

XII. letnik 4. številka / april 2008

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





»Pogumno vstopi, svoje strahove pusti zunaj!«

Upam, da vam bo všeč moje pismo. Veliko doživetje je bilo zame obujati spomine in s pomočjo fotografij podoživljati čudovite trenutke, ki sem jih s svojimi prijatelji preživel na prireditvah v Ameriki in Kanadi, kjer ne le da smo doživeli nepozabne trenutke, temveč smo postali bogatejši z velikansko močjo za motivacijo. Kot dober primer nam služijo tudi najnovejši uspehi naših sodelavcev Forever, primer Borisa in Irine je pustil močan vtis na vse prisotne.

Naša zgodba je izjemna in te potegne s sabo, kljub temu pa je tako vsakdanji tipičen primer tistega, kar se zgodi večini od nas kjer koli po svetu. Na svetu živi tisoče marljivih, predanih in vztrajnih ljudi, ki lahko kadarkoli izkoristijo priložnosti, ki jih nudi Forever. Svoje sposobnosti in danosti so izkoristili za gradnjo našega novega podjetništva in že danes s srečnim zadovoljstvom uživajo svobodo, o kateri pred leti še sanjali niso. Posebej ganljivo je bilo njihovo pripovedovanje o pomembnih trenutkih iz njihovega življenja. Čudovit je občutek varnosti ko poravnava vse obveznosti, ko se rešiš vseh bremen

in lahko položiš glavo k počitku v lastni hiši, resnično je osvobajajoče živeti in dihati tako, da nas več ton težki pritiski mesečnih obveznosti ne bremenijo več. Drug pomemben akter ameriškega religija je bil Francisko, ki je prav tako vzor mnogim med nami. Je pravi predstavnik življenja, ki mu ga nudi Forever s tem da lahko živi zdravo, z veliko prostega časa, materialno neodvisen, saj to je resnična svoboda. Življenje brez kreditov tudi zanj predstavlja ogromno motivacijo.

Zgodbe Borisa, Irine ter Francisca sem omenil zato, ker bi vam rad približal občutek – in vem da bi se s tem strinjali tudi oni, – da imamo popolnoma vsakdanji ljudje kot so oni, jaz ali Vi, možnost izbrati tako, da vzamemo svojo usodo in svojo prihodnost v lastne roke. Odločimo se lahko, da je življenje več kot opravljanje osemurno obveznost v tuji pisarni, plačevati račune in iz dneva v dan čakati prvi dan naslednjega meseca. Ne trdim, da ne delamo trdo, da nam vse pade v naročje, toda rezultat naše vztrajnosti, pridnosti in našega znanja je neodvisnost in varnost.

Pred kratkim sem se vrnil iz Evrope, bil sem na Madžarskem na reliju v Budimpešti in bom v sledečem pismu rade volje poročal o svojih doživetjih, bilo je izjemno! Na poti domov smo se ustavili na Dunaju in tako imeli priložnost srečati se tudi z avstrijskimi in nemškimi distributerji.

Tekom sprehoda smo se ustavili tudi v nekem dvorcu, kjer sta se me v določenem trenutku hkrati dotaknila preteklost in prihodnost ter sporočilo pravnjega pristopa k življenju. Ko sem vstopil v prečudovito dvorano z lesenimi oblogami – zgrajena naj bi bila okrog leta 1700 – sem se zagledal v strop in uzrl napis: »Pogumno vstopi, svoje strahove pusti zunaj!« Ko sem slišal prevod, sem začutil tisto moč, ki jo je najbrž čutil tudi avtor pred tristoletimi leti. Ponižno sem se spominjal človeka, ki je tekom mnogih let navdihoval tako svoje vrstnike kot tudi prihajajoče rodove, s pogumom in odgovornostjo je sporočal to isto misel, ki preveva vsakdan velike družine Forever: »Pogumno vstopi, svoje strahove pusti zunaj!«

Pomladni **ZANOS**

Kljub sneženju in manjšim viharjem že čutimo, da se prebuja neverjetna energija, ki bo ogrela zemljo, travnike oblekla v prekrasno cvetlično obleko, popki bodo pognali, mamljiv vonj bo prebudil tudi uspavane roje čebel. Pomlad je na vratih, prebudjajo se dremajoče energije, začenja se novo življenje. To je pomladni zanos.

Tudi mi, člani Forever čutimo ta zanos, prve kali so bile zaznavne že na Evropskem reliju, in ta zanos se je spremenil v stabilno in vztrajno opravljanje nalog. Vsi ki smo bili tam, smo začutili ta zanos in ga s seboj ponesli na naše naslednje prireditve in ga bomo prenesli tudi v svoje vsakdanje življenje. Pomladni zanos je ogromna energija ki topi kape ledenih vrhov, napolni struge rek in voda lahko odplavi celo nasipe. Če bomo nadaljevali s tem zanosom in s to hitrostjo, bomo sposobni prestopiti tudi najbolj utrjene nasipe in najtežje ovire. Najpomembnejše je, da se spopademo z mejami ki smo jih postavili sami sebi, da jih porušimo in svobodno poletimo, s seboj pa ponesemo tudi svoje prijatelje, znance in vse tiste, ki nam želijo slediti. Naša skupina je vse večja, v regiji je naše izdelke uporabljalo oziroma jih uporablja več kot milijon uporabnikov. Več deset tisoč je takih ki nam je glavni oziroma dopolnilni poklic prav podjetje Forever. Zdi se nam, kot da nas je veliko, saj smo dejansko postali največje podjetje prehranskih dopolnil in kozmetike ter hkrati multilevel marketinga. Vendar nas je malo. Potem ko so se nam pridružila tudi albanska območja, delujemo na prostoru kjer živi 33 milijonov ljudi in po dolgih letih se še vedno nahajamo pri postavljanju temeljev, čeprav lahko mirne duše izjavimo: odlični smo. V nas je zanos in ta zanos moramo ohraniti. Morda je prav to najtežje pri našem delu, vztrajnost ki mora delovati vse dni.

Vsi tisti, ki v Forever vztrajajo in postanejo dobri graditelji mreže, bodo pridobili odlično oceno iz predmeta, ki ga nimajo v učnih načrtih univerz in višjih šol, je pa najpomembnejši predmet: življenje samo. Vi, moji sodelavci v Forever ste življenjski izpit položili z odlično oceno, imeli ste dovolj poguma da ste se pomerili, da bi tudi drugim pokazali, česa ste sposobni. Ste predani, vse bolj svobodni državljani države Forever, kjer razmišljamo dolgoročno. To svojo sposobnost dnevno podelite z začetnikom in nikoli ne pozabite, tudi sami ste tako začeli. Pomagajte jim hoditi po tej prečudoviti poti. Želim si, da bi vse leto delali s tem pomladnim zanosom in tako dosegli svoje zadane cilje.



Handwritten signature: Mike Rock

Naprej, FLP Madžarske!

POZDRAV DRŽAVNEGA DIREKTORJA 3

Prva prireditev Success Day v letu 2008 v Srbiji je potekla v vzdušju, ki najavlja nove uspehe in doseganje še višjih ciljev. Vsem našim sodelavcem želimo srečno in uspehov bogato novo leto.

Čakajo nas novi izzivi

Gostitelja naše prireditve sta bila naša sodelavca senior manager **Marija Rakić** in njen sin **Dušan**. Njuno delo že leta dokazuje, kako lahko iz izjemnih pedagogov postaneš bleščeče uspešen FLP sodelavec. Čestitamo Mariji za doseženo prvo mesto v Conquistador klubu v letu 2007.

Čakajo nas novi izzivi in prepričani smo, da bo leto, ki je pred nami prav tako uspešno kot predhodno, za ka-

tero lahko trdimo, da je bilo zgodovinsko! Številne nove uvrstitve, številni novi in zadovoljni sodelavci, neskončno število spremenjenih usod in ogromno življenjskega in delovnega uspeha – s temi besedami bi lahko na kratko opisali FLP leto 2007. Regionalni direktor FLP Srbije **Branišlav Rajić** je vsem distributerjem FLP zaželel, naj njihov delovni uspeh v prihajajočem letu preveva osebna sreča.

Državni direktor FLP Južne Evrope **dr. Sándor Milesz** je spregovoril o uspehu celotne regije. Poudaril je, da je krona vsakega ekipnega dela izgradnja zanesljive mreže distributerjev ter predvidljiva in stabilna bodočnost v okviru velikanskega podjetja kot je FLP. Hvala za njegove prijazne besede in upamo, da bomo tudi v tem letu skupaj dosegali nove cilje in ekipne uspehe.

V polni dvorani Doma sindikatov je občinstvo lahko spoznalo nove člane President's kluba na čelu z najboljšima distributerjema leta 2007, **Veroniko** in **Stevanom Lomjanskim**.

Skupaj smo čestitali **dr. Aleksandru Petroviću** in **Mirjani Đuknić Petrović** za **2500%**no rast njihovega prometa.

Na trenutek smo v dvorani pomislili, da ima pri nas gostujoči umetnik obraz iz





gume. Toda šaljive grimase in mimika, ki so nas do solz nasmejali, so le majčkeni del zabavnega in humorističnega programa nepozabnega **Jovana Radovanovića**, člana

skupine »Sedmorica mladih«. Jovo je naš dragi prijatelj, ki ga radi gostimo na naših prireditvah in upamo, da nas bo tudi v prihodnje počastil s svojo prisotnostjo.

