

XI. letnik 8. številka avgust 2007.

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



HOLIDAY RALLY

POREČ, HRVAŠKA
5.-7. OKTOBER 2007

Naj bo to naš skupni reli!

Mesec avgust pomeni v življenju Forever Living le eno – znova je tu super reli! Neverjetno hitro je minilo teh dvanajst mesecev, odkar smo se nazadnje srečali v Houstonu, na reliju leta 2006. Kako hitro teče čas ...

Vsak reli je enkrat, vendar pa je super reli najbolj čudovit. Distributerji, ki vse leto trdo delajo, se zberejo z vseh koncev sveta. Gre za priložnost, ki jo vsi nestrpnost pričakujemo. Lepo je srečati stare prijatelje, hkrati pa spoznavati nove ljudi in pridobivati nove prijatelje.

Uvrstiti se na reli je resna naloga, ne glede na to, kaj smo že dosegli s svojo dejavnostjo. Zlasti težak je začetek, saj moramo velikokrat delati tudi po več let, da bi zbrali potrebnih 1500 točk. Vendar pa je krasen občutek doseči to raven, zadovoljstvo je tako močno, da ste lahko, kar vnaprej prepričani, da bo doživetje prvega relija nepozabno! Uživali boste sleherni trenutek, od prvega koraka, ko boste stopili v letalo, pa do vrnitve domov. Če ne verjamete, vprašajte svoje prijatelje, poslovne partnerje, svojo višjo linijo, tiste, ki so že bili na reliju. Prosite jih, naj vam pripovedujejo o post reliju, kakšen občutek je bilo videti naše podjetje z najrazličnejših vidikov, kako je bilo leteti z letali Forever in s skupino, kakšni so bili luksuzni hoteli, kakšen je občutek, ko ti postrežejo tako, kot strežejo le zmagovalcem – lahko pa tudi vam. Naš marketinški načrt vsebuje veliko motivacij, vendar je moja priljubljena motivacija prav uvrstitev na reli. Zagotavljam vam, da boste, potem ko boste neposredna priča



tistemu, kar smo, tudi na svoji koži občutili našo skupno veličino, ki jo predstavlja Forever, pa naj živite in delate kjer koli na zemeljski obli.

Kvalifikacije za reli 2008 potekajo že tretji mesec. Spodbujam vas, da pregledate, kje ste trenutno v svojem poslu, nato pa s svojo višjo linijo pogumno pripravite načrt, ki vas bo s 1500, 2500, 5000, 7500 ali celo z 10 tisoč točkami pripeljal na super reli. Zakaj bi minilo še eno leto brez razvoja in rasti? Forever vam ponuja toliko lepega in dobrega, da bi bilo škoda ostati zunaj ... Za vse višje ravni pripadajo vse višje nagrade. Če želite večjo provizijo, si za cilj zadajte naslednjo poslovno raven. Če ne želite več potovati v turističnem razredu, spremenite pristop. Če se odločite in dosežete deset tisoč točk, boste od zdaj naprej naš gost v poslovnem razredu.

Vem, da ni lahko, vendar je prav to privlačno. Ne želimo si ljudi, ki hočejo živeti brez dela, ki želijo na lahek način priti do rezultatov. Naši najuspešnejši sodelavci se nikoli niso ustrašili dela, pripravljeni so trdo delati, zastavljati si cilje in jih doseči. Morda se vam trenutno zdi deset tisoč točk nedosegljivih, vendar če ne boste naredili prvega koraka, vam ne bo uspelo.

Točke se zbirajo ena po ena. Poiščite svoj imenski seznam, ga aktualizirajte in dvignite slušalko. Usklajevanje terminov naj bo vaša rutina, vedno opravite temeljito delo. Osredotočite se na osebni in nemanagerski posel, sponzorirajte dobre ljudi. Delajte z njimi, naučite jih odprtosti do stroke in predanosti delu.

Krasno je sodelovati na prvem reliju, še lepše pa je, ko se na reli uvrsti nekdo, ki ste ga vi vpeljali v ta posel. Nobenega posla, tudi tega ne, ne moremo graditi brez temeljev. Če boste neposredno priporočali izdelke, lahko vzpostavite močno bazo. Imeli boste veliko zadovoljnih uporabnikov izdelkov, ki vam bodo hvaležni, ker se jim je povrnilo zdravje. To pa je izjemna priložnost za to, da bodo vaši zadovoljni uporabniki postali tudi uspešni poslovni partnerji. Naučite člane svoje skupine osnovnega dela in se boste – prej kot si mislite – kot uvrščeni z deset tisoč točkami, znašli na letalu, v prvi vrsti, v tistem širokem naslonjalu, na poti na mednarodni super reli!


REX MAUGHAN



FOREVER, SKRIVNOST ČUDEŽA

Na srečanju državnega združenja industrijalcev sem se med odmorom pogovarjal z vodji in interesnimi predstavniki velikih podjetij ter ugotovil, da so se vsi brez izjeme, vsaj malo, pritoževali. Na nekaterih območjih so že vnaprej načrtovali upad prometa, ponekod so se veselili tudi nekajodstotnega povečanja prometa. Ko pa smo v pogovoru prišli do podjetja Forever Living Products, ki zastopa prehranska dopolnila in multilevel marketing, so predstavniki sto osemdesetih – verjetno najmočnejših interesnih zastopstev – začudeno gledali, ko sem spregovoril o naših rezultatih, o 15–20-odstotnem povečanju prometa. Vodje velikih mednarodnih podjetij so se čudili in duhovito izjavili, da so verjetno zgrešili poklic ...

Mi smo v tej državi dejansko ustvarili majhen čudež, čudež Forever, ki se seveda lahko meri tudi v odstotkih. Junija 2007 smo na primer zabeležili 22-odstotno rast. Marsikomu se zdi to neverjetno, čeprav upoštevajo, da gre za največji sistem MLM oziroma največje zastopstvo za prehranska dopolnila na Madžarskem.

Name se je vsul pravi plaz vprašanj o tem, kaj je skrivnost tega čudeža? Kako lahko pri tako ogromnem podjetju dosežemo tako visoko povečanje prometa? Vsak bi rad poznal našo skrivnost? Ali so ti izdelki res tako dobri?

Ali delate s tako natančnim in razvitim marketinškim sistemom? Ali imate res tako zanesljivo in stabilno oporo matičnega podjetja? Ali ste res tako zanesljivi?

Medtem ko sem pritrdilno odgovarjal na vsa ta vprašanja, se je v meni porodil pravi odgovor, skrivnost našega uspeha. ... Ta skrivnost ste vi, distributerji, kupci, graditelji mreže, ki iskreno govorijo o tem, da se počutijo dobro, ko uporabljajo naše izdelke, da so pri nas resnično odlične možnosti za zaslužek, da je resnično krasno delati v tako senzacionalno dobri skupini, ta skrivnost ste vi, ki poganjate čudež Forever.

Res je, gradimo čudež! V srednjeevropski regiji še ni bilo tako stabilne in delujoče marketinške mreže. Hvala vsem, ki pridejo k nam in kupijo gel aloje vere, ki preizkusijo balzam ali rdečilo za ustnice iz naše kolekcije Sonya, hvala vsem tistim pogumnim, ki se odločijo tudi za masažo.

Uživajmo v tem čudežu, ki smo ga ustvarili skupaj, varujmo ga, da bo deloval še dolga leta, odprimo vrata te priložnosti čim več kupcem in sodelavcem.

Naprej FLP Madžarske!

Dan uspeha ob



**ISTVÁN HALMI,
RITA HALMINÉ
MIKOLA**
safirna managerja

Kljub junijski vročini se je našega dneva uspeha ob dnevu otrok v športni avreni v Budimpešti udeležilo več tisoč sodelavcev. Program sta z odlično strokovnostjo povezovala safirna managerja István Halmi in Rita Halminé Mikola.

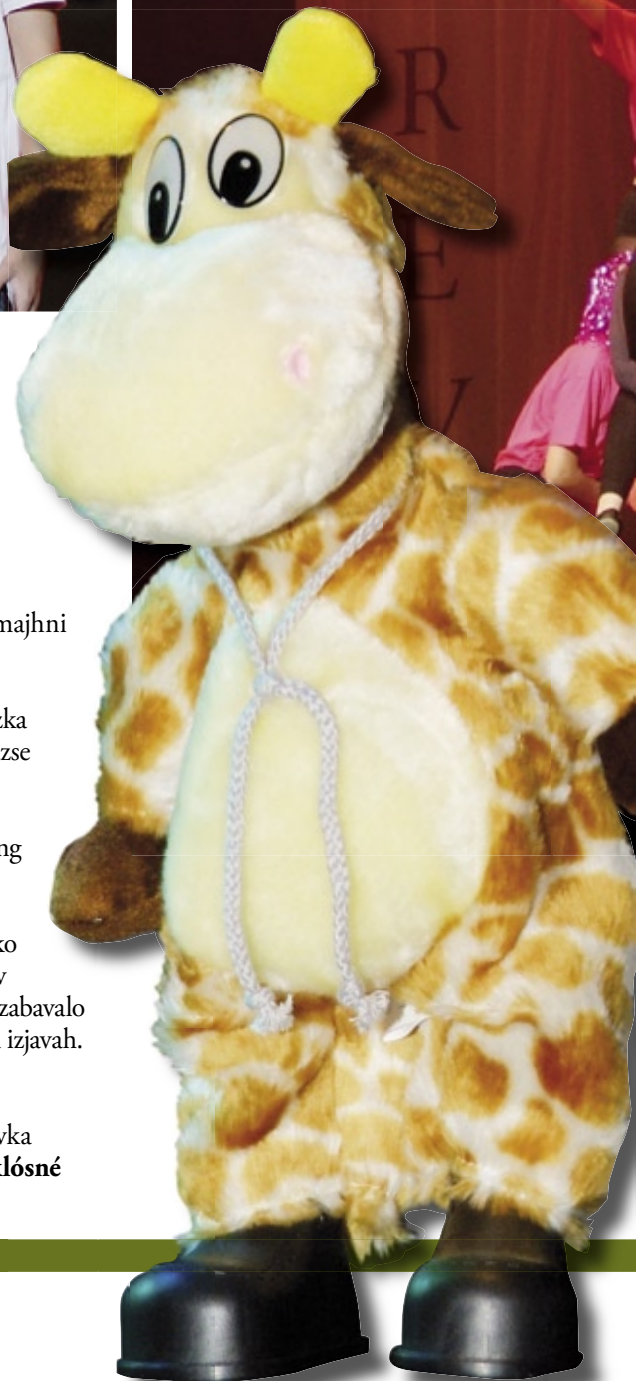
Foto: BÉLA KANYÓ

Državni direktor **dr. Sándor Miliesz** je v uvodnem pozdravnem nagovoru opozoril na pomen udeležbe na holiday reliju v Poreču in predstavil podatke o povečanju prometa v regiji.

