikih od 9.00 do 16.30.



**Pisarna v Bijeljini**

#### Obvestilo Sarajevske pisarne FLP

Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da je naslov sarajevske pisarne: Akifa šeremeta št. 10, 71000 Sarajevo, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651  
Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00  
Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini, in sicer: **Dr. Esma Nišić** +387-62-367-545  
Njen delovni čas ob delavnikih: 18:00 – 21:00  
Naša zdravnica svetovalka bo ob sredah, od 17. do 19.30. ure, izvajala svetovanje v sarajevski pisarni.

V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.

Naslov pisarne v Bijeljini: Draže Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780.

Naslov našega centra v Banja Luki: Duško Koščica u. 22. Tel./Faks: +387-51-228-280, Faks: +387-51-228-288

#### OBVESTILA HRVAŠKE PISARNE

Obveščamo svoje uporabnike in sodelavce, da je pisarna FLP Zagreb v Ulici grada Mainza 21. Delovni čas: ponedeljek in četrtek od 12. do 20. ure.; torek, sreda in petek od 9. do 17. ure, telefon: 00 385 1 3909 770 in faks: 00 385 1 3909 771. Telefonska naročila lahko sporočite

**Nova telefonska številka uprave v ulici Nefelejcs +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

na telefonsko številko 00 385 1 3909 773. Če vrednost enega naročila preseže 1 točko, plača stroške dobave blaga FLP.

Predavanja o marketingu in proizvodih so ob ponedeljkih in četrtnkih ob 18. uri v osrednji pisarni. Sporočamo Vam, da poslujemo tudi v Splitu, na naslovu Križine 19, telefon: 00 385 21 459 262. Delovni čas splitske pisarne: ponedeljek od 12. do 20. ure; torek, sreda, četrtek in petek od 9. ure do 17. ure.

## OBVESTILA NAŠE PISARNE V SLOVENIJI



**Pisarna v Lendavi**

Sporočamo Vam, da je pisarna v našem skladišču v Trzinu ob ponedeljkih in četrtnkih odprta od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.

Ta delovni čas velja tudi za naročanje po telefonu. Številka Telecentra (naročanje po telefonu): 01/563-7501. Naslov skladišča v Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava. Telefon: +3862-575-1270. Skladišče v Lendavi je ob četrtnkih odprto od 9. do 17. ure.

### Telefonske številke naših madžarskih sodelavcev zdravnikov

dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426

dr. György Bakanek: +36-30-9428-519

dr. László Kerekes: +36-20-9-441-442

dr. László Mezősi, živinozdravnik: +36-20-552-6792

### Telefonske številke naših hrvaških sodelavcev zdravnikov

dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510

dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070

### Telefonske številke naših srbskih sodelavcev zdravnikov

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

### Telefonske številke naših slovenskih sodelavcev zdravnikov

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788

dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163

### Telefonska številka naše črnogorske sodelavke zdravnice

dr. Nevenka Laban: +381-69-327-127

## FLP TV

### na internetu

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)

#### SPORED

od 16. oktobra do 12. novembra 2006

- 10.00 **Dnevnik**
- 10.05 **25 let FLP**  
*Poleti kot ore!*
- 10.20 **Srečanje managerjev 2006** – Szirák
- 10.45 **Evropski Rally 2006** – Cannes, Nizza
- 11.50 **Success dan** – Dr. Adolf L. Kósa
- 12.10 **Film o izdelkih** – Probiotic  
*Poleti kot ore!*
- 12.15 **Holiday Rally – Poreč – 2006.**
- 12.35 **Success dan** – Császár Ibolya
- 12.55 **Ali veš zakaj te plačajo?** – Krisztina Kovács Jungné
- 13.50 **FLP – Marketinški načrt**
- 14.10 **Success dan** – Tibor Radóczki
- 14.45 **Profit Sharing 2006.**  
*Poleti kot ore!*
- 16.10 **Conquistador Club**
- 17.15 **Film o izdelkih** – Forever Pomesteen  
*Poleti kot ore!*
- 17.25 **Michael Strachowitz** – Kako začeti...?
- 17.40 **Od rastline do izdelka**
- 18.00 **Dnevnik**
- 18.05 **25 let FLP**  
*Poleti kot ore!*
- 18.20 **Srečanje managerjev 2006** – Szirák
- 18.45 **Evropski Rally 2006** – Cannes, Nizza
- 19.50 **Success dan** – Dr. Adolf L. Kósa
- 20.10 **Film o izdelkih** – Probiotic  
*Poleti kot ore!*
- 20.15 **Holiday Rally – Poreč – 2006.**
- 20.35 **Success dan** – Ibolya Császár
- 20.55 **Ali veš zakaj te plačajo?** – Krisztina Kovács Jungné
- 21.50 **FLP - Marketinški načrt**
- 22.10 **Success dan** – Tibor Radóczki
- 22.45 **Profit Sharing 2006.**  
*Poleti kot ore!*
- 00.10 **Conquistador Club**
- 01.15 **Film o izdelkih** – Forever Pomesteen  
*Poleti kot ore!*
- 01.25 **Michael Strachowitz** – Kako začeti...?
- 01.40 **Od rastline do izdelka**
- 02.00 **Dnevnik**
- 02.05 **25 let FLP**  
*Poleti kot ore!*
- 02.20 **Srečanje managerjev 2006** – Szirák
- 02.45 **Evropski Rally 2006** – Cannes, Nizza
- 03.50 **Success dan** – Dr. Adolf L. Kósa
- 04.10 **Film o izdelkih** – Probiotic  
*Poleti kot ore!*
- 04.15 **Holiday Rally – Poreč – 2006.**
- 04.35 **Success dan** – Ibolya Császár
- 04.55 **Ali veš zakaj te plačajo?** – Krisztina Kovács Jungné
- 05.50 **FLP - Marketinški načrt**
- 06.10 **Success dan** – Tibor Radóczki
- 06.45 **Profit Sharing 2006.**  
*Poleti kot ore!*
- 08.10 **Conquistador Club**
- 09.15 **Film o izdelkih** – Forever Pomesteen  
*Poleti kot ore!*
- 09.25 **Michael Strachowitz** – Kako začeti...?
- 09.40 **Od rastline do izdelka**





