

XIII. letnik 7. številka / julij 2009

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Holiday Rally
2-4. 10. 2009 Poreč



Pogled v prihodnost

Kot ste verjetno tudi sami ugotovili ob pogledu na naš časopis, slavimo izdajo stote številke časopisa Forever International. Če se ozrem na preteklih osem let, sem izjemno ponosen na to publikacijo. V tem času smo vam mesečno pokazali in dokazali stabilne temelje našega posla, našo razširjenost po vsem svetu, pisali smo o uvajanju novih izdelkov, ki so spremenili življenje milijonom ljudi po svetu. Pa tudi v tej stoti številki vam lahko predstavimo le majhen košček zgodovine FLP. Naš magazin Forever izhaja mesečno, kar nam omogoča dostojno zaznamovati vaše odlične dosežke, naši dragi distributerji. S pomočjo mesečnika smo vam predstavili naše odlične izdelke in ponudili izjemna usposabljanja o poslovni priložnosti Forever. Upamo, da je vse to spodbudilo vašo poslovno uspešnost.

Toliko o preteklosti. Komaj čakam, da bom lahko prebiral stoto številko našega mesečnika, saj vem, da bodo članki govorili o stalni rasti uspešnosti Forever po vsem svetu. In če že govorimo o slavlju: približuje se čas našega super relija. Nestrpno pričakujem srečanje z več tisoč uvrščenimi distributerji v Dallasu. Naj vam povem, da si štab Home Office prizadeva organizirati največji super reli vseh časov. Tudi vi dajte vse od sebe.

Približevanje časa super relija pomeni tudi, da smo že sredi letošnjega leta. To je najprimernejši čas, da se ozremo in ugotovimo, kaj vse smo dosegli izmed ciljev, ki smo si jih zastavili januarja. V Forever kljub gospodarskemu nemiru in svetovni recesiji pričakujemo dobro poslovno leto. Še več: odlično poslovno leto. Kako bomo to dosegli? Če bomo pregledali cilje, ki smo si jih zadali januarja, če analiziramo, kaj smo dosegli, in določimo, kaj še storiti v prihodnjih šestih mesecih, bomo skupaj gotovo dosegli postavljene cilje.

Nekoč sem slišal, da so »cilji sanje z rokom«. V meni je ta misel vedno spodbujala občutek, da je treba še bolj pohiteti. Naj vprašam še vas, kateri so vaši cilji. Mogoče nov avtomobil, odplačilo posojila za stanovanje, šolanje otroka, izpolniti pogoje Profit sharinga, mogoče sanjske počitnice, mogoče udeležba na super reliju? Da bi dosegli svoje cilje, potrebujete malce strasti, veliko vztrajnosti in kanček hitenja, ki vas bo motiviral vse leto. Ne pozabite: lahko so vaši cilji majhni ali veliki, s pomočjo Forever Living so vsi dosegljivi.

REX MAUGHAN

HURA, POLETJE!

Čeprav nas vreme te dni velikokrat neprijetno preseneti, je nedvomno prišlo poletje, čas zasluženega počitka in počitnic.

Veliko nas je takih, ki nam priti na morje ali na kakšno drugo mesto na celini predstavlja nepremostljivo težavo. Vendar pa Forever poskrbi za vse, ki jih tarejo finančne težave in ki ne morejo z družino na počitnice, saj smo začeli dva motivacijska programa, katerih cilja sta prav potovanje in počitek.

Eden naših najbolj priljubljenih programov je štiridnevni reli v Poreču s tremi nočitvami, z usposabljanji in veliko zabave. Preživeli bomo čudovite dneve v krasnem primorskem okolju, uživali v hrvaški kuhinji, spoznavali bomo njihove ljudske običaje in znamenitosti.

Svoj čas bomo prebili ne le prijetno, ampak tudi koristno, saj nas bodo najboljši evropski predavatelji popeljali po skrivnostih gradnje mreže v multilevel marketingu, kar letno več tisoč družinam omogoči v marketinškem načrtu Forever doseči sanjsko visoko raven managerja.

Te dni so se začele kvalifikacije za evropski motivacijski program, katerega letošnji cilj je London, ki je evropska multikulturalna prestolnica. V mestu je veliko čudovitih zgodovinskih znamenitosti in mogočnih zgradb, hkrati pa je znano tudi po specifičnih vremenskih razmerah ter po bogatem glasbenem in gledališkem življenju.

Forever Living Products nas zdaj vabi na čudovit izlet v to prekrasno mesto. Kaj moramo storiti, kaj od nas v zameno pričakuje podjetje? Dejansko nič posebnega, le to, da bomo vsak dan redno opravljali svoje naloge. Organizirajmo svoje delo gradnje mreže po dnevnem načrtu, prosimo sponzorje za pomoč in upoštevajmo njihova napotila in bodo pogoje izpolnili že pred potekom roka. Če boste gradnjo mreže opravljali kot vsakdanjo nalogo, bo to postalo del vašega življenja in ne bo treba stalno gledati na koledar, ne boste panični v zadnjih dneh, ne boste nervozno delali do zadnjega trenutka, ampak boste pogoje motivacijskega programa izpolnili v prijetnem, lahnem tempu.

Programa se v veliki meri prekrivata in dopolnjujeta; tistim, ki boste do 31. avgusta izpolnili razpisne pogoje Holiday relija, boste delo le nadaljevali in gotovo izpolnili tudi pogoje za londonsko potovanje.

Vsem vam želim prijetne poletne počitnice in veliko uspeha v pripravah na potovanje in pri gradnji mreže.

Naprej, FLP Madžarske!

DR. SÁNDOR MILESZ

državni direktor



Sanjska pot

*Glej zdaj, ko tu stoji,
pred njim je pot, ta pot uspeha.
Glej zdaj in videl boš,
ko v preteklost svojo se ozira.
Glej zdaj, kar mimo je,
nikoli več nič se ne vrne.
Vendar je krasna stvar
ta igra resnih.*

*In vsi, vsi ljubljani,
ki jočejo zdaj solze sreče.
In vsi, zdaj tu s teboj
verjeli so v tvoje zgodbe.
In vsi so spet s teboj,
ko minila so dolga leta.
In spet, podaj roko
na sanjski poti.
Kaj ti sloves, kaj ti ime,
če ognja ni in ni nasmeha.
Če sonca ni in ni strasti,
če vere ni, ki plameni.
Naj krila te ponesejo
daleč do sonca.*

*Ta pot, ki vodi te,
kdaj strma je, kdaj trnov polna.
Ta pot do upanja,
kdaj sončna je, kdaj tudi senčna.
In ko začutiš spet
svojo nemoč, znova se loti,
jim spet podaj roko
na sanjski poti.*

*Pojdi naprej, čaka te vrh,
nasmehni se, pusti preteklost.
Zdaj ogenj gori, gori zdaj strast
in upanje v tebi živi.
Beseda si in sonce si,
zmagal si v igri.*



Dvanajst je pravljica številka. Podobno kot sta tri in sedem. Menijo, da prinaša srečo. Celo v zakonu. Tistemu, ki pride do te letnice, je dana lepa sedanost in ga pričakuje tudi sijajna prihodnost. Forever Living Hungary je maja – v športni areni Papp László v Budimpešti pred sedem tisoč navdušenimi sodelavci – slavil dvanajsti rojstni dan! Naj živi še dolga leta!

Dvanajst let – na sanjski poti



Naša prireditev Dan uspeha ob rojstnem dnevu se je začela z zabavnim programom **Sándorja Liszterja** in njegovega ansambla ter s plesnim programom skupine **Vadróz-sák**, sledil je nastop **Tiborja Éliása**, ki je zapel šopek napevov iz klasičnih glasbenih del. Medtem pa so se tribune arene do zadnjega sedeža napolnile z udeleženci tega posebnega slavlja. Diamantno-safirni manager **Miklós Berkics** in njegova atraktivna partnerka, senior managerka **Patrícia Rusák**, ki sta povezovala program prireditve, sta na oder stopila iz darilnega paketa. Potem ko sta prisrčno pozdravila zbrano občinstvo, sta na oder povabila kapeštana, državnega direktorja **dr. Sándorja Milesza**, ki se je v spremstvu soproge gospe **Adrienn** v areno pripeljal s snežno belim rolsrojsom. »Kot vidim, nas je vse več in mi vam bomo pomagali, da nas bo še več!« je dr. Milesz začel slavnostni nagovor, potem pa nadaljeval: »Obstaja možnost za napredovanje, pomembno



pa je, da bomo skupaj gradili posel, saj bomo tako najboljši, vodilni tudi v svetovnem merilu!» Svoje misli je sklenil s prošnjo: »Vi, ki ste tu zbrani, obljubite, da boste prišli tudi naslednjič in da bo vsak s seboj pripeljal še enega človeka! A boste? Bodite uspešni in bogati! Naprej, FLP Madžarske!«. V nadaljevanju nam je spregovoril evropski operativni direktor **Péter Lenkey**, ki je

svoje predavanje, nabito s čustvi, namenil smiselnosti podjetništva. Povedal je, da po svetu dela devet milijonov ljudi, ki si želijo uspeha FLP, vsem pa je cilj spremeniti svoje življenje. Gre za čist posel z nepopisanimi listi, kjer sta obe stranki zmagovalki, saj je **Rex Maughan** izdelal izredno korekten poslovni načrt. Temelji so nam torej na voljo, pomembno pa je, da delamo vse z do-

bro voljo. V tem je skrivnost uspeha, tako bomo resnično spremenili svoje življenje. »Ponosen sem na to, da sem del te skupnosti, rad sem z vami!« je sklenil, nato pa še dodal, da nam je priložnost dana, ključ pa je v naših rokah. »Vi ste najboljši, vi ste profesionalci!« Čez nekaj minut se je občinstvo arene počutilo na pravi zdravniški konferenci, saj je na oder stopila soaring managerka

dr. Edit Révész Siklósné.