V zabavnem delu programa so majhni in veliki zaploskali melodijam iz muzikala Knjiga džungle, v izvedbi mladih umetnikov Deszka Diákszínpad pod vodstvom Zsuzse Göghné Hoffmann.

Ob vodenju naše sodelavke soaring managerke **dr. Terézie Samu** so večji in manjši otroci naših sodelavcev FLP poročali, kaj, kako in zakaj uporabljajo med izdelkov Forever. Občinstvo se je odlično zabavalo ob posameznih iskrenih otroških izjavah.

V nadaljevanju smo prislunili predavanju, ki ga je naša sodelavka soaring managerka **dr. Edit Siklósne**



b dnevu otrok



Révész pripravila za 16. kongres Združenja madžarskih zdravilcev in v njem izjemno nazorno predstavila učinkovitost aloje vere ter opozorila na nepogrešljivo vlogo izdelkov in kozmetičnih pripravkov.

Na odru so se zvrstili novo uvrščeni **supervisorji in assistant managerji**. V

foreverskem življenju sodelavcev gre za eno najpomembnejših ravni. Po uvrstitvah in slavu so glavno vlogo spet dobili otroci. Slišali smo odlomke iz muzikala Zvoki glasbe v izvedbi članov operetnega gledališča iz Budimpešte Ágote Siménfalvy, Melinde Heckler Attile Bárdóczyja in Gergelya Kalmárja. Otroci so z ljubeznijo sprejeli melodije, ki so kar lezle v uho.

Vloga posameznika v direktnem marketingu – to je bil naslov predavanja **dr. Sándorja Milesza**, ki ga je pripravil tudi za Madžarsko marketinško združenje.

V svojem predavanju je spregovoril o vlogi človeka, čutov in misli ter o njihovem pomenu pri gradnji mreže.





Potem pa so na oder spet začeli prihajati novo uvrščeni sodelavci. Najprej so priznanja prejeli novi člani **kluba osvajalcev**, nato pa novi **managerji**.

Vse več naših sodelavcev sodeluje tudi v programu za spodbujanje **nakupa osebnega avtomobila**.

Tudi njim smo predali priznanja. Za zaključek pa so na oder prišli člani **Business Builders Cluba**. Glede števila skupno doseženih točk je prvo mesto dosegel **István Utasi**, medtem ko sta bila pri gradnji mreže najboljša s **500, 91 odstotki Ferenc Tanács in Ferencné Tanács**. Drugo mesto sta dosegla **Géza Varga in dr. Ilona Vargáné Juronics**, tretje pa **dr. Katalin Pirkhoffer, dr. Seresné in dr. Endre Seres**. Na četrtem mestu je končala **Hajnalka Senk**, peta sta bila **Ferenc Tanács in Ferencné Tanács**, šesto mesto sta zasedla **György Csuka in dr. Ibolya Bagoly**, sedmo **Marija Nakić**, osmo **dr. Mária Debródi in Sándor Vágott**, deveto **Vesna Kuzmanović in Siniša Kuzmanović**,

deseto pa dr. Zoltán Lukács in dr. Erzsébet Kiss Lukácsné.

Sodelavec senior manager **István Darabos** nam je predstavil korake, ki nas pripeljejo do uvrstitve na evropski reli, ki ga bomo organizirali v Budimpešti. Želimo, da bi se te posebne prireditve udeležilo čim več naših dragih sodelavcev.

Senior managerja **dr. Ferenc Kiss in dr. Nagy Ida** sta v svojem predavanju spregovorila o pomenu sprememb v našem življenju. S tem ko sta dosegla raven senior managerja, sta odprla prihodnost zase in za svojo družino.

László Zsolt Geczó in Mariann Geczó László Zsoltné sta v svojem predavanju nazorno spregovorila o svobodi, ki jo zagotavljata marketinški sistem in podjetje Forever.

Naš marketinški sistem ponuja nešteto možnosti za doseganje ciljev, zato je pomembno, da te možnosti izkoristimo v največji možni meri.

Gradnja mreže – naša stroka – naša sodelavka nova soaring managerka **Hajnalka Senk** je s posebno, za njo značilno prijaznostjo in ljubeznijo spregovorila o stroki, ki jo osebno izjemno ceni, o gradnji mreže. Predstavila je, kako se lahko spoštuje ta poklic, in opozorila na poklic, ki presega marketing, to pa je možnost za pridobitev novih prijateljev.

V nadaljevanju programa smo na odru pozdravili nove **assistant supervisorje**, ki so z veseljem in navdušenjem prevzeli svojo novo priponko in čestitke, ki jih bodo pospremile po poti gradnje mreže, ki ni vedno brez ovinkov.

Seveda pa se vsi zavedajo, da bodo ves čas imeli za seboj veliko skupino sodelavcev, na katero lahko računajo v vsakem trenutku.

Dobimo se spet 15. septembra, ko bo naš gost predavatelj dvojni diamantni manager iz Nemčije, **Rolf Kipp**. Prisrčno vabljeni!





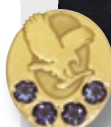




Brez ciljev le



**DANIJELA
OCOKOLJIĆ**
safirna managerka
članica President's Cluba



**ZORAN
OCOKOLJIĆ**
soaring manager
član President's Cluba

**Na pragu poletja so iskrivi
sončni žarki pozdravljali
našo prireditev Success Day,
ki je gostila najuspešnejše
distributerje izdelkov FLP iz
vse južne Evrope.**

Gostiteljja naše zadnje spomladanske prireditve sta bila safirna managerka **Danijela Ocokoljić** in soaring manager **Zoran Ocokoljić**. Z odličnim povezovanjem programa sta znova dokazala, da upravičeno spadata med najuspešnejše distributerje v Srbiji.

Regionalni direktor **Branislav Rajić** je v svojem pozdravnem nagovoru pozdravil regionalne direktorje okoliških držav, člane madžarskega, hrvaškega, bosansko-hercegoveškega, slovenskega in srbskega **President's Cluba**, ter opozoril na izjemne priložnosti, ki se ponujajo sodelavcem FLP. Poudaril je, da bi bila velika napaka, če se ne bi udeležili aktualnih motivacijskih programov.

Državni direktor **dr. Sándor Miliesz** je sodelavce južnoslovanske regije FLP pozdravil v brezhibni srbščini. V svojem govoru se je ozrl po doseženih uspehih in spregovoril tudi o velikih izzivih, ki so pred nami. Veliko je tistih, ki čakajo, da bi spoznali znanje o kakovosti življenja, ki ga zagotavlja podjetje Forever Living Products. Upajmo, da nas bodo prihodnji uspehi popeljali na svetovni vrh FLP.

Prvič je bil naš gost gospod **Péter Lenkey**, ki je bil pred kratkim imenovan za evropskega direktorja FLP. Direktor Lenkey nas je spomnil na dosežene rezultate, na katere smo ponosni, ter na odlične vodje, ki uspešno predajajo miselnost FLP vsem, ki sprejemajo ponujeno priložnost. Gospodu direktorju Lenkeyju želimo veliko uspehov na novem delovnem mestu, prepričani smo, da bo pod njegovim vodstvom Evropa še uspešnejša v razvejeni svetovni mreži FLP.

Priljubljene beograjske »**Neverne bebe**« so nas že na zadnji prireditvi



tavamo v življenju



prepričale, da jih ne štejejo zaman za najboljše srbske rokerje. Prisrčna hvala Milanu in njegovi skupini za nepozaben nastop, upamo, da bodo še velikokrat gostje naših prireditvev Success Day.

Sporočilo predavanja **dr. Dušanke Tumbas** je bilo vsem jasno: »PRAVLNA PREHRANA JE ENAKOVREDNA NARAVNIM ZDRAVILOM!« Z odličnimi prehranskimi dopolnili FLP je tudi to dosegljivo. Najprej se moramo odpovedati razvadam in tako spremeniti svoj način življenja, čeprav smo se zelo navadili na

velike količine nezdrave hrane. Naš prebavni sistem seveda obremenjujejo tudi neugodni okoljski vplivi, saj mora organizem shraniti veliko škodljivih snovi, končna reakcija na to odlaganje umazanije pa je vsekakor bolezen. Imamo možnosti, da se ubranimo se pred temi škodljivimi vplivi in da lahko z gotovostjo korakamo po poti zdravja – le držati se moramo pravil svojega novega in pravilnega načina življenja.

Nove izkušnje so izjemno pomembne za vse nas in so najpomembnejši del našega življenja. Prav zaradi tega posvečamo del naše prireditve



Success Day prav izkušnjam uporabnikov izdelkov in naših sodelavcev zdravnikov. Slišali smo prisrčne in iskrene izpovedi, uporabniki so poročali o svojih pozitivnih doživetjih, prav tako tudi naši sodelavci zdravniki, ki pri svojem delu uporabljajo izdelke FLP. Tako so znova dokazali, da zdrav način življenja spodbuja veliko dobrih procesov. Zahvaljujemo se **dr. Aleksandru Petroviću**, ki je ta del programa povezoval z odlično strokovnostjo.

Naša draga gosta, državni direktor dr. Sándor Milesz in evropski





direktor gospod **Péter Lenkei**, sta skupaj z regionalnim direktorjem, **Branislavom Rajićem**, čestitala novo uvrščenim supervisorjem, assistant managerjem in managerjem. Nove uvrstitve pomenijo ogromen napredek, saj bodo tako lahko dosegli vse možnosti, ki jih Forever ponuja svojim sodelavcem: samostojno delo in uspešno podjetje. Prepričani smo, da bodo naši novo uvrščeni sodelavci kmalu dosegali še večje uspehe in tako uresničili vse svoje sanje.

Na odru prireditve Success Day smo pozdravili člane **Kluba osvajalcev**, ki so bistveno povečali svoj promet v primerjavi s preteklim mesecem ter si tako zaslužili članstvo in naše priznanje. Iskreno čestitamo k njihovem uspehu!

Značilni spremljevalci **Baneta Krstića** so njegov slog oblačenja, njegov klobuk in kitara ter prijaznost, ki jo kar izžareva. Zagotovo si bomo zapomnili njegovo himno, ki jo je spesnil za alojo, in vse njegove nastope. Iskrena hvala Banetu in njegovi skupini »Garavi sokak«, ki so jo spremljali tudi tamburaši.