**KRISZTINA KIRÁLY**  
senior managerka

**„Uspeh je pot sama!”**

**Neskončno srečna in ponosna, saj vam lahko pripovedujem o svoji poti, prehojeni v zadnjem poldrugem letu, lahko vam povem o svojih razmišljanjih in doživetjih, ki sem jih bila deležna v Forever, v odličnem podjetju in prekrasni skupini, s katero imam čast delati. Da, v poldrugem letu sem dosegla raven seniorja, vendar bi vam rada spregovorila o dejavnikih in okoliščinah, ki so me pripeljali do tega uspeha.**

## Ne omejuj svojih misli

Najvažnejša je **ekipa** ljudi, ki me obkrožajo, s katerimi lahko delam, ki mi pomagajo in me usmerjajo od samih začetkov. Na začetku niti jaz – *in verjamem, da nas je še nekaj* – nisem dojela, kaj pomeni možnost delati s svetovnim podjetjem, s stabilno in čvrsto družbo, kot je Forever Living. V začetku tega še nisem dojela, da bodo izdelki blagodejno vplivali na moje zdravje oziroma zdravje moje družine, da ne govorim o genialnem marketinškem načrtu Forever. Moram priznati, da mi vse to še zdaleč ni bilo jasno. Ugotovila sem edino, da so ljudje, ki mi želijo pomagati in mi bodo tudi pomagali, pravi profesionalci, da je njihov pogled usmerjen k istemu cilju, da mi lahko odkrijejo pot, alternativo, ki bo pozitivno vplivala na moje življenje, le poseči moram po priložnosti. Prevzemal me je občutek, da se priložnost, ki mi je sedaj ponujena, nikoli več ne bo vrnila.

Nikoli nisem bila neki „srečnež”, čeprav – odkar sem v tem poslu – velikokrat slišim stavek, kot **„Seveda, ti si imela srečo!”** Vsi, ki se ukvarjamo s tem poslom, dobro vemo, da sreča s tem nima

nobene zveze. Tudi tukaj je potrebno delati kot drugje, le da se delo drugače nagraduje, da ni potrebno čakati štirideset let.

Nikogar ne želim utrujati s svojo življenjsko zgodbo, niti s problemi, s katerimi se je ubadala moja družina preden sem srečala ta posel. Verjemite mi, lahko bi pobila vse vaše **izgovore tipa „Nimam denarja, znancev, avta, voznškega dovoljenja oziroma nisem jaz za to”**. To so najpogostejši izgovori in verjeli ali ne, zame so vsi veljali vsaj tisočkratno. Ne le da nismo imeli denarja in prihodkov, saj sem sama bila brezposelna, v žepu sem imela dve sveži diplomii, bila sem na začetku kariere, začela sem iskati delo. Ko se danes spominjam, ugotavljam, da je bilo s strani delodajalcev kar nekaj smešnih reakcij. Najdalje mi bo v spominu ostal primer, ko sem se prijavila v eno izmed vodilnih bank in sem do zaposlitvenega razgovora prišla preko zvez. Ponudili so mi delo v treh izmenah, za devetdeset tisoč forintov, s tremi meseci poskusne

dobe, na delovnem mestu, ki nima nobene zveze z mojima diplomama.

V času, ko sem iskala službo, sem napredovala tudi v Forever in istega dne, ko sem dosegla raven assistant managerja, so me po telefonu obvestili, da me pač ne morejo zaposliti, ker sem preveč izobražena. Že takrat sem zaslužila dvakrat več, kot so mi ponudili v banki, s tem da sem tedensko delala 6–10 ur, pa še šefa nisem imela...

Če pomislim, smo v treh mesecih in pol dosegli raven managerja. Morda se tebi vse to ne zdi prehitro, bilo pa je preprosto... Obstaja ključna beseda, ki jo ponavljamo in ponavljamo..., **pristop, naravnost...**

Če boš verjel in sprejel, da si sposoben to doseči – *in verjemi mi, to ni težko, veliko jih je že uspelo* –, potem ti več nič ne more preprečiti, da bi postal uspešen.

Obstajajo popolnoma realna in neskončno enostavna načela, ki jim pravimo **načela uspeha**, in če boš sledil tem načelom, te bodo pripeljala do uspeha. Pri razumevanju te trditve mi je pomagal **Tamás Bíró**, ki mu dolgujem toliko, da bi z besedami le težko opisala svoj dolg. Moja skrivnost je pravzaprav v tem, da sem prisluhnila sleherni besedi in nasvetu, ki sem ga dobila od svojega sponzorja.

Zame je bilo največje jamstvo samo dejstvo, da so moji sodelavci **Ádám Nagy, Brigi in Alex Rex**. Zahvaljujoč njim sem spoznala tako

profesionalne graditelje mreže, kot sta **Tamás Bíró in Adolf L. Kósa**. Od njiju sem se veliko naučila, še vedno se učim in se jim prisrčno zahvaljujem za pomoč, ki mi jo nudita pri mojem delu, da spremljata moje napredovanje. Onadva sta mi razkrila, da v tem poslu ne gre za izdelke, temveč za ljudi, za življenja, za razvoj osebnosti, onadva sta mi predala izkušnje, iz katerih sem se resnično veliko naučila.

Dojela sem dejstvo, da ta posel ne more delovati brez **sredstev**. Trudila sem se in uspela sebe privaditi na poslušanje kaset, branje je postalo moja redna navada – *seveda pri tem ne mislim na kriminalke* –, začela sem sodelovati na prireditvah, ki so nepogrešljive za izgradnjo mojega posla. Uporaba teh instrumentov je v meni utrdil **neomajen pristop**, s pomočjo katerega izgrajujem svoj posel. Ne bom govorila o ciljih, saj je verjetno vsem jasno, da moramo imeti nek cilj, nek sen, moramo imeti nekaj, kar nas poganja naprej, zaradi česar zjutraj stanemo, zaradi katerega delamo. Omenila sem, da tudi nam ni bilo lahko, da so tudi v našem življenju obstajale ovire, težave, oteževalne okoliščine, le da se nisem osredotočila nanje, ker bi me razžrle. Seveda sem se tudi tega morala naučiti...

Prihajam z dežele, iz mesteca Polgárdi, in tudi ta posel, vse do ravni managerja smo pravzaprav gradili tam. Glede na to da nimam vozniškega dovoljenja, sva skupaj z mamo prihajali v Budimpešto na predavanja, s seboj sva pripeljali zainteresirane, v teh situacijah so cilji

in želje imeli ogromno vlogo. Še kako so bile potrebne, ko v ponedeljek zjutraj niti tega, kako bova finančno pokrili potovanje v Budimpešto, nisva videli.

