

XII. letnik 8. številka / avgust 2008



# FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Vem, da že nestrpno pričakujemo bližajoči se reli. Vendar, ali ste kdaj pomislili na to, da je pri nas, v Forever, vsak dan takšen, kot da bi potekal reli?

**M**edtem ko pišem te vrstice, moji sodelavci opravljajo zadnje poteze za organizacijo afriškega relija; kmalu bomo krenili v Nairobi. Afriški razvoj je ena izmed pravih zgodb o uspehu v Forever. Afrika je prekrasna celina, ki jo prevzeta duhovnost in želja po uspehu Forever; tako smo priča resničnemu čudežu. Komaj čakam, da bom tudi sam sledil Greggu, da bi v Kenji proslavili neverjetne uspehe Forever Afrike.

In če že omenjam reli, naj vam povem, da se celoten Home Office Staff, vsi sodelavci osrednje pisarne, pripravljajo na avgustovski Super reli. To bo veličastna

prireditev, saj bomo prav tu, v Phoenixu, proslavili svoj trideseti rojstni dan. Nestrpno pričakujem posebna doživetja in skupne fotografije!

Verjetno poznate rek: Priložnost zamujena, ne vrne se nobena! Saj se zavedam, da je naš marketinški sistem najradodarnější, da ponuja naš motivacijski sistem brezmejne možnosti, vendar, ali vedno izkoristimo ponujene priložnosti? Naši motivacijski programi, naši izzivi so prisotni po vsem svetu. Vsi se lahko uvrstimo, pomembno je le razumeti pravila. Večkrat sem slišal, da so distributerji zamudili uvrstitev, ker preprosto niso razumeli

pravil. Vse vas spodbujam, da si vzamete čas in si preberite marketinški načrt, pogoje uvrstitve na reli, sistem zahtev Profit Sharinga, da vam bo popolnoma jasno, kaj morate storiti, da bi se uvrstili na želeno raven. Vaša višja linija, osrednja pisarna in informacije, pridobljene ob usposabljanjih, vam bodo v zanesljivo pomoč.

Obstaja še ena zadeva, o kateri želim spregovoriti, saj to vprašanje običajno obidem. Gre za razvoj tehnologije, natančneje za internet. Tudi sam zagovarjam svobodo, ki jo štiriindvajset ur dnevno, sedem dni v tednu zagotavlja ustrezno uporabljena tehnologija. To



seveda ne pomeni, da lahko internet nadomesti osebne stike, da bi pri gradnji mreže izostala medčloveška neposredna komunikacija, vendar pa verjamem, da ima svetovni splet ogromno vlogo pri pretoku informacij, zato je nujno, da ga uporabljamo. Na spletni strani [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com), straneh YouTube Aloepod in na drugih mestih nam je na voljo veliko informacij, seveda pa je pomembno, da se prepričamo o verodostojnosti virov teh informacij.

Prepričan sem, da nas bo ta sistem bogato nagradil, če nam ne bo žal časa in energije za razumevanje sistema in širokogradnosti

marketinškega načrta, če bomo spoznali, s kakšnimi metodami lahko te prednosti postavimo v lastno službo. Forever je resnično ena največjih svetovnih priložnosti; vem, da bodo najboljši distributerji te panoge prav pri nas dosegli najboljše dosežke. Kot sem že omenil, je pomembno, da se najboljše priložnosti srečajo z najboljšimi ljudmi. To namreč pripelje do čudovitih dosežkov. Izkoristimo torej vsako priložnost, ne obotavljajmo se niti za trenutke; škoda bi bilo vsake izgubljene minute.

Dobimo se v Phoenixu. Obljubljam vam nepozabna doživetja!

# Neskončne možnosti – izkoristimo jih

**P**o uradnem odprtju Forever Living Products, d. o. o., 26. aprila 1997 se nam obeta novi Grand Opening v državi, ki nam je precej neznana, tj. v Albaniji.

Mogoče res ne vemo veliko o tej državi, ki je precej oddaljena od osrednjega evropskega utripa, vendar pa predstavlja veliko priložnost z vidika gradnje mreže, tj. podobno, kot se je zgodilo v preteklem desetletju, ko so se k Forever pridružile Bosna in Hercegovina, Hrvaška, Srbija, Črna gora, Slovenija in Kosovo.

Naloga nas, graditeljev mreže, je izkoristiti to priložnost in najti nove in nove trge za izdelke Forever.

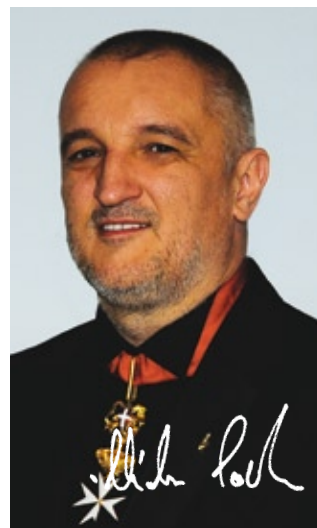
Znano je, da velik del albanskih prebivalcev dela zunaj matične države; tako je veliko Albancev tudi v naši državi in okoliških deželah, kar pomeni, da so lahko prav oni posredniki med nami in svojo matično državo.

Ob aktivni udeležbi President's kluba sodelavci Forever Living Products, d. o. o., **14. septembra 2008 ob 17. uri v mestnem gledališču v Tirani organizirajo Forever Albania Grand Opening (odprtje).**

Seveda vas vse prijazno pričakujemo v domovini novih priložnosti, saj skupaj gradimo mrežo Forever svetovnih razsežnosti.

Albanija je gospodarsko hitro razvijajoča se država, kjer je vse več tujih vlagateljev; tu so najlepše peščene plaže v Sredozemskem morju.

Naše možnosti so iz dneva v dan širše, kar se tiče gospodarskih danosti, se veliki družini Forever pridružuje še ena bogata država. Naše podjetje ponuja ogromne priložnosti, odločitev, ali bomo izkoristili to priložnost, pa je v naših rokah. Dnevno moramo storiti nekaj za to, da ta priložnost ne bi ostala le priložnost, da ne bi ostale le sanje, ampak da bi tudi dejansko dosegli svoj cilj, da bi sanje postale resnica.



Naprej, FLP Madžarske!

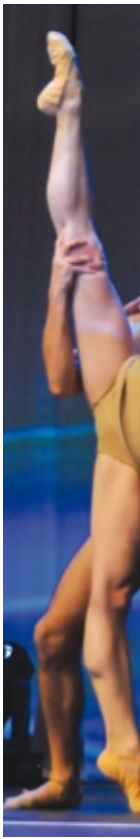
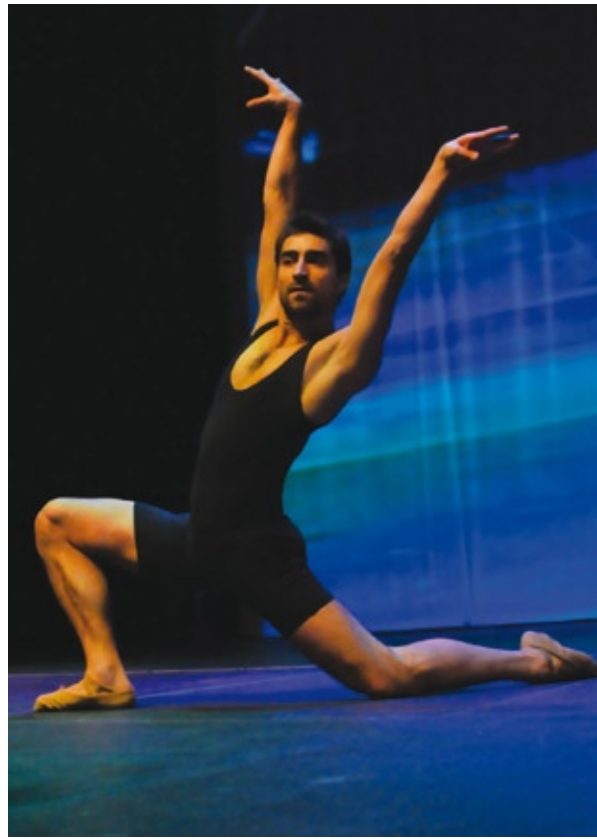
# Neverjetno **vzorn** prodajne ravni v



**O**b udeležbi več tisoč naših sodelavcev, sta prireditelj ob Dnevu uspeha Forever Living Products Magyarországn d.o.o., v športni areni v Budimpešti povezovala naša sodelavca, soaring managerka **Tünde Ibolya Császár** in safirni manager **István Utasi**.

Državni direktor **dr. Sándor Milesz** je v svojem pozdravnem nagovoru predstavil učinkovito realizacijo prodajnih ravni na Madžarskem, ki je za zgled vsej Evropi.