V strokovnem predavanju je predstavila mehanizme nastanka nekaterih bolezni, pomembno vlogo antioksidantov, s posebnim poudarkom na zdravi prehrani, jemanju vitaminov in na zdravem življenjskem slogu je spregovorila o načinih preprečevanja bolezni. In k vsemu temu seveda priporočala posamezne izdelke na temelju aloje vere. Tema se





je nadaljevala tudi v bloku, ki ga je najavila soaring managerka **dr. Terézia Samu**, ki je na oder povabila kolege zdravnike in zdravstvene delavce, ki so skupaj predstavili svoje izkušnje oziroma izkušnje znancev z izdelki. Po že znanem scenariju je sledila uvrstitev številčnega tabo-

ra novouvrščenih **super-visitorjev** in **assistant managerjev**. Potem ko so vsi zapustili oder in pogasili luči, se je začel vrteti film, v katerem sta odrasla hčerka in sin predstavila svoje starše, njihovo skupno življenje, napore in uspehe, za katere se lahko zahvalita FLP. Po kon-

cu spota se je začelo navdušeno ploskanje, na oder pa je stopila ljubljenska vseh nas, diamantna managerka **Veronika Lomjanski**. Tudi ona je začela z vprašanjem, na katero je kmalu tudi odgovorila: Zakaj ste tu? – Zato, da bi zaslužili denar! Zadeva je čisto preprosta, kaj bi za-

pletali. V svojem zelo oseb- nem predavanju je prosila, naj bomo vsi pozorni na svojega osebnega sponzorja, saj lahko od njega pričakujemo pravo pomoč. Izgovore pa je treba upravljati z logičnimi argumenti, poudarek naj bo na tem, zakaj da, ne pa na tem, zakaj ne. Svoje otroke



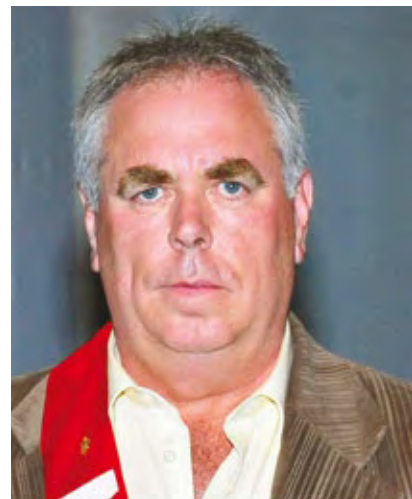
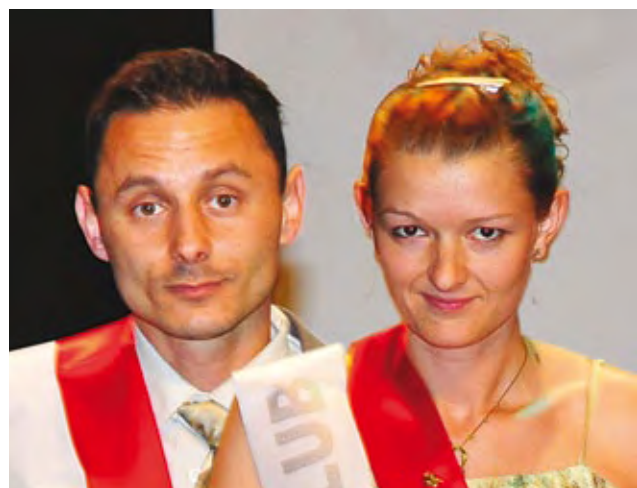
pravočasno naučimo, kako zaslužiti; tako bo njihovo življenje stabilno in srečno. Poskrbimo za pravilno razporeditev svojega časa in svoje energije usmerimo na gradnjo mreže, trdo delajmo, pa uspeh ne bo izostal. Sledile so nove uvrstitve. Pokazalo se je, da je še vedno

veliko **osvajalcev**, da je veliko tistih, ki načrtujejo **nakup avtomobila**, spet je bilo veliko **managerjev** in **senior managerjev**, po običajnem scenariju pa smo predali tudi nagrade za uvrstitev v **Business 20-30-40** oziroma na **Super reli**. In ker smo že pogrešali živo glasbo, so na

oder stopili člani FLP in predani graditelji mreže. Torej, zabava na odru arene, nastopili so **Dia Biro** in **Klára Hertelendy** ter **András Bánhidý**, **Zoltán Dandó** in **Leslie Szabó**.

Sijajna voditelja programa sta na oder povabila

pravega velikana, **Józsefa Szabója**. Moškega, ki je pred štirinajstimi leti zasnoval, po dveh letih pa tudi vzpostavil FLP Madžarske. »Kot otrok sem v Debreccenu sanjal o dolgih potovanjih. Hotel sem daleč, zelo daleč. Ampak, saj veste, kako je sanjariti brez denar-



ja, s praznimi žepi. Kaj zdaj, ali naj prekličem svoje sanje?» se je spraševal safirni manager. Povedal nam je, da je pri osemindesetih v Nemčiji srečal nekoga, ki mu je predstavil ogromno priložnost, ki se skriva v tem poslu. »Ne potrebuješ ničesar, 'le' človek moraš biti, ki je pripravljen pomagati drugim!« je sklenil svojo misel. To je vse. »Odpri svojo skrinjico in rešitev bo pri roki!« Vendar je treba

delati, veliko delati, kot pri vseh pomembnih zadevah. In sprostiti je treba zavore, premagati lastne strahove. Ne pozabimo, da je denar le sredstvo; mi ustvarjamo denar in ne nasprotno! Ne prosimo za ribe, naučimo se jih loviti. Boljše nam bo. »Ta posel je dober, ker deluje na temelju duše, poštenja in časti!« je sklenil svojo izpoved, polno ljubezni in navdušenja, József Szabó. Pred odrom se je spet ustavil sne-

žno beli luksuzni avtomobil. Iz njega sta stopila potnika, voditelja programa.

Naše slavje pa ni bilo namenjeno le rojstnemu dnevu, ampak je bil dan posebnih atraktivnih prihodov. Safirni manager **Attila Gidófalvi**, ki ima bogate izkušnje pri gradnji mreže, je zaljubljen v motorje. Svoje življenjske postaje je predstavil s kratkim filmom ob glasbeni spremljavi pe-

smi Imam svoj sen skupine Abba. Za spremembo se je pred občinstvo, ki ga je kraljevsko pozdravilo, pripeljal v sanjskem rdečem avtomobilu, in sicer v spremstvu motoristov. Potem pa je spregovoril o resnih zadevah. Vsi iščejo skrivnost, skrivnost uspeha oziroma neuspeha. Ni treba iskati, skrivnost smo mi sami, skrivnost je v naši osebnosti. »Vsi govorijo o krizi, vendar vam povem: kriza sem, kriza tja, vrednost



mojih bonusov v FLP se je podvojila.« Najpomembnejše je, da veš, kaj želiš, kdo si in da daješ sebe. Le če daješ sebe, si verodostojen. Pomembno je, da želimo postati »nekdo«, da dosežemo rezultate, da si zapomnijo naše ime. Živimo življenje, ki si ga resnično želimo, vendar storimo vse, da bi uresničili svoje sanje! FLP je odlična priložnost, le izkoristiti jo je treba, saj imamo le eno samo življenje. Kako biti uspešen? Le opazujemo tiste, ki so že uspešni, in se učimo od njih. Zaupajte vase, imejte radi izdelke, počutite se dobro. Ali bi bili radi med tistimi, ki želijo spremeniti svet? Potem spremenimo svoje razmišljanje in nam bo uspelo!

Po tem predavanju, polnem zanimivih obratov, smo ganjeni prisluhnili pesmi My way Franka Sinatre, za katero je izvajalec Lui za to priložnost napisal madžarske verze in jih posvetil Attili Gidófalvi. Po kratkem odmoru je na oder stopila **skupina Android** z dr. Sándorjem Mileszom v svojih vrstah, njim pa je z uspešnicami sledil pevec skupine Edda **Attila Pataky**.

Krog predavateljev je sklenila najhitrejša dvojna diamantna managerka **Katrin Bajri**, ki je prišla iz Nemčije. Po malce daljšem predavanju, polnem informacij, nam je pomirjajoče









povedala: »Na odličnem mestu smo, saj je FLP eno izmed najboljših, najbolj obetavnih, najbolj dinamično razvijajočih se in najbolj korektnih podjetij. In posebno priznanje za to gre odličnim Madžarom! Košček premoega, črnega in neobdelanega, lahko postane diamant, le če pride v prave roke. Nihče se ne rodi kot vodja, lahko pa to postanejo vsi, ki bodo storili kaj za to. Vodje vsak dan vidijo prihodnost, saj

vedo, kaj si želijo. Če bomo resnično želeli, bomo postali diamanti!« Prireditev smo sklenili z našimi novimi **asistent supervisorji**, ki so napolnili oder do zadnjega kotička. Domov smo vsi krenili z mislijo, da bomo na našo naslednjo prireditev, ki bo čez mesec dni, skladno z našo obljubo vsi s seboj pripeljali še enega človeka ...

»Gotovo, premagali bomo Brazilce ...!«



»Ali imate pogum za sanje?« je zbrane udeležence srečanja managerjev pod velikim šotorom pri dvorcu Szirák vprašal državni direktor dr. Sándor Miliesz. Občinstvo, okrepljeno s člani južnoslovarske regije, je v začetku še uglajeno molčalo, vendar pa so sčasoma postajali vse bolj odprti. **»Ne glejte televizije,**

če želite slišati ali videti dobre novice,« je poudaril državni direktor. **»Seveda je izjema televizija FLP. Ampak to veste tudi sami. Prosim, prisluhnite mi, ker vam bom sporočil izjemno dobre novice!«** In sledili so dobri načrti, že uresničene ideje, načrti za prihodnost. Novice so govorile o izjemnih ugodnostih pri nakupu,

prenovah in o razširitvah. Dvorec v Sziráku je že razširjen, obnavljajo stavbo v ulici Szondi, kar bo prispevalo h kakovostnemu dvigu ravni usposabljanj, saj bodo prenovljene dvorane prav sodobno opremljene. Razširili bomo usposabljanje Sonya, v načrtu je tudi vzpostavitev centra za usposabljanje v ulici Nefelejcs, kjer bomo

lahko sprejeli tudi do petsto udeležencev. Namen vsega tega je, da bi bili še uspešnejši pri gradnji mreže. V pogledu sistema MLM so tretji na svetu; pred nami sta le Japonska in Brazilija. Gre za odličen in spoštovanja vreden dosežek, vendar se ne bomo zadovoljili z njim. Zastavimo si cilj, da bi premagali Bra-



zilce, in storimo vse, da se bo to tudi zgodilo. **Imejte pogum za sanje! Naprej, Madžarska! Naprej, FLP!**» je sklenil svoj pozdravni nagovor državni direktor dr. Sándor Milesz.

Pozdravnemu nagovoru so sledili potopisi ob sodelovanju udeležencev svetovnega relija. Z nami so bili diamantno-safirni manager **Miklós Berki-cs**, diamantna managerja **Veronika** in **Stevan Lomjanski** iz Novega Sada, več članov **President's kluba** in dvojna diamantna managerka **Katrin Bajri** iz Nemčije. V vsakem primeru je bil namen ohraniti zagnanost in dinamičnost. Velikokrat storimo napako, ko med gradnjo svoje mreže pozabimo na naše nižje linije, na starejše sodelavce, ki so se že dokazali. Velja si zapomniti to opozorilo, saj je pomoč njihovem delu tudi v našem interesu. Ob vpeljevanju novih sodelavcev je pomembno – mogoče celo pomembnejše – ohraniti stare in koordinirati njihovo dejavnost. Te naloge ne smemo prezreti; prisluhni moramo prošnjam tistih, ki jih sponzoriramo, in jim pomagati, če potrebujejo pomoč.