Seveda sem bila tudi jaz deležna negativnih odgovorov, tudi mene so večkrat odbili, le da se jaz nisem posebej ukvarjala s tem.

Dojela sem, da **sem jaz prava oseba** za ta posel, da mi ni treba iskati nikogar drugega. Ne morem pričakovati, da bodo posel opravili tisti, ki sem jih jaz vključila, zato sem se odločila in sama storila vse potrebno. Nadaljevala sem s tem pristopom, negativni odgovori pa so bili vse redkejši...

Opazovala sem s kakšnim pristopom napredujejo uspešni ljudje, kot so **Ádám, Alex, Tamás** oziroma **Adolf** in drugi uspešni vodje, pa sem se odločila slediti tej poti. Vsi ste lahko uspešni pri tem. **Občudovala sem te ljudi, ki so napredovali tako, da so hkrati tudi drugim pomagali do uspeha. Niso jih teptali ali izigrali, kot se to dogaja na nekaterih drugih področjih.**

Seveda sem imela tudi sama svoje strahove... *predpostavljam, da jih imaš tudi ti*... zame je bila ta zgodba enako tuja, kot zate, bila sem polna dvomov, predsodkov, tudi zame je telefon postal vroč...

Ali veš česa sem se najbolj bala? Ne zasičenega trga, tudi tega ne, da me bodo znanci odbili. Ali veš česa sem se najbolj bala? **Neuspeha**. Tega,



kaj se bo zgodilo, če sama ne bom uspela?! Začela bom navdušeno, potem pa ne bom imela moči in vztrajnosti nadaljevati, da bom predčasno prenehala, da bom zašla v narobe smer, da pač ne bom prehodila začete poti.

Pravzaprav sem se najbolj bala tega. Zato sem hodila na prireditve, poslušala kasete, brala knjige in okrog sebe zbirala ljudi, ki so konstruktivno vplivali name. Prizadevala sem si izključiti negativne vplive. **Izogibala sem se ljudi z negativno držo, saj sem vedela, da to nikamor ne vodi.**

**Vedela sem, da si ne smem privoščiti nezrelih čustev. Nisem se dolgo grizla zaradi negativnih odgovorov, nisem na široko analizirala, zakaj ljudje ne želijo stopiti iz brezperspektivnosti, zakaj ne želijo spremeniti svojega življenja, temveč sem iskala ljudi, ki se želijo spremeniti, ki se jim lahko pomaga. Čas je tako ali tako potrjeval pravilnost mojega pristopa!**

Strah me je bilo spregovoriti pred ljudmi, vendar sem uspela! **To je posel po meri človeka** in to je tisto, kar me navdušuje. Spodbuja

me uspešnost mojih sodelavcev, motivira me samo dejstvo, da jim lahko pomagam. Motivira me njihovo navdušenje, polet, vztrajnost, njihova moč volje. Spodbuja me, da obstaja priložnost za vse generacije, obstaja nekaj, kar je dosegljivo vsakomur, le verjeti mora, da je sposoben naloge izpeljati do konca.

In medtem ko opazujem svojo ekipo iz Miskolca, skupino **Gabi Görgényi** oziroma ogromno skupino **Andi in Rite Varga, Sagija in njegove** ali **Rito in Zoltija Kószegija** oziroma **Attilo Földija in njegove** oziroma **svojo družino**, mi njihova ljubezen, zanos in moč volje dajejo neverjetno energijo.

Prijeten je občutek, da so z menoj na odru, da doživljajo ista priznanja, ki smo jih doživeli tudi mi. Izjemno ponosna sem na to, da so ti ljudje člani moje ekipe.

Ponosna sem na ogromno ekipo, s katero sodelujemo, čeprav nas ne povezujejo materialni interesi, smo pa usmerjeni k istemu cilju, naša ljubezen do dela in ljudi pa je vzor zame in za vse člane moje skupine. Hvala za prijateljstvo in ljubezen, ki sem je bila deležna od **Csille Székely** in njene ekipe, **Zoltija Rótha** in njegovih, **Márte Bognár** in njenim, vse ekipe iz Pécsa, **Kate Ungár in njenih**, **Janija Sztanija** ter **Zsuzsi Lenkey** in njenih. Lepo je biti z vami! . . . posebna zahvala pa gre **Tamásu Bíróju**, hvala, ker si!

Prisrčna hvala za ponujeno priložnost, vsem, ki ste že sprejeli odločitev, pa želim veliko uspeha!





**PATRICIA HORVÁTH**  
managerka

**FLP je kar večkrat poskušal potrkati tudi na vrata mojega življenja, toda žal – seveda smo po bitki vsi generali – vse dokler me zdravstvene težave niso prisilile, svojih vrat nisem odprla tej izjemni priložnosti.**

Diplomirala sem leta 1999, potem sem skoraj istočasno postala direktorica enega izmed velikih obratov neke pekarnice. Prepustila sem se in z mladostnim zamahom ter z maksimalno željo, da bi izpolnila pričakovanja na tem vodilnem položaju, na katerem sem kljub dejstvu, da sem se veliko naučila in da veliko dolgujem tej priložnosti, iz dneva v dan vstajala z občutkom, da bi „nekega dne“, v življenju rada počela kaj drugega.

Tedaj sem spoznala **Zsóko Ernszt Antalné**, ki mi je na nekem izletu kar nekajkrat usmerila pozornost na izvrstnost aloje. Posledica tega je bila, da sem se do konca izleta resno začela ukvarjati z mislijo, da jo vržem z avtobusa ali pa da jo prekrijem s plahto, če mi bo še enkrat omenila to rastlino.

Minevali so meseci in, zahvaljujoč vztrajni obsedenosti **Zsóke**, sem odšla na eno od javnih predstavitev. Tam sem spoznala **Zoltána Becza**, ki mi je dal kratek vpogled ne le v popolnost izdelka, temveč tudi v poslovne možnosti. Tedaj sem si v mislih postavila vprašanje. „Pa dobro, kaj ta frajer misli? Sem direktorica, z avtomobilom,

telefonom, ne kadim, ne pijem kave, prej sem se ukvarjala s športom, vsak dan jemo kuhano. . . Kje pa! Zakaj bi sploh potrebovala izdelek ali ta sistem povleci-potegni mrežne prodaje?”