Prehranska dopolnila v veliki meri in pomembno prispevajo k zdravemu delovanju sistema sečnih izvodil in to predvsem pri osebah, ki zdravju namenjajo pre-

cejšnjo pozornost in s takim načinom življenja prispevajo k preprečevanju bolezni. Sestavine nekaterih izdelkov FLP spodbujajo ledvice in druge organe k učinkovite-



mu delovanju – o tem je v svojem predavanju poročala **dr. Lidija Stamenić**. Hvala za njeno uspešno predavanje in koristne nasvete.

FLP že dolga leta uporablja izdelke izjemne kakovosti in to nedvomno dokazuje, kako pravilna je naša odločitev, ko vsem našim uporabnikom po svetu že od samega začetka nudimo možnosti, ki temelji-

jo na kakovosti in zaupanju. **Dr. Aleksander Petrović** je podal kratek pregled o rezultatih uporabe izdelkov FLP. Izkušnje, pridobljene v zvezi z uporabo izdelkov so zelo dragocene, saj nas pripeljejo bliže k sreči, boljši kvaliteti življenja in blagostanju.

Naše podjetje vsako leto predstavi na trgu novo linijo izdelkov, kar je rezultat večle-

tnega raziskovalnega dela in dejanskih potreb človeštva. Nove izdelke FLP je predstavil naš sodelavec manager **Siniša Blašković**. Prepričani smo, da bo na samem začetku izkazano zanimanje vsem izdelkom utrla pot do zadovoljnih uporabnikov.

Razglasili smo na novo kvalificirane supervisorje, asistent managerje in mana-

gerje in pokazalo se je, da je oder prireditve Success Day premajhen, da bi sprejel vse naše sodelavce, ki so naredili pomemben korak na poklicni poti FLP.

Skupina »Legende« je redni gost na naših zimskih Success Day prireditvah. Njihova glasba vsako leto uspešno izžareva svet ljubezni, romantike, sreče in zadovolj-







stva. Hvala našim starim prijateljem za uspešen nastop, želimo jim veliko uspeha in upamo, da jih bomo kmalu ponovno pozdravili na naših prireditvah.

Mreža sodelavcev je kapital, v nastanek katerega moramo vložiti ogromno dela in ki ga je potrebno negovati. Skupna naloga vseh sodelavcev FLP je razumeti mrežni marketing, ki je eden od najboljših metod dela prihodnosti, zato živimo in delamo v

njem, in zato nudimo to priložnost tudi drugim. Mo smo graditelji mrež sodelavcev in s tem del metod dela sodobnega sveta – je bilo sporočilo predavanja naše sodelavke soaring managerke **Vesne Kuzmanović**.

Marija in Branko Mihajlović sta se uvrstila na raven senior managerja. Čestitamo in želimo, da bi že v bližnji prihodnosti dosegla novo stopnico v marketinškem načrtu FLP. S prisrčnimi in pohvalnimi

besedami smo sprejeli nove člane Conquistador kluba in veselje nas je napolnilo ob spoznanju, da se jim stalno pridružujejo novi sodelavci.

Forever ustvarja običaje in zagotavlja kakovost na več načinov: na prvem mestu je popolna svoboda dela, materialna neodvisnost dela, kateremu nič ne postavlja meja ter na vrhu katerega stoji zadovoljstvo, ki napolni vse nas, da lahko delo opravljamo. Sprejem odločitev in pred-





nost sta elementa, ki predstavljata naš potreben osebni vložek v delo – je v svojem predavanju povedala naša sodelavka senior managerka **Nadica Marić Jahno**.

Zmagovalci programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila so **Marija in**

Branko Mihajlović ter Milinka in Milisav Milovanović.

Dr. Nikola Čanak, priljubljeni »dr. Nik« je eden izmed najboljših spodbujevalcev in trenerjev. On nam je posredoval koristne informacije o vlogi distributerja v danem življenjskem okolju.

Predsodki, izgovori, izmišljene ovire le zavirajo razvoj osebnosti in onemogočajo posamezniku da bi sprejel odgovornost za lastno delo in uspeh. Iz predavanja dr. Nika smo izvedeli, da obstaja rešitev za probleme in sicer da moramo delati na razvo-

ju lastne osebnosti, na praktičnem delu in na reševanju problemov, ki se pojavijo tekom dela.

Branislav Rajić
regionalni direktor FLP Srbije

Pomlad uspeha



Voditeljja Dneva uspeha, soaring manager in članica President's Cluba Hajnalka Senk in safirni manager Zsolt Fekete, sta v vzdušju, kakršno je bilo na Evropskem reliju, kot izjemna gostiteljja vodila prisotne po programih, za katere je bilo neizmerno zanimanje.



Državni direktor **dr. Sándor Mílesz** je poročal o nepozabnem vzdušju, organiziranosti in o neverjetni ravni relija. Poseben pou-

darek je namenil delu regije, v kateri smo postali ekipa, ki ustvari največji promet na celini. Ta izjemen dosežek v številkah predstavlja 29.600

točk. Z veseljem najavljam odprtje FLP-restavracije z imenom Orlovo gnezdo, ki z na stežaj odprtimi vrati, okusno hrano in s prijetnim





vzdušjem pričakuje naše distributerje, sodelavce.

Po govoru državnega direktorja so nas s čudovito glasbo iz številnih glasbenih zvrst zabavali **Zoltán Mága s skupino Angeli** in z gostujočo umetnico Anikó Németh.

Sledila so predavanja senior managerjev **dr. Ide Nagy** in **dr. Ferenc Kissa** o spomladanskem varovanju zdravja, med katerim sta prikazala možnosti, ki se skrivajo v aloji veri in prehranskih dopolnilih. Poudarila sta pomen dopolnitve izčrpanih telesnih zalog vitaminov in možnosti za spopad z mogočo prekomerno telesno težo.

Za njima je manager otorinolaringolog **dr. Elemér Nagy** na oder povabil sodelavce, ki so svoje izkušnje podelili z udeleženci Dneva uspeha.

Priznanje delu naših sodelavcev, ki so prispeli do prve stopnice uspeha – ravni **supervisorja, assistant managerja** –, so spremljale čestitke in šopki rož.

Po podelitvi priznanj je navdušeno občinstvo ponovno zabaval **Zoltán Mága** s svojim izjemnim programom.

Naš sodelavec manager **Gábor Oláh** je v predavanju z naslovom Spodbuda na svojem lastnem primeru prikazal





moč FLP-ja pri spreminjanje usode ter tiste ogromne priložnosti, ki so ga spodbujale in mu pomagale na poti do uspeha.

Senior managerka **Maca Istvánné Miklós** je po predavanju z naslovom po Evropskem reliju z našimi sodelavci podelila svoja razmišljanja o moči ekipe, o veselju, ki ga daje srečanje z vodilnimi.

Kot nadaljevanje prireditve je sledil **Klub osvajalcev**, ki ga je na podlagi osebnih in nemanagerskih točk zastopalo





deset najuspešnejših graditeljev mrež v mesecu. Konec januarja sta najvišjo raven dosegla senior managerja **Márta Zsiga** in **István Tóth**, februarja pa soaring manager in član President's kluba **Tibor Éliás**.

Državni direktor se je zahvalil za požrtvovalno delo sodelavcev in za brezhibno organizacijo ter izvedbo Evropskega relija.

V nadaljevanju so na oder stopili naši sodelavci, ki so dosegli raven **managerja**, ki so na tej stopnici uspeha izrazili hvaležnost svojim sponzorjem ter se jim zahvalili za njihovo delo, s katerim so jim pomagali po tej poti.

Pred občinstvo so stopili ponosni zmagovalci programa za spodbujanje nakupa osebnega avtomobila. Tretjo

raven sta dosegla safirna managerja in člana President's kluba **István Halmi** in **Rita Mikola Halminé**.

Na odru smo pozdravili tudi senior managerje meseca januarja, **dr. Évo Szabó Bárányné** in **Istvána Báránya**, ter senior managerje meseca februarja **Jánosa Gerőja**, **Juliano Katalin Geróné Jócsák** in **Márto**





Köves. Želimo jim še veliko uspehov v ekipi FLP.

Med **top 10** distributerji v Evropi v naši regiji je na devetem mestu diamantno safirni manager in član President's kluba **Miklós Berkics**, na šestem mestu pa safirna managerja **József Szabó** in **Józsefné Szabó**. Kot diamant sta blestela na odru Forever

Veronika in **Stevo Lomjanski** iz Srbije ter dvojni diamant **Katrin Bajri** iz Nemčije.

V nadaljevanju Dneva uspeha smo v izjemno dobrem vzdušju pozdravili januarske safirne managerje, **dr. Andreja Seresa** in **dr. Katalin Pirkhoffer** **dr. Seresné**, ki sta na oder povabila svoje sodelavce in se jim pred ob-





činstvom zahvalila za njihovo vztrajno delo.

Uvrstitvam je sledilo očarljivo petje pevke operetnega gledališča **Zsuzse Vágó**, ki je občinstvo očarala s čudovito pesmijo iz muzikala Abigél.

Dr. Sándorja Milesza smo ob tej priložnosti pozdravili že kot safirnega managerja. Na oder je povabil svojo družino in člane prvih graditeljev mrež, ki so nam predstavili svoje vredne čke iz spodbujevalnega programa podjetja, ter se jim zahvalil za njihovo pomoč pri dozdajšnjem delu.







