

XIII. letnik 4. številka / april 2009

# FOUNTEVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

*Prijetne velikonočne praznike!*

**K**o sem pred kratkim stal na odru evropskega relija v španski Malagi in opazoval osem tisoč nasmejanih, srečnih in zadovoljnih obrazov, sem pomislil, kako čudovito je, ko lahko tudi mi odločno prispevamo k temu, da več milijonov ljudi zre v prihodnost malce bolj mirno in z upanjem. In če že govorimo o milijonih, naj povem, da smo uvrščenim lanskoletnega programa profitne motivacije razdelili več kot šest milijonov evrov.

To da smo del vsega kar Forever ponuja, si štejem za pravi privilegij. Še posebej v časih, ko strokovnjaki in gospodarstveniki skupaj tuhtajo, kaj bi lahko naredili, kje smo pokvarili... Brez vsa-

vabili novih ljudi. Vem, to je vsem jasno. Kljub temu pa ni odveč, če se kdaj spomnimo temeljev. Včasih naredimo napako, ko namenjamo več časa »menedžmentu« kot dejanskemu delu.

Pred veliko leti sem slišal rek: »Če ti konec meseca ostane 50 dolarjev več kot potrebuješ – to je raj, če pa ti ostane 50 dolarjev manj, je to pekel«. Potrebna je torej potrpežljivost. V začetku bo morda šlo počasi, vendar se bo začelo izboljšanje, to pa bo privedlo do zanesljivega uspeha. Vse se bo zgodilo ob svojem času, zato je pomembno posel graditi na trdnih temeljih. Vsi sodelavci se naj zavedajo, da velja le dolgoročno, stabilno razvijanje posla.

Podjetje Forever smo ustanovili pred več kot tridesetimi leti. Priznam, takrat še pomislil nisem na to, da bom lahko nekoč poročal o letnem prometu 2,5 milijarde dolarjev! Osrečuje me dejstvo, da veliko ljudi »čisto in preprosto« uživa sadove tega dela! Zahvala za to, da smo močnejši kot kdajkoli prej, gre izključno Vam!

Tudi tu, v Združenih državah, na drugem severnoameriškem reliju, v kalifornijskem Los Angelesu smo se prepričali o naši moči. Bila je veličastna prireditev. Sicer šele druga, veselili pa smo se skupaj s tisoč štiristo distributerji. Nešteto uvrstitev, priznanj in moja priljubljena predaja čekov Profit Sha-

ring. V Severni Ameriki smo letos razdelili devetintrideset čekov. Hvala vam za neopisljiva čustva ki jih čutim, ko pogledam v oči uvrščenih! Prihodnje leto se dobimo na Floridi, v Orlando!

Verjetno poznate rek, ki kroži med športniki: toliko veljaš, koliko si pokazal na zadnji tekmi. Leto 2008 je bilo odlično leto! Tudi v letu 2009 smo si zadali visoke cilje. Slišim iste novice kot vi. Vidim iste obupne gospodarske kazalce kot vi. Vse to pa le krepki mojo odgovornost do tistih, ki živijo resnično težke čase. Dobesedno jim lahko pomagamo, znova lahko pričaramo upanje v človeška srca. Imamo prave instrumente, ponujamo

# Sporočilo Forever

kršnega političnega stališča nam je jasno, da obstajajo temeljni dejavniki, ki usodno vplivajo na uspeh posameznika, podjetja ali države. Mednje spada na primer: 1. Za opravljeno delo pripada pošteno plačilo. 2. Ne kupuj tistega, česar si ne moreš privoščiti. 3. Temelj trgovanja je promet z izdelki po ceni, ki je sprejemljiva za obe strani.

Ne moremo skozi mala vrata. Ne moremo pričakovati plačila za delo ki ni bilo opravljeno. Morda tistim bolj prebrisanim kdaj uspe priti skozi ta mala vrata, vendar dolgoročno zadeva ne deluje. Šteje le poštenje.

Ta temeljna načela veljajo tudi za naše podjetje Forever. Ne more pričakovati rasti in uspeha tisti, ki ne sprejema temeljnih načel. Včasih srečujem vodje, ki jim posel stagnira. Morda je zastalo sponzoriranje. Naš promet ne bo rasel če ne bomo po-



preskušene rešitve. Ne gre za nove ideje ki bi jih delili z letaki. Kar ponujamo, temelji na dejanskih poslovnih vrednotah in sledi temeljnim ekonomskim načelom. Uspeh je zagotovljen vsem, ki jim ni žal dela, ki so odločni in vztrajni, ki so pripravljeni stopiti iz svoje cone udobja! Če pa bomo ob tem v svoje delo in življenje vnesli nekaj sistematičnosti, potem bomo v letu 2009 zagotovo presegli letni promet 2,5 milijarde dolarjev. Kar pa je še pomembnejše: v skupnosti svobodnih in srečnih ljudi Forever bomo imeli milijone prijateljev in znancev!

Z večnim spoštovanjem:

*Rex Maughan*  
**REX MAUGHAN**

# Lepo je biti zmagovalec!

**Č**e ste v življenju kdaj prvi prišli v cilj, če ste prvi rešili nalogo na kakšnem tekmovanju, če ste prvi pretekli ali preplavali določeno razdaljo, se lahko pohvalite, da veste, kakšno doživetje je pretrgati ciljni trak, stopiti na zmagovalne stopničke, poslušati himno in pohvale oziroma spodbujanje z besedami Ria, Ria Hungaria.

Ta čudovita čustva smo doživljali letos februarja na evropskem reliju Forever Living Products, ki so ga organizirali v Malagi. Madžarska in jugovzhodna evropska regija sta zmagali v skoraj vseh tekmovalnih kategorijah Forever, gotovo pa sta stali na kateri izmed zmagovalnih stopničk. Zahvala za to gre v prvi vrsti našim odličnim distributerjem, več deset tisočim stalnim kupcem, vodilnim graditeljem mreže. Po prometu na evropski ravni je naša skupina **znova dosegla prvo mesto**.

Ni lahko biti najboljši v Evropi, še težje pa je ohraniti to uvrstitev. Tudi letos ne bo lahko, vendar mi radi tekmujejo z Evropo, s svetom in sami s seboj. Nagrada **Spirit Award** pripada najbolj enotni skupini in je ni lahko pridobiti, vendar je naša odlična skupina znova pridobila tudi nagrado **za najbolj zagnano skupino**.

V našem poslu je resnično pomembna zagnanost; zanos gradnji mreže dajeta energija in vztrajnost. V veliko veselje nam je bilo, ko je na tekmovanju Sonya predstavnica Madžarske **Mónika Mazug dosegla tretje mesto**. Čestitamo ji, čestitamo pa tudi njeni sponzoriki **Hajcsik Tünde** ter soaring managerju **Andrásu Lángu** in članom President's kluba.

Podobno kot vsa leta je imela tudi tokrat naša regija najštevilčnejše zastopstvo; več kot 1.100 sodelavcev je prišlo v špansko letoviško mesto. Vsi, ki so prišli in se udeležili prireditve, so čutili, da so oni zmagovalci tega relija, tudi tisti, ki so se uvrstili na odru ali prevzeli ček Profit Sharing, so dostojno zastopali našo skupino.

Posebej veseli smo bili, ko sta svoje misli z drugimi evropskimi graditelji mreže podelila naša safirna managerja, **Attila** in **Katika Gidófalvi**. Za konec pa je ostala dragocena nagrada, največji evropski ček. **Evropski ček Profit Sharing največje vrednosti je že drugič zapovrstjo prevzel naš diamantno-safirni manager Miklós**.

Fantastičen občutek je biti najboljši; sicer je treba vložiti ogromno dela, vendar pa nam daje neverjetno veliko veselja in prijetnih doživetij, prijateljev in odličnih stikov.

Želim vam, da bi vsi doživeli ta občutek, ko si najboljši; bodimo ponosni na svoje dosežke in naredimo vse, da bo leta 2010 v Londonu znova zadonelo Ria, Ria Hungaria in Ria, Ria Srbija!

Naprej, FLP Madžarske!



**DR. SÁNDOR MILESZ**  
državni direktor



# »... predaj skrivnost dolgega življenja.«

14. februarja 2009 smo se udeležili Dneva uspeha v čarobnem vzdušju **Himna Forever**, ki je zadonela v športni areni Papp László pred približno 3.400 obiskovalci, posreduje naše prepričanje:



**D**an uspeha, 14. februar. Ni je boljše teme, kot smo si jo izbrali za ta dan, predanost drug drugemu, ljubezen. Za pravi uvod je poskrbela plesna skupina BOTAFOGO, ki je zaplesala na okusno okrašenem odru in s svojim nastopom razvnela občinstvo prireditve.

Tako je pozdravni nagovor državnega direktorja **dr. Sándorja Milesza** pridobil pravi okvir. Spregovoril je o medčloveških stikih. O ljubezni, priznanju, pomoči, podpori, o sodelovanju. Ugotovili smo: govori o nas! Soaring managerja **dr. Edit**



**Révész** in **Zoltán Siklós** sta bila prava gostitelja prireditve. Prava osvežitev v povezovanju programa pa je bil nastop njunih hčera, najstnic **Barbare Siklós** in **Petronelle Siklós**. Živ dokaz vsem, da je naravno okolje našega poslovnega sveta primerno tudi za najstnike. Naši gostitelji so program povezovali z značilno strokovnostjo in eleganco; vse je potekalo nemoteno in služilo dobremu vzdušju.

Safirni manager **Tibor Éliás** je zbranim predal svojo ars poetiko. Po enajstih letih v tem poslu sporoča vsem: na najboljšem mestu ste. Zanj je FLP priložnost in







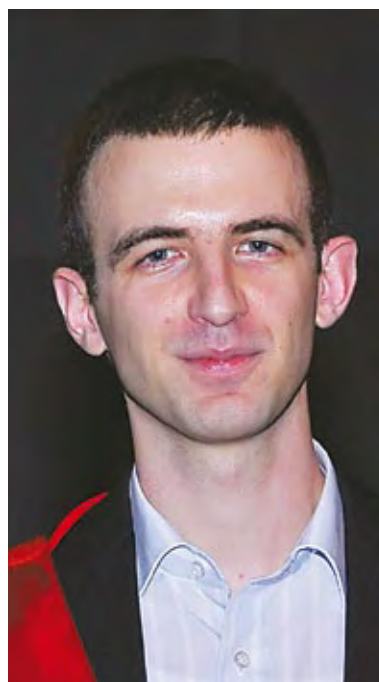




odgovornost za vztrajanje. Življenjski slog.

Uvrstitve imajo prav posebno vzdušje in sporočilo. Začne se s supervisorji, nato sledijo assistant managerji. Njihove dolge kolone nosijo sporočilo. Sporočajo nam, da je uspeh prisoten tudi v svetu, prizadetem od novic o gospodarski krizi, da obstaja napredovanje in dobro življenje tudi v tem letargičnem svetu.

Potem sledijo uvrščeni motivacijskega programa Business 20 in Business 30 ter **Zoltán Bekk in Zoltán Bekk** edina uvrščena v program Business 40 na evropski ravni. Dolgotrajno ploskanje najboljšim







med najboljšimi, članom Kluba osvajalcev. Besedam priznanja kar ni konca. Sledijo dobitniki avtomobilskega programa, potem pa naši novi managerji. Dobili smo tudi enega novega senior managerja. **Imre Szanyi** skromno pristopi k mikrofону in spregovori o tem, kako mu je uspelo!