Februarja 2002 pa mi je zahrbtna bolezen čez noč spremenila življenje. Začela se je borba z mlinom na veter, ki je trajala skoraj dve leti. Kot rezultat zelo težke in dolgotrajne borbe, sem do maja 2004 prišla k sebi. Moja ozdravitev je bila skoraj, kot iz bajke in precej zapletena: terapija uradne medicine, alternativna medicina, sprememba miselnosti, izdelki FLP in ves ta čas neverjetna podpora moje družine in mojega partnerja (Attile).

Tople poletne dneve leta 2004 sem izkoristila za nabiranje novih moči in v tem obdobju sem imela precej časa za razmišljanje o vprašanju „kako dalje?“. Vedela sem le to, da ne želim več biti na vodilni funkciji, za začetek podjetništva pa nismo imeli dovolj kapitala. Tedaj se mi je posvetila zamisel, da bi se ukvarjali s tistim, kar mi je mož omenil pred osmimi meseci. Medtem ko sem ležala na bolniški postelji, mi je namreč rekel, kako dobro bi bilo, če bi ozdravela, ker



da bi bilo potrebno začeti z izgradnjo mreže! Imel je le srečo, da sta bili moji nogi zaradi tromboze oviti, zato nisem bila v stanju brcati! A besedila – s katerim sem pričakala to izjavo – ne bi citirala, ker bi tako in tako bilo podvrženo cenzuri . . .

Torej, zmagal je zdrav razum in poklicala sva našo (tedaj že) vstopno linijo **Móniko in Zoltána Becza** in ju zaprosila za pomoč pri prvih korakih. Tako se je zgodilo, da sva avgusta leta 2004 začela s poslom. Seznam imen, načrtovanje ciljev, usklajevanje terminov za dogovor, atomska skepsa družine, kar je bilo potrebno prenašati, itd. Glede na to, da se lahko pohvalim z izjemno dobrim krogom prijateljev, sami intelektualci, študenti, sem bila prepričana, da ne bo potrebno zapravljati veliko besed, saj bodo oni že razumeli, kako bombastičen posel je FLP! Aha! Na to sploh ne bi smela pomisliti, kaj šele s tako gotovostjo trditi! Vsi so me zaničevali, se mi posmehovali. **Edina** tolažba mi je bila ta, da skozi vse to nisem morala sama, temveč me je na razgovorih spremljal **Zoli**, ki je ohranjal duha v meni. A moj ubogi dragi je doma dobival (večkratno) povrnjeno, in sicer da ta posel vseeno ni „TA posel“. Bili so dnevi, ko sem svojo beležko ciljev z jokom vrgla na sredino kuhinje, še več, obljubila sem, da jo bom gotovo vrgla prek balkona, če bo tudi jutrišnji dan tako grozen. Potem pa sem do oktobra 2004 le dosegla nivo supervisorja. In potem je cela stvar na odru dobila novo dimenzijo! „Ni izgovora! Raven managerja moram doseči, pa če bom stala na glavi!“

Dotlej so se že pridružili tudi moji starši. Opazili so, kakšno zadovoljstvo



mi daje izgradnja mreže, kako neverjetno se razvijam pod vplivom prireditelj, kako pozitivno razmišljam, in tudi tega ne smemo pozabiti, da gre za genialne izdelke in kako čudovito pomagati drugim.

Po tem smo na tej ravni obstali vse do februarja 2005, mesečno smo dosegli okrog dvajset točk. Totalno sem izgubila pamet, na kar mi je **Zoli** povedal, da obstaja v poslu neka vrsta nevidnega razvoja. Rekel je, da je verjetno, da bom na ta način imela vsaj eno malo stabilno ekipo. Pa seveda! Samo, da sem se jaz že nasitila takih stavkov in takšnega nevidnega razvoja! Tedaj sem v jezi, na številne naslove poslala svojo biografijo z namenom, da bi ponovno vstopila v eminentno vrsto zaposlenih. To sem seveda povedala tudi svojemu sponzorju, od

katerega jasno, za svojo malo zasebno akcijo, nisem prejela pohvale. Po kratkem času so mi v nekem podjetju že ponudili delo direktorice kontrole kakovosti, za kar sem se po dolgem notranjem boju vseeno zahvalila. V svoji podzavesti sem dala novo priložnost FLP!

Potem se je zgodil čudež! Nekaj mesecev pred tem sem se pogovarjala s svojo nekdanjo sošolko, prijateljico (**Orsi Csermely**), ki je v tem času skupaj s svojim možem začela uporabljati naše izdelke. Že tedaj je razmišljala o poslovni priložnosti, vendar še ne dovolj resno. Toda s srečanja sem se vrnila naložena s knjigami, zgoščenkami. In potem me je nekega dne poklicala in izgovorila sledeče sladke besede: „**Miki Berkics** je rekel da, če želim delati, naj to ne počnem sama! Jaz pa bi delala, torej

moram klicati Tebe, kajne?“Tisti „ja“ sem komaj stisnila skozi zobe. Tako se je zgodil velik preboj, zahvaljujoč marljivemu delu **Orsi** — seveda sem tudi sama v ustaljenem ritmu nadaljevala z iskanjem novih ljudi — je naših mesečnih dvajset točk v marcu naraslo na trideset. Toda mi smo samo nadaljevali s korakanjem, korakanjem, maršem. V svoji mali črni beležki sem imela dnevno zapisane štiri, pet dogovorov, od katerih sem jih, tudi v primeru morebitnih odpovedi, tri do pet realizirala.

Moja starša sta ob nekem obisku opazila „z roko narisano mrežo“ obešeno, kot okras na vratih. Tisti, ki so napredovali hitro, so bili narisani v rdečih hišicah, v zelenih pa tisti, ki so samo stopicali. Moja starša sta se nahajala v zeleni. Ko sem jima na njuno prošnjo pojasnila, zakaj sta v zeleni hišica, sta izrazila svoje globoko nestrinjanje. Hotela sta biti v rdeči. Krenila je torej skupina iz Kanizse.