Sledili so uvrščeni Profit Sharinga, ki so nam predstavili svoje vredne čeke iz spodbujalnega programa podjetja.

V nadaljevanju je navdušeno občinstvo na odru pozdravilo diamantno safirnega managerja in člana President's kluba **Miklósa Berkicsa**, imetnika najvrednejšega čeka iz profitnega motivacijskega programa. Skupaj z njim smo ponosni na njegove dosežke.

Nazadnje smo prisluhnili še predavanju **Michaela Strachowitza**, ki je kot eden najbolj znanih evropskih predavateljev MLM navduševal in poučeval občinstvo. Poudaril je izjemne možnosti, ki jih nudi »multi level« marketing, sodelavce je opremil z nasveti in jih spodbujal.

Za konec dneva je sledila uvrstitev **assistant supervisorjev**. In čeprav je to šele njihov prvi korak, so na dobri poti, da bi dosegli največji uspeh.

Conquista

DESET NAJUSPEŠNEJŠIH DISTRIBUTO
OSEBNE IN NEMA



Madžarska

1. **Éliás Tibor**
2. **Tóth István in Zsiga Márta**
3. **Oltvölgyiné Zsidai Renáta**
4. Kovács Gyuláné in Kovács Gyula
5. Papp Tibor in Papp Tiborné
6. Szakál Istvánné in Szakál István
7. Csuka György in dr. Bagoly Ibolya
8. Nagy Ádám in
Nagyné Belényi Brigitta
9. Hollóné Kocsik Judit in Holló István
10. Juhász Csaba in Bezzeg Enikő

Srbija, Črna gora

1. **Filić Zorica in Dragan**
2. **Mujošković Vera in Mujošković Zoran**
3. **Grozdanović Miroslav in Grozdanović Stamenka**
4. Dr. Petrović Aleksandar in
Djuknić Petrović Mirjana
5. Rakovac Radmila in Rakovac Budimir
6. Micašević Nada
7. Dr. Ratković Marija in Ratković Cvetko
8. Aleksov Jordan in Aleksov Ljubica
9. Davidov Ljubica in Davidov Ljubomir
10. Beršić Olivera. Beršić Fadil

ador Club

KLUB OSVAJALCEV

TERJEV MESECA FEBRUARJA 2008
NAGERSKE TOČKE



Hrvaška

1. Jurović Zlatko in Jurović Sonja
2. Lesinger Ivan in Lesinger Danica
3. Stazić Julijana
4. Bojović Branko
5. Vukas Božica
6. Matek Zdenko in Matek Mira
7. Grbac Silvana in Grbac Vigor
8. Lučić Nevresa in Lučić Ivica
9. Zic Nives
10. Banić Nedjeljko in Banić Anica

Bosna-Hercegovina

1. **Medić Stana in Medić Bogdan**
2. **Šaf Ljiljana in Šaf Vladimir**
3. **Čatić Gaibija in Čatić Munira**
4. Dr.Vukić Radenko in Vukić Radenka
5. Mladjenović Milena in Mladjenović Milenko
6. Hodžić Medina
7. Crnčević Zečir
8. Dr. Smajlović Mirsada
9. Hadžović Enra
10. Drašković Janja

Slovenija

1. **Zore Jožefa**
2. **Iskra Rinalda in Iskra Lučano**
3. **Bigec Danica**
4. Batista Ksenja
5. Dr. Herlič Srečko
6. Žabkar Alain in Kevič Zorana
7. Savski Rajko in Savski Gabriele
8. Cvijanović Ana in Cvijanović Božidar
9. Mohorič Brigita
10. Kuder Justina in Kuder Vinko

Skupaj na poti uspeha



Raven senior managerja so dosegli: (sponzor)

János Gerő in Julianna Katalin Jócsák Gerőné (*Imréné Kunkli in Imre Kunkli – HU/Katalin Nagy – RO*)

Márta Köves (*Péter Perina*)



Raven managerja so dosegli: (sponzor)

Boskó Hilda in Boskó Béla (*Oltvölgyiné Zsidai Renáta*)

Keneseiné dr. Milics Margit in Kenesei Gyula (*Dr. Máhr Károly in Bali Viktória*)



Raven assistant managerja so dosegli:

Bárdos Ilona
Bata Orsolya
Dr. Tóth Zsuzsanna in Katona János
Fiser Péter in Fiserné Bartus Zsófia
Gáspár József in Hegedűs Judit
Gombás Csilla Anita in Gombás Attila

Grozdanović Miroslav in
Grozdanović Stamenka
Hargitai András in Szabó Nikolett
Letek László in Letek Lászlóné
Mezőfi Emil in
Mezőfiné Jakab Ildikó

Mijušković Vera in Mijušković Zoran
Szolnoki Mónika
Torma Károly in Boldog Zsuzsanna
Tóth Ildikó
Tóth Zsolt
Vajda Józsefné in Vajda József



Raven supervisorja so dosegli:

Arató Gyöngyi Mária in Arató László
Arnold László
Bábiczi Zoltánné in Bábiczi Zoltán
Babus Istvánné in Babus István
Baráth Anett
Berta Ákos
Csík Mária
Csoma Csilla
Dávid Mónika
Dinčić Jelena in Dinčić Miroljub
Dr. Cvijić Milenko in Cvijić Ljiljana
Dr. Bán Domonkos
Dr. Gáspárné Gerván Gabriella
Dr. Scheuring Zsolt
Dr. Szántay Gábor
Dr. Tóth Lászlóné
dr. Vajna Annamária in dr. Tóth László
Ernhéfer Ferencné
Farkas István in Farkas Istvánné
Farkas Tamás
Forgács Béla
Fülöp Lászlóné in Fülöp László
Gothár Henriett
Graf Miklós dr. in Grafné Huszák Ágnes
Györfi Józsefné in Györfi József
Görzsöny László in
Görzsönné Tóth Teodóra
Hartvig Dragica in Hartvig Slavko
Helczman Lászlóné in Helczman László
Hettik Nándor in Hettik Gabriella
Horváth Szilveszter
Horváth Gábor
Hrachovina Tiborné in

Hrachovina Tibor
Ilkaházi Béláné
Illés Katalin
Illésy Lászlóné in Illésy László
Ipacs István in Ipacsné Visnyei Nikolett
Jovanović Marica
Jovanović Sanja
Kanjuh Ana
Kerekes Szilvia
Kereszturi Hajnalka
Király Szilvia
Kissova Monika
Kocsik Szabolcs
Koczkás Csilla
Kovács Edit
Kovácsné Antalfia Evelin in
Kovács Zoltán
Krajčér Irena
Kulcsár Benjamin
Kusnyér Mihály in Kusnyérné Csillag Erika
Kónya Tibor
Kő Józsefné in Kő József
László Lászlóné in László László
Marić Vesna
Matić Danijela in Matić Dragan
Mijailović Draganja
Milanović Vesna in Milanović Dragan
Mladenović Jasmina in
Mladenović Srećko
Molnár Dániel
Németh Edit in Németh Zsolt
Nagy Lászlóné in Nagy László
Nagyné Tóth Andrea in Nagy Attila

Ország Judit in Nagy Péter
Pádár Gáborné in Pádár Gábor
Palkovics András in
Palkovicsné Nagy Gabriella
Papp József
Peringer László in
Peringerne Molnár Györgyi
Pordán Petra
Pozsár Ibolya in Pozsár Imre
Radović Nada in Radović Radovan
Rusz Tamásné in Rusz Tamás
Sármány László in Sármány Lászlóné
Savić Jelena in Savić Ljubiša
Simon Gábor
Sitkerné Csizmadia Ágnes in
Sitker János
Stojanović Mirjana
Szántó József
Székely Sándor in Székely Sándorné
Szabó Hajnalka
Szakács Tamásné in Szakács Tamás
Szakály Róbert in Szakály Róbertné
Tálasné Tóth Julianna in Tálas Tibor
Tóth György in Seliga Mária
Tóthné Cseh Melinda in Tóth Zoltán
Urbán László
Vakherda Erika in Vakherda Sándor
Vasvári Adrián
Veres Andrea in Veres Imre
Veskovac Snežana in
Veskovac Dragoje
Zdjelar Ljiljana
Zelveyova Viera in Vojtech Zelvey

1. raven

Ádámné Szöllősi Cecília in
 Ádám István
 Babály Mihály in
 Babály Mihályné
 Bakó Józsefné in
 Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella in
 Gesch Gábor
 Balogh Anita in
 Süle Tamás
 Bánhegyi Zsuzsa in
 dr. Berezvai Sándor
 Barnak Danijela in
 Barnak Vladimir
 Becz Zoltán in
 Becz Mónika
 Begić Zemir
 Bertók M. Beáta in
 Papp-Váry Zsombor
 Bognárné Maretics Magdolna in
 Bognár Kálmán
 Bojtor István in
 Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán in
 Botka Zoltánné
 Brumec Tomislav
 Csepi Ildikó in
 Kovács Gábor
 Csuka György in
 dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza in
 Csürke Bálintné
 Darabos István in
 Darabos Istvánné
 Davidović Mila in
 Davidović Goran
 Dobsa Attila in
 Dobsáné Csáki Mónika
 dr. Dóczy Éva in
 dr. Zsolczai Sándor
 Dragojević Goran in
 Dragojević Irena
 dr. Farády Zoltán in
 dr. Farády Zoltánné
 Fejlesztés Ferenc in
 Fejlesztésné Kelemen Piroska
 Futaki Gáborné
 Gecző Éva Krisztina
 Gecző László Zsoltné in
 Gecző László Zsolt
 Gulyás Melinda
 Haim Józsefné in
 Haim József
 Hajcsik Tünde in
 Láng András
 Halomhegyi Vilmos in
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Hanyecz Edina
 Hári László in
 Hegyi Katalin
 Heinbach József in
 dr. Nika Erzsébet
 Hofbauer Rita in
 Gavalovics Gábor