Safirni manager **István Halmi** nam je za popotnico predal dragoceno misel: »Zaupaj vase!« je sklenil svoje predavanje. Hvala, István, ne bomo pozabili tvojih argumentov in besed!

Po predavanjih so vse predavatelje povabili na oder; občinstvo jih je nagradilo z dolgotrajnim ploskanjem, organizatorji pa so jim v zahvalo predali cvetlične šopke. Hvala za dragocene misli.

Medtem ko se novi asistent supervisorji v ritmu glasbe pomikajo proti odru, da bi prevzeli svojo prvo priponko in priznanje, za odrom slišim glas: »Bil je najboljši dan uspeha zadnjih let!« Veliko je tistih, ki tako mislijo. Vsaj tisoč petsto jih je. Oni so še istega dne kupili vstopnico za naš naslednji dan uspeha.

Na svidenje marca!



# Na vrhu Evrope!



28. februar, Malaga: 44. Mogoče za koga preveč, za drugega premalo. Meni se sicer zdi veliko, vendar mi je dal Rex 101.598 evrov odškodnine, Józsi Szabó pa je izpeljal dobrodelno akcijo, katere dosežek je bil 101.600 evrov. To, kar sem dobil od soproge Rite, pa presega vse drugo! (Pa ne gre le za to, da so se uresničile moje dolgoletne sanje, ko me je presenetila s tečajem za golf ...! Hvala, Kata, Sanyi!)

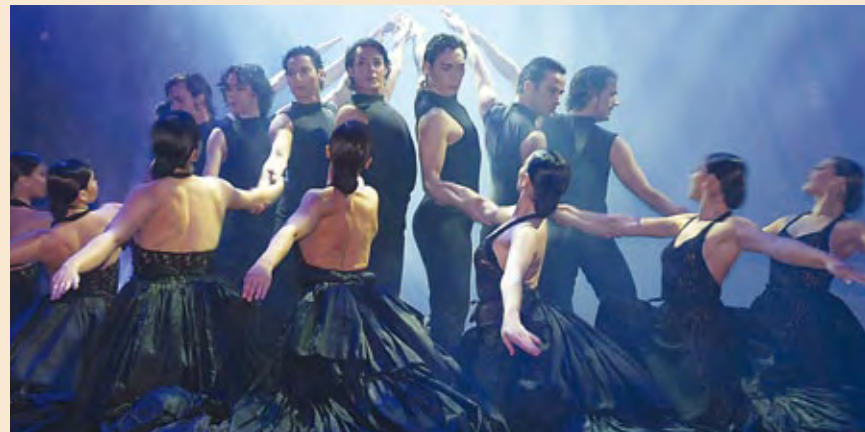
Aha, Malaga! Opravičujem se, moje misli so odtavale. Mogoče pa tudi ti, saj če si bil tam, preprosto poletiš, ko se spomniš doživetij!

Kateri je najpomembnejši dan izmed štirih? Kakor za koga! Mar ne? Z drugačnimi očmi so opazovali novi, z drugačnim pogledom uvrščeni, spet z drugačnim tisti z dobičkom in seveda z drugimi očmi tudi dr. Sándor Milesz. Njemu gre zasluga, da je ta majhna država na evropskem vrhu!

Malaga . . . Še vedno me spreletavajo mravljinici, ko se spomnim evropskega relija. Pravi spektakel. Mešanica učenja, veselja, zabave, priznanj in kdo bi še vedel, česa. Zame pa veliko, veliko več! Moj najlepši rojstni dan, z najlepšim darilom!



# European Rally



Vendar ne gre prehitevati! Kaj pa je sploh Malaga? Ker ne gre le za čudovito špansko mesto, od 27. februarja 2009 pomeni to veliko več! Grad v oblakih FLP, večnacionalni

»center imperija« pod madžarsko upravo! Tam so organizirali prvi evropski reli FLP, tj. veliko srečanje, ki pomeni priznanje za lanskoletno delo, kjer smo predstavili najboljše do-

sežke. Prečudovito je, ko se vedno znova spomnimo: Mi smo najboljši!

Z največ uvrščenimi, največ dobitniki dobička, največ podeljenimi evri, največjim letnim

prometom, najbolj zagnano skupino, največjim številom sodelavcev, z naj . . . , naj . . . , naj! Ta majhna država je veliko ustvarila. In medtem ko se doma v naši veliki zgodovinski hiši ob



**»Ne delamo le zato, da bi proizvajali, ampak tudi zato, da bi smiselno prebili svoj čas. — Delacroix**



European Rally



Donavi prepirajo, mi delamo. V slogi, skupaj – drug za drugega. K nam se ozrite, člani spoštovanega zbora, mi smo vzor!

**»Ne pišem šal, le pozorno spremljam dejavnost vlade in poročam o dogodkih.«  
(Will Rogers)**

Pri nas vlada sloga, vodijo najboljši, drugi pa jim z veseljem prepuščajo teren, saj »Plima dvigne vsako ladjo«. Zdaj se z nami dviguje Evropa! Tu složno delajo Madžari, Srbi, Hrvat, Slovenci in Bosanci, tu priznavamo tudi Albanijo – ona je že članica naše Unije! (Čestitamo, Attila, Mimóza!)

Tu se Nemeč skupaj veseli z Judom, belec s črncem, Rus s Kazahom, Čeh s Slovakom. Romunski državni direktor je Madžar, Turek pije skupaj z Grkom. Tu se Srbi in Američani spoštujejo. Kaj pa je to, če ne neki novi svet?

In še ček delijo... Čeke dobička. Rex in njegov sin Greg namreč razdelita tudi dobiček. Kakšen dobiček? Nič zato, če je kriza, tu imamo dobiček. In to ne majhnega!

Delitev poteka po vnaprej določeni metodi, na temelju vloženega dela. Največje čeke smo dobili prav mi, Madžari; ček z najvišjim zneskom je spet prejel Miklós Berkics! Krasen je občutek slaviti! Kaj pa, če bi prihodnje leto slavili tebe? (Nekdo v moji bližini je tiho pripomnil,





da bi ta znesek morali razdeliti med člani, da bi bila to prava spodbuda! Rekel sem: Ali res misliš tako? 540.000 evrov razdeliti sedemsto tisočim. Vsak bi dobil 80 centov. Ali misliš, da bi bilo prav, prijatelj moj? Ker potem ne razumeš dejstva! Za 80 centov nihče ne bo postal manager, nato pa dobitnik dobička! Se pa bodo premaknili sto tisoči, ki bodo premaknili tudi druge. Tebe ne? Mene še zdaj spreletavajo mravljinca, kaj mravljinca, kar žarim!

V Top 10 spet dva Madžara: Józsi Szabó in njegov z Mikijem Berkicsem! Tudi med čeki s sto tisoč so Madžari! Zahvaljujeva se za ta dosežek Csabi in Andi Tóth, zakoncema Geczó, Laciju in Mariann, Gabiju in Melindi Ráth! Hkrati pa čestitava Misiju in Eriki Babály!

Robi Varga, Vera in Stevo Lomjanszki, Ari in András Vágási – no, in Miki, Miklós Berkics! Krasna skupina – lepo je biti del



## European Rally

nje! Kot je Rex zapisal pred nekaj meseci: »Hvaležen sem, da sem eden izmed Vas!«

Kaj pa promet? Ali še koga preseneča, da je MADŽARSKA PRVA!? Nas niti ni malo, drugi pa tako ne morejo razumeti ...

In potem še eni Madžari! Zakonca Gidófalvi, Attila in Kati! Rusko in kazaško skupino so vodili najhitrejši safirji FLP. Nikoli jih še ni bilo toliko! Attila in Kati sta v pol leta dosegla dobiček na več stebrih; škoda, da Rusija še ne sodeluje v tej »igri« za dobiček! Oni so velikani sedanjosti, giganti prihodnosti ...

Pa se vrnimo na začetek. Pred prireditvijo zazvoni moj telefon. Na zaslonu piše: dr. Sándor Milesz ... Joj, kaj pa hoče »šef«?

Pozdravljen, István! Bomo zmagali? – sprašuje Sándor (Nagrada Spirit Award, namreč, nagrado za najbolj enotno skupino. Vendar mi ni treba razlagati, poznam jezik evropskega relija ...).

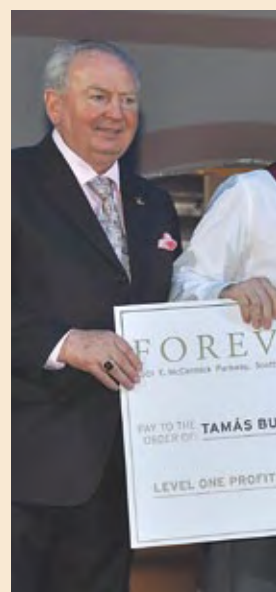
Sándor! Nisem jaz organizator skupine, nisem imel stikov z njimi, moral bi jim pošiljati kratka sporočila, jih spodbujati, nimam koncepta! Najdi nekoga drugega, prosim!

István, ti to lahko narediš! Bomo zmagali? (In kocka je padla ...)

Zmagali bomo, Sándor! Naj me koklja ...!

Kaj misliš, ali smo zmagali? Zahvaljujem se vsem za pomoč in podporo! Zastavonoše je vodil dr. Endre Németh. V areni so monumentalno madžarsko zastavo ponesli in z njo plapolali Imi Máté Kiss, Évi Gecző, Laci Bodnár in njihova skupina ter in še veliko, veliko drugih, med njimi tudi Sándor in Adrienn! Hej, če bi vas videl Petőfijev narod, bi bil prav ponosen!

Tibi Éliás s plapolajočo zastavo, dekleta med vrstami, An-





# European Rally





drás Bánhidi in vsi drugi, brez vas ne bi uspeli, Spirit je naš. Uspelo nam je, HVALA!

Če mislite, da je s tem konec, se motite. Ostalo je še nekaj Madžarov, saj je bila ena izmed gostiteljic dneva profesionalna in krasna dr. Dóra Szócs, ki je lepša polovica romunskega državnega direktorja. Za kulisami pa je dr. Gábor Szócs v družbi evropskega direktorja Pétra Lenkeija poskrbel za to, da je zabava nemoteno potekala. Zahvaljujoč njima, je nastal neverjetno dober program!

Tudi nagrada za najlepšo narodno nošo je povezana

z Madžari! Palmo je odnesla skupina iz Kazahstana, ki jo vodita Attila in Katika Gidófalvi! Čestitamo!

Za konec še ena misel: Bilo je potrebnih nekaj »podrobnosti«, da se je vse to zgodilo! Vsaj kar zadeva mene! Vse bi se enako dogajalo, vse nagrade bi pobrali, prvi smo na vseh področjih – vendar bi se to lahko zgodilo brez naju.

Če na začetku ne bi bilo vztrajnosti Tece Hermanove in Tamása Bírója, če ne bi bil bolan moj sin Bence, če fanta, Bajnok in Bence, ne bi bila tako tolerantna, če ne bi imela tako

čudovitih staršev, če nama nekateri ne bi tako globoko zaupali, če, če, če ...