Snežni plaz je začel drseti! **Orsi** je garala, pa tudi moja starša sta zasukala rakave. In mi smo se dvigovali vse višje

in tako smo aprila 2005 imeli 48 točk in postali assistanti. In tedaj smo prestavili v peto hitrost! Vsekakor bi bilo obstati greh tu, na ciljni črti!

Tam okrog desetega maja nismo imeli ravno največ točk. Le to sem vedela, da bomo morali za managersko raven nekako zbrati še 73 točk! Toda „kako“, mi ni bilo najbolj jasno. Tedaj me je prevzel občutek, prevzela me je neka misel: „Ne obstaja nemogoče. Če sem uspela premagati to nemogočo bolezen, torej ozdraveti, potem bi doseganje te ravni moralo biti otroška igra!“ In to mi je dalo moči. Dobro, morda sem malce pretiravala z otroško igro, ampak 31. maja 2005, v torek, smo v skladišču odprli šampanjec. Postala sva managerja, **Orsi** in moja starša pa supervisorji. Imeli smo razlog za slavje!

Nemogoče je opisati ta občutek! Srečen človek sem!!! Srečna sam, ker sem se v obdobju svoje bolezni veliko naučila, v tem času sem našla svojega partnerja, starša me podpirata skoraj z nečloveškimi naporji (resnično sem njuna dolžnica). Brez vseh simptomov sem se uspela popolnoma rešiti

zahrbtni bolezni. In še prijatelj se našla. Svojo sponzorko **Zsóko**, ki sem ji hvaležna vse od takrat, ko mi je predstavila izdelke. **Móniko, Zolija**, ki sta me naučila koristnih stvari! Svojo super ekipo, brez katere ne bi uspela: **Orsi**, moja starša, **Endre Kovács, Erika Horváth, Mónika Máthé, Eszter Mészáros, Aranka in Erika Mikó, Márta Halász, Erika, Feri, Napsugár, Edit** . . . , vseh niti ne morem naštetih. In seveda, na koncu se zahvaljujem svojemu partnerju, **Attili**, ki je prenašal vse, kar je moral. Kar — med nami rečeno — niti ni bilo malo. Hvala vsem Vam!

Resnično imam občutek, kot da sem se znova rodila. Rešena vseh simptomov, v materialni varnosti, med prijatelji s kontinuiranim razvojem, svoje izkušnje in znanje lahko prenašam ljudem, ki bi želeli kaj spremeniti v svojem življenju. Upam, da jim bom v čim krajšem času pomagala preizkusiti občutek, ki ga sedaj sama čutim. Želela bi svoje življenje živeti v duhu slogana: „Dobro je pomagati ljudem, še boljše pa jih je naučiti, kako naj pomagajo sami sebi!“



## FOREVER LITE ULTRA čokolada

Odslej lahko kupite Forever Lite Ultra tudi z okusom čokolade! Izvirne lastnosti Forever Lite Ultra smo spojili z okusom čokolade in tako dobili odlično, okusno različico zdrave hrane, ki jo lahko jeste brez slabe vesti.

Tudi v okviru programa Clean + Lean boste imeli možnost izbrati med Forever Lite Ultra z okusom čokolade oziroma vanilije. Dvignimo torej čaše na zdravje, razvajajte se s Forever Ultra Lite — z okusom čokolade!





**KRISTÓF KARCZAG IN  
ÁGOTA FEHÉR**

managerja

**Tri negativne besede, ki  
pa imajo takole nanizane  
pozitivno, zagonsko moč. To  
moč želimo prenesti Tebi.**

## Nikoli ni prepozno!

Tebi, ki sedaj sediš nekje s časopisom v roki in premišljuješ, da to tebi tako ali tako ne bo uspelo. Dobro veš, da lahko kdor koli doseže nivo managerja, saj iz meseca v mesec na odru vidiš nove kvalificirane, kljub temu pa imaš občutek, da si ti izjema, ki potrjuje pravilo.

Tebi ne bo uspelo, pa če se pretrgaš, ker je za to potrebna sreča, a Fortuna, ta nagajivka, se zaplete z vsemi, samo s teboj ne . . . Glej, tu in sedaj pozabi to! Fortuna je poštena deklica in v kolikor resnično želiš, bo tudi s Teboj . . . Vem, kaj se ti pleče po glavi, vem iz preprostega razloga, ker se je tudi v moji dolgo vrtelo isto.

Ko sta naju leta 1998 (vidiš, še precej in krepko v preteklem stoletju) s FLP poiskala **Vili Halomhegyi** in **Attila Erdős**, jima nisva takoj padla v prijateljski objem. Tiste dni sva se sami sebi smilila zaradi težkega položaja „ranjencev MLM“, nisva zaupala vse novejšim „čudežnim pripravkom“ in poslovnim možnostim, ki prinašajo svetovno blaženost, s katerimi bi nama nekdo iz dneva v dan potrkal na vrata . . . A veš zakaj prav to, zakaj prav sedaj in zakaj prav jaz . . . ?

**Viliju in Attili** sva pravzaprav verjela, saj sva ju poznala že leta, kljub temu pa naju ta stvar ni uspela toliko prevzeti.

Pri naju so pustili izdelke, da bi jih preizkusila, da bi nama „malo“ pomagali.

Začela sva izključno po dimenziji izdelka – danes nama je že jasno, da bi morala drugače – vendar sva tudi tako, v vsega dveh mesecih in pol, postala supervisorja. Toda lastni entuziazem in številni zadovoljni potrošniki niso zadostovali za nadaljnji korak.

Ni nama bilo jasno, v čem je problem. Čeprav so najini sponzorji govorili, da v prvi vrsti potrebujejo sodelavce in ne kupce, jim nisva verjela. Izredno pametno in inteligentno sva ugotovila, da bova midva način poslovanja postavila na nove temelje, in da se bodo ob zadovoljnih potrošnikih tako izdvojili agilni sodelavci in da bo deloval zakon velikih števil in ostale podobne špekulacije, ki nas zamotijo.

V kolikor se ozreva, vidiva pravzaprav, kako sva svoj čas porabila za aktivnosti iz kategorije izgovori.

Odhajala sva na prireditve, vendar jih nisva izkoristila, z užitkom sva brala knjige in poslušala več deset kaset, a se iz njih nisva ničesar naučila, konzultirala sva se s svojimi sponzorji, vendar jim nisva verjela.