Uradnemu delu je sledila nestrpno pričakovana atrakcija dneva, švedska miza na prostem, ki nam je bila izjemno všeč. Med najbolj priljubljenimi in iskanimi jedmi so bili različni zrezki na žaru in sveže solate. **Ali vam tekne ko-**

sil, sprašujem ugledna in upravičeno priljubljena zakonca zdravnika, safirna managerja **dr. Katalin Pirkhoffer**, **dr. Seresné** in **dr. Endreja Seresa**, ki sta v Szirák pripotovala iz resnično oddaljenega kraja. »Jedi so resnično





okusne, na mizi je pravo bogastvo izbire,« mi odvrne Katalin in hitro doda: »če je mogoče kdo zjutraj pozabil na svoj gel aloe vere, ga lahko dobi v jedilnici dvorca.« – **Rano se je začel vaš dan?** »Zelo, saj sva pripotovala iz Len-tija in sva prevozila blizu tristo kilometrov.« – **To soboto bo rojstni dan FLP, vendar pa vaju ob binkoštnem koncu tedna pričakuje še en pomemben dogodek!** »Pripravljamo se na družinsko

slavje,« pravi ponosno Endre, »na poroko najinega sina Mátéja, ki je že manager v FLP in ki deluje v regiji mesta Pécs. Popoldanski del srečanja je potekal v pravem vzdušju piknika, ob zabavnih igrah in glasbi, ob kateri smo seveda tudi zaplesali. V tem času smo bili vsi sproščeni in razigrani, veliko smo se nasmejali ob namiznem nogometu z živimi »lutkami« in rodeu na biku. O tem vam bodo veliko več povedali naši posnetki kot

tisoč zapisanih besed. Tisti, ki ne marajo aktivnih programov, pa so organizirali ogled dvorca, kar je po eni strani pravo umejniško doživetje, po drugi strani pa dober marketinški prijem, saj deluje dvorec Szirák kot ekskluzivni hotel, ki vse dni v letu zagotavlja vsebinsko bogat oddih in počitek.

Od prvega Aloe Lipsa do diamantne priponke

Pogovor z **Veroniko in s Stevanom Lomjanski**

Diamantna managerja Veronika in Stevan Lomjanski. V vojski bi bila gotovo generala z veliko zvezdicami. Gre za visoko raven, dosežek, ki se mu je treba prikloniti. In vse to v Srbiji oziroma v Novem Sadu, ki so ga prizadele vojne in različne krize.

Glede na to, da poznamo Veronikin temperament, predpostavljam, da se je vajina kariera v FLP začela nekega lepega dne, ko je ona stopila pred tebe in izjavila: Stevan, jutri bova začela delo.

»Velika pomota, prav nasprotno se je zgodilo,« se skromno nasmehne Stevan Lomjanski. »Pravzaprav se je najina kariera začela, ko me je junija 1997 poiskal znanec iz Szegeda in mi ponudil to možnost. Klasične konstrukcije MLM sva že poznala, tudi poskusila sva, priznati pa moram, da sva bila pri zadnjem takem poskusu razočarana. Ne glede na to pa me je stvar zanimala, začutil sem izziv, ki se skriva v tem poslu. Moram dodati, da je prvo predstavitev pri nas organiziral gost predavatelj László Hári s soprogo Márto, ki je tako idealno predstavil izdelke in marketinški načrt, da me je resnično pritegnilo, čeprav gosta tistega časa še dve točki nista dosegla.«

Verjetno pa se je zgodilo nekaj, kar je dalo prvotni zagon?

»Lastna pozitivna izkušnja z izdelkom. Sin je prav takrat imel manjše težave in sta takoj predlagala Aloe Lips. Preskusili smo, delovalo je. Veliko bolje kot kar koli prej.«

Do zdaj še nisi omenil Veronike. Kako je ona sprejela to novo priložnost?

»Kako? Nikakor! V začetku še slišati ni hotela o tem. Če sem hotel povedati besedo, ki se začneja s črko a, me je že ustavila, češ, naj končam, nje že ne bom prepričal!«

Nisi obupal, ko te je tako zavračala?

»Tako? – sem pomislil – bomo že videli. Sinove težave so izginile, s pomočjo Aloe Lips smo dosegli, da se tudi pozneje niso obnovile. Tega tudi Veronika ni mogla zanikati. Trajalo je približno dva meseca, potem pa se je vdala.«

»Slišala sem predavanje Aranke Vágási,« se pridruži pogovoru Veronika, »in si rekla: če bo od tega držalo le deset odstotkov, je že v redu! Šla sva v Budimpešto, da bi vplačala sinu oskrbo v internatu, potem pa sva se odločila s tem denarjem kupiti začetni paket in začela gradnjo posla.«

Sin verjetno ni bil preveč navdušen, da se je moral posloviti od študija v Budimpešti?

»Saj ne misliš, da sva ga pustila na cedilu? Pobra-

la sva še zadnje rezerve in plačala internat, potem pa začela intenzivno delati, da bi znova prišla do denarja. Medtem sva na vsakem koraku ugotavljala, kako koristni so izdelki, kako so v pomoč pri ohranjanju zdravja ljudi. Zadala sva si cilj: če sva začela, bova tudi pošteno dokončala!«

Vse lepo in prav, vendar je bila takrat vaša država pod embargom in seveda tudi skladišča FLP ni bilo. Kako sta prebrodila vse te težave?

»Lahko si predstavljate, kakšne težave je to pomenilo pri najinem delu, vendar sva vztrajala, razvijala posel, ker sva verjela v uspeh in videla neverjetno priložnost, da lahko korenito spremenimo življenje naše družine. Vsakih šest mesecev sva naredila po korak na lestvici; še vedno ni bilo skladišča v državi, ko sva postala safirna managerja.«

Kako sta razdelila delo?

»Po začetnem odporu je Veronika postala motor in gibalo najinega podjetja, sprejema neverjetne količine nalog. Jaz pa moram poskrbeti za to, da ne bi izgorela, da bo vedno sposobna prenov,« razlaga Stevan. Pomembno je tudi, da če naletimo na problem, ne iščemo še naprej težav, saj s tem izgubljam energije. Skupaj je treba iskati rešitev, le to vodi naprej. To je odgovor tudi

na vprašanje glede skladišča, ki ga ni bilo.«

Sicer formalno vprašanje, pa vendar, saj veliko ljudi zanima: čemu gre zahvala, da sta kljub vsem težkim okoliščinam tako uspešna?

»Predvsem moramo verjeti vase, da smo sposobni doseči cilj, ki smo si ga zadali. Ne smemo meniti, da vse to uspeva samo drugim, da nam tako in tako ne bo uspelo, saj so drugi spretnejši, lepši, sposobnejši. To je neumnost. Tisti, ki bo tako pristopil, je bolje, da odneha, še preden začne. Imejmo dovolj poguma, da se dvignemo nad povprečje, moramo hoteti živeti kakovostno življenje, boljše kot do zdaj, boljše kot povprečje. Nadalje je pomembno tudi, da nikomur ne smemo vsiljevati izdelkov, ne smemo biti agresivni, ker to samodejno vzbuja odpor pri drugih. Strokovno povejmo o možnostih, spregovorimo o mogočih pričakovanih učinkih, potem pa potrpežljivo počakajmo, da nas bodo poiskali, saj bodo ugotovili, da potrebujejo izdelke! Oni potrebujejo. Če bodo drugi hoteli, bo posel deloval. Zastavimo še nekaj vprašanj: zakaj, s kom, kako, kdaj. In najdimo prave odgovore na ta vprašanja. Ker si želimo kakovostnega in zdravega življenja. S tistimi, ki imajo enake želje. Z vztraj-

»Karizmatična osebnost, ni kaj. Verjetno je prav njo imel pred očmi tisti, ki je ustvaril ta pojem. Če pride v družbo, jo takoj obda številna družčina, preprosto je ne moreš prezreti. Je pa tudi trmasta, še posebej, če gre za delo, za Forever; če je treba, gre tudi v ogenj, da bi dosegla cilj, ki si ga je zadala. Blešči kot najlepši diamant.

Poleg nje ti nikoli ni dolgčas, pa tudi lenariti ne moreš, «pove o Veroniki njen soprog Stevan. **Gotovo pa bodo v cilj prispeli tudi vsi drugi, ki ji zaupajo in ji sledijo.**

nostjo, vero, s predanostjo, z navdušenostjo. In ne jutri, ampak zdaj, takoj!»

Na kaj sta najbolj ponosna pri svojem dozdajšnjem delu?

»Začniva s tem, da sva do diamantne ravni mesečno v povprečju dosegla tristo nemanagerskih točk. Zahvaljujoč temu, sva postala prva in do danes edina diamantna managerja v vzhodni Evropi. Vrhunec pa je bil, ko je septembra 2005 sam **Gregg Maughan** pripotoval iz Združenih držav Amerike v Beograd, da bi nama pred srbsko skupino predal diamantno pripotko. To si štejeva za izjemno čast. In še nekaj, kar želiva povedati, ker je pomembno: zahvala gre izjemno korektnemu FLP, ker nam je ponudil to enkratno priložnost. Prav tako sva hvaležna najinim sponzorjem in sodelavcem, ki so nama veliko pomagali; brez njih gotovo ne bi bila tako uspešna!»

Še za konec: kako motivirati ljudi, da bodo poleg uporabe odličnih izdelkov začeli tudi gradnjo mreže?

»Z vsemi izdelki imamo pozitivne izkušnje, vendar menim, da je sam marketinški načrt najboljši izdelek. Poslovna priložnost, ki jo ponuja, je fantastična, uspeh je odvisen le od tebe, ali si resnično želiš ali ne. Po vsej regiji me poznajo po tem pristopu.



MLM

posel prihodnosti



Naše goste, ki so se zbirali ob našem Dnevu uspeha, ki smo ga organizirali ob rojstnem dnevu FLP v veliki dvorani Doma sindikatov v Beogradu, so pričakali prijetni poletni vonji.

Slavnostni program sta povezovala najuspešnejša distributerja naše države, diamantna managerja **Veronika** in **Stevan Lomjanski**. Zakonca Lomjanski že dolga leta krepita dobro ime naše države v svetu FLP. Ponosni smo nanju, saj sta prva diamantna managerja z vzhodne Evrope; skupaj z njima se veselimo novih uspehov naših sodelavcev.

Zbrane sodelavce je pozdravil naš sodelavec manager, regionalni direktor FLP Srbije, **Branislav Rajić**. Zahvaljujoč našemu enovi-

temu poslovnemu načrtu, deluje naše podjetje v več kot sto tridesetih državah po svetu in tako milijonom sodelavcev zagotavlja priložnost za boljše in kakovostnejše življenje. Regionalni direktor Rajić je predstavil nove motivacijske programe, ki bodo prav kmalu razpisani v FLP. S temi programi bo naše podjetje še bolj poudarilo priložnosti, ki omogočajo kakovostna potovanja in še boljše pogoje za gradnjo mreže.

Z izdelki FLP lahko učinkovito nastopimo proti sla-

bim razvadam, dejavnikom tveganja, stresu in proti drugim nevarnostim, ki ogrožajo naš organizem. Naša sodelavka, soaring managerka dr. **Biserka Lazarević**, je v svojem predavanju dokazala, da dandanes brez prehranskih dopolnil ne moremo zdravo živeti. Redna in ustrezna uporaba prehranskih dopolnil izboljšuje kakovost našega vsakdanjega življenja, krepi splošno in psihofizično stanje našega organizma, to pa omogoča večjo učinkovitost pri našem vsakdanjem delu.