In če ni Rite, moje ljubezni, moje desne roke, moje logike, moje ročne zavore, moje pogonske sile, moje kontrole, vseh drugih pogojev najjinega uspeha.

Njej se zahvaljujem, njej posvečam tudi ta članek!



**ISTVÁN HALMI**  
safirni manager

# Spoštovani distributerji!

## SPOŠTOVANI DISTRIBUTERJI!

Družba FLP Madžarske bo tudi v prihodnje storila vse, da bi bilo vaše delo uspešno! Zato bomo od marca 2009 spremenili način distribucije časopisa Forever. Želimo si, da bi naš časopis čim prej in neposredno prišel do vseh naših distributerjev. Zato magazina od zdaj ne bomo prilagali mesečnemu obračunu bonusov, ampak ga bomo ob vsakem nakupu priložili izdelkom.

**Od marca 2009 bomo v vseh naših madžarskih centrih in drugih centrih regije ob nakupu s točkami k vsakemu računu priložili magazin Forever.** Tak način distribucije novih številčk magazina bomo začeli petnajstega v mesecu in bo trajal do štirinajstega v naslednjem mesecu. Na naših prodajnih mestih brez točk boste lahko tudi v prihodnje kupili najnovejšo in starejšo izdaje našega časopisa.

**Naš magazin Forever vsebuje vse potrebne informacije za uspešen razvoj vašega posla!**

Družba FLP Madžarske želi izboljšati svojo komunikacijo z distributerji. Želimo si, da bi pogosteje in točneje dobivali za vas pomembne informacije. **Zato Vas prosimo oz. Vam priporočamo, predajte sodelavcem v našem oddelku za izstavljanje računov Vaš e-naslov, ki ga bomo vnesli v naš sistem.** Tako bomo v prihodnje tudi po elektronski pošti podpirali vašo gradnjo mreže.

Želimo si, da bi hitreje in brez posredovanja pošte dobili mesečna obvestila o bonusih. V ta namen vam ponujamo več možnosti.

**1) Osebno** – po predložitvi distributerске ali osebne izkaznice

– V oddelku za izstavljanje faktur našega prodajnega skladišča v Budimpešti, XVIII. Ker. Nefelejcs u. 9–11;

– ob prireditvi Dan uspeha v športni areni v Budimpešti

**2) Po internetu** – doma, udobno. Registrirati se morate na spletni strani [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) Tu boste našli veliko koristnih informacij, ki vam bodo v pomoč pri razvoju posla. V vsakem trenutku si lahko ogledate aktualno število vaših točk! Na glavni strani boste našli naslednji odsek:

## SPLETNI OBRAČUN BONUSOV

Vsem sodelavcem, ki imate geslo, so mesečni obračuni bonusov dosegljivi tudi na sple-

tu. Za pridobitev informacij morate urediti naslednje nastavitve:

1. V levem glavnem meniju izberite polje »My Account«.
2. Na strani, ki se odpre, kliknite na vrstico »Personal Information«.
3. V novem oknu, ki se odpre, v nastavitvah e-pošte, PROSIMO, VPIŠITE svoj e-naslov.
4. Kliknite na rdeče polje »Save« na dnu strani, nato pa na strani, ki se bo odprla.
5. Kliknite na napis »Back to My Account«.
6. Po kliku se boste vrnili na stran »My Account«, kjer morate klikniti na napis »Store Options« na dnu strani.

Na novi strani, ki se bo odprla, označite »Spletni obračun bonusov«, potem pa kliknite na rdeči napis »SHRANI«. (Če dajete prednost hitrejšim rešitvam, je namesto potepanja po meniju dovolj, če boste kliknili na modri zapis iz 2., nato pa iz 4. točke tega opisa. Prvi klik vas bo usmeril k oknu, kamor boste vnesli e-naslov, drugi klik pa k obračunu bonusov, vendar tudi v tem primeru ne smete izpustiti koraka potrditve oziroma klika na napis Save oziroma shrani.)

Po končanem postopku boste na vnesen e-naslov dobili obvestilo o bonusih, in sicer vsakič, ko bo na spletni strani dosegljiv nov obračun vašega bonusa. Ta obračun bo dosegljiv na isti strani, kjer so tudi informacije o vaših aktualnih točkah (Informacija o točkah). Na tej strani morate klikniti na napis »Obračun distributerskih nagrad«. Na teh straneh bo obračun dosegljiv več mesecev, vendar vam predlagamo, da ga mesečno prenesete v svoj računalnik. Prosim vas, da v čim širšem krogu posegnete po možnostih, ki jih ponuja internet.

Prosim, da izberete med zgoraj navedenimi možnostmi, ker bo naše podjetje **po 15. marcu 2009 Vaše izpise o bonusih izpostavljalo le na opisan način.** Magazin Forever boste po novem sistemu prejeli ob nakupu izdelkov.

**Hvala za vašo podporo našemu skupnemu delu!**

Z veseljem vam sporočamo, da je do 31. marca 2009 uspešno potekal tudi naš motivacijski program Business 20-30-40. Naše podjetje želi svojim pridnim sodelavcem ponuditi možnosti, ki še bolj motivirajo.

**S 1. aprilom 2009 začenja svojo dejavnost poseben, zaključen potovalni klub, ALOE TRAVEL SERVICE (ATS).** Kot člani tega kluba se lahko potovanj udeležite s popustom 20–50 %.

- Od navedenega dne lahko aktivni distributerji v domačih pisarnah FLP kupijo **člansko kartico**. Letna članarina je 49 € na osebo; za ta znesek lahko opravite nakupe že na prvem potovanju.
- Za prijavo je treba izpolniti preprosto prijavnico, kamor vpišete podatke in e-naslov distributerja.
- Distributer se na spletni strani ATS prijavi s člansko kartico in tako postane član online potovalnega kluba.
- ATS je izbiral med ponodbami s 4, 5 oziroma s 6 zvezdicami, največjih zahodnoevropskih potovalnih agencij.

Menimo, da si naši aktivni člani zaslužijo, da jim FLP omogoči senzacionalna potovanja po izjemno ugodnih cenah.

Družba FLP Madžarske je tudi v preteklih letih mesečno opravljala inventuro zaloga. Tudi s tem smo želeli dokazati, da imamo natančne evidence o Vašem opravljenem delu. Zdaj spreminjamo čas inventure, kar pa bo vplivalo tudi na naš delovni čas. **Prvi delavnik v mesecu bomo distributerjem na voljo od 13. ure.** Naše pisarne bodo prvič začele delati od 13. ure v sredo, 1. aprila 2009. Seveda pa lahko naš telecenter tudi v prihodnje kličete že od jutranjih ur. Spletna naročila pa sprejemamo v vsakem času.

**Pomembni dogodki 2009:** Success Day: 23. 05. 2009, Success Day: 20. 06. 2009, Success Day: 18. 07. 2009, Success Day: 19. 09. 2009, Success Day: 17. 10. 2009, Success Day: 21. 11. 2009, Success Day: 19. 12. 2009

## SPOŠTOVANI SODELAVCI!

• Home Office je izdelal naš lasten kanal Forever You Tube, ki je dosegljiv na spletnem naslovu: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Priporočamo vam ogled posnetkov o uvajanju novih izdelkov FLP, predavanj vodilnih managerjev in drugih marketinških predstavitev, ki potekajo v različnih jezikih. Kmalu bo mogoče urejati tudi besedila sporočil oziroma bo dostopen tudi po Blackberry-ju.

• Na evropskem srečanju državnih direktorjev so predstavniki matičnega podjetja v zvezi s spletno predstavitevijo opozorili na naslednje:

– na spletnih straneh se ne smejo objavljati zdravniški/zdravilni nasveti



- na spletnih straneh se ne smejo objavljati obljube povezane s prejemi oziroma zaslužki
- spletne strani morajo obvezno vsebovati podatek, da je lastnik spletne strani neodvisen distributer FLP ter da ne gre za uradno stran FLP
- na distributerskih spletnih straneh se ne sme izvajati spletna prodaja

Nadalje vas znova opozarjamo, da v skladu s 14.3.3.5 točko naše mednarodne poslovne politike ni dovoljena prodaja naših izdelkov na elektronskih tržnicah/dražbah (npr. Vatera, Tesz-vesz, E-bay ipd.).

Prosimo, da zgoraj navedeno upoštevate pri vseh spletnih objavah ter da pred objavo zaprosite za dovoljenje pri naši družbi. Povezave spletnih strani pričakujemo po elektronski pošti na naslov flpbudapest@flpseeu.hu.

#### **Naročajte izdelke po spletni strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).**

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Plastične grosistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:

- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.

- Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti.
- O svojih osebnih točkah lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41.

#### **Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!**

#### **INTERNETINFO**

Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Aktualna in bivše številke našega časopisa Forever so dosegljive z geslom „forever“, fotogalerija pa z geslom „success“. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com). Prinaša novice iz sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Ta naslov je dosegljiv s klikom na „Come in“. Dostop do distributerske spletne strani je mogoč s klikom na „distributor login“. Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez veza-jev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v prihodnje prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje naročilnic in drugih obrazcev. Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo izpolnitev prijavnice: s

tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti informacije o bonusih preko pooblaščenega osebe, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov. Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primer) in izpolnjene naročilnice.

#### **PROTI PRAVILOM**

**Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com). Obveščamo vas, da sprejemamo izključno lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje dokumentov!**

#### **RESPONZORIRANJE!**

Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responsoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno z izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responsoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prošilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responsoriranja.



## OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN

### SPOŠTOVANI SODELAVCI!

Sporočamo vam nov delovni čas prodajnega skladišča v ulici Nefelejcs: **Ponedeljek:** 9–20, **torek-sreda-četrtek:** 8–20, **petek:** 8–19. Telecenter tudi v prihodnje pričakuje vaše klice med 8. in 20. uro. Bančni zaključek se izvaja četrt ure pred zaključkom delovnega dne.

- Osrednja pisarna v Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Prodajno skladišče v Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995. Komercialni direktor: Dr. Csaba Gothárd
- Pisarna v Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-65 7. Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- Pisarna v Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczki
- Pisarna v Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Fődi

### Izdelke Forever Living Products distribuira s priporočilom Zveze madžarskih zdravilcev.

Cenjeni distributerji! Prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebno pri naših sodelavcih.

### Informacije o nakupu z ugodnostmi

Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

1. **Izjava:** Prosimo, pozorno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebni prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pozorno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.

2. **Nakup:** Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebni nakupu potrebno predložiti osebni dokument. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!

3. **Informacije:** Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebne dokumenta in pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobijo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.

Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo paketne dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročilo izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.