Občinstvo arene je navdušeno zaploskalo atraktivni baletni predstavi, ki so jo izvedli umetniki **Krisztina Pazár**,



# ne madžarske Evropi





### Levente Bajári in Roland Csonka.

Naša sodelavka, senior managerka, specialistka ortopedije kirurginja **Dr. Éva Szabó Bárányiné**, je v svojem predavanju polnem predanosti, vztrajnosti in energije dokazovala odličnost, edinstvenost in priljubljenost naših izdelkov.

Senior managerka **dr. Anna Schmitz** je predstavitev izkušenj iz izdelki povežala z zanjo značilno natančnostjo

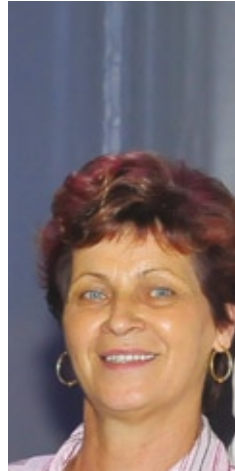
in iznajdljivostjo ter občinstvu tako prikazala pozitiven pristop stroke in stalno rast priljubljenosti naših izdelkov.

Na odru Forever so sledile uvrstitve **supervisorjev** in **asistent managerjev**. Zaradi njihove številčnosti so na oder prihajali kot v nadaljevanji, kar pa je za naše sodelavce bila prijetna naloga.

V izvedbi umetnikov **Vernike Nádasi, Attila Serbán** in **Adrienn Szeghó** ter ude-











ležbi plesne skupine **Positive Force** smo slišali odlomke iz muzikla Jekyll in Hyde v koreografiji umetniškega plesalca **Csabe Sebestyéna**.

Naša nova managerja **Imre Kocsis in Brigitta Száraz-Nagy** sta več tisočim pozornim udeležencem predstavila uresničitev prečudovitih sanj.

Najuspešnejšim graditeljem mreže smo podarili uvrstitev v **Klub osvajalcev**,

potem pa je sledila uvrstitev novih managerjev in dobitnikov avtomobilskega programa oziroma novih senior managerjev in soaring managerje Marianne Szekér.

Naš sodelavec manager **Gábor Ráth** nam je v svojem predavanju predstavil prve stopničke marketinškega sistema in tudi nekaj temeljnih prijemov gradnje mreže.

Zadnji predavatelj naše prireditve soaring manager

**Csaba Tóth** nam je zelo nazorno predstavil pot, kako postati aktiven udeleženec Profit sharinga in tudi to, kaj to pomeni za aktivnega graditelja mreže.

Predavateljem se zahvaljujemo za predanost, voditeljema pa za profesionalni pristop.

Dan se je končal z uvrstitvijo **assistant supervisorjev**, ki mu je sledilo veselo fotografiranje in morje čestitk.



Prijatelji našega podjetja so ob prvem pravem poletnem dnevu prispeli na naše redno mesečno srečanje, tj. na prireditev Dan uspeha.

Gostiteljica sta bila naša sodelavca soaringa managerja **Dragana** in **Miloš Janović**, ki sta povezovala program prireditve. Dragana in Miloš sta začetnika FLP Srbije, ki sta v preteklem desetletju v tem poslu dosegla vse, kar se doseči da. Hvala za delo zakoncema Janović; želimo jima veliko uspehov tudi v prihodnje.

Prisotne je pozdravil regionalni direktor **Branislav Rajić**. Ozrl se je na položaj FLP in uspehe, ki jih je podjetje doseglo na srbskem trgu, hkrati pa nakazal tudi na prednosti, ki jih ponujata svobodno delo in sistem zasebnega podjetništva. Upa-

mo, da bodo naši sodelavci dosegali uspehe tudi ob dolgih poletnih dneh.

Državni direktor, safirni manager **dr. Sándor Miliesz**, je najdražji gost južnoslovske regije FLP. Državni direktor je v svojem pozdravnem nagovoru spregovoril o naših vse večjih delovnih uspehih in ugodnih učinkih južnoslovske regije FLP na evropski trg. »Le od nas je odvisno, kdaj bomo sprejeli pravilno odločitev, saj bomo potem skupaj z našimi najbolj nadarjenimi sodelavci zgradili uspešno podjetje. Tridesetletno delovanje podjetja FLP sta vseskozi spremljala uspeh in razvoj,« je sklenil dr. Miliesz.

Le od nas  
kdaj bomo  
pravo o



# s je odvisno mo sprejeli dločitev

Točke, točke, točke ... vendar pa naše delo ni sestavljeno le iz doseganja točk, ampak iz prijateljstev, učenja, sodelovanja in iz izmenjave izkušenj z najuspešnejšimi sodelavci iz vse Evrope. Programi motivacije FLP nas popeljejo na regionalna in evropska srečanja, kjer se učimo od najboljših in podelimo svoje veselje z najboljšimi skupinami. Izkoristite priložnost, bodite med najboljšimi v Poreču in Španiji – to je sporočilo naših sodelavcev safirnih managerjev Marije in Boška Buruša.



Naši uporabniki in zdravnik sodelavci, ki pri svojem delu uspešno uporabljajo izdelke, pridobivajo bogate izkušnje z uporabo izdelkov. Zahvaljujemo se našemu sodelavcu senior managerju dr. **Ivanu Miškiću**, ki prav profesionalno povezuje ta del programa in nesebično pomaga na odru vsem, ki so

svoje izkušnje podelili s številnimi gosti Doma sindikatov, ki so dvorano napolnili do zadnjega kotička.

Široka množica naših izdelkov učinkovito pomaga imunskemu sistemu in tako krepi odpornost našega organizma v boju proti vsakdanjim škodljivim vplivom. Blagodejni učinki so še kako

potrebni v boju proti alergiji, ki je največja zdravstvena težava 21. stoletja. Naša sodelavka senior managerka **dr. Dušanka Tumbas** je v svojem odličnem predavanju spregovorila o tem, kako učinkovito zmagati v boju proti tej težavi.

V nadaljevanju smo na odru Doma sindikatov poz-

dravili naše novouvrščene sodelavce **supervisorje** in najuspešnejše distributerje Srbije, ki so s svojim delom prišli v **Klub osvajalcev**.

V čem je pravzaprav skrivnost, kako priti do ključa uspeha? Naša sodelavka senior managerka **Milanka Milanović** je v svojem predavanju razložila, da lahko



dosežemo več v treh mesecih, če bomo odprti do težav drugih, kot v treh letih, če bomo želeli drugim predstaviti svoje težave. Seveda pa bi bila naše znanje in naša želja premalo, če ne bi dobili neverjetne priložnosti od samega podjetja. Torej se skrivnost najboljšega dela na svetu skriva v nas samih, saj je bistvo uspešnega dela dobro sodelovanje s sodelavci.

Da bi nekaj dobili, moramo prej nekaj dati oziroma moramo tudi svoje veselje podeliti z ljudmi okrog sebe. Vsi, ki so uspešni pri svojem delu, so uspešni tudi v zasebnem življenju in uživajo v svojem delu. Izgovori so največja težava pri naši dejavnosti, saj nas zavirajo in lahko negativno vplivajo na naše življenje. Temelje svojega uspešnega





dela lahko zgradimo s pozitivnim pristopom – to je sporočilo predavanja naše sodelavke senior managerke **Jordane Aleksov**.

Do uspeha in svojih ciljev pridemo le z velikimi napori in veliko dela. Ovire in neznanje lahko premagamo le s popolno predanostjo. Naša sodelavka safirna managerka **Irena Dragojević** je v svojem predavanju predstavila pogoj uspešnega dela: iz našega slovarja mo-

ramo izbrisati pojem: TO ŽE VEM! Bistveno je, da se stalno učimo, spreminjamo in tako spreminjamo tudi druge, saj nas bo to popeljalo do uspeha.

**BRANISLAV RAJIĆ**  
regionalni direktor  
FLP Srbije

# Osvojili bomo zaht

iskreno upamo, da bodo te prireditve postale tradicionalne in da bo črnogorski trg v celosti spoznal priložnosti, ki jih ponuja podjetje Forever Living Products.

Gostiteljica naše prireditve je bila naša sodelavka, tj. vodilna managerka črnogorskega FLP **dr. Nevenka Laban**. Doktorica Labanova je v svoji dolgoletni praksi pomagala številnim pomočnim potrebam. Njene bogate izkušnje so le podkrepile odločitve o včlanitvi v vrste FLP, s čimer je sebi, svoji družini, številnim sodelavcem in uporabnikom izdelkov zagotovila veliko lažje in boljše življenje.

Zbrane je pozdravil regionalni direktor FLP Črne gore manager **Aleksandar Dakić**. V pozdravnem govoru je spomnil na priložnosti in prednosti, ki jih ponuja naše podjetje, saj pri tem zasebnem podjetništvu ne potrebujete finančnega kapitala; edini kapital, ki tu šteje, je krog znancev.