Jakupak Vladimir in
 Jakupak Nevenka
 Jancsik Melinda
 Janović Dragana in
 Janović Miloš
 dr. Kálmánchey Albertné in
 dr. Kálmánchey Albert
 dr. Kardos Lajos in
 dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
 Kása István in
 Kása Istvánné
 Keszlerné Ollós Mária in
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám in
 Ótos Emőke
 Klaj Ágnes
 Knežević Sonja in
 Knežević Nebojša
 Knisz Péter in
 Knisz Edit
 Kovács Gyuláné in
 Kovács Gyula
 Kovács Zoltán in
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Köves Márta
 Kulcsárné Tasnádi Ilona in
 Kulcsár Imre
 Kuzmanović Vesna in
 Kuzmanović Siniša
 Lapicz Tibor in
 Lapiczné Lenkó Orsolya
 dr. Lazarević Predrag in
 dr. Lazarević Biserka
 Léránt Károly in
 Lérántné Tóth Edina
 dr. Lukács Zoltán in
 dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
 Márton József in
 Mártonné Dudás Ildikó
 Mičić Mirjana in
 Harmoš Vilmoš
 Mihailović Branko in
 Mihailović Marija
 Miklós Istvánné in
 Tasi Sándor
 Milanović Ljiljana
 dr. Mišić Olivera in
 dr. Mišić Ivan
 Molnár Zoltán
 Mrakovics Szilárd in
 Csordás Emőke
 Mussó József in
 Mussóné Lupsa Erika
 Nagy Ádám in
 Nagyné Belényi Brigitta
 Nagy Zoltán in
 Nagyné Czúnás Ágnes
 Nakić Marija in
 Nakić Dušan
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
 Orosz Ilona in
 dr. Gönczi Zsolt
 Orosz Lászlóné
 Ostojić Boro
 Papp Tibor in
 Papp Tiborné
 dr. Pavkovics Mária

Perina Péter
 Petrović Milena in
 Petrović Milenko
 Radóczy Tibor in
 dr. Gurka Ilona
 Ramhab Zoltán in
 Ramhab Judit
 Ráth Gábor
 Révész Tünde in
 Kovács László
 Rezván Pál in
 Rezvánné Kerek Judit
 Róth Zsolt in
 Róthné Gregin Tímea
 Rudics Róbert in
 Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
 Schleppe dr. Kász Edit in
 Schleppe Péter
 dr. Steiner Renáta
 Stilin Tihomir in
 Stilin Maja
 Sulyok László in
 Sulyokné Kökény Tünde
 Szabados Zoltán in
 Szabadosné Mikus Emese
 Szabó Ferencné in
 Szabó Ferenc
 Szabó Ildikó
 Szabó János in
 dr. Farkas Margit
 Szabó Péter in
 Szabóné Horváth Ilona
 dr. Szabó Tamásné in
 dr. Szabó Tamás
 Szegfű Zsuzsa
 Szeghy Mária
 Székely János in
 Juhász Dóra
 Székér Marianna
 Széplaki Ferencné in
 Széplaki Ferenc
 Tanács Ferenc in
 Tanács Ferencné
 Tanács Erika in
 dr. Tombácz Attila
 Tordai Endre in
 Tordainé Szép Irma
 dr. Tumbas Dušana
 Ugrenović Miodrag in
 Ugrenović Olga
 Varga Zsuzsa
 Vitkó László
 Zakar Ildikó

2. raven

Botis Gizella in
 Botis Marius
 Budai Tamás
 Czeléné Gergely Zsófia
 Császár Ibolya Tünde
 Dominkó Gabriella
 Gajdo Anton
 Gecse Andrea
 Hertelendy Klára
 Illyés Ilona

Juhász Csaba in
 Bezzeg Enikő
 Milovanović Milanka in
 Milovanović Milisav
dr. Németh Endre in
Lukácsi Ágnes
 Ocokoljić Daniela
 Papp Imre in
 Péterbence Anikó
 dr. Ratković Marija in
 Ratković Cvetko
 Rózsahegy Zsoltné in
 Rózsahegy Zsolt
 dr. Schmitz Anna in
 dr. Komoróczy Béla
 Siklósné dr. Révész Edit in
 Siklós Zoltán
 Tóth Csaba
 Tóth István in
 Zsiga Márta
 Varga Géza in
 Vargáné dr. Juronics Ilona

3. raven

Berkics Miklós
 Bíró Tamás in
 Orosházi Diána
 Bruckner András in
 dr. Samu Terézia
 Buruš Marija in
 Buruš Boško
 Éliás Tibor
 Fekete Zsolt in
 Ruskó Noémi
 Halmi István in
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Kis-Jakab Árpád in
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 dr. Kósa L. Adolf
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan in
 Lomjanski Veronika
 Ocokoljić Zoran
 Senk Hajnalka
 dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin in
 dr. Seres Endre
 Szabó József in
 Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva in
 Szép Mihály
 Tamás János in
 Tamás Jánosné
 Tóth Sándor in
 Vanya Edina
 Utasi István in
 Utasi Anita
 Vágási Aranka in
 Kovács András
 Varga Róbert in
 Vargáné Mészáros Mária

Spoštovani distributerji!

Pomembni datumi leta 2008: 10. maj (09. maj Srečanje managerjev), 21. junij, 19. julij, 20. september, 18. oktober, 15. november, 20. december

Naročajte izdelke po spletni strani www.flpseeu.com.

Je najbolj udobna in varna rešitev – ne le zaradi neposrednega nakupa temveč tudi zaradi evidence naročil. Je odlično sredstvo tudi pri priporočanju izdelkov, saj je taka možnost mamljiva za vse zainteresirane. Vrednost točk slehernega naročila se v roku 24 ur prišteje k aktualni vrednosti, po spletu lahko v vsakem trenutku preverite stanje vaših točk (www.foreverliving.com). Plastične grosistične kartice lahko prevzamete v pisarnah našega podjetja vsak delavnik v tednu!

Svojim distributerjem zagotavlja naše podjetje več načinov za pridobitev informacij o podatkih oziroma doseženih točkah:

- Mesečni obračun bonusa (v zadnji vrstici podjetniškega obračuna {obračun provizije}) boste našli svoje uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD) za ogled ameriške podjetniške spletne strani (www.foreverliving.com). Na tej strani boste našli povezavo za Madžarsko, kjer si lahko ogledate aktualno število svojih točk.
- Informacije o točkah lahko pridobite tudi v sistemu SMS, ki uspešno deluje že več let.
- Prijazno Vas pričakujejo tudi naši sodelavci telefonske informativne službe v osrednji pisarni v Budimpešti.
- O svojih osebnih točkah lahko sodelavci iz Madžarske vprašate na številkah +36-1-269-53-70 in +36-1-269-53-71, sodelavci iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Srbije in Črne gore pa na številki +36-1-332-55-41. Sodelavce prosimo, da sprašujejo le po vrednosti svojih točk oziroma o svojem poslovanju!

Internetinfo:

Našim spoštovanim distributerjem sporočamo, da so informacije dosegljive na dveh domačih straneh našega podjetja. Na spletni strani naše regije „www.flpseeu.com“ so dosegljive tudi naše spletne prodajalne. Za dostop do teh strani oziroma za spletni nakup pridobite vstopno kodo v naših pisarnah. Aktualna in bivše številke našega časopisa Forever so dosegljive z geslom „forever“, fotogalerija pa z geslom „success“. Osrednja domača stran podjetja oziroma tako imenovana „ameriška domača stran“ je www.foreverliving.com. Prinaša novice iz sveta FLP, o mednarodnih dosegljivostih ter druge pomembne informacije in tudi dnevno sveže podatke o doseženih točkah posameznega sodelavca. Dostop do distributerske

spletne strani je mogoč s klikom na „distributor login“. Vaše uporabniško ime je vaša distributerska številka (brez vezajev). Geslo najdete na dnu vašega mesečnega obračunskega lista.

Tudi v bodoče prosimo cenjene distributerje za pravilno izpolnjevanje naročilnic in drugih obrazcev. Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih (podatki naročnika in sponzorja) in nepodpisanih naročilnic. Prav tako vas prosimo za pravilno in čitljivo izpolnitev prijavnice: s tiskanimi črkami, s črnilom črne ali modre barve. V primeru spremembe podatkov, prosimo, uporabljajte ustrezne obrazce!

Če želite pridobiti informacije o bonusih preko pooblaščenih oseb, mora ta imeti pri sebi osebno izkaznico. To je potrebno upoštevati iz varnostnih razlogov. Na temelju mednarodne poslovne politike pridobi vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pravico do izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno iz pisarne. Registrirani distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi že prej predane in z žigom opremljene prijavnice (2. primerek) in izpolnjene naročilnice.

PROTI PRAVILOM

Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno preko spletne strani www.flpseeu.com.