### NAČIN PREDAJE VAŠEGA NAROČILA:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu),
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

### OBVESTILA IZ SZIRÁKA:

Hotel Kastély Szirák,  
3044 Szirák, Petőfi u. 26.  
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285.  
Direktorica hotela: Katalin Király

### TELEFONSKEŠTEVILKEZDRAVNIKOV SVETOVALCEV:

**Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925  
**Dr. Kozma Brigitta** 20/261-3626

**Dr. Mezősi László** 20/251-9989  
**Dr. Németh Endre** 30/218-9004  
**Siklósné dr. Révész Edit** 20/255-2122

### TELEFONSKA ŠTEVILKA ZDRAVNIKA NEODVISNEGA SVETOVALCA:

**Dr. Bakanek György** 20/365-5959

## FLP TV

program  
od 24. aprila do 23. maja 2009  
na internetu

06.00 in 18.00	Botafogó
06.05 in 18.05	Himnusz werk
06.10 in 18.10	Dr. Nikolett Dósa: Vloga prehranskih dopolnil pri ohranjanju zdravja
06.25 in 18.25	Tvoje sanje, naš načrt: Uvod v FLP
06.30 in 18.30	Supervisorji, assistant managerji
07.45 in 19.45	Viktória Mohácsi: Brez iluzij, kaj pomeni biti in postati vodja
08.05 in 20.05	Mikulás Vareha: To še ovce marajo
08.25 in 20.25	Patricia Rusák: Dan uspeha kot sredstvo za razvoj posla
08.45 in 20.45	Attila Gidófalvi: Našel sem svoje mesto
09.25 in 21.25	Tvoje sanje, naš načrt: Izdelki FLP
09.30 in 21.30	Barbara Fonyó in Attila Csengeri: Valentinovo
10.00 in 22.00	Managerji, senior managerji, osvajalci, uvrščeni Holiday relija
11.55 in 23.55	Gabi Berkes: Svetovne uspešnice
12.15 in 00.15	Supervisorji, assistant managerji
12.30 in 00.30	Tvoje sanje, naš načrt: Priložnost FLP
12.35 in 00.35	Strokovni svetovalci: Predstavitve novih strokovnih svetovalcev
12.55 in 00.35	Tibor Éliás: Arc poetika
13.20 in 01.20	Managerji, senior managerji, osvajalci, osvajalci leta, uvrščeni Szirák Business 20
14.00 in 02.00	Mladinska folklorna skupina Bakony in glasbena skupina Tilinkó
14.15 in 12.15	István Halmi: Sistem profitne motivacije, pogoj za članstvo v President's klubu
14.45 in 02.45	Róbert Varga: Diamantno safirna uvrstitev
15.20 in 03.20	Tvoje sanje, naš načrt: Uvod v FLP
15.25 in 03.25	Sonya tekmovanje v ličenju
16.05 in 04.05	Tvoje sanje, naš načrt: Izdelki FLP
16.10 in 04.10	Putokazi: Koncert
16.25 in 04.25	Tvoje sanje, naš načrt: Priložnost FLP
16.30 in 04.30	Miklós Berkics: Tvoja prihodnost je Forever
17.00 in 05.00	Dr. Éva Szabó Bárányiné: Kot kirurg-ortoped v FLP
17.25 in 05.25	Veronika Lomjanski: V zanosu
17.40 in 05.40	Zoltán Nagy: Naš marketinški sistem

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)



# Pot do sebe



**V**se naše življenje temelji na samopodobi, ki jo od rojstva oblikuje naše okolje. Prav zato je zame pomemben vzor mojih staršev. To, kako so me vzgajali. S sestro sva imeli srečo, saj imava prekrasne starše, ki so vedno utrjevali najino samozavest. Najini starši so naju vse življenje spodbujali, nama dajali krila. Zaupali so nama. Zahvaljujoč temu zaupanju in spodbujanju, sva postali odrasli osebi, ki lahko pomagava tudi drugim. Sposobni sva pomagati drugim, da bi našli lepoto in vrednote v sebi. Velikokrat ponavljane negativne kritike žal lahko povzročijo rane, ki jih nosimo vse življenje: malodušje, pomanjkanje poguma in samozavesti, strahovi, ki nas ovirajo pri napredovanju. Pri premagovanju teh ovir nam je v pomoč spodbudno okolje. Naša pristrizena krila lahko znova zrastejo. Potrebna je le želja po spremembi,

treba je le spoznati razliko med tem, kar mislimo o sebi, in tistim, kar bi radi postali. Pri tem razvojnem procesu nam je danes na voljo veliko vrst pomoči. Veliko je knjig za vajo samozavesti. Mednje sodijo knjige Briana Tracyja, ki jih sama zelo rada prebiram, saj mi dajejo koristne instrumente za dejanja.

1. Vizualizacija: Zamisli si to, kar želiš.
2. Vzpostavitev pozitivne samopodobe (pohvali sebe).
3. Potrditve (dnevno).
4. Igra vlog (vživi se).
5. Hrana za um (knjige, plošče, prireditve).
6. Druženje s pozitivnimi osebnostmi.
7. Poučevanje drugih.

»Postanemo tisto, kar učimo; učimo tisto, kar smo.«

Forever ti zagotavlja pozitivno podporno okolje; v času, ki ga boš prebil v tej

skupnosti, boš dobil vso podporo, da bi se tvoja samopodoba razvijala v pravo smer. Kot glavna podpora bo v tvoje življenje vstopil tvoj sponzor, ki je prepoznal priložnosti, ki se skrivajo v tebi. On ti bo kot prvi predal tista koristna orodja, ki ti bodo v pomoč po tej poti, ki sicer ni lahka, vendar pa vsakomur zagotavlja rast. S tem ko se bodo stvari spremenile v tebi, se bodo spremenili tudi tvoji dotedanji odnosi in vse tvoje življenje. Tako kot je na tvoje dozdajšnje življenje vplivala preteklost, lahko svoje življenje aktivno usmerjaš, saj sam oblikuješ svojo sedanost. In to tvoje novo življenje ti bo razkrilo stvari, o katerih še sanjati nisi upal. TEBI bodo sledili drugi. Ali si sploh kdaj pomislil, da si sposoben drugim dati energijo? Tu si odgovoren zase in seveda tudi za druge.

V mojem življenju so ljudje, ki dnevno vplivajo name, na moja dejanja, ljudi, katerim sem hvaležna, da sem končno našla sebe. SREČNA SEM NA TEJ POTI!

V prvi vrsti gre zahvala mojim staršem; to sta Ferenc Tanács in Ferencné Tanács. Zame je največje darilo, da sem njun otrok. Tudi v Forever delamo skupaj, saj so oni moji direktorji iz prve linije. Hvala moji sestri in svaku; nanje lahko vedno računam. Hvala mojim otrokom; učimo se drug od drugega, oni so moja prava motivacija.

Tista, ki me je popeljala v življenje FLP, je moja sponzorka Beáta Tasnády, ki ji bom večno hvaležna. Moji višji liniji, Éva Görög in Annamária Bernáth, sta vedno priskočili s pravimi nasveti.

Dr. Adolf L. Kósa mi daje potrditve. S pomočjo njegovih visokih pričakovanj sem podrla lastne zidove.

Tamás Bíró, ki izžareva takšne energije, da se ob vsakem srečanju napolnim vsaj za mesec dni. Od nje ga vedno slišim besede, ki jih v danem trenutku najbolj potrebujem.

Dr. Sándor Milesz nam zagotavlja vse priložnosti, ki so nam v pomoč v sebi sprožiti spremembe.

Želim ti, da bi resnično doživel/-a čudovito srečanje s samim seboj. Naj ti v življenje prinese pravo spremembo, naj te napolni s pogumom, ki je za vzor tudi drugim.



**ERIKA TANÁCS**  
senior managerka

# KLUB OSVAJAJALCEV

Deset najuspešnejših distributerjev meseca februarja  
2009 osebne in nemanagerske točke



## Madžarska

1. **Vareha Mikulás**
2. **Radics Tamás in Poreisz Éva**
3. **Major István in Majorné Kovács Beatrix**
4. Galambos Károly in Márkus Anna
5. Utasi István in Utasi Anita
6. Dr. Kósa L. Adolf
7. Németh Sándor in Némethné Barabás Edit
8. Abuczki Attila in Abuczkiné Kiss Ágnes
9. Sándorné Asztalos Erzsébet in Sándor Ferenc
10. Váradi Éva



## Srbija, Črna gora

1. **Lomjanski Stevan in Lomjanski Veronika**
2. **Miškić Dr. Olivera in Miškić Dr. Ivan**
3. **Petkovic Aleksandra in Petkovic Bogdan**
4. Zurma Julijana in Zurma Todor
5. Dr. Tumbas Dusanka
6. Kuzmanović Vesna in Kuzmanović Siniša
7. Strboja Jovanka in Strboja Radivoj
8. Knezevic Sonja in Knezevic Nebojsa
9. Radjenovic Marija in Radjenovic Dragan
10. Davidovic Mila in Matic Dragan



# CONQUISTADOR CLUB



## Hrvaška

1. Kraljic-Pavletic Jadranka in Pavletic Nenad
2. Korenic Manda in Korenic Ecio
3. Grbac Silvana in Grbac Vigor
4. Ornicic Marija Magdalena
5. Miljak Rill Ivanka in Rill Rolf
6. Polak Ilona
7. Jurcic Alenka in Jurcic Dean
8. Bujak Marija in Bujak Mihalj
9. Banic Nedjeljko in Banic Anica
10. Prodanovic-Belic Marija

## Bosna-Hercegovina

1. Ilijic Zdravka in Ilijic Filip
2. Mustafic Subhija in Mustafic Safet
3. Maric Slavica
4. Duran Mensura in Duran Mustafa
5. Crncevic Zecir
6. Varajic Zoran in Varajic Snezana
7. Markovic Danijel
8. Njegovanovic Grozdana in Njegovanovic Sreten
9. Francij Dr. Goran
10. Jovanovic Radojka in Jovanovic Zarko



## Slovenija

1. Batista Ksenja
2. Zabkar Alain in Kevic Zorana
3. Cvijanovic Ana in Cvijanovic Bozidar
4. Kepe Andrej in Hofstaetter Misa
5. Božnik Slavica
6. Germek Marjana
7. Tonejc Sasa
8. Sijanec Zdenka
9. Sahrokova Ina in Sahrokova-Pureber Alojz
10. Konda Irena

# Skupaj na poti uspeha



## Raven senior managerja je dosegel (sponzor):

Radics Tamás in Poreisz Éva (dr. Kósa L. Adolf)



## Raven managerja so dosegli (sponzor):

Galambos Károly in Márkus Anna (Radics Tamás in Poreisz Éva)  
Krébeszné Bártfai Orsolya in Krébesz János (Csipi Jánosné in Csipi János)  
Leiterné Pálfalvi Petra in Leiter Tamás (Primó László)

Primó László (Kerékgyártó Miklós Róbert)  
Sándorné Asztalos Erzsébet in Sándor Ferenc (Radics Tamás in Poreisz Éva)



## Raven assistant managerja so dosegli:

Furdos Frantisek  
Leszkovich Szilvia

Oberst László  
Varga Attila in Papp Krisztina



## Raven supervisorja so dosegli:

Bajuszova Magdalena Ing.  
Bartha Tamás  
Birta Beáta  
Bödörné Pfundtner Szilvia in  
Bödör András  
Bókay Gábor  
Csanaki Eszter  
Csillag-Szabó Gábor  
Dániel-Tokaji Anett in  
Dániel László  
Dr. Hámori Józsefné in  
dr. Hámori József  
Dragičević Ivana in  
Petrović Ljubivoje  
Dzsudzszak György in  
Dzsudzszakné Ludányi Erzsébet  
Farkasné Mikus Melinda  
Feketéné Bártfai Andrea in  
Fekete László  
Furdos Frantisek  
Horváth Antal  
Horváth Mária in  
Szele József  
Horváth László in  
Horváth Lászlóné  
Incze Lászlóné in  
Incze László