Izdelki FLP so izjemno učinkoviti v preventivi, saj preprečujejo negativne učinke okoljskih vplivov. **Dr. Marija Ratković** je prva naša sodelavka zdravnica, safirna managerka Evrope. V svojem predavanju z naslovom Vloga FLP pri preventivi nam je predala bogate izkušnje, ki jih je pridobila pri večletni dejavnosti v FLP.

**Dr. Nevenka Laban** je v svojem predavanju spre-

Prvi letošnji Dan uspeha smo organizirali v biseru črnogorskega dela Jadranskega morja, tj. v Budvi, kjer smo ob najuspešnejših domačih distributerjih pozdravili tudi številne goste iz Srbije.

govorila o kakovosti naših odličnih izdelkov, ki vsebujejo najbolj čudovito zdravilno rastlino sveta. »Naši izdelki vrhunske kakovosti ustrezajo tudi najbolj strogim zahtevam in zagotavljajo odlične uspehe pri vsakdanji uporabi,« je poudarila dr. Labanova.

FLP spremlja najnovejša znanstvena odkritja, kar dokazujeta široka izbira in odlična kakovost naših novih izdelkov, s čimer vedno znova in znova osvajamo zahtevne svetovne trge. Naš beograjski gost, regionalni direktor FLP Srbije, manager **Branislav Rajić** je predstavil dopolnilne in motivacijske programe našega podjetja.

Naš sodelavec assistant manager **Rajko Radulović** nam je zelo nazorno predstavil naše nove izdelke. Naši odlični strokovnjaki iz leta v leto predstavljajo nove izdelke in tako prispevajo k temu, da FLP ostaja svetovno vodilno podjetje na področju prehranskih dopolnil in izdelkov iz čebeljega panja.

FLP bogato nagraduje pridno dejavnost svojih so-

delavcev v matični državi in v vseh drugih državah, kjer skupine sodelavcev opravljajo distributersko dejavnost. »Predvidljivost je lastnost,





# teven svetovni trg



po kateri se podjetje FLP razlikuje od drugih podobnih podjetij na trgu,« je v svojem predavanju potrdila naša sodelavka managerka **Izabella Barbara Kota** iz Novega Sada. Ne glede na to, da izhaja iz tujine, je uspela svojo skupino FLP zgraditi v Srbiji in Črni gori. Njene izkušnje kažejo, da v FLP ne obstaja nemogoče za sodelavce, ki sledijo načelu čistosti in preprostosti našega dela, ki ga je pred tridesetimi leti začel predsednik in generalni direktor našega podjetja, tj. gospod Rex Maughan.

Spodbujajoča predavanja naše sodelavke senior managerke **Milene Petrović** vedno izžarevajo veliko pozitivne energije. FLP je priložnost, ki je ne smemo

zamuditi, saj nam veliko ponuja in ničesar ne zahteva, razen pridnega in stalnega dela. Dobri dosežki so vedno realni in dosegljivi, vendar moramo vložiti veliko požrtvovalnega dela.

Upamo, da je naša prireditelj ob Dnevu uspeha le prva v vrsti prireditev, s katerimi bomo prispevali k še boljši in še uspešnejši vlogi FLP na črnogorskem trgu.

**ALEKSANDAR DAKIĆ**  
regionalni direktor  
FLP Črne gore

# Conquista

DESET NAJUSPEŠNEJŠIH DISTRIKTOV  
OSEBNE IN NEMA



## Madžarska

1. Vareha Mikuláš
2. Kemenczei Vince in Tamási Krisztina
3. Juhász Csaba in Bezzeg Enikő
4. Makkai Andrásné in Makkai András
5. Makainé Adorján Renáta
6. Hajcsik Tünde in Láng András
7. Dr. Steiner Renáta
8. Senk Hajnalka
9. Vágási Aranka in Kovács András
10. Kocsi Katalin in Kasza Csaba

## Srbija, Črna gora

1. Aćimović Petar in Aćimović Milanka
2. Buljan Slobodanka in Buljan Stanislav
3. Dr. Mirkov Rozmaring in Mirkov Jovica
4. Rakovac Radmila in Rakovac Budimir
5. Urganović Miodrag in Urganović Olga
6. Popovac Dušica in Popovac Ratko
7. Gavrić Vesna in Gavrić Ivan
8. Dr. Ratković Marija in Ratković Cvetko
9. Aleksov Jordan in Aleksov Ljubica
10. Mitrović-Pavlović Milan in Pavlović Biljana

# ador Club

## KLUB OSVAJALCEV

### BUTERJEV MESECA MAJA 2008 NAGERSKE TOČKE



#### Hrvaška

1. Kraljić-Pavletić Jadranka in Pavletić Nenad
2. Korenić Manda in Korenić Ecio
3. Dr. Molnár László in dr. Molnár Stantić Branka
4. Grbac Silvana in Grbac Vigor
5. Lesinger Ivan in Lesinger Danica
6. Stazić Julijana
7. Bojović Branko
8. Vukas Božica
9. Banić Nedjeljko in Banić Anica
10. Rogić Elvisa in Rogić Jakov

#### Bosna-Hercegovina

1. Dragić Meliha in Dragić Dragan
2. Dr. Hodžić Sead
3. Glavinka Zeljko
4. Mladjenović Cveta
5. Dr. Vukić Radenko in Vukić Radenka
6. Hodžić Medina
7. Dr. Katanić Brano in Katanić Biljana
8. Sarjanović Slobodanka in Sarjanović Ilija
9. Dr. Petković Nedeljko in Petković Milojka
10. Dr. Smajlović Mirsada

#### Slovenija

1. Batista Ksenja
2. Božnik Slavica
3. Jazbišek Tanja
4. Mavrič Tanja
5. Brumec Tomislav
6. Cvijanović Ana in Cvijanović Božidar
7. Žabkar Alain in Kevič Zorana
8. Knez-Turnšek Lilijana in Turnšek Boštjan
9. Polšak Alenka in Polšak Blaž
10. Kepe Andrej in Hofstätter Miša

# Skupaj na poti uspeha



## Raven diamontno-safirna managerja so dosegli (sponzorji):

Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária (*Leveleki Zsolt in Leveleki Anita*)



## Raven soaring managerja so dosegli (sponzor):

Vareha Mikulás (*Bodnár Daniella*)



## Raven managerja so dosegli (sponzor):

Békésiné Lévai Éva (*Kelemen Balázsné*)

Balogh Tünde (*Kemenczei Vince in Tamási Krisztina*)

Gubisi Róbert in Rácz Zsuzsanna (*Csuti Róbert*)

Gyurik Erzsébet in Sándor József (*Vaskor Gabriella*)

Kádár László in Kádárné Fekete Erika (*Nacsa Tibor*)

Keszthelyi Gábor in Keszthelyi Erika (*Barkóczy Erzsébet*)

Kovácsné Antalfia Evelin in Kovács Zoltán (*Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária*)

Lázár András (*Vágási Aranka in Kovács András*)

Mészáros Pál in Mészárosné Tari Valéria (*Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária*)

Makkai Andrásné in Makkai András (*Vareha Mikulás*)

Makkainé Adorján Renáta (*Vareha Mikulás*)

Palik Krisztina (*Németh Sándor in Némethné Barabás Edit*)

Varga Józsefné (*Dr. Steiner Renáta*)

Vesza Erzsébet (*Lenkey Zsuzsa in Lenkey Péter*)