Ali smo pogovor začeli z ustreznimi besedami, kako vzpostaviti dobre stike z morebitnimi sodelavci, kako predstaviti vse izdelke FLP? Strpno in veliko se je treba učiti, da bi bili resnično uspešni, da bi občudovali dosežke. Brez ciljev in vizije bomo izgubljeni, le da nam tega navadno

nihče ne pove. Iskreni nasmeh, prave besede in samozavest – vse to je ključno za uspešen poslovni pogovor – pravi v svojem predavanju naša sodelavka, senior managerka **Miša Ugrenović**.

Da bi dosegli uspehe, lahko posežemo po različnih znanstvenih vejah 21. stoletja. Svojo zavest lahko oblikujemo že s tem, če preprosto opazujemo, **USPEŠNI** pa bomo samo, če bomo živeli vsebinsko bogato življenje. Le tako bomo lahko uresničili svoje želje in dosegli svoje cilje. Ne smemo se bati uspeha! Najpomembneje je, da se odločimo postati uspešni, potem pa hoditi po poti, kjer bomo to svojo odločitev tudi uresničili. Najpomembneje je tisto, kar je skrito v naši podzavesti – trdi naš predavatelj, **mag. sci. Dušan Pavlović** –, ki nam je predstavil rešitev, ki nas bo popeljala na pravo pot, ki vodi k uspehom. Nikoli ne smemo dvomiti o svojih uspehih, **SKUPAJ** jih moramo slaviti, skupaj se jih veseliti!

Pomagaj si sam in marketinški načrt ti bo pomagal, nam je povedal skrivnost legendarni safirno-diamantni manager FLP madžarske in južnoslovsanske regije, **Miklós Berkics**. Naši heroji v FLP so sponzorji, ki jih moramo posnemati. Delati moramo tako, kot vidimo pri njih, sprejeti moramo njihove nasvete. Čas, ki ga namenimo marketinškemu načrtu, zagotavlja vsem nam finančno protivrednost, ki je v sorazmerju z vloženim delom. Pečen golob ne bo priletel v naša usta! Treba je izkoristiti čudovite priložnosti, ki jih ponuja marketing Forever, in to zahteva celega človeka!

Ob koncu smo se zahvalili voditeljema programa za odlično vodenje. V upanju, da jih bomo kmalu pozdravili na še višjih ravneh, smo zaželeli veliko uspehov našim novim **assistant supervisorjem**.

BRANISLAV RAJIĆ
regionalni direktor FLP Srbije





Klub osvajalcev

Prvih deset
distributerjev
— osebne in
nemanagerske
točke

CONQUISTA

Najuspešnejši distrib



MADŽARSKA



SRBIJA, ČRNA GORA, KOSOVO



1. Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária
2. Dr. Kósa L. Adolf
3. Tamás János in Tamás Jánosné
4. Bánhidly András
5. Köves Márta
6. Éliás Tibor in Szász Marianne
7. Miklós Istvánné in Tasi Sándor
8. Szekér Marianna
9. Tóth István in Zsiga Márta
10. Nagy Ádám in Nagyné Belényi Brigitta



1. Dr. Lazarević Predrag in dr. Lazarević Biserka
2. Dalja Milica
3. Ješić Zlatinka in Ješić Sava
4. Barnak Danijela in Barnak Vladimir
5. Baletić Sonja in Baletić Ivan
6. Čipe Laslo in Čipe Vesna
7. Petrović dr. Aleksandar in Djukinić Petrović Mirjana
8. Nikolajević Tatjana in Nikolajević Bogdan
9. Lomjanski Ana
10. Mihailović Branko in Mihailović Marija



DOR CLUB

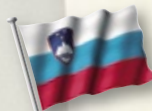
uterji meseca junija 2007



HRVAŠKA



BOSNA IN HERCEGOVINA



SLOVENIJA



1. **Draščić Dušan in Draščić Marija**
2. **Kraljić-Pavletić Jadranka in Pavletić Nenad**
3. **Jurović Zlatko in Jurović Sonja**
4. **Romić Meszaros Mirjana in Katić Ivan**
5. **Lesinger Ivan in Lesinger Danica**
6. **Mufić Elidija in Mufić Lovro**
7. **Zič Nives**
8. **Bajčić Ivan**
9. **Culjak Marica in Culjak Blago**
10. **Boljat Stela in Boljat Zdenko**



1. **Catić Gaibija in Catić Munira**
2. **Marić Slavica**
3. **Mišić Cvjeta**
4. **Plečan Ema**
5. **Šurković Edin in Šurković Amira**
6. **Komar Jasmina in Komar Muhamed**
7. **Njegovanović Vasilije**
8. **Varajić Zoran in Varajić Snežana**
9. **Duran Mensura in Duran Mustafa**
10. **Hadžić Amela in Hadžić Memnun**



1. **Arbeiter Jožica in dr. Arbeiter Miran**
2. **Bigec Danica**
3. **Iskra Rinalda in Iskra Lučano**
4. **Dr. Herlič Srečko**
5. **Batista Ksenija**
6. **Praprotnik Tončka**
7. **Bizjak Marija**
8. **Krejči Hrastar Marjeta in Hrastar Milan**
9. **Božnik Slavica**
10. **Bigec Matic**



Skupaj na poti uspeha



Raven soaring managerja sta dosegla:

Dr. Lazarević Predrag in Lazarević Biserka



Raven senior managerja sta dosegla:

Arbeiter Jožica in dr. Arbeiter Miran



Raven managerja so dosegli:

Balogh Attila in Balogné Arday Zsuzsanna Baranyai Ágota Bigec Danica	Csirkés Sándor Dalja Milica Horváth Zoltán Rácz Dezső in	Ráczné Lőwinger Hajnalka Seresné Bathó Mária in Seres János Sipócs Józsefné	Szabolcsi Gábor Oszkár Szilágyi Mihályiné Vejtey Miklós
---	---	--	---



Raven assistant managerja so dosegli:

Baletić Sonja Ivan Ballabás Melinda Benke Zoltán Demić Dragana Dr. Kozma Brigitta Holicsek Szilvia Kertész Tamás	Kőszegi Zsolt in Kőszegi Rita Csilla Mortvanski Olivera in Mortvanski Radovan Nedeljkov Ivana Novák Tamás Oltvölgyné Zsidai Renáta	Padányi Zsoltné Palotás Zsuzsanna Papp Attila Pető Ferenc in Csapó Mária Senkóné Szipócs Krisztina in Senkó Ferenc Trailović Saša in	Trailović Sladjana Trajilović Darko Vilics Zoltán in dr. Vida Tünde Wéber Győző in Wéberné Rajos Anna
--	--	--	--



Raven supervisorja so dosegli:

Andricza Zsuzsanna Apáthy Géza Aranyi István Bacsó Sándor in Takács Barbara Bajčić Ivan Baletić Goran Barics Beáta Bicsák Győzőné Bigec Matic Bodroginé Dócs Andrea Bognár Tibor in Zsolnai Ágnes Boldizsár Zsolt Viktor in Boldizsárné Balázs Mónika Boskó Hilda Béla Chira Diána Čojjić Jasna in Čojjić Dragan Cserkúti Gyuláné Csusz Mudr. Ludovit in Csuszova Zita Csúri Ágnes Djordjević Ivan Dobolyi Sándorné Dr. Ernyei György Dr. Farkas Tamás in dr. Farkas Tamásné Dr. Hoci Mária Dr. Maklári Júlia in dr. Krisár Attila	Dr. Tóth Zsuzsanna in Katona János Dragomirović Jasminka in Dragomirović Željko Eisenhauer Virginia in Bosits Zoltán Fekete Szilárd in Fekete Szilárdné Strasser Éva Fülöp Csaba Gálfi Irén Gáspár József Galambosi Richárd Gulyás Tímea Hatvani Andrea Hegedűs Dóra Hermánné Vaspöri Rita in Hermán Béla Hermann Sándor in Hermann Sándorné Hosszú János in Hosszú Jánosné Hriczó Gizella Jani Judit Jasinkáné Kovács Mária Jelić Eva in Jelić Rade Jelinek Erzsébet in Jelinek Tibor Joó András Jónás Edit	Kéri Károlyné Karakainé Jozó Gizella Kasza Gyöngyi Király Péter in Bari Lotti Kiss Ildikó Kockar Katica in Kockar Dušan Kovács Mária Anna Kovács Istvánné Kovalcsikné Benczúr Margit Kuticsné Gönci Anita Kócsóné Urbán Edit in Kócsó Gábor Lakatoš Nedeljka in Lakatoš Robert Link Gáborné in Link Gábor Liptowski Zoltán Losonczy Gáborné Macsuda Jenőné Magyarné Láncki Julianna in Magyar József Major Józsefné in Major József Mavrić Tanja Milić Vukadin in Milić Slobodanka Móritzné Zsámboki Nóra in Móritz Imre Németh Csaba Nagy Éva Krisztina Nagy Péter in Nagy Péterné	Nagy Éva Notgelfer Éva Nyitrai Krisztina Oltvölgyi Béla Ondrusákné Nagy Rita in Ondrusák Attila Oppenauer Péterné in Oppenauer Péter Orbán Tamás in Orbán Tamásné Pál Éva Paizs Roland Papp Ferencné Papp Andrea Perić Zorica in Perić Zoran Popović Senka in Popović Predrag Priča Jovanka Purda Antal Pölöske Zoltánné in Pölöske Zoltán Račić Djerdji Rutár István Rónaháty Zsófia Savić Ljubinka in Savić Aleksa Sekulic Slavica Soós Melinda Sulyok Annamária Szalmásné Eke Ágnes in Szalmás Zsolt
---	---	--	--

Szulczer Arnold
Szókánné Oszvald Zsuzsanna in
Szókán Gyula Károly
Szórád Erzsébet
Tárnok Adrienn
Tomasovszkyné
Szilágyi Ildikó
Trecskó Lajos in Csató Gabriella

Török Ildikó in Török Csaba
Tóth Ildikó
Tóth Edit in Komár István
Tóth Sándorné in
Tóth Sándor
Tóthné Halász Krisztina in Tóth
Csaba Ferenc
Véghné Bódi Erika in

Végh Tibor
Vadić Mile
Varga János
Varga Sándorné
Vukasinović Dobrila in
Vukasinović Dragan
Vörösné Farkas Zsuzsanna in
Vörös László