Ivanicsné Szűcs Tímea  
Kajel Frantisek  
Kardos Józsefné  
Katona Zoltán  
Kiss Adrienn  
Kissné Marsay Andrea in  
Kiss Árpád  
Koleszár Tamás  
Kovács András in  
Matiz Gréta  
Kovács László Zoltán  
Krasznai Antal  
Kunos Ildikó  
Kurcz Zsolt  
Laczó Balázs  
Lendl Jánosné in  
Lendl János  
Mága Zoltán  
Major Ildikó  
Majzik-Benkő Adrienn in  
Majzik Viktor  
Marusin Hajnalka  
Mikus Kornélia  
Nagy Attila  
Novotna Maria  
Pálinkás Anikó in  
Pálinkás Csaba

Rakić Vesna  
Pap Nándorné  
Polak Ilona  
Rigó Balázs  
Samu József  
Serény Hajnalka in  
Fojt Zoltán Tamás  
Szentgyörgyi János  
Tari János  
Török Antalné in  
Török Antal  
Vargáné Fábriánkovits Gyöngyi in  
Varga Péter  
Veperdiné Tóth Mária  
Vercsek Szilvia  
Wohlfarth Viktor  
Zubornyák Zsolt  
Zubornyák Gergő



## Dobitniki programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila:

### 1. szint

Ádámné Szöllősi Cecília in Ádám István  
Babály Mihály in Babály Mihályné

Bakó Józsefné in Bakó József  
Balázs Nikolett  
Balogh Anita in  
Süle Tamás

Bánhegyi Zsuzsa in  
dr. Berezvai Sándor  
Bánhidy András  
Tomislav Brumec

Danijela Barnakés  
Vladimir Barnak  
Becz Zoltán in Becz Mónika  
Bodnár Daniela  
Botka Zoltán in Botka Zoltánné  
Czeléné Gergely Zsófia  
Csepi Ildikó in Kovács Gábor  
Csuka György  
dr. Bagoly Ibolya  
Csürke Bálint Géza in  
Csürke Bálintné  
Dobsa Attila in  
Dobsáné Csáki Mónika  
Goran Dragojević in Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
Dr. Farády Zoltánés  
dr. Farády Zoltánné  
Farkas Gáborné in Farkas Gábor  
Fittler Diána  
Futaki Gáborné  
Anton Gajdo in Olivia Gajdo  
Gecző Éva Krisztina  
Gecző László Zsoltnéés  
Gecző László Zsolt  
Gecse Andrea  
Gulyás Melinda  
Haim Józsefné in Haim József  
Hajcsik Tünde in Láng András  
Halomhegyi Vilmosés  
Halomhegyiné Molnár Anna  
Hofbauer Rita in Gavalovics Gábor  
Jancsik Melinda  
Jozó Zsolt in Molnár Judit  
Dr. Kálmánchey Albertnéés  
dr. Kálmánchey Albert  
Dr. Kardos Lajosés  
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István in Kása Istvánné  
Kemenczei Vince in Tamási Krisztina  
Keszlerné Ollós Mária in Keszler Árpád  
Kibédi Ádám in Ótos Emőke  
Klaj Ágnes  
Sonja Knezević in Nebojša Knezević  
Knisz Péter in Knisz Edit  
Kovács Gyuláné in Kovács Gyula  
Kovács Zoltánés  
Kovácsné Reményi Ildikó  
Köves Márta  
Kulcsárné Tasnádi Ilonaés  
Kulcsár Imre  
Vesna Kuzmanovićés  
Siniša Kuzmanović  
Lapicz Tiborés  
Lapiczné Lenkó Orsolya  
Dr. Predrag Lazarevićés  
dr. Biserka Lazarević  
Léránt Károlyés  
Lérántné Tóth Edina  
Lukács László György  
Dr. Lukács Zoltánés  
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet

**Major István in**  
**Majorné Kovács Beatrix**  
Mayer Péter  
Mészáros Istvánné  
Branko Mihailović in Marija Mihailović  
Miklós Istvánné in Tasi Sándor  
Ljiljana Milanović  
Mirjana Mičić in Vilmoš Harmoš  
Mohácsi Viktória  
Molnár Zoltán  
Molnárné Kalcsu Klára  
Mrakovics Szilárd in  
Csordás Emőke  
Mussó Józsefés  
Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádámés  
Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella in Márkus József  
Nagy Zoltán in Nagyné Czunas Ágnes  
Marija Nakić in Dušan Nakić  
Oltvölgyné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona in dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Boro Ostojić  
Papp Imre in Péterbencze Anikó  
Papp Tibor in Papp Tiborné  
Dr. Pavkovic Mária  
**Radics Tamás in Poreisz Éva**  
Radóczki Tibor in dr. Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán in Ramhab Judit  
Ráth Gábor  
Rezván Pál in Rezvánné Kerek Judit  
Róth Zsolt in Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbertés  
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Rusák József in Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
Dr. Steiner Renáta  
Sulyok László in Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltánés  
Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ferencné in Szabó Ferenc  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter  
Szabó Péter in Szabóné Horváth Ilona  
Dr. Szabó Tamásné in dr. Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Székely János in Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné in Széplaki Ferenc  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc in Tanács Ferencné  
Téglás Gizella  
Térmegi Lászlóné in Térmegi László  
Tordai Endre in Tordainé Szép Irma  
Tóth Tímea  
Dr. Dušanka Tumbas  
Túri Lajos in Dobó Zsuzsanna  
Miodrag Ugrenović in Olga Ugrenović  
Vareha Mikulas  
Varga Zsuzsa

Visnovszky Ramóna  
Vitkó László  
Zakar Ildikó  
Jožefa Zore

## 2. raven

Botis Gizella in Botis Marius  
Budai Tamás  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Dragana Janović in Miloš Janović  
Milanka Milovanović in Milisav Milovanović  
Daniela Ockoljić  
Dr. Marija Ratković in Cvetko Ratković  
Révész Tünde in Kovács László  
Rózsashegyi Zsoltnéés  
Rózsashegyi Zsolt  
Siklósné dr. Révész Edités  
Siklós Zoltán  
Dr. Schmitz Annaés  
dr. Komoróczy Béla  
Szépné Keszi Éva in Szép Mihály  
Tóth Csaba  
Varga Gézaés  
Vargáné dr. Juronics Ilona

## 3. raven

Berkics Miklós  
Bíró Tamás in Orosházi Diána  
Bruckner Andrásés  
dr. Samu Terézia  
Marija Buruš in Boško Buruš  
Fekete Zsolt in Ruskó Noémi  
Halmi Istvánés  
Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Juhász Csaba in Bezzeg Enikó  
Kis-Jakab Árpádés  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Stevan Lomjanskiés  
Veronika Lomjanski  
Dr. Németh Endre in Lukácsi Ágnes  
Zoran Ockoljić  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in  
dr. Seres Endre  
Szabó József in Szabó Józsefné  
Tamás János in Tamás Jánosné  
Tóth István in Zsiga Márta  
Tóth Sándor in Vanya Edina  
Utasi István in Utasi Anita  
Vágási Aranka in Kovács András  
Varga Róbert in  
Vargáné Mészáros Mária

# Obvestila jugovzhodno evropskih pisarn



## OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127  
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30.
- Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131.  
Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnice od 9. do 17. ure.
- Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajčić.  
Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.

– Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.

- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

## TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠIH SRBSKIH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

**dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević:** +381-23-543-318  
Konzultacije v torek od 13. do 16. ure in v petek od 14. do 16. ure.  
Naš zdravnik svetovalca, **dr. Božidar Kaurinović** pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



## OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20, tel. +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402.  
Delovni čas: ponedeljek: 12:00 – 20:00.  
Ostali delavniki: 9:00 – 17:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovni dan. Delovni čas: 9:00 – 14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Izdelke lahko naročate na naslednjih telefonskih številkah: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plačilo po povzetju. V kolikor vrednost naročenih izdelkov preseže 1 točko, plača stroške prevoza FLP.

## TELEFONSKA ŠTEVILKA ČRNOGORSKEGA ZDRAVNIKA SPECIALISTA:

**Dr. Laban Nevenka:** +382-69-327-127



## OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da je pisarna FLP v Zagrebu, Trakošćanski ulici 16 podaljšala svoj delovni čas: ponedeljek in četrtek: 09:00 – 20:00; torek, sredo in petek od 09:00 – 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Faks: 01/ 3704 814. Telefonska naročila: 01/ 3909 773.  
Regionalni direktor: dr. László Molnár

- Stroške dostave za naročilo katere vrednost presega eno točko, plača FLP.
- Predavanja o izdelkih in marketingu se organizirajo ob ponedeljkih, tor-kih, sredah in četrtrkih od 17. ure, v osrednji pisarni.
- Delovni čas pisarne v Splitu, Križine 19. Tel: 021 459 262 je nespremenjen: ponedeljek 12:00 – 20:00; torek, sredo, četrtek in petek 09:00 – 17:00.
- Kozmetično-izobraževalni center, ki deluje ob naši osrednji pisarni, članom FLP ponuja svoje kozmetične storitve po izredno ugodnih cenah.

– Delovni čas centra: ponedeljek in sredo 09:00-12:00, torek in četrtek 15:00 – 20:00 in petek 14:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNO OBVESTILO: za nakupe izdelkov oziroma storitev kozmetičnega salona, katerih vrednost presega 1500 kun, je od 01. marca 2008 mogoče obročno odplačevanje (2-3 obroka) s kartico DC. Telefonska številka naše zdravnice svetovalke dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – vsak neparni datum od 16.00 – 20.00. Izkoristite možnosti ugodnega nakupa. Za podrobnosti vprašajte svojega sponzorja oziroma sodelavce pisarne.

## TELEFONSKE ŠTEVILKE NAŠIH HRVAŠKIH SODELAVCEV ZDRAVNIKOV

**Dr. Davorka Vitlov Čirjak:** +385-9151-07070  
(ob parnih dnevih od 08:00 do 10:00)



## OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.



**Pisarna v Bijeljini**

- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Vodja pisarne: Enra Hadžović.

– V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevu.

### OBVESTILO SARAJEVSKE PISARNE FLP:

- Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini telefonska številka zdravnice svetovalke: **dr. Esma Nišić:** +387-62-367-545
- Delovni čas ob sredah v sarajevski pisarni: od 17. do 19.30. ure
- V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.



## OBVESTILA SLOVENSКИH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtek od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501  
Ob telefonskem naročilu se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Distributerji, ki želijo naročiti v imenu drugega distributerja, morajo imeti za to izpolnjeno pooblastilo distributerja, za katerega naročajo. Pooblastila se dobijo v pisarni. Rok za dostavo naročenega blaga po telefonu je dva delovna dneva!

### TELEFONSKE ŠTEVILKE SLOVENSКИH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

**dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788  
**dr. Olga Čanžek:** +386-4182-4163



**Pisarna v Lendavi**



## OBVESTILA ALBANSKE PISARNE

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535  
Regionalni direktor: Attila Borbáth, Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj  
tel./fax: +355 694066 811.  
Kontakti: ob delavnikih od 9. do 13. ure, od 16. do 20. ure  
e-pošta: flpalbania@abcom.al



**Albanska pisarna**



## OBVESTILA KOSOVSKE PISARNE

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

# Tradicija Madžarov!

## IZROČILO IN KAKOVOST TUDI V ZABAVI

Potem ko je za nami tradicionalno plesno obdobje, ko smo se priklonili tudi spominu revolucije in boja za svobodo 1848–1949 ter pred našim nacionalnim praznikom, 15. marcem, smo med starimi zidovi dvorca v Sziráku že šestič organizirali Madžarski ples.