## Raven assistant managerja so dosegli:

Andó Zoltán in Blaskó Ildikó

Berczi Orsolya

Csík Tamás

Dr. Koltai-Lukács Mónika in

Koltai Roland

Juhász Nagy Ildikó

Kéri Péter in Kéri-Zsigmond Aliz

Kernya Brigitta

Kissné Dalanics Ildikó in Kiss Ferenc

Komendátné Szabó Éva Mónika in

Komendát Attila

Kovács Erika

Kósa Zoltán

Lukács Cecília

Megyaszi Tamás in Bartha Ildikó

Nagyné Szepes Éva

Oltvölgyi Béla

Papalexisz Kosztasz

Simitska Tímea

Székely Borbála

Szabó Tímea



## Raven supervisorja so dosegli:

Abraham Katarina

Adorján Éva

Adorján Lászlóné

Adorján Jenőné

Almási Anita in Kovács Béla

Bagosi Róbert Zoltán

Berecz Árpádné

Beregszászi Károly

Bernáth Marianna in Oláh Dániel

Bodnár Kristián

Bontáné Adorján Krisztina in Bonta Attila

Borné Farkas Mária in Bor László

Dr. Bozó Melinda

Bödő József in Bödő Józsefné

Busák Franciska

Csalárné Antal Ildikó

Dajkáné Virányi Rita in Dajka Attila

Faragó Dénesné in Faragó Dénes

Farkas László in Farkasné Háis Jolán

Fehérvári Krisztina

Ferenc Józsefné

Ferenczi Tamás

Ferencziné Bódis Ottília in Ferenczi György

Gábor József in dr. Szócsényi Julianna

Gazsi Zsolt

Hefler Gábor

Hoffman Zoltánné in Hoffman Zoltán

Horváth Mihály in Marinkai Krisztina

Horváth Tekla

Horváthné Révai Ildikó in Horváth Győző

Ivanyik Zsolt

Dr. Jakab Lászlóné

Jakos Sándor in Horváth Krisztina

Juhász László

Juhász-Nagy Péter

Juhászné Koltai Éva in Juhász József

Jurenka Judit Klára

Kántor Istvánné

Kevevári Katalin

Kiss Tibor

Kissné Hegedűs Natália

Knez-Turnšek Lilijana in Turnšek Boštjan

Kocsis Imre

Kocsis Csaba Attila

Kovács Adrién

Kovács Antal

Kovács Krisztina in Kovács Lóránt

Kovács István

Kulcsár István in Kulcsár Istvánné

László Lászlóné Mandák Ágnes

Lázár Ágnes

Márkus Gizella

Mészáros Ferenc in Mészáros Ferencné

Makrai Erzsébet in Kuris Tibor

Marić Vlastimir in dr. Marić Višnja Vera

Molnár Éva in Vincze Tibor

Molnár István in Molnárné Huszai Edit

Nemes Csaba Bálint

Nemes Éva in Nemes Ferenc

Pál Gábor in Pál Krisztina

Péter György

Polšák Alenka in Polšák Blaž

Porteleki László

Rubint Lajosné in Rubint Lajos

Sáfrány Szabolcs

Sallai Zoltán

Scheffer Ferencné in Scheffer Ferenc

Scheffer Péter

Sereg István

Stanišić Marija in Stanišić Savo  
Stankovics Krisztina  
Steinerné Gaál Krisztina in Steiner Lajos  
Stevanović Vasilije in Stevanović Branka  
Székely Edit Éva  
Szabó László

Szabóné Somogyi Ágnes in Szabó Péter  
Szalai Zoltán  
Szamosi Levente  
Szekeres Judit in Izmán Nándor  
Szűcs Gábor in Szűcs Gáborné  
Talpalló Péterné in Talpalló Péter

Tar Nikolett in Veréb Attila  
Tóthné Makkai Katalin  
Veress Sándor Pálné  
Veszélka Györgyné in Veszélka György  
Vuletić Sanja  
Winkelbauer András in Várnai Klára

## Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila:

### 1. raven

Ádamné Szöllösi Cecília in Ádám István  
Babály Mihály in Babály Mihályné  
Bakó Józsefné in Bakó József  
Bakóczy Lászlóné  
Balázs Nikolett  
Bali Gabriella in Gesch Gábor  
Balogh Anita in Süle Tamás  
Bánhegyi Zsuzsa in dr. Berezvai Sándor  
Bánhidny András  
Barnak Danijela in Barnak Vladimir  
Becz Zoltán in Becz Mónika  
Bodnár Daniela  
Bojtor István in Bojtorné Baffi Mária  
Botka Zoltán in Botka Zoltánné  
Brumec Tomislav  
Csepi Ildikó in Kovács Gábor  
Csuka György in dr. Bagoly Ibolya  
Csürke Bálint Géza in Csürke Bálintné  
Darabos István in Darabos Istvánné  
Dobsa Attila in Dobsáné Csáki Mónika  
Dr. Dóczy Éva in dr. Zsolczai Sándor  
Dragojević Goran in Dragojević Irena  
Dr. Farády Zoltán in dr. Farády Zoltánné  
Futaki Gáborné  
Gecző Éva Krisztina  
Gecző László Zsoltné in Gecző László Zsolt  
Gulyás Melinda  
Haim Józsefné in Haim József  
Hajcsik Tünde in Láng András  
Halomhegyi Vilmos in  
Halomhegyiné Molnár Anna  
Hanyecz Edina  
Hári László  
Heinbach József in dr. Nika Erzsébet  
Hofbauer Rita in Gavalovics Gábor  
Jakupak Vladimir in Jakupak Nevenka  
Jancsik Melinda  
Janović Dragana in Janović Miloš  
Dr. Kálmánchey Albertné in  
dr. Kálmánchey Albert  
Dr. Kardos Lajos in  
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István in Kása Istvánné  
**Kemenczei Vince in Tamási Krisztina**  
Keszlerné Ollós Mária in Keszler Árpád  
Kibédi Ádám in Ótos Emőke  
Klaj Ágnes  
Knežević Sonja in Knežević Nebojša  
Knisz Péter in Knisz Edit  
Kovács Gyuláné in Kovács Gyula  
Kovács Zoltán in Kovácsné Reményi Ildikó  
Köves Márta  
Kulcsárné Tasnádi Ilona in Kulcsár Imre  
Kuzmanović Vesna in Kuzmanović Siniša  
Lapicz Tibor in Lapiczné Lenkó Orsolya  
Dr. Lazarević Predrag in dr. Lazarević Biserka

Léránt Károly in Lérántné Tóth Edina  
Dr. Lukács Zoltán in dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
Márton József in Mártonné Dudás Ildikó  
Mészáros Istvánné  
Mičić Mirjana in Harmoš Vilmoš  
Mihailović Branko in Mihailović Marija  
Miklós Istvánné in Tasi Sándor  
Milanović Ljiljana  
Dr. Miškić Olivera in dr. Miškić Ivan  
Molnár Zoltán  
Molnárné Kalcsu Klára  
Mrakovics Szilárd in Csordás Emőke  
Mussó József in Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádám in Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Zoltán in Nagyné Czunas Ágnes  
Nakić Marija in Nakić Dušan  
Oltvölgyiné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona in dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Ostojčić Boro  
Papp Imre in Péterbenzce Anikó  
Papp Tibor in Papp Tiborné  
Dr. Pavkovic Mária  
Perina Péter  
Radóczy Tibor in dr. Gurka Ilona  
Ramháb Zoltán in Ramháb Judit  
Ráth Gábor  
Révész Tünde in Kovács László  
Rezván Pál in Rezválné Kerek Judit  
Róth Zsolt in Róthné Gegin Tímea  
Rudics Róbert in Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Schleppné dr. Kász Edit in Schlepp Péter  
Dr. Steiner Renáta  
Stilin Tihomir in Stilin Maja  
Sulyok László in Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltán in  
Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ferencné in Szabó Ferenc  
Szabó Ildikó  
Szabó János in dr. Farkas Margit  
Szabó Péter  
Szabó Péter in Szabóné Horváth Ilona  
Dr. Szabó Tamásné in dr. Szabó Tamás  
Szegfű Zsuzsa in Pintér Csaba  
Szeghy Mária  
Székely János in Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné in Széplaki Ferenc  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc in Tanács Ferencné  
Tordai Endre in Tordainé Szép Irma  
Téglás Gizella  
Tóth Tímea  
Dr. Tumbas Dušana  
Túri Lajos in Dobó Zsuzsanna  
Ugrenović Miodrag in  
Ugrenović Olga  
**Vareha Mikuláš**

Varga Zsuzsa  
Visnovszky Ramona  
Vitkó László  
Zakar Ildikó  
Zore Jožefa

### 2. raven

Botis Gizella in Botis Marius  
Budai Tamás  
Czeléné Gergely Zsófia  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella  
Gajdo Anton  
Gecse Andrea  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Juhász Csaba in Bezzeg Enikő  
Milovanović Milanka in Milovanović Milisav  
Dr. Németh Endre in Lukácsi Ágnes  
Ocoljijć Daniela  
Dr. Ratković Marija in Ratković Cvetko  
Rózsahegy Zsoltné in Rózsahegy Zsolt  
Dr. Schmitz Anna in dr. Komoróczy Béla  
Siklósné dr. Révész Edit in Siklós Zoltán  
Tóth Csaba  
Varga Géza in Vargáné dr. Juronics Ilona

### 3. raven

Berkics Miklós  
Bíró Tamás in Orosházi Diána  
Bruckner András in dr. Samu Terézia  
Burus Marija in Burus Boško  
Éliás Tibor  
Fekete Zsolt in Ruskó Noémi  
Halmi István in Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Kis-Jakab Árpád in Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Lomjanski Stevan in  
Lomjanski Veronika  
Ocoljijć Zoran  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in  
dr. Seres Endre  
Szabó József in Szabó Józsefné  
Szépné Keszi Éva in Szép Mihály  
Tamás János in Tamás Jánosné  
Tóth István in Zsigma Márta  
Tóth Sándor in Vanya Edina  
Utasi István in Utasi Anita  
Vágási Aranka in Kovács András  
Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária

# Spoštovani distributerji!

**Pomembni datumi leta 2008:** Success day 20. september, Success day 18. oktober, Success day 15. november, Success day 20. december

**Naročajte izdelke po spletni strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).**

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Plastične grosistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:

- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.
- Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti.
- O svojih osebnih točkah lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41. Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!