Najpomembnejši del naše prireditve je posvečen čudovitim izkušnjam uporabnikov izdelkov FLP oziroma naših zdravnikov, ki pri svojem delu redno priporočajo uporabo izdelkov FLP. Čas in kakovost delujeta v korist izdelkov FLP. Zahvaljujemo se naši sodelavki, senior managerki **dr. Oliveri Miškić**, za povezovanje tega dela programa. S svojim bogatim znanjem in z dragocenimi izkušnjami je le še poudarila pomen uporabe izdelkov in prispevala k temu, da bodo te izkušnje s pridom uporabili tudi drugi.

Čestitali smo vsem novovršenim sodelavcem **supervisorjem, assistant managerjem in managerjem**, ki so se zvrstili na odru Doma sindikatov. Prepričani smo, da jih bomo lahko prav kmalu pozdravili na še višjih ravneh uvrstitve v FLP.

Vse nas so v dobro voljo spravile pesmi večno mladega pevca srbskega glasbenega življenja in vodje skupine Galija **Neše Milošavljevića**. Uživali smo v vsakem trenutku koncerta tega odličnega glasbenika in upamo, da nas bo Neša tudi v prihodnje razveseljeval na naših prireditvah.

V času gospodarske krize sodi gradnja mreže med najučinkovitejše metode, da bi prebrodili krizo, saj lahko zagotovimo delo odpuščenim, prihodke vsem, ki želijo po pošteni poti priti do denarja, lahko pomagamo tistim, ki si želijo svojega podjetja za pošteno in dostojno pre-



živetje. Naš gost predavatelj **Branislav Maričić** ima bogate izkušnje v razvijanju sistema MLM; njegove dolgoletne izkušnje so ga prepričale, da gre za posel prihodnosti. Hvala Branislavu, ki je z nami nesebično podelil svoje bogate izkušnje.

Skrivnost našega dela je v tem, da vztrajamo na poti, ki vodi do uspeha. »Če pomislite na potrebe in želje, boste pridobili pozitivne energije in navdušenje, ki

vas bo poneslo naprej!« je v svojem predavanju sporočila naša sodelavka, senior managerka **Milena Petrović**. Veliko ljudi živi v prepadu med preteklostjo in prihodnostjo in ne vidi realno, kaj nam ponuja sedanost. Povabila, srečanja, predstavitve in delovne izkušnje nam dajejo rezultate le, če delamo redno, dnevno, načrtno in z jasno vizijo.

V **Klubu osvajalcev** so dostojno zasedli svoje me-





sto najuspešnejši sodelavci iz naše regije, ki so bistveno povečali svoj promet v primerjavi s predhodnim obdobjem. Poleg tega bo tudi na letošnjem ameriškem Super reliju FLP sodelovalo veliko sodelavcev iz Srbije.

Vodilna nit vsakega uspešnega poslovnega poti, ki vodi k uspehu, je ustrezen poslovni cikel. Naš sodelavec, soaring manager **Boro Ostojić**, je v svojem predavanju poudaril pomen uče-

nja oziroma ključnega zaupanja v delo, ki temelji na ustreznem učnem gradivu. MLM se je dejansko razvil v gospodarsko vejo, ki v sebi skriva neverjetne možnosti, in tako postal dejavnost 21. stoletja za vse, ki si želijo svobode ter zadovoljnega, srečnega in finančno neodvisnega življenja.

Srečanje managerjev FLP Srbije smo organizirali 26. junija v počitniškem centru vasi Babe, naslednjega dne,

27. junija, pa smo se ob Dnevu uspeha zbrali sodelavci Forever.

Čestitamo vsem sodelavcem, ki so se uvrstili na raven **assistant supervisorja**. Z veseljem jih pozdravljamo v poslovnem svetu Forever, kjer bodo dobili priložnost zgraditi mrežo lastnih sodelavcev.

BRANISLAV RAJIĆ,
regionalni direktor
FLP Srbije

KLUB OSVAJALCEV

Deset najuspešnejših distributerjev meseca maja
2009 osebne in nemanagerske točke



Madžarska

- 1. Vágási Aranka in Kovács András**
- 2. Dr. Kósa L. Adolf**
- 3. Bencsik Erzsébet**
4. Zóka Margit
5. Klaj Ágnes
6. Hertelendy Klára
7. Utasi István in Utasi Anita
8. Erdei Zoltán in Erdei Ilona Etelka
9. Lapicz Tibor in Lapiczné Lenkó Orsolya
10. Bata Orsolya in Holló Szilárd

Srbija, Črna gora

- 1. Stevan Lomjanski in Veronika Lomjanski**
- 2. Dr. Olivera Miškić in Dr. Ivan Miškić**
- 3. Jovanka Strboja in Radivoj Strboja**
4. Gordana Jelić in Siniša Jelić
5. Milica Bajrušević in Vuk Bajrušević
6. Izabela Barbara Kota in Mihajlo Kota
7. Marija Buruš in Boško Buruš
8. Vladimir Jakupak in Nevenka Jakupak
9. Branko Mihailović in Marija Mihailović
10. Rajko Radulović in Slavka Radulović



CONQUISTADOR CLUB



Hrvaška

1. **Zlatko Jurović in Sonja Jurović**
2. **Dr. Molnár László in Dr. Branka Molnár-Stantić**
3. **Manda Korenić in Ecio Korenić**
4. Ivanka Miljak Rill in Rolf Rill
5. Julijana Stazić
6. Andrea Zantev
7. Karmela Golubović in Roman Golubović
8. Nedjeljko Banić in Anica Banić
9. Jasminka Petrović in Mirko Petrović
10. Nataša Matulić in Mladen Matulić

Bosna-Hercegovina

1. **Subhija Mustafić in Safet Mustafić**
2. **Dr. Goran Franjić**
3. **Vaselije Njegovanović**
4. Dr. Nedim Bahtić
5. Grozdana Njegovanović in Sreten Njegovanović
6. Radojka Jovanović in Žarko Jovanović
7. Nevresa Alagić



Slovenija

1. **Ksenja Batista**
2. **Tanja Mavrič**
3. **Rinalda Iskra in Lucano Iskra**
4. Alain Žabkar in Zorana Kević
5. Marjana Germek
6. Saša Tonejc
7. Zdenka Šijanec
8. Jožica Novak
9. Marija Keggl in Alojz Keggl

»Ali veste, da sta v življenju dva dneva, ki ju nikakor ne morete spremeniti? Eden je včeraj, drugi pa jutri. Živimo, delamo ali menjamo lahko le današnji dan. Danes lahko ljubimo, sanjamo, delamo in predvsem danes smo lahko SREČNI ...«



Krasno vzdušje, nasmejani obrazi

Vprekrasni Opatiji, v polni dvorani hotela »4 opatijska cvijeta« smo organizirali Dan uspeha, ki se ga bomo dolgo spominjali. Od samega prihoda, ureditve dvorane in številčnosti udeležencev – vse je kazalo na to, da bo ta dan nekaj posebnega. Čast povezovati prireditve ob Dnevu uspešnosti sta si priborila novopečena managerja **Silvana**

in Vigor Grbac. Predstavila sta se z duhovitim kratkim filmom o sebi, svojem delu svojim sponzorjem in sodelavcem. Vsem gostom iz Hrvaške in sosednjih držav smo zaželeli pristrčno dobrodošlico, še posebej safirni managerki **Ágnes Krizsó.**

Program smo začeli s skupino Maestral, ki igra in nastopa že od leta 1985, danes pa je bila okre-

pljena s plesalci udeleženci Dneva uspeha.

S toplimi besedami dobrodošlice nas je pozdravil vodja hrvaške pisarne **dr. László Molnár.** Vzdušje je bilo sijajno; prekrasno je videti vaše nasmejane obraze, je začel svoj nagovor direktor Molnár in posebej pozdravil duh Fiume Teama. Pravijo, da je po svetu recesija, naš promet pa kar raste.

Pozdravil je vse nove mlade obraze, ki ob vsestranski pomoči nas, starih članov FLP, predstavljajo prihodnost FLP. Zaželel nam je prijetno zabavo in veliko novih znanj, ki nam jih bodo predali odlični predavatelji.

Dr. Tamara Kauzarić Živković je v svojem predavanju spregovorila o lahkosti gibanja. Sploh se ne zavedamo, kaj nam pomeni tudi



najmanjši gib. Vse dokler nas kje ne zaboli. Vadba, igra, vožnja, vse je povezano z gibanjem. Gibanje nam omogoča anatomija telesa – kosti in mišice. Kako z zdravim življenjskim slogom in seveda s prehranskimi dopolnili in z izdelki FLP ohraniti gibčnost? Vse to smo izvedeli iz tega odličnega predavanja. Zahvaljujemo se dr. Tamari, ki se je potrudila predavanje poenostaviti, da bi resnično vsi razumeli vse, tj. od anatomije do bolezni, od preventive do zdravljenja.

Če želite kakršno koli pomoč, če si želite več znanja o izdelkih, poiščite njega. On je človek z veliko znanja in vedno pripravljen pomagati. »Z dajanjem znanja bogatimo druge, sami pa ničesar ne izgubimo. Prav nasprotno, vse se nam po-

vrne«. S temi besedami je pozdravil prisotne **dr. Albert Keresztesyi**. Poskusil se je spomniti vseh, ki so od prvega dne v FLP, pozdravil pa je tudi tiste, ki so se nam šele pridružili. Povabil je vse, ki želijo podeliti svoje izkušnje, naj to storijo z njegovo pomočjo.

Sledila so priznanja za delo. Priznanje **Business 20** so osvojili trije naši novi sodelavci. S tem pa je ta lepa akcija tudi končana.

Kako postati in ostati uspešen je bil naslov predavanja naše sodelavke, senior managerke iz Pulja, **Mande Korenić**. Svoje predavanje je začela z zahvalo vsem, ki so ji omogočili postati uspešna, tj. direktorjem, sponzorjem, sodelavcem. Od naše odločitve je odvisno, ali bomo postali uspešni, tega ne more narediti nihče namesto nas. Cilj je tisto, kar nas motivira, odlični izdelki pa so sredstvo za doseganje



tega cilja. Spodbujata nas izjemna poslovna politika in provizija. Kot vsepovsod se je tudi tu treba učiti. Treba je tudi delati, vendar čez veliko manj časa boste dobili veliko, veliko več, kot kjer koli drugje, je končala svoje predavanje Manda.

Kako je na poti navzgor, nam je pokušala pojasniti managerka **Sonja Jurović**. Od samih začetkov, uporabe izdelkov, zbiranja točk pa do resnega dela, ki pusti sledove tudi na tekočem računu – vse to je pripovedovala iz svojih izkušenj. Če še enakovredno delata s partnerjem, je uspeh zagotovljen. Sonja in Zlatko sta dokaz za to trditev. »Gažena pot je tista, ki vodi k vrhu. Ne tavajte po stezah, sledite nam, ki vas vodimo,« je sklenila svoje predavanje Sonja.