Zabkar Alain in Kević Zorana
Zic Nives
Zsibrita László in
Zsibrita Lászlóné
Zsoldos Péterné
Újvári Anita



Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila:

I. nivo

Ádámné Szöllösi Cecília in
Ádám István
Babály Mihály in
Babály Mihályné
Bakó Józsefné in
Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella in
Gesch Gábor
Barnak Danijela in
Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa in
Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán in Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta in
Papp-Váry Zsombor
Bognárné Maretics Magdolna in
Bognár Kálmán
Bojtor István in
Bojtorné Baffi Mária
Budai Tamás
Botka Zoltán in
Botka Zoltánné
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó in Kovács Gábor
Csuka György in
Dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza in
Csürke Bálintné
Darabos István in
Darabos Istvánné
Davidović Mila in
Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila in
Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva in
Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán in
Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit in
Szabó János
Dragojević Goran in
Dragojević Irena
Dr. Dušanka Tumbas
Fejzsés Ferenc in
Fejzsésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde in
Láng András

Halomhegyi Vilmos in
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné in
Haim József
Hanyecz Edina
Hári László
Heinbach József in
Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir in
Jakupak Nevenka
Juhász Csaba in
Bezeg Enikő
Kása István in Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária in
Keszler Árpád
Kibédi Ádám in
Ótós Emőke
Knisz Péter in Knisz Edit
Kovács Zoltán in
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna in
Kuzmanović Siniša
Kulcsárné Tasnádi Ilona in
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor in
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Lazarević Predrag in
Lazarević Biserka
Mussó József in
Mussóné Lupsa Erika
Mayer Péter
Márton József in
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana
Milanović Ljiljana
Milovanović Milanka in
Milovanović Milislav
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László in
Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija in
Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera in
Miškić Dr. Ivan
Mrakovics Szilárd in
Csordás Emőke
Dr. Németh Endre in
Lukácsi Ágnes
Németh Sándor in
Némethné Barabás Edit
Orosz Ilona in
Dr. Gönczi Zsolt

Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Tibor in
Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena in
Petrović Milenko
Radóczy Tibor in
Dr. Gurka Ilona
Révész Tünde in
Kovács László
Rudics Róbert in
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Stegena Éva
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir in
Stilin Maja
Sulyok László in
Sulyokné Kökény Tünde
Pintér Csaba in
Szegefi Zsuzsa
Szabó Ferencné in
Szabó Ferenc
Szabó Péter in
Szabóné Horváth Ilona
Schleppné Dr. Kász Edit in
Schlepp Péter
Szegehy Mária
Szekér Marianna
Székely János in
Juhász Dóra
Széplaki Ferencné in
Széplaki Ferenc
Tamás János in
Tamás Jánosné
Tanács Ferenc in
Tanács Ferencné
Dr. Tombáczné Tanács Erika in
Dr. Tombácz Attila
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag in
Ugrenović Olga
Vitkó László
Zakar Ildikó

II. nivo

Bíró Tamás
Botis Gizella in
Botis Marius
Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin in
Dr. Seres Endre

Erdős Attila in Bene Írisz
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana in
Janović Miloš
Ocoljić Daniela
Papp Imre in
Péterbenzce Anikó
Rózsahegy Zsoltné in
Rózsahegy Zsolt
Dr. Schmitz Anna in
Dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit in
Siklós Zoltán
Tóth István in
Zsiga Márta
Varga Géza in
Vargáné
Dr. Juronics Ilona

III. nivo

Berkics Miklós
Bruckner András in
Dr. Samu Terézia
Buruš Marija in
Buruš Boško
Éliás Tibor in
Szász Marianne
Fekete Zsolt in
Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István in
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád in
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan in
Lomjanski Veronika
Ocoljić Zoran
Szabó József in
Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva in
Szép Mihály
Tóth Sándor in
Vanya Edina
Utasi István in Utasi Anita
Varga Róbert
Vágási Aranka in
Kovács András

Spoštovani distributerji!

SPOSTOVANI SODELAVCI!

Sporočamo vam, da je Forever Living Products International, Inc., zaradi kršitve 14.3.3.3. točke Mednarodne poslovne politike Forever Living Products iz kroga distributerjev izdelkov Forever Living Products Magyarorszá g Kft. izključil sodelavko Anett Tóth.

Success Days v letu 2007 Športna arena Budapest

15. september, 20. oktober, 17. november, 15. december.

Naročajte izdelke po spletni strani www.flpseeu.com.

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk (www.foreverliving.com).

Plastične grosistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:

- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani (www.foreverliving.com). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.
- Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti.
- O svojih osebnih točkah lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41. Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!

Internetinfo:

Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „www.flpseeu.com“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je www.foreverliving.com. Prinaša novice iz

sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Dostop do distributerske spletne strani je mogoč s klikom na „distributor login“. Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez vezajev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v bodoče prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje naročilnic in drugih obrazcev. Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo izpolnitev prijavnice: s tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti informacije o bonusih preko pooblaščenih oseb, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov. Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek) in izpolnjene naročilnice.

PROTI PRAVILOM

Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani www.flpseeu.com.

Obveščamo vas, da sprejemamo izključno lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje dokumentov!

Responzoriranje!

Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responzoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno iz izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prosilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responzoriranja.



OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN

- Osrednja pisarna v Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370. Direktor za mednarodne odnose: Péter Lenkey
- Prodajno skladišče v Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Péter Lenkey
- Pisarna v Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-65 7. Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- Pisarna v Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczy
- Pisarna v Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

Svoje cenjene distributerje obveščamo, da je mesto naše prireditve Success Day, ki bo 15. septembra 2007 ob 10. uri, Papp László Sportaréna, 1143 Budapest Stefánia út 2. Prisrčno vabljeni! Izdelke Forever Living Products distribuiramo s priporočilom madžarske zveze zdravilcev.

Cenjeni distributerji! Prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebno pri naših sodelavcih. Na naši spletni strani lahko z geslom „forever“ preberete aktualno številko in prejšnje številke našega časopisa.

Informacije o nakupu z ugodnostmi
Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

1. *Izjava:* Prosimo, pozorno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebnem prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pozorno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.

2. *Nakup:* Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebnem nakupu potrebno predložiti osebni dokument. V primeru skupinskega nakupa se za vsako posamezno osebo predloži, k vsakemu naročilu priloži, pisno pooblastilo overjeno s podpisom dveh prič. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!
3. *Informacije:* Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebne dokumenta oziroma pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobijo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.

Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo paketne dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročilo izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.

Način predaje vašega naročila:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova www.flpshop.hu,
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

Telefonske številke zdravnikov svetovalcev:

- dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426
- dr. György Bakanek: +36-30-9428-519
- dr. László Kerekes: +36-20-9-441-442
- dr. László Mezősi, živinozdravnik: +36-20-552-6792





OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127
- Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnice od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić. Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.

- Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra in beograjske pisarne: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.
- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v

- primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

Telefonska številka naših srbskih zdravnikov svetovalcev

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318
Naš zdravnik svetovalec, dr. Božidar Kaurinović pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +381-081-245-402, tel./fax: +381-081-245-412. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Telefonska številka naše črnogorske zdravnice svetovalke

dr. Nevenka Laban: +381-69-327-127



OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI



Pisarna v Bijeljini

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. Đenerala Draže Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure. Zadnji delavnik v mesecu od 9. do 17. ure.

- Pisarna v Banja Luki: 78 000 Banja Luka, Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280, faks: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 16.30. ure.
- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Regionalni direktor: Enra Hadžović. V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevu.

Obvestilo sarajevske pisarne FLP:

- Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini telefonska številka zdravnice svetovalke: **dr. Esma Nišić**: +387-62-367-545
- Delovni čas ob sredah v sarajevski pisarni: od 17. do 19.30. ure
- V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.



OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21, tel.: +385-1-390-9770, faks: +385-1-390-9771. Delovni čas: ponedeljek in četrtek od 12. do 20. ure.; torek, sreda in petek od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262. Delovni čas: ponedeljek in četrtek od 12. do 20. ure.; torek, sreda in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. László Molnár

- Telefonska naročila lahko sporočite na telefonsko številko 00 385 1 3909 773. Če vrednost enega naročila preseže 1 točko, plača stroške dobave blaga FLP.
- Predavanja o marketingu in proizvodih so ob ponedeljkih in četrtek ob 18. uri v osrednji pisarni.

Telefonske številke naših hrvaških sodelavcev zdravnikov

dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510
dr. Eugeniya Sojat Marendić: +385-9151-07070



OBVESTILA SLOVENSКИH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtek od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe

Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501

Telefonske številke slovenskih zdravnikov svetovalcev

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788
dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



Pisarna v Lendavi



SPOROČILA KOSOVSKE PISARNE

- Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.

www.flpseeu.com FLP TV na internetu

Spored TV FLP od 27. julija do 15. septembra 2007

10.00 Zsolt László Gező in Zsoltné László Gező – Svoboda marketinškega sistema	16.35 Dr. Anna Schmitz – Mineralna voda Forever	01.20 Koncert – Lui
10.20 Film o izdelkih – Pro6	16.55 Marketinški načrt FLP	01.40 Sonya Show 2005, Debrecen
10.25 Film o izdelkih – Nature's 18	17.15 Katrin Bajri – S sistemom do vrha	02.25 Intervju z Mariann Szekér
10.28 Film o izdelkih – Aloe2Go	18.10 Ilona Bence in Gábor Maros – Pesmi iz Cabaretta Bonbonier	02.50 Glasbena skupina Rajkó
10.30 Uvrstitev – Super rally	18.30 Gabriella Dominkó – Vztrajnost, zanos, sodelovanje in vera	03.05 Predavanje – evropski podpredsednik Aidan O'Hare
11.12 Koncert skupine Shadows Hungary Band	18.55 Piroška Hegedúsné Lukátsi – Uresničene sanje	03.25 Himna FLP
11.30 Dr. Terézia Samu – Pravljica čudežne aloje	19.30 Intervju – Péter Perina	03.30 Predavanje – podpredsednik FLP Gregg Maughan
11.55 Károly Léránt – Nemogoče ne obstaja	20.20 Holiday Rally – Poreč	03.45 Koncert – Attila Pataki in skupina Edda
12.20 Michael Strachowitz – Uspešna gradnja mreže v FLP	21.20 Koncert – nova plošča skupine Borágó	04.05 Pozdravni nagovor predsednika in generalnega direktorja FLP Rexa Maughana
13.20 Koncert – Lui	21.40 Zsolt Fekete – Ujemni ritem	04.35 Dr. Anna Schmitz – Mineralna voda Forever
13.40 Sonya Show 2005, Debrecen	22.00 Zsolt László Gező in Zsoltné László Gező – Svoboda marketinškega sistema	04.55 Marketinški načrt FLP
14.25 Intervju z Mariann Szekér	22.20 Film o izdelkih – Pro6	05.15 Katrin Bajri – S sistemom do vrha
14.50 Glasbena skupina Rajkó	22.25 Film o izdelkih – Nature's 18	06.10 Ilona Bence in Gábor Maros – Pesmi iz Cabaretta Bonbonier
15.05 Predavanje – evropski podpredsednik Aidan O'Hare	22.28 Film o izdelkih – Aloe2Go	06.30 Gabriella Dominkó – Vztrajnost, zanos, sodelovanje in vera
15.25 Himna FLP	22.30 Uvrstitev – Super rally	06.55 Piroška Hegedúsné Lukátsi – Uresničene sanje
15.30 Predavanje – podpredsednik FLP Gregg Maughan	23.12 Koncert skupine Shadows Hungary Band	07.30 Intervju – Péter Perina
15.45 Koncert – Attila Pataki in skupina Edda	23.30 Dr. Terézia Samu – Pravljica čudežne aloje	08.20 Holiday rally – Poreč
16.05 Pozdravni nagovor predsednika in generalnega direktorja FLP Rexa Maughana	23.55 Károly Léránt – Nemogoče ne obstaja	09.20 Koncert – nova plošča skupine Borágó
	00.20 Michael Strachowitz – Uspešna gradnja mreže v FLP	09.40 Zsolt Fekete – Ujemni ritem