**E**den glavnih ciljev prireditve je bil vzpostavitev tradicije, poleg tega pa je naš namen tudi krepitev vezi med ljudmi.

**Sándor Milesz.** »V svetu, ki ga je prizadela gospodarska kriza, je še pomembneje, da se obrnemo drug k drugemu. Velik del madžarske družbe je padel v malodušje in išče izhod. Menim sicer, da kriza ni tako globoka, kot si prizadevajo predstaviti nekateri politiki in gospodarstveniki, ki izhajajo

O pomenu skupnosti in sodelovanja ter o pomoči drugemu je v svojem pozdravnem nagovoru spregovoril državni direktor **dr.**





## Privlačni meni za gurmane

### Meni

- Goveja juha z jajčnimi cmoki
- Krompirjev žepok
- Srnin kare v omaki iz zelenega popras princeskinim krompirjem
- Jagodna pena z akacijevim medom

### Vina

St. Andrea Napbor  
St. Andrea Örökké  
Gere Cabernet Sauvignon  
Gönczöl 3 puttonyos Aszú  
Majoros Tokaji Cuveé



iz lastnih interesov. Stalno poudarjanje krize služi le temu, da oni lažje preživijo. Ta prekrasna dežela, ta nadarjeni madžarski narod si zasluži veliko več. Šesti Madžarski ples je mogoče malce bolj zadržan, mogoče je malce manj razkošja, vendar smo prepričani, da bomo čez leto dni, po družbeni prenovi, gospodarskih in političnih spremembah spet polni vere v prihodnost, da se bodo spet okrepile prave vrednote, da bomo spet srečevali vse več nasmejanih obrazov. Kljub vsemu pa je ta večer posvečen svobodi in dobri volji. S penino nazdravljamo prijateljstvu in temu, da bomo pridobili še več moči za premagovanje težav,« je sklenil svoj pozdravni nagovor državni direktor, ki ga je blizu sto udeležencev pozdravilo z iskrenim ploskanjem.

Ob prihodu so moški udeleženci dobili kokardo v nacionalnih barvah, dame pa oštevilčen cvet. Ta cvet je pridobil na pomenu pozneje, ob izbiri kraljice in kralja plesa. Do takrat pa smo občudovali predstavo baletnih in plesnih umetnikov operetnega gledališča iz Budim-



pešte ob odprtju ter uživali ob nastopu **Mónike Sáfár in Sándorja Sasvárija**, ki sta zapela odlomke iz roko-vskega oratorija Madžarska maša Lászlója Tolcsvaya. Temu je sledil najbolj pričau-

kovani trenutek večera, slavnostna večerja, ki je potekala ob spremljavi umetnice harfistke **Kláre Bábel**.

Po večerji je v slavnostni dvorani zaigrala skupina Ba-

bicsek Band, ki je na plesišče zvalila tudi tiste, ki so se po izdatni večerji počutili malce utrujeni in se potegnili v pasivnost. Potem pa je prišla polnoč, ki je prinesla nova presenečenja. Na svoje sta

prišla kokarda in cvet, ki so ju podelili ob prihodu, saj sta prav na podlagi le-teh izid razglasila gostitelja večera **Anita Ábel in Zsolt Frenkó**. Tekmovanje je bilo kar napeto, palmo pa sta





odnesla **Sándor Sebök** in **Erika Nagy**; tako se je vodja skupine Edda Attila Pataki ponosno postavil pred fotografske aparate ob svoji okronani partnerki. Kronanju je v zadovoljstvo prisotnih sledil čudovit ognjemet; le nekaj okoliških psov je protestiralo z blagim laježem,

ko smo jih prebudili iz mirnega spanca. Čas, ki smo ga prebili na svežem zraku na oknih oziroma balkonu dvorca, je prebudil tudi tiste, ki so bili malce že utrujeni; tako so se v pivnico vrnili polni novih moči in ko so se »osvežili« še z nekaj čašami pijače, se je začela prava za-

bava. Za neverjetno vzdušje je poleg odličnih pijač in cigar poskrbela ciganska glasba skupine, ki jo vodi **Gyula Fehér**, njim pa so sledili mladi umetniki operetnega gledališča iz Budimpešte, ki so navdušili udeležence plesa. Razpoloženje je bilo na vrhuncu, zapeli so celo tisti,

ki so bili v šoli oproščeni petja. Jasno je, da se nikomur ni ljubilo v posteljo; tako je zabava trajala kar do jutranjih ur.

Besedilo: **Zsolt Jaberits**  
Slike: **Béla Kanyó**



**Slogan prireditve bo:**  
»Pametni se učijo iz svojih izkušenj, izkušnje drugih pa uporabijo za svojo kariero.«

O vsem tem smo povprašali organizatorja in gostitelja prireditve **Emila Tonka**.

### Od kod ideja za organizacijo prireditve?

»Dolga leta so bili gostje občinstva MLM priznani tuji predavatelji in pisatelji, zdaj pa se je porodila ideja, da bi za zainteresiranim predstavili tudi uspešne domače »mojstre«, da bi spoznali prvine in nauke uspeha drugih. To je bila glavna ideja, ki me je vodila k organizaciji te prireditve.«

### Kakšni so bili prvi odzivi?

»Ker gre za izjemno aktualno in dolgo pričakovano srečanje, je temu primeren tudi odziv. Lepo je slišati vse tiste pozitivne odzive, ki jih slišim, ko v širokem krogu graditeljev mreže omenjam naše goste, predavatelje oziroma samo dejstvo, da bomo organizirali to prireditev. Seveda, vedno se najdejo tudi dvomljivci, zadržani in previdni, priznati pa moram, da sem izredno neprijetno presenečen, ker so nekateri negativno naravnani do tega srečanja. Hkrati pa me ti še dodatno utrujajo v prepričanju, da je pravi korak organizacija takega srečanja. Enako mislijo tudi člani moje ekipe. Vesel sem, da sem sam pobudnik te dobronamerne prireditve. Še posebej pa me veseli, da so priznani predavatelji – čeprav so si spoštljivi konkurenti – takoj sprejeli povabilo in da bodo predavali na našem srečanju.«

### Kaj lahko povemo o predavateljih?

»Zame je to prireditev, kjer bo ena izmed »reprezentanc« MLM nastopila na odru uspešnih. Jasno mi je, da je še veliko odličnih vodij uspešnih mrež, ki si zaslužijo mesto predavatelja na tem srečanju, vendar obstajajo tudi omejitve, ki so zunaj moje pristojnosti: na primer trajanje, kar sem moral upoštevati. V to »reprezentanco« sem lahko povabil visoke predstavnike šestih mrež, med njimi je tudi **Miklós Berkics iz FLP**. Seveda pa načrtujem nadaljevanje; tako bodo tudi preostali uspešni vodje dobili priložnost svoje izkušnje predati znanja željnim graditeljem mreže!«

### Kakšne teme lahko pričakujemo?

»Spregovorili bomo o aktualnih temah, kot so: pot do uspeha, vodstveni pristop, pomen učenja, sodelovanje in skupinsko delo, motivacija, sodobni instrumenti poslovanja in prihodnost gradnje mreže.«

### Kaj je posebnost tega srečanja?

»V osemnajstletni zgodovini MLM na Madžarskem bo to prva priložnost za srečanje z najvidnejšimi predstavniki stroke. Po odličnih tujih predavateljih bomo prvič prisluhnili izkušnjam in znanju domačih »mojstrov MLM«. To bo prva priložnost, ko se bomo predstavili javnosti, strokovni in zainteresirani skupnosti, ko se bomo predstavili v ustreznih okoliščinah, v okviru odličnega programa. Prvič se bo zgodilo, da se bo na enem mestu hkrati zbralo več odličnih vodij sicer konkurenčnih mrež MLM, ki bodo dokazali, da je mogoče medsebojno sodelovanje.«

### Ali bi rad še kaj dodal glede prireditve?

»Gre za odlično priložnost srečati in spoznati vodje, ki s svojimi uspehi, z miselnostjo in osebnim vzorom dostojno zastopajo stroko MLM, hkrati pa je to priložnost za druženje z ljudmi, ki podobno razmišljajo in ki se ukvarjajo z gradnjo mreže na Madžarskem. Želim si, da bi se udeleženci prireditve upravičeno počutili ponosni, da bi videli, koliko odličnih partnerjev imajo v tej organizacijski obliki, in ne nazadnje, da bi videli, da imamo tudi doma odlične »mojstre« MLM. Strokovni in splošni javnosti moramo predstaviti vrednote MLM; morajo spoznati dejstva in ne nazadnje tudi tiste posebnosti, ki prispevajo k odličnosti tega posla.«

### Kako daleč ste z organizacijo?

»Priprave na veliko srečanje klasikov MLM so končane, s prvim februarjem se začne kampanja. Mislim, da je zelo pomembno, da o prireditvi informiramo vse graditelje mreže, da se je lahko udeležijo vsi, ki ocenijo, da jim bo v pomoč pri poslovnem napredku in strokovnem razvoju. Vsa vprašanja so razčiščena; prireditev pričakuje vse graditelje mreže, ki si želijo novih znanj!«

### Kje lahko zainteresirani pridobijo dodatne informacije?

»Pripravljena je spletna stran prireditve, in sicer [www.mlmklasszikusok.hu](http://www.mlmklasszikusok.hu), kjer so dosegljive vse informacije o predavateljih, temah, o skupinskih popustih. Tu lahko tudi online naročite vstopnice. Odprta pa je tudi telefonska linija **+36-20-497-13-91**, prek katere vam bomo prav tako radi podali dodatne informacije.«

### Kaj za konec sporočate našim bralcem?

»Učite se od najboljših. Dobimo se 26. aprila. Zagotavljam vam izjemno doživetje. Kot gostitelj prireditve bom storil vse, da boste vsi zadovoljni.«

26. aprila 2009 se bo v športni areni Papp László v Budimpešti zbrala množica tistih, ki se **ukvarjajo z MLM**. Na velikem srečanju z naslovom Klasiki MLM bo svoje izkušnje z zainteresiranimi podelilo sedem domačih odličnih graditeljev mreže.

**Pridi tudi Ti na prvo veliko srečanje domačih graditeljev mreže!**

# Profesionalni graditelji mreže

ISTEGA DNE NA ENEM MESTU

# Zaposleni v Izobraževalnem centru Sonya v ulici Nefelejcs

Gremo po stopnicah navzgor – na steni napis: Salon Sonya. Zvončki cingljajo, začutimo prijeten vonj kadila, slišimo tiho glasbo za sproščanje. Takoj v prvem prostoru nas pričakajo udobni fotelji; goste željne prenove pričakuje cela zbirka časopisov za krajšanje časa. V salonu v ulici Nefelejcs stranke pričakujejo štiri prijazna dekleta dobre volje. Kozmetičarka Ivett Rácz, specialistka za nohte in nego stopal Krisztina Hasznosi, frizerka Barbara Benkő in **mojstrica masaže CSILLA FÜLÖP**. Na belih stenskih ploščicah prijetnega studia nas pozdravi množica uokvirjenih diplom. Prava ugledna strokovnjakinja, ta naša maserka FLP!