## Internetinfo:

Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Aktualna in bivše številke našega časopisa Forever so dosegljive z geslom „forever“, fotogalerija pa z geslom „success“. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com). Prinaša novice iz sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne

informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Ta naslov je dosegljiv s klikom na „Come in“. Dostop do distributerske spletne strani je mogoč s klikom na „distributor login“. Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez vezajev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v bodoče prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje naročilnic in drugih obrazcev. Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo izpolnitev prijavnice: s tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti informacije o bonusih preko pooblaščenih oseb, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov. Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek) in izpolnjene naročilnice.

## PROTI PRAVILOM

**Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).**

**Obveščamo vas, da sprejemamo izključno lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje dokumentov!**

## Responzoriranje!

Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responzoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno z izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prosilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responzoriranja.



## OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN



- Osrednja pisarna v Budimpešti:  
1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Prodajno skladišče v Budimpešti:  
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995.  
Komercialni direktor: Dr. Csaba Gothárd
- Pisarna v Debrecenu:  
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-65 7. Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- Pisarna v Szegedu:  
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczki
- Pisarna v Székesfehérváru:  
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Fődi

Cenjeni distributerji! Prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebno pri naših sodelavcih.

Informacije o nakupu z ugodnostmi  
Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

1. *Izjava:* Prosimo, pozorno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebnem prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pozorno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.
2. *Nakup:* Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebnem nakupu potrebno predložiti osebni dokument. V primeru skupinskega nakupa se za vsako posamezno osebo predloži, k vsakemu naročilu priloži, pisno pooblastilo overjeno s podpisom dveh prič. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če

bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!

3. *Informacije:* Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebnega dokumenta oziroma pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobijo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.

Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo paketne dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročilo izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.

Način predaje vašega naročila:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu),
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

### Obvestila iz Sziráka:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.  
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285  
Direktorica hotela: Katalin Király

### Telefonske številke zdravnikov svetovalcev:

Dr. Kassai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezősi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit	20/255-2122

### Telefonska številka zdravnika neodvisnega svetovalca:

Dr. Bakanek György	20/365-5959
--------------------	-------------



## OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127  
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30.
- Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnice od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić. Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.

– Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.

- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

### Telefonska številka naših srbskih zdravnikov svetovalcev

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318  
Konzultacije v torek od 13. do 16. ure in v petek od 14. do 16. ure.  
Naš zdravnik svetovalec, dr. Božidar Kaurinović pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



## OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

### Telefonska številka naše črnogorske zdravnice svetovalke

dr. Nevenka Laban: +382-69-327-127



## OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI



**Pisarna v Bijeljini**

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure.

- Pisarna v Banja Luki: 78 000 Banja Luka, Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280, faks: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 16.30. ure.
- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Vodja pisarne: Enra Hadžović. V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevu.

### Obvestilo sarajevske pisarne FLP:

- Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini telefonska številka zdravnice svetovalke: **dr. Esma Nišić:** +387-62-367-545
- Delovni čas ob sredah v sarajevski pisarni: od 17. do 19.30. ure
- V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.





## OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16.

Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da je pisarna FLP v Zagrebu, Trakoščanski ulici 16 podaljšala svoj delovni čas: ponedeljek in četrtek: 09:00 – 20:00; torek, sreda in petek od 09:00 – 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Faks: 01/ 3704 814. Telefonska naročila: 01/ 3909 773.

- Pisarna v Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure.; torek, sreda, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. László Molnár

Stroške dostave za naročilo katere vrednost presega eno točko, plača FLP. Predavanja o izdelkih in marketingu se organizirajo ob ponedeljkih, torkih, sredah in četrtek od 17. ure, v osrednji pisarni. Delovni čas pisarne v Splitu, Križine 19. Tel: 021 459 262 je

nespremenjen: ponedeljek 12:00 – 20:00; torek, sreda, četrtek in petek 09:00 – 17:00. Kozmetično–izobraževalni center, ki deluje ob naši osrednji pisarni, članom FLP ponuja svoje kozmetične storitve po izredno ugodnih cenah. Delovni čas centra: ponedeljek in četrtek od 12:00 – 20:00, torek in sreda od 11:00 – 19:00 in petek od 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNO OBVESTILO: za nakupe izdelkov oziroma storitev kozmetičnega salona, katerih vrednost presega 1500 kun, je od 01. marca mogoče obročno odplačevanje (2-3 obroka) s kartico DC. Telefonska številka naše zdravnice svetovalke dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – vsak neparni datum od 16.00 – 20.00. Izkoristite možnosti ugodnega nakupa. Za podrobnosti vprašajte svojega sponzorja oziroma sodelavce pisarne.

**Telefonske številke naših hrvaških sodelavcev zdravnikov**  
dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510  
dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070



## OBVESTILA SLOVENSКИH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtek od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek, sreda, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe  
Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501  
**Telefonske številke slovenskih zdravnikov svetovalcev**  
dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788  
dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



## OBVESTILA ALBANSKIH PISARN

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Fax: +355 4230 535. Regionalni direktor: Attila Borbáth

Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535  
Kontakti: ob delavnikih od 9. do 13. ure, od 16. do 20. ure



## OBVESTILA KOSOVO PISARN

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

www.flpseeu.com **FLP TV** na internetu

**Program FLP TV od 24. avgusta do 21. septembra**

06.00 in 18.00	Himna
06.05 in 18.05	Tvoje sanje so naš načrt: Uvod v FLP
06.10 in 18.10	Levente Bajári, Krisztina Pászár, Roland Csonka: Balet
06.20 in 18.20	Éva dr. Szabó Bárányiné: Kirurg ortoped v Forever
06.40 in 18.40	Tvoje sanje so naš načrt: Izdelki FLP
06.45 in 18.45	József Heinbach in dr. Erzsébet Nika: Postali smo senior managerji
07.10 in 19.10	Shadows Hungary Band: Koncert
07.35 in 19.35	Povzetek dneva managerjev
07.40 in 19.40	Supervisorji, asistent managerji
08.10 in 20.10	Državna priznanja
09.15 in 21.15	Sunny: Koncert
09.45 in 21.45	Tvoje sanje so naš načrt: Priložnost FLP
09.50 in 21.50	Kocsis Imre: Vsi imamo svoje sanje
10.25 in 22.25	Ráth Gábor: Prva odskočna deska našega marketinškega sistema
10.50 in 22.50	Managerji, senior managerji
12.00 in 00.00	Tvoje sanje so naš načrt: Uvod v FLP
12.05 in 00.05	Veronika Nádas, Attila Serbán, Adrienn Szeghő: Odlomki iz muzikla Jekyll in Hyde
12.25 in 00.25	Csaba Tóth: Delam za Profit Sharing
13.15 in 01.15	Tvoje sanje so naš načrt: Izdelki FLP
13.20 in 01.20	Supervisorok, Asistent m...
13.55 in 01.55	Odlomki iz muzikla Zvoki glasbe
14.10 in 02.10	Osvajalci, managerji, registrske tablice, senior managerji, EU TOP 10, Diamantna parada, Safirna uvrstitev
16.05 in 04.05	Borago: Koncert
16.25 in 04.25	Tvoje sanje so naš načrt: Priložnost FLP
16.30 in 04.30	Ferenc Tanács in Ferencné Tanács: Naravno s Forever
16.45 in 04.45	Dr. Mariann Dikó, Dr. László Kulcsics: Zdravi poleti
17.10 in 05.10	Teri Harangozó, Kati Kovács, László Aradszky: Glasbeni festival Forever
17.40 in 05.40	Zsolt László Gecző in Zsoltné László Gecző: Svoboda marketinškega sistema



Pisarna v Tirani

**N**e glede na to, ali so začelniki ali pa člani z veliko znanja in uspehov, se v glavi graditeljev posla velikokrat pojavljajo takšna in podobna vprašanja.

Da bi razumeli, da gore ne premika le sila, moramo biti popolnoma odprti. Veliko vas je takih, ki vam je jasno, da se v življenju nahajate prav tam, kamor so vas popeljale vaše misli ... Torej tam, kjer želite biti!

To po eni strani le težko razumemo, po drugi strani pa smo kar ogorčeni od te izjave. Dajte, no, saj nisem hotel takšnih dolgov oziroma te boleznii oziroma se sporeči s tem ali z onim oziroma te nesreče!