Obveščamo vas, da sprejemamo izključno lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje dokumentov!

Responzoriranje!

Opozoriti vas želimo na pravila v zvezi s „ponovnim sponzoriranjem“, ki jih najdemo v 12. poglavju Poslovne politike. Pomembno je vedeti, da možnost responzoriranja ni samodejni proces, temveč ga je možno uveljavljati izključno z izpolnitvijo in predajo določenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica) ter ob preverjanju, ali prosilec ustreza postavljenim pogojem. Za kršitev Poslovne politike šteje, če kdo ponovno vključi že registriranega distributerja, ne da bi opravil postopek responzoriranja.



OBVESTILA MADŽARSKIH PISARN



• Osrednja pisarna v Budimpešti:
1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.

• Prodajno skladišče v Budimpešti:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11, tel.: +36-1-291-8995.
Komerčni direktor: Dr. Csaba Gothárd

• Pisarna v Debrecenu:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-65 7.
Regionalni direktor: Kálmán Pósa

• Pisarna v Szegedu:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505.
Regionalni direktor: Tibor Radóczy

• Pisarna v Székesfehérváru:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167.
Regionalni direktor: Attila Földi

Cenjeni distributerji! Prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice, tudi za nazaj; podjetja naj priložijo tudi kopijo prijave dejavnosti davčnemu uradu. Provizijo vam v bodoče lahko nakažemo le ob predložitvi teh dokumentov. Madžarski partnerji, ki želijo izstavitev računov za nakupe na ime lastnega podjetja, lahko storijo to le v primeru, če bodo naši pisarni posredovali vse potrebne izpolnjene obrazce oziroma kopije poslovnih dokumentov, s katerimi dokazujejo lastništvo v podjetju. Podrobne informacije so na razpolago na oglasnih deskah naših pisarn oziroma osebno pri naših sodelavcih.

Informacije o nakupu z ugodnostmi
Za enostaven nakup z ugodnostmi, prosim, upoštevajte naslednja pravila:

1. *Izjava:* Prosimo, pozorno in točno izpolnite vsako rubriko izjave. Naši sodelavci pri osebni prevzemu preverijo točnost podatkov, vendar pa v primeru pošiljanja po pošti to ni mogoče. Prav zaradi tega prosimo, pozorno preverite svoje podatke, saj v primeru napačne izpolnitve izjave sistem ne bo odobril nakupa z ugodnostmi.

2. *Nakup:* Pri nakupu bo sistem avtomatično ponudil maksimalni znesek popusta vsem, ki so ustrezno izpolnili izjavo. Nakup pomeni ugodnost oziroma izplačilo bonusa, zato je pri osebnem nakupu potrebno predložiti osebni dokument. V primeru skupinskega nakupa se za vsako posamezno osebo predloži, k vsakemu naročilu priloži, pisno pooblastilo overjeno s podpisom dveh prič. Sodelavci bodo naročilo sprejeli le, če bodo izpolnjeni vsi navedeni pogoji. Brez osebne identifikacije oziroma veljavnega pooblastila tudi za osebe, ki so podpisale izjavo, ne bo mogoče izpolniti naročil!

3. *Informacije:* Sodelavci v prodajnih skladiščih posredujejo informacije o aktualnem znesku popusta na temelju osebne predložitve osebnega dokumenta oziroma pooblastila.

Tisti, ki že imajo izjavo, ter sodelavci, ki želijo bonuse dvigniti tudi v obliki računa, dobijo informacije o točnih zneskih v Budimpešti, v Szondi u. 34.

Informacija našim madžarskim distributerjem v zvezi z možnostjo pakete dostave naših izdelkov. Na ta način bomo našim spoštovanim distributerjem naročilo izpolnili v največ dveh dneh – na temelju uskladitve časa dobave na katero koli točko v državi. Blago se mora prevzeti v 48 urah, sicer bomo račun in pripadajoče točke stornirali. Cena naročenih izdelkov in dostavni stroški se poravnajo ob prevzemu. V primeru nakupa v vrednosti nad eno točko prevzame stroške dostave naše podjetje.

Način predaje vašega naročila:

- po telefonu, kjer boste od našega sodelavca dobili točne informacije o vrednosti naročila, o številu točk in dostavnih stroških. Telefonske številke: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- preko spletnega naslova www.flpshop.hu,
- in sedaj že tudi po SMS na številki 0620-478-4732.

Obvestila iz Sziráka:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285
Direktorica hotela: Katalin Király



OBVESTILA SRBSKIH PISARN

- Pisarna v Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30.
 - Pisarna v Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1. tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Delovni čas: ponedeljek in petek od 11. do 19. ure, ostale delavnice od 9. do 17. ure.
 - Pisarna v Horgošu: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Regionalni direktor: Branislav Rajić. Delovni čas: vsak delavnik od 9. do 17. ure.
- Forever Living Products Beograd vam ponuja naslednje storitve: naročanje blaga preko telefona – Telecenter. Blago lahko naročite na naslednjih številkah: 011/309-6382. Delovni čas Telecentra: ponedeljek, torek in četrtek od 12.00 do 19.30, ostale delavnice od 9.00 do 16.30. V primeru telefonskega naročila se blago pošlje naslovniku, ki je naveden na kodni številki. Plačilo se izvede ob prevzemu blaga.

- Poštni stroški se obračunajo po tečaju Narodne banke Srbije na dan predaje pošiljke. Poštne stroške povrne FLP Beograd le v primeru, če vrednost naročila pod eno kodno številko presega vrednost 1 točke.
- Preko telefona ni možno včlaniti novih članov.
- Pri telefonskem naročilu upoštevamo le naročila, ki so bila oddana do 25. v mesecu, po tem datumu lahko naročila oddate le osebno v naših pisarnah.
- Tudi v naših pisarnah v Nišu in Horgošu lahko kupite propagandno gradivo in obrazce za spreminjanje podatkov.

Telefonska številka naših srbskih zdravnikov svetovalcev

dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318
Konzultacije v torek od 13. do 16. ure in v petek od 14. do 16. ure.
Naš zdravnik svetovalec, dr. Božidar Kaurinović pričakuje vaše klice ob sredah in četrtrkih med 12. in 14. uro na telefonski številki +381-21-636-9575.



OBVESTILA ČRNOGORSKE PISARNE

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20.
tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412.
Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Telefonska številka naše črnogorske zdravnice svetovalke

dr. Nevenka Laban: +382-69-327-127



OBVESTILA NAŠIH PISARN V BOSNI IN HERCEGOVINI



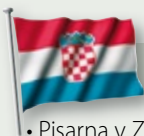
Pisarna v Bijeljini

- Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg. D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784, + 387-55-212-606, faks: + 387-55-21-780. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 17. ure. Zadnji delavnik v mesecu od 9. do 17. ure.

- Pisarna v Banja Luki: 78 000 Banja Luka, Duška Koščica u. 22, tel.: +387-51-228-280, faks: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Delovni čas ob delavnikih: od 9. do 16.30. ure.
- Pisarna v Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do št. 10, telefon: +387-33-760-650 oziroma +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Delovni čas: 9:00 – 16:30, ob sredah: 12:00 – 20:00. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna, in vsako zadnjo soboto imamo v pisarni FLP v Sarajevu Mini Dan uspeha. Vodja pisarne: Enra Hadžović. V primeru telefonskega naročila v bosanskih pisarnah Forever Living Products kličite naslednje številke (ni možna registracija novih distributerjev po telefonu): +387-55-211-784 v Bijeljini in +387-33-760-650 v Sarajevo.

Obvestilo sarajevske pisarne FLP:

- Spoštovanim uporabnikom izdelkov in distributerjem sporočamo, da nam je od septembra na razpolago zdravnica svetovalka v Bosni in Hercegovini telefonska številka zdravnice svetovalke: **dr. Esma Nišić:** +387-62-367-545
- Delovni čas ob sredah v sarajevski pisarni: od 17. do 19.30. ure
- V primeru telefonskega naročila se blago plača po povzetju. Če vrednost naročila ne dosega 1 točke, plača stroške dostave distributer.



OBVESTILA HRVAŠKIH PISARN

- Pisarna v Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16.

Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da je pisarna FLP v Zagrebu, Trakoščanski ulici 16 podaljšala svoj delovni čas: ponedeljek in četrtek: 09:00 – 20:00; torek, sredo in petek od 09:00 – 17:00. Tel: 01/ 3909 770; Faks: 01/ 3704 814. Telefonska naročila: 01/ 3909 773.

- Pisarna v Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure.; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: dr. László Molnár

Stroške dostave za naročilo katere vrednost presega eno točko, plača FLP. Predavanja o izdelkih in marketingu se organizirajo ob ponedeljkih, torkih, sredah in četrtnih od 17. ure, v osrednji pisarni. Delovni čas pisarne v Splitu, Križine 19. Tel: 021 459 262 je

nespremenjen: ponedeljek 12:00 – 20:00; torek, sredo, četrtek in petek 09:00 – 17:00. Kozmetično–izobraževalni center, ki deluje ob naši osrednji pisarni, članom FLP ponuja svoje kozmetične storitve po izredno ugodnih cenah. Delovni čas centra: ponedeljek in četrtek od 12:00 – 20:00, torek in sredo od 11:00 – 19:00 in petek od 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNO OBVESTILO: za nakupe izdelkov oziroma storitev kozmetičnega salona, katerih vrednost presega 1500 kun, je od 01. marca mogoče obročno odplačevanje (2-3 obroka) s kartico DC. Telefonska številka naše zdravnice svetovalke dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – vsak neparni datum od 16.00 – 20.00. Izkoristite možnosti ugodnega nakupa. Za podrobnosti vprašajte svojega sponzorja oziroma sodelavce pisarne.