Sledila je naslednja podelitev priznanj. Sijajno je bilo na odru spet videti nove su-

pervisorje, assistant managerje in managerje. Podelili smo tudi dve registrski tablici iz avtomobilskega programa. Top 10 je postal pravi izziv. Pozitivna konkurenca je povzročila oster boj za sam vrh.

Ko so pred tremi leti naši vodje prišli na Dan uspeha v Zagreb, je naš naslednji predavatelj glasno vprašal: »Kaj se čaka?« In kaj so čakali? Prostovoljno so se vključili v FLP. O tem prostovoljnem pristopu in odgovornem delu je v svojem zagrebškem predavanju spregovoril Zsolt Polhe, na željo veliko ljudi pa je svoje predavanje ponovil tudi v Opatiji. V tem poslu v nobenem segmentu ni prisile. Vendar pa ta prostovoljnost ne pomeni in tudi ne sme pomeniti neodgovornosti, saj to nikakor ne bi vodilo k dosežkom. Predavanje, ki spodbuja misli. Hvala Zsoltu, da si je vzel čas in prišel v Opatijo.





Največje stvari na svetu so se zgodile, ker je nekdo imel sen in se je odločil, da ga bo uresničil. Kako slediti svojemu snu, smo izvedeli od safirne managerke, članice President's kluba, temperamentne **Agi Krizso**. Vedno draga gostja je postavila temelje Fiume teama in vsakič, ko obišče naš Dan uspeha, kar izžareva srečo in zadovoljstvo. Podobno kot druge predavateljice so tudi Agi zanesla čustva. Vsak trenutek tega dneva je prevevala pripadnost naši skupnosti. Spodbujali smo drug drugega in se veselili. Tudi Agnes je opazila to nabrano energijo in ljubezen ter nam sporočila, da lahko le skupaj dosežemo še več in še boljše rezultate, da je pomembna hvaležnost do vseh, ki nam pomagajo, tj. od zaposlenih v pisarnah do sponzorjev in sodelavcev v globini, da smo lahko hvaležni tudi predavateljem naših prireditev Dan uspeha in usposabljanj, saj nam nesebično predajajo svoje znanje in izkušnje. Le tako lahko dosežemo vse, kar si želimo. Delajte skupaj, pomagajte drug drugemu. Le tako lahko uresničite svoje sanje.

Ob koncu prireditve se je direktor **László Molnár** v imenu vseh udeležencev zahvalil predavateljem za odlična predavanja in tudi zakoncema Grbac za prekrasno povezovanje programa. Za konec pa je na oder povabil vse tiste, ki so dosegli raven assistant supervisorja; predali smo jim zaslužen pripomoček zlatega orla.

Prekrasen dan so sklenili z obljubo, da bomo tudi deseto obletnico FLP Hrvaške letos oktobra proslavili v Opatiji. Vse do takrat pa vsem želimo veliko uspehov.

Mrsc. LÁSZLÓ MOLNÁR,
regionalni direktor

Obvestila

NOVOSTI

Družba FLP Madžarske bo tudi v prihodnje storila vse, da bi bilo vaše delo uspešno. Zaradi tega smo od marca 2009 spremenili način distribucije časopisa FOREVER.

Želimo si, da bi naš časopis čim prej in neposredno prišel do vseh naših distributerjev, zato revije odslej ne bomo prilagali mesečnemu obračunu bonusov, temveč bomo v vseh državah naše regije ob vsakem nakupu podarili po en izvod časopisa.

Tak način distribucije novih številki revije bomo začeli petnajstega v mesecu in bo trajal do štirinajstega v naslednjem mesecu. Na naših prodajnih mestih brez točk boste lahko tudi v prihodnje kupili najnovjšo in starejšo izdaje našega časopisa.

Družba FLP Madžarske želi izboljšati svojo komunikacijo z distributerji. Želimo si, da bi pogosteje in točneje dobivali za vas pomembne informacije.

Prosimo vas, da se prijavite oziroma registrirate na našem seznamu za posredovanje informacij. To lahko storite tudi tako, da sodelavcem v našem oddelku za izstavljanje računov predate vaš naslov elektronske pošte, ki ga bomo vnesli v naš sistem.

MOTIVACIJSKI PROGRAMI

Aprila 2009 začenja delovati poseben zaključeni potovalni klub ALOE TRAVEL SERVICE (ATS). Distributerji, člani tega kluba imajo pravico do 20 do 50 odstotkov popusta pri potovanjih.

– Aktivnim distributerjem je **članska kartica** na voljo v pisarnah FLP. Člana-

rina na osebo je 49 evrov na leto. Že na prvem potovanju lahko izkoristite nakup za ta znesek.

– Člansko kartico lahko kupijo tudi naši partnerji ki še niso dosegli ravnih assistant supervisorja, če pred tem kupijo paket izdelkov Travel Pack, ki je vreden 1,0550 cc.

– Za prijavo je treba izpolniti preprosto prijavnico, kamor vpišete podatke in **naslov e-pošte** distributerja.

– Distributer se na spletni strani ATS prijavi s člansko kartico in tako postane član online potovalnega kluba.

– ATS je izbiral med ponudbami s 4, 5 oziroma 6 zvezdicami največjih zahodnoevropskih potovalnih agencij.

Menimo, da si naši aktivni člani zaslužijo, da jim FLP omogoči senzacionalna potovanja po izjemno ugodnih cenah.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RESPONZORIRANJE

Pravila responsoriranja so na voljo v 12. poglavju naše Mednarodne poslovne politike. Pomembno je vedeti, da responsoriranje ni samodejni proces, temveč se lahko izvaja le po predložitvi določenih izpoljenih obrazcev (izjava o responsoriranju, nova prijavnica) oziroma po tistem, ko je ugotovljeno, da so izpolnjeni vsi pogoji za responsoriranje. V nasprotju s poslovno politiko ravna tisti, ki brez postopka responsoriranja ponovno prijavi sodelavca, ki je že registriran distributer.

INTERNET

Spoštovane distributerje obveščamo, da lahko do informacij pridejo na dveh spletnih straneh naše družbe.

Spletna stran **www.flpseeu.com** je stran naše regije in stran za vstop v madžarsko spletno trgovino. Geslo za vstop v spletno trgovino boste dobili v naših pisarnah. Na spletni strani so dosegljive aktualne in starejše izdaje našega časopisa, do katerih pridete z geslom »forever«, naša fotogalerija pa je dosegljiva z geslom »success«.

Osrednja spletna stran časopisa – tako imenovana ameriška spletna stran, **www.foreverliving.com** – poroča o novicah iz FLP, o mednarodnih povezavah in drugih koristnih informacijah. Na to stran lahko zainteresirani vstopajo s klikom na »Guest«, na distributersko stran pa lahko vstopite s klikom na »Distributor login«. Tu si lahko ogledate aktualne podatke o vaših točkah. Uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD), ki sta potrebna za vstop na to stran, najdete v spodnjem delu mesečnega obračuna bonusov (podjetniški obračun provizije).

Obračun bonusov na naši domači strani. Vsem sodelavcem, ki so pridobili geslo, je mesečni obračun bonusov dosegljiv tudi na spletu. O uporabi storitve lahko preberete na distributerski začetni strani foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office je izdelal naš kanal Forever You Tube, ki je dosegljiv na naslovu: <http://www.youtube.com>



be.com/user/AloePod. Na njem najdete videoposnetke o uvajanju izdelkov FLP, predavanja vodilnih managerjev in marketinške predstavitve v različnih jezikih. Kmalu bo odprt tudi za urejanje besednih sporoči oziroma dosegljiv tudi na blackberryju.

V zvezi s **spletno podobo distributerjev** vas predstavniki matičnega podjetja opozarjajo na naslednje:

- na spletnih straneh se ne smejo objavljati zdravniški/zdravilni nasveti,
- na spletnih straneh se ne smejo objavljati obljube, povezane s prejemki oziroma zaslužki,
- spletne strani morajo obvezno vsebovati podatek, da je lastnik spletne strani neodvisen distributer FLP ter da ne gre za uradno stran FLP,
- na distributerskih spletnih straneh se ne sme izvajati spletna prodaja.

Nadalje vas znova opozarjamo, da v skladu s točko 14.3.3.5 naše Mednarodne poslovne politike ni dovoljena prodaja naših izdelkov na elektronskih tržnicah/dražbah (na primer Vatera, Tesz-vesz, E-bay ipd.). Prosimo, da zgoraj navedeno upoštevate pri vseh spletnih objavah ter da pred objavo zaprosite za dovoljenje pri naši družbi. Povezave spletnih strani pričakujemo po elektronski pošti na naslov flpbudapest@flpseeu.hu.

Proti pravilom! Nikoli ne kupujte oziroma prodajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tisko-

vin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno prek spletne strani www.flpseeu.com!

KORISTNE INFORMACIJE

Svojim distributerjem naše podjetje zagotavlja več načinov za pridobitev informacij o podatkih o dnevnem prometu oziroma stanju zbranih točk:

- **Internetne** informacije so vam na voljo v poglavju INTERNET rubrike Obvestila.
- Informacije o točkah lahko dobite tudi v **sistemu SMS**, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno vas pričakujejo tudi sodelavci naše **telefonske informativne službe** v osrednji pisarni v Budimpešti, ki vam bodo prav tako radi posredovali podatke o zbranih točkah. Sodelavci iz Madžarske lahko o svojih točkah vprašate po telefonu +36-1-269-53-70 oziroma +36-1-269-53-71, klic sodelavcev iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Slovenije, Srbije in Črne gore pa pričakujejo na telefonski številki +36-1-332-55-41.

Prosimo vas, da sprašujete le po svojih točkah oziroma o poslovanju vašega podjetja!

Tudi v prihodnje prosimo spoštovane distributerje izdelkov za pravilno izpolnjevanje obrazcev, še posebno to velja za distributersko prijavnico, ki je dejansko pogodba, sklenjena med distributerjem in FLP! Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih in nepodpisanih prijavnin in naročilnic! **Sprejemamo le lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje javnega dokumenta!**

Ni dovolj, če spremembo imena ali naslova vpišete na naročilnico. V ta namen uporabite obrazec o spremembi podatkov!

Če se o podjetniški proviziji zanimate prek pooblaščenice osebe, prosimo, da ta zaradi varnosti finančnih zadev predloži osebni dokument!

Na temelju mednarodne poslovne politike vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pridobi pravico do nakupa izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno od FLP. Registriran distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi predhodno predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek).