Business Builders Club

2007



1. Utasi István
2. Varga Géza in Vargáné dr. Juronics Ilona
3. Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in dr. Seres Endre
4. Senk Hajnalka
5. Tanács Ferenc in Tanács Ferencné 500, 91 %, 43 novih A/S
6. Csuka György in dr. Bagoly Ibolya
7. Nakić Marija
8. Dr. Debródi Mária in Vágott Sándor
9. Kuzmanović Vesna in Kuzmanović Siniša
10. Dr. Lukács Zoltán in dr. Lukácsné Kiss Erzsébet



Njihova nagrada:
Forever Holiday Rally,
Poreč





FOREVER LIVING PRODUCTS MADŽARSKA D.O.O.

Pravilnik o urejanju nesporazumov

§ V kolikor bi v zvezi z izdelki, ki jih prodaja FLP prišlo do nesporazuma med Forever Living Products Madžarska d.o.o. oziroma njenim povezanim podjetjem »FLP« in distributerjem, si bosta stranki prizadevali nesporazum rešiti na prijateljski in obojestransko zadovoljiv način, dobronamerno in z osebnim usklajevanjem.

V primeru če bi bilo usklajevanje neuspešno, lahko katera koli od strank da pisno pobudo za mediacijski postopek v skladu z zakonom LV/2002 (»mediacijski postopek«). Pobuda za mediacijski postopek se mora drugi stranki predati osebno oziroma s priporočeno pošiljko s povratnico. Za začetek veljavnosti pobude šteje datum, ko je pisna pobuda prispela do druge stranke. Za dokazilo o prispetju oziroma prejemu pisne pobude šteje povratnica oziroma v primeru osebne predaje, vročilnica podpisana s strani prejemnika oziroma njegovega zakonitega zastopnika. Izjavo o pobudi za sprožitev mediacijskega postopka je potrebno opremiti z datumom in je treba označiti predmet oziroma vprašanja za katera se daje pobuda za mediacijski postopek z možnostjo dopolnitve.

V kolikor stranki spora ne uspeta rešiti z mediacijo oziroma v kolikor ni bila dana pobuda za mediacijo, lahko katerakoli od strank v interesu iskanja smiselne in za obe strani ugodne, hitre, učinkovite in tudi

stroškovno ugodne rešitve da pobudo za postopek pred stalnim arbitražnim sodiščem pri Madžarski trgovinski in industrijski zbornici, ki postopa po lastnem pravilniku. Sodišče je sestavljeno iz treh izvoljenih sodnikov. Jezik postopka je madžarski.

Stranka, ki s svojim zahtevkom ne uspe, mora nasprotni stranki povrniti njene, s strani arbitraže določene stroške. Stroški zajemajo odvetniške storitve ter neposredne izdatke nastale v zvezo z arbitražnim postopkom.

Odločitev arbitraže je zavezujoča in nobena od strank nima pravice zahtevati sodnega varstva ali varstva svojih pravic pri drugi arbitraži, kar seveda ne velja za vložitev predloga za izvršbo na podlagi že sprejete odločitve arbitraže. To določilo ne izključuje možnosti, da bi katera koli od strank še pred odločitvijo arbitraže oziroma ko je ta že v teku, v kolikor to pravdni postopek omogoča, zahtevala od rednega sodišča izdajočasne odredbe za zavarovanje svojega zahtevka. Prav tako ne izključuje možnosti vložitve tožbe za ugotovitev neveljavnosti arbitražne odločitve.

Reševanje kakršnih koli sporov med strankama – tudi morebitnih sporov, ki bi nastali po prenehanju veljavnosti te pogodbe, v kolikor madžarski zakoni za reševanje posameznih sporov ne izključujejo pristojnost arbitraže, spada v izključno pristojnost arbitraže.

Budimpešta, 23. maja 2007



**TERÉZIA
HERMAN**
soaring managerka

Štiri temeljne človeške potrebe

**Dragi bralec časopisa
FLP! Od svojega sponzorja
– pomočnika – si velikokrat
slišal, kako pomembna
je tehnika v poslu FLP.**

**Kako postaviti cilje, kako
najti »zakaje« – sestavi svoj
seznam imen; povabi ljudi
na srečanje; organiziraj
predstavitve izdelkov
in marketinga; daj jim
informacijske pakete ipd.**

**To je ena stran zadeve,
sama pa ti bom ta posel
predstavila iz popolnoma
drugačnega zornega kota.**

Če imaš dobro plačano delovno mesto, kjer svoje delo opravljaš pošteno in dobro, je razumljivo, da pričakuješ priznanje in spodbudo.

Morda pa je tvoj nadrejeni kljub temu stalno nezadovoljen s tvojim delom, morda niti ne opazi tvoje prisotnosti v podjetju, morda si misli: »Dokler sem tiho, pomeni, da sem zadovoljen s tvojim delom?« Morda tudi odnosi med sodelavci niso idealni?

Sploh me ne preseneča, če čutiš, da ti nečesa primanjkuje, saj človeka resnično boli, če ga ne cenijo, če ga ne opazijo.

Leta 1993 je podjetje za posredovanje pošiljk izdelalo notranjo študijo. Zaposlene so spraševali, kako so zadovoljni s svojimi nadrejenimi. Petinsedemdeset odstotkov vprašanih je zapisalo, da je »dober občutek, če jim vodja izreče priznanje za dobro opravljeno delo«. Petinosemdeset odstotkov jih je izjavilo, da so ponosni na to, da jih nadrejeni spoštljivo obravnavajo. Slogan tega podjetja je: Ljudje + Storitve = Korist.

Sama mislim, da bomo v poslu FLP uspešni, če bomo upoštevali **ŠTIRI TEMELJNE ČLOVEŠKE POTREBE.**

Teh vrednot nikoli ne smeš zanemarjati, saj vplivajo na vse tvoje življenje, na partnerski odnos, na odnos do prijateljev in do vseh, ki živijo v tvoji okolici.

Če te potrebe niso izpolnjene, če ne dobiš tega, kar potrebuješ, če jih ne zadovoljuje, se bodo tvoje zveze slej ko prej razdrle, ne boš mogel ostati na svojem mestu.

Poglejmo, na kaj sem mislila.

1. Občutek ljubljenosti.
2. Občutek spoštovanosti.
3. Občutek svobode.
4. Občutek varnosti.

1. Občutek ljubljenosti. Gre za eno najpomembnejših potreb oziroma za izpolnitev potrebe.

Ali poznaš jezik ljubezni svojega partnerja? Če ga še ne poznaš, čim prej izvedi, kako želi, da ga/jo imaš rad/-a! Morda nekaj prijaznih besed, morda romantično, pravo druženje? Drobnost darila? Objem? Pozornosti?

Nihče ne pričakuje od tebe literarnih biserov, daj le košček svojega srca! Poglej na otročička, ki živi v tvoji bližini. Če mu posvetiš le trenutek, ti bo podaril prijazen nasmeh. Prikazal ti bo brezpogojno ljubezen.

Ali čutiš, kako ti FLP izkazuje ljubezen? V vsakem uvodniku našega časopisa ti Rex Maughan izreče pozdrave, polne ljubezni. In se drži načela: »Moč Forever je moč ljubezni!« Na naslednji strani lahko prebiraš besede, polne ljubezni državnega direktorja dr. Sándorja Milesza.

Kako pa ti izkazuješ svojo ljubezen do sodelavcev? Podobno kot komunikacija ima ljubezen smisel le, če je dvosmerna. Ti je daješ, drugi je dobi in sprejema. To ni izguba časa.

Naj te vprašam: Kaj lahko jaz oziroma ti storiva za stabilni razvoj skupine?

– Nekje sem prebrala: »**Lažje je tistemu, ki spregovori, ljubi pa tisti, ki molči.**«

- Pozorno prisluhni ljudem!
- Poslušaj do konca. (Tudi če veš, kaj te bodo vprašali.) Nikoli ne segaj v besedo.
- Smehljaj se. – Kitajski pregovor pravi: »Če se ne znaš smehljati, ne odpiraj trgovine.« Nasmeh dviguje vrednost našega obraza.
- ... IN POVEJ VSAKOMUR.
»Če jo zadržiš zase, je ljubezen le beseda.« (Odlomek iz pesmi.)

2. Občutek spoštovanosti. Izjemno močna potreba.

Najdragocenejša in vse manj uporabljena metoda motivacije je iskreno priznanje in spoštovanje. Pol metra razdalje med glavo in srcem je prehojena cesta. Če boš prenesel svoje srčno prepričanje, boš svoje sodelavce, prijatelje spodbudil k dosežkom, o katerih še sanjali niso.

Kako, s čim FLP izkazuje svoje priznanje in spoštovanje do tebe?