Vem, da si res ne želite nič slabega, vendar če ne boste nadzirali svojih misli, bodo včasih hodile po mestih, ki niso skladna z našo vizijo, ki je polna strahov in skrbi. Vendar bi slej ko prej morali sprejeti vse bolj priznano dejstvo, da imajo naše misli ustvarjalno moč! Univerzum ne ocenjuje tvojih misli in jih ne ločuje na dobre in slabe, ampak jih le realizira!

Ko se ukvarjaš s svojimi cilji in se pojavijo slabi občutki – npr. strah – se bo uresničilo slabo. Misli in čustva tipa *Joj, upam, da ne bo deževalo!* so odlični »proizvajalci« dežja.

## POMEMBNO JE USMERJATI MISLI IN ČUSTVA!



Zakaj se dogaja, da nekaterim uspeva vse, drugi pa ne pridejo niti do startne linije? Kakšne napake delamo pri načrtovanju ciljev? Kaj poleg tehničnih znanj še potrebujemo v tem poslu? Kaj je ključ za uspeh?

# TVOJE VSE BOL

Ali na primer *Krasno bi bilo, če bi se v tem mesecu uvrstili na raven managerja. Ampak manjka še 40 točk, kaj naj? Ne verjamem, da jih lahko dosežem.*

In že smo izgovorili končni dosežek! Kje je napaka? Namesto da bi krenil v akcijo, storil kaj, si takoj po izrečni želji hotel vedeti, kako. To bi prišlo samo po sebi. Namesto tega si se mu takoj odpovedal!

Vendar če smo si na jasnem glede svojih ciljev in nas zanima le to, kako jih bomo dosegli, se moramo naučiti, da nas ne bo skrbelo za »kako«. Torej ni naša naloga, da bi ugibali kako, le zavedati se moramo, da bo oziroma da je!

Kar je najpomembneje razčistiti, so naši cilji oziroma njihov obstoj.

### **Kakšen je pravi cilj?**

- Pomembno je, da v nas vzbuja pozitivna čustva, ne pa strahov in skrbi.
- Mora biti naš, ne pa cilj nekoga drugega.
- Ko pomisliš nanj, občutiš veselje, ki ti ga prinese doseganje tega cilja, ne pa skrb zaradi odsotnosti cilja.
- Ne razmišljaj o tem, s čim, od kod, kako, le hoteti moraš! Zmeraj pokvarimo s tem, ko želimo vedeti, kako, čeprav to ni naša naloga. To prepustimo nebeškim silam; one že vedo, kako!

Imej en cilj, za katerega bi naredil skoraj vse.

Sedi v miren kotiček in si predstavljaš, da si uspel. Torej **VIZUALIZIRAJ!**

Ni pomembno, ali gre za avtomobil, dojenčka ali za tako močno zeleno raven managerja; vživi se v občutek, da si že dosegel želeno. Doživljaj to tako dolgo, dokler ne boš občutil ustreznega **pozitivnega** čustva.

Zakaj je potrebna ta »gnjavaža«? Zato, ker možgani ne poznajo razlike med realnim in »le« vizualiziranim doživetjem, torej ti je odgovor popolnoma jasen, če izhajamo iz tega, da imajo naše misli ustvarjalno moč.

Če boste razumeli, da je materija dejansko energija in da energijo upravljajo misli, boste dojeli, da svojo realnost ustvarjamo mi sami.

Pomembno pa je tudi, da damo priložnost svojim željam, da se uresničijo.

Kaj mislim s tem?

V nas je veliko ovir, ki so nastale v odrasli dobi ali pa so nam bile privzgojene oziroma ker želimo ustreči različnim družbenim pričakovanjem.

Velikokrat začudeno ugotavljam, da ljudje najemajo poso-

jila za nakup predmetov, zaradi katerih bodo bolj podobni ljudem, ki jih sploh ne poznajo!

Ali mislite, da je to prav?

Ali če pogledamo drugo stran nastanka ovir: mislite, da je prav, da mesece in leta negujemo negativno podobo o sebi, svojih lastnostih?

Dokler mislimo, da nečesa nismo sposobni, bo tako tudi ostalo! Takoj ko boste spremenili svoje mišljenje, se bo spremenil tudi izid.

Kaj torej storiti, da bomo uresničili svoje želje? Vedi, verjemi in čuti, da ti to pripada!

Verjetno se sprašujete, ali je to res tako preprosto. Pozor, tudi tu je past, preprosto bo le, če boste tako mislili!

### **Torej, naše naloge:**

- 1. Najdi si dober cilj, dobro željo!**
- 2. Verjemi, da ga lahko dosežeš, realiziraš!**
- 3. Vizualiziraj obstoj!**
- 4. In seveda stori vse, da bi tudi imel to!**
- 5. Stalno se razvijaj!**

V največjo pomoč pri samorazvoju ti bodo knjige; naj ti ne bo žal časa za branje!

Moramo se naučiti pozitivnega pristopa do sveta, poziti-

vnih pričakovanj in pozitivne vizije.

Obstaja veliko literature o pozitivni miselnosti; beri, saj boš to storil zase, za svoje okolje! Vendar je pomembno, da poskusiš pridobljeno znanje uporabljati tudi v vsakdanjem življenju, sicer ti to ne bo pomagalo.

Podobno kot drugi tudi sama velikokrat ugotavljam, da smo v teoriji genialni; točno vemo, kako bi morali kaj narediti, vendar pa tega v praksi niti ne poskusimo.

Tako postane branje nesmiselno, le navadna izguba časa!

Tistim, ki so šele krenili po poti, kjer nas učijo o ustvarjalnih močeh naših misli, priporočam, naj preberejo čim več knjig o tej temi.

(Ena mojih priljubljenih knjig je: *Salamonove pripovedi, ki sta jo napisala Ester in Jerry Hicks*. Bistvo je zapisano tako preprosto, da ga razumejo tudi otroci!)

Nauči se zaupati sebi, nauči se znova sanjariti, nauči se verjeti, da boš od svojega sponzorja in višje linije dobil vso potrebno podporo in pomoč.

Podobno kot sem jo dobila in jo dobivam še danes, zato bom vedno izkoristila vsako priložnost, da bi jih omenila.

# ŽIVLJENJE BO JŠE IN BOLJŠE!

**Klára Hertelendy** – nanjo lahko računam kot na sponzorja in prijatelja. Je pravi sanjač, ki nas je naučila, da ni dovolj postavljati ciljev, tudi storiti moramo kaj, da bi jih dosegli.

**Hajnalka Senk** – ta bo v vsakem položaju našla ustrezno rešitev in gre tudi v ogenj za nas, za svojo skupino. S svojimi stalnimi uspehi kaže pot tudi nam.

Seveda je vse to izjemnega pomena, vendar je vrednost našega tehničnega znanja enaka ničli, če ne bomo sanjarili in pozitivno razmišljali.

Gotovo je tudi tu v svoji višji liniji kakšen **dr. Adolf L. Kósa** ali **Tamás Biró**, ki ti bodo v pomoč z znanjem.

*Hvala Vam – Klári, Hajni, Adolf, Tamás –, da ste me sprejeli med svoje prijatelje in me toliko tega naučili v preteklih štirih letih.*

Pomembno je, da veš, da deluje v ozadju poleg tvoje višje linije skupina Forever, ki jo vodita državni direktor **dr. Sándor Mílesz** in evropski direktor **Péter Lenkei**. Oni so tisti, ki vztrajno delajo, da bi mi v FLP še lažje in še uspešneje dosegali svoje cilje. Želim Vam, da bi čim prej našli svoj **cilj**, ki vas bo spodbujal k delu; če ga boste dosegli, pa si takoj zastavite nov cilj, ker je prav to ključ našega razvoja!

Želim Vam, da bi našli **skupino**, na katero boste resnično ponosni in s katero boste skupaj rasli.

In končno Vam želim, da bi v vsem tem našli pravo **srečo**, ki ni odvisna od denarja, ampak le od vas samih!

Upam, da sem vam pomagala!

**GABRIELLA DOMINKÓ**  
senior managerka



TOREJ, PRITEGNI  
SI OGROMEN  
USPEŠEN POSEL...

# European Rally

Málaga

Spain



26.-28. februarja 2009

# Pomen usposabljanj

Kot poslovni trener sem v preteklih letih sodeloval s številnimi vodji FLP; tako sem dobil vpogled v delo in sistem usposabljanja graditeljev mreže.



**O**lanskoletni izdaji priročnika **Osebnostni vodič** pa sem imel srečo spoznati tudi Miklósa Berkicsa. On me je povabil v Lakitelek, kjer sva se s kolegom Krisztiánom Hacklom predstavila na znamenitem »vzletišču orlov«.

Ta članek je nastal, ker zadnje čase ugotavljamo posebne tendence v izobraževanju: medtem ko je vse več vse boljših učnih gradiv in so dosegljivi vse boljše treningi, je vse manj ljudi, ki resnično dojamejo prave vrednote znanja, zato tudi ne namenjajo dovolj energije za pridobitev novih znanj.