**– Kako si se znašla v Budimpešti?**

»O, gre za pravilčno zgodbo. Živela sem na deželi; sivi, dolgočasni dnevi so počasi minevali. Ko sem skoraj brez odmora delala v dvorcu Puchner v Bikalu, je otroka pazil soprog. Malega sem videla zjutraj v pižami, še v postelji, in zvečer, spet v pižami, v postelji. Prav bolelo me je. Medtem ko sem sedela na avtobusu, sem premišljevala o tem, da me resnično dobro plačajo, da sem mesečno domov prinašala neverjeten denar, vendar ...«

**– Kako si uspela zapustiti to »veveričje kolo«? Verjetno ni bila lahka odločitev?**

»Neki konec tedna sta v dvorec prišla nasmejana zakonca dobre volje. Prosil sta za masažo. Danes je že jasno, da sta bila zadovoljna s storitvijo, saj se je priložnost ponudila prav iz

tega zadovoljstva, jaz pa je nisem mogla zavrni.«

**– Danes že vemo, da je bil ta gospod dr. Sándor Milesz, ki je te čarobne roke pripeljal v Budimpešto, da bi bile tvoje storitve dostopne tudi našim distributerjem!**

»Da, tako je. Še danes se nasmehnem, ko se spomnim, da mi je ponudil delovno mesto in popolno spremembo življenjskega sloga. Hotela sem, bala sem se, želela sem si vse to, hkrati pa trepetala. Čustva so se kar izmenjevala. Po dolgem premisleku sva sprejela odločitev, prodala stanovanje in se preselila v glavno mesto.«

**– Ali sta pretrgala vse vezi?**

»Če misliš na prodajo našega doma, potem je odgovor pritrdilen. Težko je bilo. Ni bilo lahko, ko smo se iz svojega preselili v podnajemniško stanovanje.

Tudi čustveno je bilo težko. Moj sin iz prvega zakona je ostal pri očetu; sprememba šole bi bila zanj preveč obremenjujoča. Nekako se mi je srce razdelilo na dva dela.«

**– Gotovo ni bila lahka odločitev. Ali si zdaj že našla svoje mesto?**

»Vsekakor. Za božič sva kupila svoje stanovanje v Budimpešti. Spet imava dom. Žal, znesek, ki sva ga dobila za podeželsko stanovanje, ni zadostoval, ampak sva najela kredit.«

**– Kaj pa mož, ali je tudi on našel službo?**

»Seveda! Kot voznik dela v Forever in obožuje svoje delo. Enako kot jaz!«

**– Sodeč po tvojem nasmehu, si zadovoljna z življenjem!**

»Res je, zadovoljna sem in hvaležna.«

Csilla je pogledala na uro; jasno je bilo, da moram

končati, saj bo ona začela delo. Bila sem njen gost, podobno kot že velikokrat v preteklih letih.

Pod blagodejnimi rokami maserke se pomirijo kolena, sprosti se hrbet, napet od stresa, tudi ramena niso več napeta. Prav pomirjajoče je, ko te Csilla »obdeluje«, prav čutiš njeno avro. Je iskrena, polna pristnih vrednot, ki je tudi drveče velemestno življenje ne more spraviti iz tira. In to je tisti plus, mir, ki ga poleg strokovnega znanja predaja svojim strankam. Nisem pristranska, saj poznam še nekoga, ki enkrat tedensko poseže po tej zdravi metodi sproščanja. Tamás Bíró.

Prav uživam v okusnem kosilu v restavraciji Sasfészek, ko s svojo sanjsko lepo soprogo **Diáno Bíró** vstopi vedno nasmejan in uspešen graditelj mreže **Tamás Bíró**.

**– Kaj pišeš?**

»Članek o Csilli iz salona Sonya. Zakaj?«

**»Pomislim sem, da bi tudi v našem prodajnem skladišču v ulici Nefelejcs morali oglaševati storitve centra Sonya. Verjetno so vsi slišali, da je salon prenovljen, da imamo tudi frizerstvo in vse drugo za razvajanje. Verjetno bi veliko več ljudi izbralo te storitve, če bi tudi zanje dobivali točke. Verjetno bi jih bilo veliko več, ki bi prišli sem. Mogoče pa še**



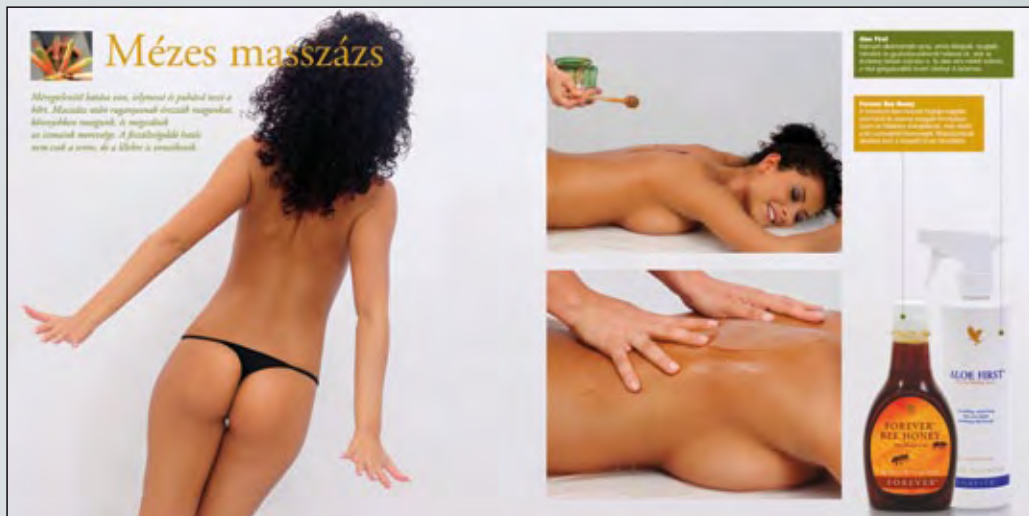
niso vsi dojeli, da delujejo te stvari drugače. Če želimo biti najboljši na svetu, moramo spremeniti tudi svoj pristop, svoje navade. Če ne sprejemaš stalnih sprememb, se tudi možnost za spremembe ne bo pojavila!«

**Ampak, vrnimo se za trenutek k Csilli.**

To, da veste, da je maserka, je premalo. Ker še niste bili pri njej, ker še niste občutili njenih rok. Nekoč sem pri njej dobil termin neposredno pred večerno predstavitev izdelkov. Tega nikomur ne priporočam. Počutil sem se – in to je bilo verjetno tudi opaziti – kot da sem spal teden dni. Še rok nisem mogel dvigniti. Naučil sem se, da moram zaprositi za bolj zgoden termin. Njena profesionalnost je na ravni najboljših. Seveda pa sem v dvomu. Podobno kot če bi si moja tašča izposodila mojega cadillaca! Kaj če se zgodi nesreča? Naj se veselimo? Ali? Torej, če v prihodnje ne bom dobil pravega termina, je krivo to, da sem vse to zapisal v tem članku. Če boste namesto svojega dozdajšnjega maserja izbrali njo, sem kriv sam. Potem sem se spomnil, da običajno reklamirajo zadeve, ki ne gredo. Veste, kaj? Ostanite doma; boljše je, da ne veste, kako to gre, ker bom moral zaradi vas čakati v vrsti!«

– Hvala, Tamás.

**– Že sem se navadila, da imaš vedno nove ideje. Kaj je zdaj novega?**



»Če se odločite za indijsko masažo glave in pričesko, boste dobili dvajset odstotkov popusta! Lahko pa še izbirate! Če boste izbrali masažo nog in pedikuro, boste prav tako deležni dvajsetih odstotkov popusta.«

**– Ali se je nujno najaviti?**

»Smiselno je. Potem boste dobili točen termin in dobili tisto, za kar se vnaprej dogovorimo. Že vnaprej lahko pripravim pravo mešanico krem za masažo.«

**– Ali imaš svojo priljubljeno masažo?**

»To se spreminja. Mogoče bi zdaj priporočila masažo Kleopatra, katere osnova je vlaknasti gel aloje vere.«

**– Ali obstaja nekaj, s čimer lahko spodbudite delo graditeljev mreže?**

»Seveda! Lahko kupite darilni bon, ki ga podarite sodelavcem ob njihovi uvrstitvi na višjo raven. Poglejte predno-

sti tega v primerjavi z običajnim šopkom. Ta ne bo ovelnel do konca dneva uspeha, ne zaseda mesta; tisti, ki ga dobi, lahko preskusi izdelke na lastni koži; storitev izvaja strokovnjaki, ki jim lahko postavljate tudi vprašanja. In smo že tam, ko na vaša vprašanja odgovarja tretja oseba, pravi strokovnjak. Razumete? In ta osebna izkušnja bo vam prinašala kupce, sodelavce oziroma točke. Torej, zato darilni bon!«

**– Razumem. Želim ti veliko uspeha pri nadaljnjem delu in en večji rokovnik, kamor lahko vpišeš še več stranki!**

– Hvala za pogovor!

Torej, če povzamem, preostalo mi je še nekaj: pojdite v salon Sonya; gotovo ga boste zadovoljni zapustili.



**UNGÁR KATA**  
managerka

### SALON SONYA V ULICI NEFELEJCS

**Masažo: Csilla Fülöp**

(+36-20) 428-0698

**Kozmetično nego: Ivett Rácz**

(+36-20) 416-6329

**Nego nohtov: Krisztina Hasznosi**

(+36-20) 231 5909

**Frizerko: Barbara Benkő**

(+36-20) 369 7579

### SALON SONYA V ULICI SZONDI

**masaža: Ildikó Hrnicsjár**

(+36-20) 457 1155

**kozmetika: Ildikó Mészáros**

(+36-) 20-500-3889

Naši sodelavci vas pričakujejo s pravim razvajanjem. Vzemite svoj rokovnik in se pripravite o verodostojnosti zapisane!