Ne delaj istih napak, ker je naju to stalo enormno veliko zaman potrošenega časa, in še več denarja.

Bistvo zgodbe je, da sva za vsako od doseženih ravni zapravila tri leta. Lahko bi rekla, da so nama bile vseč značke, ali da sva predana človeka ter, da je to razlog, da ne delava naglih sprememb. Toda resnica je ta, da nisva imela prave motivacije.

Čeprav sva tudi midva imela beležko s cilji, je bila le-ta napolnjena s starimi dosežki, ki sva jih že odključala. Nisva je posodobila, ni postala sestavni del najinega življenja in tako nama niti ni mogla biti v pomoč.

Zagovarjala sva rek „tihan voda bregove podira“ in šele pred kratkim sva slišala za drugi del reka, ki pravi „tudi deroča, le da znatno hitreje . . .“.

Ko pa sva imela neko posebno motivacijo, sva to že zaradi samospoštovanja pripeljala do konca (prvi, drugi, potem pa tudi tretji nivo Evropskega Rallyja), toda to je bilo še zmeraj premalo za kvalifikacije na raven managerja, saj se nisva osredotočila na isto, nisva zlagala kockice elementov in jih izgradila v celoto.

Odločitev je padla v Kopenhavnu. Pri izvedbi sva že tam, še posebej pa pozneje doma, pridobila pomoč tudi od svojih sestrskih linij (**István Tóth in**

**Márti Zsiga, Ildikó Csepi in Gábor Kovács, Árpád in Erzsike Gyapay, Marika Debródi, Zsuzsa Varga** ter še mnogih drugih iz vseh krajev države).

Hvala jim za to, da so naju, kljub dolgoletnemu znanstvu, ponovno opazili in nama dali novih moči. V Nizzi je bila ponovno skupaj „zlata ekipa“. Skupaj smo se veselili, skupaj proslavljali.

Bil je neverjeten občutek kvalificirati se na odru Arene v Nizzi, imeli smo občutek, kot da bi lahko tudi sami osvojili Spirit Award. K sreči smo našli tudi pravega partnerja, tako da neke druge države/regije niso dobile niti najmanjše možnosti.

Ta občutek se ne da opisati, potrebno ga je doživeti. Sedaj je najina najpomembnejša naloga to isto prenesti svojim sodelavcem, da bi si tudi oni želeli biti prihodnje leto v Stockholmu.

Torej po kratkem ovinku v Nizzo, se vrnimo k temu, kaj naju je na koncu uspelo premakniti.

Zahvaljujeva se na nenehnem in večletnem zaupanju **Viliju Halomhegyiju**, vendar tudi slednje ne bi zadostovalo, če me **Attila Erdős** ne bi konec minulega leta prisilil, naj izračunam, koliko neizkoriščenega denarja sva pravzaprav v preteklih letih pustila pri FLP. Rezultat je bil šokanten . . .

Torej, januar-februar in odločitev, da bova to pot šla do konca. Ne samo zaradi naju samih, temveč tudi zaradi interesa najine skupine. Namreč, če midva ne bova dosegla določene točke,

nama ne bodo imeli kam slediti.

Toda potrebovala sva še nekaj, da bi končno lahko postala managerji. Že leta prej sva spoznala, da nikomur ne moreva biti za vzor, zato naju ta del zgodbe niti ni več motiviral.

Najino vodilo je torej postalo postati managerja. Torej, pomislila sva, da pravzaprav ne moreva biti za vzor nikomur. Torej, ne moreva biti za vzor tistim, ki to delo opravljajo hitro, z zanosom, učinkovito, kot „deroča voda“.

Lahko pa postaneva vzor „tihe večine“, ki se izgrajuje „počasi vendar zagotovo“, tistih, ki že leta in leta cepetajo na mestu, ki so jih stari sodelavci zapustili, ki jih je zapustila vera in ki ne najdejo tiste nove, ki bi resnično želeli nekaj doseči, ki že premišljujejo o tem, da bi odnehali, češ, da jim tako ne bo nikoli uspelo!

Če si v zadnjih vrsticah prepoznal svoja razmišljanja, vedi, da je prišel Tvoj čas. Obstaja nekdo, ki je bil v isti situaciji, ki je razmišljal tako kot Ti, pa mu je vseeno uspelo.

Zaupaj svojemu sponzorju, kajti on ti želi dobro, in zaupaj vase, ker si Ti sposoben to narediti. Ne pozabi: NIKOLI NI PREPOZNO!!!

Za konce sprejmi od naju misel, ki izvira iz srednjeveške pesmi, ki je spodbudila tudi naju:

**Ne zapravljaj zaman svojega časa. Boljše se je veseliti poleg bujnega grozda, kakor prepustiti se žalosti, ker ga ni ali ker je kisel . . .**





**ANNA POLDÁN IN  
LÁSZLÓ BOROS**  
managerja

**Danes tudi sama pripadam  
taboru uspešnih! Seveda pa  
temu vedno ni bilo tako.**

## Poštar zvoní do 120 točk!

Na majskem seminarju v Lakiteleku se je uresničil moj sen. **Miklós Berkics**, moj poslovni pradedek, me je zaprosil za samostojno predavanje. To me je vrglo v stanje popolne euforije, še preden sem si ogledala gradivo za predavanje. **Miki** mi je dal samo kratka navodila: povej le kaj in kako se je dogajalo, vendar mora biti iskreno in iz srca.

Odkod smo krenili in kako smo prišli v veliko ekipo FLP? Rojena sem v pristani poleg Isaszega kot šesti otrok v družini. Bili smo zelo siromašni. Leta so minevala, poročila sem se, rodila tri prekrasne sinove. Po enaindvajsetih letih skupnega življenja se je moj mož odločil, da me bo presenetil in mi vrnil svobodo. Zapustil me je. Hvaležna sem mu za to, saj mi je prav s tem omogočil, da sem spoznala svojega sedanjega partnerja, **Lászlója Borosa**. Tako se je zgodilo, da imava danes pet otrok in šest vnukov, na katere sva izjemno ponosna.

V času, ko sva spoznala FLP, je bil moj partner resno bolan. Poslovno priložnost nama je leta 2002 predstavila **Márta Takács Bánkiné**, ki je iskala sodelavce za posel, s katerim je pravkar krenila. Prisluhnila sva ji. Jaz sem sicer odgovorila,

da me ta posel ne zanima, da delam kot poštarica, prodajam na tržnici, vendar če je ta alojin gel resnično tako dober, ga bomo pač preskusili na mojem soprogu.