Telefonske številke naših hrvaških sodelavcev zdravnikov
dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510
dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070



OBVESTILA SLOVENSKIH PISARN

- 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Delovni čas ob ponedeljkih in četrtnih od 12. do 20., v torek, sredo in petek od 9. do 17. ure.
- Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.; torek, sredo, četrtek in petek od 9. do 17. ure. Regionalni direktor: Andrej Kepe

Številka Telecentra za naročanje po telefonu: + 00 386-1-563-7501
Telefonske številke slovenskih zdravnikov svetovalcev
dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788
dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



Pisarna v Lendavi



OBVESTILA ALBANSKIH PISARN

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36. Fax: +355 4230 535. Regionalni direktor: Attila Borbáth

Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Kontakti: ob delavnikih od 9. do 13. ure, od 16. do 20. ure

www.flpseeu.com **FLP TV** na internetu

Program FLP TV od 04. aprila do 15. maja

18.00 in 06.00 Himnusz werk
18.05 in 06.05 Dr. Sándor Milesz: Predstavitev NOVIH članov Prresident's kluba
18.20 in 06.20 Rajkó zenekar
18.35 in 06.35 Tünde Hajcsik in András Láng: Ne opusti temeljne dejavnosti
19.05 in 07.05 Predstavitev lokacije evropskega relija 2009
19.10 in 07.10 Marketinški načrt FLP
19.30 in 07.30 Árpád Zsolt Mészáros: Pesem Miss Saigon musical Bangkok
19.35 in 07.35 Supervisorji, assistant m. . .
20.10 in 08.10 Živa glasba
20.30 in 08.30 Emil Tonk: Podjetje je vrednota – Kako zastopati vrednote
21.10 in 09.10 Glasbena predstava Miklósa Berkicsa
21.20 in 09.20 Managerji, senior managerji
22.40 in 10.40 Aranka Vágási: Profitna motivacija 2008
23.00 in 11.00 Europa Rally: Glasba+top tri države in predstavniki
00.00 in 12.00 Supervisorji, assistant m. . .

00.20 in 12.20 Laser Man
00.30 in 12.30 Managerji, senior managerji
01.55 in 13.55 Predavanje Adolf L. Kósa
02.20 in 14.20 Lepotno tekmovanje Europa Sonya 1 (v teniških oblačilih)
02.30 in 14.30 Lepotno tekmovanje Europa Sonya 2 (v teniških oblačilih)
02.50 in 14.50 Pomesteen
02.55 in 14.55 Lepotno tekmovanje Europa Sonya 3 (v večerni obleki)
03.15 in 15.15 Lepotno tekmovanje Europa Sonya (v večerni obleki)
03.30 in 15.30 Shampoo
03.35 in 15.35 Rex Maughan – Predavanje
03.45 in 15.45 Novi managerji
04.45 in 16.45 Europa Rally: Rezultati devetdesetih let + pozdrav safirnih managerjev
05.05 in 17.05 Dr. György Bakanek: Kako kaj zdravje z očmi foreverovca
05.35 in 17.35 Glasba+ top 10 evropskih distributerjev
05.50 in 17.50 Folklor (Sunlegends) – Iz programa državnega narodnega ansambla

PROFIT S

SPLOŠNI POGOJI

(Obdobje kvalifikacij: od 1. januarja do 31. decembra). Splošni pogoji za uvrstitev na vse ravni:

1. Bodite aktivni (4 točke) priznani manager v vsakem mesecu kvalifikacij, oziroma v kolikor boste priznani manager postali v času kvalifikacij, bodite aktivni začeni po naslednjem polnem mesecu v vseh mesecih s štirimi točkami.
2. V času kvalifikacij se uvrstite na vodstveni bonus, v kolikor boste priznani manager postali v času obdobja kvalifikacij, se začeni od prvega polnega meseca po kvalifikacij, vsak mesec uvrstite za vodstveni bonus.
3. Izogibajte se kopičenju zalog izdelkov.
4. Uvrstite se v pridobljen program motivacije.
5. Svoje podjetje gradite v skladu z aktualno poslovno politiko in s temeljnimi načeli korektne gradnje mreže.
6. Redno se udeležujete predstavitev, prireditev, usposabljanj in drugih poslovnih srečanj.
7. Uvrstitve programa udeležbe Profit Sharing v vsakem primeru odobrava upravni odbor.
8. Vse pogoje je treba izpolniti v državi uvrstitve, razen spodaj opisane nove pogoje glede nemanagerskih uvrstitev

PROFIT SHARING MANAGER 1. RAVEN

Dopolnitev splošnih pogojev:

1. V času kvalifikacij, po uvrstitvi za priznanega managerja, zberite 700 osebnih in nemanagerskih točk. Od tega naj bo najmanj 150 točk takih, ki bodo točke novo sponzoriranih distributerjev. Teh 150 točk lahko zberete v različnih državah.
a) provizija za točke iz tujine se ne prišteva k znesku sklada za udeležbe.
2. Točke sponzoriranih distributerjev ne štejejo pri 150 točkah.
3. Preostanek osebnih in nemanagerskih točk je treba realizirati v državi uvrstitve.
4. Podpirajte vsaj enega priznanega managerja iz nižje linije, da bo v času kvalifikacij, po uvrstitvi za priznanega managerja, zbral skupaj vsaj 600 točk. Ta sodelavec je lahko novi manager ali pa sodelavec ki se je že prej uvrstil za managerja. Te točke ne štejejo v sklad za udeležbo. (pomembno: v skladu za udeležbo se štejejo le točke tistih mesecev, ko je ta manager s 600 točkami bil aktiven.)

SHARING

PROFIT SHARING MANAGER 2. RAVEN

Dopolnitev splošnih pogojev:

1. V času kvalifikacij, po uvrstitvi za priznanega managerja, zberite 600 osebnih in nemanagerskih točk. Od tega naj bo najmanj 100 točk takih, ki bodo točke novo sponzoriranih distributerjev. Teh „novih“ 100 točk lahko zberete v različnih državah.
 - a) provizija za točke iz tujine se ne prišteva k znesku sklada za udeležbe.
2. Točke sponzoriranih distributerjev ne štejejo pri 100 točkah.
3. Preostanek osebnih in nemanagerskih točk je treba realizirati v državi uvrstitve.
4. Podpirajte 3 priznane managerje na različnih ravneh, da se uvrstijo za Profit Sharing managerja. Ta sodelavci so lahko novi managerji ali pa sodelavci ki so se že prej uvrstili za managerja.

PROFIT SHARING MANAGER 3. RAVEN

Dopolnitev splošnih pogojev:

1. V času kvalifikacij, po uvrstitvi za priznanega managerja, zberite 500 osebnih nemanagerskih točk. Od tega naj bo najmanj 100 točk takih, ki bodo točke novo sponzoriranih distributerjev. Teh „novih“ 100 točk lahko zberete v različnih državah.
 - a) točke iz tujine se ne prištevajo k znesku sklada za udeležbe.
2. Točke sponzoriranih distributerjev ne štejejo pri 100 točkah
3. Preostanek osebnih in nemanagerskih točk je treba realizirati v državi uvrstitve
4. Podpirajte 6 priznanih managerjev na različnih ravneh, da se uvrstijo za Profit Sharing managerja. Ta sodelavci so lahko novi managerji ali pa sodelavci ki so se že prej uvrstili za managerja.

IZRAČUN ZNESKOV

1. Sklad se po seštevku razdeli na tri dele in sicer: polovica zneska iz sklada se razdeli med uvrščenimi na prvo raven. Tretjina zneska iz sklada se razdeli med uvrščenimi na 2. raven, medtem ko se šestina zneska iz sklada razdeli med uvrščenimi na 3. raven.
2. Znesek za uvrščene distributerje se določi na temelju njihovih doseženih točk (od novih točk ne štejejo točke dosežene v tujini) in je odvisen od števila točk, ki jih je dosegel Profit Sharing manager z največ doseženimi točkami iz njihove skupine.
3. Sklad se v vseh kategorijah deli z vrednostjo skupnega števila točk v danih kategorijah (od novih točk ne štejejo točke dosežene v tujini), tako dobijo znesek vseh točk vseh uvrščenih distributerjev in se tako določi tudi znesek za eno enoto. Ta znesek se nato v primeru posameznih distributerjev pomnoži s številom njegovih zbranih točk in na ta način dobimo znesek deleža udeležbe na profitu za uvrščene.

*Prijazno pričakujemo
vse sodelavce, ki si
želiijo novih znanj in
oddiha v naš*

Sonya®
Color Collection

*Izobraževalni
center*

DELOVNI ČAS:

Ponedeljek: 13⁰⁰-17⁰⁰
Torek: 12⁰⁰-18⁰⁰
Sreda: 12⁰⁰-18⁰⁰
Četrtek: 12⁰⁰-18⁰⁰
Petek: 13⁰⁰-17⁰⁰

Nefelejcs utca

(1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.)
Tel.: +36-1-291-8995/151
+36-20-416-6329

Kozmetika: Ivett Rác
Masaža: Csilla Fülöp

Pedikura, manikura: Krisztina Hasznosi

Szondi utca

(1067 Budapest, Szondi u. 34.)
Tel.: +36-1-269-5370/151
+36-20-457-1155

Kozmetika: Ildikó Mészáros
Masaža: Ildikó Hrncsjár

Kata Ungár (06-30/9225122) tudi v prihodnje pričakuje v izobraževalni center vse, ki si želijo lepote in novih znanj.