- Podarja ti mesečni Forever.
- V okviru motivacijskega programa podjetje odplačuje obroke kredita za tvoj avtomobil.
- Financira tvoje počitnice, skupaj lahko potuješ z najboljšimi v FLP (potovanja po Evropi, po Združenih državah Amerike, Hrvaško primorje ipd.).
- Vsak petnajsti dan v mesecu ti nakaže zasluženi bonus.
- Za tvoje dosežke ti predaja zlate priponke.
- Na prireditvah Forever Success Day ti izreka javno priznanje za delo pred tisočimi sodelavcev. Tvoji sponzorji ti podarijo rože. Vsi, ki si zaslužijo, dobijo nagrado. – »Raje pozabimo na cvetje kot drug na drugega.«

In spet eno vprašanje: Kaj lahko jaz oziroma ti storiva za to, da se bodo sodelavci počutili cenjene?

– Preprosto jim povej. Zagotovi svojim sodelavcem ustrezne in

kakovostne informacije, spodbujaj njihove dobre lastnosti. Javno jih pohvali. – Tudi tvoji otroci raje sprejemajo pohvalo kot kazen. – Priznanje je sporočilo tudi skupini, da se v tem krogu izreka priznanje in podeljuje nagrada za izjemne dosežke. Spremljaj življenjsko pot svojih sodelavcev.

Moja višja linija je pravi vzor za vse nas: najuspešnejši evropski distributer – **Rolf Kipp**, največji madžarski vodji – **Józsi** in **Marika Szabó**, zame pravi mentor – **Miki Berkics**, šampioni spodbujanja – **Aranka Vágási** in **András Kovács**, moji stari starši v FLP – **Gyuri** in **Zsófi Czele**, **Zoli** in **Móni Becz**; vsi so vedno vedeli, kdaj mi morajo stati ob strani – hvaležna pa sem tudi svojemu neposrednemu sponzorju Laciju Juhászu, ki me je dal na svoj imenski seznam, Tomiju, s katerim sva začela pred devetimi leti in dve leti skupaj gradila ta posel.

3. Biti svoboden. Veliko težje sprejemaš ali pa celo zavračaš nekaj, za kar velja, da je obvezno. Poglej otroke! Zagotovo bodo storili tisto, kar si jim prepovedal. Ti pa boš to opazil ali pa morda tudi ne. V trenutku, ko začutiš, da te omejujejo v svobodi, boš imel slab občutek.

Zame pomeni FLP prav eno zvrst svobode. Ne omejuje te, delaš, ko se ti ljubi. Povej mi eno stvar, ki je obvezna v tem poslu. – Gotovo ne boš našel takega.

Gre za svoboden posel,

- za tvoj posel,
- za tvoje zdravje,
- za tvoje življenje,
- za življenje in zdravje tvoje družine.

V tem poslu bo vsakdo našel svoj tempo. Prideš do ravni, do katere želiš priti.

– In spet vprašanje: Kaj lahko jaz oziroma ti storiva za to, da se bodo sodelavci počutili svobodni? – Odgovor je izjemno preprost: Daj



jim brezpogojno ljubezen. V tem poslu imajo vsi »čisti list«.

Vesela sem, da so moji voditelji sebi in svoji družini prav s pomočjo tega posla uspeli zagotoviti to svobodo.

Zsolt in Anita Leveleki: starša treh otrok, ljudje v pravem pomenu besede, vodje za vzor. **István in Rita Halmi:** starša dveh otrok, odlični skupinski igralci, priznani vodje.

Júlia Torcom: mati petih otrok, vedno pripravljena pomagati, pridna.

Rex Alex: v preteklosti pevec, umetniška duša. Tako opravlja tudi svoje delo in živi svoje življenje.

János in Etus Tamás: starša treh fantov. Pridna, vztrajna, usmerjena k cilju, prava graditelja mreže.

4. Varno živeti. Čeprav pride čas za spremembe, se ljudje običajno le težko odrečejo svojim navadam. Razvoj je priložnost, je odločitev, ki ti lahko zagotavlja varnost v življenju. Kdaj se bo nekdo počutil varnega? – Če bo čutil, da lahko računa nate in na skupino.

FLP tudi tebi zagotavlja varnost.

- Nikoli ne bo zmanjkalo aloje vere.
- Ponudba tržno zanimivih izdelkov se prenesto dopolnjuje.

- FLP po vsem svetu, tudi na Madžarskem, vsak mesec petnajstega pošilja obračunski list in izplačuje honorar.
- Pri tvojem delu ti pomaga z didaktičnimi in pomožnimi gradivi.
- Učiš se lahko od tujih vodij, graditeljev mreže.
- Tvoja višja linija bo vedno skrbela zate.

Sprašujem te: Kako lahko jaz oziroma ti zagotoviva varnost drugim?

Vedno te mora zanimati, kako se počutijo drugi, kaj je z njimi. To ne pomeni, da te zanimajo le njihove dosežene točke. Ljudi najmanj zanimajo tvoje sposobnosti, če ne čutijo, da so ti pomembni. Največ lahko storiš za svoje sodelavce, če potrpežljivo opazuješ, ali so že oni pripravljeni na ta posel. Če jih ne boš priganjal. Ta posel se naslanja na vztrajne in aktivne ljudi in se utrjuje s pomočjo uporabnikov izdelkov. Verjetno ste tudi vi v FLP že slišali zgodbo o tistih, ki so »kdaj pa kdaj obrisali prah s svojega paketa Touch, potem pa se odločili in postali direktorji«. Ali pa tisto, ko je nekdo »jedel, pil, mazal, škropil, potem pa

se odločil – podelil svoje izkušnje in postal direktor«. Vsakemu se lahko zgodi. Tudi tebi.

Ponosna sem na dragocene ljudi v svoji skupini. Naj naštejem le nekatere (seveda ne morem vseh), ki jih zelo cenim, ki so vzor v FLP: Robi Varga, Zsolt Leveleki, Zsolt Fekete, István Halmi, Pisti Utasi, Zoli Kovács, János Tamás, Pisti Ádám, Tamás Budai, Csaba Juhász, Kriszta Király, Csabi Tóth ...

Naj ti zaželim:

- vztrajnosti;
- da boš sposoben dajati in sprejemati ljubezen;
- da boš cenjen in da boš cenil druge;
- da boš sebi in svoji družini ustvaril varnost;

in bodi svoboden kot ptica.

In ko bo potrebno, se spomni naslednje zgodbice:

*»Žabi sta nekoč padli v posodo, polno sladke smetane, pripoveduje modrec. Notranjost posode je bila spolzka, smetana pa globoka in hladna.
– Vse zaman, je vzdihnila ena.
– To je konec, nikjer nobene pomoči. Bog s teboj, prijatelj, zbogom, svet. In jo je pogoltnila globina.
Druga žaba je bila odločnejša, premetavala se je po smetani. Obrisala si je obraz in oči, da bi bolje videla.
– Vsaj plavala bom nekaj časa, je rekla. Tako vsaj pravi zgodba. Minila je ura, minili sta dve uri; ni premišljevala o tem, ali bo preživela, le plavala je in plavala, nič ni obupala, potem pa skočila iz masla.*

/Neznani avtor/

Želim vam veliko uspehov.



»Ni dovolj dobro samo želeli, dobro moramo hoteti«



**ILONA
KÖNCZÖL**
managerka



Pravzaprav sem začela izdelke FLP uporabljati šele leta 2000 in moj sponzor Csaba Tóth me ni ne vem kako nagovarjal, saj sem vedela, da so izdelki dobri, in sem takoj kupila cel paket.

Takrat sem še delala kot komercialna direktorica nekega podjetja, in to za izjemno dobro plačo, in vsaka dva meseca sem lahko odpotovala na počitnice na kako morsko obalo.

Toda pri vsem je treba vedeti, da je v naši družini, po liniji materinega starega očeta, bilo več obolenj. Tako sem bila pravzaprav natančno poučena o boleznih in pri tem vedela tudi, da imajo pri razvoju le-teh veliko vlogo vse tiste kemikalije, ki jih zaužijemo s hrano.

Čutila sem, da moram informacije o tem, kako izjemni so ti izdelki in kakšna poslovna priložnost se skriva v tem poslu, posredovati vsem.

Seveda nisem vedno razumela odziva ljudi, predvsem tega ne, da čeprav bi radi bolj zdravo in bolje živeli in zaslužili, za to niso pripravljeni nič storiti, še manj pa žrtvovati večernega gledanja televizije ali pitja piva s prijatelji. Nekako nisem imela volje, da bi ljudi ob večerih prepričevala, naj storijo nekaj za boljše življenje, saj če tega sami ne želijo, raje ostanem le pri uporabi izdelkov.

Dve leti sem redno jedla in pila izdelke in pri tem izkusila, da čeprav sem pred tem vsako zimo zbolela za prehladom, sem v tem času prvič v svojem življenju ostala zdrava. Malo sem se celo zapustila in pomislila, da zdaj ko sem že tako zdrava, mi jih pa ni treba več uživati.

Toda kot sem se pred časom naučila od svojega najboljšega prijatelja Andreasa Berghoferja: »Ali boš storila prostovoljno ali pa te bo življenje prisililo.« Povedati moram, da me je potem prisililo življenje.

Ko se zdaj ozrem nazaj, velikokrat pomislim, zakaj smo mi ljudje tako nespametni – seveda z mano na čelu, zakaj čakamo, da se pojavijo resne težave?

Tedaj sem ponovno – po petih letih – s solzami v očeh poiskala svojega sponzorja **Csabo Tótha** in z njegovo pomočjo se je vse uredilo, toda tega, kar sem preživela v tem času, ne želim niti največjemu sovražniku.

Ko sem se pogledala v ogledalo, sem videla, da sem se postarala za dvajset let, da sem se iz vesele, temperamentne ženske prelevila v potrtega človeka.

Izjemno hvaležna sem **Csabi**, da me ni pustil v tem stanju in da mi je ponudil poslovno priložnost, ki sem se je dejavno lotila sredi januarja leta 2006.

Sicer je bilo vprašanje, kako bom vse to uskladila s svojo službo, saj sem malo pred tem ustanovila lastno podjetje. In kot je splošno znano, na začetku delovanja ni mogoče počivati, treba je zategniti pas in veliko delati. Toda vedela sem tudi to, da bo človek vedno našel čas za to, kar resnično hoče.

Čas, ki sem ga prebila v svojem podjetju, me je opomnil, da čeprav dobro zaslužim, nimam časa tega porabiti, saj se je nemalokrat zgodilo, da sem bila zjutraj ob šestih že na delu in sem domov prišla šele po enajsti uri zvečer. Še več, zaman moj lepi avto, saj sem ga uporabljala le za vožnjo na delo in nazaj. Toda čeprav je to veliko, to ni tisto, o čemer sem sanjara!