»Prav, to je cena, kaj pa je vrednost?« To je vprašanje, ki ga velikokrat slišimo pri ponujanju usposabljanj.

Dragi sodelavec Forever, verjetno so podobna vprašanja postavljali tudi tebi, ko si znanec oziroma začetnikom ponujal udeležbo na Dnevu uspeha, knjige, zgoščenke, DVD-je.

Res je, cena je veliko opaznejša: na prireditvi moraš plačati vstopnino, potem še spremljajoči se stroški: potovanje, mogoče prehrana in prenočišče ter seveda čas, ki ga namenjamo udeležbi. Prav tako stanejo knjige, konzultacije ipd. Torej se upravičeno pojavlja vprašanje: »Zakaj se mi to izplača?«

Gre za bistveno vprašanje, ki si ga postavljam, odkar vem zase. No, prav, nekje od mojega dvanajstega leta, ko je moj sošolec dobil enko, ker se ni naučil pesmi, potem pa z otroško iskrenostjo vprašal učitelja: »Kaj pa je dobrega v tem zame, če se bom tega naučil?«. Bil sem tako presenečen nad njegovo iskrenostjo, da se ne spominjam učiteljevega odgovora (po tem, ko je prišel k sebi). Mogoče pa je boljše tako, saj od takrat iščem odgovore.

Tudi po desetletni praksi višješolskega in podjetniškega predavatelja moram priznati, da ne poznam prave vrednosti dobrega treninga/knjige/zgoščenke ipd., začnem pa razumeti nekatere zadeve glede usposabljanj ...

1. Samo **vprašanje je narobe postavljeno**. Ni vprašanje, kakšna je vrednost, ampak kaj je tisto, česar še ne znam, da bi prišel tja, kamor želim.
2. Če kdo trajno zastane na neki ravni, je verjetno vzrok v tem, da je **»pozabil« vprašati**. Usposabljanja so uspešnejša, če ne bomo vljudno sedeli, ampak če si bomo prizadevali dobiti konkretne odgovore na konkretna vprašanja.

# »VČASIH SE USPOSABLJAMO, DA BI OSVOJILI SVET, VČASIH PA ZATO, DA SVET NE BI OSVOJIL NAS.« (W. STONE)

3. Lahko se zgodi, da ti bo s kakšne prireditve, konzultacije, zgoščenke ali knjige ostal **le en sam stavek**, vendar bo ta korenito spremenil tvojo miselnost in tako vse tvoje življenje!

4. Vrednost usposabljanj se **kumulira**. Nekako podobno kot lomljenje skal: če moraš petdesetkrat udariti na skalo, da bi se zlomila, se ta ne bo zlomila od petdesetega udarca, ampak zaradi učinka vseh zadanih udarcev.

5. Čim več se boš učil z **odprtim umom**, tem bolj boš ugotovil, koliko tega še ne veš, to pa ustrezne ljudi spodbuja k nadaljnjemu učenju. V študentskih letih sem na avtobusu sedel poleg prijazne študentke biologije. Seveda me je takoj začela zanimati biologija. Vprašala me je, kaj vidim ob cesti. Ob mojem negotovem odzivu (»Trava?«) mi je vsaj eno uro razlagala o vrstah rastlinskih populacij, njihovem cvetenju, o uporabi zdravnih zelišč ipd. (Naj dodam, da takrat še pojma nisem imel o tem, kaj pomeni, če je kdo sangvinik ...).

6. Vrednost dobrega usposabljanja ni le v predanih informacijah, ampak tudi v vzorih, ki jim velja slediti, v krepitvi **samospoštovanja**, zaupanja v uspeh oziroma sposobnosti za reševanje težav.

7. Vendar pa se lahko »privadimo« tudi najboljših predavanj: čež čas lahko postanemo »imuni« nanje. V

herojskih časih mrežnih poslov so si ljudje izmenjevali piratske kasete, kopirali komaj še vidne kopije besedil, potovali več sto kilometrov – bili so lačni novih znanj. Danes, ko nam je profesionalno znanje dosegljivo, se nam vse skupaj zdi običajno. Vidimo vodje, ki se tudi sami **ne navdušujejo** več nad usposabljanji; tako seveda ne morejo le-teh ustrezno priporočati novim. Prav zaradi tega upadeta znanje in zanos skupine pa tudi poslovni izid ...

8. Vse to lahko preprečimo, če pomislimo, da je za novorojenca vsak vic nov. Usposabljanja moramo pripraviti, strukturirati in izpeljati z enakim **zanosom**, kot smo ga sami občutili ob velikem prvem »prepoznanju«!

9. Pri ohranjanju zanosu bo v pomoč, če si zapomnimo: pravo usposabljanje dosega **izide, ki sežejo čez čas in prostor**. Velikokrat se zgodi, da mine veliko mesecev, ko izvemo, da je posameznik uspel vzpostaviti boljše stike s partnerjem ali z otroki. Poleg tega pa vsak udeleženec treninga nosi v sebi klice neverjetnih poslovnih priložnosti (kot pravi moj priljubljeni rek: Tudi norec lahko prešteje število pečk v jabolku, vendar nam lahko le Gospod pove, koliko jabolk je v eni pečki.).

10. Izobraževalna prireditev, čeprav je mogoče polna duhovičenj in šova, ni cirkus. Prava atrakcija se nikoli ne

zgodí na kraju samem, ampak pozneje. **Pravo vrednost** usposabljanja pa seveda **damo mi sami**, in sicer odvisno od tega, za kaj bomo pridobljeno znanje uporabili! (Enako velja za knjige, zgoščenke.)

10 + 1. Si tisto, kar misliš ... Tudi če ne bi imela nobenih drugih vrednosti, se večina usposabljanj izplača že zato, ker se v tem času znebiš negativnih misli.

Ni naključje, da je najbolj priljubljen madžarski predavatelj Emil Tonk tej temi posvetil eno celotno zgoščenko! Med drugim pravi: »Tisti, ki se mu zdi usposabljanje predrago, pozablja na stroške neznanja!« (izplača se prisluhniti: Znanje je pogoj uspeha tudi v FLP!).

*Moje delo in hkrati moj konjiček je priprava intervjujev z voditelji. Za konec naj zapišem misel, ki sem jo slišal od voditelja večti-sočglave skupine: »Če sploh obstaja skrivnost mojega uspeha, je verjetno v tem, da dnevno pogledam v ogledalo in si upam postaviti vprašanje: Kaj, če nisem jaz tisti, ki potrebuje boljšo skupino, ampak je skupina tista, ki potrebuje bolj usposobljenega voditelja ...?«*

## ZOLTÁN NYÍRI

*Avtor je diplomirani ekonomist, univerzitetni predavatelj, poslovni trener.*

*Eno najbolj priljubljenih gradiv za trening je predstavljeno v priročniku **Osebnostni vodič**.*

www.flpseeu.com

FOREVER 

KOLOFON

**Založnik:** Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz • **Uredniki:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Anna Sára Miliesz, Judit Pósa, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Tiskarska dela:** Tipofill 2002 kft. **Tehnična urednika:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy **Foto:** Béla Kanyó **Tiskarna:** Veszprémi Nyomda Zrt. Izide v 50 250 izvodih • **Prevajalci, lektorji:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvaški: Darinka Aničić, Žarko Anič Antić – srbski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana  
Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!

**N**aši skupno zastavljeni cilji pomenijo velik izziv za graditelje mreže FLP Madžarske, tj. biti najboljši na svetu. Največja konkurenčna prednost 21. stoletja je, če se tvoja skupina učí hitreje kot tvoji konkurentje (*Peter Senge: The Fifth Discipline – Art and Practice of the Learning organization*).

V tem duhu bo FLP Madžarske od septembra 2008 edinstveno (od linij) začel neodvisno serijo seminarjev v hotelu, dvorcu Szirák, tj. v mirnem, hkrati pa ekskluzivno udobnem okolju.

Organizirano in usklajeno usposabljanje zagotavlja vsem udeležencem nepogrešljiva znanja in sposobnosti za sodelovanje z ljudmi.