Želim vam prijetno razvajanje!



forever

FEBRUAR 2009

# BUSINESS

*BIZNIS*

## **UVRŠČENI BUSINESS 20:**

### **ALBANIJA:**

Borbáth Attila in Borbáth Mimóza  
Janja Rezarta

### **BOSNA-HERCEGOVINA:**

Dragić Meliha in Dragić Dragan  
Mustafić Subhija in Mustafić Safet

### **HRVAŠKA:**

Jurčić Alenka in Jurčić Dean

### **MADŽARSKA:**

Szaniszlóné Füzesi Petra in Szaniszló Krisztián  
Geszty Gloria  
Éliás Tibor  
Bánhegyi Zsuzsa in dr. Berezvai Sándor  
Rékasi János ml. in Sisa Zsóka

Kovács Csaba in Bakos Mária

Primó László

Hódi László in Hódiné Vlasits Imelda

Belicza Rózsa in Nagy József

Rotyis Adrienn

Szalay Béláné in Szalay Béla

Hofbauer Rita in Gavalovits Gábor

Lipp Szilvia in Molnár Mihály

Bodnár Zoltán in Bodnárné Tóth Ágota

Nagy Dénes in Nagy Judit

Dr. Petz Boldizsár in Lavati Judit

Boskó Hilda in Boskó Béla

Schleppné dr. Kász Edit in Schlepp Péter

### **SRBIJA:**

Tumbas dr. Dušanka

Marković Maja

Simić Marija in Simić Milun

Petrović Milena in Petrović Milenko

Tepovac Aleksandar

Ristić Sara in Ristić Ljubomir

Mihajilović Danijela

Stević Radenko in Stević Stojka

Urošević Ljubinka in Urošević Rade

Simić Milijana in Simić Zoran

Ilić Slaviša in Ilić Ljiljana

Buljin Rajka in Buljin Sava

Milovanović Milanka in Milovanović Milisav

Habajec Svetlana in Hajabajec Miodrag

Viluš Katica in Viluš Janko

Maksimović Slavica

Ilić Slobodanka in Ilić Goran

Paunović Ivica in Paunović Dragana

Vajagić Slobodan in Vajagić Erika

Krajinović Miroslav

Popovac Dušica in Popovac Ratko

Dimitrić Ružica in Dimitrić Živorad

Dimitrovski Aneta





# BUSINESS forever

FEBRUAR 2009

Davidović Svetlana in Davidović Milan  
Turić Marija  
Miličević Biljana in Miličević Zoran

## **UVRŠČENI BUSINESS 30:**

### *MADŽARSKA:*

Kissné Marsay Andrea in Kiss Ádám  
Erdős Zsolt  
Dr. Nagy Csilla in Zsebe Ferenc  
Koltai János  
Kozma István in Kozma Istvánné  
Ilovai Tamás in Ilovai Krisztina  
Sövegjátóné Jakabffy Lenke in Léránt Károly  
Szóda-Liszter Laura Réka  
Kis Petronella  
Siklósné dr. Révész Edit in Siklós Zoltán  
Liszter Sándor  
Kerekgyártó Miklós Róbert

Szabics Antal  
Csuti Róbert  
Altmann László in Altmann Andrea  
Tóth Zoltán in Horváth Judit

### *SRBIJA:*

Žurka Dragana in Žurka Radiša  
Klenkovski Svetlana in Klenkovski Branko  
Buruš Marija in Buruš Boško  
Bunjevački Jovanka in Bunjevački Živojin  
Lomjanski Stevan in Lomjanski Veronika  
Džalto Erika in Džalto Goran  
Bracanović Branislav in Bracanović Marija  
Jakupak Vladimir in Jakupak Nevenka  
Ostojić Boro  
Dr. Lazarević Predrag in dr. Lazarević Biserka  
Torlaković Saša  
Kuzmanović Vesna in Kuzmanović Siniša  
Petrinjac Željka in Petrinjac Predrag

Grbić Valerija in Grbić Ljubiša  
Očokoljić Daniela  
Spasić Ljubomir in Spasić Srbinka  
Filić Zorica in Filić Dragan  
Janović Dragana in Janović Miloš  
Micković Snežana in Kelemen Stjepan  
Obradović Stojanka in Obradović Aleksandar  
Očokoljić Zoran

## **UVRŠČENI BUSINESS 40:**

### *MADŽARSKA:*

Vareha Mikulas  
Bodnár Daniela  
Leiterné Pálfalvi Petra in Leiter Tamás

### *SRBIJA:*

Krključ Ksenija in Krključ Stevan



# Posel, pisan na kožo

Ali vas zanima? Upam, da.

Lahko jo neguješ, vzdružuješ, ne moreš pa je zamenjati.

Verjetno ste že velikokrat od predavateljev, priznanih vodij FLP, slišali, da se posel Forever lahko načrtuje, da je pisan na kožo posameznika. Zakaj je dobro, če lahko kak posel prilagodimo sebi? Zato, ker je potem primeren tudi zate; lahko ga prilagodiš svoji osebnosti in svojim sposobnostim.

Za nadobudnega začetnika je v poslu FLP pomembna le ena zadeva, tj. da bi resnično postal uspešen. Ne gre za to, ali je dobro podjetje, ali so pravi in nepogrešljivi ponujeni izdelki, ali dosegajo svetovno raven kakovosti, ali lahko zmagajo v boju s konkurenco. Na ta vprašanja so odgovori pritrilni. Je le ena neznanka, in sicer ta, kaj se skriva v vas, ali ste tudi vi pripravljeni doseči resne dosežke v svetovnem poslu Forever? Dejstvo je, da boste dobili vso podporo. Kot že veste: od sponzorjev, mentorja, članov skupine. Vsak dan. To vam bo gotovo dano – izkoristi to.

Naj spregovorim o tistem, česar ne veste, katerega energije in učinkovitosti še ne poznate.

Gre za pomožna gradiva, pripomočke, ki imajo neverjeten pomen: spregovoriti želim o prospektih, ki jih lahko vzameš v roke, ki vedno pritegnejo zanimanje drugih. Izmed teh želim poudariti štiri, s pomočjo katerih lahko nego prilagodimo sebi: **nega telesa, nega obraza, ohranjanje zdravja in predstavitev** Sonya Colour Collection.

Verjetno ste že slišali za predstavitev, kjer so predstavili izdelke za nego in lepoto kot »posel v poslu«. To pravzaprav pomeni le to, da lahko svojim partnerjem in znancem ponudimo veliko kakovostnih izdelkov, ki nam zagotavljajo ogromen poslovni delež in izjemne poslovne uspeh. Le od vas je odvisno, ali boste prepoznali to priložnost in jo ustrezno predstavili tudi drugim.

Nekaj idej (lahko jih poudariš), katere vidike lahko predlagaš za premislek:

Naš največji organ je koža (pribl. 1,5–2 m<sup>2</sup>), prav zato je tu največja potreba po dnevni negi, čiščenju in tudi največja nevarnost poškodb.

Gre za edino tvojo »obleko«, ki jo moraš nositi od rojstva do smrti.

Staranje kože se začne pri štirih letih starosti. Logično je, da je pomembno čim prej začeti zaviranje staranja in preprečevanje nastanka (neizogibnih) gub. Proti že obstoječim gubam pa se lahko borimo le z odličnimi izdelki, ki ne vsebujejo kemikalij in ki so tudi cenovno dosegljivi.

Kako vzpostaviti ustrezno vzdušje, kjer lahko predate te svoje modre misli?

Prepričajte jih, da vse to potrebujejo! Prepričajte jih, naj si sami zaželijo lepe kože, negovanosti, dobrega počutja, potrebo in možnost za prenovo. Prepričajte jih, da je življenje mogoče ljubiti in uživati. Tudi danes, ko okoliščine niso vedno prijazne. Prebudite željo, potrebo, da bodo vaši znanci to (podzavestno) začutili in hoteli.

V pravo pomoč vašim prizadevanjem bodo že omenjeni štiri prospekti Forever. Prelistajte jih znova, s posebnim občutkom! Videli boste, da so ti prospekti s tega vidika veliko bolj zanimivi in tržno usmerjeni. Priporočanje izdelkov, kot je zapisano v prospektu, omogoča veliko bolj idealneje, premišljeno, kompleksno in učinkovito ohranjanje zdravja, kot če bi mi želeli to razložiti našim poslušalcem, saj je jasno zapisano, kaj, zakaj in kako uporabljati.

Tudi izvedba je daleč nad tržnim povprečjem, kar le potrjuje dobro ime Forever. Novi prospekti našega matičnega podjetja se tudi v tem razlikujejo od ponudbe drugih podobnih podjetij.

Premislite o tem, začutite pomen tega; ta življenjski občutek in to kakovost boste predajali z iskrenim nasmehom. Tudi če vaša koža ali vaša teža ni skladna s tistim, kar je zapisano v prospektu. Ni se nam treba skrivati, saj nismo vsi rojeni za modele, saj ni to naše opravilo.

Naša naloga je le izžarevati čisto (očiščeno) stanje duha. Naj vidijo, da živimo in delamo zavestno. Življenjske težave rešujemo zavestno in načrtno, s pozitivno miselnostjo, hkrati pa se prekrasno počutimo v svoji koži (ki jo neposredno in posredno neguje FLP . . .).

Saj so tudi tebi všeč naši novi prospekti, kajne?



**ZSÓFIA GERGELY**  
senior managerka

# HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



*Spoštovani bodoči in  
vračajoči se gostje!*

*Hotel dvorec Szirák vam ponuja  
neverjetne možnosti, tako ob praznikih, kot ob  
ostalih dnevih tedna! Obiščite nas,  
uživajte v vzdušju dvorca, začutite mir,  
Spočijte se pri nas! Za nemoten in nepozaben  
oddih vam ponujamo naslednje akcije!*



**Preživite VELIKONOČNE PRAZNIKE v hotelu dvorcu Szirák!**

*Rezervirajte svojo sobo v katerem koli delu dvorca, poizkusite  
fantastične okuse naše kuhinje in uživajte v naših programih! Skratka,  
želimo vam dobro počutje in nepozabna doživetja!*

### **Programska ponudba:**

Jahanje, vožnja s kočijo, sprehod v grajskem vrtu.  
Uporaba wellness centra, koktajl bar, masaža, kozmetika, kegljanje, tenis,  
za otroke igra, filmi, risanje, slikanje v otroškem kotičku.

Izleti po okolici: Hollókő, Buják

Čim prej rezervirajte svoje mesto!



*Dragi gostje!*

*Spoznajte neverjetni občutek svobode jahanja! Vsem našim gostom podarjamo  
brezplačno polurno jahanje v obori ali na terenu. Naj bo to darilo, ki vam bo ostalo  
v nepozabnem spominu na dneve, ki jih boste preživeli v hotelu, dvorcu Szirák!  
Naša ponudba velja od 1. aprila 2009! Pristrčno vabljeni!*

### **DARILNA MASAŽA!**

*Našim gostom v glavni stavbi dajemo v darilo polurno masažo!  
Za masažo je potrebna predhodna najava! Ponudba velja v vseh terminih, od 1. aprila 2009.*

FOREVER  RESORTS



## Aloe Berry Nectar

Aloe Berry Nectar vsebuje vse vitamine, rudninske snovi, aminokisliline in encime, ki jih vsebuje tudi priljubljen gel Aloe Vera, hkrati pa blagodejni učinek napitka dopolnjujejo borovnice in jabolka. Jabolčni sok je še posebej pomemben, ker vsebuje vitamina A in C ter kalij in pektin.

Aloe Berry Nectar lahko pijemo ob jedi ali pa kot samostojni napitek. Sveže borovnice in zrela sladka jabolka mu dajejo prijetno aromo in okus. Sladki okus zagotavlja naravni sadni sladkor, fruktoza. Je priljubljen napitek otrok in odraslih.

**SESTAVINE:**  
sok aloje vere (90,3%), fruktoza, borovničev sirup (1,47%), jabolčna baza (0,3%) sredstvo za vlaženje (sorbit), antioksidant (askorbinska kislina), jedilna kislina (citronska kislina), konzervansi (kalijev sorbat, natrijev benzoat), stabilizator (guma ksantan), antioksidant (vitamin E)

Neto masa: 1 liter

**ODMERJANJE**  
Temeljito pretresite, 0,5 dl dnevno.



- Blagodejni učinki gela aloje vere okronani s sladkim okusom borovnic
- Naravni vir vitamina C

PRODUCT #034