Svoje zadeve sem se trudila dobro organizirati in da ne bi bilo praznega hoda, da bi znala postaviti prednosti, mi je veliko pomagalo znanje o razporejanju časa. Narediti sem hotela! Po poldrugem mesecu sem dosegla raven osmih odstotkov, po nadaljnjih treh mesecih pa raven trinajstih odstotkov.

Toda julija se je zgodilo nekaj, kar se zgodi le enemu od milijona ljudi. Ena mojih sodelavk je imela rizično nosečnost, drugo so po dveh dnevih operirali na srcu, tretja pa se je v tem času vselila v družinsko hišo in ob selitvi je, kot je znano, zmeraj veliko za storiti.

Zlagala bi se, če bi trdila, da me ni prizadelo. Pa še kako me je! In to ne malo, vse to se je izrazilo tudi v mojem izžarevanju, dobila sem toliko ne-jev kot še nikoli in sem zaradi tega do konca leta le delala in si lizala svoje rane.

K sreči je ena od mojih osem odstotnih ekip, na čelu z **Anikó Újvári in Jánosom Zsámbokijem**, ki sta se mi prva pridružila in katerima sem zelo hvaležna, da sta mi zaupala, ponovno »krenila«, tako da sem se januarja znova pobrala in se lotila zadeve.

Ponovno se je vrnilo življenje vame, k temu je svoje prispeval tudi reli v Stockholmu. Prav tako sem bila pripravljena obiskati tudi ljudi, ki jih pred letom dni še zagotovo ne bi upala.

Osem let sem bila vodja tajništva direktorata Državnega zdravstvenega

zavoda. In tako sem izmed »velikih« prvega obiskala neposrednega nadrejenega, dr. Antala Rennerja, ki je svetovno znan profesor kirurg. Kot človek sem se veliko naučila od njega in od njega sem slišala med drugim tudi: »Pameten človek prepreči zlo, manj pameten pa rešuje, kar se rešiti da.«

Kot poznavalec stanja v zdravstvu in seveda perspektive, mi niti govoriti ni treba, da je bil popolnoma za zadevo. To me je spodbudilo, da sem poiskala svoje kolege zdravnike in zdaj že lahko povem, da imam v svoji ekipi tri profesorje kirurge in več zdravnikov oddelčnih vodij.

Izredno sem jim hvaležna za zaupanje in dejstvo, da sem tudi sama po tolikem času še vredna zaupanja, me napolnjuje z zelo dobrim občutkom.

Moje točke so začele ponovno rasti, hkrati pa so me jezili taki, za katere vem, da bi zelo potrebovali denar, a stalno iščejo izgovore, ker da jih bolijo lasje itd.

Na začetku maja sem imela občutek, da sem že dovolj usmerjala ljudi in čakala, da se odpravijo, ter sem se odločila, da mi je vsega dovolj, da ne bom več čakala nikogar in bom, če bo treba, naredila sama. Ponovno sem se spomnila davno naučenega: »Ti le kreni in pravi ti bodo sledili!«

In tako se je tudi zgodilo, saj me je ekipa, katere člani so bili **György Laci in njegovi, Ildi Oláh in njeni, Edina Fekete in njeni, Ildi Farkas in njeni, Hajni Wolf in njeni in seveda Jani Zsámboki in njegovi**, začela spodbujati in upam, da jih bomo kmalu videli na odru, saj so fantastična ekipa.

Veliko spodbud, nasvetov sem prejela od svojih višjih linij, od **Istvána in Rite Halmi**, katerima se zahvaljujem, da sta žrtvovala svoj čas, da sta mi zaupala, Iskrena hvala, čudovita človeka sta.

Toda pred koncem meseca sem od manjkajočih dvainsedemdesetih točk imela le petintrideset in z zdravo pametjo je bilo težko pričakovati, da je mogoče v enem tednu doseči manjkajočih sedemintrideset točk, in to predvsem zato, ker so pred nami dan uspeha in binkoštni prazniki, ko številni že v petek odpotujejo, in so mi pravzaprav ostali le štiri delovni dnevi.

Toda samo dejstvo binkoštnih praznikov name ni vplivalo, saj sem pomislila, da sem se tudi ob praznikih znala pogovarjati, tudi v tem času obstajajo bolni in verjetno ni problem, če poskušamo tudi v teh dneh pomagati ljudem. In tako sem delala cele praznike. Toda 31. maja mi je manjkalo še 14 točk in takrat si že nisem znala predstavljati, kako bi jih lahko zbrala, a vedela in čutila sem, da mi bo uspelo, ker hočem.

Nazadnje sem hvala bogu v zadnjem tednu zbrala več kot 40 točk, kar po navadi drugim uspe v enem mesecu, in pomislila sem, da če mi je zdaj uspelo, zakaj ne bi še kdaj drugič.

Da sem lahko vse to speljala do konca, mi je ogromno pomagala moja višja linija **Teca Herman**, v kateri sem spoznala fantastično vodjo in čudovito OSEBO, o kateri bi lahko mislili, da nas glede na njeno veliko podjetje z več tisoč zaposlenimi niti ne opazi, toda dnevno se je večkrat potrudila in mi vlivala duha ter me spodbujala, saj je oseba, ki ni pozabila, kako je sama začela. Lahko je primeren vzor vsem nam, meni je prav gotovo, za kar se ji globoko zahvaljujem.

Spomnila sem se Tersánszkyjevih vrstic, ki me spremljajo vse življenje: »Torej le hoteti je treba! Kar človek dosledno hoče, slej ko prej doseže.«

Ponosna sem, da lahko delam v ekipi FLP, ki ima take voditelje, ki bi jim po mojem prepričanju lahko zaupali tudi vodenje države, saj smo lahko prepričani, da smo v najboljših rokah.

»Temelj blaginje je nezadovoljstvo!«



**ISTVÁN
KILIÁN**
manager



Naj se malce ozrem nazaj: celotna zgodba se je začela pred približno sedmimi leti, ko me je prijatelj Attila Pataky predstavil svojemu prijatelju, dr. Sándorju Mileszu, o katerem tedaj še nisem vedel veliko. Po tem dogodku sem se zmeraj našel med povabljeni na podjetniška in družinska srečanja.

Pred približno šestimi leti pa me je na prireditvi na Hortobágyju nagovoril **Tamás Bíró**. Začel je: Kajne Pisti, ti si iz Miskolca? (In tu lahko že vsak slutí, kako bi se naj nadaljevalo!). Še pravočasno sem zatrl besedo v njem. Če bi tedaj vedel, kar vem danes, bi ga seveda poslušal do konca! Govorim o olikanem, spoštljivem človeku, ki se je opravičil, ko je izvedel, da govori s prijateljem velikega šefa, in je takoj spremenil temo.

V tem obdobju sem veliko časa preživel v družbi graditeljev mrež. Tiho sem opazoval zame popolnoma nov svet. V tem poklicu sem spoznal veliko dragocenih ljudi (samo da se tega tedaj še nisem zavedal). Kot so na primer **Kata Ungár, Józsi Szabó, Miki Berkics, Tomi Bíró**.

Brez prizadevanj k popolnosti in ob upoštevanju vseh sem v letu 2007 začutil, da je prišel čas. S prijateljem **Petijem Kissem** iz Tiszaújvárosa sva veliko časa prebila v ZDA ter se tam skupaj odločila, da bi rada bila del tega podjetja.

Tako kot se to spodobi, sem poklical Sándorja, ga prosil za termin in ga tudi dobil. Poiskala sva ga v osrednji zgradbi, v njegovi pisarni. Po nekajminutnem pogovoru je izrazil zadovoljstvo rekoč: »No, Kilós, končno te je srečala pamet!«

Potem sva se na Sanyija obrnila z majhnim, toda pomembnim vprašanjem. Rekla sva mu, da bi želela delati s **Tomijem Bírójem**. Zelo sva bila vesela, da je bila registracija opravljena 13. februarja.

Nekaj dni pozneje sem za dva tedna odpotoval v Združene države. To je pomembno zato, ker ta dva tedna nisem mogel delati. Ko sem se na začetku marca vrnil, smo s **Tomijem Bírójem** in njegovo ljubeznijo **Dio** začeli delati v Miskolcu.

Poskušal sem izkoristiti dejstvo, da poznam kar precej ljudi. Poklical sem tudi take, za katere sem bil skorajda prepričan, da me bodo zavrnil, toda čudež, danes spadajo med najboljše. Bili pa so tudi taki, od katerih sem veliko pričakoval. Na žalost lahko danes rečem, da so slabi.

Našel se je tudi tak, ki sem ga povabil na predstavitev v Café Vasut v Miskolcu in gospod me je zavrnil tako: »Pisti, če je treba, ti betoniram in gramoz prekladam po cele dneve, toda s tem mi ne utrujaj!« in je odšel. Po dveh tednih me je poklical in rekel, da si je premislil! Rad bi bil del nas in rad bi kupil dva paketa zase ter registriral še dva znanca.

Potem ekipa sreče – na čelu s **Sándorjem Baloghom**. Iz Miskolca smo krenili v Szerencs in že na križišču za Zsolco je razumel, o čem govorim. Odpeljal sem ga k Tamásu, takoj je plačal paketa in že smo vpisali predstavitev. Konec naslednjega meseca je s svojo ekipo dosegel raven direktorja.

In prišel je 26. maj, veliki dan, 10. rojstni dan in dan uspeha. Tu sem se kvalificiral kot supervisor. Moram omeniti, da sem danes že direktor s 182 točkami, z direktorjem v spodnji liniji in s tremi supervisorji! Rad bi dodal, da si niti pomisliti ne bi

upal, da bi v Športni areni Papp Laszló nastopil na odru pred 13 tisoč ljudi, zato se niti nisem primerno oblekel, toda ko sem zaslišal svoje ime, sem le pomislil, da se spodobi odzvati vabilu, saj me je na oder klical sam evropski direktor **Péter Lenkey**.

Na odru sem se vsem opravičil in povedal, da moje kratke hlače niso izraz nespoštovanja, preprosto nisem želel nastopati. Danes mi ni več žal, saj sem bil deležen velikega spoštovanja, osebno čestital mi je prvi človek podjetja **Rex Maughan** in sam državni direktor, **dr. Sándor Mílesz**.

Še približno mesec dni moram počakati, da bom tudi uradno

prejel priponko direktorja. Temu bo konec tedna sledilo dvodnevno usposabljanje v Hotelu Romanda v Balatonalmádiju, ki je zame prav tako dan uspeha.