FLP TV

program

od 24. julija do 19. avgusta 2009
na internetu

06.00 in 18.00	Himna predstavitev
06.10 in 18.10	Dr. György Bakanek: Preventiva z alojo vero
06.30 in 18.30	150 članski Golgota Gospel zbor: slavnostni koncert
06.55 in 18.55	Péter Lenkey: Pozdravni nagovor
07.10 in 19.10	Dr. Edit Révész Siklósné: Vloga naravnih antioksidantov pri preprečevanju in zdravljenju bolezní
07.50 in 19.50	Supervisorji, assistant managerji. . .
08.15 in 20.15	Managerji, senior managerji, osvajalci
09.15 in 21.15	András Bánhidly in Leslie: pesmi
09.30 in 21.30	Dr. Edit Révész Siklósné: Splošne informacije o aloji veri
09.55 in 21.55	Tvoje sanje, naš načrt: Uvod v FLP
10.00 in 22.00	Supervisorji, assistant managerji. . .
10.25 in 22.25	Managerji, senior managerji, osvajalci
11.35 in 23.35	Aidan O'Hare: FLP Evropa
12.30 in 00.30	Diána Biró in Klára Hertelendy: pesmi
12.35 in 00.35	Zsolt Jozó in Judit Molnár: Motivacijski elementi v FLP
13.00 in 01.00	Veronika Lomjanski: Preteklost, sedanjost in prihodnost s Forever
13.20 in 01.20	Rex Maughan: predavanje s podnapisi
13.55 in 01.55	József Szabó: Rojstni dan
14.15 in 02.15	Android: Pozdrav ob rojstnem dnevu
14.20 in 02.20	Attila Gidófalvi: Na poti do II. diamantnega safirja
15.35 in 03.35	Katrin Bajri
16.35 in 04.35	Ilike Lajosné Tasnádi: Kaj mi pomeni raven managerja
17.05 in 05.05	Tvoje sanje, naš načrt: Izdelki FLP
17.10 in 05.10	Attila Pataki: Pozdrav ob rojstnem dnevu



OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN

NOVOSTI

Naš telecenter ima novo ZELENO številko: **06-80-204-983**. Storitev je na voljo ob delavnikih med 12. in 16. uro, klic je brezplačen. Seveda pa nas lahko pokličete tudi na že znane številke: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149.

KOLENDAR PRIREDITEV

BUDIMPEŠTA: Dan uspeha: 18. avgust 2009, Dan uspeha: 19. september 2009, Dan uspeha: 17. oktober 2009, Dan uspeha: 21. november 2009, Dan uspeha: 19. december 2009.

NAROČANJE IZDELKOV

Kupci, ki se odločijo, da izdelkov ne bodo nabavljali osebno oziroma pri pooblaščenju, lahko izberejo naslednje načine naročanja:

po telefonu, pri čemer vam bo naš sodelavec podal točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in o stroških dostave: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539

mobilni telefon: +36- 20-456-8141, +36-20-456-8149

zelena številka: +36-80-204-983 (klic je ob delavnikih med 12. in 16. uro brezplačen)

prek SMS na številko 0620-478-4732

na spletu: Naročajte izdelke na spletni strani **www.flpseeu.com!** Najbolj preprosta in zanesljiva rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa izdelkov, temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odličen instrument za priporočanje izdelkov, saj je ponudba privlačna za vse zainteresirane. Vrednost točk posameznega naročila se v roku 24 ur pripiše k zbiru vrednosti točk. Našo spletno trgovino lahko obiščete tudi neposredno na naslovu **www.flpshop.hu**, vrednost vaših točk pa lahko spremljate na spletni strani **www.foreverliving.com**.

NAKUPOVANJE Z BONUSOM

Naši partnerji, ki so madžarski državljani, lahko provizijo, ki jim pripada pri **osebnem** nakupu, uporabijo kot bonus pri nakupu. Na vašo željo se ta bonus odšteje od končnega zneska računa, tako da se vrednost računa zmanjša za znesek bonusa, in tako plačate manj.



Pisarna v Debrecenu

Postopek nakupa z bonusom:

1. Izjava. Če želite izkoristiti možnost te vrste nakupa, morate podati izjavo na posebnem obrazcu.

2. Nakup. Sistem bo vrednost bonusa samodejno odštel od končnega zneska računa, vendar pa ta znesek ne sme preseči 35 odstotkov vrednosti končnega zneska računa pri posameznem nakupu. Če je vrednost bonusov, ki ste jih zbrali na vaše ime, višja, bomo razliko upoštevali pri naslednjem nakupu, prav tako do 35 odstotkov vrednosti računa, in ta proces se bo tako nadaljeval.

V primeru nakupovanja z bonusom morate vi oziroma vaša pooblaščenca osebno predložiti osebni dokument.

3. Informiranje. K znesku, ki ga lahko izkoristite, bomo 15. v mesecu dodali bonuse, ki izhajajo iz nakupov minulega meseca. O aktualnem stanju bonusov boste vi oziroma vaša pooblaščenca dobili informacijo le ob predložitvi osebnega dokumenta.

O podrobnostih vprašajte svojega sponzorja oziroma naše sodelavce.

DOSTAVA NA DOM

Obveščamo naše madžarske distributerje o možnosti dostave paketa na dom. V tem primeru boste vaše naročilo prejeli v največ dveh dneh – ob dogovorjenem času – kjer koli po državi. Če paketa ne boste dvignili v 48 urah, bomo račun stornirali in brisali pripadajoče točke. Vrednost naročenih izdelkov in stroški dostave se plačajo ob prevzemu. V primeru, da vrednost naročila presega 1 točko, naše podjetje prevzame stroške dostave.

KORISTNE INFORMACIJE

Prosimo spoštovane distributerje izdelkov, da k prijavnici tudi v prihodnje prilo-

žite kopijo podjetniške izkaznice – tudi za nazaj – in kopijo potrdila o registraciji podjetja pri davčni upravi! Provizijo bomo v prihodnje nakazovali le v primeru, da boste priložili zahtevane dokumente! Naši madžarski partnerji, ki zahtevajo izstavitve računa na lastno podjetje, to lahko storijo le v primeru, če nam pošljejo potrebne dokumente oziroma kopijo izpiska iz sodnega registra. Podrobnejše informacije boste našli na oglasnih deskah v naših pisarnah in tudi sodelavci vam bodo radi odgovorili na vsa vprašanja.

Telefonske številke zdravnikov svetovalcev:

Dr. Gabriella Kassai 20/234-2925
Dr. Brigitta Kozma 20/261-3626
Dr. László Mezősi 20/251-9989
Dr. Endre Németh 30/218-9004
Dr. Edit Révész Siklósné 20/255-2122

Telefonska številka našega neodvisnega zdravnika svetovalca:

Dr. György Bakanek 20/365-5959

Izdelke Forever Living Products tržimo s priporočilom Zveze madžarskih zdravilcev.

NAŠA PREDSTAVNIŠTVA Forever Living Products

- Osrednja uprava:
1067 Budapest, Szondi utca 34.,
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614.
- Komercialna uprava Budimpešta:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.,
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280.
Komercialni direktor: dr. Csaba Gothárd.
- Regionalna uprava Debrecen:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945.
Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Regionalna uprava Szeged:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712.
Regionalni direktor: Tibor Radóczy.
- Regionalna uprava Székesfehérvár:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,
tel.: +36-22-333-167.
Regionalni direktor: Attila Földi.

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák:
3044 Szirák, Petőfi u. 26.,
tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.
Direktorica hotela: Katalin Király.

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



*Dragi sodelavci
distributerji!*

Opozoriti vas želimo na našo ugodno ponudbo!
Hotel dvorec prirčno pričakuje sodelavce in njihove družine, tudi na skupinska srečanja in družinske prireditve!

Grajski park in okolica je pravo okolje za organizacijo poročnih slavnj, po želji tudi z obredom na prostem.

Letos bomo znova organizirali poletne konjeniške taborne z nastanitvijo ali brez. Podrobnosti o tem boste našli v nadaljevanju!

*Preživite pri nas nepozaben
konec tedna po izjemno ugodnih cenah!*

VIKENDPAKET (prihod v petek)

2 noči v prekrasnem apartmaju Zajtrk in večerja Polurna masaža Wellness in uporaba teniškega igrišča namesto 59.280.-Ft le 41.600.-Ft/oseba/2 noči	2 noči v praviljni dvoposteljni sobi Zajtrk in večerja Polurna masaža Wellness in uporaba teniškega igrišča namesto 53.280.-Ft le 37.500.-Ft/ oseba/2 noči	2 noči v čudoviti dvoposteljni sobi v stranskem krilu Zajtrk in večerja Polurna masaža Wellness in uporaba teniškega igrišča namesto 34.430.-Ft le 29.450.-Ft/ oseba/2 noči
---	---	---

Poletni konjeniški tabori v hotelu dvorcu Szirák

Z začetkom poletnih počitnic znova razpisujemo udeležbo v naših konjeniških taborih.

Na telefonski številki 06-32-485-300 sprejemamo prijave za naslednje termine.

TERMINI: 20. 7.–24. 7. 2009 • 27. 7.–31. 7. 2009

• 3. 8.–7. 8. 2009 • 10. 8.–14. 8. 2009 • 24. 8.–28. 8. 2009

Tabore bomo izvajali v izmenah, po pet dni, v konjušnici hotela dvorca Szirák oziroma na pripadajočih površinah.

Na taboru pričakujemo otroke od devetega do šestnajstega leta starosti. Program se začne ob devetih zjutraj, ko bodo otroci spoznali okolico in bomo ocenili njihovo jahalno znanje in izkušnje. Jahanje bo potekalo dvakrat dnevno, aktivno pa bodo sodelovali tudi pri oskrbi konjev.

Druge programske možnosti:

wellness in uporaba teniškega igrišča, namizni tenis, badminton, kegljanje. Udeležencem tabora bomo dnevno zagotovili en glavni obrok – kosilo – med dnevom pa mineralno vodo. *Izmenice trajajo od ponedeljka do petka, dnevni program pa od devete do šestnajste ure.* Prihod v lastni organizaciji! Hotel zagotavlja en glavni obrok, nadzor nad otroci in strokovnega inštruktorja za delo v hlevu. Izmenice bomo organizirali v primeru, da se bo prijavilo vsaj šest udeležencev!

Sprejemamo tudi počitniške čeke!

Cena enotedenskega konjeniškega tabora brez bivanja z inštruktorjem, prehrano in uporabo wellnessa: **2.900.-Ft/dan.** V ceno je zajet tudi DDV. V primeru, da se odločite za bivanje, je cena udeležbe s polno oskrbo **29.900.-Ft na osebo!**



S spoštovanjem: *Katalin Király*
Hotel Kastély Szirák
06-20-539-0534

Upam, da vam je vseč naša ponudba in pričakujemo vašo čimprejšnjo prijavo.