Sonya®
Color Collection

CENIK STORITEV IZOBRAŽEVALNEGA CENTRA SONYA

NEGA OBRAZA

- Nega obraza s čiščenjem
- Nega najstniške kože

5300 Ft
3900 Ft

MAJHNA NEGA (brez čiščenja)

- Cvet mladosti
- Boj proti gubam
- Morska čarovnija
- Globinsko vlaženje
- Bomba vitalnosti
- Dotik svile
- Parafinska nega obraza (z gelom aloje vere)

3300 Ft
3200 Ft
3200 Ft
3300 Ft
350 0 Ft
3800 Ft
4500 Ft

LIČENJE

- Dnevno
- Priložnostno
- Lepljenje umetnih trepalnic:
 - v pramenih
 - vrstica

3100 Ft
3900 Ft
170 Ft
2200 Ft

BARVANJE

- Barvanje obrvi
- Barvanje trepalnic
- Osvetlitev brkov
- Osvetlitev obraza

600 Ft
800 Ft
600 Ft
1100 Ft

VOSKANJE

- Oblikovanje obrvi
- Vosek za brke
- Voskanje obraza
- Depilacija pazduhe
- Fazoniranje

1200 Ft
1200 Ft
2200 Ft
1600 Ft
2000 Ft

Depilacija z medeno emulzijo:

600 Ft
600 Ft
1100 Ft
800 Ft
1000 Ft

- Polno fazoniranje
- Polna depilacija nog
- Depilacija nog do kolen
- Depilacija rok -
- Depilacija moških prsi
- Depilacija moškega hrbta

2800 Ft
-
-
-
2800-3400 Ft
3500 Ft

1600 Ft
2800 Ft
1900 Ft
1100 Ft
1400-1700 Ft
1700 Ft

MASAŽA

- Indijska masaža glave
- Tajska masaža
- Tajska masaža stopal
- Aromatična, sproščujoča švedska masaža
- Masaža za hujšanje, proti celulitu
- Medena masaža
- Vzhodna osvežilna masaža
- Masaža Lomi-lomi
- Masaža Kleopatra (z gelom aloje vere)

4100 Ft
4200 Ft
4500 Ft
4500 Ft
5100 Ft
4500 Ft
4200 Ft
4500 Ft
5000 Ft

MANIKURA – PEDIKURA – UMETNI NOHTI

- Nega rok z globinskim vlaženjem in hranilno kremo
- Nega nog z globinskim vlaženjem in hranilno kremo
- Medicinska pedikura
- Kompletna nega rok in nog
- Parafinska nega rok
- Parafinska nega nog
- Grajeni žeje
- Polnjenje
- Okrepitev lastnega nohta z želejem
- Okraski
- Lakiranje
- Nega nohtov s propolisom

1500 Ft
1700 Ft
2000 Ft
2900 Ft
1500 Ft
1500 Ft
4200 Ft
3200 Ft
2800 Ft
900-1000 Ft
500 Ft
1500 Ft

Zgodba našega managerstva

KAKO SMO PRIPLAVALI NA NASPROTNI BREG?



Zmeraj bodo obstajali ljudje, ki te bodo s tega brega za roke vlekli mogoče iz strahu ali pa zato, ker se sami bojijo sprememb. In zmeraj bodo tudi taki, ki te bodo z nasprotnega brega vabili v zanesljivost. In tam zgoraj bo tudi zmeraj nekdo, ki ti bo pomagal, da se ne izgubiš na poti, da ti tvoj cilj ostane pred očmi. Ni lahko, toda mogoče se je prekobacati na drugi breg in to je ta, pravi podvig.

Naša zgodba se je začela z boleznijo najine hčerke Adélke. Od samega rojstva je bila zmeraj bolna, iz nosu se ji je cedilo, pljučka so ji hropla. Njena teža je že pri treh mesecih zaostajala od povprečja. Naš zdravnik nas je napotil na vse mogoče preiskave, toda nekega posebnega razloga za to, zakaj se ne razvija primerno, niso našli. Bilo je nekaj težav z absorpcijo železa. Ni imela teka, ponoči se je zmeraj prebujala. Nobeno sredstvo ni pomagalo.

In potem sta naša prijatelja Ági Géringér in Gábor Lukács 9. decembra 2004 prvič pri-

nesla k nam **Aloe Gel**. Hvala jima za to! Adélka ga je rada spila in zato smo si mislili, da mora biti dober, saj otroci še ne verjamejo reklamam. Okrog božiča smo ugotovili, da že več kot dva tedna ni bila bolna, kar se do takrat še ni zgodilo. Od takrat se ji je v treh letih le trikrat cedilo iz nosu. Zdaj niti tega ne vemo več, kam smo dali aspirator, čeprav smo jih imeli več. Tudi tek je dobila. Matični mleček kar obožuje. Pozneje smo ugotovili, da smo vsi skupaj nekako bolj sveži. Predstavljajte si, vso noč smo lahko spali, ker ni bilo treba najmanj od

dva- do trikrat vstajati. Izdelki so nam pomagali že takrat, ko jih pravzaprav še nismo resnično niti uporabljali.

In tako smo naročili nekaj izdelkov in se priključili podjetju Forever Living Products.

Z možem v tistem trenutku še pomislila nisva, da bi se s tem lahko tudi poslovno ukvarjala. Še več! Tako kot mož sem tudi sama imela svoje naloge: razvoj državne mreže služb za nosečnost in priprave na porod, urejanje zadev naše skupine za meditacije, da ne govorim o našem 10-mesečnem dojenčku in štiri leta starem sinu Andrisu.

Mož je že več kot 15 let uspešno vodil svoje podjetje in tako tudi on ni bil motiviran za to, da bi začel nekaj novega.

Se pa je kljub temu zgodilo.

Pri tem je imela precejšnjo vlogo **dr. Mária Pavkovics**, ki smo jo spoznali kot strokovnjakinjo za marketing. Predano so nam pripovedovali o tem, kako čudovitega človeka so spoznali v osebi Marie in priznam, da nas je dajala radovednost. In resnično je naredila velik vtis na naju. Še nikoli nisem slišala tako podrobno o sistemu MLM, toda

takoj sem razumela, da je ta dejavnost precej več kot le gradnja mreže. Mária je takoj začutila, da bosta na naju vplivala duhovna stran zadeve in vpliv celotne zadeve na razvoj osebnosti. Čeprav smo imeli velike načrte, kot je vzpostavitev in ohranjanje centra za meditacije, me v prvi vrsti ni motiviral denar. Začutili smo, da ima ta posel tudi svojo igri-vo duhovnost.

Zame je bilo pomembno, da lahko tako možnosti za spremembe in izpolnitev njihovega življenja zagotovimo tudi drugim. In pri odločitvi je igralo pomembno vlogo tudi dejstvo, da stoji za nami tako mednarodno podjetje, ki ne glede na to, v kateri državi gradimo svoje podjetje, omogoča enako plačo.

Delo smo začeli marca in aprila, maja smo postali supervisorji. To nismo čutili kot veliko naprezanje, saj smo samo začeli uživati številne izdelke in ker smo bili iz dneva v dan v stiku s številnimi znan- ci, so zlahka verjeli, da lahko ti izdelki koristijo tudi njim. Že spomladi smo začeli preizkus čistilne kure Clean9 in Live-style30 in ker so vsi vedeli, da je za nas zdravje pomembno – večkrat letno smo imeli čistilno kuro –, so skupaj z nami želeli poskusiti.

Izkušnje so bile zelo dobre, sami pa smo čedalje več časa namenili poslušanju predavanj. Sledili smo nasvetom Márie in si nabavili veliko kaset in zgoščenk, ki smo jih poslušali doma med kuhanjem in pospravljanjem, prav tako pa tudi med vožnjo.

Na začetku sem se prestrašila mase informacij in odgovornosti, da bi komu priporočala izdelke. Kaj če ne bodo pomagali ali pa komu morda povzročili celo poslabšanje stanja?

Toda naučili smo se možnosti konzultacij z zdravniki in številna predavanja zdrav-

nikov so nam bila v veliko pomoč. Potem nam je postalo kristalno jasno tudi to, da ne zdravimo.

Poleti 2005 smo kupili predstaviteni kozmetični stolp Sonya, saj smo ob pomoči naših sponzorjev in Márie pridobili veliko izkušenj tudi na področju negovalne kozmetike. V centru v ulici Szondi pa sem se od Kate Ungár veliko naučila o organizaciji in izvedbi lepotnih srečanj. V delu sem zelo uživala, saj je dobro priporočati take kozmetične izdelke, ki ne le da ne škodujejo koži, ampak pomagajo!

Precejšnji zagon pri razvoju naše mreže je zagotovila udeležba na usposabljanju Márie Pavkovics z naslovom Business akademija. Hvala, da je sprejela mentorstvo! Seveda je bilo v začetku težko nameniti toliko časa delu, usposabljanjem in predavanjem, Dnevom uspeha, toda začutili smo, da ob takih priložnostih dobivamo novo energijo za delo.