Kari Rékasi je po supervisorjih in assistant managerjih na oder povabil managerje. Potuhnil sem se in čakal, da bi jih nekaj prišlo na oder in da bi se jim na koncu pridružil tudi sam.

Kari je že tretjič klical managerje, toda nihče se ni premaknil! Soočen s situacijo sem se moral sam postaviti pred tako veliko skupino ljudi in nekaj povedati. Priznam, bil sem zelo neroden, toda publika, moji sodelavci so bili fantastični, stoje so mi ploskali in izkazali priznanje za moje dosežke.

Kari Rékasi je skušal z neverjetno strokovnostjo omiliti mojo zadrego na odru (to pa res ni bil vsakdanji občutek). Sledil je junijski dan uspeha, ko sem prejel priponko direktorja. Poleg tega so mi okrog vratu obesili še trak, na katerem je pisalo conquistador club.

Sam se še nisem zavedal pomena tega traku, saj sem še precej zelen v tem poklicu, toda po mnenju Tomija Bírója je to velika stvar, saj sem bil od vseh sodelavcev na Madžarskem in še v sedmih drugih državah, to je med več kot pol milijona ljudi, meseca maja osmi med najuspešnejšimi.

Neskončno sem hvaležen **Tomiju Bíróju** in njegovi prijateljici **Dií**, brez njiju mi zagotovo ne bi uspelo.



Kolofon

Založnik: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Dr. Sándor Mílesz

Uredniki: Valéria Kismárton, Angéla Veress, Sándor Rókás

Tiskarska dela: Tipofill 2002 kft.

Tehnična urednika: Richárd Teszár, Gábor Buzássy

Tiskarna: Veszprémi Nyomda Zrt. Izide v 50 250 izvodih

Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!

Prevajalci, lektorji: albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvaški: Darinka Aničić, Žarko Anič Antić

– srbski: Ottilia Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana



Sonya[®]
Color Collection
Lepotno tekmovanje

Spoštovane sodelavke!

Razpisujemo lepotno tekmovanje Sonya, na katerega se lahko prijavite med 1. julijem in 31. avgustom 2007. Prijavi priložite posnetek cele podobe in predstavitveni dopis formata A 4. Na tekmovanje se lahko prijavite vse polnoletne ženske, distributerke izdelkov FLP, ki ste opravile vsaj en nakup v matični državi. Polfinale tekmovanja bo 13. septembra v Budimpešti, v predavalnici v ulici Nefelejcs, kjer se boste pokazale v svoji priljubljeni obleki. Madžarski finale bo 17. novembra v športni areni v Budimpešti, kjer bodo finalistke nastopile v kopalkah in v priložnostni obleki za sprejeme. Tretji krog oziroma evropski finale pa bo februarja, tu bodo finalistke nastopile v kopalkah in v elegantni obleki za ples – Madžarsko bo predstavljala do takrat izbrana miss Sonya Hungary. Za vse finalistke bomo 15.–16. novembra v Sziráku organizirali dvodnevno usposabljanje.

Sonya®

Color Collection



Zdrave, prekrasne oči



Naš vid je pravi zaklad, ki ga potrebujemo vsak dan znova. Organizem premišljeno oskrbujemo z nepogrešljivimi hranilnimi snovmi, po navadi pa pozabimo, kako zelo pomembno je narediti nekaj tudi za zdravje svojih oči.

O zdravstvenem stanju oči velikokrat govorijo podočnjaki oziroma zabuhle veke. Naš pogled razkriva različne učinke: škodljivi okoljski vplivi, premalo tekočine, računalniški oziroma televizijski zaslon, prehrabne navade, suh zrak, kontaktne leče, alergije, podedovane lastnosti oziroma minevanje časa.

S specialno kolekcijo Forever Living Products na osnovi aloje vere lahko ohranimo mladost, vitalnost in zdravje oči. Naj bo naš pogled sijoč z možnostmi, ki jih ponuja Forever!

Forever Vision je odlično prehransko dopolnilo z borovnicami, luteinom, zeaksantinom ter antioksidanti in drugimi hranilnimi snovmi. Kot priljubljeno ljudsko





kožo okrog oči, zavira nastanek gubic, odpravlja zabuhlost in blaži podočnjake. Ker Forever Alluring Eyes vsebuje visoke koncentracije aloje barbadensis, vlažilne komponente iz kokosa in jojobe ter vitamin E, zagotavlja blago nego in vlažnost kože. Za najboljši učinek nežno vtrite kremo zjutraj in zvečer na občutljivo kožo okrog oči. Nežno masirajte, dokler se krema ne vpije.

zdravilo so borovnice odgovorne za dober vid in ustrezno cirkulacijo krvi v očeh. Lutein oziroma karotenoid, ki ga najdemo v nekaterih vrstah sadja in zelenjave, varuje očesno mrežico. Zeaksantin, astaksantin in drugi karotenoidi pa imajo pomembno vlogo pri varovanju rumene pege.

Če boste uporabljali **Forever Alluring Eyes**, bo vaš pogled spočit in svež. Krema za kožo okoli oči vlaži in neguje posebno občutljivo

Konec dneva uporabite odstranjevalec očesnega ličila **Sonya Eye Makeup Remover!** Ta izjemna formula aloje hitro, temeljito, a vendar nežno odstrani vse ostanke ličil, hkrati pa hrani in vlaži veke. Zaradi vsebnosti stabilizirane aloje barbadensis bo vaša občutljiva koža okrog oči negovana in ustrezno navlažena.

Sonya Colour Concealer Wheel je specialni korektor, ki bo vedno pri roki za korekcijo majhnih pomanjkljivosti. Pet naravnih barvnih odtenkov omogoča popolno odpravo manjših napak:

- z uporabo vijoličastega odtenka bo vaš pogled bolj odprt, je odlična osnova za ličila;
- z zelenim odtenkom lahko odpravite rdeče pege;
- z rumenim odtenkom bodo temni podočnjaki postali svetlejši;
- svetlo bež odtenek lahko nanese neposredno na manjše kožne hibe;
- bež odtenek lahko uporabite pri vseh drugih pegah.

Poudarite svoje oči s **senčili za oči Sonya** – izbirate lahko med štiriindvajsetimi odtenki, preizkusite katero od naših trojk! S kremasto blagimi negovalnimi **črtali za oči Sonya** in **maskami za trepalnice** boste dosegli idealen rezultat.

Ne pozabite, da potrebujejo vaše oči poleg počitka tudi ustrezno dnevno nego in skrb. Uporabljajte naše kakovostne izdelke za zunanjo uporabo in prehranska dopolnila ter ohranite svoj sijoč pogled.



Center lepote v dvorcu

Dvorec v Sziráku je bil zgrajen sredi 18. stoletja. Dvorec Teleki, ki se skriva med stoletnimi drevesi, je eden izmed biserov Madžarske, kjer je bil pred kratkim urejen tudi wellness center. Tako to mesto postaja čedalje bolj priljubljena točka potnikov, poslovnežev, turistov, športnikov in celo lovcev, ki lovijo na tistem območju ter si želijo zdravja in lepote.

V dvorcu Teleki deluje hotel z apartmaji, center za zdravje pa je bil urejen v treh nadstropjih bivšega gostišča. Pri ureditvi prostorov so obrtniki porabili več kot dva tisoč kvadratnih metrov bambusovine. Projektanti so v celoti uresničili svoje načrte: v notranji opremi prevladuje tihooceanski značaj, temu so prilagojene tudi storitve.

V vrhnjem nadstropju centra za zdravje so apartmaji z indonezijsko opremo oziroma z edinstvenim pohištvom iz kitajske cedrovine, ki obiskovalcem zagotavljajo udobje, popoln počitek in oddih. Ko obiskovalec stopi v prostore, ima občutek, da je prišel v oddaljen, prijeten azijski kotic. Vendar pa ni le pohištvo tisto, ki pripomore k udobju.

Gost se bo počutil kot doma, ko bo ugotovil, da so vse hotelske storitve podrejene njegovih pričakovanjem. Zato je eden izmed apartmajev pripravljen za družine z veliko otroki: za otroke je urejen pravi zabaviščni in bivalni imperij.

Srednje nadstropje je v celoti namenjeno oddihu, počitku in lepoti. Namesto bambusa so tukaj uporabili peščenjak. Dame se lahko namočijo v kopeli z alojo vero, tisti, ki pridejo iz mest, si lahko pljuča očistijo v kabini s soljo, poslovneži utrujeni od stresov pa se lahko razvajajo ob tajski, indijski, lomi oziroma drugi eksotični masaži, potem pa se spočijejo v specialno izoblikovanih koticih za oddih. Center lepote Sonya, ki ima svoje prostore prav tako v tem nadstropju, ponuja blizu petdeset vrst

kozmetične nege, frizerski mojstri izdelujejo prekrasne pričeske, kozmetičarke bodo pripravile dnevno oziroma po potrebi tudi večerno oziroma priložnostno ličenje.

Prilije je prostor za tiste, ki si želijo pravega oddiha, tu je območje z vodo, kjer lahko gostje zaplavajo v dveh bazenih z valovanjem, tu je tudi bazen za tiste, ki so željni počitka, in športnike, peneča kopel, ki nas razvaja oziroma v kateri se lahko sproščeno pogovarjamo in počivamo. Posebnost peneče kopeli je, da so šobe na posamezne točke bazena vgrajene po sistemu shiatsu. Wellness dopolnjujeta še parna kabina in savna.

Posebno doživetje zagotavlja tropski bar, v katerem so projektanti prav tako pričarali oceansko vzdušje. In ker gre za center za zdravje, lahko seveda gostje poskusijo tudi napitke iz zdravilnih zelišč.

Dvorec v Sziráku, v županiji Nógrád, obdaja star park z odličnim zrakom, tuji in domači obiskovalci se lahko odločijo tudi za jahanje, za vožnjo s konjsko vprego, lahko se potepajo po okolici oziroma gredo na lov, poleg tega pa se lahko razvajajo tudi v centru zdravja in lepote Sonya.

Kot zanimivost naj zapišemo: ob odprtju centra je prisostvoval tudi lastnik Forever Resorts ter predsednik in generalni direktor Forever Living Products International, Rex Maughan. Med drugimi podobnimi objekti je v njihovi lasti tudi znameniti Southfork Ranch, ki ga poznamo iz televizijske serije Dallas.





HOTEL KASTÉLY
SZIRÁK



Senya®
Color Co