### **Mesto usposabljanj:**

Kastélyhotel Szirák; 3044 Szirák, Petőfi u. 26

### **Teme:**

- 1. Življenje z drugimi ljudmi** – prepoznavanje in učinkovitejše vplivanje na posebnosti sodelujočega partnerja (2 x 6 ur, dva dni)
- 2. Strategije urejanja konfliktov** – zavestno prepoznavanje lastnih strategij za urejanje konfliktov (2 x 7 ur, 2 dni)
- 3. Asertivna pogajalska tehnika** – uspešno strukturiranje informacij pri prepričevalnih pogajanjih (2 x 8 ur, 2 dni)
- 4. Razvijanje predavateljskih sposobnosti** – osvojitve sposobnosti in instrumentov za prodorne, znamenite in za motivacijske predstavitve (2 x 8 ur, 2 dni)
- 5. Vodstvena tehnika, usmerjena v prepoznavanje položaja** – model uspešne vodstvene komunikacije; vaje spodbujevalne oblasti (8 ur, 1 dan)
- 6. Delavnica za gradnjo skupine** – na temelju predhodne zainteresiranosti udeležencev projekta
- 7. Delavnica komunikacijskega profila** – motivacija, temeljni in vedenjski tipi urejanja konfliktov, zavestno prepoznavanje in upravljanje z lastnostmi

### **Prijave**

Seminarje organiziramo glede na predhodne prijave ob zadostnem številu prijavljenih udeležencev (najmanj 20 ljudi). Informacije in prijave osebno, po telefonu, faksu oziroma po elektronski pošti na recepciji hotela, dvorca Szirák. Usposabljanje je samoplačniško. Učnina zajema evalvacijo testov, osebno svetovanje na kraju samem in tiskane zapiske.

**Dobimo se v Sziráku!**



# NEODVISNI SEMINARJI V SZIRÁKU



# AKADEMIJA ZDRAVILSTVA

**G**lede na odziv naših managerjev in sodelavcev bomo v dvorcu Szirák organizirali dvoletno usposabljanje zdravilcev. Pojavila se je potreba, da bi čim več izvedeli o mehanizmu zdravljenja, zgradbi in delovanju človeškega organizma, različnih metodah zdravljenja in o skrivnostih človeške duše.

Akademija zdravilstva, ki jo upravlja Zveza madžarskih zdravilcev, zagotavlja kompleksno in resno izobraževanje ter glede na to pridobitev pomembnih znanj, potrebnih za opravljanje uradno priznanih izpitov. Udeleženci usposabljanja bodo pridobili nepogrešljiva znanja, potrebna za graditev mreže in bodo kot lastniki kompleksnih informacij sposobni strokovno odgovarjati na vprašanja, ki jih postavljajo uporabniki izdelkov.

**Mesto usposabljanja:** Dvorec Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

**Učni predmeti:** anatomija, fiziologija, fiziologija bolezni, prehranjevanje, šesti čut – radiestezija, reiki, dermatološko-vakuumsko refleksologija, specialne masaže, fitoterapija – aromaterapija, terapija elementov v sledovih, apiterapija, ekstrasenz – bioenergetika, refleksologija, klasična (švedska) masaža, masaža yumeiho, kineziologija, analiza grafo-psiho-morbo, makrobiotika, manualna terapija, gibalna terapija, abeceda aloje, numerologija, akupresura, psihologija, medicinsko pravo in etika

**Predavatelji:** dr. István Taraczközi, Erzsébet Pál, dr. János Mótusz, dr. Csaba Gothárd, István Gillich, dr. Mária Pataki, dr. Attila Kiss Solingen, Péter Paulics, dr. Edit Révész, Erika Bulláné Fodor, Katalin Horváth, András Havasi, dr. Sándor Rideg, István Sági, Katalin Takács, dr. István Mátyás.

**Vsebine usposabljanja:** Akademija zdravilstva bo po vsakem končanem usposabljanju udeležencem predala diplomu. Vpisanim bomo omogočili tudi pridobitev državno priznane usposobljenosti. Usposabljanje zajema zdravstveni modul za opravljanje izpita, modul zdravilstva in temeljne tečaje, potrebne za opravljanje različnih strokovnih izpitov.

**Trajanje:** Usposabljanje traja 2 leti in se bo začelo septembra 2008. Mesečno gre za dva dni (prvi četrtek in petek v mesecu) udeležbe.

**Stroški usposabljanja:** Usposabljanje na akademiji je samplačniško; stroški vpisnine, udeležbe in zapiskov bremenijo slušatelje. Učnina se lahko vplača v več obrokih.

Nadaljnje informacije na spletni strani:

**[www.termesztogy.webzona.hu](http://www.termesztogy.webzona.hu)**

Magyar Természetgyógyászok Szövetsége

1023 Budapest, Frankel Leó u. 49. I/3.

Tel. št.: 20/360-9560

E-naslov: [tgyszov@mail.datanet.hu](mailto:tgyszov@mail.datanet.hu)

Spletna stran: [www.termesztogy.webzona.hu](http://www.termesztogy.webzona.hu)

ZIRÁKU

Izdelek za samozdravljenje. Učinkovitost dokazujejo podatki iz strokovne literature.

**Pred uporabo zdravilnega izdelka skrbno preberite navodilo. S tem izdelkom, ki je dosegljiv brez recepta, lahko brez zdravniškega nadzora blažite lažje in prehodne težave. Za doseganje optimalnega učinka je nujna previdna uporaba izdelka po predpisih. Navodila shranite. Mogoče ga boste želeli ponovno prebrati.**



# FOREVER GINKGO PLUS®

**Učinkovine izdelka.** 30,33 mg suhi izvleček ginkgovih listov (Ginkgo bilobae folii extr. sicc.), 42,96 mg suhi izvleček gob reishi (Ganoderma lucidi micelium et sporae extr. sicc.), 42,96 mg suhi izvleček korena Fo-ti (Polygoni multiflori rhizomae extr. sicc.) (2,6 : 1), 37,66 mg plod schisandre v prahu (Schisandrae fructus pulvis), 31,09 mg nativni izvleček ploda schisandre (Schisandrae fructus extr. nativ.) (3–3, 25 : 1)/filmsko obložena tableta.

**Druge sestavine izdelka.** Pomožne snovi: mikrokristalna celuloza, kalcijev fosfat, celuloza, premrežen natrijev karmezolat, magnezijev stearat. Obloga: stearinska kislina.

**Kdaj priporočamo jemanje izdelka?** Za preprečevanje starostnih znakov pomanjkljive oskrbe možganov s krvjo, še posebej za izboljšanje spomina in krepitev psihičnih sposobnosti.

**V katerih primerih ne smemo jemati izdelka?** Ne jemljite izdelka, če ste alergični na katero koli učinkovino oziroma druge sestavine izdelka.

**Kaj morate vedeti pred začetkom jemanja izdelka?** Poznati morate vzroke za nastanek težav, ki jih želite zdraviti.

**Ali je izdelek primeren za otroke?** Izdelek ni primeren za otroke.

**Ali lahko izdelek jemljemo hkrati z drugimi zdravili?** Do zdaj ni bilo ugotovljenega križnega učinka z drugimi zdravili. Če jemljete druga zdravila, se o uporabi izdelka posvetujte s svojim zdravnikom.

**Ali je izdelek primeren za nosečnice oziroma med dojenjem?** Izdelek ni primeren za nosečnice in dojilje.

**Kako in kdaj vzeti izdelek?** Filmsko obloženo tableto vzemite po jedi; celotno tableto pogoltnite z malo tekočine.


**Priporočeni odmerki.** Dnevno se priporoča 2 x 2 tableti.

**Mogoči neželeni učinki izdelka.** Med jemanjem izdelka se lahko pojavijo prehodne blage želodčne težave, glavobol oziroma alergije. Ob neželenih stranskih učinkih prenehajte jemati izdelek in se posvetujte s svojim zdravnikom.

**Na kaj morate še biti pozorni pri jemanju izdelka?** Če se znaki tudi po mesecu dni jemanja izdelka ne izboljšajo oziroma se poslabšajo, se takoj obrnite na svojega zdravnika! Izdelek hranite zunaj dosega otrok!

**Koliko časa lahko jemljemo izdelek?** Priporoča se vsaj mesec dni jemanja izdelka; po treh mesecih jemanja se priporoča zdravniška kontrola.

**Kako shranjujemo izdelek?** Maksimalna temperatura je 25 °C.



**Odprtje**

diamantno-safirna managerja

Mimóza Borbáth in Róbert – voditelja programa

**Pozdravni nagovor**

državni direktor dr. Sándor Milesz

**Pozdravni nagovor v angleškem jeziku**

evropski operativni direktor Péter Lenkey

**Glasbeni program**

**Zdravniške izkušnje z izdelki**

senior manager dr. Endre Németh

**Izkušnje z izdelki President's kluba**

soaring managerka dr. Terézia Samu

**Glasbeni program**

**Začel sem gradnjo mreže**

senior manager Tamás Bíró

**Gotova priložnost v твоjih rokah**

manager Ferenc Széplaki

**V Albaniji je lahko vsakdo**

**diamantno-safirni manager**

diamantno-safirna managerka Aranka Vágási

**Tudi sam sem začel tako kot Vi!**

safirni manager József Szabó

Želimo vam prijetno prebivanje in veliko zabave!

Pridržujemo si pravico spremembe programa!

# GRAND OPENING

14. september 2008 Albanija, Tirana



more aloe!  
drink

*Pijte veĉ aloje!*