Čeprav nisem preveč zaupala stvari, sva kupila „kanglico“ gela. On je pil gel, dnevno po en deciliter, po treh dneh se mu je stanje izboljšalo. Pojma sicer nisem imela zakaj, ampak dalo mi je misliti. Moja poštarica plača je skromna, moževa invalidska pokojnina prav tako, na tržnici so me izropali, ukradli so celotno zalogo blaga, kaj naj prodajam!!! Pa zaslužila bova vsaj za nabavo blaga, sem si takrat mislila.

Poklicala sem **Márto** in 13. maja 2002 sva se registrirala. Do ravni dveh točk sva pravzaprav prišla tako, da sva jedla. Vzela sem deset katalogov, jih razdelila v svoji okolici, povedala s čim se ukvarjava in da bom naslednjega dne prišla ponje. Do sredine marca sva postala supervisorja. Pri tem nama je bila v veliko pomoč **Eszter Nagy**, ki je sodelovala z nama, jaz pa sem ji slepo zaupala.

Uspela sva doseči raven 8 % , vendar, kako naprej? Prišel je čas Evropskega Rallyja 2003. **Aranka Vágási**, moja vzornica, moja mentorica, mi je dala ponudbo: med

tistimi, ki bodo do devetega novembra, do seminarja v Adyligetu, dosegli prvo raven, bo izžrebala dobitnika torbe FLP, ki jo je prinesla iz Amerike. Sedela sem poleg **Márte** in ji rekla, da bo ta torba moja. Moj sen se je uresničil, novembra je torba prešla v mojo last, s prvo ravnijo Rallyja sva se približala tudi ravni assistant managerja. Skupaj z ekipo smo pridno delali, točke so se nabirale, potem pa 29.-30. maja, Evropski Rally, Sziráék. Manjkale so mi le še tri točke in pol. Jutri ne bom šla v Sziráék, saj, če odidem, ne bom mogla zbrati manjkajoče točke, sem si rekla.

**Eszter** mi je rekla: moraš iti, garala si za to, verjemi mi, imela boš dovolj točk. Medtem ko sem sedela na avtobusu za Sziráéku, je stalno zvonil moj telefon, prihajala so naročila, **Eszter** je seštevala v skladišču, poklicala me je okrog poldneva in povedala, da sem dosegla 79,5 točk. Z radostjo v srcu, neskončno srečna, sem srečala **Rexa Maughana**. Očarala me je njegova preprostost, neskončna ljubezen do nas, spoštovanje do sočloveka. V življenju še nisem doživela česa podobnega. Pošti sem dala svojih petnajst let, vendar nikoli nisem srečala direktorja. Imela sva denar, ne le za nabavo blaga, temveč sva stopila tudi v avto salon in kupila svoj prvi, popolnoma nov avtomobil.

Sanjala sam seveda tudi o ravni managerja, vendar dokler sem le sanjala, so ostali le sni. Prosila sem soproga, naj mi pomaga pri poslu, tako sva skupaj delala na pošti, hitro končala delo in letela „zbirati točke“. Konec septembra sem sprejela odločitev, da bom do konca oktobra dosegla raven managerja. Mož mi je rekel, naj se spustim na realna tla, vendar ga nisem poslušala, zaupala sem svoji skupini, zaupala sem vase. Lepo smo napredovali, naši supervisorji: **Mariann**

**Banáné, Zsóka Darányiné, Böbe Vizslayné, Edit in Csaba Rosza** so se prav tako odločili vzpostaviti svoje skupinice Forever in spremeniti svoje življenje. Tudi tu se želim zahvaliti članom naše ekipe, najinima sponzorjema **Márti Takács Bánkiné in Laciju, Eszter Nagy in Laciju Hajdúju**, ki so nama nesebično pomagali. Tako sva 30. oktobra postala managerja. Na novembrski Forever Success dan naju je pospremila družina, prevzeli smo svoje priponke, potem pa organizirala fantastičen žur, kamor sem povabila tudi svojega šefa in sodelavce s pošte. Na tem istem srečanju sem najavila, da bom s prvim januarjem 2006 menjala poklic,

postala bom profesionalna sodelavka FLP. Niso me vzeli resno, vse dokler se 31. decembra, ob zaključku leta, nisem dokončno poslovila in svojo pošgarsko kapo zamenjala za rdečo, ki jo ponosno nosimo, kot člani Vágásijeve skupine.

Naša sreča je bila brezmejna, saj smo dosegli tretjo raven Evropskega Rallyja. Prvič v življenju bom letela. Vse to pa se ne more primerjati s srečo, da naju bosta po poti v Nizzo pospremila tudi **Edit in Csaba Rosza**.

Hvaležna sva Forever Living Products, saj lahko namesto, da bi živela v sanjah, le-te uresničujeva v življenju.





**B**odite popolnoma pripravljeni, če predstavljate svoj posel. Pomembno je, da bodoče sodelavce verodostojno informirate o vašem podjetju, o kolekciji izdelkov in tudi o priložnostih, ki jih ponuja omrežni marketing. Za vas je Forever Living Products zagotovil nova profesionalna strokovna pomožna gradiva.

## Poslovne priložnosti

### Največja priložnost na svetu – brošura



Pridobite vpogled v svet Multi-Level Marketinga! S pomočjo naše publikacije bo poslovno ozadje Forever Living Products postalo popolnoma pregledno, zlahka boste razumeli izjemne priložnosti, ki jih ponujamo. Preglejte razne možnosti za zagotavljanje prihodkov, poslovne ravni, nadalje sistem, ki našim distributerjem po svetu zagotavlja srečo in zadovoljstvo. Naj vam bo pri roki pri vseh pogovorih, saj vam bo konkretna pomoč pri predstavljanju podjetja. Je učinkovito orodje tudi v primeru, ko boste nekomu želeli predstaviti bistvo delovanja podjetja.

**novo**



**novo**

### Pomagali vam bomo do cilja

Naša domiselna publikacija za prebujanje pozornosti, ki vam bo v pomoč pri organizaciji poslovnega sestanka, ki pa lahko tudi dela namesto vas, do vašega ponovnega obiska. Dosegljiv v tiskani obliki oziroma kot zgoščenka.