Takrat sem dojela, da je to poklic, o katerem dotlej nisem ničesar vedela; odprla se nam je neka nova dimenzija.

V tem obdobju smo končno našli tudi svoje resne sodelavce. Od septembra smo že organizirali komunikacijske treninge za člane naše ekipe. Najina sponzorja Ági in Gábor sta za zainteresirane sodelavce izvedla strokovni trening. Seveda je strokovna pomoč dala tudi dosežke in novembra so dosegli raven managerja, družina Patkós pa raven supervisorja (zdaj že assistant managerja), mi pa smo decembra postali assistant managerji.

Takrat smo naši ekipi dali naziv ALFA in ta se je okrepila s predanimi člani, ki smo jim strokovno pomoč zagotavljali mi in naši voditelji in tako smo lahko skupaj napredovali.

Zame je bilo zmeraj pomembno, da bi ljudje, ki se

nam pridružijo, dobili ustrezne informacije o vseh zadevah, ki se navezujejo na to podjetništvo, zdravem načinu življenja, izžarevanju lepega, razvoju osebnosti in o eksistencialni varnosti.

Januarja 2006 sem se v korist podjetništva FLP odpovedala svoji funkciji predsednice Društva nosečnic in materinstva. To je bila prva resnejša odločitev za to, da se bomo v celoti predali razvoju našega podjetništva. Tudi mož je del svojih nalog in zadolžitev v klasičnem podjetju prepustil svojemu družbeniku.

Toda znašli smo se v težkem gmotnem položaju, saj nagrada takrat še ni bila tako velika, da bi lahko ohranjali že doseženi življenjski standard.

Tudi v tem trenutku je bila Mária z nami in nas spodbujala k vztrajnosti. Da bi verjeli, da se splača nadaljevati, so nam bili v veliko korist skupni konci tedna z družino Halmi na Hortobágyu. Podjetništvo je vneslo veliko sprememb tudi v najin odnos z možem, saj se je prvič zgodilo, da sva bila prisiljena iz dneva v dan sodelovati, sprejemati odločitve, izvajati predavanja. Uspelo nama je drug drugega podpirati v situacijah, ko je eden izmed naju nekako izgubil voljo. Naučila sva se veseliti uspehu drug drugega.

Od pomladi do poletja smo ob podpori ustanove Hiperaktiv začeli raziskave, v okviru katerih smo hiperaktivnim otrokom v treh mesecih dajali izdelke FLP.

O obetajoči izkušnji sem poročala v posebnem prispevku.

Za nas je bilo izjemnega pomena, da smo na Evropskem reliju srečali Rexa Maughana. To je utrdilo spoznanje v nas, da smo v navezi z dobrim podjetjem, katerega voditelj je pravi človek. Iz njegovega predavanja se prav posebej spominjam enega stavka: Na-

predujemo in delamo primer- no tedaj, ko uživamo v svojem delu. V nasprotnem primeru delamo nekaj narobe. To mi je veliko pomenilo, saj sem velikokrat čutila, da sem brezvoljna in da me je strah povabil, predstavitev.

Jeseni smo se ponovno zagnali v delo in se odločili, da bomo še v letu 2006 dosegli raven direktorja.

Podrobneje sem izdelala svoje cilje in se z njimi začela ukvarjati na dnevni ravni.

Veliko mi je pomenilo za- prosilo Márie Pavkovics za predavanja na Forumih aloje, na usposabljanjih v Sziráku in tako sem lahko svoj izvirni poklic, izkušnje s treningi pove- zala z znanji iz podjetništva.

V obdobju november–de- cember smo zaznali močno notranjo spremembo, saj smo čutili, da nam je lahkotno go- voriti o izdelkih in podjetju; ljudje so se nam kar pridru- ževali. Stari skeptični kupci so se ponovno vrnili. In bili so tudi taki, ki jih je prevzelo podjetništvo. Delo preteklega poldruga leta je dozorelo, semena, ki smo jih posejali, so začela kliti in rasti.

Ob pomoči sponzorjev in pod vodstvom družine Csapó (zdaj so assistant managerji) se je novembra rodila naša nova ekipa supervisorjev.

21. decembra 2006 smo z ekipo dosegli raven manager- ja in s tem nas je začel preve- vati nov občutek; vzpostavil se je nov odnos: poleg ob- čutka miru in varnosti še ob- čutek, da končno ne delamo le sami zase, ampak za tiste, ki prav tako želijo na nasprotni breg, saj imajo moč in vztraj- nost za to.



**Andrea Altmann in
László Altmann**
managerja

»Cilj življenja je naloga, katere sredstvo je rešitev.«

»Cilj življenja je naloga, katere sredstvo je rešitev.« (Tatij)

Saj se strinjate, da imamo nalog več kot do zdaj?

Nakup Touch of forever 31. januarja 2003 je popolnoma spremenil naše življenje!

Sva zakonca **Ervin Hegedűs** in **Tímea Ponyi Hegedűsné** s tremi otroki iz županije Nógrád. Hčerka Julija je stara 19, Beáta 16 let, sinko Bence pa ima 9 let, najinima sponzorjema **Tiborju** in **Orsi Lapicz** pa se zahvaljujemo tudi ob tej priložnosti!

Vem, da je ta korak največja odločitev našega življenja. Naše življenje se je popolnoma spreobrnilo, in to predvsem zaradi osebnostnih sprememb. Ni naključen naziv »oblikovalec usode« ki ga pripisujejo našemu voditelju Rexu.

V svojem »prejšnjem življenju« sem bolj ali manj uspešno vodil gradbeno podjetje. Za nič nisem imel časa (družina, otroci, dopust), le za delo in delo.

Zakaj človek počne to? Da bi preživel, da bi boljše živel, na oltarju denarja žrtvuje svoje zdravje, ko pa izgubi zdravje, bi dal vse na svetu, da bi bil še enkrat zdrav. Kajne, da vam je to znano?

Priložnosti najprej sploh nisem hotel sprejeti. Tri leta sem jo zavračal. In potem je prišel Tibi in z njim **Sanyi Tóth**. V glavi so se mi rojevale misli, ko sem prisluhnil Sanyiju, ki je rekel: **FLP-ju je po-**



polnoma vseeno, ali boš Ti poleg ali ne, kvečjemu bo zaslužil kdo drug!

Začeli smo; bili so taki, ki so nam sledili, pa tudi taki, ki so nam obrnili hrbet, in to predvsem prijatelji, toda uspehi so prihajali.

Rekli so nam, naj izkoristimo prireditve, in mi smo jih. Rekli so Evropski reli in, zanimivo, delovalo je, uspeli smo (izkoristili smo prireditve). Po nekaj več kot letu dni smo postali direktorji in to ob lastnem podjetništvu; potem smo se odločili le za Forever in za nič drugega, dovolj smo že dobili od življenja (vem, da se nikoli več ne bom ukvarjal s čim drugim).

Nismo se ustavili, pomagati smo morali prijateljem, ki so nas sprejeli, torej smo opravljali svoje delo in na naše veliko veselje je **István Lantos** postal direktor. Naštel bi lahko številne ljudi, s ka-

terimi smo sodelovali, toda bojim se, da bi koga pozabil, zato ne bom našteval, zahvaljujem se pa vsem dragim sodelavcem, kupcem, sponzorjem in našim višjim linijam!!!

Hvala, ker smo verjeli, ker so nas pričali!!!! Vemo, da se bodo vse vaše sanje uresničile, če nam boste sledili. **Go, forever!**

No, pa pogledajmo, zakaj je FLP spremenil naše življenje: zdaj imam časa za vse, kar hočem, s svojimi otroki sem takrat, ko hočem, in celo na potovanja hodimo s svojimi prijatelji, ni pa zanemarljiv niti denar, ki na zanimiv način (kjer koli po svetu delaš) nikoli ne prihaja z zamudo! Ne nazadnje pa smo že peto leto zdravi! Poleg tega pa smo tudi številnim pomagali pri izboljšanju kvalitete njihovega življenja.

Veseli nas, da lahko pomagamo.

Zgodilo se je pred dnevi: sin je dobil ošpice in ga je mati odpeljala k zdravniku. Ko sta čakala na sprejem, mu je moja žena rekla, da bi bilo dobro, če bi se izučil za zdravnika. Bence je odgovoril: »Mama, jaz bom počel isto kot vidva z očetom.«

Zahvala in spoštovanje predsedniku našega podjetja ter državnemu direktorju.



**Ervin Hegedűs in
Tímea Ponyi Hegedűsné
managerja**

Založnik: Forever Living Products. Magyarországi Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarországi Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz • **Uredniki:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Miliesz Eszter Sára, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Tiskarska dela:** Tipofill 2002 kft. **Tehnična urednika:** Richárd Tészár, Gábor Buzássy **Foto:** Béla Kanyó **Tiskarna:** Veszprémi Nyomda Zrt. Izide v 50 250 izvodih • **Prevajalci, lektorji:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvaški: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić – srbski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana

Pisci člankov nosijo vsakršno odgovornost za svoje članke. Vse pravice pridržane!





Restavracija Orlovo gnezdo

1183 Budapest, Fonal utca
(Za skladišćem v Nefelejcs ulici)

Tel.: +36-1-291-5474

sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

Delovni čas:

vsak dan od 10.00 — 21.00 ure.

MISS FOREVER BOSNIA-HERZEGOVINA



Senya®
Color Collection