FOREVER  RESORTS

Skupaj na poti uspeha



Raven diamantno-safirnega managerja sta dosegla (szponzor)

Gidófalvi Attila in Gidófalvi Attiláné (Gidófalvi Zsanett)



Raven managerja je dosegla (szponzor):

Zóka Margit (Bencsik Erzsébet)



Raven assistant managerja so dosegli:

Kocsik Szabolcs

Kondi Gabriella in Kondi Péter

Rubint Zsuzsanna

Rubint Lajosné in Rubint Lajos

Szála Ernőné

Szepesi Tibor in Szepesiné Holló Edina



Raven supervisorja so dosegli:

Berecz Viktor in

Bereczné Veres Dóra

Bozsik Gábor

Burger Katalin

Burján Attila in Horváth Andrea

Czékmán Ernő in

Czékmán-Vajnai Viktória

Dobos László Mihály in

László Mihályné

Dr. Ernhaft József

Dr. Rusz Zoltán in dr. Frang Emese

Dr. Szűcs István

Dóczi Valéria in Dóczi László

Elfrink Gizella in Eef Elfrink

Farkas Istvánné

Felde Istvánné

Gál Tibor

Galambos Zoltán

Gombos Péter in

Gombos Szilvia

Herman Gyuláné in

Herman Gyula

Hollósy Endre András

Horváthné Valkó Szilvia in

Horváth László

Idei Péter

Jakab Judit

Juhász András Gergely

Keresztúriné Czakó Ildikó in

Keresztúri András

Kiss Gábor in Kissné Kovács Mária

Konta Alexandra

Kovács László in Galgóczi Anita

Kovács Magdaléna

Kun Istvánné in Kun István

Lovas István in

Lovasné Borbély Éva

Mauríc Nénad in

Mauríc Zora

Mihók Andrea

Miletić Helena

Miletić Dijana

Molnár Imréné

Németh-Tóth Sándorné

Nagy Attila

Nagné Szabó Ildikó in

Nagy Imre

Oravecz Kálmán

Papp Csaba

Pataki Zsolt in Pataki Éva

Pavlović Zorica

Pavlovics István

Puskás Zoltán

Reiner-Visi Sabine in

Visi Róbert

Sosberger Sanja in

Sosberger Eli

Szántó Mihályné

Székelyhidi János in

Székelyhidi Jánosné

Takács Viktor in

Takácsné Varga Kitty

Takacs Klara

Tari Szilvia in

Füleky András

Tasnádi Lajos

Topor Pal Judit

Tóth Csaba in

Tóthné Gyuricza Margit

Végh Karina

Zeltner Tamás Péterné in

Tamás Péter

Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila:

1. raven

Ádámné Szöllösi Cecília in Ádám István

Bakó Józsefné in Bakó József

Balázs Nikolett

Balogh Anita in Süle Tamás

Bánhidny András

Danijela Barnak in Vladimir Barnak

Becz Zoltán in Becz Mónika

Bodnár Daniela

Botka Zoltán in Botka Zoltánné

Czeléné Gergely Zsófia

Csepi Ildikó in Kovács Gábor

Csuka György in dr. Bagoly Ibolya

Csürke Bálint Géza in Csürke Bálintné

Dobsa Attila in Dobsáné Csáki Mónika

Goran Dragojević in Irena Dragojević

Éliás Tibor

dr. Farády Zoltán in dr. Farády Zoltánné

Farkas Gáborné in Farkas Gábor

Fittler Diána

Anton Gajdo in Olivia Gajdo

Gecző Éva Krisztina

Gecző László Zsolt in Gecző László Zsolt

Gecse Andrea

Haim Józsefné in Haim József

Hajcsik Tünde in Láng András

Halomhegyi Vilmos

Hofbauer Rita in Galvalovics Gábor

Jancsik Melinda

Jozó Zsolt in Molnár Judit
dr. Kálmánchey Albertné in dr. Kálmánchey Albert
dr. Kardos Lajos in dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István in Kása Istvánné
Kemenczei Vince in Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária in Keszler Árpád
Kibédi Ádám in Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević in Nebojša Knezević
Knisz Péter in Knisz Edit
Kovács Gyuláné in Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić in Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona in Kulcsár Imre
Lapicz Tibor in Lapiczné Lenkó Orsolya
dr. Predrag Lazarević in dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly in Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr. Lukács Zoltán in dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István in Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović in Marija Mihailović
Miklós Istvánné in Tasi Sándor
Mirjana Mičić in Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd in Csordás Emőke
Mussó József in Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám in Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella in Márkus József
Nagy Zoltán in Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić in Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona in dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre in Péterbencze Anikó
Papp Tibor in Papp Tiborné
Radics Tamás in Poreisz Éva
Radóczki Tibor in dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán in Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál in Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt in Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert in Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József in Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin in Maja Stilin
Sulyok László in Sulyokné Kőkény Tünde
Szabados Zoltán in Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné in Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter in Szabóné Horváth Ilona
dr. Szabó Tamásné in dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János in Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné in Széplaki Ferenc
Tanács Erika

Tanács Ferenc in Tanács Ferencné
Tasnády Beáta in Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné in Térmegi László
Tordai Endre in Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos in Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović in Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. raven

Botis Gizella in Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović in Miloš Janović
Milanka Milovanović in Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
dr. Marija Ratković in Cvetko Ratković
Révész Tünde in Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné in Rózsahegyi Zsolt
Siklós dr. Révész Edit in Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva in Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza in Vargáné dr. Juronics Ilona

3. raven

Berkics Miklós
Bíró Tamás in Orosházi Diána
Bruckner András in dr. Samu Terézia
Marija Buruš in Boško Buruš
Fekete Zsolt in Ruskó Noémi
Halmi István in Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba in Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád in Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski in Veronika Lomjanski
dr. Németh Endre in Lukács Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in dr. Seres Endre
Szabó József in Szabó Józsefné
Tamás János in Tamás Jánosné
Tóth István in Zsiga Márta
Tóth Sándor in Vanya Edina
Utasi István in Utasi Anita
Vágási Aranka in Kovács András
Varga Róbert in Vargáné Mészáros Mária

Obvestila jugovzhodno evropskih pisarn



OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30.
- Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131.
Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnice od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić.
Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.

– Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovníku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.

- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠIH SRBSKIH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318
Konzultacije v torek od 13. do 16. ure in v petek od 14. do 16. ure.
Naš zdravnik svetovalce, **dr. Božidar Kaurinović** pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20, tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402.
Delovni čas: ponedeljek: 12:00 – 20:00.
Ostali delavniki: 9:00 – 17:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovni dan. Delovni čas: 9:00 – 14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Izdelke lahko naročate na naslednjih telefonskih številkah: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plačilo po povzetju. V kolikor vrednost naročenih izdelkov preseže 1 točko, plača stroške prevoza FLP.

TELEFONSKA ŠTEVILKA ČRNOGORSKEGA ZDRAVNIKA SPECIALISTA:

Dr. Laban Nevenka:

+382-69-327-127



OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da je pisarna FLP v Zagrebu, Trakošćanski ulici 16 podaljšala svoj delovni čas: ponedeljek in četrtek: 09:00 – 20:00; torek, sredo in petek od 09:00 – 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Faks: 01/ 3704 814. Telefonska naročila: 01/ 3909 773.
Regionalni direktor: dr. László Molnár

- Stroške dostave za naročilo katere vrednost presega eno točko, plača FLP.
- Predavanja o izdelkih in marketingu se organizirajo ob ponedeljkih, torek, sredah in četrtrkih od 17. ure, v osrednji pisarni.
- Delovni čas pisarne v Splitu, Križine 19. Tel: 021 459 262 je nespremenjen: ponedeljek 12:00 – 20:00; torek, sredo, četrtek in petek 09:00 – 17:00.
- Kozmetično–izobraževalni center, ki deluje ob naši osrednji pisarni, članom FLP ponuja svoje kozmetične storitve po izredno ugodnih cenah.

– Delovni čas centra: ponedeljek in sredo 09.00-12.00, torek in četrtek 15:00 – 20:00 in petek 14:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNO OBVESTILO: za nakupe izdelkov oziroma storitev kozmetičnega salona, katerih vrednost presega 1500 kun, je od 01. marca 2008 mogoče obročno odplačevanje (2-3 obroka) s kartico DC. Telefonska številka naše zdravnice svetovalke dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – vsak neparni datum od 16.00 – 20.00. Izkoristite možnosti ugodnega nakupa. Za podrobnosti vprašajte svojega sponzorja oziroma sodelavce pisarne.

TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠE HRVAŠKE SODELAVKE ZDRAVNICE

Dr. Davorica Vitlov Čirjak:

+385-9151-07070

(ob parnih dnevih od 08:00 do 10:00)



OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.



Pisarna v Bijeljini

- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Vodja pisarne: Enra Hadžović.

– V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevu.

OBVESTILO SARAJEVSKE PISARNE FLP:

– V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.



OBVESTILA ALBANSKE PISARNE

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535 Regionalni direktor: Attila Borbáth, Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj tel./fax: +355 694066 811. Kontakti: ob delavnikih od 9. do 13. ure, od 16. do 20. ure e-pošta: flpalbania@abcom.al



Albanska pisarna



OBVESTILA KOSOVSKE PISARNE

- Pristinë Rr. Uçq br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



OBVESTILA SLOVENSКИH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtek od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501 Ob telefonskem naročilu se blago pošlje naslovníku, ki je naveden na kodni številki. Distributerji, ki želijo naročati v imenu drugega distributerja, morajo imeti za to izpolnjeno pooblastilo distributerja, za katerega naročajo. Pooblastila se dobijo v pisarni. Rok za dostavo naročenega blaga po telefonu je dva delovna dneva!

TELEFONSKE ŠTEVILKE SLOVENSКИH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

dr. Miran Arbeiter:
dr. Olga Čanžek:

+386-4142-0788
+386-4182-4163



Pisarna v Lendavi

PREDSTAVITEV

Senčnik na terasi restavracije Sasfészek je odprt. Zunaj je vsaj trideset stopinj Celzija; tekne nam hladna ribezova juha s sladko smetano. Vse mize so zasedene; nekateri so pri kosilu, drugi spet delajo in vmes telefonirajo, nekateri so s seboj ponesli tudi prenosni računalnik. Bujni rdeči lasje, minikrilo iz džinsa, zelena majica z napisom Sonya. Dobro razpoložena se mi približuje današnja sogovornica, sveža delovna moč v salonu, frizerka **Barbara Benkő**.



Zaposleni v Izobraževalnem centru Sonya v ulici Nefelejcs

Pojdimo k začetkom. Kdaj si začela delati v svoji stroki?

»Že dvanajsto leto sem frizerka; rada imam svoj poklic, ki me vedno znova postavlja pred nove izzive.«

Ali si se vsega naučila v šoli?

»Kje pa. Tam pridobiš le osnove in se naučiš le nekaj tehničnih rešitev. Duša vsega je praktično delo. Sama sem se poklica učila od pravega mojstra, v svojih vajeniških letih sem imela srečo in sem delala poleg dveh drugih izkušenih frizerskih mojstrov; spoznala sem njihove drobne poklicne skrivnosti.«

Torej obstajajo praktike, ki jih varujejo kot skrivnost?

»Seveda. Že pri samem izhodišču se pozna, od koga si se lahko učil. Torej pri kom opazuješ prijeme, saj ima vsak frizer svoje rešitve za popolnoma enake situacije.«

Videla sem te, ko si lase počesala v čop. Popolnoma si se vživela v vrtenje pramenov in vpenjanje okrašenih lasnic.