### Marketinški plan – DVD

Popolnoma pregleden in razumljiv prikaz strukture sistema izračuna deleža bonusa pri izplačilu v Forever Living Products; svojim kandidatom boste lahko predstavili celo vrsto možnosti za pridobivanje prihodkov. S pomočjo ilustracij, grafikonov in razpredelnic boste jasno predstavili cilje, ki jih bomo skupaj dosegli. Preglejte možnosti za prihodek na vseh poslovnih ravneh, predstavite svojim poslovnim sodelavcem tudi možnost za uvrstitev v "avtomobilski program" oziroma različna potovanja.



## Od supervisorja do managerja

— delovni zvezek

Če boste sledili navodilom iz koraka v korak, boste zagotovo vzpostavili obsežno poslovanje na čvrstih temeljih.



**N**avodila so resnično neobhodna za sodelavce začetnike, vendar bodo učinkovita pomoč tudi tistim, ki se že dalj časa ukvarjajo s tem poslom, saj so kot priročnik v pomoč, ne le ko boste sedeli v avtomobilu, likali oziroma ga kje drugje listali, temveč v slehernem trenutku, pri reševanju katerega koli problema.

Zgoščenke z naslovom **Turbo Start** je namenjen poslovnim sodelavcem za skokovito rast poslovanja.

Nabavite zase in se prepričajte, ali tudi vaši sodelavci pri **postavljanju ciljev, načrtovanju, predstavitev, priporočanju izdelkov in poslovni ponudbi** uporabljajo zgoščenko oziroma kasete, ki so bile pripravljene na temelju predavanj naših najuspešnejših sodelavcev.

Številne knjige za osebostni razvoj, tehnična in praktična navodila in priročniki so instrumenti učinkovitega razvoja in opravljanja dejavnosti.

## Poslovni rokovnik

— delovni zvezek

Dolgoročno vam zagotavlja sredstvo, ki vam bo v pomoč pri načrtovanju vseh faz dela, je priročen pripomoček za načrtovanje časa in dela.

## Prvi koraki

— delovni zvezek

Vsem sodelavcem zagotavlja pregledno pomoč za uspeh pri poslovnih začetkih.

### I M P R E S S Z U M

**Založnik:** Forever Living Products Magyarország Kft.

**Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455

**Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz

**Uredniki:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

**Tiskarska dela:** Tipofill 2002 kft.

**Tehnična urednika:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy

**Tiskarna:** Veszprémi Nyomda Zrt. **Izide** v 48 750 izvodih

Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!

**Prevajalci, lektorji:** *albanski:* Dr. Marsel Nallbani – *hrvaški:* Darinka Aničić, Žarko Anić Antić

– *srbški:* Ottilia Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – *slovenski:* Jolanda Novak Császár, Eurotranslate Ljubljana





FOREVER  
**POMESTEEN**  
POWER

ANTIOXIDANT FORMULA  
LIQUID DIETARY SUPPLEMENT

16 Fl. Oz. (1 pint) (473 ml)



FOREVER 

# POMESTEEN POWER

Veliko smo že slišali o močnem antioksidativnem učinku **granatnega jabolka** in **mangostana**. Gre za sadje, ki je že tisočletja priljubljeno, kar gotovo ne more biti naključje! Vsebnost antioksidantov v granatnem jabolku presega vsebnost le-teh v borovnicah, zelenem čaju oziroma vinu. Za mangostan pravijo, da je „kraljica vseh sadežev“, saj je izjemno dobrega okusa in blagodejnega učinka. Sadež mangostana vsebuje izjemno visoke koncentracije ksantonov, ki so edinstvene, biološko aktivne sestavine antioksidantov. Blagodejni učinek na imunski sistem je enak kot pri vitaminu C oziroma E. Ta dva sadeža sta našemu imunskemu sistemu v neverjetno učinkovito pomoč.

Veliko raziskav dokazuje pomembno vlogo teh sadežev tudi na področju ohranjanja zdravja! Prav zaradi tega je Forever Living ustvaril **Forever Pomesteen Power**. Ta odlična mešanica sadja vsebuje veliko antioksidantov in vitamin C. Z rednim pitjem napitka Forever Pomesteen Power bomo svoje zdravje varovali z enim najučinkovitejšim prehranskim dopolnilom!

V primeru sadja so vedno boljši sadeži temnih barv, ki vsebujejo več antioksidantov. O pomenu antioksidantov imamo veliko znanstvenih dokazov. Dr. Pat Kendall, izvedenec za živilske in prehranske znanosti univerze v Koloradu, je prepričan, da so antioksidanti nepogrešljivi, saj nevtralizirajo aktivne proste radikale v organizmu. Naš

naravni varovalni sistem sicer običajno nevtralizira te proste radikale, v primeru povečanega stresa in povečanih negativnih okoljskih vplivih pa velikokrat potrebujemo dodatno zaščito pred temi škodljivimi učinki.

Forever Living je znan po tem, da, ob uporabi najnovejših znanstvenih izsledkov, proizvaja izdelke odlične kakovosti. Prav zaradi tega vsebuje edinstvena sestava **Forever Pomesteen Power** prav tiste sadeže, ki so se pri raziskavah izkazali kot najbolj učinkoviti antioksidanti. Med temi vodita mangostan in granatno jabolko, poleg njiju pa vsebuje še hruške, maline, robide, borovnice in grozdne pečke. Prav zahvaljujoč tem sestavinam je Forever Pomesteen Power edinstven napitek z antioksidativnim učinkom. Pa še okus je neznansko prijeten! Če pa ga pomešate še z gelom aloje vere, bo imel večkratno blagodejni učinek!

Forever Pomesteen Power ustreza vsem našim pričakovanjem v zvezi s sodobnim načinom življenja in zdravo prehrano. Da bi svoj organizem obvarovali izzivov, ki jih povzročajo tesni roki in negativni okoljski vplivi, popijte dnevno 3 cl napitka Forever Pomesteen Power pomešanega s 5 cl gela aloje vere.

Sprejmite torej pametno odločitev, svoji dnevni prehrani dodajte Forever Pomesteen Power in gel aloje vere Forever! Vaš organizem in vaš imunski sistem vam bosta hvaležna!



FOREVER LIVING PRODUCTS



*Sonya*<sup>®</sup>  
Color Collection