»Veliko sem hodila po predstavitvah in prireditvah. Imam srečo, da lahko tudi sama pripravljam klasične pričeske, saj sem že kot učenka dosegla izjemne uspehe prav s čopi.«

Za frizerje pravijo, da zelo radi strižejo.

»Jasno, saj je temelj vsake frizure prav striženje, poleg tega pa je to tudi atraktivno.«

Kaj pa barvanje? Sušenje las?

»Z dobro barvo lahko popolnoma

spremeniš človeka. Pričeska, ki jo pripravim s sušenjem, včasih vzdrži tudi po tri, štiri dni. To me napolni s ponosom, saj je ženskam še kako pomembna urejena pričeska.«

Kaj pa usposabljanja, nova znanja?

»Brez tega ne gre. Ne le da načrtujem udeležbo, ampak se vedno izobražujem, spoznavam nove smernice. Stvari se stalno spreminjajo, tudi striženje las ni nikoli končano, le preneham. Tako tudi frizer ne more vsega znati. Stalno se je treba učiti.«

Kako si se znašla v FLP?

»Zelo sem si želela pripadati tej skupnosti; že dve leti sem poskušala, pa ni šlo. Pa se je izplačalo čakati, saj sem prišla v pravo profesionalno skupino. Mislilim, da sem se hitro vživela; mogoče sem prišla kot majhen tornado in se 'vpihala' v življenje sodelavcev.«

Kaj pa izdelki, jih uporabljaš le v službi ali tudi doma?

»Sem že resna porabnica izdelkov, okužila sem tudi svojo mamo in prijateljice.«

Ob dnevu Sonya si nam tudi v praksi predstavila masko za lase in lasišče. Ali bi izdala svojo skrivnost bralcem?

»Pri sestavi receptov mi je v veliko pomoč to, da se lahko izdelki medsebojno mešajo. Iskreno priporočam vsem, ki so že kdaj imeli težave z lasmi in lasiščem in iščejo pravo rešitev; tu jo boste gotovo našli. Sliši se neverjetno, vendar deluje pri vseh težavah, pa naj

gre za prhljaj, razcepljene konice las, za suhe ali mastne lase ... Velja preizkusiti.«

Rada delaš tu?

»Da. Dejstvo je, da lahko tu, v ulici Nefelejcs, ponudimo celovito wellnes storitev, kar je gotovo skladno z dobrim imenom našega podjetja.«

Kaj sporočaš bralcem?

»Z ljubeznijo in s prijateljstvom pričakujem vse v našem salonu.«

Hvala za pogovor.



KATA UNGÁR
managerka

SALON SONYA V ULICI NEFELEJCS

Masažo: Csilla Fülöp (+36-20) 981-7894

Kozmetično nego: Ivett Rácz (+36-20) 4w16-6329

Nego nohtov: Krisztina Hasznosi (+36-20) 594-7437

Frizerko: Barbara Benkő (+36-20) 369 7579

SALON SONYA V ULICI SZONDI

masaža: Ildikó Hrncsjár (+36-20) 457 1155

kozmetika: Ildikó Mészáros (+36-) 20-500-3889

Naši sodelavci vas pričakujejo s pravim razvajanjem. Vzemite svoj rokovnik in se prepričajte o verodostojnosti zapisanega! Želim vam prijetno razvajanje!

www.flpseeu.com

FOREVER

KOLOFON

Založnik: Forever Living Products Magyarországi Kft. • Uredništvo: FLP Magyarországi Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Dr. Sándor Milesz • Uredniki: Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás, Zsolt Jaberits • Tiskarska dela: Tipofill 2002 kft.

Tehnična urednika: Richárd Teszár, Gábor Buzássy Foto: Béla Kanyó, Darko Baranašič • Tiskarna: Veszprémi Nyomda Zrt. Izide v 32 080 izvodi • Prevajalci, lektorji: albanski: Dr. Marsel Nallbani

– hrvaški: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić – srbski: Ottilia Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana

Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!



A L O E
T R A V E L
S E R V I C E

Be your own travel agent!

2009
Summer
Special





Aloe Travel Service [ATS] je ekskluzivna spletna storitev FLP, ki je dosegljiva samo sodelavcem FLP ki jim ponuja neverjetne potovalne možnosti. Ta edinstvena online storitev je dosegljiva samo upravičencem ob uporabi predhodno pridobljene kartice ATS, ki je opremljena z registracijsko številko. Svoje storitve ta potovalni klub svojim članom zagotavlja ob sodelovanju znanih in priznanih zahodno evropskih organizatorjev potovanj, s tem pa zagotavlja tudi odlično kakovost in nenazadnje tudi ugodne cene!

Be your own travel agent!

S sistemom rezerviranja ATS je uporabniku na voljo celotna ponudba velikih tujih potovalnih agencij. Tako lahko rezervirate svoje potovanje pri organizatorjih potovanj, kot če bi imeli svojo potovalno agencijo. Na spletni strani so po veliko ugodnejših cenah dosegljivi tudi letalski odhodi z zahodno evropskih letališč, sam sistem oziroma naši kolegi pa vam bodo v pomoč tudi pri rezervaciji letaliških vozovnic.

Milijoni ponudb po vsem svetu!

V sistemu ATS lahko izbirate med več milijoni (dnevno aktualizirane) ponudb. Za razliko od domače prakse, zajemajo cene ki so razvidne ob rezervaciji vse stroške (z izjemo npr. zavarovanja). Na spletni strani lahko rezervirate tudi različne ponudbe paketov, krožna potovanja, križarjenja, hoteli, letalske vozovnice, najem avtomobila, zavarovanja, incentive poti.

Bistvene, celo
20-50%
ugodnosti!

Ta cenovna prednost je na voljo, saj v tem primeru odpade tradicionalna prodajna veriga. Tako bodo s sistemom rezervacij ATS dosegljive tudi doslej nedosegljive poti, občasno pa tudi akcijske ponudbe po neverjetni ceni.

Varnost, zanesljivost, udobje!

Ker deluje sistem online, lahko kadarkoli, kjerkoli – lahko tudi iz domače fotelje – udobno rezervirate svoje potovanje! Za zanesljivost in varnost bodo poskrbeli svetovno znani in priznani organizatorji potovanj.

Dodatne fantastične ugodnosti!

Program točk ki sprejemajo kartico ATS se začne od julija. Ob predložitvi kartice bodo člani kluba na točkah, kjer bodo sprejemali kartico, upravičeni do različnih ugodnosti. Popust se lahko uveljavlja na mestu samem! Število mest, kjer bodo sprejemali kartico se bo stalno povečevalo!

ATS, kot motivacijsko delovno sredstvo!

Glede na to, da je članstvo v klubu povezano z določeno realizacijo, se lahko smiselno uporabi kot motivacijsko sredstvo pri gradnji mreže:

- Pridobivanje novih kupcev oziroma sodelavcev s pomočjo ATS.
- Krepitev prometa managerskih skupin.
- Neaktivne člane FLP lahko spodbudimo za nakup vsaj v vrednosti ene točke.
- S pomočjo incentivnih poti, ki so povezane z realizacijo, lahko dosežemo rast prometa tudi znotraj posameznih skupin.
- In še veliko drugega!

Kako do kartice ATS?

V sodelovanju z ATS je FLP ustvaril poseben paket combo vreden eno točko [Forever Travel Pack], h kateri lahko kupite tudi kartico ATS. Forever Travel Pack bo v skladiščih FLP na voljo od 1. julija! Od ravnih assistant supervisorja se lahko kupi tudi sama kartica in sicer po neto ceni 49 evrov. Ne glede na to ali boste kartico kupili skupaj s paketom ali pa posebej, se lahko znesek 49 evrov v celoti uveljavi preko sistema ugodnosti ATS!

Podrobne informacije v skladiščih!





Forever Aloe2Go™

Že dolgo časa uživam v blagodejnih učinkih gela aloje vere. Med naše priljubljene napitke pa spada tudi Pomesteen Power, ki vsebuje pravi sadni koktajl poln antioksidantov z bogastvom okusa hruške, granatnega jabolka, mangostena, maline, robide, borovnice in grozdnih pečk. Z združitvijo teh odličnih prehranskih dopolnil je Forever ustvaril Forever Aloe2Go! Ker je pakiran v odmerkih, lahko po njem posežemo kjerkoli: v pisarni, v avtomobilu, na izletu. Odprite pri oznaki in že lahko pijete okusen, hranilnih snovi poln in zdrav napitek!

Aloe2Go je okusna energetska bomba, hkrati pa organizmu zagotavlja najpomembnejše kompleksne ogljikove hidrate. Osvežujoč in okusen napitek Pomesteen ki med drugim vsebuje tudi mangosten (zaradi posebni prijetnega okusa ga imenujejo tudi kraljica sadežev) smo združili z gelom aloje vere, tako je nastal edinstveni koktajl antioksidantov. S tem bo naš imunski sistem okepljen in sposoben varovati naš organizem pred škodljivimi vplivi.

Vsebnost antioksidantov v Pomesteenu je višja kot v borovnicah, v zelenem čaju oziroma rdečem vinu. Mangosten je sadež ki vsebuje največ ksantonovih spojin, ki varuje naš imunski sistem

bolj učinkovito kot vitamin E in C. Gel aloje vere pa blagodejno deluje na naš imunski sistem zaradi visoke vsebnosti polisaharidov in drugih naravnih učinkovin.

Torej, če vam prija tudi okus, boste razumeli zakaj je pomembno da imate vedno pri roki ustrezno količino Aloe2Go.

SESTAVINE:

gel aloje vere (83,51%), sadni sokovi 16,1%: (sok hruške, granatnega jabolka, mangostena, maline, robide, borovnice, jedilna kislina (citronska kislina), konzervans (kalijev sorbat), izvleček gozdnih pečk, vitamin C, antioksidant (vitamin E).

Dopolnilni podatki

Oznaka hranilne vrednosti	100ml	1 odmerek (88,7 ml)	RDA%*
Energija	45,2 Kcal (192 KJ)	40 Kcal (170 KJ)	
Beljakovine	–	–	
Masčobe	–	–	
Ogljikovi hidrati (g)	11,3	10	
Od tega: Sladkor (g)	9	8	
vitamin C (mg)	31,6	28	46,6%

*RDP% priporočen dnevni odmerek vitaminov 88,7 ml



NAVODILO ZA UPORABO:

Pred uporabo pretresti. Pakiranje z enim odmerkom zaužijte dnevno enkrat ali dvakrat, po možnosti pred jedjo. Preostanek hranite na hladnem mestu in v interesu optimalnega učnika, uporabite v roku štiriindvajset ur. Ne zaužijte izdelka če je bila embalaža poškodovana.

Neto količina: 88,7 ml

- Združuje blagodejne učinke gela aloje vere in Pomesteena.
- Okusen napitek v praktičnem pakiranju.
- Edinstven koktajl antioksidantov.

PRODUCT #196